

# FACULTAD DE INGENIERÍA ESCUELA ACADÉMICO PROFESIONAL DE INGENIERÍA INDUSTRIAL

Gestión de Almacén para incrementar la Satisfacción del Cliente en una empresa ferretera Ate, 2019.

# TESIS PARA OBTENER EL TÍTULO PROFESIONAL DE: INGENIERA INDUSTRIAL

#### **AUTORAS:**

Huaman Pisco, Gabriela Estefany (ORCID: 0000-0002-0578-951X)

Jara Espinoza, Nancy (ORCID: 0000-0003-3431-1619)

#### **ASESOR:**

Dr. Albornoz Jiménez, Carlos Francisco (ORCID: 0000-0002-7543-2495)

#### LÍNEA DE INVESTIGACIÓN

Gestión Empresarial y Productiva

Lima -Perú 2019

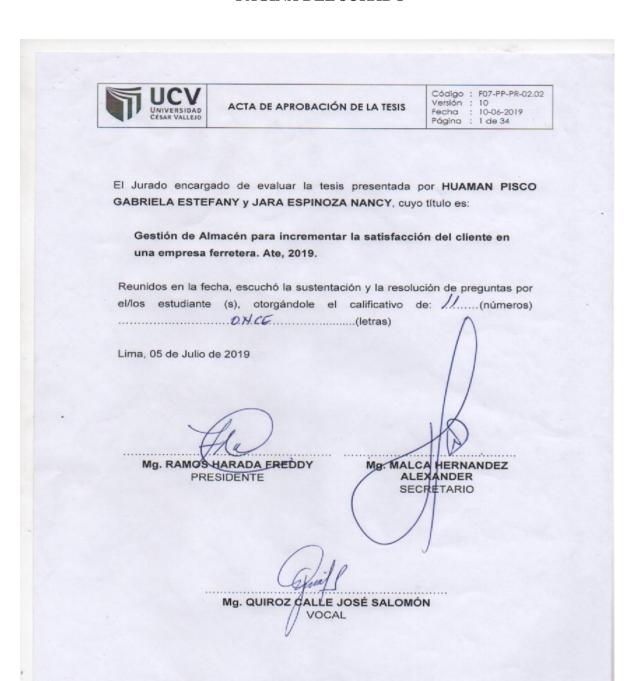
#### **DEDICATORIA**

A Dios por permitirnos llegar a esta etapa tan importante y especial de nuestras vidas, asimismo, a nuestros padres por guiarnos y por brindarnos la posibilidad de mejorar cada día y por darnos la fuerza e inteligencia necesaria para cumplir nuestros objetivos personales y profesionales

#### **AGRADECIMIENTO**

A nuestros asesores por su colaboración y el tiempo brindado en la elaboración de la tesis. También agradecemos a nuestros padres por su apoyo brindado durante la realización de este trabajo. Asimismo, a la empresa ferretera por dejarnos realizar la tesis y formar parte de ellos.

#### PÁGINA DEL JURADO



Vicerrectorado de Investigación / DEVAC/ Responsable del SGC | Aprobó

Rectorado

#### DECLARATORIA DE AUTENTICIDAD

Nosotras, Gabriela Estefany Huaman Pisco "con DNI N° 47618893 y Nancy Jara Espinoza, con DNI N° 46044663, estudiantes de la Facultad de Ingeniería, de la Escuela Profesional de Ingeniería Industrial, de la Universidad César Vallejo, sede/filial Ate; declaramos bajo juramento que conforme los vigentes preceptos legales del Reglamento de Grados y Títulos de dicha casa de estudios, la tesis titulada Gestión de Almacén para incrementar la satisfacción del cliente en una empresa ferretera, Ate 2019, presentado para la obtención del título profesional de Ingeniería, es de nuestra autoría.

Lima 30 de junio del 2019

Gabriela Estefany Huaman Pisco

DNI 47618893

Nancy Jara Espinoza

DNI 46044663

# ÍNDICE

Carátula	i
Dedicatoria	.ii
Agradecimiento	iii
Página del jurado	iv
Declaratoria de autenticidad	v
Índice	vi
Índice de tablas	vi
Índice de figurasv	vii
RESUMEN	ix
ABSTRACT	.X
I. INTRODUCCIÓN	1
1.1. Realidad problemática	.1
1.2. Antecedentes	
1.3. Teorias relacionadas con el tema	
1.4. Formulacion del problema	
1.5.Justificacion del estudio.	
1.6. Hipótesis	
1.7. Objetivos	
II. MÉTODO1	14
2.1. Tipo y diseño de investigación	14
2.2. Operacionalización de variables	15
2.3. Población, muestra y muestreo	17
2.4. Técnicas e instrumentos de recolección de datos, validez y confiabilidad 1	19
2.5. Procedimiento	19
2.6.Método de análisis de datos2	21
2.7. Aspectos éticos	26
III. RESULTADOS2	27
IV. DISCUSIÓN	6
V. CONCLUSIONES6	
VI. RECOMENDACIONES	8
REFERENCIAS6	
	4

## ÍNDICE DE TABLAS

Tabla 1. Tipos de reclamo del mes de noviembre del 2018	.2
Tabla 2. Analisis de ABC en base a las causas para el análisis    1	14
Tabla 3. Diagrama de Pareto1	4
Tabla 4: Resultado del cálculo de la desviación estándar	28
Tabla 5: Validación de Expertos para la aplicación de	
metodología2	29
Tabla 6. Fiabilidad Pedidos entregados conformes	32
Tabla 7: Capacidad de respuesta Pedidos entregados puntualmente         3	33
Tabla 8: Registros de los costos de almacenamiento antes	54
Tabla 9: Registros de los costos de almacenamiento después	55
Tabla 10: Registros de los costos de almacenamiento antes	54
Tabla 11: Base de datos ERI (exactitud de registros de inventario) antes	8
Tabla 12: Base de datos ERI (exactitud de registros de inventario) después	59
Tabla 13: porcentaje de reclamos después de la implementación	53
Tabla 14: Base de datos base de datos capacidad de respuesta (pedidos entregado	os
puntualmente)6	54
Tabla 15: Base de datos base de datos fiabilidad (pedidos entregados conformes)6	4
<b>Tabla 16:</b> Base de datos base de datos satisfacción del cliente	55

### ÍNDICE DE FIGURAS

<b>Figura 1:</b> Clasificación de la Metodología de las 5S'
<b>Figura 2.</b> Cálculo de la muestra aplicando el GRANMO
Figura 3. Situación actual sobre los pedidos entregados conformes a los clientes32
<b>Figura 4.</b> Situación actual sobre pedidos entregados puntualmente34
Figura 5. Productos observados, desmedros y buen estado combinados antes y después de
la implementación42
<b>Figura 6.</b> Después se prosiguió a roturarlos y empaquetarlos
<b>Figura 7.</b> Finalmente se puso en el almacén (en el lugar idóneo)
Figura 8. Desorden en el almacén, los productos no están en su ubicación correspondiente
antes, y después de la implementación
Figura 9. Restos de artículos y papeles en el almacén antes, y después de la
implementación
Figura 10. Restos de cartón, precintos y papeles en los pasadizos del almacén antes, y
después de la implementación
<b>Figura 11</b> . Productos de desmedro rotulados y embalados
<b>Figura 12</b> . Recepción Antes de la implantación
<b>Figura 13</b> . Procesos de la recepción en la empresa ferretera implementada48
<b>Figura 14</b> . Charlas realizadas a los trabajadores de la empresa ferretera48
<b>Figura 15</b> . Diagrama de flujo de recepción antes de la implementación
<b>Figura 16</b> . Diagrama de flujo de recepción después de la implementación50
<b>Figura 17</b> . Elaboración de informe diario de conteo cíclico
<b>Figura 18</b> . Seguimientos para el buen desarrollo de la 5 S'
<b>Figura 19</b> . Elaboración de informe diario de conteo cíclico60

RESUMEN

La investigación titulada Gestión de Almacén para incrementar la Satisfacción del Cliente

en la empresa ferretera Ate, 2019. La cual tuvo como objetivo determinar cómo la Gestión

de Almacén incrementa la satisfacción del cliente en la empresa ferretera Ate, 2019 y como

hipótesis principal La Gestión de Almacén incrementa la satisfacción del cliente en la

empresa ferretera Ate, 2019.

La metodología de la investigación fue deductiva hipotética del tipo aplicada con un diseño

experimental. Para la muestra del estudio se aplicó la calculadora de tamaño muestral

GRANMO, con lo cual se obtuvo 40 documentos. Considerando que se contó con 40 datos

antes y después de la medición se utilizó la prueba de Kolmogorov-Smirnov por el cual se

utilizó e, los resultados fueron procesados mediante el software SPSS versión 25.

Finalmente se concluyó que la gestión de almacenes incrementa la satisfacción del cliente

en la empresa ferretera Ate, se logra incrementar significativamente la satisfacción del

cliente, aumento en de 5.92%. asimismo, se logra incrementar significativamente la

fiabilidad (pedidos entregados conformes) en 4.48%. y por último se logra incrementar

significativamente la capacidad de respuesta (pedidos entregado puntualmente), La mejora

significativa es de 2.71%.

Palabras claves: Gestión, almacén. Satisfacción, Fiabilidad y capacidad de respuesta

ix

**ABSTRACT** 

The research entitled Warehouse Management to increase Customer Satisfaction in the

hardware company Ate, 2019. The objective was to determine how Warehouse

Management increases customer satisfaction in the Ate hardware company, 2019 and as

a main hypothesis The Management of Warehouse increases customer satisfaction in the

hardware company Ate, 2019.

The methodology of the research was hypothetical deductive of the type applied with an

experimental design. For the study sample, the GRANMO sample size calculator was

applied, which resulted in 40 documents. Considering that 40 data were available before

and after the measurement, the Kolmogorov-Smirnov test, by which e was used, was

used to process the results using the software SPSS version 25.

Finally it was concluded that warehouse management increases customer satisfaction in

the Ate hardware company, it is achieved significantly increase customer satisfaction,

increase of 5.92%. likewise, it is possible to significantly increase the reliability (orders

delivered conforming) by 4.48%. and finally, it is possible to significantly increase the

response capacity (orders delivered punctually). The significant improvement is 2.71%.

**Keywords:** Management, warehouse. Satisfaction, Reliability and responsiveness

Х

#### ACTA DE APROBACIÓN DE ORIGINALIDAD DE TESIS



#### ACTA DE APROBACIÓN DE ORIGINALIDAD DE TESIS

Código: F06-PP-PR-02.02

Versión: 08

Fecha Página : 1 de 1

12-09-2017

Yo.

Ramos Harada Freddy, docente de la Facultad de Ingeniería y Escuela Profesional de Ingeniería Industrial de la Universidad César Vallejo Ate (precisar filial o sede), revisor (a) de la tesis titulada "Gestión de Almacén para incrementar la Satisfacción del Cliente en una empresa ferretera Ate, 2019.", de los estudiantes Huaman Pisco Gabriela Estefany y Jara Espinoza Nancy constato que la investigación tiene un índice de similitud de 16 % verificable en el reporte de originalidad del programa Turnitin.

El/la suscrito (a) analizó dicho reporte y concluyó que cada una de las coincidencias detectadas no constituyen plagio. A mi leal saber y entender la tesis cumple con todas las normas para el uso de citas y referencias establecidas por la Universidad César Vallejo.

Lugar y fecha...... ATE, 22/01/2020

Mg. Ramos Harada Freddy

Flaboro	Dirección de Revis	Representante de la Dirección / Vicerrectorado de Investigación y Calidad	Aprobó	Rectorado
---------	--------------------	---	--------	-----------