



UNIVERSIDAD CÉSAR VALLEJO

**FACULTAD DE CIENCIAS EMPRESARIALES
ESCUELA PROFESIONAL DE CONTABILIDAD**

Contabilidad gerencial y su influencia en la rentabilidad de la empresa
Trading Metals E.I.R.L, Nasca, 2020 - 2021

**TESIS PARA OBTENER EL TÍTULO PROFESIONAL DE:
Contador Público**

AUTORAS:

Ancari Mitma, Mildred Lorena (ORCID: 0000-0002-3826-9641)
Pardo Ceron, Nathaly Corayma (ORCID: 0000-0001-6786-3669)

ASESOR:

Mg. Quilia Valerio, Jhoansson Victor Manuel (ORCID: 0000-0001-8255-2578)

LÍNEA DE INVESTIGACIÓN:

Finanzas

LÍNEA DE RESPONSABILIDAD SOCIAL UNIVERSITARIA:

Desarrollo económico, empleo y emprendimiento

TRUJILLO – PERÚ

2022

Dedicatoria

Principalmente a la Santísima Virgen de Chapí que espiritualmente me ha dado muchas fuerzas y ánimos a superar día a día y con todo cariño a mis padres quienes me brindaron su amor, apoyo incondicional y sus consejos para hacer de mí una mejor persona y muchos de mis logros se los debo a mis padres queridos. (1)

El presente informe se lo dedico con todo mi corazón a mis abuelitos, a mi querida madre Esther, a mis hermanos y mis tíos que estuvieron apoyando y motivando en todo momento para alcanzar mis éxitos. (2)

Agradecimiento

Especialmente a Dios por permitirme tener vida, salud y su amor divino. A mis padres quienes me alentaron constantemente para realizar mis objetivos y metas, y quienes me formaron con reglas y valores. Agradezco a la Universidad Cesar Vallejo por brindarme la oportunidad y ser parte de ella. (1)

En primer lugar, agradezco a Dios por la vida y salud que tengo, y a mi familia que ha estado en todo momento apoyándome y motivándome siempre para lograr mis sueños y metas. (2)

Índice de contenidos

Carátula	i
Dedicatoria.....	ii
Agradecimiento	iii
Índice de contenidos	iv
Índice de tablas	v
Resumen	vi
Abstract.....	vii
I. INTRODUCCIÓN.....	8
II. MARCO TEÓRICO	11
III. METODOLOGÍA.....	21
3.1. Tipo y diseño de la investigación	21
3.2. Variables y operacionalización	21
3.3. Población, muestra y muestreo	22
3.4. Técnicas e instrumentos de recolección de datos.....	24
3.5. Procedimientos.....	25
3.6. Método de análisis de datos	26
3.7. Aspectos éticos	26
IV. RESULTADOS	27
V. DISCUSIÓN.....	37
VI. CONCLUSIONES	43
VII. RECOMENDACIONES	44
REFERENCIAS	45
ANEXOS.....	51

Índice de tablas

Tabla 1. Validación de juicio de expertos	25
Tabla 2. Confiabilidad	25
Tabla 3. Influencia de la contabilidad gerencial en la rentabilidad.	27
Tabla 4. Influencia del planeamiento estratégico en la rentabilidad.....	28
Tabla 5. Influencia del planeamiento financiero en la rentabilidad.....	29
Tabla 6. Influencia de las actividades de control en la rentabilidad.	30
Tabla 7. Influencia del sistema de información en la rentabilidad.....	31
Tabla 8. Prueba de normalidad.....	32
Tabla 9. Correlación entre contabilidad gerencial y rentabilidad	33
Tabla 10. Correlación entre planeamiento estratégico y rentabilidad	34
Tabla 11. Correlación entre planeamiento financiero y rentabilidad	34
Tabla 12. Correlación entre actividades de control y rentabilidad	35
Tabla 13. Correlación entre sistema de información y rentabilidad	36

Resumen

La investigación tuvo como objetivo determinar la influencia de la contabilidad gerencial en la rentabilidad de la empresa Trading Metals Ramírez E.I.R.L., Nasca 2020 - 2021. La metodología se desarrolló bajo un enfoque cuantitativo, tipo aplicada, diseño no experimental transversal, correlacional, y descriptivo, como instrumento para la primera variable se utilizó la encuesta a un muestreo de 15 trabajadores con 20 preguntas usando como alternativa de respuesta el método Likert y para la segunda variable rentabilidad se utilizó el análisis documental, usando como muestra 8 trimestres del estado de resultados y el estado de situación financiera del periodo 2020 – 2021, a los que se les aplicó 8 ratios de rentabilidad, los datos se sometieron a la prueba de Rho de Spearman, estos instrumentos fueron validados por juicio de expertos y por el contador general de la empresa . Los resultados respondieron a la prueba Rho de Spearman con una significancia de ,002 con una correlación de ,535", lo que demuestra que si existe correlación entre las dos variables y como la significación es menor a 0.05. En esa línea se concluyó que la contabilidad gerencial influye en la rentabilidad de la empresa Trading Metals Ramírez E.I.R.L., Nasca, 2020 - 2021.

Palabras claves: contabilidad gerencial, rentabilidad, ratios, planeación estratégica, planeación financiera.

ABSTRACT

The objective of the research was to determine the influence of managerial accounting on the profitability of the company Trading Metals Ramírez E.I.R.L., Nasca 2020 - 2021. The methodology was developed under a quantitative approach, applied type, cross-sectional, correlational, and descriptive non-experimental design, as an instrument for the first variable, the survey was used to a sample of 15 workers with 20 questions using the Likert method as an alternative answer and for the second variable, profitability, the documentary analysis was used, using as a sample 8 quarters of the income statement and the statement of financial position for the period 2020 - 2021, to which 8 profitability ratios were applied, the data was subjected to the Spearman's Rho test, these instruments were validated by expert judgment and by the company's general accountant. The results responded to Spearman's Rho test with a significance of .002 with a correlation of .535", which shows that there is a correlation between the two variables and how the significance is less than 0.05. In this line, it was concluded that managerial accounting influences the profitability of the company Trading Metals Ramírez E.I.R.L., Nasca, 2020 - 2021.

Keywords: managerial accounting, profitability, ratios, strategic planning, financial planning.

I. INTRODUCCIÓN

En el mundo, la principal problemática de las empresas reside en los hechos de la deficiente o inexistente contabilidad gerencial, debido a que el alto nivel funcional en materia de gestión no les permitió tener un control efectivo sobre todas las áreas organizacionales. En el contexto internacional, en Etiopía las empresas presentaron deficiencias en relación al presupuesto, costos y gestión; de manera que el 80.8% se adoptó mecanismos de contabilidad gerencial reflejándose en la eficiencia operativa de actividades a nivel general; no obstante el promedio fue de 3.94% con una desviación estándar de 0.63% lo que significó que las empresas no están llevando a cabalidad los mecanismos de contabilidad gerencial, sin embargo con respecto a su rendimiento financiero si mejoró; además la contabilidad gerencial como herramienta para la toma de decisiones óptimas, desencadena en la aplicación de estrategias contables (Abdulselam y Dembel, 2020).

En el contexto Nacional, En Cajamarca las empresas se desarrollaron una contabilidad gerencial a medias, puesto que la toma de decisiones no es eficiente, reflejándose en los estados financieros, de manera que no se analizó los indicadores de rentabilidad en un 54% es así que la información no está actualizada, al mismo tiempo en cuanto a la determinación de costos es deficiente en un 57% ya que no efectúan un registro y tampoco ejecutan un control por ello los gastos administrativos se han incrementado en un 48%; puesto que el presupuesto no se ha elaborado considerando los mismos como tal. Así pues la contabilidad gerencial es esencial en el ámbito contable, de manera que toda empresa desea crecer dentro del mercado y para conseguirlo es necesario mantener su información, datos y registros al día, es decir acorde al hecho contable siguiendo el principio de devengado (Palomino y Villanueva, 2019).

Así pues en Chimbote la contabilidad gerencial se empleó en un 84% regularmente, en efecto repercute en la rentabilidad en un 72%, es decir mientras se aplico las técnicas contables se visualizó un incremento en la utilidad, puesto que las decisiones que se tomaron son eficientes en relación a las operaciones de ámbito financiero; se aprecio en el control que ejercieron pues ha sido positivo en un 68% y en cuanto al sistema de costos es bueno en un 56% además la cadena de valor ascendió a 68%, lo que significó que el desarrollo de actividades es eficiente

y se está ejecutando de la mejor forma posible (Espejo et al., 2019). Igualmente en Lima las empresas ejecutaron herramientas de contabilidad gerencial la cual influyó significativamente en un 95% en la toma de decisiones, se apreciaron con claridad la información expuesta en cuanto a datos financieros es así que al tener los reportes se puede decidir en qué proyectos se puede invertir (Correa et al., 2021).

En el contexto local, la empresa Trading Metals Ramirez EIRL; misma que se encuentra ubicada en calle Malecón tierras blancas margen derecho nro. s/n en el distrito de Nasca presenta complicaciones en cuanto a la contabilidad gerencial, de manera que no ejecuto este tipo de herramientas contables afectando en su rentabilidad, puesto que no toma buenas decisiones con respecto al desarrollo de actividades ya que los reportes generados son incompletos, es así que el análisis es deficiente, así como también los presupuestos de costos presentó inconsistencias y además no se efectúan los cruces de información. En efecto la empresa tiene complicaciones en ejercer estas técnicas de contabilidad gerencial; de manera que el administrador del objeto en estudio afirmó que emana una inversión en tecnología es así que no cumplen con sus objetivos y metas establecidas al culminar un ejercicio contable.

En efecto al momento que se presentó los estados financieros existió inconvenientes, puesto que los mismos manifiestan errores contables, tal como se ha descrito con anterioridad, por lo tanto, la información económica y financiera es inconclusa así pues las decisiones que se toman en la junta no son las más acertadas ya que se carece de pesquisa clara y detallada, además la empresa Trading Metals Ramírez no identificó sus debilidades a nivel general con respecto a las áreas de trabajo; sumado a ello en ocasiones ha efectuado préstamos a entidades financieras donde no realizó una evaluación a fondo, de modo que los intereses moratorios fueron elevados. Por otra parte, cabe señalar que como consecuencia de estos préstamos la unidad de análisis ha realizado la compra de maquinaria, sin embargo, no ha verificado una estimación en relación a lo que se necesita en el área de producción, lo mismo sucede en otras áreas.

Dada esta perspectiva que atravesó la empresa Trading Metals Ramírez E.I.R.L, Nasca durante el año 2020 - 2021; respecto a los seis ejercicios, se establece el problema de investigación representado en la siguiente interrogante: ¿Cuál es la influencia de la contabilidad general en la rentabilidad de la empresa

Trading Metals Ramírez E.I.R.L., Nasca, 2020 - 2021? De la misma manera se tiene los problemas específicos, mismos que se representó en las preguntas: ¿Cuál es la influencia del planeamiento estratégico en la rentabilidad de la empresa Trading Metals Ramírez E.I.R.L., Nasca, 2020 - 2021?, ¿Cuál es la influencia del planeamiento financiero en la rentabilidad de la empresa Trading Metals Ramírez E.I.R.L., Nasca, 2020 - 2021?, ¿Cuál es la influencia de las actividades de control en la rentabilidad de la empresa Trading Metals Ramírez E.I.R.L.,Nasca|||, 2020 - 2021?, ¿Cuál es el sistema de información en la rentabilidad de la empresa Trading Metals Ramírez E.I.R.L., Nasca, 2020 - 2021?

Con respecto a la justificación del estudio en el ámbito teórico, residió en la producción de nueva literatura sobre un tema vanguardia en el marco de la contabilidad empresarial. En el ámbito metodológico, la justificación residió en el uso del método científico para responder las interrogantes formuladas para la investigación. Se justificó de manera práctica, pues la investigación permitió conocer la influencia de la aplicación de estrategias contables de una rama no muy conocida, como es la contabilidad gerencial, sobre la rentabilidad de una empresa, así, fueron visibles los beneficios que resultaron de la adopción de dicho sistema contable. La relevancia social residió en la importancia de los hallazgos obtenidos para las personas encargadas de la gerencia de empresas de todo tipo, quienes se valieron de ellos para realizar una toma de decisiones correcta sobre una base fundamentada en favor de la consecución de objetivos de su organización.

Por ende, el objetivo primordial de este estudio fue: Determinar la influencia de la contabilidad general en la rentabilidad de la empresa Trading Metals Ramírez E.I.R.L., 2020 - 2021. De modo que para dar respuesta a las preguntas formuladas se ha planteado los siguientes objetivos específicos Determinar la influencia del planeamiento estratégico en la rentabilidad de la empresa Trading MetalsRamírez E.I.R.L., 2020 - 2021;Determinarla influencia del planeamiento financiero en la rentabilidad de la empresa Trading Metals Ramírez E.I.R.L.,2020-2021; Determinar la influencia de las actividades de control en la rentabilidad de la empresa Trading Metals Ramírez E.I.R.L.,2020 - 2021; Determinar la influencia del sistema de información en la rentabilidad de la empresa Trading Metals Ramírez E.I.R.L., 2020 - 2021. Cabe precisar que los objetivos antes expuestos pretenden dar respuesta a las dificultades que atraviesa la empresa en relación a los 8 trimestres.

II. MARCO TEÓRICO

Dentro de los estudios previos en el ámbito internacional en Basora; Abdulaali (2020) en el artículo sobre las aplicaciones gerenciales; los resultados evidenciaron que, existió relación de impacto directo y positivo con significancia estadística entre las aplicaciones de contabilidad gerencial y desempeño sustentable, donde el sistema de costeo y presupuesto, evaluación del rendimiento para tomar decisiones y análisis estratégico, impulsan el rendimiento empresarial de las compañías en el ámbito económico, social y ambiental. Concluyó, que la contabilidad gerencial es un factor esencial para contribuir con el crecimiento y desarrollo de la firma, así pues, tiene significancia en la utilidad del ejercicio ya que se ha empleado adecuadamente, de modo que se hace uso del sistema de costos teniendo como soporte la elaboración del presupuesto que le permitió evaluar su desempeño y tener la información necesaria para la toma de decisiones.

En Egipto; Ameen et al. (2018) en su artículo expusieron determinar el impacto de la contabilidad de gestión en la estructura organizacional de una compañía; los resultados reflejaron que, el personal a cargo de los diferentes departamentos de la compañía emplearon el direccionamiento y liderazgo para identificar el desempeño de los trabajadores, de modo que efectúen sus funciones adecuadamente ya que de acuerdo a sus actividades se tomarán decisiones, donde es fundamental que éstos actúen en función a evaluar los costos y otros problemas de desempeño, de la misma manera identificar las deficiencias a nivel general en la compañía de la empresa para poder plantear alternativas de mejora. Concluyeron en afirmar que la contabilidad de gestión impacta positivamente en las compañías, donde el uso de sistemas y tecnologías Enterprise Resource Planning (ERP) representó una alternativa para garantizar la existencia continua de beneficios.

En Ecuador; Balcázar et al. (2019) en el artículo plantearon como fin último determinar la dependencia de la contabilidad gerencial en la toma de decisiones de una entidad; los resultados mostraron que, no se utilizó las herramientas de contabilidad gerencial, de modo que su ROE descendió en un 33.7% con respecto del año 2017 que fue de 68.8%, significando que la toma de decisiones es deficiente; por otra parte, en cuanto a costos ha tenido una variación de 8.45% en el ejercicio 2018, así mismo su ROA ha decrecido en el ejercicio 2018 en un 3.58%

en correspondencia del año anterior que fue de 6.14% representando un déficit en la actual gestión. Concluyeron, que ambas variables tienen un vínculo relevante, puesto que la empresa no controló sus recursos dinerarios con eficacia ya que las decisiones tomadas son desacertadas repercutiendo en la información financiera ya que no se detectó a tiempo las fallas en el proceso operacional.

En Ecuador; Montenegro (2021) en el artículo tuvo como propósito determinar la contabilidad gerencial en la toma de decisiones en las Pymes del rubro comercial; los resultados mostraron que, las empresas implementan la contabilidad gerencial ya que el 33% de sus costos se han reducido, lo que significó que su margen de ganancia aumentó, además el costo variable se incrementó en un 5% repercutiendo en el punto de equilibrio, de manera que ascendió en un 25%, es decir que ha desarrollado sus actividades con normalidad, sin embargo, no todas las Pymes emplean una contabilidad gerencial. Concluyó, que las pequeñas y medianas empresas de rubro comercial no han implementado un sistema de contabilidad gerencial dentro de su organización, debido a una falta de conocimiento sobre este tema, además de la poca relevancia que se le otorga, pues los negociantes se enfocaron en otros temas.

Así pues, se tiene en el ámbito Nacional en Cajamarca; López y Vargas (2020) en la tesis analizaron la influencia de la contabilidad gerencial en la gestión de una empresa; los resultados reflejaron que, el objeto de estudio no ejerció una contabilidad gerencial eficiente ello se evidenció en el análisis de indicadores de liquidez, gestión, endeudamiento y rentabilidad; ya que mostraron pérdidas importantes para la empresa durante el ejercicio 2017 al 2018, lo cual condiciona negativamente su operatividad y sostenimiento. Concluyeron que, la empresa debe implementar herramientas en cuanto al manejo contable y planeamiento financiero, de manera que garantice el uso óptimo de los recursos dinerarios y con ello una mejor ganancia, en efecto la contabilidad gerencial es fundamental para dar cumplimiento a las metas y objetivos instaurados ya que es un soporte en cuanto a controlar los costos mediante la aplicación de indicadores financieros.

En Cusco; Wasbaldo (2018) en el estudio contabilidad gerencial para determinar las decisiones administrativas; los resultados evidenciaron que, la compañía no empleó la contabilidad gerencial en un 45.2%, de modo que el desarrollo de sus actividades es deficiente, así pues, en relación a la toma de

decisiones es insuficiente en un 47.6%; de manera que ambas variables se relacionaron directamente en un 0.746 según el coeficiente de Rho Spearman, además con respecto a la planificación estratégica se aplicó en forma regular en un 50%. Concluyó que, la compañía debe optar por ejercer la contabilidad gerencial ya que en el registro de sus operaciones contables presentaron errores afectando en la ejecución de sus objetivos así pues repercute en la toma de decisiones poniendo en riesgo su existencia, con esto quiere decir que las estrategias formuladas no se aplicaron en su totalidad lo que puede llevar a malos manejos.

En Lima; Muñoz (2018) en el estudio Inferencia en la contabilidad gerencial en la toma de decisiones financieras; los resultados mostraron que, las variables en estudio se relacionaron de forma significativa en un 3.32% mediante el uso de la contabilidad de costos y financiera, puesto que se reflejó en su rentabilidad económica ya que mejoró; además en cuanto a las decisiones financieras se está considerando en un 80% el financiamiento, inversiones y riesgo. Concluyó que, las empresas del rubro farmacéutico si hacen uso de la contabilidad gerencial, de modo que emplearon herramientas contables como lo son la estructura de costos para asignar el porcentaje de prorrateo a cada producto, así como también determinar su precio con precisión; además de hacer uso de las finanzas ya que elaboran una planificación financiera, en efecto al realizar una inversión se considera el riesgo, la tasa de interés y los posibles factores a manifestarse.

En Lima; Sanchez (2018) en el estudio contabilidad de gestión y rentabilidad en las entidades del rubro pinturas; los resultados reflejaron que el 37.7% empleó el método Balanced Scorecard, seguido por el Justo a tiempo (34%) y el Basado en actividades (28.3%), sumado a que el 49.1% señaló que no aplicó costos estratégicos para el planeamiento de utilidades; siendo el método de costos basado en actividades el más usado (32.1%), el costo directo y por absorción (28.3%). Concluyó que, la contabilidad de gestión incide en la rentabilidad, porque al no manejar estas herramientas no fijan el costo con regularidad es así que no pueden realizar proyecciones de su utilidad y tampoco del margen de su ganancia, por lo tanto, las entidades consideraron que al tener su información contable clara y oportuna determinó el cálculo correcto de indicadores financieros ya que al tomar las decisiones serán precisas porque se cuenta con datos reales.

En Lima; Salazar y Salazar (2019) en la tesis Contabilidad gerencial y la relación entre la rentabilidad; tuvieron como propósito determinar una relación entre la contabilidad gerencial y la rentabilidad de una empresa educativa. Por ello la indagación fue de tipo cuantitativo con un diseño no experimental. Los hallazgos reflejaron que ambas variables se relacionan en un 0.05; de la misma manera el planeamiento financiero tiene relación con la rentabilidad en un 0.01 es decir el planeamiento juega un rol importante dentro de la empresa. Se concluyeron que la contabilidad gerencial mejora la rentabilidad considerablemente, así pues, este tipo de contabilidad, se ejerció de manera empírica, es decir el crecimiento no es acelerado; en efecto depende mucho de la planeación que se haya hecho porque se podrá efectuar una proyección de los resultados a obtener en un ejercicio futuro, para ello se debe tener en cuenta el riesgo financiero.

En Lima; Turpo (2019) en el estudio Contabilidad gerencial y administración financiera en el rubro textil; los resultados reflejaron que, la contabilidad gerencial se utilizó en un 68%, en cuanto a la gestión financiera guarda una relación de 0.57 con el planeamiento financiero, de modo que está orientado a los logros y metas de carácter financiero, sin embargo las empresas que no emplearon una eficiente gestión financiera incidieron en un mayor riesgo así pues las variables presentaron una correspondencia moderada en un 0.559 de acuerdo al coeficiente de Kendall. Se concluyeron que la contabilidad gerencial es importante ya que brinda información detallada y confiable la cual es útil para tomar decisiones en cuanto a gestión e inversión, no obstante, es fundamental aplicar estas herramientas ya que es de interés para todo empresario maximizar su margen de ganancias para efectuar futuras inversiones en proyectos, además de hacer un monitoreo regular.

Así mismo también se tuvo en cuenta para la elaboración de la presente teorías afines a las variables en estudio: Teoría de estructuración Giddens (1995, como se citó en Ponce y Viteri, 2017) se fundamentó en los diversos aspectos de la vida social en cuanto a las políticas de la empresa, es decir los seres humanos definen sus acciones y repercute en la firma según su desenvolvimiento en el desarrollo de sus actividades laborales. La acción humana es la capacidad de los individuos para actuar y realizar un trabajo, en particular, influyeron en el comportamiento de otros agentes y transforman las condiciones y contextos en los que se originan las interacciones. Estas cualidades se complementaron con la

reflexividad, porque al ejercer el poder, el individuo es consciente de las condiciones en las que actúa, tiene metas e intenciones a través de las cuales puede dirigir su propia conducta y las expectativas de los demás.

Con respecto a la variable contabilidad gerencial se interpretó como un sistema de información direccionado al entorno interno de la empresa, es decir a todos los departamentos de la compañía donde su fin último es contribuir con optimizar las fases de planeación, organización, dirección y control de las unidades económicas (Cano, 2017). En este sentido involucró el tratamiento, interpretación y comprensión de información contable, la cual debe cumplir con criterios como veracidad y confiabilidad, ya que de ésta condiciona la toma de acciones en favor del funcionamiento de la empresa (Reategui & Hidalgo, 2021). En consecuencia, la contabilidad gerencial con su aplicación proporciona medidas de operaciones, reportes permanentes, enfoques empresariales a analizar, bases de datos de valor y perspectiva en el mediano y largo plazo a favor de la empresa sirviendo de soporte en la toma de decisiones (Velázquez, 2019).

Según Fuentes et al. (2020), la contabilidad gerencial, al igual que la financiera, es una rama de la contabilidad general que se enfocó en la disposición de información proveniente de la gerencia para el planeamiento, organización, puesta en marcha y evaluación. La contabilidad gerencial, como instrumento de control, garantiza una evaluación constante del comportamiento de los costos de producción, en consideración con la actividad que se realizó; así también puede ser utilizada como una herramienta de valoración de los componentes y recursos financieros. En resumen, puede ser catalogada como el proceso de valoración, análisis y difusión de la información financiera que utilizó la gerencia para la planeación, organización, dirección y control con el propósito de utilizar apropiadamente los recursos de la empresa. Por lo consiguiente las dimensiones de la variable contabilidad gerencial son las siguientes:

Sobre la dimensión Planeamiento estratégico se le conoció también como planificación empresarial y radicó en hacer una proyección en relación a los objetivos, de modo que se realizó un análisis de las actividades, además de evaluar los proyectos a ejecutarse considerando las estrategias que le permitan clasificar el camino a seguir. En consecuencia, al efectuar el planeamiento de forma eficaz se obtendrá ganancias en las transacciones de las inversiones esperadas, así como

también de otros hechos económicos ya que hay una comunicación permanente de forma que los reportes y notas de los Estados Financieros llegaron oportunamente a mano de los gerentes para que estos tomen decisiones en cuanto al giro de la empresa e identificar a su vez algún desperfecto en el desarrollo de actividades así pues tendrá un impacto positivo en la compañía. Por ello se tiene los siguientes indicadores: visión, políticas y metas estratégicas (Fuentes et al. 2020).

Sobre la dimensión el Planeamiento financiero, consistió en los procesos que proporcionaron a una compañía cumpla con su finalidad de adaptarse al cambio empresarial y a la mejora continua con respecto a su competitividad en el presente y futuro. Asimismo, permitió predecir, en términos monetarios, el resultado de sus decisiones y comprobar si han alcanzado los objetivos e instaurar valor para todos los colaboradores, además si el grupo participa o no en el funcionamiento de la compañía, por ello es conveniente calcular la financiación para seguir desarrollando las operaciones con cotidianidad y evaluar si es preciso adquirir préstamos, de modo que se puede dar fe de un procedimiento fiable para estimar los requisitos en cuanto a recursos y cumplir con las obligaciones; establece cómo se lograrán los objetivos financieros; en colación se tiene los siguientes indicadores presupuesto de caja, presupuesto de ventas y toma de decisiones (Valle, 2020)

De modo que Fuentes et al. (2020), mencionó que la visión es el camino a seguir para conseguir los fines planteados. Para ello, debe añadir de forma clara y objetiva los principios que dan identidad a una compañía y responder a cuestiones como lo que se desea conseguir; así pues las políticas se refieren a hechos relacionados con la toma de decisiones, de manera que se busca el progreso de la compañía. En este sentido las metas estratégicas concierne a los resultados esperados durante un tiempo establecido. Por otra parte el presupuesto de caja, es una estimación de los fondos de la empresa durante un ejercicio en específico; de modo que el presupuesto de ventas es un documento que predice la rentabilidad de un negocio; mismo que afectó a la toma de decisiones ya que implicó recopilar información, datos y evaluar alternativas teniendo criterio, de modo que se tenga una base sólida para posterior a ello decidir adecuadamente.

Sobre la dimensión Actividades de Control la empresa opera de forma autónoma y se utilizó para asegurar que todas las acciones internas se realicen de acuerdo con lo establecido previamente. De la misma manera es responsable de

informar, reportar deficiencias y planificar para corregir cada uno de los procedimientos realizados en la empresa. Entre muchas otras responsabilidades, el control tiene la importancia suficiente para crear valor adicional a los productos y/o servicios ofrecidos, especialmente si permite una intervención más rápida y eficaz en cada etapa del proceso. Además, consistió en verificar las acciones de los trabajadores para determinar cómo ha sido su desarrollo en cuanto a las actividades encomendadas e identificar posibles errores, de modo que hace uso de la retroalimentación y la comunicación para mantener motivado al personal. Así pues, se tiene como indicadores: monitoreo, evaluación (Fuentes et al. 2020).

Sobre la dimensión Sistema de información, consistió en hacer uso de mecanismos que estén interconectados para que de esta manera trabajen en conjunto permitiendo acopiar, procesar y transmitir información que es significativa al momento de tomar decisiones; asimismo ayuda a coordinar, controlar y analizar la empresa. Así pues, se refirió a componentes que suministraron datos para ser recuperados y procesados fácil y rápidamente. Todo sistema de información consta de una serie de recursos conexos e interactuantes, ordenados de la forma más práctica según la finalidad específica de la información, como la recogida de datos personales, el tratamiento estadístico, la organización de archivos, entre otros. En efecto, se hace hincapié en indicar que no es igual un sistema de información que un software informático. Al respecto se tuvo como indicadores: información financiera, información económica y reportes útiles (Fuentes et al. 2020).

Por lo que concierne Villacís y Villarroel (2020), dio a conocer que el monitoreo se refirió al proceso continuo y regular en el que se comprueba la eficacia y eficiencia de un proyecto mediante la personalización de sus logros. Evaluación, tuvo como finalidad establecer en qué medida se cumplió los objetivos instaurados en las empresas; así pues la información financiera comprende presentar datos de forma organizada, cuya extensión se mide y expresa en términos monetarios, es decir reflejo una descripción de la situación financiera que atañe a la información económica, la cual radicó en comprender los procedimientos de los productos y sus márgenes a través del sistemas de costos. Reportes útiles, comprendió las cifras concentradas durante un periodo contable, las cuales muestran a detalle el ciclo del desarrollo de operaciones comerciales, económicas y financieras, en efecto dichos reportes sirven de soporte.

Del mismo modo se tuvo la Teoría del Trade off, Myers (1977, como citó en Ramírez et al., 2019) definió la efectividad de una distribución de capital óptima, es decir, una relación favorable entre el capital propio y de terceros, que maximizó el valor de la empresa. En este enfoque, la empresa busca lograr un equilibrio entre los costos en los que incurrirá en caso de quiebra y las ventajas de emitir deuda (especialmente en términos de ahorro fiscal y las ventajas del apalancamiento), estableciendo un valor objetivo para el apalancamiento. De modo que conforme la empresa incrementa su nivel de endeudamiento los tributos ascienden así como también los intereses en relación a la insolvencia financiera ya que se pueden haber omitido varios factores. En efecto, la finalidad bajo esta teoría se refirió a los indicadores de solvencia que varían de acuerdo a las inversiones lo que significa que las empresas a medida que invierten tendrán una rentabilidad.

Sobre la variable rentabilidad se definió como los beneficios que obtuvo una organización después de una inversión, así como medir la facultad que tiene una empresa cuando de emplear sus recursos económicos en sus operaciones, consintiendo ser una fuente de información para los accionistas ya que les admitió determinar los niveles de ganancia de la firma y si les conviene o no mantenerla (Ortega, 2020). Asimismo, se conceptualiza como una medida de ganancia anual sobre la cantidad de capital utilizado, por lo que, consideró los ingresos generados y los métodos empleados para generarlos. En consecuencia, la rentabilidad corresponde al rendimiento de una organización para obtener márgenes significativos, siendo fundamental manejar eficientemente las finanzas corporativas y así generar valor económico (Castro, 2018). Al respecto se tuvo las dimensiones de la variable rentabilidad, las cuales se mencionan a continuación:

Sobre la dimensión rentabilidad económica, esta también es conocida como rentabilidad de la inversión, consistió en el rendimiento de los activos de una empresa, de modo que es un indicador que se determinó en un periodo en específico e indica la financiación porcentual de los recursos si es propio o de terceros, es decir para su respectiva medición se requiere de los Estados Financieros los cuales se proporcionan por la firma. Por ello la rentabilidad económica se consideró como un mecanismo, puesto que mide la capacidad de los activos ya que generan valor económico y precisan como han sido financiados permitiendo efectuar una comparación con empresas del mismo sector, de manera

que, pese a que tienen diferentes estructuras financieras evidenciadas en el pago de intereses, no afecta a la rentabilidad explícita porque cada empresa tiene sus políticas en cuanto al manejo de su dinero e inversiones (Nguyen y Nguyen, 2020).

En ese sentido el beneficio económico se ajustó por un indicador esencial para evaluar la eficacia de la gestión de la empresa, ya que se precisó el comportamiento de los activos netos sin haber sustraído los intereses y la deducción de impuestos, referente a su fuente de financiación, la cual tuvo implicancia en la unidad de análisis, es así que se efectuó un diagnóstico general en la empresa señalando si es rentable o de lo contrario no lo es, lo especificado anteriormente se corroboró en el estado de resultados y las notas de los mismos donde consta la situación a detalle de la misma lo que significó que el rendimiento económico es el beneficio que logra la compañía al realizar inversiones, de manera que es preciso acrecentar los ingresos y minimizar los costos, en efecto para calcular la rentabilidad económica se divide los beneficios antes de interés e impuestos sobre el activo total (Nguyen y Nguyen, 2020).

En afinidad a la dimensión rentabilidad financiera, esta también es conocida como rentabilidad de capital e indica su rendimiento en un periodo establecido, es decir los beneficios que obtuvo a partir de recursos propios o de inversiones que realizó anteriormente. Así mismo se consideró como una medida de evaluación de la ganancia que se obtuvo por los recursos utilizados. De modo que el rendimiento financiero a menudo se asocia con datos de mercado, es decir con cifras contables. Por otra parte, el desempeño financiero inadecuado condujo a limitaciones mediante dos enfoques para el nuevo capital: primero, porque este bajo nivel de retorno financiero es indicativo del dinero que se genera internamente dentro de la empresa; y segundo, porque puede limitar la financiación externa. Además, este indicador es relevante para la empresa porque admitió conocer la capacidad de generar valor para el dueño y accionistas. (Okphiabhele et al., 2022)

Etuk y Emenyi (2022) al mismo tiempo indicó que la rentabilidad debe corresponder a lo que el inversionista pueda obtener como beneficio agregando el beneficio distribuible, diversificación de cotizaciones, dividendos y riesgo que le corresponde; sin embargo, esto reconoció algunos matices, ya que la rentabilidad financiera está orientada a determinar la capacidad de la empresa en cuanto a producir beneficios por su capital y no a los accionistas, aunque el patrimonio este

representado por la participación de los socios o accionistas de dichas entidades. En este sentido, la rentabilidad financiera debe coincidir con lo que el inversor puede ganar en el mercado, así como con la prima de riesgo como accionista. No obstante, esto sí reconoció algunas diferencias, ya que la utilidad financiera sigue siendo la ganancia que va a la empresa por ello para determinar su cálculo se divide el beneficio neto entre el patrimonio neto.

Por ello Eslava (2016) mencionó que la rentabilidad es un mecanismo por el cual puede obtener beneficios de un ejercicio particular con base en su capital durante un período determinado, que incluyó una comparación de los ingresos generados y los métodos utilizados para lograrlo. Esta comparación da como resultado la rentabilidad, expresada como una razón denominada razones financieras; donde se tuvo el rendimiento sobre activos (ROA) también conocido como índice de inversión, es el más demandado para realizar un análisis de la rentabilidad de una empresa, ya que permitió determinar la capacidad de esa empresa para generar ingresos a partir de sus activos. Por otra parte, se tuvo en cuenta al indicador rendimiento del patrimonio (ROE) pues evalúa la capacidad de la empresa para generar utilidades finales con base en las inversiones de los socios o colegas. De modo que se su representación es la siguiente:

Rendimiento sobre activos:

$$R.O.A = \frac{Utilidad\ Neta}{Activos}$$

Rendimiento sobre el patrimonio:

$$R.O.E = \frac{Utilidad\ Neta}{Patrimonio}$$

III. METODOLOGÍA

3.1. Tipo y diseño de la investigación

3.1.1. Tipo de investigación

El estudio fue de tipo aplicada, conocida como práctica, de modo que empleó los conocimientos adquiridos, mientras obtuvo otros con el fin de dar solución a un problema; habiendo establecido y sistematizado la práctica sobre la base de la investigación. De modo que el uso del conocimiento y los hallazgos que se obtuvieron mostraron como resultado un trabajo serio y ordenado (Hernández y Mendoza, 2018).

3.1.2. Diseño de investigación

Por tanto, el proyecto tuvo un diseño no experimental, basado en la manipulación o intervención involuntaria del investigador para influir o modificar el comportamiento de las variables en estudio, sin limitarse a observar el fenómeno que se analizó; Es decir, el investigador no interfirió, solo monitorio los eventos a medida que ocurrieron (Gallardo, 2017). Así mismo en el estudio tuvo un diseño transversal, de modo que el investigador se limitó a observar el hecho tal cual se manifestó para acopiar información y proceder a efectuar un análisis; de manera que su nivel fue correlacional causal el cual consistió en establecer la incidencia entre dos variables o categorías, es decir, primero se midió y luego se cuantificó de forma que permitió el análisis para instituir un vínculo de causa y efecto entre las dos variables (Ñaupas et al. 2018).

3.2. Variables y operacionalización

Variable cualitativa: Contabilidad gerencial

Definición conceptual: la contabilidad gerencial, al igual que la financiera, es una rama de la contabilidad general que se enfocó en la disposición de información proveniente de la gerencia para el planeamiento, organización, puesta en marcha y evaluación. De modo que es un instrumento de control, ya que garantizó una evaluación constante del comportamiento de los costos de producción, en consideración con la actividad que se realiza (Fuentes et al. 2020)

Definición operacional: es una variable cualitativa misma que será medida a través del cuestionario que estará estructurado por 20 preguntas las cuales estarán formuladas de acuerdo a las dimensiones establecidas.

Indicadores

Planeamiento estratégico: visión, políticas, metas estratégicas

Planeamiento financiero: presupuesto de caja, presupuesto de ventas, toma de decisiones.

Actividades de control: monitoreo, evaluación

Sistema de información: Información financiera, información económica, reportes útiles.

Escala de medición: Escala de Likert.

Variable cuantitativa: Rentabilidad

Definición conceptual: se definió como los beneficios que obtuvo en una organización después de una inversión, así como permite medir la facultad que tiene una empresa cuando de emplear sus recursos económicos en sus operaciones, consintiendo esta forma ser una fuente de información para los accionistas ya que les admite determinar los niveles de ganancia de la firma y si les conviene o no mantenerla (Ortega, 2020)

Definición operacional: es una variable cuantitativa, de modo que será medida a través del Estado de resultados mediante el análisis de los ratios de rentabilidad.

Indicadores

Rentabilidad económica

- Indicador de rentabilidad económica
- ROA

Rentabilidad financiera

- Indicador de rentabilidad financiera
- ROE.

Escala de medición: Escala de razón.

3.3. Población, muestra y muestreo

3.3.1. Población

Citando a Gallardo (2017) la población consistió en un grupo de personas o cosas que pueden ser finitas o infinitas y que comparten características similares, por lo que la conclusión puede extenderse al grupo como un todo.

En ese sentido, la población del estudio estuvo compuesta por 20 colaboradores de la empresa Trading Metals Ramírez EIRL, Nasca 2022; sumado a ello se consideró al Estado de resultados del respectivo año.

3.3.2. Muestra

Así mismo, una muestra consistió en un subgrupo o una parte limitada del grupo que refleja las principales características que lo componen, de modo que sea representativa a nivel general (Gallardo, 2017).

De igual manera la muestra estuvo compuesta por 15 colaboradores de la empresa Trading Metals Ramírez EIRL, sumado al Estado de resultados del año analizando, para lo cual se consideró los siguientes criterios de selección:

Criterios de inclusión muestra 1:

Se tuvo a los colaboradores con un periodo de un año desarrollando actividades para la empresa; colaboradores que desempeñen actividades afines a la variable en estudio y colaboradores que tengan experiencia en cuanto al tema en estudio.

Criterios de exclusión muestra 1:

Se tuvo a los colaboradores con un periodo menor a un año desarrollando actividades en la empresa, colaboradores que no efectúen actividades afines a las variables de estudio y colaboradores que no tengan experiencia en cuanto al tema en estudio.

Criterios de inclusión muestra 2:

Se tuvo a los informes de Estado de P y G que se encuentren completos y ordenados, informes de Estado de P y G que cuenta con la autorización de la empresa para su revisión e informes de Estado de P y G que se encuentra ya visado por el área contable.

Criterios de exclusión muestra 2:

Se tuvo a informes de Estado de P y G que correspondan a períodos anteriores al 2022, informes de Estado de P y G que no haya sido autorizada por la empresa e informes de Estado de P y G que no se encuentren completos.

3.3.3. Muestreo

Según la naturaleza del estudio se utilizó el muestreo no probabilístico por conveniencia, de modo que el investigador escogió la muestra en función a criterios de selección ya detallados en el punto anterior.

3.3.4. Unidad de análisis

Se tuvo como unidad de análisis a un colaborador de la empresa Trading Metals Ramírez EIRL adicional a ello el Estado de resultados del respectivo año en análisis.

3.4. Técnicas e instrumentos de recolección de datos

Como primera técnica para recoger datos en la investigación se tuvo a la encuesta. Consistió en realizar preguntas directamente a las personas que participaron en la investigación, las cuales se logró efectuarse en un lugar apartado, con el fin de obtener las opiniones o calificaciones de las unidades de información, luego de lo cual la información es procesada para obtener las respuestas de la participación (Gallardo, 2017). Al respecto se utilizó el instrumento del cuestionario en relación a esta primera técnica, de manera que sirvió para acopiar información con fines de indagar sobre un tema en específico (Hernández y Mendoza, 2018), en efecto ello comprendió a realizar preguntas establecidas según la variable a la muestra de estudio. De modo que el cuestionario es una herramienta que permitió recoger información a través de la técnica utilizada, donde se formularon 20 preguntas para la variable contabilidad gerencial de acuerdo a las dimensiones establecidas en la operacionalización. Para la medición de ambas variables se tuvo una escala de tipo Likert.

Como segunda técnica se tuvo al análisis documental, definida como una herramienta de investigación que admitió registrar información específica y actualizada concerniente a un tema en estudio (Rodríguez, 2020), teniendo como instrumento de esta técnica la ficha de análisis documental que dispone una serie de criterios los cuales deben ser llenados de acuerdo a la estructura del formato para acopiar información; y que en este caso correspondió a los datos brindados por el Estado de resultados.

Validez

Por lo consiguiente, de acuerdo a los instrumentos planteados, es apropiado demandar del juicio de expertos para su validación, proceso que consistió en la revisión de la coherencia entre los constructos que se busca medir y los ítems que se plantearon, para lo cual se tuvo la participación de jueces con experiencia práctica y teórica en la temática que involucro (Galicia et al., 2017). De esta forma el cuestionario para la variable Contabilidad gerencial fue sometido a validación

obteniendo resultados satisfactorios tal como se detalla en la siguiente tabla, y en cuanto al Estado de P y G para medir la variable Rentabilidad fue validado por el contador de la empresa Trading Metals Ramírez EIRL debido a sus conocimientos y experiencia en el campo contable.

Tabla 1

Validación de juicio de expertos

Grado	Nombres y apellidos	Dictamen
Maestro	Avelino Sebastián Villafuerte	Aplicable
Maestro	Juan Lorenzo Cajo Sigua	Aplicable
Maestro	Wilfredo Pineda Yucra	Aplicable

Confiabilidad

La confiabilidad permitió afirmar la consistencia interna de los ítems que se formuló en un instrumento (Galindo, 2020). Para la pesquisa se calculó el coeficiente de Alfa de Cronbach, siendo un indicador de confianza para medir, donde el valor a obtener deberá ser mayor a 0.7 para asumir que la escala es homogénea. Esto fue aplicado al cuestionario para la medición de la variable contabilidad gerencial.

Mientras que, para la variable rentabilidad, se hizo la confiabilidad de los estados financieros lo cual es la elaboración del contador quien es un profesional que tiene conocimientos de los elementos contables a basándose a los principios contables lo cual esta presentación está asociada al cumplimiento de las normas internacionales de contabilidad.

Tabla 2

Confiabilidad

	Alpha de Cronbach	Ítems
Contabilidad Gerencial	0.877	20

3.5. Procedimientos

En primera instancia en el estudio se hizo una búsqueda exhaustiva de material de literatura en fuentes informativas para el aspecto teórico y metodológico

los cuales permitió sustentar dichos capítulos previos al desarrollo del estudio. Así mismo se solicitó el permiso necesario a la empresa, la cual estuvo dirigido al gerente para tener acceso a la información y acordar las fechas para el recojo de datos, mediante la aplicación del cuestionario a través de la técnica de la encuesta a la muestra del estudio; en consecuencia, se obtuvo una respuesta favorable por parte de la empresa, de modo que se utilizó el nombre en el desarrollo de la investigación. Posterior a ello se coordinó con el jefe del área de contabilidad para solicitar el Estado de resultados.

3.6. Método de análisis de datos

En este apartado corresponde al análisis descriptivo e inferencial, de modo que en el primero la información se procesó a través del empleo del programa Microsoft Excel, de manera que se presentó los datos en tablas donde se apreció las variables y dimensiones es así que la información estuvo representada en porcentajes permitiendo interpretar el nivel de las variables. Por otro lado, en cuanto al análisis inferencial correspondió a establecer la influencia de las variables y conocer si se aceptaba la hipótesis formulada, lo cual se procedió en función a la información descriptiva previamente desarrollada.

3.7. Aspectos éticos

Citando a Bitter et al, (2020) el estudio se realizó bajo una serie de principios éticos para garantizar que nadie se vea perjudicado por el principio de la beneficencia, los resultados obtenidos buscaron contribuir a un área de investigación o tema cubierto en el campo de estudio. Así pues, las personas interesadas, incluyéndose la autora, eligieron libre e independientemente participar en su planteamiento y aplicación. El principio de no maleficencia aseguró que a través de la investigación que se realizó no se ve perjudicada, al contrario, se pretende dar una alternativa de solución al problema que se plantea. El principio de autonomía se refirió a la capacidad de los individuos para deliberar sobre sus propósitos en relación al tema en específico. Así mismo se aplicó el principio de justicia debido a que dentro del desarrollo del estudio se citó y referenció haciendo uso del manual APA séptima edición misma que dio crédito a los aportes intelectuales de los autores.

IV. RESULTADOS

4.1. Análisis descriptivos

Resultados del objetivo general

En relación con el objetivo general: Determinar la influencia de la contabilidad gerencial en la rentabilidad de la empresa Trading Metals Ramírez E.I.R.L., Nasca, 2020 - 2021.

Tabla 3

Influencia de la contabilidad gerencial en la rentabilidad

			Rentabilidad			Total
			BAJO	MEDIANO	ALTO	
Contabilidad Gerencial	BAJO	Recuento	43	56	83	182
		% del total	21	23	26	23
	MEDIANO	Recuento	87	101	128	316
		% del total	43	41	39	41
	ALTO	Recuento	75	88	115	278
		% del total	37	36	35	36
Total	Recuento		204	246	327	777
	% del total		100	100	100	100

En la tabla 3, se observó los resultados entorno en la contabilidad gerencial en la rentabilidad cuando la contabilidad gerencial es baja y la rentabilidad también es baja entonces el recuento da 43 con un porcentaje de 21%, cuando la contabilidad gerencial es mediana y la rentabilidad es mediana el recuento sube a 101 con un porcentual de 41% y cuando la contabilidad gerencial es alta y la rentabilidad es alta el recuento es 115 con un porcentual de 35% demostrando que la contabilidad gerencial influye en la rentabilidad de la empresa. Según el análisis hecho se consideró los ítems (1-4) del cuestionario para la primera variable del objetivo general datos recogidos a través de las encuestas realizadas a los 15 empleados considerados en el muestreo y para la segunda variable se consideró los ítems (1-2) de los ratios aplicados a los estados financieros, donde se determinó según la data que la contabilidad gerencial si influye en la rentabilidad de la empresa, lo que se verificará en los siguiente cuadros.

Resultado de objetivo específico 1

Con relación al objetivo específico 1: Determinar la influencia del planeamiento estratégico en la rentabilidad de la empresa Trading Metals Ramírez E.I.R.L., Nasca, 2020 – 2021.

Tabla 4

Influencia del planeamiento estratégico en la rentabilidad

			Rentabilidad			Total
			BAJO	MEDIANO	ALTO	
Planeamiento estratégico	BAJO	Recuento	17	47	57	121
		% del total	19	35	35	31
	MEDIANO	Recuento	31	37	48	116
		% del total	34	28	29	30
	ALTO	Recuento	42	48	59	149
		% del total	47	36	36	39
Total	Recuento	89	133	164	386	
	% del total	100	100	100	100	

En la tabla 4, se observó cuando el planeamiento estratégico es bajo y la rentabilidad es baja el recuento es de 17 con un porcentual de 19%, cuando el planeamiento estratégico es mediano y la rentabilidad es mediana el recuento es de 37 con un porcentual de 28% y cuando el planeamiento estratégico es alto y la rentabilidad alta el recuento llega a 59 con un porcentual de 36% demostrando que cuando el planeamiento estratégico influye en la rentabilidad. En esta línea para el análisis efectuado se tomó en consideración los ítems (5-8) del cuestionario de planeamiento estratégico datos recogidos a través de las encuestas realizadas a 15 colaboradores de las áreas vinculadas y los ítems (3-4) que corresponde a los ratios aplicados a los estados financieros, donde se determinó de acuerdo con los datos que el planeamiento estratégico si influye en la rentabilidad de la empresa.

Resultado de objetivo específico 2

Con relación al objetivo específico 2: Determinar la influencia del planeamiento financiero en la rentabilidad de la empresa Trading Metals Ramírez E.I.R.L., Nasca, 2020 - 2021.

Tabla 5

Influencia del planeamiento financiero en la rentabilidad.

			Rentabilidad			Total
			BAJO	MEDIANO	ALTO	
Planeamiento financiero	BAJO	Recuento	52	68	86	206
		% del total	34	30	31	31
	MEDIANO	Recuento	56	72	90	218
		% del total	37	32	32	33
	ALTO	Recuento	43	88	106	237
		% del total	29	39	38	36
Total	Recuento		151	227	283	661
	% del total		100	100	100	100

En la tabla 5, se observó los resultados entorno al planeamiento financiero es bajo y la rentabilidad es alta el recuento da 52 con un porcentual de 34%, cuando el planeamiento financiero es mediano y la rentabilidad es mediana el recuento es de 72 con un porcentual de 32%, cuando el planeamiento financiero es alto y la rentabilidad es alta sube el recuento hasta 106 con un porcentual de 38% demostrando que el planeamiento financiero influye en la rentabilidad. En esta línea para el análisis efectuado se tomó en consideración los ítems (9-12 del cuestionario de planeamiento financiero datos recogidos a través de las encuestas realizadas a 15 colaboradores de las áreas vinculadas y los ítems (5-6) que corresponde a los ratios aplicados a los estados financieros, donde se determinó de acuerdo con los datos que el planeamiento financiero si influye en la rentabilidad de la empresa.

Resultado de objetivo específico 3

Con relación al objetivo específico 3: Determinar la influencia de las actividades de control en la rentabilidad de la empresa Trading Metals Ramírez E.I.R.L., Nasca, 2020 - 2021.

Tabla 6

Influencia de las actividades de control en la rentabilidad.

			Rentabilidad			Total
			BAJO	MEDIANO	ALTO	
Actividades de control	BAJO	Recuento	29	35	42	106
		% del total	25	26	27	27
	MEDIANO	Recuento	31	37	44	112
		% del total	27	28	29	28
	ALTO	Recuento	54	60	67	181
		% del total	47	46	44	45
Total	Recuento		115	131	153	398
	% del total		100	100	100	100

En la tabla 6, se observó los resultados entorno a las actividades de control son bajas y la rentabilidad es baja entonces el recuento es 29 con un porcentual de 25%, cuando las actividades de control son medianas y la rentabilidad es mediana el recuento es de 37 con un porcentual de 28% y cuando las actividades de control son altas y la rentabilidad es alta el recuento es de 67 con un porcentual de 44% demostrando que las actividades de control influyen en la rentabilidad. En esta línea para el análisis efectuado se tomó en consideración los ítems (13 - 16) del cuestionario de actividades de control datos recogidos a través de las encuestas realizadas a 15 colaboradores de las áreas vinculadas y los ítems (7 - 8) que corresponde a los ratios aplicados a los estados financieros, donde se determinó de acuerdo con los datos que, las actividades de control si influyen en la rentabilidad de la empresa.

Resultado de objetivo específico 4

Con relación al objetivo específico 4: Determinar la influencia del sistema de información en la rentabilidad de la empresa Trading Metals Ramírez E.I.R.L., Nasca, 2020 - 2021

Tabla 7

Influencia del sistema de información en la rentabilidad

			Rentabilidad			Total
			BAJO	MEDIANO	ALTO	
Sistema de información	BAJO	Recuento	35	43	35	114
		% del total	29	29	21	26
	MEDIANO	Recuento	33	41	55	130
		% del total	27	28	33	30
	ALTO	Recuento	55	63	77	196
		% del total	45	43	46	45
Total	Recuento		124	148	168	441
	% del total		100	100	100	100

En la tabla 7, se observó los resultados entorno a los sistemas de información son bajo y la rentabilidad es baja el recuento es de 35 con un porcentual de 29%, cuando los sistemas de información son medianos y la rentabilidad es mediana el recuento es de 41 con un porcentual de 28% y cuando los sistemas de información son altos y la rentabilidad también es alta el recuento es de 77 con un porcentual de 46% demostrando que los sistemas de información influyen en la rentabilidad. En esta línea para el análisis efectuado se tomó en consideración los ítems (17-20) del cuestionario de sistema de información datos recogidos a través de las encuestas realizadas a 15 colaboradores de las áreas vinculadas y los ítems (9-10) que corresponde a los ratios aplicados a los estados financieros, donde se determinó de acuerdo con los datos que, los sistemas de información si influyen en la rentabilidad de la empresa.

4.2. Análisis inferencial

Con el fin de determinar la relación entre contabilidad gerencial y su influencia en la rentabilidad de la empresa Trading Metals Ramírez E.I.R.L., Nasca, 2020 - 2021, se ejecutó la prueba de Rho de Spearman.

La regla de la decisión es la siguiente:

Si p-valor (menor) $\leq \alpha$ (0.05) \rightarrow se rechaza la hipótesis nula

Si p-valor $>$ (mayor) α (0.05) \rightarrow no se rechaza la hipótesis nula

La Prueba de normalidad

H1: La data poblacional se genera de una distribución normal

H0: La data poblacional se genera de una distribución normal

Tabla 8

Prueba de normalidad

	Estadístico	Shapiro-Wilk	
		GI	Sig.
Contabilidad gerencial	0.908	15	0.001
Rentabilidad	0.927	15	0.000
Planeamiento estratégico	0.996	15	0.000
Planeamiento financiero	0.932	15	0.002
Actividades de control	0.976	15	0.000
Sistema de información	0.945	15	0.001

a. Corrección de significación de Lilliefors

En la tabla 8, se observa con el contenido de la prueba de normalidad para la totalidad de las variables y las dimensiones representadas en 0.00 considerando dicha escala de Shapiro-Wilk (se aplica a muestras menores a 50), estos resultados son menores a 0.05 y determinan que esta información no viene de una distribución normal y es por eso que para comprobar la hipótesis se procederá con una prueba no paramétrica.

Hipótesis general

Ho: La contabilidad gerencial no influye en la rentabilidad de la empresa Trading Metals Ramírez E.I.R.L, Nasca, 2020-2021.

Ha: La contabilidad gerencial si influye en la rentabilidad de la empresa Trading Metals Ramírez E.I.R.L, Nasca, 2020-2021.

Tabla 9

Correlación entre contabilidad gerencial y rentabilidad

				Contabilidad gerencial	Rentabilidad
Rho Spearman	Contabilidad gerencial	Coeficiente de correlación	de	1000	0.535''
		Sig. (bilateral)			,002
		N		15	15
	Rentabilidad	Coeficiente de correlación	de	0.535''	1000
		Sig. (bilateral)		,002	
		N		15	15

** . La correlación es significativa en el nivel 0,01 (bilateral).

En la tabla 9, de acuerdo a la prueba el resultado del examen de la hipótesis general el valor de sig. (Bilateral) fue ,002 el cual es inferior a (0.05); de manera que se rechaza la hipótesis nula y se acepta la hipótesis alterna, se indicó que: La contabilidad gerencial si influye en la rentabilidad de la empresa Trading Metals Ramírez E.I.R.L, Nasca, 2020 - 2021. De manera que, muestra un coeficiente de correlación de 0.535; lo que significa que existe una correlación positiva moderada, a mejor contabilidad gerencial mejor rentabilidad

Hipótesis específicas 1

Ho: El planeamiento estratégico no influye en la rentabilidad de la empresa Trading Metals Ramírez E.I.R.L, Nasca, 2020 - 2021.

Ha: El planeamiento estratégico si influye en la rentabilidad de la empresa Trading Metals Ramírez E.I.R.L, Nasca, 2020 - 2021.

Tabla 10*Correlación entre planeamiento estratégico y rentabilidad*

				Planeamiento estratégico	Rentabilidad
Rho Spearman	Planeamiento estratégico	Coeficiente correlación Sig. (bilateral)	de	1000	0.543''
					,012
	Rentabilidad	Coeficiente correlación Sig. (bilateral)	de	15	15
				0.543''	1000
			,012		
			N	15	

** . La correlación es significativa en el nivel 0,01 (bilateral).

La tabla 10, de acuerdo a la prueba se obtuvo el resultado del examen de hipótesis específica 1 el valor de sig. (Bilateral) fue 0.012 el cual es inferior el valor de sig. (0.05); entonces, se rechaza la hipótesis nula y se acepta la hipótesis alterna, por lo tanto; el Planeamiento estratégico si influye en la rentabilidad de la empresa Trading Metals Ramírez E.I.R.L, Nasca, 2020-2021. De igual forma se muestra un coeficiente de correlación de 0.543; lo cual significa una correlación positiva moderada entre el planeamiento estratégico y la rentabilidad.

Hipótesis específicas 2

Ho: El planeamiento financiero no influye en la rentabilidad de la empresa Trading Metals Ramírez E.I.R.L, Nasca, 2020 - 2021.

Ha: El planeamiento financiero si influye en la rentabilidad de la empresa Trading Metals Ramírez E.I.R.L, Nasca, 2020 – 2021

Tabla 11*Correlación entre planeamiento financiero y rentabilidad*

				Planeamiento financiero	Rentabilidad
Rho Spearman	Planeamiento financiero	Coeficiente correlación Sig. (bilateral)	de	1000	0.522''
					,016
	Rentabilidad	Coeficiente correlación Sig. (bilateral)	de	15	15
				0.522''	1000
			,016		
			N	15	

** . La correlación es significativa en el nivel 0,01 (bilateral).

En la tabla 11, de acuerdo a la prueba se obtuvo el resultado del examen de hipótesis específica 2 el valor de sig. (Bilateral) fue 0.016 el cual es inferior 0.05, entonces, se rechaza la hipótesis nula y se acepta la hipótesis alterna, por lo tanto se establece que: El Planeamiento financiero si influye en la rentabilidad de la empresa Trading Metals Ramírez E.I.R.L, Nasca, 2020 - 2021. De igual forma se muestra un coeficiente de correlación de 0.522; lo cual significa una correlación positiva moderada entre el planeamiento financiero y la rentabilidad.

Hipótesis específicas 3

Ho: Las actividades de control no influyen en la rentabilidad de la empresa Trading Metals Ramírez E.I.R.L, Nasca, 2020 - 2021.

Ha: Las actividades de control si influyen en la rentabilidad de la empresa Trading Metals Ramírez E.I.R.L, Nasca, 2020 - 2021.

Tabla 12

Correlación entre actividades de control y rentabilidad

		Actividades de control		Rentabilidad
Rho Spearman	Actividades de control	Coeficiente de correlación	1000	0.514''
		Sig. (bilateral)		,014
		N	15	15
	Rentabilidad	Coeficiente de correlación	0.514''	1000
		Sig. (bilateral)	,014	
		N	15	15

** . La correlación es significativa en el nivel 0,01 (bilateral).

En la Tabla 12, de acuerdo a la prueba se obtuvo el resultado del examen de hipótesis específica 3, el valor de sig. (Bilateral) fue 0.014 el cual es inferior (0.05); entonces se rechaza la hipótesis nula y se acepta la alterna, por lo tanto se establece que: Las Actividades de control si influye en la rentabilidad de la empresa Trading Metals Ramírez E.I.R.L, Nasca, 2020-2021. De igual forma se muestra un

coeficiente de correlación de 0.514; lo cual significa una correlación positiva moderada entre las actividades de control y la rentabilidad.

Hipótesis específicas 4

Ho: El sistema de información no influye en la rentabilidad de la empresa Trading Metals Ramírez E.I.R.L, Nasca, 2020-2021.

Ha: El sistema de información si influye en la rentabilidad de la empresa Trading Metals Ramírez E.I.R.L, Nasca, 2020-2021.

Tabla 13

Correlación entre sistema de información y rentabilidad

				Sistema de información	Rentabilidad
Rho Spearman	Sistema de información	Coeficiente de correlación	de	1000	0.532''
		Sig. (bilateral)			,015
		N		15	15
	Rentabilidad	Coeficiente de correlación	de	0.532''	1000
		Sig. (bilateral)		,015	
		N		15	15

** . La correlación es significativa en el nivel 0,01 (bilateral).

La tabla 13, de acuerdo a la prueba utilizada se obtuvo que el resultado del examen de hipótesis específica 4 el valor de sig. (Bilateral) fue 0.015 el cual es inferior (0.05), entonces se rechaza la hipótesis nula y se acepta la alterna, por lo tanto se establece que: El Sistema de información si influye en la rentabilidad de la empresa Trading Metals Ramírez E.I.R.L, Nasca, 2020-2021. De igual forma se muestra un coeficiente de correlación de 0.532; lo cual significa una correlación positiva moderada entre el sistema de información y la rentabilidad.

V. DISCUSIÓN

A continuación, se contrastará la información de la presente tesis, sus variables, objetivos y resultados contra otras tesis de autores diversos pero que sus temas sean similares en variables, generando una discusión entre trabajos de investigación diferentes que pueden validarse o contradecirse en sus resultados.

En relación con la prueba de hipótesis general, se aplicó la prueba Rho de Spearman y se obtuvo una significancia de ,002 con una correlación de ,535", lo que demuestra que si existe correlación entre las dos variables y como la significación es menor a 0.05 se establece que la contabilidad gerencial si influye en la rentabilidad de la empresa Trading Metals Ramírez E.I.R.L., Nasca, 2020 - 2021 debido a que los reportes que la contabilidad gerencial proporciona a la gerencia general le permiten tener información de calidad para tomar buenas decisiones que después inciden de forma positiva en la generación de mayor rentabilidad. Estos resultados se asociaron con el trabajo de Balcázar et al. (2019), que en su exploración determinó una dependencia entre la contabilidad gerencial y la rentabilidad, puesto que sus indicadores mostraron una disminución en el ROE en un 33.7% al igual que el ROA decreció en 3.58. Ambas tesis son similares en sus conclusiones.

Estos resultados también se asoció con el trabajo de Nguyen y Nguyen (2020) quien aludió que el beneficio económico también conocido como beneficio de inversión y con ello de los activos de la compañía se condicione por una buena administración liderado por la gerencia, resultados también afirmado en la pesquisa, explicado porque los indicadores que se proporciona a través de la contabilidad gerencial son específicos y permiten identificar la cifras promedio para la mejor toma de decisiones, basado en los reportes contables de fin de año, y que permite conocer la posición económica en contraste con los egresos; conjetura que también fue avalado por Ramírez et al. (2019) quien señalo que la efectividad de una distribución óptima de capital maximiza el valor de la empresa, y esto es posible con la presencia de una contabilidad gerencial de valor que permita direccionar la sostenibilidad de la empresa de manera exitosa.

Por otra parte el trabajo de Salazar y Salazar (2019) detectaron que la variable contabilidad gerencial guardó una influencia de 0.05 con la variable rentabilidad, puesto que se identificó que la empresa en estudio ejecutó herramientas de contabilidad gerencial, además de un óptimo planeamiento financiero ya que es un soporte para la gerencia de la empresa, de modo que cumplió un rol trascendental, por ello los autores llegaron a concluir que verdaderamente la contabilidad gerencial si influyó en la rentabilidad, sin embargo para causar una mejora es necesario realizar una planeación financiera, puesto que permitió efectuar un pronóstico del comportamiento de la tendencia con respecto a los ingresos que se tendrán, y como indica Ortega (2020) dio paso a que se puede tener la facultad de medir y emplear los recursos generados por la rentabilidad, conclusión afín con la del presente estudio.

En relación con la prueba de la hipótesis específica 1, se aplicó la prueba Rho Spearman y se obtuvo una significancia de ,012 con una correlación de ,543", lo que demuestro que si existe correlación entre las dos variables y como la significación es menor a 0.05 se estableció que el planeamiento estratégico si influye en la rentabilidad de la empresa Trading Metals Ramírez E.I.R.L., Nasca, 2020-2021, estos resultados se asoció con el trabajo de Wasbaldo (2018) en su investigación ya que detectó que la planificación estratégica se ejecutó de forma regular en un 50%, es decir la compañía no desarrollo todas sus actividades comerciales, presentando incoherencias en la toma de decisiones, en sus resultados tuvo una correlación de ,780" y una significancia de ,000; con esto se valida también lo manifestado por Fuentes et al. (2020) al tener que la eficacia en el planeamiento conlleva a ganancias en las transacciones de la empresa.

De acuerdo con Fuentes et al. (2020), mencionó que la planificación estratégica consistió en realizar predicciones con respecto a los objetivos elaborados dentro de un ciclo económico, analizar las actividades a realizar, así como evaluar de manera significativa los proyectos a ejecutar. Por lo tanto, cuando el plan se implementó de manera efectiva, se obtendrán utilidades en las transacciones de inversión previstas, así como en otros eventos económicos, debido a la comunicación periódica de informes y teorías, y la actualización oportuna de los estados financieros, aspectos que la empresa Trading Metals Ramírez E.I.R.L., Nasca, 2020-2021 viene trabajando con la finalidad de poder

tomar decisiones basadas en un sustento objetivo y válido, radicando allí el imperativo de contar con personal, y sobre todo un líder gerencial que cuente con una visión de crecimiento donde cuente con discernimiento para determinar las herramientas claves.

En relación con la prueba de la hipótesis específica 2, se aplicó la prueba Rho Spearman y se obtuvo una significancia de ,016 con una correlación de ,522", lo que demuestro que si existe correlación entre las dos variables y como la significación es menor a 0.05 se estableció que el planeamiento financiero si influye en la rentabilidad de la empresa Trading Metals Ramírez E.I.R.L., Nasca, 2020 - 2021. Al respecto, la aseveración de Valle (2020) se materializó toda vez que se tiene que los procesos estructurados conllevan a calcular la financiación en favor de los beneficios económicos de la empresa, donde la ejecución de un presupuesto de caja (60%) y evaluación con respecto a las proyecciones (80%) desarrollados por la empresa en estudio condiciono la estimación de las ganancias, resultados que Salazar y Salazar (2019) demostraron tras su cálculo estadístico, obteniendo que el planeamiento financiero tiene un rol fundamental en favor de la compañía.

Estos resultados se asociaron con el trabajo de Muñoz (2018) ya que en su estudio obtuvo por resultados que es necesario una planeación financiera, pues se relacionó en un 3.32% con los costos y finanzas de la empresa, de manera que manifestó una mejora en la rentabilidad económica pues discurre en las decisiones financieras en un 80%, de lo contrario se corre un mayor riesgo para las inversiones; en consecuencia, como encontró López y Vargas (2020) es importante hacer uso de mecanismos contables ya que permitió asignar porcentajes de acuerdo al nivel de producción, caso contrario se incurrirá en pérdidas importantes para la empresa, siendo clave la incorporación de herramientas que coadyuven a un mejor manejo contable. Como se observó ambas investigaciones al igual que la presente confluyen en afirmar la relevancia del planeamiento financiero para velar por la sostenibilidad de una compañía.

Así mismo, estos resultados también se asociaron con el trabajo de Valle (2020), quien mencionó que el planeamiento financiero otorga a una compañía mecanismos para que se adapte de la mejor forma posible a nuevos cambios y haga frente a su competencia, además es un apoyo para las empresas sin importar al rubro al que se dediquen pues les condesciende hacer pronósticos en cuanto a

la tendencia de precios de los productos y de esta manera establecer márgenes de ganancia, no sin antes verificar el adecuado presupuesto de caja, que está comprendido por el efectivo y equivalente de efectivo, así mismo de acuerdo con lo hallado por Turpo (2019) el planeamiento financiero no solo atribuye salud en los indicadores económico y financieros, sino también es consecuencia de una contabilidad general presente y activa, misma que dispone oportunamente de los medios y recursos para velar por la firma.

En relación con la prueba de la hipótesis específica 3, se aplicó la prueba Rho Spearman y se obtuvo una significancia de ,014 con una correlación de ,514", lo que demuestro que si existe correlación entre las dos variables y como la significación es menor a 0.05 se estableció que las actividades de control si influye en la rentabilidad de la empresa Trading Metals Ramírez E.I.R.L., Nasca, 2020-2021. Estos resultados ponen en práctica lo referido por Cano (2017) quien a nivel teórico refiere que la contabilidad gerencial al ser un sistema de información permanentemente funcional, con actividades permanentes y claves, aporta de manera adecuada, siempre que la gestión de los responsables sea objetiva y de valor, ya que parte de identificar y delimitar dichas acciones con el fin último de llevarlas a cabo. En la pesquisa, en efecto, las acciones de monitoreo se dan en un 40% y ejecutar una evaluación en un 50%, por lo que, se explica dicha influencia.

Estos resultados se asociaron con el trabajo de Ameen et al. (2018), puesto que en su exploración determinó el impacto que tuvo la contabilidad gerencial a nivel general de la empresa, pues precisó el desempeño de los trabajadores en afinidad a las actividades que ejecutaron según a las áreas que pertenezcan ya que en base a ello se toman decisiones, de igual manera Abdulaali (2020) señaló que el desempeño manifestado por la generación de un sistema de costos y presupuestos contribuyo a poder identificar errores en cuanto a los costos y afines para plantear alternativas de mejora donde es primordial hacer uso de la tecnología. En concordancia, dentro de los resultados de la investigación se afirmó la hipótesis, sin embargo, se observó también el imperativo de impulsar a que las empresas, al margen de su rubro, se apoyen en la tecnología como herramienta de los gerentes para optimizar su gestión.

La contabilidad gerencial, principalmente, se materializo por la acción del responsable o encargados dentro del área respectiva de una empresa en particular, al respecto, Giddens (1995, como se citó en Ponce y Viteri, 2017) mencionó que la teoría de la estructuración es importante en cuanto al establecimiento de políticas dentro de una empresa ya que las acciones de los individuos determinó el funcionamiento de las compañías, porque mientras mejor cumplan las funciones se obtendrá resultados óptimos, en función a esto Villacís y Villarroel (2020) concuerdan indicando que para verificar dicho cumplimiento se debe contar con un monitoreo que permita identificar los logros y promover la eficacia y eficiencia. Estas cualidades se complementaron con la reflexividad, porque en el ejercicio del poder el individuo es consciente de las condiciones en las que actúa, tiene metas e intenciones con las que puede dirigir sus acciones y su propio comportamiento.

En relación con la prueba de la hipótesis específica 4, se aplicó la prueba Rho Spearman y se obtuvo una significancia de ,015 con una correlación de ,515", lo que demuestro que si existe correlación entre las dos variables y como la significación es menor a 0.05 se estableció que el sistema de información si influye en la rentabilidad de la empresa Trading Metals Ramírez E.I.R.L., Nasca, 2020-2021. Con esto se encontró estudios como el de Sanchez (2018) quien halló que es relevante emplear un buen sistema ya que influye en un 37.7% en la rentabilidad, evidencia que concuerda con la de la presente pesquisa donde se detectó un deficiente análisis de la información financiera en un 60%, por lo se precisa que el sistema instaurado en la empresa no cumple su función al 100%; también Wasbaldo (2018) encontró la relevancia de tener soporte en herramientas como un sistema que coadyuve a un manejo estratégico de la empresa.

En el trabajo de Villacís y Villarroel (2020), se mencionó que la información financiera incluye la presentación estructurada de datos, en la medida en que los datos estén medidos y expresados en términos monetarios, es decir, refleja una descripción de la situación financiera a través del sistema de costos. En esa línea, Montenegro (2021) señaló que la presencia de sistemas implementados en las empresas aun presentó limitaciones por la ausencia de conocimiento sobre ello. Estas afirmaciones se asemejan con la evidencia del estudio donde se tiene la carencia de indicadores preestablecidos y de los cuales sostenerse para la toma de decisiones, por lo que no se tiene reportes de análisis entregados como parte

de la contabilidad gerencial, reportes de ratios de liquidez, gestión, rentabilidad y solvencia que permitieron a la gerencia tomar decisiones acertadas y lograr mayores estándares de rentabilidad.

De igual manera, en el trabajo de Okphiabhele et al., (2022) mencionaron que la rentabilidad financiera refleja el rendimiento que tuvo la empresa durante un ciclo económico, es decir, el beneficio que obtiene de sus propios recursos o de las inversiones que haya realizado con anterioridad. En ese sentido, la rentabilidad de la empresa estudiada se muestra estable, sin embargo es evidente que aún puede mejorarse, toda vez que la contabilidad gerencial mejore sus prácticas. En concordancia, hallazgos como el de López y Vargas (2020) demostraron la necesidad de optimizar los resultados financieros y económicos de una forma, para lo cual el uso de herramientas respecto al manejo contable, para que los fondos se generen internamente; y segundo, para limitar la financiación externa. Además, este indicador es conveniente para la empresa porque permitió conocer la capacidad de creación de valor para los propietarios y accionistas.

VI. CONCLUSIONES

Primera: Se determinó que la contabilidad gerencial si influye en la rentabilidad de la empresa Trading Metals Ramírez E.I.R.L., Nasca, 2020 - 2021, esto responde a que mientras se desarrolle de forma adecuada mejor será la rentabilidad, puesto que se tiene una visión adecuada logrando de este modo el posicionamiento en el mercado, con lo cual repercute en la rentabilidad.

Segunda: Se determinó que el planeamiento estratégico si influye en la rentabilidad de la empresa Trading Metals Ramírez EIRL, Nasca 2020-2021, teniendo que se aplique un buen planeamiento estratégico se verá reflejado en la rentabilidad ya que se optara en tomar las decisiones correctas y decididas para el futuro dentro del organismo cumpliendo a realizar el objetivo.

Tercera: Se determinó que el planeamiento financiero si influye en la rentabilidad de la empresa Trading Metals Ramírez EIRL, Nasca, 2020-2021, teniendo que mientras se aplique un buen planeamiento financiero se verá reflejado en la rentabilidad ya que significa que se está ejecutando un buen presupuesto de caja y ventas mismos que al momento de tomar decisiones influirá en la rentabilidad, puesto que tiene mucho que ver con el financiamiento, quedando evidenciado en el ROA.

Cuarta: Se determinó que las actividades de control si influye en la rentabilidad de la empresa Trading Metals Ramírez EIRL, Nasca, 2020 - 2021, porque al no desarrollarse de manera adecuada la rentabilidad será baja, caso contrario al ser eficiente también el rendimiento será mejor ya que existe un buen monitoreo y evaluación de los mismos, por ello se rechaza la hipótesis nula.

Quinta: Se determinó que el sistema de información influye en la rentabilidad de la empresa Trading Metals Ramírez EIRL, Nasca, 2020-2021, teniendo que al tener la empresa un buen software los reportes reflejarán información financiera y económica precisa con lo cual influye en la rentabilidad ya que al hacer los cálculos serán exactos.

VII. RECOMENDACIONES

Primero: Se recomienda a la gerencia de la empresa Trading Metals Ramírez implementar políticas de planeamiento financiero que estipulen acciones direccionadas a cumplir con los objetivos empresariales como lo es el incrementar el margen de beneficios económicos.

Segunda: Se recomienda a la gerencia general conformar intervenciones periódicas por medio de reuniones con el personal de las diferentes áreas de la empresa, con la finalidad de generar retroalimentaciones que permitan reafirmar la visión y misión de la empresa, sujeto a una cultura organizacional basada en el trabajo colaborativo y efectividad, de manera que se garantice el crecimiento y sostenibilidad de la empresa.

Tercero: Se recomienda al área de recursos humanos de la empresa incorporar un plan de capacitaciones en el manejo de indicadores de rentabilidad con la implementación de herramientas actualizadas para el área de finanzas y procesos contables, lo cual contribuirá con mejoras en la toma de decisiones de la empresa en cuanto a proyectos de inversión en el corto y mediano plazo.

Cuarta: Se recomienda a la gerencia general iniciar con la conformación de un plan de control interno direccionado a la supervisión de las operaciones que se lleven a cabo en cada una de las áreas de la empresa, pero con mayor hincapié en el área de finanzas y procesos contables, de manera que se garantice su correcto funcionamiento.

Quinta: Se recomienda a la gerencia general de la empresa evaluar la posibilidad de en un mediano plazo implementar un sistema informático a nivel interno que permita tener una mejor gestión documental de la información generada dentro de la empresa, con lo cual se garantice la conformación de informes periódicos completos y actualizados que contribuye a una mejor toma de decisiones.

REFERENCIAS

- Abdulaali, A. (1 de Agosto de 2020). The impact of managerial accounting applications on sustainable performance: an applied study on several private sector companies in Basra Governorate. *Productivity Management*, 25(4), 307-325.
https://www.researchgate.net/publication/344467731_The_impact_of_managerial_accounting_applications_on_sustainable_performance_an_applied_study_on_several_private_sector_companies_in_Basra_Governorate
- Abdulselam, M. & Dembel, B. (1 de Febrero de 2020). Adoption of Cost and Management Accounting Techniques: Survey Study on Selected Manufacturing Firms in and Around Addis Ababa, Ethiopia. *International Journal of Scientific and Research Publications*, 10(2), 1 - 22.
https://www.researchgate.net/publication/339791953_Adoption_of_Cost_and_Management_Accounting_Techniques_Survey_Study_on_Selected_Manufacturing_Firms_in_and_Around_Addis_Ababa_Ethiopia
- Ameen, A., Ahmed, M. & Abd, M. (14 de Junio de 2018). The Impact of Management Accounting and How It Can Be Implemented into the Organizational Culture. *Dutch Journal of Finance and Management*, 2(1), 1-9. <https://www.djfm-journal.com/download/the-impact-of-management-accounting-and-how-it-can-be-implemented-into-the-organizational-culture.pdf>
- Baca, G. & Herrera, D. (2021). *Estrategias financieras y su incidencia en la rentabilidad de la empresa Don Pescao EIRL*. Repositorio Institucional Digital de la universidad César Vallejo.
<https://repositorio.ucv.edu.pe/handle/20.500.12692/77517>
- Balcázar, B., Narváez, C. & Erazo, J. (20 de Junio de 2019). Herramientas de contabilidad gerencial para la toma de decisiones financieras en la empresa Tapitex M&B Cía. Ltda. de la ciudad de Cuenca. *Visionario Digital*, 3(2).
<https://cienciadigital.org/revistacienciadigital2/index.php/VisionarioDigital/article/view/602>
- Bitter, C., Alenyo, A., Simon, E. & MCD, D. (1 de Enero de 2020). Principles of research ethics: A research primer for low- and middle-income countries.

- African Journal of Emergency Medicine*, 10(2), 125 - 129.
<https://www.ncbi.nlm.nih.gov/pmc/articles/PMC7423570/>
- Cano, A. (2017). *Contabilidad gerencial y presupuestaria*. Ediciones de la U.
<https://books.google.com.pe/books?id=fSejDwAAQBAJ&printsec=frontcover&source=>
- Castro, A. (2018). *Economía popular y solidaria :¿realidad o utopía?, caracterización de las entidades del fomento*. Ecuador: Editorial Universitaria Abya Yala.
<https://books.google.com.pe/books?id=gy0MEAAAQBAJ&printsec=frontcover&dq=definicion+de+la+rentabilidad&hl=es&sa=X&ved=2ahUKEwiPpdHQ4tf3AhVGK7kGHVn6D5sQ6AF6BAgJEAI#v=onepage&q=definicion%20de%20la%20rentabilidad&f=false>
- Correa, L., Quiroz, P. & Allcca, J. (30 de Junio de 2021). Implementación de la Contabilidad Gerencial para la Efectiva Toma de Decisiones en una Microempresa Gráfica de Lima Metropolitana. *Revista Natura Economía*, 6(1), 1 - 17. <https://revistas.lamolina.edu.pe/index.php/ne/article/view/1730>
- Eslava, J. (2016). *La rentabilidad : Análisis de costes y resultados*. España: Esic Editorial.
https://books.google.com.pe/books?id=E0PIDAAAQBAJ&printsec=frontcover&dq=rentabilidad&hl=es&sa=X&redir_esc=y#v=onepage&q=rentabilidad&f=false
- Espejo, L., Valiente, Y. & Díaz, F. (2019). Contabilidad de gestión y su impacto en la rentabilidad de las empresas comerciales sas comerciales. *Revista Ciencia y Tecnología*, 15(4), 41-46.
<https://revistas.unitru.edu.pe/index.php/PGM/article/view/2649>
- Etuk, A. & Emenyi, E. (2022). Advertising and profitability: Evidence from selected smes in. *British Journal of Marketing Studies*, 10(2), 1 - 12.
<https://www.eajournals.org/wp-content/uploads/Advertising-and-Profitability.pdf>
- Fuentes-Doria, D., García-Alarcón, H. & Toscano-Hernández. (2020). *Contabilidad gerencial. Un enfoque administrativo y financiero*. Editorial Universidad Pontificia Bolivariana.

- <https://repository.upb.edu.co/bitstream/handle/20.500.11912/7219/Contabilidad%20gerencial.pdf?sequence=1&isAllowed=y>
- Galicia, L., Balderrama, J. & Navarro, R. (2017). Validez de contenido por juicio de expertos: propuesta de una herramienta virtual. *Apertura (Guadalajara, Jal., 9(2)*. https://www.scielo.org.mx/scielo.php?script=sci_arttext&pid=S1665-61802017000300042
- Galindo, H. (2020). *Estadística para no estadísticos: una guía básica sobre la metodología cuantitativa de trabajos académicos*. Ciencias. <https://books.google.com.pe/books?id=ehXaDwAAQBAJ&pg=PA57&dq=alfa+de+cronbach&hl=es&sa=X&ved=2ahUKEwiWmKbh8bL4AhV1vJUCHVY oCMQQ6AF6BAgEEAI#v=onepage&q=alfa%20de%20cronbach&f=false>
- Gallardo, E. (2017). *Metodología de la investigación*. Huancayo: Universidad Continental. https://repositorio.continental.edu.pe/bitstream/20.500.12394/4278/1/DO_UC_EG_MAI_UC0584_2018.pdf
- Hernández, R. & Mendoza, C. (2018). *Metodología de la investigación: Las rutas cuantitativa, cualitativa y mixta*. México: McGraw-Hill. https://books.google.com.pe/books?id=GH1dwAEACAAJ&dq=Metodolog%C3%ADa+de+la+investigaci%C3%B3n&hl=es&sa=X&ved=2ahUKEwj-_vbaqrL4AhXVs5UCHZuaBF0Q6AF6BAgLEAE
- Hernández, R. & Mendoza, C. (2018). *Research methodology: the routes: quantitative and qualitative and mixed*. La Paz: McGraw Hill Education. <file:///C:/Users/msi/Downloads/Hern%C3%A1ndez-%20Metodolog%C3%ADa%20de%20la%20investigaci%C3%B3n.pdf>
- López, A. & Vargas, Y. (2020). *Influencia de la contabilidad gerencial como instrumento de gestión en la empresa Vidriería y Aluminios Caxamarca E.i.r.l. del distrito de Cajamarca en los años 2017-2018*. [Tesis de licenciatura, Universidad Privada Antonio Guillermo Urrelo]. <http://repositorio.upagu.edu.pe/bitstream/handle/UPAGU/1467/TESIS%20INFLUENCIA%20DE%20LA%20CONTABILIDAD%20Vargas%20Ortiz%20y%20Lopez%20Campos.pdf?sequence=1&isAllowed=y>
- Merino-Sánchez, L., Fonseca-Esparza, R. & Rodríguez-Rodríguez, P. (2021). La Contabilidad de Costos, los Sistemas de Control y su relación con la

- Rentabilidad Empresarial. *Revista Científica FIPCAEC (Fomento de La investigación y publicación en Ciencias Administrativas, Económicas y Contables)*, 6(3). <https://www.fipcaec.com/index.php/fipcaec/article/view/459>
- Montenegro, M. (1 de Febrero de 2021). Contabilidad gerencial como instrumento para la toma de decisiones en las Pymes del sector comercial. *Universidad Estatal Península de Santa Elena*, 1(1), 1 - 18. <https://repositorio.upse.edu.ec/bitstream/46000/5878/1/UPSE-TCA-2021-0069.pdf>
- Muñoz, J. (2018). *Inferencia de la contabilidad gerencial en las decisiones financieras efectivas, el caso de las Industrias Farmacéuticas peruanas*. [Tesis de doctorado, Universidad Federico Villareal]. <http://repositorio.unfv.edu.pe/bitstream/handle/UNFV/2269/MU%c3%91OZ%20CHACABANA%20JORGE%20LUIS.pdf?sequence=1&isAllowed=y>
- Nguyen, V. & Nguyen, T. (30 de Enero de 2020). The Determinants of Profitability in Listed Enterprises: A Study from Vietnamese Stock Exchange. *Economics and Business*, 7(1), 47 58.
- Ñaupas, H., Valdivia, M., Palacios, J. & Romero, H. (2018). *Metodología de la Investigación Cuantitativa - Cualitativa y Redacción de la tesis*. México: Ediciones de la U. <https://docs.google.com/document/d/1hPy27SDEtdLTfwlnUsmeWF3z3k4Fj0oIGox3X9ZCutg/edit>
- Okphiabhele, E., Ibitomi, T., Dada, A. & Micah, E. (2022). Working Capital Management and Profitability of Industrial Goods Sector. *European Journal of Accounting*, 10(5), 74 - 90. <https://www.eajournals.org/wp-content/uploads/Working-Capital-Management.pdf>
- Ortega, F. (2020). *Resultado, rentabilidad y caja*. Madrid: ESIC Editorial. https://books.google.com.pe/books?id=WzcBEAAQBAJ&pg=PA10&dq=rentabilidad&hl=es&sa=X&ved=2ahUKEwiCkNSZ2tf3AhW_BLkGHUG3ASMQ6AF6BAgIEAI#v=onepage&q=rentabilidad&f=false
- Palomino, J. & Villanueva, A. (1 de Noviembre de 2019). Incidencia de la contabilidad gerencial en la toma de decisiones programadas en la empresa Chota Express S.A.C Cajamarca 2018. *Universidad Privada Antonio Guillermo Urrelo*, 1(1), 1 - 16.

- <http://repositorio.upagu.edu.pe/bitstream/handle/UPAGU/1087/6%20ARTICULO%20CIENTIFICO%202.pdf?sequence=1&isAllowed=y>
- Ponce, W. & Viteri, M. (2017). Teoría de estructuración de Giddens en el análisis de la contabilidad gerencial . *Revista Publicando*, 2(11), 1 - 10.
- Quintero, W., Navarro, G. & Arévalo , J. (31 de Marzo de 2019). Herramientas de contabilidad gerencial en la toma de decisiones: un análisis en el sector comercial. *Espacios*, 40(10), 1- 12.
<http://bdigital2.ula.ve:8080/xmlui/bitstream/handle/654321/6431/a19v40n10p27.pdf?sequence=1&isAllowed=y>
- Ramírez, V., Armas, E., Ríos, M., Sotelo, L. & Bustamante, Y. (5 de Diciembre de 2019). Teorías sobre estructura de capital y rentabilidad en las compañías. *Universidad Mayor de San Marcos*, 22(44), 25 - 34.
<https://webcache.googleusercontent.com/search?q=cache:Dakki5OuNWoj:https://revistasinvestigacion.unmsm.edu.pe/index.php/administrativas/articulo/download/17306/14565/60332+&cd=12&hl=es&ct=clnk&gl=pe>
- Reategui, M. & Hidalgo, R. (2021). *Contabilidad gerencial*. Biblioteca.
<https://repositorio.unsm.edu.pe/bitstream/handle/11458/4100/LIBRO%20CONTABILIDAD%20GERENCIAL.pdf?sequence=1&isAllowed=y>
- Rodríguez, Y. (2020). *Metodología de la investigación*. México: KLIK Soluciones educativas.
<https://books.google.com.pe/books?id=x9s6EAAAQBAJ&printsec=frontcover&dq=metodologia+de+la+investigacion&hl=es&sa=X&ved=2ahUKEwi3s6Hm7eb3AhXdBrkGHRFQDoUQ6AF6BAgCEAI#v=onepage&q&f=false>
- Salazar, M. & Salazar, T. (2019). *Contabilidad gerencial y su relación con la rentabilidad económica de la empresa Inversiones Educativas Apóstol Santiago S.A.C. de Villa El Salvador del año 2018*. [Tesis de licenciatura, Universidad Autónoma del Perú].
<https://repositorio.autonoma.edu.pe/handle/20.500.13067/930>
- Sanchez, S. (2018). *La contabilidad de gestión y la rentabilidad en las empresas de fabricación de pinturas en Lima Metropolitana año 2017*. [Tesis de bachiller, Universidad San Martín de Porres].
https://repositorio.usmp.edu.pe/bitstream/handle/20.500.12727/4169/sanchez_pse.pdf?sequence=1&isAllowed=y

- Sarmiento, J., Correa, C. & Jiménez, D. (2020). *Gestión de proyectos aplicada al PMBOK 6 ED.* Colombia: Editorial UPTC.
<https://books.google.com.pe/books?id=FUYEEAAAQBAJ&pg=PA44&dq=juicio+de+expertos&hl=es&sa=X&ved=2ahUKEwjUI6e96rL4AhUTvJUCHY1VBGgQ6AF6BAgLEAI#v=onepage&q=juicio%20de%20expertos&f=false>
- Turpo, G. (2019). *Contabilidad gerencial y gestión financiera en empresas textiles del distrito San Juan de Lurigancho, 2019.* [Tesis de licenciatura, Universidad César Vallejo].
https://repositorio.ucv.edu.pe/bitstream/handle/20.500.12692/56148/Turpo_HGR-SD.pdf?sequence=1&isAllowed=y
- Valencia, E., Caiza, E. & Bedoya, M. (2020). Decisiones de inversión y rentabilidad bajo la valoración financiera en las empresas industriales grandes de la provincia de Cotopaxi, Ecuador. *Revista Universidad y Empresa*, 22(39), 1-26.
<https://doi.org/https://doi.org/10.12804/revistas.urosario.edu.co/empresa/a.8099>
- Valle, A. (2020). La planificación financiera una herramienta clave para el logro de los objetivos empresariales. *Acíelo*, 12(3), 1 - 7.
http://scielo.sld.cu/scielo.php?script=sci_arttext&pid=S2218-36202020000300160
- Velázquez, N. (2019). *Contabilidad gerencial.* Ediciones Carolina.
<https://repositorio.unsm.edu.pe/bitstream/handle/11458/4100/LIBRO%20CONTABILIDAD%20GERENCIAL.pdf?sequence=1&isAllowed=y>
- Villacís, J. & Villarroel, V. (17 de Abril de 2020). Prácticas de contabilidad de gestión, para la toma de decisiones. *Costos y Gestión*, 1(98), 1 - 26.
<http://www.iapuco.org.ar/ojs/index.php/costos-y-gestion/article/view/63>
- Wasbaldo, J. (2018). *La contabilidad gerencial y la toma de decisiones administrativas en el Instituto de Manejo y Medio Ambiente 2018.* [Tesis de maestría, Universidad César Vallejo].
<https://repositorio.ucv.edu.pe/handle/20.500.12692/33926>

ANEXOS

Anexo 1: Matriz de operacionalización de variables

Título: Contabilidad gerencial y su influencia en la rentabilidad de la empresa Trading Metals Ramírez E.I.R.L., Nasca, 2020 - 2021					
VARIABLES DE ESTUDIO	DEFINICIÓN CONCEPTUAL	DEFINICIÓN OPERACIONAL	DIMENSIONES	INDICADORES	ESCALA DE MEDICIÓN
CONTABILIDAD GERENCIAL	La contabilidad gerencial se interpreta como un sistema de información direccionado al entorno interno de la empresa, donde su fin último es contribuir con optimizar las fases de planeación, organización, dirección y control de las unidades económicas (Cano, 2017)	Es una variable cualitativa misma que será medida a través del cuestionario que estará estructurado por 20 preguntas las cuales estarán formuladas de acuerdo a las dimensiones establecidas.	Planeamiento estratégico	Visión	Likert
				Políticas	
				Metas estratégicas	
			Planeamiento financiero	Presupuesto de caja	
				Presupuesto de ventas	
				Toma de decisiones	
			Actividades de control	Monitoreo	
				Evaluación	
			Sistema de información	Información financiera	
				Información económica	
				Reportes útiles	

Anexo 2: Matriz de consistencia

Título: Contabilidad gerencial y su influencia en la rentabilidad de la empresa Trading Metals Ramírez EIRL, Nasca 2021.					
Problema	Objetivos	Hipótesis	Variables		
Problema General	Objetivo General	Hipótesis General	Variable 1: Contabilidad gerencial		
¿Cuál es la influencia de la contabilidad general en la rentabilidad de la empresa Trading Metals Ramírez E.I.R.L., Nasca, 2020 - 2021?	Determinar la influencia de la contabilidad general en la rentabilidad de la empresa Trading Metals Ramírez E.I.R.L., Nasca, 2020 - 2021.	La contabilidad gerencial influye en la rentabilidad de la empresa Trading Metals Ramírez E.I.R.L., Nasca, 2020 - 2021	Dimensiones	Indicadores	Escala de medición
			Planeamiento estratégico	Visión	Likert
				Políticas	
				Metas estratégicas	
			Planeamiento financiero	Presupuesto de caja	
				Presupuesto de ventas	
			Actividades de control	Toma de decisiones	
Monitoreo					
Problemas Específicos	Objetivos Específicos	Hipótesis Específicas	Sistema de información	Información financiera	Escala de medición
				Información económica	
				Reportes útiles	
<p>P.1: ¿Cuál es la influencia del planeamiento estratégico en la rentabilidad de la empresa Trading Metals Ramírez E.I.R.L., Nasca, 2020 - 2021?</p> <p>P.2: ¿Cuál es la influencia del planeamiento financiero en la rentabilidad de la empresa Trading Metals Ramírez E.I.R.L., Nasca, 2020 - 2021?</p> <p>P.3: ¿Cuál es la influencia de las actividades de control en la rentabilidad de la empresa Trading Metals Ramírez E.I.R.L., Nasca, 2020 - 2021?</p> <p>P.4: ¿Cuál es el sistema de información en la rentabilidad de la empresa Trading Metals Ramírez E.I.R.L., Nasca, 2020 - 2021?</p>	<p>O.1: Determinar la influencia del planeamiento estratégico en la rentabilidad de la empresa Trading Metals Ramírez E.I.R.L., Nasca, 2020 - 2021.</p> <p>O.2: Determinar la influencia del planeamiento financiero en la rentabilidad de la empresa Trading Metals Ramírez, E.I.R.L., Nasca, 2020-2021.</p> <p>O.3: Determinar la influencia de las actividades de control en la rentabilidad de la empresa Trading Metals Ramírez E.I.R.L., Nasca, 2020-2021</p> <p>O.4: Determinar la influencia del sistema de información en la rentabilidad de la empresa Trading Metals Ramírez E.I.R.L., Nasca, 2020-2021.</p>	<p>H.1: El planeamiento estratégico influye en la rentabilidad de la empresa Trading Metals Ramírez, E.I.R.L., Nasca, 2020 - 2021.</p> <p>H.2: El planeamiento financiero influye en la rentabilidad de la empresa Trading Metals Ramírez E.I.R.L., Nasca, 2020 - 2021.</p> <p>H.3: Las actividades de control influyen en la rentabilidad de la empresa Trading Metals Ramírez E.I.R.L., Nasca, 2020 - 2021.</p> <p>H.4: El sistema de información influye en la rentabilidad de la empresa Trading Metals Ramírez, E.I.R.L., Nasca, 2020 - 2021.</p>	Dimensiones	Indicadores	Escala de medición
			Rentabilidad económica	$R.E = \frac{\text{beneficios antes de interés e impuestos}}{\text{activo total}}$	Razón
				Rendimiento del activo	
			Rentabilidad financiera	$R.F = \frac{\text{Beneficio neto}}{\text{Patrimonio neto}}$	
				Rendimiento del patrimonio	
Tipo de investigación	Población y muestra		Técnica e instrumento	Estadística	
<p>Enfoque: Cuantitativo</p> <p>Tipo: Aplicada</p> <p>Diseño: No experimental.</p>	<p>Población: 20 colaboradores</p> <p>Muestra: 15 colaboradores</p>		<p>Técnica: Encuesta y Análisis documental</p> <p>Instrumento: Cuestionario y Ficha de análisis documental</p>	Estadística descriptiva	

Anexo 3: Instrumento recolección de datos

CUESTIONARIO

Instrucciones: El cuestionario forma parte de la investigación denominada Contabilidad gerencial y su influencia en la rentabilidad de la empresa Trading Metals Ramírez E .I.R.L., Nasca, 2020-2021. La cual, pretende obtener información concerniente al tema investigado. Para ello se le pide su colaboración para el llenado del instrumento, garantizando el uso correcto de la información proporcionada, además del anonimato de los datos recabados. A continuación, se precisan las alternativas de respuesta, donde deberá marcar la que mejor se ciñe a su opinión.

Marque con una X la alternativa que usted considere conveniente, de acuerdo al ítem en los casilleros señalados, se agradezco su cooperación. Responda utilizando la siguiente escala: Nunca 1, Casi nunca 2, A veces 3, Casi siempre 4, Siempre 5.

N°	Dimensión 1: PLANEAMIENTO ESTRATÉGICO	1	2	3	4	5
1	La visión de la empresa ha permitido tener una mejor dirección estratégica					
2	El gerente tiene visión para lograr que la empresa se posicione en el mercado					
3	La empresa establece políticas dirigidos al cumplimiento del planeamiento estratégico					
4	Analiza las políticas de la empresa si son flexibles para su modificación de acuerdo a sus necesidades					
5	La empresa cumple con las metas planteadas					
6	Las estrategias que emplea la empresa son eficientes					
Dimensión 2: PLANEAMIENTO FINANCIERO		1	2	3	4	5
7	Realiza el análisis del presupuesto de caja con la intención de cumplir con lo establecido en el planeamiento financiero					
8	Evalúa las proyecciones del flujo de caja que otorgan un beneficio a la empresa para cumplir con sus obligaciones financieras.					
9	Analiza el presupuesto de ventas para permitir una mejor proyección de ingresos					
10	Realiza los ingresos proyectados que permitan estimar la financiación					
11	Evalúa las tomas de decisiones en base a la información financiera analizada					
12	Analiza la gerencia muestra plena seguridad al momento de tomar decisiones					
Dimensión 3: ACTIVIDADES DE CONTROL		1	2	3	4	5
13	Realiza un monitoreo de las actividades que se desarrollan en la empresa para una apropiada contabilidad gerencial					
14	La empresa realiza acciones de control preventivo que permiten evitar posibles errores en la administración					
15	La empresa efectúa una evaluación de forma constante					
16	Las acciones y actividades realizadas por gerencia están sujetas a evaluación					
Dimensión 4: SISTEMA DE INFORMACIÓN		1	2	3	4	5
17	La gerencia analiza la información financiera emitida por el sistema de información					
18	La información económica es emitida por el sistema de información contribuye a decidir en financiarse					
19	Evalúa la información económica brindada por el sistema de información en relación a las decisiones de inversión					
20	Los reportes emitidos por el sistema de información son útiles					



REPORTE PRELIMINAR
FORMULARIO 710 RENTA ANUAL 2021
TERCERA CATEGORÍA - ITF

IDENTIFICACION

Número de Ruc:	20606099453	Razón Social:	TRADING METALS RAMIREZ
Periodo Tributario:	202113		EMPRESA INDIVIDUAL DE
Número de Formulario:	0710		RESPONSABILIDAD LIMITADA

 Detalle en archivo excel  Detalle en archivo PDF

Tipo de Declaración	ORIGINAL
Régimen Tributario	Régimen General

Exoneración

Exoneración	
Exoneración	
¿Está exonerado totalmente del Impuesto a la Renta por alguna norma legal?	No
Base Legal	210
Otros - Especifique	216
Inafectación	
¿Está Inafecto al Impuesto a la Renta por alguna norma legal?	No
Base Legal	221
Otros - Especifique	222
Donaciones	
¿Estás deduciendo gastos por concepto de donaciones según las normas vigentes?	No
Información - Donaciones	227



REPORTE PRELIMINAR
FORMULARIO 710 RENTA ANUAL 2021
TERCERA CATEGORÍA - ITF

Información Complementaria

INFORMACIÓN GENERAL		
Datos del Contador		
Apellidos y Nombres		
DNI	207	
RUC	208	
Colegiatura	211	
Teléfono	250	
	251	
Correo Electrónico	252	
	258	
Datos del Representante Legal		
Tipo Doc	225	DOC. NACIONAL DE IDENTIDAD
Doc. Identidad	226	42326537
Apellidos y Nombres	TAYA DURAND MIGUEL ANGEL	
Empresas Constructoras y similares		
Método de Determinación de la Renta Bruta Elegida		



Mg. Javier Herminio Pérez Huaraca
Matrícula N° 2142



**REPORTE PRELIMINAR
FORMULARIO 710 RENTA ANUAL 2021
TERCERA CATEGORÍA - ITF**

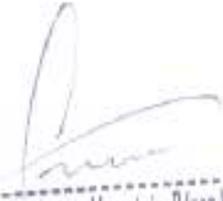
Balance General

Estado de Situación Financiera (Balance General - Valor Histórico al 31 de dic. 2021)					
ACTIVO			PASIVO		
Efectivo y equivalente en efectivo	389	864	Sobregiro bancario	401	0
Inversiones financieras	390	0	Tro y aport estat pena y salud p pagar	402	295
Clas por cobrar comerciales - merc	391	0	Remuneraciones y particip por pagar	403	0
Clas por cobrar comerciales - relac	392	0	Clas por pagar comerciales - mercante	404	42090
Cuentas por cobrar al personal, accionistas y directores	393	0	Clas por pagar comerciales - relac	405	0
Clas por cobrar diversas - terceros	394	0	Clas por pagar accionist(aoc, partic) y direct	406	0
Clas por cobrar diversas - relacionadas	395	0	Clas por pagar diversas - terceros	407	2402
Serv y otros contratados por anticipado	396	0	Clas por pagar diversas - relacionadas	408	0
Estimación clas de cobranza dudosa	397	(0)	Obligaciones financieras	409	0
Meraderías	398	0	Provisiones	410	0
Productos terminados	399	0	Pasivo diferido	411	0
Subproductos, desechos y desperdicios	370	0	TOTAL PASIVO	412	45429
Productos en proceso	371	0	PATRIMONIO		
Materias primas	372	0			
Materiales aux, suministros y repuestos	373	50068	Capital	414	2000
Envases y embalajes	374	0	Acciones de inversión	415	0
Inventarios por recibir	375	0	Capital adicional positivo	416	0
Desvalorización de inventarios	376	(0)	Capital adicional negativo	417	(0)
Activo no clas mantenidos para la venta	377	0	Resultados no realizados	418	0
Otros activos corrientes	378	5974	Excedente de revaluación	419	0
Inversiones inmobiliarias	379	0	Reservas	420	0
Propiedades de inversión (1)	380	0	Resultados acumulados positivos	421	0
Activo por derecho de uso (2)	381	0	Resultados acumulados negativos	422	(0)
Propiedades, planta y equipo	382	0	Utilidad del ejercicio	423	12307
Depreciación de I,2 y PPE acumulada	383	(0)	Pérdida del ejercicio	424	(0)
Intangibles	384	0	TOTAL PATRIMONIO	425	14307
Activos biológicos	385	0			
Deprec ad biológico y amortiz acumulada	386	(0)	TOTAL PATRIMONIO Y PASIVO	426	59736
Desvalorización de activo inmovilizado	387	(0)			
Activo diferido	388	0			
Otros activos no corrientes	389	0			
TOTAL ACTIVO NETO	390	59736			

**REPORTE PRELIMINAR
FORMULARIO 710 RENTA ANUAL 2021
TERCERA CATEGORÍA - ITF**

Estados Financieros

Estado de Resultados (Del 01/01 al 31/12 de 2021)		
Ventas netas o Ing. por servicios	461	326328
Desc. rebajas y bonif. concedidas	462	(0)
Ventas netas	463	326328
Costo de ventas	464	(263467)
Resultado bruto Utilidad	466	61871
Resultado bruto Pérdida	467	(0)
Gastos de ventas	468	(0)
Gastos de administración	469	(34414)
Resultado de operación utilidad	470	17457
Resultado de operación pérdida	471	(0)
Gastos financieros	472	(0)
Ingresos financieros gravados	473	0
Otros ingresos gravados	475	0
Otros ingresos no gravados	476	0
Enajen. de val y bienes del act. F	477	0
Costo enajen. de val y bienes del a.	478	(0)
Gastos diversos	480	(0)
REI del ejercicio positivo	481	0
Resultados antes de part. - Utilidad	484	17457
Resultados antes de part. - Pérdida	485	(0)
Distribución legal de la renta	486	(0)
Resultado antes del Imp - Utilidad	487	17457
Resultado antes del Imp - Pérdida	489	(0)
Impuesto a la renta	490	(5190)
Resultado del ejercicio - Utilidad	492	12307
Resultado del ejercicio - Pérdida	493	(0)


 Mg. Javier Herminio Pérez Huarco
 Matrícula N° 2142

**REPORTE PRELIMINAR
FORMULARIO 710 RENTA ANUAL 2021
TERCERA CATEGORÍA - ITF**

Impuesto y Determinación de Deuda

Impuesto a la Renta de tercera Categoría y Determinación de la Deuda

IMPUESTO A LA RENTA		IMPORTE	
Impuesto a la Renta	Utilidades antes de adiciones y deducciones	100	17457
	Pérdida antes de adiciones y deducciones	101	(0)
	Adiciones para determinar la renta imponible	103	0
	Deducciones para determinar la renta imponible	105	0
	Renta neta del ejercicio casilla(100 ó 101) + casilla 103 - casilla 105	106	17457
	Pérdida del ejercicio Casilla(100 ó 101) + casilla 103 - casilla 105	107	(0)
	Ingresos exonerados	120	0
	Pérdidas netas compensables de ejercicios anteriores	108	(0)
	Renta neta imponible casilla 106 - casilla 108	110	17457
	TOTAL IMPUESTO A LA RENTA	113	5150
	Saldo de pérdidas no compensadas	111	(0)
	Coefficiente o porcentaje para el cálculo del pago a cuenta	610	1.54
	Coefficiente o porcentaje	686	0.0154
Créditos sin devolución	Crédito por impuesto a la renta de fuente extranjera	123	(0)
	Crédito por reinversiones	136	(0)
	Otros créditos sin derecho a devolución	125	(0)
	SUBTOTAL (Cas.113 - (123 + 136 + 125))	504	5150
Créditos con devolución	Saldo a favor no aplicado del ejercicio anterior	127	(0)
	Pagos a cuenta mensuales del ejercicio	128	(5030)
	Retenciones renta de tercera categoría	130	(0)
	Otros créditos con derecho a devolución	129	(0)
	SUBTOTAL (Cas. 504 - Cas. (127 + 128 + 130 + 129))	506	120
	Pagos del ITAN (No incluir monto compensado contra pagos a cta)	131	(0)
Otros	Saldo del ITAN no aplicado como crédito	279	0
	Devolución ITAN	783	



REPORTE PRELIMINAR
FORMULARIO 710 RENTA ANUAL 2021
TERCERA CATEGORÍA - ITF

Impuesto y Determinación de Deuda

Determinación de la Deuda

Determinación de la Deuda					
SALDO POR REGLARIZAR	A FAVOR DEL CONTRIBUYENTE	1. Devolución 2. Aplicación	137	138	(0)
	A FAVOR DEL FISCO			139	120
TOTAL DEUDA TRIBUTARIA				505	120
Saldo a favor del exportador				141	(0)
Pagos realizados con anterioridad a la presentación de este formulario				144	(0)
Interés moratorio				145	0
SALDO DE LA DEUDA TRIBUTARIA				146	120
IMPORTE A PAGAR				180	120

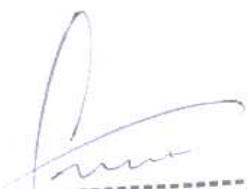

Mg. Javier Herminio Pérez Huarcaya
Matrícula N° 2142

EMPRESA TRADING METALS RAMIREZ

RUC 20606099453

ESTADOS DE PÉRDIDAS Y GANANCIAS

	2020	2021
INGRESOS OPERACIONALES		
Ventas netas (ingresos operacionales)	859421.00	335328
Otros ingresos operacionales		
Total ingresos brutos		
COSTO DE VENTAS		
Costo de ventas (ingresos operacionales)	-747459.00	-283457
Otros costos operacionales		
Total ingresos brutos	111962.00	51871.00
UTILIDAD BRUTA	111962.00	51871.00
Gastos de ventas	-30920.00	
Gastos administrativos	-41955.00	-34414
Ganancia (Pérdida) por venta de activos		
Otros ingresos		17457
Otros gastos		
UTILIDAD OPERATIVA	39087.00	
Otros ingresos y egresos		
Ingresos financieros		
Gastos financieros	-12650.00	
Resultado antes de part. - Utilidad	26437.00	17457
Ganancia (pérdida) por I. F. Derivados		
Resultado antes del imp - Utilidad	26437.00	17457
Participación de los trabajadores		
Impuestos a la renta	-2644.00	-5150
RESULTADO DEL EJERCICIO - UTILIDAD	23793.00	12307
Ingreso (Gasto) Neto de Oper. Discant.		
UTILIDAD (PÉRDIDA DEL EJERCICIO)		



Mg. Javier Herminio Pérez Huarcan
Matricula N° 2142

Anexo 4: Certificado de validez de los instrumentos

CERTIFICADO DE VALIDEZ DE CONTENIDO DEL INSTRUMENTO QUE MIDE LA VARIABLE DE CONTABILIDAD GERENCIAL

Nº	DIMENSIONES / ítems	Pertinencia ¹		Relevancia ²		Claridad ³		Sugerencias
		Si	No	Si	No	Si	No	
	Dimensión: PLANEAMIENTO ESTRATÉGICO							
1	La visión de la empresa ha permitido tener una mejor dirección estratégica	X		X		X		
2	El gerente tiene visión para lograr que la empresa se posicione en el mercado	X		X		X		
3	La empresa establece políticas dirigidos al cumplimiento del planeamiento estratégico	X		X		X		
4	Analiza las políticas de la empresa si son flexibles para su modificación de acuerdo a sus necesidades	X		X		X		
5	La empresa cumple con las metas planteadas	X		X		X		
6	Las estrategias que emplea la empresa son eficientes	X		X		X		
	Dimensión 2: PLANEAMIENTO FINANCIERO	Si	No	Si	No	Si	No	
7	Realiza el análisis del presupuesto de caja con la intención cumplir con lo establecido en el planeamiento financiero	X		X		X		
8	Evalúa las proyecciones del flujo de caja que otorgan un beneficio a la empresa para cumplieron sus obligaciones financieras	X		X		X		
9	Analiza el presupuesto de venta para permitir un mejor proyección de ingresos	X		X		X		
10	Realiza los ingresos proyectados que permitan estimar la financiación	X		X		X		
11	Evalúa las tomas de decisiones en base a la información financiera analizada	X		X		X		
12	Analiza la gerencia muestra plena seguridad al momento de tomar decisiones	X		X		X		
	Dimensión: ACTIVIDADES DE CONTROL	Si	No	Si	No	Si	No	
13	Realiza un monitoreo de las actividades que se desarrollan en la empresa para una apropiada contabilidad gerencial	X		X		X		
14	La empresa realiza acciones de control preventivo que permiten evitar posibles errores en la administración	X		X		X		
15	La empresa efectúa una evaluación de forma constante	X		X		X		
16	Las acciones y las actividades realizadas por la gerencia están sujetas a evaluación	X		X		X		
	Dimensión: SISTEMA DE INFORMACIÓN	Si	No	Si	No	Si	No	
17	La gerencia analiza la información financiera emitida por el sistema de información	X		X		X		

18	La información económica es emitida por el sistema de información contribuye a decidir en financiarse	X		X		X	
19	Evalúa la información económica brindada por el sistema de información en relación con las decisiones de inversión	X		X		X	
20	Los reportes emitidos por el sistema de información son útiles	X		X		X	

Observaciones (precisar si hay suficiencia): Existe suficiencia de contenido para ser aplicado

Opinión de aplicabilidad: **Aplicable [X]** **Aplicable después de corregir []** **No aplicable []**

Apellidos y nombres del juez validador: Mg. Cajo Sigua, Juan Lorenzo

DNI: 21445047

Especialidad del validador: C.P.C / Magister en Contabilidad con mención Política y Administración Tributaria

¹**Pertinencia:** El ítem corresponde al concepto teórico formulado.

²**Relevancia:** El ítem es apropiado para representar al componente o dimensión específica del constructo

³**Claridad:** Se entiende sin dificultad alguna el enunciado del ítem, es conciso, exacto y directo

Nota: Suficiencia, se dice suficiencia cuando los ítems planteados son suficientes para medir la dimensión

03 de Agosto del 2022

Firma del Experto Informante

Especialidad

CERTIFICADO DE VALIDEZ DE CONTENIDO DEL INSTRUMENTO QUE MIDE LA VARIABLE DE CONTABILIDAD GERENCIAL

N°	DIMENSIONES / ítems	Pertinencia ¹		Relevancia ²		Claridad ³		Sugerencias
		Si	No	Si	No	Si	No	
	Dimensión: PLANEAMIENTO ESTRATÉGICO							
1	La visión de la empresa ha permitido tener una mejor dirección estratégica	X		X		X		
2	El gerente tiene visión para lograr que la empresa se posicione en el mercado	X		X		X		
3	La empresa establece políticas dirigidos al cumplimiento del planeamiento estratégico	X		X		X		
4	Analiza las políticas de la empresa si son flexibles para su modificación de acuerdo a sus necesidades	X		X		X		
5	La empresa cumple con las metas planteadas	X		X		X		
6	Las estrategias que emplea la empresa son eficientes	X		X		X		
	Dimensión 2: PLANEAMIENTO FINANCIERO	Si	No	Si	No	Si	No	
7	Realiza el análisis del presupuesto de caja con la intención cumplir con lo establecido en el planeamiento financiero	X		X		X		
8	Evalúa las proyecciones del flujo de caja que otorgan un beneficio a la empresa para cumplir con sus obligaciones financieras	X		X		X		
9	Analiza el presupuesto de venta para permitir un mejor proyección de ingresos	X		X		X		
10	Realiza los ingresos proyectados que permitan estimar la financiación	X		X		X		
11	Evalúa las tomas de decisiones en base a la información financiera analizada	X		X		X		
12	Analiza la gerencia muestra plena seguridad al momento de tomar decisiones	X		X		X		
	Dimensión: ACTIVIDADES DE CONTROL	Si	No	Si	No	Si	No	
13	Realiza un monitoreo de las actividades que se desarrollan en la empresa para una apropiada contabilidad gerencial	X		X		X		
14	La empresa realiza acciones de control preventivo que permiten evitar posibles errores en la administración	X		X		X		
15	La empresa efectúa una evaluación de forma constante	X		X		X		
16	Las acciones y las actividades realizadas por la gerencia están sujetas a evaluación	X		X		X		
	Dimensión: SISTEMA DE INFORMACIÓN	Si	No	Si	No	Si	No	
17	La gerencia analiza la información financiera emitida por el sistema de información	X		X		X		

18	La información económica es emitida por el sistema de información contribuye a decidir en financiarse	X		X		X	
19	Evalúa la información económica brindada por el sistema de información en relación con las decisiones de inversión	X		X		X	
20	Los reportes emitidos por el sistema de información son útiles	X		X		X	

Observaciones (precisar si hay suficiencia): Existe suficiencia de contenido para ser aplicado

Opinión de aplicabilidad: **Aplicable [X]** **Aplicable después de corregir []** **No aplicable []**

Apellidos y nombres del juez validador: Dr. Villafuerte de la Cruz Avelino Sebastián

DNI: 25729654

Especialidad del validador: C.P.C/ Dr. Ciencias Empresariales / Magister en Gestión Empresarial

Años de experiencia: 20 años

04 de Agosto del 2022

^{1,2}**Pertinencia:** El ítem corresponde al concepto teórico formulado.

Relevancia: El ítem es apropiado para representar al componente o dimensión específica del constructo

³**Claridad:** Se entiende sin dificultad alguna el enunciado del ítem, es conciso, exacto y directo

Nota: Suficiencia, se dice suficiencia cuando los ítems planteados son suficientes para medir la dimensión

Dr. CPC Avelino Sebastián Villafuerte de la Cruz
Contador Público Colegiado - CM 1086
Especialidad Categoría Principal

Firma del Experto Informante
Especialidad

CERTIFICADO DE VALIDEZ DE CONTENIDO DEL INSTRUMENTO QUE MIDE LA VARIABLE DE CONTABILIDAD GERENCIAL

N°	DIMENSIONES / ítems	Pertinencia ¹		Relevancia ²		Claridad ³		Sugerencias
		Si	No	Si	No	Si	No	
	Dimensión: PLANEAMIENTO ESTRATÉGICO							
1	La visión de la empresa ha permitido tener una mejor dirección estratégica	X		X		X		
2	El gerente tiene visión para lograr que la empresa se posicione en el mercado	X		X		X		
3	La empresa establece políticas dirigidos al cumplimiento del planeamiento estratégico	X		X		X		
4	Analiza las políticas de la empresa si son flexibles para su modificación de acuerdo a sus necesidades	X		X		X		
5	La empresa cumple con las metas planteadas	X		X		X		
6	Las estrategias que emplea la empresa son eficientes	X		X		X		
	Dimensión 2: PLANEAMIENTO FINANCIERO	Si	No	Si	No	Si	No	
7	Realiza el análisis del presupuesto de caja con la intención cumplir con lo establecido en el planeamiento financiero	X		X		X		
8	Evalúa las proyecciones del flujo de caja que otorgan un beneficio a la empresa para cumplieron sus obligaciones financieras	X		X		X		
9	Analiza el presupuesto de venta para permitir una mejor proyección de ingresos	X		X		X		
10	Realiza los ingresos proyectados que permitan estimar la financiación	X		X		X		
11	Evalúa las tomas de decisiones en base a la información financiera analizada	X		X		X		
12	Analiza la gerencia muestra plena seguridad al momento de tomar decisiones	X		X		X		
	Dimensión: ACTIVIDADES DE CONTROL	Si	No	Si	No	Si	No	
13	Realiza un monitoreo de las actividades que se desarrollan en la empresa para una apropiada contabilidad gerencial	X		X		X		
14	La empresa realiza acciones de control preventivo que permiten evitar posibles errores en la administración	X		X		X		
15	La empresa efectúa una evaluación de forma constante	X		X		X		
16	Las acciones y las actividades realizadas por la gerencia están sujetas a evaluación	X		X		X		
	Dimensión: SISTEMA DE INFORMACIÓN	Si	No	Si	No	Si	No	
17	La gerencia analiza la información financiera emitida por el sistema de información	X		X		X		

18	La información económica es emitida por el sistema de información contribuye a decidir en financiarse	X		X		X	
19	Evalúa la información económica brindada por el sistema de información en relación con las decisiones de inversión	X		X		X	
20	Los reportes emitidos por el sistema de información son útiles	X		X		X	

Observaciones (precisar si hay suficiencia): Existe suficiencia de contenido para ser aplicado

Opinión de aplicabilidad: **Aplicable [X]** **Aplicable después de corregir []** **No aplicable []**

Apellidos y nombres del juez validador: Dr/ Mg: Pineda Yucra Wilfredo

DNI: 02429582

Especialidad del validador: Magister scientiae en auditoría y Tributación

Años de experiencia: 10 años

01 de Agosto del 2022

***Pertinencia:** El ítem corresponde al concepto teórico formulado.

***Relevancia:** El ítem es apropiado para representar al componente o dimensión específica del constructo

***Claridad:** Se entiende sin dificultad alguna el enunciado del ítem, es conciso, exacto y directo

Nota: Suficiencia, se dice suficiencia cuando los ítems planteados son suficientes para medir la dimensión



M.Sc. CPCC Wilfredo Pineda Yucra

Matrícula N° 1934

Firma del Experto Informante.

Especialidad: Auditoría y Tributación

Anexo 5: **Permisos y autorización de la empresa**

SOLICITUD DE PERMISO PARA UTILIZAR EL NOMBRE DE LA EMPRESA Y RECOJO DE INFORMACION PARA UNA INVESTIGACION ACADEMICA

NASCA-ICA

Gerente General

AYA DURAND MIGUEL ANGEL

TRADING METALS RAMIREZ EMPRESA INDIVIDUAL DE RESPONSABILIDAD LIMITADA

De mi consideración

Yo, Pardo Ceron Corayma Nathaly, con DNI N° 75387694, solicito a usted el permiso correspondiente para poder utilizar el nombre de la empresa y recojo de información para una investigación académica, que tiene como título, "contabilidad Gerencial y su Influencia en la Rentabilidad de la Empresa Trading Metals Ramirez EIRL", que tiene como finalidad obtener el título profesional de contador público motivo, por el cual agradezco de forma anticipada las facilidades brindadas. En esa línea, el estudio tiene como objeto analizar en esencia la temática plantada, el cual servirá como guía e informe para que en base a ello se puedan tomar decisiones.

Seguro de su respuesta favorable a la presente, anticipo mis agradecimientos y suscribo.

Atentamente

Corayma Pardo Ceron

Carta de aceptación

ANNO DEL FORTALECIMIENTO DE LA SOBERANÍA NACIONAL

PARDO CERON CORAYMA

DNI 75387694

Estudiante de la Escuela Profesional de Contabilidad

Universidad Cesar Vallejo

Presente: Autorización para realizar trabajo de investigación.

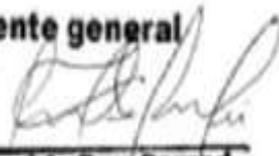
Referencia: Solicitud de permiso para utilizar el nombre de la empresa y recojo de información para una investigación académica

De mi especial consideración:

Es grato dirigirme a usted para saludarlo cordialmente, en mi calidad de Gerente General de TRADING METALS RAMIREZ EMPRESA INDIVIDUAL DE RESPONSABILIDAD LIMITADA con RUC 20606099453 y en atención al documento de la referencia, se comunica que mediante el presente documento se le AUTORIZA y se brinda todas las facilidades para que efectué el trabajo de investigación "CONTABILIDAD GERENCIAL Y SU INFLUENCIA EN LA RENTABILIDAD DE LA EMPRESA TRADING METALS RAMÍREZ EIRL, NASCA, 2020 - 2021".

Sin otro, me despido de usted reiterándole las muestras de mi especial consideración y estima personal, deseándole lo mejor de los éxitos en lo académico.

Atentamente: Miguel A. Taya Durand

Gerente general

Miguel A. Taya Durand
GERENTE GENERAL

Anexo 6: Base de datos

2. El gerente tiene visión para lograr que la empresa se posicione en el mercado

		Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Válido	Nunca	2	12,5	12,5	12,5
	Casi nunca	1	6,3	6,3	18,8
	A veces	3	18,8	18,8	37,5
	Casi siempre	5	31,3	31,3	68,8
	Siempre	5	31,3	31,3	100,0
	Total	16	100,0	100,0	

3. La empresa establece políticas dirigidos al cumplimiento del planeamiento estratégico

		Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Válido	Nunca	1	6,3	6,3	6,3
	Casi nunca	2	12,5	12,5	18,8
	A veces	3	18,8	18,8	37,5
	Casi siempre	2	12,5	12,5	50,0
	Siempre	8	50,0	50,0	100,0
	Total	16	100,0	100,0	

4. Analiza las políticas de la empresa si son flexibles para su modificación de acuerdo a sus necesidades

		Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Válido	Casi nunca	1	6,3	6,3	6,3
	A veces	6	37,5	37,5	43,8
	Casi siempre	3	18,8	18,8	62,5
	Siempre	6	37,5	37,5	100,0
	Total	16	100,0	100,0	

5 La empresa cumple con las metas planteadas

		Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Válido	Nunca	1	6,3	6,3	6,3
	A veces	5	31,3	31,3	37,5
	Casi siempre	8	50,0	50,0	87,5
	Siempre	2	12,5	12,5	100,0
	Total	16	100,0	100,0	

6 Las estrategias que emplea la empresa son eficientes

		Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Válido	Nunca	1	6,3	6,3	6,3
	Casi nunca	2	12,5	12,5	18,8
	A veces	5	31,3	31,3	50,0
	Casi siempre	5	31,3	31,3	81,3
	Siempre	3	18,8	18,8	100,0
	Total	16	100,0	100,0	

7 Realiza el análisis del presupuesto de caja con la intención de cumplir con lo establecido en el planeamiento financiero

		Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Válido	Nunca	2	12,5	12,5	12,5
	Casi nunca	1	6,3	6,3	18,8
	A veces	2	12,5	12,5	31,3
	Casi siempre	3	18,8	18,8	50,0
	Siempre	7	43,8	43,8	93,8
	6	1	6,3	6,3	100,0
	Total	16	100,0	100,0	

8 Evalúa las proyecciones del flujo de caja que otorgan un beneficio a la empresa para cumplir con sus obligaciones financieras

		Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Válido	Nunca	1	6,3	6,3	6,3
	Casi nunca	1	6,3	6,3	12,5
	A veces	5	31,3	31,3	43,8
	Casi siempre	6	37,5	37,5	81,3
	Siempre	2	12,5	12,5	93,8
	7	1	6,3	6,3	100,0
	Total	16	100,0	100,0	

9 Analiza el presupuesto de ventas para permitir un mejor proyección de ingresos

		Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Válido	Nunca	1	6,3	6,3	6,3
	Casi nunca	2	12,5	12,5	18,8
	A veces	2	12,5	12,5	31,3
	Casi siempre	3	18,8	18,8	50,0
	Siempre	7	43,8	43,8	93,8
	8	1	6,3	6,3	100,0
	Total	16	100,0	100,0	

10 Realiza los ingresos proyectados que permitan estimar la financiación

		Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Válido	Nunca	1	6,3	6,3	6,3
	Casi nunca	2	12,5	12,5	18,8
	A veces	3	18,8	18,8	37,5
	Casi siempre	3	18,8	18,8	56,3
	Siempre	6	37,5	37,5	93,8
	9	1	6,3	6,3	100,0
	Total	16	100,0	100,0	

11. Evalúa las tomas de decisiones en base a la información financiera analizada

		Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Válido	Nunca	3	18,8	18,8	18,8
	Casi nunca	1	6,3	6,3	25,0
	A veces	3	18,8	18,8	43,8
	Casi siempre	2	12,5	12,5	56,3
	Siempre	6	37,5	37,5	93,8
	10	1	6,3	6,3	100,0
	Total	16	100,0	100,0	

12.- La gerencia muestra plena seguridad al momento de tomar decisiones

		Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Válido	Nunca	1	6,3	6,3	6,3
	Casi nunca	1	6,3	6,3	12,5
	A veces	6	37,5	37,5	50,0
	Casi siempre	4	25,0	25,0	75,0
	Siempre	3	18,8	18,8	93,8
	11	1	6,3	6,3	100,0
	Total	16	100,0	100,0	

13.-Realiza un monitoreo de las actividades que se desarrollan en la empresa para una apropiada contabilidad gerencial

		Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Válido	Nunca	2	12,5	12,5	12,5
	Casi nunca	1	6,3	6,3	18,8
	A veces	4	25,0	25,0	43,8
	Casi siempre	3	18,8	18,8	62,5
	Siempre	5	31,3	31,3	93,8
	12	1	6,3	6,3	100,0
	Total	16	100,0	100,0	

14-La empresa realiza acciones de control preventivo que permiten evitar posibles errores en la administración

		Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Válido	Nunca	2	12,5	12,5	12,5
	Casi nunca	1	6,3	6,3	18,8
	A veces	2	12,5	12,5	31,3
	Casi siempre	7	43,8	43,8	75,0
	Siempre	3	18,8	18,8	93,8
	13	1	6,3	6,3	100,0
	Total	16	100,0	100,0	

15 La empresa efectúa una evaluación de forma constante

		Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Válido	Nunca	2	12,5	12,5	12,5
	Casi nunca	1	6,3	6,3	18,8
	A veces	4	25,0	25,0	43,8
	Casi siempre	3	18,8	18,8	62,5
	Siempre	5	31,3	31,3	93,8
	14	1	6,3	6,3	100,0
	Total	16	100,0	100,0	

16 Las acciones y las actividades realizadas por la gerencia están sujetas a evaluación

		Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Válido	Nunca	1	6,3	6,3	6,3
	Casi nunca	2	12,5	12,5	18,8
	A veces	5	31,3	31,3	50,0
	Casi siempre	4	25,0	25,0	75,0
	Siempre	3	18,8	18,8	93,8
	15	1	6,3	6,3	100,0
	Total	16	100,0	100,0	

17 La gerencia analiza la información financiera emitida por el sistema de información

		Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Válido	Nunca	1	6,3	6,3	6,3
	Casi nunca	1	6,3	6,3	12,5
	A veces	2	12,5	12,5	25,0
	Casi siempre	6	37,5	37,5	62,5
	Siempre	5	31,3	31,3	93,8
	16	1	6,3	6,3	100,0
	Total	16	100,0	100,0	

18 La información económica es emitida por el sistema de información contribuye a decidir en financiarse

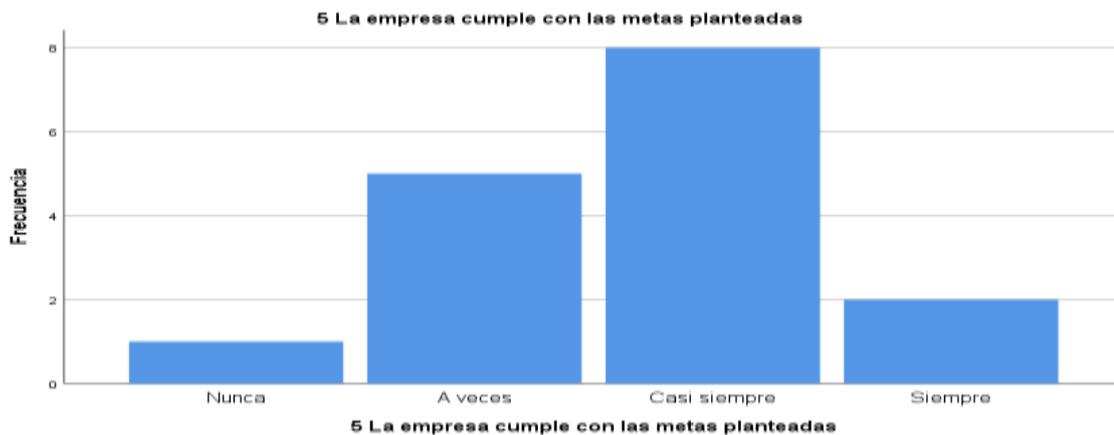
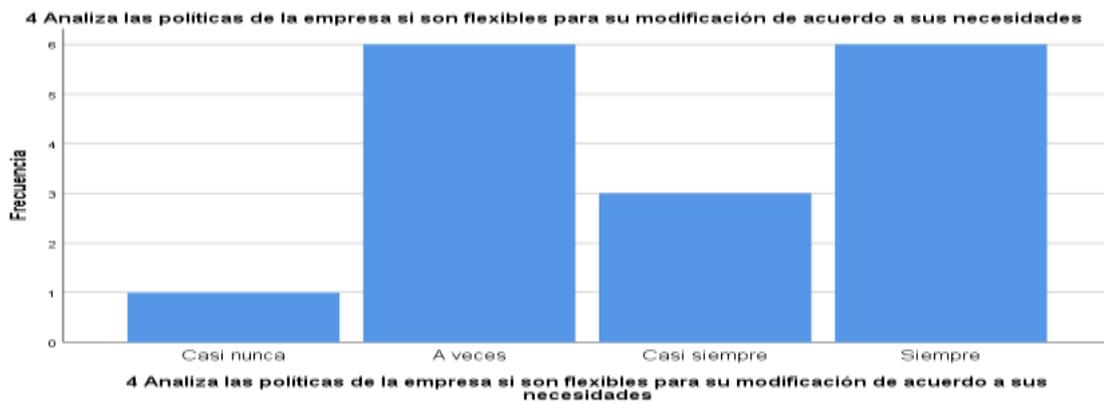
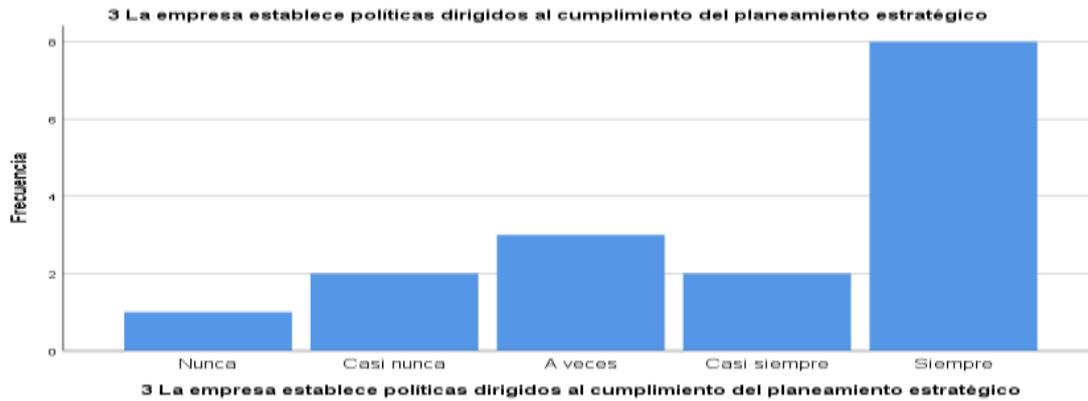
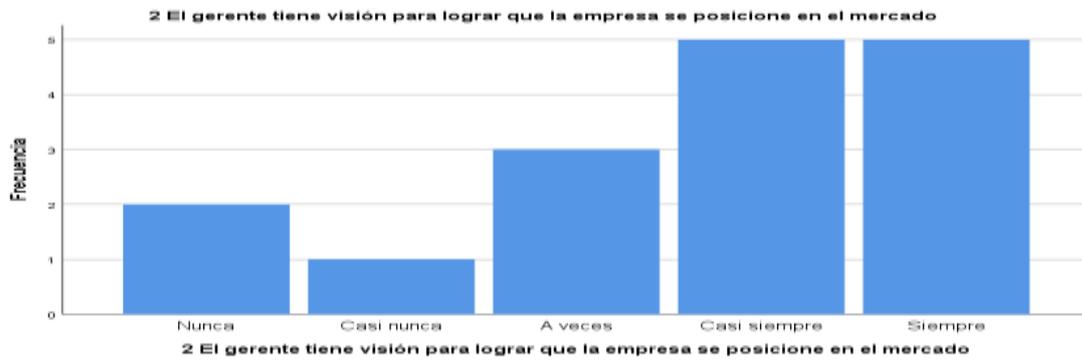
		Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Válido	Nunca	1	6,3	6,3	6,3
	Casi nunca	1	6,3	6,3	12,5
	A veces	2	12,5	12,5	25,0
	Casi siempre	7	43,8	43,8	68,8
	Siempre	4	25,0	25,0	93,8
	17	1	6,3	6,3	100,0
	Total	16	100,0	100,0	

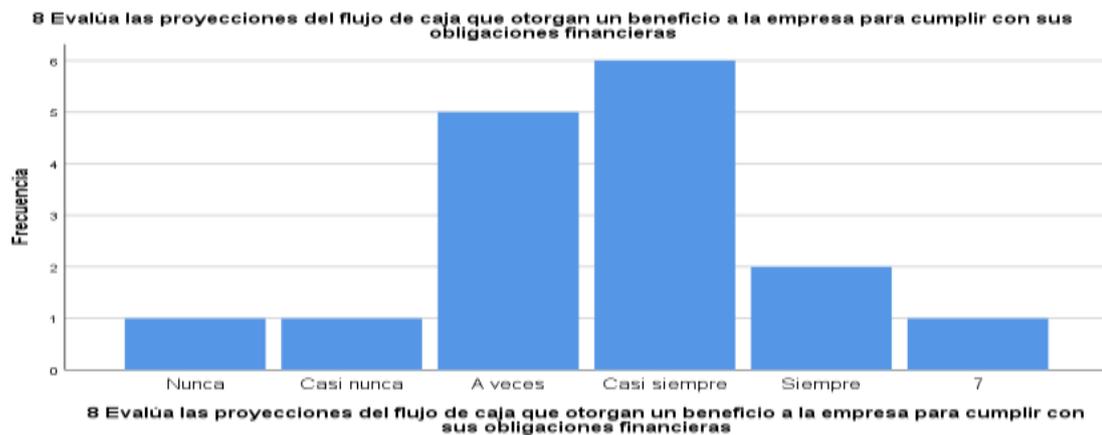
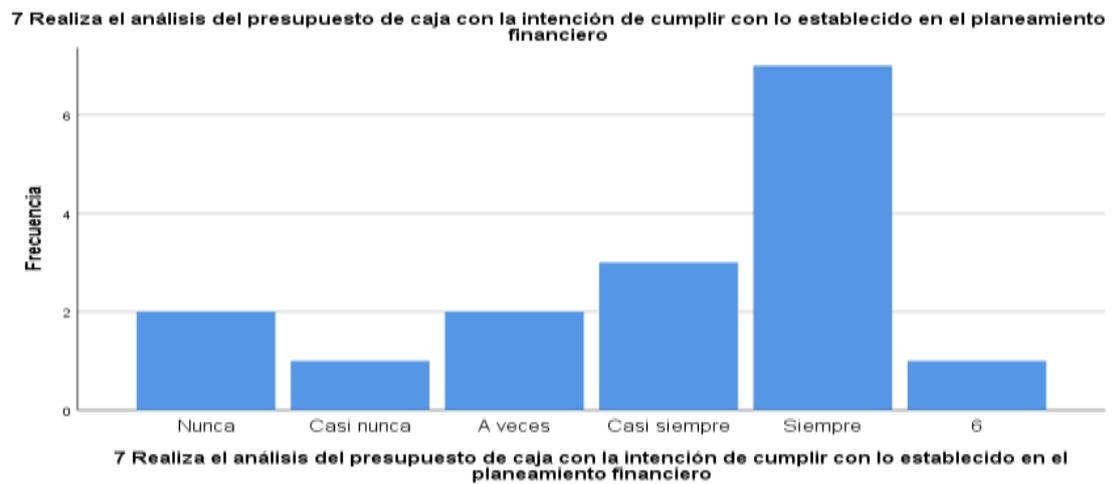
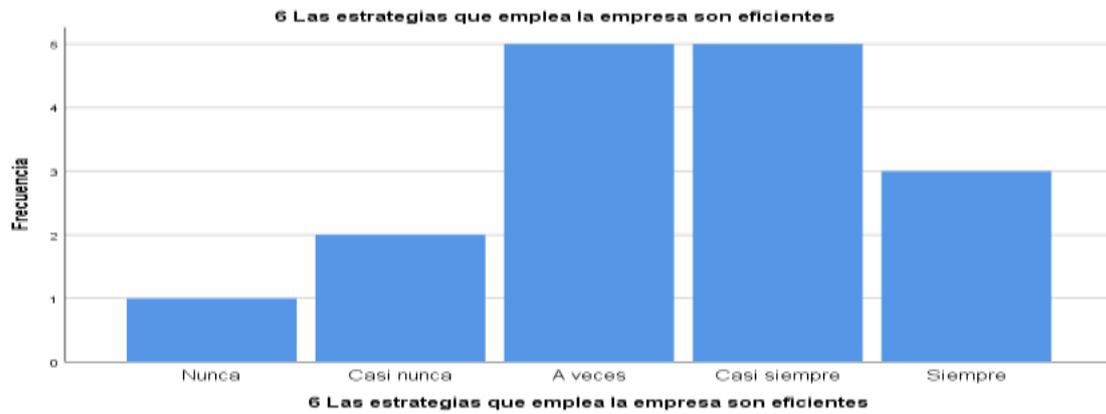
19 Evalúa la información económica brindada por el sistema de información en relación con las decisiones de inversión

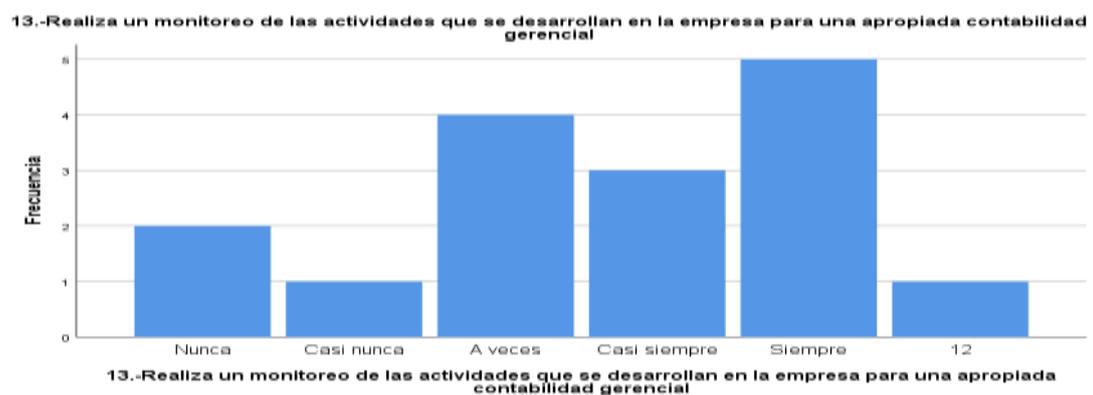
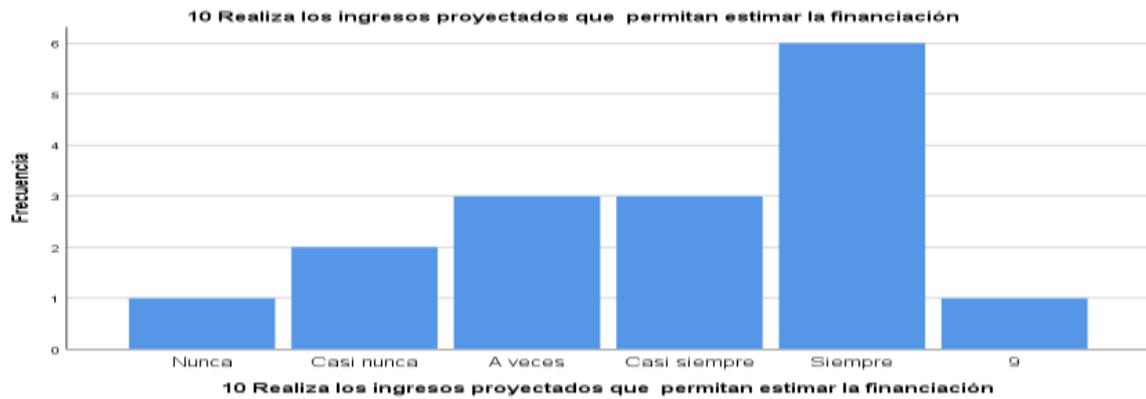
		Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Válido	Nunca	2	12,5	12,5	12,5
	Casi nunca	2	12,5	12,5	25,0
	A veces	4	25,0	25,0	50,0
	Casi siempre	3	18,8	18,8	68,8
	Siempre	4	25,0	25,0	93,8
	18	1	6,3	6,3	100,0
	Total	16	100,0	100,0	

20. Los reportes emitidos por el sistema de información son útiles

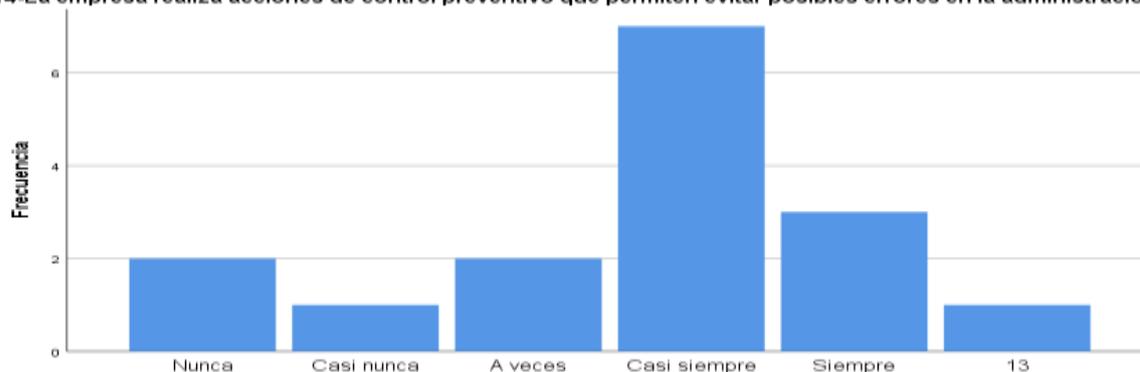
		Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Válido	Nunca	1	6,3	6,3	6,3
	Casi nunca	2	12,5	12,5	18,8
	A veces	3	18,8	18,8	37,5
	Casi siempre	4	25,0	25,0	62,5
	Siempre	5	31,3	31,3	93,8
	19	1	6,3	6,3	100,0
	Total	16	100,0	100,0	





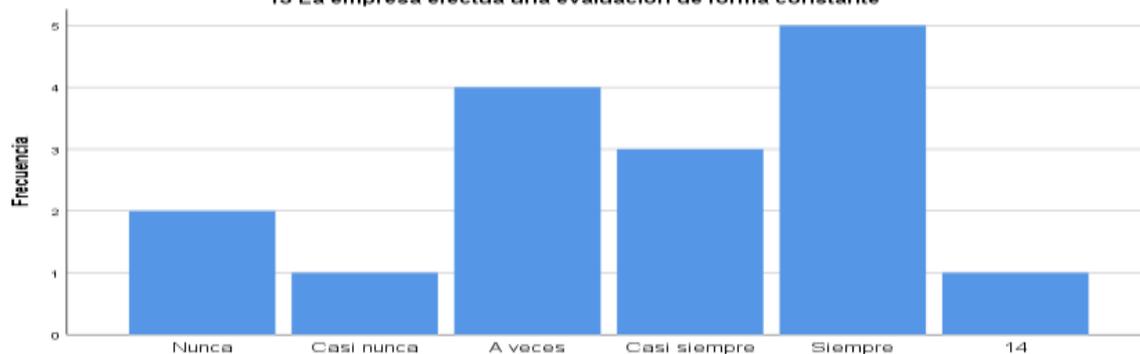


14-La empresa realiza acciones de control preventivo que permiten evitar posibles errores en la administración



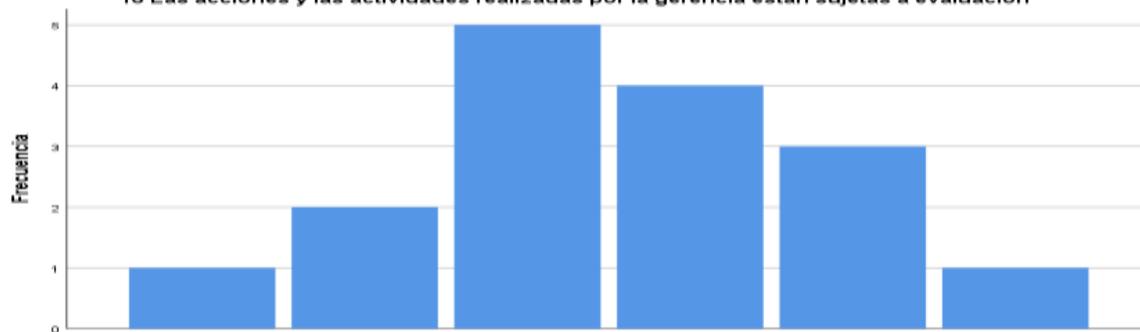
14-La empresa realiza acciones de control preventivo que permiten evitar posibles errores en la administración

15 La empresa efectúa una evaluación de forma constante



15 La empresa efectúa una evaluación de forma constante

16 Las acciones y las actividades realizadas por la gerencia están sujetas a evaluación



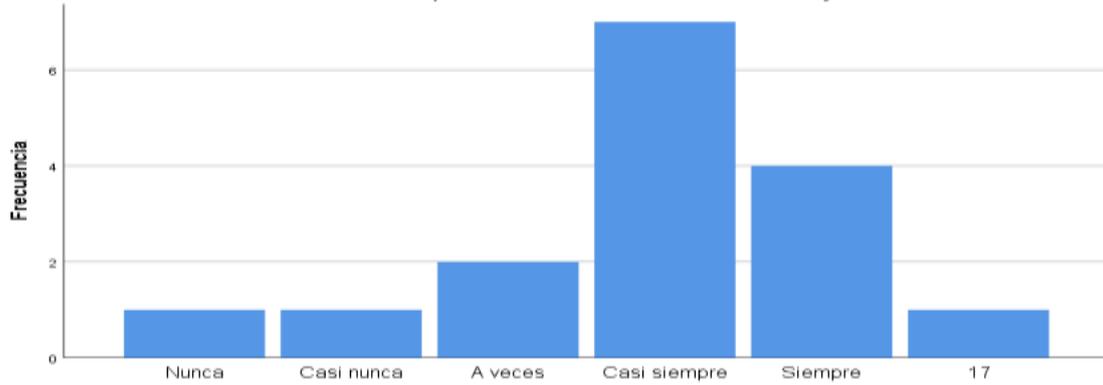
16 Las acciones y las actividades realizadas por la gerencia están sujetas a evaluación

17 La gerencia analiza la información financiera emitida por el sistema de información



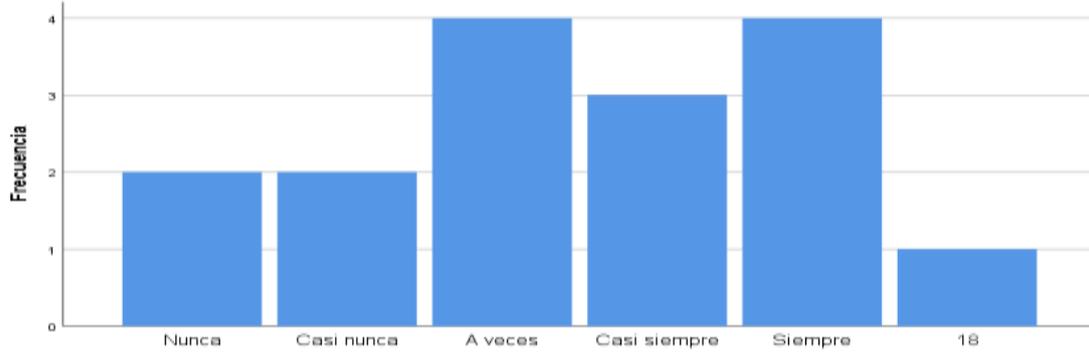
17 La gerencia analiza la información financiera emitida por el sistema de información

18 La información económica es emitida por el sistema de información contribuye a decidir en financiarse



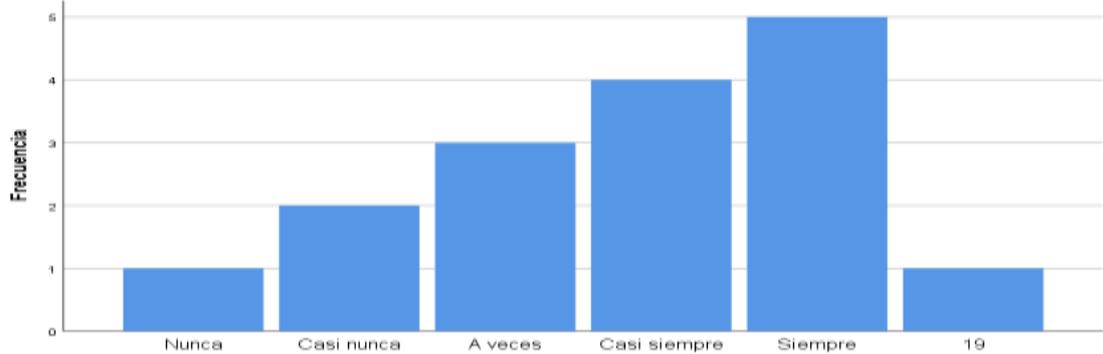
18 La información económica es emitida por el sistema de información contribuye a decidir en financiarse

19 Evalúa la información económica brindada por el sistema de información en relación con las decisiones de inversión



19 Evalúa la información económica brindada por el sistema de información en relación con las decisiones de inversión

20. Los reportes emitidos por el sistema de información son útiles



20. Los reportes emitidos por el sistema de información son útiles

Estados de Resultados Trimestrales

Trading Metals Ramírez EIRL

Estados de Resultados	2020	2020	2020	2020	2021	2021	2021	2021
Trimestrales	1ER TRIM	2DO TRIM	3ER TRIM	4TO TRIM	1ER TRIM	2DO TRIM	3ER TRIM	4TO TRIM
Ventas netas	415,434	425,786	487,980	483,567	455,328	534,657	624,768	632,567
Costo de ventas	189,789	198,679	182,546	195,467	180,900	179,990	181,243	184,565
UTILIDAD BRUTA	225,645	227,107	305,434	288,100	274,428	354,667	443,525	448,002
Gastos de ventas	15,647	16,545	17,657	18,780	17,787	16,546	16,435	14,378
Gastos administrativos	27,656	27,689	24,879	28,789	22,323	23,546	25,467	29,878
UTILIDAD OPERATIVA	182,342	182,873	262,898	240,531	234,318	314,575	401,623	403,746
Gastos financieros	21,343	22,450	20,908	23,112	23,431	24,324	24,356	25,342
Otros ingresos y egresos	5,467	4,356	3,999	4,200	3,879	4,546	4,231	4,366
Ingresos financieros	2,332	2,465	2,100	2,058	2,143	2,435	2,546	2,566
UTILIDAD ANTES DE IMPUESTOS	168,798	167,244	248,089	223,677	216,909	297,232	384,044	385,336
Impuesto a la renta	49,795	49,337	73,186	65,985	63,988	87,683	113,293	113,674
RESULTADO DEL EJERCICIO	119,003	117,907	174,903	157,692	152,921	209,549	270,751	271,662

ESTADO DE SITUACION FINANCIERA DE LA EMPRESA TRADING METALS RAMIREZ E.I.R.L., PERIDOS
2021 – 2022

	2020	2020	2020	2020	2021	2021	2021	2021
	1er trimestre	2do trimestre	3er trimestre	4to trimestre	1er trimestre	2do trimestre	3er trimestre	4to trimestre
ACTIVO								
ACTIVO/ORRIENTE								
Efectivo y equivalente de efectivo	45,675	44,768	56,478	57,456	65,890	70,800	67,900	70,890
Cuenta por cobrar comerciales	184,565	190,789	189,789	176,567	201,800	214,546	215,680	218,700
Existencias	123,400	133,435	145,345	129,800	145,656	154,656	149,800	160,800
Servicios pagados anticipado	11,600	14,545	15,455	15,343	10,800	9,890	9,877	9,890
TOTAL ACTIVO CORRIENTE	365,240	383,537	407,067	379,166	424,146	449,892	443,257	460,280
ACTIVO NO CORRIENTE								
Inmuebles, Maquinarias y Equipos neto	952,217	950,890	949,800	949,878	942,340	934,540	923,430	906,780
Otros activos no corrientes	100,900	99,800	98,767	97,333	96,545	95,800	94,653	93,121
TOTAL ACTIVO NO CORRIENTE	1,053,117	1,050,690	1,048,567	1,047,211	1,038,885	1,030,340	1,018,083	999,901
TOTAL ACTIVO	1,418,357	1,434,227	1,455,634	1,426,377	1,463,031	1,480,232	1,461,340	1,460,181

	2020				2021			
PASIVO CORRIENTE								
Trib y aport sist pens y salud por pag	45,600	44,656	47,898	65,769	43,258	38,657	45,343	56,722
Remuneraciones y partc por pagar	15,471	16,555	18,656	19,555	20,900	20,999	21,656	23,656
Ctas por pagar comerciales - terceros	199,000	205,400	210,700	234,545	203,000	270,900	265,434	255,355
Obligaciones financieras	287,952	280,545	256,878	240,800	359,200	356,767	326,545	333,212
TOTAL PASIVO CORRIENTE	548,023	547,156	534,132	560,669	626,358	687,323	658,978	668,945
PASIVO NO CORRIENTE								
Deudas a largo plazo	469,820	448,464	434,677	393,978	277,052	338,160	379,411	320,874
TOTAL PASIVO NOCORRIENTE	469,820	448,464	434,677	393,978	277,052	338,160	379,411	320,874
TOTAL PASIVO	1,017,843	995,620	968,809	954,647	903,410	1,025,483	1,038,389	989,819
PATRIMONIO								
Capital	250,000	250,000	250,000	250,000	250,000	250,000	250,000	250,000
Resultados acumulados	87,911	98,900	132,422	155,688	170,800	65,700	43,200	89,700
Resultado del ejercicio	119,003	117,907	174,903	157,692	152,921	209,549	270,751	271,662
TOTAL PATRIMONIO	456,914	466,807	557,325	563,380	573,721	525,249	563,951	611,362
TOTAL PASIVO Y PATRIMONIO	1,474,757	1,462,427	1,526,134	1,518,027	1,477,131	1,550,732	1,602,340	1,601,181

Estados de Situación Financiera Trading Metals Ramírez EIRL

Análisis con Ratios de Rentabilidad

RATIOS DE RENTABILIDAD	2020	2020	2020	2020	2021	2021	2021	2021
	1ER TRIM	2DO TRIM	3ER TRIM	4TO TRIM	1ER TRIM	2DO TRIM	3ER TRIM	4TO TRIM
1 RENTABILIDAD SOBRE EL PATRIMONIO								
<u>RESULTADO DEL EJERCICIO</u>	119,003	117,907	174,903	157,692	152,921	209,549	270,751	271,662
TOTAL PATRIMONIO NETO	456,914	466,807	557,325	563,380	573,721	525,249	563,951	611,362
RATIO	26.04	25.26	31.38	27.99	26.65	39.90	48.01	44.44
2 RENTABILIDAD SOBRE EL CAPITAL								
<u>RESULTADO DEL EJERCICIO</u>	119,003	117,907	174,903	157,692	152,921	209,549	270,751	271,662
CAPITAL	250,000	250,000	250,000	250,000	250,000	250,000	250,000	250,000
RATIO	47.60	47.16	69.96	63.08	61.17	83.82	108.30	108.66
3 RENTABILIDAD SOBRE LOS CAPITALES AJENOS								
<u>RESULTADO DEL EJERCICIO</u>	119,003	117,907	174,903	157,692	152,921	209,549	270,751	271,662
TOTAL PASIVO	1,017,843	995,620	968,809	954,647	903,410	1,025,483	1,038,389	989,819
RATIO	11.69	11.84	18.05	16.52	16.93	20.43	26.07	27.45

RENTABILIDAD SOBRE CAPITAL AJENO DE CORTO**4 PLAZO**

RESULTADO DEL EJERCICIO	119,003	117,907	174,903	157,692	152,921	209,549	270,751	271,662
TOTAL PASIVO CORRIENTE	548,023	547,156	534,132	560,669	626,358	687,323	658,978	668,945
RATIO	21.71	21.55	32.75	28.13	24.41	30.49	41.09	40.61

RENTABILIDAD SOBRE CAPITAL AJENO DE LARGO**5 PLAZO**

RESULTADO DEL EJERCICIO	119,003	117,907	174,903	157,692	152,921	209,549	270,751	271,662
TOTAL PASIVO NO CORRIENTE	469,820	448,464	434,677	393,978	277,052	338,160	379,411	320,874
RATIO	25.33	26.29	40.24	40.03	55.20	61.97	71.36	84.66

6 MARGEN COMERCIAL

UTILIDAD BRUTA	225,645	227,107	305,434	288,100	274,428	354,667	443,525	448,002
VENTAS NETAS	415,434	425,786	487,980	483,567	455,328	534,657	624,768	632,567
RATIO	54.32	53.34	62.59	59.58	60.27	66.34	70.99	70.82

7 RENTABILIDAD NETA SOBRE VENTAS

RESULTADO EJERCICIO	119,003	117,907	174,903	157,692	152,921	209,549	270,751	271,662
VENTAS NETAS	415,434	425,786	487,980	483,567	455,328	534,657	624,768	632,567
RATIO	28.65	27.69	35.84	32.61	33.58	39.19	43.34	42.95

8 RENTABILIDAD SOBRE LOS ACTIVOS

<u>RESULTADO DEL EJERCICIO</u>	119,003	117,907	174,903	157,692	152,921	209,549	270,751	271,662
ACTIVOS TOTALES	1,418,357	1,434,227	1,455,634	1,426,377	1,463,031	1,480,232	1,461,340	1,460,181
RATIO	8.39	8.22	12.02	11.06	10.45	14.16	18.53	18.60

9 RENTABILIDAD SOBRE LOS ACTIVOS CORRIENTES

<u>RESULTADO DEL EJERCICIO</u>	119,003	117,907	174,903	157,692	152,921	209,549	270,751	271,662
TOTAL ACTIVO CORRIENTE	365,240	383,537	407,067	379,166	424,146	449,892	443,257	460,280
RATIO	32.58	30.74	42.97	41.59	36.05	46.58	61.08	59.02

1

0 RENTABILIDAD SOBRE LOS ACTIVOS FIJOS

<u>RESULTADO DEL EJERCICIO</u>	119,003	117,907	174,903	157,692	152,921	209,549	270,751	271,662
TOTAL ACTIVO INMOVILIZADO	1,053,117	1,050,690	1,048,567	1,047,211	1,038,885	1,030,340	1,018,083	999,901
RATIO	11.30	11.22	16.68	15.06	14.72	20.34	26.59	27.17

Tablas spss

	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	13	14	15	16	17	18	19	20
1	4	5	5	4	3	2	3	1	3	2	1	1	1	1	2	1	1	1	4	1
2	5	5	3	3	1	3	4	4	4	3	3	4	4	4	4	4	4	4	1	4
3	4	4	5	4	4	5	1	5	1	1	4	5	5	4	5	4	5	1	5	1
4	5	5	3	3	3	1	4	2	3	4	3	1	1	5	1	5	2	5	2	4
5	1	1	5	4	2	5	5	5	5	3	4	4	2	1	4	2	5	4	4	5
6	4	4	5	3	4	3	2	4	2	5	3	5	4	4	4	5	3	2	2	1
7	5	5	3	4	2	1	4	3	3	5	5	2	3	2	2	3	5	5	5	4
8	4	5	4	5	3	4	5	5	5	1	2	3	4	5	3	5	3	4	3	5
9	2	2	5	3	4	5	3	3	5	5	3	4	3	3	4	5	4	2	5	1
10	4	5	3	5	5	5	4	2	2	3	4	3	5	5	3	3	4	3	3	2
11	3	3	4	4	3	5	3	4	4	5	3	5	4	3	5	4	4	5	5	3
12	5	5	3	4	4	4	4	5	5	1	5	5	4	3	3	4	4	3	3	5
13	3	3	4	4	3	5	3	5	4	5	3	3	4	5	3	5	5	5	4	3
14	5	3	2	3	4	4	4	5	5	5	5	5	5	3	5	4	4	3	5	5
15	3	5	5	1	5	5	3	5	5	4	4	3	4	5	3	4	4	3	4	3

IBM SPSS Statistics Editor de datos

Archivo Editar Ver Datos Estadística Analizar Gráficos Utilidades Ampliaciones Ventana Ayuda

	Nombre	Tipo	Anchura	Decimales	Etiqueta	Valores	Pedidos	Columnas	Alineación	Medida	Rot
1	V1	Numérico	2	0		Ninguna	Ninguna	12	Derecha	Nominal	Entrada
2	V2	Numérico	1	0		Ninguna	Ninguna	12	Derecha	Nominal	Entrada
3	V3	Numérico	1	0		Ninguna	Ninguna	12	Derecha	Nominal	Entrada
4	V4	Numérico	1	0		Ninguna	Ninguna	12	Derecha	Nominal	Entrada
5	V5	Numérico	1	0		Ninguna	Ninguna	12	Derecha	Nominal	Entrada
6	V6	Numérico	1	0		Ninguna	Ninguna	12	Derecha	Nominal	Entrada
7	V7	Numérico	1	0		Ninguna	Ninguna	12	Derecha	Nominal	Entrada
8	V8	Numérico	1	0		Ninguna	Ninguna	12	Derecha	Nominal	Entrada
9	V9	Numérico	1	0		Ninguna	Ninguna	12	Derecha	Nominal	Entrada
10	V9	Numérico	1	0		Ninguna	Ninguna	12	Derecha	Nominal	Entrada
11	V11	Numérico	2	0		Ninguna	Ninguna	12	Derecha	Nominal	Entrada
12	V12	Numérico	2	0		Ninguna	Ninguna	12	Derecha	Nominal	Entrada
13	V13	Numérico	2	0		Ninguna	Ninguna	12	Derecha	Nominal	Entrada
14	V14	Numérico	2	0		Ninguna	Ninguna	12	Derecha	Nominal	Entrada
15	V15	Numérico	2	0		Ninguna	Ninguna	12	Derecha	Nominal	Entrada
16	V16	Numérico	2	0		Ninguna	Ninguna	12	Derecha	Nominal	Entrada
17	V17	Numérico	2	0		Ninguna	Ninguna	12	Derecha	Nominal	Entrada
18	V18	Numérico	2	0		Ninguna	Ninguna	12	Derecha	Nominal	Entrada
19	V19	Numérico	2	0		Ninguna	Ninguna	12	Derecha	Nominal	Entrada
20	V20	Numérico	2	0		Ninguna	Ninguna	12	Derecha	Nominal	Entrada

2 El gerente tiene visión para lograr que la empresa se posicione en el mercado

		Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Válido	Nunca	2	12,5	12,5	12,5
	Casi nunca	1	6,3	6,3	18,8
	A veces	3	18,8	18,8	37,5
	Casi siempre	5	31,3	31,3	68,8
	Siempre	5	31,3	31,3	100,0
	Total	16	100,0	100,0	

3 La empresa establece políticas dirigidos al cumplimiento del planeamiento estratégico

		Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Válido	Nunca	1	6,3	6,3	6,3
	Casi nunca	1	6,3	6,3	12,6

```

GET DATA
  /TYPE=XLSX
  /FILE='C:\TESIS TESIS TESIS\TESIS ANCARI Y PARGO CONTAS GERENCIAL\ANCARI & PARGO
1.xls'
  /SHEET=name 'Hoja1'
  /CELLRANGE=FULL
  /READSHEET=OFF
  /DATATYPEMS PERCENTAGE=95.0
  /MISCELLANEOUS=NO.
EXECUTE.
DATASET NAME ConjuntoDatos1 WINDOW=FRONT.
FRECUENCIAS VARIABLES=V1 V2 V3 V4 V5 V6 V7 V8 V9 V10 V11 V12 V13 V14 V15 V16 V17 V18
0

```



UNIVERSIDAD CÉSAR VALLEJO

**FACULTAD DE CIENCIAS EMPRESARIALES
ESCUELA PROFESIONAL DE CONTABILIDAD**

Declaratoria de Autenticidad del Asesor

Yo, QUILIA VALERIO JHOANSSON VICTOR MANUEL, docente de la FACULTAD DE CIENCIAS EMPRESARIALES de la escuela profesional de CONTABILIDAD de la UNIVERSIDAD CÉSAR VALLEJO SAC - LIMA NORTE, asesor de Tesis titulada: "Contabilidad gerencial y su influencia en la rentabilidad de la Empresa Trading Metals E.I.R.L., Nasca, 2020-2021", cuyos autores son ANCCARI MITMA MILDRED LORENA, PARDO CERON CORAYMA NATHALY, constato que la investigación tiene un índice de similitud de %, verificable en el reporte de originalidad del programa Turnitin, el cual ha sido realizado sin filtros, ni exclusiones.

Hemos revisado dicho reporte y concluyo que cada una de las coincidencias detectadas no constituyen plagio. A mi leal saber y entender la Tesis cumple con todas las normas para el uso de citas y referencias establecidas por la Universidad César Vallejo.

En tal sentido, asumo la responsabilidad que corresponda ante cualquier falsedad, ocultamiento u omisión tanto de los documentos como de información aportada, por lo cual nos sometemos a lo dispuesto en las normas académicas vigentes de la Universidad César Vallejo.

LIMA, 10 de Octubre del 2022

Apellidos y Nombres del Asesor:	Firma
QUILIA VALERIO JHOANSSON VICTOR MANUEL : 45151436 ORCID: 0000-0001-8255-2578	Firmado electrónicamente por: JQUILIAV el 10-10- 2022 10:44:33

Código documento Trilce: INV - 0914135