



UNIVERSIDAD CÉSAR VALLEJO

ESCUELA DE POSGRADO

PROGRAMA ACADÉMICO DE MAESTRÍA EN FINANZAS

La gestión financiera y toma de decisiones de MYPES en el sector
ferretero del distrito de Pilcomayo, Huancayo, 2023

TESIS PARA OBTENER EL GRADO ACADÉMICO DE:

Maestro en Finanzas

AUTOR:

Gomez Rivera, Richard Bruce (orcid.org/0009-0000-1817-0911)

ASESORES:

Mg. Baquedano Cabrera, Luis Clemente (orcid.org/0000-0002-3890-0640)

Mg. Chicchón Mendoza, Oscar Guillermo (orcid.org/0000-0001-6215-7028)

LÍNEA DE INVESTIGACIÓN:

Gestión de Financiamiento

LÍNEA DE RESPONSABILIDAD SOCIAL UNIVERSITARIA:

Desarrollo económico, empleo y emprendimiento

LIMA – PERÚ

2024

DEDICATORIA.

El presente trabajo de investigación se lo dedico a mis padres, esposa e hija quienes son mi soporte, motivación para seguir adelante, por su apoyo y aliento para sobresalir y no dejarme rendir fácilmente. Son ellos quienes me muestran que con perseverancia todo es posible y están siempre presentes incondicionalmente, dándome el ejemplo que con esfuerzo todo es posible.

AGRADECIMIENTO.

A Dios quien es el principal soporte en los momentos más difíciles y demostrándome que nunca estaré solo, dándome la oportunidad de mejorar y crecer cada día más como persona y profesional. También agradezco al Mg. Luis clemente Baquedano cabrera, quien es el asesor de esta tesis; que, con su paciencia, persistencia y sus conocimientos que puso en su labor de asesor me motivo a no rendirme y lograr mi objetivo.

DECLARATORIA DE AUTENTICIDAD DEL ASESOR



UNIVERSIDAD CÉSAR VALLEJO

ESCUELA DE POSGRADO

MAESTRÍA EN FINANZAS

Declaratoria de Autenticidad del Asesor

Yo, BAQUEDANO CABRERA LUIS CLEMENTE, docente de la ESCUELA DE POSGRADO MAESTRÍA EN FINANZAS de la UNIVERSIDAD CÉSAR VALLEJO SAC - LIMA NORTE, asesor de Tesis Completa titulada: "La gestión financiera y toma de decisiones de MYPES en el sector ferretero del distrito de Pilcomayo, Huancayo, 2023", cuyo autor es GOMEZ RIVERA RICHARD BRUCE, constato que la investigación tiene un índice de similitud de 15.00%, verificable en el reporte de originalidad del programa Turnitin, el cual ha sido realizado sin filtros, ni exclusiones.

He revisado dicho reporte y concluyo que cada una de las coincidencias detectadas no constituyen plagio. A mi leal saber y entender la Tesis Completa cumple con todas las normas para el uso de citas y referencias establecidas por la Universidad César Vallejo.

En tal sentido, asumo la responsabilidad que corresponda ante cualquier falsedad, ocultamiento u omisión tanto de los documentos como de información aportada, por lo cual me someto a lo dispuesto en las normas académicas vigentes de la Universidad César Vallejo.

LIMA, 06 de Enero del 2024

Apellidos y Nombres del Asesor:	Firma
BAQUEDANO CABRERA LUIS CLEMENTE DNI: 17843413 ORCID: 0000-0002-3890-0640	Firmado electrónicamente por: BBAQUEDANOCA el 09-01-2024 08:14:11

Código documento Trilce: TRJ - 0723820



DECLARATORIA DE ORIGINALIDAD DEL AUTOR



UNIVERSIDAD CÉSAR VALLEJO

ESCUELA DE POSGRADO

MAESTRÍA EN FINANZAS

Declaratoria de Originalidad del Autor

Yo, GOMEZ RIVERA RICHARD BRUCE estudiante de la ESCUELA DE POSGRADO MAESTRÍA EN FINANZAS de la UNIVERSIDAD CÉSAR VALLEJO SAC - LIMA NORTE, declaro bajo juramento que todos los datos e información que acompañan la Tesis titulada: "La gestión financiera y toma de decisiones de MYPES en el sector ferretero del distrito de Pilcomayo, Huancayo, 2023", es de mi autoría, por lo tanto, declaro que la Tesis:

1. No ha sido plagiada ni total, ni parcialmente.
2. He mencionado todas las fuentes empleadas, identificando correctamente toda cita textual o de paráfrasis proveniente de otras fuentes.
3. No ha sido publicada, ni presentada anteriormente para la obtención de otro grado académico o título profesional.
4. Los datos presentados en los resultados no han sido falseados, ni duplicados, ni copiados.

En tal sentido asumo la responsabilidad que corresponda ante cualquier falsedad, ocultamiento u omisión tanto de los documentos como de la información aportada, por lo cual me someto a lo dispuesto en las normas académicas vigentes de la Universidad César Vallejo.

Nombres y Apellidos	Firma
RICHARD BRUCE GÓMEZ RIVERA DNI: 42329766 ORCID: 0009-0006-1817-0911	Firmado electrónicamente por: RGÓMEZR184 el 06-01-2024 22:12:33

Código documento Trilce: TRI - 0723821



Índice de contenidos

CARÁTULA	i
DEDICATORIA	ii
AGRADECIMIENTO	iii
DECLARATORIA DE AUTENTICIDAD DEL ASESOR	iv
DECLARATORIA DE ORIGINALIDAD DEL AUTOR	v
ÍNDICE DE CONTENIDOS.....	vi
ÍNDICE DE TABLAS.....	vii
ÍNDICE DE FIGURAS	viii
RESUMEN	ix
ABSTRAC	x
I. INTRODUCCIÓN	1
II. MARCO TEÓRICO	5
III. METODOLOGÍA	15
3.1 Tipo y diseño de investigación	15
3.2 Variable y operacionalización.....	16
3.3. Población y muestra y muestreo	17
3.4. Técnicas e instrumentos de recolección de datos.....	18
3.5. Procedimiento	20
3.6 Método de análisis de datos.....	20
3.7 Aspectos éticos	21
IV. RESULTADOS.....	22
V. DISCUSIÓN	33
VI. CONCLUSIÓN.....	40
VII. RECOMENDACIÓN.....	42
REFERENCIAS.....	43
ANEXOS	51

Índice de tablas

Tabla 1. Validación de expertos	19
Tabla 2. Confiabilidad Alfa de Conbrach	20
Tabla 3. Tabla cruzada Gestion financiera y Toma de decisiones	23
Tabla 4. Tabla cruzada Situacion contable y tributaria y Toma de decisiones	24
Tabla 5. Tabla cruzada Valoracion financiera y Toma de decisiones.....	25
Tabla 6. Tabla cruzada Endeudamineto y Toma de decisiones	26
Tabla 7. Tabla cruzada Ahorro y Toma de decisiones	27
Tabla 8. Analisis de normalidad	28
Tabla 9. Correlacion de las variables Gestion financiera y Toma de decisiones.....	28
Tabla 10. Correlación de la variable Toma de decisiones y Situacion contable y tributaria	289
Tabla 11. Correlación de la variable Toma de decisiones y Valoracion financiera....	30
Tabla 12. Correlación de la variable Toma de decisiones y Endeudamiento	31
Tabla 13. Correlación de la variable Toma de decisiones y Ahorro	32

Índice de figuras

Figura 1. Codificaciones y puntuaciones	22
---	----

Resumen

Nuestro objetivo principal es determinar como la gestión financiera se relaciona con la toma de decisiones de MYPES en el sector ferretero del distrito de Pilcomayo, Huancayo, 2023. La problemática a falta de gestión financiera, toman malas decisiones. La metodología enfoque cuantitativo, tipo básica, diseño no experimental y nivel correlacional. población conformada por 26 ferreterías y la muestra son 13. La técnica empleada es la encuesta y el instrumento es el cuestionario. En los resultados, los encuestados respondieron que cuando la gestión financiera es baja, el 23.1% considera que la toma de decisiones es baja, el 15.4% dicen que la TD es medio y el 0.0% considera que la TD es alta. Cuando la GF es medio el 7.7% considera la TD baja, el 0.0% considera la TD como media y el 23.1% considera a la TD como alta. Cuando la GF es alto el 7,7% considera la TD como bajo, el 15.4% considera la TD como media y el 7.7% considera la TD como alta. Se concluye que la gestión financiera se relaciona directamente con la toma de decisiones de las empresas del sector ferretero. Mantener un alto grado de gestión financiera ayudara a realizar mejores tomas de decisiones.

Palabras clave: Gestión financiera, toma de decisiones, endeudamiento, ahorro, valoración financiera.

Abstrac

In this research, the main objective is to determine how financial management is related to the decision-making of MYPES in the hardware sector of the Pilcomayo district, Huancayo, 2023. The methodology used is quantitative approach, basic type, non-experimental design and level correlation. The population was made up of 26 hardware stores and the sample is 13 hardware stores. The technique used is the survey and the instrument is the questionnaire. In the results, it was observed that the respondents responded that when financial management is low, 23.1% consider that decision making is low, 15.4% say that TD is medium and 0.0% consider that TD is high. When the GF is medium, 7.7% consider the TD low, 0.0% consider the TD as medium and 23.1% consider the TD as high. When GF is high, 7.7% consider TD as low, 15.4% consider TD as medium, and 7.7% consider TD as high. It is concluded that financial management is directly related to the decision making of companies in the hardware sector. Maintaining a high degree of financial management will help you make better decisions.

Keywords: Financial management, decision making, indebtedness, savings, financial valuation.

I. INTRODUCCIÓN

El Banco Mundial, BM (2020) indicó 956 empresas y particulares fueron inhabilitados; durante el mismo período, el BM inhabilitó mutuamente a 421 bancos multilaterales de desarrollo por no tener una gestión unificada de las finanzas públicas; aseguró que la gestión se lleva a cabo de manera responsable y eficaz, como piedra angular de la lucha contra la corrupción. (BM, 2020). Asimismo, El acceso a productos y servicios financieros se está volviendo cada vez más difícil ya que sólo el 50% de adultos se toma en cuenta en una institución financiera formal y el público carece del conocimiento necesario para tomar decisiones financieras y económicas aceptadas. La demanda está aumentando, pero sólo el 39% de los adultos lo utiliza (Correa et al., 2019).

La toma de decisiones (TD) es parte de la planificación en la organización y el establecimiento de metas organizacionales, las decisiones deben surgir de las metas y objetivos al momento de planificar las actividades, lo que significa que las decisiones deben dirigirse a las áreas clave que apoyan el desarrollo de la empresa y no anularlo todo, por lo que a través de diversos sistemas de control de gestión debe ayudar a determinar estén cumpliendo los objetivos de negocio e indicar posibles desviaciones de ciertos estándares preestablecidos (Loyola-Torres et al., 2020).

En el contexto internacional, la OCDE (2019) afirma que la gestión financiera (GF) contribuye al crecimiento económico a nivel internacional, pero cree que algunas empresas no pueden controlar suficientemente sus flujos financieros en diferentes áreas de operaciones. Además, en muchos casos, no gestionan adecuadamente la información financiera y económica proporcionada, porque no existe información razonable, lo que afecta negativamente a una adecuada TD., asimismo, En Ecuador el 43% de las pequeñas empresas de Quito creían que todos los gerentes siempre tomaban las decisiones correctas, sin embargo se evidencio que el 15% de las medianas empresas de la misma industria habían tomado decisiones equivocadas que afectan la rentabilidad económica y la viabilidad financiera de una entidad (Guerrero et al., 2022).

Por otra parte, Guerrero et al. (2021) realizaron un estudio donde el problema de fue la ineficacia en la gestión del capital de trabajo en la empresa Alba Mayo SRL, Moyobamba 2021 en la TD, dado que tiene que confrontar problemas de gestión de recursos y escasea de una estrategia para gestionar correctamente el capital de trabajo, por lo que no está preparada para afrontar nuevos desafíos o TD importantes y de gran escala. Además, se enfrentan a problemas financieros como falta de liquidez, baja rentabilidad, problemas de financiación y morosidad en los pagos a clientes y proveedores.

En Perú, el INEI (2020) indicó que 53% de empresas dijeron que experimentaron retrasos en el cobro de pagos de los clientes y, como resultado, el 49% enfrentó problemas de liquidez y el 47% tuvo acceso limitado a fuentes de financiación. Estos resultados se deben a que los directivos realizan GF basándose en la experiencia, lo que limita el crecimiento de la empresa. Esta situación se debe a una falta de comprensión de la situación financiera., Además, Forbes (2022) menciona que en el Perú solo el 34% de las empresas peruanas toman decisiones diarias. Para lograr que esto sea más continuo, es fundamental promover la educación financiera, desarrollar las habilidades, productos financieros y no financieros que apoyen las empresas desde una mejor perspectiva.

En el ámbito local, La situación respecto a GF en la ciudad del Huancayo, al igual que el resto de los departamentos del Perú, es un tema que requiere atención, ya que está relacionado con la buena TD y es uno de los aspectos relacionados con el crecimiento de cualquier negocio. El problema de las empresas es la mala GF. Esto se debe a que la GF no está bien desarrollada por la falta de capacitación y conocimientos financieros por parte de propietarios, socios y gerentes., Además, La mayoría de los gerentes y dueños de empresas ferreteras toman decisiones inadecuadas debido a la falta de capacidad y análisis económico que surge del uso de instrumentos financieros que se gestionan deficientemente llevando como consecuencia una mala TD financiera (Huacchillo et al., 2020).

En ese sentido, se formuló el siguiente problema general (PG) ¿Cómo la GF se relaciona con la TD de MYPES en el sector ferretero (SF) del distrito (dtto) de Pilcomayo (Pyo), Huancayo (Hyo), 2023?; Los problemas específicos, fueron: PE1.

¿Cómo la situación contable y tributaria (SCT) se relaciona con la TD de MYPES en el SF del dtto de Pyo, Hyo, 2023?; PE2. ¿Cómo la valoración financiera (VF) se relaciona con la TD de MYPES en el SF del dtto de Pyo, Hyo, 2023?; PE3. ¿Cómo el endeudamiento se relaciona con la TD de MYPES en el SF del dtto de Pyo, Hyo, 2023?; PE4. ¿Cómo el ahorro se relaciona con la TD de MYPES en el SF del dtto de Pyo, Hyo, 2023?

De igual manera se planteó el objetivo general (OG); Determinar como la GF se relaciona con TD de MYPES en el SF del dtto de Pyo, Hyo, 2023. Asimismo, se tuvo como objetivos específicos; OE1: Determinar como la SCT se relaciona con TD de MYPES en el SF del dtto de Pyo, Hyo, 2023; OE2: Establecer como la VF se relaciona con TD de MYPES en el SF del dtto de Pyo, Hyo, 2023; OE3: Determinar como el endeudamiento se relaciona con TD de MYPES en el SF del dtto de Pyo, Hyo, 2023; OE4: Determinar como el ahorro se relaciona con TD de MYPES en el SF del dtto de Pyo, Hyo, 2023.

Por último, se tuvo como hipótesis general (HG); La GF se relaciona con la TD de MYPES en el SF del dtto de Pyo, Hyo, 2023. Asimismo, se tuvo como hipótesis específicas; HE1: La SCT se relaciona con la TD de MYPES en el SF del dtto de Pyo, Hyo, 2023. HE2: La VF se relaciona con la TD de MYPES en el SF del dtto de Pyo, Hyo, 2023. HE3: El endeudamiento se relaciona con la TD de MYPES en el SF del dtto de Pyo, Hyo, 2023. HE4: El ahorro se relaciona con la TD de MYPES en el SF del dtto de Pyo, Hyo, 2023.

Esta investigación tiene justificación práctica, de acuerdo con Valderrama y Jaimes (2019) afirman que, la justificación practica ayudan a resolver el problema del tema investigado y sugieren estrategias metodológicas que, cuando se aplican, pueden ayudar a resolver esta dificultad. debido a que las variables GF y TD pueden ser medidas numéricamente para conocer la situación actual en términos porcentuales del SF de Hyo, es importante proponer técnicas que mejoren la organización y el crecimiento económico de la empresa. Asimismo, se justifica teóricamente, de acuerdo con Valderrama y Jaimes (2019) hacen mención que, la justificación teórica busca mostrar la solución de un modelo teórico, o un paradigma nuevo. Asimismo, ese estudio está sustentado bajo las principales teorías ya existentes con respecto a las

variables; además de se busca aportar nuevos conocimientos sobre la GF como estrategia financiera que influya en la TD de empresas. Por último, esta investigación tiene justificación metodológica, Valderrama y Jaimes (2019) señalan que esto se refiere al uso de métodos, así como de técnicas y herramientas de medición específicos que ayuden a los investigadores a estudiar problemas similares. Asimismo, su aplicación en la resolución de problemas específicos. Asimismo, el uso de técnicas científicas para la obtención de los resultados, los cuales serán analizados estadísticamente para de este modo poder brindar las conclusiones idóneas de la problemática. Es importante evaluar el crecimiento financiero de empresas del SF, por lo que la implementación de estrategias ayudase a tomar decisiones financieras más adecuadas.

Esta investigación está orientada a Determinar como la GF se relaciona con TD de MYPES en el SF del dtto de Pyo, Hyo, 2023. Por ello, es fundamental recalcar que ambas variables contribuyen al optimo funcionamiento de una empresa a nivel general. Para que una MYPE perdure en el tiempo es importante que la GF sea manejada adecuadamente, considerando todos los aspectos que pueden generar fallas en torno a esta; asimismo es importante que los propietarios de negocios tengan la capacidad para tomar las decisiones idóneas al momento de presentarse cualquier imprevisto. El SF ha estado en constante crecimiento en los últimos tiempos, por lo que resulta relevante desarrollar un estudio que permita a estos micro empresarios informarse acerca de cómo llevar una óptima GF, así como la influencia que puede tener tanto positiva como negativamente cualquier decisión que tomen.

II. MARCO TEÓRICO

A nivel internacional encontramos los siguientes antecedentes, Buitrago (2022) tuvo como objetivo analizar la educación financiera para la Gestión de las Finanzas en las microempresas del SF de Riohacha, La Guajira. La metodología fue de enfoque cuantitativo, nivel descriptivo, y diseño no experimental. La técnica de instrumentos de estudio aplicadas fueron la encuesta y el cuestionario. Como resultado en la investigación se obtuvo que, los gerentes respondieron en un 50,8% que siempre realizan los estados financieros con sus notas, asimismo desarrollan un diagnóstico que les permite tomar decisiones en la empresa. De la misma manera el 18,3% afirma que casi siempre realiza los estados y un 21,7% dice que algunas veces lo hace. Por otra parte, el 3,3% expone que casi nunca elabora estos informes financieros y el 5,8% responde que nunca los realiza. En conclusión, las implicaciones de tomar tales medidas se consideran en términos de financiación a largo plazo, los gerentes no están capacitados por expertos en estos temas, es decir, gerentes menos orientados en temas financieros pueden tomar decisiones desfavorables, a pesar del análisis realizado.

Pilaguano et al. (2021) en sus investigaciones tuvieron como objetivo elaborar un análisis del modelo en GF como instrumento para una buena TD en las empresas privadas. La metodología fue analítica, diseño experimental, enfoque mixto y nivel explicativo. Su técnica de estudio implementada fue la entrevista y la encuesta. En los resultados se encontró que no había una estructura organizativa clara porque, por experiencia, todo lo hacía una sola persona. Las instituciones privadas no se enfocan en ofrecer un servicio de alta calidad porque carecen de mapas de procesos que identifiquen con precisión las necesidades. El estudio concluyó que no existe una estructura administrativa clara, ni un manual funcional ni una política institucional que regule el funcionamiento y el equilibrio financiero de la empresa, ya que al ser incompleta la estructura no puede desempeñar un papel de apoyo y no puede mejorar la TD y con ello mejorar sus funciones.

Su (2022) en su estudio tuvo como propósito analizar el proceso de TD de información de GF empresarial basado en LOT y el modelo ERP. Su metodología fue de enfoque cuantitativo, de tipo aplicada y nivel descriptivo. Como técnica de estudio uso la observación y el instrumento utilizado fue la guía de observación. En los hallazgos se obtuvo, se tomó una buena decisión en los activos totales ya que aumentaron un 13,59%. Por lo que se pudo lograr el desarrollo económico de la empresa y mejorar verdaderamente el nivel de GF de la empresa. Concluyendo que, la forma de evaluación refinado de la calidad de la GF de las empresas que cotizan se basa en el Internet y el modelo ERP, por lo que dependiendo de decisión que tomen se puede lograr un mejor nivel de GF de la empresa.

Luna (2022) en su investigación tuvo como objetivo revisar las implicaciones de la GF en las organizaciones industriales como herramienta vital para la óptima TD. Para su metodología utilizó un enfoque mixto, tipo básica, nivel descriptivo. En cuanto a su técnica de recolección de datos utilizó la observación y como instrumento la guía de observación. Los resultados muestran que los métodos de análisis financiero ayudan a alcanzar las metas fijadas para cualquier sistema de control de gestión al proporcionar a los gerentes una serie de indicadores y otras herramientas que contienen información para la TD para monitorear temas como: supervivencia, evitar el riesgo de pérdida, competencia efectiva, maximización de cuotas de mercado, reducción de costos, etc. Se concluye que la GF es una herramienta valiosa y óptima para la TD basada en evidencia, ya que mantiene como objetivo la gestión efectiva de los recursos financieros de la organización.

Reavis et al. (2021) en sus investigaciones propusieron como objetivo determinar la TD estratégica de los Millennials a través de la lente de la responsabilidad social corporativa y GF. La metodología fue de enfoque cuantitativo, tipo básica y nivel descriptivo. En su técnica se utilizó un cuestionario y como instrumento una encuesta en escala Likert. En los resultados se obtuvo que en GF fue de 50,76% con una desviación estándar de 18,56. Por otro lado, TD fue de 53,58%, siendo una desviación estándar de 25,99. Se concluye que, los millennial tenían

deficiencias en su TD financieras y sólo invertían moderadamente sin contar con ninguna administración financiera.

Hayden et al. (2022) el objetivo en su investigación fue contribuir a una mejor comprensión del proceso de TD financieras y resaltar el papel potencial que una mejor GF podría desempeñar en el desarrollo de empresas sostenibles. El enfoque de la metodología fue cualitativo, tipo básica, diseño no experimental (DNE) y nivel relacional. Como técnica se empleó la entrevista y como instrumento la guía de entrevista de escala politómica. De los resultados se observó que sólo un tercio de los entrevistados (36,3%) utiliza una o más herramientas formales de la misión para la TD. El 63,7% restante no utiliza ninguna de las herramientas específicas para este fin, pero las utiliza para la evaluación de impuestos y solicitudes de préstamos. Concluyendo que muchos de ellos operan de “fuerte” a “moderado” sistemas FFM para ayudarlos en la TD operativas, y que muchos realizan una cantidad considerable de FFM (formal o informal) al tomar decisiones estratégicas.

En este sentido, tenemos los siguientes antecedentes nacionales, Chafloque (2022) en su investigación su objetivo fue analizar la GF y su consecuencia en la rentabilidad de la empresa de Chiclayo 2019 - 2020. La metodología fue un enfoque cuantitativo, el DNE, de tipo básico, y nivel descriptivo. La técnica de estudio fue la encuesta y como instrumento el cuestionario con una correlación positiva alta (Rho de Spearman = 0.811). En los hallazgos se obtuvo, que según la dirección financiera esto ha impactado en la gestión de la empresa, se encontró que el área financiera ha sido ineficiente y la utilidad en el año 2019 fue menor a la del 2020, debido a que el análisis de liquidez fue erróneo, la gestión de la empresa puede ver que es necesario hacer más en la etapa de planificación; el incumplimiento de normas de Tesorería y organigramas obsoletos; por otro lado, se detectaron incidencias en el presupuesto en la fase de gestión, mientras que la inconsistencia con los parámetros e indicadores. Se puede observar que la GF de la organización es ineficaz y se refleja en los indicadores de rentabilidad.

Fernández y Huarcaya (2021), en su trabajo de grado su objetivo fue plantear un manual de gestión de inventarios que permita la TD de las MYPES ferreteras de la provincia de Hyo-2019. Su metodología fue de enfoque mixto, tipo aplicada, nivel descriptivo, y DNE. La técnica e instrumento de estudio fueron la encuesta y el cuestionario. Se obtuvieron de los resultados, cuando se les preguntó si la inversión es buena para la TD, el 1,8% de los directivos de las empresas de hardware muy en desacuerdo, el 16,4% en desacuerdo, el 25%, el 50% indecisos y el 43,6% y 12,70% respondió Totalmente de acuerdo. En conclusión, el manual de gestión de inventarios propuesto permitirá a las empresas ferreteras de la provincia de Hyo tomar decisiones adecuadas al realizar la gestión de inventarios mediante la planificación, el control y el control de inventarios. Estos pasos te ayudarán a comprender el proceso y seguirlo correctamente para que puedas tomar decisiones coherentes sobre tus ferreterías.

Chuquipoma (2021) en su investigación su objetivo fue conocer cómo incide el punto de equilibrio como instrumento de PF en la TD empresariales en las ferreterías del Centro Poblado Andrés Araujo Morán, Tumbes, en el año 2018. La metodología tuvo un enfoque cuantitativo nivel correlacional, de DNE y corte transversal. La técnica aplicada fue la entrevista y el instrumento el cuestionario. Los resultados Los resultados con una correlación positiva alta (Rho de Spearman = .705) muestran que la influencia promedio de los puntos de beneficio es del 43%, mientras que la influencia de las decisiones comerciales es de aproximadamente el 43%, el impacto de la dimensión de conocimiento en el punto de balance de pérdidas y ganancias de las decisiones comerciales es en promedio del 50%, y el impacto de la aplicación del punto de balance de pérdidas y ganancias en los negocios es del 43%, lo que corresponde al 50% de decisiones. Concluyendo, que Las dimensiones de la aplicación de los puntos de equilibrio explicadas por los indicadores definidos en las cuentas financieras y económicas, permite tomar decisiones comerciales operativas, de marketing y de participación de mercado para realizar funciones centrales de comercializar, financiar y fabricar para garantizar la supervivencia de la empresa.

García (2021) en su estudio su objetivo fue establecer que la GF se la relaciona con la TD gerenciales de empresas. La metodología fue de tipo aplicada, de DNE, de corte transversal, de enfoque cuantitativo. La población estuvo conformada por las áreas responsables, abarcando una muestra de 92 usuarios. La técnica de recolección de datos empleada fue la encuesta y como instrumento tuvo un cuestionario a escala Likert de 25 ítems. Como resultado, el 33,7% de los empleados citó una mala GF, el 0,40% creía que el nivel de TD era insignificante y el 3,3% creía que había lagunas en el nivel de TD. El 33,7% de los empleados encuestados afirmó que participa a menudo en negociaciones financieras; 0,4% es una altura de decisión menor, 23,9% es una altura de decisión y 4,3% es una altura de decisión pronunciada. El 32,6% de los empleados encuestados afirmó albergar un agudo altura de negociación financiera. En conclusión, la GF y la TD muestran una correlación positiva significativa y un alto grado de correlación entre las dos variables ($r=0,896$).

Mendoza (2020) en su estudio su finalidad fue establecer la prevalencia de la TD en el financiamiento y los planes de negocios que sirvieron de guía para las operaciones de las MYPES en la Provincia de Ica. El método de estudio fue tipo básica, de nivel explicativo, y corte transversal. La técnica de estudio fue el análisis documental, la observación y la encuesta; y como instrumento la ficha de observación y fueron dos cuestionarios. Como resultado, la mayoría de los encuestados (77,08%) respondió que la implementación y financiación de las actividades de las PYME están relacionadas con criterios de TD, y el 68,75% de los encuestados dijo que las PYME generalmente. Los encuestados respondieron que toman en consideración factores razonables en cada etapa. En resumen, la TD significa la capacidad de identificar, analizar y comprender un problema y por tanto la capacidad de evaluar diferentes alternativas de solución a un problema, especialmente en el financiamiento de planes de negocios de las MYPES de la provincia de Ica.

Como teoría general. la administración financiera implica la buena gestión de los activos y pasivos, donde el gerente administrativo o financiero prevé, planea, organiza, integra, dirige y controla la economía de la empresa, con el fin de sacar el

mayor provecho de las disponibilidades evitando así la mala TD en la empresa. Con respecto a las bases teóricas para la variable GF tenemos, Huacchillo et al. (2020) señalan que la GF es el uso de un conjunto de herramientas o indicadores para determinar los parámetros para determinar la asignación o asignación de activos y pasivos para obtener, administrar y utilizar efectivo para lograr objetivos. Se aplica al procesamiento de transferencias de dinero. Además, la GF está en relación con la financiación y gestión de activos. Por una razón, la función de la decisión de GF se puede dividir en tres campos principales: inversión, financiación y decisión de gestión de activos (Ramadhan y Asandimitra, 2019).

Por otro lado, Tingting et al. (2023) indicaron que la GF es la suma de formas, métodos y caminos para regular los procesos interrelacionados y mutuamente restrictivos de la parte económica. Además, Zada et al. (2021) indicaron que los ejercicios de GF están definidas como un desarrollo empleado para la planificación, organización, dirección y control de las actividades financieras. Asimismo, Lijun (2020) indicó que la GF es el trabajo central de la operación y gestión empresarial, y una buena situación financiera puede apoyar el desarrollo sostenible de la organización. En el mismo sentido, la GF tiene como objetivo evitar condiciones que dificulten satisfacer las necesidades y condiciones de más gastos que ingresos (Novitasari et al., 2021).

Alonso y Chávez (2021) señalaron que la GF es la necesidad de una constante evaluación que permita conocer la situación real y actualizada de una empresa, y con base en esa información se tome decisiones. Asimismo, Alonso y Chávez (2021) mencionan cuatro dimensiones de GF:

SCT: la contabilidad dentro de una empresa es un proceso que permite a los empresarios conocer el estado financiero de la organización, sin brindarle importancia el tamaño de la misma. Mantener sus ingresos y gastos actualizados requiere una gestión cuidadosa. Tanto la disponibilidad de recursos de la empresa; VF: factor de mayor importancia a la hora de realizar una evaluación de inversiones y realizar análisis comparativos entre diferentes empresas.; Endeudamiento: permite a las

empresas financiar el crecimiento mediante la adquisición de tecnología, herramientas y equipos, y permite a los empresarios trabajar de manera más eficiente. También es posible reducir el impacto fiscal deduciendo los costos financieros de las ganancias anuales; Ahorro: representa una de las piedras angulares del crecimiento corporativo y cumplir con los objetivos y las metas organizacionales.

En sus indicadores señalaron:

Situación patrimonial (SP): muestra los activos de una empresa, sus pasivos requeridos y el capital de la empresa o el capital registrado a partir de una fecha específica (Pérez, 2020).

Rentas internas (RI): aquellas provenientes de rentas de personas físicas, sucesiones indivisibles y de sociedades nacionales o extranjeras (Pérez, 2020).

Patrimonio: puede ser tangible e intangible, contribuye al sentido de lugar y de identidad del lugar y, por lo tanto, moldea y es parte del mundo en el que vivimos (Azzopardi et al. 2023).

Calidad de deuda (CD): Análisis de la situación financiera y económica de la organización lo que distingue importantes indicadores de corto y largo plazo (BBVA, 2022).

Costos financieros (CF): son los gastos reales de una empresa cuando concluye un determinado contrato de financiación, por ejemplo, costes de intereses o un precio más alto en una venta a crédito (Cavalcanti et al. 2021).

Utilidad liquididad (UL): puede dar lugar a una reducción de sus fuentes de financiación o de su deuda a corto plazo y de sus costos de financiación (Kontuš y Mihanović, 2019).

El fondo de reserva (FR): es un componente financiero fundamental de las cooperativas y existe en un número importante de cooperativas en todo el mundo (Sofer, 2019).

El capital social (CS): consiste en recursos reales o potenciales conectados a una red sólida de relaciones institucionalizadas de reconocimiento mutuo y comprensión (Villa, 2021).

En las bases teóricas se tiene para la variable de TD a Petrou et al. (2020) que indicaron que los procesos de TD son aquellos que siguen los directivos para llegar a decisiones importantes que involucran disposición y configuración de recursos. Además, TD se define como el proceso de seleccionar la alternativa que se espera que dé como resultado el resultado más preferido, este proceso implica identificar y enumerar las alternativas, estimar sus consecuencias (Shrestha et al.,2019). La TD es uno de los más importantes elementos de la gestión de recursos, para cumplir sus objetivos a corto y largo plazo, así como para decidir sobre el éxito o el fracaso de cualquier emprendimiento (Nadolna y Beye, 2021).

Por otro lado, Xiao y Ke (2021) señalaron que la TD es un componente esencial de los mercados financieros. Los estudios han empleado enfoques de teoría difusa y aprendizaje automático para realizar análisis de factores de influencia y procesamiento de textos, que ayudan a mejorar la TD en los mercados financieros. Además, la TD es un fenómeno cognitivo y resulta de un complicado proceso de consulta, que incluye una evaluación de los resultados potenciales y la incertidumbre (Mohammad y Razieh, 2021).

Por su parte, Sařabun y Urbaniak (2020) señalan que la TD es parte importante de la vida humana. Las personas enfrentan diversos problemas todos los días, tomando decisiones que afectan su vida laboral y personal. Además, Avendaño et al. (2020) indicaron que La TD es un proceso sistemático de selección de opciones que ayudan a emplear una mejora en la eficacia y la eficiencia de una organización y brindan la mejor oportunidad para brindar valor para las partes involucradas.

Barzaga et al. (2019) señalan que, en el paso a paso de TD, la racionalidad es el principio fundamental. Para sugerir unas soluciones a un problema, se deben tener las siguientes habilidades: a) conocimiento de las diversas alternativas que permitan

alcanzar los objetivos en las condiciones actuales; b) dominio de la información; c) capacidad para evaluar y analizar adecuadamente las alternativas a la luz de los objetivos fijados; y d) capacidad para elegir la alternativa que satisfaga más eficazmente el logro de los objetivos.

Ma et al. (2020) señalan que la TD es la que difícilmente puede generar los resultados esperados porque la condición real del equipo puede ser diferente de la condición diseñada o de la experiencia previa. Asimismo, Huacchillo et al. (2019) sostienen que la TD es la sucesión de procesos o gestiones de los cuales se ejecuta un examen del escenario financiero para luego evaluar las opciones y luego implementar las decisiones más eficientes con el fin de abastecer convenientemente la fuente de financiamiento necesarias para efectuar con las metas en un momento determinado o largo plazo.

Asimismo, Huacchillo et al. (2019) mencionan dos dimensiones: Decisiones de financiamiento: Son aquellos en los que se cuestiona la financiación idónea para las inversiones, a partir de las cuales estas impactan en la estructura financiera de la organización; Decisiones de inversión: sobre las relativas a la distribución de fondos de diversas oportunidades de inversión con la finalidad de lograr la mayor rentabilidad.

En sus indicadores señalaron los siguiente:

Rendimiento esperado (RE): Ganancia o pérdida total que obtiene durante un período de tiempo determinado. El rendimiento es la suma de las distribuciones de efectivo más los cambios en el valor de la inversión dividida por la inversión original (Reyes et al., 2022).

Pago de utilidades (PU): realizado de acuerdo con los estatutos de la empresa y no tiene en cuenta el impacto de la inflación; Sin embargo, en general se aplica el ingreso neto actual (Tomás et al., 2019).

Capital social (CS): se trata de recursos que posibilitan redes de relaciones moderadamente institucionalizadas y de reconocimiento mutuo. Estas relaciones

sociales, que representan el capital social de un individuo, pueden utilizarse para obtener ventaja en la obtención de recursos sobre quienes no los tienen (Kamichi, 2021).

Decrecimiento: esta es una decisión ingenua que está estancada en el pasado. Y de varias maneras. Por un lado, está atrapado por el imperativo de crecimiento del actual sistema social capitalista: dado que sería malo crecer y soportar las consecuencias socioecológicas de tal enriquecimiento, debemos encogernos (Jiliberto,2020).

La liquidez: se mide como el número de volúmenes de negociación diarios cero ajustados por la facturación (Diluo, 2022).

Endeudamiento: es el resultado de los bajos ingresos, los altos ingresos y la renuencia a ahorrar. Además, es importante saber que un gran grupo de personas gastar más de lo que gana porque no puede cubrir sus gastos básicos con sus ingresos. Es posible que tengan que pedir prestado para cubrir sus gastos básicos (Rahman et al. 2020).

El financiamiento: es el funcionamiento pleno y eficiente de una empresa pública, privada, social o híbrida requiere la adquisición de recursos de corto, mediano o largo plazo de fuentes internas o externas (Bea et al., 2023).

Activos fijos (AF): son grupo de activos de la empresa que cumple todos los criterios siguientes: Tener más de una vida útil o edad económica año, Propiedad con el propósito de ser utilizado para ayudar a actividades compañía y Suele tener costes de adquisición relativamente elevados (Iroot et al. 2023).

Solvencia: se definen como aquellos indicadores que, en principio, nos permiten determinar la aportación de los propietarios a los acreedores de la organización (Hernández et al. 2022).

III. METODOLOGÍA

3.1 Tipo y diseño de investigación

3.1.1 Tipo de investigación

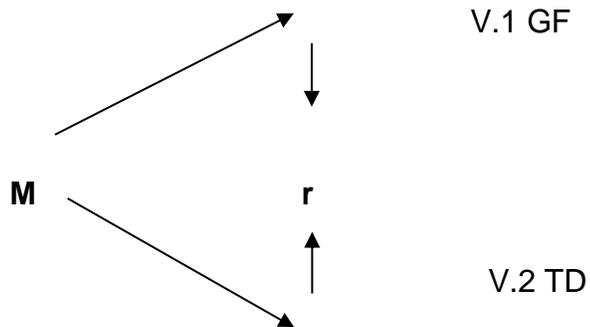
El tipo de investigación es básica, tiene como objetivo formular nuevas teorías o modificar nuevos campos dependiendo de la disciplina específica. Además, Valderrama y Jaimes (2019) refirieron que la investigación básica no tiene aplicaciones directas para resolver problemas sociales, sino que apunta a crear o reestructurar conocimiento teórico. Incluso, tuvo un enfoque cuantitativo, porque se utilizan métodos cuantitativos porque la recopilación de información para la prueba de hipótesis se efectúa mediante mediciones numéricas y análisis estadístico, de igual manera, Silvestre y Huamán (2019) sostienen que la ventaja de la investigación cuantitativa es que esta permite conocer de forma numérica cuántas personas actúan, piensan o actúan de manera diferente o establecer relaciones específicas entre variables.

En este estudio se usó el método hipotético deductivo por que se busca obtener un conocimiento concreto según la lógica del estudio, permitiendo la formación de hipótesis, de acuerdo con Castro et al. (2020) afirman que este es un enfoque lógico caracterizado por una progresión de lo general a lo específico diferenciando la inducción, supone que las conclusiones están tacitas en las premisas, lo que quiere decir que la conclusión no es nueva, debe deducirse de las premisas.

3.1.2 Diseño de investigación

Asimismo, esto se hizo utilizando un DNE, ya que se caracteriza por la ausencia de manipulación de variables. Hernández y Mendoza (2019) sostuvieron que la investigación no experimental es la observación o medición de fenómenos y variables ambientales naturales y su análisis. Es tipo transversal porque el análisis de la investigación se realiza durante un período de tiempo. Además, Hernández y Mendoza (2019) refirieron que el corte trasversal describe una variable en un grupo de casos (muestra o población) o determina el nivel o patrón de una variable a lo largo del tiempo.

Por su alcance, se enmarcó en el nivel correlacional, que de acuerdo con Valderrama y Jaimes (2019) se encarga de determinar el grado de asociación entre las dos variables. Nos permiten examinar en qué medida los cambios en una variable dependen de los cambios de la otra variable.:



M: (Muestra)

V: (Variables)

V.1 GF

V.2 TD

3.2 Variable y operacionalización

Variable 1: GF

Definición conceptual: Alonso y Chávez (2021) señalaron que la GF es la necesidad de una constante evaluación que permita conocer la situación real y actualizada de una empresa, y con base en esa información se tome decisiones.

Definición operacional: La variable de GF se midió a través de 4 dimensiones: SCT, VF, Endeudamiento y ahorro se midió aplicando el cuestionario para poder analizarlos, de acuerdo a los objetivos.

Indicadores: SP, RI, Patrimonio, CD, CF, UL, FR y CS.

Escala de medición: ordinal con escala Likert

Variable 2: TD

Definición conceptual: Huacchillo et al. (2019) sostienen que la TD es la sucesión de procesos o gestiones de los cuales se ejecuta un examen del escenario financiero para luego evaluar las opciones y luego implementar las decisiones más eficientes con el fin de abastecer convenientemente la fuente de financiamiento necesarias para efectuar con las metas en un momento determinado o largo plazo.

Definición operacional: La variable TD se midió a través de 2 dimensiones decisiones de financiamiento Y decisiones de inversión se midió aplicando el cuestionario para poder analizarlos, de acuerdo a los objetivos.

Indicadores: RE, PU, CS, Decrecimiento, Liquidez, Endeudamiento, Financiamiento, AF y Solvencia

Escala de medición: ordinal con escala Likert

3.3. Población y muestra y muestreo

3.3.1 Población:

Valderrama y Jaimes (2019) mencionaron que una población es un grupo de elementos finitos o infinitos que la conforman, como personas, animales o cosas con características comunes que se estudian en un espacio y tiempo determinado. Para esta investigación la población fue finita ya que, tiene una cantidad establecida e identificable de elementos. Asimismo, 26 ferreterías de acuerdo a la municipalidad distrital de Pyo, Hyo.

Criterios de inclusión:

Se consideraron a la mayoría de MYPES del SF del dtto de Pyo, Hyo que estén formalizados por la municipalidad y por la Sunat.

Criterios de exclusión:

Todas las ferreterías sin Ruc, ferreterías en otros dtos, negocios sin dirección específica, empresas que no tengan que ver con el rubro de ferretería.

Todos aquellos ferreteros que no deseen participar en el desarrollo de la investigación.

3.3.2 Muestra:

Hernández y Mendoza (2019) demostraron que la muestra son subconjuntos de la población de interés para la cual se recopilaron datos relevantes y que los resultados encontrados dentro de la muestra, si se generalizan, probablemente sean representativos de la población. La muestra estuvo conformada por 13 ferreterías de Pyo, Hyo.

3.3.3 Muestreo

Este estudio empleó un muestreo intencional no probabilístico, que se caracteriza por una selección arbitraria de elementos de muestra. Además, Silvestre y Huamán (2019) señalaron que en el muestreo intencional los investigadores seleccionan una muestra de manera arbitraria donde selecciona deliberadamente los elementos que considera útiles y más representativos.

3.4. Técnicas e instrumentos de recolección de datos

3.4.1 Técnica de recolección de datos

Este estudio utilizara encuestas, según Castro et al. (2020) Lo definen como un método de recopilación de información consistente en un conjunto de preguntas estandarizadas preformuladas en las que sectores representativos de la sociedad obtienen opiniones y perspectivas sobre temas y cuestiones de interés.

3.4.2 Instrumento de recolección de datos

Se hará uso de dos cuestionarios para las dos variables, utilizándose una escala ordinal con una parte descriptiva para entender qué tipo de población tenemos y una segunda parte para valorar las variables. Hernández y Mendoza (2019) también afirmaron que los cuestionarios se utilizan en todo tipo de investigación para recopilar

datos que implican hacer un grupo de preguntas sobre una o más variables mensurables.

Validez

Para este desarrollo se aplica la opinión de expertos, principalmente mediante la intervención de especialistas de la universidad, quienes observan y analizan si el abordaje de los ítems del cuestionario realizado es el adecuado para este estudio. De acuerdo con Silvestre y Huamán (2019) quienes mencionaron que la validez de un instrumento es el grado con que se mide las variables que se pretenden medir, es decir, la precisión, validez y confiabilidad del instrumento al medir lo que pretende medir.

Tabla 1

Validación de expertos

Evaluador	Evaluadores expertos	Valoración
E 1	Mg. Luis C. Baquedano Cabrera	Aplicable
E 2	Dr. Carlos A. Gil Jauregui	Aplicable
E 3	Mg. Alex Soto Moreno	Aplicable

Confiabilidad

Pino (2019) afirmó que la confiabilidad se mide dando los mismos resultados cuando se prueban en diferentes momentos, así como los instrumentos de medición en los estudios de confiabilidad se determinan mediante diferentes métodos. Los análisis se realizaron utilizando el alfa de Cronbach para evaluar el grado de la confiabilidad del instrumento.

Tabla 2

Confiabilidad Alfa de Cronbach

	Alfa de Cronbach	N de elementos
GF	0,902	16
TD	0,861	11
Instrumento	0,915	27

En la tabla 2, observamos que el instrumento presenta un nivel de confiabilidad excelente de 0.915.

3.5. Procedimiento

De acuerdo al conjunto de procedimientos a seguir durante el estudio, El instrumento se aplicará a ferreterías ubicadas en Hyo en la zona ferretera del dtto Pyo, una vez recopilada la información, enunciamos la realidad relevante, la justificación, los objetivos y los supuestos, luego definimos los antecedentes, el marco teórico de cada variable y luego elaboramos dos cuestionarios, en el cual se le explicara a cada encuestado, asimismo, la respuesta será obtenida de forma aleatoria durante el horario laboral, estos resultados se extraerán y se transfirieren a la herramienta de Excel, de esa manera se lograra procesar los datos de cada pregunta, una vez que se obtuvieron los posibles resultados, los datos se transformaron en línea y se exportaron al programa SPSS v.25 para obtener resultados estadísticos y realizar el análisis de confiabilidad para determinar la confiabilidad utilizando el alfa de Cronbach.

3.6 Método de análisis de datos

Este proceso se realiza a partir de datos cuantitativos organizados y procesados mediante el programa estadístico SPSS V25. Este método estadístico utiliza gráficos, tablas de frecuencia y porcentajes. Además, se utilizó estadística descriptiva para realizar análisis utilizando medidas de tendencia central y dispersión, como frecuencias, porcentajes, medias aritméticas y desviaciones estándar. El coeficiente de Pearson se utilizará para evaluar una hipótesis y decidir si aceptarla o rechazarla.

Además, se realizará una tabulación cruzada o tablas de contingencia para proporcionar información de forma analítica.

3.7 Aspectos éticos

Se consideraron los procedimientos apropiados utilizando las pautas de preparación de trabajos de investigación aprobadas por la Universidad Cesar Vallejo en la guía 062-2023, utilizando el software Turnitin para determinar el porcentaje de similitud y la posibilidad de plagio. Las acciones de su aplicación son el análisis, evaluación y determinación de los cuestionarios obtenidos sin manipularlos y manteniendo el anonimato de los resultados. Los autores correspondientes se citan correctamente utilizando las normas APA 7ª edición.

IV. RESULTADOS

Análisis Descriptivo

Siguiendo con el cumplimiento de los objetivos e hipótesis trazadas, obtuvimos los siguientes resultados por medio de los resultados obtenidos del instrumento cuestionario, en el cual se analizan la V1 y V2. También las dimensiones de la V1 con la V2.

Figura 1

Codificaciones y puntuaciones

	GF																TD											V1	D1	D2	D3	D4	V2
	P1	P2	P3	P4	P5	P6	P7	P8	P9	P10	P11	P12	P13	P14	P15	P16	P17	P18	P19	P20	P21	P22	P23	P24	P25	P26	P27						
F1	1	2	3	3	2	4	1	2	1	3	3	3	2	1	2	3	2	3	3	2	1	1	2	3	2	3	1	36	6	5	11	14	23
F2	2	3	3	2	2	4	2	3	3	4	2	2	4	2	3	4	4	4	5	3	2	3	2	3	4	4	2	45	8	4	16	17	36
F3	1	1	1	3	3	2	1	1	2	3	1	2	1	1	2	3	3	4	2	2	2	3	3	4	1	5	1	28	3	6	9	10	30
F4	2	2	1	2	1	2	4	2	2	2	2	2	2	1	2	2	2	2	1	2	2	1	2	2	3	3	2	31	5	3	12	11	22
F5	3	4	2	4	3	2	1	3	3	2	4	3	3	2	4	5	3	3	3	2	1	2	3	2	2	4	3	48	9	7	11	21	28
F6	3	3	3	3	4	4	3	3	3	3	3	3	4	2	3	4	4	4	3	3	3	2	3	3	2	4	2	51	9	7	16	19	33
F7	1	2	1	2	3	2	3	1	1	2	2	2	1	1	2	2	2	2	4	2	1	1	2	2	1	3	2	28	4	5	9	10	22
F8	2	2	1	3	1	3	1	2	1	2	2	3	1	1	2	2	2	4	3	2	1	1	2	3	3	3	1	29	5	4	9	11	25
F9	2	3	2	2	2	2	2	2	3	4	4	3	3	1	3	3	4	3	5	3	2	3	3	3	3	4	3	41	7	4	13	17	36
F10	3	3	1	3	3	3	3	3	2	3	2	3	4	2	3	5	2	2	2	2	3	1	2	2	1	2	3	46	7	6	14	19	22
F11	3	2	3	3	4	4	4	3	3	2	3	3	4	2	4	3	4	3	4	3	3	3	3	3	3	3	2	50	8	7	16	19	34
F12	2	2	2	2	1	3	2	2	1	3	3	2	2	1	2	2	2	2	2	2	1	2	2	2	2	2	1	32	6	3	11	12	20
F13	1	3	2	3	2	3	2	2	2	3	2	2	2	1	2	2	3	3	4	3	2	3	3	4	4	3	2	34	6	5	12	11	34

Fuente: elaboración propia en Excel

OG: Determinar como la GF se relaciona con TD de MYPES en el SF del distrito de Pyo, Hyo, 2023

Tabla 3

Tabla cruzada GF y TD

		TD			Total	
		BAJO	MEDIO	ALTO		
GF	BAJO	Recuento	3	2	0	5
		% del total	23.1%	15.4%	0.0%	38.5%
	MEDIO	Recuento	1	0	3	4
		% del total	7.7%	0.0%	23.1%	30.8%
	ALTO	Recuento	1	2	1	4
		% del total	7.7%	15.4%	7.7%	30.8%
Total	Recuento	5	4	4	13	
	% del total	38.5%	30.8%	30.8%	100.0%	

Interpretación: En la tabla 3, los encuestados respondieron que cuando la GF es bajo, el 23.1% considera que la TD que es bajo, el 15.4% dicen que la TD es medio y el 0.0% considera que la TD es alta. Cuando la GF es medio el 7.7% considera la TD baja, el 0.0% considera la TD como media y el 23.1% considera a la TD como alta. Cuando la GF es alto el 7,7% considera la TD como bajo, el 15.4% considera la TD como media y el 7.7% considera la TD como alta.

OE1: Determinar como la SCT se relaciona con TD de MYPES en el SF del distrito de Pyo, Hyo, 2023

Tabla 4

Tabla cruzada SCT y TD.

		TD			Total	
		BAJO	MEDIO	ALTO		
SCT	BAJO	Recuento	4	2	1	7
		% del total	30.8%	15.4%	7.7%	53.8%
	MEDIO	Recuento	1	0	1	2
	% del total	7.7%	0.0%	7.7%	15.4%	
	ALTO	Recuento	0	2	2	4
	% del total	0.0%	15.4%	15.4%	30.8%	
Total		Recuento	5	4	4	13
		% del total	38.5%	30.8%	30.8%	100.0%

Interpretación: En la tabla 4, los encuestados respondieron que cuando SCT es baja, la TD es baja en un 30.8% otros 15.4 % respondieron que TD es media y 7.7% que es alta. Cuando la SCT es media la TD es baja en 7.7%, 0.0% dicen que la TD es media y 7.7% que es alta. Cuando la SCT es alto la TD es medio en 15.4% y alto también 15.4%.

OE2: Establecer como la VF se relaciona con TD de MYPES en el SF del distrito de Pyo, Hyo, 2023.

Tabla 5

Tabla cruzada VF y TD

		TD			Total	
		BAJO	MEDIO	ALTO		
VF	BAJO	Recuento	2	1	2	5
		% del total	15.4%	7.7%	15.4%	38.5%
	MEDIO	Recuento	3	1	1	5
		% del total	23.1%	7.7%	7.7%	38.5%
	ALTO	Recuento	0	2	1	3
		% del total	0.0%	15.4%	7.7%	23.1%
Total	Recuento	5	4	4	13	
	% del total	38.5%	30.8%	30.8%	100.0%	

Interpretación: En la tabla 5, los encuestados respondieron que cuando la VF es bajo, la TD es baja en un 15.4%, otros 7.7% respondieron que la TD es medio y otros 15% considera la TD como alto. Cuando la VF es medio el 23.1% considera la TD bajo, el 7.7% dice que la TD es medio y otros 7.7% dicen que la TD es alto, cuando la VF es alto la TD es medio en 15.4% y alto en 7.7%.

OE3: Determinar como el endeudamiento se relaciona con TD de MYPES en el SF del distrito de Pyo, Hyo, 2023

Tabla 6

Tabla cruzada endeudamiento y TD

		TD			Total	
		BAJO	MEDIO	ALTO		
Endeudamiento	BAJO	Recuento	3	3	0	6
		% del total	23.1%	23.1%	0.0%	46.2%
	MEDIO	Recuento	1	0	2	3
		% del total	7.7%	0.0%	15.4%	23.1%
	ALTO	Recuento	1	1	2	4
		% del total	7.7%	7.7%	15.4%	30.8%
Total	Recuento	5	4	4	13	
	% del total	38.5%	30.8%	30.8%	100.0%	

Interpretación: en la tabla 6, los encuestados respondieron que cuando el endeudamiento es bajo, la TD es bajo en 23.1%, medio en 23.1%. Cuando el endeudamiento es medio, la TD es bajo en un 7.7% y alto 15.4%. Cuando el endeudamiento es alto, 7.7% considera la TD como bajo, otro 7.7% dice que la TD es medio y un 15.4% que la TD es alto.

OE4: Determinar como el ahorro se relaciona con TD de MYPES en el SF del distrito de Pyo, Hyo, 2023

Tabla 7

Tabla cruzada Ahorro TD

		TD			Total	
		BAJO	MEDIO	ALTO		
Ahorro	BAJO	Recuento	2	2	1	5
		% del total	15.4%	15.4%	7.7%	38.5%
	MEDIO	Recuento	2	0	2	4
		% del total	15.4%	0.0%	15.4%	30.8%
	ALTO	Recuento	1	2	1	4
		% del total	7.7%	15.4%	7.7%	30.8%
Total	Recuento	5	4	4	13	
	% del total	38.5%	30.8%	30.8%	100.0%	

Interpretación: En la tabla 7, los encuestados respondieron que cuando el ahorro es bajo, el 15.4% considera la TD como bajo, otros 15.4% considera la TD como medio y 7.7% que la TD es alto. Cuando el ahorro es medio, el 15.4% considera la TD como bajo, 0.0% dicen que la TD es medio y otros 15.4% afirman que la TD es alto. Cuando el ahorro es alto, el 7.7% dicen que la TD es bajo, el 15.4 % afirman que la TD es medio y otros 7.7% consideran la TD como alto.

Análisis Inferencial

Tabla 8

Pruebas de normalidad

	Kolmogórov-Smirnov			Shapiro-Wilk		
	Estadístico	gl	Sig.	Estadístico	gl	Sig.
SUM_GESTIONFINAN CIE	.160	13	.200*	.889	13	.096
SUM_TOMADECISION ES	.185	13	.200*	.878	13	.067

En la tabla 8, los datos son normales. Por lo tanto, usamos la estadística paramétrica de Pearson.

Hipótesis general

H0: La GF no se relaciona con la TD de MYPES en el SF del distrito de Puyo, Hyo, 2023.

H1: La GF se relaciona con la TD de MYPES en el SF del distrito de Puyo, Hyo, 2023.

$\alpha = 0.05$ (significancia)

Tabla 9

Correlación de las variables GF y TD

		VAR_GESTION FINANCIE	VAR_TOMADECISIONES
VAR_GESTIONFINANCIE	Correlación de Pearson	1	,854
	Sig. (bilateral)		,000
	N	13	13
VAR_TOMADECISIONES	Correlación de Pearson	,854	1
	Sig. (bilateral)	,000	
	N	13	13

Interpretación: En la tabla 9, observamos que la GF se relaciona con la TD, con una correlación positiva alta (CPA) ($r = 0.854$). Y con un sig. Bilateral = $0.00 < 0.05$ aceptando la H1.

Hipótesis específica 1

H0: La SCT no se relaciona con la TD de MYPES en el SF del dtto de Pyo, Hyo, 2023.

H1: La SCT se relaciona con la TD de MYPES en el SF del distrito de Pyo, Hyo, 2023.

$\alpha = 0.05$ (significancia)

Tabla 10

Correlación de la variable TD y SCT

		VAR_TOMADE CISONES	DIM_SITUACIO NCONTA
VAR_TOMADECISONES	Correlación de Pearson	1	,775
	Sig. (bilateral)		,002
	N	13	13
DIM_SITUACIONCONTA	Correlación de Pearson	,775	1
	Sig. (bilateral)	,002	
	N	13	13

Interpretación: En la tabla 10, observamos que la TD se relaciona con la SCT, con una CPA ($r = 0.775$). Y con un sig. Bilateral = $0.002 < 0.05$ aceptando la H1.

Hipótesis específica 2

H0: La VF no se relaciona con la TD de MYPES en el SF del dtto de Pyo, Hyo, 2023.

H1: La VF se relaciona con la TD de MYPES en el SF del dtto de Pyo, Hyo, 2023.

$\alpha = 0.05$ (significancia)

Tabla 11

Correlación de la variable TD y VF

		VAR_TOMAD ECISIONES	DIM_VALORA CIONFINA
VAR_TOMADECISIONES	Correlación de Pearson	1	,732
	Sig. (bilateral)		,004
	N	13	13
DIM_VALORACIONFINA	Correlación de Pearson	,732	1
	Sig. (bilateral)	,004	
	N	13	13

Interpretación: En la tabla 11, observamos que la TD se relaciona con la VF, con una CPA ($r = 0.732$). Y con un sig. Bilateral = $0.004 < 0.05$ aceptando la H1.

Hipótesis específica 3

H0: El endeudamiento no se relaciona con la TD de MYPES en el SF del distrito de Pyo, Hyo, 2023.

H1: El endeudamiento se relaciona con la TD de MYPES en el SF del distrito de Pyo, Hyo, 2023.

$\alpha = 0.05$ (significancia)

Tabla 12

Correlación de las variables TD y endeudamiento

		VAR_TOMADE CISONES	DIM_ENDEUDA MIENTO
VAR_TOMADECISONES	Correlación de Pearson	1	,824
	Sig. (bilateral)		,001
	N	13	13
DIM_ENDEUDAMIENTO	Correlación de Pearson	,824	1
	Sig. (bilateral)	,001	
	N	13	13

Interpretación: En la tabla 12, observamos que la TD se relaciona con el endeudamiento, con una CPA ($r = 0.824$). Y con un sig. Bilateral = $0.001 < 0.05$ aceptando la H1.

Hipótesis específica 4

H0: El ahorro no se relaciona con la TD de MYPES en el SF del dtto de Pyo, Hyo, 2023.

H1: El ahorro se relaciona con la TD de MYPES en el SF del dtto de Pyo, Hyo, 2023.

$\alpha = 0.05$ (significancia)

Tabla 13

Correlación de la variable TD y ahorro

		VAR_TOMADE CISONES	DIM_AHORRO
VAR_TOMADE CISONES	Correlación de Pearson	1	,740
	Sig. (bilateral)		,004
	N	13	13
DIM_AHORRO	Correlación de Pearson	,740	1
	Sig. (bilateral)	,004	
	N	13	13

Interpretación: En la tabla 13, observamos que la TD se relaciona con los ahorros, con una CPA ($r = 0.740$). Y con un sig. Bilateral = $0.004 < 0.05$ aceptando la H1.

V. DISCUSIÓN

En el presente capítulo se presenta la discusión de los resultados encontrados, los cuales se presentan en relación con los objetivos establecidos, los que serán contrastados con las teorías establecidas y los antecedentes empleados en el marco teórico.

Como **objetivo principal** Determinar como la GF se relaciona con TD de MYPES en el SF del distrito de Puyo, Huo, 2023. Dentro del planteamiento encontramos nuestras **dos principales variables**, para las cuales se ha planteado lo siguiente, **Zada et al.** (2021) indicaron que los ejercicios de GF están definidas como un desarrollo empleado para la planificación, organización, dirección y control de las actividades financieras. Por otro lado, tenemos, a **Huacchillo et al.** (2020) señalan que la GF es el uso de un conjunto de herramientas o indicadores para determinar los parámetros para determinar la asignación o asignación de activos y pasivos para obtener, administrar y utilizar efectivo para lograr objetivos. Se aplica al procesamiento de transferencias de dinero.

Así también, tenemos a **Barzaga et al.** (2019) señalan que, en el paso a paso de TD, la racionalidad es el principio fundamental. Para sugerir unas soluciones a un problema, se deben tener las siguientes habilidades: a) conocimiento de las diversas alternativas que permitan alcanzar los objetivos en las condiciones actuales; b) dominio de la información; c) capacidad para evaluar y analizar adecuadamente las alternativas a la luz de los objetivos fijados; y d) capacidad para elegir la alternativa que satisfaga más eficazmente el logro de los objetivos. Según **Xiao y Ke** (2021) señalaron que la TD es un componente esencial de los mercados financieros. Los estudios han empleado enfoques de teoría difusa y aprendizaje automático para realizar análisis de factores de influencia y procesamiento de textos, que ayudan a mejorar la TD en los mercados financieros.

Dentro de los **resultados** encontrados se pudo determinar que la GF se relaciona con la TD de MYPES en el SF del distrito de Puyo. En los resultados descriptivos tenemos que En la tabla 3, los encuestados respondieron que cuando la GF es bajo, el 23.1%

considera que la TD que es bajo, el 15.4% dicen que la TD es medio y el 0.0% considera que la TD es alta. Cuando la GF es medio el 7.7% considera la TD baja, el 0.0% considera la TD como media y el 23.1% considera a la TD como alta. Cuando la GF es alto el 7,7% considera la TD como bajo, el 15.4% considera la TD como media y el 7.7% considera la TD como alta. Por otro lado, los resultados inferenciales se determinaron mediante el programa SPSS V25 que existe una CPA ($r = 0.854$) entre las variables GF y TD de las empresas ferreteras del distrito de Pyo, Hyo. Y con un sig. Bilateral = $0.00 < 0.05$ aceptando así la H1 y rechazando la Ho.

Como antecedentes utilizados para la presente investigación tenemos a Pilaguano et al. (2021) quien encontró como resultado que no había una estructura organizativa clara porque, por experiencia, todo lo hacía una sola persona. Las instituciones privadas no se enfocan en ofrecer un servicio de alta calidad porque carecen de mapas de procesos que identifiquen con precisión las necesidades. Por otro lado, tenemos a García (2021) que, dentro de sus resultados, el 33,7% de los empleados citó una mala GF, el 0,40% creía que el nivel de TD era insignificante y el 3,3% creía que había lagunas en el nivel de TD. El 33,7% de los empleados encuestados afirmó que participa a menudo en negociaciones financieras; 0,4% es una altura de decisión menor, 23,9% es una altura de decisión y 4,3% es una altura de decisión pronunciada. El 32,6% de los empleados encuestados afirmó albergar un agudo altura de negociación financiera. En conclusión, la GF y la TD muestran una correlación positiva significativa y un alto grado de correlación entre las dos variables ($r=0,896$) empresa.

Es así que, revisando la teoría y analizado los resultados, se pudo verificar que, si se cumple el objetivo principal, cuando la GF es baja también la TD será baja y viceversa. En ese sentido la GF se relaciona de manera directa con la TD de las empresas del SF del distrito de Pyo, Hyo. Es por ello que mantener un alto grado de GF ayudara a que se realice una mejor TD.

Como **primer OE** tenemos que determinar como la SCT se relaciona con la TD de MYPES en el SF del distrito de Pyo, Hyo, 2023. Dentro del planteamiento

encontramos la primera dimensión de la primera variable, para el cual se planteó las siguientes teorías, según Alonso y Chávez (2021) nos indica que la SCT es la contabilidad dentro de una empresa es un proceso que permite a los empresarios conocer el estado financiero de su empresa, sin importar el tamaño de la misma. Mantener sus ingresos y gastos actualizados requiere una gestión cuidadosa. Tanto la disponibilidad de recursos de la empresa.

Dentro de los resultados obtenidos mediante el programa SPSS V25, podemos determinar que la SCT se relaciona con la TD de las empresas del SF del distrito de Pyo, Hyo. En los resultados descriptivos tenemos que en la tabla 4, los encuestados respondieron que cuando SCT es baja, la TD es baja en un 30.8% otros 15.4 % respondieron que TD es media y 7.7% que es alta. Cuando la SCT es media la TD es baja en 7.7%, 0.0% dicen que la TD es media y 7.7% que es alta. Cuando la SCT es alto la TD es medio en 15.4% y alto también 15.4%. Por otro lado, los resultados inferenciales se determinaron mediante el programa SPSS V25 que existe una CPA ($r = 0.775$) entre la dimensión SCT y la variable TD de las empresas ferreteras del distrito de Pilcomayo, Huancayo. Y con un sig. Bilateral = $0.002 < 0.05$ aceptando así la H1 y rechazando la Ho.

Como antecedentes para la presente investigación utilizamos a Buitrago (2022) quien en sus resultados se obtuvo que, los gerentes respondieron en un 50,8% que siempre realizan los estados financieros con sus notas, asimismo desarrollan un diagnóstico que les permite tomar decisiones en la empresa. De la misma manera el 18,3% afirma que casi siempre realiza los estados y un 21,7% dice que algunas veces lo hace. Por otra parte, el 3,3% expone que casi nunca elabora estos informes financieros y el 5,8% responde que nunca los realiza. En conclusión, las implicaciones de tomar tales medidas se consideran en términos de financiación a largo plazo, los gerentes no están capacitados por expertos en estos temas.

Es así que, de acuerdo a las teorías planteadas y los resultados encontrados, podemos decir que se cumple el OE 1, cuando la SCT es baja también la TD será baja y viceversa. En ese sentido la SCT se relaciona directa con la TD de las empresas del

SF del distrito de Pyo, Hyo. Es por ello que teniendo muy en cuenta la SCT ayudara a que se realicen mejores TD.

Como **segundo OE** tenemos el Establecer como la VF se relaciona con TD de MYPES en el SF del distrito de Pyo, Hyo, 2023. Dentro del planteamiento encontramos la segunda dimensión de la primera variable, para el cual se planteó las siguientes teorías, según Alonso y Chávez (2021) indica que la VF es el factor más importante a la hora de evaluar inversiones y realizar análisis comparativos entre diferentes empresas.

Dentro de los **resultados** encontrados se pudo determinar que la VF se relaciona con la TD de MYPES en el SF del distrito de Pyo, Hyo. En los resultados descriptivos tenemos que en la tabla 5, los encuestados respondieron que cuando la VF es bajo, la TD es baja en un 15.4%, otros 7.7% respondieron que la TD es medio y otros 15% considera la TD como alto. Cuando la VF es medio el 23.1% considera la TD bajo, el 7.7% dice que la TD es medio y otros 7.7% dicen que la TD es alto, cuando la VF es alto la TD es medio en 15.4% y alto en 7.7%. Por otro lado, los resultados inferenciales se determinaron mediante el programa SPSS V25 que existe una correlación positiva alta ($r = 0.732$) entre la dimensión VF y la variable TD de las empresas ferreteras del distrito de Pyo, Hyo. Y con un sig. Bilateral = $0.004 < 0.05$ aceptando así la H1 y rechazando la Ho.

Como antecedentes para la presente investigación utilizamos a Chuquipoma (2021) en sus resultados muestran que la influencia promedio de los puntos de beneficio es del 43%, mientras que la influencia de las decisiones comerciales es de aproximadamente el 43%, el impacto de la dimensión de conocimiento en el punto de balance de pérdidas y ganancias de las decisiones comerciales es en promedio del 50%, y el impacto de la aplicación del punto de balance de pérdidas y ganancias en los negocios es del 43%, lo que corresponde al 50% de decisiones. Concluyendo, que Las dimensiones de la aplicación de los puntos de equilibrio explicadas por los indicadores definidos en las cuentas financieras y económicas, permite tomar decisiones comerciales operativas, de marketing y de participación de mercado para

realizar funciones centrales de comercializar, financiar y fabricar para garantizar la supervivencia de la empresa.

Es así que, revisando la teoría y analizado los resultados, se pudo verificar que, si se cumple el OE 2, en ese sentido podemos afirmar que la VF se relaciona con la TD de las empresas del SF del distrito de Pyo, Hyo.

Como **tercer OE** tenemos el determinar como el endeudamiento se relaciona con TD de MYPES en el SF del distrito de Pyo, Hyo, 2023. Dentro del planteamiento encontramos la tercera dimensión de la primera variable, para el cual se planteó las siguientes teorías, según Alonso y Chávez (2021) indica que el endeudamiento permite a las empresas financiar el crecimiento mediante la adquisición de tecnología, herramientas y equipos, y permite a los empresarios trabajar de manera más eficiente. También es posible reducir el impacto fiscal deduciendo los costos financieros de las ganancias

Dentro de los **resultados** encontrados se pudo determinar que el Endeudamiento se relaciona con la TD de MYPES en el SF del distrito de Pyo, Hyo. En los resultados descriptivos tenemos que en la en la tabla 6, los encuestados respondieron que cuando el endeudamiento es bajo, la TD es bajo en 23.1%, medio en 23.1%. Cuando el endeudamiento es medio, la TD es bajo en un 7.7% y alto 15.4%. Cuando el endeudamiento es alto, 7.7% considera la TD como bajo, otro 7.7% dice que la TD es medio y un 15.4% que la TD es alto. Por otro lado, los resultados inferenciales se determinaron mediante el programa SPSS V25 que existe una CPA ($r = 0.824$) entre la dimensión Endeudamiento y la variable TD de las empresas ferreteras del distrito de Pyo, Hyo. Y con un sig. Bilateral = $0.001 < 0.05$ aceptando así la H1 y rechazando la Ho.

Como antecedentes para la presente investigación utilizamos a Fernández y Huarcaya (2021) en sus resultados se observó que cuando se les preguntó si la inversión es buena para la TD, el 1,8% de los directivos de las empresas muy en desacuerdo, el 16,4% en desacuerdo, el 25%, el 50% indecisos y el 43,6% y 12,70% respondió Totalmente de acuerdo.' La mayoría respondió que las decisiones de

inversión son decisiones. En conclusión, el manual de gestión de inventarios propuesto permitirá a las empresas ferreteras de la provincia de Hyo tomar decisiones adecuadas al realizar la gestión de inventarios a través de la planificación, el control y el control de inventarios. Estos pasos te ayudarán a comprender el proceso y seguirlo correctamente para que puedas tomar decisiones coherentes sobre tu ferretería MYPES.

Es así que, de acuerdo a la teoría y los resultados encontrados, podemos decir que se cumple el OE 3, cuando el endeudamiento es bajo la TD también es bajo y viceversa. En ese sentido el endeudamiento se relaciona directamente con la TD de las empresas del SF del distrito de Pyo, Hyo, 2023.

Como **cuarto OE** tenemos el determinar como el ahorro se relaciona con TD de MYPES en el SF de del distrito de Pyo, Hyo, 2023. Dentro del planteamiento encontramos la cuarta dimensión de la primera variable, para el cual se planteó las siguientes teorías, según Alonso y Chávez (2021) indica que el ahorro representa una de las piedras angulares del crecimiento corporativo y el logro de las metas y objetivos organizacionales.

Dentro de los **resultados** encontrados se pudo determinar que el Ahorro se relaciona con la TD de MYPES en el SF del distrito de Pyo, Hyo. En los resultados descriptivos tenemos que en la tabla 7, los encuestados respondieron que cuando el ahorro es bajo, el 15.4% considera la TD como bajo, otros 15.4% considera la TD como medio y 7.7% que la TD es alto. Cuando el ahorro es medio, el 15.4% considera la TD como bajo, 0.0% dicen que la TD es medio y otros 15.4% afirman que la TD es alto. Cuando el ahorro es alto, el 7.7% dicen que la TD es bajo, el 15.4 % afirman que la TD es medio y otros 7.7% consideran la TD como alto. Por otro lado, los resultados inferenciales se determinaron mediante el programa SPSS V25 que existe una CPA ($r = 0.740$) entre la dimensión Ahorro y la variable TD de las empresas ferreteras del distrito de Pyo, Hyo. Y con un sig. Bilateral = $0.004 < 0.05$ aceptando así la H1 y rechazando la Ho.

Como antecedentes para la presente investigación utilizamos a Mendoza (2020) en sus resultados se visualiza que la mayoría de los encuestados (77,08%) respondió que la implementación y financiación de las actividades de las PYME están relacionadas con criterios de TD, y el 68,75% de los encuestados dijo que las PYME generalmente. Los encuestados respondieron que toman en consideración factores razonables en cada etapa. En resumen, la TD significa la capacidad de identificar, analizar y comprender un problema y por tanto la capacidad de evaluar diferentes alternativas de solución a un problema, especialmente en el financiamiento de planes de negocios de las MYPES de la provincia de Ica.

Es así que, de acuerdo a la teoría y los resultados encontrados, podemos decir que se cumple el OE 4, porque cuando sube el ahorro, aumenta la TD. en ese sentido el Ahorro se relaciona en forma directa con la TD de las empresas ferreteras del distrito de Pyo, Hyo, 2023.

VI. CONCLUSIÓN

Luego de realizada la interpretación de los resultados obtenidos del procesamiento de las respuestas de los cuestionarios en el SPSS, podemos concluir lo siguiente.

Con respecto al **OG** se evidencia que la GF y la TD se encuentran en un nivel bajo (cuando la GF es bajo la TD también es bajo) de acuerdo al mayor porcentaje de aceptación con un 23.1%. Por otro lado, se determinó que existe una CPA entre la GF y la TD de MYPES en el SF del distrito de Puyo, Huancabamba, 2023, con un $r = 0,854$ y se encuentra en un nivel significativo $p < 0.05$. Es por ello, que se acepta la H_1 y se rechaza la H_0 . Es así que, revisando la teoría y analizado los resultados, se pudo verificar que, si se cumple el objetivo principal, cuando la GF es baja también la TD será baja y viceversa. En ese sentido la GF se relaciona de manera directa con la TD de las empresas del SF del distrito de Puyo, Huancabamba. Es por ello que mantener un alto grado de GF ayudara a que se realice una mejor TD.

Con respecto al **primer OE** se evidencia que la SCT se encuentra en un nivel bajo y la TD también se encuentra en el nivel bajo de acuerdo al mayor porcentaje de aceptación con un 30.8%. Por otro lado, se determinó que existe una CPA entre la TD y la SCT de MYPES en el SF del distrito de Puyo, Huancabamba, con un $r = 0,775$ y con un nivel de significancia menor a 0.05. En consecuencia, se acepta la H_1 y se rechaza la H_0 . Es así que, de acuerdo a las teorías planteadas y los resultados encontrados, podemos decir que se cumple el OE 1, cuando la SCT es baja también la TD será baja y viceversa. En ese sentido la SCT se relaciona en forma directa con la TD de las empresas del SF del distrito de Puyo, Huancabamba. Es por ello que teniendo muy en cuenta la SCT ayudara a que se realicen mejores TD.

Con respecto al **segundo OE** se evidencia que la VF se encuentra en un nivel medio, la TD se encuentra en nivel bajo de acuerdo al mayor porcentaje de aceptación con un 23.1%. Por otro lado, se determinó que existe una CPA entre VF y la TD de MYPES en el SF del distrito de Puyo, Huancabamba, con un $r = 0,732$ y se encuentra en un nivel sig. $p < 0.05$. En consecuencia, se acepta la H_1 y se rechaza la H_0 . Es así que, de

acuerdo a las teorías planteadas, los resultados encontrados, podemos decir que se cumple el OE2, en ese sentido podemos afirmar que la VF se relaciona con la TD de las empresas del SF del dtto de Pyo, Hyo, 2023.

Con respecto al **tercer OE** se evidencia que el endeudamiento se encuentra en un nivel bajo, la TD también se encuentra en el nivel bajo de acuerdo al mayor porcentaje de aceptación con un 23.1%. Por otro lado, se determinó que existe una CPA entre el endeudamiento y la TD de MYPES en el SF del distrito de Pyo, Hyo, 2023, con un $r = 0,824$ y se encuentra en un nivel sig. $p < 0.05$. En consecuencia, se acepta la H1 y se rechaza la Ho. Es así que, de acuerdo a la teoría y los resultados encontrados, podemos decir que se cumple el OE3, cuando el endeudamiento es bajo la TD también es bajo y viceversa. En ese sentido el endeudamiento se relaciona directamente con la TD de las empresas del SF del distrito de Pyo, Hyo, 2023.

Con respecto al **cuarto OE** se evidencia que el ahorro se encuentra en el nivel bajo, la TD está en el nivel bajo y medio; pero cuando el ahorro está en el nivel medio. La TD se encuentra en el nivel bajo y alto. Ambos casos de acuerdo al mayor porcentaje de aceptación con un 15.4%. Por otro lado, se determinó que existe una CPA entre el ahorro y la TD de MYPES en el SF del distrito de Pyo, Hyo, 2023, con un $r = 0,740$ y se encuentra en un nivel sig. $p < 0.05$. Es por ello, que se acepta la H1 y se rechaza la Ho. Es así que, de acuerdo a la teoría y los resultados encontrados, podemos decir que se cumple el OE 4, porque cuando sube el ahorro, aumenta la TD. en ese sentido el Ahorro se relaciona en forma directa con la TD de las empresas ferreteras del distrito de Pyo, Hyo, 2023.

VII. RECOMENDACIÓN

Todas las recomendaciones que se brinda en el presente trabajo de investigación, están destinadas a los gerentes administrativos y a los responsables del área de finanzas y el área de administración de las MYPES del SF del distrito de Pyo, Hyo.

Respecto al **OG** se recomienda, a los gerentes administrativos de las MYPES ferreteras que apliquen como parte de su estrategia empresarial la GF como una herramienta para poder realizar una buena TD, y así podrá permitir la elaboración y el uso de los planes financieros.

Respecto al **OE primer** se recomienda, que tengan en consideración la evaluación y elaboración de estados financieros, que dejen a las empresas brindar un mejor manejo y conocimiento de la SCT y así realizar una buena TD.

Respecto al **OE segundo** se recomienda, implementar nuevos mecanismos de análisis en ciertos periodos de tiempo en los cuales se estudien los costos y beneficios de los variados proyectos y opciones de inversión que tengas las MYPES del SF en un corto y largo plazo, y así puedan realizar una mejor valoración financiera que conlleven a una buena TD.

Respecto al **OE tercer** se recomienda, realizar una mejora en la gestión del financiamiento por medio de herramientas que permitan una mejor percepción financiera, para que así se puedan tomar decisiones con mucha más eficacia y así evitar o hacer un buen uso del endeudamiento.

Respecto al **OE cuarto** se recomienda, que realicen mecanismos y técnicas respecto a las finanzas de la empresa, las cuales ayuden a que el capital de estas incremente y puedan proyectar planes de ahorro que ayuden a tomar decisiones favorables a las MYPES del SF.

REFERENCIAS

- Aghababaei, M. & Khademi, S. (2019). Factors Affecting Personal Financial Management Behaviors – The Case of Iranian Youth. *Journal of Financial Management Strategy*, 7 (24), 1-22. <https://www.semanticscholar.org/paper/Factors-Affecting-Personal-Financial-Management-%E2%80%93-Ebrahim-Samaneh/405832f589003d7369fe4f59d3fdd71a4c0f>
- Avendaño, V., Flores, M. & Briceño, S.(2020). Teamwork and leadership styles, their relationship with decision making in the organization: a review. *Revista Espacios*, 41(1), 1-11. <https://www.revistaespacios.com/a20v41n05/a20v41n05p02.pdf>
- Azzopardi, E., Kenter, J., Young, J., Leakey, C., O'Connor, S., Martino, S. & Pita, C. (2021). What are heritage values? Integrating natural and cultural heritage into environmental valuation. *Journal Personas y Naturaleza*, 5 (2), 368-383. <https://besjournals.onlinelibrary.wiley.com/doi/epdf/10.1002/pan3.10386>
- BBVA (2022). Que es la ratio de endeudamiento y como se calcula. <https://www.bbva.com/es/salud-financiera/que-es-el-ratio-de-endeudamiento-y-como-se-calcula/>
- Bea, T., Muñoz, S. y Sánchez, L. (2023). Gestión del financiamiento a través de la aplicación del método de rentabilidades. *Revista Ciencias Holguín*, 29 (1), 1-5. [https://www.redalyc.org/journal/1815/181574471002/html/#:~:text=El%20financiamiento%20es%20\(Perdomo%2C%201998,privada%2C%20social%20o%20mixt](https://www.redalyc.org/journal/1815/181574471002/html/#:~:text=El%20financiamiento%20es%20(Perdomo%2C%201998,privada%2C%20social%20o%20mixt)
- BM (2020). Datos básicos: La lucha contra la corrupción. <https://www.bancomundial.org/es/news/factsheet/2020/02/19/anticorruption-fact-sheet>
- Buitrago, C.H. (2022). *Educación financiera para la gestión de las finanzas en las microempresas del sector ferretero del distrito de Riohacha, la guajira* [Tesis de Maestría, Universidad de la Guajira]. Repositorio UNIGUAJIRA. <https://repositoryinst.uniguajira.edu.co/bitstream/handle/uniguajira/691/PROYECTO%20DE%20GRADO%20MAESTR%C3%8DA%20EN%20FINANZAS%20->

[%20HEIDY%20BUIRAGO%20CONTRERAS%20FINAL.pdf?sequence=1&isAllowed=y](#)

- Castro, A., Parra, E. y Arango, I. (2020). Glosario para metodología de la investigación. Working Paper ESACE 1(8), 1-41. <http://doi.org/10.17605/OSF.IO/5ANJB>
- Cavalcanti, T., Kaboski, J., Martins, B. & Santos, C. (2021). Dispersion In Financing Costs And Development. Journal national bureau of economic research, 1(1), 1-46. https://www.nber.org/system/files/working_papers/w28635/w28635.pdf
- Chafloque, G.M. (2022). *La gestión financiera y su efecto en la rentabilidad de la empresa constructora CONSULPRO Ingenieros SRL Chiclayo, 2019 -2020* [Tesis de Maestría, Universidad Cesar Vallejo]. Repositorio UCV. https://repositorio.ucv.edu.pe/bitstream/handle/20.500.12692/81006/Chafloque_GMDM-SD.pdf?sequence=1&isAllowed=y
- Chuquipoma, M.L. (2021). *Punto de equilibrio como herramienta de planeación financiera y su influencia en la toma de decisiones comerciales de las ferreterías del centro poblado Andrés Araujo Morán, Tumbes, 2018*. [Tesis de Maestría, Universidad Nacional de Tumbes]. Repositorio UNTUMBES. <https://repositorio.untumbes.edu.pe/bitstream/handle/20.500.12874/63811/TESIS%20-%20CHUQUIPOMA%20MAR%C3%8DN.pdf?sequence=1&isAllowed=y>
- Correa, B., Miranda, E. y Solis, G. (2020). Educación financiera: clave para la toma de buenas decisiones por los consumidores. *Revista científica de UPN*, 1(1), 1-2. <https://blogs.upn.edu.pe/negocios/2020/11/13/educacion-financiera-clave-para-la-toma-de-buenas-decisiones-por-los-consumidores/>
- Fernández, R.R. y Huarcaya, E.H. (2021). *Gestión de inventarios y toma de decisiones de las mypes ferreteras de la provincia de huancayo-2019* [Tesis de Pregrado, Universidad Nacional del Centro de Salud]. Repositorio UNCP. https://repositorio.uncp.edu.pe/bitstream/handle/20.500.12894/7303/T010_72566689_T.pdf?sequence=1
- Forbes (2020). Solo un 34% de las peruanas toma decisiones financieras diarias personalmente. <https://forbes.pe/forbes-women/2022-03-03/solo-un-34-de-las-peruanas-toma-decisiones-financieras-diarias-personalmente>

- García, J. (2021). *Gestión Financiera y toma de decisiones gerenciales de empresas productoras de derivados del cacao, Daule-Ecuador 2021*. [Tesis de Maestría, Universidad Cesar Vallejo]. Repositorio UCV. [hrome-extension://efaidnbmnnnibpcajpcglclefindmkaj/https://repositorio.ucv.edu.pe/bitstream/handle/20.500.12692/85962/Garcia_VJJ-SD.pdf?sequence=1&isAllowed=y](https://repositorio.ucv.edu.pe/bitstream/handle/20.500.12692/85962/Garcia_VJJ-SD.pdf?sequence=1&isAllowed=y)
- Guerrero, B., Huamán, B. y Vallejos, D. (2022). Gestión de capital de trabajo y la toma de decisiones en la empresa alba mayo S.R.L, Moyobamba - 2021. *Revista Científica Multidisciplinar*, 5(6), 14931-14953. <https://www.ciencialatina.org/index.php/cienciala/article/view/1447>
- Gutiérrez. y Tapia, J. (2020). Liquidez y rentabilidad. Una revisión conceptual y sus dimensiones. *Revista de Investigación Valor Contable* 3(1):9-30. https://www.researchgate.net/publication/346361723_Liquidez_y_rentabilidad_Una_revision_conceptual_y_sus_dimensiones
- Hayden, M., Mattimoe, R. & Jack, L. (2022) Sensemaking and Financial Management in the Decisionmaking Process of Farmers, *Revista Journal of Accounting & Organizational Change*, 18(4), 529-552 <https://doi.org/10.1108/JAOC-11-2020-0186>
- Hernández, D., Hernández, J., Hernández, L. y Hernández, A. (2022). Análisis financiero y económico para la toma de decisiones efectivas en sociedades anónimas. *Revista TecnoHumanismo*, 2(3), 1-22. <https://dialnet.unirioja.es/descarga/articulo/8356016.pdf>
- Hernández, R. y Mendoza, C. (2019). Metodología de la investigación (1era ed.). Editorial Mc Graw Hill.
- Huacchillo, L., Ramos, E. y Pulache, J. (2020). La gestión financiera y su incidencia en la toma de decisiones financieras. *Revista Universidad y Sociedad*, 12(2), 356-362. <http://scielo.sld.cu/pdf/rus/v12n2/2218-3620-rus-12-02-356.pdf>
- INEI (2020). En Lima Metropolitana el 75,5% de las empresas se encuentran operativas. <https://m.inei.gob.pe/prensa/noticias/en-lima-metropolitana-el-75-5-de-las-empresas-se-encuentran-operativas-12390/>

- Irooth, F., Elim, I. & Gerungai, Nueva York (2023). Analysis of the Application of Fixed Assets Accounting in the Preparation of the Balance Sheet at the North Sulawesi Provincial Office of Cooperatives and SMES. *Journal of Multidisciplinary Research*, 2 (2), 415-428.
<https://journal.formosapublisher.org/index.php/fjmr/article/view/3099/2598>
- Jiliberto, R. (2020). Decrecimiento: una solución atada al pasado. *Revista Ciper*, 1(1),1-2. <https://www.ciperchile.cl/2022/01/26/decrecimiento-una-solucion-atada-al-pasado/>
- Kamichi, M. (2021). Análisis del capital social y su implicancia en el desarrollo de diversas estructuras económicas. *Revista de Geografías y Ciencias Sociales*, 3(5), 53-84.
<https://revistasinvestigacion.unmsm.edu.pe/index.php/espinal/article/view/18780>
- Kontuš, E. & Mihanović, D. (2019). Management of liquidity and liquid assets in small and medium-sized enterprises, *Journal Economic Research-Ekonomska Istraživanja*, 32(1), 1-20. <https://hrcak.srce.hr/file/333863>
- Lijun, J. (2020) Retraction: Research on Financial Management Innovation of Small and Medium Enterprises In The Context Of Big Data. *Revista Journal of Physics: Conference Series*, 1575(1), 22-23 <https://doi.org/10.1088/1742-6596/1575/1/012235>
- Loyola-Torres, F., Cisneros-Quintanilla, D. y Ormaza-Andrade, J. (2020). Control y contabilización de activos fijos y su incidencia en la toma de decisiones administrativas. *Revista Arbitrada Interdisciplinaria KOINONIA*, 5(4).
<https://doi.org/10.35381/r.k.v5i4.966>
- Lozano, A.V. (2023). Reconversión y resiliencia. Los nuevos retos de la industria ferretera peruana. *Revista Diario Oficial El Peruano*, 1(1), 1-1.
<https://www.elperuano.pe/noticia/217581-los-nuevos-retos-de-la-industria-ferretera-peruana>
- Luna, H, Caicedo, A. & Palacios, W. (2022). The Importance Of Financial Management For Decision-Making In The Industry. *Journal of Language and Linguistic Studies*, 18(4), 1-12. <https://www.jlls.org/index.php/jlls/article/view/5065>

- Luo, D. (2022). ESG, liquidity, and stock returns. *Journal of International Financial Markets, Institutions and Money*, 78(1), 1-21.
<https://www.sciencedirect.com/science/article/pii/S104244312200018X>
- Ma, Z., Ren, Y., Xiang, X. & Turco, Z. (2020). Data-driven decision-making for equipment maintenance. *Revista Automation in Construction*, 112(1), 1-10.
<https://www.sciencedirect.com/science/article/abs/pii/S0926580519308453>
- Macias, J., y Amén, J. (2022). Herramientas financieras y su influencia en la toma de decisiones de las medianas empresas. *Revista Journal Business Science*, 3(2), 93-104.
https://revistas.ulead.edu.ec/index.php/business_science/article/view/267
- Mendoza, R. (2020). *La toma de decisiones y el financiamiento del plan de negocios de la micro y pequeña empresa en la provincia de Ica, años 2016-2018*. [Tesis de Doctorado, Universidad Nacional "San Luis Gonzaga"]. Repositorio UNICA.
<https://repositorio.unica.edu.pe/bitstream/handle/20.500.13028/3433/La%20toma%20de%20decisiones%20y%20el%20financiamiento%20del%20Plan%20de%20Negocios%20de%20la%20Micro%20y%20Peque%C3%B1a%20Empresa.pdf?sequence=1&isAllowed=y>
- Mohammad, A. & Razieh, A. (2021) Decision Making of Entrepreneurs in Small and Medium-Sized Enterprises (SMEs). *Revista International Journal of Academic Research in Business and Social Sciences*, 11(3), 1412–1424
<http://dx.doi.org/10.6007/IJARBS/v11-i3/8933>
- Nadolna, K. & Beye, K. (2021) Determinants of The Decision-Making Process in Organizations. *Revista ScienceDirect*, 192, 2375 – 2384
<https://doi.org/10.1016/j.procs.2021.09.006>
- Novitasari, D., Juliana, J., Purwanto, A. & Asbari, M. (2021) The Effect of Financial Literacy, Parents' Social Economic And Student Lifestyle On Students Personal Financial Management. *Revista Journal of economic education análisis*, 10(3), 22-531 <https://doi.org/10.15294/eeaj.v10i3.507>
- OCDE. (2019). La educación financiera en América Latina y el Caribe Situación actual y perspectivas. <https://www.oecd.org>

[org/daf/fin/financialeducation/oecd_caf_financial_education_latina_americaes.pdf](https://www.oecd.org/daf/fin/financialeducation/oecd_caf_financial_education_latina_americaes.pdf)

- Pacheco Mexzon, R. R. (2019). ROE y estructura financiera de las empresas mineras periodo 2004-2013. *Revista Pensamiento Crítico*, 23(2), 273–290
<https://revistasinvestigacion.unmsm.edu.pe/index.php/econo/article/view/15815>
- Pardo, L., Farroñan, E. & Lozada, J. (2020). Financial management and its incidence in the making of financial decisions. *Universidad Cesar Vallejo*, 12(2), 356-362.
<https://www.scopus.com/record/display.uri?eid=2-s2.0-85100894463&origin=inward&txGid=48239281663096289771c9cb1288ade0>
- Peña, S. Cambal, C. Arevalo, H. y Chavez, S. (2019). Modelo de gestión financiero para la empresa KRATOS constructora cía. Ltda. de la ciudad de Puyo. *Revista Dilemas Contemporáneos; Educación, Política y Valores*, 1(58), 1-15
<https://dilemascontemporaneoseducacionpoliticayvalores.com/index.php/dilemas/article/view/1363/1705>
- Pérez, C. (2020) Situación económica, financiera y patrimonial. Una visión global de tu empresa. *Revista Gestión*, 1(1),1-2. <https://z1gestion.es/situacion-economica-financiera-y-patrimonial-empresa/>
- Petrou, A., Hadjielias, E., Thanos, I. & Dimitratos, P. (2020) Strategic decision-making processes, international environmental munificence and the accelerated internationalization of SMEs. *Revista International Business Review*, 29(5), 101735 <https://doi.org/10.1016/j.ibusrev.2020.101735>
- Pilaguano, J., Arellano-Díaz, M. y Vallejo-Sánchez, D. (2021). Análisis del modelo de gestión financiera como herramienta para una adecuada toma de decisiones en las empresas privadas post- COVID. *Revista Polo del Conocimiento*, 6(8), 630-647.
https://www.polodelconocimiento.com/ojs/index.php/es/article/view/2964/6462#google_vignette
- Pino, R. (2019). *Metodología de la investigación: elaboración de diseños para contrastar hipótesis*. (2^{da} ed.). Editorial San Marcos.

- Rahman, M., Azma, N., Masud, M. & Ismail, Y. (2020). Determinants of Indebtedness: Influence of Behavioral and Demographic Factors. *Journal Int. J. Financial Stud.* 8(1), 1- 23. <https://www.mdpi.com/2227-7072/8/1/8>
- Ramadhan, A. & Asandimitra, N. (2019) Determinants Of Financial Management Behavior Of Millennial Generation in Surabaya. *Revista Jurnal Minds: Manajemen Ide dan Inspirasi*, 6(2), 129-144 <https://doi.org/10.24252/minds.v6i2.9506>
- Ramírez, A., Rojas, M., Vallejos, J. (2020). Endeudamiento y el rendimiento financiero en las empresas mineras que cotizan en la bolsa de valores de lima, período 2017-2019. *Revista de Investigación del Departamento Académico de Ciencias Contables*, 8(11), 1-126. <https://revistas.unas.edu.pe/index.php/Balances/article/view/199/206>
- Reavisa, M., Kuldeep, S. & Tuccic, J. (2021). Millennials' strategic decision making through the lens of corporate social responsibility and financial management. *Journal of Business Strategies*, 38(1), 125-146. <https://jbs-ojs-shsu.tdl.org/jbs/article/view/413/392>
- Reyes Clavijo, M. A., & Tonon-Ordóñez, L. B. (2022). Cálculo del riesgo de mercado, rendimiento esperado y fracaso empresarial en el sector de la construcción del Ecuador – periodo 2009-2019. *Revista UDA AKADEM*, 2(10), 73–109. <https://revistas.uazuay.edu.ec/index.php/udaakadem/article/view/531>
- Sařabun, W., Urbaniak, K. (2020). A New Coefficient of Rankings Similarity in Decision-Making Problems. *Revista Apuntes de conferencias sobre Ciencias de la Computación*, 1(1), 1-8. https://doi.org/10.1007/978-3-030-50417-5_47
- Sanmartín, L., Abambarl, M. y Delgado, R. (2020). percepciones de los sujetos activos y pasivos agremiados respecto al anticipo del impuesto a la renta en la provincia de el oro- ecuador. *Revista Espacios*, 41(15), 1-8. <https://www.revistaespacios.com/a20v41n15/20411508.html>
- Shrestha, Y., Menahem, S.& Krogh, G. (2019) Organizational Decision-Making Structures In The Age Of Artificial Intelligence, *Revista California Management Review*, 61(4), 1–18 <https://doi.org/10.1177/0008125619862257>

- Silvestre, I. y Huamán, C. (2019). *Pasos para elaborar la investigación y la redacción de la tesis universitaria*. (1ª ed.). Editorial San Marcos.
- Sofer, M, (2019). The reserve fund: Is it a necessary anchor for a successful cooperative. *Journal of Co-operative Organization and Management*, 7(2), 1-10. <https://www.sciencedirect.com/science/article/abs/pii/S2213297X18300958>
- Su, H. (2022). Definir el proceso de toma de decisiones de información de gestión financiera empresarial electrónica basado en IoT y el modelo ERP. *Revista Transacciones internacionales sobre sistemas de energía eléctrica*, 1(1), 1- 8. <https://www.hindawi.com/journals/itees/2022/1191031/>
- Tingting, L., Ping, L., Ying, C. & Wen, X. (2023) Research on The Innovation Path of Corporate Financial Management Based On Improved Adaboost Regression Algorithm And Analysis Of Management Effectiveness. *Revista Sciendo*, 1(1) <https://doi.org/10.2478/amns.2023.2.00804>
- Valderema, S. y Jaimes, C. (2019). *El desarrollo de la tesis descriptiva, correlacional y cuasi experimental*. (1a ed.). Editorial San Marcos.
- Villa, H. (2021). Capital social, su generación en la educación superior: análisis de su dinámica en la provincia de Chimborazo, ecuador. *Revista American International Journal of Business Management*, 4(11), 44-58. <https://www.ajibm.com/wp-content/uploads/2021/11/C4114458.pdf>
- Xiao, F. & Ke, J. (2021) Pricing, management and decision-making of financial markets with artificial intelligence: introduction to the issue. *Financ Innov* 7 (1), 1-85. <https://jfin-swufe.springeropen.com/articles/10.1186/s40854-021-00302-9#citeas>
- Zada, M. Yukun, C. & Zada, S. (2021) Effect Of Financial Management Practices on The Development of Small-To-Medium Size Forest Enterprises: Insight From Pakistan. *Revista GeoJournal*, 86(1), 1073–1088 <https://doi.org/10.1007/s10708-019-10111-4>

Anexos

Anexo 1

Matriz de consistencia

PROBLEMA	OBJETIVO	HIPOTESIS	Variables e indicadores			
<p>Problema general: ¿Cómo la gestión financiera se relaciona con la toma de decisiones de MYPES en el sector ferretero del distrito de Pilcomayo, Huancayo, 2023?</p> <p>Problemas específicos</p> <p>PE1: ¿Cómo la situación contable y tributaria se relaciona con la toma de decisiones de MYPES en el sector ferretero del distrito de Pilcomayo, Huancayo, 2023?</p> <p>PE2: ¿Cómo la valoración financiera se relaciona con la toma de decisiones de MYPES en el sector ferretero del distrito de Pilcomayo, Huancayo, 2023?</p> <p>PE3: ¿Cómo el endeudamiento se relaciona con la toma de decisiones de MYPES en el sector ferretero del distrito de Pilcomayo, Huancayo, 2023?</p> <p>PE4: ¿Cómo el ahorro se relaciona con la toma de decisiones de MYPES en el sector ferretero del distrito de Pilcomayo, Huancayo, 2023?</p>	<p>Objetivo general Determinar como la gestión financiera se relaciona con toma de decisiones de MYPES en el sector ferretero del distrito de Pilcomayo, Huancayo, 2023.</p> <p>Objetivos específicos</p> <p>OE1: Determinar como la situación contable y tributaria se relaciona con toma de decisiones de MYPES en el sector ferretero del distrito de Pilcomayo, Huancayo, 2023.</p> <p>OE2: Establecer como la valoración financiera se relaciona con toma de decisiones de MYPES en el sector ferretero del distrito de Pilcomayo, Huancayo, 2023.</p> <p>OE3: Determinar como el endeudamiento se relaciona con toma de decisiones de MYPES en el sector ferretero del distrito de Pilcomayo, Huancayo, 2023.</p> <p>OE4: Determinar como el ahorro se relaciona con toma de decisiones de MYPES en el sector ferretero del distrito de Pilcomayo, Huancayo, 2023.</p>	<p>Hipótesis general La gestión financiera se relaciona con la toma de decisiones de MYPES en el sector ferretero del distrito de Pilcomayo, Huancayo, 2023.</p> <p>Hipótesis específicas</p> <p>HE1: La situación contable y tributaria se relaciona con la toma de decisiones de MYPES en el sector ferretero del distrito de Pilcomayo, Huancayo, 2023.</p> <p>HE2: La valoración financiera se relaciona con la toma de decisiones de MYPES en el sector ferretero del distrito de Pilcomayo, Huancayo, 2023.</p> <p>HE3: El endeudamiento se relaciona con la toma de decisiones de MYPES en el sector ferretero del distrito de Pilcomayo, Huancayo, 2023.</p> <p>HE4: El ahorro se relaciona con la toma de decisiones de MYPES en el sector ferretero del distrito de Pilcomayo, Huancayo, 2023.</p>	<p>Variable 1: Gestión financiera Alonso y Chávez (2021) señalaron que la gestión financiera es la necesidad de una constante evaluación que permita conocer la situación real y actualizada de una empresa, y con base en esa información se tome decisiones.</p>			
			Dimensiones	Indicadores	Escala de medición	Niveles y rangos
			<p>D1: Situación contable y tributaria</p> <p>D2: Valoración financiera</p> <p>D3: Endeudamiento</p> <p>D4: Ahorro</p>	<p>Situación patrimonial Rentas Internas</p> <p>Patrimonio</p> <p>Calidad de deuda Costos financieros</p> <p>Utilidad líquida Fondo de reserva Capital social</p>	ordinal	
<p>Variable 2: Toma de decisiones Huacchillo et al. (2019) sostiene que la toma de decisiones es la sucesión de procesos o gestiones de los cuales se ejecuta un examen del escenario financiero para luego evaluar las opciones y luego implementar las decisiones más eficientes con el fin de abastecer convenientemente la fuente de financiamiento necesarias para efectuar con las metas en un momento determinado o largo plazo.</p>						
Dimensiones	Indicadores	Escala de medición	Niveles y rangos			

			Decisiones de financiamiento	Rendimientos esperados Pago de utilidades Capital social Decrecimiento Liquidez	ordinal	
			Decisiones de inversión	Financiamiento Endeudamiento Activos fijos Solvencia		
DISEÑO DE INVESTIGACION			POBLACION Y MUESTRA	TECNICAS E INSTRUMENTOS		
Tipo de investigación	Tipo básica Enfoque cuantitativo	Unidad de estudio	Ferreterías de Huancayo	Técnicas	Encuesta	
Diseño	No experimental	Población	26 ferreterías de Pilcomayo	Instrumento	Cuestionario	
Nivel	Correlaciona	Muestra	13 ferreterías de Pilcomayo			

Anexo 2

Matriz de operacionalización

Variable	Definición Conceptual	Definición Operacional	Dimensión	Indicadores	Escala
Gestión financiera	Alonso y Chávez (2021) señalaron que la gestión financiera es la necesidad de una constante evaluación que permita conocer la situación real y actualizada de una empresa, y con base en esa información se tome decisiones.	La variable de gestión financiera se midió a través de 4 dimensiones: Situación contable y tributaria, Valoración financiera, Endeudamiento y ahorro se midió aplicando el cuestionario para poder analizarlos, de acuerdo con los objetivos, con una escala de Likert.	Situación contable y tributaria	Situación patrimonial	Tipo Ordinal
				Rentas Internas	
			Valoración financiera	Patrimonio	
				Calidad de deuda	
			Endeudamiento	Costos financieros	
				Utilidad liquidad	
				Fondo de reserva	
Ahorro	Capital social				
Toma de decisión	Huacchillo et al. (2019) sostienen que la toma de decisiones es la sucesión de procesos o gestiones de los cuales se ejecuta un examen del escenario financiero para luego evaluar las opciones y luego implementar las decisiones más eficientes con el fin de abastecer convenientemente la fuente de financiamiento necesarias para efectuar con las metas en un momento determinado o largo plazo.	La variable Toma de decisión se midió a través de 2 dimensiones: decisiones de financiamiento Y decisiones de inversión se midió aplicando el cuestionario para poder analizarlos, de acuerdo con los objetivos, con una escala de Likert.	Decisiones de financiamiento	Rendimientos esperados	Tipo Ordinal
				Pago de utilidades	
				Capital social	
				Decrecimiento	
				Liquidez	
			Decisiones de inversión	Financiamiento	
				Endeudamiento	
				Activos fijos	
	Solvencia				

ANEXO 3. Instrumentos de recolección de datos.

CUESTIONARIO PARA MEDIR LA VARIABLE: GESTIÓN FINANCIERA

INSTRUCCIONES. A continuación, usted resolverá un cuestionario que ayudara a obtener resultados estadísticos, para el desarrollo de un trabajo de investigación que se ha venido realizando durante todo este tiempo, **la información que usted proporcione es confidencial y sólo se utilizará para investigación** se le solicita sinceridad y transparencia en la solución de las preguntas; para ello debe marcar con una "x" en el casillero de su respuesta:

INDISPENSABLE (I)	MUY IMPORTANTE (MI)	MEDIANAMENTE IMPORTANTE (MeI)	POCO IMPORTANTE (PI)	SIN IMPORTANCIA (SI)
1	2	3	4	5

VARIABLE: GESTIÓN FINANCIERA		Escala de Valoración				
DIMENSIÓN 1: SITUACIÓN CONTABLE Y TRIBUTARIA						
	ITEMS	1	2	3	4	5
1	¿Considera Ud. que los sistemas contables permiten conocer la situación patrimonial de la empresa?					
2	¿Revisa usted con frecuencia la situación patrimonial de su empresa?					
3	¿Considera Ud. que es necesario llevar un control minucioso y detallado sobre las rentas internas?					
DIMENSIÓN 2: VALORACIÓN FINANCIERA						
4	¿Considera Ud. que el patrimonio constituye todos los bienes de la empresa?					
5	¿Considera Ud. que la valoración financiera de la empresa es parte del patrimonio?					
DIMENSIÓN 3: ENDEUDAMIENTO		Escala de Valoración				
6	¿Considera Ud. que las deudas ocasionan presión innecesaria sobre la empresa?					
7	¿Considera Ud. que las deudas son de mejor calidad cuando son a corto plazo?					

8	¿Con que frecuencia se elaboran sus costos financieros?					
9	¿Considera Ud. que los costos financieros varían de acuerdo a las ventas?					
10	¿Considera Ud. que los costos fijos permanecen constantes durante el período contable de la empresa?					
DIMENSIÓN 4: AHORRO						
11	¿Considera Ud. que la utilidad líquida es la ganancia que ha alcanzado la empresa?					
12	¿Considera Ud. que las utilidades líquidas muestran las ventas netas de la empresa?					
13	¿Considera Ud. que su empresa debería tener un fondo de reserva constituido por aportaciones mensuales del propietario?					
14	¿Considera usted que un fondo de reserva sería fundamental en la empresa?					
15	¿Considera Ud. que el patrimonio neto constituye el capital social de la empresa?					
16	¿Considera Ud. que el capital social consta de las aportaciones realizadas por los socios?					

CUESTIONARIO PARA MEDIR LA VARIABLE: TOMA DE DECISIONES

INSTRUCCIONES. A continuación, usted resolverá un cuestionario que ayudara a obtener resultados estadísticos, para el desarrollo de un trabajo de investigación que se ha venido realizando durante todo este tiempo, **la información que usted proporcione es confidencial y sólo se utilizará para investigación** se le solicita sinceridad y transparencia en la solución de las preguntas; para ello debe marcar con una “x” en el casillero de su respuesta:

INDISPENSABLE (I)	MUY IMPORTANTE (MI)	MEDIANAMENTE IMPORTANTE (MeI)	POCO IMPORTANTE (PI)	SIN IMPORTANCIA (SI)
1	2	3	4	5

VARIABLE: TOMA DE DECISIONES		Escala de Valoración				
DIMENSIÓN 1: DECISIONES DE INVERSIÓN						
	ITEMS	1	2	3	4	5
1	¿Considera Ud. que invertir más en mercadería e insumos, su empresa generara el rendimiento que espera?					
2	¿Considera Ud. que con los resultados económicos de la inversión en su empresa se debería hacer un pago de utilidades?					
3	¿Considera Ud. el pago de las utilidades como parte de la ganancia anual de la empresa?					
4	¿Considera Ud. que la inversión realizada por la empresa tendría un retorno del capital social en un periodo menor a 5 años?					
5	¿Considera Ud. que la empresa ha tomado en cuenta la inflación y el tipo de cambio influyen directamente en el decrecimiento en las ventas en el último año?					
6	¿Considera Ud. que la liquidez de la empresa está garantizada con las ventas que se realizan?					
DIMENSIÓN 2: DECISIONES DE FINANCIAMIENTO		Escala de Valoración				
7	¿Considera Ud. un financiamiento de fuentes externas, es necesario para la inversión en la empresa?					
8	¿Considera Ud. que la empresa verifica las condiciones de un préstamo para no presentar endeudamiento progresivo?					

9	¿Considera Ud. que la cobertura de activos fijos en este último año ha sido casi por fondos propios?					
10	¿Considera Ud. que su empresa tiene la solvencia suficiente para cubrir sus deudas?					
11	¿Considera Ud. que el endeudamiento externo a garantizado la solvencia de la empresa?					

ANEXO 4. validación de instrumentos por juicio de expertos.

Primer Experto

Evaluación por juicio de expertos

Respetado juez: Usted ha sido seleccionado para evaluar el instrumento "Cuestionario de Gestión financiera". La evaluación del instrumento es de gran relevancia para lograr que sea válido y que los resultados obtenidos a partir de éste sean utilizados eficientemente. Agradecemos su valiosa colaboración.

1. Datos generales del juez

Nombre del juez:	Mg. Luis Clemente Baquedano Cabrera
Grado profesional:	Maestría (x) Doctor ()
Área de formación académica:	Clinica () Social (x) Educativa () Organizacional (x)
Áreas de experiencia profesional:	Ciencias Económicas, Auditoría y Gestión Empresarial
Institución donde labora:	Universidad César Vallejo
Tiempo de experiencia profesional en el área:	2 a 4 años () Más de 5 años (x)

2. Propósito de la evaluación: Validar el contenido del instrumento por juicio de expertos.

3. Datos de la escala:

Nombre de la Prueba:	Cuestionario de Gestión Financiera
Autor:	Gomez Rivera, Richard Bruce
Procedencia:	Peruana
Administración:	Individual
Tiempo de aplicación:	10 minutos
Ámbito de aplicación:	Entidades Privadas
Significación:	El cuestionario evalúa cuatro dimensiones de gestión financiera (Situación contable y tributaria, Valoración financiera, Endeudamiento y Ahorro)

4. Reporte teórico:

Escala/ÁREA	Subescala (dimensiones)	Definición
Gestión financiera	Situación contable y tributaria	Situación contable y tributaria: la contabilidad dentro de una empresa es un proceso que permite a los empresarios conocer el estado financiero de su empresa, sin importar el tamaño de la misma. Mantener sus ingresos y gastos actualizados requiere una gestión cuidadosa. Tanto la disponibilidad de recursos de la empresa. Alonso y Chávez (2021).
	Valoración financiera	Los ratios financieros, también conocidos como ROE (por las siglas en inglés "Return on Equity"), son el factor más importante a la hora de evaluar inversiones y realizar análisis comparativos entre diferentes empresas. Alonso y Chávez (2021).
	Endeudamiento	Permite a las empresas financiar el crecimiento mediante la adquisición de tecnología, herramientas y equipos, y permite a los empresarios trabajar de manera más eficiente. También es posible reducir el impacto fiscal deduciendo los costos financieros de las ganancias anuales. Alonso y Chávez (2021).
	Ahorro	Representa una de las piedras angulares del crecimiento corporativo y el logro de las metas y objetivos organizacionales. Alonso y Chávez (2021).

5. Presentación de instrucciones para el juez:

A continuación, a usted le presento el cuestionario "Gestión Financiera" elaborado por Gómez Rivera, Richard Bruce en el año 2023. De acuerdo con los siguientes indicadores califique cada uno de los ítems según corresponda.

Categoría	Calificación	Indicador
CLARIDAD El ítem se comprende fácilmente, es decir, su sintáctica y semántica son adecuadas.	1. No cumple con el criterio.	El ítem no es claro
	2. bajo nivel.	El ítem requiere bastantes modificaciones o una modificación muy grande en el uso de las palabras de acuerdo con su significado o por la ordenación de estas.
	3. nivel moderado.	Se requiere una modificación muy específica de algunos de los términos del ítem.
	4. Alto nivel	El ítem es claro, tiene semántica y sintaxis adecuada.
COHERENCIA El ítem tiene relación lógica con la dimensión o indicador que está midiendo.	1. totalmente en desacuerdo (no cumple con el criterio)	El ítem no tiene relación lógica con la dimensión
	2. Desacuerdo (bajo nivel de acuerdo)	El ítem tiene una relación tangencial lejana con la dimensión.
	3. Acuerdo (moderado nivel)	El ítem tiene una relación moderada con la dimensión que se está midiendo.
	4. Totalmente de Acuerdo (alto nivel)	El ítem se encuentra está relacionado con la dimensión que está midiendo
RELEVANCIA El ítem es esencialmente importante, es decir debe ser incluido.	1. No cumple con el criterio	El ítem puede ser eliminado sin que se vea afectada la medición de la dimensión.
	2. Bajo nivel	El ítem tiene alguna relevancia, pero otro ítem puede estar incluyendo lo que mide éste.
	3. Moderado nivel	El ítem es relativamente importante
	4. Alto nivel	El ítem es muy relevante y debe ser incluido.

Leer con detenimiento los ítems y calificar en una escala de 1 a 4 su valoración, así como solicitamos brinde sus observaciones que considere pertinente

1. No cumple con el criterio
2. Bajo Nivel
3. Moderado nivel
4. Alto nivel

Dimensiones del instrumento: Situación contable y tributaria, Valoración financiera, Endeudamiento y Ahorro.

- Primera dimensión: Situación contable y tributaria
- Objetivos de la dimensión: Evaluar la percepción de la situación contable y tributaria de MYPES en el sector ferretero del distrito de Pícomayo, Huancayo, 2023.

- Indicadores:
 - situación patrimonial: muestra los activos de una empresa, sus pasivos requeridos y el capital de la empresa o el capital registrado a partir de una fecha específica (Pérez, 2020).
 - Rentas internas: aquellas provenientes de rentas de personas físicas, sucesiones indivisibles y de sociedades nacionales o extranjeras (Pérez, 2020).

Indicadores	Ítem	Claridad	Coherencia	Relevancia	Observaciones/ Recomendaciones
Situación patrimonial	¿Considera Ud. que los sistemas contables permiten conocer la situación patrimonial de la empresa?	4	4	4	
	¿Revisa usted con frecuencia la situación patrimonial de su empresa?	4	4	4	
Rentas internas	¿Considera Ud. que es necesario llevar un control minucioso y detallado sobre las rentas internas?	4	4	4	

- Segunda dimensión: Valoración financiera
- Objetivos de la dimensión: Evaluar la percepción de valoración financiera de MYPES en el sector ferretero del distrito de Pícomayo, Huancayo, 2023.
- Indicadores:
 - Patrimonio: puede ser tangible e intangible, contribuye al sentido de lugar y de identidad del lugar y, por lo tanto, moldea y es parte del mundo en el que vivimos (Azzopardi et al. 2023).

Indicadores	Ítem	Claridad	Coherencia	Relevancia	Observaciones/ Recomendaciones
Patrimonio	¿Considera Ud. que el patrimonio constituye todos los bienes de la empresa?	4	4	4	
	¿Considera Ud. que la valoración financiera de la empresa es parte del patrimonio?	4	4	4	

- Tercera dimensión: Endeudamiento
- Objetivos de la dimensión: Evaluar la percepción de endeudamiento de MYPES en el sector ferretero del distrito de Pilcomayo, Huancayo, 2023.
- Indicadores:
 - Calidad de deuda: Es el análisis de la situación económica y financiera de la empresa lo que distingue importantes indicadores de corto y largo plazo (BBVA, 2022).

Indicadores	Ítem	Claridad	Coherencia	Relevancia	Observaciones/ Recomendaciones
Calidad de deuda	¿Considera Ud. que las deudas ocasionan presión innecesaria sobre la empresa?	4	4	4	
	¿Considera Ud. que las deudas son de mejor calidad cuando son a corto plazo?	4	4	4	
Costos financieros	¿Con que frecuencia se elaboran sus costos financieros?	4	4	4	
	¿Considera Ud. que los costos financieros varían de acuerdo a las ventas?	4	4	4	
	¿Conoce Ud. cuáles son sus costos fijos en su empresa?	4	4	4	

- Cuarta dimensión: Ahorro
- Objetivos de la dimensión: Evaluar la percepción del ahorro de MYPES en el sector ferretero del distrito de Pilcomayo, Huancayo, 2023.
- Indicadores:
 - Utilidad de liquidez: puede dar lugar a una reducción de sus fuentes de financiación o de su deuda a corto plazo y de sus costos de financiación (Kontuš y Mihanović, 2019).
 - Fondo de reserva: es un componente financiero fundamental de las cooperativas y existe en un número importante de cooperativas en todo el mundo (Sofer, 2019).
 - Capital social: consiste en recursos reales o potenciales conectados a una red estable de relaciones más o menos institucionalizadas de comprensión y reconocimiento mutuos. (Villa, 2021).

Indicadores	Ítem	Claridad	Coherencia	Relevancia	Observaciones/ Recomendaciones
Utilidad de liquidez	¿Considera Ud. que la utilidad líquida es la ganancia que ha alcanzado la empresa?	4	4	4	
	¿Considera Ud. que las utilidades líquidas muestran las ventas netas de la empresa?	4	4	4	
Fondo de reserva	¿Considera Ud. que su empresa debería tener un fondo de reserva constituido por aportaciones mensuales del propietario?	4	4	4	
	¿Considera Ud. que el fondo de reserva está constituido por aportaciones mensuales del propietario?	4	4	4	
	¿Considera usted que un fondo de reserva sería fundamental en la empresa?	4	4	4	

Capital social	¿Considera Ud. que el patrimonio neto constituye el capital social de la empresa?	4	4	4	
	¿Considera Ud. que el capital social consta de las aportaciones realizadas por los socios?	4	4	4	



Firma del evaluador
DNI 17843413

Evaluación por juicio de expertos

Respetado juez: Usted ha sido seleccionado para evaluar el instrumento "Cuestionario de Toma de decisiones". La evaluación del instrumento es de gran relevancia para lograr que sea válido y que los resultados obtenidos a partir de éste sean utilizados eficientemente. Agradecemos su valiosa colaboración.

1. Datos generales del juez

Nombre del juez:	Luis Clemente Baquedano Cabrera
Grado profesional:	Maestría (x) Doctor ()
Área de formación académica:	Clinica () Social (x) Educativa () Organizacional (x)
Áreas de experiencia profesional:	Ciencias Económicas, Auditoría y Gestión Empresarial
Institución donde labora:	Universidad César Vallejo
Tiempo de experiencia profesional en el área:	2 a 4 años () Más de 5 años (x)

2. Propósito de la evaluación: Validar el contenido del instrumento por juicio de expertos.

3. Datos de la escala:

Nombre de la Prueba:	Cuestionario de Toma de decisiones
Autora:	Gomez Rivera, Richard Bruce
Procedencia:	Peruana
Administración:	Individual
Tiempo de aplicación:	10 minutos
Ámbito de aplicación:	Entidades Privadas
Significación:	El cuestionario evalúa dos dimensiones de Toma de decisiones (Decisiones de financiamiento, Decisiones de inversión)

4. Soporte teórico:

Escala/ÁREA	Subescala (dimensiones)	Definición
Toma de decisiones	Decisiones de financiamiento	Son aquellos en los que se cuestiona la financiación idónea para las inversiones, a partir de las cuales estas impactan en la estructura financiera de la organización Huacchillo et al. (2019).
	Decisiones de inversión	Sobre las relativas a la distribución de fondos de diversas oportunidades de inversión con la finalidad de lograr la mayor rentabilidad Huacchillo et al. (2019).

5. Presentación de instrucciones para el juez:

A continuación, a usted le presento el cuestionario "Toma de decisiones" elaborado por Gomez Rivera, Richard Bruce en el año 2023. De acuerdo con los siguientes indicadores califique cada uno de los ítems según corresponda.

Categoría	Calificación	Indicador
CLARIDAD El ítem se comprende fácilmente, es decir, su sintáctica y semántica son adecuadas.	1. No cumple con el criterio.	El ítem no es claro
	2. bajo nivel.	El ítem requiere bastantes modificaciones o una modificación muy grande en el uso de las palabras de acuerdo con su significado o por la ordenación de estas.
	3. nivel moderado.	Se requiere una modificación muy específica de algunos de los términos del ítem.
	4. Alto nivel	El ítem es claro, tiene semántica y sintaxis adecuada.
COHERENCIA El ítem tiene relación lógica con la dimensión o indicador que está midiendo.	1. totalmente en desacuerdo (no cumple con el criterio)	El ítem no tiene relación lógica con la dimensión
	2. Desacuerdo (bajo nivel de acuerdo)	El ítem tiene una relación tangencial /lejana con la dimensión.
	3. Acuerdo (moderado nivel)	El ítem tiene una relación moderada con la dimensión que se está midiendo.
	4. Totalmente de Acuerdo (alto nivel)	El ítem se encuentra está relacionado con la dimensión que está midiendo
RELEVANCIA El ítem es esencialmente importante, es decir debe ser incluido.	1. No cumple con el criterio	El ítem puede ser eliminado sin que se vea afectada la medición de la dimensión.
	2. Bajo nivel	El ítem tiene alguna relevancia, pero otro ítem puede estar incluyendo lo que mide éste.
	3. Moderado nivel	El ítem es relativamente importante
	4. Alto nivel	El ítem es muy relevante y debe ser incluido.

3. Moderado nivel
4. Alto nivel

Dimensiones del instrumento: Decisiones de financiamiento y Decisiones de inversión

- Primera dimensión: Decisiones de inversión.
- Objetivos de la dimensión: Evaluar la percepción de las decisiones de inversión de MYPES en el sector ferretero del distrito de Pícomayo, Huancayo, 2023.
- Indicadores: esta es la ganancia o pérdida total que obtiene durante un período de tiempo determinado. El rendimiento es la suma de las distribuciones de efectivo más los cambios en el valor de la inversión dividida por la inversión original (Reyes et al., 2022).
- Pago de utilidades: realizado de acuerdo con los estatutos de la empresa y no tiene en cuenta el impacto de la inflación; Sin embargo, en general se aplica el ingreso neto actual (Tomás et al., 2019).
- Capital social: se trata de recursos que posibilitan redes de relaciones moderadamente institucionalizadas y de reconocimiento mutuo. Estas relaciones sociales, que representan el capital social de un individuo, pueden utilizarse para obtener ventaja en la obtención de recursos sobre quienes no los tienen (Kamichi, 2021).
- Decrecimiento: esta es una decisión ingenua que está estancada en el pasado. Y de varias maneras. Por un lado, está atrapado por el imperativo de crecimiento del actual sistema social capitalista: dado que sería malo crecer y soportar las consecuencias socioecológicas de tal enriquecimiento, debemos encogernos (Jiliberto 2020).
- Liquidez: se mide como el número de volúmenes de negociación diarios cero ajustados por la facturación (Díaz, 2022).

Indicadores	Ítem	Claridad	Coherencia	Relevancia	Observaciones/ Recomendaciones
Rendimientos esperados	¿Considera Ud. que invertir más en mercadería e insumos, su empresa generará el rendimiento que espera?	4	4	4	
Pago de utilidades	¿Considera Ud. que con los resultados económicos de la inversión en su empresa se debería hacer un pago de utilidades?	4	4	4	
	¿Considera Ud. el pago de las utilidades como parte de la ganancia anual de la empresa?	4	4	4	
Capital social	¿Considera Ud. que la inversión realizada por la empresa tendría un retorno del capital social en un período menor a 5 años?	4	4	4	
Decrecimiento	¿Considera Ud. que la empresa ha tomado en cuenta la inflación y el tipo de cambio influyen directamente en el decrecimiento en las ventas en el último año?	4	4	4	
Liquidez	¿Considera Ud. que la liquidez de la empresa está garantizada con las ventas que se realizan?	4	4	4	

- Segunda dimensión: Decisiones de financiamiento
- Objetivos de la dimensión: Evaluar la percepción de las decisiones de financiamiento de MYPEIS en el sector ferretero del distrito de Pilcomayo, Huancayo, 2023.
- Indicadores:
 - **Financiamiento:** es el funcionamiento plano y eficiente de una empresa pública, privada, social o híbrida requiere la adquisición de recursos de corto, mediano o largo plazo de fuentes internas o externas (Bea et al., 2023)
 - **Endeudamiento:** es el resultado de los bajos ingresos, los altos ingresos y la renuencia a ahorrar. Además, es importante saber que un gran grupo de personas gastar más de lo que gana porque no puede cubrir sus gastos básicos con sus ingresos. Es posible que tengan que pedir prestado para cubrir sus gastos básicos (Rahman et al. 2020).
 - **Activos fijos:** son grupo de activos de la empresa que cumple todos los criterios siguientes: Tener más de una vida útil o edad económica año, Propiedad con el propósito de ser utilizado para ayudar a actividades compañía y Suele tener costes de adquisición relativamente elevados (Iroot et al. 2023).
 - **Solvencia:** se definen como aquellos indicadores que, en principio, nos permiten determinar la aportación de los propietarios a los acreedores de la organización (Hernández et al., 2022).

Indicadores	Item	Claridad	Coherencia	Relevancia	Observaciones/ Recomendaciones
Financiamiento	¿Considera Ud. un financiamiento de fuentes externas, es necesario para la inversión en la empresa?	4	4	4	
Endeudamiento	¿Considera Ud. que la empresa verifica las condiciones de un préstamo para no presentar endeudamiento progresivo?	4	4	4	
Activos fijos	¿Considera Ud. que la cobertura de activos fijos en este último año ha sido casi por fondos propios?	4	4	4	
Solvencia	¿Considera Ud. que su empresa tiene la solvencia suficiente para cubrir sus deudas?	4	4	4	
	¿Considera Ud. que el endeudamiento externo a garantizado la solvencia de la empresa?	4	4	4	



Firma del evaluador

DNI 17843413

Segundo Experto

Evaluación por juicio de expertos

Respetado juez: Usted ha sido seleccionado para evaluar el instrumento "Cuestionario de Gestión financiera". La evaluación del instrumento es de gran relevancia para lograr que sea válido y que los resultados obtenidos a partir de éste sean utilizados eficientemente. Agradecemos su valiosa colaboración.

1. Datos generales del juez

Nombre del juez:	Dr. Carlos Gil Jauregui
Grado profesional:	Maestría () Doctor (X)
Área de formación académica:	Clinica () Social (X) Educativa (X) Organizacional ()
Áreas de experiencia profesional:	Ciencias Económicas, Auditoría y Gestión Empresarial
Institución donde labora:	Universidad César Vallejo
Tiempo de experiencia profesional en el área:	2 a 4 años () Más de 5 años (X)

2. Propósito de la evaluación: Validar el contenido del instrumento por juicio de expertos.

3. Datos de la escala:

Nombre de la Prueba:	Cuestionario de Gestión Financiera
Autor:	Gomez Rivera, Richard Bruce
Procedencia:	Peruana
Administración:	Individual
Tiempo de aplicación:	10 minutos
Ámbito de aplicación:	Entidades Privadas
Significación:	El cuestionario evalúa cuatro dimensiones de gestión financiera (Situación contable y tributaria, Valoración financiera, Endeudamiento y Ahorro)

4. Soporte teórico:

Escala/ÁREA	Subescala (dimensiones)	Definición
Gestión financiera	Situación contable y tributaria	Situación contable y tributaria: la contabilidad dentro de una empresa es un proceso que permite a los empresarios conocer el estado financiero de su empresa, sin importar el tamaño de la misma. Mantener sus ingresos y gastos actualizados requiere una gestión cuidadosa. Tanto la disponibilidad de recursos de la empresa. Alonso y Chávez (2021).
	Valoración financiera	Las ratios financieras, son el factor más importante a la hora de evaluar inversiones y realizar análisis comparativos entre diferentes empresas. Alonso y Chávez (2021).
	Endeudamiento	Permite a las empresas financiar el crecimiento mediante la adquisición de tecnología, herramientas y equipos, y permite a los empresarios trabajar de manera más eficiente. También es posible reducir el impacto fiscal deduciendo los costos financieros de las ganancias anuales. Alonso y Chávez (2021).
	Ahorro	Representa una de las piedras angulares del crecimiento corporativo y el logro de las metas y objetivos organizacionales. Alonso y Chávez (2021).

5. Presentación de instrucciones para el juez:

A continuación, a usted le presento el cuestionario "Gestión Financiera" elaborado por Gómez Rivera, Richard Bruce en el año 2023. De acuerdo con los siguientes indicadores califique cada uno de los ítems según corresponda.

Categoría	Calificación	Indicador
CLARIDAD El ítem se comprende fácilmente, es decir, su sintáctica y semántica son adecuadas.	1. No cumple con el criterio.	El ítem no es claro
	2. bajo nivel.	El ítem requiere bastantes modificaciones o una modificación muy grande en el uso de las palabras de acuerdo con su significado o por la ordenación de estas.
	3. nivel moderado.	Se requiere una modificación muy específica de algunos de los términos del ítem.
	4. Alto nivel	El ítem es claro, tiene semántica y sintaxis adecuada.
COHERENCIA El ítem tiene relación lógica con la dimensión o indicador que está midiendo.	1. totalmente en desacuerdo (no cumple con el criterio)	El ítem no tiene relación lógica con la dimensión
	2. Desacuerdo (bajo nivel de acuerdo)	El ítem tiene una relación tangencial /lejana con la dimensión.
	3. Acuerdo (moderado nivel)	El ítem tiene una relación moderada con la dimensión que se está midiendo.
	4. Totalmente de Acuerdo (alto nivel)	El ítem se encuentra está relacionado con la dimensión que está midiendo
RELEVANCIA El ítem es esencialmente importante, es decir debe ser incluido.	1. No cumple con el criterio	El ítem puede ser eliminado sin que se vea afectada la medición de la dimensión.
	2. Bajo nivel	El ítem tiene alguna relevancia, pero otro ítem puede estar incluyendo lo que mide éste.
	3. Moderado nivel	El ítem es relativamente importante
	4. Alto nivel	El ítem es muy relevante y debe ser incluido.

Leer con detenimiento los ítems y calificar en una escala de 1 a 4 su valoración, así como solicitamos brinde sus observaciones que considere pertinente

1. No cumple con el criterio
2. Bajo Nivel
3. Moderado nivel
4. Alto nivel

Dimensiones del Instrumento: Situación contable y tributaria, Valoración financiera, Endeudamiento y Ahorro.

- Primera dimensión: Situación contable y tributaria
- Objetivos de la dimensión: Evaluar la percepción de la situación contable y tributaria de MYPES en el sector ferretero del distrito de Pilcomayo, Huancayo, 2023.

- Indicadores:
 - situación patrimonial: muestra los activos de una empresa, sus pasivos requeridos y el capital de la empresa o el capital registrado a partir de una fecha específica (Pérez, 2020).
 - Rentas Internas: aquellas provenientes de rentas de personas físicas, sucesiones indivisibles y de sociedades nacionales o extranjeras (Pérez, 2020).

Indicadores	Ítem	Claridad	Coherencia	Relevancia	Observaciones/ Recomendaciones
Situación patrimonial	¿Considera Ud. que los sistemas contables permiten conocer la situación patrimonial de la empresa?	4	4	4	
	¿Revisa usted con frecuencia la situación patrimonial de su empresa?	4	4	4	
Rentas Internas	¿Considera Ud. que es necesario llevar un control minucioso y detallado sobre las rentas internas?	4	4	4	

- Segunda dimensión: Valoración financiera
- Objetivos de la dimensión: Evaluar la percepción de valoración financiera de MYPES en el sector ferretero del distrito de Pilcomayo, Huancayo, 2023.

- Indicadores:
 - Patrimonio: puede ser tangible e intangible, contribuye al sentido de lugar y de identidad del lugar y, por lo tanto, moldea y es parte del mundo en el que vivimos (Azzopardi et al. 2023).

Indicadores	Ítem	Claridad	Coherencia	Relevancia	Observaciones/ Recomendaciones
Patrimonio	¿Considera Ud. que el patrimonio constituye todos los bienes de la empresa?	4	4	4	
	¿Considera Ud. que la valoración financiera de la empresa es parte del patrimonio?	4	4	4	

- Tercera dimensión: Endeudamiento
- Objetivos de la dimensión: Evaluar la percepción de endeudamiento de MYPES en el sector ferretero del distrito de Pilcomayo, Huancayo, 2023.
- Indicadores:
 - Calidad de deuda: Es el análisis de la situación económica y financiera de la empresa lo que distingue importantes indicadores de corto y largo plazo (BBVA, 2022).

Indicadores	Ítem	Claridad	Coherencia	Relevancia	Observaciones/ Recomendaciones
Calidad de deuda	¿Considera Ud. que las deudas ocasionan presión innecesaria sobre la empresa?	4	4	4	
	¿Considera Ud. que las deudas son de mejor calidad cuando son a corto plazo?	4	4	4	
Costos financieros	¿Con que frecuencia se elaboran sus costos financieros?	4	4	4	
	¿Considera Ud. que los costos financieros varían de acuerdo a las ventas?	4	4	4	
	¿Conoce Ud. cuáles son sus costos fijos en su empresa?	4	4	4	

- Cuarta dimensión: Ahorro
- Objetivos de la dimensión: Evaluar la percepción del ahorro de MYPES en el sector ferretero del distrito de Pilcomayo, Huancayo, 2023.
- Indicadores:
 - Utilidad de liquidez: puede dar lugar a una reducción de sus fuentes de financiación o de su deuda a corto plazo y de sus costos de financiación (Kontuš y Mihanović, 2019).
 - Fondo de reserva: es un componente financiero fundamental de las cooperativas y existe en un número importante de cooperativas en todo el mundo (Sofer, 2019).
 - Capital social: consiste en recursos reales o potenciales conectados a una red estable de relaciones más o menos institucionalizadas de comprensión y reconocimiento mutuos. (Villa, 2021).

Indicadores	Ítem	Claridad	Coherencia	Relevancia	Observaciones/ Recomendaciones
Utilidad de liquidez	¿Considera Ud. que la utilidad líquida es la ganancia que ha alcanzado la empresa?	4	4	4	
	¿Considera Ud. que las utilidades líquidas muestran las ventas netas de la empresa?	4	4	4	
Fondo de reserva	¿Considera Ud. que su empresa debería tener un fondo de reserva constituido por aportaciones mensuales del propietario?	4	4	4	
	¿Considera Ud. que el fondo de reserva está constituido por aportaciones mensuales del propietario?	4	4	4	
	¿Considera usted que un fondo de reserva sería fundamental en la empresa?	4	4	4	

Capital social	¿Considera Ud. que el patrimonio neto constituye el capital social de la empresa?	4	4	4	
	¿Considera Ud. que el capital social consta de las aportaciones realizadas por los socios?	4	4	4	



Carlos Gil Jouregui
DNI: 27681877

Evaluación por juicio de expertos

Respetado juez: Usted ha sido seleccionado para evaluar el instrumento "Cuestionario de Toma de decisiones".

La evaluación del instrumento es de gran relevancia para lograr que sea válido y que los resultados obtenidos a partir de éste sean utilizados eficientemente. Agradecemos su valiosa colaboración.

1. Datos generales del juez

Nombre del juez:	Dr. Carlos Gil Jaaregui
Grado profesional:	Maestría () Doctor (X)
Área de formación académica:	Clinica () Social (x) Educativa () Organizacional (x)
Áreas de experiencia profesional:	Ciencias Económicas, Auditoría y Gestión Empresarial
Institución donde labora:	Universidad César Vallejo
Tiempo de experiencia profesional en el área:	2 a 4 años () Más de 5 años (x)

2. Propósito de la evaluación: Validar el contenido del instrumento por juicio de expertos.

3. Datos de la escala:

Nombre de la Prueba:	Cuestionario de Toma de decisiones
Autor:	Gomez Rivera, Richard Bruce
Procedencia:	Peruana
Administración:	Individual
Tiempo de aplicación:	10 minutos
Ámbito de aplicación:	Entidades Privadas
Significación:	El cuestionario evalúa dos dimensiones de Toma de decisiones (Decisiones de financiamiento, Decisiones de inversión)

4. Soporte técnico:

Escala/ÁREA	Subescala (dimensiones)	Definición
Toma de decisiones	Decisiones de financiamiento	Son aquellos en los que se cuestiona la financiación idónea para las inversiones, a partir de las cuales estas impactan en la estructura financiera de la organización Huacchillo et al. (2019).
	Decisiones de inversión	Sobre las relativas a la distribución de fondos de diversas oportunidades de inversión con la finalidad de lograr la mayor rentabilidad Huacchillo et al. (2019).

5. Presentación de instrucciones para el juez:

A continuación, a usted le presento el cuestionario "Toma de decisiones" elaborado por Gomez Rivera, Richard Bruce en el año 2023. De acuerdo con los siguientes indicadores califique cada uno de los ítems según corresponda.

Categoría	Calificación	Indicador
CLARIDAD El ítem se comprende fácilmente, es decir, su sintáctica y semántica son adecuadas.	1. No cumple con el criterio.	El ítem no es claro
	2. bajo nivel.	El ítem requiere bastantes modificaciones o una modificación muy grande en el uso de las palabras de acuerdo con su significado o por la ordenación de estas.
	3. nivel moderado.	Se requiere una modificación muy específica de algunos de los términos del ítem.
	4. Alto nivel	El ítem es claro, tiene semántica y sintaxis adecuada.
COHERENCIA El ítem tiene relación lógica con la dimensión o indicador que está midiendo.	1. totalmente en desacuerdo (no cumple con el criterio)	El ítem no tiene relación lógica con la dimensión
	2. Desacuerdo (bajo nivel de acuerdo)	El ítem tiene una relación tangencial /lejana con la dimensión.
	3. Acuerdo (moderado nivel)	El ítem tiene una relación moderada con la dimensión que se está midiendo.
	4. Totalmente de Acuerdo (alto nivel)	El ítem se encuentra está relacionado con la dimensión que está midiendo
RELEVANCIA El ítem es esencialmente importante, es decir debe ser incluido.	1. No cumple con el criterio	El ítem puede ser eliminado sin que se vea afectada la medición de la dimensión.
	2. Bajo nivel	El ítem tiene alguna relevancia, pero otro ítem puede estar incluyendo lo que mide éste.
	3. Moderado nivel	El ítem es relativamente importante
	4. Alto nivel	El ítem es muy relevante y debe ser incluido.

Leer con detenimiento los ítems y calificar en una escala de 1 a 4 su valoración, así como solicitamos brinde sus observaciones que considere pertinentes

1 No cumple con el criterio
2. Bajo Nivel

3. Moderado nivel
4. Alto nivel

Dimensiones del instrumento: Decisiones de financiamiento y Decisiones de inversión

• Primera dimensión: Decisiones de inversión.

• **Objetivos de la dimensión:** Evaluar la percepción de las decisiones de inversión de MYPES en el sector ferretero del distrito de Pilcomayo, Huancayo, 2023.

• **Indicadores:** esta es la ganancia o pérdida total que obtiene durante un período de tiempo determinado. El rendimiento es la suma de las distribuciones de efectivo más los cambios en el valor de la inversión dividida por la inversión original (Raya et al., 2022).

• **Pago de utilidades:** realizado de acuerdo con los estatutos de la empresa y no tiene en cuenta el impacto de la inflación; Sin embargo, en general se aplica el ingreso neto actual (Tomás et al., 2019).

• **Capital social:** se trata de recursos que posibilitan redes de relaciones moderadamente institucionalizadas y de reconocimiento mutuo. Estas relaciones sociales, que representan el capital social de un individuo, pueden utilizarse para obtener ventaja en la obtención de recursos sobre quienes no los tienen (Kamlich, 2021).

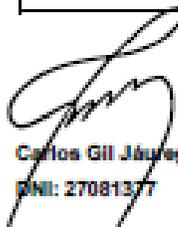
• **Decrecimiento:** esta es una decisión ingenua que está estancada en el pasado. Y de varias maneras. Por un lado, está atrapado por el imperativo de crecimiento del actual sistema social capitalista: dado que sería malo crecer y soportar las consecuencias socioecológicas de tal enriquecimiento, debemos enoogemos (Jilberto, 2020).

• **Liquidez:** se mide como el número de volúmenes de negociación diarios cero ajustados por la facturación (Díaz, 2022).

Indicadores	Ítem	Claridad	Coherencia	Relevancia	Observaciones/ Recomendaciones
Rendimientos esperados	¿Considera Ud. que invertir más en mercadería e insumos, su empresa generara el rendimiento que espera?	4	4	4	
Pago de utilidades	¿Considera Ud. que con los resultados económicos de la inversión en su empresa se debería hacer un pago de utilidades?	4	4	4	
	¿Considera Ud. el pago de las utilidades como parte de la ganancia anual de la empresa?	4	4	4	
Capital social	¿Considera Ud. que la inversión realizada por la empresa tendría un retorno del capital social en un período menor a 5 años?	4	4	4	
Decrecimiento	¿Considera Ud. que la empresa ha tomado en cuenta la inflación y el tipo de cambio influyen directamente en el decrecimiento en las ventas en el último año?	4	4	4	
Liquidez	¿Considera Ud. que la liquidez de la empresa está garantizada con las ventas que se realizan?	4	4	4	

- Segunda dimensión: Decisiones de financiamiento
- Objetivos de la dimensión: Evaluar la percepción de las decisiones de financiamiento de MYPES en el sector ferretero del distrito de Píocomayo, Huancayo, 2023.
- Indicadores:
 - Financiamiento: es el funcionamiento pleno y eficiente de una empresa pública, privada, social o híbrida requiere la adquisición de recursos de corto, mediano o largo plazo de fuentes internas o externas (Bea et al., 2023)
 - Endeudamiento: es el resultado de los bajos ingresos, los altos ingresos y la renuencia a ahorrar. Además, es importante saber que un gran grupo de personas gastar más de lo que gana porque no puede cubrir sus gastos básicos con sus ingresos. Es posible que tengan que pedir prestado para cubrir sus gastos básicos (Rahman et al. 2020).
 - Activos fijos: son grupo de activos de la empresa que cumple todos los criterios siguientes: Tener más de una vida útil o edad económica año, Propiedad con el propósito de ser utilizado para ayudar a actividades compañía y Suele tener costes de adquisición relativamente elevados (Iroot et al. 2023).
 - Solvencia: se definen como aquellos indicadores que, en principio, nos permiten determinar la aportación de los propietarios a los acreedores de la organización (Hernández et al., 2022).

Indicadores	Item	Claridad	Coherencia	Relevancia	Observaciones/ Recomendaciones
Financiamiento	¿Considera Ud. un financiamiento de fuentes externas, es necesario para la inversión en la empresa?	4	4	4	
Endeudamiento	¿Considera Ud. que la empresa verifica las condiciones de un préstamo para no presentar endeudamiento progresivo?	4	4	4	
Activos fijos	¿Considera Ud. que la cobertura de activos fijos en este último año ha sido casi por fondos propios?	4	4	4	
Solvencia	¿Considera Ud. que su empresa tiene la solvencia suficiente para cubrir sus deudas?	4	4	4	
	¿Considera Ud. que el endeudamiento externo a garantizado la solvencia de la empresa?	4	4	4	


 Carlos Gil Jáuregui
 DNI: 27081377

Tercer Experto

Leer con detenimiento los ítems y calificar en una escala de 1 a 4 su valoración, así como solicitamos brinde sus observaciones que considere pertinente

1. No cumple con el criterio
2. Bajo Nivel
3. Moderado nivel
4. Alto nivel

Dimensiones del Instrumento: Situación contable y tributaria, Valoración financiera, Endeudamiento y Ahorro.

• Primera dimensión: Situación contable y tributaria

• Objetivos de la dimensión: Evaluar la percepción de la situación contable y tributaria de MYPES en el sector ferretero del distrito de Pilcomayo, Huancayo, 2023.

• Indicadores:

- situación patrimonial: muestra los activos de una empresa, sus pasivos requeridos y el capital de la empresa o el capital registrado a partir de una fecha específica (Pérez, 2020).
- Rentas internas: aquellas provenientes de rentas de personas físicas, sucesiones indivisibles y de sociedades nacionales o extranjeras (Pérez, 2020).

Indicadores	Ítem	Claridad	Coherencia	Relevancia	Observaciones/ Recomendaciones
Situación patrimonial	¿Considera Ud. que los sistemas contables permiten conocer la situación patrimonial de la empresa?	4	4	4	
	¿Revisa usted con frecuencia la situación patrimonial de su empresa?	4	4	4	
Rentas Internas	¿Considera Ud. que es necesario llevar un control minucioso y detallado sobre las rentas internas?	4	4	4	

• Segunda dimensión: Valoración financiera

• Objetivos de la dimensión: Evaluar la percepción de valoración financiera de MYPES en el sector ferretero del distrito de Pilcomayo, Huancayo, 2023.

• Indicadores:

Patrimonio: puede ser tangible e intangible, contribuye al sentido de lugar y de identidad del lugar y, por lo tanto, moldea y es parte del mundo en el que vivimos (Azzopardi et al. 2023).

Indicadores	Ítem	Claridad	Coherencia	Relevancia	Observaciones/ Recomendaciones
Patrimonio	¿Considera Ud. que el patrimonio constituye todos los bienes de la empresa?	4	4	4	
	¿Considera Ud. que la valoración financiera de la empresa es parte del patrimonio?	4	4	4	

- Tercera dimensión: Endeudamiento
- Objetivos de la dimensión: Evaluar la percepción de endeudamiento de MYPES en el sector ferretero del distrito de Pícomayo, Huancayo, 2023.
- Indicadores:
 - Calidad de deuda: Es el análisis de la situación económica y financiera de la empresa lo que distingue importantes indicadores de corto y largo plazo (BBVA, 2022).

Indicadores	Ítem	Claridad	Coherencia	Relevancia	Observaciones/ Recomendaciones
Calidad de deuda	¿Considera Ud. que las deudas ocasionan presión innecesaria sobre la empresa?	4	4	4	
	¿Considera Ud. que las deudas son de mejor calidad cuando son a corto plazo?	4	4	4	
Costos financieros	¿Con que frecuencia se elaboran sus costos financieros?	4	4	4	
	¿Considera Ud. que los costos financieros varían de acuerdo a las ventas?	4	4	4	
	¿Conoce Ud. cuáles son sus costos fijos en su empresa?	4	4	4	

- Cuarta dimensión: Ahorro
- Objetivos de la dimensión: Evaluar la percepción del ahorro de MYPES en el sector ferretero del distrito de Pícomayo, Huancayo, 2023.
- Indicadores:
 - Utilidad de liquidad: puede dar lugar a una reducción de sus fuentes de financiación o de su deuda a corto plazo y de sus costos de financiación (Kontuš y Mišanović, 2019).
 - Fondo de reserva: es un componente financiero fundamental de las cooperativas y existe en un número importante de cooperativas en todo el mundo (Sofar, 2019).
 - Capital social: consiste en recursos reales o potenciales conectados a una red estable de relaciones más o menos institucionalizadas de comprensión y reconocimiento mutuo. (VBA, 2021).

Indicadores	Ítem	Claridad	Coherencia	Relevancia	Observaciones/ Recomendaciones
Utilidad de liquidad	¿Considera Ud. que la utilidad liquidad es la ganancia que ha alcanzado la empresa?	4	4	4	
	¿Considera Ud. que las utilidades líquidas muestran las ventas netas de la empresa?	4	4	4	
Fondo de reserva	¿Considera Ud. que su empresa debería tener un fondo de reserva constituido por aportaciones mensuales del propietario?	4	4	4	
	¿Considera Ud. que el fondo de reserva está constituido por aportaciones mensuales del propietario?	4	4	4	
	¿Considera usted que un fondo de reserva sería fundamental en la empresa?	4	4	4	
	¿Considera Ud. que el patrimonio neto constituye el	4	4	4	

Capital social	capital social de la empresa?				
	¿Considera Ud. que el capital social consta de las aportaciones realizadas por los socios?	4	4	4	

Firma del evaluador
DNI

10476698



4. Alto nivel

Dimensiones del instrumento: Decisiones de financiamiento y Decisiones de inversión

- Primera dimensión: Decisiones de inversión.
 - **Objetivos de la dimensión:** Evaluar la percepción de las decisiones de inversión de MYPES en el sector ferretero del distrito de Pilcomayo, Huancayo, 2023.
 - **Indicadores:** esta es la ganancia o pérdida total que obtiene durante un periodo de tiempo determinado. El rendimiento es la suma de las distribuciones de efectivo más los cambios en el valor de la inversión dividida por la inversión original (Reyes et al., 2022).
 - **Pago de utilidades:** realizado de acuerdo con los estatutos de la empresa y no tiene en cuenta el impacto de la inflación; Sin embargo, en general se aplica al ingreso neto actual (Tomás et al., 2018).
 - **Capital social:** se trata de recursos que posibilitan redes de relaciones moderadamente institucionalizadas y de reconocimiento mutuo. Estas relaciones sociales, que representan el capital social de un individuo, pueden utilizarse para obtener ventajas en la obtención de recursos sobre quienes no los tienen (Kamichi, 2021).
 - **Decrecimiento:** esta es una decisión ingenua que está basada en el pasado. Y de varias maneras. Por un lado, está atrapado por el imperativo de crecimiento del actual sistema social capitalista: dado que sería malo crecer y soportar las consecuencias socioecológicas de tal enriquecimiento, debemos encogernos (Hilber, 2020).
 - **Liquidez:** se mide como el número de volúmenes de negociación diarios cero ajustados por la facturación (Díaz, 2022).

Indicadores	Ítem	Claridad	Coherencia	Relevancia	Observaciones/ Recomendaciones
Rendimientos esperados	¿Considera Ud. que invertir más en mercadería e insumos, su empresa generara el rendimiento que espera?	4	4	4	
Pago de utilidades	¿Considera Ud. que con los resultados económicos de la inversión en su empresa se debería hacer un pago de utilidades?	4	4	4	
	¿Considera Ud. el pago de las utilidades como parte de la ganancia anual de la empresa?	4	4	4	
Capital social	¿Considera Ud. que la inversión realizada por la empresa tendría un retorno del capital social en un periodo menor a 5 años?	4	4	4	
Decrecimiento	¿Considera Ud. que la empresa ha tomado en cuenta la inflación y el tipo de cambio influyen directamente en el decrecimiento en las ventas en el último año?	4	4	4	
Liquidez	¿Considera Ud. que la liquidez de la empresa está garantizada con las ventas que se realizan?	4	4	4	

- Segunda dimensión: Decisiones de financiamiento

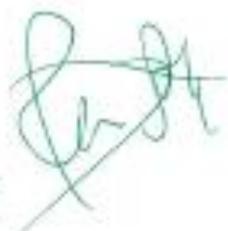
- **Objetivos de la dimensión:** Evaluar la percepción de las decisiones de financiamiento de MYPES en el sector ferretero del distrito de Pícomayo, Huancayo, 2023.
- **Indicadores:**
 - **Financiamiento:** es el funcionamiento pleno y eficiente de una empresa pública, privada, social o híbrida requiere la adquisición de recursos de corto, mediano o largo plazo de fuentes internas o externas (Boa et al., 2023)
 - **Endeudamiento:** es el resultado de los bajos ingresos, los altos ingresos y la renuencia a ahorrar. Además, es importante saber que un gran grupo de personas gastar más de lo que gana porque no puede cubrir sus gastos básicos con sus ingresos. Es posible que tengan que pedir prestado para cubrir sus gastos básicos (Rahman et al. 2020).
 - **Activos fijos:** son grupo de activos de la empresa que cumple todos los criterios siguientes: Tener más de una vida útil o edad económica año, Propiedad con el propósito de ser utilizado para ayudar a actividades compañía y Suele tener costes de adquisición relativamente elevados (Iroot et al. 2023).
 - **Solvencia:** se definen como aquellos indicadores que, en principio, nos permiten determinar la aportación de los propietarios a los acreedores de la organización (Hernández et al., 2022).

Indicadores	Item	Claridad	Coherencia	Relevancia	Observaciones/ Recomendaciones
Financiamiento	¿Considera Ud. un financiamiento de fuentes externas, es necesario para la inversión en la empresa?	4	4	4	
Endeudamiento	¿Considera Ud. que la empresa verifica las condiciones de un préstamo para no presentar endeudamiento progresivo?	4	4	4	
Activos fijos	¿Considera Ud. que la cobertura de activos fijos en este último año ha sido casi por fondos propios?	4	4	4	
Solvencia	¿Considera Ud. que su empresa tiene la solvencia suficiente para cubrir sus deudas?	4	4	4	
	¿Considera Ud. que el endeudamiento externo es garantizado la solvencia de la empresa?	4	4	4	

Firma del evaluador

DNI

60736677



ANEXO 5. Prueba piloto

Tabla 13

Análisis de fiabilidad de los instrumentos

Estadísticas de fiabilidad	
Alfa de Cronbach	N de elementos
Piloto ,877	27
Total ,915	27

Como se observa en la tabla 13, los instrumentos presentan un nivel de confiabilidad muy buena (0.877).

Tabla 14

Análisis de fiabilidad de variable Gestión financiera

Estadísticas de fiabilidad	
Alfa de Cronbach	N de elementos
Piloto ,858	16
Total ,902	16

Como se visualiza en la tabla 14, el instrumento de gestión financiera presenta un nivel de confiabilidad muy buena (0.858).

Tabla 15*Análisis de fiabilidad de la variable Toma de decisiones*

Estadísticas de fiabilidad	
Alfa de Cronbach	N de elementos
Piloto ,799	11
Total ,861	11

Como se visualiza en la tabla 15, el instrumento de toma de decisiones presenta un nivel de confiabilidad buena (0.799).

Tabla 16*Pruebas de normalidad*

	Kolmogorov-Smirnov ^a			Shapiro-Wilk		
	Estadístico	gl	Sig.	Estadístico	gl	Sig.
SUM_GESTIONFINANCIE	.160	13	.200*	.889	13	.096
SUM_TOMADECISIONES	.185	13	.200*	.878	13	.067

Como se visualiza en la tabla 16, los resultados de Shapiro Wilk, entonces determinamos que nuestros datos son normales. Por lo tanto, usamos la estadística paramétrica de spearman.

ANEXO 6. Consentimiento informado

CONSENTIMIENTO INFORMADO PARA PARTICIPANTES DE LA INVESTIGACIÓN

La presente investigación titulada “La gestión financiera y toma de decisiones de MYPES en el sector ferretero del distrito de Pilcomayo, Huancayo, 2023”, es desarrollada por Richard Bruce Gomez Rivera, investigador del programa académico de maestría en Finanzas de la Universidad César Vallejo, cuyo objetivo de estudio fue determinar como la gestión financiera se relaciona con la toma de decisiones de MYPES en el sector ferretero del distrito de Pilcomayo, Huancayo, 2023.

En caso de acceder a participar en este estudio, se le pedirá responder 2 cuestionarios de 16 y 11 preguntas. cada cuestionario tomará 20 minutos aproximadamente cada una. La participación en este estudio es voluntaria. La información que se recolecta será confidencial. Además, no se usará para ningún otro propósito fuera de los de esta investigación, tiene la posibilidad de conocer los resultados obtenidos para ser utilizado en la mejora de algún proceso.

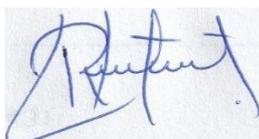
Si tiene alguna duda sobre este proyecto, puede hacer preguntas correspondientes en forma directa o al correo electrónico rgomezri84@ucvvirtual.edu.pe. Desde ya se agradece su participación.

DECLARACIÓN DE CONSENTIMIENTO

Acepto participar voluntariamente en esta investigación, ya he sido informado sobre el objetivo del estudio. Reconozco que la información que yo provea en el curso de esta investigación es estrictamente confidencial y no será usada para ningún otro propósito fuera de los de este estudio sin mi consentimiento. He sido informado de que puedo hacer preguntas sobre el proyecto en cualquier momento.

Fecha: Lima, 20 de noviembre del 2023

Nombres y apellidos y Firma de participante:



Firma de investigador

ANEXO 7. Constancia CID

**CENTRO DE IDIOMAS**
UNIVERSIDAD CÉSAR VALLEJO

CID-CDI-2023-01-UN-9264

CONSTANCIA

El Centro de Idiomas de la Universidad César Vallejo hace constar que **GOMEZ RIVERA, RICHARD BRUCE**, con código N.º **7002836896**, ha realizado estudios de **INGLES POSGRADO EXTRACURRICULAR**, equivalente a un total de **200 horas**; obteniendo los siguientes resultados:

CURSO	PROMEDIO FINAL	MES	AÑO	PROGRAMA
INGLES I	17 (diecisiete)	Mayo	2023	(Matricula Regular)
INGLES II	19 (diecinueve)	Junio	2023	(Matricula Regular)
INGLES III	20 (veinte)	Julio	2023	(Matricula Regular)

*La nota mínima aprobatoria es 14/20.

Se expide la presente constancia a solicitud de la parte interesada para los fines que estime conveniente.

Los Olivos, 24 de julio de 2023.



Firmado digitalmente por: ERICA MERCEDES DE PAZ BERROSPI DNI:04021001 RUC:20144113032
Motivo: Reparación de la firma
Fecha y Hora: 24/07/2023 09:28:45

Dra. Erica Mercedes De Paz Berrospi
Jefe Nacional del Centro de Idiomas

ANEXO 8. CRI – Vitae

PERFIL

RICHARD BRUCE GOMEZ RIVERA



Calificación, Clasificación y Registro de Investigadores

[Solicitar Incorporación](#)



Conducta Responsable
en Investigación

Fecha: 28/11/2023