



UNIVERSIDAD CÉSAR VALLEJO

FACULTAD DE CIENCIAS EMPRESARIALES

**ESCUELA PROFESIONAL DE NEGOCIOS
INTERNACIONALES**

**LAS MICROFINANZAS Y EL NIVEL PRODUCTIVO DE
LAS MYPES EXPORTADORAS DE LIMA EN EL
PERIODO 2011 – 2012**

TESIS PARA OBTENER EL TÍTULO PROFESIONAL DE:

LICENCIADO EN NEGOCIOS INTERNACIONALES

AUTOR:

JULIO MARTIN LEÓN HORNA

ASESOR:

DR. CARLOS CHOQUEHUANCA SALDARRIAGA

LINEA DE INVESTIGACION:

**CREATIVIDAD E INNOVACIÓN EN LA FORMULACIÓN Y
DESARROLLO DE LA EMPRESA DEL SECTOR DE COMERCIO
EXTERIOR**

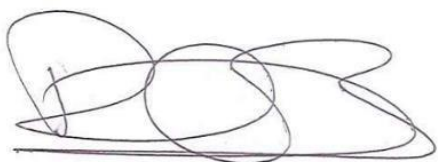
LIMA – PERÚ

2013

El Jurado encargado de evaluar la tesis presentada por don (a) JULIO MARTIN LEÓN HORNA, cuyo título es: LAS MICROFINANZAS Y EL NIVEL PRODUCTIVO DE LAS MYPES EXPORTADORAS DE LIMA EN EL PERIODO 2011 – 2012.

Reunido en la fecha, escuchó la sustentación y la resolución de preguntas por el estudiante, otorgándole el calificativo de: 13 (número) Trece (letras).

Lima, 06 de Diciembre de 2013



.....
RICARDO COSIO BORDA
PRESIDENTE



.....
PERCY MALDONADO CUEVA
SECRETARIO



.....
JOSE ORDERIQUE TORRES
VOCAL

Elaboró	Dirección de Investigación	Revisó	Responsable del SGC	Aprobó	Vicerrectorado de investigación
---------	----------------------------	--------	---------------------	--------	---------------------------------

DEDICATORIA

El presente trabajo de investigación está dedicado a mis padres y hermanos por el apoyo incondicional y económico que me han brindado para poder culminar uno de mis objetivos trazados que es mi carrera profesional, también a Dios por la salud integral que me ha brindado.

AGRADECIMIENTO

Agradezco especialmente a mis hermanos que me apoyaron desde un principio y creyeron en mí siempre y saber guiarme en la vida a ser perseverante, asumir retos y objetivos trazados; también por sus consejos brindados en todo momento.

DECLARACIÓN DE AUTENTICIDAD

Yo Julio Martín León Horna con DNI N° 70480834, a efecto de cumplir con las disposiciones vigentes consideradas en el Reglamento de Grados y Títulos de la Universidad César Vallejos, Facultad de Ciencias Empresariales, Escuela de Negocios Internacionales, declaro bajo juramento que toda la documentación que acompaño es veraz y auténtica.

Así mismo, declaro bajo juramento que todos los datos e información que se presenta en la presente tesis son auténticos y veraces.

En tal sentido asumo la responsabilidad que corresponda ante cualquier falsedad, ocultamiento u omisión tanto de los documentos como de información aportada por lo cual me cometo a lo dispuesto en las normas académicas de la Universidad César Vallejo.

Lima, 06 de diciembre del 2013



JULIO MARTÍN LEÓN HORNA

PRESENTACIÓN

La presente investigación tiene como objetivo determinar la relación que existe entre las micro finanzas y el nivel productivo de las Mypes exportadoras de Lima en el periodo 2011-2012.

La idea es presentar toda la información real y exacta posible para que el entendimiento de esta investigación sea exitoso, para tal efecto se llevaron a cabo una encuesta a 30 Mypes que realizan actividades en la ciudad de Lima, entre ellas hay formales e informales.

Esta investigación se presenta en cuatro capítulos en los cuales se encuentran plasmados todos los datos e información obtenida para la validación o el rechazo de la hipótesis general, estos capítulos son los siguientes:

En el capítulo 1 se plasman todos los componentes básicos de la investigación, como los objetivos, antecedentes y la justificación de la misma. Además se colocan la data más relevante relacionada al problema de investigación en el marco teórico y conceptual.

En el capítulo 2 se manifiestan todos los componentes metodológicos correspondientes a la investigación, como el diseño, la muestra, etc. En el tercer capítulo se plasman los resultados obtenidos de los encuestados dentro del proceso de investigación

En el capítulo 4 se expondrán los puntos críticos de los resultados, la cual me permitirá obtener mediante un razonamiento lógico la validación o rechazo de mi hipótesis. Luego de ello, se realizara la respectiva discusión y las conclusiones que resulten de todo el trabajo de investigación; por último, se formularan las recomendaciones del caso, dirigidas a todos aquellos que estén interesados y/o involucrados con el tema en mención. Adicionalmente a estos capítulos tenemos otros puntos también como lo son las referencias bibliográficas y los anexos, puntos indispensables para la comprensión correcta de la data investigada.

RESUMEN

El objetivo principal de esta investigación es determinar la relación de las micro finanzas con Mypes exportadoras que existen en Lima durante el periodo 2011-2012.

Durante el curso de la investigación se verificará si las Mypes son formales y cumplen con todos los requisitos que exige el Estado peruano para llevar a cabo sus actividades. Si los empleados están en la planilla del personal o prestan servicios y sus pagos se dan por recibos de honorarios para evadir impuestos y no cumplir con las leyes de estado peruano.

Tener también en cuenta la participación de las instituciones financieras. Los bancos, cooperativas de ahorro y crédito, cajas rurales, etc., que son tan importantes para Mypes en el desarrollo de las actividades de producción y también para animarles el capital necesario para que puedan aspirar más. La falta de pagos y el endeudamiento por parte de las Mypes son los problemas financieros que impliquen la facultad de desarrollar y hacer crecer a la misma. Las deudas de las empresas importadoras y las Mypes prestan sus servicios, las causas no pueden aspirar a más y desarrollar sus actividades normales. El Estado peruano es un paso importante en el desarrollo de las Mypes, con las leyes y reglamentos generales de diseño exclusivo para el desarrollo y crecimiento de estos participantes.

La tecnología se aplica de la mejor manera en Mypes.

ABSTRACT

The main objective of this research is to determine the relationship of microfinance exporting MSEs that exist in Lima during the period 2011-2012. During the course of the investigation shall verify that the MSEs are formal and comply with all requirements under the Peruvian State to carry out its activities. If employees are on the payroll of staff or providing services and payments they give receipts to evade taxes and fees not comply with the laws of the Peruvian state.

Also take into account the participation of financial institutions. Banks, credit unions, rural banks, etc., which are so important for Mypes in developing production activities and also to encourage the necessary capital so they can suck more. The lack of payments and borrowing by Mypes are financial problems involving the power to develop and grow it. Debts of importing firms and Mypesserve; the causes cannot aspire to more and develop their normal activities.

The Peruvian government is an important development of Mypes, with general laws and regulations exclusively designed for the development and growth of these participants step.

The technology is applied in the best way in Mypes.

INDICE

	Pág.
Dedicatoria	02
Agradecimiento	03
PRESENTACIÓN	04
ÍNDICE	00
RESUMEN	07
ABSTRACT	08
1. INTRODUCCIÓN	09
1.1 PROBLEMA DE INVESTIGACIÓN	09
1.1.1 Realidad Problemática	09
1.1.2 Formulación del problema	13
1.1.3 Justificación	12
1.1.4 Antecedentes	14
1.1.5 Objetivos	17
1.1.5.1. General	17
1.1.5.2. Específicos	17
1.2 MARCO REFERENCIAL	17
1.2.1 Marco Teórico	17
1.2.2 Marco Conceptual	21
2. MARCO METODOLÓGICO	27
2.1 Hipótesis	27
2.2 Variables	27
2.2.1 Definición conceptual	27
2.2.2 Definición operacional	28
2.3 Metodología	28
2.3.1 Tipos de estudio	28
2.3.2 Diseño	28
2.4 Población y muestra	29
2.5 Método de investigación	29
2.6 Técnicas e instrumentos de recolección de datos	29

2.7	Métodos de análisis de datos	30
3.	RESULTADOS	30
4.	DISCUSIÓN	42
5.	CONCLUSIONES	45
6.	SUGERENCIAS	46
7.	REFERENCIAS BIBLIOGRÁFICAS	47
8.	ANEXOS	49

1. INTRODUCCIÓN

1.1 PROBLEMA DE INVESTIGACIÓN

1.1.1 Realidad Problemática

El 45% del Producto Bruto interno (PBI) del Perú está representado por Las Micro y pequeñas empresas, indicó el gerente de Desarrollo de la Corporación Financiera de Desarrollo (Cofide), Abarcando una cantidad significativa en la economía Peruana. SUNAT – Superintendencia Nacional de la Administración Tributaria piensa recaudar más de S/.90 Millones por significación de intereses generados de las Micro finanzas para cancelar parte del impuesto de la renta anual. Estos son las haciendas (intereses) que generan los créditos vencidos y complican la cobranza; comunicó (ASOMIF PERU) - La Asociación de Instituciones de Micro finanzas. ASOMIF PERU a través de su presidente el Dr. Fernando Valencia Dongo informa que “El problema no es reciente, desde hace varios años se viene discutiendo el tema ante la Sunat, la SBS y el Ministerio de Economía y Finanzas, donde se dio origen a la Segunda Disposición Complementaria y Final del Decreto Legislativo N° 979, la cual exonera a los intereses en suspenso desde el 1 de enero del 2008, dejando abierta la posibilidad que Sunat siga acotando por ejercicios anteriores al señalado, como está pasando actualmente”. Lo que resalta es que hay demasiados créditos que no son cobrados y el dueño o socio se declara en quiebra; ante esto los intereses ayudarán a que ese pago de impuestos recién lo realice cuando van a la SUNAT a declarar, y generalmente es a fin de año. En un oficio (134-2007), generado por la SUNAT marcó que la Segunda Disposición Complementaria y Final del Decreto Legislativo N° 979 no tenía la representación de precisión, por eso se viene acordando los intereses en suspenso de periodos anteriores al periodo del año 2008, a excepción de analizar que la posibilidad de recaudo de muchos de los créditos resulta casi nula, narró Valencia Dongo.

La Sala Civil de la Corte Suprema de Justicia en el periodo 2007 la instauró, que en un caso de intereses en suspenso, no debían perturbar el Impuesto a la Renta mostrando que el rescate de los la cobranza judicial o créditos vencidos era muy mínima, reveló. “Nadie se resiste a la labor de fiscalización que está ejecutando la Sunat, pero es preciso que se realice entre el marco normativo, se está cometiendo una exuberancia. Accidentalmente las tomas de decisiones pueden peligrar los desempeños del mercado Micro Financiero”, agregó

“Deben indicar que cuando se forje un ingreso se registre en beneficio único económico y vuelva al crédito conveniente de la utilidad a cota de intereses”, remarcó.

La informalidad de las Mypes radica en 2 factores, siendo el primero que las empresas no declaran contablemente sus Estados Financieros Reales con el fin de pagar menos tributos. El 71.7% de las Mypes no llevan el registro de sus ventas. Lo cual imposibilita acceder a un Crédito Micro financiero, para su Capital de Trabajo o Capital Social; que le acceda ser finalista en el mercado.

El 61% los locales que utilizan las mypes cuenta con electricidad; el 25.2% tiene agua potable; el 13% desagüe; el 5.3% cuenta con teléfono fijo y solamente el 3.6% con internet.

El segundo factor radica en que las Mypes no declaran el total de número de trabajadores al Ministerio del trabajo y a la Sunat, con el fin de que lo accionistas se beneficien con una mayor utilidad; dejando de pagar beneficios sociales y laborales a sus empleados, tales como CTS, Gratificación, Utilidades y Vacaciones. El 88% de Mypes no están registradas como personas jurídica o natural en el Registro Único del Contribuyente (RUC).

Las Mypes peruanas exportaron un total de 429.8 millones de dólares que fue destinado para el CAN - Países de la Comunidad Andina, generando un desarrollo del 13.7% en las mensualidades de enero a setiembre del actual año; imitando al periodo del año 2011, según datos de la Gerencia de Pymeadex.

Estos crecimientos que se han venido generando se debe al buen escenario económico en América latina (Venezuela 410.5 millones de dólares, Chile 173.3 millones, Mercosur 148.6 millones y América central 146.1 millones); comparando a Estados Unidos y la Unión Europea que no es tan próspera su economía.

Pero debemos tener en cuenta que hay una alta tasa de mortalidad, donde detectamos que la gran cantidad de empresas que dejaron de exportar son mypes (98.5%); según ADEX.

Molero explicó que se debe ampliar los presupuestos encaminados a ese sector por parte del Ministerio de Comercio Exterior y Turismo y Promperú, y orientar las energías para posicionar los productos de las Mypes exportadoras en los clientes fronterizos y sudamericanos. Se resaltó en los meses de Enero y Setiembre las mypes que crecerán representan un (9%) y se convertirán en medianas empresas, mientras que un 42% dejará de vender al extranjero; y el 49% mantendrá sus mismos niveles de exportaciones.

Ollanta Humala en su primera alocución ante el congreso indicó que alrededor de 2600 mypes dejarían de exportar al terminar el año.

(MEF – FENACREP)

1.1.2 Formulación del Problema

A. Problema General

¿Qué relación existe entre las Micro finanzas y el nivel productivo de las Mypes Exportadoras en Lima en el Periodo 2011 – 2012?

B. Problemas Específicos

1. ¿Qué relación existe entre el Nivel de Riesgo y el nivel productivo de las Mypes Exportadoras en Lima durante los años 2011-2011?
2. ¿Qué relación existe entre la Capacidad de Sobreendeudamiento y el nivel productivo de las Mypes Exportadoras en Lima durante el periodo 2011 – 2012?

3. ¿Qué relación existe entre la Demanda del Mercado y el nivel productivo de las Mypes exportadoras en Lima durante los periodos 2011-2012?

1.1.3 Justificación

Mediante este proceso de investigación se podrá determinar cuál es la relación resaltante entre las Micro finanzas y el nivel productivo de las Mypes exportadoras de Lima. Sabemos que las Mypes son el 77.7% de la PEA - Población Económicamente Activa un promedio de 12.7 millones de personas. Por tanto las Micro finanzas se encarga de regular los movimientos económicos de las Mypes mediante las entidades controladoras SUNAT.

En marzo del 2013, en el SISTEMA DE MICROFINANZAS, Perú obtuvo entradas de S/.2.133 millones por captaciones en CTS. Las cajas municipales (69%) conquistaron 1.470 millones de soles. Cajas rurales ganaron 353 millones de soles siendo un 17%, Las financieras obtuvieron 87 millones de soles que es un 4%; Mi Banco 138 millones de soles (6%); y la Caja Metropolitana 86 millones de soles (4%).

El 90% de los métodos de formalización de Mypes se ejecuta por internet, esto implica que se puede tener un buen avance para la menos documentación y acortar tiempo en la inscripción de las Mypes.

Las Mypes generan abundante puestos de trabajos, pero tienen como su principal factor negativo es la informalidad tanto de los dueños como de los trabajadores; ya que prefieren pagarles por recibos de honorarios para evitar brindarles los beneficios de ley y así poder evadir impuestos.

Esta investigación también nos beneficiará para conocer que el MEF - Ministerio de Economía y Finanzas formó el PROMPYME Programa Especial de Apoyo Financiero Apoyo Financiero a la Microempresa y Pequeña Empresa del Banco de la Nación, en el que se formará con S/. 200 millones de recurso del Banco. Se facultó al Banco de la Nación suscribir acuerdos de uso simultáneo de su infraestructura y agencias con MYPES.

La APEMIPE - Asociación de Pequeños y Medianos Industriales del Perú, tiene la expectativa que se capitalice a más de 100 mil microempresas y pequeñas empresas en el país.

COFIDE – Corporación Financiera de Desarrollo, el Banco de la Nación y el Banco Agrario en conjunto con el estado buscan promover que las MYPES tengan camino con los servicios financieros y capitales para poder optimizar sus procesos y desarrollarse en operaciones mucho más eficientes.

También participan a través de las operaciones y servicios financieros las Cajas rurales, municipales y Edpymes, logrando que las MYPES obtengan créditos y así puedan desarrollar sus actividades de producción y exportación.

1.1.4 Antecedentes

El Perú es uno de los países líderes en micro finanzas en la región de América Latina, ha avanzado numerosas estrategias tecnológicas, crediticias, para la atracción de micro depósitos, y el abastecimiento de servicios colaterales de manera directa o la interposición de terceros (Remesas, transferencias, capacitaciones, etc.). Las MYPES están siendo los pilares del desarrollo social de un país, porque enfrentan la desobediencia empresarial y escasez. También, Perú cuenta con el clima económico propicio para el desarrollo del sector, se reflejan las blanduras en tasas de interés, ajuste de capital. A la par, el Perú entrega facilidades de fundar y manejar organismos micro financieros expertos. Existen organizaciones con programas de financiamiento para el empresario pequeño donde no son regulados por el estado y han creado a EDPYME – Entidades de Desarrollo de Pequeñas y Microempresas o Cajas Rurales de Ahorro y Crédito – CRACs. El Perú está creciendo por un conjunto de buenas acciones como tener una estabilidad económica, fundamentos económicos, buen mercado interno, reservas nacionales, además del buen aumento del PIB; esto es la base para que enfrentemos un mal momento de otros países. La SBS – Superintendencia de Bancos y Seguros; promulga el manejo de una documentación no tan abrumadora para

que el microempresario pueda obtener capacidad de crédito en las distintas entidades financieras y desarrollen sus actividades de comercialización sin ningún problema. Las organizaciones se identifican por tener un personal más profesional y capital sostenible para el desarrollo de actividades económicas en niveles altos para el mercado nacional e internacional. Se favorece de forma indeleble innovación del sector, aumentando ideas de negocios con socios estratégicos, ingreso al mercado de capital. La tecnología realiza una participación importante en el rubro con el uso de internet, celulares de última generación, mezclando el marketing en las entidades.

El nivel de pobreza ha disminuido generosamente por la actual realidad económica, inicialmente estaba por los pocos accesos a créditos para inversión y generar rentabilidad. Sí o sí es un gran desarrollo que se viene dando en el Perú por las Microempresas. Nuestro país, el Perú ante los buenos comportamientos de las Mypes han logrado que los países nos visiten y seamos un atractivo para la inversión y al buen desarrollo de la comercialización del empresario; instituciones de micro finanzas y grupos como (ASOMIF, COPEME, FEPCMAC y FENACREP, principalmente), ayudan a elaborar programas de técnicas de trabajo y cambios de experiencias basándose en asesorías y conferencias.

Las Pymes han crecido por los grandes cambios estructurales y evoluciones económicas en los sectores de agropecuarios que son casi el 50% del total, sector comercial y manufactura en un menor equilibrio.

Las entidades financieras como Cajas rurales, Municipales, Cooperativas de Ahorro y Crédito, realizan financiamientos para las MYPES y puedan ayudar para el desarrollo de ellas mismas, también participan las ONGs, EDPYMES, que buscan regularizar los recursos internos y externos. Hay entidades que durante la crisis internacional, no se vio afectada a gran escala sus índices de crecimiento y expansión; manteniendo buenos márgenes de morosidad.

El estado es uno de los artífices del buen desarrollo de las Pymes en el Perú, sumando la cooperación internacional y sector privado; porque crean caminos flexibles para las empresas del interior del país que no cuentan con la tecnología e infraestructura apropiada para el desarrollo de las actividades comerciales.

1.1.5 Objetivos

1.1.5.1 General

Establecer la relación existente entre las Micro finanzas y el nivel productivo de las Mypes Exportadoras en Lima en el Periodo 2011-2012.

1.1.5.2 Específicos

1. Identificar la concordancia existente entre el nivel de riesgo y el nivel productivo de las Mypes exportadoras en Lima durante los años 2011-2012.
2. Identificar la relación existe entre la Capacidad de Sobreendeudamiento y el nivel productivo de las Mypes Exportadoras en Lima durante el periodo 2011 – 2012.
3. Identificar la relación existe entre la Demanda del Mercado y el nivel productivo de las Mypes exportadoras en Lima durante los periodos 2011-2012.

1.2 MARCO REFERENCIAL

1.2.1 Marco Teórico

A. TEORÍA DEL PECKING ORDER:

CPC Luis Gerardo Gómez Jacinto (Segunda Quincena de Octubre 2008 - Actualidad Empresarial N° 169) El Trade Off; Sostiene que la organizaciones buscan incrementar sus deudas para que le brinden beneficios tributarios a través de la SUNAT que son destinados para el pago de intereses y permite un aumento positivo para obtener una gran fortuna y renta.

La refutación a esta teoría es la Pecking Order, manifestando que los dueños eligen costear sus propias inversiones para adquirir una deuda y al final terminan obteniendo un nuevo capital por parte de la misma renta.

En la estructura de capital las disposiciones de financiamiento se desarrollan en una variedad de decisiones, como financiar con fondos ajenos o propios pero siempre buscando aumentar el valor de la empresa en el mercado.

Los resultados de un estudio segmentado, ha logrado respuesta de que la financiación de activos e inversiones de una empresa se desarrollan de manera normal siempre y cuando no descuiden que los gastos sean mayores a las ganancias.

En esta hipótesis de la Jerarquización de la estructura del capital, identificamos que es una de los más conocidos cuando se debe exponer las decisiones de negocio del crecimiento corporativo, se presentan las ocasiones de inversión y activos obtenidos entre las compañías y los mercados capitales.

Esto implica que tanto jefes y administradores de las organizaciones obtienen una información más concreta a comparación de los inversionistas extranjeros (externos).

Las organizaciones asumen el riesgo de los costos de la información asimétrica, realizando deudas de alto riesgo; autofinanciándose o hasta poniendo de garantía sus propias acciones.

Podemos resumir que la teoría de la Jerarquía Financiera busca primero una financiación interna (capital), luego estima las oportunidades de inversión; tomando riesgo de que sus ingresos sean quizás menores a los gastos.

Si no logran obtener el suficiente capital para invertir en la oportunidad de negocio, buscan una financiación externa poniendo en riesgo hasta sus propias acciones.

B. TEORÍA DE LA ESTRUCTURA FINANCIERA ÓPTIMA

En esta teoría se busca lograr que las decisiones financieras no afecten el los recursos propios, sino buscar la manera que se logre

disminuir el riesgo de las propias acciones.

Entendamos que las oportunidades de inversión se acompañan y a la vez se condicionan por cómo obtener un capital sin poner en riesgo de quiebra a la empresa.

A diferencia de los ideales de Modigliani y Miller, que indican que la empresa prevalece de acuerdo al valor del mercado y no por sus títulos emitidos; implicando que una deuda o recursos propios se consideren como sustitutos.

C. TEORIA DE MODIGLIANI Y MILLER

En esta teoría damos prioridad a que la empresa optimice su valor en el mercado minimizando su costo capital.

Si se observa que la estructura tomada no es la adecuada, ponemos en riesgo a que no se invierta y así la empresa no logre su crecimiento proyectado.

En el análisis vamos a tomar en cuenta dos etapas: Una donde establezcamos la independencia del valor de la firma respecto al financiamiento de la misma, y en una segunda hay una analogía directa entre el valor de la empresa y su nivel de endeudamiento. Tomaremos participaciones de los costos variables, fijos, depreciaciones, variables de ingresos, costos de capital y deuda; y los intereses financieros.

Las variables se relacionan para permitir una definición de la renta financiera de la organización. Presentamos las 3 proposiciones de la tesis de M&M:

- ✓ **Proposición I de M&M.** Identificamos que los recursos financieros no son tomados en cuenta ya que intensifican que la propia empresa genere de sus propios activos, es decir que el precio capital es muy autónomo de su orden financiero, teniendo como resultado que no va a perjudicar a los asociados. (Brealey y Myers, 1993).
- ✓ **Proposición II de M&M.** Se basa de acuerdo a las labores tomadas para obtener una rentabilidad van acorde a las

- ✓ operaciones frecuentes de una empresa insolvente y crecerá el grado de sobreendeudamiento. Los accionistas no esperan
- ✓ obtener ganancias a base de una empresa ya con deuda generalizada. (Brealey y Myers, 1993).
- ✓ **Proposición III de M&M.** Se basan en que el capital a invertir en el mercado debe ser muy independiente a la responsabilidad de deuda que pueda tener la empresa. Si va a invertir debe separar los recursos capitales de sus obligaciones de pagos y así obtener un margen de desarrollo superior. (Fernández, 2003).

D. PILOTO DEL TRADE-OFF O PROPORCIÓN ESTÁTICA:

Michael P. (1998) Hay pocas razones donde se explican el por qué las empresas prefieren financiarse con sus propios fondos y no usan su capacidad para endeudarse; aprovechando que hay tasas fiscales que benefician por deudas de ellas mismas, mientras que hay empresas sobre endeudadas utilizando hasta acciones propias que en algún momento hacen que lleguen a la quiebra.

No encontramos aún el modelo adecuado donde implique determinar el endeudamiento óptimo de una empresa y así tener mejora en la rentabilidad financiera desde una estructura.

E. CALIDAD

Mike Schultz, John Doerr. (2009) Es el nivel de deleite del consumidor obtenido a través de un esfuerzo arduo de labor por parte del empresario. Podemos medir los niveles de calidad por acciones de los clientes o consumidores hacia el producto o servicio.

Suele suceder que una marca esté posicionada en una red de marketing (TV – Radio – Periódico) pero esto no implica ni afirma que el producto sea de preferencia “A” del cliente.

Los clientes en algún momento demuestran que no se necesita quizás demasiado esfuerzo e inversión de publicidad, ante un producto de calidad.

F. PRODUCCION

Saúl Kaplan (2012) Se conceptúa en la creación y proceso de recursos y productos. El capital humano a través de la producción genera sus propios ingresos que lograrán obtener patrimonio alguno. Los operarios generan una buena producción cuando se ven remunerados e identificados con la entidad, sumándose al conocimiento y estudio aplicado por ellos mismos.

1.2.2 Marco Conceptual

A. MYPE: Ministerio de Producción – Repyme (2010), enfoca los siguientes puntos sobre las Mypes.

El régimen vigente, Ley N° 28015, (TUO de la Ley MYPE) - Ley de la Promoción de la Competitividad Formalización y Desarrollo de la Micro y Pequeña Empresa y del Acceso al Empleo Decente, precisa MYPE – Micro y medianas empresas como aquellos mecanismos económicos que ejecutan acciones de producción, estirpe u ofrecen servicios bajo cualquier de las formas de estructura empresarial.

Características:

- De 1 a 10 trabajadores.
- Venta anual (Máximo 150 UIT).
- Según el padrón del RUC, se ha identificado un total de 1119254 MYPE, sociedades que formalizan con los requisitos de RUC vigente, Desarrolla actividad que forja renta de tercera categoría, declara comercializaciones pequeñas a 1700 UIT al año, tipo de contribuyente con finalidad lucrativa y actividad económica declarada con finalidad lucrativa.
- El 95.6% son empresas micro y el 4.4% identifican a las empresas pequeñas de las Mypes. El 75.2% tienen ventas menores a 13 UIT y el 0.5% son comercializaciones ascendentes a 850 y mínimo o igual a 1700 UIT. De las Mypes
- El 98.7% de microempresas generan trabajos a empleados y el 1.3% de las pequeñas empresas.
- El 73.2% se sitúan en Lima y callao; y el 26.8% distribuidos en la sierra y selva peruana. Por distribución geográfica.

- El 84.1% desarrollan actividades en el comercio y multiservicios, un 13% maneja el sector secundario como manufactura y construcción; y el 2.9% intervienen en el sector primario (Minería, agropecuario y pesca). Por actividad económica.
- Contribuyen en un 7% de los empleos según MINSA y un 62% de las MYPES es fuerza laboral del país.

B. TECNOLOGÍA: Las Mypes desarrollan su propia tecnología adquirida por proveedores que están en un nivel superlativo para competir con el mercado, tanto interno como externo. En este mundo globalizado si no estás al nivel tecnológico requerido por socios estratégicos externos, se hará complicado el desarrollo de la actividad económica elegida, por tal motivo usan computadoras, emisión televisiva, vínculo a internet de banda ancha, teléfono fijo y celular.

Productividad MYPES: Orientado a conseguir resultados vinculados al aumento de la productividad de la cantidad de MYPES - micro y pequeñas empresas en el Perú. Percibe un grupo de intervenciones articuladas entre el Ministerio de la Producción, Gobiernos Regionales y Gobiernos Locales, situadas a mejorar la baja productividad de las MYPES. La actividad de este esquema estratégico está con el compromiso del Ministerio de la Producción. Resultado Final: Incrementar la productividad de las MYPES en el Perú.

Resultados intermedios

- Los trabajadores de las Mypes son calificados.
- Las Mypes cuentan con capital para inversión y destinan prácticas modernas de gestión empresarial.
- Mypes tienen bases tecnológicas y científicas modernas.

Resultados inmediatos

- Los colaboradores aumentan sus destrezas técnico productivas en los trabajos que realizan.

- Las Mypes amplían su acceso al capital y despliegan una cultura empresarial asociativa.
- Las Mypes crecen a base del conocimiento de prácticas modernas para gestión empresarial y cuentan con acceso a transferencia de tecnología.
- Las Mypes aplican estrategias en base de tecnología de información y comunicación; padrinan tecnologías innovadoras para optimizar procesos y productos.

Productos

- Trabajador Mype capacitado en temas técnico-productivos acorde con las tareas que realiza.
- Mype financiada por institución financiera de intermediación.
- Mype que ha accedido a mecanismos asociativos.
- Conductor Mype apto en prácticas modernas de gestión empresarial y notificada sobre prácticas modernas de gestión empresarial.
- Guía Mype con asistencia técnica para acceder a transferencia tecnológica y fondos concursales; en gestión de calidad y normas técnicas.

C. EXPORTACIONES: Son el objetivo claro de toda empresa, así se identifique como grande, mediana o pequeña empresa. Podemos considerar que las exportaciones en las MYPES están subdesarrolladas por el tema logístico, infraestructura y capital que pueda manejar la entidad. Manejamos los tratados comerciales con países del mundo, para así poder generar la mayor rentabilidad a la empresa ante el bajo impuesto aplicado en estos tratados, obteniendo que las MYPES crezcan relativamente y así generen mayor empleo.

✓ Clases de Exportaciones:

- Exportaciones Tradicionales.- Se manejan productos básicos en el desarrollo del país (Petróleo – Oro – Minerales, etc)
- Exportaciones no Tradicionales.- Son productos de menor necesidad.

- Exportaciones Restringidas.- Son condicionadas por seguridad (Drogas).
- Exportaciones no Restringidas.- Se adecuan a los procedimientos aduanero.

Las Mypes obtienen ventajas en distintos márgenes como incremento de productividad, mercados nuevos, incremento de ganancias (Rentabilidad), aumenta el ciclo de vida de un producto en base a la innovación, crean nuevas propuestas comerciales donde beneficien la actividad del mercado. Crecimiento de la empresas financieramente y corporativamente, Diversificación del riesgo ante grandes ingresos y posibilidades de crear nuevos empleos al personal. Obtener márgenes elevados de ganancias y generar que el producto tenga mayor valor comercial; aumentando la rentabilidad de la empresa.

2. MARCO METODOLOGICO

2.1 Hipótesis

2.1.1 Hipótesis General

Consta relación reveladora entre las Micro finanzas con el nivel productivo de las Mypes exportadoras en Lima en el periodo 2011-2012.

2.1.2 Hipótesis Específico

1. Consta una relación positiva entre el Nivel de Riesgo y el nivel productivo de las Mypes Exportadoras en Lima durante el periodo 2011-2012.
2. Existe una relación positiva entre la capacidad de Sobreendeudamiento y el nivel productivo de las Mypes Exportadoras en Lima durante el periodo 2011 – 2012.
3. Existe una relación positiva entre la Demanda del Mercado y el Nivel productivo de las Mypes exportadoras en Lima durante los años 2011 - 2012.

2.2 Variables

2.2.1 Definición conceptual

Nivel de riesgo: Se describe a la apreciación de las amenazas, daños y consecuencias que puedan tener las Mypes en su formalización y desarrollo de actividades.

Capacidad de Sobreendeudamiento: Es la imposibilidad de pagar las obligaciones financieras cumplidamente. Se origina cuando este escenario se da de manera crónico; es decir en diversas fases consecutivas y frente a la voluntad de los prestatarios.

Demanda de Mercado: Es el deseo del consumidor y su voluntad para pagar el precio de un bien o servicio específico. En el mercado es la suma de todas las demandas individuales.

2.2.2 Definición Operacional

Nivel de riesgo: Se fabricó una averiguación a los encargados y trabajadores del área de finanzas de las Financieras en la ciudad de Lima.

Capacidad de Sobreendeudamiento: Viendo los resultados obtenidos por la encuesta evaluaremos la capacidad de pago que tienen las Mypes y que tanto es el sobreendeudamiento de éstas con las financieras y el estado.

Demanda de Mercado: Mediremos la magnitud que tienen las Mypes en la economía peruana, que tanto es la participación de estas en la economía.

2.3 Metodología

2.3.1 Tipo de estudio

Presentamos esta tesis en un alcance Correlacional.

2.3.2 Diseño

Es no experimental.

2.4 Población y muestra

El universo poblacional estuvo conformado por 10 empresarios de Mypes a nivel nacional registradas en la SUNAT; los cuales se podrán localizar conglomerados mercados de Covida, Caquetá y Gamarra en la ciudad de Lima.

2.5 Métodos de investigación

El método a utilizar ese Hipotético Deductivo.

2.6 Métodos y herramientas de recolección de datos

Encuesta.- Realizamos de forma individual a los empresarios de Mypes exportadoras de Lima, mediante una encuesta.

Procedimiento de Recolección de datos:

- Informantes.- Personas encuestadas para obtener resultados de empresarios de Mypes Exportadoras en Lima.
- Formato de Encuesta.- Preguntas abiertas, dicotómicas y politómicas.

Además de ello, se utiliza una gran variedad de medios, tanto escritos como electrónicos con información relevante que permitirán la ampliación del conocimiento del presente estudio, tales como:

- Fuentes Documentales.- Libros obtenidos de distintas bibliotecas e informes temáticos de comercio exterior y la competitividad; tales como los realizados por REMYPE, INEI.
- Fuentes Electrónicas.- Utilizamos entidades confiables como son: PROMPERU, SICEX, MINISTERIO DE PRODUCCION, SUNAT, INEI Y TRADE MAP.

2.7 Técnicas de análisis de datos

Los datos obtenidos se usaron el método estadístico.

3. RESULTADOS

CUADRO 3.1: FINANCIERAS BRINDAN PRESTAMOS A MYPES CON AVAL

PRESTAMOS CON AVAL A MYPES

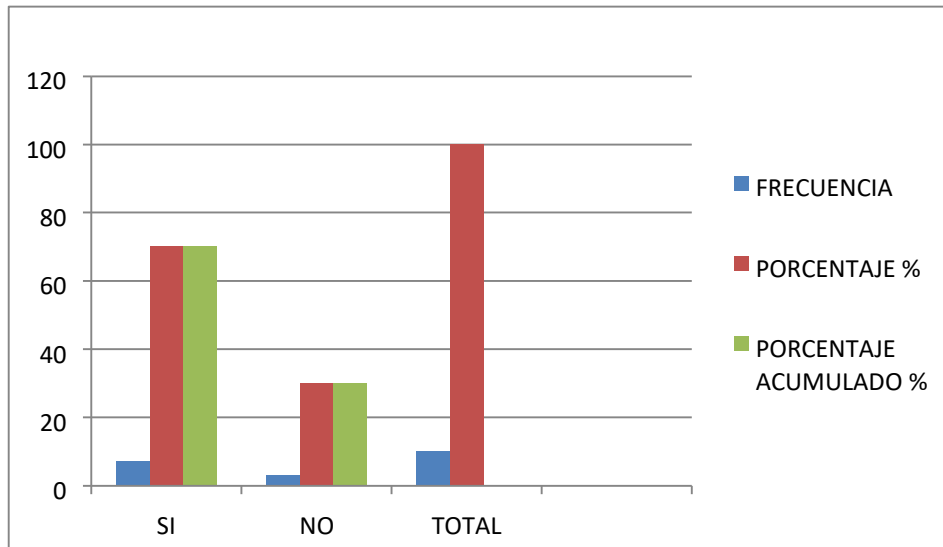
	FRECUENCIA	PORCENTAJE %	PORCENTAJE ACUMULADO %
SI	7	70	70
NO	3	30	30
TOTAL	10	100	

Fuente: Encuesta

En el punto 3.1 se observa que el general de encuestados, dieron 70%; indica que brinda préstamos a las Mypes con un aval,

queriendo asegurar la devolución del dinero prestado y también para evitar algún retraso o falta de pago. En la figura 3.1 se ilustra todo

PRESTAMOS CON AVAL A MYPES



Fuente: Encuesta

CUADRO 3.2: LOS TIPOS DE AVAL PARA UN PRESTAMO A MYPES

TIPOS DE AVAL

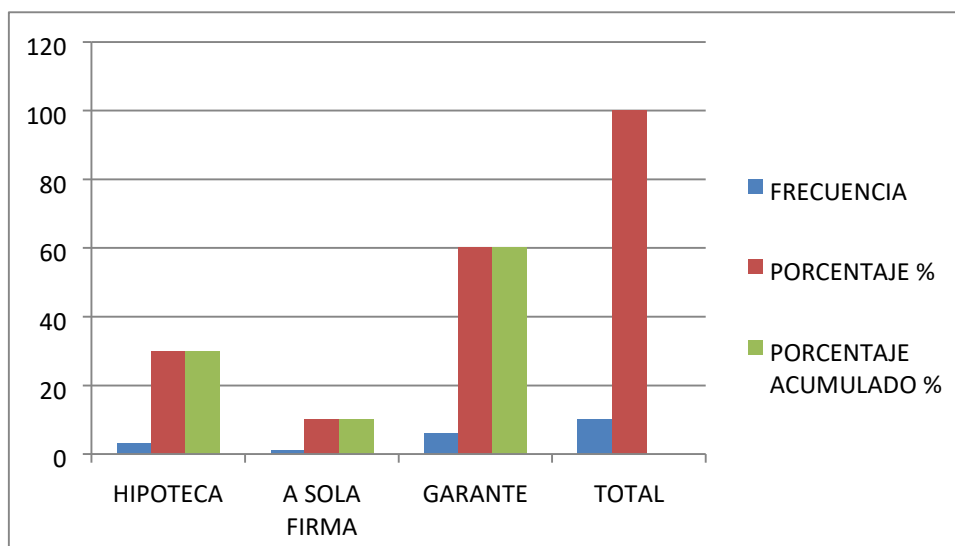
	FRECUENCIA	PORCENTAJE %	PORCENTAJE ACUMULADO %
HIPOTECA	3	30.0	30
A SOLA FIRMA	1	10.0	10
GARANTE	6	60.0	60
TOTAL	10	100.0	

Fuente: Encuesta

En la tabla 3.2 nos indica cuales son los tipos de avales que solicitan las financieras para brindar préstamos a Mypes, el 60% nos indica que prefieren realizar los préstamos pero con un garante, y un 10% brindan a una sola firma; es donde corren el mayor riesgo,

pero explican que lo hacen a Mypes que cumplen con los pagos correspondientes puntualmente. En la figura 3.2 se ilustra todo

TIPOS DE AVAL PARA PRÉSTAMOS A MYPES



Fuente: Encuesta

CUADRO 3.3: MYPES CON SOBREENDEUDAMIENTO

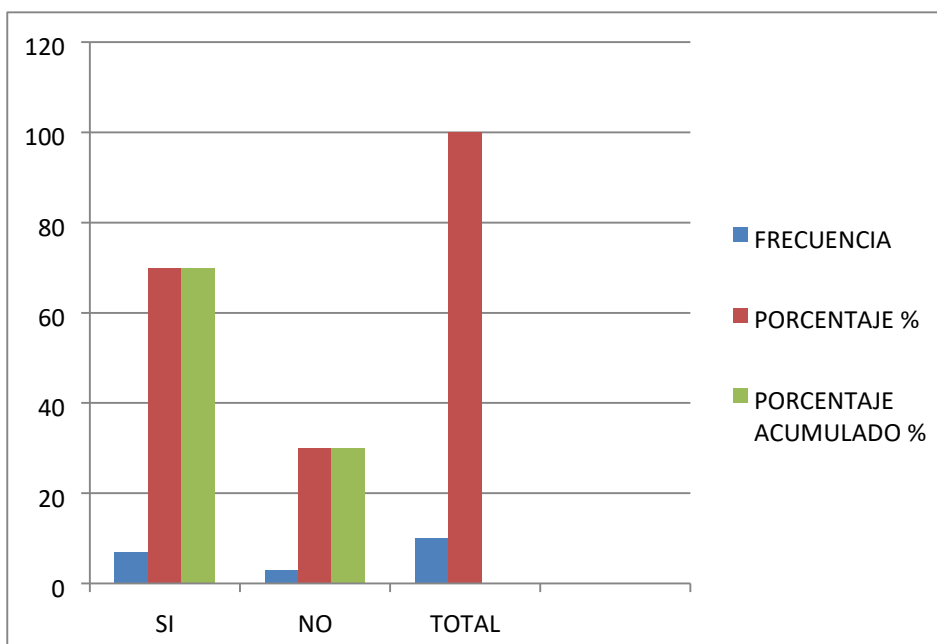
MYPES CON SOBREENDEUDAMIENTO

	FRECUENCIA	PORCENTAJE %	PORCENTAJE ACUMULADO %
SI	8	80	80
NO	2	20	20
TOTAL	10	100	

Fuente: Encuesta

En el cuadro 3.2 vemos que hay un 80% del total de encuestados, Mypes con sobreendeudamiento, dejando así en evidencia la inconciencia por parte de la entidades financieras que siguen brindando préstamos a éstas y también por parte de los empresarios por no cumplir con los pagos. En la figura 3.3 se ilustra todo

MYPES CON SOBREENDEUDAMIENTO



Fuente: Encuesta

CUADRO 3.4: FINANCIERAS SIGUEN BRINDANDO PRESTAMOS A MYPES CON SOBREENDEUDAMIENTO

PRESTAMOS A MYPES CON SOBREENDEUDAMIENTO

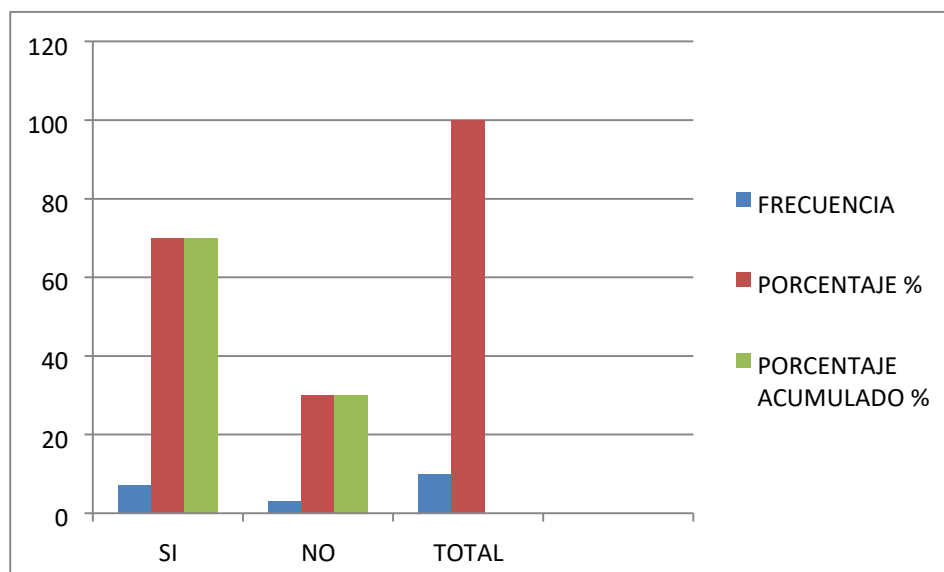
	FRECUENCIA	PORCENTAJE %	PORCENTAJE ACUMULADO %
SI	3	30	30
NO	7	70	70
TOTAL	10	100	

Fuente: Encuesta

En el cuadro 3.4 observamos que las financieras quieren tomar un poco de conciencia y han disminuido las posibilidades de seguir brindando préstamos con sobre deuda. Para esto las financieras han preferido no prestar a Mypes que no puedan pagar dichas deudas. Es un 70% que niegan seguir prestando Mypes sin antes pagar lo que deben.

En la figura 3.4 se ilustra todo

PRESTAMOS A MYPES CON SOBREENDEUDAMIENTO



Fuente: Encuesta

CUADRO 3.5: TIPOS DE CASTIGOS PARA MYPES CON SOBREENDEUDAMIENTO

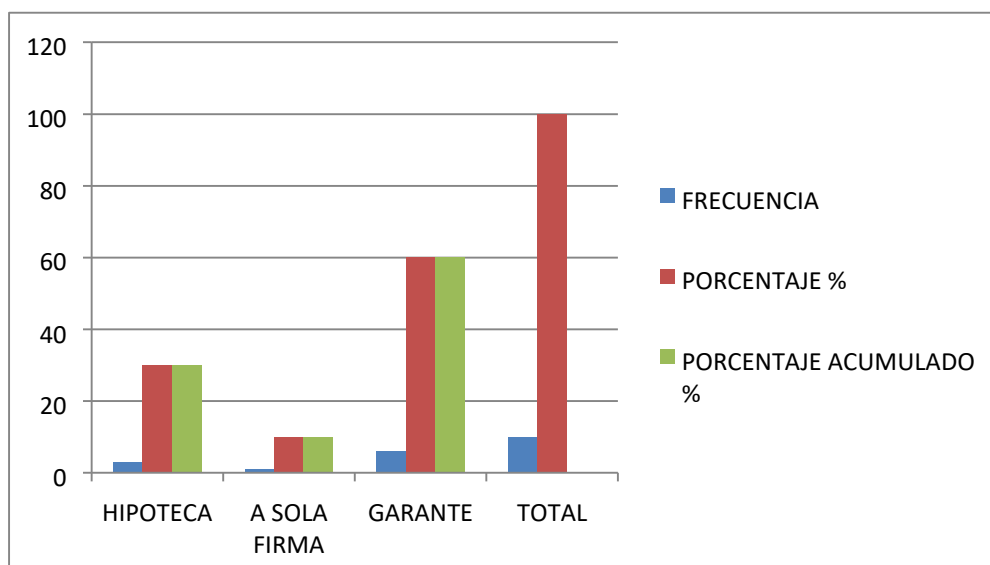
CASTIGOS A MYPES POR SOBREENDEUDAMIENTO

	FRECUENCIA	PORCENTAJE %	PORCENTAJE ACUMULADO %
NO PRESTARLES HASTA PAGAR DEUDA	5	50.0	50
AUMENTAR INTERESES	3	30.0	30
NINGUNA	2	20.0	20
TOTAL	10	100.0	

Fuente: Encuesta

En el cuadro 3.5 se observa que las financieras en una 50% prefieren no seguir brindando préstamos con deudas, y un 30% presta n pero con la condición de aumentarles los intereses, esto sí que se ve como una viveza por parte de las financieras; pero las Mypes al necesitar aceptan sin importar las consecuencias posteriores. El 20% prestan sin presentarles ningún inconveniente; esto se debe a que las Mypes tienen años trabajando con estas financieras, hay un poco de confianza. En la figura 3.5 se ilustra todo

CASTIGOS A MYPES POR SOBREENDEUDAMIENTO



Fuente: Encuesta

CUADRO 3.6: LA MYPES COMO PARTICIPAN EN EL CAPITAL PERUANO.

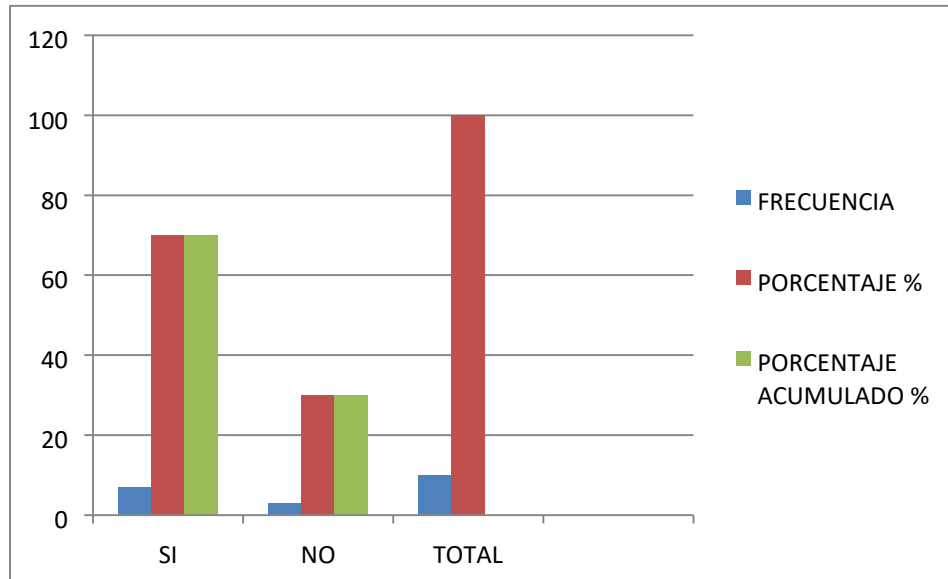
PARTICIPACION DE MYPES EN ECONOMIA

	FRECUENCIA	PORCENTAJE %	PORCENTAJE ACUMULADO %
SI	8	80	80
NO	2	20	20
TOTAL	10	100	

Fuente: Encuesta

En el cuadro 3.6 observamos que un 80% de financieras están seguras que las Mypes tienen gran participación en la Economía Peruana, esto se debe a la frecuencia de actividades, tanto de producción y exportación; prestación de Servicios. Otro 20% piensa que las Mypes deben tener más conciencia en lo que es participación en la economía, ya que hay buenos porcentajes de Mypes informales y estas no cumplen con los pagos al estado (Evasión de Impuestos) y también a sus empleados (No planillas). En la figura 3.6 se ilustra todo

PARTICIPACION DE MYPES EN ECONOMIA



Fuente: Encuesta

EN EL CUADRO 3.7: USO DEL CAPITAL DE LAS MYPES

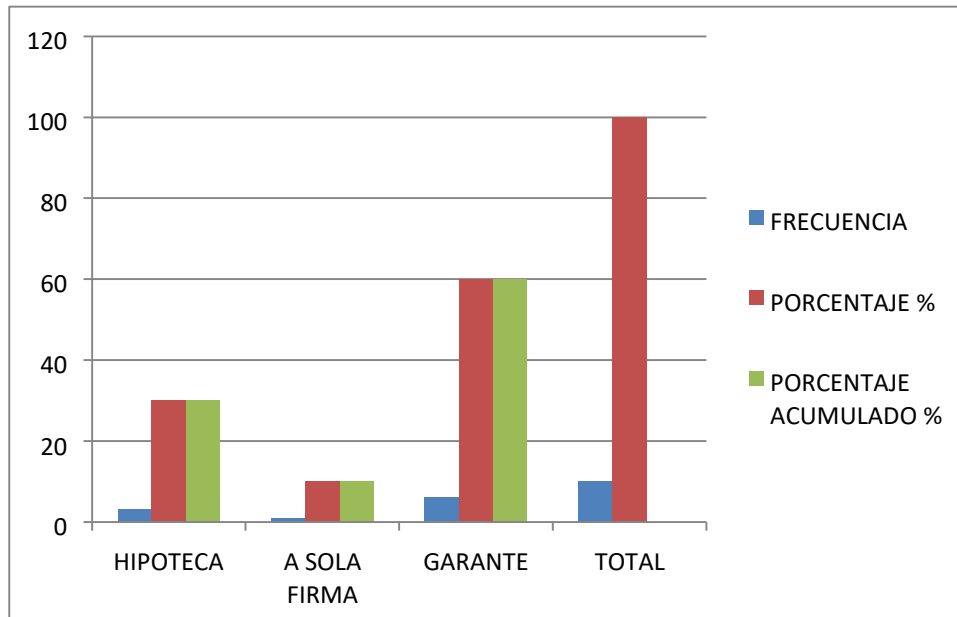
CASTIGOS A MYPES POR SOBREENDEUDAMIENTO

	FRECUENCIA	PORCENTAJE %	PORCENTAJE ACUMULADO %
TECNOLOGIA	3	30.0	30
PRODUCCION Y PERSONAL	6	60.0	60
OTROS GASTOS	1	10.0	10
TOTAL	10	100.0	

Fuente: Encuesta

En el cuadro 3.7 vemos que el 60% del total de los encuestados indica que las Mypes prefieren invertir su capital en la producción de sus productos y capacitar al personal para la prestación de servicios. También un 30% invierte en tecnología, compra de equipos y sistemas. En la figura 3.7 se ilustra todo

INVERSION DE MYPES CON SU CAPITAL



Fuente: Encuesta

4. DISCUSIÓN

La SBS - Superintendencia de Banca, Seguros y AFP en el año 2012 indaga que las instituciones generen modelos psicométricos para luego obtener las buenas acciones de los clientes en potencia.

Para la SBS hay una preocupación por el no crecimiento de más créditos para las MYPES en el presente año; teniendo como tarea que las micro y pequeñas empresas puedan acceder a un crédito y así abran su propio camino para el crecimiento empresarial.

Schydrowsky en una conferencia indicó que el crédito para MYPE no tuvo una buena dinámica.

El BCR - Banco Central de Reserva, precisó que los créditos para las PYMES en el mes de setiembre aumentó a un tasa anual del 6.3% para el sector privado y es mucho menor comparando el 16.1% del mes de enero.

La SBS a través de su director indicó que piensan implementar el modelo psicométrico para medir el nivel de lealtad y veracidad del empresario para poder obtener una línea crediticia accesible para una buena inversión y así genere mayor ganancia y rentabilidad tanto en la propia organización y economía peruana.

El Instituto Nacional de Estadística (INEI), informa que en nuestro país el Perú cuenta con 6.2 millones de MYPES que generan empleo a un promedio de 10 a 15 personas, esto da un crecimiento en la economía peruana del 0.2% generando trabajo y comparando años como el 2009 (4% menos) y 2007 un 7.6%.

Hay un 72.9% de Medianas y pequeñas empresas – MYPE que se ubican en zonas rurales y un 24% de las mismas en Lima y Callao. Esto se viene desarrollando durante los 5 años últimos, e indican que la economía nacional se mantiene en la capital, logrando reunir la mayor cantidad de proveedores y consumidores a nivel nacional.

Un 5% de pequeñas y medianas empresas tienen su propio registro como personas jurídicas en la SUNAT. Esto se debe a que la informalidad se mantenga alta por los exigentes papeleos que solicitan para poder crear y registrar una MYPE en la SUNARP; por eso las asociaciones de las mismas exigen a las organizaciones gubernamentales que intervengan para que dicho trámite sea mucho más flexible y así ayudar al crecimiento de la economía peruana.

En el Perú debemos considerar que las MYPES están ayudando al desarrollo del país en los últimos años.

Es sorprendente, el 77.7% de la población económicamente activa (PEA) sea de las MYPES. Calculamos que son 16.24 millones de personas (2011) y sorprendentemente se viene dando desde casi 4 años (2007). El empresario labora entre 35 a 38 horas semanales, manejan ingresos entre S/.900.00 a S/.11000.00, e implica un crecimiento del 8.8% respecto al año 2010 y 261.6% del 2007.

El RENAMYPE – Registro Nacional de MYPE, los microempresarios forjan un aproximado del 42% de la producción nacional; ayudando a incremento de trabajo tanto en Lima como provincias. Las MYPES deben ser consideradas un elemento fundamental para el crecimiento de la economía del país; porque genera un buen porcentaje de oportunidad de trabajo, manejo de capitales, inversiones y así el gobierno debe implementar mejoras en la leyes para el beneficio de estas mismas. NO generando recursos injustos para que sólo se beneficien las grandes industrias.

5. CONCLUSIONES

1. Nos planteamos 3 hipótesis específicas y una general. La hipótesis específica indica que los niveles de riesgo y nivel de las Mypes en Lima, durante el periodo 2011-2012 de acuerdo a los efectos y el experimento no paramétrico Chi cuadrado dicha hipótesis fue aprobada, por lo que existe tal analogía entre las variables mencionadas.
2. En la segunda hipótesis específica se desarrolla la relación entre la capacidad de sobreendeudamiento y el nivel productivo de las Mypes en Lima en el periodo 2011-2012; de acuerdo a los resultados y la prueba no paramétrica Chi cuadrado, dicha hipótesis fue aprobada. Concluyendo que existe relación en las variables mencionadas.
3. La tercera hipótesis específica es la concordancia entre la demanda del mercado y el nivel productivo de las Mypes exportadoras en Lima en el periodo 2011-2012; de acuerdo a los resultados y la prueba no paramétrica Chi cuadrado, dicha hipótesis fue aprobada; concluyendo que existe relación positiva entre ambas.
4. Finalmente se aprueba la hipótesis general que menciona que las Micro finanzas y el nivel productivo de la Mypes exportadoras en Lima en el periodo 2011-2012 tienen relación positiva. Pudiéndose concluir que en las micro finanzas están integradas por las entidades financieras (Bancos, Coop. de Ahorro y Crédito, Cajas rurales, etc.) y éstas participan conjuntamente con las Mypes en la prestación de capital y así puedan desarrollar sus actividades, evitando las sobre deudas y puedan cumplir con los pagos al estado, empleadores y proveedores; llevando al crecimiento de la economía peruana.

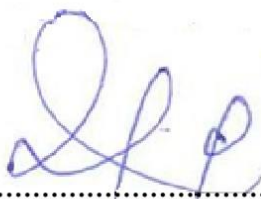
6. SUGERENCIAS

1. Las entidades financieras no deben prestar a Mypes que tengan sobreendeudamiento, deberían buscar manera de orientar a las Mypes para que puedan cumplir con los pagos.
2. El gobierno y las entidades financieras deben tener un régimen para que las Mypes puedan cumplir y así efectuar sus actividades de lo más normal, también impulsar a la formalización de Mypes; ayudando a que éstas cumplan con sus obligaciones, evitando la falta de pago de impuestos.
3. La Tecnología debe ser una pieza fundamental que las Mypes deben tomar en cuenta para el desarrollo de sus actividades, para que así priorice la atención al cliente en menos tiempo y con mayor exactitud; llevando a que los clientes lleguen a la satisfacción completa.
4. Mypes deben aprovechar los diversos TLC – Tratados de libre comercio con los países de Europa y América para que puedan introducir sus servicios y productos, fomentando más trabajo y mayor liquidez.
5. Capacitación de los empleados, tanto profesionales como no profesionales; incentivarlos a que lleven cursos de especialización en instituciones donde se obtenga convenios (Descuentos).

Yo, CARLOS CHOQUEHUANCA SALDARRIAGA, docente de la Facultad CIENCIAS EMPRESARIALES y Escuela Profesional NEGOCIOS INTERNACIONALES de la Universidad César Vallejo SEDE NORTE (precisar filial o sede), revisor (a) de la tesis titulada "LAS MICROFINANZAS Y EL NIVEL PRODUCTIVO DE LAS MYPES EXPORTADORAS DE LIMA EN EL PERIODO 2011 – 2012", del (de la) estudiante JULIO MARTIN LEÓN HORNA, constato que la investigación tiene un índice de similitud de 17% verificable en el reporte de originalidad del programa Turnitin.

El/la suscrito (a) analizó dicho reporte y concluyó que cada una de las coincidencias detectadas no constituyen plagio. A mi leal saber y entender la tesis cumple con todas las normas para el uso de citas y referencias establecidas por la Universidad César Vallejo.

Lugar y fecha: Lima, 06 de Diciembre de 2013



Firma

CARLOS CHOQUEHUANCA SALDARRIAGA

DNI: 25851141

Elaboró	Dirección de Investigación	Revisó	Responsable del SGC	Aprobó	Vicerrectorado de investigación
---------	----------------------------	--------	---------------------	--------	---------------------------------



UNIVERSIDAD CÉSAR VALLEJO

FACULTAD DE CIENCIAS EMPRESARIALES
ESCUELA DE NEGOCIOS INTERNACIONALES

ESCUELA PROFESIONAL DE NEGOCIOS
INTERNACIONALES

LAS MICROFINANZAS Y EL NIVEL PRODUCTIVO DE
LAS MYPES EXPORTADORAS DE LIMA EN EL
PERIODO 2011 - 2012

TESIS PARA OBTENER EL TÍTULO PROFESIONAL DE:

LICENCIADO EN NEGOCIOS INTERNACIONALES

AUTOR:

JULIO MARTÍN LEÓN HORNA

ASESOR:

DR. CARLOS CHOQUEHUANCA SALDARRIAGA

LÍNEA DE INVESTIGACIÓN:

CREATIVIDAD E INNOVACIÓN EN LA FORMULACIÓN Y
DESARROLLO DE LA EMPRESA DEL SECTOR DE COMERCIO
EXTERIOR

LIMA - PERÚ
2013



Resumen de coincidencias

17 %

1	Entregado a Universidad...	6 %
2	republica.pe	2 %
3	Entregado a Adaric Int...	1 %
4	Entregado a Universidad...	1 %
5	peru21.pe	1 %
6	www.produce.gob.pe	1 %
7	Entregado a Universidad...	1 %
8	www.mef.gob.pe	1 %
9	reportado.ucv.edu.pe	1 %
10	Entregado a Universidad...	<1 %
11	marobac.blogspot.com	<1 %
12	Entregado a UNIAPEC	<1 %
13	dapece.unisu.edu.pe	<1 %
14	Entregado a Universidad...	<1 %



Centro de Recursos para el Aprendizaje y la Investigación (CRAI)
"César Acuña Peralta"

FORMULARIO DE AUTORIZACIÓN PARA LA PUBLICACIÓN ELECTRÓNICA DE LAS TESIS

1. DATOS PERSONALES

Apellidos y Nombres: León Horna, Julio Martín
D.N.I. : 70480834
Domicilio : Av. Alfredo Mendiola 6821 Block E Dpto. 902 – Res. Torres
de Los Olivos- Los Olivos.
Teléfono Fijo: 012373754 Móvil : 963815148
E-mail : julio_1198@hotmail.com

2. IDENTIFICACIÓN DE LA TESIS

Modalidad:

Tesis de Pregrado

Facultad : Ciencias empresariales
Escuela : Negocios Internacionales
Carrera : Negocios Internacionales
Título : Licenciado en Negocios Internacionales

Tesis de Post Grado

Maestría

Doctorado

Grado :
Mención :

3. DATOS DE LA TESIS

Autor (es) Apellidos y Nombres:

León Horna, Julio Martín

Título de la tesis:

LAS MICROFINANZAS Y EL NIVEL PRODUCTIVO DE LAS MYPES
EXPORTADORAS DE LIMA EN EL PERIODO 2011 – 2012

Año de publicación : 2013

4. AUTORIZACIÓN DE PUBLICACIÓN DE LA TESIS EN VERSIÓN ELECTRÓNICA:

A través del presente documento,

Si autorizo a publicar en texto completo mi tesis.

No autorizo a publicar en texto completo mi tesis.

Firma :

Fecha: 06/12/2013



UNIVERSIDAD CÉSAR VALLEJO

AUTORIZACIÓN DE LA VERSIÓN FINAL DEL TRABAJO DE INVESTIGACIÓN

CONSTE POR EL PRESENTE EL VISTO BUENO QUE OTORGA EL ENCARGADO DE INVESTIGACIÓN DE
La Escuela de Negocios Internacionales

A LA VERSIÓN FINAL DEL TRABAJO DE INVESTIGACIÓN QUE PRESENTA:

JULIO MARTIN LEÓN HORNA

INFORME TÍTULADO:

LAS MICROFINANZAS Y EL NIVEL PRODUCTIVO DE LAS MYPES
EXPORTADORAS DE LIMA EN EL PERIODO 2011 – 2012

PARA OBTENER EL TÍTULO O GRADO DE:

LICENCIADO EN NEGOCIOS INTERNACIONALES

SUSTENTADO EN FECHA: 6/12/2013

NOTA O MENCIÓN: 13

