



UNIVERSIDAD CÉSAR VALLEJO

FACULTAD DE CIENCIAS EMPRESARIALES

ESCUELA PROFESIONAL DE CONTABILIDAD

**“PROPUESTA DE FINANCIAMIENTO NO TRADICIONAL PARA EL
CRECIMIENTO DE LA EMPRESA CLEAN HANDY E.I.R.L., SAN
ISIDRO - 2016”**

**TESIS PARA OBTENER EL TÍTULO PROFESIONAL DE
CONTADOR PÚBLICO**

AUTOR:

MANUEL CALEB NARRO CARDENAS

ASESOR:

DR. HILARIO CHIPANA CHIPANA

LÍNEA DE INVESTIGACIÓN:

FINANZAS

LIMA – PERÚ

2016

Página del Jurado

Dr. HILARIO CHIPANA CHIPANA

Presidente

Mg. NADIA TERRONES TORIBIO

Secretario

Mg. Marco Antonio Mera Portilla

Vocal

Dedicatoria

Este trabajo de investigación está dedicado principalmente a mis padres quienes me apoyaron en todo momento para seguir con mi camino a ser todo un profesional y quienes no dejaron de brindarme toda y a mi familia.

Agradecimiento

Agradezco a Dios por bendecirme poniendo esta oportunidad en mi vida, por darme salud y una gran familia.

A mi jefa Cinthya Más quien me ha brindado su apoyo incondicional, paciencia y conocimiento para poder desarrollarme en mi carrera profesional ya mi asesor el Doctor Hilario Chipana por sus conocimientos y consejos.

Declaratoria de Autenticidad

Yo, Narro Cárdenas Manuel Caleb con DNI N° 72392195, a efecto de cumplir con las disposiciones vigentes consideradas en el Reglamento de Grados y Títulos de la Universidad César Vallejo, Facultad de Ciencias Empresariales, Escuela de Contabilidad, declaro bajo juramento que toda la documentación que acompaño es veraz y auténtica.

Así mismo, declaro también bajo juramento que todos los datos e información que se presenta en la presente tesina son auténticos y veraces.

En tal sentido asumo la responsabilidad que corresponda ante cualquier falsedad, ocultamiento u omisión tanto de los documentos como de información aportada por lo cual me someto a lo dispuesto en las normas académicas de la Universidad César Vallejo.

Lima, 14 de Noviembre del 2016.

MANUEL CALEB NARRO CARDENAS

DNI: 72392195

Presentación

Señores miembros del Jurado:

En cumplimiento del Reglamento de Grados y Títulos de la Universidad César Vallejo presento ante ustedes la Tesis titulada “Propuesta de financiamiento no tradicional para el crecimiento de la empresa de servicio Clean Handy EIRL San Isidro, 2016”, la misma que someto a vuestra consideración y espero que cumpla con los requisitos de aprobación para obtener el título Profesional de Contador Público.

MANUEL CALEB NARRO CARDENAS

Índice

Página del Jurado	ii
Declaratoria de Autenticidad.....	v
Presentación.....	vi
Indice.....	vii
Resumen.....	xi
ABSTRACT.....	xii
I. INTRODUCCIÓN.....	13
1.1 Realidad problemática.....	14
1.2 Trabajos previos.....	15
1.3 Teorías relacionadas al tema.....	19
1.4 Formulación del problema.....	24
1.5 Justificación del estudio.....	25
1.6 Hipótesis.....	26
1.7 Objetivos.....	26
II. MÉTODO.....	27
2.1 Diseño de investigación.....	27
2.2 Variable,Operacionalización.....	28
2.3 Población y muestra.....	29
2.4 Técnicas e instrumentos de recolección de datos, validez y Confiabilidad.....	29
2.5 Métodos de análisis de datos.....	31
2.6 Aspectos ético.....	31
III. RESULTADOS.....	32
IV. DISCUSIÓN.....	70
V. CONCLUSIONES.....	73
VI. RECOMENDACIONES.....	74
VII. REFERENCIAS.....	75

ANEXO 1: INSTRUMENTO CUESTIONARIO PARA TRABAJADORES SOBRE DE FINANCIAMIENTO.....	77
ANEXO 2: VALIDACIÓN DE LOS INSTUMENTOS.....	82
ANEXO 3: MATRIZ DE CONSISTENCIA.....	85
ANEXO 4: BASE DE DATOS.....	86
ANEXO 5: FICHA DE RUC.....	87

TABLA DE FIGURAS

<i>Tabla1. ¿Es importante planificar siempre ser solventes?.....</i>	<i>32</i>
<i>Tabla2. ¿Se podrá tener solvencia los primeros años de la Empresa?.....</i>	<i>33</i>
<i>Tabla3. ¿Cree que con una buena solvencia se podrá invertir en nuevos proyectos?</i>	<i>34</i>
<i>Tabla4. ¿Usted cree que el financiamiento no tradicional puede incrementar la posesión de activos para tener mejor solvencia en el negocio?.....</i>	<i>35</i>
<i>Tabla5. ¿Cree que si se aumenta la cantidad del servicio de la empresa Clean Handy EIRL se va a tener más solvencia económica?.....</i>	<i>36</i>
<i>Tabla6. ¿Se beneficiara la empresa con el financiamiento no tradicional en la liquidez para generar más producción?</i>	<i>37</i>
<i>Tabla7. ¿Considera oportuno en involucrarse en otro tipo de negocio que vaya a la par con el mismo para generar más Solvencia Económica?.....</i>	<i>38</i>
<i>Tabla8. ¿Cree usted que el con el Ratio de Solvencia nos da el monto exacto?.....</i>	<i>39</i>
<i>Tabla9. ¿Si la empresa tiene solvencia económica compraría el negocio de la competencia para ganar en el mercado?.....</i>	<i>40</i>
<i>Tabla10. ¿Estaría dispuesto a ser financiado por familiares o/y amigos para tener solvencia económica?</i>	<i>41</i>
<i>Tabla11. ¿La solvencia influye para el crediticio financiero?.....</i>	<i>42</i>
<i>Tabla12. Considera que con las alternativas de financiamiento no tradicional su empresa podría tener mayor capacidad de pago</i>	<i>43</i>
<i>Tabla13. Nos favorece la buena capacidad de pago para expandir el negocio.....</i>	<i>44</i>
<i>Tabla14. Cree que utilizando el financiamiento no tradicional podríamos tener mejor capacidad de pago para un buen crédito bancario.....</i>	<i>45</i>
<i>Tabla15. Cree usted que si tenemos buena capacidad de pago tendremos mejor liquidez en el negocio.....</i>	<i>46</i>
<i>Tabla16. ¿La capacidad de pago nos permitiría un buen clima laboral en la empresa?...</i>	<i>47</i>
<i>Tabla17. ¿Con una buena capacidad de pago se tiene mejor negociación con los proveedores?</i>	<i>48</i>
<i>Tabla18. ¿Si se tiene una buena capacidad de pago se evitara las multas y deudas? ...</i>	<i>49</i>
<i>Tabla19. ¿El buen historial de capacidad de pago nos permitirá más socios?.....</i>	<i>50</i>
<i>Tabla20. ¿Influiría mucho en la producción la buena capacidad de pago?.....</i>	<i>51</i>
<i>Tabla21. ¿Cree que funcionara el negocio si se tiene una buena capacidad de pago?...</i>	<i>52</i>
<i>Tabla22. ¿Cree que aplicando un buen financiamiento se tendrá un buen Activo Corriente?.....</i>	<i>53</i>
<i>Tabla23. ¿Si se tiene un Activo corriente en negativo la empresa puede seguir funcionando?.....</i>	<i>54</i>
<i>Tabla24. ¿Cree que un buen activo corriente es la base de la empresa?.....</i>	<i>55</i>
<i>Tabla25. ¿Cree que con un buen activo corriente la empresa será solvente?.....</i>	<i>56</i>
<i>Tabla26. ¿Si se tiene un buen activo corriente se puede acceder a mejores beneficios?</i>	<i>57</i>
<i>Tabla27. ¿Con un buen activo corriente el personal estará cómodo y seguro en la empresa?.....</i>	<i>58</i>
<i>Tabla28. ¿Si se usa el financiamiento no tradicional siempre se tendra un buen activo corriente?.....</i>	<i>59</i>

<i>Tabla29. ¿Usaría el Crowdfunding de acciones con familiares?.....</i>	<i>60</i>
<i>Tabla30. ¿Cree que con un buen Activo Corriente la empresa podrá invertir en nuevos proyectos?.....</i>	<i>61</i>
<i>Tabla31. ¿Cree que con un buen Activo Corriente la Empresa contratara mejores profesionales?.....</i>	<i>62</i>
<i>Tabla32. ¿Si se aplica el crowdfunding aceptaría efectivo?.....</i>	<i>63</i>
<i>Tabla33. ¿Si se aplica el crowdfunding aceptaría propiedades o terrenos?.....</i>	<i>64</i>
<i>Tabla34. ¿Cree que el Crowdfunding como financiamiento no tradicional funcionaria mejor con la mejor publicidad?.....</i>	<i>65</i>
<i>Tabla35. ¿Cree que se reduce el tiempo de Cobro con el Factoring?.....</i>	<i>66</i>
<i>Tabla36. ¿Cree que reduce el riesgo de pago con el factoring?.....</i>	<i>67</i>
<i>Tabla37. ¿Cree que se beneficia con el Factoring al cobrar al contado las ventas al crédito?.....</i>	<i>68</i>
<i>Tabla38.. ¿Cree que el factoring es una buena herramienta financiera?.....</i>	<i>69</i>

Resumen

El siguiente trabajo tiene como objetivo determinar las propuestas de financiamiento no tradicional para la empresa de servicios y mantenimiento Clean Handy EIRL San Isidro 2016, financiamiento es muy importante para toda empresa ya que es recursos monetarios y de crédito que se destinarán a una empresa, actividad, organización o individuo para que los mismos lleven a cabo una determinada actividad o concreten algún proyecto, siendo uno de los más habituales la apertura de un nuevo negocio, la población está conformada por los trabajadores de la empresa del área de Finanzas Administración y Contabilidad de la empresa Optical Technologies S.A.C., asimismo la muestra tomada es de 30 empresarios y para el instrumento de medida se utilizó un cuestionario válido y confiable conformado por 51 ítems asociada en 2 dimensiones medidas con la escala Likert. Los datos se analizaron mediante el software SPSS-22, lo que nos permitió el análisis de los cuestionarios cuyos resultados obtenidos nos muestra que, las operaciones de propuestas de financiamientos no tradicional cumplen de manera regular, para concluir se recomienda informar más a los emprendedores que desean ser líderes y formar su propia empresa para salir adelante con esfuerzo.

Palabras claves: Capacidad de Pago, Solvencia, Factoring, Activo Corriente.

Abstract

The following work aims to determine the non-traditional financing proposals for the service and maintenance company Clean Handy EIRL San Isidro 2016, financing is very important for any company since it is monetary and credit resources that will be allocated to a company, activity , Organization or individual to carry out a specific activity or to finalize a project, one of the most habitual being the opening of a new business, the population is made up of the employees of the company of the area of Finance Administration and Accounting of The company Optical Technologies SAC, also the sample taken is 30 entrepreneurs and for the instrument of measurement was used a valid and reliable questionnaire conformed by 51 items associated in 2 dimensions measured with the Likert scale. The data were analyzed using the SPSS-22 software, which allowed us to analyze the questionnaires whose results show that the operations of non-traditional financing proposals comply with regular standards. In conclusion, it is recommended to inform more entrepreneurs who They want to be leaders and to form their own company to get ahead with effort.

Key words: Payment Capacity, Solvency, Factoring, Current Assets.