



UNIVERSIDAD CÉSAR VALLEJO

**FACULTAD DE CIENCIAS EMPRESARIALES
ESCUELA PROFESIONAL DE CONTABILIDAD**

**Influencia de la pandemia por Covid-19 en la liquidez de
distribuidores mayoristas, Moyobamba, 2020**

TESIS PARA OBTENER EL TÍTULO PROFESIONAL DE:

CONTADOR PÚBLICO

AUTORES:

Bojorquez Quiroz, Toribio Daniel (ORCID: 0000-0002-2404-2980)

Rodrigo Fernández, Ana Yanina (ORCID: 0000-0003-3429-5196)

ASESOR:

Mgtr. Baldarrago Baldarrago, Jorge Luis Aníbal (ORCID: 0000-0002-7051-2234)

LÍNEA DE INVESTIGACIÓN:

Finanzas

MOYOBAMBA - PERÚ

2020

Dedicatoria

Dedico principalmente a Dios, por habernos dado la vida y permitir llegar hasta este momento tan importante de nuestra formación profesional, a nuestras familias por ser los pilares más importantes y por demostrarnos siempre su cariño y apoyo incondicional sin importar nuestras diferencias de opiniones.

Agradecimiento

Primeramente, doy gracias a Dios, por permitirnos tener buena experiencia dentro de nuestra universidad, por convertirnos en unos seres profesionales en lo que tanto nos apasiona, a nuestros docentes, personas de gran sabiduría quienes se han esforzado por ayudarnos a llegar al punto en el que nos encontramos, sencillo no ha sido el proceso pero gracias a las ganas de transmitirnos sus conocimientos y dedicación que los ha regido, hemos logrado importantes objetivos como culminar el desarrollo de tesis con éxito.

Índice de contenidos

Dedicatoria	ii
Agradecimiento	iii
RESUMEN	vi
ABSTRACT	vii
I. INTRODUCCIÓN	1
II. MARCO TEÓRICO	4
III. METODOLOGÍA	11
3.1. Tipo y diseño de investigación	11
3.2. Variables y operacionalización.....	11
3.3. Población, muestra y muestreo.....	12
3.4. Técnicas e instrumentos de recolección de datos	13
3.5. Procedimientos	13
3.6. Método de análisis de datos	14
3.7. Aspectos éticos.....	14
IV. RESULTADOS.....	15
4.1. Análisis descriptivo	15
4.2. Análisis inferencial	18
V. DISCUSIÓN.....	22
VI. CONCLUSIONES	26
VII. RECOMENDACIONES.....	27
REFERENCIAS	28
ANEXOS	34

Índice de tablas

Tabla 1. Razón corriente de distribuidores mayoristas.....	15
Tabla 2. Prueba ácida de distribuidores mayoristas.....	16
Tabla 3. Prueba defensiva de distribuidores mayoristas	17
Tabla 4. Prueba de normalidad de la razón corriente.....	18
Tabla 5. Prueba de muestra relacionadas - Razón corriente	19
Tabla 6. Prueba de normalidad de la prueba ácida.....	19
Tabla 7. Prueba de muestra relacionadas – Prueba acida.....	20
Tabla 8. Prueba de normalidad de la prueba defensiva	20
Tabla 9. Prueba de muestra relacionadas – Prueba defensiva.....	21

RESUMEN

La presente investigación tuvo como objetivo determinar la influencia de la pandemia por Covid-19 en la liquidez de distribuidores mayoristas de la ciudad de Moyobamba en el 2020, para lo cual se hizo uso de una investigación de tipo aplicada y diseño no experimental, para la cual se ha tomado una muestra de 4 empresas, utilizando para la recolección de datos la técnica del análisis documental y los estados financieros como instrumento. De tal forma, el trabajo concluye que la recesión económica generada por el Covid-19 en nuestro país, incrementó la liquidez en un 2% en distribuidores mayoristas, redujo la razón corriente en un 4% (de 1,62 a 1,58) contrastado con un grado de significancia de 0,612, incremento la ratio de prueba ácida en un 8% (de 0,71 a 0,79) contrastado con un grado de significancia de 0,424 e incremento el ratio de prueba defensiva en un 3% (de 0,71 a 0,79) contrastado con un grado de significancia de 0,140.

Palabras claves: recesión económica; Covid-19; liquidez.

ABSTRACT

This research aimed to determine the influence of the pandemic by Covid-19 on the liquidity of wholesale distributors in the city of Moyobamba in 2020, for which applied research and non-experimental design was used, for which a sample of 4 companies has been taken, using for data collection the technique of documentary analysis and financial statements as an instrument. In this way, the work concludes that the economic recession generated by covid-19 in our country, increased liquidity by 2% in wholesale distributors, reduced the current ratio by 4% (from 1,62 to 1,58) contrasted with a significance of 0,612, increase the acid test ratio by 8% (from 0,71 to 0,79) contrasted with a significance of 0,424 and increased the defensive test ratio by 3% (from 0,71 to 0,79) contrasted with a significance of 0,140.

Keywords: economic recession; Covid-19; liquidity.

I. INTRODUCCIÓN

Actualmente nos encontramos atravesando por una de las más grandes crisis sanitarias a las que la humanidad ha tenido que enfrentarse en mucho tiempo, el cual ha ocasionado la paralización de gran cantidad de instituciones, grandes empresas y pequeños negocios, quienes han visto afectados sus procesos, actividades diarias e ingresos, siendo este un gran golpe para todos los gobiernos en términos de salud, educación, economía y política. Sobre todo, en el ámbito económico, pues las medidas de confinamiento, han obligado a cerrar las fronteras, lo cual ha disparado tanto la deuda como los recursos fiscales, han empujado a la gran mayoría de países a nivel mundial hacia la peor recesión en décadas (Organización de Naciones Unidas, ONU, 2020).

Según estimaciones realizadas por la ONU (2020) tan solo en la primera mitad del año se perdieron aproximadamente 400 millones de empleos a tiempo completo, viéndose afectada la actividad económica de muchos países, lo que ha ocasionado la reducción de los flujos de ingresos de gran cantidad de empresas, con el incremento de cierres parciales y totales, que impiden el funcionamiento de las organizaciones y el movimiento de la mayoría de trabajadores. Dentro de los sectores con mayor situación de alto riesgo son aquellas empresas dedicadas a actividades de alojamiento y servicio de comida, industrias manufactureras, actividades inmobiliarias, actividades administrativas y comerciales, el comercio al por menor y al por mayor, etc.

La economía peruana no es ajena a la problemática que enfrentan los países por la pandemia, pues el Perú entró en una terrible recesión económica, ya que tuvo una caída de alrededor del 12% del PBI. La gran mayoría de los sectores empresariales y negocios pequeños han sido obligados a cerrar y paralizar sus actividades, sin embargo, rubros como la agricultura, salud, y parte del sector alimenticio siguieron en funcionamiento durante la cuarentena, y en algunos casos negocios como los supermercados han visto el incremento de su liquidez hasta en un 100% durante dicho periodo por la venta de abarrotes, artículos de cuidado personal, salud y comida para mascotas.

La Región San Martín también tuvo que enfrentar la recesión económica debido a la pandemia, viéndose afectado el sector empresarial, ya que tuvieron que

mantener cerrado sus negocios por más tiempo que los demás departamentos, los cuales ya se encuentran reiniciando sus actividades. En el caso concreto de la ciudad de Moyobamba, el Covid-19 ha tenido una repercusión negativa en todo los negocios, ya que la población al sobre abastecerse, ha dejado de adquirir muchos productos de forma frecuente, afectando significativamente la liquidez de los mayoristas, asimismo se vieron afectados por la interrupción de la cadenas de suministros, costos de transporte súper elevados, escasez de personal para trabajo, etc., sumado a ello muchos de los comerciantes han tenido problema para enfrentar la pandemia e implementar adecuadamente las medidas sanitarias, generando a muchos el cierre de sus locales, todo ello ha ocasionado un impacto significativo en cuanto a liquidez que tenían para hacer frente sus obligaciones, es por ello que, en búsqueda de responder a dicha incógnita, en la presente investigación se pretende analizar cómo es que la pandemia ha impactado en la liquidez de los distribuidores mayoristas de abarrotes.

Es así que tras todo lo mencionado anteriormente, se formula como interrogante general: ¿Cuál es la influencia de la pandemia por Covid-19 en la liquidez de distribuidores mayoristas de la ciudad de Moyobamba en el 2020?; estableciéndose así mismo las preguntas específicas: i) ¿Cuál es la influencia de la pandemia por Covid-19 en la razón corriente de distribuidores mayoristas de la ciudad de Moyobamba en el 2020? ii) ¿Cuál es la influencia de la pandemia por Covid-19 en la prueba ácida de distribuidores mayoristas de la ciudad de Moyobamba en el 2020? iii) ¿Cuál es la influencia de la pandemia por Covid-19 en la prueba defensiva de distribuidores mayoristas de la ciudad de Moyobamba en el 2020?

El presente trabajo de investigación posee gran relevancia teórica, ya que se sostiene en el empleo de conceptos y teorías que nos permita conocer la influencia del Covid-19 en los ingresos de comerciantes mayoristas de abarrotes en Moyobamba en el 2020. Contribuirá con ideas básicas de liquidez dentro del mercado empresarial, los cuales permitirán a investigadores considerar estos conceptos cuando tengan que realizar investigaciones en realidades similares. Asimismo, el proyecto de investigación tendrá una justificación social debido a que el aislamiento ha llevado a que exista escasez de productos de primera necesidad

por lo tanto el precio de los productos se ha ido incrementado, generando un problema para la sociedad, los resultados que se obtendrán nos darán información importante, los cuales serán de utilidad en el desarrollo económico de las empresas. Por otro lado, se justifica en la práctica, pues se espera determinar el efecto de la pandemia por Covid-19 en la liquidez de los distribuidores mayoristas. De la misma manera la investigación se justificará convenientemente ya que, los resultados que obtendremos permitirán tomar en cuenta el desenvolvimiento que tienen las empresas comerciales en el ámbito económico y financiero, además ya que es un tema innovador los resultados puedan ser utilizados por otros investigadores.

Dado ello, se establece como objetivo general: Determinar la influencia de la pandemia por Covid-19 en la liquidez de distribuidores mayoristas de la ciudad de Moyobamba en el 2020; estableciéndose asimismo objetivos específicos: i) Determinar la influencia de la pandemia por Covid-19 en la razón corriente de distribuidores mayoristas de la ciudad de Moyobamba en el 2020, ii) Determinar la influencia de la pandemia por Covid-19 en la prueba ácida de distribuidores mayoristas de la ciudad de Moyobamba en el 2020 iii) Determinar la influencia de la pandemia por Covid-19 en la prueba defensiva de distribuidores mayoristas de la ciudad de Moyobamba en el 2020.

Y de acuerdo a ello, se ha establece la hipótesis general de la investigación: La pandemia por Covid-19 reduce la liquidez de distribuidores mayoristas de la ciudad de Moyobamba en el 2020; estableciéndose asimismo hipótesis específicas: i) La pandemia por Covid-19 reduce la razón corriente de distribuidores mayoristas de la ciudad de Moyobamba en el 2020. ii) La pandemia por Covid-19 reduce la prueba ácida de distribuidores mayoristas de la ciudad de Moyobamba en el 2020. iii) La pandemia por Covid-19 reduce la prueba defensiva de distribuidores mayoristas de la ciudad de Moyobamba en el 2020.

II. MARCO TEÓRICO

Nicola, Alsafi, Sohrabi, Kerwan, Al-Jabir, Losifidis, Agha, y Agha (2020) tuvo como objetivo de investigación conocer las implicaciones socioeconómicas de la pandemia. Fue un estudio de diseño exploratorio, la población de estudio fueron los documentos, la muestra y muestreo fue no probabilístico; los instrumentos empleados fue el análisis bibliográfico. Los principales resultados fueron que la pandemia generada por el Covid-19 ha tenido gran impacto en comunidades, empresas y organizaciones a nivel mundial. Se concluyó que es necesaria la planificación a medio y largo plazo para reequilibrar y reactivar la economía, existe también la necesidad de un plan de desarrollo socioeconómico integral que incluya planes por sector y un sistema que fomente la iniciativa y la colaboración.

Beker (2020) tuvo como objetivo conocer el impacto del Covid-19 en la economía global. Fue un estudio de diseño exploratorio, la población de estudio fue la información recogida, la muestra y muestreo fue probabilístico; los instrumentos empleados fueron el análisis bibliográfico. Los principales resultados fueron que, la industria manufacturera cayó un 6,4% a comparación con el año pasado, ello a su vez afectado el PBI, pues este obtuvo 6,5% el presente año, asimismo el índice de equilibrio registró un deterioro del 19,8% respecto del nivel registrado en febrero y del 20% en comparación el mismo mes del 2019. Concluyó que la actividad económica y los servicios tecnológicos son los menos afectados hasta llegar al punto de verse beneficiados por la pandemia, mientras el sector industrial y el comercio son que sostienen toda la crisis, ello se ha evidenciado en la caída de los ingresos fiscales y el aumento del gasto público.

Açikgöz, y Günay, (2020) tuvo como objetivo de investigación establecer el impacto de la pandemia en la economía global. Fue un estudio de diseño explicativo, la población de estudio fueron los documentos, la muestra y muestreo fue el no probabilístico; los instrumentos empleados fueron el análisis de informes y debates. Los principales resultados fueron que se perdieron cerca de 5.3 millones de puestos de trabajo, debido a la crisis económica provocada por el Covid-19, este deterioro en el empleo, significo la pérdida de ingresos de 860 mil millones. Se concluyó que, al dar respuesta adecuada a la actual situación, contribuirá al

crecimiento sostenible con el aumento acelerado de las exportaciones de manufacturas, ingresos por turismo e inversión extranjera en el corto plazo.

Ayittey, Ayittey, Chiwero, Kamasah, y Dzuvoor, (2020) tuvo como objetivo de investigación evaluar el impacto del Covid-19 en la economía. Fue un estudio de diseño no experimental, la población de estudio fue la documentación, la muestra y muestreo fue el probabilístico; los instrumentos empleados fueron el análisis bibliográfico. Los principales resultados fueron que la producción de autopartes de China, sufrió una caída de hasta un 50%, además el valor de los mercados cayó drásticamente debido a la pandemia, por su parte Shanghai perdió 375 mil millones en valor de mercado, viendo se afectado los sectores comerciales, los minoristas, servicios al consumidor y acciones de transporte. Concluyó que el crecimiento del PBI en el primer trimestre cayó en un 4,5% en China, por otro lado, se experimentó una disminución del PBI global de un 0,42% en el primer trimestre del año.

La pandemia de Covid-19 es una emergencia mundial que está extendiendo la miseria humana y contaminando la economía mundial; en consecuencia, aplastarlo requiere solidaridad mundial y una reacción decidida (Ugaz y Sun, 2020).

Debido a esta situación el gobierno peruano, a través del Ministerio de Salud (2020), ha establecido diversos protocolos sanitarios que se deben implementar y cumplir para prevenir el contagio del virus, asimismo, a través de Resolución Ministerial N° 239-2020-MINSA establece que todas las empresas comerciales deben implementar medidas de prevención, vigilancia y control del Covid-19 en sus trabajadores y los clientes que se encuentran en constante interacción con el personal.

Por otro lado, cabe precisar que los eventos de enfermedades infecciosas en el mundo globalizado de hoy requerirán nada menos que asociaciones sólidas público-privadas y la responsabilidad de una salud y seguridad económica óptimas. (Smit, Machalaba, Seifman, Feferholtz, y Karesh, 2019, p. 5). Dado ello, el Director General de la OMS, citado por Zandifar y Badrfam (2020) expone la necesidad de una respuesta global integral a la enfermedad y la necesidad de medidas más serias tomadas por todos los gobiernos además de los sectores médico y de salud, incluidos los sectores político y diplomático, las finanzas, comercio, transporte y

otros. También advierte a todos los países que la OMS está preocupada por la propagación de la enfermedad a países con sistemas de salud deficientes y con más cuellos de botella económicos.

Por su parte, Lizaraso y Del Carmen (2020) expone que una recesión es una disminución de la acción financiera a lo largo de un período de tiempo indefinido. Con autoridad, se considera que existe una recesión cuando la tasa de variedad del PIB es negativa durante dos trimestres consecutivos. La recesión monetaria es el período del ciclo financiero donde el movimiento monetario disminuye, la utilización y la especulación abatan y el desempleo se expande (Fernández-García, Moreno-Márquez, Iglesias-Martínez, Oleaga-Páramo, 2018).

Según Jepkorir, Muturi, y Ndegwa (2019) define la gestión de liquidez “es un conjunto de estrategias y procesos continuos que garantizan que su empresa pueda acceder al efectivo según sea necesario: para pagar bienes y servicios, realizar nóminas e invertir en nuevas oportunidades que surjan” (p. 26). Por su parte, Sulca y Espinoza (2017) señalan que la gestión de liquidez es un método para gestionar adecuadamente los activos de una empresa, incluido el efectivo, estos activos pueden ayudar a la empresa a hacer frente a sus pasivos. Por lo tanto, la gestión de la liquidez es fundamental para permitir que las grandes empresas y los bancos gestionen sus operaciones globales, pero a menor escala, también puede ser crucial para ayudar a las empresas y los bancos en crecimiento a operar y expandirse (Kong, Musah, y Agyemang, 2019).

De acuerdo con Kontuš y Mihanović (2019), señalan que “la gestión de liquidez es de vital importancia al momento de hacer frente a nuestros pagos, porque le permite cubrir gastos, realizar inversiones y continuar con sus operaciones” (p. 231). La gestión de liquidez ayuda a las pequeñas empresas a evaluar su rendimiento financiero (Daryantoa, Samidib y Siregara, 2018). En pocas palabras, le ayuda a determinar la cantidad de efectivo que tiene disponible para realizar pagos de rutina y cumplir con sus obligaciones, a fin de mantener su negocio a flote. Por lo tanto, la administración de liquidez es una forma adecuada de administrar los activos de una empresa, incluido el efectivo, que ayudará a la empresa a cumplir con sus pasivos actuales (Łojek, 2020).

Bambery, Cassell, Bunnell, Roy, Ahmed, Payne, y Meltzer (2018) tuvo como objetivo determinar el impacto de enfermedades infecciosas en los empleos basados en exportaciones. Fue un estudio de diseño explicativo, la población y muestra de estudio fue de 3 empresas y el muestreo fue no probabilístico; los instrumentos empleados fueron el análisis de documentos y la guía de levantamiento de información. Los principales resultados fueron que, es valioso invertir en sistemas que pueden aumentar notablemente la probabilidad de detección temprana de un brote de una enfermedad infecciosa y garantizar una respuesta rápida y efectiva que contenga con éxito el brote antes de que se propague a otros países. Se concluyó que, de acuerdo a la simulación realizada en las exportaciones de Estados Unidos, existe un impacto directo en la reducción del PIB y la menor demanda de exportaciones, pues se estimó el brote costaría de \$ 16 millones a \$ 27 millones (1 país) a \$ 10 millones a \$ 18 mil millones (9 países), situación que también estaría afectando la estabilidad laboral de los trabajadores, ya que se encuentran relacionados con el riesgo

Asimismo, Sulca y Espinoza (2017) tuvo como objetivo de investigación analizar el impacto en la liquidez de la Cooperativas de Ahorro y Crédito del Ecuador. Fue un estudio de diseño explicativo, la población y muestra de estudio fue de 15 trabajadores y el muestreo fue probabilístico; los instrumentos empleados fueron el análisis documental y el cuestionario. Los principales resultados fueron que El compromiso subyacente al Fondo Fiduciario de Liquidez en niveles de 0.5% con incrementos anuales de 0.5%, hasta llegar al objetivo de 7% para fondos de inversión fragmento 1 y cooperativas de crédito y bancos nacionales, es satisfactorio para la actual coyuntura de liquidez en el área, ya que permitirá la fundación del Fondo Fiduciario del Fondo de Liquidez de las sustancias del Sector Financiero Popular y Solidario.

A continuación, se analizan antecedentes de estudios previos:

Herrera, Herrera, Vega, y Vivanco (2016) tuvo como objetivo de investigación determinar la influencia de las razones financieras de liquidez en la gestión empresarial para toma de decisiones. Fue un estudio de diseño analítico y

descriptivo, la población de estudio fue 134 personas, muestra de 26 trabajadores y el muestreo fue probabilístico; los instrumentos empleados fue el cuestionario. Los principales resultados fueron que, los socios, accionistas, gerentes administrativos o financieros muestran tener desconocimiento sobre la aplicación y la gestión financiera lo cual perjudica en la toma de decisiones, presentándose fallas y resultado no alcanzados. Asimismo, la empresa Freemont Corporation mostró que la razón circulante al final del año 2014 fue de 2,08, en tanto el activo circulante cubre dos veces su pasivo circulante, ello significa que la empresa tiene solvencia favorable, lo que le permite tener suficiente liquidez para cumplir con sus obligaciones.

Asimismo, la Norma Internacional de Contabilidad 7 (NIC 7), obliga a las empresas a preparar su estado de flujos de efectivo conforme a los requerimientos legales y presentarlos como parte integrante de los estados financieros en las fechas programadas a través de un estado en el que se detallen los flujos de efectivo provenientes de las actividades de operación, inversión y financiación durante el ejercicio (Robles, 2012).

Por otro lado, la trampa de liquidez es un fenómeno económico al cual todos los negocios y personas están expuestas, esto debido en búsqueda de obtener más liquidez, se acumula dinero en efectivo en lugar de invertirlo, es así que en este escenario la política monetaria convencional pierde capacidad de estimular la demanda agregada, esta situación se presenta cuando las tasas de interés son cercanas o iguales a cero (Gutiérrez y Tapia, 2016).

Con respecto a la variable de liquidez, desde el punto de vista teórico, es la capacidad de un elemento para obtener dinero y posteriormente cumplir con sus compromisos momentáneos. A fin de cuentas, es la sencillez con la que un recurso se puede convertir en dinero. Es decir, la liquidez es la medida de efectivo que es accesible para contribuir y gastar. Lo cual se apoya en dos factores: el tiempo necesario para convertir el recurso en efectivo y la convicción de no causar desgracias al completar el cambio, en esta línea, el efectivo es el más fluido, considerando todo (Banco Central de Reserva del Perú, 2011). En el momento en que se dice que un mercado es fluido, implica que se mueve una tonelada de efectivo en ese mercado y, en consecuencia, será todo menos difícil intercambiar

recursos en ese mercado por efectivo. “La liquidez es la capacidad de la organización para cubrir el desarrollo de registros pagaderos por el momento y ocuparse de sus actividades de manera ordinaria” (Coello, 2005). La liquidez se refiere a la disponibilidad de efectivo y la capacidad de una empresa para convertir sus activos corrientes en efectivo fácil e inmediatamente sin pérdidas significativas (Silva y Machado, 2020). Ninguna empresa conserva todo su efectivo disponible en forma de efectivo. La razón es que el efectivo inactivo no es productivo a menos que se invierta en una garantía o depósitos que devengan intereses. Pero tales depósitos deben ser tales que se puedan convertir en efectivo de manera fácil e inmediata para mantener la liquidez (Missaglia y Sanchez, 2020; Hilsdorf, 2019).

Para la evaluación de la variable liquidez en los distribuidores mayoristas en la ciudad de Moyobamba se realizará a partir de la teoría de Coello (2005), en la cual señala que “las empresas utilizan los ratios financieros o también llamados indicadores o razones financieros las cuales son coeficientes que permiten evaluar su liquidez y, por lo tanto, medir su salud financiera”. Las ratios son puntos de comparación para las empresas.

Ratio de razón corriente: Esto equivale a los activos corrientes de una empresa divididos por sus pasivos corrientes. Determina si una empresa puede saldar toda su deuda a corto plazo con el dinero recibido por la venta de sus activos. Es decir que, para determinar esta ratio, es necesario aplicar dos componentes, que son: el activo corriente (son todos aquellos recursos que cuenta una empresa que puede convertirse líquido o en dinero a un corto plazo) y el pasivo corriente (son todas las obligaciones y deudas que una empresa deberá pagar a un plazo igual o inferior a un año). Para ello se aplicará la siguiente fórmula:

$$\text{Liquidez General} = \frac{\text{Activo Corriente}}{\text{Pasivo Corriente}} = \text{veces}$$

Ratio prueba ácida: también llamada razón rápida, es un indicador a corto plazo de una empresa, en la cual permite determinar si la empresa con sus efectivos logra cubrir todas sus obligaciones. Coello (2005), menciona que “esta razón es una medida más exigente de la capacidad de pago de una empresa en el corto plazo”. De tal manera, la empresa no puede incluir ningún inventario o gastos pagados por adelantado que no se puedan vender rápidamente. Por lo tanto,

equivale al activo corriente menos el inventario dividido por los pasivos. Para ello, la formula está representada de la siguiente manera:

$$\textit{Prueba Ácida} = \frac{\textit{Activo Corriente} - \textit{Inventarios}}{\textit{Pasivo Corriente}} = \textit{veces}$$

Ratio prueba defensiva: Es un índice que mide la capacidad que tiene una empresa para operar sin tener que acceder a los activos no corrientes; es decir no tendrá que depender de activos fijos o fuentes externas de financiación (Coello, 2005):

$$\textit{Prueba Defensiva} = \frac{\textit{Caja Bancos}}{\textit{Pasivo Corriente}} = \%$$

III. METODOLOGÍA

3.1. Tipo y diseño de investigación

La presente investigación será de tipo aplicada, pues se busca generar conocimientos con aplicación directa a los problemas de la sociedad, esta se centra básicamente en los hallazgos de la investigación, ocupándose del proceso de enlace entre la teoría y el producto (CONCYTEC, 2018).

Asimismo, el estudio será de diseño no experimental, pues este diseño busca la evaluación de la variable en su estado natural, es decir, sin la intervención de variable alguna que pueda cambiar su comportamiento (CONCYTEC, 2018)

Esquema:

M - O

Dónde:

M = Muestra conformada por los distribuidores mayoristas de Moyobamba.

O = Liquidez

3.2. Variables y operacionalización

Definición conceptual:

Variable pandemia por Covid

La pandemia de Covid-19 es una crisis global que está extendiendo el sufrimiento humano afectando la economía global; por lo tanto, derrotarlo requiere solidaridad global y una respuesta concertada (Ugaz y Sun, 2020).

Variable Liquidez

“La liquidez es la capacidad que tiene la empresa para cubrir el vencimiento de las cuentas por pagar a corto plazo y atender con normalidad sus operaciones” (Coello, 2005).

Definición operacional:

Variable pandemia por Covid

La variable Covid 19 no será medida por ser la presente investigación un estudio que busca ver el efecto de esta sobre la liquidez, por lo que tan solo la variable liquidez será la variable medida.

Variable Liquidez:

la variable será evaluada a través de una tabla de levantamiento de información compuesto por 3 dimensiones que son: Ratio de razón corriente, Ratio prueba ácida, Ratio prueba defensiva, Ratio capital de trabajo, Ratios de liquidez de las cuentas por cobrar, brindados por (Coello, 2005).

3.3. Población, muestra y muestreo

Población:

La población es el conjunto de individuos, objetos o cosas que a criterio del investigador muestra su interés por estudiar, por lo general, la población lo conforma un todo, por lo que, hasta el momento de definirla no se aplica ningún tipo de criterios de selección (Robles B., 2019)

En la presente investigación, la población estuvo constituida por 4 distribuidores mayoristas en la ciudad de Moyobamba.

Criterios de inclusión:

- Distribuidores dispuestos colaborar con el estudio.
- Distribuidores con más de 2 años en el mercado mayorista

Criterios de exclusión:

- Distribuidores desinteresados en el estudio.

Muestra:

A. Tamaño de la muestra

La muestra que emplea en esta investigación estuvo conformada por 4 distribuidores en la ciudad de Moyobamba.

B. Técnica de muestreo:

Además, se aplicó la muestra no probabilística, ya que el investigador determino mediante su juicio u opinión. (Otzen y Manterola, 2017)

3.4. Técnicas e instrumentos de recolección de datos

3.4.1. Técnica de recolección de datos:

La técnica empleada fue el análisis documental, el mismo que facilitó la revisión de los estados financieros proporcionados por los comerciantes, a través del cual se espera determinar los indicadores de liquidez.

3.4.2. Instrumento de recolección de datos

Los instrumentos fueron los estados financieros de las empresas mayoristas.

A. Validez del instrumento

Debido que los instrumentos de recolección de datos son los estados financieros, estos no requieren ser validados por expertos ni de determinar su confiabilidad, ya que los estados financieros son elaborados respetando las normas de contabilidad.

B. Confiabilidad de instrumento

Según Robles (2012), la confiabilidad es entendida como el grado con el cual cuenta un instrumento para obtener con exactitud los mismos resultados independientemente del número de mediciones realizadas. Sin embargo, para el presente caso tampoco se realizará una comprobación de la confiabilidad del instrumento, ya que, al tratarse de ratios financieros, estos ya han sido ampliamente comprobados.

3.5. Procedimientos

Para la recolección de datos, inicialmente se seleccionó la muestra que fue parte de la investigación, asimismo, se informó a cada uno de los comerciantes mayoristas el propósito del estudio y las implicancias que lleva su desarrollo. Posterior a ello se analizaron los estados financieros proporcionados.

3.6. Método de análisis de datos

Los datos fueron recogidos mediante la tabla de levantamiento de información, el cual posteriormente fue procesado y analizado en el programa Excel, el mismo que permitió identificar el comportamiento de las ratios de liquidez en el año 2019 y 2020 de los distribuidores mayoristas respectivamente.

A nivel inferencial se realizó una diferencia de medias para determinar el efecto de la recesión económica en la liquides.

Asimismo, la confiabilidad en el instrumento de recolección de datos no aplica, ya que, por su naturaleza de ratios financieros, ya se encuentra ampliamente comprobado su grado de eficacia.

3.7. Aspectos éticos

El presente trabajo se realizó respetando todos los procedimientos éticos, pues se respeta las opiniones de otros autores citados en el estudio, actuando con responsabilidad frente a las normas morales que rigen la conducta de la vida a través de las costumbres del ser humano, y las normas APA 6ª ed., para proteger la propiedad intelectual. Por lo tanto, manifestamos nuestra veracidad de la información implementada para el desarrollo de esta investigación. Asimismo, no se pretende distorsionar ni manipular información por beneficio propio de esta manera garantizamos que los resultados obtenidos en la investigación serán de carácter sincero, además protegeremos la identidad de las personas que participen en la investigación.

IV. RESULTADOS

4.1. Análisis descriptivo

4.1.1. Razón corriente

A partir de la información proporcionada por las empresas mayoristas consideradas como objeto de estudio, en la Tabla 1 se evidencia el cálculo de la razón corriente o razón corriente correspondiente a dos periodos (2019, 2020).

Tabla 1. *Razón corriente de distribuidores mayoristas de la ciudad de Moyobamba*

	Periodo 2019		Periodo 2020	
	Activo corriente / Pasivo corriente	Índice	Activo corriente / Pasivo corriente	Índice
Distribuidor mayorista 1	S/117,045.60	1,19	S/129,430.45	1,21
	S/98,317.92		S/106,674.94	
Distribuidor mayorista 2	S/10,505.88	1,42	S/12,739.00	1,48
	S/7,389.00		S/8,623.00	
Distribuidor mayorista 3	S/67,907.40	2,09	S/101,036.10	1,84
	S/32,507.70		S/54,988.50	
Distribuidor mayorista 4	S/32,001.21	1,78	S/32,031.45	1,79
	S/17,938.34		S/17,935.00	

De acuerdo a la tabla 1, se observa que ha tenido la capacidad para hacer frente a sus obligaciones financieras a corto plazo, pues en el periodo 2019 muestra un índice de 1,19 y un índice de 1,21 en el periodo 2020, la cual demuestra que existe un incremento de 2 puntos debido a la actual situación.

En el distribuidor mayorista 2 se puede observar que ha tenido la capacidad para hacer frente a sus obligaciones financieras a corto plazo, dado que se calculó un índice de 1,42 para el periodo 2019 y un índice de 1,48 para el periodo 2020.

Respecto al distribuidor mayorista 3, se evidencia que este a diferencia de los demás ha visto disminuida su capacidad para hacer frente a sus obligaciones financieras a corto plazo, pues se calculó un índice de 2,09 para el periodo 2019 y 1,84 para el periodo 2020, por lo que, se observa una tendencia decreciente.

Por último, respecto a la razón corriente del distribuidor mayorista 4, demuestra haber tenido la capacidad para hacer frente a sus obligaciones financieras a corto plazo, ya que se calculó un índice de 1,78 para el periodo 2019 y un índice de 1,79 para el periodo 2020.

4.1.2. Prueba acida

En la Tabla 2 se evidencia el cálculo de la prueba acida como indicador financiero de las distribuidoras mayoristas de la ciudad de Moyobamba, teniendo en cuenta los periodos 2019 y 2020.

Tabla 2. *Prueba ácida de distribuidores mayoristas de la ciudad de Moyobamba*

	Periodo 2019		Periodo 2020	
	Activo Corriente- Inventario / Pasivo corriente	Índice	Activo corriente - Inventario / Pasivo corriente	Índice
Distribuidor mayorista 1	S/117,045.60- S/2,211.32 S/98,317.92	0,96	S/129,430.45- S/24,782.26 S/106,674.94	0,98
Distribuidor mayorista 2	S/10,505.88- S/6,939.88 S/7,389.00	0,48	S/12,739.00- S/8,025 S/8,623.00	0,55
Distribuidor mayorista 3	S/67,907.40- S/30,995.40 S/32,507.70-	1,14	S/101,036.10- S/43,478.00 S/54,988.50	1,05
Distribuidor mayorista 4	S/32,001.21- S/27,641.21 S/17,938.34	0,24	S/32,031.45- S/21,947.45 S/17,935.00	0,56

De acuerdo a la tabla 2, se observa que ha tenido problemas para hacer frente a sus obligaciones a corto plazo, dado que, se ha calculado un índice de 0,96 en el periodo 2019 y un índice de 0,98 en el periodo 2020, ello quiere decir, que la empresa probablemente tenga dificultades para pagar sus deudas de manera inmediata.

En cuanto al distribuidor mayorista 2, se observa que no ha tenido suficientes activos para cubrir sus obligaciones a corto plazo, ello debido que se calculó un índice de 0,48 para el periodo 2019 y un índice de 0,55 para el periodo 2020, ello, implica que la empresa debe vender lo más pronto sus existencias para poder hacer frente a sus deudas.

Respecto al distribuidor mayorista 3, se observa la capacidad que ha tenido para hacer frente a sus obligaciones financieras a corto plazo, dado que, se ha

calculado para el periodo 2019 un índice de 1,14 y para el periodo 2020 un índice de 1,05, que a pesar de evidenciar un menor índice la empresa aún tiene la capacidad de afrontar sus obligaciones.

Por último, respecto al distribuir mayorista 4, se observa que tampoco ha tenido la capacidad para hacer frente a sus obligaciones a corto plazo, pues se ha calculado un índice de 0,24 en el periodo 2019 y un índice de 0,56 para el periodo 2020, que, a pesar de evidenciar un incremento, la empresa aun no puede cubrir sus deudas inmediatamente.

4.1.3. Prueba defensiva

Respecto cálculo de la prueba defensiva de distribuidores mayoristas de la ciudad de Moyobamba, en el periodo 2019 y 2020, tal y como se evidencia en la siguiente tabla.

Tabla 3. *Prueba defensiva de distribuidores mayoristas de la ciudad de Moyobamba*

	Periodo 2019		Periodo 2020	
	Caja y bancos / Pasivo corriente	Índice	Caja y bancos / Pasivo corriente	Índice
Distribuidor mayorista 1	S/16,111.08	16,39%	S/18,100.52	16,97%
	S/98,317.92		S/106,674.94	
Distribuidor mayorista 2	S/1,066.00	14,43%	S/1,749.00	20,28%
	S/7,389.00		S/8,623.00	
Distribuidor mayorista 3	S/11,695.00	35,98%	S/19,573.10	35,59%
	S/32,507.70		S/54,988.50	
Distribuidor mayorista 4	S/1,760.00	9,81%	S/2,563.00	14,29%
	S/17,938.34		S/17,935.00	

De acuerdo en la tabla 3, en el periodo 2019 ha tenido el 16.39% de capacidad para hacer frente a imprevistos de pago, asimismo, en el periodo 2020 tiene el 16.97% de capacidad para hacer frente a imprevistos de pago sin que esa recurra a la venta.

Respecto al distribuidor mayorista 2 se observa que en el 2019 ha tenido la capacidad del 14.43% para operar con sus activos líquidos sin que esta recurra a las ventas, sin embargo, en el 2020 la empresa tiene la capacidad del 20.28% para hacer frente a imprevistos de pago a corto plazo.

Asimismo, se observa la capacidad del distribuidor 3 para hacer frente a imprevistos de pago a corto plazo, se pues se ha calculado una capacidad de 35.98% para el periodo 2019 y un 35.59% para el periodo 2020.

En cuanto al distribuidor mayorista 4 se observa que para el periodo 2019 ha tenido una capacidad de 9.81% para hacer frente a imprevistos de pago a corto plazo y para el periodo 2020 tiene una capacidad del 14.29% para trabajar con sus activos en liquidez.

4.2. Análisis inferencial

4.2.1. Hipótesis específica 1

A. Análisis de normalidad

De acuerdo al número de casos analizados (4) de opta por trabajar con los datos arrojados por el estadístico Shapiro-Wilk.

Tabla 4. *Prueba de normalidad de la razón corriente*

	Shapiro-Wilk		
	Estadístico	gl	Sig.
RC2019	,976	4	,880
RC2020	,908	4	,471

De acuerdo a la tabla 4, se determina que los datos poseen una distribución normal, ya que el grado de significancia para la razón corriente del periodo 2019 es de 0,880 y para el periodo 2020 es de 0,471; que al ser mayores a 0,05 se opta por trabajar con el t-Student.

B. Prueba de hipótesis

Hi: Existe diferencia entre la razón corriente del 2019 y 2020 en los distribuidores mayoristas de la ciudad de Moyobamba.

Ho: No existe diferencia entre la razón corriente del 2019 y 2020 en los distribuidores mayoristas de la ciudad de Moyobamba.

Regla de interpretación:

Tabla 5. *Prueba de muestra relacionadas - Razón corriente*

		Diferencias relacionadas					t	gl	Sig. (bilateral)
		Media	Desviación típ.	Error típ. de la media	95% Intervalo de confianza para la diferencia				
					Inferior	Superior			
Par 1	RC2019 - RC2020	,04000	,14166	,07083	-,18541	,26541	,565	3	,612

De acuerdo a la Tabla 5, se observa la prueba de muestra relacionadas de la razón corriente, que compara las medias de los ratios calculados en el periodo 2019 y 2020, dado ello, se identifica un grado de significancia de 0,612 que al ser menor a 0,05 se rechaza la hipótesis alterna y se acepta la hipótesis nula, la cual establece que no existe diferencia entre la razón corriente del 2019 y 2020 en los distribuidores mayoristas de la ciudad de Moyobamba, debido a la recesión económica generada por la pandemia por Covid-19.

4.2.2. Hipótesis específica 2

A. Análisis de normalidad

De acuerdo al número de casos analizados (4) de opta por trabajar con los datos arrojados por el estadístico Shapiro-Wilk.

Tabla 6. *Prueba de normalidad de la prueba ácida*

	Shapiro-Wilk		
	Estadístico	gl	Sig.
PA2019	,936	4	,630
PA2020	,799	4	,100

De acuerdo a la tabla 6, se determina que los datos poseen una distribución normal, ya que el grado de significancia para la prueba ácida del periodo 2019 es de 0,630 y para el periodo 2020 es de 0,100; que al ser mayores a 0,05 se opta por trabajar con el t-Student.

B. Prueba de hipótesis

Hi: Existe diferencia entre la prueba ácida del 2019 y 2020 en los distribuidores mayoristas de la ciudad de Moyobamba.

Ho: No existe diferencia entre la prueba ácida del 2019 y 2020 en los distribuidores mayoristas de la ciudad de Moyobamba.

Regla de interpretación:

Tabla 7. *Prueba de muestra relacionadas – Prueba ácida*

		Diferencias relacionadas					t	gl	Sig. (bilateral)
		Media	Desviación típ.	Error típ. de la media	95% Intervalo de confianza para la diferencia				
					Inferior	Superior			
Par 1	PA2019 - PA2020	,08000	,17340	,08670	-,35591	,19591	-,923	3	,424

De acuerdo a la tabla 7, se observa la prueba de muestra relacionadas de la prueba ácida, que compara las medias de los ratios calculados en el periodo 2019 y 2020, dado ello, se identifica un grado de significancia de 0,424 que al ser menor a 0,05 se rechaza la hipótesis alterna y se acepta la hipótesis nula, la cual establece que no existe diferencia entre la prueba ácida del 2019 y 2020 en los distribuidores mayoristas de la ciudad de Moyobamba, debido a la recesión económica generada por la pandemia por Covid-19.

4.2.3. Hipótesis específica 3

A. Análisis de normalidad

De acuerdo al número de casos analizados (4) de opta por trabajar con los datos arrojados por el estadístico Shapiro-Wilk.

Tabla 8. *Prueba de normalidad de la prueba defensiva*

	Shapiro-Wilk		
	Estadístico	gl	Sig.
PD2019	,820	4	,143
PD2020	,845	4	,210

De acuerdo a la tabla 8, se determina que los datos poseen una distribución normal, ya que el grado de significancia para la prueba defensiva del periodo 2019 es de 0,143 y para el periodo 2020 es de 0,210; que al ser mayores a 0,05 se opta por trabajar con el t-student.

B. Prueba de hipótesis

Hi: Existe diferencia entre la prueba defensiva del 2019 y 2020 en los distribuidores mayoristas de la ciudad de Moyobamba.

Ho: No existe diferencia entre la prueba defensiva del 2019 y 2020 en los distribuidores mayoristas de la ciudad de Moyobamba.

Regla de interpretación:

Tabla 9. *Prueba de muestra relacionadas – Prueba defensiva*

		Diferencias relacionadas					t	gl	Sig. (bilateral)
		Media	Desviación típ.	Error típ. de la media	95% Intervalo de confianza para la diferencia				
					Inferior	Superior			
Par 1	PD2019 - PD2020	-,02750	,02754	,01377	-,07132	,01632	-1,997	3	,140

De acuerdo a la tabla 9, se observa la prueba de muestra relacionadas de la prueba defensiva, que compara las medias de los ratios calculados en el periodo 2019 y 2020, dado ello, se identifica un grado de significancia de 0,140 que al ser menor a 0,05 se rechaza la hipótesis alterna y se acepta la hipótesis nula, la cual establece que no existe diferencia entre la prueba defensiva del 2019 y 2020 en los distribuidores mayoristas de la ciudad de Moyobamba, debido a la recesión económica generada por la pandemia por Covid-19.

V. DISCUSIÓN

El termino liquidez hoy en día es un concepto del cual muchas empresas hacen uso, sin embargo, no todos conocen sus implicancias, la presente investigación aborda un estudio poco común, ya que realizo un análisis del comportamiento de la liquidez en los distribuidores mayoristas de abarrotes de la ciudad de Moyobamba, un sector empresarial muy importante dentro de la sociedad y en una época en la cual casi todos los sectores y negocios se han visto perjudicados.

A fin de mostrar de manera clara los efectos del Covid en la liquidez de los comerciantes, el presente trabajo ha tomado dos periodos de evaluación, recolectando información a través de la técnica del análisis documental y los estados financieros, y valiéndose de un estudio de tipo aplicada y de diseño no experimental, esto ha permitido poder visualizar de manera más evidente el cambio sufrido en los resultados obtenidos por los mismos, similares métodos de evaluación son aplicados por Sulca y Espinoza (2017), quienes también evaluaron la liquidez en dos periodos consecutivos, 2015 y 2016. Asimismo Herrera, Herrera, Vega, y Vivanco (2016) quienes realizan la evaluación de la liquidez tomando como base el Estados de Situación Financiera actualizada.

Asimismo vale recalcar que la presenta investigación, ha tomado en cuenta lo planteado por Coello (2005), quien considera evaluar la liquidez a través de tres ratios que son indispensables, y que además ofrecen resultados útiles para analizar la capacidad financiera de la empresa para hacer frente a sus responsabilidades a corto plazo, al igual que Herrera, Herrera, Vega, y Vivanco (2016) quienes también han tomado en cuanto los ratios de liquidez como es la razón corriente y la prueba acida para analizar la situación financiera de la empresa que permitan mejores decisiones financieras, sin embargo, Sulca y Espinoza (2017) para realizar la evaluación de la liquidez ha tomado en cuenta solo la razón corriente que, al igual que a nuestra investigación ha permitido conocer la capacidad de las empresas mayoristas para disponer de efectivo para afrontar situaciones inesperadas o adversas al desarrollo comercial.

El estudio como primer punto realizo un análisis del comportamiento del indicador financiero razón corriente, en el cual se logró identificar que 3 de los 4

distribuidores mayoristas han visto incrementada su capacidad para hacer frente a sus obligaciones financieras a corto plazo debido a la situación de confinamiento por el COVID 19 que se atravesó. resultados similares fueron los obtenidos por Bambery, Cassell, Bunnell, Roy, Ahmed, Payne, y Meltzer (2018), los cuales identificaron que es valioso invertir en sistemas que pueden aumentar notablemente la probabilidad de detección temprana de un brote de una enfermedad infecciosa y garantizar una respuesta rápida y efectiva, ya que de acuerdo a la simulación realizada en las exportaciones de Estados Unidos, existe un impacto directo en la reducción del PIB y la menor demanda de exportaciones, pues se estimó el brote costaría entre \$ 10 millones a \$ 18 mil millones a los 9 países que formaron parte de la simulación, situación que también estaría afectando la estabilidad laboral de los trabajadores, ya que se encuentran relacionados con el riesgo.

Así también los resultados obtenidos por Smit, Machalaba, Seifman, Feferholtz, y Karesh (2019), mostraron que las enfermedades infecciosas representan una pérdidas económicas de 40 mil millones de dólares para los estados unidos de América, con una caída del PBI del 0,8%, ello en gran parte se debió al temor de la población de ser contagiada del virus. Por otro lado, las restricciones y cancelaciones de transporte afectaron la dotación de suministros de la ciudad afectando gravante al país, asimismo un estudio retrospectivo hecho por el Banco Mundial logro identificar los efectos en la economía de ese país debido a seis brotes de zoonosis muy mortales entre los años 1997 y 2009 los cuales fueron monetizados en 80.000 millones de dólares , es así que el estudio hace ver que de haberse tomado las medidas de prevención adecuadas ante dichos males, el país e hubiese ahorrado perdidas de aproximadamente 6.700 millones de dólares anuales. Estos resultados se ven respaldados por los obtenidos en el presente estudio, ya que se logró identificar que a menor escala el impacto en la liquidez del sector de distribuidores mayoristas de la ciudad.

Otras investigaciones como la de Nicola, Alsafi, Sohrabi, Kerwan, Al-Jabir, Iosifidis, Agha, y Agha (2020) muestran que la pandemia generada por el Covid-19 ha tenido gran impacto en comunidades, empresas y organizaciones a nivel mundial, sectores como el agrícola se vieron afectadas con una caída de sus

precios en aproximadamente 20% en el mercado estadounidense, el 80% de la industria manufacturera una disminución en la facturación, el precio del petróleo también cayó aproximadamente un 24% pues paso de un precio promedio de 34 dólares el barril en el año 2019 hasta un precio promedio de 25,70 dólares para el año 2020.

Los resultados anteriores muestran el panorama ante el cual se encuentra expuesta actualmente la economía de todos los países, es así que la gran mayoría de sus empresas se han visto fuertemente afectadas, sin embargo, en el presente estudio se obtuvieron resultados contrarios a los antes mencionados, ya que se logró identificar mediante la prueba acida que los distribuidores mayoristas a pesar de no contabilizar los inventarios, tres de estos aún siguen arrojando un crecimiento en la liquidez (el mayorista 2 paso de un índice de 0,48 para el periodo 2019 y un índice de 0,55 para el periodo 2020, el mayorista 3 paso de un índice de 1,14 para el 2019 a un índice de 1,05 para el periodo 2020 y el mayorista 4 paso de un índice de 0,24 en el periodo 2019 a un índice de 0,56 para el periodo 2020) lo cual muestra que no todos los negocios vieron afectada sus liquidez, sino que tal y como sucede con los distribuidores mayoristas de la ciudad de Moyobamba, algunos obtuvieron beneficios de este mal.

vale recalcar que con el temor de una nueva recesión y un colapso financiero, tiempos como estos exigen un liderazgo fuerte y resistente en todos los sectores, el gobierno y la sociedad en general, se necesita una planificación a mediano y largo plazo para reequilibrar y reactivar la economía después de esta crisis. También se necesita un amplio plan de desarrollo socioeconómico que incluya planes sector por sector y un ecosistema que fomente el espíritu empresarial para que puedan prosperar aquellos con modelos de negocio sólidos y sostenibles.

Finalmente tras el análisis hecho por la prueba defensiva, es decir considerando únicamente los activos mantenidos en Caja Bancos y demás valores negociables, se logró identificar que todos los distribuidos mayoristas estudiados lograron un incremento de su liquidez (el distribuidor 1 paso de un 16.39% en el año 2019 a un 16.97% en el año 2020, el distribuidor 2 paso de un 14.43% en el año 2019 a un 20.28% en el año 2020, el distribuidor 3 paso de un 35.98% en el

año 2019 a un 35.59% en el año 2020, y el distribuidor 4 paso de un 9.81% en el año 2019 a un 14.29% en el año 2020), esto demuestra que todas las empresas estudiadas tienen la capacidad para hacerle frente a sus obligaciones financieras a corto plazo.

Resultados similares fueron obtenidos por la investigación de Herrera, Herrera, Vega, y Vivanco (2016) en la que identifico que Freemont Corporation a finales del año 2014 mostró una razón circulante de 2,08, lo que significa que el activo circulante cubre dos veces su pasivo circulante, lo que a su vez muestra que sus recursos disponibles pueden solventar las obligaciones presentes, todo lo contrario se evidencia en la prueba acida, pues obtuvo el 0,76 en el mismo año, lo que hace ver que la gerencia de la entidad representa muchos recursos inmovilizados, siendo perjudicial para solventar las obligaciones financieras vigentes.

Todos los resultados anteriormente discutidos muestran que ya sea beneficiando o afectando la liquidez de los diferentes negocios, la pandemia ha tenido un impacto significativo en cada sector empresarial, es por ello la importancia de que los directivos de las empresas peruanas se encuentren debidamente capacitados para afrontar dicho cambio aplicando estrategias que les permitan adaptarse o reinventarse a fin de no desaparecer.

VI. CONCLUSIONES

5.1. Se determinó que la recesión económica generada por la pandemia por Covid-19 en nuestro país, incrementó la liquidez en un 2% (de acuerdo a plas ratios analizados) en distribuidores mayoristas de la ciudad de Moyobamba en el 2020.

5.2. Se determinó que la recesión económica generada por la pandemia por Covid-19 en nuestro país, redujo la razón corriente en un 4% (de 1.62 a 1.58) en distribuidores mayoristas de la ciudad de Moyobamba en el 2020, contrastado con un grado de significancia de 0,612.

5.3. Se determinó que la recesión económica generada por la pandemia por Covid-19 en nuestro país, incremento la ratio de prueba ácida en un 8% (de 0.71 a 0.79) en distribuidores mayoristas de la ciudad de Moyobamba en el 2020, contrastado con un grado de significancia de 0,424.

5.4. Se determinó que la recesión económica generada por la pandemia por Covid-19 en nuestro país, incremento la ratio de prueba defensiva en un 3% (de 0.71 a 0.79) en distribuidores mayoristas de la ciudad de Moyobamba en el 2020, contrastado con un grado de significancia de 0,140.

VII. RECOMENDACIONES

6.1. Respecto al incremento de la liquidez mínima, se recomienda realizar la compra de existencias de rápida rotación, teniendo en cuenta la demanda de productos del sector, dado ello, Silipú (2020) se requiere que las existencia tengan rotación inmediata paraqué el dinero disponible sea reinvertido, precisando además que se debe buscar alternativas de financiamiento a corto plazo, que permita cubrir las responsabilidades financieras de manera inmediata.

6.2. Respecto a la disminución en la liquidez corriente, se recomienda dinamizar las actividades comerciales para el incremento de las ventas, las mismas que deben partir de una adecuada gestión de la liquidez, pues a partir de la sugerencia de Sulca y Espinoza (2017) este modelo es fundamental para permitir que las empresas gestionen sus operaciones globales, pero a menor escala, la misma que será de ayuda para el crecimiento de sus operaciones y su expansión.

6.3. Respecto al ratio de la prueba ácida, aplicar estrategias de cobranza que permita la recuperación de las cuentas por cobrar, como lo sugiere Morales y Carhuancho (2020) es importante que se establezcan en la empresa procedimientos y políticas de cobranzas para recuperar la cartera vencida y convertirla en efectivo.

6.4. Respecto al mínimo incremento de la ratio de la prueba defensiva, realizar un seguimiento semanal a través del uso permanente de las herramientas de control financiero, como es el control de la caja chica, el flujo de caja y la medición de los indicadores de liquidez y de la gestión financiera. Pues como lo señala Armijos-Solórzano, Narváez-Zurita, Ormaza-Andrade y Erazo-Álvarez (2020) dichas herramientas permitirán gestionar los ingresos de manera adecuada y razonable, y al mismo tiempo permitirá facilitar la detección de anomalías en la liquidez.

REFERENCIAS

- Açikgöz, Ö., y Günay, A. (2020). The Early Impact of the Covid-19 Pandemic on the Global and Turkish Economy. *Turkish Journal of Medical Sciences*, 50(1), 520-526. doi:10.3906/sag-2004-6
- Armijos-Solórzano, J., Narváez-Zurita, C., Ormaza-Andrade, J., y Erazo-Álvarez, J. (2020). Herramientas de gestión financiera para las MIPYMES y organizaciones de la economía popular y solidaria. *Revista Científica*, 6(1), 466-497. doi:http://dx.doi.org/10.23857/dc.v6i1.1156
- Ayittey, F., Ayittey, M., Chiwero, N., Kamasah, J., y Dzuvor, C. (2020). Economic Impacts of Wuhan 2019-nCoV on China and the World. *Journal of Medical Virology*, 92(5), 473-475. doi:https://doi.org/10.1002/jmv.25706
- Bamberg, Z., Cassell, C., Bunnell, R., Roy, K., Ahmed, Z., Payne, R., y Meltzer, M. (2018). Impact of a Hypothetical Infectious Disease Outbreak on US Exports and Export-Based Jobs. *Health Security*, 16(1), 1-7. doi:https://doi.org/10.1089/hs.2017.0052
- Banco Central de Reservas del Perú. (2011). *Glosario de terminos economicos*. Banco Central de Reservas del Perú, Lima. Obtenido de <http://www.bcrp.gob.pe/docs/Publicaciones/Glosario/Glosario-BCRP.pdf>
- Beker, V. (2020). El impacto del Covid-19 en la economía global. *Revista CENE*, 1(191), 1-9. doi:http://repositorio.ub.edu.ar/bitstream/handle/123456789/8929/CENE_mayo_2020.pdf?sequence=1&isAllowed=y
- Coello, A. (2005). *Ratios financieros*. Lima. Obtenido de http://aempresarial.com/servicios/revista/336_9_ECQEIWHCPBRBKXJFTCQDFROQGYNYCDJHGALOXSRMUJJOEHXKAAA.pdf
- CONCYTEC. (2018). *Reglamento de calificación, clasificación y registro de los Investigadores del sistema nacional de ciencia, tecnología e innovación tecnológica - Reglamento RENACYT*. Lima, Perú: Consejo Nacional de Ciencia, Tecnología e Innovación Tecnológica. Obtenido de https://portal.concytec.gob.pe/images/renacyt/reglamento_renacyt_version_final.pdf

- Daryantoa, W., Samidib, S., y Siregara, D. (2018). The impact of financial liquidity and leverage on financial performance: Evidence from property and real estate enterprises in Indonesia. *Management Science Letters*, 8, 1345–1352. doi:10.5267 / j.msl.2018.9.005
- Fajardo, C., Gómez, A., y Sarmiento, J. (2018). Variables asociadas al comportamiento de los ingresos por ventas en las principales plazas de mercado de Popayán, Colombia. *Semestre Económico*, 21(49), 115-145. doi:http://dx.doi.org/10.22395/seec.v21n49a5
- Fernandez-Garcia, M., Moreno-Marquez, G., Iglesias-Martinez, J., y Oleaga-Paramo, J. (2018). The consequences of the economic downturn on the Ecuadorian immigrants in Spain. *Revista convergencia*, 25(76), 169-190. Obtenido de http://www.scielo.org.mx/scielo.php?script=sci_abstract&pid=S1405-14352018000100169&lng=es&nrm=iso&tlng=en
- Flores, J. (2008). *Estados financieros: teoría y práctica*. Lima, Perú: Talleres gráficos de real time E.I.R.L.
- France 24. (2020). *www.france24.com*. Obtenido de OIT: América Latina es la región con más empleos perdidos por cuenta de la pandemia: <https://www.france24.com/es/20200701-oit-latinoamerica-desempleo-economia-pandemia-covid19>
- Freund, J., y Jones, J. (2015). Chapter 8 - Risk Analysis Examples. *Measuring and Managing Information Risk*(1), 123-191. doi:https://doi.org/10.1016/B978-0-12-420231-3.00008-7
- Garcia, A. (2020). *Covid-19 generó caídas en el PIB de las grandes economías en el primer trimestre del 2020*. Obtenido de El economista: <https://www.eleconomista.com.mx/economia/Covid-19-genero-caidas-en-el-PIB-de-las-grandes-economias-en-el-primer-trimestre-del-2020-20200430-0052.html>
- Gitman, L., y Zutter, C. (2012). *Principios de administración financiera* (Decimosegunda ed.). México: Pearson Educación. Obtenido de <https://educativopracticas.files.wordpress.com/2014/05/principios-de-administracion-financiera.pdf>

- Grasso, M. (2016). Protest participation and economic crisis: The conditioning role of political opportunities. *European Journal of political*, 55(4). doi:<https://doi.org/10.1111/1475-6765.12153>
- Gregg, B., Hazan, E., Khanna, R., Kim, A., Perrey, J., y Spillecke, D. (2020). *Rapid Revenue Recovery: A road map for post-COVID-19 growth*. Obtenido de McKinsey & Company: <https://www.mckinsey.com/business-functions/marketing-and-sales/our-insights/rapid-revenue-recovery-a-road-map-for-post-covid-19-growth>
- Gutiérrez, J., y Tapia, J. (2016). Liquidez y rentabilidad. Una revisión conceptual y sus dimensiones. *Revista de Investigación Valor Contable*, 3(1), 9-32. doi:<https://doi.org/10.17162/rivc.v3i1.1229>
- Herrera, A., Herrera, A., Vega, S., y Vivanco, E. (2016). Razones financieras de liquidez en la gestión empresarial para toma de decisiones. *Revista de la Facultad de Ciencias Contables*, 24(46), 151-160. doi:<https://doi.org/10.15381/quipu.v24i46.13249>
- Hilsdorf, C. (2019). Educação linguística na liquidez da sociedade do cansaço: o potencial decolonial da perspectiva translíngue. *DELTA: Documentação de Estudos em Lingüística Teórica e Aplicada*, 24(4), 1-39. doi:<http://dx.doi.org/10.1590/0101-35172004-1609>
- Instituto Peruano de Economía. (2020). *Aprieto economico*. Obtenido de IPE: <https://www.ipe.org.pe/portal/aprieto-economico/>
- Jepkorir, S., Muturi, W., y Ndegwa, J. (2019). Liquidity management as a determinant of financial distress in savings and credit cooperative organizations in kenya. *International Journal of Business Management and Processes (IJBMP)*, 4(3), 23 - 42. Obtenido de <http://journals.essrak.org/index.php/Business/article/view/137>
- Kong, Y., Musah, M., y Agyemang, A. (2019). Liquidity and Financial Performance: A Correlational Analysis of Quoted Non-Financial Firms in Ghana. *International Journal of Trend in Scientific Research and Development (IJTSRD)*, 3(5), 133-143. doi:<https://doi.org/10.31142/ijtsrd25248>
- Kontuš, E., y Mihanović, D. (2019). Management of liquidity and liquid assets in smalland medium-sized enterprises. *Economic Research-Ekonomska*

- Istraživanja*, 32(1), 3247 - 3265.
doi:<https://doi.org/10.1080/1331677X.2019.1660198>
- León, N. I. (2013). Fuerza de ventas determinante de la competitividad empresarial. *Revista de Ciencias Sociales (Ve)*, XIX(2), 379-389. Obtenido de <http://www.redalyc.org/articulo.oa?id=28026992014>
- Lizaraso, F., y Del Carmen, J. (2020). Coronavirus y las amenazas a la salud mundial. *Horizonte Médico*, 20(1), 4-5.
doi:<http://dx.doi.org/10.24265/horizmed.2020.v20n1.01>
- Łojek, P. (2020). The relationship between profitability and financial liquidity among the importers of best-selling brands of new cars in poland. *Central European Economic Journal*, 7(1), 127-142. doi:<https://doi.org/10.2478/ceej-2020-0011>
- Loshin, D., y Reifer, A. (2013). Chapter 2 - The Value of Customer Centricity. *Using Information to Develop a Culture of Customer Centricity*, 1(12), 9-16.
doi:<https://doi.org/10.1016/B978-0-12-410543-0.00002-0>
- Martinez, U., Lafuente, M., y Garcia, O. (2016). Risk of Poverty of Social Exclusion: Evolution during the Economic Crisis and Territorial Perspective. *Journal Article*(156), Risk of Poverty of Social Exclusion: Evolution during the Economic Crisis and Territorial Perspective. Obtenido de <https://www.jstor.org/stable/24898012?seq=1>
- Ministerio de Economía y Finanzas. (2013). *Norma Internacional de Contabilidad 7*. Lima: MEF. Obtenido de https://www.mef.gob.pe/contenidos/conta_public/con_nor_co/no_oficializ/nor_internac/ES_GVT_IAS07_2013.pdf
- Ministerio de Salud - MINSA. (2020). *Resolución Ministerial N° 239-2020-MINSA / Lineamientos para la vigilancia, prevención y control de la salud de los trabajadores con riesgo de exposición a Covid-19*. Lima, Perú: MINSA. Obtenido de https://cdn.www.gob.pe/uploads/document/file/668359/RM_239-2020-MINSA_Y_ANEXO.PDF
- Missaglia, M., y Sanchez, P. (2020). Liquidity preference in a world of endogenous money: A short-note. *Cuadernos de Economía*, 39(81), 595-612.
doi:<http://dx.doi.org/10.15446/cuad.econ.v39n81.78536>

- Morales, K., y Carhuacho, I. M.(2020). Estrategias financieras para mejorar las cuentas por cobrar en la empresa Aquasport S.A.C. *Espíritu Emprendedor TES*, 4(2), 21-40. doi:<https://doi.org/10.33970/eetes.v4.n2.2020.195>
- Morales, R. (2020). La Saliva como Biomuestra para Diagnóstico de Infección por SARS-CoV-2: Una Revisión. *International journal of odontostomatology*, 14(3), 327-330. doi:<http://dx.doi.org/10.4067/S0718-381X2020000300327>
- Nicola, M., Alsafi, Z., Sohrabi, C., Kerwan, A., Al-Jabir, A., Iosifidis, C., Agha, R. (2020). The socio-economic implications of the coronavirus pandemic (COVID-19): A review. *International Journal of Surgery*(78), 185–193. doi:<https://doi.org/10.1016/j.ijisu.2020.04.018>
- Organizacion de Naciones Unidas. (2020). *COVID-19, picos de casos en América Latina, Nicaragua, empleos, niñas... Las noticias del martes*. Obtenido de ONU: <https://news.un.org/es/story/2020/06/1476772>
- Organizacion de Naciones Unidas. (2020). *La pérdida de empleos por el coronavirus, peor de lo que se esperaba*. Obtenido de ONU: <https://news.un.org/es/story/2020/06/1476782>
- Organizacion de Naciones Unidas. (2020). *La recuperación de la crisis económica debida al COVID-19, a debate en la ONU*. Obtenido de ONU: <https://news.un.org/es/story/2020/09/1480152>
- Organización Internacional de Trabajo – OIT. (2013). *Crear una cultura de prevención en materia de seguridad y salud*. Ginebra, Suiza: Oficina Internacional de Trabajo. Obtenido de https://www.ilo.org/wcmsp5/groups/public/---ed_norm/---normes/documents/publication/wcms_233220.pdf
- Organizacion Internacional de Trabajo. (2020). *El COVID-19 y el mundo del trabajo*. Obtenido de OIT: https://www.ilo.org/wcmsp5/groups/public/@dgreports/@dcomm/documents/briefingnote/wcms_743154.pdf
- Organizacion Internacional del Trabajo. (2020). *El COVID-19 y el mundo del trabajo*. Obtenido de OIT: https://www.ilo.org/wcmsp5/groups/public/---dgreports/---dcomm/documents/briefingnote/wcms_740981.pdf
- Organización Mundial de la Salud - OMS. (2020). *Declaración conjunta de la ICC y la OMS: Un llamamiento a la acción sin precedentes dirigido al sector*

- privado para hacer frente a la COVID-19*. Obtenido de OMS: <https://www.who.int/es/news-room/detail/16-03-2020-icc-who-joint-statement-an-unprecedented-private-sector-call-to-action-to-tackle-covid-19>
- Otzen, T., y Manterola, C. (2017). Técnicas de Muestreo sobre una Población a Estudio. *International Journal of Morphology*, 35(1), 227-232. Obtenido de <http://dx.doi.org/10.4067/S0717-95022017000100037>
- Robles, B. (2019). Población y muestra. *Pueblo Continente*, 30(1), 245-246. doi:<http://doi.org/10.22497/PuebloCont.301.30121>
- Robles, C. (2012). *Fundamentos de administración financiera*. México: Red Tercer Milenio S.C. Obtenido de <https://bibliotecavirtual.files.wordpress.com/2018/12/libro-49-fundamentos-de-administracion-financiera.pdf>
- Rosing, G., Coloma, D., y Scheel, H. (2015). Sustainability Oriented Process Modeling. *The Complete Business Process Handbook*(1), 497-514. doi:<https://doi.org/10.1016/B978-0-12-799959-3.00024-0>
- Silipú, B. (2020). *Liquidez en tiempo de crisis*. Obtenido de UDEP: Universidad de Piura: <http://udep.edu.pe/hoy/2020/liquidez-en-tiempo-de-crisis/>
- Silva, C., y Machado, M. (2020). Is commonality in liquidity a priced risk factor? *Revista de Administração Mackenzie*, 21(2), 1–27. doi:<http://dx.doi.org/10.1590/1678-6971/eramf200158>
- Smit, K., Machalaba, C., Seifman, R., Feferholtz, Y., y Karesh, W. (2019). Infectious disease and economics: The case for considering multi-sectoral impacts. *One Health*(7), 1-6. doi:<https://doi.org/10.1016/j.onehlt.2018.100080>
- SUBREI. (2020). *subrei.gob.cl*. Obtenido de COVID-19 y el Sector Agrícola y Alimentario: Problemas y Políticas: <https://www.subrei.gob.cl/2020/05/covid-19-y-el-sector-agricola-y-alimentario-problemas-y-politicas/>
- Sulca, G., y Espinoza, V. (2017). Análisis del impacto en la liquidez de la Cooperativas de Ahorro y Crédito del Ecuador. Caso Segmento 1. *Revista Publicando*, 4(10), 313-323. Obtenido de https://revistapublicando.org/revista/index.php/crv/article/view/495/pdf_320
- Terho, H., Eggert, A., Haas, A., y Ulaga, W. (2015). How sales strategy translates into performance: The role of salesperson customer orientation and value-

- based selling. *Industrial Marketing Management*, 44(2), 12-21. doi:<https://doi.org/10.1016/j.indmarman.2015.02.017>
- Tzempelikosa, N., y Gounaris, S. (2015). Linking key account management practices to performance outcomes. *Industrial Marketing Management*, 45, 22-34. doi:<https://doi.org/10.1016/j.indmarman.2015.02.018>
- Ugaz, P., y Sun, S. (2020). *How countries can leverage trade facilitation to defeat the covid-19 pandemic*. USA: United Nations Conference on Trade and Development - UNCTAD.
- Venegas, F. (2008). *Riesgos Financieros y Económicos: Productos derivados y decisiones económicas bajo incertidumbre* (2a ed.). México: Cengage Learning Editores.
- Zandifar, A., y Badrfam, R. (2020). Fighting COVID-19 in Iran; Economic Challenges Ahead. *Archives Iranian Medicine*, 23(4), 284. doi:10.34172 / aim.2020.14

ANEXOS

Anexo 1: Matriz de operacionalización de variables

Variables de estudio	Definición conceptual	Definición operacional	Dimensiones	Indicadores	Escala de medición
Liquidez	<p>“La liquidez es la capacidad que tiene la empresa para cubrir el vencimiento de las cuentas por pagar a corto plazo y atender con normalidad sus operaciones” (Coello, 2005, p. 13).</p>	<p>La variable será evaluada a través de una tabla de levantamiento de información compuesto por 3 dimensiones que son: Ratio de razón corriente, Ratio prueba ácida, Ratio prueba defensiva, brindados por (Coello, 2005).</p>	Ratio de razón corriente	$\frac{\textit{Activo Corriente}}{\textit{Pasivo Corriente}}$	De razón
			Ratio prueba ácida	$\frac{\textit{Activo Corriente} - \textit{Inventario}}{\textit{Pasivo Corriente}}$	
			Ratio prueba defensiva	$\frac{\textit{Caja Bancos}}{\textit{Pasivo Corriente}}$	

Anexo 2: Instrumento de recolección de datos y fichas de validación

Instrumento variable 1: Levantamiento de información

Con la finalidad de conocer la liquidez de distribuidores mayoristas de la ciudad de Moyobamba en el 2020, se levanta información referente a las ratios de liquidez que se precisan a continuación:

Ratios	Formulas	Periodo 2019	Periodo 2020
Ratio de razón corriente	$\frac{\textit{Activo Corriente}}{\textit{Pasivo Corriente}}$	1.19	1.21
Ratio prueba ácida	$\frac{\textit{Activo Corriente} - \textit{Inventario}}{\textit{Pasivo Corriente}}$	0.96	0.98
Ratio prueba defensiva	$\frac{\textit{Caja Bancos}}{\textit{Pasivo Corriente}}$	16.39	16.97

Cabe resaltar que la información que se precise en la tabla anterior corresponde a los estados financieros de cada distribuidor mayorista.

Anexo 3: Matriz de consistencia

Título: El nivel de influencia del Covid-19 en los ingresos de comerciantes mayoristas de abarrotes en Moyobamba, 2020.

Problemas de investigación	Objetivos de investigación	Hipótesis de investigación	Método
<p>Problema general:</p> <p>¿Cuál es la influencia de la pandemia por Covid-19 en la liquidez de distribuidores mayoristas de la ciudad de Moyobamba en el 2020?</p> <p>Problemas específicos:</p> <p>i. ¿Cuál es la influencia de la pandemia por Covid-19 en la razón corriente de distribuidores mayoristas de la ciudad de Moyobamba en el 2020?</p> <p>ii. ¿Cuál es la influencia de la pandemia por Covid-19 en la prueba acida de distribuidores mayoristas de la ciudad de Moyobamba en el 2020?</p> <p>iii. ¿Cuál es la influencia de la pandemia por Covid-19 en la prueba defensiva de distribuidores mayoristas de la ciudad de Moyobamba en el 2020?</p>	<p>Objetivo general:</p> <p>Determinar la influencia de la pandemia por Covid-19 en la liquidez de distribuidores mayoristas de la ciudad de Moyobamba en el 2020.</p> <p>Objetivos específicos</p> <p>i) Determinar la influencia de la pandemia por Covid-19 en la razón corriente de distribuidores mayoristas de la ciudad de Moyobamba en el 2020</p> <p>ii) Determinar la influencia de la pandemia por Covid-19 en la prueba acida de distribuidores mayoristas de la ciudad de Moyobamba en el 2020.</p> <p>iii) Determinar la influencia de la pandemia por Covid-19 en la prueba defensiva de distribuidores mayoristas de la ciudad de Moyobamba en el 2020.</p>	<p>Hipótesis general:</p> <p>La pandemia por Covid-19 reduce la liquidez de distribuidores mayoristas de la ciudad de Moyobamba en el 2020.</p> <p>Hipótesis específicas:</p> <p>i) La pandemia por Covid-19 reduce la razón corriente de distribuidores mayoristas de la ciudad de Moyobamba en el 2020.</p> <p>ii) La pandemia por Covid-19 reduce la prueba acida de distribuidores mayoristas de la ciudad de Moyobamba en el 2020.</p> <p>iii) La pandemia por Covid-19 reduce la prueba defensiva de distribuidores mayoristas de la ciudad de Moyobamba en el 2020.</p>	<p>Técnica Levantamiento de información</p> <p>Diseño de investigación Aplicada Diseño no experimental</p> <p>Población: En la presente investigación, la población está constituida por 40 distribuidores mayoristas en la ciudad de Moyobamba, seleccionada de acuerdo a los registros de la SUNAT.</p> <p>Muestra: Estará conformada por 10 distribuidores.</p>

Anexo 4: AUTORIZACIONES DE LAS EMPRESAS PARA REALIZAR NUESTRA INVESTIGACIÓN

“Año de la universalización de la salud”



UNIVERSIDAD CÉSAR VALLEJO

ASUNTO: SOLICITUD DE AUTORIZACION PARA REALIZAR NUESTRA INVESTIGACION DE TESIS

Yo, Rodrigo Fernández, Ana Yanina, identificado con el DNI N° 48594937, y Bojorquez Quiroz, Toribio Daniel, identificado con el DNI N° 44547189, estudiante X ciclo de la Escuela Profesional de Contabilidad de la Universidad César Vallejo, ante usted me presento y expongo: que, se presenta nuestra investigación de tesis titulado: “Influencia de la pandemia por Covid-19 en la liquidez de distribuidores mayoristas, Moyobamba, 2020”.

En tal sentido, solicito aprobación y autorización para la ejecución de la tesis. Así mismo me comprometo a cumplir con las buenas prácticas de investigación.

Es de nuestro interés que esta investigación se pueda desarrollar con la información necesaria que usted pueda brindar a cerca de nuestra empresa. Una vez terminado el proceso de análisis y recopilación de los datos, se entregará una carta de agradecimiento.

Es importante señalar que esta investigación se tomara los resguardos necesarios para no interferir con el funcionamiento de las actividades propias del negocio.

Nombres y apellidos

Rodrigo Fernández Ana Yanina

Bojorquez Quiroz Toribio Daniel

Firmas

Moyobamba, 15 de octubre del 2020

Señores:

UNIVERSIDAD CESAR VALLEJO

Atención

Srta. Rodrigo Fernández Ana Yanina

Sr. Bojorquez Quiroz Toribio Daniel

Estimada,

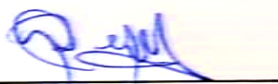
Yo, **ROSAS VASQUEZ JACKELINE**, identificada con **DNI N° 45689034** Gerente General de la empresa **COMERCIAL ALTO MAYO E.I.R.L.**

Autorizo para que realice su proyecto de investigación titulado “Influencia de la pandemia por Covid-19 en la liquidez de distribuidores mayoristas, Moyobamba, 2020”.

Asimismo, la empresa esta presto a colaborar brindándole toda la información y documentos necesarios para la respectiva elaboración del proyecto en mención, por ello se autoriza dicha información con fines única y exclusivamente académicos.

Sin otro particular, me suscribo de Usted.

Atentamente



ROSAS VASQUEZ JACKELINE

GERENTE GENERAL

“Año de la universalización de la salud”



UNIVERSIDAD CÉSAR VALLEJO

**ASUNTO: SOLICITUD DE AUTORIZACION PARA
REALIZAR NUESTRA INVESTIGACION DE TESIS**

Yo, Rodrigo Fernández, Ana Yanina, identificado con el DNI N° 48594937, y Bojorquez Quiroz, Toribio Daniel, identificado con el DNI N° 44547189, estudiante X ciclo de la Escuela Profesional de Contabilidad de la Universidad César Vallejo, ante usted me presento y expongo: que, se presenta nuestra investigación de tesis titulado: “Influencia de la pandemia por Covid-19 en la liquidez de distribuidores mayoristas, Moyobamba, 2020”.

En tal sentido, solicito aprobación y autorización para la ejecución de la tesis. Así mismo me comprometo a cumplir con las buenas prácticas de investigación.

Es de nuestro interés que esta investigación se pueda desarrollar con la información necesaria que usted pueda brindar a cerca de nuestra empresa. Una vez terminado el proceso de análisis y recopilación de los datos, se entregará una carta de agradecimiento.

Es importante señalar que esta investigación se tomara los resguardos necesarios para no interferir con el funcionamiento de las actividades propias del negocio.

Nombres y apellidos

Rodrigo Fernández Ana Yanina

Bojorquez Quiroz Toribio Daniel

Firmas

Moyobamba, 15 de octubre del 2020

Señores:

UNIVERSIDAD CESAR VALLEJO

Atención

Srta. Rodrigo Fernández Ana Yanina

Sr. Bojorquez Quiroz Toribio Daniel

Estimada,

Yo, **VICTOR ROJAS TERRONES**, identificada con **DNI N° 44675897** Gerente General de la empresa **INVERSIONES JICARO SAC**.

Autorizo para que realice su proyecto de investigación titulado “Influencia de la pandemia por Covid-19 en la liquidez de distribuidores mayoristas, Moyobamba, 2020”.

Asimismo, la empresa esta presto a colaborar brindándole toda la información y documentos necesarios para la respectiva elaboración del proyecto en mención, por ello se autoriza dicha información con fines única y exclusivamente académicos.

Sin otro particular, me suscribo de Usted.

Atentamente



VICTOR ROJAS TERRONES
GERENTE GENERAL

“Año de la universalización de la salud”



UNIVERSIDAD CÉSAR VALLEJO

**ASUNTO: SOLICITUD DE AUTORIZACION PARA
REALIZAR NUESTRA INVESTIGACION DE TESIS**

Yo, Rodrigo Fernández, Ana Yanina, identificado con el DNI N° 48594937, y Bojorquez Quiroz, Toribio Daniel, identificado con el DNI N° 44547189, estudiante X ciclo de la Escuela Profesional de Contabilidad de la Universidad César Vallejo, ante usted me presento y expongo: que, se presenta nuestra investigación de tesis titulado: “Influencia de la pandemia por Covid-19 en la liquidez de distribuidores mayoristas, Moyobamba, 2020”.

En tal sentido, solicito aprobación y autorización para la ejecución de la tesis. Así mismo me comprometo a cumplir con las buenas prácticas de investigación.

Es de nuestro interés que esta investigación se pueda desarrollar con la información necesaria que usted pueda brindar a cerca de nuestra empresa. Una vez terminado el proceso de análisis y recopilación de los datos, se entregará una carta de agradecimiento.

Es importante señalar que esta investigación se tomara los resguardos necesarios para no interferir con el funcionamiento de las actividades propias del negocio.

Nombres y apellidos

Rodrigo Fernández Ana Yanina

Bojorquez Quiroz Toribio Daniel

Firma

Moyobamba, 15 de octubre del 2020

Señores:

UNIVERSIDAD CESAR VALLEJO

Atención

Srta. Rodrigo Fernández Ana Yanina

Sr. Bojorquez Quiroz Toribio Daniel

Estimada,

Yo, **QUIRINO DOMINGUEZ PEÑA**, identificada con **DNI N° 76498576** Gerente General de la empresa **INVERSIONES SANTA ELIZA SAC.**

Autorizo para que realice su proyecto de investigación titulado “Influencia de la pandemia por Covid-19 en la liquidez de distribuidores mayoristas, Moyobamba, 2020”.

Asimismo, la empresa esta presto a colaborar brindándole toda la información y documentos necesarios para la respectiva elaboración del proyecto en mención, por ello se autoriza dicha información con fines única y exclusivamente académicos.

Sin otro particular, me suscribo de Usted.

Atentamente



QUIRINO DOMINGUEZ PEÑA

GERENTE GENERAL

“Año de la universalización de la salud”



UNIVERSIDAD CÉSAR VALLEJO

**ASUNTO: SOLICITUD DE AUTORIZACION PARA
REALIZAR NUESTRA INVESTIGACION DE TESIS**

Yo, Rodrigo Fernández, Ana Yanina, identificado con el DNI N° 48594937, y Bojorquez Quiroz, Toribio Daniel, identificado con el DNI N° 44547189, estudiante X ciclo de la Escuela Profesional de Contabilidad de la Universidad César Vallejo, ante usted me presento y expongo: que, se presenta nuestra investigación de tesis titulado: “Influencia de la pandemia por Covid-19 en la liquidez de distribuidores mayoristas, Moyobamba, 2020”.

En tal sentido, solicito aprobación y autorización para la ejecución de la tesis. Así mismo me comprometo a cumplir con las buenas prácticas de investigación.

Es de nuestro interés que esta investigación se pueda desarrollar con la información necesaria que usted pueda brindar a cerca de nuestra empresa. Una vez terminado el proceso de análisis y recopilación de los datos, se entregará una carta de agradecimiento.

Es importante señalar que esta investigación se tomara los resguardos necesarios para no interferir con el funcionamiento de las actividades propias del negocio.

Nombres y apellidos

Rodrigo Fernández Ana Yanina

Bojorquez Quiroz Toribio Daniel

Firmas

Moyobamba, 15 de octubre del 2020

Señores:

UNIVERSIDAD CESAR VALLEJO

Atención

Srta. Rodrigo Fernández Ana Yanina

Sr. Bojorquez Quiroz Toribio Daniel

Estimada,

Yo, **REINALDO JIMENEZ PEREZ**, identificada con **DNI N°80807564** Gerente General de la empresa **COMERCIAL SAAVEDRA SAC**.

Autorizo para que realice su proyecto de investigación titulado “Influencia de la pandemia por Covid-19 en la liquidez de distribuidores mayoristas, Moyobamba, 2020”.

Asimismo, la empresa esta presto a colaborar brindándole toda la información y documentos necesarios para la respectiva elaboración del proyecto en mención, por ello se autoriza dicha información con fines única y exclusivamente académicos.

Sin otro particular, me suscribo de Usted.

Atentamente



REINALDO JIMENEZ PEREZ

GERENTE GENERAL