



ESCUELA DE POSTGRADO

UNIVERSIDAD CÉSAR VALLEJO

“Los ingresos financieros en el rubro de producción de arroz de las familias del distrito de Nueva Cajamarca frente al desarrollo económico del año 2014”

TESIS PARA OBTENER EL GRADO ACADÉMICO DE:

MAESTRA EN FINANZAS

AUTOR:

Br. JESSY AGUILAR SANDOVAL

ASESOR:

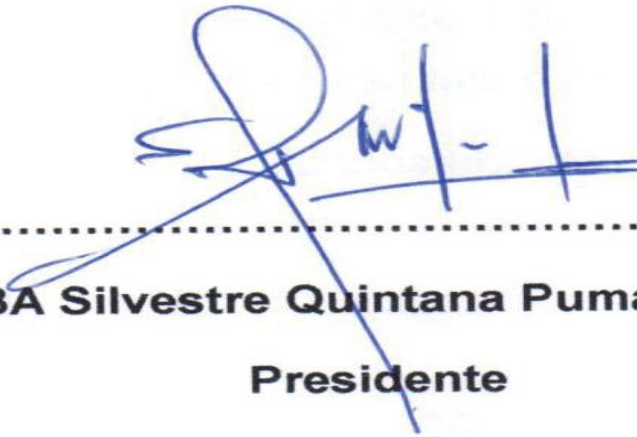
MG. HUGO ELIAS BERNAL LOZANO

LINEA DE INVESTIGACIÓN

Planificación Financiera

TARAPOTO – PERÚ

2015



.....
MBA Silvestre Quintana Pumachoque
Presidente



.....
Dr. Juan Juárez Rafael
Secretario



.....
MBA Wilson Torres Delgado
Vocal

DEDICATORIA

Dedico este trabajo a mis padres y familia, por inculcarme el deseo de superación profesional y por hacerme comprender que en la vida hay que luchar, para alcanzar nuestras metas. Superando los obstáculos que se nos presentan y así lograr salir adelante.

Br. Jessy Aguilar Sandoval

AGRADECIMIENTO

Agradezco a Dios, por darme la vida, para superarme día a día en lo personal y profesional, a mi familia, por el apoyo brindado cada momento, a los docentes de la maestría, por contribuir a la realización de mi tesis de investigación a través de sus constantes asesorías y apoyo permanente.

A la Cooperativa Santo Cristo de Bagazán, por formar parte de su equipo de colaboradores, así como a mis compañeros de estudios y de trabajo, porque, la presente investigación pudo realizarse y obtener los resultados deseados.

A la Universidad César Vallejo, que a través de la Escuela de Postgrado y la entrega de sus docentes, permitió que logre cristalizar mis metas profesionales.

A las familias del Distrito de Nueva Cajamarca y del Distrito de Rioja, por brindarme la información solicitada, durante mis investigaciones para desarrollar esta tesis.

Br. Jessy Aguilar Sandoval

DECLARATORIA DE AUTENTICIDAD

Yo, **JESSY AGUILAR SANDOVAL**, estudiante del Programa Maestría en Finanzas de la Escuela de Postgrado de la Universidad César Vallejo, identificado(a) con DNI 42101943, con la tesis titulada: **“Los ingresos financieros en el rubro de producción de arroz de las familias del Distrito de Nueva Cajamarca frente al Desarrollo Económico del año 2014”**

Declaro bajo juramento que:

- 1) La tesis es de mi autoría.
- 2) He respetado las normas internacionales de citas y referencias para las fuentes consultadas. Por tanto, la tesis no ha sido plagiada ni total ni parcialmente.
- 3) La tesis no ha sido autoplagiada; es decir, no ha sido publicada ni presentada anteriormente para obtener algún grado académico previo o título profesional.
- 4) Los datos presentados en los resultados son reales, no han sido falseados, ni duplicados, ni copiados y por tanto, los resultados que se presenten en la tesis se constituirán en aportes a la realidad investigada.

De identificarse la falta de fraude (datos falsos), plagio (información sin citar a autores), autoplagio (presentar como nuevo algún trabajo de investigación propio que ya ha sido publicado), piratería (uso ilegal de información ajena) o falsificación (representar falsamente las ideas de otros), asumo las consecuencias y sanciones que de mi acción se deriven, sometiéndome a la normatividad vigente de la Universidad César Vallejo.

Tarapoto, Octubre del 2015.



Br. Jessy Aguilar Sandoval

DNI N° 42101943

PRESENTACIÓN

Señores Miembros del Jurado, de acuerdo con las disposiciones estipuladas en el Reglamento de Grados y Títulos de la Universidad César Vallejo, pongo a vuestra consideración la evaluación del informe de investigación titulado: “Los ingresos financieros en el rubro producción de arroz de las familias del distrito de Nueva Cajamarca frente al desarrollo económico del año 2014”.

Este trabajo ha sido realizado cumpliendo el requisito para optar el Grado de Maestra en Finanzas.

Esperamos que reconozcan los aportes y atributos positivos de la presente investigación, así como que plantean las observaciones respectivas ante alguna deficiencia que puede presentar; las mismas que contribuirán a mejorar el presente estudio.

Esperando cumplir con los requisitos de aprobación.

Br. Jessy Aguilar Sandoval

INDICE

PAGINA DEL JURADO	II
DEDICATORIA.....	III
AGRADECIMIENTO	IV
DECLARATORIA DE AUTENTICIDAD.....	V
PRESENTACIÓN.....	VI
ÍNDICE DE TABLAS	VIII
ÍNDICE DE GRÁFICOS	X
RESUMEN.....	XII
ABSTRAC	XIV
I. INTRODUCCIÓN.....	16
1.1. Antecedentes.....	16
1.2. Fundamentación Científica.....	29
1.3. Justificación.....	73
1.4. Formulación del Problema:.....	75
1.5. Hipótesis	76
1.6. Objetivos	76
II. MARCO METODOLÓGICO	78
III. RESULTADOS.....	83
IV. DISCUSIÓN.....	110
V. CONCLUSIONES.....	119
VI. RECOMENDACIONES	121
VII. REFERENCIAS BIBLIOGRÁFICAS	123
ANEXOS.....	127

ÍNDICE DE TABLAS

Nro.		Pág
01	Resultados con respecto a INGRESOS, de las familias que producen arroz del distrito de Nueva Cajamarca.	83
02	Resultados con respecto a las características socio-económicas de los hogares que producen arroz, del distrito de Nueva Cajamarca. (Tamaño de Hogar).	85
03	Resultados con respecto a las características socio-económicas de los hogares que producen arroz, del distrito de Nueva Cajamarca. (Composición de Hogar).	86
04	Has. de Cultivo de los Productores de Arroz, del Distrito de Nueva Cajamarca.	87
05	Situación económica del Productor de Arroz, del Distrito de Nueva Cajamarca.	88
06	Nivel de Ingresos de los Productores de Arroz.	90
07	Situación de ganancias por el cultivo de arroz respecto a la campaña anterior.	91
08	Precios promedio en chacra del Arroz en cáscara.	92
09	Precios en chacra del Arroz en cáscara con respecto a la campaña anterior.	93
10	Ingreso familiar del productor de arroz, del distrito de Nueva Cajamarca (Nuevos soles).	94
11	Resultados con respecto a los índices sociales (GASTOS) de las familias que producen arroz, del distrito de Nueva Cajamarca.	95
12	Resultados con respecto a los índices sociales (SERVICIOS) de las familias que producen arroz, del distrito de Nueva Cajamarca.	96
13	Resultados con respecto a los índices sociales (EQUIPAMIENTO) de las familias que producen arroz, del distrito de Nueva Cajamarca.	97
14	Resultados con respecto a los índices sociales (VIVIENDA) de las familias que producen arroz, del distrito de Nueva Cajamarca.	98
15	Producto Bruto Interno - PBI. (Miles de nuevos soles).	99
16	Ingreso Per Cápita – Distrito de Nueva Cajamarca(Miles de nuevos soles).	102
17	Estadística de regresión múltiple de los ingresos familiares y los servicios de las familias que producen arroz, del distrito de Nueva	103

	Cajamarca – Región San Martín.	
18	Estadística de regresión múltiple de los ingresos familiares y equipamiento de las familias que producen arroz, del distrito de Nueva Cajamarca – Región San Martín.	105
19	Estadística de regresión múltiple de los ingresos familiares y el PBI del distrito de Nueva Cajamarca – Región San Martín.	106
20	Estadística de regresión múltiple de los ingresos familiares y el Ingreso Per cápita del distrito de Nueva Cajamarca – Región San Martín.	107

ÍNDICE DE GRÁFICOS

Nro		Pág
01	Resultados con respecto a INGRESOS de las familias que producen arroz, del distrito de Nueva Cajamarca.	84
02	Resultados con respecto a las características socio-económicas de los hogares que producen arroz, del distrito de Nueva Cajamarca. (Tamaño de Hogar).	85
03	Resultados con respecto a las características socio-económicas de los hogares que producen arroz, del distrito de Nueva Cajamarca. (Composición de Hogar).	86
04	Has. de Cultivo de los Productores de Arroz, del Distrito de Nueva Cajamarca.	87
05	Situación económica del Productor de Arroz, del Distrito de Nueva Cajamarca.	89
06	Nivel de Ingresos de los Productores de Arroz.	90
07	Situación de ganancias por el cultivo de arroz respecto a la campaña anterior.	91
08	Precios promedio por Kg. en chacra del Arroz en cáscara.	92
09	Precios en chacra del Arroz en cáscara con respecto a la campaña anterior.	93
10	Ingreso familiar del productor de arroz, del distrito de Nueva Cajamarca (Nuevos soles).	94
11	Resultados con respecto a los índices sociales (GASTOS) de las familias que producen arroz, del distrito de Nueva Cajamarca.	95
12	Resultados con respecto a los índices sociales (SERVICIOS) de las familias que producen arroz, del distrito de Nueva Cajamarca.	97
13	Resultados con respecto a los índices sociales (EQUIPAMIENTO) de las familias que producen arroz, del distrito de Nueva Cajamarca.	98
14	Resultados con respecto a los índices sociales (VIVIENDA) de las familias que producen arroz, del distrito de Nueva Cajamarca.	99
15	Producto Bruto Interno - PBI. (Miles de nuevos soles).	101
16	Ingreso Per Cápita – Distrito de Nueva Cajamarca (Miles de nuevos soles).	102
17	Probabilidad normal de los ingresos familiares y los servicios de las familias que producen arroz, del distrito de Nueva Cajamarca.	104
18	Probabilidad normal de los ingresos familiares y equipamiento de las Familias que producen arroz, del distrito de Nueva Cajamarca.	106

- 19** Probabilidad normal de los ingresos familiares y el PBI del distrito de Nueva Cajamarca – Región San Martín. 107
- 20** Probabilidad normal de los ingresos familiares y el Ingreso Per cápita distrito de Nueva Cajamarca – Región San Martín. 108

RESUMEN

En el informe de la presente investigación, se empleó un estudio de nivel descriptivo correlacional, cuyo objetivo principal fue determinar la relación de los ingresos de las familias que producen arroz y el desarrollo económico del distrito de Nueva Cajamarca. Año 2014; por lo mismo, se ha expuesto el siguiente problema: ¿Cuál es la relación de los ingresos de las familias que producen arroz y el desarrollo económico del distrito de Nueva Cajamarca año 2014?. Habiéndose recopilado la información de las familias que producen arroz, cuyos datos se descompuso y se analizaron mediante tablas y gráficos; y, por medio del análisis, observación, descripción de las variables y sus dimensiones, se ha planteado la siguiente hipótesis. Que: La relación existente entre los ingresos de las familias que producen arroz y el desarrollo económico del distrito de Nueva Cajamarca son significativos año 2014, la investigación se basó en una exploración bibliográfica, de campo y explicativa. Las técnicas utilizadas para la recolección de datos fueron: la encuesta, ficha de cotejo, análisis documental y la observación. La técnica de la encuesta y su instrumento, el cuestionario, se aplicó a una muestra de estudio conformado por 169 familias que producen arroz, en el distrito de Nueva Cajamarca.

Efectuada la fase de análisis, evaluación e interpretación de los resultados, como conclusión general se resalta que; La relación existente entre los ingresos de las familias que producen arroz y el desarrollo económico del distrito de Nueva Cajamarca son significativos durante el año 2014. Al mismo tiempo, los ingresos familiares de las familias que producen arroz del distrito de Nueva Cajamarca en los últimos años, se incrementaron en un 45% durante el periodo 2009- 2014; mostrando un coeficiente de correlación múltiple mayor a 0.90.

La hipótesis planteada al inicio de la presente investigación se ha cumplido, toda vez que se ha determinado que el ingreso de las familias que producen arroz, mejoran sus ingreso económico favorablemente, esto significa que debido a la demanda que tiene este producto los agricultores han mejorado la calidad de vida, sobre todo siendo una

zona de mayor comercialización del arroz en la región de San Martín, puesto que, se ubica en el primer lugar de productores de arroz del Perú en el año 2014.

Los ingresos generados por la importación de arroz en la región de San Martín generaron un PBI de S/. 6 430,439 mil a diciembre del 2014 y el PBI del distrito de Nueva Cajamarca fue de S/. 324,174 mil, mostrando tasas de crecimiento positivas en los últimos cinco años. Asimismo el ingreso Per Cápita en la región San Martín es de S/. 6.14 mil, mientras que en el distrito de Nueva Cajamarca posee un ingreso Per Cápita de S/. 5.83 mil anual por persona, observándose un crecimiento del ingreso per cápita, a tasas similares comparado con el ingreso per cápita la Región de San Martín.

PALABRAS CLAVES: Ingresos financieros, ingreso familiar, Desarrollo económico.

ABSTRAC

In the report of the present investigation, a correlational descriptive level study was used, whose main objective was to determine the relation of the incomes of the families that produce rice and the economic development of the district of Nueva Cajamarca year 2014; The following problem has been raised: What is the relationship between the income of families producing rice and the economic development of the district of Nueva Cajamarca year 2014?. The information of rice producing families was compiled, whose data were decomposed and analyzed by tables and graphs; And through the analysis, observation, description of the variables and their dimensions, the following hypothesis has been proposed. Que: The relationship between the income of rice producing families and the economic development of the district of Nueva Cajamarca is significant. In 2014, the research was based on a bibliographic, field and explanatory exploration. The techniques used for the collection of data were: the survey, checklist, documentary analysis and observation. The survey technique and its instrument, the questionnaire, was applied to a study sample of 169 families producing rice in the district of Nueva Cajamarca.

Once the analysis phase, evaluation and interpretation of the results have been carried out, as a general conclusion it is emphasized that; The relationship between the income of rice producing families and the economic development of the district of Nueva Cajamarca is significant during the year 2014. At the same time, the family income of families producing rice, from the district of Nueva Cajamarca in recent years Years, increased by 45% during the period 2009-2014; Showing a multiple correlation coefficient greater than 0.90.

The hypothesis raised at the beginning of the present investigation has been fulfilled, since it has been determined that the income of families that produce rice, improve their economic income favorably, this means that due to the demand that this product has, the farmers have improved The quality of life, especially being a zone of greater commercialization of rice in the region of San Martín, since, it is located in the first place of rice producers of Peru in the year 2014.

The income generated by the importation of rice in the region of San Martín generated a GDP of S / . 6 430,439 thousand as of December 2014 and the GDP of the district of Nueva Cajamarca

was S / . 324,174 thousand, showing positive growth rates in the last five years. Likewise, Per Capita income in the San Martín region is S / .6.14 thousand, while in the district of Nueva Cajamarca it has a Per Capita income of S / . 5.83 thousand per person per year, with per capita income growth at similar rates compared to per capita income in the San Martin Region.

KEY WORDS: Financial income, family income, Economic development.

I. INTRODUCCIÓN

1.1. Antecedentes.

Ningún trabajo de investigación parte de cero, en este sentido, de la investigación bibliográfica efectuada citaremos los antecedentes de esta tesis, a fin de evaluar hasta dónde fue investigado el problema.

➤ **A Nivel Internacional**

PADILLA VILLA, Harold A., ZANELLO RIVA, Lorenzo D, (2013) Colombia, en su trabajo de investigación: **“Relación entre penetración financiera y crecimiento económico. El caso colombiano en el periodo 2001-2010”** concluyen que: “Aunque los resultados son contradictorios con la teoría, estos guardan coherencia con el desempeño del sistema bancario en Colombia durante el periodo de estudio. Contrario a la teoría del mercado financiero eficiente de **Levine (2005)**. El mercado financiero colombiano no fue eficiente al presentar un promedio en la relación de colocaciones/captaciones de 0,8 entre el año 2001 y 2010. Esto indica que no cumplió con su función de facilitador de intercambio y movilizador de ahorros al no transformar en colocación por lo menos la totalidad de los recursos captados. Lo anterior encuentra explicación en la crisis de finales de los noventa, la reestructuración y liberalización del sistema en una banca poco competitiva y con altos márgenes de intermediación, así como en el gravamen a los movimientos financieros y las inversiones forzosas, medidas que desincentivan la intermediación financiera”.

MONTAÑO ARMENDARIZ, M. ANGELICA (2012) California, en su trabajo de investigación titulado: **“Modelo de desarrollo económico local para la diversificación de la estructura Productiva y la Articulación del Tejido Empresarial en Baja California Sur”**, en su muestra de estudio detalla la estructura productiva local, la endogeneidad económica, la dinámica

económica territorial, los sistemas productivos locales, la especialización productiva, la asociatividad entre las empresas y la gestión pública local. Para los cuales utilizara instrumentos de recolección de datos, tales como:

- Análisis de componentes principales.
- Análisis sectorial de variables macroeconómicas.
- Cuestionario a empresas.
- Entrevistas estructurales.

Pero lo termina concluyendo:

El análisis de las estrategias y políticas públicas de impulso al desarrollo económico, que refieren los planes estatales de desarrollo de las últimas tres administraciones y la actual (mismas que cubren un periodo de 20 años), permite establecer que en Baja California Sur, se ha adolecido de un efectivo proceso de planeación estratégica para el desarrollo económico; por el contrario, una buena parte de las acciones implementadas obedecen a condiciones “cortoplacistas” o “asistenciales” de apoyo a la población vulnerable, a fin de ayudarles a encontrar actividades de subsistencia; es decir, no se visualizan estrategias de alto nivel o impacto económico, que faciliten la articulación de la economía estatal con los mercados externos, y que incidan o propicien un ajuste o replanteamiento de las actuales estructuras productivas a las cambiantes condiciones de los mercados.

La información estadística analizada, mediante la técnica de componentes principales, para los años 2000 y 2010 generó cuatro componentes principales, los cuales son: “dinámica económica territorial”, “la actividad turística en baja california sur”, “desarrollo y demografía”, y “salud y bienestar”. Variables que nos permite fundamentar el análisis y evaluación del desarrollo económico territorial, en sus dos dimensiones propuestas: la estructura productiva local y la dinámica económica territorial. Los resultados

obtenidos fundamentan los planteamientos y respuestas que arroja esta investigación.

Los resultados obtenidos en el que se analiza y evalúa la estructura productiva y la dinámica económica territorial, es posible indicar que en los últimos años la economía se ha orientado hacia una economía terciaria, básicamente representada por el dualismo del comercio y 248 los servicios relacionados (directa o indirectamente) con las actividades turísticas. Situación que se hace latente para todas las variables macroeconómicas analizadas, llámese valor agregado, PIB, empleo, unidades económicas, etc. Por ejemplo, en el año 2000, los sectores comercio y turismo concentraron el 59.3% de la población ocupada de Baja California Sur, participación que para 2010 se incrementa al 76%; a manera de comparación, los sectores de la agricultura, ganadería y pesca mantuvieron un porcentaje de participación de entre el 6 y 7% de la población ocupada.

El comportamiento de la dinámica económica territorial indica que, de forma paralela a la transformación que experimenta la composición de la estructura productiva en Baja California Sur, también se modificó, la distribución territorial del empleo, de tal manera que los municipios de Los Cabos y La Paz concentran el 80% de la población económicamente activa como resultado de la concentración de la actividad económica en el sur del estado, dado el elevado nivel de equipamiento y servicios para los negocios en esta zona, propiciándose así que en el sur de la entidad se localice el 74% del total de unidades económicas registradas.

Con fundamento en los resultados del análisis de componentes principales y la teoría de ciclos de vida de destinos turísticos mencionados en el Capítulo IV, es posible indicar, que si bien el turismo en los últimos veinte años se ha convertido en la actividad económica de mayor importancia e impacto en la

estructura económica de la entidad, no es menos cierto que también ha generado una fuerte dependencia y polarización (tanto económica como geográfica) en torno a esta actividad; no obstante, las inversiones aplicadas en el sector turismo no han propiciado una real, efectiva y eficiente articulación con otros sistemas productivos locales. Asimismo, el modelo con el cual se detonó la actividad turística en Baja California Sur y en particular en la zona de Los Cabos, en los últimos años ha comenzado a registrar indicadores de estancamiento y madurez. La información descrita y analizada en este capítulo contribuye, en términos metodológicos, a aprobar la hipótesis que inicialmente se planteó en esta investigación; particularmente en relación al papel del turismo como actividad económica preponderante en Baja California Sur.

AGUSTIN IGNACIO FILIPPO (2011) Buenos Aires, en su trabajo de investigación titulado: **“Financiamiento del Desarrollo Económico Diversificación de Instrumentos Financieros en una Economía en Desarrollo”**, este estudio se realiza a partir de las experiencias del desarrollo, y de las teorías existentes de la relación entre evolución financiera y crecimiento económico, se busca mejorar la definición del rol que compete a la política financiera en un programa de desarrollo económico. El trabajo de estudio es una totalidad económica de un país en desarrollo imaginario, que abarca sus aspectos reales y financieros. De esta economía se analizará el proceso de crecimiento y cambio de la estructura productiva financiera. El objeto de estudio no es la economía Argentina. En muchos casos, los esquemas analíticos y conceptuales utilizados en esta tesis pueden ser utilizados para la comprensión de trayectorias económicas y financieras de economías de diverso grado de desarrollo. Sin embargo, el interés principal y el rango preferido de aplicación refiere a economías sobre las cuales pesa la amenaza de unatrapa de desarrollo. Mostrando la importancia de políticas específicas de ampliación de las variedades de instrumentos financieros disponibles en los países atrasados. Las políticas financieras y el diseño del

sistema financiero, deben asentarse en un plan nacional de desarrollo productivo, a cuya viabilidad contribuyen y gracias al cual pueden sostenerse y evolucionar.

Se construyó un modelo matemático simple, se determinaron los equilibrios, y se realizaron simulaciones y cómputo de ejercicios de tipo “estática comparativa”. Fueron simplificadas enormemente las características y los problemas que podrían emerger en una economía monetaria real: no hay interacciones micro-macro, no hay problemas de liquidez, y no se enfatizan las relaciones entre finanzas nacionales e internacionales. La solución numérica de los equilibrios o los ejercicios de simulación fue realizada en GAMS.

El modelo tiene dos sectores: un sector tradicional, de bajo dinamismo tecnológico y limitadas capacidades de expansión y de generación de empleo, y un sector tecnológicamente dinámico en que las capacidades de acumulación de capital son ilimitadas y los crecimientos son crecientes a medida que se hace más compleja la estructura productiva.

El avance en el grado de desarrollo económico es visto, en el modelo, como un proceso acumulativo en que aumenta el tamaño absoluto y relativo del sector “moderno” de la economía. En un detalle más fino, sería posible ver un proceso de “sofisticación” de la producción, que sin embargo, no es incorporado explícitamente en la formulación matemática.

El énfasis en la formalización y en la interpretación de los resultados, está colocado en la relación entre el sistema financiero y la economía real, en el modelo, el desarrollo del sistema financiero afecta positivamente el crecimiento económico, y viceversa, el crecimiento real de la economía es (en el largo plazo) el determinante fundamental del progreso financiero. Cuando la economía se encuentra en la “trampa de la pobreza” no existe un desarrollo financiero autónomo que impulse el crecimiento, por razones similares a las anunciadas en el párrafo anterior, porque los mercados para

servicios financieros no existentes, pero, también, porque hay externalidades que impiden que los agentes del sistema financiero que estén “mirando hacia adelante”, tengan incentivos para ampliar la variedad de instrumentos.

La originalidad del trabajo consiste en la utilización de una hipótesis de diversificación financiero, como elemento central para describir el (sub) desarrollo financiero relativo, y en su inclusión en un marco conceptual que integra elementos teóricos como el enfoque “funcional” de las finanzas, y esquemas productivos capaces de generar “trampas” de (sub) desarrollo.

Esta tesis investiga la teoría de la innovación financiera y la teoría financiera del desarrollo desde la perspectiva de los países atrasados, el sistema financiero parece haber sido una ventaja competitiva en los Estados Unidos (Rousseau y Sylla 1999) y un determinante importante del éxito económico en otras potencias, como en Japón (Rousseau 1999, Patrick 1966). El rol del sistema bancario ha sido distintivo en Europa en el siglo XIX, dando lugar a la idea de un rol de catalizador del crecimiento económico (Gerschenkron, 1962; Da rin y Hellmann 2002).

La tesis que se presenta aquí toma algunos elementos de ese énfasis histórico, y destaca la importancia del sistema financiero en los procesos modernos de desarrollo económico.

El punto de partida de la investigación fue el modelo monetario de crecimiento económico, y sus primeras críticas, en la década del 1970 que proponían teorías “financieras” del desarrollo económico. Esas teorías, que en sus versiones de “primera generación” presentadas en los libros de R. McKinnon y E. Shaw, ambos de 1973, resaltaron los errores en los supuestos del modelo neoclásico, como la homogeneidad de los mercados, y la ausencia de fallas de información. Marcaron que esas omisiones inducían fenómenos indeseados en la economía, como la inflación (consecuencia de aplicar las recetas inspiradas en las políticas de liquidez plena, y las políticas fiscales activas), y la reducción de la calidad y la cantidad de la inversión, al

impedir el desarrollo del mercado de capitales y al bloquear la capacidad de ahorro.

Los nuevos aportes; es decir, modelos de segunda y tercera generación asociados a la teoría “financiera” del desarrollo, permiten vincular estrechamente el crecimiento económico con el desarrollo del sistema financiero a través de un proceso sin sobresaltos. Esta relación remite a una doble idea de estabilidad: i) la de los mecanismos financieros que permiten acelerar el crecimiento económico (reducción de fallas de información, mejor manejo del riesgo, aliento a procesos de innovación, etc.) y ii) la del proceso económico que permite la innovación financiera, pues, en la medida que haya innovación financiera útil, la economía crecerá, y a la inversa, es el propio crecimiento económico el que alienta un mayor desarrollo financiero.

Las hipótesis propuestas, y los mecanismos mencionados en el modelo y en otras secciones de esta tesis, han sido contrastados con la evidencia empírica. En primer lugar, se analizó la evidencia histórica. Se hizo énfasis en los procesos reales de desarrollo asiáticos, es especial Japón, la República de Corea, Taiwán; aunque, también en varios de los más recientes casos de industrialización, como Tailandia, Indonesia y Malasia. Aquí, la coordinación impuesta por el Estado entre trabajadores, empresarios nacionales, empresas y bancos extranjeros, y propietarios de la tierra, fue clave.

En segundo lugar, se realizaron tesis econométricas sobre diferentes aspectos reales y financieros de las economías. Esas tesis se utilizaron para analizar la pertinencia de algunas hipótesis de desarrollo económico, tanto en relación a aspectos reales como a aspectos financieros; en lo posible, se hizo especial énfasis en las experiencias de los países de América Latina.

KALMANOVITZ, SALOMÓN, (2011) Colombia, en su trabajo de investigación: “**Crecimiento y desarrollo económico en la historia de Colombia**” concluye que: pues, no solo son evidentes las dificultades para

elaborar los pronósticos económicos y la planeación del desarrollo, basados exclusivamente en un cálculo racional entre medios y fines, sin considerar el contexto social en el que se les sumerge, sino, también, los enormes desafíos a los cuales se enfrentará el diseño de una política económica de largo aliento que permita, además del crecimiento económico, el establecimiento de consensos sociales sostenibles”.

HERNÁNDEZ BRITO, STEVE ALEXANDER (2010) Guatemala, en su trabajo de investigación titulado: **“Productividad y Crecimiento Económico: El Caso de Guatemala 1970-2008”**; Esta investigación tiene como objetivo analizar cuáles variables afectan la Productividad Total de los Factores, para una economía pequeña y en desarrollo en el largo plazo. Se estudia el caso de la economía Guatemalteca, principalmente el periodo comprendido entre 1970 a 2008. A través de un Modelo de Corrección de Errores se encuentran que la PTF es afectada positivamente por el capital humano, la apertura comercial y las remesas familiares y negativamente por el gasto del gobierno, la inestabilidad macroeconómica y los shocks de los precios de petróleo. También se observa que el desarrollo de la PTF ha sido históricamente bajo y en la última década ha tendido a estancarse; principalmente, por las condiciones externas y la falta de desarrollo de las políticas sociales y económicas para el país. Es importante mencionar que el crecimiento económico, la acumulación de los factores productivos y la PTF tuvieron fuertes fluctuaciones relacionadas a la guerra interna y la inestabilidad política vivida en el país.

Las conclusiones de esta investigación son las siguientes:

Esta investigación ha tenido como objetivo determinar los factores que han afectado la productividad total de los factores para la economía guatemalteca en el período de 1970 a 2008. El crecimiento real del PIB ha sido cercano a un promedio de 3.6% para las últimas cuatro décadas. El desarrollo de la PTF ha sido deficiente, contribuyendo al crecimiento del PIB en solo 0.36%. . Esto significa que la PTF solo representa un 10% del crecimiento económico

del país en los últimos 40 años. Ante esto, el crecimiento económico fue impulsado principalmente por la acumulación de factores. La década de los 90's fue el período de mayor crecimiento de la PTF, teniendo en promedio un 1.56% de crecimiento anual. Es alarmante ver que para los 2000's la PTF no creció. A continuación se presentan los posibles factores, que hicieron que PFT se comportará de forma tan diferente en el tiempo.

Se observa que el país tiene un atraso importante en los años de escolaridad y formación de capital humano a nivel agregado. Con respecto a la Latinoamérica el país tiene un 42% menos años de escolaridad de la población mayor de 15 años para el año 2010. De las estimaciones se puede afirmar que la formación de capital humano, puede ser un canal de crecimiento que impulse el desarrollo económico y social del país en el largo plazo. Ante un aumento de 1% en los años de escolaridad se estima que el PIB crece entre un 0.19% a 0.27%.

La razón por la que se tiene un rango del efecto es que se estimó dos métodos para encontrar una relación de largo plazo. Estos resultados son cercanos a los estimado por Loening et al (2010), que encuentra que ante un aumento de 1% en los años de escolaridad el PIB crece 0.33% para el caso de Guatemala.

En el tema de apertura comercial, para Guatemala, no se encontró algún estudio que indicará su efecto en el crecimiento. Los resultados indican que ante un aumento de la apertura comercial en 1% (medido como la razón comercio exterior a PIB) se tiene un crecimiento del PIB que se encuentra entre un 0.08% a 0.147%.

Se encuentra que el gasto de gobierno, tiene un efecto muy negativo en el crecimiento. Pero debe tenerse cuidado al interpretar este resultado. En cierta forma el gasto de gobierno es una referencia de cuan eficiente es el

estado en administrar los recursos que dispone y qué efectos tiene la estructura impositiva en el país. Se estima que ante un aumento de 1% de la razón del gasto corriente del gobierno a PIB se tiene una disminución del crecimiento de entre un 0.125% a un 0.40%. En la parte financiera el gobierno tiene que mejorar la eficiencia de la estructura impositiva y hacer un mejor uso del gasto para fomentar el crecimiento económico.

En la actualidad, el sistema tiene altas tasas de impuestos indirectos, sobre las personas y las empresas y la ley permite la elusión fiscal y amplias exoneraciones a determinados sectores (Larraín, 2004). Esto no crea los incentivos para la inversión y el emprendimiento y debilita la solvencia del sector fiscal.

La inestabilidad macroeconómica tiene un efecto negativo sobre la productividad y crecimiento económico. Por un aumento en 1% de la inflación se tiene una disminución del crecimiento económico de entre un 0.11% a un 0.18%. Este resultado es cercano al encontrado por Fuentes et al (2006), donde un aumento de 1% en su indicador de inestabilidad macroeconómica disminuye el crecimiento de la PTF en un 0.11% para el caso de Chile.

De los resultados se observa que los shocks de petróleo han tenido efectos negativos en el crecimiento de largo plazo del país. Esto indica que los agentes económicos, perciben como permanente, el aumento los precios del petróleo. La figura 15 muestra que la producción energética del país depende de forma importante de los derivados del petróleo. En promedio, de 1971 al 2007, el porcentaje de energía generada en base al petróleo fue de 44.73%. De los resultados se obtiene que, ante un aumento 1% en el precio internacional real de petróleo el producto decrece entre un 0.07% a 0.08%.

Por último, se encuentra que el gran flujo de ingresos al país originado por las remesas familiares ha tenido un efecto pequeño, pero positivo en el

crecimiento económico y la productividad. El aumento de 1% en la razón de remesas a PIB genera un aumento del producto de entre 0.005% a 0.01%. Como se ha mencionado, este efecto puede ser interpretado como un aumento en el nivel de gasto de los hogares.

➤ **A Nivel Nacional**

SABOYA SABOYA GILDER (2010) Pucallpa - Perú, en su trabajo de investigación titulado: **“Análisis técnico y económico en la producción de la cascarilla de arroz carbonizada (CAC) como sustrato para la propagación vegetativa de estacas juveniles de caoba (*Swieteniamacrophyllaking*) en cámara de sub-irrigación, Pucallpa, Perú”**; podemos empezar este trabajo de investigación describiendo que el cultivo, la cosecha y el pilado de arroz, son algunas de las actividades de carácter agrícola en el Perú. Este último, el pilado representa una de las principales actividades económicas que se desarrolla en la región de Ucayali. Se sabe que la producción total de arroz en cáscara en el 2009 para Ucayali fue de 29,180.24 toneladas (MINAG, 2010) y que solo en el proceso del pilado se obtienen ingresos por encima de S/. 437,703.60 por año. Además, se genera un residuo abundante denominado “cascarilla de arroz” el cual significa un 30 % del peso total (UNU, 2008) de arroz pilado, es decir 8,964.72 toneladas por año de residuo de cascarilla de arroz. Frente a esta problemática es necesario buscar y dar el uso oportuno y adecuado, contrariamente es posible que se convierta en un contaminante ambiental.

No obstante, en países como Brasil y Colombia se viene utilizando la “cascarilla de arroz” como un insumo principal del sustrato para la producción de diversas especies en invernaderos, previamente la cascarilla de arroz es carbonizada, debido a que en esta condición ofrece sus mejores características como sustrato (Osava, 2005).

Este hecho tendrá una importancia, porque la cascarilla de arroz carbonizada (CAC) podría ser una alternativa frente a lo elevado del peso y los altos costos de producir los sustratos convencionales empleados en fase de vivero de plantas forestales. La utilización inmediata de este insumo no solo podría aliviar la demanda de los productores de plantas, sino también los problemas de contaminación que producen la mayoría de “molinos” o piladoras de arroz de la amazonia peruana. Un programa de tratamiento apropiado de este residuo de la agroindustria sería lo más adecuado.

Por lo tanto este sustrato poco convencional, el CAC, podrá convertirse en una alternativa ambiental, pero también económica, especialmente por su utilización en importantes programas de reforestación y producción de plántones a gran escala, como lo es la tecnología de propagación vegetativa por estacilla, donde uno de los principales factores que influyen directamente sobre el enraizamiento de estacillas es el tipo y calidad de sustrato. Los sustratos empleados en propagación vegetativa debe reunir cuatro características fundamentales: buena aireación, buen drenaje, buena retención de la humedad y que sea completamente estéril (Mastalerz, 1977 y Ball, 1991).

Por lo que, en el presente trabajo, se ha creído por conveniente evaluar técnica y económicamente la producción de CAC bajo diversas tecnologías de transformación, previendo la posibilidad de que alguno de los CAC producidos, permitan su empleo en la propagación vegetativa de la especie caoba (*Swietenia macrophylla* king), especie emblemática para la región amazónica, y de la cual el Instituto de Investigación de la Amazonia Peruana (IIAP) ha tenido importantes avances empleando tecnología de propagación poco convencionales.

El objetivo general fue evaluar la factibilidad técnica y económica del “carbón de cascarilla de arroz” (CAC) para su empleo como sustrato en la

propagación vegetativa de estacas juveniles de caoba (*Swieteniamacrophyllaking*), en ambientes controlados.

La población disponible fue de 720 estacas juveniles obtenidos de los brotes de Caoba producidos en el huerto yemero del IIAP Ucayali, la muestra se conformó del material selecto; es decir, 360 estacas juveniles utilizadas para la instalación del ensayo correspondiente.

MENDOZA, WALDO, y HUAMÁN, RICARDO, (2001), desarrollan el trabajo de investigación: **“Crecimiento de una Economía Abierta: un marco de análisis para el Perú”**. Ahí plantean dos cuestiones claves: primero, respecto a la influencia de una elevación de las exportaciones en el producto por trabajos y el tipo de cambio real; segundo, sobre la influencia de capitales en el producto por trabajador y en el tipo de cambio real.

El modelo contiene dos ecuaciones básicas, la del equilibrio interno y la del equilibrio externo. En la igualdad ahorro inversión se determina el capital por trabajador, y, dada una función de producción, el producto por trabajador; mientras que en el equilibrio de la balanza de pagos se determina el tipo de cambio real. Este modelo permite mostrar los efectos de los factores internos, como la tasa de ahorro y la propensión a importar, así como de los factores ligados al contexto internacional, como las exportaciones y los flujos de capital, sobre la evolución del capital (producto) por trabajador y el tipo de cambio real.

1.2. Fundamentación Científica.

INGRESO

Ganancias económicas percibidas regularmente por algún concepto. Son todos aquellos recursos que obtienen los individuos, sociedades o gobiernos por el uso de riqueza, trabajo humano, o cualquier otro motivo que incremente su patrimonio. En el caso del Sector Público, son los provenientes de los impuestos, derechos, productos, aprovechamientos, financiamientos internos y externos; así como de la venta de bienes y servicios del Sector Paraestatal.

Acción de ingresar o entrar. Espacio por donde se entra. Acto de ser admitido. Fondos que entran en la cuenta de uno.

En el ámbito de la economía, el concepto de ingresos es sin duda uno de los elementos más esenciales y relevantes con los que se puede trabajar. Entendemos por ingresos a todas las ganancias que ingresan al conjunto total del presupuesto de una entidad, ya sea pública o privada, individual o grupal. En términos más generales, los ingresos son los elementos tanto monetarios como no monetarios que se acumulan y que generan como consecuencia un círculo de consumo-ganancia.

Como se puede ver entonces, el término ingresos, se relaciona tanto con diversos aspectos económicos, pero, también sociales, ya que, la existencia o no de los mismos puede determinar el tipo de calidad de vida de una familia o individuo, así, como también, las capacidades productivas de una empresa o entidad económica. Los ingresos sirven además como motor para la futura inversión y crecimiento, ya que, aparte de servir para mejorar las condiciones de vida, pueden ser utilizados en parte para mantener y acrecentar la dinámica productiva. Se genera, así, un flujo de elementos (que pueden ser o no dinero) que entra en constante movimiento y dinamismo.

En sentido económico, los ingresos son los **caudales** que entran en poder de una **persona** o de una **organización**. Un sujeto puede recibir ingresos (**dinero**) por su actividad laboral, comercial o productiva: “Trabajo diez horas por día pero

los ingresos no me alcanzan”, “La fuerte demanda nos permitió incrementar los ingresos de la compañía y aumentar los salarios”, “Me gustaría ahorrar para comprar un coche, pero, con estos ingresos, es casi imposible”.

INGRESOS FINANCIEROS

Según el Plan Contable General Empresarial, en su contenido, los ingresos financieros: Son las rentas o rendimientos provenientes de colocación de capitales; de la diferencia, en cambio, a favor de la empresa; de los descuentos obtenidos por pronto pago; así, como de la ganancia por medición de activos y pasivos al valor razonable. Entre ellas señala:

- **Ganancia por instrumento financiero derivado.** Ganancias en operaciones de cobertura realizadas por la empresa.
- **Rendimientos ganados.** Intereses que devengan los depósitos en cuentas en instituciones financieras; las cuentas por cobrar comerciales; los préstamos otorgados; y los bonos y otros títulos.
- **Dividendos.** Ganancias obtenidas por la tenencia de inversiones en valores representativos del patrimonio de otras empresas.
- **Ingresos en operaciones de factoraje (factoring).** Incluye los rendimientos financieros y otros obtenidos en operaciones de compra de cuentas por cobrar.
- **Descuentos obtenidos por pronto pago.** Importe de los descuentos que la empresa obtiene de sus proveedores por el pago anticipado de sus cuentas.
- **Diferencia en cambio.** Ganancias por diferencia en cambio originadas por las operaciones efectuadas en moneda extranjera.
- **Ganancia por medición de activos y pasivos financieros al valor razonable.** Comprende el mayor valor de los instrumentos financieros primarios, en comparación con su valor en libros a la fecha de los estados financieros.

- **Participación en los resultados de entidades relacionadas.** Registra la ganancia en el valor de las inversiones en subsidiarias y afiliadas que reconoce la empresa, con motivo del incremento del patrimonio neto de dichas subsidiarias y afiliadas, donde se ejerce control o influencia significativa, respectivamente. Asimismo, incluye la ganancia por el incremento de valor de las participaciones en negocios conjuntos.
- **Otros ingresos financieros.** Ingresos de naturaleza financiera no incluidos en los ítems precedentes.

Los ingresos financieros se originan por inversiones en acciones, títulos de renta fija, préstamos concedidos por la compañía, etc. Entre ellas señalamos:

- Ingresos de participaciones en capital (para aquellos ingresos procedentes de acciones)
- Ingresos de valores de renta fija
- Ingresos de créditos (intereses de préstamos concedidos por la compañía)
- Otros ingresos financieros

Según, la gran enciclopedia de la economía:

Cantidades derivadas exclusivamente de la gestión financiera de la empresa en concepto de intereses de préstamos y créditos concedidos, de rentas obtenidas por participaciones en el capital de otras empresas, de rendimientos de la cartera de valores u otras inversiones financieras del capital y, finalmente, se incluyen también los descuentos sobre compras por pronto pago.

Los ingresos financieros, es un capital que recibe una empresa para llevar una ganancia de valores, por la venta de un producto o un servicio que ayuda y beneficia teniendo un aumento que atribuye a tener una mejor calidad de empresa.

Según **(Arévalo, 2012)** dice: que tiene como origen es tener operaciones de carácter financiero. Es una titularidad de participaciones en el capital de las

empresas que se denominan títulos de renta fija. Teniendo obligaciones, bonos y otros valores negociables. (Ver anexo 01)

Asimismo **(Horngrom, 1997)** dice: que representan recursos que recibe el negocio por la venta de un servicio o producto en efectivo o a crédito, en este sentido los ingresos se consideran como tales en el momento en que se presta el servicio o se vende el producto y no en el que se recibe el efectivo, por lo tanto, los ingresos aumentan el capital del negocio. Por lo tanto, los ingresos financieros, llevan a cabo una ganancia o una entrada para la mejora de la empresa teniendo muchas obligaciones, valores para concretar con un capital agradable. Los ingresos son muy importantes tanto en el campo laboral como en nuestra vida diaria, tales cuales representan las ganancias y pérdidas de una empresa, nos da a conocer como sigue una empresa.

Tipos:

1. Recursos Financieros

Según **(Zona Económica, 2004)** dice: que es el efectivo y un conjunto de activos que poseen un grado de liquidez. Es decir, están compuestos por:

- Dinero en efectivo
- Préstamos a terceros
- Depósitos en entidades financieras
- Tenencias de bonos y acciones
- Tenencias de divisas

Se debe planificar el flujo de fondos, de modo que, se evite situaciones que se pueda financiar las actividades productivas, permite una idea de entradas y salidas de efectivo en un periodo para realizar futuro un control.

También el **(Colegio de contadores públicos, 1997)** dice: que son los activos que tienen algún grado de liquidez. Teniendo en cuenta el dinero en

efectivo, los créditos, los depósitos en entidades financieras, las divisas y las tenencias de acciones y bonos. Todo se genera a partir de las diversas actividades.

Algunas fuentes son:

- La venta de productos y servicios
- La emisión de acciones
- Las rondas de capitalización
- Los préstamos solicitados

Es decir, que está en diversos conjuntos con la finalidad de tener dinero en efectivo o en distintos fondos para poder realizar distintas actividades, logrando una capacidad de liquidez.

2. Intereses Financieros

Según **(Alcarria, 2009)** Generalmente se trata de registrar intereses financieros devengados por el pasado del tiempo, en contra o favor, y que todavía no son exigibles debido a que las obligaciones de pago de los deudores están de determinados en unas fechas de vencimiento concretas, así, como muchas deudas y créditos financieros devengan a favor del préstamo que están inversos por el mero paso del tiempo.

Por lo tanto, se determina que registran, generalmente, los intereses que se hace con una fecha determinada, según el vencimiento de aquel préstamo y dando a cabo que se vuelve como un deudor por haber pasado el tiempo indicado.

Ganancias provenientes de valores

Según **(SUNAT, 2010)** se entiende en cualquier ingreso que provenga de la enajenación de bienes que no están destinados a ser comercializados en el ámbito de un giro de negocio. Sin embargo, todo acto de disposición se

transmite a la propiedad de título oneroso. Surgen valores representativos de cédulas hipotecarias, unas obligaciones al portador u otros valores mobiliarios. Cuando la venta es mayor al costo de adquisición de la acción, la ganancia obtenida es considerada como ganancia de capital.

Mientras **(Tomes, 2001)** define que los aumentos en el patrimonio provenientes de transacciones secundarias o incidentales de una entidad y de todas las transacciones que afectan a la entidad, son entradas netas que provienen de actividades secundarias de una compañía. La ganancia es un beneficio económico obtenido por el capital invertido, por lo tanto, en una empresa lo que se requiere es que tenga mayor ganancia y menos pérdida, para que así, la empresa progrese y siga adelante.

Utilidad

Según **(La Gran Enciclopedia Económica, 2005)** dice: que es una actitud de bien o de servicio para satisfacer la necesidad humana. También es la magnitud variable que aumenta una cantidad consumida.

Asimismo **(Guajardo, 2001)** dice: que es la cualidad de adecuar, la información contable, al propósito del usuario, su característica significa que: la información pueda ser utilizada para la toma de decisiones de los usuarios. Dado que, es importante precisar las características de la información financiera.

También **(Tomes, 2001)** lo cual es un exceso del beneficio sobre el sacrificio, los aportes de los propietarios y los ingresos de la empresa aumentan el patrimonio de los propietarios. La utilidad neta aumenta la participación de los propietarios en la compañía, cada ingreso es un activo recibido (aumenta el patrimonio ganado). La utilidad nos da a conocer la condición del valor útil, para satisfacer las necesidades humanas

Ingresos Ordinarios:

Según **(Effio, 2011)** Ingreso de actividades ordinaria es la entrada bruta de beneficios económicos, durante el periodo surgido en el curso de las actividades ordinarias de una entidad, siempre que la entrada de lugar a un aumento en el patrimonio, que no esté relacionado con las aportaciones de los propietarios de ese patrimonio.

- **Reconocimiento del ingreso en la venta de bienes:** Los ingresos de actividades ordinarios procedentes de la venta de bienes deben ser reconocidos y registrados de los estados financieros cuando se cumplen todas y cada una de las siguientes condiciones:
 - a. La entidad ha transferido al comprador los riesgos y ventajas de tipo significativo, derivados de la propiedad de los bienes.
 - b. La entidad no conserva para sí ninguna implicación en la gestión corriente de los bienes vendidos , en el grado usualmente asociado con la propiedad, ni retiene el control efectivo sobre los mismos.
 - c. El importe de los ingresos de actividades ordinarias pueda medirse con fiabilidad.
 - d. Sea probable que la entidad reciba beneficios económicos asociados con la transacción.
 - e. Los costos incurridos o por incurrir, en relación con la transacción puede ser medidos con fiabilidad.

También **(Ruiz, 2004)** comprenden solamente las entradas brutas de beneficios económicos recibidos y por recibir, por parte de la entidad, por cuenta propia. Las cantidades recibidas por cuenta de terceros, tales como impuestos sobre las ventas, sobre productos o servicios o sobre el valor añadido.

Por lo tanto, se dice que tiene como finalidad tener como entrada los hechos económicos que tiene una empresa para así saber el valor añadido que se realiza; las percepciones que obtiene el Sector Público en el desempeño de sus actividades.

CUENTAS DE INGRESOS FINANCIEROS

Las cuentas son específicas, para poder lograr los valores de interés de la empresa teniendo en cuenta que, cada cuenta se debe utilizar respectivamente a un determinado tipo de función ya definido.

Clasificación

Participaciones en capital

Según **(Aguirre, 2000)** comprenden aquellos rendimientos que la empresa haya obtenido por la técnica o posesión de participaciones en capital, aquella principal característica definitoria, es la que se derivan de la titularidad de acciones o participaciones en otras empresas, frente a los producidos por su enajenación.

Asimismo **(Julía & Server, 2005)** dicen que: las “rentas a favor de la empresa provenientes de las participaciones de la capital de otras empresas (Dividendos)”

Por lo tanto, se realiza las acciones en empresas diferentes que producen una transmisión de productos, con una técnica que se ha obtenido por el capital.

Valores de renta

Según **(Aguirre, 2000)** los ingresos que se recogen, son los ingresos por intereses de valores de renta fija, en general tienen fijado previamente la retribución. También carece del carácter aleatorio y el margen en cuanto a la variabilidad que tenían los rendimientos correspondientes a las inversiones con valores de renta variable. La problemática valorativa, existe en la

valoración del correspondiente ingreso, que ya viene fijada en la emisión de los oportunos valores.

También **(Julía & Server, 2005)** “Intereses de valores negociables a favor de las empresas”.

Es la renta fija de valores de interés, a favor de la empresa, además la problemática valorativa, ya viene fijada, en las condiciones de la emisión de los oportunos valores.

Créditos a Largo Plazo

Asimismo **(Aguirre, 2000)** los importes de los intereses de préstamos y otros créditos, devengados durante el ejercicio, siempre que el vencimiento de los mismos sea superior al año. Estos están constituidos por dos vías principalmente:

- a. De capitales financieros entregados a terceros, a plazo superior a un año, siempre que no se instrumenten mediante títulos valores.
- b. Del aplazamiento en el cobro de créditos no comerciales a largo plazo.

Se refiere a los préstamos que se realiza dependiendo al vencimiento que sufre al año, dependiendo de las capitales que se entregan al largo plazo.

Créditos a corto plazo

Según **(Aguirre, 2000)** son importes de los intereses de préstamos y otros créditos. Estos ingresos financieros están constituidos por los rendimientos, generalmente de carácter explícito, procedentes de dos vías principalmente:

- a. De Capitales financieros entregados a terceros, a plazo inferior a un año, siempre que no se instrumenten mediante títulos valores o empréstitos.

- b. Del aplazamiento en el cobro de créditos no comerciales a corto plazo. Por lo tanto, los ingresos que generan los intereses en préstamos en corto plazo.

Teniendo en consideración las tantas entidades financieras hoy existentes la persona tiene la libre potestad de elección acorde sus ingresos y al nivel económico que encuentra; es por este motivo, que existe a largo plazo.

Descuentos sobre empresas

El antes citado autor dice: que son descuentos y asimilados que le concede la empresa a sus proveedores, por pronto pago, estén o no incluidos en factura. También cabe señalar que si los descuentos se consiguen en el propio momento de la compra, esto es, por el pago al contado, será diferente la contabilización del supuesto de descuentos obtenidos por pagar anticipadamente, pero en un monto posterior a la compra a anteriormente realizada.

Por lo tanto, se analiza que al tener descuentos no están referidos en incluir en las facturas, se efectúa por el pago anticipado.

Beneficios en valores negociables

Según (**Aguirre, 2000**) dice: que se recoge los beneficios que haya obtenido la empresa al recopilar valores, tanto de renta fija, como variable.

Asimismo (**Julía & Server, 2005**) se refiere “enajenación de los mismos, cuando el valor de venta es superior al de adquisición, excepto los correspondientes a la cartera de control en las empresas vinculadas”.

Este tema trata de recopilar datos para el beneficio de la propia empresa, con la finalidad de incluir una renta fija.

Diferencias positivas de cambio.

Según (Aguirre, 2000) nos dice: que es un beneficio dado por las modificaciones del tipo de cambio en valores de renta fija, créditos, deudas y efectivo, en moneda extranjera.

También **(Julía & Server, 2005)** nos expresa que son “beneficios producidos por modificación en el tipo de cambio de valores de renta fija, créditos, deudas y efectivo en monedas extranjeras que no disponga la empresa, de acuerdo con los criterios señalados en la Normas de Valoración”.

En conclusión: es la modificación que se realiza con la renta fija, también incluye la moneda extranjera que no pueda tener la empresa, utilizando las Normas. 15

Otros ingresos financieros.

Según **(Aguirre, 2000)** se refiere esta cuenta, de carácter residual, se registra ingresos de naturaleza financiera no recogidas en otras de este capítulo.

Asimismo **(Julía & Server, 2005)** es un” interés de cuentas corrientes, de ahorro, imposiciones a plazos”. Por lo siguiente, se refiere a los ingresos que no están incluidos en el capítulo, teniendo otros ingresos que se efectúan en la empresa.

Ingresos Familiares

Definición

En general, el ingreso del hogar se define como la suma de los ingresos de todos sus miembros y los que se captan de manera conjunta, tanto en efectivo como en especie. En este marco, los dos principales conceptos de ingreso familiar son el **ingreso total del hogar y el ingreso disponible del hogar**. El ingreso total del hogar es igual a la suma de los ingresos formados por:

- a. Los sueldos y salarios en dinero y especie, las contribuciones de los empleadores a la seguridad social y a planes similares (cajas de pensiones, seguros de enfermedad, etc.), y la renta empresarial bruta de sociedades no incorporadas,
- b. La renta de la propiedad (constituida por la renta imputada de los ocupantes de sus propias viviendas, intereses, dividendos, rentas, regalías, patentes, derechos de autor, y otros similares), y
- c. Las transferencias corrientes y otros beneficios recibidos (que incluyen los ingresos de beneficios de la seguridad social, pensiones y beneficios de seguros de vida y otras transferencias corrientes).

Al deducir de este ingreso total, los impuestos directos y las contribuciones a la seguridad social y al fondo de pensiones (gastos obligatorios) se obtiene lo que se conoce como el ingreso total disponible del hogar. Disponible para el consumo final de los hogares (en efectivo y en especie), otros gastos (de no consumo) no obligatorios y para el ahorro.

Los sueldos y salarios deben incluir todos los pagos que los empleados reciben por su trabajo, en efectivo o especie, y antes de deducir sus propias contribuciones a la seguridad social, impuestos y conceptos parecidos. Incluyen también los pagos por concepto de comisiones, propinas y bonificaciones, indemnizaciones por costo de vida, vacaciones, horas extras, gratificaciones, ausencias por enfermedad y otros pagos directos del empleador. El costo de los alimentos, hospedaje, transporte y ropa ordinaria que el empleador provee a los empleados sin costo alguno o a costos reducidos, se debe considerar como sueldos y salarios en especie. Los uniformes y otra ropa de trabajo que se suministra sin costo no se consideran como parte de los salarios.

La renta empresarial bruta de los hogares está constituida fundamentalmente por los beneficios (excedente de explotación antes de deducir el consumo de capital fijo) de las empresas no constituidas en

sociedad incluidas en el sector de hogares. Dicha renta es igual al valor bruto de la producción, deducidos los insumos y materiales, remuneración de empleados, rentas, intereses e impuestos pagados. La producción bruta, incluye los bienes y servicios que se producen para el mercado, para suministrarlos a los empleados gratuitamente o a precios reducidos y para el autoconsumo. En general, debe tenerse en consideración lo siguiente. La producción del hogar que se consume dentro del periodo de referencia debe considerarse como gasto de consumo, y el valor correspondiente como ingreso. Del mismo modo, el consumo de las existencias de los negocios (almacenes, etc.) debe considerarse como gasto de consumo y el valor correspondiente como ingresos.

La renta de la propiedad se compone de la renta imputada de las viviendas propias (ingreso obtenido de la ocupación de las viviendas por sus propietarios) y los ingresos por la tenencia de activos financieros, edificios, tierras y activos intangibles (como los derechos de autor y patente), es decir, rentas, intereses, dividendos, alquileres y regalías recibidas. Las transferencias corrientes y otras prestaciones, comprenden las prestaciones de la seguridad social, pensiones y anualidades de seguros de vida y otras transferencias corrientes recibidas (pagos de asistencia social desde el gobierno, becas, ayudas de instituciones benéficas, pensiones por divorcio, regalos en efectivo y cualquier otra asistencia que se reciba de manera regular).

Los impuestos directos y las contribuciones a la seguridad social, en realidad gastos no imputables al consumo. Se deducen del ingreso total del hogar, para obtener el ingreso disponible del hogar, como se ha indicado anteriormente.

Debe tenerse en consideración, finalmente, que el servicio doméstico que vive en el hogar, si bien se le considera como miembro, la información sobre sus ingresos deben ser tomados en cuenta en el momento que se tenga que hacer las estimaciones del ingreso familiar al nivel macro. Los sueldos y

salarios que paga el hogar por el servicio doméstico deben aparecer como gastos de consumo para el hogar y como ingreso para el servicio doméstico.

Opciones de Ingresos

Suma de los valores reportados en los diez rubros de ingresos considerados, es decir, los ingresos mensuales que normalmente recibe cada individuo son:

- a. La actividad principal
- b. La actividad secundaria
- c. Otras actividades
- d. Alquileres o rentas
- e. Intereses o dividendos
- f. Ayuda familiar del país
- g. Ayuda familiar del exterior
- h. Jubilación o pensión
- i. Pensiones por divorcio o cuidados de hijos
- j. Otros

1.2.1. Teorías de los Ingresos.

a) SMITH, Adam (1776); el “Padre de la economía política”, y su libro principal “Investigación sobre la Naturaleza y Causas de la Riqueza de las Naciones”, que muchos economistas consideran de gran importancia.

La libertad económica según Smith, se impone por los motivos siguientes:

1° A priori: se da el orden espontáneo forzosamente, pues es mejor para todos trae beneficios tanto individuales como sociales.

2° A posteriori: se dice que cada individuo tiene libre albedrío para decidir lo que más le conviene y elegir los fines para lograr lo que se ha propuesto.

3° Por la armonía preestablecida: Adam Smith Cree que existe acuerdos y armonías entre lo que quieren lograr las personas. La famosa “mano invisible” se encarga de lograr que el interés general sea igual a la suma de todos los intereses particulares.

La Riqueza: Smith empieza la introducción de su obra con una definición de la riqueza, que es una verdadera declaración de principios:

El trabajo anual de cada nación, es el fondo que en principio la provee de todas las cosas necesarias y convenientes para la vida, y que anualmente, consume el país. Dicho fondo se integra siempre, o con el producto inmediato del trabajo, o con lo que mediante dicho producto se compra de otras naciones.

Cuando las personas de una nación trabajan conjuntamente, se puede producir lo suficiente para tener un nivel de vida digna, y participar en el desarrollo del país, y hacer que se obtenga el patrimonio para comprar productos necesarios a otros países.

En esta definición encontramos tres ideas principales:

- 1° La riqueza está constituida por las cosas convenientes o necesarias para la vida. Adam Smith exige que las cosas sean “consumibles” para ser parte de la riqueza.
- 2° La riqueza es algo así como un flujo, una corriente de producción. Adam Smith considera como riqueza al Producto Nacional y no al Capital nacional.
- 3° El fondo de donde sale la riqueza es el trabajo. Ni el comercio exterior ni la agricultura constituyen exclusivamente el fondo de la riqueza, sino el trabajo aplicado a la agricultura y a la industria.

Adam Smith, estaba a favor de la productividad de la agricultura, pues, considera que los servicios, proporcionan poca riqueza, y poco desarrollo.

El trabajo es lo fundamental, tanto para producir los recursos y transformarlos hasta convertirlos en productos terminados y en todo momento, el factor trabajo es útil, mucho más importante cuando se ofrece un servicio, todo trabajo requiere un sacrificio y esfuerzo, por eso debe ser gratificado adecuada y equitativamente.

Adam Smith distingue tres clases de ingresos:

Los salarios.

Determinación de los salarios. Se determinan por pacto entre las partes empresarias, cuyos intereses son opuestos.

Los patronos siempre llevan ventaja porque: 1.Pueden ponerse de acuerdo con mayor facilidad, por ser menos. 2.Las leyes autorizan sus asociaciones, mientras que prohíben las de los trabajadores. 3.En la disputa con los obreros, pueden resistir más tiempo, mientras que los obreros, tienen que ceder para trabajar y no morir de hambre. 4.Porque entre ellos existe un acuerdo tácito para no elevar los salarios. 5.Porque, a veces se ponen de acuerdo secretamente, para descender los salarios por debajo de la tasa natural. 6.Las autoridades, sancionan a los obreros coaligados más nunca a los patronos. 7.Los obreros son más desorganizados. 8.El hambre obliga a someterse a los obreros.

Nivel mínimo de los salarios. El nivel de subsistencia.

El salario no debe establecerse por debajo del nivel de subsistencia. "Para sustentar una familia de trabajadores de la clase más baja, el trabajo del marido y de la mujer debe sobrepasar en algo a lo que es estrictamente necesario para su propio sustento"

Niveles de salarios distintos del nivel de subsistencia. Hay circunstancias en las que el salario se eleva por encima del nivel de subsistencia. Esto ocurre siempre que la demanda de mano de obra va aumentando continuamente. “El salario alto, así como es el efecto necesario, es el síntoma natural del crecimiento de la riqueza nacional”. No cree que el aumento del salario vaya a traer consigo una disminución del esfuerzo del trabajador, sino que, hará templar el ardor del obrero para que no eche a perder su salud.

Los salarios altos estimulan la actividad económica, son causa del progreso económico. No cree que el alza de los salarios, tienda a provocar un aumento de precios que convierta en puramente nominal el aumento.

b) SOTELO ASENCIO, José Luis (1817); en su análisis nos refiere a la teoría de los ingresos, describe también la teoría de la subsistencia, la teoría marxista, la teoría relativa de la oferta y la demanda y la teoría de los salarios altos.

Este pensador establece que el aumento de los salarios va a depender de la riqueza que tengan los países en crecimiento donde hay más mano de obra, más producción, por lo tanto, los salarios se elevarán.

En la “**teoría de la subsistencia**” propuesta en 1817 por David Ricardo en su obra “Principios de economía política y tributación” dice: que la mano de obra tiene un precio natural, porque, constituye la remuneración que le permite subsistir al trabajador y un precio de mercado, porque, puede haber fluctuaciones positivas o negativas del precio natural, si son positivas el trabajador puede disfrutar cómodamente de sus ingresos y si son negativas, el trabajador se encuentra en situaciones de miseria.

La “**teoría marxista**” fue propuesta por Carlos Marx en su obra “El Capital” donde hace mención la diferencia de la fuerza de trabajo y trabajo para establecer en que se basa la retribución que hace el patrono

a su trabajador, le paga por su fuerza de trabajo, porque, si este vende su trabajo lo haría bajo la forma de mercancía, pero como no es poseedor de medios de producción no puede vender su trabajo.

Otro tema con el trabajo y su remuneración es el relacionado con la jornada de trabajo y que se divide en dos partes: una primera llamada **“tiempo necesario de trabajo”** en que la labor que realiza el trabajador, tiene significado de obtención de bienes y servicios para satisfacer sus necesidades y de sus familia y la segunda **“tiempo excedente de trabajo”** sirve de utilidades al empleador (plusvalía) y no se le paga al trabajador.

La **“teoría relativa de la oferta y la demanda”** fue defendida por Marshall en “Principios de Economía” e hizo su aparición con el desarrollo del sindicalismo y la negociación colectiva, ha perdido vigencia, debido a dos factores: los salarios sean negociados por los sindicatos, impidiendo que estén sujetos al libre juego de la economía y el otro factor la intervención del Estado en la economía, para el establecimiento de un salario mínimo.

La **“teoría de los salarios altos”** llamada también la teoría del consumo, propuesta por Henry Ford en 1915, este planteamiento radica en la creencia de que los salarios altos inducen a un mayor consumo y que generan una mayor capacidad de compra por parte de los asalariados y de la población en general.

En un proceso productivo, un aumento en los salarios genera una mayor capacidad de consumo; esa capacidad de consumo exige una mayor producción, para satisfacer la demanda; la mayor producción, genera una disminución de los precios y un consecuente aumento en las ventas; ese aumento en las ventas va a determinar la obtención de mayores utilidades para los productores, utilidades que van a permitirles efectuar nuevas inversiones que se traducirá en mayor productividad, que

generará nuevos aumentos salariales, completándose así el ciclo del proceso.

Sistema de Remuneraciones Equitativos:

Uno de los servicios que presta nuestro estudio es el diseño y puesta en práctica de sistemas de remuneraciones diferenciales. Donde la gente trabaja por el compromiso o en de la motivación salarial.

La Teoría de la Organización Requerida, presenta una teoría simple sobre lo que la gente desea de su trabajo:

- La oportunidad de aplicar a pleno la propia capacidad.
- Una remuneración diferencial equitativa por su trabajo.

El segundo punto, significa que la remuneración debe ser distinta para cada empleado, y que debe ser sentida como justa por todos. El objetivo de un buen sistema de remuneraciones es crear y sostener esta situación.

Un buen sistema de remuneraciones persigue dos objetivos.

- Remunerar de manera diferencial y equitativa a todos los empleados.
- Mantener una posición ante el mercado, que permita la captación y retención de empleados.

Elliott Jaques, hizo un notable descubrimiento: la gente tiene un fuerte y vívido sentimiento tanto del nivel de trabajo, del puesto que ejerce, como de la remuneración que equitativamente le corresponde, dentro de su zona económica.

Este descubrimiento recibió el nombre de Paga Sentida, como Justa (fairfeltpay). La función de un sistema de remuneraciones, es lograr que el valor económico que reciben los empleados, responda en el mayor grado posible a estos registros intuitivos. Existen validaciones

del mayor rigor estadístico sobre los valores, que la gente siente como justos en relación con el trabajo que realiza.

El sistema que empleamos establece remuneraciones diferenciales sobre dos variables principales:

- El nivel de trabajo del puesto ocupado.
- El nivel de desempeño de la persona en tal puesto.

En ocasiones es adecuado o necesario agregar otras variables, pero éstas cumplen una función secundaria.

El Sistema de Remuneraciones:

La construcción de un sistema equitativo comprende las siguientes etapas:

1. Medir el nivel de trabajo de los puestos, mediante el método del Alcance-Temporal de la Discreción.
2. Agrupar los puestos de similar nivel de trabajo, cualquiera sea su pertenencia funcional, perfil técnico, recursos a cargo, etc.
3. Construir escalas de remuneraciones para cada uno de estos grupos. Estas escalas tienen valores monetarios mínimos y máximos y varios niveles diferenciados por una progresión porcentual.

c) SO Alvin; en su Teoría de la Modernización, afirma que hay tres elementos principales e históricos. Después de la Segunda Guerra Mundial, que favorecieron el inicio de la teoría del desarrollo de la modernización. Primero, el surgimiento de los Estado Unidos como una potencia. Mientras otros países occidentales, como Gran Bretaña, Francia y Alemania quedaron debilitadas después de la Segunda Guerra Mundial, Los Estados Unidos resultaron fortalecidos

después de la guerra. Este país se convirtió en un líder mundial con la implementación del Plan Marshall para reconstruir a la devastada Europa occidental, además del apoyo político y financiero dentro de perspectiva de "contención y prioridades" diseñada por George Kennan. Esta estrategia benefició economías emergentes como Taiwán, Corea del Sur y Japón, por sobre prioridades de apoyo a la integración en Latinoamérica.

Segundo, se difundió un movimiento comunista mundial unido.

La ex Unión Soviética extendió su movimiento no sólo a Europa Oriental, sino también a China y a Corea. Tercero, hubo una desintegración de los imperios coloniales europeos en Asia, África y Latinoamérica, dando lugar a nuevas naciones -estados en el Tercer Mundo. Estas recién conformadas naciones buscaban un modelo de desarrollo para promover sus economías y aumentar su independencia política.

La teoría de la modernización, establece que las sociedades modernas son más productivas, los niños están mejor educados, y los necesitados reciben más beneficios. El análisis de Smelser afirma que las sociedades modernas tienen el aspecto particular de la diferenciación estructural particular, es decir, una definición clara de las funciones y papeles políticos de las instituciones.

Los principales supuestos de la teoría de la modernización, se basan fundamentalmente en concebir a la modernización, como un proceso que se realiza a través de fases. De conformidad con la teoría del desarrollo económico de Rostow, para una sociedad en particular existen cinco etapas. Resumiendo, estas cinco etapas son: (i) la sociedad tradicional; (ii) precondición para el despegue; (iii) el proceso de despegue; (iv) el camino hacia la madurez; y (iv) una sociedad de alto consumo masivo.

Como fundamentos esenciales, incluyendo aquellos en los que se basan los planteamientos de Rostow, la teoría de la modernización se caracteriza por establecer:

- La modernización es un proceso europeizado y/o americanizado; en la literatura modernizadora, hay una actitud complaciente hacia Europa Occidental y hacia los Estados Unidos.
- Por último, la modernización es un proceso largo. Es un cambio basado más en la evolución que en un salto revolucionario. Tardará generaciones e incluso siglos para que culmine, y su impacto profundo sólo se sentirá a través del tiempo.

d) Teoría de la Revolución en los Ingresos:

Es una de las teorías de la actual economía política burguesa; según esta teoría, en varios países capitalistas desarrollados se ha producido un cambio radical en la distribución de los ingresos mediante la redistribución de la renta nacional en favor de las capas de la población peor remuneradas, sobre todo los obreros y empleados, se han reducido las ganancias de los capitalistas, han desaparecido las diferencias entre la burguesía y los trabajadores y se ha constituido -afirman- una sola "clase media".

En realidad, el capitalismo moderno presenta un abismo nunca visto antes en la situación económica de las clases: una concentración de colosales riquezas en manos de unos pocos, por una parte, y la miseria, la necesidad extremada entre millones de trabajadores por otra parte. En el año 1955, cerca de un 7 % de las familias de los Estados Unidos recibieron el 65 % de todos los ingresos, y al 93 % de las familias restantes les correspondió el 35%. Por otra parte, el número de familias con ingresos mínimos aumenta sin cesar. En Inglaterra, según datos

oficiales, el 1 % de la población ha concentrado en sus manos el 50 % de toda la riqueza nacional.

Esta desigualdad de bienes se completa con el crecimiento constante del costo de la vida, con el descenso del salario real de la clase obrera, con un paro forzoso crónico, con el aumento de la deuda en el crédito de consumo y con el aumento de la explotación de los trabajadores. La teoría de la "revolución en los ingresos" constituye una falaz invención de los ideólogos de la burguesía monopolista con el fin de perpetuar el dominio del capital monopolista, dar un fundamento al mito sobre la liquidación de la pobreza y la miseria, sembrar, entre los trabajadores de los países capitalistas, la ilusión de que se borran las diferencias entre el obrero y el capitalista, propagar la política de la colaboración de clases.

Características socio-económicas de los hogares

La matriz del hogar

En el informe del INEI - Centro de Investigación y Desarrollo (CIDE), Perú: Características Socio económicas de los Hogares 1971-72 - 2003-04. En este estudio considera oportuno plantear el análisis del hogar, como un sistema, cuyos componentes se muestran en una matriz que cuenta con 6 módulos principales: I. Socio – Demográfico, II. Vivienda, III. Servicios, IV. Equipamiento, V. Ingresos, VI. Gastos, en cuanto a las Características socio-económicas de los hogares, esta publicación describe al tamaño del hogar, Composición del Hogar, Situación económica, Nivel de Ingresos, Situación de ganancias, Ingreso familiar

En este informe compara y permite apreciar la manera cómo los hogares han aumentado los niveles de educación de sus miembros, si han capitalizado su vivienda; si han tenido un mayor acceso a los servicios de agua, electricidad y telefonía; si han incrementado su equipamiento con bienes de consumo durable; si han aumentado sus ingresos y a través de qué fuentes de ingreso; y cómo ha variado el valor y la composición de su gasto familiar. Esta información permite comprender mejor el desempeño de la economía del país y la manera

cómo se distribuyen los beneficios del crecimiento entre las familias. Cotejando los resultados de estas encuestas se ha podido evaluar la capitalización de los hogares midiendo la variación de los activos y estimar la mayor prosperidad de las familias, observando el mayor acceso a los servicios públicos, el aumento del ingreso familiar, los cambios absolutos y relativos en las fuentes de ingreso y en la composición del gasto familiar.

Indicadores sociales

Se refiere a los gastos, servicios, equipamiento y vivienda de los hogares familiares.

En cuanto a los gastos familiares se puede detallar: Alimentos, Vivienda, Transporte, Educación, Salud, Muebles, Vestido, y Otros gastos.

En cuanto a los servicios: Agua, Servicio higiénico, Alumbrado: Electricidad

En cuanto a equipamiento se refiere a, que si las familias cuentan con: TV color, Refrigeradora, Teléfono fijo – Celular, Computadora, Auto y/o Motocicleta.

En cuanto a vivienda se refiere a, que si las familias cuentan con: N° de Habitaciones, Paredes: Ladrillo. Pisos: Cemento. Techos: Concreto. Techos: Calamina-Teja

DESARROLLO

Giovanni E. Reyes, Ph.D. Comercio y Desarrollo: Bases Conceptuales y Enfoque para América Latina y el Caribe:

Se entiende como desarrollo, la condición de vida de una sociedad en la cual las necesidades auténticas de los grupos y/o individuos se satisfacen mediante la utilización racional, es decir sostenida, de los

recursos y los sistemas naturales. Para ello, se utilizarían tecnologías que no se encuentran en contradicción con los elementos culturales de los grupos involucrados. Este concepto integra elementos económicos, tecnológicos, de conservación y utilización ecológica, así como lo social y político. La esfera de poder, dentro del contexto social se hace necesaria como forma organizativa y de cohesión legítima, legal y funcional dentro de grupos sociales y como instancia de toma de decisiones entre individuos.

Un sentido con mayor aplicabilidad y concreción en la definición de desarrollo establecería que el mismo está caracterizado por condiciones en las cuales los bienes y servicios se encuentran crecientemente al alcance de los grupos sociales que conforman la sociedad.

Esta característica implicaría una mayor integración social y económica dentro de las sociedades, y por ello se disminuiría la existencia de grupos viviendo en condiciones de marginalidad.

Por otra parte, el desarrollo establecería una condición de acceso a los servicios sociales y a la participación social activa. En el primero de los casos se hace referencia a los sistemas de educación, y a la satisfacción de las necesidades de sobrevivencia en términos de alimento, vivienda, vestido, salud y seguridad. En el caso de la participación social activa se refiere a la capacidad del individuo y de las instituciones sociales a garantizar que las agrupaciones de poder sean instancias de intermediación entre los sujetos y actores en la toma de decisiones.

De conformidad con los conceptos dados a conocer como fundacionales en términos del desarrollo por la **Organización de Naciones Unidas - ONU-**, en su Informe Anual de Desarrollo Humano de 1990, se tiene que el desarrollo en general es básicamente un proceso de vida que permite

contar con alternativas u opciones de selección para las personas. Las aspiraciones de las personas pueden ser muchas, pero fundamentalmente se refieren a tres: (a) la búsqueda de conocimientos; (b) la posibilidad de tener una vida prolongada y saludable; y (c) tener acceso a los recursos que permitan un aceptable nivel de vida. Es a partir de estas tres finalidades que se derivan muchas otras.

Uno de las principales características de los conceptos de la ONU es la reafirmación que las medidas macroeconómicas centradas en aspectos de producción y su relación con las poblaciones -caso de ingreso per cápita-, tienen limitaciones. Entre estas limitantes se encuentra la evidencia de que el desarrollo si bien es cierto implica la posesión económica hasta cierto nivel, no se reduce sólo al aspecto de riqueza. Se hace énfasis en que el desarrollo humano incluye dos facetas complementarias: Una de ellas es la formación de las capacidades humanas. La otra, que esas capacidades puedan ser ejercidas en las diferentes esferas de la vida: económica, social, cultural o política.

El progreso es un concepto que indica la existencia de un sentido de mejora en la condición humana. La consideración de tal posibilidad fue fundamental para la superación de la ideología feudal medieval, basada en el teocentrismo cristiano y expresado en la escolástica....

Dados los múltiples usos del concepto de desarrollo, es difícil encontrar un consenso en el mismo, ya que muchas veces, se parte de un concepto teniendo en cuenta la finalidad de la utilización del mismo o el ámbito en el cual se esté trabajando.

Un concepto de desarrollo ampliamente difundido es aquel que indica que En términos económicos implica que para la población hay oportunidades de empleo y satisfacción de al menos las necesidades

básicas. Esto indica cierta distribución de la riqueza para lograr el acceso de toda la población a servicios básicos, pero una vez satisfecho esta condición, pueden existir numerosas distribuciones de la riqueza que la satisfagan.

Este concepto de desarrollo también choca con ciertos tipos de crecimiento económico, específicamente contra aquel que no utilice de modo sustentable los recursos naturales, o que no respete las tradiciones o las culturas. En este sentido se puede mencionar por ejemplo, la tala de bosques, que en términos contables genera crecimiento económico en el corto plazo, va en contra del desarrollo al eliminar recursos naturales y no respetar los derechos humanos, tradiciones y cultura de los habitantes de la zona.

Asimismo, vemos que los conceptos de desarrollo suelen incluir cierta ideología correspondiente al paradigma o marco de pensamiento en el que se encuentra ubicado el autor. Por ejemplo, un concepto de desarrollo ligado a la sociedad moderna y al sistema de producción capitalista, contiene la intención de maximización del beneficio y el estímulo para lograr avances tecnológicos. Esto se vio reflejado en el énfasis que se le dio a la acumulación de capital en los conceptos de desarrollo utilizados en las décadas del 1950 y 60.

Luego, en la década de los 70, comienza a tener más importancia el concepto de Desarrollo Sustentable, y así, durante los años 80 y 90 la preocupación por el medio ambiente y la sostenibilidad son objetivos fundamentales del desarrollo. **En 1972 en la conferencia de las Naciones Unidas** se indicó que un desarrollo justo sería aquel cuyo objetivo básico consistiera en utilizar los recursos naturales para la satisfacción de las necesidades del hombre, asegurando al mismo tiempo la mejora de la calidad de vida de las generaciones actuales y futuras. **(Lidia Inés Díaz Gispert)**

AmartyaSen tuvo una gran influencia en las actuales definiciones del concepto de desarrollo, fijando el concepto de libertad al concepto de desarrollo. Organizaciones internacionales como la Organización de las Naciones Unidas incorporaron esta idea, viéndose plasmada al menos en sus documentos de trabajo. En su informe anual de desarrollo humano, indican que el desarrollo es básicamente un proceso de vida que permite contar con alternativas u opciones de selección para las personas. Las aspiraciones de las personas se pueden agrupar en tres categorías:

- La búsqueda de conocimientos.
- La posibilidad de tener una vida prolongada y saludable.
- Tener acceso a los recursos que permitan un aceptable nivel de vida.

De estas amplias condiciones se derivan muchas otras que son necesarias para satisfacerlas. Por ejemplo, si bien es necesario cierto grado de satisfacción material, se requiere la formación de capacidades humanas y que esas capacidades puedan ser ejercidas en otros ámbitos además del económico, como ser el social, el cultural o el político. Por ejemplo, una dictadura que satisfaga ampliamente las necesidades materiales de los individuos de un país, choca con este concepto de desarrollo ya que no permite contar con alternativas de selección para las personas en los ámbitos políticos, y eventualmente tampoco en el ámbito cultural. Encontraremos que el desarrollo está vinculado a la acción de desarrollar o a las consecuencias de este accionar. Es necesario, por lo tanto, rastrear el significado del verbo desarrollar: se trata de incrementar, agrandar, extender, ampliar o aumentar alguna característica de algo físico (concreto) o intelectual (abstracto).

Cuando el concepto de desarrollo se aplica a una comunidad de seres humanos, se refiere al progreso en el sentido social, económico, político o cultural.

ECONÓMICO

Según Rondo Cameron, el concepto de desarrollo económico implica crecimiento económico acompañado por una variación de las estructuras o la organización de la economía.

Prebish tiene en cuenta que el concepto de desarrollo, además de incluir conceptos cuantitativos como la acumulación de capital, incluye elementos cualitativos. “no es un mero aumentar de lo que hoy existe sino un proceso de intensos cambios estructurales” “la industrialización es la clave del crecimiento del nivel de vida latinoamericano...La industrialización y la tecnificación de la agricultura...”

ECONOMIA

La palabra economía es una expresión que proviene del latín “oconomía” que viene del griego ‘oiko’ que significa: casa y ‘nomía’ que se traduce como: administración, o sea que dicha palabra quiere decir: administración de una casa o el que administra un hogar.

Según el Diccionario de la Real Academia Española, la economía se define desde el punto de vista de tres puntos, que son: 1. Administración eficaz y razonable de los bienes. 2. Conjunto de bienes y actividades que integran la riqueza de una colectividad o un individuo. 3. Ciencia que estudia los métodos más eficaces para satisfacer las necesidades humanas materiales, mediante el empleo de bienes escasos.

Lionel Robbins dice que: “la economía es la ciencia que se encarga del estudio de la satisfacción de las necesidades humanas mediante bienes que siendo escasos tienen usos alternativos entre los cuales hay que optar” (Del libro “Fundamentos de Economía”, Autor: J. Silvestre Méndez;

Mc Graw Hill 3era Edición. Pág. 11). Esta es la que se conoce como la definición subjetiva o marginalista de la economía.

Desde el punto de vista de **Federico Engels**, “la economía política es la ciencia que estudia las leyes que rigen la producción, la distribución, la circulación y el consumo de los bienes materiales que satisfacen necesidades humanas” (Del libro “Fundamentos de Economía”, Autor: J. Silvestre Méndez; Mc Graw Hill 3era Edición. Pág. 11). Ésta es conocida como la definición objetiva o marxista de la economía.

Según el economista inglés **Alfred Marshall (1842-1924)**, “la economía es la ciencia que examina la parte de la actividad individual y social especialmente consagrada a alcanzar y a utilizar las condiciones materiales del bienestar” (Del libro “Fundamentos de Economía”, Autor: J. Silvestre Méndez; Mc Graw Hill 3era Edición. Pág. 11).

Norris C. Clement y John C. Pool en su libro ‘Economía: Enfoque América Latina’, definen la economía “como la rama de las ciencias sociales que estudia los procesos de producción y distribución y el carácter de los ingresos reales” (Del libro “Economía: Enfoque América Latina”, de Norris C. Clement y John C. Pool, Libros McGraw-Hill, Pág. 13.).

Para **Fischer, Dornbusch y Schmalensee**, la economía es el estudio de la forma en que las sociedades deciden que van a producir, como y para quien, con los recursos escasos y limitados (Libro: “Economía” Segunda Edición, de Stanley Fischer, Rudiger Dornbusch y Richard Schmalensee, MacGraw-Hill, Pag. 3.).

Los economistas, **Samuelson y Nordhaus**, en su libro ‘Economía’, definen la economía como: "El estudio de la manera en que las

sociedades utilizan los recursos escasos para producir mercancías valiosas y distribuir las entre los diferentes individuos" (Del libro: "Economía", Decimoséptima Edición, de Samuelson, Paul y Nordhaus William, McGraw -Hill, Pág. 4.).

En otro orden, **Gregory Mankiw**, en su libro 'Principios de Economía', señala que la economía es "el estudio del modo en que la sociedad gestiona sus recursos" ("Principios de Economía", Tercera Edición, de Mankiw, Gregory, McGraw -Hill, Pág. 3.).

Casi todas estas definiciones y otras más, resaltan la importancia que tiene esta ciencia al dedicarse al estudio de los recursos escasos y limitados, la distribución de los mismos entre los diferentes individuos para así satisfacer las necesidades humanas. Además señala que las sociedades deben determinar que van a producir, como y para quien con los recursos disponibles.

DESARROLLO ECONÓMICO

El desarrollo económico es entendido como un proceso donde las condiciones de bienes y servicios se encuentran en estado creciente y al alcance de todos los grupos sociales que conforman la comunidad. Una sociedad donde existe un buen desarrollo económico presenta características de integración económica y social y tendría menos personas viviendo en la marginalidad. Para conseguir el desarrollo económico los países se guían por los principios pautados por la ONU, donde se reafirman las medidas macroeconómicas siempre y cuando estén desarrolladas en pos de una mejor producción que mejore las condiciones de vida de las sociedades. Dentro de esas medidas se brinda especial atención al desarrollo humano, que no solamente engloba las necesidades económicas, sino también las intelectuales y culturales. Por eso, un país en desarrollo debería ofrecer una mejor

formación a sus ciudadanos y una guía para que las capacidades adquiridas de dicha formación pueden ser llevadas a la experiencia laboral, ejerciendo una actividad eficiente en lo económico, social, cultural y político. Los conceptos que están íntimamente relacionados con el desarrollo económico son: aumento del ingreso real per cápita y aumento de la productividad per cápita real en todas las ramas económicas que se encuentren afectadas.

John Cajas Guijarro, Rebelión org, Mayo 2011. El desarrollo económico se puede definir como la capacidad de países o regiones para crear riqueza a fin de promover y mantener la prosperidad o bienestar económico y social de sus habitantes. Podría pensarse al desarrollo económico, como el resultado de los saltos cualitativos dentro de un sistema económico facilitado por tasas de crecimiento, que se han mantenido altas en el tiempo y que han permitido mantener procesos de acumulación del capital. Evidentemente, que los saltos cualitativos, no se dan exclusivamente si se dan acumulaciones cuantitativas de una única variable, pues, los saltos pueden ser incluso de carácter externo y no solo depender de las condiciones internas de un país. Se conoce el estudio del desarrollo económico como la economía del desarrollo.

La política pública generalmente apunta al crecimiento continuo y sostenido económico, y la extensión de la economía nacional de modo que «los países en vía de desarrollo» se hagan «países desarrollados». El proceso de desarrollo económico supone ajustes legales e institucionales que son hechos para dar incentivos, para fomentar innovaciones e inversiones con el propósito de crear un eficiente sistema de producción y un sistema de distribución, para los bienes y los servicios. Para entender por qué ahora solo 1/5 del mundo se considera «desarrollado» (principalmente Japón, Europa Occidental, Estados Unidos, Canadá, Australia, Nueva Zelanda, y pocos más). Se debe tener en cuenta que el mundo, desde el punto de vista de un país desarrollado,

es un mundo de pobreza y escasez y por lo tanto, es fundamental el reconocimiento de que no es que los otros 4/5 del mundo están retrasados, es más bien que el primer mundo ha tenido el «milagro» del desarrollo industrial-capitalista que se originó en Gran Bretaña hacia el fin del s. XVIII y el comienzo del s. XIX y después se difundió a otros países del primer mundo.

El crecimiento económico es una de las metas de toda sociedad y el mismo implica un incremento notable de los ingresos, y de la forma de vida de todos los individuos de una sociedad. Existen muchas maneras o puntos de vista desde los cuales se mide el crecimiento de una sociedad, se podría tomar como ejes de medición la inversión, las tasas de interés, el nivel de consumo, las políticas gubernamentales, o las políticas de fomento al ahorro; todas estas variables son herramientas que se utilizan para medir este crecimiento. Y este crecimiento requiere de una medición para establecer que tan lejos o que tan cerca estamos del desarrollo.

Según Amartya Sen; En su libro Desarrollo y libertad, **Sen** define el desarrollo económico como “un proceso de expansión de las capacidades de que disfrutan los individuos”. De esta manera, la pobreza no es un fenómeno meramente material, sino que es mucho más complejo. Abarca, además cuestiones relacionadas con las políticas sociales, la equidad y los derechos económicos, sociales y culturales. Las capacidades que posee el individuo pasan a un primer plano en la investigación.

Según los autores Gache y Otero (Gache & Otero, s.f.), la "mano invisible" del mercado hace que cada agente económico, al perseguir su propio interés, contribuya al interés general. Estas ideas, expuestas en los primeros capítulos de su obra, son las más conocidas y se siguen debatiendo en nuestros días.

Pero Smith (Anónimo, s.f.), también argumentó a favor de la cooperación social, la educación, la justicia, la paz, la autoestima o la libertad para las colonias, entre otros temas. Estos otros aspectos de su pensamiento han tenido poco reconocimiento por sus críticos y menos desarrollados por sus seguidores del siglo XX.

Por otra parte, David Ricardo (Ayni, 2011), sostenía, en su teoría del agotamiento, que las **economías** capitalistas en el largo plazo tienden al estancamiento y que para evitar esto se debe favorecer un activo Comercio Internacional.

La teoría del desarrollo económico de Ricardo (Anónimo, s.f.), partía del supuesto de que las economías de mercado pasan por tres etapas secuenciales a través del tiempo:

- La primera semejante al proceso descrito por Adam Smith, en la que la economía crece en forma continúa
- La segunda en la que aparecen los rendimientos decrecientes en la agricultura y hacen que la economía crezca a tasas cada vez menores
- Y finalmente una tercera de franco estancamiento.

El alemán Joseph Schumpeter (Benítez , J., & Ruiz Bravo de Mansilla , 2010) en su obra escribe: "el desarrollo se define por la puesta en práctica de nuevas combinaciones". Este concepto cubre los cinco casos siguientes:

- La introducción de un nuevo bien o de una nueva calidad de un bien.
- La introducción de un nuevo método de producción.
- La introducción de un nuevo mercado.
- La conquista de una nueva fuente de aprovisionamiento de materias primas o de bienes semimanufacturados.

- La creación de una nueva organización de cualquier industria. Y ¿quién lleva a cabo las nuevas combinaciones? Se llama empresa la realización de nuevas combinaciones y empresario a los individuos encargados de dirigir dicha realización.

Keynes (Méndez Ibisate, 2006), abogaba por la importancia de una política de los gobiernos y de los bancos centrales y en particular por el rol de las inversiones públicas para reactivar la economía y lograr el pleno empleo, no consideró el efecto de la inversión sobre la capacidad productiva; veía la realidad de su época en función de la necesidad de superarlo.

Robert MertonSolow (Anónimo, 2010), define el desarrollo económico, como el incremento en la inversión en capital humano, que puede contrarrestarse el efecto de la desigualdad social y conformar un pronto incremento de la productividad con medidas crecientes de equidad.

JanTinbergen (Tinbergen&Carracedo Carredano, 1965), se puede decir: "Hoy se cree, que el desarrollo económico, puede promoverse por lo que podríamos llamar una política de desarrollo. Esto no quiere decir, sin duda, que no se utilicen las fuerzas poderosas de la iniciativa privada; pero se espera que puedan evitarse algunos de los errores y desperdicios del pasado.

Esta política de desarrollo tendría cuatro objetivos principales:

- Crear condiciones generales favorables al desarrollo.
- Familiarizar al gobierno mismo, a la comunidad mercantil y al público en general con las potencialidades y ventajas del desarrollo.
- Hacer una serie de inversiones, por lo general de tipo "básico".
- Tomar medidas destinadas a facilitar y a estimular la actividad y las inversiones privadas.

Albert Hirschman (Hirschman, La estrategia de Desarrollo Económico, 1958), menciona que la escasez con que se enfrenta la mayoría de los países en vías de desarrollo no es de capital o de otros recursos, sino de capacidad para adoptar decisiones de inversión eficientes. En esencia, su estrategia de desarrollo económico recomendaba a los gobiernos de estos países, que adoptasen como prioridad de su política económica, el estímulo a aquellas inversiones, que a su vez fueran capaces de inducir un mayor volumen de decisiones de inversión, asociadas o eslabonadas con las primeras. Hasta aquí, la recomendación era común a la doctrina entonces vigente.

Dudley Seers (Seers, 1967), indica la necesidad de un desarrollo social. Considera que la economía de su tiempo no es propicia para países en vías de desarrollo. Propiamente critica la utilización de términos como "desempleo" que para él, no representa la idea, para referirse y analizar los países subdesarrollados. **Para Seers**, el desarrollo económico indica la capacidad de un país, para controlar la pobreza, el desempleo y la desigualdad. Si estos se han agravado no se puede hablar de desarrollo, así el ingreso per cápita se haya duplicado. Por lo tanto, queda el crecimiento económico que no puede ser el fin del desarrollo.

En 1968, organizada por la UNESCO, tuvo lugar la Conferencia intergubernamental para el uso racional y la conservación de la Biósfera, durante la cual tuvo lugar una discusión temprana del concepto de desarrollo ecológicamente sostenible.

El primer estudio, se confió a un equipo interdisciplinario, que utilizó el método de Dinámica de Sistemas desarrollado en el M.I.T. (Massachusetts Institute of Technology) (Gudynas, 2008), en un contexto mundial, se examinaron las interdependencias e interacciones de cinco factores críticos: el crecimiento de la población, la producción de

alimentos, la industrialización, el agotamiento de los recursos naturales y la contaminación. Dos años más tarde se publicó el segundo Informe del Club de Roma, bajo el título de "La Humanidad en la encrucijada", que regionaliza el primer Informe, considerando las grandes regiones mundiales existentes. Su dedicatoria a las generaciones futuras, muestra la motivación profunda del estudio.

En 1972, en la conferencia de las Naciones Unidas se señaló, que un desarrollo justo sería aquel cuyo objetivo básico consistiera, en utilizar los recursos naturales, para la satisfacción de las necesidades del hombre, asegurando al mismo tiempo el mejoramiento de la calidad de vida, de las generaciones actuales y futuras.

En 1983, se conforma La Comisión Mundial sobre Ambiente y Desarrollo, la cual en 1987, presenta su Informe Nuestro Futuro Común, conocido como "Informe Brundtland", por el nombre de su Presidenta, la noruega Gro Harlem Brundtland.

La Comisión unifica los problemas y populariza el término "desarrollo sostenible", que define "el desarrollo que atiende las necesidades del presente, sin comprometer la posibilidad de las futuras generaciones de atender las suyas".

Rondo Cameron (Anónimo, 2000), define desarrollo económico como el incremento sostenido del producto total de bienes y servicios que se producen en una sociedad dada. El crecimiento en el producto total puede darse bien por un aumento en los factores de producción—tierra, trabajo y capital, bien porque se produzca un aumento en la productividad de los factores utilizados. Si aumenta la población puede haber crecimiento del producto total, pero no necesariamente del producto per cápita; más aún, si la tasa de crecimiento de la población crece a mayor ritmo que el producto, la resultante será una disminución

del producto per cápita, tal como ha ocurrido en años recientes en algunos países en vía de desarrollo.

En 1995, La Cumbre Mundial sobre Desarrollo Social aprobó la Declaración de Copenhague (Naciones Unidas, 1995), la cual dice: "estamos profundamente convencidos de que el desarrollo económico, el desarrollo social y la protección del medio ambiente, son componentes de desarrollo sostenible, interdependientes y que se fortalecen mutuamente, lo cual constituye el marco de nuestros esfuerzos encaminados a lograr una mejor calidad de vida para todas las personas".

Para MahbubUIHaq (UIHaq, s.f.), el desarrollo económico pretende la creación de un ambiente en el cual los individuos, tiendan a ampliar su máximo potencial y llevar una vida productiva y creativa de acuerdo a sus necesidades e intereses. Las personas son la verdadera riqueza de cualquier nación. Por ello, el desarrollo implica aumentar las oportunidades para que cada persona pueda vivir una vida que valore. Manifiesta el autor, que el desarrollo, es más que crecimiento económico, que constituye sólo una finalidad para que los individuos tengan más oportunidades. Para que existan mayores oportunidades lo fundamental es desarrollar las capacidades humanas, la variedad de cosas que las personas pueden hacer y ser, en la vida. Las características más esenciales para el desarrollo humano son: disfrutar de una vida larga y saludable, haber sido educado, acceder a los recursos básicos para lograr un nivel de vida digno y poder participar en la vida de la comunidad. Sin estas capacidades, se limita considerablemente la variedad de elecciones disponibles y muchas oportunidades en la vida permanecen inaccesibles.

Sen (PNUD, 2003), influenció las existentes ilustraciones del concepto de desarrollo, centrando el concepto de libertad al de desarrollo.

Organizaciones como las Naciones Unidas se adhirió a esta idea. En su informe anual de desarrollo humano, indican que el desarrollo es un paso que permite referirse a alternativas de selección para los individuos. Las aspiraciones de las personas se pueden agrupar en tres categorías:

- La búsqueda de conocimientos.
- La posibilidad de tener una vida prolongada y saludable.
- Tener acceso a los recursos que permitan un aceptable nivel de vida.

Se refieren a la reorientación de la política de desarrollo, tanto interno como externo. Algo importante que marcan, es el grado de control que el Estado-Nación tiene sobre influencias externas tan significativas.

Para Sen (PNUD, 2003), el desarrollo se entiende como el aumento de las capacidades de los individuos, tanto a nivel económico como cultural, social o político. Asimismo, el desarrollo es la libertad para optar por el tipo de vida que cada quien desee, siempre que se respete la libertad de los demás. Se debe aumentar el poder de las personas para satisfacer su camino.

El autor **CARLOS PARODI (2012)**, en su artículo: **¿Para qué sirven las altas tasas de crecimiento del PBI?**, indica que; Con frecuencia leemos que el Perú tiene las tasas de crecimiento económico más altas de América Latina. ¿Qué significa el crecimiento y de qué manera está vinculado con el bienestar de la población? El crecimiento económico significa producir más y se suele medir a partir de la tasa de variación porcentual con respecto del año previo; por ejemplo, en el período enero-agosto de 2012 la economía peruana creció 6.3%, lo que quiere decir que se produjo 6.3% más que el mismo período del año 2011.

El crecimiento se mide por el aumento en el Producto Bruto Interno (PBI) [1]; el PBI es el valor de mercado de todos los bienes y servicios finales producidos en una economía durante un período de tiempo [2]; entonces,

cuando el PBI aumenta significa que se produce más. Sin embargo, el aumento en el PBI es solo un medio y no un fin en sí mismo. El fin de cualquier estrategia es el desarrollo es el aumento en la calidad de vida de los habitantes de un país, es decir, el desarrollo humano. Crecer es producir más, desarrollar es mejorar la calidad de vida.

Veamos el detalle. El PBI no es un indicador de bienestar por una serie de razones, aunque sí puede estar conectado con el bienestar. Por ejemplo, en la medida que el PBI mide cuánto se produce, incluye la producción de cosas negativas (males) para el ser humano y para el medio ambiente; por ejemplo, producir más drogas o productos hechos por industrias contaminantes; ambos aumentan el PBI, pues se produce más. En términos más simples, el PBI mide cuánto se produce, no cómo se produce ni qué efectos tiene, ni tampoco quién lo produce. De ahí que el crecimiento económico sea solo un medio, pero no un objetivo último de un país.

¿Cómo se conectan el crecimiento con el aumento en la calidad de vida?
En general a través de dos canales.

En primer lugar, si se produce más, podría pensarse que siempre aumenta el empleo. Se sigue que más empleo lleva a mayor ingreso y por ende a mayor demanda por bienes y servicios que elevan el bienestar; pero, ¿es así? No necesariamente; por un lado, el avance tecnológico está originando que la mayor producción se logre con un uso más intensivo de máquinas y tecnología, pero no de personas; la consecuencia es que aumenta el PBI, pero no el empleo. Por otro lado, si los niveles de educación y salud son de baja calidad, no todas las personas son “empleables”. Quieren trabajar, pero no tienen las competencias educativas ni el estado de salud para acceder al empleo, es decir, no están preparadas para tomar los empleos. De ahí que las

reformas en los sectores de educación y salud sean fundamentales para tener un capital humano que pueda sostener el crecimiento futuro.

En segundo lugar, como el crecimiento significa producir más, entonces lleva a un aumento de la recaudación tributaria y por ende de la capacidad de gasto del gobierno. ¿Qué ocurre si el gobierno no sabe cómo gastar los recursos que le “entrega” el crecimiento económico? ¿Y el sector informal que no paga impuestos? La consecuencia es que los aumentos en el PBI no se reflejan en el bienestar.

Las dos razones descritas explican por qué hay muchas economías con excelentes resultados económicos, pero pobres resultados sociales. Además, el aumento en el PBI está acompañado de un aumento en la población.

Por ello se suele usar el PBI por habitante como un indicador alternativo, que mide cuántos bienes y/o servicios podría comprar una persona en un año si los ingresos se dividieran en partes iguales. El uso del PBI por habitante tampoco es un indicador de bienestar pues no es verdad que el ingreso de un país se divida en partes iguales. La distribución del ingreso importa. Cuánto más desigual sean los ingresos en una economía, menor impacto del crecimiento económico sobre el bienestar. Y América Latina es la región más desigual del mundo, incluso que África.

El mensaje es el siguiente: El PBI es un indicador del avance productivo de un país, pero no uno de bienestar; para medir este último se necesitan otros indicadores, **la tasa de pobreza** (medida por diversos métodos), **la tasa de mortalidad infantil**, la proporción de **hogares con acceso a agua potable y desagüe**, **la desigualdad de ingresos**, el acceso a **una educación de calidad**, etc. El tema está en que los resultados económicos no son iguales a los sociales.

Los primeros son una condición necesaria, pero no suficiente para lograr los segundos.

De ahí que en la búsqueda de indicadores que unan lo económico con lo social, entidades como el Programa de las Naciones Unidas para el Desarrollo (PNUD) desde 1990 publica el índice de Desarrollo Humano (IDH), que está compuesto por la esperanza de vida al nacer, la alfabetización de los adultos mayores de 25 años, el acceso a los tres niveles de educación y el ingreso promedio de un habitante del país, es decir, salud, conocimientos e ingresos. En el Informe correspondiente al año 2011, Perú ubica el puesto 80 de 187 países, mientras que los cinco primeros son Noruega, Australia, Países Bajos (Holanda), Estados Unidos y Nueva Zelanda. China, que entre los años 2001 y 2008 creció a una tasa promedio de 10.7% promedio anual, se ubica en el puesto 101. El crecimiento espectacular de China no se ha reflejado, como podría pensarse, en un desarrollo humano alto.

- También se mide a partir del PBI por habitante.
- Para fines del presente post no hago la distinción entre PBI nominal y real; entiéndase que hago referencia al PBI real.
- La esperanza de vida al nacer, mide el número de años que un recién nacido viviría, si las condiciones de salud prevalentes en el momento de su nacimiento, permanecieran durante toda su vida.

Perú: Crecimiento Económico y otras cifras

La economía peruana creció 6.3% en 2012. ¿Qué significa? Que si comparamos el año 2012 con 2011, entonces, la producción aumentó en 6.3%. Veamos los detalles. El PBI tiene distintas formas de ser analizado. Una de ellas es preguntándonos, ¿quién compra lo producido? Para ello debemos suponer que todo lo que se produjo, efectivamente se vendió. Ahí aparecen dos posibilidades: o se vendió

fuera del Perú (demanda externa) o se vendió dentro del Perú (demanda interna). A su vez, la demanda interna tiene cuatro componentes: consumo privado, consumo público, inversión privada e inversión pública. ¿Cómo se han comportado estas variables en 2012, de acuerdo con cifras oficiales?

La demanda externa, es decir, las exportaciones aumentó en 4.8% comparado con 2012 (después de crecer 8.8% en 2011), mientras que la demanda interna lo hizo en 7.4%, después de crecer 7.8% en 2011. La lectura de las cifras presentadas es que se observa una desaceleración de las exportaciones (en gran parte debido a la crisis financiera externa) y un crecimiento estable de la demanda interna.

En términos simples, la demanda interna ha incidido más que la externa en el resultado de 2012.

Si revisamos la demanda interna por componentes, observamos que la inversión privada aumentó 13.6% en 2012, mientras que en 2011 lo había hecho en 13.2%. Por su parte, la inversión pública, luego de una caída de -17.8% en 2011, aumentó en 20.9% en 2012, es decir, recuperó el nivel que tuvo en 2010, aproximadamente. La lectura que puede hacerse de esta información es que la inversión privada es el motor del crecimiento. La fuente principal es el aumento del crédito al sector privado, que fue de 20%.

El problema con la caída de las exportaciones ha sido el aumento del déficit en cuenta corriente de la balanza de pagos a 3.6% del PBI, lo que significa que en buena cuenta, las importaciones crecieron más que las exportaciones. La diferencia fue cubierta por un ingreso de capitales de US\$ 20 244 millones de dólares; como sabemos, el ingreso de capitales financia la brecha externa o déficit en cuenta corriente de la balanza de pagos. En otras palabras, el exceso de importaciones fue cubierto por la inversión extranjera directa (IED) que ingresó al Perú en 2012. La

entrada de capitales permite que el país importe más de lo que exporta y por ende pueda producir más, pero al mismo tiempo crea el riesgo de la dependencia de los capitales externos para sostener el crecimiento.

Por último, la posición fiscal es sólida, con un superávit fiscal de 2.1% del PBI en 2012; esto quiere decir que los ingresos del gobierno, la mayoría de los cuales son tributarios, fueron mayores que el gasto público. Este comportamiento es normal, debido a que el crecimiento económico está correlacionado con el aumento de la recaudación tributaria. Se produce más, las empresas tienen más utilidades y por ende pagan más impuestos.

Ahora bien, más allá de la sostenibilidad de las cifras presentadas (ver post anterior), la cuestión es que la solidez macroeconómica se refleje en un aumento en el bienestar de la población. Ello ocurre a través de dos canales: En primer lugar, la mayor producción genera empleo y este último eleva los ingresos de las familias. En segundo lugar, la mayor recaudación tributaria eleva la capacidad de gasto del gobierno; por ende, el gobierno tiene recursos para gastar más, pero parece que falta capacidad de gestión pública en sus tres niveles: central, regional y local.

Entonces, las cifras muestran lo siguiente: la economía peruana crece con disciplina fiscal y monetaria (la inflación de 2012 fue 2.6, dentro de la meta del BCR). El crecimiento está basado en la inversión privada, la que a su vez se sostiene por el boom crediticio y la inversión extranjera directa. Al tope de la agenda pendiente está la reforma del estado, para que pueda generar un acceso a servicios básicos, como educación y salud, de calidad. Solo así comenzará la necesaria inclusión social.

1.3. Justificación.

1.3.1. Justificación Teórica.

El estudio actual es trascendental y relevante porque ayudará a conocer la teoría en cuanto a ingresos financieros, así mismo, cuáles y cómo son los ingresos de las familias del distrito de Nueva Cajamarca que producen arroz, y de qué manera, influye en el desarrollo económico de este distrito. Por ello para el estudio y medición de la variable ingresos financieros se consideró la definición expuesta en el Plan Contable Empresarial publicado por el Consejo Normativo de Contabilidad N° 043-2010-EF/94, mediante la cual se aprueba la Versión modificada del Plan Contable General Empresarial (PCGE), asimismo, para el término ingresos familiares, la definición descrita en la “Encuestas de Ingresos y Gastos de los Hogares. Un estudio Técnico”, Programa para desarrollar la capacidad nacional para efectuar Encuestas de Hogares, departamento de Desarrollo Económico y Social de las Naciones Unidas y la División de Estadística, Nueva York, 1992.

Para el estudio de la dimensión Características socio-económicas de los hogares, se ha considerado lo descrito en el informe del INEI - Centro de Investigación y Desarrollo (CIDE), Perú: Características Socio económicas de los Hogares 1971-72 - 2003-04; En esta publicación, en su segunda parte elabora una matriz socioeconómica, mediante el cual evalúa el perfil socioeconómico de un hogar promedio en diferentes centros poblados clasificados según el tamaño de su población. Los componentes de la matriz se refieren al tamaño y composición del hogar, nivel de ingresos, situación de ingresos, entre otros.

Ahora, para el estudio de la variable desarrollo económico, la teoría de John Cajas Guijarro, Rebelión.org, (Mayo 2011), además de las teorías publicadas por el INEI en “Perú: Características Socio económicas de los Hogares” - Características socio-económicas de los hogares.

1.3.2. Justificación Metodológica:

En el presente trabajo se aplicó la metodología de la investigación científica, teniendo en cuenta la estructura metodológica de la UNSM – Tarapoto, considerando todo los intentos para lograr demostrar la validez de la hipótesis planteada en el presenta trabajo de investigación, por ello, inicialmente se describió la realidad problemática de los ingresos familiares del Distrito de Nueva Cajamarca y posteriormente formular el problema de investigación, estableciendo un objetivo general que nos admitió cumplir con el estudio de cada uno de los objetivos específicos, de tal forma que se logren conseguir los resultados, y a través de estos permitan contrastar la hipótesis de investigación. Se aplicaron técnicas de recolección de datos como la observación, análisis documental, y encuesta, la aplicación de las técnicas sirvieron para desarrollar los objetivos y luego obtener las conclusiones y recomendaciones del presente trabajo.

1.3.3. Justificación Práctica

El presente trabajo de investigación es muy notable, puesto que permite conocer los ingresos familiares de las familias del Distrito de Nueva Cajamarca, que producen arroz, y como estos ingresos familiares producto de sus diversas actividades influyen en el desarrollo económico del distrito de Nueva Cajamarca. Asimismo permitirá a realizar nuevas investigaciones similares con el tema en investigación, de igual manera la presente investigación servirá para conocer el desarrollo económico de las familias del distrito de Nueva Cajamarca, su evolución durante el periodo de estudio.

1.3.4. Justificación Académica

El presente trabajo de investigación ha sido ejecutado por el grado de importancia que reviste en la formación profesional, permitiendo ampliar capacidades y conocimientos adquiridos en las aulas de formación profesional y por ser la política de la Universidad Cesar Vallejo, en la formación académica de sus maestrandos de Post Grado; por lo que, el cumplimiento del presente estudio es coherente con la orientación de la UCV de desarrollar estudios de investigación para la obtención del correspondiente grado de maestro en finanzas.

1.4. Formulación del Problema:

1.4.1 Problema General

¿Cuál es la relación de los ingresos de las familias que producen arroz y el desarrollo económico del distrito de Nueva Cajamarca año 2014?

1.4.2 Problemas Específicos

- ¿Cuáles son los ingresos de las familias del rubro producción de arroz del distrito de Nueva Cajamarca de la Región San Martín?
- ¿Cuáles son las características socio-económicas de los hogares que producen arroz, del distrito de Nueva Cajamarca de la Región San Martín?
- ¿Cuál es la evolución de los indicadores sociales de las familias del distrito de Nueva Cajamarca de la Región San Martín?
- ¿Cuál es la evolución de los indicadores económicos del distrito de Nueva Cajamarca de la Región San Martín?

1.5. Hipótesis

1.5.1 Hipótesis General

La relación existente entre los ingresos de las familias que producen arroz y el desarrollo económico del distrito de Nueva Cajamarca son significativos. Año 2014.

1.5.2 Hipótesis Específicas.

- El comportamiento de los ingresos de las familias del rubro producción de arroz del distrito de Nueva Cajamarca de la Región San Martín son significativos.
- Se identificaron las características socio-económicas de los hogares que producen arroz del distrito de Nueva Cajamarca de la Región San Martín.
- La evolución de los indicadores sociales de las familias del distrito de Nueva Cajamarca de la Región San Martín, son significativos.
- El comportamiento de los indicadores económicos del distrito de Nueva Cajamarca de la Región San Martín, son significativos.

1.6. Objetivos

1.6.1 Objetivo General

Determinar la relación de los ingresos de las familias que producen arroz y el desarrollo económico del distrito de Nueva Cajamarca año 2014.

1.6.2 Objetivos Específicos

- Determinar los ingresos de las familias del rubro producción de arroz del distrito de Nueva Cajamarca de la Región San Martín.

- Identificar las características socio-económicas de los hogares que producen arroz del distrito de Nueva Cajamarca de la Región San Martín.
- Determinar los indicadores sociales de las familias del distrito de Nueva Cajamarca de la Región San Martín.
- Determinar los indicadores económicos del distrito de Nueva Cajamarca de la Región San Martín.

II. MARCO METODOLÓGICO

2.1. Variables

2.1.1. Independiente

Ingresos Financieros

2.1.2. Dependiente

Desarrollo Económico

2.2. Operacionalización de las Variables

VARIABLE	DEFINICION CONCEPTUAL	DEFINICION OPERACIONAL	DIMENSIONES	INDICADORES
INDEPENDIENTE	<p>los ingresos financieros: Son las rentas o rendimientos provenientes de colocación de capitales; de la diferencia en cambio a favor de la empresa; de los descuentos obtenidos por pronto pago; así como de la ganancia por medición de activos y pasivos al valor razonable.</p>	<p>Para el presente trabajo de investigación, se considera la definición de "Ingreso Familiar", el cual es la esencia del presente informe, Por ello; se define como la suma de todos los ingresos de la familia; incluye el sueldo de todos los integrantes del grupo, todos los ingresos extras (trabajos ocasionales, etc.). Es el dinero promedio con que cuenta las familias que producen arroz en el distrito de Nueva Cajamarca, ello para cubrir todos sus gastos y vivir mensualmente. Entre ellos: Sus salarios, ingresos como independientes, por la producción de arroz, e, ingresos por ayuda de familiares.</p>	Ingresos Familiares	Por trabajo
INGRESOS FINANCIEROS				Remuneración - Salario
				Ingresos como independientes
				Actividad agrícola
				Producción de arroz
				De otras fuentes
				De alquileres o rentas
				Por intereses o dividendos
				Por jubilación o pensión
				Por ayuda familiar del país
				Por ayuda familiar del exterior
				Por pensiones de divorcios o hijos
				Otros ingresos - Donaciones
				Características socio-económicas de los hogares que producen arroz del distrito de Nueva Cajamarca.
Tamaño del hogar				
Composición del hogar				
Has. De arroz que producen				
Situación productor de arroz				
Nivel de ingresos				
Ganancias por el cultivo de arroz				
Precios				
Situación de ingresos				
DEPENDIENTE	<p>El desarrollo económico se puede definir como la capacidad de países o regiones para crear riqueza a fin de promover y mantener la prosperidad o bienestar económico y social de sus habitantes.</p>	<p>El desarrollo económico desde el punto de vista operacional, lo definimos como la capacidad de las familias y hogares productores de arroz, a través de sus actividades comerciales y agrícolas crear riqueza, a fin de promover y mantener la prosperidad o bienestar económico y social de sus habitantes.</p>	Indicadores Sociales	Gastos
DESARROLLO ECONOMICO				Servicios
				Equipamiento
				Vivienda
				Indicadores Económicos
Producto Bruto Interno - PBI				
Ingreso Per cápita				

2.3. Metodología

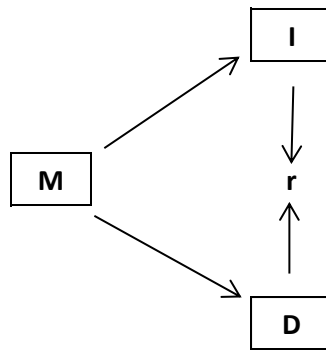
En la presente investigación se analizó el problema partiendo de lo general a lo específico, asimismo, para el desarrollo de esta tesis se empleó el método inductivo, que consiste en el estudio de los datos específicos para llegar a una conclusión general, asimismo se utilizó el método del análisis, que consiste en la descomposición de algo en sus elementos, pues el método analítico consiste en la disgregación de las partes de un todo para estudiarlas en forma individual. Luego de aplicar la técnica de análisis, se procedió a plantear el problema preguntando ¿Cuáles son los ingresos financieros de las familias que producen arroz en el distrito de Nueva Cajamarca, frente al desarrollo económico del año 2014?

2.4. Tipo de estudio

Teniendo en consideración, que los objetivos propuestos se orientan a la determinación de los ingresos financieros de las familias del distrito de Nueva Cajamarca frente al desarrollo económico del año 2014, estamos ante un estudio de tipo descriptivo correlacional; descriptivo por que las variables se describen tal como son observados; Y, correlacional, porque, se estudia la relación entre variable dependiente e independiente, es decir, estudia la correlación entre dos variables; porque busca conocer, como los ingresos familiares de las familias del distrito de Nueva Cajamarca, incide en el desarrollo económico del distrito de Nueva Cajamarca, por lo que, no se manipulará ninguna variable.

2.5. Diseño de investigación

Para el desarrollo de la investigación se utilizó el diseño no experimental, transversal, y descriptivo, porque, se describe las variables de estudio en un momento determinado, se ha recogido información de manera independiente sobre las variables y estudiado su comportamiento, correspondiéndole el diseño siguiente:



Donde:

M: Familias que producen arroz, del distrito de Nueva Cajamarca.

I: Ingresos financieros

D: Desarrollo económico del distrito de Nueva Cajamarca

2.6. Población, muestra y muestreo

2.6.1. Población

La población estuvo representada por los 1540 usuarios de la comisión de regantes “El Independiente” del distrito de Nueva Cajamarca.

2.6.2. Muestra

Si la población es finita, es decir, conocemos el total de la población y deseásemos saber cuántos del total tendremos que estudiar la respuesta sería:

$$n = \frac{N * Z_{\alpha}^2 * p * q}{d^2 * (N - 1) + Z_{\alpha}^2 * p * q}$$

Donde:

N = Total de la población

Z_α² = 1.96² (si la seguridad es del 95%)

p = proporción esperada (en este caso 5% = 0.05)

q = 1 – p (en este caso 1-0.05 = 0.95)

d = precisión (en este caso deseamos un 3%).

La encuesta exploratoria fue aplicada a 179 productores de arroz, del distrito de Nueva Cajamarca.

2.7. Técnicas e instrumentos de recolección de datos.

TÉCNICAS	INSTRUMENTOS	ALCANCE	FUENTE/INFORMANTE
Encuesta	Cuestionario	Conocer los ingresos familiares de las familias del distrito de Nueva Cajamarca.	Familias del distrito de Nueva Cajamarca.
Ficha de cotejo	Guía de ficha de cotejo.	Conocer las características socio económicas de las familias del distrito de Nueva Cajamarca.	Familias del distrito de Nueva Cajamarca, que producen arroz.
Análisis Documental	Guía de Análisis Documental	Determinar los indicadores sociales de las familias del distrito de Nueva Cajamarca de la Región San Martín. Determinar los indicadores económicos del distrito de Nueva Cajamarca de la Región San Martín.	Informes, revistas, Publicaciones.
Observación	Guía de Observación	Identificar las dimensiones de la variable ingresos financieros y desarrollo económico.	Marco teórico.

2.8. Método de análisis de datos

2.8.1. Procesamiento de datos

Los datos obtenidos, mediante la aplicación de las técnicas e instrumentos antes indicados, recurriendo a los informantes o fuentes también ya indicados; fueron incorporados o ingresados al programa computarizado Word y Excel, y con ellos los cruces que consideran las hipótesis, y con precisiones porcentuales, ordenamiento de mayor a menor y tal o cual

indicador estadístico son presentados como informaciones en forma de tablas y gráficos.

2.8.2. Análisis de datos:

Una vez obtenido los datos, se pasó a analizar los resultados obtenidos, después, de realizar toda la investigación en función al problema, a los objetivos e hipótesis planteada en la investigación.

Con respecto a las informaciones que se presentan como gráficos, tablas o resúmenes, se formulan apreciaciones objetivas; las apreciaciones descriptivas están directamente relacionadas con la hipótesis, la información recolectada se usa como premisa para contrastar la hipótesis planteada al inicio del presente trabajo de investigación.

2.9. Aspectos éticos:

Hoy en día y debido a que en el pasado se ha utilizado la investigación para lograr avances en el conocimiento científico sin pensar en proteger a las personas que participaban, se ha adoptado una serie de principios, con el fin primordial de proteger los derechos y la seguridad de las personas, que participan en una investigación. Se tiene como base tres principios éticos fundamentales: Autonomía, Beneficencia y Justicia., los cuales deben ser considerados y aceptados por todos los que tengan que ver con la actividad de investigación en humanos.

Además para poder realizar la investigación en seres humanos, es necesaria la obtención del consentimiento informado, que protege el derecho de cada individuo a elegir libremente su participación en un estudio, luego de haber sido informado de los objetivos, que hará, los riesgos y beneficios de la investigación.

III. RESULTADOS

Descripción y análisis de resultados

A partir de capítulo III, se muestra las apreciaciones y el análisis de la información obtenida, de la aplicación de los instrumentos de recolección de datos que se han utilizado en el avance del presente trabajo, tomando como referencia el problema a resolver, y los objetivos propuestos en el presente informe.

A fin de desarrollar la investigación se inició con el estudio amplio de las variables, se aplicó las teorías sostenidas en la fundamentación científica, resumida en la justificación teórica, teorías que fueron la base que admitieron la guía de desarrollo en la ejecución y recopilación de datos.

Los resultados obtenidos se presentan en cuadros y gráficos a continuación:

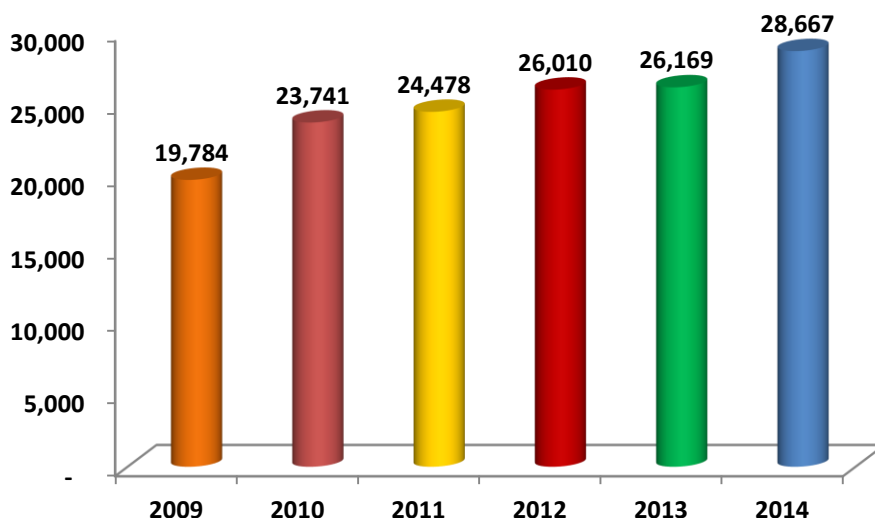
3.1. Resultados con respecto a ingresos de las familias que producen arroz, del distrito de Nueva Cajamarca.

Tabla N° 1

Ingresos Familiares

DESCRIPCION	2009	2010	2011	2012	2013	2014
Remuneración - Salario	7,200	9,000	9,000	9,000	9,000	9,000
Ingresos como independientes	-	800	844	890	939	991
Producción de arroz	12,584	13,591	14,284	15,770	15,880	18,326
Por ayuda familiar del país	-	350	350	350	350	350
Total Ingreso S/.	19,784	23,741	24,478	26,010	26,169	28,667
Crecimiento anula %		20%	3%	6%	1%	10%

Gráfico N° 1
Ingresos Familiares



Interpretación:

Como podemos observar en la tabla N° 1, es evidente que la principal fuente de ingreso de los hogares materia de estudio, del distrito de Nueva Cajamarca es la producción y comercialización del producto de arroz, la explotación de arroz, representa el 64% del ingreso total de las familias, seguido con el 31% de ingresos por Ingresos por salario, luego como independientes con el 3%, finalmente el ingreso con menor participación, es, por ayuda familiar, que representa el 1% del total de los ingresos.

Asimismo, se observa que los ingresos familiares se incrementaron de S/. 26.16 mil a S/. 28.66 mil, incremento que representa el 10% con respecto al año 2013.

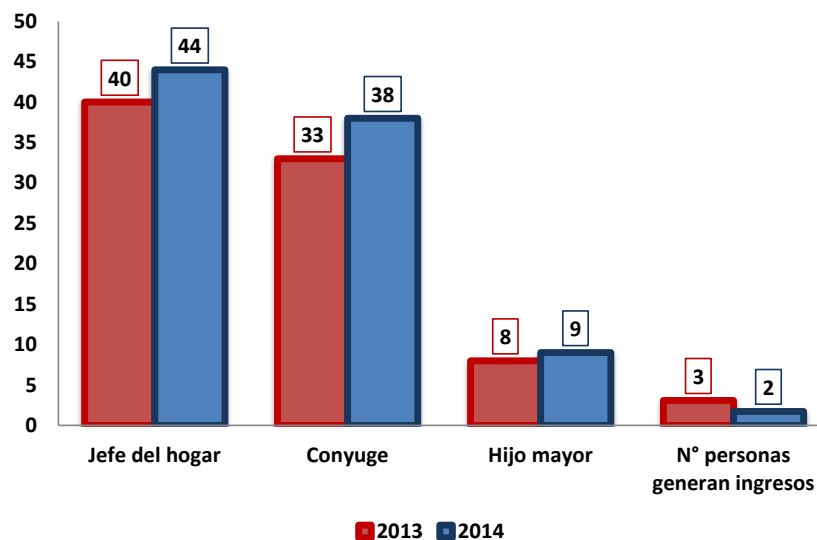
Las fuentes de ingreso que se incrementaron con respecto al año 2013, fueron Ingresos por la producción de arroz en 15%, como independientes en un 5%. Es evidente que los ingresos familiares del distrito de nueva Cajamarca, se generan principalmente de la explotación de la actividad agrícola.

3.2. Resultados con respecto a las características socio-económicas de los hogares que producen arroz, del distrito de Nueva Cajamarca.

Tabla N° 2
Tamaño del Hogar

		Unidad de medida	2013	2014
Tamaño de hogar		N° personas	8	6
Edad	Jefe del hogar	Años	40	44
	Conyuge	Años	33	38
	Hijo mayor	Años	8	9
Perceptores de ingreso	N° personas generan ingresos	N° personas	2	2

Gráfico N° 2
Tamaño del Hogar



Interpretación:

Como muestra la tabla y gráfico N° 2, la composición del hogar de las familias del distrito de Nueva Cajamarca, no ha tenido grandes variaciones durante los últimos 2 años, en cuanto al número de perceptores de ingreso, estos se han mantenido,

Los miembros del hogar han aumentado el promedio de edad: el jefe de hogar en 4 años, el cónyuge en 5 años y el hijo mayor en 1 año. Es decir, todas las familias materia de estudio han aumentado su edad.

El número promedio de perceptores de ingreso en cada hogar se ha mantenido en 2 miembros. Es decir, podemos indicar que no se ha incrementado la participación de los miembros de la familia en el mercado laboral.

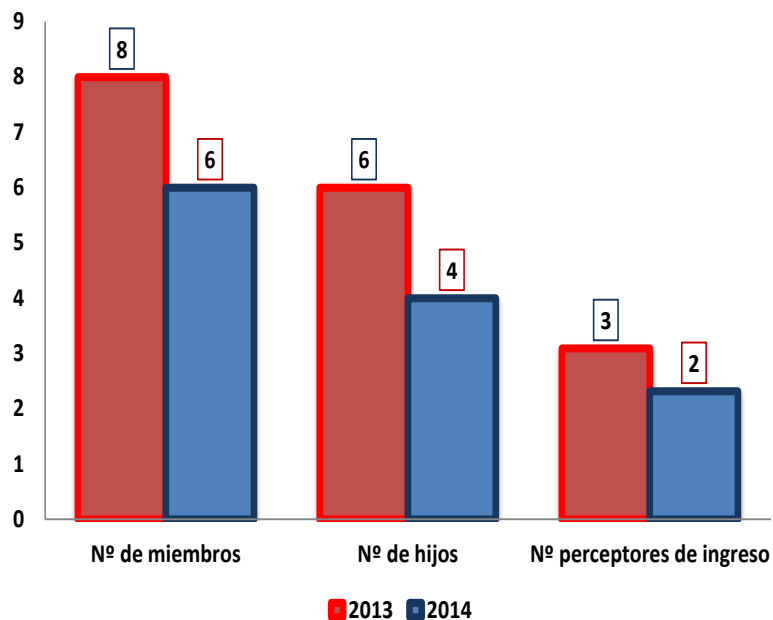
Tabla N° 3

Composición del Hogar

Composición del hogar	2013	2014
Nº de miembros	8	6
Nº de hijos	6	4
Nº perceptores de ingreso	3	2

Gráfico N° 3

Composición del Hogar



Interpretación:

Como se puede apreciar en la tabla y gráfico N° 3, el tamaño de los hogares, en cuanto al número de miembros, ha disminuido de 8 miembros a 6 miembros: El promedio de número de hijos presenta disminución, de 6 hijos por familia a 4 hijos.

En cuanto al número de perceptores de ingreso en la familia, también es muy similar, es decir se redujo de 3 personas a 2 personas miembros del hogar.

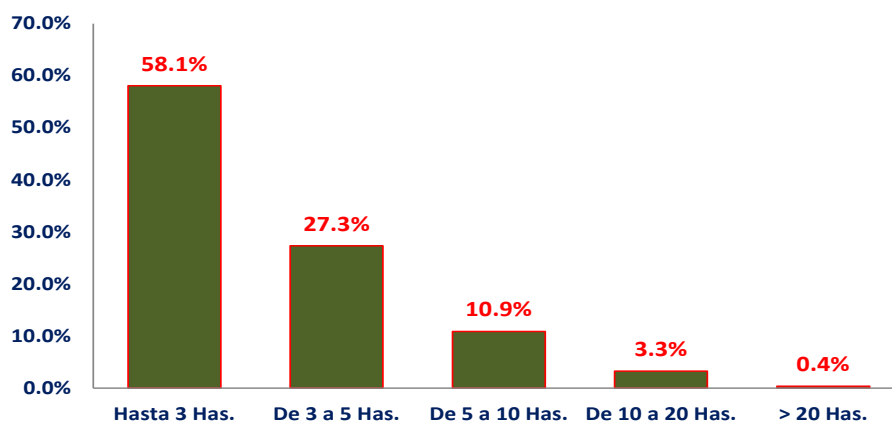
Tabla N° 4

Has. de Cultivo de los Productores de Arroz, del Distrito de Nueva Cajamarca.

Has. De Cultivo de Arroz	Nº	%
Hasta 3 Has.	104	58.1%
De 3 a 5 Has.	49	27.3%
De 5 a 10 Has.	20	10.9%
De 10 a 20 Has.	6	3.3%
> 20 Has.	1	0.4%
Total	179	100.0%

Gráfico N° 4

Has. de Cultivo de los Productores de Arroz, del Distrito de Nueva Cajamarca.



Interpretación:

El gráfico N° 4 muestra las hectáreas producidas por los agricultores, donde se desprende que el 58.1% de los agricultores cultivan hasta 3 hectáreas cada campaña, el 27.3% cultivan de 3 a 5 hectáreas, el 10.9% cultivan de 5 a 10 hectáreas, el 3.3% cultivan de 10 a 20 hectáreas y el 0.4% cultivan más de 20 hectáreas.

En ese accionar, de conformidad con los resultados obtenidos durante la recolección de información a través de la aplicación de los instrumentos de recolección, “El Independiente” del distrito de Nueva Cajamarca, precisa que al producir más de 3 hectáreas de arroz, obtienen una ganancia que ayuda a solventar los gastos realizados para la siembra y cosecha del arroz.

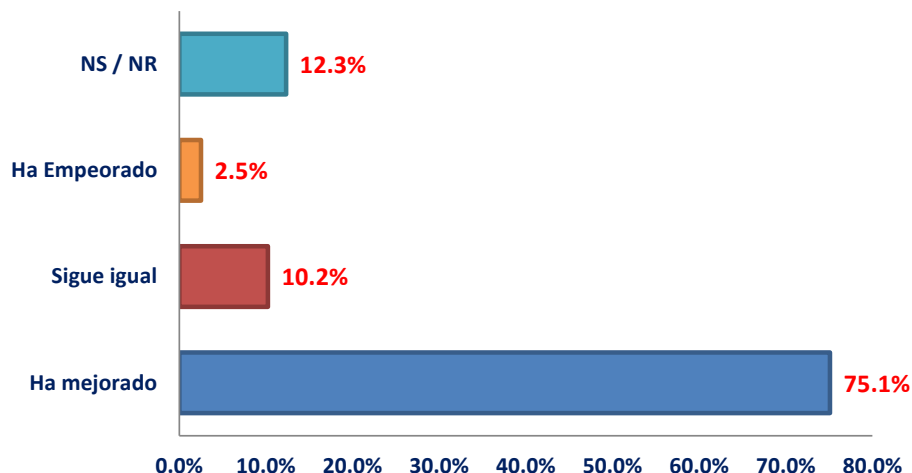
Tabla N° 5

Situación económica del Productor de Arroz, del Distrito de Nueva Cajamarca.

Situación Económica	Nº	%
Ha mejorado	134	75.1%
Sigue igual	18	10.2%
Ha Empeorado	4	2.5%
NS / NR	22	12.3%
Total	179	100.0%

Gráfico N° 5

Situación económica del Productor de Arroz, del Distrito de Nueva Cajamarca.



Interpretación:

El gráfico N° 4, muestra la situación económica del productor de arroz del distrito de Nueva Cajamarca, el 75.1% de los encuestados manifestó que su situación económica ha mejorado, el 10.2% indicó que sigue igual, el 2.5%, precisó que ha empeorado su situación económica, y finalmente el 12.3% precisó que no sabe, no respondió, ello, en comparación con años anteriores, manifestaron que, lograr estos resultados es muy bueno, pero a la vez producir más implica mayores gastos, años atrás efectuaban sus cosechas en tierras fértiles que no requerían de muchos abonos, riego de fertilizantes, pero actualmente para lograr una buena producción requieren realizar diferentes tipos de riego, de abonos, fertilizantes en cada etapa del sembrío de arroz, asesoría y técnicas diversas.

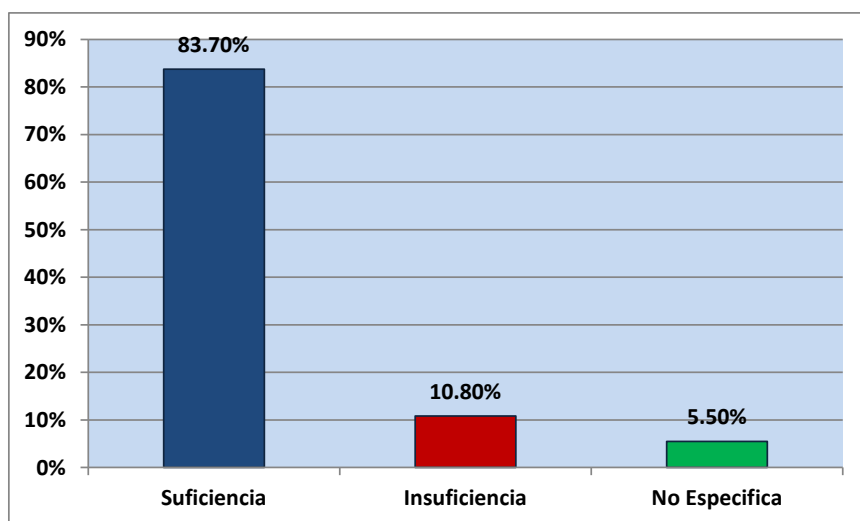
Tabla N° 6

Nivel de Ingresos de los Productores de Arroz

Nivel	Nº	%
Suficiencia	150	83.70%
Insuficiencia	19	10.80%
No Especifica	10	5.50%
Total	179	100.00%

Gráfico N° 6

Nivel de Ingresos de los Productores de Arroz



Interpretación:

La tabla y gráfico muestra que el 83.7% de los productores de arroz, del distrito de Nueva Cajamarca, tiene un nivel de ingreso suficiente, que le permite solventar los gastos familiares. Un 10.80% indicó que es insuficiente para solventar una buena calidad de vida. Estos agricultores cosechan hasta 01 hectárea que en algunas oportunidades solo genera mayores costos, y finalmente un 5.5% no especifica si las ganancias obtenidas por la venta de su producción de arroz, solventan sus gastos familiares. Esto se da mayormente con los agricultores que solo producen arroz en una parte de su terreno, ya que, la mayor parte de sus terreno destinan para la siembra de café, cacao, etc.

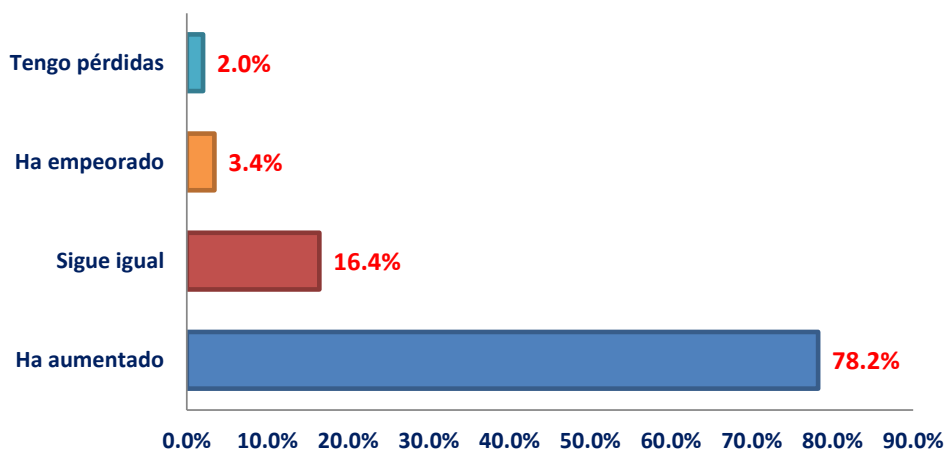
Tabla N° 7

Situación de ganancias por el cultivo de arroz respecto a la campaña anterior

Situación de Ganancias	Nº	%
Ha aumentado	140	78.2%
Sigue igual	29	16.4%
Ha empeorado	6	3.4%
Tengo pérdidas	4	2.0%
Total	179	100.0%

Gráfico N° 7

Situación de ganancias por el cultivo de arroz, respecto a la campaña anterior



Interpretación:

El gráfico N° 6, revela información relacionada con la situación de las ganancias de los productores de arroz, respecto a la campaña anterior, que de acuerdo a los reportes obtenidos durante la investigación, se desprende que estas han mejorado visiblemente aproximadamente en 78.2%, hecho que se ha originado por la mejora de la producción de arroz, logrando así vender de manera inmediata, generando ingresos que son reinvertidos en una nueva producción.

Sin embargo, 29 productores de arroz, que representan el 16.4% manifestaron que sus ganancias siguen igual, un 3.4% (6) indicaron que sus ganancias empeoraron, finalmente solo un 2% (4), precisaron que tuvieron pérdidas por la explotación y producción de arroz.

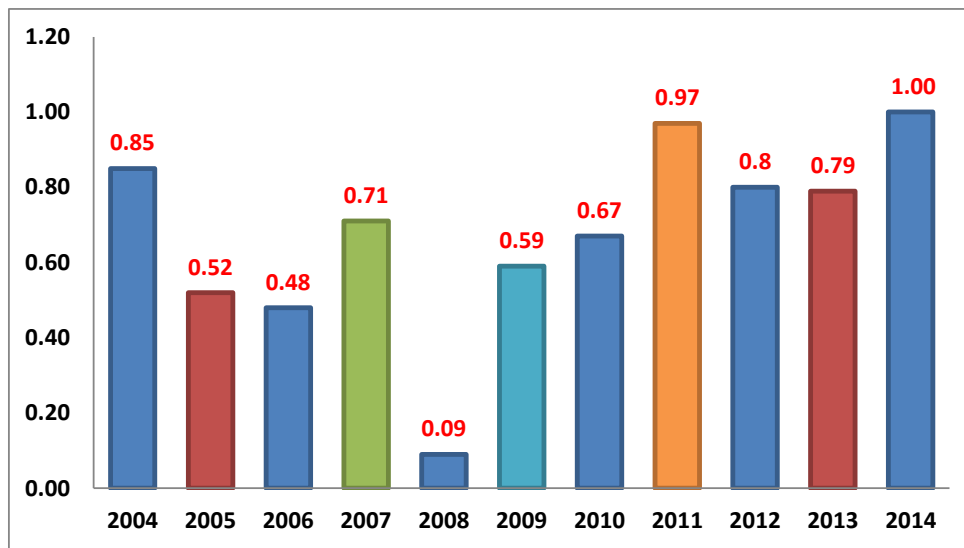
Tabla N° 8

Precios promedio en chacra del Arroz en cáscara

Arroz	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014
Precio	0.85	0.52	0.48	0.71	0.09	0.59	0.67	0.97	0.8	0.79	1.00

Gráfico N° 8

Precios promedio por Kg. en chacra del Arroz en cáscara



Interpretación:

El gráfico muestra información sobre la evolución del precio de arroz durante los últimos 10 años, logrando en el año 2014 llegar a un precio de venta de S/. 1.00 por kilo en la chacra, donde ha logrado su mejor precio, beneficiando al agricultor, en cuanto al ahorro en gastos de transporte al ser comprada la producción en la

chacra misma. Se observa que, en comparación al año 2004 el precio de venta se ha incrementado en un 0.15 céntimos.

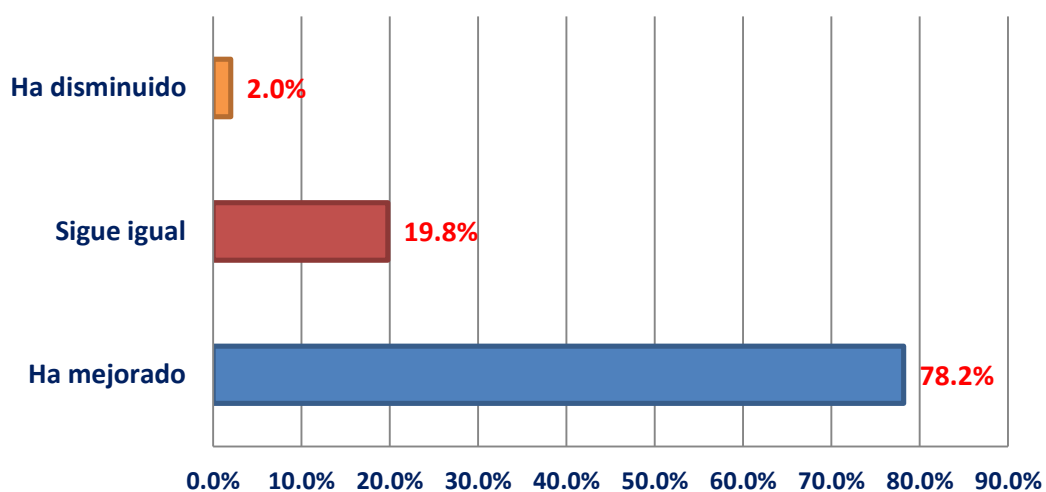
Tabla N° 9

Precios en chacra del Arroz en cáscara con respecto a la campaña anterior.

Precio del arroz	Nº	%
Ha mejorado	140	78.2%
Sigue igual	35	19.8%
Ha disminuido	4	2.0%
Total	179	100.0%

Gráfico N° 9

Precios en chacra del Arroz en cascara con respecto a la campaña anterior.



Interpretación:

El gráfico muestra que de los agricultores encuestados, el 78.2% indicó que el precio de arroz ha mejorado, con respecto a la campaña anterior, así se tuvo que, que en el año 2013 el precio fue de S/. 0.79 y en el 2014 el precio de venta cerró en S/. 1.00, manifestando que este aumento genera mayores a ingresos por la producción y explotación de arroz. Asimismo, el 19.8% de los encuestados respondieron que el precio del arroz sigue igual, mientras que solo el 2% de los

productores indicaron que, el precio de arroz ha disminuido con respecto al periodo anterior.

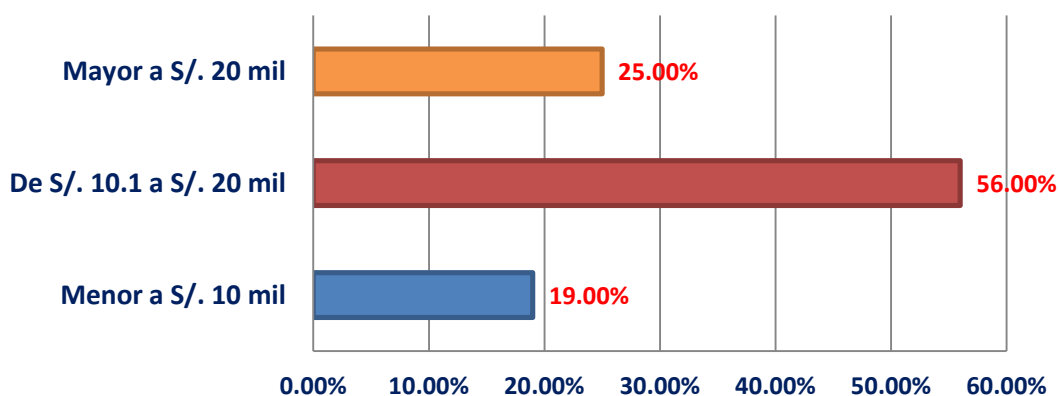
Tabla N° 10

**Ingreso familiar del productor de arroz del distrito de Nueva Cajamarca
(Nuevos soles)**

Nivel	Nº	%
Menor a S/. 10 mil	34	19.00%
De S/. 10.1 a S/. 20 mil	100	56.00%
Mayor a S/. 20 mil	45	25.00%
Total	179	100.00%

Gráfico N° 10

**Ingreso familiar del productor de arroz del distrito de Nueva Cajamarca
(Nuevos soles)**



Interpretación

El gráfico muestra que, de los agricultores encuestados el 56% respondió que, los ingresos del productor de arroz del distrito de Nueva Cajamarca, se encuentra entre S/. 10,001.00 a S/. 20,000.00; lo cual, hace notar que el agricultor ha ido

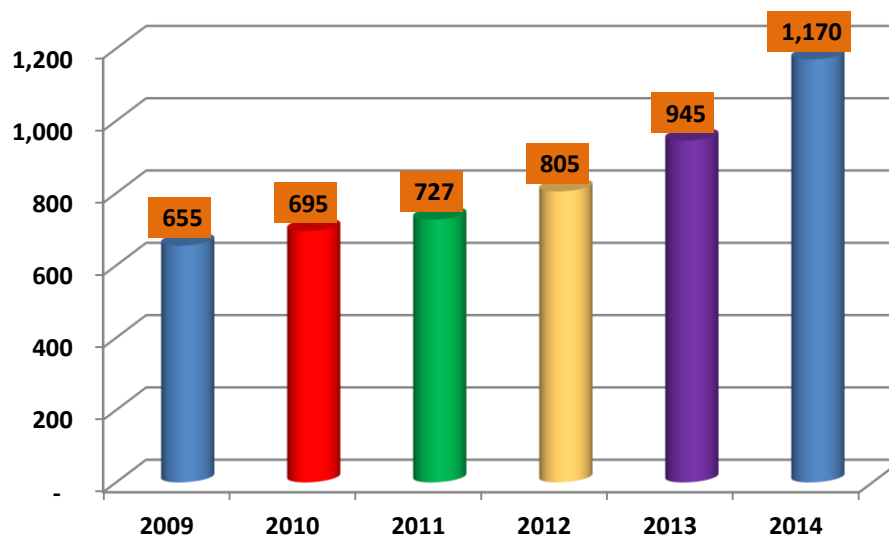
desarrollado una mejor calidad de vida por su actividad diaria que es imprescindible para la producción de este cereal tan consumido en todo el país y el mundo. Asimismo el 18% de los encuestados informó que, los ingresos familiares del productor de arroz es menor a S/. 10 mil, y finalmente el 25% de los encuestados respondieron, que los ingresos familiares del productor de arroz es mayor a S/. 20 mil.

3.3. Resultados con respecto a los índices sociales de las familias que producen arroz, del distrito de Nueva Cajamarca.

Tabla N° 11
Gastos

Gastos	2009	2010	2011	2012	2013	2014
Alimentos	31%	32%	33%	35%	37%	38%
Vivienda	0%	0%	0%	0%	0%	0%
Transporte	11%	12%	14%	14%	16%	17%
Educación	12%	13%	15%	16%	16%	17%
Salud	8%	9%	9%	9%	11%	10%
Muebles	0%	0%	0%	0%	0%	0%
Vestido	8%	9%	8%	8%	8%	9%
Otros gastos	31%	26%	21%	17%	13%	9%
Total gastos %	100%	100%	100%	100%	100%	100%
Total gastos S/.	655	695	727	805	945	1,170
Crecimiento anual %		6%	5%	11%	17%	24%

Gráfico N° 11
Gastos



Interpretación:

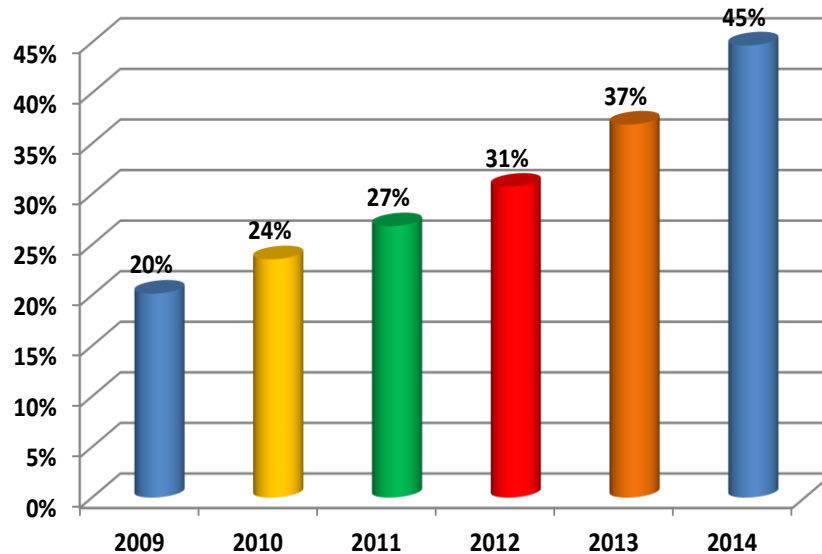
El gasto total promedio mensual, es un mejor indicador del ingreso permanente de los hogares, ya que, esta cifra es el resultado de sumar los gastos realizados para adquirir cada uno de los diversos bienes y servicios que comprende la canasta familiar de cada hogar. Se puede observar que los ingresos familiares se ha incrementado de S/. 655 del año 2009 a S/. 1,170 al finalizar el año 2014, demostrando un crecimiento de 79%. Se incrementó anualmente en promedio en 13%. Es evidente que el gasto en alimentos es el que demanda la mayor asignación del gasto familiar de las familias del distrito de Nueva Cajamarca con el 38% al 2014. Asignan el 17% de su presupuesto en satisfacer la necesidad de transporte, igual 17% en gastos de educación; asignan gastos de salud el 10% de sus ingresos, en vestido el 9% y otros gastos también el 9%.

Lo significativo, es que se observa durante los últimos años, que, en la medida que los ingresos de las familias del distrito de Nueva Cajamarca se incrementan, la asignación de gastos se incrementan, demostrando que los estilos de vida y los hábitos de consumo van mejorando, en cuanto a la compra de los bienes y servicios básicos.

Tabla N° 12
Servicios

Servicios	2009	2010	2011	2012	2013	2014
Agua	6%	6%	7%	8%	10%	14%
Servicio higiénico	3%	3%	4%	6%	8%	11%
Alumbrado: Electricidad	11%	14%	16%	17%	18%	20%
Total	20%	24%	27%	31%	37%	45%

Gráfico N° 12
Servicios



Interpretación:

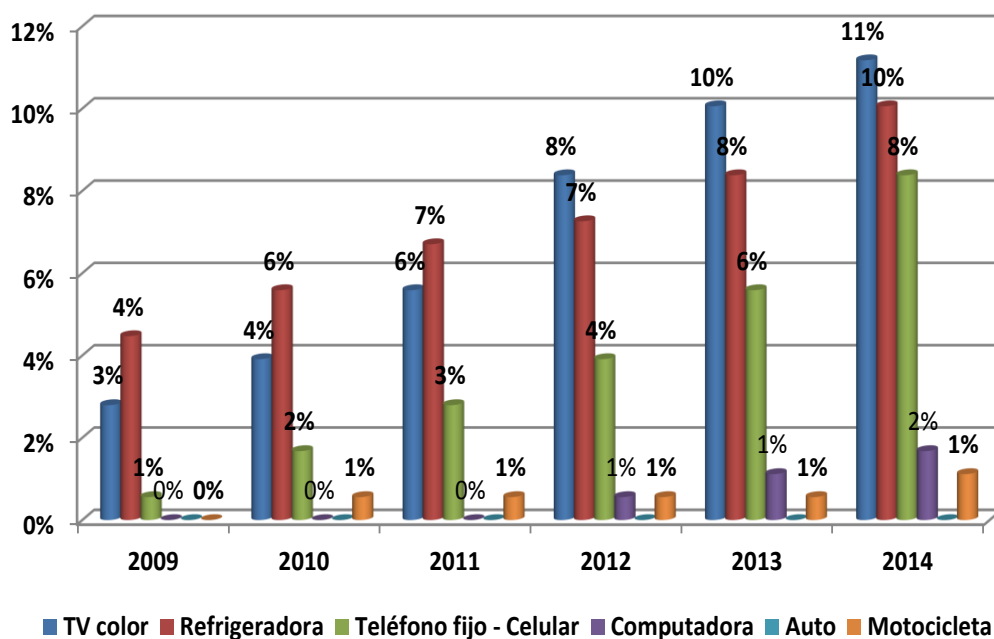
El acceso a los servicios básicos de las familias del distrito de Nueva Cajamarca, sí es un indicador muy importante de la calidad de vida de una población. En consecuencia, la disponibilidad de agua está directamente relacionado con la salud, al finalizar el año 2014 podemos observar que de la muestra obtenida, sólo el 14% de las familias tienen acceso a agua potable, 11% tienen accesos a servicios higiénicos y el 20% disponen alumbrado dentro del hogar.

Lo importante, es que se observa durante los últimos años, que, el acceso a los servicios básicos por parte de las familias del distrito de nueva Cajamarca se ha ido incrementando; es decir, del 20% al año 2009, al 45% al finalizar el 2014; demostrando que los estilos de vida ha mejorado.

**Tabla N° 13
Equipamiento**

Equipamiento	2009	2010	2011	2012	2013	2014
TV color	3%	4%	6%	8%	10%	11%
Refrigeradora	4%	6%	7%	7%	8%	10%
Teléfono fijo - Celular	1%	2%	3%	4%	6%	8%
Computadora	0%	0%	0%	1%	1%	2%
Auto	0%	0%	0%	0%	0%	0%
Motocicleta	0%	1%	1%	1%	1%	1%
Total	8%	12%	16%	21%	26%	32%

**Gráfico N° 13
Equipamiento**



Interpretación:

El equipamiento del hogar de las familias del distrito de Nueva Cajamarca, es muy importante para proveer las condiciones y por ende la mejora de la calidad de vida de sus integrantes, es muy útil para la preservación y preparación de los alimentos, para el aseo e higiene personal, para la limpieza y mantenimiento de la vivienda.

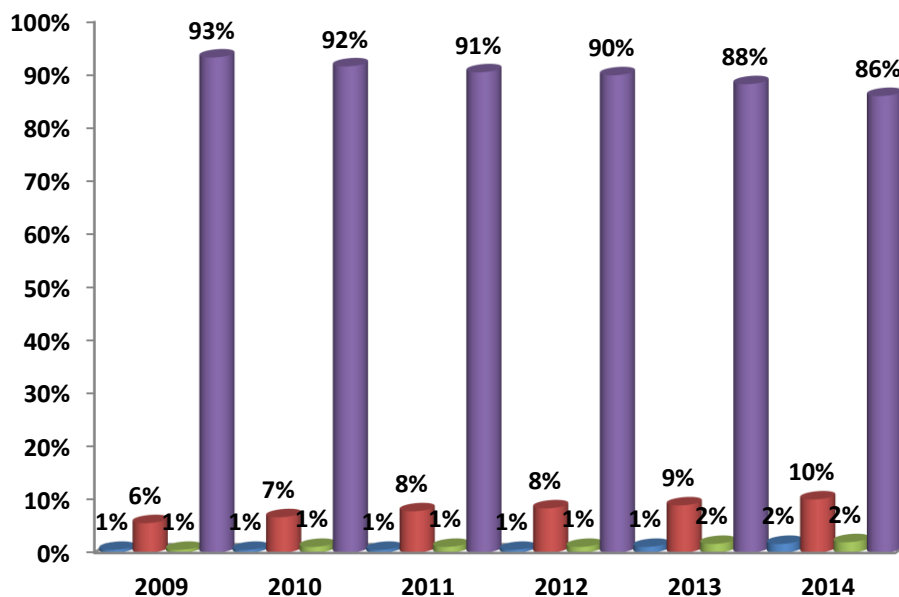
Podemos apreciar que, al finalizar el año 2014 de la muestra obtenida, sólo el 11% de las familias tienen TV a color, 10% cuentan con refrigeradora, cuentan con teléfono celular el 8%, disponen de computadora el 2%, solo el 1% tiene motocicleta.

Lo importante, es que se observa durante los últimos años, que, el equipamiento de los hogares por parte de las familias del distrito de Nueva Cajamarca se ha ido incrementando, es decir del 8% al año 2009, al 32% al finalizar el 2014; demostrando que los estilos de vida ha mejorado.

Tabla N° 14
Vivienda

Vivienda	2009	2010	2011	2012	2013	2014
Habitaciones: N°	2	2	2	2	3	4
Paredes: Ladrillo	1%	1%	1%	1%	1%	2%
Pisos: Cemento	6%	7%	8%	8%	9%	10%
Techos: Concreto	1%	1%	1%	1%	2%	2%
Techos: Calamina-Teja	93%	92%	91%	90%	88%	86%

Gráfico N° 14
Vivienda



Interpretación:

En la tabla N° 13, el número de habitaciones en las viviendas de los hogares del distrito de Nueva Cajamarca se ha incrementado en los dos (2) últimos años de 2 a 4 habitaciones por hogar. La calidad de la construcción de las viviendas es otro indicador de calidad de vida, al finalizar el año 2014, se puede apreciar que el 86% de los hogares son construidos con techo de calamina y/o tejas, solo el 10% de las viviendas tienen pisos de cemento. Asimismo solo el 2% cuentan con paredes de ladrillo, y otros 2% cuentan con techos de concreto. Se observa que el uso de materiales de construcción de las viviendas ha ido mejorando, observándose, que al 2009 el 93% de las viviendas eran de calamina y al 2014 este indicador ha disminuido a 86%. Los hogares con pisos de cemento se han incrementado del 6% (2009) a 10% para el año 2014. La presencia de las mejoras en la construcción de las viviendas indicaría una mejor calidad de vida, al demostrar mejores acabados de las viviendas, en cuanto a paredes y techos.

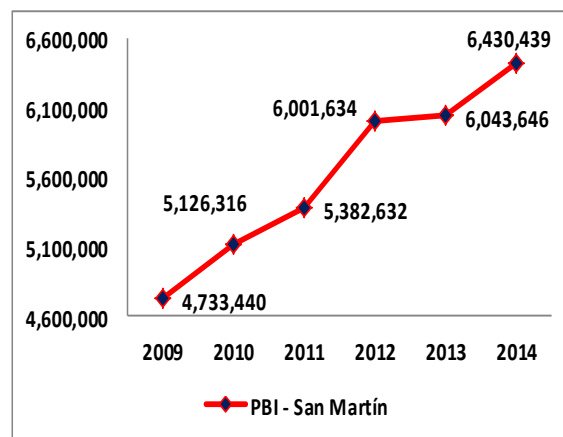
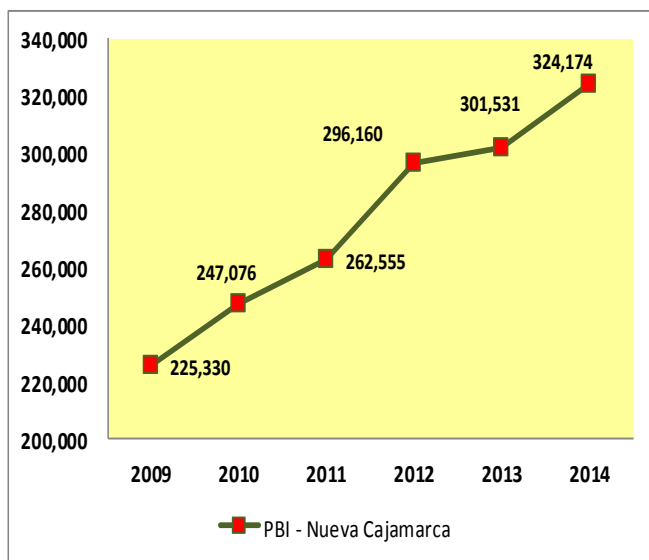
Es claro que el patrón de construcción de viviendas en el área rural, está determinado por el uso de materiales locales y manteniendo las costumbres y estilos tradicionales de cada región.

3.4. Resultados con respecto a los índices económicos del distrito de Nueva Cajamarca.

Tabla N° 15
Producto Bruto Interno - PBI.
(Miles de nuevos soles)

Descripción / Años	2009	2010	2011	2012	2013	2014
PBI - San Martín	4,733,440	5,126,316	5,382,632	6,001,634	6,043,646	6,430,439
PBI - Nueva Cajamarca	225,330	247,076	262,555	296,160	301,531	324,174
Crecimiento anual %		9.65%	6.26%	12.80%	1.81%	7.51%
Crecimiento promedio %		7.61%				

Grafico N° 15
Producto Bruto Interno (PBI) - Distrito de Nueva Cajamarca.
(Miles de nuevos soles)



Interpretación:

El producto bruto interno – PBI, en la región San Martín fue de S/. 6 430,439 mil a diciembre del 2014, el producto bruto interno – PBI del distrito de Nueva Cajamarca fue de S/. 324,174 mil, En el distrito de Nueva Cajamarca. Se observa un crecimiento de este indicador económico de 7.51%, comparado con el año 2013. Comparado con el año 2009 se aprecia un crecimiento de S/. 98,844 mil, significando un 44% de crecimiento en 5 años. Asimismo, en el distrito de Nueva Cajamarca este indicador ha mostrado tasas de crecimiento positivos en los últimos 5 años, mostrando inclusive indicador por encima del 12%. En promedio este indicador económico creció en 7.61%, durante el periodo de estudio.

Se observa crecimiento del PBI a tasas similares comparado con el PBI de la Región de San Martín.

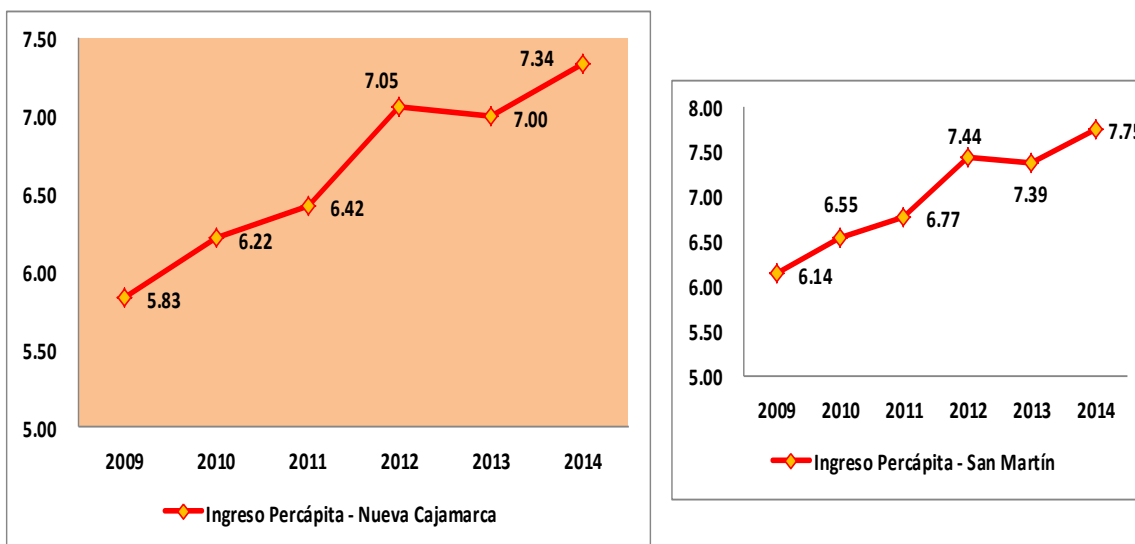
Tabla N° 16

**Ingreso Per Cápita – Distrito de Nueva Cajamarca
(Miles de nuevos soles)**

Descripción / Años	2009	2010	2011	2012	2013	2014
Ingreso Percápita - San Martín	6.14	6.55	6.77	7.44	7.39	7.75
PBI - Nueva Cajamarca	225,330	247,076	262,555	296,160	301,531	324,174
Nº Habitantes Nueva Cajamarca	38,640	39,754	40,867	41,981	43,084	44,170
Ingreso Percápita - Nueva Cajamarca	5.83	6.22	6.42	7.05	7.00	7.34
Crecimiento anual %		6.58%	3.37%	9.81%	-0.79%	4.87%
Crecimiento promedio %		4.77%				

Grafico N° 16

**Ingreso Per Cápita – Distrito de Nueva Cajamarca
(Miles de nuevos soles)**



Apreciaciones: A diciembre del 2013, la región San Martín posee un poder adquisitivo anual por persona de S/.6.14 mil, el distrito de Nueva Cajamarca. Posee un ingreso per cápita de S/. 5.83 mil anual por persona. La renta per cápita en el distrito de Nueva Cajamarca comparado con el año 2009 se ha incrementado en S/. 1.51 mil, de S/. 5.83 mil a S/. 7.34 mil por persona anualmente; es decir, 26 puntos porcentuales, Asimismo, durante el periodo 2009 - 2014, se ha incrementado en promedio un 4.77%.

Se observa crecimiento del ingreso per cápita, a tasas similares comparado con el ingreso per cápita la Región de San Martín.

Contrastación de la Hipótesis: La relación existente entre los ingresos de las familias que producen arroz y el desarrollo económico del distrito de Nueva Cajamarca son significativos. Año 2014.

En esta etapa del informe se direcciona a describir de manera estadística la **contrastación de la hipótesis**, planteada al inicio del presente trabajo de investigación. De acuerdo al análisis y estudio de la variable, razón por la cual se presentan los resultados obtenidos aplicando el análisis de regresión lineal como técnica estadística, para Determinar la relación de los ingresos de las familias que producen arroz y el desarrollo económico del distrito de Nueva Cajamarca. Año 2014.

- **Determinar la relación de los ingresos de las familias que producen arroz y el desarrollo económico del distrito de Nueva Cajamarca.**

Tabla N° 17

Estadística de regresión múltiple de los ingresos familiares y los servicios de las familias que producen arroz, del distrito de Nueva Cajamarca – Región San Martín.

Años	Total Ingreso S/.	Servicios
2009	19,784	36
2010	23,741	42
2011	24,478	48
2012	26,010	55
2013	26,169	66
2014	28,667	80

<i>Estadísticas de la regresión</i>	
Coeficiente de correlación múltiple	0.91747432
Coeficiente de determinación R^2	0.841759128
R^2 ajustado	0.80219891
Error típico	7.217011033
Observaciones	6

Gráfico N° 17

Probabilidad normal de los ingresos familiares y los servicios de las familias que producen arroz, del distrito de Nueva Cajamarca.

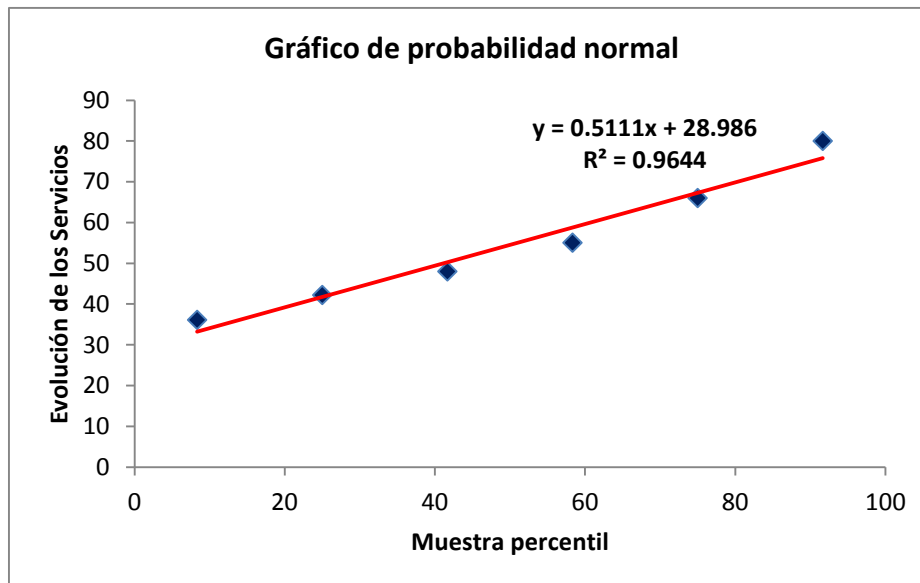


Tabla N° 18

Estadística de regresión múltiple de los ingresos familiares y equipamiento de las familias que producen arroz del distrito de Nueva Cajamarca – Región San Martín.

Años	Total Ingreso S/.	Equipamiento
2009	19,784	14
2010	23,741	21
2011	24,478	28
2012	26,010	37
2013	26,169	46
2014	28,667	58

<i>Estadísticas de la regresión</i>	
Coeficiente de correlación múltiple	0.937562609
Coeficiente de determinación R ²	0.879023645
R ² ajustado	0.848779556
Error típico	6.351819773
Observaciones	6

Gráfico N° 18

Probabilidad normal de los ingresos familiares y equipamiento de las familias que producen arroz, del distrito de Nueva Cajamarca.

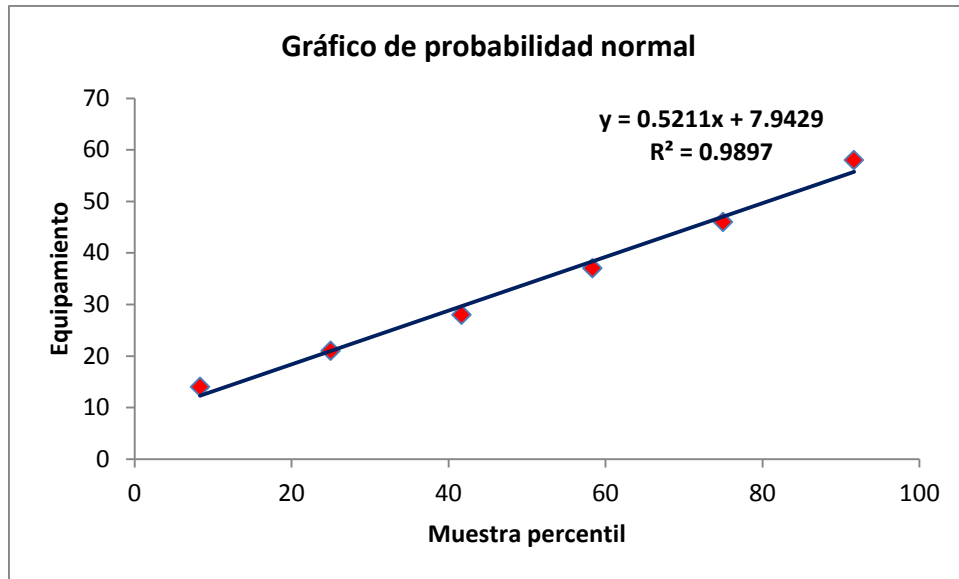


Tabla N° 19

Estadística de regresión múltiple de los ingresos familiares y el PBI del distrito de Nueva Cajamarca – Región San Martín.

Años	Total Ingreso S/.	PBI - Nueva Cajamarca - Miles de S/.
2009	19,784	225,330
2010	23,741	247,076
2011	24,478	262,555
2012	26,010	296,160
2013	26,169	301,531
2014	28,667	324,174

<i>Estadísticas de la regresión</i>	
Coeficiente de correlación múltiple	0.958720921
Coeficiente de determinación R ²	0.919145805
R ² ajustado	0.898932257
Error típico	11864.2444
Observaciones	6

Gráfico N° 19

Probabilidad normal de los ingresos familiares y el PBI del distrito de Nueva Cajamarca – Región San Martín.

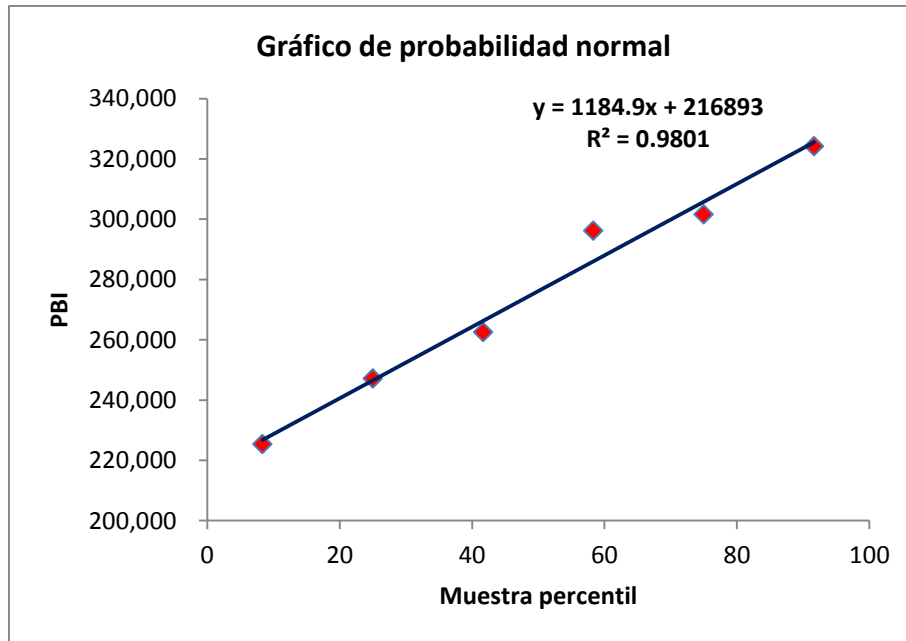


Tabla N° 20

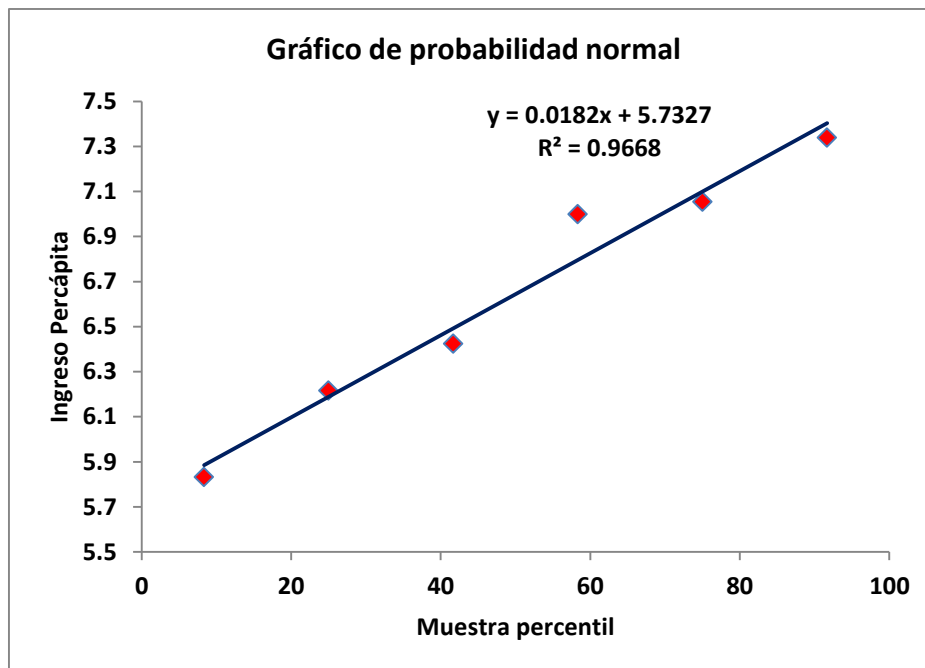
Estadística de regresión múltiple de los ingresos familiares y el Ingreso Per cápita del distrito de Nueva Cajamarca – Región San Martín.

Años	Total Ingreso S/.	Ingreso Percápita - Nueva Cajamarca - Miles de S/.
2009	19,784	5.83
2010	23,741	6.22
2011	24,478	6.42
2012	26,010	7.05
2013	26,169	7.00
2014	28,667	7.34

<i>Estadísticas de la regresión</i>	
Coefficiente de correlación múltiple	0.957580442
Coefficiente de determinación R^2	0.916960302
R^2 ajustado	0.896200377
Error típico	0.186192361
Observaciones	6

Gráfico N° 20

Probabilidad normal de los ingresos familiares y el Ingreso Per cápita distrito de Nueva Cajamarca – Región San Martín.



Interpretación de la relación de los ingresos de las familias que producen arroz y el desarrollo económico del distrito de Nueva Cajamarca, aplicando la prueba estadística.

Como podemos observar en las Tablas y Gráficos del N° 16 al 19, tras estudiar y comparar los resultados obtenidos de las dimensiones: Ingresos familiares, indicadores sociales e indicadores económicos mediante la hoja de cálculo de Excel (análisis de datos), Se obtuvo que la relación de los ingresos de las familias

que producen arroz y el desarrollo económico del distrito de Nueva Cajamarca. Año 2014 es significativo, el coeficiente de correlación múltiple es cercano a uno (1), con una confiabilidad del modelo matemático por encima del 95%, lo cual, según la teoría denota un nivel significativo. Ello, una vez más se ve fundamentado debido a que el coeficiente de correlación obtenido es mayor a 0.90 (próximo a 1), el cual indica una correlación positiva entre las dimensiones de las variables estudiadas; por ello, se observan que los puntos se encuentran distribuidos de forma tal que se asemejan a una línea transversal.

IV. DISCUSIÓN

Las conclusiones del presente trabajo de investigación denominada: “Los ingresos financieros en el rubro de producción de arroz de las familias del distrito de Nueva Cajamarca frente al desarrollo económico del año 2014”. Comprueba la hipótesis planteado, se planteó que: La relación existente entre los ingresos de las familias que producen arroz y el desarrollo económico del distrito de Nueva Cajamarca son significativos. Año 2014. La hipótesis formulada se relaciona en cuanto a los ingresos familiares, con la fundamentación teórica descrita en la “Encuestas de Ingresos y Gastos de los Hogares. Un estudio Técnico”, Programa para desarrollar la capacidad nacional para efectuar Encuestas de Hogares, departamento de Desarrollo Económico y Social de las Naciones Unidas y la División de Estadística, Nueva York, 1992, que define que los ingresos financieros se expresa a través de las siguientes dimensiones: Ingresos familiares, y las características socio-económicas de los hogares que producen arroz del distrito de Nueva Cajamarca. Asimismo, para el estudio de la variable desarrollo económico, la teoría de John Cajas Guijarro, Rebelión.org, (Mayo 2011), además de las teorías publicadas por el INEI en “Perú: Características Socio económicas de los Hogares” - Características socio-económicas de los hogares.

Determinar los ingresos de las familias del rubro producción de arroz del distrito de Nueva Cajamarca de la Región San Martín.

Al aplicar el instrumento de recolección de datos en cuanto a la variable ingresos de las familias que producen arroz del distrito de Nueva Cajamarca de la Región de San Martín, se ha podido determinar qué: la principal fuente de ingreso de los hogares materia de estudio, del distrito de Nueva Cajamarca es la producción y comercialización del producto de arroz. La explotación de arroz, representa el 64% del ingreso total de las familias, seguido con el 31% de ingresos por Ingresos por salario. Luego, como independientes con el 3%. Finalmente el ingreso con menor participación, es, por ayuda familiar, que representa en 1% del total de los ingresos. Asimismo, se observa que los ingresos familiares se incrementaron de S/. 26.16 mil a S/. 28.66 mil, incremento que representa el 10% con respecto al año 2013. Las fuentes de ingreso que se

incrementaron con respecto al año 2013, fueron Ingresos por la producción de arroz en 15%, como independientes en un 5%. Es evidente que los ingresos familiares del distrito de Nueva Cajamarca, se generan principalmente de la explotación de la actividad agrícola.

La determinación de los ingresos de las familias del rubro producción de arroz del distrito de Nueva Cajamarca de la Región San Martín, se relaciona con teoría expresada en el informe "Encuestas de Ingresos y Gastos de los Hogares. Un estudio Técnico", Programa para desarrollar la capacidad nacional para efectuar Encuestas de Hogares, departamento de Desarrollo Económico y Social de las Naciones Unidas y la División de Estadística, Nueva York, 1992. Que, para el presente trabajo de investigación, se consideró la definición de "Ingreso Familiar", el cual es la esencia del presente informe. Por ello, se define como la suma de todos los ingresos de la familia; incluye el sueldo de todos los integrantes del grupo. Todos los ingresos extras (trabajos ocasionales, etc.). Es el dinero promedio con que cuenta las familias que producen arroz en el distrito de Nueva Cajamarca, ello, para cubrir todos sus gastos y vivir mensualmente. Entre ellos: Sus salarios, ingresos como independientes, por la producción de arroz, e, ingresos por ayuda de familiares.

Identificar las características socio-económicas de los hogares que producen arroz, del distrito de Nueva Cajamarca.

Al aplicar el instrumento de recolección de datos, en cuanto a la dimensión características socio-económicas de los hogares que producen arroz, del distrito de Nueva Cajamarca de la Región de San Martín, se ha podido identificar que:

La composición del hogar de las familias del distrito de Nueva Cajamarca, no ha tenido grandes variaciones durante los últimos 2 años; en cuanto al número de perceptores de ingreso. Estos se han mantenido, los miembros del hogar han aumentado el promedio de edad: el jefe de hogar en 4 años, el cónyuge en 5 años y el hijo mayor en 1 año. Es decir, todas las familias materia de estudio ha aumentado su edad. El número promedio de perceptores de ingreso en cada hogar se ha mantenido en 2 miembros. Es decir, podemos indicar que no se ha incrementado la participación de los miembros de la familia en el mercado laboral.

El tamaño de los hogares, en cuanto al número de miembros, ha disminuido de 8 miembros a 6 miembros: El promedio de número de hijos presenta disminución, de 6 hijos por familia a 4 hijos. En cuanto al número de perceptores de ingreso en la familia, también es muy similar; es decir, se redujo de 3 personas a 2 personas miembros del hogar.

Las hectáreas producidas por los agricultores, donde se desprende que el 58.1% de los agricultores cultivan hasta 3 hectáreas cada campaña, el 27.3% cultivan de 3 a 5 hectáreas, el 10.9% cultivan de 5 a 10 hectáreas, el 3.3% cultivan de 10 a 20 hectáreas y el 0.4% cultivan más de 20 hectáreas. En ese accionar, de conformidad con los resultados obtenidos durante la recolección de información a través de la aplicación de los instrumentos de recolección, “El Independiente” del distrito de Nueva Cajamarca, precisa que al producir más de 3 hectáreas de arroz, obtienen una ganancia que ayuda a solventar los gastos realizados para la siembra y cosecha del arroz.

La situación económica del productor de arroz, del distrito de Nueva Cajamarca, el 75.1% de los encuestados manifestó que su situación económica ha mejorado, el 10.2% indicó que sigue igual, el 2.5%, precisó que ha empeorado su situación económica, y finalmente el 12.3% precisó que no sabe, no respondió. Ello en comparación con años anteriores, manifestaron que, lograr estos resultados es muy bueno, pero a la vez producir más implica mayores gastos. Años atrás efectuaban sus cosechas en tierras fértiles que no requerían de muchos abonos, riego de fertilizantes, pero actualmente para lograr una buena producción requieren realizar diferentes tipos de riego, de abonos, fertilizantes en cada etapa del sembrío de arroz, asesoría y técnicas diversas.

El 83.7% de los productores de arroz del distrito de Nueva Cajamarca, tiene un nivel de ingreso suficiente, que le permite solventar los gastos familiares. Un 10.80% indicó que es insuficiente para solventar una buena calidad de vida, estos agricultores cosechan hasta 01 hectárea que en algunas oportunidades solo genera mayores costos, y finalmente un 5.5% no especifica si las ganancias obtenidas por la venta de su producción de arroz solventan sus gastos familiares. Esto se da mayormente con los

agricultores que solo producen arroz en una parte de su terreno, ya que, la mayor parte de sus terrenos destinan para la siembra de café, cacao, etc.

La información relacionada con la situación de las ganancias de los productores de arroz respecto a la campaña anterior, que de acuerdo a los reportes obtenidos durante la investigación se desprende que estas han mejorado visiblemente aproximadamente en 78.2%. Hecho que se ha originado por la mejora de la producción de arroz, logrando así vender de manera inmediata, generando ingresos que son reinvertidos en una nueva producción. Sin embargo, 29 productores de arroz, que representan el 16.4% manifestaron que sus ganancias siguen igual, un 3.4% (6) indicaron que sus ganancias empeoraron, finalmente solo un 2% (4), precisaron que tuvieron pérdidas por la explotación y producción de arroz.

Sobre la evolución del precio de arroz durante los últimos 10 años, logrando en el año 2014 llegar a un precio de venta de S/. 1.00 por kilo en la chacra, donde ha logrado su mejor precio, beneficiando al agricultor, en cuanto al ahorro en gastos de transporte al ser comprada la producción en la chacra misma. Se observa que, en comparación al año 2004 el precio de venta se ha incrementado en un 0.15 céntimos.

Los agricultores encuestados, el 78.2% indicó que el precio de arroz ha mejorado, con respecto a la campaña anterior, así se tuvo que, que en el año 2013 el precio fue de S/. 0.79 y en el 2014 el precio de venta cerró en S/. 1.00, manifestando que este aumento genera mayores a ingresos por la producción y explotación de arroz. Asimismo, el 19.8% de los encuestados respondieron que el precio del arroz sigue igual, mientras que solo el 2% de los productores indicaron que, el precio de arroz ha disminuido con respecto al periodo anterior.

De los agricultores encuestados el 56% respondió que, los ingresos del productor de arroz del distrito de Nueva Cajamarca se encuentra entre S/. 10,001.00 a S/. 20,000.00; lo cual hace notar que el agricultor ha ido desarrollado una mejor calidad de vida por su actividad diaria que es imprescindible para la producción de este cereal tan consumido en todo el país y el mundo. Asimismo el 18% de los encuestados informó que, los ingresos familiares del productor de arroz es menor a S/. 10 mil, y finalmente el 25% de

los encuestados respondieron, que los ingresos familiares del productor de arroz es mayor a S/. 20 mil.

La identificación de las características socio-económicas de los hogares que producen arroz del distrito de Nueva Cajamarca, se relaciona con teoría expresada en el informe del INEI - Centro de Investigación y Desarrollo (CIDE), Perú: Características Socio económicas de los Hogares 1971-72 - 2003-04, que se refiere al tamaño del hogar, Composición del Hogar, Situación económica, Nivel de Ingresos, Situación de ganancias, Ingreso familiar.

Determinar los indicadores sociales de las familias del distrito de Nueva Cajamarca de la Región San Martín.

El gasto total promedio mensual es un mejor indicador del ingreso permanente de los hogares, ya que, esta cifra es el resultado de sumar los gastos realizados para adquirir cada uno de los diversos bienes y servicios que comprende la canasta familiar de cada hogar. Se puede observar que los ingresos familiares se ha incrementado de S/. 655 del año 2009 a S/. 1,170 al finalizar el año 2014, demostrando un crecimiento de 79%. En promedio se incrementó anualmente en promedio en 13%. Es evidente que el gasto en alimentos es el que demanda la mayor asignación del gasto familiar de las familias del distrito de Nueva Cajamarca

Con el 38% al 2014, asignan el 17% de su presupuesto en satisfacer la necesidad de transporte, igual 17% en gastos de educación; asignan gastos de salud el 10% de sus ingresos, en vestido el 9% y otros gastos también el 9%.

Lo significativo, es que se observa durante los últimos años, que, en la medida que los ingresos de las familias del distrito de Nueva Cajamarca se incrementan, la asignación de gastos se incrementan, demostrando que los estilos de vida y los hábitos de consumo van mejorando, en cuanto a la compra de los bienes y servicios básicos.

El acceso a los servicios básicos de las familias del distrito de Nueva Cajamarca, sí es un indicador muy importante de la calidad de vida de una población. En consecuencia, la disponibilidad de agua está directamente relacionado con la salud, al finalizar el año

2014 podemos observar que de la muestra obtenida, sólo el 14% de las familias tienen acceso a agua potable, 11% tienen accesos a servicios higiénicos y el 20% disponen alumbrado dentro del hogar.

Lo importante, es que se observa durante los últimos años, que, el acceso a los servicios básicos por parte de las familias del distrito de Nueva Cajamarca se ha ido incrementando, es decir del 20% al año 2009, al 45% al finalizar el 2014; demostrando que los estilos de vida ha mejorado.

El equipamiento del hogar de las familias del distrito de Nueva Cajamarca, es muy importante para proveer las condiciones y por ende la mejora de la calidad de vida de sus integrantes, es muy útil para la preservación y preparación de los alimentos, para el aseo e higiene personal, para la limpieza y mantenimiento de la vivienda.

Podemos apreciar que, al finalizar el año 2014 de la muestra obtenida, sólo el 11% de las familias tienen TV a color, 10% cuentan con refrigeradora, cuentan con teléfono celular el 8%, disponen de computadora el 2%, solo el 1% tiene motocicleta.

Lo importante, es que se observa durante los últimos años, que, el equipamiento de los hogares por parte de las familias del distrito de Nueva Cajamarca se ha ido incrementando, es decir del 8% al año 2009, al 32% al finalizar el 2014; demostrando que los estilos de vida ha mejorado.

El número de habitaciones en las viviendas de los hogares del distrito de Nueva Cajamarca se ha incrementado en los dos (2) últimos años de 2 a 4 habitaciones por hogar. La calidad de la construcción de las viviendas es otro indicador de calidad de vida, al finalizar el año 2014, se puede apreciar que el 86% de los hogares son construidos con techo de calamina y/o tejas, solo el 10% de las viviendas tienen pisos de cemento. Asimismo solo el 2% cuentan con paredes de ladrillo, y otros 2% cuentan con techos de concreto. Se observa que el uso de materiales de construcción de las viviendas ha ido mejorando, observándose, que al 2009 el 93% de las viviendas eran de calamina y al 2014 este indicador ha disminuido a 86%. Los hogares con pisos de cemento se han incrementado del 6% (2009) a 10% para el año 2014.

La presencia de las mejoras en la construcción de las viviendas indicaría una mejor calidad de vida, al demostrar mejores acabados de las viviendas, en cuanto a paredes y techos. Es claro que el patrón de construcción de viviendas en el área rural está determinado por el uso de materiales locales y manteniendo las costumbres y estilos tradicionales de cada región.

La determinación de los indicadores sociales de la variable desarrollo económico del distrito de Nueva Cajamarca, se relaciona con teoría expresada en el informe del INEI - Centro de Investigación y Desarrollo (CIDE), Perú: Características Socio económicas de los Hogares 1971-72 - 2003-04, que se refiere a los gastos, servicios, equipamiento y vivienda de los hogares familiares. En cuanto a los gastos familiares se puede detallar: Alimentos, Vivienda, Transporte, Educación, Salud, Muebles, Vestido, y Otros gastos. En cuanto a los servicios: Agua, Servicio higiénico, Alumbrado: Electricidad. En cuanto a equipamiento se refiere a, que si las familias cuentan con: TV color, Refrigeradora, Teléfono fijo – Celular, Computadora, Auto y/o Motocicleta. En cuanto a vivienda se refiere a, que si las familias cuentan con: Nº de Habitaciones, Paredes: Ladrillo. Pisos: Cemento. Techos: Concreto. Techos: Calamina-Teja.

Determinar los indicadores económicos del distrito de Nueva Cajamarca de la Región San Martín.

El producto bruto interno – PBI, en la región San Martín fue de S/. 6 430,439 mil a diciembre del 2014, el producto bruto interno – PBI del distrito de Nueva Cajamarca fue de S/. 324,174 mil. En el distrito de Nueva Cajamarca, se observa un crecimiento de este indicador económico de 7.51%, comparado con el año 2013. Comparado con el año 2009 se aprecia un crecimiento de S/. 98,844 mil, significando un 44% de crecimiento en 5 años. Asimismo, en el distrito de Nueva Cajamarca este indicador ha mostrado tasas de crecimiento positivos en los últimos 5 años, mostrando inclusive indicador por encima del 12%. En promedio este indicador económico creció en 7.61%, durante el periodo de estudio. Se observa crecimiento del PBI a tasas similares comparado con el PBI de la Región de San Martín.

A diciembre del 2013, la región San Martín posee un poder adquisitivo anual por persona de S/6.14 mil, el distrito de Nueva Cajamarca posee un ingreso per cápita de S/ 5.83 mil anual por persona. La renta per cápita en el distrito de Nueva Cajamarca comparado con el año 2009 se ha incrementado en S/ 1.51 mil, de S/ 5.83 mil a S/ 7.34 mil por persona anualmente, es decir, 26 puntos porcentuales. Asimismo, durante el periodo 2009 - 2014, se ha incrementado en promedio un 4.77%. Se observa crecimiento del ingreso per cápita, a tasas similares comparado con el ingreso per cápita la Región de San Martín.

La determinación de los indicadores económicos del variable desarrollo económico, se relaciona con teoría de John Cajas Guijarro, Rebelión.org, Mayo 2011; quien define el desarrollo económico, como la capacidad de países o regiones para crear riqueza a fin de promover y mantener la prosperidad o bienestar económico y social de sus habitantes. Podría pensarse al desarrollo económico como el resultado de los saltos cualitativos, dentro de un sistema económico facilitado por tasas de crecimiento que se han mantenido altas en el tiempo y que han permitido mantener procesos de acumulación del capital. Evidentemente, que los saltos cualitativos no se dan exclusivamente si se dan acumulaciones cuantitativas de una única variable, pues los saltos pueden ser incluso de carácter externo y no solo depender de las condiciones internas de un país 1. Se conoce el estudio del desarrollo económico como la economía del desarrollo.

También ENKE Stephen, (1965), define el desarrollo (crecimiento económico) económico como la capacidad de los países (regiones) para crear una mayor riqueza con la finalidad de promover el bienestar económico y social de sus habitantes, está compuesto por un conjunto de transformaciones políticas, económicas y sociales. Las cuales son fruto de crecimiento económico, sin embargo, no siempre este crecimiento da como resultado el desarrollo, debido a la inexistencia de las transformaciones mencionadas anteriormente.

V. CONCLUSIONES

1. La relación existente entre los ingresos de las familias que producen arroz y el desarrollo económico del distrito de Nueva Cajamarca son significativos año 2014. Los ingresos familiares de las familias que producen arroz del distrito de Nueva Cajamarca en los últimos años, se incrementaron en 45% durante el periodo 2009-2014; mostrando un coeficiente de correlación múltiple mayor a 0.90.
2. La principal fuente de ingreso de los hogares del distrito de Nueva Cajamarca es la producción y comercialización de arroz, que representa el 64% del ingreso total de las familias, seguido con el 31% por Ingresos por salario, como independientes con el 3%, por ayuda familiar representa en 1% del total de los ingresos. Los ingresos familiares se incrementaron de S/. 26.16 mil a S/. 28.66 mil, incremento que representa el 10% con respecto al año 2013. Coeficiente de correlación 0.95187269
3. La composición del hogar de las familias del distrito de Nueva Cajamarca, no ha tenido grandes variaciones durante los últimos 2 años. El tamaño de los hogares, en cuanto al número de miembros, ha disminuido de 8 miembros a 6 miembros. Los ingresos del productor de arroz del distrito de Nueva Cajamarca se encuentra entre S/. 10,001.00 a S/. 20,000.00.
4. Los ingresos familiares se ha incrementado de S/. 655 del año 2009 a S/. 1,170 al finalizar el año 2014, demostrando un crecimiento de 79%. Al finalizar el año 2014, sólo el 14% de las familias tienen acceso a agua potable, 11% tienen acceso a servicios higiénicos y el 20% disponen alumbrado dentro del hogar. Al finalizar el año 2014, sólo el 11% de las familias tienen TV a color, 10% cuentan con refrigeradora, cuentan con teléfono celular el 8%, disponen de computadora el 2%, solo el 1% tiene motocicleta.
El número de habitaciones en las viviendas se ha incrementado en los dos (2) últimos años de 2 a 4 habitaciones por hogar. El 86% de los hogares son construidos con techo de calamina, solo el 10% de las viviendas tienen pisos de cemento, el 2% cuentan con paredes de ladrillo, y otros 2% cuentan con techos de concreto. El uso de materiales de construcción de las viviendas ha ido mejorando, al 2009 el 93% de las viviendas eran de calamina y al 2014 este indicador ha disminuido a 86%. Los hogares con pisos de cemento se han incrementado del 6% (2009) a 10% para el año 2014. El coeficiente de correlación obtenido entre los ingresos familiares y acceso a servicios básicos es 0.917474, y frente a equipamiento de los hogares es

de 0.937562. Los cuales indican una correlación positiva/significativa entre las dimensiones de las variables estudiadas.

5. El PBI del distrito de Nueva Cajamarca fue de S/. 324,174 mil. En el distrito de Nueva Cajamarca, se observa un crecimiento del PBI de 7.51%, comparado con el año 2013. Comparado con el año 2009 se aprecia un crecimiento de S/. 98,844 mil, significando un 44% de crecimiento en 5 años. El coeficiente de correlación obtenido entre los ingresos familiares y el PBI del distrito de Nueva Cajamarca es 0.958720, lo cual indica una correlación positiva/significativa, entre las dimensiones de las variables estudiadas.
6. El distrito de Nueva Cajamarca posee un ingreso per cápita de S/. 5.83 mil anual por persona. La renta per cápita comparado con el año 2009 se ha incrementado en S/. 1.51 mil, de S/. 5.83 mil a S/. 7.34 mil por persona anualmente, es decir 26%, durante el periodo 2009 - 2014, se ha incrementado en promedio un 4.77%. El coeficiente de correlación obtenido entre los ingresos familiares y el Ingreso Perca pita del distrito de Nueva Cajamarca es 0.957580, lo cual indica una correlación positiva/significativa, entre las dimensiones de las variables estudiadas.

VI. RECOMENDACIONES

1. Los ingresos familiares de las familias que producen arroz del distrito de Nueva Cajamarca, deben incrementarse superior al 45% en los próximos años, Para lograrlo se debe mejorar producción, hacer que los agricultores se asesoren por personal especializado en trabajos de campo (agrónomos). Así es el caso de estudio de suelos, y cuando el sembrío ya está, asesorarlos en que fertilizantes y abonos deben utilizar para una mejor producción de las espigas. Realizar convenios con universidades para que los estudiantes de la carrera de Ingeniería Agrónoma apoyen en técnicas de sembrío y de riego.
2. Siendo la principal fuente de ingreso de los hogares del distrito de Nueva Cajamarca, la producción y comercialización de arroz, se deben plantear estrategias, a fin de que este represente mayor al 64% del ingreso total de las familias, de tal manera que, los ingresos familiares se incrementen superior a los S/. 28.66 mil.
3. Profundizar el análisis de la composición del hogar de las familias del distrito de Nueva Cajamarca, pues, esta no ha tenido grandes variaciones durante los últimos 2 años. Ahondar el estudio en cuanto al tamaño de los hogares, en cuanto al número de miembros, puesto que, ha disminuido de 8 miembros a 6 miembros. Profundizar, en la administración de los ingresos del productor de arroz del distrito de Nueva Cajamarca, de tal manera este se encuentra superior a S/. 20,000.00.
4. Plantear a los especialistas la formulación de políticas de inversión pública, de tal manera que los ingresos familiares se incremente mayor a los S/. 1,170, para superar la inequidad en el acceso a los servicios públicos, superar el 14% en cuanto al acceso a agua potable, superar el 11% de acceso a servicios higiénicos, e incrementar el 20% en cuanto a alumbrado del hogar. Superar el 11% de las familias que tienen TV a color, que más del 10% de las familias cuenten con refrigeradora, que mas del 8% de las familias cuenten con teléfono celular, superar el 2% de

familias que cuentan con computadora, superar el 1% de familias que tiene motocicleta.

5. Mejorar la competitividad del cultivo de arroz, el cual demanda de la ejecución de una serie de actividades, como el uso de semilla de calidad, modernización de la agroindustria, asociatividad, gestión empresarial e infraestructura, que conlleven a que, el PBI del distrito de Nueva Cajamarca sea mayor a S/. 324,174 mil, crezca el PBI mayor de 44% en los próximos años.
6. A toda la comunidad en su conjunto del distrito de Nueva Cajamarca aumentar el bienestar de los hogares, ampliar la capacidad de explotación del cultivo de arroz, que permita el incremento ingreso per cápita, es decir, sea mayor a S/. 5.83 mil anual por persona.

VII. REFERENCIAS BIBLIOGRÁFICAS

- Consejo Normativo de Contabilidad: Plan Contable General Empresarial, Contenido. CONASEV – SMV. N° 043-2010-EF/94.
- “Encuestas de Ingresos y Gastos de los Hogares. Un estudio Técnico”, Programa para desarrollar la capacidad nacional para efectuar Encuestas de Hogares, departamento de Desarrollo Económico y Social de las Naciones Unidas y la División de Estadística.
- Instituto Nacional de Estadística e Informática – INEI. En “Perú: Características Socio económicas de los Hogares” - Características socio-económicas de los hogares.
- Arévalo, (2012). Ingresos Financieros.
- Horngrom. (1997). Ingresos Financieros.
- Zona Económica. (2004). Definición de Recursos Económicos.
- Colegio de contadores públicos del Perú. (1997). Recursos Financieros.
- Alcarria. (2009). Intereses Financieros.
- Superintendencia de Administración Tributaria. (2014). Ganancias provenientes de valores.
- Tomes. (2001). Ganancias provenientes de valores.
- La Gran Enciclopedia Económica. (2005). Definición de Utilidad.
- Guajardo, (2001). Definición de Utilidad.
- Tomes. (2001). Definición de Utilidad.
- Effio. (2011). Definición de Ingresos Ordinarios.
- Aguirre, (2000).
- Smith, Adam. (1776); Investigación sobre la Naturaleza y Causas de la Riqueza de las Naciones.
- Sotelo, J. (1817); en su análisis nos refiere a la teoría de los ingresos, describe también la teoría de la subsistencia, la teoría marxista, la teoría relativa de la oferta y la demanda y la teoría de los salarios altos.
- Reyes, E. Comercio y Desarrollo: Bases Conceptuales y Enfoque para América Latina y el Caribe:

- Organización de Naciones Unidas –ONU. Desarrollo.
- Lionel Robbins. Libro “Fundamentos de Economía”, Autor: J. Silvestre Méndez; Mc Graw Hill 3era Edición. Pág. 11.
- Norris C. Libro ‘Economía: Enfoque América Latina’. McGraw-Hill.
- Cajas J. (Mayo 2011). Definición de Desarrollo Economico.
- Amartya Sen; Libro Desarrollo y libertad.
- Gache y Otero. Libro: "Mano invisible".
- Joseph Schumpeter (Benítez , J., & Ruiz Bravo de Mansilla , 2010). Obra: “el desarrollo se define por la puesta en práctica de nuevas combinaciones"
- La Cumbre Mundial sobre Desarrollo Social (1985). Aprobó la Declaración de Copenhague (Naciones Unidas, 1995).
- Carlos Parodi (2012), Artículo: ¿Para qué sirven las altas tasas de crecimiento del PBI?.
- Salvatore D. y Dowling E. “Teorías y Problemas del Desarrollo Económico”, Colombia; 1990.
- Villa PRINS, Mirla. Crecimiento y desarrollo económico en la historia de Colombia. Signo pensam., BOGOTÁ, V. 30, N. 58, JUNE 2011.
- <http://www.scielo.org.co/scielo.php?script=sci_arttext&pid=S0120-48232011000100023&lng=en&nrm=iso>. Access on 28 Aug. 2013.
- Padilla Villa, Harold A.; Zanello Riva, Lorenzo D. Relación entre penetración financiera y crecimiento económico: El caso colombiano en el periodo 2001-2010. rev.econ. Caribe, Barranquilla, N. 11, Jan. 2013 Availablefrom.
- <http://www.scielo.org.co/scielo.php?script=sci_arttext&pid=S2011-21062013000100003&lng=en&nrm=iso>. access ON 28 AUG. 2013.
- <http://www.iep.org.pe>.
- MA. Angelica Montaña Armendari, Universidad Autónoma de Baja California, Programa de Ddoctorado en Ciencias Administrativas, Modelo de desarrollo económico local para la diversificación de la estructura Productiva y la Articulación del Tejido Empresarial en Baja California Sur
- Ministerio de Agricultura, Dirección General de Competitividad Agraria, La Dirección General de Competitividad Agraria es la encargada de proponer y ejecutar políticas

públicas, estrategia y planes nacionales orientados a propiciar la competitividad del sector agrario en términos de sostenibilidad económica, social y ambiental.

- El Arroz – Principales Aspectos de la Cadena Agroproductiva, Ministerio de Agricultura, Perú.
- <<http://www.minag.gob.pe>
- Presente y futuro del arroz: una mirada desde el productor, Asociación Peruana de Productores de Arroz – APEAR
- Costos de Producción de una hectarea de Arroz, Dirección de Estadística Agraria, Dirección Regional de Agricultura San Martín.
- Informe Económico y Social Región San Martín, Banco Central de Reserva del Perú, Año 2008.
- 07 Pasos para una tesis exitosa, Dr. Arístides Alfredo Vara Horna, Facultad de Ciencias Administrativas y Recursos Humanos – Universidad San Martín de Porres.
- Gilder Joel Saboya Saboya, Análisis técnico y económico en la producción de la cascarilla de arroz carbonizada (CAC) como sustrato para la propagación vegetativa de estacas juveniles de caoba (*Swietenia macrophylla king*) en cámara de sub-irrigación, Pucallpa, Perú”, Escuela Profesional de Ingeniería Forestal, Facultad de Ciencias Forestales y Ambientales, Universidad Nacional de Ucayali, Año 2010.
- Junta de Usuarios de la Cuenca del Alto Mayo (Jucam, 2013).
- Padilla Villa, Harold A., Zanello Riva, Lorenzo D, (2013) Colombia, en su trabajo de investigación: “Relación entre penetración financiera y crecimiento económico. El caso colombiano en el periodo 2001-2010”.
- Montaña Armendariz, M. Angelica (2012) California, en su trabajo de investigación titulado: “Modelo de desarrollo económico local para la diversificación de la estructura Productiva y la Articulación del Tejido Empresarial en Baja California Sur”.
- Agustín Ignacio Filippo (2011) Buenos Aires, en su trabajo de investigación titulado: “Financiamiento del Desarrollo Económico Diversificación de Instrumentos Financieros en una Economía en Desarrollo”,
- Kalmanovitz, Salomón, (2011) Colombia, en su trabajo de investigación: “Crecimiento y desarrollo económico en la historia de Colombia

- Hernández Brito, Steve Alexander (2010) Guatemala, en su trabajo de investigación titulado: “Productividad y Crecimiento Económico: El Caso de Guatemala 1970-2008”
- Saboya Saboya Gilder (2010) Pucallpa - Perú, en su trabajo de investigación titulado: “Análisis técnico y económico en la producción de la cascarilla de arroz carbonizada (CAC) como sustrato para la propagación vegetativa de estacas juveniles de caoba (*Swietenia macrophylla* king) en cámara de sub-irrigación, Pucallpa, Perú”;
- Mendoza, Waldo, y Huamán, Ricardo, (2001), desarrollan el trabajo de investigación: “Crecimiento de una Economía Abierta: un marco de análisis para el Perú”

ANEXOS

ANEXO 01: Matriz de Consistencia

“Los ingresos financieros en el rubro de producción de arroz de las familias del distrito de Nueva Cajamarca frente al desarrollo económico del año 2014.”

TITULO	PROBLEMA	HIPÓTESIS	OBJETIVO GENERAL	OBJETIVOS ESPECÍFICOS	VARIABLE	DEFINICIÓN	DIMENSIONES	INDICADORES	TÉCNICA	INSTRUMENTOS	FUENTES										
Los ingresos financieros en el rubro de producción de arroz de las familias del distrito de Nueva Cajamarca frente al desarrollo económico del año 2014.	¿Cuál es la relación de los ingresos de las familias que producen arroz y el desarrollo del distrito de Nueva Cajamarca año 2014.	La relación existente entre los ingresos de las familias que producen arroz y el desarrollo económico del distrito de Nueva Cajamarca son significativos año 2014.	Determinar la relación de los ingresos de las familias que producen arroz y el desarrollo económico del distrito de Nueva Cajamarca. Año 2014.	Determinar los ingresos de las familias del rubro producción de arroz del distrito de Nueva Cajamarca de la Región San Martín.	INGRESOS FINANCIEROS	Por crecimiento y posición económica se entiende la capacidad de generar beneficios, rentabilidad, generar utilidades durante un período determinado, de ahí que se identifica como el motor de la empresa; igualmente, el crecimiento y la posición financiera se identifica con la capacidad de afrontar y atender al conjunto de positivos y obligaciones financieras a cualquier plazo, por lo que se considera puede integrar por tanto, dos dimensiones diferentes, liquidez y endeudamiento. Es decir que una empresa haya crecido y/o aumentado sus ventas, sus activos, patrimonio, sus beneficios, sus empleados, su ámbito geográfico cubierto.	Ingresos Familiares	Por trabajo	Encuesta	Cuestionario	Familias que producen arroz en el distrito de Nueva Cajamarca										
				Remuneración - Salario																	
				ingresos como Independientes																	
				Actividad Agrícola																	
				Producción de arroz																	
				De otras Fuentes																	
				De alquileres o rentas																	
				De interés o dividendos																	
				Por jubilación o pensión																	
				Por ayuda familiar del país																	
				Por ayuda familiar del exterior																	
				Por pensión de divorcios o hijos																	
				Por ingresos - Donaciones																	
														Determinar los indicadores económicos del distrito de Nueva Cajamarca de la Región San Martín.	DESARROLLO ECONÓMICO	El desarrollo económico se puede definir como la capacidad de países o regiones para crear riquezas a fin de promover i mantener la prosperidad o bienestar económico y social de sus habitantes.	Características socio-económicas de los hogares que producen arroz del distrito de Nueva Cajamarca.	Tamaño de hogar	Ficha de Cotejo	Guía de Ficha de Cotejo	Informes - Notas - Publicaciones del Gobierno Reguional, INEI
														Composición del hogar							
Has. De arroz que produce																					
Situación productor de arroz																					
Nivel de ingresos																					
Ganancias por el cultivo de arroz																					
Precios																					
Situación de ingresos																					
Indicadores Sociales	Gastos																				
	Servicios																				
	Equipamiento																				
	Vivienda																				
Indicadores Económicos	Producto Bruto Interno PBI																				
	Ingreso Per cápita																				

Anexo 2

CUESTIONARIO

Fecha de aplicación de la encuesta: _____

Me dirijo a ustedes con la finalidad de solicitar su valiosa colaboración para desarrollar el trabajo de investigación titulado: "Los ingresos financieros en el rubro de producción de arroz de las familias del distrito de Nueva Cajamarca frente al desarrollo económico del año 2014". El mencionado trabajo tiene como finalidad Determinar la relación de los ingresos de las familias que producen arroz y el desarrollo económico del distrito de Nueva Cajamarca. Año 2014, de tal forma que pueda identificarse cuáles son los ingresos de las familias que producen arroz en el Distrito de Nueva Cajamarca – San Martín.

- **Por Trabajo**

DESCRIPCION	2009	2010	2011	2012	2013	2014
Por trabajo						
Remuneración - Salario						
Ingresos como independientes						

- **Por actividad agrícola**

DESCRIPCION	2009	2010	2011	2012	2013	2014
Actividad agrícola						
Producción de arroz						

- **Otras fuentes**

DESCRIPCION	2009	2010	2011	2012	2013	2014
De otras fuentes						
De alquileres o rentas						
Por intereses o dividendos						
Por jubilación o pensión						
Por ayuda familiar del país						
Por ayuda familiar del exterior						
Por pensiones de divorcios o hijos						
Otros ingresos - Donaciones						

Anexo 3

GUIA: FICHA DE COTEJO

OBJETIVO: Identificar las características socio-económicas de los hogares que producen arroz del distrito de Nueva Cajamarca de la Región San Martín.

- **Identificación del tamaño de hogar.**

Tamaño de hogar		Unidad de medida	2013	2014
		N° personas		
Edad	Jefe del hogar	Años		
	Cónyuge	Años		
	Hijo mayor	Años		
Perceptores de ingreso	N° personas generan ingresos	N° personas		

- **Identificación de la composición del hogar.**

Composición del hogar	2013	2014
N° de miembros		
N° de hijos		
N° perceptores de ingreso		

- **Identificación de la Situación económica del Productor de Arroz**

Situación Económica	N°	%
Ha mejorado		
Sigue igual		
Ha Empeorado		
NS / NR		
Total		

- **Identificación del Nivel de Ingresos de los Productores de Arroz**

Nivel	Nº	%
Suficiencia		
Insuficiencia		
No Especifica		
Total		

- **Identificación de la situación de ganancias por el cultivo de arroz respecto a la campaña anterior**

Situación de Ganancias	Nº	%
Ha aumentado		
Sigue igual		
Ha empeorado		
Tengo pérdidas		
Total		

- **Identificación del Ingreso familiar del productor de arroz**

Nivel	Nº	%
Menor a S/. 10 mil		
De S/. 10.1 a S/. 20 mil		
Mayor a S/. 20 mil		
Total		

Anexo 4

GUIA: FICHA DE COTEJO

OBJETIVO: Determinar los indicadores sociales de las familias del distrito de Nueva Cajamarca de la Región San Martín.

- **Identificación de los índices sociales de las familias que producen arroz.**

Gastos	2009	2010	2011	2012	2013	2014
Alimentos						
Vivienda						
Transporte						
Educación						
Salud						
Muebles						
Vestido						
Otros gastos						
Total gastos %						
Total Gastos S/.						
Crecimiento Anual %						

- **Identificación de los servicios de las familias que producen arroz.**

Servicios	2009	2010	2011	2012	2013	2014
Agua						
Servicio higiénico						
Alumbrado: Electricidad						
Total						

- **Identificación de equipamiento de las familias que producen arroz**

Equipamiento	2009	2010	2011	2012	2013	2014
TV color						
Refrigeradora						
Teléfono fijo - Celular						
Computadora						
Auto						
Motocicleta						
Total						

- **Identificación de la vivienda de las familias que producen arroz**

Vivienda	2009	2010	2011	2012	2013	2014
Habitaciones: Nº						
Paredes: Ladrillo						
Pisos: Cemento						
Techos: Concreto						
Techos: Calamina-Teja						
Total						

Anexo 5

GUIA: FICHA DE COTEJO

OBJETIVO: Determinar los indicadores económicos del distrito de Nueva Cajamarca de la Región San Martín.

- **Identificación del Producto Bruto Interno Distrito de Nueva Cajamarca.
(Miles de nuevos soles)**

Descripción / Años	2009	2010	2011	2012	2013	2014
PBI - San Martín						
PBI - Nueva Cajamarca						
Crecimiento anual %						
Crecimiento promedio %						

- **Identificación del Ingreso Per Cápita**

Descripción / Años	2009	2010	2011	2012	2013	2014
Ingreso Percápita - San Martín						
PBI - Nueva Cajamarca						
Nº Habitantes Nueva Cajamarca						
Ingreso Percápita - Nueva Cajamarca						
Crecimiento anual %						
Crecimiento promedio %						

Anexo 6

FICHA DE VALIDACION DE INSTRUMENTO

I. DATOS INFORMATIVOS

Título de la Investigación: "Los ingresos financieros en el rubro producción de arroz de las familias del distrito de Nueva Cajamarca frente al desarrollo económico del año 2017".

Nombres y apellidos del experto: Mg. Ítalo Redéguil Díaz

Nombre del Instrumento: Ingresos Financieros

Autora del Instrumento: Br. Jessy Aguilar Sandoval

II. ASPECTOS DE VALIDACIÓN:

VARIABLE	INDICADOR	ITEMS	OPCIÓN DE RESPUESTA					CRITERIOS DE EVALUACION					
			Siempre	Frecuente	Ocasional	Casi nunca	Nunca	RELACION ENTRE VARIABLE E INDICADOR		RELACION ENTRE VARIABLE E ITEMS		RELACION ENTRE VARIABLE Y RESPUESTAS	
								SI	NO	SI	NO	SI	NO
VARIABLE INDEPENDIENTE	INGRESOS FINANCIEROS	Su incremento salarial ha variado significativamente en los últimos años.			X			X		X		X	
		Tienen ingresos por trabajos realizados independientemente.			X			X		X		X	
		La producción de arroz incrementa sus ingresos cada año.	X					X		X		X	
		Percebe ingresos por alquileres o rentas de propiedades.		X				X		X		X	
		Percebe ingresos por interés o dividendos de alguna inversión que realiza.				X		X		X		X	
		Percebe ingresos por algún programa de ayuda familiar por parte del estado.			X			X		X		X	
		Percebe ingresos por algún programa de ayuda familiar del extranjero.					X	X		X		X	
		Percebe algún ingreso de pensiones por divorcios o manutención de hijos.			X			X		X		X	
		Percebe algún otro tipo de ingreso o donaciones de algún organismo.					X	X		X		X	

III. OPINIÓN DE LA APLICACIÓN: El instrumento reúne los criterios de coherencia, aplicabilidad y pertinencia por tanto pueden ser aplicados a los sujetos muestrales.

IV. VALORACIÓN

EFICIENTE (100% a 81%)	Muy Buena (80% a 61%)	Buena (80% a 41%)	Regular (40% a 21%)	Deficiente (20% a 0%)
---------------------------	--------------------------	-----------------------------	------------------------	--------------------------


 Mg. Ítalo Redéguil Díaz
 Dpto. UPEL 1-4676

FICHA DE VALIDACION DE INSTRUMENTO

I. DATOS INFORMATIVOS

Título de la Investigación: "Los Ingresos financieros en el rubro producción de arroz de las familias del distrito de Nueva Cajamarca frente al desarrollo económico del año 2017".

Nombre y apellidos del experto: Mg. Italo Redtegui Díaz

Nombre del Instrumento: Desarrollo Económico

Autora del Instrumento: Br. Jessy Aguilar Sandoval

II. ASPECTOS DE VALIDACIÓN:

VARIABLE	INDICADOR	ITEMS	OPCIÓN DE RESPUESTA					CRITERIOS DE EVALUACIÓN					
			Siempre	Frecuente	Ocasional	Casi nunca	Nunca	RELACION ENTRE VARIABLE E INDICADOR		RELACION ENTRE VARIABLE E ITEMS		RELACION ENTRE VARIABLE Y RESPUESTAS	
								SI	NO	SI	NO	SI	NO
VARIABLE INDEPENDIENTE	DESARROLLO ECONÓMICO	Los gastos familiares son los mismos mes a mes o se incrementan de manera significativa.		X				X		X			
		Los servicios con los que cuenta su familia son los básicos para su supervivencia.			X			X		X			
		Cuenta con el equipamiento necesario para el desarrollo de las actividades familiares.			X			X		X			
		Su vivienda es la adecuada para brindar comodidad a su familia.		X				X		X			
		El PBI mejora año a año.		X				X		X			
		El ingreso Per cápita tiene una variación positiva.		X				X		X			

III. OPINIÓN DE LA APLICACIÓN: El instrumento reúne los criterios de coherencia, aplicabilidad y pertinencia por tanto pueden ser aplicados a los sujetos muestrales.

IV. VALORACIÓN

EFICIENTE (100% A 81%)	Muy Buena (80% a 61%)	Buena (80% a 41%)	Regular (40% a 21%)	Deficiente (20% a 0%)
---------------------------	--------------------------	-----------------------------	------------------------	--------------------------


 Mg. Italo Redtegui Díaz
 Pasa 1207 - L-1476

FICHA DE VALIDACION DE INSTRUMENTO

I. DATOS INFORMATIVOS

Título de la Investigación: "Los Ingresos financieros en el rubro producción de arroz de las familias del distrito de Nueva Cajamarca frente al desarrollo económico del año 2017".

Nombres y apellidos del experto: Mg. Jenny Zubiate Portocarrero

Nombre del Instrumento: Ingresos Financieros

Autora del Instrumento: Br. Jessy Aguilar Sandoval

II. ASPECTOS DE VALIDACIÓN:

VARIABLE	INDICADOR	ITEMS	OPCIÓN DE RESPUESTA					CRITERIOS DE EVALUACION					
			Siempre	Frecuente	Ocasional	Casi nunca	Nunca	RELACION ENTRE VARIABLE E INDICADOR		RELACION ENTRE VARIABLE E ITEMS		RELACION ENTRE VARIABLE Y RESPUESTAS	
								SI	NO	SI	NO	SI	NO
VARIABLE INDEPENDIENTE	INGRESOS FINANCIEROS	Su incremento salarial ha variado significativamente en los últimos años.			X			X		X		X	
		Tienen ingresos por trabajos realizados independientemente.			X			X		X		X	
		La producción de arroz incrementa sus ingresos cada año.	X					X		X		X	
		Percebe ingresos por alquileres o rentas de propiedades.		X				X		X		X	
		Percebe ingresos por interés o dividendos de alguna inversión que realiza.				X		X		X		X	
		Percebe ingresos por algún programa de ayuda familiar por parte del estado.		X				X		X		X	
		Percebe ingresos por algún programa de ayuda familiar del extranjero.				X		X		X		X	
		Percebe algún ingreso de pensiones por divorcios o manutención de hijos.		X				X		X		X	
		Percebe algún otro tipo de ingreso o donaciones de algún organismo.				X		X		X		X	

III. OPINIÓN DE LA APLICACIÓN: El instrumento reúne los criterios de coherencia, aplicabilidad y pertinencia por tanto pueden ser aplicados a los sujetos muestrales.

IV. VALORACIÓN

EFICIENTE (100% A 81%)	Muy Buena (80% a 61%)	Buena (80% a 41%)	Regular (40% a 21%)	Deficiente (20% a 0%)
---------------------------	--------------------------	------------------------------	------------------------	--------------------------


 Mg. Jenny Zubiate Portocarrero
 Dg. UCX 14698

FICHA DE VALIDACION DE INSTRUMENTO

I. DATOS INFORMATIVOS

Título de la Investigación: "Los Ingresos financieros en el rubro producción de arroz de las familias del distrito de Nueva Cajamarca frente al desarrollo económico del año 2017".

Nombres y apellidos del experto: Mg. Jery Zubiate Portocarrero

Nombre del Instrumento: Desarrollo Económico

Autora del Instrumento: Br. Jessy Aguilar Sandoval

II. ASPECTOS DE VALIDACIÓN:

VARIABLE	INDICADOR	ITEMS	OPCION DE RESPUESTA					CRITERIOS DE EVALUACION					
			Siempre	Frecuente	Ocasional	Casi nunca	Nunca	RELACION ENTRE VARIABLE E INDICADOR		RELACION ENTRE VARIABLE E ITEMS		RELACION ENTRE VARIABLE Y RESPUESTAS	
								SI	NO	SI	NO	SI	NO
VARIABLE INDEPENDIENTE	DESARROLLO ECONOMICO	Los gastos familiares son los mismos mes a mes o se incrementan de manera significativa.		X				X			X		
		Los servicios con los que cuenta su familia son los básicos para su supervivencia.			X			X			X		
		Cuenta con el equipamiento necesario para el desarrollo de las actividades familiares.				X		X			X		
		Su vivienda es la adecuada para brindar comodidad a su familia.		X				X			X		
		El PBI mejora año a año.			X			X			X		
		El ingreso Per cápita tiene una variación positiva.		X				X			X		

III. **OPINIÓN DE LA APLICACIÓN:** El instrumento reúne los criterios de coherencia, aplicabilidad y pertinencia por tanto pueden ser aplicados a los sujetos muestrales.

IV. VALORACIÓN

EFICIENTE (100% A 81%)	Muy Buena (80% a 61%)	Buena (80% a 41%)	Regular (40% a 21%)	Deficiente (20% a 0%)
----------------------------------	---------------------------------	-----------------------------	-------------------------------	---------------------------------



 Mg. Jery Zubiate Portocarrero
 Reg. LCV. 14698

FICHA DE VALIDACION DE INSTRUMENTO

I. DATOS INFORMATIVOS

Título de la Investigación: "Los Ingresos financieros en el rubro producción de arroz de las familias del distrito de Nueva Cajamarca frente al desarrollo económico del año 2017".

Nombre y apellidos del experto: Mg. Rosa Delia Moreno Vásquez

Nombre del Instrumento: Ingresos Financieros

Autora del Instrumento: Br. Jessy Aguilar Sandoval

II. ASPECTOS DE VALIDACIÓN:

VARIABLE	INDICADOR	ITEMS	OPCIÓN DE RESPUESTA					CRITERIOS DE EVALUACION					
			Siempre	Frecuente	Ocasional	Casi nunca	Nunca	RELACION ENTRE VARIABLE E INDICADOR		RELACION ENTRE VARIABLE E ITEMS		RELACION ENTRE VARIABLE Y RESPUESTAS	
								SI	NO	SI	NO	SI	NO
VARIABLE INDEPENDIENTE	INGRESOS FINANCIEROS	Su incremento salarial ha variado significativamente en los últimos años.			X			X		X		X	
		Tienen Ingresos por trabajos realizados independientemente.		X				X		X		X	
		La producción de arroz incrementa sus ingresos cada año.	X					X		X		X	
		Percibe Ingresos por alquileres o rentas de propiedades.		X				X		X		X	
		Percibe Ingresos por Interés o dividendos de alguna inversión que realiza.				X		X		X		X	
		Percibe Ingresos por algún programa de ayuda familiar por parte del estado.			X			X		X		X	
		Percibe Ingresos por algún programa de ayuda familiar del extranjero.				X		X		X		X	
		Percibe algún ingreso de pensiones por divorcios o manutención de hijos.			X			X		X		X	
		Percibe algún otro tipo de ingreso o donaciones de algún organismo.				X		X		X		X	

III. OPINIÓN DE LA APLICACIÓN: El Instrumento reúne los criterios de coherencia, aplicabilidad y pertinencia por tanto pueden ser aplicados a los sujetos muestrales.

IV. VALORACIÓN

EFICIENTE (100% A 81%)	Muy Buena (80% a 61%)	Buena (60% a 41%)	Regular (40% a 21%)	Deficiente (20% a 0%)
---------------------------	--------------------------	------------------------------	------------------------	--------------------------


 Mg. Rosa Delia Moreno Vásquez
 Reg. UCV 16419

FICHA DE VALIDACION DE INSTRUMENTO

I. DATOS INFORMATIVOS

Título de la Investigación: "Los ingresos financieros en el rubro producción de arroz de las familias del distrito de Nueva Cajamarca frente al desarrollo económico del año 2017".

Nombres y apellidos del experto: Mg. Rosa Delia Moreno Vásquez

Nombre del Instrumento: Desarrollo Económico

Autora del Instrumento: Br. Jessy Aguilar Sandoval

II. ASPECTOS DE VALIDACIÓN:

VARIABLE	INDICADOR	ITEMS	OPCION DE RESPUESTA					CRITERIOS DE EVALUACION					
			Siempre	Frecuente	Ocasional	Casi nunca	Nunca	RELACION ENTRE VARIABLE E INDICADOR		RELACION ENTRE VARIABLE E ITEMS		RELACION ENTRE VARIABLE Y RESPUESTAS	
								SI	NO	SI	NO	SI	NO
VARIABLE INDEPENDIENTE	DESARROLLO ECONOMICO	Los gastos familiares son los mismos mes a mes o se incrementan de manera significativa.		X				X			X		
		Los servicios con los que cuenta su familia son los básicos para su supervivencia.			X			X		X		X	
		Cuenta con el equipamiento necesario para el desarrollo de las actividades familiares.		X				X		X		X	
		Su vivienda es la adecuada para brindar comodidad a su familia.		X				X		X		X	
		El PBI mejora año a año.	X					X		X		X	
		El ingreso Per cápita tiene una variación positiva.		X				X		X		X	

III. OPINIÓN DE LA APLICACIÓN: El instrumento reúne los criterios de coherencia, aplicabilidad y pertinencia por tanto pueden ser aplicados a los sujetos muestrales.

IV. VALORACIÓN

EFICIENTE (100% A 81%)	Muy Buena (80% a 81%)	Buena (80% a 41%)	Regular (40% a 21%)	Deficiente (20% a 0%)
---------------------------	--------------------------	----------------------	------------------------	--------------------------


 Mg. Rosa Delia Moreno Vásquez
 Reg. UCV 16417

Anexo 7

Autorización para uso de información



¡LA RADIO DE LA NUEVA GENERACION...!!!!!!!

Programa Noticiero “INFORMATIVO DEL MEDIO DIA”

CARTA DE AUTORIZACIÓN DE USO DE INFORMACION

Rioja, 16 de noviembre del 2015

BR. JESSY AGUILAR SANDOVAL

Ciudad.

Estimada,

Con mucho gusto habremos de brindarle nuestra colaboración para que pueda llevar a cabo parte de su investigación para el grado de maestra, titulado **“Los ingresos financieros en el rubro producción de arroz de las familias del distrito de Nueva Cajamarca frente al desarrollo económico del año 2014”**.

Le deseo mucho éxito en su investigación y confiamos que la misma resulte una aportación valiosa al desarrollo de los productores de arroz de nuestro distrito.

Cordialmente,


INFORMATIVO DEL MEDIO DIA
.....
Lic. Danilo Baudista Hernández
DIRECTOR
REG. N° 0395 - C/P. 128

RADIO CALIFORNIA 102.9 DE LA FM. LA RADIO DE LA NUEVA GENERACIÓN
DOMICILIO FISCAL, PROL. JR. JAÉN S/N NUEVA CAJAMARCA.