



UNIVERSIDAD CÉSAR VALLEJO

**FACULTAD DE CIENCIAS EMPRESARIALES
ESCUELA PROFESIONAL DE ECONOMÍA**

Crecimiento económico y la informalidad laboral en Lima
Metropolitana

**TESIS PARA OBTENER EL TÍTULO PROFESIONAL DE:
ECONOMISTA**

AUTOR:

Ramírez Moreno, Rosario (ORCID: 0000-0002-3927-5138)

ASESOR:

Mg. Pizarro Rodas, Wilder (ORCID: 0000-0002-6713-3401)

LINEA DE INVESTIGACIÓN

Desarrollo Económico

LIMA – PERÚ

2021

DEDICATORIA

A dios ante todo por darme una luz de esperanza en todo este trayecto de mi vida, asi mismo a mis padres, abuelos, tíos; que me motivaron dia y noche para conseguir lo que me propuse y sobre todo a mi hija que es mi motor y motivo para salir adelante, no es facil el camino sin embargo hay que darle todo para lograr nuestras metas.

AGRADECIMIENTO

Doy agradecimiento a mi asesor de tesis el Magister Wilder Pizarro Rodas, así como a mi secretario académico Robert Jara Oliva, así mismo a mis demás profesores en especial al Magister Rogger Mejía Leiva, por dedicar su tiempo a la enseñanza del largo camino de la carrera de economía.

ÍNDICE

Carátula.....	i
Dedicatoria.....	ii
Agradecimiento.....	iii
Índice de Contenidos.....	iv
Índice de Tablas.....	v
Resumen.....	vi
Abstract.....	vii
I.INTRODUCCIÓN.....	8
II.MARCO TEÓRICO.....	12
III. METODOLOGÍA.....	18
3.1.Tipo y diseño de investigación.....	18
3.2.Variables y operacionalizacion.....	18
3.3. Población, muestra, muestreo y unidad de análisis.....	22
3.4. Tecnicas e instrumentos de recolección de datos.....	22
3.5. Procedimientos.....	23
3.6. Metodo de análisis de datos.....	23
3.7. Aspectos Éticos.....	24
IV. RESULTADOS.....	25
V. DISCUSIÓN.....	30
VI. CONCLUSIONES.....	33
VII. RECOMENDACIONES.....	35
REFERENCIAS.....	36
ANEXOS.....	42

ÍNDICE DE TABLAS

Tabla 01: *Matriz de operacionalidad de la variable independiente*

Tabla 02: *Matriz de operacionalidad de la variable dependiente: Según la OIT*

Tabla 03: *Matriz de consistencia*

Tabla 04: *Regresión de la Informalidad Laboral – Empleo, PIB.*

Tabla 05: *Modelo Efectos Fijos Informalidad Laboral - PIB, Empleo*

Tabla 06: *Modelo de Efectos Aleatorios Informalidad Laboral – PBI, Empleo*

Tabla 07: *Test de Hausman Informalidad Laboral – PBI, Empleo*

Tabla 08: *Instrumento de Recolección de datos*

Tabla 09: *Modelo de Efectos Aleatorios Informalidad Laboral-PBI*

Tabla 10: *Modelo Efectos Aleatorios Informalidad Laboral-Capital Humano*

RESUMEN

La informalidad se muestra como un verdadero problema en las naciones en desarrollo, y el Perú no es una excepción, menos aún la región de Lima metropolitana, ya que con la cantidad de habitantes desde largo tiempo ha tenido ese problema. Este estudio descriptivo pretende indagar sobre la informalidad laboral su realidad y sus características, y especialmente su impacto al crecimiento económico y su potencialidad en el desarrollo futuro de la ciudad, al identificar las variables que influyen en la no formalización de sus actividades. Los resultados de encuestas y gráficos estadísticos nos muestran que la informalidad puede verse como un mecanismo de emprendimiento o un fenómeno relacionado. Las actividades que los individuos llevan a cabo de manera informal repercuten, no en la forma esperada, en la producción y crecimiento de una ciudad o región. Donde también podemos observar que las MYPES muestran su preferencia de localización en las zonas metropolitanas, especialmente la región Lima y Callao, que agrupa en promedio el 51.0% de las micro y pequeñas empresas formales en contraste con la franja económica de la sierra, que agrupa al 21.4% de este tipo de organizaciones, cifra que se agrava cuando se aprecia la cantidad de empresas de la selva en donde se concentra solo el 6.2% del conglomerado empresarial. Bajo este criterio se establece que, donde exista menor cantidad de empresas, como son las micro y pequeñas empresas, mayor será la probabilidad de caer en desequilibrios sociales, como la informalidad.

Palabras clave: Crecimiento económico, informalidad laboral, capital humano

ABSTRACT

Informality is shown to be a real problem in developing nations, and Peru is no exception, least of all the region of metropolitan Lima, since with the number of inhabitants it has had this problem for a long time. This descriptive study aims to investigate the reality and characteristics of labor informality, and especially its impact on economic growth and its potential in the future development of the city, by identifying the variables that influence the non-formalization of its activities. The results of surveys and statistical graphs show us that informality can be seen as a mechanism of entrepreneurship or a related phenomenon. The activities that individuals carry out informally have an impact, not in the expected way, on the production and growth of a city or region. Where we can also observe that the types show their preference of location in the metropolitan areas, especially the Lima and Callao region, which groups on average 51.0% of formal micro and small companies in contrast to the economic band of the Sierra, which groups to 21.4% of this type of organizations, a figure that is aggravated when the number of companies in the jungle is appreciated, where only 6.2% of the business conglomerate is concentrated. Under this criterion, it is established that, where there are fewer companies, such as micro and small companies, the greater the probability of falling into social imbalances, such as informality.

Keywords: Economic growth, labor informality, human capital

I. INTRODUCCIÓN

Hace años atrás, el tema de informalidad a sido tratado en él ámbito económico, sin embargo en este punto no a habido un gran consenso. Para Loayza (2008), nos dice que él crecimiento económico debe de absorber de forma sistemática al sector informal. Enste (2000), dice que la informalidad se manifiesta como una restricción económica para él crecimiento. Sin embargo los autores Cimoli, Primi y Pugno (2006) buscan un equilibrio ya que ellos buscan que junto al crecimiento económico se debe buscar políticas que logren pasar él sector informal al formal. Para Céspedes (2015) menciona que él crecimiento económico se basa en algunas partes en la reproducción de la informalidad, por lo que se ve que él PBI y la informalidad pueden crecer de forma unida.

Informalidad laboral es una variable que muchas veces no es muy observada, en conclusión no hay una forma exacta y completa para su medición. En donde Loayza (2008), planteo una propuesta para poder medirla, consistía en dos indicadores de informalidad y dos indicadores de informalidad laboral. Este análisis se realizo en países latinoamericanos; con cuyo objetivo de entender los efectos de la informalidad laboral en Perú.

Para la legalización de la informalidad laboral la inversión sería muy elevada para los emprendedores del pueblo. Cuando se ingresa al tema de bienestar subjetivo en Lima Metropolitana entre tres hacia cuatro empleadores están totalmente felices con el ritmo en que viven en donde el 68% satisfechos y el 7% muy satisfechos. Sin embargo estos números representan una variación según la clase de empleo donde él 81% de la PEAO limeña se encuentra satisfecha o muy satisfecha, en cambio los trabajadores del sector informal representa un 61%. Con un 78% se encuentran los trabajadores informales en él sector formal. En él ámbito de los tres tipos se encuentran en la categoría "satisfecho".

El empleo informal afecta mayormente a las mujeres que a los hombres, así el 64,7% (743 mil 400) son mujeres y el 35,3% (405 mil 100) son hombres. En el trimestre de análisis, el subempleo por ingresos disminuyó en los hombres en 4,3% (18 mil); mientras aumentó en las mujeres en 0,7% (5 mil 500).

Alrededor de los años 2007 y 2017, la tasa de empleo informal tuvo una reducción de 10%. En el año 2017 la cantidad tasada del trabajo informal fue de 56.7%

El cálculo de la informalidad se basa en la metodología de OIT, donde abarcan a los trabajadores que laboraron en unidades de trabajos que no contaban con RUC registrado en la SUNAT, así como los que sus empleadores no pagan su seguro. En el periodo 2004 – 2011, no se tenía la variable de seguro pagado por el empleador en la ENAHO, usando la variable proxy o variable descuento de ley.

MTPE en su boletín laboral N°04-2020 nos menciona que para los últimos 5 años, los trabajadores independientes tuvieron un alza en el sector informal con un 1,7. Aumentando de un 78,8% en el 2015, a un 80,9% en el año 2019; a diferencia de los trabajadores formales tuvieron una tasa decreciente. En el año 2019, el valor porcentual de la tasa de informalidad laboral de trabajadores independientes tuvo mayor representatividad en los hombres (51,1%), así como en los adultos (64,2%) y en los trabajadores con un nivel educativo alcanzado hasta secundaria (53,8%). Para los años 2015 y 2019, las actividades económicas que estuvieron más involucradas con los trabajadores independientes informales fueron servicios y comercio, lo cual significó la participación de más de 80,0% del total de trabajadores informales en estas actividades. En términos generales, los trabajadores independientes con empleo informal percibieron menores ingresos laborales frente a los formales. Es así que, en el 2019, un independiente informal recibió S/ 1 000 en promedio al mes, monto inferior en S/ 1 034 a lo percibido por un formal (S/ 2 034). Cabe destacar que entre el 2015 y 2019, la división de los ingresos laborales entre ambos mandos fue variante.

Para Morales (2008) se desarrolla un modelo probit multinomial para comprender la debilidad laboral, con el fin de hallar la posibilidad de pasar un trabajador informal al sector formal. En él cual se demostró que no existe un proceso de formalización en mercado laboral, donde la pérdida de un trabajo formal ya es casi imposible volver a recuperarlo. Ya que la formalidad está definida por estar en plantilla o tener un seguro.

Desde mi punto de vista elaboro este proyecto con la finalidad de conocer el impacto que tiene el crecimiento económico hacia la informalidad laboral en Lima Metropolitana, enfocándonos en el sector informal de la región, en donde buscamos la comprensión de como la informalidad tiene relacion con el crecimiento económico de nuestro país. Ya que nos permitirá conocer el tipo aporte que tiene este sector a Lima Metropolitana.

Desde un criterio mas sencillo esta investigación va dirigida para tener un conocimiento de la influencia que tiene la informalidad laboral, determinando si son positivos o negativos los impactos en la economía, para poder conocer si hay de forma negativa en que se puede mejorar o ayudar. Para así darle mas apoyo al trabajo informal y que este con el tiempo se vuelva formal.

El presente trabajo de investigación busca ver el impacto del crecimiento económico a la informalidad laboral de Lima metropolitana. Para esto se debe demostrar el impacto que tiene el crecimiento económico al trabajo informal región Lima Metropolitana; así como conocer el crecimiento económico de dicha región. Esta información obtenida busca conseguir los impactos que se producen, para que sea útil y se pueda mitigar el trabajo informal pasándolo al sector formal de la región lima metropolitana y así ver como afecta al crecimiento económico.

La informalidad laboral es un problema que se viene dando desde tiempos atrás, a pesar que es un problema global en lima metropolitana es de gran envergadura lo que se debería de poner mayor énfasis la municipalidad para que esta situación cambie a la formalidad lo que contribuiría a la localidad.

Utilizando la metodología de recopilación de datos es estadísticos para llegar a un consenso del crecimiento económico y en cuanto afecta a la informalidad laboral.

A continuación, para determinar que tienen las variables crecimiento económico e informalidad laboral se a planteado como problema general lo siguiente ¿Cuál es el impacto del crecimiento económico en la informalidad laboral de Lima metropolitana? Donde se despliegan como problemas específicos; ¿De que manera el producto bruto interno impacta en la informalidad laboral de Lima

Metropolitana?, ¿De que manera el capital humano impacta en la informalidad laboral de Lima Metropolitana?

Por lo tanto como objetivo general se ha planteado “Determinar el impacto del crecimiento económico a la informalidad laboral de lima metropolitana” Manifestando como objetivos específicos, los siguiente ; Determinar el impacto del producto bruto interno en la informalidad de lima metropolitana. Determinar el impacto del capital humano en la informalidad laboral de lima metropolitana.

Teniendo en cuenta nuestra hipótesis planteada “El crecimiento económico impacta indirectamente en la informalidad laboral de lima metropolitana”. Se realizara el planteamiento de las hipótesis específicas que son las siguientes: El producto bruto interno impacta de forma indirecta a la informalidad laboral de lima metropolitana. El capital humano impacta de forma indirecta a la informalidad laboral de lima metropolitana.

II.MARCO TEÓRICO

Veliz, J. y Diaz, S. (2013), en su artículo titulado "*The informality phenomenon and its contribution to the growth of the city of Guayaquil*". Teniendo como objetivo la investigación las formas de ingreso de las personas, así como sus labores y motivaciones, en donde se identifica similitudes y diferencias con el sector formal. Viendo de que forma aporta el sector formal al crecimiento económico, con el fin de establecer en forma el sector informal a repercutido en el sector formal. Siendo un estudio de forma no experimental y de tipo transversal, ya que se tomaron datos actuales, los instrumentos que se emplearon fueron 286 encuestas (aleatorio simple), otras 100 (bola de nieve) y por ultimo 14 (prueba piloto) de cuyo resultado fue que las empresas tuvieron sus inicios de forma informal, lo que al pasar el tiempo por algún motivo de superación se volvió formal. Cuyas barreras que enfrentaron fueron de costos, cantidad de documentación y el tiempo que se pierde en ello. Aprendiendo ya en el sector formal que las autoridades realizan actividades como capacitaciones sobre el manejo y financiamiento de las empresas con el fin de que regrese lo invertido. Este estudio se destaca la formalización de las actividades productivas del sector informal para que tenga un mayor impacto en el crecimiento económico para que sea mayor del ya dado en este estudio. Se concluye que las formalización de las actividades, están ligadas al entorno.

Cabrerros, M. y Bracamonte, J. (2015). En su artículo titulado "*Economic crisis and its effects on Mexican's labor market, inequality and poverty*". Su objetivo fue mostrar las consecuencias ocasionadas por la crisis mexicana en el avance de la economía en los años 1980. Fue un estudio aplicado, donde se analizo los aspectos económicos y el plan de desarrollo para ponerlo en marcha esto marco un nuevo progreso económico que ya va por tres décadas. Los instrumentos como el impacto en el crecimiento económico y las medidas que se emplearon para contrarrestarlo. Los resultados nos a llevado a considerar de una forma mas notoria el problema de la desigualdad, donde participaron los estados nacionales y los organismos supranacionales. El estudio destaca que se requiere de reformas económicas para afectar la demanda laboral y que se pueda mejorar las oportunidades de trabajo, dando oportunidad al sector bajo y medio, reduciendo la desigualdad laboral.

Porras, J. y Climent, V. (2018), en su artículo titulado *“An analysis of informal work: The casse of Sub – Saharan waste pickers un the city of Barcelona”*. Tuvo como objetivo el análisis del marco laboral en él ámbito del sector informal y sus relaciones sociales. Siendo un estudio no experimental, llevándose a cabo un análisis del la informalidad en el trabajo y sus condiciones sociales. Cuyo instrumento fueron 12 entrevistas así como un trabajo de campo en tres los meses de febrero a agosto del año 2013. Cuyos definiciones fue avanze del sector informal siendo relacionado de forma directa con las visitas locales e internacionales, donde el empleo informal a sido ignorado ya que no hay diferencia en el tipo de sector.

Samaniego, N. (2010), en su artículo titulado *“El empleo y la crisis: Precarización y nuevas válvulas de escape”*. Cuyo objetivo fue observar lo que sucedía no solo en él empleo formal y el desempleo, que por muchos años fue bajo y que hoy a crecido significativamente. Donde fue un estudio aplicativo operando bajo los parámetros de la crisis económica. Utilizando instrumentos como las válvulas de escape o nuevas salidas, donde la crisis económica afecto significativamente a los puestos de trabajo, ya que los puestos que quedaron o se han creado en este periodo se caracterizan por la carencia de seguridad social, sueldos muy bajos a los empleos perdidos, ya que provienen de empresas informales y por estar sujetas a jornadas incompletas o a tiempo parcial, siendo afectados por él cambio acelerados hacia trabajos de menor calidad y bajo salario. Donde se destaca del estudio que la crisis actual siendo la mas severa en toda nuestra generación, ha tenido un impacto muy profundo al empleo y lo que se ve que será prolongado. Lo peor es que aun no se ve un motivo para él crecimiento económico.

Delfini, M. (2016), en su artículo titulado *“Determinants of job insecurity un Argentina between 2003 – 2013: among the changes and continuities”*. Cuyo objetivo busca dar a conocer mas específicamente y esquemáticamente la definición de informalidad laboral en Argentina. Donde fue un estudio cuantitativo con fuentes secundarias de información. Cuyos instrumentos son descriptivos, él cual nos muestra las condiciones generales que tiene él empleo en argentina, él otro instrumento es él modelo de regresión logística binario permitiendo evaluar las relaciones que tiene la fuerza y él sentido de las variables, donde se

tomo como referencia los años 2003 – 2013, donde se puede observar los cambios producidos por la precarización del trabajo, donde como principal fuente se toma la EPH, hecha por INDEC realizando un análisis en base a tres condiciones que son individuales, socio labores y las características de la empresa. En donde el resultado pudo establecer las diferencias y las continuidades en el mundo laboral, sin embargo la creación de empleo entre los años 2003 – 2013, no son exclusivamente empleos formales, ya que los niveles del sector informal fueron elevados y a veces superiores a la época neoliberal. Destacando del estudio que durante los años 2003 – 2013, acentuando disminución, donde lo que lo provocó no logró ser modificados de forma adecuada entre los años de referencia.

Gomero, N. (2015), el artículo “*Concentración de las MYPES y su impacto en el crecimiento económico*”. Tuvo como objetivo conocer los problemas que tiene el gobierno con las MYPES, siendo la informalidad laboral que en sobrepasa en nuestro país a la formalidad. Siendo un estudio aplicado y experimental ya que se elaboró un plan de negocios. Los instrumentos empleados fueron un estudio de mercado de las PYMES, basándose en estudios dados por la INEI. Dando como resultado que la organización de las MYPES están ubicadas en la región. Las MYPES su participación en el sector comercio es del 47%, en el sector manufacturero es del 9% teniendo una participación limitada.

Velapatiño, Grippa, Perea (2017), en su artículo titulado “*Perú la informalidad laboral y algunas propuestas para reducirlas*”. Teniendo como finalidad generar propuestas definidas para contrarrestar el tema del trabajo informal, que se desarrolla con la información de las entrevistas a especialistas del tema. Para su pronta implementación se necesitara realizar consensos, para lo cual se debe de comunicar de forma verídica las ventajas los trabajadores en pésimas condiciones. Siendo un estudio no experimental, donde se utilizó una guía metodológica del INEI, encontrándose en el documento “*Cuentas satélites de la economía informal: producción y empleo informal en el Perú 2007 – 2012*”. La metodología empleada para hallar la informalidad no es de igual forma que la del INEI. La principal diferencia es que tiene un criterio similar desde 2004 al 2015, mientras que el INEI solo hasta el 2011, siendo modificados hacia adelante. El instrumento empleado fue la encuesta nacional de hogares dado por la ENAHO

en donde dentro de ella esta empleo a ingresos (500), salud (400) e ingresos al trabajador independiente (77). Siendo los resultados la diferencia entre la informalidad laboral y la formalidad en la constitución de la empresa, obteniéndose tres tipos. Destacándose del estudio que se desprende del tema, donde nos ubicamos donde nos encontramos tratando de buscar algunas medidas para que puedan ser discutidas de forma concreta para orientarnos en el camino del sector formal, estas medidas buscan mejorar las normas del mercado laboral en el Perú, corrigiendo así los elementos que obstaculizan la contratación formal, fortalecer la fiscalización laboral y elevar la producción de los trabajadores.

INEI (2018), en su informe titulado *“Producción y empleo informal en el Perú, cuenta satélite de la economía informal 2007 – 2017”*. Teniendo como objetivo el análisis del vínculo de la informalidad con la fuerza de trabajo y los hogares, teniendo en cuenta la forma en que se conocerá la economía informal y sus diferencias con la economía formal. Siendo el estudio realizado de forma no experimental, ENAHO, el cual nos muestra en tres etapas. Los instrumentos empelados fueron a estilo ENAHO como las encuestas mixtas. Siendo los resultados las ventas nacionales del sector informal en el año 2007, incorporándose la información de ENAHO tratándose de las estructuras como de las diversas relaciones que se presentan.

Sánchez, M., Chafloque, R. (2019), en su libro titulado *“La informalidad laboral en el Perú”*. Cuyo objetivo es informar el numero del sector informal (2014), ENAHO, elaborada por el INEI, donde se a determinado cuantificar la formalidad laboral plena de la población económicamente activa ocupada, determinándose los objetivos trazados. Siendo el estudio exploratorio, donde se usan pruebas estadísticas. Los instrumentos del año 2014 de ENAHO, donde se utilizan encuestas, con métodos de entrevistas directas. En donde la encuesta abarca 10 temas de investigación, dividida en 344 preguntas y 324 items, en donde muestra 12 módulos, utilizándose para la investigación. En donde los resultados lograron hacer entender que la informalidad laboral no tiene nada que ver con precariedad laboral o a la pobreza de poblaciones económicamente vulnerables, donde se señala que hay actividades informales que generan mayor ingreso que

él sector formal. En donde el estudio destaca que la economía informal esta dividida en todo el país, donde destaca el mayor problema en la región.

Céspedes, N. (2015), en su artículo titulado “ *Creecer no es suficiente para reducir la informalidad*”. Teniendo como objetivo las tasas de creación y de separación en la región siendo importante ya que algunos trabajos mencionan estos indicadores en la informalidad y el crecimiento siendo similares en el sector formal en los países desarrollados, pero el sector informal triplica al sector formal. El estudio realizado es de una estimación de las tasas de creación de empleo y de separación, donde se estima los indicadores a partir de flujos mensuales que se muestran en el mercado laboral entre la distintas categorías de empleo, desempleo e inactividad. Los instrumentos son provenientes de EPE, la cual a sido diseñada para que mensualmente se haga el seguimiento del empleo en Lima Metropolitana. La cual se inicio con 500 personas en el año 2001 y para el año 2013 ya era de 5800 personas mensuales, el cual se da un periodo de estudio desde enero del 2002 hacia agosto del 2015, en donde la estimación requiere el modulo panel EPE, donde se tiene un diseño de panel rotativo trimestral, donde un grupo de entrevistados son re-entrevistados tres meses después los cuales son el 30% aproximadamente. Los resultados nos dicen que hay evidencias donde la variación de la tasa de informalidad ocurrieron por la influencia de la tasa de informalidad de los empleos nuevos. Donde se dice que en los empleos nuevos la gran mayoría son informales (30% son formales), donde los empleos formales han incrementado entre 2011 – 2015. El estudio destaca que ambos indicadores en economías en desarrollo es escaso y se considera que lo que se menciona en este documento pueden ser útiles para entender la dinámica corto plazo de las economías en desarrollo. Donde la tasa de separación es de 8,1% aproximadamente, representando el 40% la tasa de encontrar empleos aproximadamente. Al estimar estos indicadores en el sector formal se reportan valores promedio similares estimados a las economías desarrolladas.

III.METODOLOGÍA:

3.1.Tipo y diseño de investigación:

El enfoque que presenta este estudio, optándose por este trabajo es de corte aplicado, longitudinal, explicativa y cuantitativa. Según Mousalli-Kayat (2015), este nos indica que el enfoque cuantitativo donde se permite al lector sentir el problema, así como lo ve el investigador, donde se sugiere razones por lo cual es viable e importante llevar a cabo la investigación. (Pag. 07). Así mismo es explicativo ya que busca como establecer las relaciones causa – efecto que se dan las variables con relación a las características de fenómenos, situaciones o eventos. (Pag. 32). Es longitudinal ya que se utiliza periodos de tiempo para poder conocer como ha ido impactando, en donde se realizan diferentes mediciones a las unidades de análisis en momentos diferentes. (Pag. 35). Siendo aplicado ya que se interesa en la utilización de conocimientos teóricos a una determinada situación concreta. (Pag. 41).

Es de diseño no experimental según Dzul Escamilla (2015) busca obtener un resultado sin manipular demasiado las variables. Basándose fundamentalmente en fenómenos en su forma original y en su contexto natural para después sean analizados. (Pag. 03).

3.2.VARIABLES y Operacionalización:

3.2.1.Variable independiente:

Crecimiento económico: El instituto peruano de economía (2013) nos dice que es la variación del porcentaje de una forma positiva del PBI (producto bruto interno) de la economía en un tiempo determinado, donde usualmente cuando la población aumenta se utiliza el producto bruto interno per capita.

Tabla 01: *Matriz de operacionalidad de la variable independiente:*

DIMENSIONES	INDICADORES	DESCRIPCIÓN DE LOS INDICADORES	ESCALA DE MEDICIÓN
Producto bruto interno	Tasa de Crecimiento económico	Es la variación del porcentaje del PBI. real en un determinado plazo en el tiempo generalmente un año.	Razón
Capital Humano	Índice de Capital Humano	Cálculo para estimar que un individuo desarrolle su potencial productivo, ya sea económico, social, educación y salud. El cual esta evaluado del 0 al 1.	Razón

Fuente: Elaboración propia

3.2.2. Variable dependiente:

Informalidad laboral en lima metropolitana: Según la OIT (2018) es aquel trabajo remunerado pero que no se encuentra registrado, regulado o protegido de forma legal o normativa, así como el trabajo no remunerado en empresas generadoras de ingresos.

Tabla 02: *Matriz de operacionalidad de la variable dependiente: Según la OIT*

DIMENSIONES	INDICADORES	DESCRIPCIÓN DE LOS INDICADORES	ESCALA DE MEDICIÓN
Informalidad laboral en el sector turismo en lima metropolitana	Tasa de informalidad laboral en el sector turismo en lima metropolitana	Es la cantidad proporcional de los que son laboralmente vulnerables en el sector turismo en Lima Metropolitana.	Razón
Informalidad laboral en el sector comercio en lima metropolitana	Tasa de informalidad laboral en el sector comercio en lima metropolitana	Es la cantidad proporcional de los que son laboralmente vulnerables en el sector comercio en Lima Metropolitana	Razón
Informalidad laboral en el sector construcción en lima metropolitana	Tasa de informalidad laboral en el sector construcción en lima metropolitana	Es la cantidad proporcional de los que son laboralmente vulnerables en el sector construcción en Lima Metropolitana.	Razón

Fuente: Elaboración propia

Anexo 01: Matriz de Operacionalización de Variables:

Tabla 03: *Matriz de consistencia:*

PROBLEMAS	OBJETIVOS	HIPÓTESIS	VARIABLES	DIMENSIONES	INDICADORES
PROBLEMA GENERAL ¿Cuál es el impacto del crecimiento económico en la informalidad laboral de Lima Metropolitana?	OBJETIVO GENERAL Determinar el impacto del crecimiento económico en la informalidad laboral de Lima Metropolitana	HIPÓTESIS GENERAL El crecimiento económico impacta indirectamente en la informalidad laboral de lima metropolitana	Crecimiento Económico	Producto bruto interno Capital Humano	Tasa de crecimiento económico Indice de Capital Humano
PROBLEMAS ESPECÍFICO ¿De que manera el producto bruto interno impacta en la informalidad laboral de Lima Metropolitana?, ¿De que manera el capital humano impacta en la informalidad laboral de Lima Metropolitana?	OBJETIVOS ESPECÍFICO Determinar el impacto del producto bruto interno en la informalidad laboral de lima metropolitana. Determinar el impacto del capital humano en la informalidad laboral de lima metropolitana.	HIPÓTESIS ESPECÍFICA El producto bruto interno impacta de forma indirecta a la informalidad laboral de lima metropolitana. El capital humano impacta de forma indirecta a la informalidad laboral de lima metropolitana	Informalidad Laboral en Lima Metropolitana	Informalidad laboral en el sector Turismo en lima metropolitana Informalidad laboral en el sector Comercio en Lima Metropolitana Informalidad laboral en el construcción en Lima Metropolitana	Tasa de informalidad laboral en el sector turismo en Lima Metropolitana Tasa de informalidad laboral en el sector comercio en Lima Metropolitana Tasa de informalidad laboral en el construcción en Lima Metropolitana

Fuente: *Elaboración propia.*

3.3. Población, muestra, muestreo y unidad de análisis:

Según Arias (2006), este nos manifiesta que la población es un grupo finito o infinito de elementos que tienen un cierto común, los cuales son de importancia para la investigación, la cual es delimitada por la problemática y los objetos de estudio. (Pag. 81). La muestra para Arias (2006) es un subconjunto que abarca una cierta cantidad y que lo representa, extrayéndose de una población accesible. (Pag. 83). El muestreo según Matas (1997) es un conjunto de reglas, criterios y procedimientos que seleccionan un grupo de elementos de una población determinada las cuales representan lo que está pasando en la población. (Pag. 19).

Para esta investigación que busca analizar el impacto del crecimiento económico a la informalidad laboral en Lima Metropolitana, utilizará información de carácter trimestral obtenidas de entidades como el INEI, Ministerio de Trabajo y Promoción de Empleo, Instituto Peruano de Economía, CEPLAN, ENAHO, Banco Mundial, ANDEN, artículos de revistas como La Cámara, entre otros, a través de una serie de tiempo del año 2008 al 2021, cuenta con alrededor de 50 observaciones por cada variable.

3.4. Técnicas e instrumentos de recolección de datos

Se basará en la recolección de datos en información secundaria, para Soriano (2015) esta información ha sido dada por documentos o investigaciones anteriores, siendo encontradas en diversos centros de búsqueda, permitiendo disminuir las horas para encontrar los datos requeridos. Las cuales han sido obtenidas de los archivos del INEI, CEPLAN, Ministerio de Trabajo y Promoción de Empleo, Instituto Peruano de Economía, Banco Mundial, ANDEN, ENAHO, artículos de revistas como La Cámara, entre otros.

La información recopilada para el desarrollo de esta investigación, se obtuvo a través de unidades estadísticas, revistas, libros de informalidad laboral y crecimiento económico que hablan de la región Lima Metropolitana, así como estadísticas emitidas por el INEI, CEPLAN, ANDEN, Instituto Peruano de Economía, Banco Mundial, ENAHO y la información recopilada del Ministerio de Trabajo y Promoción de Empleo.

3.5. Procedimientos

La recolección de datos será analizada a través de fuentes secundarias, demostrando los efectos que causa la variable independiente que es el crecimiento económico sobre la variable dependiente que es la informalidad laboral, donde se toma como fuentes principales al INEI, CEPLAN, ENAHO, Banco Mundial, Instituto Peruano de Economía, Ministerio de Trabajo y Promoción de Empleo. Para Sierra (2003) el análisis de datos secundarios es un posterior estudio de un conjunto de datos que ofrece la interpretación y conclusión de formas adicionales o diferentes a la que se ha presentado en la primera investigación. (Pag. 292).

Se hizo una elaboración a través de una base de datos respecto a cada variable de estudio para la región Lima Metropolitana entre el periodo 2008-2021, donde se utilizarán herramientas para procesar la información.

3.6. Método de análisis de datos

Para el desarrollo de esta investigación se usará base de datos, figuras y métodos para poder explicar las variables. Se utilizará el modelo de regresión lineal panel data de tipo efectos aleatorios al fin de explicar el efecto que tiene el crecimiento económico sobre la informalidad laboral. Para Gujarati (2006) estos miden y detectan de una forma eficaz los efectos que no son fáciles de observar en datos puros de corte transversal o de series de tiempo. (Pag. 592). Así como para Aguilar y Camargo (2004), nos dice que los datos de panel se basan en repeticiones de series a lo largo del tiempo en el cual se presentan cortes transversales. (Pag. 164)

A través de la siguiente función de regresión se buscará describir, ordenar y mostrar los resultados de las variables crecimiento económico e informalidad laboral:

$$Y_{it} = \alpha_1 + \beta_1 X_{1it} + \beta_2 X_{2it} + \epsilon_{it}$$

Dónde:

Y: variable dependiente que es la informalidad laboral

X: variable independiente que es el crecimiento económico

ε : termino de error

β_1 : coeficiente de la variable independiente

α_1 : es la constante u ordenada en el origen para cada unidad que es independiente del tiempo.

Se planteó un modelo econométrico de datos de panel con efecto aleatorio para explicar los comportamientos de las variables, en donde se consideró como el crecimiento económico afecta de forma indirecta a la onformalidad laboral de Lima Metropolitana. En donde la variable Y es la dependiente y esta representada como informalidad laboral, X es independiente y esta representada como el crecimiento económico.

3.7. Aspectos éticos:

Para el estudio que busca resolver la problemática ya planteada, se utiliza de forma verídica la información secundaria, y siempre con etica la información para él proceso de desarrollo, ejecución y análisis de los resultados. Evitando problemas de plagio, el cual es verificado por el programa detector de plagios correspondiente, el cual muestra la propiedad intelectual original.

IV. RESULTADOS

En el presente modelo econométrico que se ve en la investigación es una muestra de lo que se observa en realidad, en donde se utiliza la regresión panel data, en donde se utiliza variables dependientes e independientes en donde se quiere observar como el crecimiento económico impacta de forma indirecta a la informalidad laboral. En donde Ramoni, Orlandoni (2013) nos mencionan que esta regresión nos brinda información en diversos momentos del tiempo, en lo cual nos permite tomar control de la variable no observada la cual puede dar algún efecto a la variable respuesta así como encajar dinámicas de ajuste y a las diferencias de los comportamientos.

En donde después de haber dado la corrida del modelo de regresión de datos agrupados deducimos que la variable independiente explica a la variable dependiente en un 82.85% tal como se ve en la tabla 3, en donde la variable PBI es significativa individualmente ya que su T es menor al 5%, así mismo la variable Capital Humano también es significativa individualmente ya que la T es menor al 5%.

También se nota que la variable explicativa PBI tiene relación indirecta con la variable dependiente ya que esta disminuye en un 0.410569. De la misma forma la variable explicativa Capital Humano presenta relación indirecta con la variable dependiente ya que esta disminuye en un 0.580995.

Al final podemos decir que el modelo Durbin-Watson tiene un valor de 2.076864 el cual supera por un tanto por ciento a su valor ideal que es 2. Así mismo el Akaike tiene un valor de -5.603076 y el Schwarz vale -5.488354. Así mismo podemos concluir que la significancia global es muy buena ya que el F. estadística es menor que el 5%.

Tabla 04: *Regresión de la Informalidad Laboral – Empleo, PIB.*

Variable	Coefficiente	Error Estado	de T-estática	Prob.
PBI_B	-0.410569	0.065159	-6.300049	0.0000
CAPHUM_B	-0.580995	0.144066	-4.032844	0.0002
C	0.232900	0.086265	2.699809	0.0096
R ²	0.828453	Akaike		-5.603076
R ² equilibrado	0.812642	Schwarz		-5.488354
F-estadística	3.974902	Durbin-Watson		2.076864
Prob (F-estadística)	0.000000			

Fuente: Elaboración propia

En donde procedemos a correr el modelo efecto fijo, según Porras (2016) este modelo es el más común y relativamente más sencillo, ya que se reconoce que las unidades transversales pueden tener características especiales. En el cual entendemos que las variables independientes explican a las dependientes en un 85.01% , así como se muestra en la tabla 4. En donde se ve que los T resultantes de las variables son significativas, ya que son menores que el 5%.

Se muestra también que la variable explicativa tiene una relación de forma indirecta con la variable independiente, ya que en la variable aumenta PIB la variable dependiente esta disminuye en 0.416851, lo mismo sucede con el aumento del Capital Humano en donde la variable dependiente disminuye en 0.594605.

Por último podemos ver que el Durbin-Watson tiene un valor de 2.189266 la cual está superando el valor ideal que es 2, también Akaike resultante tiene un valor del -5.543068, así mismo Schwarz vale -5.313626, en conclusión la significancia global del modelo es buena ya que el F. estadística siendo menor al 5%.

Tabla 05: *Modelo Efectos Fijos Informalidad Laboral - PIB, Empleo*

Variable	Coeficiente	Error Estado	de T-estatica	Prob.
PBI_B	-0.416851	0.068582	-6.078115	0.0000
CAPHUM_B	-0.594605	0.145405	-4.089304	0.0002
C	0.224415	0.087026	2.578705	0.0133
Sección transversal fija (variables ficticias)				
R ²	0.850087	Akaike		-5.543068
R ² equilibrado	0.810325	Schwarz		-5.313626
F-estadística	1.634914	Durbin Watson		2.189266
Prob(F. Estadística)	0.000000			

Fuente: Elaboración Propia

Se realizó el modelo efectos aleatorios el cual según Porras (2016) nos dice que la ordenada al inicio de cada unidad transversal se extrae de forma aleatoria de una población de valor constante. En donde se entiende que las variables independientes explican a la dependiente en un 82.93%, en la misma forma en los estadísticos ponderados como no ponderados. Así mismo se dice que son significativas individuales, ya que los T son menores a 5%, tal como podemos observar en la tabla 5.

Donde se observa que las variables explicativas tienen relación indirecta con las variables dependientes ya que por cada aumento de la variable PBI la variable dependiente disminuye en 0.411158, lo mismo pasa por cada aumento de la variable Capital Humano la variable dependiente disminuye en 0.582630.

En conclusión podemos decir que el modelo Durbin-Watson vale 2.089126 la cual es superior al valor ideal ya que es 2. Donde podemos decir que la significancia del modelo es muy buena, ya que el F. estadística resultó ser menor que el 5%.

Tabla 06: *Modelo de Efectos Aleatorios Informalidad Laboral – PBI, Empleo*

Variable	Coefficiente	Error de estado	T-Estatica	Prob.
PBI_B	-0.411158	0.065696	-6.258494	0.0000
CAPHUM_B	-0.582630	0.144596	-4.029357	0.0002
C	0.231892	0.086581	2.678313	0.0102
Estadística Ponderada				
R ²	0.829315	Durbin-Watson		2.089126
R ² equilibrado	0.813541			
F-estadística	3.989615			
Prob (F-estadística)	0.000000			

Fuente: Elaboración Propia

Así mismo para resolver las hipótesis se usará el Test de Hausman, según Urdinez (2013), nos dice que nos permite estimar que modelos vamos a utilizar si es fijos o aleatorios.

Tabla 07: *Test de Hausman Informalidad Laboral – PBI, Empleo*

Resumen del Test		Chi-Sq Estadística	Chi-Sq. D.F.	Prob.
Sección aleatoria	transversal	1.406554	2	0.4950
Comparaciones de pruebas de efectos aleatorios de corte transversal				
Variable	Reparada	Aleatoria	Var (Diff.)	Prob.
PBI_B	-0.416851	-0.411158	0.000388	0.7724
CAPHUM_B	-0.594605	-0.582630	0.000235	0.4342

Fuente: Elaboración Propia

En donde podemos observar que P values es 49.5% el cual es mayor al 5%. Es por ende que se recomienda trabajar con modelo de efectos aleatorios. Según los resultados obtenidos en la tabla 6.

H₀: Se recomienda trabajar con efectos fijos

H₁: Se recomienda trabajar con efectos aleatorios. Si $p > 5\%$

V. DISCUSIÓN

Como es bien sabido el objetivo general de esta investigación es determinar el impacto del crecimiento económico en la informalidad de Lima Metropolitana, en los periodos 2008 – 2021. Con dimensiones en la variable independiente que son PBI y Capital Humano, así como en la variable dependiente que son la informalidad laboral en los sectores turismo, comercio y construcción.

En donde para la presente investigación fue favorable ya que pudimos darnos cuenta de la forma positiva en que el crecimiento económico afecta a la informalidad laboral en Lima Metropolitana, así mismo el PBI y el Capital Humano presentaron resultados favorables en su relación con los sectores de la informalidad laboral, es por ende que tienen una significancia de forma favorable para sus hipótesis específicas, de la misma forma demostrando aceptación de la hipótesis general que busca explicar la relación de forma indirecta entre el crecimiento económico y la informalidad laboral en Lima Metropolitana.

En cuanto al objetivo específico 1 específica que debemos de determinar el impacto del pbi en la informalidad laboral en Lima Metropolitana, en donde un buen manejo del pbi por parte del estado garantizaría una reducción del sector informal. En donde la tasa de crecimiento económico afecta directamente a los sectores de la informalidad, ya que se ha obtenido que están ligadas al largo plazo. En donde queda demostrado que el impacto va de forma indirecta, ya que cuando aumenta el PBI la informalidad laboral se reduce, tal como se muestra en la tabla 09. Según Belapatiño, Grippa y Perea (2017), este nos dice que para medir la informalidad se sintetizó el PIB por habitante en lo cual se sugiere que solo la informalidad tiene que ser del 40%, así mismo se puede distinguir que acá en Perú la informalidad es alta a diferencia de otros países similares, es por ende que se tiene que apoyar en la creación de empleos formales para lo cual se necesita el apoyo del estado. Es por ende que se debe precisar que en nuestro país para poder dar por hecho el objetivo presentado es dable que el PBI tenga buen uso para que se pueda reducir la informalidad que actualmente aqueja a la población.

En cuanto al objetivo específico 2 que viene a ser determinar el impacto del Capital Humano en la Informalidad Laboral en Lima Metropolitana esta nos

muestra que el índice de capital humano hacia los sectores de la informalidad laboral se ven afectadas ya que no tienen un buen manejo, por parte de las personas, ya que este nos muestra que el buen desempeño de las personas y su calidad en educación, salud y alimentación influyen de forma directa para que este potencial humano pueda ser bien utilizado de forma adecuada para menorar la informalidad laboral, dando mayores oportunidades. En lo cual se obtuvo resultados que es de forma significativa, tal como se ve reflejado en la tabla 10, demostrando que el capital humano impacta de forma indirecta a la informalidad laboral. Para Garcia (2016), este nos dice que se tiene que superar el déficit del capital humano para poder generar la reducción de la informalidad en las regiones, brindando a la población de una diversidad de habilidades cognitivas, físicas y sociales las cuales les permitirán desarrollarse en el duro ambiente laboral, sentando bases sólidas para que haya igualdad de oportunidades, en donde se debe enfocarse que el capital humano pueda contar con un mayor nivel de habilidades que son cruciales para la reducción de la informalidad. Es por ende que según lo que a dicho a continuación este nos discute que el estado debe dar mayor apoyo al capital humano, ya que sus índices han ido aumentando de forma constante a pesar de la pandemia que afectó al país.

En donde el objetivo general que viene a ser en que forma el crecimiento económico impacta indirectamente a la informalidad laboral en Lima Metropolitana, en donde se demuestra según los resultados en la tabla 05, según nos muestra los resultados son de forma significativas, ya que el crecimiento económico impacta de forma indirecta en la informalidad laboral en Lima Metropolitana. En lo cual podemos decir que el estado muchas veces no se preocupa por todos los sectores de los trabajadores lo cual se ve reflejado en el aumento y un poco disminución del sector informal. En donde Loayza (2008), nos quiere decir que la informalidad laboral es motivo de preocupación para lo cual se ve reflejada en el poco acceso a la legalidad, crédito formal entre otros. En lo cual como se ve el crecimiento económico que se viene dando a lo largo de los años en nuestro país no es bien manejado ya que no da oportunidades al sector. Así mismo según los índices el sector que más ha crecido ha sido el turismo, en donde representa que se ha tenido un buen crecimiento para así poder apoyar

a este sector es tratar de brindar oportunidades , en donde según lo antes escrito demuestra un claro deficit de apoyo.

Para Bentata (2020) nos menciona que las firmas formales tienen que apoyar no sólo al empleo formal sino también al informal es por ello que de tiene que tomar medidas a largo plazo que no solo provengan de un deterioro en las condiciones informales sino tambien permitiéndolos salir de la crisis. Tal como lo mencionamos en él texto el impacto indirecto de la variable crecimiento económico nos permite demostrar que la informalidad laboral se reduce cuando halla un aumento de esto.

En donde se hace una diferencia entre el desarrollo económico y el crecimiento económico, el cual esta en que el desarrollo económico comprende aspectos económicos, así como de personas y medioambientales, a diferencia del crecimiento económico que sólo abarca una parte. Es por ende según Fernández (2020) en su artículo nos menciona que el crecimiento económico es mas específico que el desarrollo económico, asi como que el primero se refiere al nivel real de un país, en cambio el segundo es mas normativo.

Asi mismo Zerpeño (2019), en donde el crecimiento economico nos define el sumento de la producción que registra a través del tiempo. En cambio el desarrollo económico como un concepto de política económica cargado de social y moral.

VI. CONCLUSIONES

En la investigación se dio una solución a la problemática presentada por las variables del tema dado. En primer lugar se logró ver la forma en que se relacionan el crecimiento económico con la informalidad laboral en Lima Metropolitana, ya que el pbi y el capital humano afectan de forma indirecta a la informalidad laboral en los sectores turismo, comercio y construcción. Es decir tienen relación tanto a largo como a corto plazo. Además se obtuvo la relación que existe entre el pbi y la informalidad laboral en los sectores comercio, turismo y construcción, ya que se da un factor de cointegración entre ambas dimensiones, la cual muestra importancia en la respuesta de la hipótesis general, ya que se obtuvieron resultados positivos. Así mismo se demuestra el objetivo específico 1 que quiere determinar el impacto del PIB en la informalidad laboral en Lima Metropolitana el cual resultó ser de forma indirecta, demostrando resultados favorables, según queda demostrado en los resultados.

Por otra parte se demostró también la relación existente entre el Capital Humano con la informalidad laboral de los sectores comercio, turismo, construcción, esta se vio reflejada que tuvo mayor relación a largo plazo. En donde se demuestra el objetivo específico 2 que nos dice determinar el impacto del capital humano en la informalidad en Lima Metropolitana, el cual según nuestros resultados es de forma indirecta lo que demuestra que si aumenta el capital humano la informalidad laboral se reduce, esto nos quiere decir que debemos de dar un mayor apoyo para que el índice de capital humano aumente. En el modelo de Datos Panel, en donde podemos observar que la relación entre la variable independiente crecimiento económico explica a la variable informalidad laboral, en donde podemos decir que según el modelo de efectos aleatorios aprobado por el test de Hausman el cual nos dio resultados de forma favorable, demostrando que debemos de mejorar nuestras inversiones, ya que para la cual no podemos mejorar si el gobierno brinda un mayor apoyo. Así también que nos dice el impacto de forma indirecta del Capital Humano hacia la informalidad laboral, la cual se observa que tiene una probabilidad menor del 5% , en donde es algo bueno ya que a pesar que no tiene un buen apoyo por parte de las autoridades, se tiene un buen balance.

Por último el objetivo general en la cual es determinar el impacto del crecimiento económico a la informalidad labora en Lima Metropolitana, la cual nos muestra que ha venido disminuyendo con el pasar del tiempo tal como podemos verlo en los resultados antes dado, lo que concierne en que ahora que la economía se esta recuperando podremos utilizar esa ventaja para poder apoyar o dar un mayor indice de oportinidades facilitandole el camino de la informalidad a la formalidad. Lo cual quiere decir que la variable crecimiento economico tiene incidencia indirecta en la informalidad laboral en Lima Metropolitana. Ya que esta tiene que aumentar para que la variable dependiente disminuya. En lo cual ya dicho anteriormente con el nuevo auge se mejorara y estabilizara la economia tanto peruana como en Lima Metropolitana.

VII. RECOMENDACIONES:

Con la finalidad de que el crecimiento económico afecte indirectamente a la informalidad laboral en Lima Metropolitana para que esta afecte de forma positiva, generando que el sector informal se reduzca, los organismos que principalmente lo apoya, debe de mejorar su nivel de aceptación por parte del sector informal, ya sea dándole mayor facilidad en los requisitos para ingresar, así como capacitaciones, oportunidades laborales con sueldos acordes al mercado. Además que los organismos ligados al capital humano o crecimiento económico, generen acciones que generen un aumento del empleo en el sector formal beneficiando en el sector económico.

Con la misma finalidad de tener una meta para reducir la informalidad laboral en Lima Metropolitana, como se ha mencionado anteriormente, es importante que los organismos que velan por las variables mencionadas trabajen de forma conjunta para reducir la informalidad laboral en los sectores de turismo, comercio y construcción. Que se origina por la insuficiencia de un buen manejo del PBI el cual durante diversos años se ha mantenido en un nivel de crecimiento, siendo este no usado de forma adecuada por parte del estado así mismo el gobierno local tiene que conseguir un uso de forma adecuada y así se pueda invertir en el crecimiento económico en parte del sector informal, con esto se conseguiría que por medio de una mayor inversión y un mejor uso del PIB, el sector informal pase de forma gradual al sector formal.

Además esta participación puede bajar la tasa del empleo informal, ya sea a través de cursos o capacitaciones, con el objetivo de formar trabajadores con otra mentalidad a largo plazo, y que en un futuro puedan ser emprendedores estando regulados en la ley. Así como utilizar de forma adecuada el capital humano siendo este en muchos países de gran importancia, ya que con ello se puede tener un personal mejor capacitado y así tener una posibilidad para pasar de un trabajo informal al sector formal. En donde podemos decir que para un mejor trabajo es saber las diferencias entre el desarrollo económico y el crecimiento económico, en donde nos podemos observar que estos tienen una estrecha relación, aunque el desarrollo económico abarca aspectos medioambientales, los cuales deben ser utilizados, en el tema de la informalidad, ya que estos pueden generar empleos de diversos tipos, así mismo el desarrollo económico

en un país si es organizado de una forma adecuada podría mejorar la calidad de vida de las personas. No solo con el crecimiento económico se puede lograr sino si va ligado al desarrollo, va a ser mejor utilizado tanto por el estado como por las personas. Podemos concluir que para una buena gestión se tiene que trabajar de forma conjunta abarcando los diversos aspectos de la economía y así reducir la informalidad laboral en Lima Metropolitana y nuestro país.

REFERENCIAS

- ADEN (2020). Índice del Capital Humano ADEN para América Latina 2019. Instituto de competitividad ADEN
- Aguilar, G. y Camargo, G. (2004). Análisis de la morosidad de las instituciones microfinancieras (IMF) en el Perú. IEP.
- Andina (2017). Perú mejoró nivel del capital humano en 20 regiones durante últimos 5 años. Recuperado de: <https://andina.pe/agencia/noticia-peru-mejoro-nivel-del-capital-humano-20-regiones-durante-ultimos-5-anos-759091.aspx>
- Arias, F. (2006). El proyecto de Investigación. Introducción a la metodología científica. Caracas, Editorial Episteme, 81-83.
- Banco Mundial (2020). Índice de capital humano (escala del 0-1). Grupo Banco Mundial
- Belapatiño, V., Grippa, F. y Perea, H. (2017). Informalidad Laboral y algunas propuestas para reducirlas. Observatorio Económico Perú
- Cabrerós, M. y Bracamonte, J. (2015). Economic crisis and its effects on Mexican's labor market, inequality and poverty. *Revista de Contaduría y Administración*, 60 (S2), 219-249.
- Clark, J. (2018). Como realizar una prueba de heteroscedasticidad. *Estadística Inferencial*.
- Centro Interamericano para el Desarrollo del Conocimiento en la Formación Profesional (2013). Recuperado de <https://www.oitcinterfor.org/taxonomy/term/3366?page=11>
- CEPLAN (2016). Economía informal en Perú: Situación actual y perspectivas"
- Céspedes, N. (2015). Crecer no es suficiente para reducir la informalidad. *Revista del Banco Central de Reserva*, 005.
- Cimoli, M., Primi, A. y Pugno, M. (2006). Un modelo de bajo crecimiento: la informalidad como restricción estructural. *Revista CEPAL*, 88.
- Dirección Regional de Trabajo y Promoción de Empleo (2019). Situación laboral de los trabajadores en Lima Metropolitana, 04-2020.

- Delfini, M. (2016), Determinants of job insecurity un Argentina between 2003 – 2013: among the changes and continuities. Revista de Investigación y Desarrollo, 24, 2011-7574.
- Dzul M. (2017). Aplicación básica de los métodos científicos: diseño no experimental. Recuperado de <https://www.uaeh.edu.mx/legal.html>
- Enste, D. (2000). Economía en las sombra: tamaño, causa y consecuencias. Revista de Literatura Económica, 38, 77-114.
- Garcia, E. (2016). Mejorar el capital humano es clave para combatir la informalidad en America Latina. Banco de Desarrollo de America Latina.
- Gomero, N. (2015). Concentración de las MYPES y su impacto en el crecimiento económico. Revista Universidad Mayor de San Marcos, 23(43), 29-39.
- Gujarati, D. y Porter, D. (2016). Econometría 5° edición. Mexico. Editorial Mc Graw Hill.
- INEI (2008).Comportamiento de la Economía Peruana en el Cuarto Trimestre de 2008
- INEI (2009).Comportamiento de la Economía Peruana en el primer Trimestre de 2009
- "INEI (2009).Comportamiento de la Economía Peruana en el segundo Trimestre de 2009"
- INEI (2009).Comportamiento de la Economía Peruana en el Tercer Trimestre de 2009
- INEI (2009).Comportamiento de la Economía Peruana en el Cuarto Trimestre de 2009
- INEI (2010).Comportamiento de la Economía Peruana en el primer Trimestre de 2010
- "INEI (2010).Comportamiento de la Economía Peruana en el segundo Trimestre de 2010"
- "INEI (2010). Comportamiento de la Economía Peruana en el Tercer Trimestre de 2010"
- "INEI (2010). Comportamiento de la Economía Peruana en el Cuarto Trimestre de 2010"

- "INEI (2011). Comportamiento de la Economía Peruana en el primer Trimestre de 2011"
- "INEI (2011).Comportamiento de la Economía Peruana en el segundo Trimestre de 2011"
- "INEI (2011). Comportamiento de la Economía Peruana en el Tercer Trimestre de 2011"
- "INEI (2011). Comportamiento de la Economía Peruana en el Cuarto Trimestre de 2011"
- "INEI (2012). Comportamiento de la Economía Peruana en el primer Trimestre de 2012"
- "INEI (2012).Comportamiento de la Economía Peruana en el segundo Trimestre de 2012"
- "INEI (2012). Comportamiento de la Economía Peruana en el Tercer Trimestre de 2012"
- "INEI (2012). Comportamiento de la Economía Peruana en el Cuarto Trimestre de 2012"
- "INEI (2013). Comportamiento de la Economía Peruana en el primer Trimestre de 2013"
- "INEI (2013).Comportamiento de la Economía Peruana en el segundo Trimestre de 2013"
- "INEI (2013). Comportamiento de la Economía Peruana en el Tercer Trimestre de 2013"
- "INEI (2013). Comportamiento de la Economía Peruana en el Cuarto Trimestre de 2013"
- "INEI (2014). Comportamiento de la Economía Peruana en el primer Trimestre de 2014"
- "INEI (2014).Comportamiento de la Economía Peruana en el segundo Trimestre de 2014"
- "INEI (2014). Comportamiento de la Economía Peruana en el Tercer Trimestre de 2014"
- "INEI (2014). Comportamiento de la Economía Peruana en el Cuarto Trimestre de 2014"

- "INEI (2015). Comportamiento de la Economía Peruana en el primer Trimestre de 2015"
- "INEI (2015).Comportamiento de la Economía Peruana en el segundo Trimestre de 2015"
- "INEI (2015). Comportamiento de la Economía Peruana en el Tercer Trimestre de 2015"
- "INEI (2015). Comportamiento de la Economía Peruana en el Cuarto Trimestre de 2015"
- "INEI (2016). Comportamiento de la Economía Peruana en el primer Trimestre de 2016"
- "INEI (2016).Comportamiento de la Economía Peruana en el segundo Trimestre de 2016"
- "INEI (2016). Comportamiento de la Economía Peruana en el Tercer Trimestre de 2016"
- "INEI (2016). Comportamiento de la Economía Peruana en el Cuarto Trimestre de 2016"
- "INEI (2017). Comportamiento de la Economía Peruana en el primer Trimestre de 2017"
- "INEI (2017).Comportamiento de la Economía Peruana en el segundo Trimestre de 2017"
- "INEI (2017). Comportamiento de la Economía Peruana en el Tercer Trimestre de 2017"
- "INEI (2017). Comportamiento de la Economía Peruana en el Cuarto Trimestre de 2017"
- "INEI (2018). Comportamiento de la Economía Peruana en el primer Trimestre de 2018"
- "INEI (2018).Comportamiento de la Economía Peruana en el segundo Trimestre de 2018"
- "INEI (2018). Comportamiento de la Economía Peruana en el Tercer Trimestre de 2018"
- "INEI (2018). Comportamiento de la Economía Peruana en el Cuarto Trimestre de 2018"

- "INEI (2019). Comportamiento de la Economía Peruana en el primer Trimestre de 2019"
- "INEI (2019).Comportamiento de la Economía Peruana en el segundo Trimestre de 2019"
- "INEI (2019). Comportamiento de la Economía Peruana en el Tercer Trimestre de 2019"
- "INEI (2019). Comportamiento de la Economía Peruana en el Cuarto Trimestre de 2019"
- "INEI (2020). Comportamiento de la Economía Peruana en el primer Trimestre de 2020"
- "INEI (2020).Comportamiento de la Economía Peruana en el segundo Trimestre de 2020"
- "INEI (2020). Comportamiento de la Economía Peruana en el Tercer Trimestre de 2020"
- "INEI (2020). Comportamiento de la Economía Peruana en el Cuarto Trimestre de 2020"
- "INEI (2021). Comportamiento de la Economía Peruana en el primer Trimestre de 2021"
- Instituto Peruano de Economía (2020). indice de capital humano. Recuperado de:ipe.org.pe
- IPE (2013). Crecimiento Económico. Recuperado de <https://www.ipe.org.pe/portal/crecimiento-economico/>
- Kido, A. y Kido, M. (2015, octubre). Theoretical models of human capital and signaling: a study for Mexico. Contaduría y Administración, 60 (4), 723-734. Recuperado de: <https://doi.org/10.1016/J.CYA.2014.06.001>
- La Camara (2014). Los numeros de la informalidad
- Loayza, N.(2008). Causas y consecuencias de la informalidad en el Perú. Revista Estudios Económicos, 15 (3), 43-64.
- Morales, R. (2008). Entre la informalidad y la formalidad: ¿Opciones e ingresos diferentes?. Revista Latinoamericano de Desarrollo Americano, 2074-4706.
- Mousalli-Kayat, G. (2015). Métodos y Diseños de Investigación. Mérida.

- MTPE (2016). Lineamiento de política sociolaboral de los sectores trabajo y promoción de empleo 2011-2015
- MTPE (2008). Comportamiento y perspectivas de la demanda de trabajo de Lima metropolitana.
- Politis, D. y Papanicolaou, E. (2016, abril). The asymptotic size and power of the augmented Dickey–Fuller test for a unit root. *Econometric Reviews*, 37 (9), 955-973. Recuperado de: <https://doi.org/10.1080/00927872.2016.1178887>
- Porras, A. (2016). Econometric research with panel data. *Revista Economía Política*, 2 (24).
- Porras, J. y Climent, V. (2018). An analysis of informal work: The case of Sub-Saharan waste pickers in the city of Barcelona. *Revista Intangible Capital*, 14 (4), 536-568.
- Producción y empleo informal en el Perú, cuenta satélite de la economía informal 2007 – 2017 (2019). Lima, Perú: INEI.
- Ramoni, J. y Orlando, M. (2013). Panel Data Regression Models and their Application to Social Program Impact Assessment. *Revista Telos*, 15 (01).
- Samaniego, N. (2010). El empleo y la crisis: Precarización y nuevas válvulas de escape. *Revista UNAM*, 7(20).
- Sánchez, M., Chafloque, R. (2019). La informalidad laboral en el Perú. Lima, Perú: Editorial USMP.
- Sierra, R. (2003). *Técnicas de Investigación Social. Teoría y ejercicios*. Madrid: Thomson Editores.
- Soriano, M. (2015). *Aplicación de metodologías de trabajo en la información juvenil*. España: IC Editorial.
- Velapatiño, Grippa, Perea (2017). *Perú la informalidad laboral y algunas propuestas para reducirlas*. Lima, Perú: Editorial USMP.
- Veliz, J., Diaz, S. (2013). “The informality phenomenon and its contribution to the growth of the city of Guayaquil”. *Revista Science*, 19 (37), 90-97.

ANEXOS

Tabla 08: *Instrumento de Recolección de datos*

TRIM	PBI	CAPHUM	INFLAB	I. L. TURIS	I. S. COM	I.L. CONST	P.TURISM	P. CONST	P.COM
Dic-08	0.098	0.4985	0.677	0.486	0.242	0.068	0.026	0.006	0.0127
Mar-09	0.018	0.591	0.569	0.489	0.24	0.066	0.047	0.0029	0.07
Jun-09	0.011	0.612	0.572	0.493	0.241	0.064	0.029	-0.06	-0.31
Set-09	0.006	0.619	0.61	0.496	0.23	0.079	-0.003	0.0028	-0.0025
Dic-09	0.034	0.620	0.63	0.499	0.239	0.075	0.0234	0.0082	0.0032
Mar-10	0.06	0.618	0.64	0.499	0.241	0.077	0.0172	0.0094	0.0119
Jun-10	0.101	0.616	0.641	0.4985	0.243	0.079	0.019	0.012	0.0155
Set-10	0.095	0.615	0.647	0.4975	0.2445	0.084	0.0203	0.028	0.014
Dic-10	0.092	0.614	0.637	0.497	0.246	0.086	0.027	0.0087	0.0144
Mar-11	0.088	0.616	0.65	0.497	0.245	0.085	0.014	0.0045	0.0146
Jun-11	0.066	0.618	0.627	0.497	0.2443	0.0843	0.022	0.0002	0.0128
Set-11	0.065	0.620	0.601	0.497	0.2426	0.0835	0.02232	0.0138	0.0125
Dic-11	0.055	0.6279	0.593	0.497	0.24	0.082	0.015	0.0021	0.0111
Mar-12	0.06	0.629	0.596	0.495	0.246	0.0823	0.023	0.0069	0.0115
Jun-12	0.061	0.631	0.599	0.48	0.252	0.0834	0.025	0.0095	0.0094
Set-12	0.065	0.641	0.609	0.479	0.254	0.0837	0.014	0.0107	0.009
Dic-12	0.059	0.6421	0.599	0.47	0.255	0.084	0.022	0.0091	0.0098
Mar-13	0.048	0.622	0.61	0.472	0.262	0.0825	0.026	0.0078	0.0077
Jun-13	0.056	0.611	0.61	0.474	0.264	0.0815	0.012	0.0093	0.0096
Set-13	0.044	0.591	0.611	0.476	0.2659	0.0808	0.003	0.0042	0.0079
Dic-13	0.052	0.587	0.59	0.478	0.266	0.079	0.022	0.0025	0.0105
Mar-14	0.048	0.588	0.607	0.478	0.2672	0.081	0.058	0.053	0.052
Jun-14	0.017	0.589	0.57	0.478	0.268	0.082	0.052	-0.004	0.044
Set-14	0.018	0.590	0.579	0.478	0.269	0.083	0.04	-0.01	0.041
Dic-14	0.01	0.590	0.551	0.478	0.272	0.084	0.035	0.019	0.042
Mar-15	0.017	0.589	0.597	0.48	0.268	0.0865	0.029	-0.068	0.036
Jun-15	0.03	0.586	0.521	0.485	0.254	0.0875	0.031	-0.087	0.039
Set-15	0.029	0.583	0.559	0.49	0.247	0.0935	0.032	-0.07	0.041
Dic-15	0.047	0.581	0.561	0.493	0.238	0.095	0.026	-0.023	0.04
Mar-16	0.044	0.579	0.57	0.49	0.243	0.0943	0.029	0.021	0.028
Jun-16	0.037	0.569	0.55	0.487	0.2446	0.0933	0.025	0.01	0.024
Set-16	0.044	0.565	0.559	0.4855	0.2584	0.0917	0.026	-0.036	0.014
Dic-16	0.03	0.563	0.537	0.484	0.259	0.092	0.023	-0.092	0.009
Mar-17	0.021	0.579	0.524	0.50	0.2583	0.0875	0.007	-0.053	0.001
Jun-17	0.024	0.582	0.631	0.514	0.2574	0.0865	0.013	-0.029	0.009
Set-17	0.025	0.584	0.633	0.525	0.2559	0.0744	0.013	0.056	0.014
Dic-17	0.022	0.586	0.567	0.529	0.254	0.073	0.017	0.091	0.017
Mar-18	0.032	0.590	0.588	0.527	0.2534	0.0756	0.035	0.051	0.027
Jun-18	0.054	0.592	0.57	0.525	0.2526	0.0767	0.029	0.074	0.032
Set-18	0.023	0.594	0.666	0.523	0.2514	0.0783	0.038	0.007	0.022
Dic-18	0.048	0.595	0.569	0.521	0.25	0.08	0.043	0.079	0.025

Mar-19	0.023	0.598	0.597	0.522	0.251	0.0812	0.036	0.024	0.018
Jun-19	0.012	0.615	0.527	0.5244	0.2534	0.0821	0.045	0.075	0.028
Set-19	0.03	0.625	0.66	0.5254	0.2554	0.0829	0.051	0.029	0.033
Dic-19	0.018	0.630	0.587	0.526	0.258	0.083	0.053	-0.046	0.036
Mar-20	-0.034	0.620	0.586	0.509	0.263	0.089	-0.106	-0.133	-0.062
Jun-20	-0.302	0.615	0.584	0.485	0.258	0.093	-0.898	-0.672	-0.454
Set-20	-0.094	0.610	0.581	0.473	0.275	0.101	-0.614	-0.048	-0.081
Dic-20	-0.017	0.605	0.58	0.463	0.287	0.104	-0.378	0.19	-0.026
Mar-21	0.038	0.610	0.57	0.462	0.285	0.098	-0.306	0.419	-0.005

Fuente: Elaboración Propia

Tabla 09: *Modelo de Efectos Aleatorios Informalidad Laboral-PBI*

Variable	Coeficiente	Error de Estado	T-Estatica	Prob.
PBI_B	-0.492439	0.072151	-6.825154	0.0000
C	0.580544	0.003812	1.523050	0.0000
Estadística Ponderada				
R ²	0.799883	Durbin-Watson		2.353798
R ² equilibrado	0.789464			
F-estadística	4.797752			
Prob (F-estadística)	0.000000			

Fuente: Elaboración Propia

Tabla 10: *Modelo Efectos Aleatorios Informalidad Laboral-Capital Humano*

Variable	Coeficiente	Error de Estado	T-Estática	Prob.
CAPHUM_B	-0.866079	0.184412	-4.696432	0.0000
C	0.077711	0.111468	0.697163	0.4891
Estadística Ponderada				
R ²	0.618771	Durbin-Watson		2.182636
R ² equilibrado	0.604579			
F-estadístico	2.246089			
Prob (F-estadístico)	0.000019			

Fuente: Elaboración Propia