

UNIVERSIDAD CÉSAR VALLEJO

**FACULTAD DE CIENCIAS EMPRESARIALES
ESCUELA PROFESIONAL DE NEGOCIOS
INTERNACIONALES**

La inversión extranjera directa y el crecimiento económico en las
mineras de cobre, Arequipa 2018 - 2021

TESIS PARA OBTENER EL TÍTULO PROFESIONAL DE:

Licenciado en Negocios Internacionales

AUTORES:

Díaz Castro, Robin Elmer (orcid.org/0000-0002-7566-3816)
Saucedo Lozano, Raul Rafael (orcid.org/0000-0001-7845-3198)

ASESORA:

Dra. Cavero Egusquiza Vargas, Lauralinda Leonor (orcid.org/0000-0001-5222-8865)

LÍNEA DE INVESTIGACIÓN:

Integración Económica

LÍNEA DE RESPONSABILIDAD SOCIAL UNIVERSITARIA:

Desarrollo económico, empleo y emprendimiento

LIMA – PERÚ

2022

DEDICATORIA

Esta investigación está dedicada a nuestras familias, quienes con su esfuerzo y comprensión nos han apoyado hasta cumplir nuestras metas, gracias por tanto cariño y apoyo incondicional, durante este proceso.

AGRADECIMIENTO

Agradecemos a nuestras familias por el apoyo incondicional, a nuestra institución por formarnos desde el primer ciclo, a nuestros docentes que nos dieron las pautas para seguir una buena enseñanza y a nuestros asesores por apoyarnos y guiarnos correctamente en el cumplimiento de nuestro proyecto académico.

ÍNDICE DE CONTENIDOS

Carátula	i
Dedicatoria	ii
Agradecimiento	iii
Índice de contenidos	iv
Índice de tablas	v
Índice de gráficos y figuras	vi
Resumen	vii
Abstract	viii
I. INTRODUCCIÓN	1
II. MARCO TEÓRICO	5
III. METODOLOGÍA	23
3.1. Tipo y diseño de investigación	23
3.2. Variables y operacionalización	23
3.3. Población, muestra y muestreo	24
3.4. Técnicas e instrumentos de recolección de datos	24
3.5. Procedimientos	25
3.6. Método de análisis de datos	25
3.7. Aspectos éticos	25
IV. RESULTADOS	27
V. DISCUSIÓN	38
VI. CONCLUSIONES	42
VII. RECOMENDACIONES	43
REFERENCIAS	44
ANEXOS	49

Índice de tablas

Tabla 1. <i>Nivel Crecimiento económico y porcentaje de recursos invertidos</i>	27
Tabla 2. <i>Rendimiento comercial y Margen de utilidad</i>	28
Tabla 3. <i>Tasa de crecimiento del Mercado y Nivel del PBI</i>	29
Tabla 4. <i>Tasa de retorno sobre la inversión (ROI) y tasa interna de retorno (TIR)</i>	30
Tabla 5. <i>Porcentaje de pasivos ambientales y porcentaje de contaminación ambiental</i>	31
Tabla 6. <i>Tasa de ocupación territorial y tasa de desempleo</i>	32
Tabla 7. <i>Tasa de producción de cobre en Arequipa y nivel de inversión de equipamiento</i>	33
Tabla 8. <i>Tasa de regalías mineras y tasa de aporte minero al PBI nacional</i>	34
Tabla 9. <i>Contrastación entre la Inversión Extranjera Directa y Crecimiento Económico</i>	35
Tabla 10. <i>Contrastación entre la Alianzas de riesgo compartido y los Alianzas de riesgo compartido</i>	36
Tabla 11. <i>Contrastación entre la Compra de empresas existentes y los Recursos humanos</i>	37
Tabla 12. <i>Contrastación entre el Montaje de empresas nuevas y la Producción e Innovación</i>	37
Tabla 13. <i>Contrastación entre las Franquicias y el capital</i>	38

Índice de gráficos y figuras

Gráfico 1. Nivel Crecimiento económico y porcentaje de recursos invertidos.....	27
Gráfico 2. Rendimiento comercial y Margen de utilidad	28
Gráfico 3. Tasa de crecimiento del Mercado y Nivel del PBI.....	29
Gráfico 4. Tasa de retorno sobre la inversión (ROI) y tasa interna de retorno (TIR).....	30
Gráfico 5. Porcentaje de pasivos ambientales y porcentaje de contaminación ambiental.	
Gráfico 6. Tasa de ocupación territorial y tasa de desempleo	32
Gráfico 7. Tasa de producción de cobre en Arequipa y nivel de inversión de equipamiento.....	33
Gráfico 8. Tasa de regalías mineras y tasa de aporte minero al PBI nacional	34

RESUMEN

La minería es uno de las principales actividades económicas a nivel mundial y como esta aporta en el crecimiento de cada sector determinado, es por ello que en la siguiente tesis el objetivo principal establecer el impacto de la inversión extranjera directa frente al crecimiento económico con respecto al sector minero de cobre en Arequipa en los años 2018-2021. Para ello se determinó usar un diseño no experimental, de corte longitudinal y de tipo explicativo. Con respecto a la muestra se usa el tipo censal, y los datos están constituidos por todos los datos estadísticos relacionados a las variables de esta presente tesis entre el periodo 2018-2021 y a su vez se obtuvo del BCRP, INEI, MINEM, etc. El propósito de nuestra investigación fue averiguar si la relación entre nuestras dos variables es positiva o negativa y cuál fue su nivel de impacto entre inversión extranjera directa y crecimiento económico en las mineras de cobre Arequipa 2018 al 2021. Los resultados señalan que existe un impacto positivo en la inversión extranjera directa hacia el crecimiento económico y esto sugiere una herramienta importante para el crecimiento del país.

Palabras clave: inversión extranjera directa, crecimiento económico, mineras de cobre.

ABSTRACT

Mining is one of the main economic activities worldwide and as it contributes to the growth of each specific sector, that is why in the following thesis the main objective is to establish the impact of direct foreign investment against economic growth with respect to copper mining sector in Arequipa in the years 2018-2021. For this, it was determined to use a non-experimental, longitudinal and explanatory type design. With respect to the sample, the census type is used, and the data is made up of all the statistical data related to the variables of this present thesis between the period 2018-2021 and, in turn, was obtained from the BCRP, INEI, MINEM, etc. The purpose of our research was to find out if the relationship between our two variables is positive or negative and what was its level of impact between foreign direct investment and economic growth in Arequipa copper mining companies from 2018 to 2021. The results indicate that there is a positive impact in foreign direct investment towards economic growth and this suggests an important tool for the growth of the country.

Keywords: foreign direct investment, economic growth, copper mining.

I. INTRODUCCIÓN

Las actividades económicas que produce más flujo de riqueza para un país o una región es el sector minero, ya que se trata básicamente de una actividad extractiva de recursos minerales como el oro, plata, cobre, zinc, etc. Por ello muchas empresas a nivel mundial invierten grandes cantidades de dinero en esta actividad económica para aprovechar los recursos y mitigar las necesidades de empresas, países, estados o regiones, que requieran de dicho recurso. Según Etchegaray (2020) la inversión extranjera directa es uno de los pilares de la política económica mundial ya que cuenta con una influencia directa e indirecta en la economía, los ingresos fiscales y la productividad local. Esto generó una gran oportunidad económica para un país rico en estos minerales, por lo que se convirtió en un país atractivo para una inversión extranjera que deje grandes riquezas como pago por la extracción de estos recursos no renovables, esto supone en un crecimiento económico para el estado, país, o sector donde se desarrolle esta actividad. Es por ello, que Labrunee (2018) define al crecimiento económico como un proceso sostenible en el cual se evidencia el incremento de la actividad económica en el transcurso del tiempo.

En el Perú las inversiones provenientes del extranjero con miras al sector minero ha ido en forma creciente, ya que cada año y con las nuevas herramientas tributarias y estrategias, nuestro país se convirtió cada vez más atractivo para dichas inversiones y esto resulta en ser el segundo país en producir de plata, cobre, zinc, a nivel mundial, además es el primer productor de oro, zinc, estaño, molibdeno y plomo de la América Latina, debido a que nuestra cordillera de los Andes resulta ser la principal fuente de depósitos minerales del mundo. Minem (2022). Esto sugiere una clara repercusión en el crecimiento económico del Perú debido a las remesas que dejan las empresas que invierten en esta actividad extractiva, según el presidente de IPE (Instituto Peruano de Economía), el crecimiento económico reflejado en el PBI manifiesta que la contribución de la minería para el año 2015 y 2016 fue de 1.2% y 1.8% respectivamente, pero en el 2020 solo fue de 0.3% debido a la pandemia. Instituto Peruano de Economía (2020)

La región Arequipa fue una de las principales productoras de minerales en el Perú por ende es una de las regiones con mayor inversión extranjera directa, por ello es que existen cerca de veintiséis empresas que se dedican a la extracción de metales preciosos del suelo y subsuelo, otras cuatro en etapa de construcción, ocho en etapa de exploración. En cuanto a la extracción de cobre existen alrededor de seis empresas que se encargan de ello. FOROMIND (2020). Con respecto al crecimiento económico de la región Arequipa gracias a la minería en el segundo trimestre del año 2019, el PBI de Arequipa cayó un 1,6%, que consta el mayor retroceso desde el año 2015, todo esto por el mal desempeño en el sector minero (-9.9%) y manufactura (-3.2%) y esto se debe a la baja producción y refinación del cobre y esto podría seguir así si no se realizan algunos nuevos proyectos que están en revisión. Instituto Peruano de Economía (2019).

Si bien es cierto que la inversión extranjera en la minería del Perú trajo consigo beneficios para el crecimiento económico del país, el sector lleva desde hace muchos años enfrentándose a una de sus principales problemáticas que es la minería ilegal, la cual no solo afecta al sector minero si no a varias otras actividades económicas. A ello, Vivanco (2014) dice que la minería ilegal también impacta indirectamente en otras actividades económicas muy importantes de manera negativa, tales la agricultura, actividades de forestación, el ecoturismo, entre otras, mermando de esta manera el desarrollo de la economía. Lo cual también podría afectar el flujo de ingreso. También debemos de tener en cuenta que al ser una problemática tan grande y difícil de controlar el país puede ser visto como un punto de inversión menos atractivo para potenciales inversionistas. Según Loli (2020) para un poderoso inversor el tener potencial geológico y muy altos recursos no bastaría, se necesita la certeza de que lo invertido tendrá ganancias.

El departamento de Arequipa no fue ajeno a esta realidad, ya que, hasta la fecha, año tras año la minería ilegal va a incremento, lo cual alarma a la población ya que ello implica un alto porcentaje de contaminación que ha llega a tener víctimas fatales. Según De Soto (2019) la minería informal afecto tanto a la economía de la región que si esta se formalizará se podría lograr un crecimiento de hasta el 10%.

Las autoridades locales hacen caso omiso al reclamo de la población desde hace varios años donde la situación fue empeorando. A su vez esto trajo consigo el rechazo de la población ante la minería en general, llegando a manifestaciones violentas. Ello es totalmente desfavorable si se tiene en cuenta que Arequipa fue el principal productor de cobre en el país. Según cifras del Ministerio de energía y minas casi el 28% del total de inversión extranjera llega a Arequipa corresponde al sector minero. Por lo tanto, se dio énfasis encontrar una solución rápida y efectiva para batallar contra esta actividad ilegal, que lejos de beneficiar a la economía la desfavoreció. De esta manera se podrá maximizar el nivel de inversión proveniente del extranjero ya que con ello solucionaría una de las principales problemáticas de la economía peruana. Todo ello trajo consigo un considerable aumento en el desarrollo económico del sector minero y de la economía actual del Perú.

Por ello, esta investigación tuvo por problemática general la siguiente ¿Cómo repercute la inversión extranjera directa y el crecimiento económico en la minería de cobre en Arequipa 2018 - 2021? y como problemas específicos comprendemos ¿Cómo impacta las Alianzas de riesgo compartido y los Recursos naturales en las mineras de cobre, Arequipa 2018 - 2021?, también tenemos ¿Cómo impacta la Compra de empresas existentes y los recursos humanos en las mineras de cobre, Arequipa 2018 - 2021?, por otro lado tenemos ¿Cómo impacta el Montaje de empresas nuevas y la Producción e innovación en las mineras de cobre, Arequipa 2018 - 2021? Y por último tenemos ¿Cómo impacta las franquicias y el capital en las mineras de cobre, Arequipa 2018 - 2021?

Para la justificación teórica del presente proyecto se tomó en cuenta a los autores Cerquera y Libardo quienes desempeñaron investigaciones con relación a nuestra realidad problemática. Nuestra justificación en práctica tiene una finalidad de proveer conocimientos con respecto al tema a tratar y como estos nos podrían servir como una nueva perspectiva con respecto a las inversiones extranjeras y como estas afectan directamente a la población y cambió radicalmente el estilo de vida en su mayoría, viendo también diferentes factores para obtener un resultado sobre las ventajas y desventajas de la misma, el diseño, las herramientas de

investigación validadas por expertos y la justificación metodológica, de las que podrán ser de utilidad como fuente de referencia para futuras investigaciones que se vean involucradas también con nuestras variables, esto significa que servirá de guía para los estudiantes.

La presente investigación tuvo como objetivo determinar cómo impacta la inversión extranjera directa y el crecimiento económico en las mineras de cobre, Arequipa 2018 - 2021. Del mismo modo tenemos los objetivos específicos como: Determinar cómo impacta las Alianzas de riesgo compartido y los Recursos naturales en las mineras de cobre, Arequipa 2018 – 2021. Determinar cómo impacta la Compra de empresas existentes y los recursos humanos en las mineras de cobre, Arequipa 2018 - 2021. Determinar cómo impacta el Montaje de empresas nuevas y la Producción e innovación en las mineras de cobre, Arequipa 2018 - 2021. Y por último Determinar cómo impacta las franquicias y el capital en las mineras de cobre, Arequipa 2018 - 2021.

Con respecto a la hipótesis se presenta: La Inversión Extranjera Directa y el Crecimiento económico en la minera de cobre, Arequipa 2018 - 2021 son significativos, de la misma forma presentamos las hipótesis específicas: Las Alianzas de riesgo compartido y los Recursos naturales en las mineras de cobre, Arequipa 2018 - 2021 son significativas. La compra de empresas existentes y los recursos humanos en las mineras de cobre, Arequipa 2018 - 2021 son significativos. El Montaje de empresas nuevas y la Producción e innovación en las mineras de cobre, Arequipa 2018 - 2021 son significativos. Las franquicias y el capital en las mineras de cobre, Arequipa 2018 - 2021 son significativos.

II. MARCO TEÓRICO

El Marco teórico es una recopilación sustancial de libros, artículos y otros tipos de documentos que describen la situación pasada y presente del problema de estudio, mediante la cual se puede sustentar y agregar valor a la investigación.

A continuación, se expondrán algunos *antecedentes nacionales* que sustenten nuestra investigación.

Campana, P. (2021) *Impacto de la inversión extranjera directa en el crecimiento económico: análisis peruano de los años 1980 al 2020*. El presente artículo tiene como objetivo principal medir la importancia que tiene la inversión extranjera directa (IED) en el desarrollo de la economía peruana entre 1980 y el 2020. Con respecto a la metodología con la que se trabajó, se desarrolló un tipo de análisis de raíz para la comprobación de la estacionariedad de las 2 variables con las que se trabajó y se utilizó como fuente de datos series de tiempo, las cuales fueron sustraídas del Banco central de reserva del Perú (BCRP) la cual se encarga de preservar la estabilidad de la moneda peruana. El test de Johansen de Cointegración demostró la existencia de por lo menos un vector con respecto a la cointegración en sus versiones. Por último, teniendo como fundamento los resultados, se llegó a la conclusión de que la existencia de un impacto directo y positivo entre el desarrollo de la economía peruana y la inversión extranjera durante los años 1980 y el 2020, todo ello basado en la prueba de Johansen, ya que ello puede asegurar la veracidad de los resultados obtenidos en el informe.

Leon, J. (2019) *Emprendimiento empresarial y crecimiento económico en Perú*. Se tiene por objetivo el definir el impacto que tendría el emprendimiento de empresas en la economía peruana, para ello se buscó información de diversas fuentes confiables en los periodos del año 2007 al 2017 en los veinticuatro departamentos del país. Respecto a la metodología en la que se respalda este trabajo es la de panel de datos para que esta sea lo más objetiva posible. Los resultados obtenidos nos muestran que por cada 1% de crecimiento en la cantidad de empresas existentes, el Producto Bruto Interno incrementa su nivel de desarrollo en un aproximado de 0,7%. Esto proporcionaría una muy importante

evidencia empírica sobre lo positivo que es el emprendimiento en el Perú para un mayor nivel de crecimiento en sistema económico existente. Se concluyó que los valores estadísticos obtenidos sustentan la hipótesis formulado en un principio, la cuales que los emprendimientos empresariales son de alta importancia para el nivel crecimiento económico, y por consecuencia, también un mejor desarrollo del Producto Bruto Interno (PBI) peruano entre los años 2007 al 2017.

Tafur, Y., Sinchitullo, J., Castro, S. y Bances, L. (2021) *Evaluación del Riesgo de Inversión Extranjera Directa en Proyectos de Petróleo en el Perú*. El objetivo de esta investigación es clasificar a los países de alto y bajo riesgo con la intención de buscar el país más adecuado para una inversión en el rubro petrolero. La metodología utilizada para obtener las ponderaciones integrales fueron tres: la jerarquía analítica, la ponderación de entropía y, por último, el TOPSIS. Los resultados muestran la existencia de 6 categorías de riesgo y 10 indicadores que están vinculados a las inversiones del extranjero en actividades del sector petrolero en base a los datos bibliográficos. Se llegó a la conclusión de que es de alta importancia que los CPI sean analizadas y evaluadas de manera detallada en los 5 indicadores principales que se denotan en la investigación, ya que estos son los más importantes para la obtener un resultado más favorable de inversión extranjera. De esta manera, también decimos que las naciones más favorables para una potencial inversión extranjera directa (IED) en este rubro son los destinos que presentan una mayor cantidad de reservas de petróleo.

Salcca, E., y Arpi, R. (2021) *Estructura de mercado del sector bancario y su relación con el crecimiento económico: una revisión de literatura*. El objetivo de este estudio es denotar la importancia que tiene las acciones del sector bancario en la economía del Perú, y definir si es un monopolio, competencia de tipo perfecta o una competencia monopolista, con el fin de llegar a conocer la importancia que tienen el crecimiento económico. El estudio es de tipo cuantitativo, y se usó el diagrama de PRISMA para identificar y escoger los artículos para adecuados para este estudio. Las medidas de concentración que se utilizaron fueron tres: El índice de Hirschman Herfindah, el Modelo de Panzar Rosse y el Indicé de Lerner. Los resultados finales que se obtuvieron terminaron

mostrando que el crecimiento de la economía promueve los préstamos bancarios, todo ello teniendo en cuenta a los préstamos bancarios como una variable de tipo endógena. Se llegó a concluir que el sector bancario tiene un comportamiento de competencia monopolista con respecto a la estructura de mercado con la que trabaja, estando cerca de un mercado de competencia perfecta.

León, J. (2019) *Emprendimiento empresarial y crecimiento económico en Perú*. El objetivo del presente artículo es determinar el grado de influencia en base al emprendimiento empresarial en función del crecimiento económico del Perú, para ello efectuaremos regresiones estadísticas múltiples de un modelo económico. El presente artículo cuenta con un tipo cuantitativo correlacional y se utilizara el método de mínimos cuadrados ordinales el cual nos ayudara a representar el crecimiento económico con un conjunto de variables independientes donde se incluye el emprendimiento empresarial. Podemos concluir que las pruebas estadísticas efectuadas no afectan a ninguno de los supuestos sobre lo que se expone el método de los MCO, de esta forma no tendrías dificultades de autocorrelación, multicolinealidad, heterocedasticidad, y residuos que continúan la división normal, ello se afirma en base al parámetro $\beta_1 = 0,679386$ es eficiente. Podemos concluir que el resultado econométrico hallado tiene concordancia con la provincia de Apurímac, la cual tiene mayor nivel de crecimiento y una de las limitantes es que no se tomó el sector informal.

Ávila, L., Galvan, J. y Zayas, C. (2020) *Determinantes de la inversión extranjera directa China en Latinoamérica*. Se tiene por finalidad de la investigación establecer variables que permitan una mayor inversión directa de China hacia las naciones de América Latina, es decir demostrar los factores económicos que determinan esta actividad inversora. Para ello se utiliza una metodología de tipo no experimental, cuantitativa, y con longitud de panel, de alcance descriptivo y explicativo, también se utilizó el programa R, se realizó el análisis con las siguientes variables; balanza comercial, distancia de estados, PBI e inflación; estos datos se recopilaron de bases de datos públicas como el del Banco mundial, Fondo Monetario, Informes de desarrollo mundial entre otras. Como resultados se presentan H1: la inversión de China es captada por países con

instituciones pobres, es decir se dirige a países de altos recursos naturales, pero con problemas sociales y políticos en su mayoría. Finalmente podemos concluir que, a esta gran potencia mundial, la cual es China, le atraen los países latinoamericanos, ya que estos son ricos en minerales, recursos naturales, etc., pero con una débil institución socio política.

Verona, L. y Gonzales, J. (2021) *Crecimiento económico y distribución del ingreso en Perú*. El objetivo del presente artículo es definir los factores que afectan de la DIP en los años 1985 – 2017. Se utiliza el nivel de crecimiento del Producto Bruto Interno como fundamento para el desarrollo económico. El modelo metodológico que se utilizará está basado en las distintas variables identificadas en la presente investigación literaria y en base a la prueba empírica que analizará los factores de la DIP, y esto tomando en cuenta las causales teóricas. Como resultados se exponen las variables estacionarias donde se aplican los modelos de estimación ADRI, en el artículo podemos observar una cointegración de modelos a largo plazo en base a su análisis de los tres modelos indicando su significancia estadística al 10%, 5% y 1% respectivamente, para esto se utilizó el modelo de la ecuación cuadrática HUK. Finalmente se puede concluir que la evidencia empírica sustenta la hipótesis y que el nivel del Producto Bruto Interno junto con el crecimiento económico limitado no ha sostenido la economía peruana en el periodo de 1985 – 2017, también se puede indicar la existencia de otros factores que sustentan el crecimiento de la DIP de manera causal.

Ahora continuaremos mostrando nuestros *antecedentes internacionales*.

Cerquera, O. y Rojas, L (2020) *Inversión extranjera directa y crecimiento económico en Colombia*. La investigación tiene como objetivo primario el conocer qué nivel de estímulo tiene la inversión extranjera directa (IED) en el desarrollo económico de Colombia. El análisis se realizó mediante un enfoque de serie de tiempo, mediante el marco de estimación de un modelo tipo VAR, el cual se puede entender como un modelo de ecuaciones en el que el movimiento de una variable como ley podría estar expresada por las acciones pasadas de esa misma o de otra variable. Los resultados señalan de manera irrefutable que el

crecimiento económico, formación bruta de capital fijo (FBCF) e inversión extranjera directa (IED) constan con una estrecha relación. Por ello se concluye que el desarrollo de la economía es de alta para la estimulación de la inversión extranjera directa (IED) y a la vez, la inversión extranjera directa (IED) impacta de forma positiva en el crecimiento económico de Colombia y también se debe seguir promoviendo las políticas de apertura para el comercio, ya que esto estimula el ingreso de la Inversión Extranjera Directa en todas las partes del país.

Elizalde P., Arana J., Martínez A (2020) *Determinantes Macroeconomicos de la inversión extranjera directa en México 2000 – 2016*. La presente investigación tiene el objetivo de hallar las variables y criterios macroeconomicos que determinan el flujo de la inversión extranjera en el país mexicano en los años 2000 al 2016. El modelo de la investigación es el modelo de vectores autorregresivos, conocido como el VAR, por el cual se buscan definir las variables de desempeño de la Inversión Extranjera Directa (IED). Con respecto a los resultados, ellos mostraron que la Inversión extranjera directa (IED) en México se expresan de igual manera por variables con referencia a los criterios de eficiencia, como por ella misma como variable, todas ellas con un tiempo de retraso. Por último, se llegó a la siguiente conclusión, que para el periodo 2000 – 2016 los determinantes de la Inversión Extranjera directa están en gran manera vinculados los criterios de eficiencia en relación a las variables (nivel de endeudamiento, el precio del petróleo, y el IED). Por otro lado, los criterios de eficiencia son importantes al compararlos con lo que sería disponibilidad de recursos.

Villalobos, D. (2019) *Crecimiento económico: contribución y participación de los recursos*. La presente investigación tiene el objetivo principal de llegar a medir la depreciación y consumo, la reposición, el remanente y crecimiento acumulativo de nuevas inversiones en el capital fijo, capital de tipo laboral, y por último el trabajo, en referencia de producto. En este artículo cuantitativo se consideró que la herramienta más adecuada para realizar la investigación es la base de datos, la cual fue obtenida de fuentes confiables que puedan sustentar correctamente. Al resultado se les dio un valor numérico exacto con la intención de fijar la idea propuesta lo mejor posible, pero los números son fijados de manera provisional

teniendo para que ellos tengan relación con períodos determinados y con algunos índices. Por último, se llegó a la conclusión de que factores como el remanente, la depreciación, el consumo y el crecimiento acumulativo son indicadores que se tienen que tener muy en cuenta para la realización un correcto y eficiente plan de crecimiento económico en un país, sea este un muy desarrollado como países europeos o emergente como los países de América Latina.

Javier, R., Villar C. y Pla-Barber J. (2020) *Derrames de la inversión extranjera directa y su efecto en las exportaciones: una aplicación empírica en un país emergente*. El objetivo del artículo es el de conocer la relevancia que tiene la inversión extranjera directa en las exportaciones de la economía colombiana como país emergente. Respecto a la metodología se usó un panel de datos (efectos fijos), buscando demostrar el impacto positivo que trae consigo la inversión extranjera directa sobre las exportaciones del país. Teniendo como base la técnica utilizada, los resultados confirmaron, la relevancia de los “Spillovers” como un mecanismo que demuestra la necesidad de la inversión extranjera en los niveles de exportación a nivel nacional. No obstante, se denoto que las evidencias en relación a las externalidades de la información son muy escasas. Por ello, estos resultados son utilizables para el comienzo de un debate sobre la política pública para el diseño de diversos programas. Por último, se concluyó mediante los resultados, que la Inversión extranjera directa cumple una función indispensable en el crecimiento de las exportaciones, al punto de ser esta indispensable.

Villalba D., Romero H. y Fajardo E. (2021) *Desempeño de las grandes empresas y crecimiento económico en América Latina*. Con la intención de realizar un análisis de manera conjunta en América Latina, este estudio tiene la finalidad de corroborar la existencia de una conexión entre los números y las ventas de las mayores empresas y el PBI de esta región. La metodología utilizada es la del análisis de datos a nivel longitudinal, buscando un impacto positivo entre el rendimiento de las grandes empresas y el crecimiento de la economía de esta región. Los resultados nos muestran una tasa de crecimiento per cápita constante en los países en dicho periodo de estudio, a la vez mostrando que este

crecimiento va en consideración a la cantidad de grandes empresas dentro de los países. Un ejemplo claro de ellos es que la época de más alto crecimiento económico fue en el 2002 al 2006, ello por el alza del precio de las materias primas las cuales eran el principal producto de exportación. Por último, se concluye que hay una amplia relación positiva entre la tasa de crecimiento económico y el número de grandes empresas en las naciones desarrolladas.

Tomala I., Yogual B., Uriguen P., y Moreno G. (2021) *Ecuador, Perú y Colombia: Factores que inciden en la Inversión Extranjera Directa período 2000-2020*. La finalidad del presente estudio es conocer que aspectos afectan a la inversión extranjera directa en estos tres países latinoamericanos entre el año 2000 al 2020. La técnica de estudio con la que se trabajó para la obtención de resultados de la manera más eficiente fue el modelo estadístico de los datos de panel. Luego por medio de la técnica de efectos fijos se buscó estimar en qué nivel llegan afectar las variables, la tasa de crecimiento per cápita, de inflación y el nivel de riesgo en el país para la inversión extranjera directa (IED). Luego, los resultados llegaron a comprobar que estos tres países de América Latina estudiados solo dos variables, la formación bruta de capital fijo y el nivel del crecimiento del PBI, son importantes estadísticamente en la promoción de Inversión Extranjera Directa. Se tiene por conclusión que existe una relación directa y de carácter positivo entre las dos variables, inversión extranjera directa y crecimiento económico entre el periodo determinado, ya que se halló al menos un factor de integración a largo plazo.

Prieto G. y Cordona E. (2021) *Las Estrategias de Inserción Económica Internacional de Colombia: Una Valoración de la Inversión Extranjera Directa y de los Tratados De Libre Comercio*. Este artículo tiene como objetivo dar a conocer las principales estrategias de Inserción económica con las que trabaja Colombia, las cuales son la Inversión extranjera Directa y los tratados de Libre Comercio, como las manejan y cuál es su relevancia en el país. La metodología se basó en la técnica de análisis de datos cuantitativos de diversas fuentes confiables, demostrando que Colombia ha trabajado con una estrategia Homogénea de atracción para la inversión extranjera. Los resultados obtenidos dicen que con

referencia a impulsar la liberación económica han sido dispersas, ya que no se ha obtenido resultado significativo sobre la economía en términos de incremento de puestos de trabajo, mayor producción y exportación de un más alto valor agregado. Se concluyó que la dispersión y el carácter confuso de estas dos estrategias de carácter confuso generaron un mal desenvolvimiento de la inserción económica colombiana, por ello se obtuvo un pésimo desarrollo económico por parte de este aspecto.

Reig N. (2018) *Integración regional por inversión extranjera directa del MERCOSUR y del TLCAN y el papel de sus socios menores, 1990-2016*. El objetivo de este artículo es analizar y comparar los niveles de integración por inversión extranjera directa en el Mercado Común del Sur (MERCOSUR) y en el Tratado de Libre Comercio de América del Norte (TLCAN) entre estos 26 años, que abarca desde 1990 hasta el 2016. La metodología estará basada en el marco de las técnicas de análisis estructural. Por otra parte, los resultados demuestran que Mercosur tuvo unos niveles de integración muy bajos, aunque ellos fueron en incremento a lo largo del periodo de estudio, por el otro lado, por otro lado, el TLCAN tuvo niveles de integración muy altos, incluso más en los superperiodos. Teniendo en cuenta lo ya mencionado, se concluye que la inversión extranjera directa dada por los socios de la asociación tienen una inmensa relevancia para TLCAN y en MERCOSUR en bastante menor medida. En especial estos flujos de Inversión Extranjera Directa (IED) fueron de gran relevancia para los países de México y Uruguay, siendo estos los socios los menores de cada acuerdo mencionado.

Landa H. (2019) *Restricción financiera y crecimiento económico en México*. El objetivo de esta investigación es analizar la importancia del desarrollo financiero frente al crecimiento económico en México. Para ello, se trabajó con un modelo autorregresivo teniendo rezagos, buscando probar la importancia del mercado bursátil y del sistema bancario en el Producto Bruto Interno (PBI) del país. Los resultados nos muestran que el sistema financiero otorga un efecto bivalente en la evolución del PBI, mientras que, por otro lado, los resultados sugieren relaciones inversas con una posible intermediación bancaria y también buscar una buena

relación con el capital bursátil. Por último, se concluyó que optimizar la calidad a nivel institucional constituye un posible nodo cardinal para de esta forma garantizar los beneficios en relación al desarrollo económico mexicano. Y de esta manera se busca volver a definir el sistema encargado de regular el sistema financiero para así crear incentivos fiscales y plataformas de banca de desarrollo que permitan el fortalecimiento del acceso para las empresas de tecnología y otras de tamaño inferior a los sistemas existentes de financiamiento.

Lorente, L. (2021) *Sobre la dinámica del crecimiento económico*. El artículo busca concientizar sobre la importancia que tiene el cambiar las teorías con relación al crecimiento económico, especialmente las más difundidas, para buscar así un rendimiento más óptimo a nivel económico. Con respecto al principio metodológico, este establece que cualquier solución implicaría algún tipo de forma de equilibrio y se afirma que dicho principio es alcanzable, con algunas muy pocas excepciones y que, por lo general también, se asume va de acuerdo con la idea de Walras. Los resultados muestran que la constante innovación trae consigo ciertas consecuencias tales como: la destrucción de cualquier tipo de relación entre el producto que se obtuvo y monto de capital, y también obsolescencia de lo que conocemos como capital, el cual no se desgasta de manera lenta, como la depreciación gradual. Finalmente se concluyó que la sustitución de las existentes teorías para el crecimiento es de alta relevancia, ya que ello permitiría un mejor desempeño óptimo de las operaciones y la vez podría llegar a facilitar en gran medida las actividades siendo lo mencionado muy favorable.

Castillo, D., Jaramillo, J. y Vega, L. (2021) *Impacto del Crecimiento Económico en el Desempleo, análisis de datos panel de las Economías Latinoamericanas*. El objeto de esta investigación es analizar el impacto que tiene el crecimiento económico frente al desempleo en los países de Latino América. Para ello, se utilizó la metodología conocida como datos de panel, ya que es la más adecuada para la correcta realización de este trabajo. Los resultados arrojaron que las dos variables, inversión extranjera directa (IED) y de deuda pública, no son relevantes, por otro lado, el ingreso nacional bruto (INB) no presenta lo que se esperó. El crecimiento del Producto Bruto Interno (PBI) y el gasto público son de gran

importancia para el modelo de la estimación, ya que tiene un fuerte impacto en las otras variables. Por último, se concluyó que las políticas públicas tienen que estar enfocadas en el crecimiento económico de los países, ya que si existe una mayor producción habrá más puestos de trabajo. También se debe implementar medidas que regulen la desigualdad existente en los ingresos y en las importaciones, para de esta forma lograr disminuir significativamente en los índices de desempleo con los que afronta América Latina desde hace muchas décadas.

Gonzalez, M., Almond, P. y Murray, G. (2018). *Gobernanza regional de la inversión extranjera directa en Canadá, España y Reino Unido*. En esta investigación nos manifiesta que su finalidad es arrojar luz, a través de una comparación sobre agentes de gobernanza en base a una visión internacional e internacional y ver como interaccionan con los factores extranjeros con una importante posición a nivel internacional. En esta investigación se propone una investigación exploratoria en su mayor parte y a rasgos de síntesis se desarrollaron dos hipótesis, las cuales son que las inversiones extranjeras directas en base a la gobernanza siguen patrones de síntesis regional. También se realizarán entrevistas con los principales participantes de cada región clave. Como resultado podemos inferir que hay diferencias entre las regiones dentro de los sistemas empresariales, también se encontró una fuerte variación en las agencias que tienen relación a las multinacionales en la actividad de seguimiento desarrollado de inversores. Como conclusión las diferencias que se encontró se debió a la posición nacional y subnacional entre los polos “coordinadas y bilaterales” que corresponden a la economía de mercado.

Guizar, M (2020) *Capacidad para atraer la inversión extranjera directa en México en el sector manufacturero y su impacto en la industria automotriz*. En este artículo en autos nos expone como el capital extranjero es un factor fundamental para la integración, tiene como objetivo estudiar la disposición de los flujos de la inversión extranjera directa en México en el periodo de 2018 – 2019. Para lograrlo se utilizó un modelo regresión lineal que ofrece resultados estructurales, predicciones de valores, etc. En tanto los resultados se obtuvieron de los datos obtenidos por los históricos del Banco de México, y se exponen dichas variables

de la ecuación lineal, en donde se puede obtener la estadística de regresión, se conoce el margen de error que se establece, la varianza y la resultante de la desviación estándar. Por último, se puede concluir que se investigaron todos los factores que influyen con mayor capacidad en la inversión extranjera directa en base a su determinación local; también los agentes económicos tienen un gran impacto en la inversión extranjera directa que ingresa al territorio local y esto se debe a la fuerte apertura de la economía al exterior, por consiguiente, esto mismo se refleja en el PBI.

Alarco, G. y Castillo, C. (2020) *Índice de desigualdad y crecimiento económico en América Latina*. Los autores nos expresan en su artículo científico la desigualdad que genera la mala distribución de la riqueza. Los objetivos propuestos son: crear un valor compuesto de la distribución de la riqueza, la distribución personal de ingreso, distribución factorial del ingreso en base a América Latina frente a la desigualdad económica, también analizar cómo se involucran estos tres componentes y por último estudiar cómo se vinculan el crecimiento económico y el índice compuesto de desigualdad en función de la economía. Con respecto a los resultados en el cuadro se muestran todos los índices que están compuesto por los países latinoamericanos durante el periodo de 2010 – 2016 y se expresa como el mayor nivel de desigualdad se encuentra en Panamá con un índice de 0.69 para dicho periodo, y con menor nivel de desigualdad los resultados corresponden a Costa Rica cuyo índice oscila entre 0.50 y 0,55 para dicho periodo. Por lo que se puede concluir que una mayor desigualdad económica genera influencia negativa en el crecimiento económico, por ello es importante tener un registro de distribución de riqueza.

Cerezo, V., López, T. y López, F. (2020) *Crecimiento económico e inflación en México, 1993-2018, ¿una relación lineal o no lineal?* El artículo tiene como objetivo analizar si en México hay una relación lineal entre inflación y crecimiento económico, se estudiará el periodo de 1993 – 2018 en México. El presente artículo cuenta con un modelo autorregresivo de rasgos distribuidos con el que se consigue estimar la asimetría e integración de las variables al mismo tiempo en base no estacionarias en largo plazo, siguiendo el proceso se incluyen las

variables exógenas tanto dependiente como independiente, se aplicará la prueba de Bound y se obtendrá los multiplicadores dinámicos asimétricos que muestran los resultados positivos y negativos. Como resultado se revelan que el un efecto negativo del INPC en el crecimiento económico tiene mayor influencia que un negativo eso se debe a una inflación e la tasa de 0.17 y esto genera crecimiento económico, en cambio un descenso del 1% en la tasa de inflación provoca una disminución del -5.34% del crecimiento. Por ello podemos concluir que en México en los años 1993 – 2018 tiene una relación no lineal de largo plazo y asimétrico entre las variables.

Urdaneta, A., Borgucci, E. y Jaramillo, B. (2021) *Crecimiento económico y la teoría de la eficiencia dinámica*. El objetivo del presente artículo es plantear una metodología que permita exponer desde la teoría eficiencia dinámica el crecimiento económico, para ello utilizarán el indicador global de competitividad y otra de libertad económica. Este artículo tiene un tipo de estudio descriptivo, correlacional y prospectivo, para esto se emplea datos de las 20 principales economías del continente americano, para esto se utilizó los programas Eviews 10.0 y SPSS 24.0, por lo tanto, la investigación se basa en un enfoque de índices de competitividad global. Como resultados se utilizó la prueba de causalidad Granger donde la probabilidad F tiene una regla de rechazar H_0 : no existe causalidad en las variables, siguiendo esas reglas arrojo Si $Prob < 0,05$ por lo tanto se rechaza H_0 , por lo que se puede deducir que el índice de competitividad genera en base a Granger (antecede) al PBI per cápita, en cambio el PBI no genera base a Granger (antecede) al índice de libertad económica como se expresa en la tabla 1. Podemos concluir que la competitividad y el crecimiento económico explican más de un 90% la continuidad del crecimiento económico que se refleja en el PBI.

Flores, A. y Chang, V. (2020) *Relación entre la demanda de transporte y el crecimiento económico: Análisis dinámico mediante el uso del modelo ARDL*. El objetivo principal del presente artículo es el medir la relación existente entre las dos variables, las cuales son la demanda de transporte y el crecimiento económico. En esta investigación se trabajó con diversos artículos, los cuales se

basan en la metodología clásica, mientras que otros artículos utilizaron la metodología ARDL, o como también se le conoce, procedimiento de cointegración de pruebas de límite. Los resultados muestran que hubo efectos negativos en el PBI producido por la crisis financiera, a la vez también en la demanda con respecto a transportes. Por último, se llegó a la conclusión de que en el país existe una relación directa entre los pasajeros aeroportuarios y la demanda de transporte de carga con el crecimiento económico peruano. A su vez también se concluyó que el desarrollo económico es el principal causante de la mayor parte de kilómetros pavimentados en las autopistas, así como el mayor nivel de demanda de pasajeros de ferrocarriles.

Rangel, E. y Lopez, L. (2021) *Inversión extranjera directa y productividad laboral en la industria manufacturera regional*. Estudio y análisis de la relación existente entre la inversión extranjera directa (IED) y la productividad laboral en el sector manufacturero mexicano. Con respecto a la metodología, se emplearon diversas especificaciones econométricas con las cuales se emplearon varias medidas de productividad a nivel laboral mediante el método conocido como “método generalizado de momentos”. Los resultados dicen que se encontró un impacto positivo y muy significativo de la inversión extranjera directa (IED) con relación al producto bruto interno del sector manufacturero sobre su tasa de crecimiento de la productividad laboral. Por último, se concluye que la evidencia mostrada demuestra que la inversión extranjera directa (IED) podría influir de manera muy positiva al crecimiento económico con respecto a las entidades federales del país de México al generar un incremento muy considerable en productividad laboral, ello se vería reflejado en su porcentaje de crecimiento año tras año, siendo esto algo que busca el país desde hace muchos años.

Para seguir respaldando el marco teórico se mostrará algunas teorías que continúen sustentando la veracidad del proyecto.

Para las variables propuestas es importante resaltar a Adam Smith (1776), el cual es considerado uno de los más grandes personajes de la economía clásica, en su teoría del Crecimiento Económico modelo clásico que nos detalla que la

separación de los trabajos dependerá del crecimiento de los mercados y de la actividad de acumulación; al mismo tiempo, el crecimiento de los mercados está en relación al desarrollo del nivel producción, del nivel de aglomeración de la extensión y generalización de la actividad de intercambio y por ello, de la misma fragmentación del trabajo; por último, la acumulación del capital dependerá del incremento de la producción, así el circular y acumulativo proceso de desarrollo y crecimiento de la economía este cerrado perfectamente. Gracias a esta teoría se logró el inicio de la denominada revolución industrial en Inglaterra en los años 1770, en pocas palabras el valor de trabajo productivo satisfacía las necesidades de la población y de esto quedaba un excedente considerable, el cual comenzaban a ser comercializado y exportado, lo cual generaba una gran riqueza para el país, el cual desarrollo un alto nivel económico.

Para Mamalakis (1971) en su teoría de mineral del crecimiento nos describe que una sucesión de sucesos por los que se da una rápida exportación de minerales, en otras palabras, de un producto primario, este impulsa a tasas de crecimiento más altas con respecto al ingreso agregado o PBI esto se debe a una transformación de la producción y su respectiva estructura por la vía del agotamiento del capital mineral, efectos externos, corrientes de capital, mano de obra dentro y fuera de la capital, efectos externos e innovaciones, cambio en la distribución del ingreso(regional, sectorial, internacional) por las alteraciones de precios , productos finales, transferencias de renta, alteración de precios y otras medidas del estado y mediante una formación de capital con tasa más alta. Así mismo también se involucra la contribución económica que se llegan a dar por una parte importante de la mano de obra no calificada y esto ocasiona que haya un mayor requerimiento en comparación a otras etapas del proyecto, estas contrataciones produjeron un aumento en la inversión y consumo local a lo que denominamos efecto remunerativo.

Otra teoría que cabe resaltar es la de John H. Dunning (1977) la cual se le conoce como el Modelo OLI o Paradigma Ecléctico. Esta teoría tiene por objetivo explicar las razones y/o motivos y la manera en que las empresas trabajan en operaciones a nivel internacional. Se le llegó a conocer por el nombre de “Ecléctico” porque se

desarrolla con distintas teorías, muchas perspectivas para conseguir una única taxonomía. Se propone también que toda actividad a nivel internaciones es definida por las características de 3 diferentes ventajas de las organizaciones. Estas ventajas de las cuales se habla, juntas deben llegar a ser suficientes para amortizar los costos de montaje en un país nuevo, a su vez generar valor adicional con relación a las empresas de la localidad. Estas tres ventajas de las que se habla son, las ventajas de propiedad, localización e internacionalización. Las ventajas de propiedad están relacionadas con activos intangibles, derechos de propiedad o ventajas otorgadas por el gobierno. Las de localización son características exclusivas de la ubicación en el extranjero que dan mayores beneficios a las empresas. Y, por último, las ventajas de internacionalización son aquellas exclusivas de las empresas que tiene operaciones en el extranjero.

Por otro lado, en la teoría de la internacionalización de Hymer (1968) el cual es conocido como el padre de las teorías de la internacionalización moderna, dice que para que una empresa busque internacionalizar sus actividades debe encontrar ciertas ventajas puntuales, las cuales se pueden resumir principalmente en tres, las cuales son los costos bajos en actividad productiva, productos con diferenciación y las ventajas en los costes de transacción. Hymer comenta también sobre tres determinantes para la Inversión Extranjera (IED), la primera determinante nos habla de las ventajas competitivas con las que una empresa puede contar a nivel internacional dirigiendo sus actividades desde el extranjero, la segunda es que el apoderarse o incrementar el dominio de una operación en el extranjero aumenta el control del mercado de una firma, y por ello se incrementa las imperfecciones existentes en el mercado. La última determinante es el nivel de facilidad con la que se puede conseguir la diversificación de producción, de productos o de mercados, con la intención de minimizar los riesgos.

A continuación, se expondrán conceptos para nuestra primera variable, así también para sus dimensiones e indicadores.

La variable uno es La inversión Extranjera Directa, la cual es una operación que consiste en un vínculo a largo plazo en la cual una empresa del extranjero tiene el

fin de tener una participación en una empresa que resida en otro país. (García y López, 2020)

Tenemos como primera dimensión de la variable 1 a *Las alianzas de Riesgo compartido*, popularmente llamadas Joint Venture, la cual es una alianza donde socios extranjeros simultáneamente comparten el control, la propiedad y los riesgos de una empresa que por lo general es nueva. (Rosillo, 2015); tenemos como indicadores a *Nivel de crecimiento económico*, que es un proceso llevado a lo largo de un cierto periodo de tiempo en el que la tasa de actividades de carácter económico se incrementa de manera constante (Labrunée, 2018); y a *Porcentaje de recursos invertidos*, el cual se define como el valor que se invierte en una empresa con la finalidad de poder establecerse en ella y para su necesario funcionamiento. (Apaza, 2017).

Como segunda dimensión tenemos a *La Compra de Empresas Existentes*, la cual se da cuando un accionista del extranjero se apodera de una empresa de manera total adquiriendo todos sus activos en un país definido. (Rosillo, 2015); tiene por indicadores a *Rendimiento Comercial*, el cual es tiene un proceso de evaluación que mide de manera cuantitativa y cualitativa los niveles de eficiencia con el que se desarrolla cualquier actividad comercial. (IC Editorial, 2014); y a *Margen de utilidad*, que es la diferencia existente que hay entre el valor de venta y la totalidad de los costos variables y fijos que se encuentren en la comercialización y el sostenimiento de la campaña. (García, 2017)

La tercera dimensión es *Montaje de nuevas empresas*, la cual hace referencia a la creación de una empresa en país destino, con la finalidad de ejercer su actividad de producción o la prestación de algún servicio (Rosillo, 2015); consta de dos indicadores, el primero es *Tasa de Crecimiento del Mercado*, que se entiende como el crecimiento positivo de un mercado determinado en cierto periodo de tiempo (López, 2019); y el Nivel de *PBI (Producto Bruto Interno)* es el valor de la producción final de una economía, los cuales son producidos de manera interna durante un periodo determinado (1 año). (Nunes, 2015)

La cuarta y última dimensión es *Las Franquicias* es una concesión del dueño de dicha marca o del nombre comercial, por medio del cual se da el permiso de que otro puede vender un producto o servicio con ese nombre o marca. (Rosillo, 2015); su primer indicador es *Tasa de retorno sobre la inversión*, conocida como ROI, es una técnica métrica que tiene la función de saber cuál es la ganancia de la empresa en relación a sus inversiones. (Marcosf, 2022); y el segundo es la *Tasa Interna de Retorno (TIR)*, la cual es la rentabilidad que se obtiene a través de la inversión. El TIR Y el ROI son utilizados regularmente para medir el capital, pero no son lo mismo, ya que el ROI indica el crecimiento total de la inversión, desde el comienzo al final, mientras que el TIR define la tasa de crecimiento por año.

A continuación, se expondrán conceptos para nuestra segunda variable, así también para sus dimensiones e indicadores.

Como definición de segunda variable tenemos al *Crecimiento económico*, se puede deducir como un porcentaje de costo de producción lo que conduce a la elasticidad de composición de los recursos lo a su vez supone incluir el capital-trabajo en cada momento (Villalobos ,2019).

Y tenemos como dimensiones a *Recursos naturales*, es aquello que se produce naturalmente en el planeta y que el ser humano utiliza para satisfacer sus necesidades con el fin de sobrevivir (Orellana y Lalvay, 2018); y esta a su vez tiene sus indicadores como *Porcentaje de aprovechamiento de recursos naturales*, es el nivel en el que el ser humano consume los recursos proporcionados naturalmente por el planeta (Orellana y Lalvay, 2018); y también su otro indicador *porcentaje de contaminación ambiental*, se define como el nivel en el cual diversos factores perjudiciales afectan al ecosistema también llamado medio ambiente lo que afecta a la vida que existe en ella (Vilela, et. al. 2020).

Como segunda dimensión tenemos *Recursos humanos*, se puede definir como un conjunto de personas con competencias sociopersonales que tiene mayor importancia en el ámbito profesional para efectuar determinado trabajo (Biedma,

2021); como su primer indicador tenemos *Nivel de productividad del trabajador*, se puede definir como medir y gestionar el rendimiento del talento humano para su uso adecuando y así obtener un incremento en lo productivo (Ganga y Villacis, 2018); como segundo indicador tenemos *tasa de desempleo*, se puede definir como una variable macroeconómica que mide la variación de personas sin empleo frente a la creación de nuevos puestos de trabajo en base al PBI (Vargas, et. al 2020).

Como tercera dimensión tenemos *tecnología e innovación*, se puede definir como el factor por el cual se pueden mejorar procesos, crear nuevos productos y/o servicios en un mercado y ayuda a ejercerlos de manera más eficiente (Teran, et. al 2019); como primer indicador tenemos *Nivel de efectividad total del equipo (OEE)*, el cual se puede definir como una herramienta que mide el nivel de productividad de la maquinaria en determinada empresa (Singh, 2020); como segundo indicador tenemos *porcentaje de inversión en maquinaria*, se puede definir como el nivel porcentual de una empresa que deriva en la adquisición de nuevas herramientas o maquinarias para ejercer determinados trabajos (Sánchez, 2018).

Como cuarta dimensión tenemos *Capital*, se puede definir como un componente material de la producción, se puede deducir también como todo lo que posee la empresa para realizar una actividad (Ficco, 2019); como primer indicador tenemos *nivel de inversiones directas*, se puede definir como el grado de poder económico proveniente de un país ajeno al local o también llamado extranjero, que se dirige a determinado sector económico (Elizalde, 2020); como segundo indicador tenemos *tasa de interés*, se puede definir como un porcentaje de una operación también se le conoce como un índice que se maneja en la economía para registrar la rentabilidad de un ahorro (Sanchez, 2019).

III. METODOLOGÍA

3.1 Tipo y Diseño de Investigación

3.1.1 Tipo de Investigación

El presente trabajo cuenta con una investigación de tipo cuantitativa en base a ello se utiliza un tipo de investigación Aplicada, conforme a CONCYTEC (2018) difiere como su objetivo identificar múltiples procedimientos, herramientas para lograr satisfacer una necesidad específica o identificada. Según Álvarez (2020) se habla de una investigación de tipo aplicada cuando está orientada a la búsqueda de un nuevo conocimiento, el cual nos permita dar con la solución de la problemática.

3.1.2 Diseño de Investigación

Para el diseño de investigación se aplicará una de diseño no experimental y longitudinal ya que buscamos análisis los cambios que tuvieron nuestras variables entre los años 2018 - 2021. Según Hernandez (2018) el diseño no experimental consiste en estudios que se realizan sin tener un uso deliberado de las variables, y que más allá de ello solo observa los fenómenos que ocurren de manera natural en su ambiente para así analizarlos. Por otro lado, Alvarez (2020) el tipo longitudinal compara las variables en diferentes periodos de tiempo, a la vez trabajando de manera prospectiva y retrospectiva.

3.2. Variables y operacionalización

En la presente investigación se formularon dos variables la variable independiente que es Inversión Extranjera Directa y la dependiente, que es Crecimiento Económico

Está conformada por las siguientes actividades: alianzas de riesgo compartido, compra de empresas existentes, montaje de empresas nuevas y licencias y franquicias.

Por ello se tiene como indicadores: nivel Crecimiento económico, porcentaje de recursos invertidos, rendimiento Comercial, margen de utilidad, Tasa de

Crecimiento del Mercado, nivel del PBI, Tasa de retorno sobre la inversión, tasa Interna de Retorno (%).

Se pueden representar con las siguientes dimensiones: recursos naturales, recursos humanos, producción e innovación, capital.

Por ello se tiene como indicadores: porcentaje de pasivos ambientales, porcentaje de contaminación ambiental, tasa de ocupación territorial, Tasa de desempleo, Tasa de producción de cobre en Arequipa, Nivel de inversión en equipamiento, Tasas de regalías mineras, tasa de aporte minero al PBI nacional.

3.3 Población, Muestra y Muestreo

3.3.1 Población y Muestra

Según López P. (2018) en su libro Metodología de la Investigación Social Cuantitativa sostiene que se entiende por población al conjunto total de componentes que conforman el interés analítico y, sobre todo, en el que queremos basar nuestro análisis, conclusiones de tipo estadístico e igualmente teórica o sustantiva. Y la muestra es un subconjunto de unidades, donde el conjunto total es la población.

Por ello como población tenemos a las 5 principales empresas encargadas de la extracción de cobre en la región de Arequipa para esto nos vamos a apoyar en acontecimientos ya establecidos en el periodo de 2018 - 2021, debido a esto, se realizará un trabajo de muestra de tipo censal, ya que nos basaremos en datos proporcionados por MIMEN, INEI, BCRP.

3.4. Técnica e Instrumentos de Recolección de Datos

La técnica empleada es el análisis de documentos, según Vilches (2020) nos indica que el análisis documentario es una técnica de investigación de tipo cuantitativa para la recolección de datos de un tema en específico y tiene las cualidades de ser objetivo, sistemático y este mismo no pretende generar cambios. Entonces por medio de esta técnica se obtiene datos de documentos escogidos como prueba de estudio. Y como instrumento de recolección de datos

tenemos a las fichas técnicas de datos estadísticos, para Galeano (2020) nos refiere que es necesario para disponer de información organizada y en base a ello interpretarla de manera a como la investigación la requiera según las disposiciones del autor.

Por este motivo se utilizaron datos de las siguientes fuentes (BCRP, INEI, MINEM, SICCEX, SUNAT) ya que nos proporcionan información verídica y publicada por entidades del estado.

3.5. Procedimientos

Para la recolección de datos se procedió a hacer la búsqueda de cuadros estadísticos en base a nuestras variables y nuestra población de muestra referente a la minería de cobre en Arequipa en los años 2018 - 2021 de las instituciones acreditadas como SICCEX, SUNAT, TRADE MAP, SUNAT, debido que nos proporciona datos de las exportaciones del Perú y las empresas involucradas en la actividad extractiva del mineral cobre, con estos datos podremos organizarlos, pasan a ser registrados, para poder elaborar tablas y gráficos estadísticos para la presente investigación.

3.6. Método de Análisis de Datos

Se utilizará el programa Microsoft Excel para organizar la información obtenida de las variables inversión extranjera directa y crecimiento económico de mineras de cobre, Arequipa 2018 – 2021 en las fuentes antes mencionadas SICCEX, SUNAT, TRADE MAP, SUNAT, se usará la norma R2 coeficiente de determinación a las cuales serán analizadas y descritas mediante cuadros y tablas.

3.7. Aspectos Éticos

La presente investigación se sostiene y reconoce mediante referencias de cita acorde al manual APA 7ma edición, esto obedece a la propiedad intelectual y privada de distintos autores especialistas en la materia, fuentes de recolección, libros, entidades públicas y privadas; para que nos pueda posibilitar dichas indagaciones correspondientes al tema de investigación. También es necesario recalcar que nuestro trabajo de investigación ha pasado por el programa

TURNITIN, ya que esta herramienta permite detectar copia y/o plagio y se pueda obtener un resultado permitido que tiene la Universidad Cesar Vallejo en sus requerimientos.

IV. RESULTADOS

El propósito de esta sección es demostrar y describir los datos encontrados en su investigación para su posterior interpretación y comparación con la teoría y su propia investigación

VARIABLE I: INVERSIÓN EXTRANJERA DIRECTA

Dimensión 1: Alianzas de riesgo compartido

Tabla 1

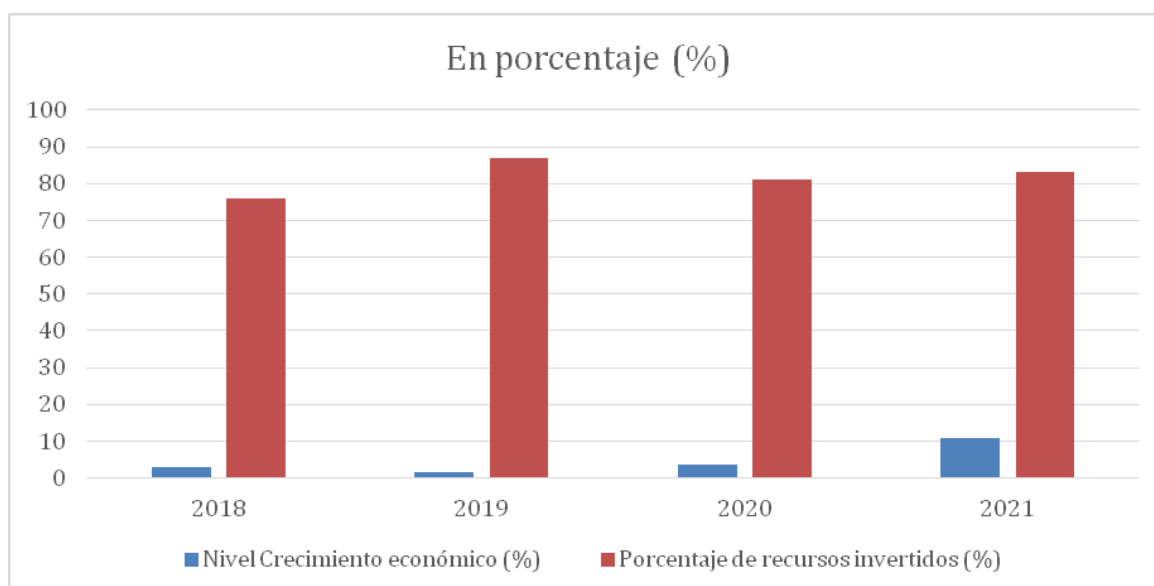
Nivel Crecimiento económico y porcentaje de recursos invertidos

Años	Nivel Crecimiento económico (%)	Porcentaje de recursos invertidos (%)
2018	3	76
2019	2	87
2020	4	81
2021	11	83

Fuente: MINEM. Elaboración propia.

Figura 1

Nivel Crecimiento económico y porcentaje de recursos invertidos



En la tabla 1 y figura 1 se observa que el margen de crecimiento económico anual de las mineras de cobre en Arequipa esta entre 2 % y 11 %, siendo el 2021 el año con mayor porcentaje de desarrollo. Por otro lado, se aprecia que entre el 76% y 87% de la inversión minera anual proviene de inversores extranjeros, siendo el 2019 el año con el porcentaje más alto.

Dimensión 2: Compra de Empresas existentes

Tabla 2

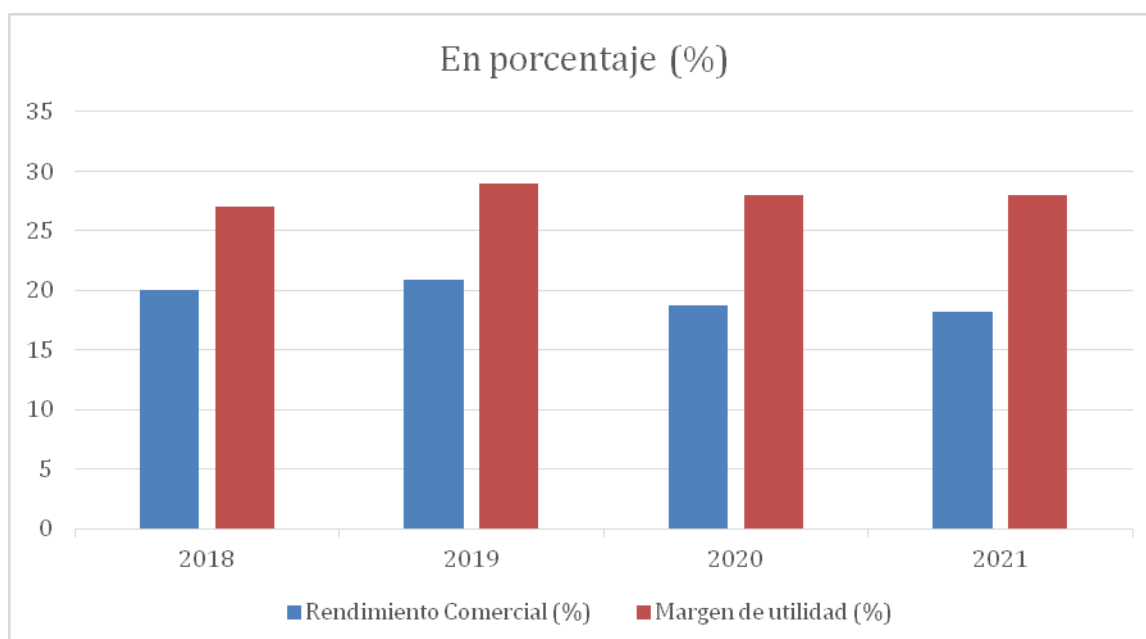
Rendimiento comercial y Margen de utilidad

Año	Rendimiento Comercial (%)	Margen de utilidad (%)
2018	20	27
2019	21	29
2020	19	28
2021	18	28

Fuente: MINEM. Elaboración propia.

Figura 2

Rendimiento comercial y Margen de utilidad.



En la tabla 2 y figura 2 se observa que las mineras arequipeñas tienen entre un 18% y 21% de participación en la extracción total de cobre a nivel nacional entre los años 2018 y 2021. Por otro lado, se aprecia que el margen de utilidad promedio de la extracción de cobre en Arequipa es de un 24% en los últimos años.

Dimensión 3: Montaje de empresas nuevas

Tabla 3

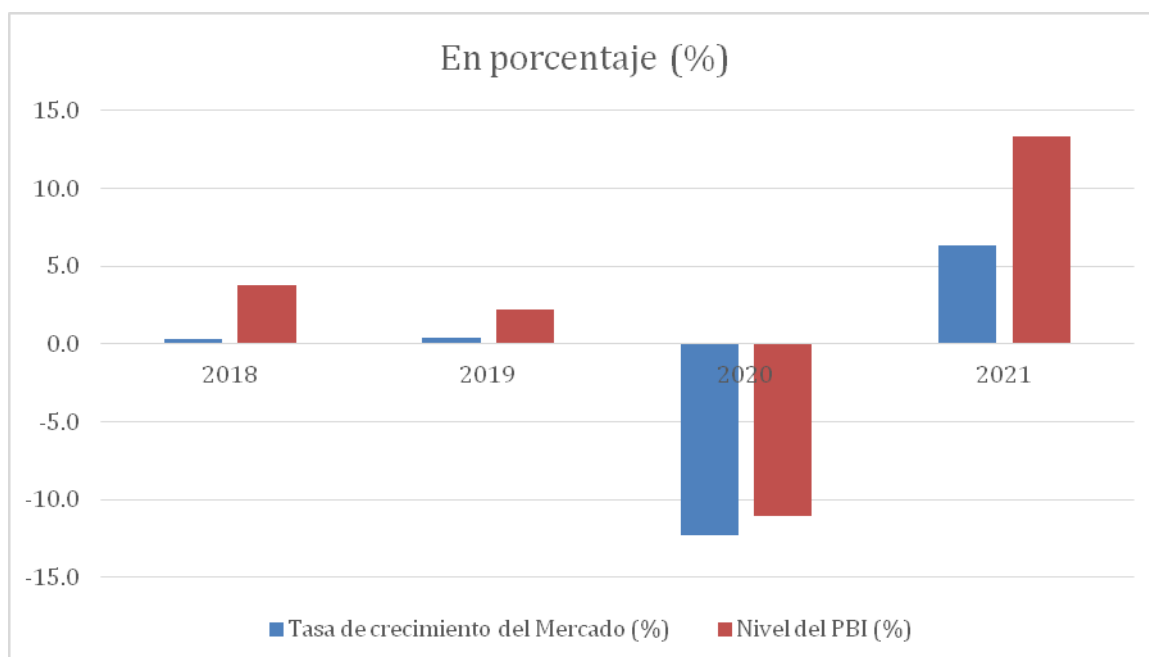
Tasa de crecimiento del Mercado y Nivel del PBI

Año	Tasa de crecimiento del Mercado (%)	Nivel del PBI (%)
2018	0.4	4
2019	0.4	2
2020	-12	-11
2021	6	13

Fuente: MINEM. Elaboración propia.

Figura 3

Tasa de crecimiento del Mercado y Nivel del PBI



En la tabla 3 y figura 3 se observa que el crecimiento de la extracción de cobre en el 2018 y 2019 fue de 0.35% y 0.37% respectivamente, mientras que en el 2020 tuvo una caída del -12% producto de la pandemia, para recuperarse con un crecimiento de 6% en el 2020. Por otro lado, el PBI tuvo un crecimiento del 4% y 2%, en el 2018 y 2019 respectivamente para en el 2020 tener una caída del -11% y recuperarse con un incremento del 13% para el 2021.

Dimensión 4: Franquicias

Tabla 4

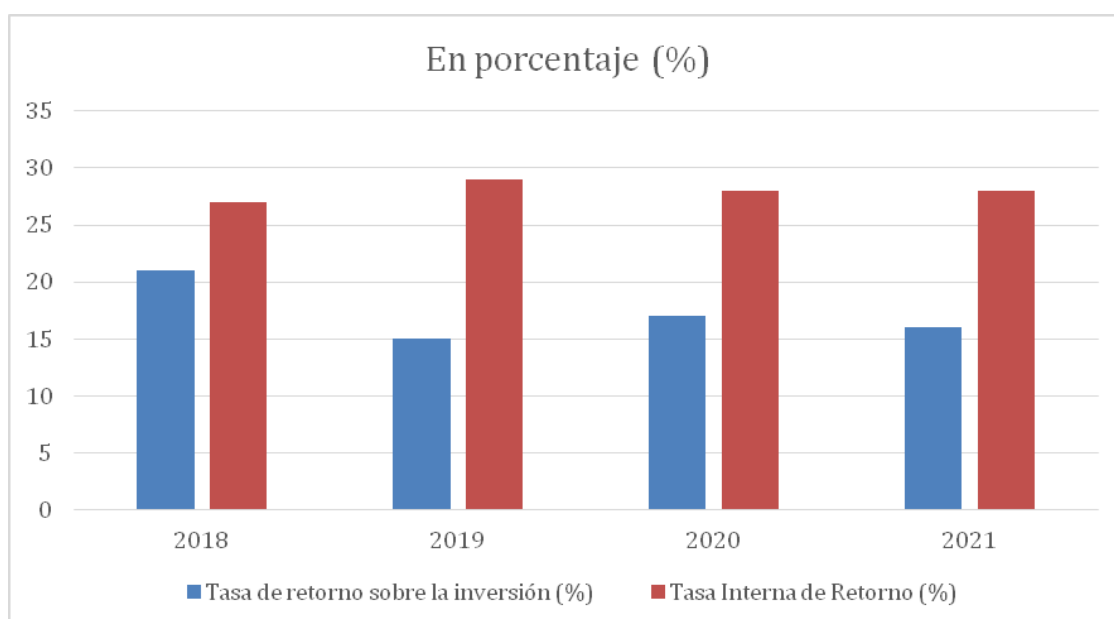
Tasa de retorno sobre la inversión (ROI) y tasa interna de retorno (TIR)

Año	Tasa de retorno sobre la inversión (%)	Tasa Interna de Retorno (%)
2018	21	27
2019	15	29
2020	17	28
2021	16	28

Fuente: MINEM. Elaboración propia.

Figura 4

Tasa de retorno sobre la inversión (ROI) y tasa interna de retorno (TIR)



En la tabla 4 y figura 4 se puede observar que la tasa de retorno sobre inversión de 2018 al 2021 oscila entre el 15% y 21%, siendo el 2018 el mejor año según estos datos. Por otro lado, la tasa del TIR, muestra resultados más favorables de entre 27% a 29%, siendo el 2019 el año más favorable.

VARIABLE II: CRECIMIENTO ECONÓMICO

Dimensión 1: Recursos naturales

Tabla 5

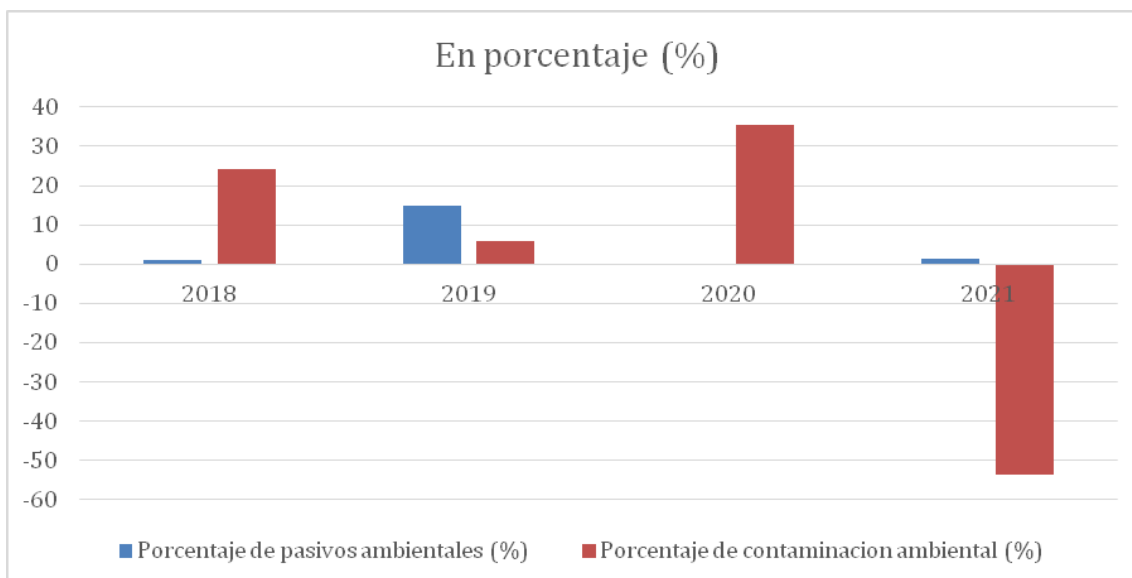
Porcentaje de pasivos ambientales y porcentaje de contaminación ambiental.

Año	Porcentaje de pasivos ambientales (%)	Porcentaje de contaminación ambiental (%)
2018	1	24
2019	15	6
2020	0	36
2021	1	-54

Fuente: MINEM. Elaboración propia.

Figura 5

Porcentaje de pasivos ambientales y porcentaje de contaminación ambiental.



En la tabla 5 y figura 5 se puede representar una variación mínima en la disminución de casos con respecto a pasivos ambientales en donde en 2018 llego hasta 372 y en 2021 disminuyo hasta 313, con respecto a los instrumentos de gestión ambiental donde se ven los casos que atentan contra el medio ambiente podemos observar que en 2018 oscila entre 24% menos con respecto a su año anterior y para 2021 hubo un aumento de casos del 54% con respecto al año que le precede.

Dimensión 2: Recursos humanos

Tabla 6

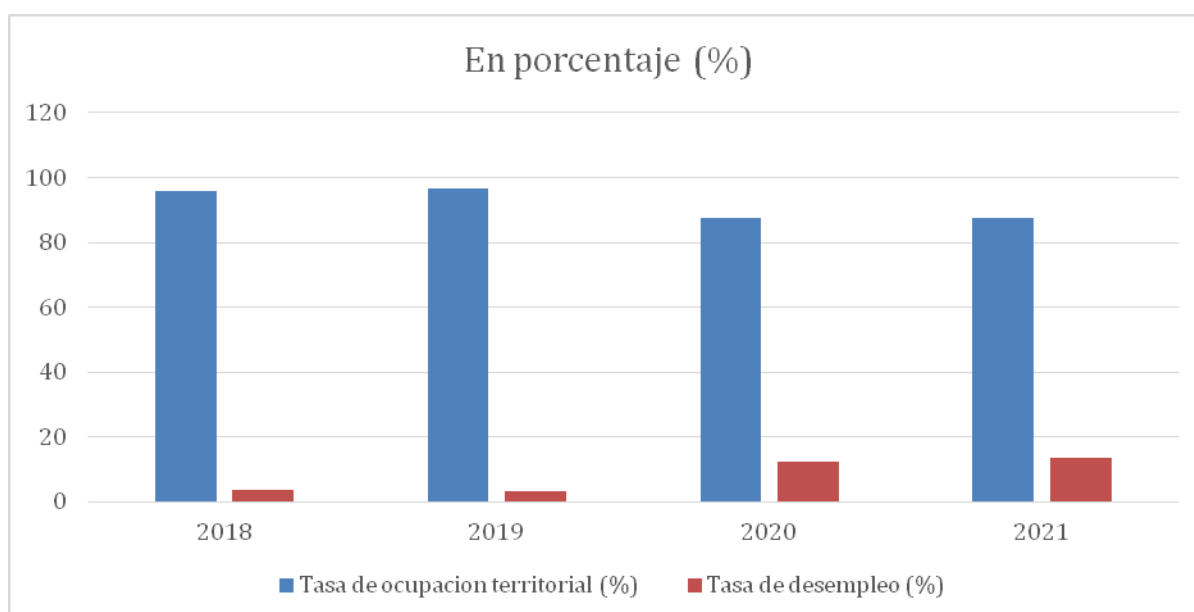
Tasa de ocupación territorial y tasa de desempleo

Año	Tasa de ocupación territorial (%)	Tasa de desempleo (%)
2018	96	4
2019	97	3
2020	88	12
2021	88	14

Fuente: MINEM. Elaboración propia.

Figura 6

Tasa de ocupación territorial y tasa de desempleo



En la tabla 6 y figura 6 se puede observar la disminución de la tasa territorial en Arequipa de los años 2018 al 2021 y esto oscila entre 96% al 88% lo que sugiere que los habitantes de Arequipa están emigrando a otras regiones o países, con respecto a la tasa de desempleo donde se representa en los años 2018 al 2021 a un aumento de 4% a 14% respectivamente, debido a casos coyunturales del país y a los estragos que dejó la COVID 19.

Dimensión 3: Producción e innovación

Tabla 7

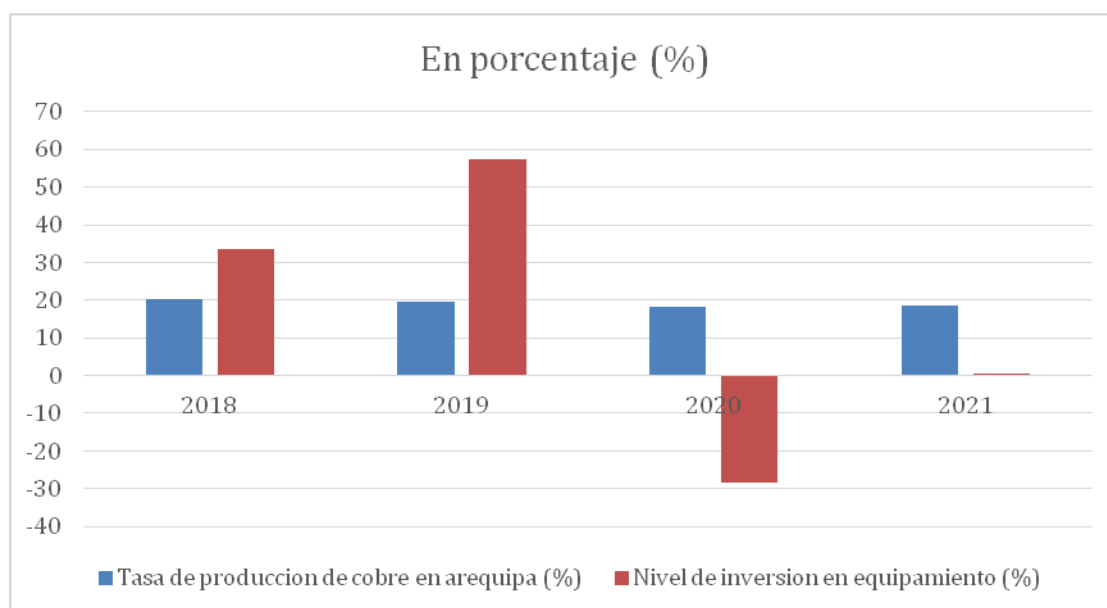
Tasa de producción de cobre en Arequipa y nivel de inversión de equipamiento

Año	Tasa de producción de cobre en Arequipa (%)	Nivel de inversión en equipamiento (%)
2018	20	34
2019	20	58
2020	18	-29
2021	18	1

Fuente: MINEM. Elaboración propia.

Figura 7

Tasa de producción de cobre en Arequipa y nivel de inversión de equipamiento



En la tabla 7 y la figura 7 se observa una tasa de producción de cobre referente a los años 2018 al 2021y se representa con el 20% al 18% respectivamente, esto sugiere una leve disminución en la producción a lo largos de esos años, con respecto a las inversiones en equipamiento se presentó una disminución considerable entre los años 2018 a 2021, ya que en el año 2020 se registró una disminución del 29% con respecto a su año anterior en inversiones de maquinaria para la actividad extractiva.

Dimensión 4: Capital

Tabla 8

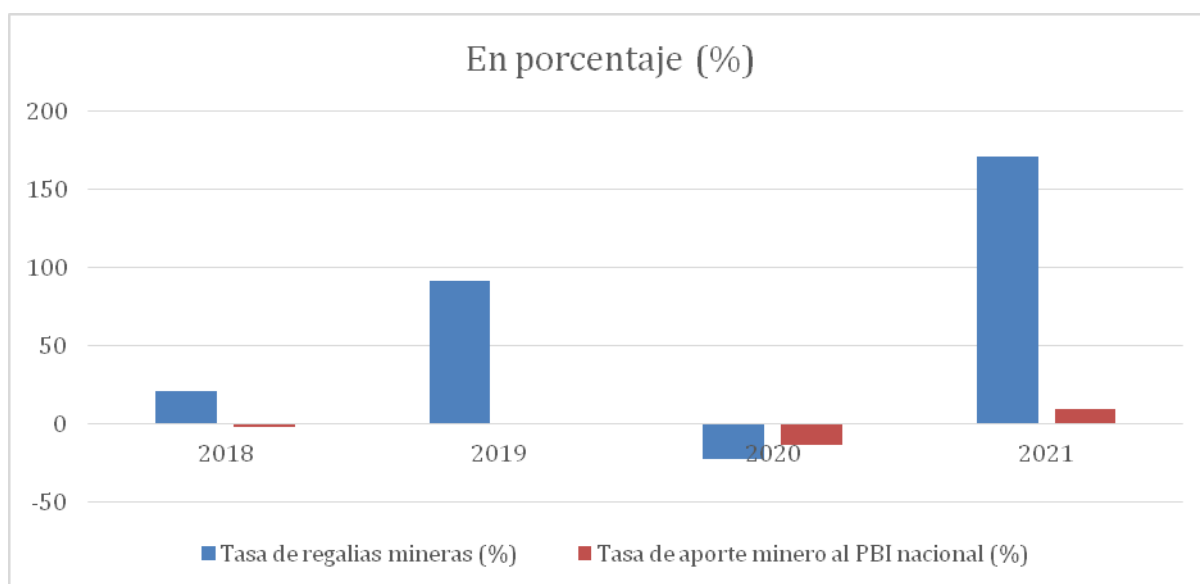
Tasa de regalías mineras y tasa de aporte minero al PBI nacional

Año	Tasa de regalías mineras (%)	Tasa de aporte minero al PBI nacional (%)
2018	21	-2
2019	91	-1
2020	-23	-14
2021	172	10

Fuente: MINEM. Elaboración propia.

Figura 8

Tasa de regalías mineras y tasa de aporte minero al PBI nacional



En la tabla 8 y figura 8 se puede inferir la tasa de regalías con respecto a los 2018 al 2021 una variación donde para el 2020 disminuyó considerablemente un 23% debido a la coyuntura del COVID 19 y para el 2021 tuvo una importante recuperación donde aumento un 172% con respecto al año anterior; mientras que en la tasa de aporte minero al PBI nacional se presenta que el año 2018 tuvo una disminución del 2% con respecto al año anterior, mientras que para el 2021 se presentó un aumento del 10% lo que favorece a la economía del Perú.

CONTRASTACIÓN DE LA HIPÓTESIS

Hipótesis General

H0: La Inversión Extranjera Directa no ha impactado en el crecimiento económico de las mineras de cobre, Arequipa 2018 – 2021.

H1: La Inversión Extranjera Directa ha impactado en el crecimiento económico de las mineras de cobre, Arequipa 2018 – 2021.

Tabla 9

Contrastación entre la Inversión Extranjera Directa y Crecimiento Económico

Año	Inversión Extranjera Directa	Crecimiento Económico	R2
2018	22%	25%	
2019	23%	36%	
2020	19%	11%	0.7504
2021	25%	31%	

Fuente: Elaboración Propia

Entre las variables Inversión Extranjera Directa y Crecimiento Económico se observa una incidencia de 0.7504, lo cual significa que si incide La Inversión Extranjera en el Crecimiento Económico. Por lo tanto, podemos decir que mientras exista mayor Inversión Extranjera Directa mayor será Crecimiento Económico. Se acepta así la hipótesis alterna

Primera Hipótesis Específica

H0: La Alianzas de riesgo compartido no han impactado en los Recursos Naturales de las mineras de cobre, Arequipa 2018 – 2021

H1: La Alianzas de riesgo compartido ha impactado en los Recursos Naturales de las mineras de cobre, Arequipa 2018 – 2021

Tabla 10

Contrastación entre la Alianzas de riesgo compartido y los Alianzas de riesgo compartido

Año	Alianzas de riesgo compartido	Recursos Naturales	R2
2018	40%	13%	0.6333
2019	44%	10%	
2020	42%	18%	
2021	47%	-26%	

Fuente: Elaboración Propia

Entre las dimensiones Alianzas de riesgo compartido y los Recursos Naturales se observa una incidencia de 0.6333, lo cual significa que si inciden las Alianzas de riesgo compartido en los Recursos Naturales. Por lo tanto, podemos decir que mientras exista más Alianzas de riesgo compartido habrá más Recursos Naturales. Se acepta así la hipótesis alterna.

Segunda Hipótesis Específica

H0: La Compra de empresas existentes no ha impactado en los Recursos humanos de las mineras de cobre, Arequipa 2018 – 2021

H1: La Compra de empresas existentes ha impactado en los Recursos humanos de las mineras de cobre, Arequipa 2018 – 2021

Tabla 11*Contrastación entre la Compra de empresas existentes y los Recursos humanos*

Año	Compra de empresas existentes	Recursos humanos	R2
2018	24%	50%	0.2727
2019	25%	50%	
2020	23%	50%	
2021	23%	51%	

Fuente: Elaboración Propia

Entre las dimensiones Compra de empresas existentes y los Recursos humanos se observa una incidencia de 0.2727, lo cual significa que si inciden la Compra de empresas existentes en los Recursos humanos. Por lo tanto, podemos decir que mientras exista mayor Compra de empresas existentes habrá más Recursos humanos. Se acepta así la hipótesis alterna.

Tercera Hipótesis Específica

H0: El Montaje de empresas nuevas no ha impactado en la Producción e Innovación de las mineras de cobre, Arequipa 2018 – 2021

H1: El Montaje de empresas nuevas ha impactado en la Producción e Innovación de las mineras de cobre, Arequipa 2018 – 2021

Tabla 12*Contrastación entre el Montaje de empresas nuevas y la Producción e Innovación*

Año	Montaje de empresas nuevas	Producción e Innovación	R2
2018	2%	27%	0.1963
2019	1%	38%	
2020	-12%	-5%	
2021	10%	9%	

Fuente: Elaboración Propia

Entre las dimensiones Montaje de empresas nuevas y la Producción e Innovación se observa una incidencia de 0.1963, lo cual significa que si incide el Montaje de empresas nuevas en la Producción e Innovación. Por lo tanto, podemos decir que

mientras más Montaje de empresas nuevas habrá más Producción e Innovación. Se acepta así la hipótesis alterna.

Cuarta Hipótesis Específica

H0: Las franquicias no han impactado en el Capital de las mineras de cobre, Arequipa 2018 – 2021

H1: Las franquicias han impactado en el Capital de las mineras de cobre, Arequipa 2018 – 2021

Tabla 13

Contrastación entre las Franquicias y el capital

Año	Franquicias	Capital	R2
2018	24%	10%	
2019	22%	45%	0.4843
2020	23%	-18%	
2021	22%	91%	

Fuente: Elaboración Propia

Entre las dimensiones Franquicias y el Capital se observa una incidencia de 0.4843, lo cual significa que si inciden las Franquicias en el Capital. Por lo tanto, podemos decir que mientras existan más Franquicias habrá mayor Capital. Se acepta así la hipótesis alterna.

V. DISCUSIÓN

Los resultados son un apartado descriptivo en el que se presentan datos o información de forma objetiva, son planos, estáticos, sin ningún proceso o trabajo adicional al de su presentación. En la discusión se da comienzo a la interpretación o análisis de los resultados.

En cuanto a la hipótesis general que se menciona en esta investigación, que busca hallar como impacta la inversión extranjera directa y el crecimiento económico en las mineras de cobre, Arequipa 2018 – 2021 está dio resultados positivos, donde al realizar la operación de R2 se obtuvo 0.7504, demostrando así una incidencia positiva, llegando a afirmar que el crecimiento económico dado en las mineras de cobre arequipeñas es en gran parte consecuencia de la inversión extranjera directa, es decir, tiene un impacto positivo. De manera similar, Ruiz, A. (2018) en su investigación tuvo de resultado 0.1040 como nivel de incidencia entre la Inversión Extranjera Directa y el crecimiento del sector minero, indicando de igual forma que nuestros resultados, una incidencia positiva, pero con una relevancia inferior ya que en este caso no fue tan alta. En otros términos, en ambos casos se deduce que mientras exista una significativa y eficaz inversión extranjera directa destinada al sector minero se podrá obtendrán resultados favorables en cuanto al crecimiento financiero de las empresas. Por lo tanto, se acepta la hipótesis alterna y se rechaza la nula.

Con respecto a la primera hipótesis específica que se menciona en esta investigación, que busca hallar como impactan las Alianzas de Riesgo Compartido y los Recursos naturales en las mineras de cobre, Arequipa 2018 – 2021 está dio resultados positivos donde al realizar la operación de R2 se obtuvo 0.6333, demostrando así una incidencia positiva, llegando a afirmar que gran parte de los Recursos Naturales obtenidos en las mineras de cobre de Arequipa es consecuente a las Alianzas de Riesgos Compartido, es decir, tiene un impacto positivo. Así mismo Castro, H. (2020) en su investigación tuvo de resultado 0.5792 como nivel de incidencia entre Alianzas estratégicas y recursos Naturales, indicando de igual forma que nuestros resultados, una incidencia positiva ligeramente inferior. Por ello, en ambos casos se concluye que mientras exista una significativa cantidad de Alianzas de riesgo compartido en el sector minero se

obtendrán un número mayor recursos naturales lo cual es favorable para la empresa. Por lo tanto, se acepta la hipótesis alterna y se rechaza la nula.

En relación a la segunda hipótesis específica que se menciona en esta investigación, que busca hallar como impactan la Compra de empresas existentes y los recursos humanos en las mineras de cobre, Arequipa 2018 – 2021 está dio resultados positivos donde al realizar la operación de R2 se obtuvo 0.2727 demostrando así una incidencia positiva, llegando a afirmar que parte de los recursos humanos con los que cuenta la minería arequipeña de cobre es consecuencia de la compra de empresas existentes. A su vez, Cardoso, A. (2018) en su investigación tuvo de resultado 0.2351 como nivel de incidencia entre la Compra de empresas existentes y los recursos humanos, indicando de igual forma que nuestros resultados, una incidencia positiva ligeramente inferior. Por lo tanto, en ambos casos se puede concluir que mientras exista una cantidad significativa de Compras de empresas mineras existirá mayor cantidad de recursos humanos en consecuencia. Por ello, se acepta la hipótesis alterna y se rechaza la nula.

Con respecto a la tercera hipótesis específica que sugiere encontrar cómo impacta el montaje de empresas nuevas y la producción e innovación en las mineras de cobre Arequipa 2018 – 2021, arrojaron un resultado de 0.1963, lo que sugiere una incidencia positiva, esto se puede interpretar como el montaje de empresas nuevas y la innovación que traen las mismas hacen que la producción sea favorable para el crecimiento económico en Arequipa en el periodo de 2018 – 2021. Donde Rivaz, E (2017), en su investigación tuvo un resultado positivo de 0.728 con respecto a la producción y su influencia en la internacionalización, donde de manera similar se puede inferir que existe una incidencia positiva que ayuda a que el montaje de empresas nuevas y la producción e innovación fomentan el crecimiento económico de Arequipa, por lo tanto, se acepta la hipótesis alterna y se rechaza la nula.

Con respecto a la 4 hipótesis específica donde se quiere determinar cómo impacta las franquicias y el capital en las mineras de cobre Arequipa 2018 – 2021, donde arroja un resultado de 0.4843, lo que indica una incidencia positiva, y a su vez esto se puede comprender como las franquicias son las que responsables en

su mayoría del capital para la producción o extracción de minerales que signifiquen una ganancia para estas empresas y al mismo tiempo estas empresas dejan regalías que ayudan al crecimiento económico de Arequipa en el periodo 2018 – 2021. Donde de manera similar Vargas, M (2018), en su investigación obtuvo un resultado de 0.778, que sugiere un resultado positivo donde las empresas dejan una ganancia o canon con respecto a la minería lo que ocasiona un aumento en el desarrollo económico de Moquegua, por lo tanto, en ambos casos se puede concluir que si hay una incidencia significativa. Por ello, se acepta la hipótesis alterna y se rechaza la nula.

VI. CONCLUSIONES

1. Con respecto a la hipótesis general, se concluye que existe una incidencia positiva entre las variables Inversión Extranjera Directa y Crecimiento Económico en las mineras de cobre de Arequipa del 2018 – 2021, con un valor de coeficiente de determinación de $R^2= 0.75$. Esto debido a que la inversión extranjera tiene un impacto directo en la economía y producción de la empresa.
2. Con respecto a la hipótesis específica 1, se concluye que existe una incidencia positiva entre Las Alianzas de riesgo compartido y los Recursos Naturales en las mineras de cobre de Arequipa del 2018 – 2021, con un valor de coeficiente de determinación de $R^2= 0.63$. Esto debido a que este tipo de empresas tienen mas capacidad de producción de recursos.
3. Con respecto a la hipótesis específica 2, se concluye que existe una incidencia positiva entre la Compra de empresas existentes y los Recursos humanos en las mineras de cobre de Arequipa del 2018 – 2021, con un valor de coeficiente de determinación de $R^2= 0.27$. Esto debido a que la compra de empresas peruanas repercute directamente en el incremento de puesto de trabajo.
4. Con respecto a la hipótesis específica 3, se concluye que existe una incidencia positiva entre el Montaje de empresas nuevas y la Producción e Innovación en las mineras de cobre de Arequipa del 2018 – 2021, con un valor de coeficiente de determinación de $R^2= 0.19$, Esto debido a que las nuevas empresas suelen implementarse con tecnología moderna.
5. Con respecto a la hipótesis específica 4, se concluye que existe una incidencia positiva entre las Franquicias y El Capital en las mineras de cobre de Arequipa del 2018 – 2021, con un valor de coeficiente de determinación de $R^2= 0.48$. Esto debido a que el incremento de franquicias mineras está directamente relacionadas al incremento del capital.

VII. RECOMENDACIONES

1. Se recomienda a las empresas mineras de la región buscar un consenso con los pobladores de la localidad, para mejorar la relación en las mesas de dialogo que son las que influyen si un proyecto se desarrolla o no, para mermer los conflictos sociales que ocurren ocasionados por la contaminación ambiental y la minería ilegal.
2. Se recomienda a las empresas que cumplen con la denominación de riesgo compartido, desarrollar estrategias que puedan conjugar de manera correcta los recursos extractivos naturales sin afectar al medio ambiente y a las poblaciones cercanas.
3. Se recomienda a las empresas mineras de dueños extranjeros, contratar capital humano especializado, ya que los recursos humanos son el pilar más importante de una empresa y un determinante clave en el éxito a largo plazo, sumado a eso la especialización en cada área permite desarrollar las labores extractivas sin contratiempos y así sin arriesgar los recursos naturales.
4. Se recomienda a las empresas mineras recién creadas dar la importancia a la innovación e implementación de nuevas tecnologías, ya que esto haría una gran diferencia en los tiempos de producción y la productividad de los trabajadores.
5. Se recomiendan a las franquicias mineras desarrollar estrategias para obtener capital adecuado, ya que la falta de recursos económicos puede mermer en gran medida el desempeño y el éxito de algún futuro proyecto empresarial.

REFERENCIAS

- Campana, P. (2021). Impacto de la inversión extranjera directa en el crecimiento económico: análisis peruano de los años 1980 al 2020. *Revista Economía y Negocios*, 3(2), 93-103. <https://doi.org/10.33326/27086062.2021.2.1186>
- Leon, J. (2019). Emprendimiento empresarial y crecimiento económico en Perú. *Revista Estudios Gerenciales*, 35(153), 429-439. <https://doi.org/10.18046/j.estger.2019.153.3331>
- Tafur, Y., Sinchitullo, J., Castro, S. y Bances, L. (2021). Evaluación del Riesgo de Inversión Extranjera Directa en Proyectos de Petróleo en el Perú. *Revista LECCEI*, 19, 1-10. <http://dx.doi.org/10.18687/LACCEI2021.1.1.176>
- Salcca, E., y Arpi, R. (2021). Estructura de mercado del sector bancario y su relación con el crecimiento económico: una revisión de literatura. *Revista Semestre Económico*, 10(1), 79–92. <https://doi.org/10.26867/se.2021.1.114>
- León, J. (2019). Emprendimiento empresarial y crecimiento económico en Perú. *Revista Estudios Gerenciales*, 35(153), 429-439. <https://doi.org/10.18046/j.estger.2019.153.3331>
- Ávila, L., Galvan, J. y Zayas, C. (2020) Determinantes de la inversión extranjera directa China en Latinoamérica. *Revista Quipukamayoc*, 28(58), 43-49. <http://dx.doi.org/10.15381/quipu.v28i58.18436>
- Verona, L. y Gonzales, J. (2021) Crecimiento económico y distribución del ingreso en Perú. Problemas Del Desarrollo. *Revista Latinoamericana De Economía*, 52(205). 79-107. <https://doi.org/10.22201/iiec.20078951e.2021.205.69636>
- Cerquera, O. y Rojas, L. (2020) Inversión extranjera directa y crecimiento económico en Colombia. *Inversión extranjera directa y crecimiento*

económico en Colombia. *Revista Facultad de Ciencias Económicas*, 28(2). 9-26. <https://doi.org/10.18359/rfce.4202>

Elizalde P., Arana J., Martínez A (2020) Determinantes Macroeconómicos de la inversión extranjera directa en México 2000 – 2016. *Revista Análisis Económico*, 35(89). 117-142. <https://doi.org/10.24275/uam/azc/dcsh/ae/2020v35n89/Elizalde>

Villalobos, D. (2019). Crecimiento económico: contribución y participación de los recursos. *Revista ABRA*, 39(59), 9-36. <https://doi.org/10.15359/abra.39-59.1>

Javier, R., Villar C. y Pla-Barber J. (2020) Derrames de la inversión extranjera directa y su efecto en las exportaciones: una aplicación empírica en un país emergente. *Revista El trimestre económico*, 88(350), 455-482. <https://doi.org/10.20430/ete.v88i350.862>

Villalba D., Romero H. y Fajardo E. (2021) Desempeño de las grandes empresas y crecimiento económico en América Latina. *Revista Análisis Económico*, 30(75), 45–68. <https://doi.org/10.52080/rvgluz.26.e5.19>

Tomala I., Yogual B., Uriguen P., y Moreno G. (2021). Ecuador, Perú y Colombia: Factores que inciden en la Inversión Extranjera Directa período 2000-2020. *Revista Polo de Conocimiento*, 6(9), 131-152. <http://dx.doi.org/10.23857/pc.v6i9.3014>

Prieto G. y Cordona E. (2021) Las Estrategias de Inserción Económica Internacional de Colombia: Una Valoración de la Inversión Extranjera Directa y de los Tratados De Libre Comercio. *Revista Datos*, 65(1), 1-34 <https://doi.org/10.1590/dados.2022.65>.

Reig N. (2018). Integración regional por inversión extranjera directa del MERCOSUR y del TLCAN y el papel de sus socios menores, 1990-2016.

- Revista De Economía Del Rosario*, 22(2), 187-229.
<https://doi.org/10.12804/revistas.urosario.edu.co/economia/a.8118>
- Landa H. (2019) Restricción financiera y crecimiento económico en México. *Revista Investigación Económica*, 78 (309), 27-57.
<https://doi.org/10.22201/fe.01851667p.2019.309.70118>
- Lorente, L. (2021) Sobre la dinámica del crecimiento económico. *Revista de Economía Institucional*, 23(44), 295-310
<https://doi.org/10.18601/01245996.v23n44.13>
- Castillo, D., Jaramillo. J. y Vega, L. (2021) Impacto del Crecimiento Económico en el Desempleo, análisis de datos panel de las Economías Latinoamericanas. *Revista Polo de Conocimiento*, 7(2), 310-334.
<https://doi.org/10.23857/pc.v7i1.3588>
- Gonzalez, M., Almond, P. y Murray, G. (2018). Gobernanza regional de la inversión extranjera directa en Canadá, España y Reino Unido. *Revista Española de Investigaciones Sociológicas*, 163, 3-20.
<http://dx.doi.org/10.54777/cis/reis.163.3>
- Guizar, M (2020) Capacidad para atraer la inversión extranjera directa en México en el sector manufacturero y su impacto en la industria automotriz. *Revista CIMEXUS*, 15(2), 13-38 <https://doi.org/10.33110/cimexus150201>
- Alarco, G. y Castillo, C. (2020) Índice de desigualdad y crecimiento económico en américa latina. *Revista de Investigación Económica*, 79(314), 106-134
<http://dx.doi.org/10.22201/fe.01851667p.2020.314.76350>
- Cerezo, V., López, T. y López, F. (2020) Crecimiento económico e inflación en México, 1993-2018, ¿una relación lineal o no lineal? *Revista de Investigación Económica*, 79(311), 83-109.
<https://doi.org/10.22201/fe.01851667p.2020.311.72437>

- Urdaneta, A., Borgucci, E. y Jaramillo, B. (2021) Crecimiento económico y la teoría de la eficiencia dinámica. *Retos Revista de Ciencias de la Administración y Economía*, 11(21), 93-116. <https://doi.org/10.17163/ret.n21.2021.06>
- Flores, A. y Chang, V. (2020) Relación entre la demanda de transporte y el crecimiento económico: Análisis dinámico mediante el uso del modelo ARDL. *Revista Cuadernos de Economía - Spanish Journal of Economics and Finance*, 43(122), 145-163. <https://doi.org/10.32826/cude.v42i122.123>
- Rangel, E. y Lopez, L. (2021) Inversión extranjera directa y productividad laboral en la industria manufacturera regional. *Revista EconoQuantum.*, 19(1), 20-52. <https://doi.org/10.18381/eq.v19i1.7252>
- Orellana, J. y Lalvay, T. (2018) *Uso e importancia de los recursos naturales y su incidencia en el desarrollo turístico. Caso Cantón Chilla, El Oro, Ecuador.* *Revista Interamericana de Ambiente y Turismo.*, 14(1), 65-79. <http://dx.doi.org/10.4067/S0718-235X2018000100065>
- Vilela, W., Espinosa, M. y Bravo, A. (2020). *La contaminación ambiental ocasionada por la minería en la provincia de El Oro.* *Estudios De La Gestión: Revista Internacional De administración*, (8), 210–228. <https://doi.org/10.32719/25506641.2020.8.8>
- Teran, A., Davila, G. y Castañon, Rosario (2019) *Gestión de la tecnología e innovación: un Modelo de Redes Bayesianas.* *Revista Economía Teoría y Práctica.* 50, 63-100. <https://doi.org/10.24275/etypuam/ne/502019/teran>
- Apaza, F. (2017) *Determinación de la estructura óptima de capital y la rentabilidad (ROIC) para maximizar el valor de una empresa caso: Lanera Sur L & G S.R.L. años 2011 al 2015.* [Tesis de Bachiller, Universidad Nacional de San Agustín]. Repositorio Institucional - Universidad Nacional de San Agustín.

Sánchez, A. (2018) *La inversión de maquinaria de producción y su incidencia en rentabilidad financiera en las empresas del sector textil de la ciudad de Ambato*. [Tesis para Título, Universidad Técnica de Ambato]. Repositorio Institucional - Universidad Técnica de Ambato.

ANEXOS

Matriz Operacionalización de Variables

Variables de estudio	Definición conceptual	Dimensiones	Indicadores	Escala de medición
<p>1ra. Variable</p> <p>Inversión extranjera Directa</p>	<p>Según Lopez (2020) la inversión extranjera directa se suele definir como una actividad que involucra una relación a largo plazo en la cual una persona jurídica o física que opera en una economía (inversor directo) tiene el objetivo de tener una participación constante en una empresa o entidad residente de otra economía. Está conformada por las siguientes actividades: Alianzas de riesgo compartido, Compra de empresas existentes, Montaje de empresas nuevas y Franquicias.</p>	<p>Alianzas de riesgo compartido</p> <p>Compra de empresas existentes</p> <p>Montaje de empresas nuevas</p> <p>Franquicias.</p>	<p>Nivel Crecimiento económico</p> <p>Porcentaje de recursos invertidos</p> <p>Rendimiento Comercial</p> <p>Margen de utilidad</p> <p>Tasa de crecimiento del Mercado</p> <p>Nivel del PBI</p> <p>Tasa de retorno sobre la inversión (ROI)</p> <p>Tasa Interna de Retorno (TIR)</p>	<p>Ordinal</p>

Matriz de consistencia (cuantitativo)

Problema General	Objetivo general	Hipótesis general	Dimensiones - Inversión Extranjera Directa	Indicadores
¿Como impacta la inversión extranjera directa y el crecimiento económico en las mineras de cobre, Arequipa 2018 - 2021?	Determinar como impacta la inversión extranjera directa y el crecimiento económico en las mineras de cobre, Arequipa 2018 - 2021	La Inversión Extranjera Directa y el Crecimiento económico en la exportación de cobre, Arequipa 2018 - 2021 son significativos	<p>Alianzas de riesgo compartido</p> <p>Compra de empresas existentes</p> <p>Montaje de empresas nuevas</p> <p>Franquicias.</p>	<p>Nivel Crecimiento económico</p> <p>Porcentaje de recursos invertidos</p> <p>Rendimiento Comercial</p> <p>Margen de utilidad</p> <p>Tasa de crecimiento del Mercado</p> <p>Nivel del PBI</p> <p>Tasa de retorno sobre la inversión (ROI)</p> <p>Tasa Interna de Retorno (TIR)</p>

Problemas específicos	Objetivos específicos	Hipótesis específicas	Dimensiones - Crecimiento Económico	Indicadores
<p>¿Como impacta las Alianzas de riesgo compartido y los Recursos naturales en las mineras de cobre, Arequipa 2018 - 2021?</p> <p>¿Como impacta la Compra de empresas existentes y los recursos humanos en las mineras de cobre, Arequipa 2018 - 2021?</p> <p>¿Como impacta el Montaje de empresas nuevas y la tecnología e innovación en las mineras de cobre, Arequipa 2018 - 2021?</p> <p>¿Como impacta las franquicias y el capital en las mineras de cobre, Arequipa 2018 - 2021?</p>	<p>Determinar como impacta las Alianzas de riesgo compartido y los Recursos naturales en las mineras de cobre, Arequipa 2018 - 2021</p> <p>Determinar como impacta la Compra de empresas existentes y los recursos humanos en las mineras de cobre, Arequipa 2018 - 2021.</p> <p>Determinar como impacta el Montaje de empresas nuevas y la tecnología e innovación en las mineras de cobre, Arequipa 2018 - 2021.</p> <p>Determinar como impacta las franquicias y el capital en las mineras de cobre, Arequipa 2018 - 2021.</p>	<p>Las Alianzas de riesgo compartido y los Recursos naturales en las mineras de cobre, Arequipa 2018 - 2021 son significativas.</p> <p>La Compra de empresas existentes y los recursos humanos en las mineras de cobre, Arequipa 2018 - 2021 son significativos.</p> <p>El Montaje de empresas nuevas y la tecnología e innovación en las mineras de cobre, Arequipa 2018 - 2021 son significativos.</p> <p>Las franquicias y el capital en las mineras de cobre, Arequipa 2018 - 2021 son significativos.</p>	<p>Recursos naturales</p> <p>Recursos humanos</p> <p>Producción e innovación</p> <p>Capital</p>	<p>Porcentaje de pasivos ambientales</p> <p>Porcentaje de contaminación ambiental</p> <p>Tasa de ocupación territorial</p> <p>Tasa de desempleo</p> <p>Tasa de producción de cobre en Arequipa</p> <p>Nivel de inversión en equipamiento</p> <p>Tasa de regalías mineras</p> <p>Tasa de aporte minero al PBI nacional</p>

FICHA DE ANÁLISIS DOCUMENTAL

Ficha de proceso de recolección de datos cuantitativos

Nombre	Diaz Castro, Robin Elmer Saucedo Lozano, Raul Rafael	
Título	"La inversión extranjera directa y el crecimiento económico en las mineras de cobre, Arequipa 2018 - 2021"	
Tesis	Pregrado	
Recopilar la información	Los datos se obtendrá de la base de datos de Entidades Autorizadas (BCRP, INEI, MINEM, SICCEX, SUNAT, TRADE MAP)	
Operaciones de análisis de datos estadísticos.	Se usará el método R2 coeficiente de determinación para identificar la relación entre las variables.	
Proceso de análisis de la información: interpretarla y sintetizar para dar paso a una nueva información.	Se usará el programa Microsoft Excel que permitirá indicar el grado de relación entre las variables independientes y dependientes	
Descripción general	Objetivo General	Determinar como impacta la inversión extranjera directa y el crecimiento económico en las mineras de cobre, Arequipa 2018 - 2021
Variable	Inversión extranjera directa	
	Crecimiento económico	
	Enfoque	Cuantitativo
Inversión extranjera directa (Variable)		Ordinal
Dimensión Alianzas de riesgo compartido	SON LOS INDICADORES - Nivel de Crecimiento - Porcentaje de recursos invertidos	
Compra de empresas	- Rendimiento	

existentes	comercial - Margen de utilidad	
Montaje de empresas nuevas	- Tasa de Crecimiento del Mercado - Nivel de PBI	
Franquicias	- Tasa de retorno sobre la inversión - Tasa interna de retorno (%)	
Crecimiento económico (Variable)		
Recursos Naturales	- Porcentaje de pasivos ambientales - Porcentaje de contaminación ambiental	
Recursos Humanos	- Tasa de ocupación territorial - Tasa de desempleo	
Producción e innovación	- Tasa de producción de cobre en Arequipa - Nivel de inversión en equipamiento	
Capital	- Tasa de regalías mineras - Tasa de aporte minero al PBI nacional	



UNIVERSIDAD CÉSAR VALLEJO

**FACULTAD DE CIENCIAS EMPRESARIALES
ESCUELA PROFESIONAL DE NEGOCIOS INTERNACIONALES**

Declaratoria de Autenticidad del Asesor

Yo, CAVERO EGUSQUIZA VARGAS LAURALINDA LEONOR, docente de la FACULTAD DE CIENCIAS EMPRESARIALES de la escuela profesional de NEGOCIOS INTERNACIONALES de la UNIVERSIDAD CÉSAR VALLEJO SAC - LIMA NORTE, asesor de Tesis titulada: "La inversión extranjera directa y el crecimiento económico en las mineras de cobre, Arequipa 2018 - 2021", cuyos autores son DIAZ CASTRO ROBIN ELMER, SAUCEDO LOZANO RAUL RAFAEL, constato que la investigación tiene un índice de similitud de 15.00%, verificable en el reporte de originalidad del programa Turnitin, el cual ha sido realizado sin filtros, ni exclusiones.

He revisado dicho reporte y concluyo que cada una de las coincidencias detectadas no constituyen plagio. A mi leal saber y entender la Tesis cumple con todas las normas para el uso de citas y referencias establecidas por la Universidad César Vallejo.

En tal sentido, asumo la responsabilidad que corresponda ante cualquier falsedad, ocultamiento u omisión tanto de los documentos como de información aportada, por lo cual me someto a lo dispuesto en las normas académicas vigentes de la Universidad César Vallejo.

LIMA, 16 de Noviembre del 2022

Apellidos y Nombres del Asesor:	Firma
CAVERO EGUSQUIZA VARGAS LAURALINDA LEONOR DNI: 08879583 ORCID: 0000-0001-5222-8865	Firmado electrónicamente por: LCAVEROE el 13-12- 2022 16:52:18

Código documento Trilce: TRI - 0443109