



UNIVERSIDAD CÉSAR VALLEJO

FACULTAD DE CIENCIAS EMPRESARIALES

ESCUELA PROFESIONAL DE CONTABILIDAD

Capacidad productiva y los ingresos de la empresa industrial del
distrito de Puente Piedra, 2020

TESIS PARA OBTENER EL TÍTULO PROFESIONAL DE:
Contador Público

AUTORA:

Navarro Cuaresma, Marlene Lorena (ORCID: 0000-0002-7835-4621)

ASESOR:

Dr. Mucha Paitan, Mariano (ORCID: 0000-0002-0097-6869)

LÍNEA DE INVESTIGACIÓN:

Finanzas

LIMA – PERÚ

2018

Dedicatoria

Dedico este trabajo a mis padres, hermanas, amistades y amigos quienes me dieron su apoyo en mi vida para avanzar con este proyecto.

Agradecimiento

A mi esposo e hijas, amistades por haber sido de inspiración durante mi desarrollo profesional.

ÍNDICE DE CONTENIDOS

Carátula	I
Dedicatoria.....	II
Agradecimiento.....	III
Índice de contenidos.....	IV
Índice de tablas.....	V
Índice de gráficos y figuras.....	VI
Resumen.....	VIII
Abstract.....	IX
I. INTRODUCCIÓN.....	1
II. MARCO TEÓRICO.....	8
III. METODOLOGÍA.....	34
3.1 tipo y diseño de investigación.....	34
3.2 Variables y Operacionalización	35
3.3 Población, Muestra y muestreo.....	37
3.4 Técnicas e instrumentos de recolección.....	37
3.5 Procedimientos.....	39
3.6 Métodos de análisis de datos	40
3.7 Aspectos éticos	40
IV RESULTADOS	41
V. DISCUSIÓN.....	64
VI. CONCLUSIONES.....	68
VII RECOMENDACIONES.....	70
REFERENCIAS.....	72
ANEXOS	78

Índice de tablas

Tabla 1	Dimensión estructura Productiva en la empresa Industrial del distrito de Puente Piedra 2020.....	44
Tabla 2	. Dimensión estructura Productiva en la empresa Industrial del distrito de Puente Piedra 2020	45
Tabla 3	Dimensión Gestión de Producción en la empresa Industrial del distrito de Puente Piedra 2020	46
Tabla 4	Dimensión Gestión de Producción en la empresa Industrial del distrito de distrito de Puente Piedra 2020.....	47
Tabla 5	Dimensión Gestión de Producción en la empresa Industrial del distrito de Puente Piedra 2020	48
Tabla 6	Dimensión Decisiones de inversión en la empresa Industrial distrito de Puente Piedra 2020	49
Tabla 7	Dimensión Decisiones de inversión en la empresa Industrial del distrito de Puente Piedra 2020	50
Tabla 8	Dimensión Decisiones de inversión en la empresa Industrial del distrito de Puente Piedra 2020.	51
Tabla 9	Dimensión Actividad Ordinaria en la empresa Industrial del distrito de Puente Piedra 2020	52
Tabla 10	Dimensión Actividad Ordinaria en la empresa Industrial del distrito de Puente Piedra 2020.....	53
Tabla 11	Dimensión Actividad Extraordinaria en la empresa Industrial del distrito de Puente Piedra 2020	54

Tabla 12	Dimensión Actividad Extraordinaria en la empresa Industrial del distrito de Puente Piedra 2020	55
Tabla 13	Dimensión Actividad Extraordinaria en la empresa Industrial del distrito de Puente Piedra 2020	56
Tabla 14	Dimensión Actividad Extraordinaria en la empresa Industrial del distrito de Puente Piedra 2020	57
Tabla 15	Dimensión Beneficio Económico en la empresa Industrial del distrito de Puente Piedra 2020	58
Tabla 16	Dimensión Beneficio Económico en la empresa Industrial del distrito de Puente Piedra 2020	59

ÍNDICE DE GRÁFICOS

Gráfico 1: Frecuencia agrupada del costo fijo	44
Gráfico 2: Frecuencia agrupada del costo variable	45
Gráfico 3: Frecuencia agrupada de la planificación.....	46
Gráfico 4: Frecuencia agrupada de la Producción	47
Gráfico 5: Frecuencia agrupada de la productividad	48
Gráfico 6: Frecuencia agrupada de los recursos.....	49
Gráfico 7: Frecuencia agrupada de la actividad productiva	50
Gráfico 8: Frecuencia agrupada de utilidades.....	51
Gráfico 9: Frecuencia agrupada de entradas brutas	52
Gráfico 10: Frecuencia agrupada de ganancias	53
Gráfico 11: Frecuencia agrupada de otros ingresos	54
Gráfico 12: Frecuencia agrupada de otros ingresos	55
Gráfico 13: Frecuencia agrupada de ganancias extras	56
Gráfico 14: Frecuencia agrupada de actividades extraordinaria.....	57
Gráfico 15: Frecuencia agrupada de patrimonio	58
Gráfico 16: Frecuencia agrupada de patrimonio	59

RESUMEN

La presente Investigación titulada capacidad productiva y los ingresos en la empresa industrial del distrito de puente piedra 2018. Tiene como objetivo determinar la relación que existe entre la capacidad productiva y los ingresos en la empresa Ingenieros SC & C SRL.

La investigación se desarrolló bajo un diseño descriptivo correlacional el enfoque es cuantitativo con una muestra de 30 colaboradores de la empresa ingenieros sc & c srl., el distrito de puente piedra – 2018. para construir la validez de las variables empleadas en el estudio se acudió mediante la técnica de criterio o juicio de expertos; mientras que la confiabilidad del instrumento fue determinada mediante el estadístico al alpha de crombach, un resultado de 0,911 (91,10%) el cual nos indica una alta confiabilidad y es aplicable al instrumento de medición; asimismo se utilizó la técnica de la encuesta y su instrumento fue el cuestionario. para medir la muestra, se utilizó instrumento de sperman se obtuvo un resultado de 0,783 (78,3%) para la prueba de hipótesis es necesario la determinación del p valor con un margen de error de 5% y se puede decir que la capacidad productiva se relaciona con los ingresos. Se determinó en la hipótesis general la capacidad productividad se relaciona con los ingresos en la empresa industrial del distrito de puente piedra en el año 2018 que existe una relación de la capacidad productiva con los ingresos en la empresa Mostrando que utilizando de manera adecuada la capacidad productiva de la empresa se apreciara el aumento de los ingresos.

Palabras clave: Capacidad, Planificación, Beneficio Económico, Utilidad, Producción, Actividad ordinaria.

ABSTRACT

This research entitled productive capacity and income in the industrial company of the stone bridge district 2018. Its objective is to determine the relationship that exists between productive capacity and income in the company Ingenieros SC & C SRL. The research was developed under a descriptive correlational design the approach is quantitative with a sample of 30 collaborators of the company sc & c srl engineers, the stone bridge district - 2018. to construct the validity of the variables used in the study was attended through the technique of judgment or judgment of experts; while the reliability of the instrument was determined using the crombach alpha statistic, a result of 0.911 (91.10%) which indicates a high reliability and is applicable to the measurement instrument; The survey technique was also used and the instrument was the questionnaire. To measure the sample, a sperman instrument was used, a result of 0.783 (78.3%) was obtained for the hypothesis test. It is necessary to determine the p value with a margin of error of 5% and it can be said that the productive capacity It is related to income.

It was determined in the general hypothesis the productivity capacity is related to the income in the industrial company of the stone bridge district in the year 2018 that there is a relation of the productive capacity with the income in the company Showing that using adequately the productive capacity of the company will appreciate the increase in revenue.

Keywords: Capacity, Planning, Economic Benefit, Utility, Production, Ordinary Activity

I. INTRODUCCIÓN

1.1 Realidad problemática

A nivel internacional la capacidad productiva es una fuente importante para todo ingreso económico de todo tipo de entidad o empresa productiva, la compañía se dedica a la producción, venta y mantenimiento de calderos para el sector público y privado, su uso es diverso, ya que cuenta con mecanismos potentes de vapor industrial. En el mercado actual es mayormente cotizado por entidades y/o empresas que se dedican a usar este medio de combustible para sus propios servicios, tales como saunas, instrumentales médicos, generar electricidad y calentar petróleos pesados entre otros.

En estos tiempos donde se busca la explotación extrema de los recursos para obtener los mejores resultados, muchas empresas en el mundo buscan fuentes en países vecinos o fuentes externas la mejor calidad y capacidad productiva para su mejora como industria, tal es el caso de empresas como Aplicaciones Industriales del calor S.A., European de Hornos Artesanos SL, y otros; con el fin de ser líderes en el mercado global

En el Perú existen puntos importantes para el uso de este medio necesario, muchas de las empresas corren el riesgo y la oportunidad que genera este producto a nivel nacional, por lo cual se toman precauciones de seguridad para su adecuado funcionamiento, están las empresas Vaportec, Calderas Perú, y Genera Vapor entre otros; lo cual será influyente a la producción que estas tengan y a los ingresos que estas generen.

Por lo mencionado la problemática de esta empresa son la disminución de ingresos por pagos tardíos de los diferentes clientes privados y públicos, además de lo antes mencionado se puede decir que la empresa cuenta con mano de obra ociosa, una gran planta de fabricación el cual no se utiliza todo el espacio.

Se entiende que, para los ingresos y la capacidad productiva de la industria, se necesita un manejo adecuado de la estructura productiva, gestión de la producción y de las decisiones de inversión. Debiendo de utilizar de manera adecuada sus costos fijos y sus costos variables que permita controlar el buen uso de los recursos de la empresa y utilizar de manera adecuada.

1.2 Formulación del problema

1.2.1 Problema General

¿Cómo la capacidad productiva se relaciona con los ingresos de la empresa Industrial del distrito de Puente Piedra en el año 2020?

1.2.2 Problemas Específicos

¿Cómo la capacidad productiva se relaciona con las actividades ordinarias de la empresa Industrial del distrito de Puente Piedra en el año 2020?

¿Cómo la capacidad productiva se relaciona con la actividad extraordinaria de la empresa Industrial del distrito de Puente Piedra en el año 2020?

¿Cómo los ingresos de la empresa Industrial del distrito de Puente Piedra se relacionan con las decisiones de inversión en el año 2020?

1.3 Justificación del estudio.

Se justifica por los siguientes puntos mencionados:

a) Pertinencia

Nos sirve para estudiar y ratificar que utilizando la capacidad productiva de manera adecuada se puede optimizar los recursos de la empresa de manera adecuada que no permita la disminución de las utilidades de la empresa del distrito de Puente Piedra.

b) Relevancia social

Esta investigación ayuda en los problemas económicos, que altera a las empresas del distrito de Puente Piedra.

c) Implicaciones prácticas

La investigación sirve de orientación a los empresarios de la producción metal mecánica y tengan a bien utilizar de manera eficiente su capacidad productiva optimizando sus recursos bienes, inmuebles, maquinarias, mano de obra y tiempo y así no se vea afectada la utilidad de la empresa.

d) Valor teórico

El estudio se verá como un informe de situación actual del distrito de Puente Piedra, y saber que las empresas de producción necesitan de entendimiento de su capacidad productiva y ser utilizado de manera adecuada para tener una correcta gestión empresarial.

e) *Viabilidad*

La averiguación del tema es posible, sirve como base para las próximas investigaciones que será utilizado por los empresarios del distrito de Puente Piedra.

1.4 Objetivos.

1.4.1 Objetivo General

Determinar la relación de la capacidad productiva con los ingresos en la empresa Industrial del distrito de Puente Piedra en el año 2020.

1.4.2 Objetivos Específicos

Determinar la relación de la capacidad productiva con las actividades ordinarias en la empresa Industrial del distrito de Puente Piedra en el año 2020.

Determinar la relación de la capacidad productiva con las actividades extraordinarias en la empresa Industrial del distrito de Puente Piedra en el año 2020.

Determinar la relación de los ingresos en la empresa Industrial del distrito de Puente Piedra con las decisiones de inversión en el año 2018.

1.5 Hipótesis

1.5.1 Hipótesis General.

La capacidad productiva se relaciona con los ingresos en la empresa Industrial del distrito de Puente Piedra en el año 2020.

1.5.2 Hipótesis Específicas.

La capacidad productiva se relaciona con las actividades ordinarias en la empresa Industrial del distrito de Puente Piedra en el año 2020.

La capacidad productiva se relaciona con la actividad extraordinaria en la empresa Industrial del distrito de Puente Piedra en el año 2020.

Los ingresos en la empresa Industrial del distrito de Puente Piedra se relacionan con las decisiones de inversión en el año 2020.

II. MARCO TEÓRICO

2.1 Antecedentes Nacionales

Condezo, E. (2018) En su tesis denominada *"El Control Interno Como Instrumento De Gestión Y Su Contribución Para Combatir La Corrupción En Los Gobiernos Locales De La Provincia De Pasco Periodo 2018"*. Para obtener el título profesional de Contador Público presentado a la universidad nacional Daniel Alcides Carrión. El objetivo es la Implementación del sistema de control interno en las entidades públicas de la provincia de Pasco, planeamiento y ejecución, bajo el enfoque COSO, en concordancia con las normas vigentes en nuestro país, implementado dicho sistema para un ordenamiento administrativo adecuado.

Como conclusión se encuentran con serias dificultades para Implementar el Sistema Control Interno, existe restricción para elaborar el plan de trabajo de control interno y resguardar al gobierno local de actos de corrupción. El tipo de investigación es básica.

Chilcho R. (2018) En su tesis denominada *"La NIIF 15 - Ingresos De Actividades Ordinarias Procedentes De Contratos Con Clientes - Y La Evaluación De Su Impacto Financiero Y Tributario En Las Empresas Del*

Sector Construcción Año 2018” para obtener el título profesional de contador público presentado a la Universidad Peruana de Ciencias Aplicadas_ Lima El objetivo principal de la NIIF 15 es establecer los principios en la empresa y presentar información útil de las actividades ordinarias y flujos de efectivo. La norma hace mención sobre el tratamiento de un contrato individual con un cliente y la forma de aplicarlo a múltiples contratos u obligaciones de desempeño

Como conclusión La aplicación de la NIIF 15 demandara el análisis de las obligaciones que es la base para el correcto tratamiento contable de la presente norma. Se busca unificar el reconocimiento de los ingresos, la norma brindará lineamientos específicos para la claridad e la lectura de los estados financieros a los usuarios. El tipo de investigación es básica y su diseño no experimental.

Pajuelo, A. y Stuart, C. (2018) en su tesis *“Impacto contable y tributario de la aplicación de la NIIF 15 Ingresos de Actividades Ordinarias Procedentes de Contratos con Clientes en el reconocimiento de ingresos en las empresas del sector inmobiliario del Perú”*: para obtener el título profesional de contador público presentado a la Universidad Pontificia Universidad Católica del Perú _ Lima como objetivo es aplicar la NIIF 15 Ingresos de Actividades Ordinarias Procedentes de Contratos con

Cientes saber su impacto contable y tributario en las empresas del sector inmobiliario. Distinguir los ingresos ordinarios de bienes o servicios que se vende a los clientes y registrar el monto que refleja en la contraprestación.

Como conclusión los ingresos deben registrarse al momento de los hechos y determinar las obligaciones tributarias para el futuro pago. Tipo de investigación es descriptiva y explicativa.

Pari, M. (2016) en su tesis "*Capacidad Competitiva Para La Exportación De Tejidos Artesanales De La Asociación De Productores José Luis Velarde Soto (Aproteaj) Juliaca 2016*" para obtener el título profesional de contador público presentado a la Universidad Andina "NÉSTOR CÁCERES VELÁSQUEZ" Perú _ Juliaca. El objetivo es estudiar la su capacidad productiva en la exportación de tejidos artesanales, la gestión comercial y exportación de sus productos.

Como conclusión se puede observar que no hay innovación y capacitación al personal para realizar sus productos, la capacidad productiva se refleja en la producción, optimizar sus recursos para competir con mercados internacionales exigen productos de calidad para garantizar la estabilidad del producto y se debería de tomar en cuenta estos puntos para mantener a estabilidad económica de dicha empresa.

El tipo de la investigación es descriptiva – explicativa, es aquella que tiene relación causal; describe acerca del problema estudiado, intenta encontrar las causas de este.

Acame S, (2018) en su tesis *“Análisis de los pequeños productores de palto en el Perú. Propuestas para la mejora de su rendimiento productivo”* para obtener el título profesional de Administrador presentado a la Universidad ESAN Perú _Lima. La finalidad es analizar esta cooperativa cuenta con una mala administración desde los años 80. Utilizando una capacidad de sus tierras del 60 % para el cultivo del palto la cual no permite aumentar sus ingresos. Utilizando de manera inadecuada su capacidad productiva tierra planta y mano de obra

En conclusión, se sabe que México es el país con mayor exportación de palta. Mientras Perú cuenta con un porcentaje del 60% de capacidad a diferencia de México. Se debe de considerar la capacitación a los administradores de la cooperativa para la mejora de dicha administración y aumentar su ganancia y utilizar de manera adecuada su capacidad productiva. La investigación tiene dos enfoques cualitativo y cuantitativo su nivel de investigación.

Allende B, (2018) en su tesis *“Asociatividad como estrategia para el desarrollo de una oferta exportable para la producción de lechuga en la*

cooperativa boza del distrito de Aucallama en Huaral, periodo 2018” para obtener el título profesional de licenciado en administración de negocios internacionales presentado a la Universidad San Martín de Porres Perú_ Lima. El objetivo es saber si la capacidad productiva y su organización influyen en la estructura de oferta exportable de Lechuga y analizar la mejora el trabajo de mano de obra ya que es el personal antiguo quien capacita a los campesinos ingresantes. Saber que tan rápido el recojo de lechuga es para minimizar tiempo y mano de obra.

En conclusión, los cultivadores siembran de manera independiente. registrar una sociedad de productores permitirá mejorar la capacidad de producción (capacitación) y exportación. Su materia prima, con ello ser reconocidos mediante un registro en SUNAT.

La investigación es no experimental, El diseño es descriptivo.

2.2. Antecedentes Internacionales

Cepeda Sh. (2020) en su tesis *“Reconocimiento De Los Ingresos Y Su Incidencia En Los Estados Financieros De La Compañía Incoservi S.A”*. Previo a la obtención del título de ingeniería en contabilidad y auditoría–c.p.a presentado a la UNIVERSIDAD LAICA VICENTE ROCAFUERTE DE GUAYAQUIL tiene como fin saber cómo afecta el registro de ingresos diferidos en la presentación de los Estados Financieros de la empresa INCOSERVI en dicha empresa no existe una

cultura organizacional que genera un impacto positivo a la eficiencia de las operaciones contables.

Como conclusión la empresa no distingue los ingresos ordinarios y diferidos dentro de sus Estados Financieros, siendo todos reportados como ordinarios, influye no solo en la presentación razonable de sus informes, sino también en la determinación del impuesto e incrementando el valor.

Holguin, Y. (2020) en su tesis *“Los Ingresos Y Gastos Operativos De La Empresa Menhol Asociados Y Su Incidencia En La Determinación Del Impuesto A La Renta”* proyecto de investigación previo a la obtención del título de ingeniero en contabilidad y auditoría - CPA presentado a la UNIVERSIDAD LAICA VICENTE ROCAFUERTE DE GUAYAQUIL el objetivo verificar las variaciones significativas que merecen efectuarse un estudio con finalidad de realizar un análisis de los ingresos y gastos e interpretar los resultados de los estados financieros, que sirva de herramienta para tener un mejor enfoque en la determinación de los impuestos y la estabilidad de la sociedad.

Como conclusión se analiza evaluar los procesos en cada una de las cuentas de ingresos y gastos y su correcta aplicación estos carecen

de Manuales de políticas y procedimientos para llevar un adecuado registro de las transacciones contables. Los estados financieros no cuentan con un plan de cuenta por centro de costo, para determinar la rentabilidad de cada uno de los proyectos tienen una estimación porcentual, esto afecta a las tomas de decisiones y en la rentabilidad de los proyectos.

Burgos M. (2017) en su tesis *“Transición De NIC 11 Y NIC 18 A La NIIF 15 En La Constructora Licosa”* para obtener del título en contaduría pública autorizada CPA presentado a la UNIVERSIDAD DE GUAYAQUIL FACULTAD DE CIENCIAS ADMINISTRATIVAS. El objetivo es analizar la transición de NIC 11 y 18 a NIIF 15, aplicar dichas normas en el área de contabilidad y tomar decisiones para la corporación ya que las NIC y NIFF, son normas financieras que deben ser interpretadas con facilidad.

Como conclusión La NIIF 15 implica un cambio de criterio en la gestión de la compañía y reconocer lo que expresa la NIC 11 y NIC 18,. Es decir, la empresa debe observar sus operaciones, y asegurarse del uso correcto de la norma.

Santis, A. (2017) en su tesis *“Rediseño De Procesos Para Aumentar La Capacidad Productiva En Cantidad En Una Empresa*

Fabricante De Cortinas” para optar al Título De Ingeniero Civil Industrial presentado a la Universidad de Chile facultad de ciencias físicas y matemáticas departamento de Ingeniería Industrial. Tiene la finalidad adicionar la capacidad productiva de cortinas, tener un seguimiento del rendimiento de operarios y la maquinaria para la toma de decisiones, cumpliendo plazos de entrega, utilizando los mismos recursos.

Conclusión para Gerencia es importante saber cuánto cuesta y aporta cada operario en lo que produce, ver el aumento de la producción y así las ganancias de la empresa contando con la misma cantidad de mano de obra.

Loayza, F (2018) “Análisis De La Cadena Productiva Del Cacao Ecuatoriano Para El Diseño De Una Política Pública Que Fomente La Productividad Y La Eficiencia De La Producción Cacaotera Período 2007-2016” para obtener el grado previo a la obtención del título de Economista presentado a la universidad Pontificia Universidad Católica Del Ecuador Facultad De Economía. Su objetivo es determinar la cadena productiva del cacao e implantar pautas para mejorar su producción. Evaluar la parte económica actual de la cadena productiva del cacao.

Como conclusión la producción del cacao ecuatoriano en el mercado no es favorable. mostró crecimiento la producción, en la

cosechada, los costos no son acordes con la calidad. En la comercialización del cacao, se concentra en la cantidad de exportación del cacao y no de la calidad.

2.2 Teorías relacionadas al tema.

Capacidad productiva

Mayo C. (2018) "Sí una refinería esta prepara para hacer 10.000 Tm año y tiene 300 personas fijas considerando rígido el despido, tanto su capital comprometido como el personal y todos los costos inherentes son rígidos a corto plazo, y por tanto ha de estudiarse su utilización desde el criterio de un máximo beneficio a mínima perdida. Un aspecto muy interesante para examinar es como no se aumenta y se disminuye la capacidad en la mayoría de las empresas industriales representativas actuales. en cada sector industrial suele existir un conjunto de empresas representativas y un conjunto de empresas marginales que son las que utilizan combinaciones inapropiadas para el estado de la técnica actual, pero que por conseguir alguna economía en algún factor y por adaptarse a mercados marginales, se mantiene mucho tiempo. si tomamos como ejemplo, una empresa representativa de un sector en alza con alguna de las clases de productos en expansión, como, por ejemplo, la de los electrodomésticos, veremos." (p. 432)

Primero. Que las instalaciones y la maquinaria de estas industrias son muy similares y que son compradas en dos o tres empresas de bienes de inversión, que son las que verdaderamente estudien

estudian y proyectan el nivel de capacidad y productividad de todas las plantas industriales, adecuando la combinación productiva en función de la escasez y el costo superior de los factores. Así en el momento actual, todo el proceso de robotización significa sustituir el factor de mano de obra por capital invertido en las maquinas e instalaciones.

Segundo. Que las industrias de bienes de inversión suelen ir obteniendo bienes de equipo, cadenas montaje, bobinadoras, torno, etc., con más productividad técnica y menos participación de la mano de obra. Estos equipos tienen cada vez capacidades de producción más alta, por lo que el aumento discreto de un plan de inversión representa un enorme compromiso de capital para un aumento de producción en una escala mínima, que crecerá 10,20,30, o 50.000 unidades lo que hace de barrera infranqueables para la entrada de nuevos competidores y va dejando la lucha entre los gigantes oligopolios nacionales multinacionales.

Tercero. Si consideramos a negocios más pequeños, como hamburgueserías, nos encontramos que el grado de normalización, capitalización y gigantismo de una variable, en este caso las compras de la cadena de establecimientos, lleva a concentrar enormemente los sectores y a centrar el grado de capacidad útil en un nivel mínimo, debajo del cual no suele aparecer una combinación económica racional. (p. 433)

1.- La capacidad ideal es llamada capacidad potencial, que se obtiene de las funciones de producción de la industria moderna que responden a las funciones de rendimiento, caracterizadas por tener la productividad media y marginal constante y cuya medida de la capacidad potencial se obtendría si todo el tiempo disponible fuera tiempo de transformación. El tiempo en la industria se divide en tiempo activo y tiempo inactivo, subdividiéndose el tiempo activo en tiempo de preparación, tiempo de transformación y tiempo complementario. El tiempo de transformación es el tiempo en el que la fase o sección trabaja a la productividad señalada. (p. 433)

2.. capacidad práctica. capacidad máxima que se obtiene de forma real en condiciones normales, implica la buena administración fabril persigue conseguir que la producción real se acerque a la ideal, lo que logra tratando que la mayor parte del tiempo activo sea tiempo de transformación; es decir que los tiempos de preparación y complementarios sean mínimos. (p. 433)

3. Nivel de capacidad normal es aquel que tiene una industria y que le permite cubrir la demanda. (p. 433)

Mayo C. (2018), La decisión sobre la capacidad productiva es importantes para la empresa, la inversión de capital que lleva asociada. La decisión de capacidad influye sobre el éxito de la empresa, tiene dos efectos adversos principales sobre el mismo si no se toma la decisión adecuada. El primero se dará cuando una empresa tome una decisión de capacidad que resulte ser insuficiente para la demanda a la que ha de enfrentarse. La empresa puede sufrir la disminución del servicio, y por tanto una pérdida de cliente; una reducción de la calidad de sus bienes y servicios; empoderamiento de su imagen; o un aumento de los inventarios en curso y mayores cargas financiera.

En segundo lugar, si la empresa instala una capacidad excesiva para la demanda real a la que debe satisfacer. La empresa vera como dicha decisión afectara negativamente a su estructura de costes o llevar a la necesidad de reducir precios para estimular la demanda, a mantener equipos y personal ocioso, o a mantener un exceso de inventarios. La empresa debe suministrar lo necesario para satisfacer la demanda presente y futura sino quiere perder oportunidades de crecimiento y ganar beneficios

La determinación de la capacidad a largo plazo es también una decisión compleja, en la medida que se encuentre estrechamente relacionada con otras decisiones importantes, como las relativas al producto y al proceso de fabricación, o las de localización de las instalaciones

En términos generales, al hablar de capacidad, se define la cantidad de producto o servicio que puede obtener en una

determinada unida productiva en condiciones normales de funcionamiento durante un cierto periodo de tiempo.

La estructura productiva.

Soto J. (2019). Conjunto de etapas dividido en procesos de la producción. La producción de cualquier bien, desde la extracción de un mineral, el sometimiento a tratamiento en los altos hornos, y así sucesivamente hasta que se distribuye en el mercado, existen diferentes etapas la que constituyen la estructura del proceso de producción.

Soto J. (2019). Consiste en preparar la producción mediante una combinación adecuada de trabajo productivo y medios de producción, fija la producción de acuerdo con objetivos. Determina los costos a la situación de la empresa y a la del mercado. Planea las actividades de la empresa para lograr mayor rendimiento y beneficio, intenta el óptimo de la eficiencia empresarial, con el insumo adquirido se realiza la transformación por medio de procesos específicos.

Gestión de la Producción

Vilcaromero R. (2017). "Conjunto de herramientas administrativas, sirve para maximizar los niveles de la productividad de una empresa. La gestión de producción se centra en la planificación,

demostración, ejecución y control, para así obtener un producto de calidad.” (p.14).

Vilcaromero R. (2017). La gestión de producción es el componente más importante en la empresa, en la producción se debe tener control y planificación para un desarrollo óptimo. (p.15).

Decisiones de inversiones.

“Es la estructura económica (activo), que representa el empleo de fondos en bienes y derechos. Estas inversiones se dividen en activos fijos y en circulantes. Se presentan dos ciclos reales diferentes en el proceso de generación de liquidez dentro de la sociedad: el ciclo largo, cuya duración dependerá de la vida útil de los inmovilizados, y el ciclo corto corresponde a la transformación en efectivo.” p. (46)

Las industrias deben entender los beneficios posibles de inversión, aunque podrá existir diferencia en el rendimiento requerido para justificar la inversión, las utilidades son de tal vital importancia para ambas categorías, tomar decisiones incluida una evaluación técnica y financiera.

Costos Fijos.

Zapata P. (2020). "Elementos en la producción que son constantes en un periodo corto. los costos fijos cambiaran de precio debido a factores independientes al nivel de producción, ejemplo los costos fijos: impuestos, depreciación y amortización de activos fijos, seguro sueldos, maquinaria equipos y mantenimiento de equipos" (p. 349)

Zapata P. (2020). Los costos fijos son independientes del volumen de producción, dependiente del artículo que se fabrique. Son costos que no guardan origen con las fluctuaciones en la producción. Este costo se aplica al corto plazo para que la empresa no altere su capacidad productiva.

Costo Variable.

Zapata P. (2020). "Son aquellos que varían proporcionalmente a la producción, dicho de otra manera, si aumenta en 50% los costos aumentaran en la misma proporción" (p. 350)

Zapata P. (2020). Los costos variables son dependientes por la cantidad a producir durante el proceso productivo. De acuerdo con la naturaleza del negocio los costos son variables (p. 350)

Mano de obra directa.

Zapata P. (2020). "Se denomina mano de obra al costo del esfuerzo físico e intelectual que realiza la persona, utilizando su conocimientos y habilidades, con la intención de transformar los materiales en partes, o simplemente realizar servicios" (p.71)

Zapata P. (2020). El costo de mano de obra es el esfuerzos físicos y mentales de los colaboradores que está involucrada en la producción. Y la indirecta son aquellas que no están involucradas con la producción directa. (p.71)

Planificación.

Tapia G. (2020). "En la planificación el objetivo es el aspecto fundamental sobre la base del valor que se alcanzara con los resultados obtenidos. Para alcanzarlo pueden delinearse cursos de acción, sobre los cuales, una vez estudiados las relaciones de dominancia absolutas o relativas, surgirán las alternativas sobre las cuales se formulan las formas de acción estrategias y tácticas para su consideración evaluativa sobre losa curso de acción consistentes. Planificar es planear, para cada problema la solución más adecuada" p. (4)

Tapia G. (2020). La planificación nos indica los objetivos que deben cumplirse y ser alcanzados, como, cuando y el

orden que se hará. Selecciona informa y se prepara para el futuro y formular actividades necesarias para realizar objetivos. (p.2)

Producción

Cortez D. Talavera K. (2020). "Está relacionada con la empresa, agente económico que para producir solicita algunos factores de producción: mano de obra, insumos, maquinas, equipos, infraestructura" p. (129)

Principales conceptos producción.

La función de la producción. - Relación entre la cantidad producida de un determinada bien y la utilización de insumos según una determinada técnica y tecnología. p. (129)

Factor productivo fijo y factor productivo variable. - Son el capital y el trabajo. el capital es la inversión en bienes, la empresa no debe variar al menos en el corto plazo, por ejemplo, ampliar el tamaño del taller la planta o la fábrica de producción, vender un terreno, renovar la tecnología, etcétera, toma tiempo, ese lapso o periodo de ajuste distingue el corto del largo plazo. En tiempo que toma

cambiar el factor fijo se considera, entonces, el largo plazo. El trabajo es considerado el factor variable, porque la cantidad de mano de obra que se utilizara podría variar sin problemas en el corto plazo si se desea cambiar la cantidad producida. Por lo tanto, se contrata más trabajadores

La función de producción en corto plazo. Es la cantidad de mano de obra que la compañía quiera contratar para aumentar la producción; si desea reducir el número de trabajadores para disminuir su producción.” p (130)

Cortez D. Talavera K. (2020). “Son procesos que permite el logro de bienes y servicios, aplica decisiones que permite incrementar el valor de dichos productos. Permite incrementar el beneficio de los bienes, satisfacer una serie de necesidades. (p. 130)

Productividad

Boero C. (2020) “En la definición de productividad debe de considerar el producto la satisfacción del cliente. Ello representa que los bienes incorporan servicios, mientras que recíprocamente los servicios incluyen bienes, por ejemplo, las comidas en los

transportes. Los recursos están cambiando. Las categorías en las que se agrupo siguen siendo validas, pero sea modificado su importancia relativa por la disminución del porcentaje de (M.O.D) directa sobre los costos totales de producción aumentar la inversión en maquinarias e instalaciones. Siempre existieron recursos auxiliares que no se contabilizan como aporte de la empresa, en la actualidad no se puede dejar de considerar algunos que cada vez tienen más importancia, entre ellos a la información y a los proveedores”

“La información del mercado permite reaccionar rápidamente a condiciones cambiantes de la demanda, los datos sobre procesos y tecnología contribuyen a mejoras fabriles y en la toma de decisiones de la política empresarial. Para optimizar la producción no se puede considerar a la industria aislada, se debe mejorar la productividad de toda la cadena de valor agregado que comienza en los proveedores y termina en la distribución del producto. La integración de los proveedores se hace indispensable en los abastecimientos justo a tiempo, pero tiene que ser contemplada en cualquier sistema de aprovisionamiento.” p (37)

$$\text{Productividad} = \frac{\text{Productos que satisfacen las necesidades del cliente}}{\text{Recursos utilizados inteligentemente}}$$

Boero C. (2020) Es lograr los resultados usando sus recursos para generarlos, se mide por los logros y los recursos empleados, los resultados se miden por unidades producidas y los recursos empleados. La productividad resulta de utilizar adecuadamente los recursos (p.20)

Ingresos

Zapata P. (2020) “Los ingresos que la norma internacional lo define como incrementos en los beneficios económicos que ocurren durante el periodo a manera de aumentos de los activos o disminución de los pasivos y como resultado incremento del patrimonio, distintos de los relacionados con los aportes de los propietarios se reconocen y se registran cuando” (p 326)

Clasificación de ingreso

Operacionales.

Zapata P. (2020) “Aquellos que se obtiene como producto de actividades propias del giro normal del negocio; por ejemplo, en la empresa comercial, la venta de mercaderías en una empresa o la prestación de servicio profesionales de diseño, dirección técnica de obra etc. y así en cada tipo de empresa dada su actividad

económica se identificara cuanta apropiada para registrar sus ingresos por ventas, además en ese grupo se han de incluir los ingresos (rentas o rendimientos) los obtenidos de actividades complementarias y recurrentes como por ejemplo: canon de arrendamiento, rendimiento financiero, regalías entre otros”. (p 326)

No operacionales. –

Zapata P. (2020) Aquellos que se originan en actividades discontinuas y eventuales, por ejemplo, premios obtenidos en sorteos, recuperación de cartera dada de baja, dividendos y los ingresos por actividades discontinuas (p 326)

Zapata P. (2020) Se define a los ingresos de los bienes y servicios que ha obtenido extra del giro del negocio en el periodo. (p.333)

Clasificación de ingreso

Zapata P. (2020) Ingresos Operacionales. - tienen carácter regular o repetitivo a través de los ejercicios económicos de la empresa. Se pueden dividir en varias categorías:

Zapata P. (2020) Ingresos No Operacionales son actividades discontinuas y eventuales, por ejemplo, premios obtenidos en sorteos, recuperación de cartera dada de baja, dividendos y los ingresos por actividades discontinuas (p 326)

Actividad ordinaria

Mef. (2020). “Comprenden las entradas de bienes servicios que son diferentes a la del giro del negocio” (p. 1188).

Mef (2020) Es el ingreso durante el periodo surgido en la actividad ordinaria de una empresa dicha entrada dará aumento al patrimonio que no se relaciona con el aporte de los propietarios. (p. 1188).

Actividad extraordinaria

Sanchez J. (2020) “El ingreso extraordinario, dentro de los tipos existente en el ámbito de la contabilidad, responde a aquellas ganancias que obtiene una familia, o empresa, de forma eventual. En este sentido, el matiz de extraordinario hace referencia a la frecuencia con la cual tienen lugar en el funcionamiento económico y contable. Es decir, sucede esporádicamente y por diversos motivos. La naturaleza de este tipo de ingresos es muy heterogénea, dando lugar a múltiples ejemplos habituales en el día a día económico. Fruto de ello, es frecuente encontrar casos extraordinarios como ingresos por testamentaría, por regalos, y por donaciones de bienes o dinero.

También se englobarían aquellas ganancias por venta de activos inmobiliarios, maquinaria u otros derechos de propiedad. Siempre y cuando sean obtenidas fuera del modelo de negocio o la económica

Características de un ingreso extraordinario

La modalidad de ingreso extraordinario cuenta con algunos rasgos destacables:

Sin periodicidad: Habitualmente, estos ingresos son recogidos de manera excepcional e independiente. No responden a calendarios de pagos y programas preestablecidos.

Naturaleza variable: El origen de estos ingresos abarca desde premios procedentes de sorteos y loterías, hasta regalías y herencias por fallecimientos.

Ajenos a la actividad habitual: Teniendo en cuenta el punto anterior, se establece que estos ingresos no se producen con frecuencia y, por ello, no forman parte de la actividad económica de la persona física o jurídica.

Difícil previsión: Si bien un gasto extraordinario no puede preverse con seguridad –debido a su no periodicidad–, a menudo puede

esperarse. Esto sucede en casos de ayudas públicas o búsqueda activa de venta de un piso o un automóvil, por ejemplo.

Ingreso extraordinario en contabilidad

Este concepto contable está recogido en la totalidad de ordenamientos y planes de contabilidad del planeta. En el caso español, por ejemplo, se define dentro del Plan General Contable” (p.1).

Sanchez J. (2020). Es aquella que no guarda relación con la actividad principal. No tiene carácter de regularidad en la vida de la empresa. (p.1).

Beneficio Económico

Sanchez J. (2020) “El beneficio económico está relacionado con la diferencia entre ingresos y costes derivados de una determinada actividad económica. (p. 1)

Beneficio contable = Ingresos – gastos

Sanchez J. (2020) Es la diferencia de los costos en la producción y el ingreso total de la venta, si la diferencia es positiva se está hablando de utilidad. (p.1)

Incremento Patrimonial

Ruiz F. (2018) es la variación positiva en el patrimonio como consecuencia de las utilidades por los ingresos del periodo (posesión de riqueza) (p. 5)

Es el aumento de cualquier bien de persona natural o jurídica susceptible de apreciación pecuniaria y establece una obligación tributaria para el pago a la renta

Ganancias

MEF (2018) “Es aquella que pueden surgir de las actividades ordinarias o diferentes en su naturaleza de los ingresos ordinarios” (p. 72)

Es la riqueza que se obtiene por una transacción o proceso económica. Se conoce como beneficio económico los ingresos totales menos los costos de producción.

III. METODOLOGÍA

3.1 Tipo y diseño de investigación

a.- Tipo de estudio

El tipo de investigación es aplicada porque enfatizó en la teoría, mis conclusiones y procesos serán teóricos

Hernández, Fernández y Baptista (2014) manifiesta que “Las investigaciones pueden ser básicas, si no se hacen con fines de aplicación inmediata” (p.19). Además, la presente investigación puede ser aplicada a otras futuras investigaciones. Por ello es básica

b.- Diseño de estudio

El diseño de investigación que se utilizó es el diseño no experimental, ya que no se está manipulando las variables.

Hernández et al (2014), describe así el diseño no experimental: “Hay dos tipos de diseño experimental y no experimental, ya que las variables no serán manipuladas durante la investigación” (p.101)

3.2 Variables y operacionalización

Variable 1: Capacidad productiva

Variable 2: Ingresos

2.2 Variables, Operacionalización

CAPACIDAD PRODUCTIVA Y LOS INGRESOS DE LA EMPRESA INDUSTRIAL DEL DISTRITO DE PUENTE PIEDRA, 2020

HIPOTESIS GENERAL	VARIABLES	DEFINICION CONCEPTUAL	DIMENSIONES	INDICADORES
Capacidad productiva y los ingresos de la empresa industrial del distrito de Puente Piedra, 2018	Capacidad Productiva	<p>La capacidad productiva es el nivel máximo de actividad que puede alcanzar una estructura productiva. Su estudio es fundamental para la gestión empresarial, ya que permite analizar si se le está dando el uso adecuado a cada uno de los recursos en la organización y si existe oportunidad de optimizarlos. El incremento o disminución de la capacidad productiva proviene de las decisiones de inversión o desinversión</p> <p>Según: García, Alberto(2013)</p>	<p>Estructura</p> <p>Productiva</p> <p>Gestión de Producción</p> <p>Productividad</p> <p>Decisiones de inversión</p> <p>Recursos</p> <p>Actividad productiva.</p> <p>Utilidades</p>	<p>Costos Fijos</p> <p>Costos Variables</p> <p>Planificación</p> <p>Producción</p> <p>Productividad</p> <p>Recursos</p> <p>Actividad productiva.</p> <p>Utilidades</p>
	Ingresos	<p>Ingresos: Una entidad incluirá en los ingresos de actividades ordinarias solamente las entradas brutas de beneficios económicos recibidos y por recibir por parte de la entidad, por su cuenta propia. Una entidad excluirá de los ingresos de actividades ordinarias todos los importes recibidos por cuenta de terceras partes tales como impuestos sobre las ventas, impuestos sobre productos o servicios o impuestos sobre el valor añadido. En una relación de agencia, una entidad incluirá en los ingresos de actividades ordinarias solo el importe de su comisión. Los importes recibidos por cuenta del principal no son ingresos de actividades ordinarias de la entidad.</p> <p>Según:(MIEF, 2009,p. 1187) recuperado https://www.mef.gob.pe/contenidos/conta_publica/nor_co/vigentes/mic/18_NIC.pdf</p>	<p>Actividad Ordinaria</p> <p>Actividad Extraordinaria</p> <p>Beneficio Económico</p>	<p>Entradas Brutas</p> <p>Ganancias</p> <p>Otros Ingresos</p> <p>Ganancias Extras</p> <p>Prestación de Servicio</p> <p>Incremento de Patrimonio</p>

3.3 Población, muestra y muestreo

3.3.1 Población:

Para el presente trabajo se considera en su totalidad a 30 colaboradores que pertenecen a la empresa Ingenieros S.C. & C.A.E.I.R.L. del distrito de Puente Piedra.

3.3.2 Muestra:

Para la elección de la población muestral se consideró a todos los trabajadores de la empresa. Se eligió 30 trabajadores de la empresa. Porque se requiere determinar la relación que existe entre la capacidad productiva e ingresos. Por tanto, se procedió a realizar la encuesta a todos los trabajadores en la que se empleó la estadística y se procedió con el cuestionario.

3.4 Técnicas e instrumentos de recolección de datos

3.4.1 Encuesta

Se realizó la encuesta, y determinar la capacidad productiva se relaciona con los ingresos en la empresa Industria del distrito de Puente Piedra, 2020.

3.4.2 Cuestionario

Hernández et al. (2014). “El instrumento más utilizado para recolectar los datos es el cuestionario. consiste en un conjunto de preguntas respecto de una o más variables a medir. (Brace, 2013).” (p.217)

Nombres y Apellidos	DNI
Dra Padilla Vento Patricia	09402744
Mg. CPC. Lopez Vega Iris	41148074
Mg. Dueñas Lujan Raul	17826485

3.4.3 Validez

Hernández et al. (2014). “Manifiesta que se refiere al grado en que un instrumento mide realmente la variable que pretende medir” (p.150).

Para dar validez, se utiliza el coeficiente producto momento de Pearson para reafirmar, cuya fórmula es la siguiente:

$$r = \frac{n(\sum xy) - (\sum x)(\sum y)}{\sqrt{[n\sum x^2 - (\sum x)^2][n\sum y^2 - (\sum y)^2]}}$$

3.4.4 Confiabilidad

Para obtener confiabilidad al instrumento de medición, se emplea la técnica de Alpha de Cronbach, se presenta la fórmula de cálculo:

$$\alpha = 0.80 \text{ donde } \alpha = \left(\frac{K}{K-1} \right) \left(1 - \frac{\sum S_i^2}{S_t^2} \right)$$

S_t^2 : Varianza de los puntajes totales.

S_i^2 : Varianza del ítem

K: Número de ítems.

3.5 Procedimientos

En el estudio, se inicia con la determinación de la muestra sujeta a criterios de selección de manera específica, se elaboró los instrumentos de investigación que son el cuestionario y análisis documental, los cuales fueron sometidos a la correspondiente validación y confiabilidad. Que se procesara la información y da paso a los resultados.

3.6 Método de análisis de datos

La aplicación de técnicas e instrumentos antes mencionados se utilizará el sistema SPSS 24 es utilizado para el análisis de datos, crear tablas y gráficas mediante datos recopilados en la encuesta.

3.7 Aspectos éticos

Durante la ejecución del proyecto, se tomaron criterios éticos como la confidencialidad y originalidad en su desarrollo porque se obtendrá la información de diferentes fuentes y autores los cuales serán citados de acuerdo con las normas APA (Hidalgo, 2021).

IV. RESULTADOS

Confiabilidad

El criterio de confiabilidad del instrumento en la presente investigación, mediante el estadístico del coeficiente del Alpha de Crombach, con un índice de 0.914, lo cual representa un nivel de confiabilidad de Muy Alto.

Su fórmula estadística es:

K : el número de ítems.

S_i^2 : sumatoria de Varianzas de los ítems.

ST^2 : varianza de la suma de los ítems.

α : Coeficiente de Alfa de Cronbach 45

El estadístico de fiabilidad se aplicó al trabajo:

Resumen de procesamiento de casos			
		N	%
Casos	Válido	30	100,0
	Excluido	0	,0
	Total	30	100,0

a. La eliminación por lista se basa en todas las variables del procedimiento.

Tabla 1: estadístico de fiabilidad: Capacidad Productiva e ingresos

Estadísticas de fiabilidad	
Alfa de Cronbach	N de elementos
,911	16

Interpretación:

Del programa SPSS 24 se obtuvo un Alfa de Cronbach general de 0.911, indica alta confiabilidad, en consecuencia, se aplicable el instrumento de medición. confirma que el cuestionario de 16 ítems tiene una alta confiabilidad.

Tabla 2: estadístico de fiabilidad variable 1: Capacidad Productiva.

Estadísticas de fiabilidad	
Alfa de Cronbach	N de elementos
,857	8

Interpretación:

Se observa en la Tabla N° 2 tenemos un 0.857 de índice de fiabilidad en la variable Capacidad Productiva, quiere decir que se considera un instrumento fiable.

Tabla 3: estadístico de fiabilidad variable 2: Ingresos

Estadísticas de fiabilidad	
Alfa de Cronbach	N de elementos
,821	8

Interpretación:

Se observa en la Tabla N° 3 tenemos un 0.821 de índice de fiabilidad en referencia a la variable de Ingreso, cabe indicar el instrumento es fiable.

Resultados descriptivos

Tabla N° 1. Dimensión estructura Productiva en la empresa Industrial del distrito de Puente Piedra 2020

¿La asignación del costos fijo permite establecer el valor cada producto?		Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Válido	Totalmente desacuerdo	2	6,7	6,7	6,7
	En Desacuerdo	3	10,0	10,0	16,7
	Indeciso	4	13,3	13,3	30,0
	De acuerdo	10	33,3	33,3	63,3
	Totalmente De acuerdo	11	36,7	36,7	100,0
	Total	30	100,0	100,0	

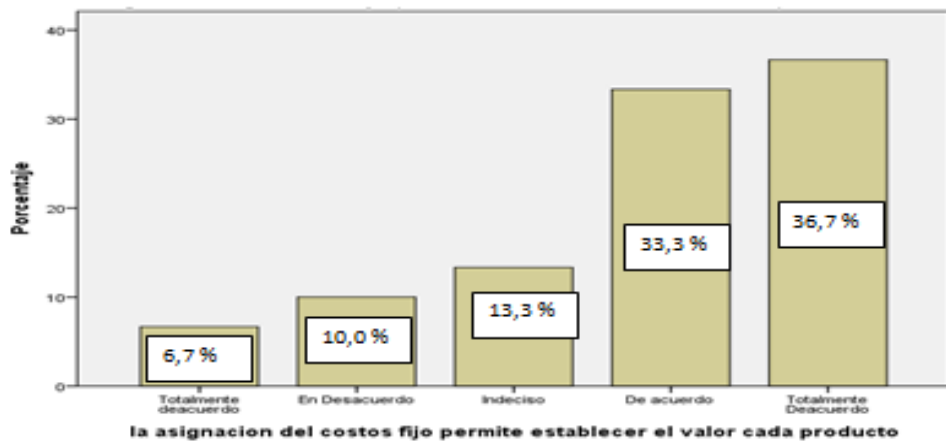


Figura 1: Dimensión estructura Productiva en la empresa industrial del distrito de Puente Piedra 2020

Figura 1: Dimensión estructura Productiva en la empresa Industrial del distrito de Puente Piedra 2020.

Interpretación: Figura 1 observamos de los 30 colaboradores de la empresa respondieron el 36,7% estar totalmente de acuerdo en la asignación del costo fijo, y el 6,7% indica estar totalmente en desacuerdo.

Tabla N° 2. Dimensión estructura Productiva en la empresa Industrial del distrito de Puente Piedra 2020

¿Los costos variables intervienen en la capacidad productiva?					
		Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Válido	Totalmente en Desacuerdo	2	6,7	6,7	6,7
	En desacuerdo	2	6,7	6,7	13,3
	Indeciso	4	13,3	13,3	26,7
	De Acuerdo	12	40,0	40,0	66,7
	Totalmente De acuerdo	10	33,3	33,3	100,0
	Total	30	100,0	100,0	

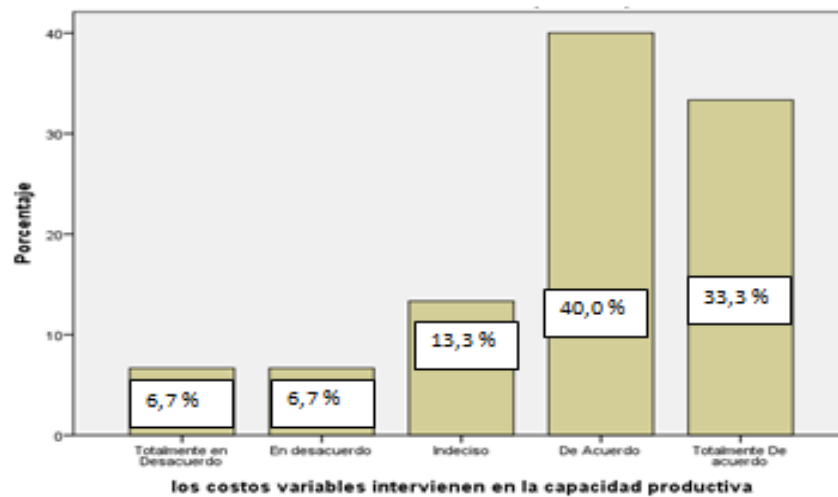


Figura 2: Dimensión estructura Productiva en la empresa industrial del distrito de Puente Piedra 2020

Figura 2: Dimensión estructura Productiva en la empresa Industrial del distrito de Puente Piedra 2020

Interpretación: Figura 2 de los 30 colaboradores de la empresa respondieron el 40% estar de acuerdo en la asignación del costo, y el 6.7 % indica estar totalmente en desacuerdo.

Tabla N° 03 Dimensión Gestión de Producción en la empresa Industrial del distrito de Puente Piedra 2020.

¿La planificación es una herramienta de gestión importante en la capacidad productiva?					
		Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Válido	en desacuerdo	2	6,7	6,7	6,7
	Indeciso	5	16,7	16,7	23,3
	De acuerdo	10	33,3	33,3	56,7
	Totalmente De acuerdo	13	43,3	43,3	100,0
Total		30	100,0	100,0	

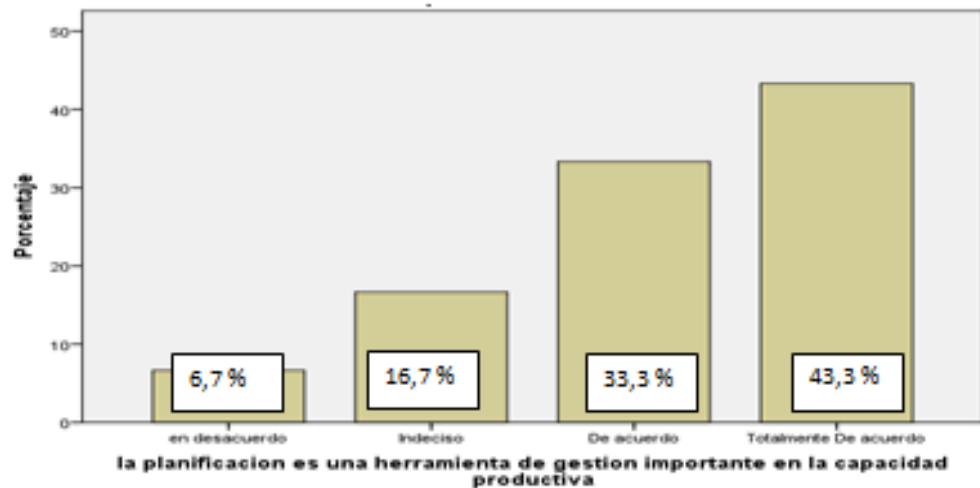


Figura 3: Dimensión Gestión de Producción en la empresa Industrial del distrito de puente Piedra 2020.

Interpretación: Figura 3 observamos de los 30 operarios de la empresa respondieron el 43% estar de acuerdo que la Planificación es importante para la capacidad productiva, y el 6.7 % indica estar totalmente en desacuerdo.

Tabla N° 4 Dimensión Gestión de Producción en la empresa Industrial del distrito de distrito de Puente Piedra 2020.

¿La empresa logra alcanzar la producción esperada en el desarrollo de sus actividades?					
		Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Válido	En desacuerdo	2	6,7	6,7	6,7
	Indeciso	4	13,3	13,3	20,0
	De acuerdo	11	36,7	36,7	56,7
	Totalmente de Acuerdo	13	43,3	43,3	100,0
	Total	30	100,0	100,0	

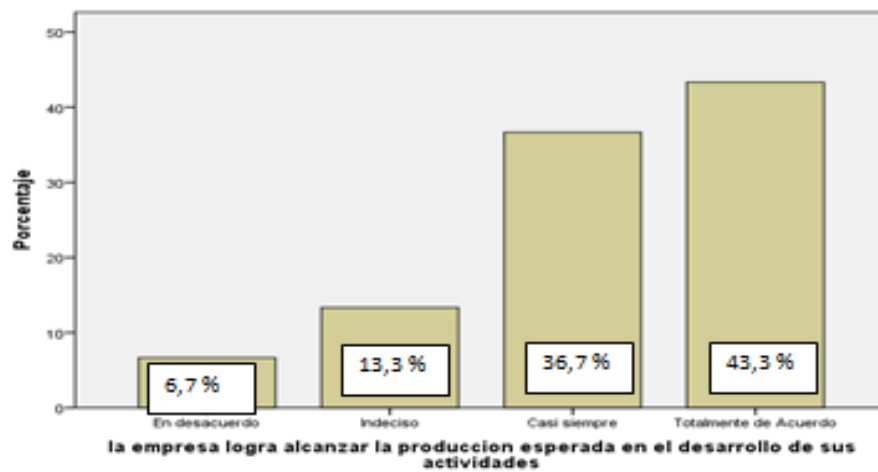


Figura 4: Dimensión Gestión de Producción en la empresa Industrial del distrito de distrito de Puente Piedra 2018.

Figura 4: Dimensión Gestión Producción en la empresa Industrial del distrito de distrito de Puente Piedra 2020.

Interpretación: Figura 4 se observa de los 30 colaboradores de la empresa respondieron el 43.3% estar de acuerdo con la producción esperada, y el 6,7 % indica estar totalmente en desacuerdo.

Tabla N° 05 Dimensión Gestión de Producción en la empresa Industrial del distrito de Puente Piedra 2020.

¿La productividad de la empresa se ve afectada por las horas de mano de obra ociosa?		Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Válido	En desacuerdo	1	3,3	3,3	3,3
	Indeciso	2	6,7	6,7	10,0
	De acuerdo	7	23,3	23,3	33,3
	Totalmente en de acuerdo	20	66,7	66,7	100,0
	Total	30	100,0	100,0	

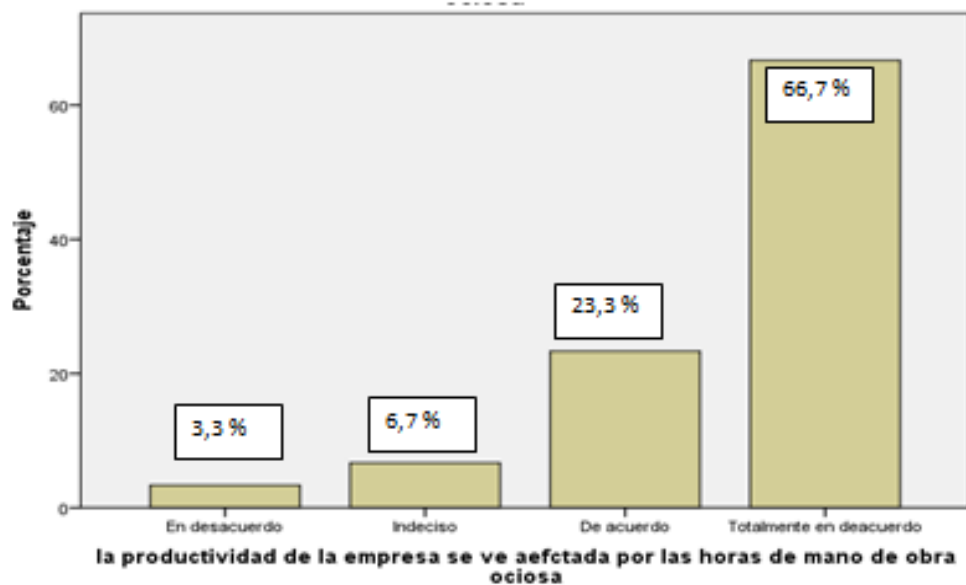


Figura 5: Dimensión Gestión de Producción en la empresa Industrial del distrito de distrito de Puente Piedra 2020.

Interpretación: Figura 5 se examina de los 30 colaboradores de la empresa respondieron el 66.7% estar de acuerdo con la producción esperada, y el 3.3 % indica estar totalmente en desacuerdo.

Tabla N° 06 Dimensión Decisiones de inversión en la empresa Industrial distrito de Puente Piedra 2020

¿La empresa usa de manera eficiente los recursos de la empresa?		Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Válido	Totalmente en desacuerdo	1	3,3	3,3	3,3
	En desacuerdo	2	6,7	6,7	10,0
	Indeciso	6	20,0	20,0	30,0
	De acuerdo	11	36,7	36,7	66,7
	Totalmente de Acuerdo	10	33,3	33,3	100,0
	Total	30	100,0	100,0	

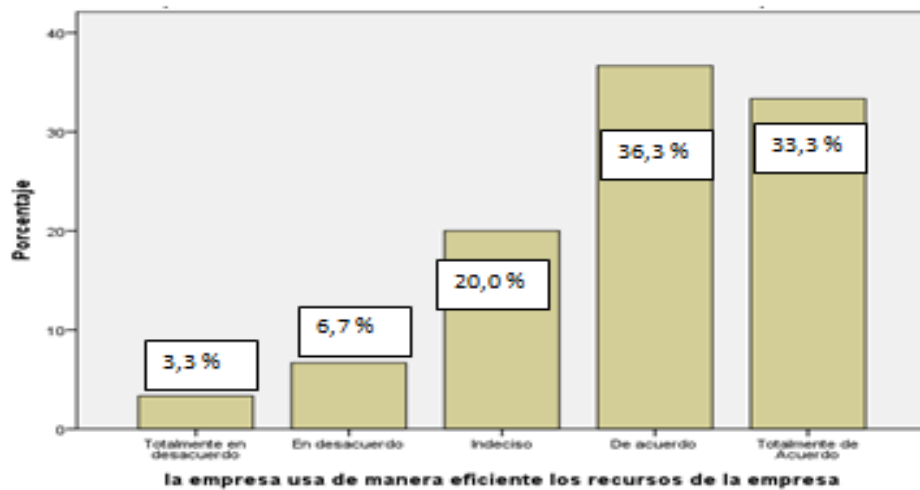


Figura 6: Dimensión Decisiones de inversión en la empresa Industrial del distrito de Puente Piedra 2020..

Interpretación: Figura 06, se observa que más del 36,7% de la población indica estar de acuerdo en el uso eficiente de los recursos y desacuerdo el 3,3% indica estar totalmente desacuerdo en la utilización de dichos recursos.

Tabla N° 7. Dimensión Decisiones de inversión en la empresa Industrial del distrito de Puente Piedra 2020.

¿Se realiza de manera adecuada la actividad productiva de la empresa diariamente para satisfacer las necesidades del cliente?					
		Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Válido	En desacuerdo	3	10,0	10,0	10,0
	Indeciso	6	20,0	20,0	30,0
	De acuerdo	10	33,3	33,3	63,3
	Totalmente de Acuerdo	11	36,7	36,7	100,0
	Total	30	100,0	100,0	

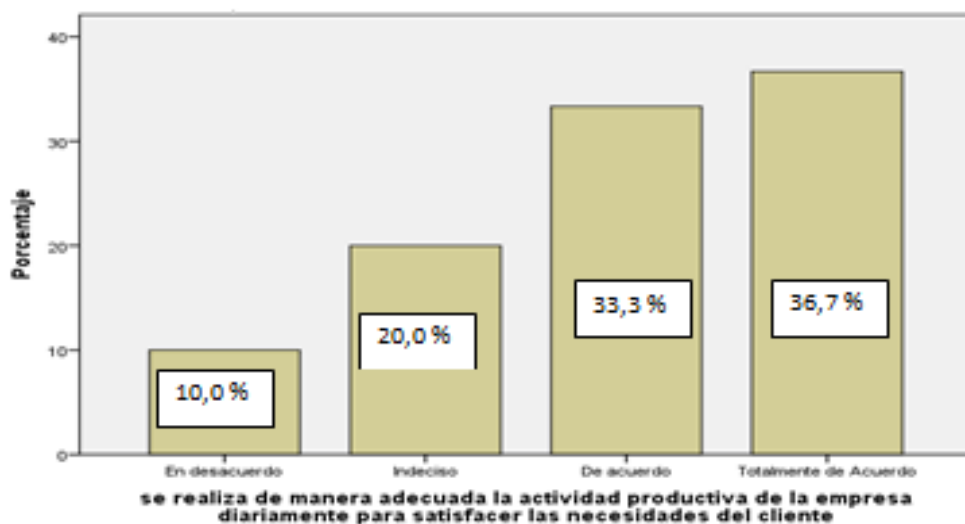


Figura 7: Dimensión Decisiones de inversión en la empresa Industrial del distrito de Puente Piedra 2020.

Interpretación: De la figura 7, se observa que más del 36.7% de la población indica estar de acuerdo con la actividad productiva diaria y desacuerdo el 10% indica estar totalmente desacuerdo en la utilización de dichos recursos.

Tabla N° 8 Dimensión Decisiones de inversión en la empresa Industrial del distrito de Puente Piedra 2020.

¿Las utilidades de la empresa son destinadas de acuerdo a lo que indique la gerencia de la empresa?					
		Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Válido	Totalmente en desacuerdo	1	3,3	3,3	3,3
	En desacuerdo	2	6,7	6,7	10,0
	Indeciso	6	20,0	20,0	30,0
	De acuerdo	11	36,7	36,7	66,7
	Totalmente de Acuerdo	10	33,3	33,3	100,0
	Total	30	100,0	100,0	

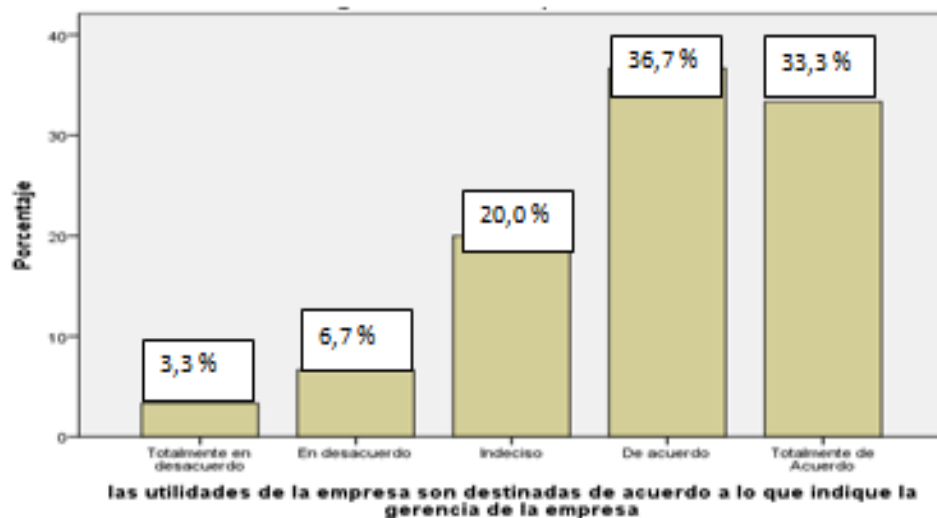


Figura N° 8 Dimensión Decisiones de inversión en la empresa Industrial del distrito de Puente Piedra 2020.

Interpretación: Figura 8, observamos que más del 36,7% de la población indica estar de acuerdo con el destino de las utilidades de la empresa y totalmente desacuerdo el 3,3% en el uso de las utilidades.

Tabla N° 09 Dimensión Actividad Ordinaria en la empresa Industrial del distrito de Puente Piedra 2020.

¿Las entradas brutas dependen de los clientes fidelizados?					
		Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Válido	Totalmente en desacuerdo	3	10,0	10,0	10,0
	En desacuerdo	2	6,7	6,7	16,7
	Indeciso	5	16,7	16,7	33,3
	De acuerdo	13	43,3	43,3	76,7
	Totalmente de Acuerdo	7	23,3	23,3	100,0
Total		30	100,0	100,0	

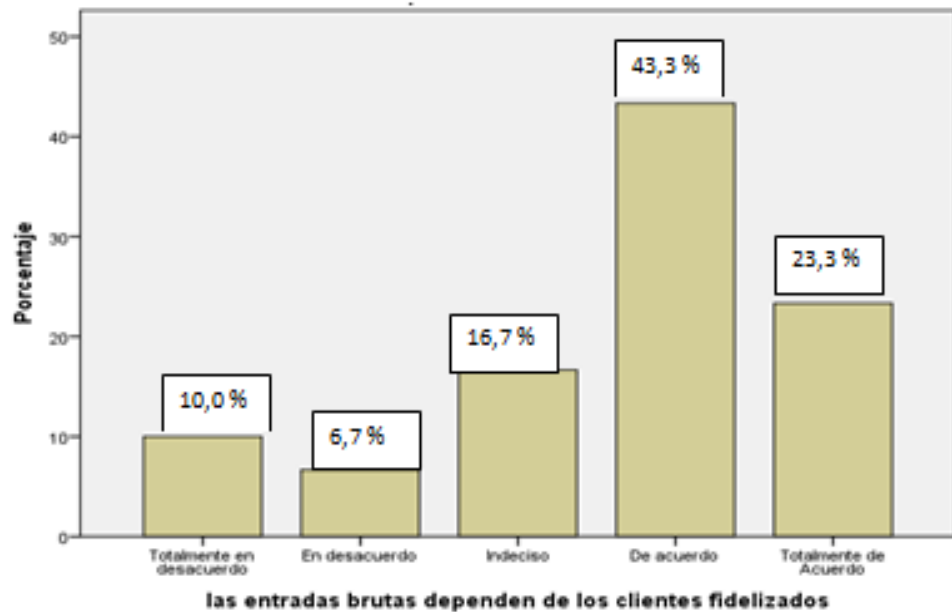


Figura N°9: Dimensión Actividad Ordinaria en la empresa Industrial del distrito de Puente Piedra 2020.

Interpretación: Figura 9 observamos que más del 43.4% de la población indica estar de acuerdo con los ingresos de los clientes fidelizados y totalmente desacuerdo el 10%.

Tabla N° 10: Dimensión Actividad Ordinaria en la empresa Industrial del distrito de Puente Piedra 2020.

¿Se reconoce las ganancias como incremento el patrimonio?		Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Válido	En desacuerdo	4	13,3	13,3	13,3
	Indeciso	7	23,3	23,3	36,7
	De acuerdo	13	43,3	43,3	80,0
	Totalmente de Acuerdo	6	20,0	20,0	100,0
	Total	30	100,0	100,0	

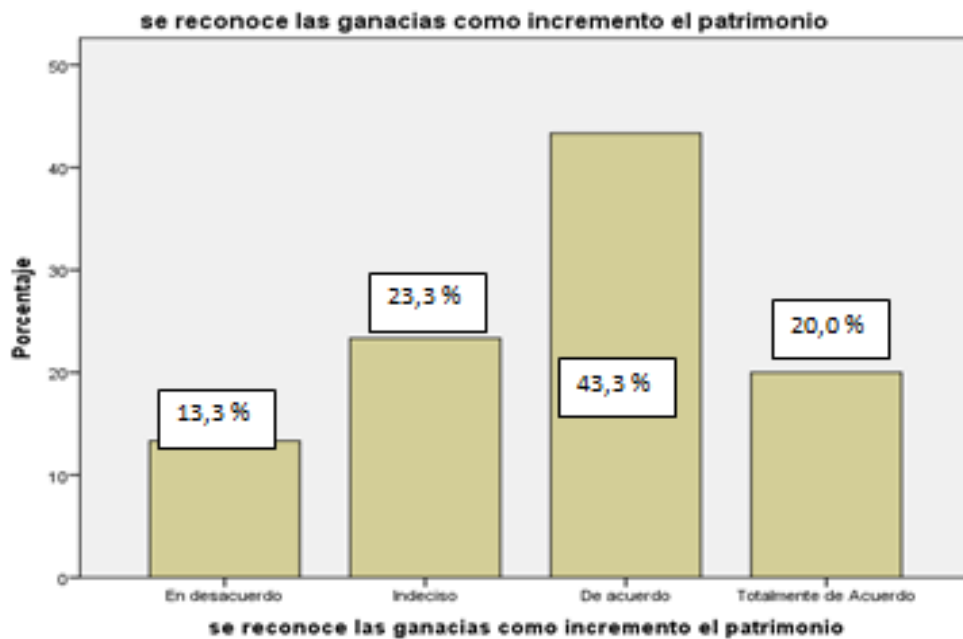


Figura N° 10 Dimensión Actividad Ordinaria en la empresa Industrial del distrito de Puente Piedra 2020.

Interpretación: Figura10, observamos que más del 43,4% de la población indica estar de acuerdo con el incremento del patrimonio de acuerdo con las ganancias y en desacuerdo el 13,3%

Tabla N° 11: Dimensión Actividad Extraordinaria en la empresa Industrial del distrito de Puente Piedra 2020.

¿El alquiler de algunos activos generan otros ingresos?		Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Válido	Totalmente en desacuerdo	1	3,3	3,3	3,3
	En Desacuerdo	1	3,3	3,3	6,7
	Indeciso	8	26,7	26,7	33,3
	De acuerdo	3	10,0	10,0	43,3
	Totalmente de Acuerdo	17	56,7	56,7	100,0
	Total	30	100,0	100,0	

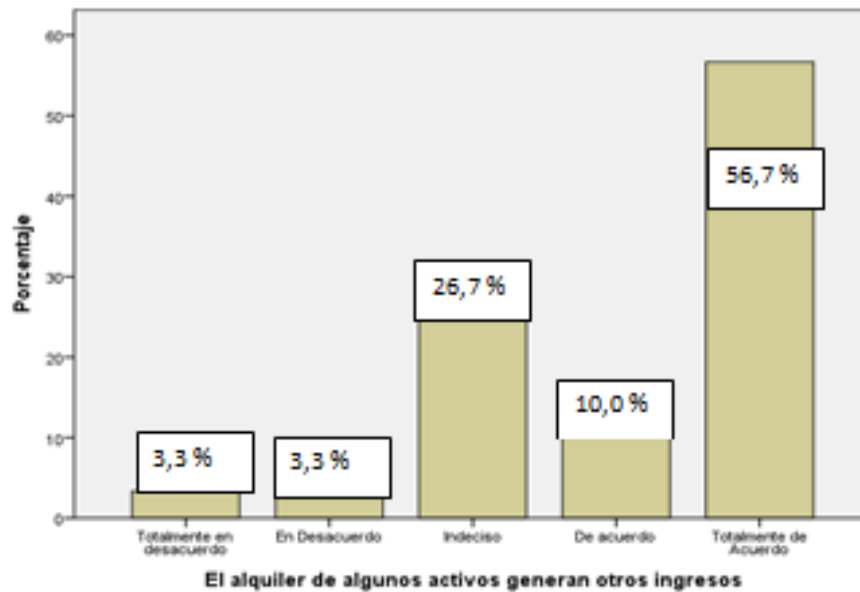


Figura N° 11: Dimensión Actividad Extraordinaria en la empresa Industrial del distrito de Puente Piedra 2020.

Interpretación: Figura11, verificamos que más del 56,7 % de la población indica estar totalmente de acuerdo con generar otros ingresos a la empresa y en total desacuerdo 3,3%.

Tabla N° 12 Dimensión Actividad Extraordinaria en la empresa Industrial del distrito de Puente Piedra 2020.

¿El aumento de prestación de servicio genera nuevos ingresos a la empresa?		Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Válido	Totalmente en desacuerdo	2	6,7	6,7	6,7
	En desacuerdo	2	6,7	6,7	13,3
	Indeciso	3	10,0	10,0	23,3
	De acuerdo	2	6,7	6,7	30,0
	Totalmente de Acuerdo	21	70,0	70,0	100,0
	Total	30	100,0	100,0	

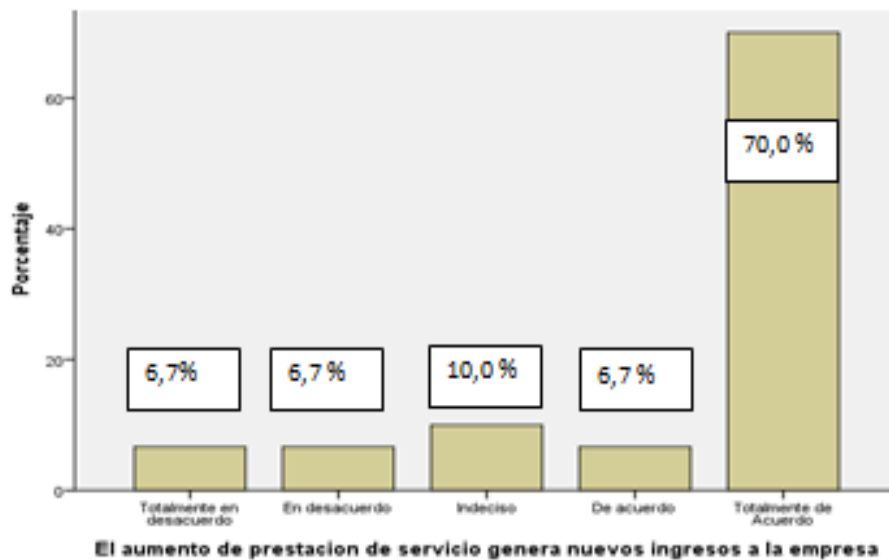


Figura N° 12 Dimensión Actividad Extraordinaria en la empresa Industrial del distrito de Puente Piedra 2020.

Interpretación: Figura 12 analizamos el 70,0% de obreros manifiestan estar totalmente de acuerdo en aumentar la prestación de servicio para nuevos ingresos, mientras un 10,0% indica estar indeciso.

Tabla N 13° Dimensión Actividad Extraordinaria en la empresa Industrial del distrito de Puente Piedra 2020.

¿Las ganancias extras se obtiene por el resultado de otras actividades paralelas de la empresa?					
		Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Válido	Totalmente en desacuerdo	2	6,7	6,7	6,7
	En desacuerdo	4	13,3	13,3	20,0
	Indeciso	4	13,3	13,3	33,3
	De acuerdo	13	43,3	43,3	76,7
	Totalmente de Acuerdo	7	23,3	23,3	100,0
	Total	30	100,0	100,0	

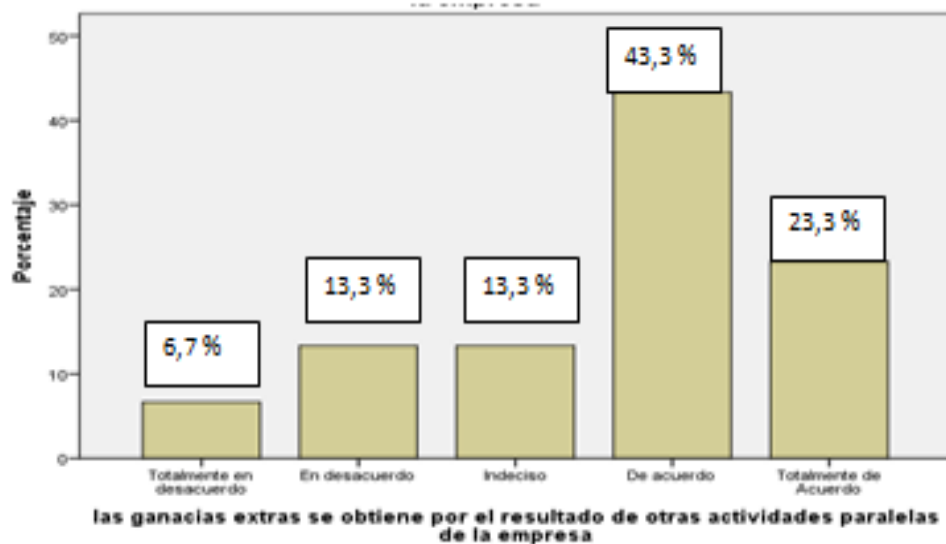


Figura N° 13 Dimensión Actividad Extraordinaria en la empresa Industrial del distrito de Puente Piedra 2020.

Interpretación: De la Figura 13 verificamos el 4,33% de los obreros dicen estar de acuerdo con otras actividades paralelas para nuevas ganancias, mientras un 6.7% indica estar totalmente en desacuerdo.

Tabla N° 14. Dimensión Actividad Extraordinaria en la empresa Industrial del distrito de Puente Piedra 2020.

¿Utilizar las actividades extraordinarias de manera inadecuada afecta los ingresos?					
		Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Válido	en desacuerdo	3	10,0	10,0	10,0
	Indeciso	2	6,7	6,7	16,7
	De acuerdo	10	33,3	33,3	50,0
	Totalmente de Acuerdo	15	50,0	50,0	100,0
	Total	30	100,0	100,0	

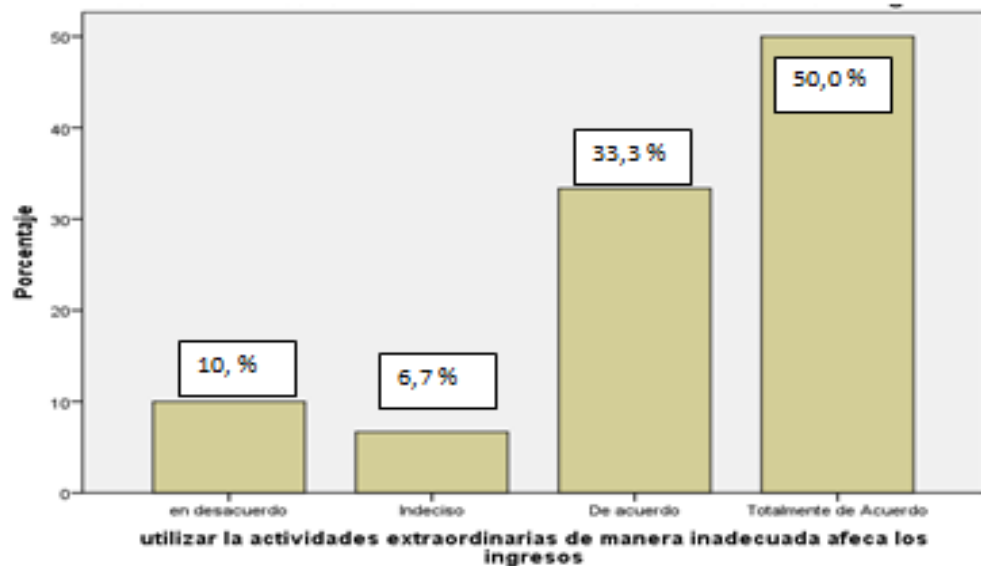


Figura 14: Dimensión Actividad Extraordinaria en la empresa Industrial del distrito de Puente Piedra 2020.

Interpretación: Figura 14, más del 50,0% de la población manifiesta estar totalmente de acuerdo en usar las actividades extraordinarias de manera inadecuada afecta los ingresos, mientras un 6,7% indica estar indeciso.

Tabla N° 15 Dimensión Beneficio Económico en la empresa Industrial del distrito de Puente Piedra 2020.

		Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Válido	En desacuerdo	2	6,7	6,7	6,7
	Indeciso	8	26,7	26,7	33,3
	de Acuerdo	9	30,0	30,0	63,3
	Totalmente de Acuerdo	11	36,7	36,7	100,0
	Total	30	100,0	100,0	

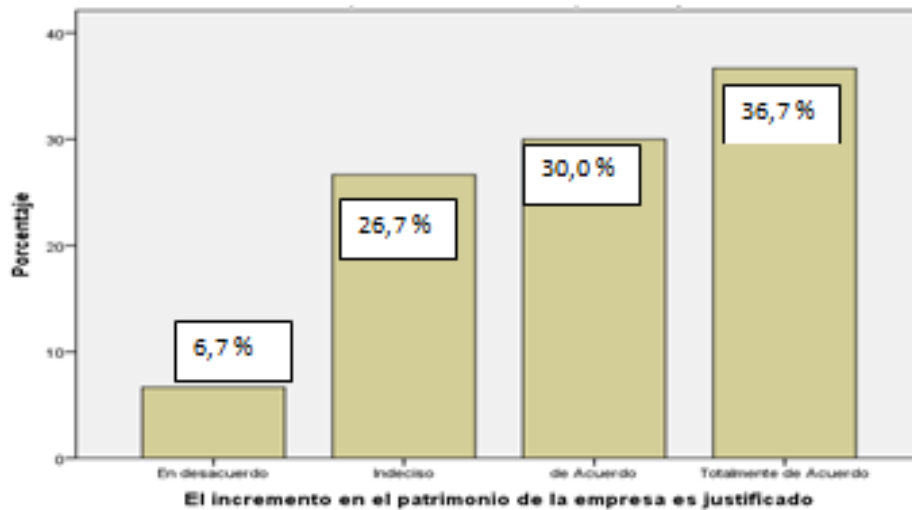


Figura 15: Dimensión Beneficio Económico en la empresa Industrial del distrito de Puente Piedra 2020.

Figura 15, el 36,7% de los trabajadores manifiestan estar totalmente de acuerdo que el patrimonio de la empresa es justificado, mientras un 6,7% indica estar en desacuerdo.

Tabla N° 16. Dimensión Beneficio Económico en la empresa Industrial del distrito de Puente Piedra 2020.

¿El incremento en el patrimonio se dará a una capacidad productiva eficiente?		Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Válido	En desacuerdo	3	10,0	10,0	10,0
	Indeciso	4	13,3	13,3	23,3
	De acuerdo	1	3,3	3,3	26,7
	Totalmente de Acuerdo	22	73,3	73,3	100,0
	Total	30	100,0	100,0	

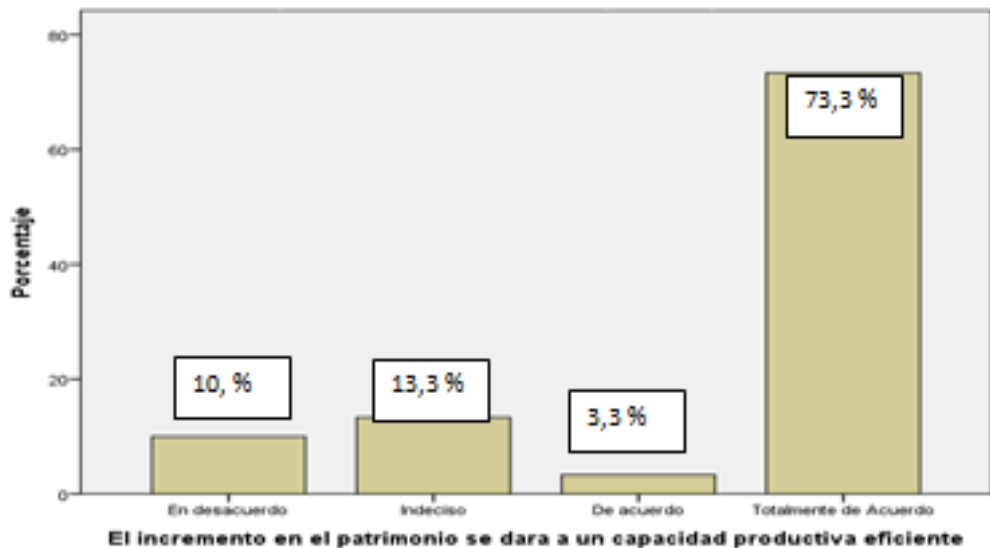


Figura 16: Dimensión Beneficio Económico en la empresa Industrial del distrito de Puente Piedra 2020.

Interpretación: De la Figura 16, el 73.3% de los entrevistados están totalmente de acuerdo en el incremento del patrimonio por la actividad productiva eficiente, mientras un 3.3% indica estar de acuerdo

Prueba de Hipótesis 1

H1= La capacidad productiva se relaciona con los ingresos en la empresa Industrial del distrito de Puente Piedra en el año 2020.

H0= La capacidad productiva no se relaciona con los ingresos en la empresa Industrial del distrito de Puente Piedra en el año 2020.

Correlaciones				
			Capacidad Productiva	Ingresos
Rho de Spearman	Capacidad Productiva	Coefficiente de correlación	1,000	,783
		Sig. (bilateral)	.	,000
		N	30	30
	Ingresos	Coefficiente de correlación	,783	1,000
		Sig. (bilateral)	,000	.
		N	30	30

*. La correlación es significativa en el nivel 0,01 (bilateral).

La significancia de correlación capacidad Productiva y los ingresos es de 0.783.

En la correlación obtenemos 0,000 es menor a 0.05 en consecuencia determinaremos que La capacidad productiva se relaciona con los ingresos en la empresa Industrial del distrito de Puente Piedra en el año 2020.

Prueba de Hipótesis 2

H2= La capacidad productiva se relaciona con las actividades ordinarias en la empresa Industrial del distrito de Puente Piedra en el año 2020.

Ho= La capacidad productiva no se relaciona con las actividades ordinarias en la empresa Industrial del distrito de Puente Piedra en el año 2020.

Correlaciones				
			Capacidad Productiva	Actividad Extraordinaria
Rho de Spearman	Capacidad Productiva	Coefficiente de correlación	1,000	,789 ^{**}
		Sig. (bilateral)	.	,000
		N	30	30
	Actividad Extraordinaria	Coefficiente de correlación	,789 ^{**}	1,000
		Sig. (bilateral)	,000	.
		N	30	30

** La correlación es significativa en el nivel 0,01 (bilateral).

La significancia de correlación capacidad productiva y actividad Ordinaria es de 0,001.

Para la prueba de hipótesis es necesario la determinación del p valor con un margen de error del 5% de donde deducimos: si $p < 0.05$ existe relación entre las variables, caso contrario si $p > 0.05$ no existe relación entre las valor entre las variables.

Al resolver la correlación obtenemos 0,001 es menor a 0.05 por ende la capacidad productiva se relaciona con las actividades ordinarias de la empresa Industrial del distrito de Puente Piedra en el año 2020.

Prueba de Hipótesis 3

H3= La capacidad productiva se relaciona con la actividad extraordinaria en la empresa Industrial del distrito de Puente Piedra en el año 2020.

HO= La capacidad productiva no se relaciona con la actividad extraordinaria en la empresa Industrial del distrito de Puente Piedra en el año 2020.

Correlaciones				
			Capacidad Productiva	Actividad Extraordinaria
Rho de Spearman	Capacidad Productiva	Coefficiente de correlación	1,000	,789 ^{**}
		Sig. (bilateral)	.	,000
		N	30	30
	Actividad Extraordinaria	Coefficiente de correlación	,789 ^{**}	1,000
		Sig. (bilateral)	,000	.
		N	30	30

^{**}. La correlación es significativa en el nivel 0,01 (bilateral).

La significancia de capacidad productiva y actividad extraordinaria es de 0.789.

Para la prueba de hipótesis es necesario la determinación del p valor con un margen de error del 5% de donde deducimos: si $p < 0.05$ existe relación entre las variables, caso contrario si $p > 0.05$ no existe relación entre las valor entre las variables. obtenemos que la correlación 0,001 es menor a 0.05 determinaremos la capacidad productiva se relaciona con las actividades extraordinarias de la empresa Industrial del distrito de Puente Piedra en el año 2020.

Prueba de Hipótesis 4

H4= Los ingresos en la empresa Industrial del distrito de Puente Piedra se relacionan con las decisiones de inversión en el año 2020.

HO= Los ingresos en la empresa Industrial del distrito de Puente Piedra no se relacionan con las decisiones de inversión en el año 2020.

Correlaciones				
			Ingresos	Decisiones de Inversión
Rho de Spearman	Ingresos	Coefficiente de correlación	1,000	,767 ^{**}
		Sig. (bilateral)	.	,000
		N	30	30
	Decisiones de Inversión	Coefficiente de correlación	,767 ^{**}	1,000
		Sig. (bilateral)	,000	.
		N	30	30

^{**}. La correlación es significativa en el nivel 0,01 (bilateral).

La significancia de correlación ingresos y las decisiones de inversión es de 0.767.

La correlación obtenida 0,001 es menor a 0.05 por ende los ingresos se relacionan con las decisiones de Inversión de la empresa Industrial del distrito de Puente Piedra en el año 2020.

V DISCUSIÓN

De acuerdo con la investigación, estableceremos las discusiones del caso, en base a los objetivos planteados.

La prueba de validez e obteniendo el resultado de ,857 y ,821 para la capacidad productiva y los ingresos, de acuerdo a los estadísticos obtenidos, la capacidad productiva tiene relación con los ingresos de la empresa industrial en el distrito de puente piedra 2020. los resultados obtenidos de la hipótesis general, se aplicó correlacional de Spearman obtenido como resultado el coeficiente de correlación entre las variables de capacidad productiva y los ingresos sea de ,783 (78.3%) la correlación es positiva media considerable, lo que con lleva a ser rechazada la hipótesis nula y aceptamos la hipótesis alterna nos permite mencionar la capacidad productiva se relaciona significativamente con los ingresos de la empresa.

Cepeda Sh(2020) indica los resultados obtenidos en el tratamiento de los ingresos extraordinarios no se están dando los tratamientos adecuados a los ingresos extraordinarios lo cual conlleva a incidir en falta con el fisco y brindar información errada en sus estados financiero imposibilitando una gestión adecuada de los ingreso. Asimismo, concluyo que mediante la información obtenida que no se registran los

depósitos de las actividades extraordinarias de manera adecuada, malversando fondos del estado, viéndose afectado los ingresos.

El objetivo específico es determinar la relación de la capacidad productiva con las actividades ordinarias en la empresa industrial del distrito de Puente Piedra. En el caso de la hipótesis específica N° 1 se aplicó la prueba de correlación spearman la variable capacidad productiva dimensión Actividad extraordinaria sea de ,627 (62.7%). Lo cual señala la correlación es positiva y demostrar que la dimensión actividad ordinaria corresponde significativamente con la capacidad productiva de la empresa industrial del distrito de Puente Piedra 2020.

Burgos M. (2017) en su tesis “Transición De NIC 11 Y NIC 18 A La NIIF 15 identificar y presentar una contabilidad más detallada que permita tomar decisiones a la constructora LICOSA ya que las NIC y NIFF permiten interpretar cualquier informe contable en cualquier parte del mundo. Asimismo, las compañías deben realizan el análisis de sus operaciones lo antes posible, para que la norma sea aplicada.

El objetivo específico es determinar la relación de la capacidad productiva con las actividades extraordinaria. El resultado de la hipótesis específica N° 2 la prueba de correlación spearman dio resultado del coeficiente de la variable capacidad productiva. Actividad extraordinaria

sea de ,789 (78.9%). Mencionamos que se rechaza la hipótesis nula y aceptamos la hipótesis alterna,.

Los estudios realizados por Pari, M. (2016) en su tesis "Capacidad Competitiva Para La Exportación De Tejidos Artesanales De La Asociación De Productores José Luis Velarde Soto (Aproteaj) Juliaca 2016. La finalidad es estudiar la incidencia de la capacidad productiva que le permita utilizar de manera eficiente sus recursos para que no se vea afectado los ingresos de dicha empresa (planta, maquinaria, equipo, mano de horas hombre) que permita una mayor producción a la vez una mejor rentabilidad para la empresa.

El objetivo determinar la relación de los ingresos en la empresa industrial del distrito de puente piedra con las decisiones de inversión. los resultados de la hipótesis especifican N° 3 se aplicó la prueba de correlación sperman y el resultado del coeficiente entre la variable ingresos dimensión decisiones de inversión sea de ,767 (76.7%). se rechaza la hipótesis nula y aceptamos la hipótesis alterna, y demostrar la dimensión actividad extraordinaria se conecta con la capacidad productiva de la empresa.

Los estudios realizados Paiz, F. (2018) en su tesis "capacidad productiva de una planta productora de harinas premezcladas industriales y paquetería, de acuerdo con su estudio realizado mejorar el proceso

productivo para aumentar la productividad reduciendo los desperdicios, optimizando sus recursos de tiempo hombre y energía, optimizar el espacio e instalaciones de su planta con la cual mejorara los ingresos de la empresa

VI CONCLUSIONES

En el estudio realizado se llegó a las siguientes conclusiones:

1. En la hipótesis general la capacidad productiva se relaciona con los ingresos en la empresa industrial que existe una relación de la capacidad productiva con los ingresos en la empresa Industrial del distrito de Puente Piedra en el año 2020. Mostrando se debe utilizar de manera adecuada la capacidad productiva de la empresa se apreciará el aumento de los ingresos
2. Se Determinó que existe una relación de la capacidad productiva con las actividades ordinarias en la empresa Industrial del distrito de Puente Piedra en el año 2020. Evidenciando los ingresos ordinarios son pocos para cubrir las deudas con terceros y con el capital humano, existe un atraso de pago con los clientes fidelizados que se demoran en cumplir con sus compromisos de pago puntuales.
3. Se determinó que existe una relación de la capacidad productiva con las actividades extraordinarias en la empresa Industrial. Evidenciamos las actividades extraordinaria de la empresa se podría cubrir las horas de mano ociosa, maquinaria y equipo de la empresa mejorando su capacidad productiva utilizando los recursos de manera eficiente, por tanto, maximizar los ingresos de la empresa.

4. Se ha Determinado que existe una relación de los ingresos en la empresa Industrial del distrito de Puente Piedra con los beneficios económicos en el año 2020. Mostrando que existe una diferencia positiva a favor de la empresa, pero se espera tener a una mayor utilidad para el crecimiento de la empresa y cubrir sus necesidades sin tener dificultades.

VII RECOMENDACIONES

Realizado el estudio, se recomienda a la gerencia de la empresa industrial del distrito de puente piedra poner en práctica y así mejorar la gestión de la empresa:

1. Se recomienda utilizar la capacidad productiva manera adecuada que se relaciona con los ingresos. Utilizando sus recursos de mano de obra y maquinaria de manera eficiente que permita que los ingresos no sean mal utilizados en alguna gestión de la producción.
2. Se recomienda utilizar la capacidad productiva con las actividades ordinarias de manera adecuada, podemos notar que existen clientes fidelizados, pero con morosidad es por ello las horas hombre la empresa deberá utilizarse de manera específica para a la producción de calderos y su mantenimiento no generando mayores gastos a la empresa para evitar ser perjudicado los ingresos.
3. Se recomienda utilizar la capacidad productiva con las actividades extraordinarias, cabe mencionar que el capital humano cuenta con la capacitación para realizar diversas actividades con referencia a las diversas clases de soldadura que existen, por ello se recomienda implementar actividades paralelas a la empresa. Ya que cuenta con

el personal calificado para realizar dicho trabajo para maximizar las entradas de la empresa.

4. Se recomienda utilizar el ingreso de la empresa industrial que se relaciona con la decisión de inversión. Destinando el ingresos del negocio en los recursos que se utilizaran de en la producción de los calderos, y en el mantenimiento de dicho producto, el implementar mayores actividades paralelas permitirá que la empresa se expanda en nuevos productos.

REFERENCIAS

Acame S, (2018) “*Análisis de los pequeños productores de palto en el Perú. Propuestas para la mejora de su rendimiento productivo*” (Tesis de titulación). Recuperado de https://repositorio.esan.edu.pe/bitstream/handle/20.500.12640/1384/2018_MATP-WE_16-2_01_T.pdf?sequence=1&isAllowed=y

Allende B. (2018) “*Asociatividad como estrategia para el desarrollo de una oferta exportable para la producción de lechuga en la cooperativa boza del distrito de Aucallama en Huaral, periodo 2018*” (Tesis de titulación). Recuperado de http://repositorio.usmp.edu.pe/bitstream/handle/20.500.12727/5455/allende_rba.pdf?sequence=1&isAllowed=y

Boero C (2020). “*Organización Industrial*”. recuperado de <https://www.alphaeditorialcloud.com/reader/organizacion-industrial-1617917082?location=30>

Burgos M. (2017) en su tesis “*Transición De NIC 11 Y NIC 18 A La NIIF 15 En La Constructora Licosa*” (Tesis de titulación). Recuperado de <http://repositorio.ulvr.edu.ec/bitstream/44000/4065/1/T-ULVR-3403.pdf>

Cerasa (2019). *“Economía Financiera. decisiones de inversión y financiación”*
Recuperado de <https://www.cerasa.es/media/areces/files/book-attachment-1951.pdf>

Condezo, E. (2018) *“El Control Interno Como Instrumento De Gestión Y Su Contribución Para Combatir La Corrupción En Los Gobiernos Locales De La Provincia De Pasco Periodo 2018”* (Tesis de titulación).
Recuperado de <http://repositorio.undac.edu.pe/bitstream/undac/551/1/TESIS%20COND EZO%20%20Y%20%20%20CRISTOBAL..pdf>

Cortez, D. Talavera K. (2020). *“Microeconomía una guía básica con ejercicios resueltos”*
Recuperado de <https://www.alphaeditorialcloud.com/reader/microeconomia-una-guia-basica-con-ejercicios-resueltos-1591817073?location=121>

Chilcho R. (2018) *“La Niif 15 – Ingresos De Actividades Ordinarias Procedentes De Contratos Con Clientes - Y La Evaluación De Su Impacto Financiero Y Tributario En Las Empresas Del Sector Construcción Año 2018”*.
(Tesis de titulación). Recuperado de

https://repositorioacademico.upc.edu.pe/bitstream/handle/10757/62449/9/Chilcho_dr.pdf?sequence=9&isAllowed=y

Código Tributario Sunat (2007) recuperado octubre del 2021
<http://www.sunat.gob.pe/legislacion/renta/ley/capi.pdf>

Diccionario de la Real Academia española recuperado Julio del 2021
<http://dle.rae.es/?id=Ips1Mqf>

Greco A. y Godoy A. (2018) *“Diccionario Contable y Comercial”*. Recuperado de
<https://www.alphaeditorialcloud.com/reader/diccionario-contable-y-comercial?location=145>

Holguin, Y. (2020) en su tesis *“Los Ingresos Y Gastos Operativos De La Empresa Menhol Asociados Y Su Incidencia En La Determinación Del Impuesto A La Renta”* (Tesis de titulación). Recuperado de
<http://repositorio.ulvr.edu.ec/bitstream/44000/4065/1/T-ULVR-3403.pdf>

Loayza, F (2018) *“Análisis De La Cadena Productiva Del Cacao Ecuatoriano Para El Diseño De Una Política Pública Que Fomente La Productividad Y La Eficiencia De La Producción Cacaotera Período 2007-2016”* (Tesis de titulación). Recuperado de
<http://repositorio.puce.edu.ec/bitstream/handle/22000/14635/Tesis%20>

[Fernando%20Loayza%20Versi%c3%b3n%20final.pdf?sequence=1&isAllowed=y](#)

Mallo C. (2018). “*Contabilidad de costos y estrategia de gestión*” Recuperado de <https://www.alphaeditorialcloud.com/reader/contabilidad-de-costos-y-estrategica-de-gestion?location=3>

Mendoza C. y Ortiz O. (2018). “*Contabilidad financiera para contaduría y administración*”. Recuperado de <https://web.s.ebscohost.com/ehost/ebookviewer/ebook/ZTAwMHh3d19fMTUzMTYzMV9fQU41?sid=c8651923-d9f1-43f0-a053-86790cd18b1b@redis&vid=7&format=EB&rid=5>

Ministerio de Economía y Finanzas (2018). *Impuesto a la renta -Ámbito de aplicación*. Recuperado de https://www.mpf.n.gob.pe/escuela/contenido/actividades/docs/2201_10_impuesto_a_la_renta_ambito_de_aplicac.pdf

Ministerio de Economía y Finanzas (2018). “*Marco Conceptual para la Preparación y Presentación de los Estados Financieros*.” Recuperado de https://www.mef.gob.pe/contenidos/conta_publico/vigentes/nic/PREFACIO_A_LOS_PRONUNCIAMIENTOS SOBRE NICS.pdf

Ministerio de Economía y Finanzas (2018). “Norma Internacional de Contabilidad 18 Ingresos.” recuperado de https://www.mef.gob.pe/contenidos/conta_public/con_nor_co/vigentes/nic/18_NIC.pdf

Pajuelo, A. y Stuart, C. (2018) “Impacto contable y tributario de la aplicación de la NIIF 15 Ingresos de Actividades Ordinarias Procedentes de Contratos con Clientes en el reconocimiento de ingresos en las empresas del sector inmobiliario del Perú” (Tesis de titulación). Recuperado de http://tesis.pucp.edu.pe/repositorio/bitstream/handle/20.500.12404/16593/PAJUELO_AMADOR_STUART_BARRETO.pdf?sequence=1&isAllowed=y

Pari, M. (2018) “Capacidad Competitiva Para La Exportación De Tejidos Artesanales De La Asociación De Productores José Luis Velarde Soto (Aproteaj) Juliaca 2018” (Tesis de titulación). Recuperado de: <http://repositorio.uancv.edu.pe/handle/UANCV/2959>

Sánchez J. (2021). *Ingreso extraordinario Economipedia*. Recuperado de <https://economipedia.com/definiciones/ingreso-extraordinario.html>

Santis, A (2017) “Rediseño De Procesos Para Aumentar La Capacidad Productiva En Cantidad En Una Empresa Fabricante De Cortinas” (Tesis de titulación). Recuperado de

[http://repositorio.uchile.cl/bitstream/handle/2250/146571/Redise%
c3%b1o-de-procesos-para-aumentar-la-capacidad-productiva-en-cantidad-
en-una-empresa-.pdf?sequence=4&isAllowed=y](http://repositorio.uchile.cl/bitstream/handle/2250/146571/Redise%c3%b1o-de-procesos-para-aumentar-la-capacidad-productiva-en-cantidad-en-una-empresa-.pdf?sequence=4&isAllowed=y)

Soto J. (2019). “*La Estructura Productiva*”. Recuperado de <https://pabломartinscarpini.com/2019/10/04/la-estructura-productiva/>

Tapia G. (2020) “*Planificación y Gestión de Actividades Empresariales*” recuperado [https://www.alphaeditorialcloud.com/reader/planificacion-y-gestion-de-
actividades-empresariales?location=3](https://www.alphaeditorialcloud.com/reader/planificacion-y-gestion-de-actividades-empresariales?location=3)

Vilcarromero R. (2017) *La Gestión En La Producción*. Recuperado de [https://repositorio.utp.edu.pe/bitstream/handle/20.500.12867/908/Raul%20Vilc
arromero%20Ruiz_Gestion%20de%20la%20produccion.pdf?sequence=6&isA
llowed=y](https://repositorio.utp.edu.pe/bitstream/handle/20.500.12867/908/Raul%20Vilcarromero%20Ruiz_Gestion%20de%20la%20produccion.pdf?sequence=6&isAllowed=y)

Zapata P. (2020). “*Contabilidad General*” recuperado de [https://www.alphaeditorialcloud.com/reader/contabilidad-general-9a-
edicion?location=351](https://www.alphaeditorialcloud.com/reader/contabilidad-general-9a-edicion?location=351)

Zapata P. (2019). *Contabilidad de costos herramientas para la toma de decisiones*.
Recuperado de [https://www.alphaeditorialcloud.com/reader/contabilidad-de-
costos-3ra-edicion?location=1](https://www.alphaeditorialcloud.com/reader/contabilidad-de-costos-3ra-edicion?location=1)

ANEXOS

UNIVERSIDAD CESAR VALLEJO

CAPACIDAD PRODUCTIVA Y LOS INGRESOS EN LA EMPRESA INDUSTRIAL DEL DISTRITO DE PUENTE PIEDRA, AÑO 2018.

PARA OBTENER EL TÍTULO PROFESIONAL DE CONTADOR PÚBLICO

Autor: Marlene Lorena Navarro Cuaresma

Le agradeceré marcar con un aspa "X" en el recuadro que corresponde según su apreciación. Esta encuesta tiene de carácter de anónima, y su procesamiento será reservado, por lo que le solicitamos sinceridad en las respuestas.

Marque usted el numeral que considera en la escala siguiente:

5	Totalmente de acuerdo	4	De acuerdo	3	Indeciso	2	Desacuerdo	1	Totalmente desacuerdo
---	-----------------------	---	------------	---	----------	---	------------	---	-----------------------

Preguntas generales

Antigüedad en el cargo 1 año 3 años 5 años 10 años a mas

Especialidad que desempeña:

Contabilidad Otros Especificar.....

Escala de respuesta

Variable 1: Capacidad Productiva

Dimensión: Estructura Productiva	Escala de respuestas				
	5	4	3	2	1
¿La asignación del costo fijo permite establecer el valor de cada producto en la empresa?					
¿Los costos variables se designan de manera adecuada en la producción?					
Dimensión: Gestión de Producción	Escala de respuestas				
	5	4	3	2	1
¿La planificación es importante para la empresa?					
¿La empresa logra alcanzar la producción esperada?					
¿La productividad se ve afectada por las horas de mano de obra ociosa?					
Dimensión: Decisiones de Inversión	Escala de respuestas				
	5	4	3	2	1
¿La empresa usa de manera eficiente los recursos de la empresa?					
¿Se realiza de manera adecuada la actividad productiva de la empresa diariamente?					

¿Las Utilidades de la compañía son destinadas de acuerdo a lo que indique la gerencia de la empresa?					
--	--	--	--	--	--

Variable 2: Ingresos

Dimensión : Actividades Ordinarias Información	Escala de respuestas				
	5	4	3	2	1
¿Considera usted que Las entradas brutas dependen de los clientes fidelizados?					
¿Se reconoce las ganancias como incremento del patrimonio neto?					
Dimensión : Actividades Extraordinaria	Escala de respuestas				
	5	4	3	2	1
¿El alquiler de algunos activos genera otros ingresos?					
¿Las ganancias extras se obtiene por el resultado de otras actividades paralelas de la empresa?					
Dimensión : Beneficio Económico	Escala de respuestas				
	5	4	3	2	1
¿El aumento de prestación de servicio genera nuevos ingresos al negocio?					
¿El patrimonio de la empresa es justificado?					

MATRIZ DE CONSISTENCIA

CAPACIDAD PRODUCTIVA Y LOS INGRESOS DE LA EMPRESA INDUSTRIAL DEL DISTRITO DE PUENTE PIEDRA, AÑO 2020		METODOLOGIA	
PROBLEMA	OBJETIVOS	VARIABLES	
GENERAL	GENERAL	CAPACIDAD PRODUCTIVA	Tipo de investigación
¿Cómo la capacidad productiva de calderos se relaciona con los ingresos de la empresa Industrial del distrito de Puente Piedra en el año 2018?	Determinar la relación de la capacidad productiva de calderos con los ingresos de la empresa Industrial del distrito de Puente Piedra en el año 2018	ESTRUCTURA PRODUCTIVA GESTION DE PROUCCION DECISIONES DE INVERSION	La presente investigación es básica, puede ser aplicada a otras investigaciones
ESPECIFICOS	ESPECIFICOS	INGRESOS	Diseño De investigación
¿Cómo la capacidad productiva de calderos se relaciona con las actividades ordinarias de la empresa Industrial del distrito de Puente Piedra en el año 2018?	Determinar la relación de la capacidad productiva de calderos con los ingresos de la empresa Industrial del distrito de Puente Piedra en el año 2018.	ACTIVIDADES ORDINARIAS ACTIVIDADES EXTRAORDINARIAS BENEFICIO ECONOMICO	La presente investigación es de diseño no experimental ya que las variables no serán manipuladas durante la investigación
¿Cómo la capacidad productiva de calderos se relaciona con la actividad extraordinaria de la empresa Industrial del distrito de Puente Piedra en el año 2018?	Determinar la relación de la capacidad productiva de calderos con las actividades extraordinarias en la empresa Industrial del distrito de Puente Piedra en el año 2018.		Población y Muestra: La población de este estudio es de 25 trabajadores de la empresa. La muestra estará conformada por todos los trabajadores de la empresa
¿Cómo los ingresos de la empresa Industrial del distrito de Puente Piedra se relacionan con los beneficios económicos de calderos en el año 2018?	Determinar la relación de los ingresos en la empresa Industrial del distrito de Puente Piedra con los beneficios económicos en el año 2018		Técnica de Recolección Censo Instrumento Cuestionario

CARTA DE PRESENTACIÓN

Señor ():

Presente

Asunto: VALIDACIÓN DE INSTRUMENTOS A TRAVÉS DE JUICIO DE EXPERTO.

Me es muy grato comunicarme con usted para expresarle mi saludo y así mismo, hacer de su conocimiento que siendo estudiante de pregrado de la carrera profesional de contabilidad en la sede Lima norte requiero validar el instrumento con el cual recogeré la información necesaria para poder desarrollar mi investigación para obtener el título profesional de contador público.

El título nombre de mi proyecto de investigación es: Capacidad productiva y los ingresos en la empresa Industrial del distrito de Puente Piedra en el año 2018. y siendo imprescindible contar con la aprobación de docentes especializados para poder aplicar los instrumentos en mención, he considerado conveniente recurrir a usted, ante su connotada experiencia en temas educativos y/o investigación educativa.

El expediente de validación, que le hago llegar contiene:

- Carta de presentación.
- Definiciones conceptuales de las variables y dimensiones.
- Matriz de operacionalización de las variables.
- Certificado de validez de contenido de los instrumentos.

Expresándole mis sentimientos de respeto y consideración me despido de usted, no sin antes agradecerle por la atención que dispense a la presente.

Atentamente.

Firma

Apellidos y nombre:

Navarro Cuaresma Marlene Lorena

D.N.I: 42428645

	SI	No	SI	No	SI	No
6 DIMENSION 6 BENEFICIO ECONOMICO						
a El aumento de prestación de servicio genera nuevos ingresos a la empresa						
b El incremento en el patrimonio de la empresa es justificado						

Observaciones (precisar si hay suficiencia): _____

Opinión de aplicabilidad: Aplicable [X] No aplicable []

Apellidos y nombres del juez validador: LÓPEZ VEGA IRI M. DNI: 41148074

Especialidad del validador: HS. C.P.C Banca y Finanzas

23 de 10 del 2018

Pertinencia: El ítem corresponde al concepto teórico formulado.
Relevancia: El ítem es apropiado para representar el componente o dimensión específica del constructo.
Claridad: Se entiende sin dificultad alguna el enunciado del ítem, es conciso, exacto y directo

.....


Firma del Experto Informante.
 Nota: Si, fidejencia, se dice suficiencia cuando los ítems planteados son suficientes para medir la dimensión

		SI	No	SI	No	SI	No
	DIMENSION 6						
6	BENEFICIO ECONOMICO						
a	El aumento de prestación de servicio genera nuevos ingresos a la empresa						
b	El incremento en el patrimonio de la empresa es justificado						

Observaciones (precisar si hay suficiencia): SI HAY SUFICIENCIA

Opinión de aplicabilidad: Aplicable Aplicable después de corregir No aplicable

Apellidos y nombres del juez validador: PAOLA VASTO PARRA DNI: 09402744

Especialidad del validador: DNA EN CONTABILIDAD

¹**Pertinencia:** El ítem corresponde al concepto teórico formulado.

²**Relevancia:** El ítem es apropiado para representar al componente o dimensión específica del constructo

³**Claridad:** Se entiende sin dificultad alguna el enunciado del ítem, es conciso, exacto y directo

Nota: Si, ficiencia, se dice suficiencia cuando los ítems planteados son suficientes para medir la dimensión

23 de 10 del 2018

Firma del Experto Informante: