



UNIVERSIDAD CÉSAR VALLEJO

**FACULTAD DE CIENCIAS EMPRESARIALES
ESCUELA PROFESIONAL DE CONTABILIDAD**

Impacto de las Políticas Tributarias en la rentabilidad de la empresa Consultores, obras y riegos tecnificados SAC post COVID-19 en el distrito de Los Olivos, 2020.

TESIS PARA OBTENER EL TÍTULO PROFESIONAL DE:

Contador Público

AUTOR:

Pantoja Mego, Augusto (ORCID: 0000-0002-2958-608X)

ASESORA:

Mg. Díaz Díaz, Donato (ORCID: 0000-0003-2436-4653)

LÍNEA DE INVESTIGACIÓN:

Tributación

LIMA - PERÚ

2021

DEDICATORIA

El presente trabajo se lo dedico ante todo y primordialmente a Dios y a mis padres por su incondicional apoyo y esfuerzo realizado para poder ayudarme a salir adelante; además de luchar contra cualquier obstáculo y poder lograr muchos proyectos futuros, a mi familia y hermanos por su apoyo incondicional y moral por los días de desvelo dando los ánimos de continuar con fuerza, gracias a este impulso me ha permitido llegar a esta etapa final de mi carrera profesional.

AGRADECIMIENTO

Agradezco a mi Padre Celestial por guiarme en cada paso a seguir que doy para no desistir y sobresalir a pesar de todo obstáculo que se presente en el camino de la vida cotidiana. Además a la familia por esos ánimos y consejos valiosos que permitieron seguir siempre adelante para terminar mi carrera. En especial a mi madre la Sra. Arminda Mego Cubas, quien fue el pilar fundamental para poder llegar a culminar este grado académico.

Índice de contenidos

Carátula.....	i
Dedicatoria.....	ii
Agradecimiento.....	iii
Índice de contenidos.....	iv
Índice de tablas.....	v
Resumen.....	viii
Abstract.....	ix
I. INTRODUCCIÓN.....	1
II. MARCO TEÓRICO.....	7
III. METODOLOGÍA.....	17
3.1. Tipo y diseño de investigación.....	17
3.2. Variables y operacionalización.....	18
3.3. Población, muestra y muestreo.....	18
3.4. Técnicas e instrumentos de recolección de datos.....	19
3.5. Procedimientos.....	21
3.6. Método de análisis de datos.....	22
3.7. Aspectos éticos.....	22
IV. RESULTADOS.....	24
V. DISCUSIÓN.....	43
VI. CONCLUSIONES.....	47
VII. RECOMENDACIONES.....	48
REFERENCIAS.....	49
ANEXOS.....	52

Índice de tablas

Tabla 1: Juicio de expertos	23
Tabla 2: Confiabilidad de variables	22
Tabla 3: Fiabilidad de ambas variables	22
Tabla 4: Las prórrogas y vencimiento sobre el impuesto a la renta, IGV mensual y la declaración anual 2019 e ITAN, decretados por el gobierno en estado de emergencia permite generar más liquidez.....	23
Tabla 5: Las nuevas tasas de interés moratorias y de devolución aplicable a los pagos de tributos durante el estado de emergencia contribuyen a no generar costos elevados en la actual coyuntura	23
Tabla 6: La prórroga del vencimiento de declaraciones y pago de contribuciones a ESSALUD, modificadas como consecuencia de la pandemia incentiva continuar con la cadena de pagos de planillas.....	23
Tabla 7: Fomentar un plan preventivo para un adecuado control de gastos debido a la crisis económica y social por la COVID-19 permite poder hacer un seguimiento adecuado del gasto.....	24
Tabla 8: Las nuevas prórrogas sobre el pago del IGV mediante R.S. N° 055-2020/SUNAT por la ampliación del aislamiento social obligatorio y estado de emergencia favorecen el comercio y consumo de bienes.....	24
Tabla 9: Las nuevas modificaciones y prórrogas sobre la declaración y pago del Impuesto a la Renta debido al estado de emergencia por la pandemia (COVID-19) contribuyen a que las empresas no tiendan a subir su límite de endeudamiento.....	24
Tabla 10: Los criterios establecidos en el artículo 37° del TUO de la Ley del Impuesto a la Renta para los gastos que puede realizar en su empresa son aplicables en este estado de emergencia.....	24

Tabla 11: La nueva disposición discrecional de la SUNAT, de no sancionar administrativamente las infracciones tributarias durante el estado de emergencia mediante R.S. 008-2020 ayuda a aumentar la liquidez de la empresa.....	24
Tabla 12: El fraccionamiento y aplazamiento especial de las deudas tributarias mediante R.S. N° 065/096-2020 SUNAT, por la emergencia sanitaria debido a la COVID-19 afecta la solvencia de la empresa.....	24
Tabla 13: La reducción porcentual de la tasa de interés moratorio a raíz del estado de emergencia sanitaria contribuye a disminuir los gastos de la empresa.....	24
Tabla 14: La variación del patrimonio en el estado de emergencia actual que vivimos permitirá establecer una menor rentabilidad económica.....	24
Tabla 15: Considera que el apalancamiento es un mecanismo que contribuiría a mejorar la rentabilidad económica en la actual crisis económica debido al COVID-19.....	24
Tabla 16: Está de acuerdo usted que un aumento de capital en esta coyuntura mejoraría la situación patrimonial.....	24
Tabla 17: La rentabilidad sobre los activos fijos de la empresa presentara una tendencia decreciente debido a la COVID-19.....	24
Tabla 18: Aceptar y analizar los riesgos que contrajo la COVID-19, contribuirá a generar una mejor rentabilidad de las inversiones que realice la empresa.....	24
Tabla 19: El análisis del horizonte temporal y beneficios a futuros, mejoraría la rentabilidad teniendo en cuenta los efectos económicos que deje el COVID-19...	24
Tabla 20: La inversión realizada por la empresa y el beneficio o rendimiento estimado que se espera en la actual crisis sanitaria, social y económica, perjudicaría a que la rentabilidad se mantenga.....	24
Tabla 21: La tasa interna de retorno es una herramienta muy importante que contribuye a obtener mayores rentabilidades económicas y financieras.....	24

Tabla 22: La utilidad bruta es un correcto indicador para medir la rentabilidad de la empresa.....	24
Tabla 23: La utilidad neta de una inversión es una herramienta para verificar si dicha inversión genero buena rentabilidad.....	24
Tabla 24: El control de los ingresos, costos y gastos operacionales, en estado de emergencia que vivimos por la COVID-19, contribuye a que se mantenga una correcta rentabilidad empresarial.....	24
Tabla 25: En la coyuntura que vivimos debido al COVID-19 realizar flujos de efectivo contribuye a tener un mejor control de las ganancias de la empresa.....	24
Tabla 26: Prueba de normalidad de las variables.....	24
Tabla 27: Prueba de normalidad de las dimensiones de las Políticas Tributarias.	24
Tabla 28: Prueba de normalidad de las dimensiones de Rentabilidad.....	24
Tabla 29: Valores interpretativos del Rho de Spearman.....	24
Tabla 30: Relación entre las políticas tributarias y la rentabilidad de la empresa Consultores, obras y riegos tecnificados SAC post COVID-19 en el distrito de Los Olivos, 2020.....	24
Tabla 31: Relación entre la carga fiscal y la rentabilidad económica de la empresa Consultores, obras y riegos tecnificados SAC post COVID-19 en el distrito de Los Olivos, 2020.....	24
Tabla 32: Relación entre las normas vigentes y la rentabilidad de la empresa Consultores, obras y riegos tecnificados SAC post COVID-19 en el distrito de Los Olivos, 2020.....	24
Tabla 33: Relación entre las carga tributaria y la rentabilidad de la empresa Consultores, obras y riegos tecnificados SAC post COVID-19 en el distrito de Los Olivos, 2020.....	24

Resumen

El presente estudio de investigación tiene como propósito determinar el impacto de las políticas tributarias en la rentabilidad de la empresa Consultores, obras y riegos tecnificados SAC post COVID-19 en el distrito de Los Olivos, 2020. Tuvo como objetivo determinar el impacto de relación de significancia entre las políticas tributarias y la rentabilidad de la empresa Consultores, obras y riegos tecnificados SAC post COVID-19 en el distrito de Los Olivos, la investigación es de tipo aplicada, nivel descriptivo correlacional, diseño no experimental transversal, la muestra estuvo confirmada por 15 colaboradores de las áreas gerencia, administración y contabilidad de la empresa, la técnica utilizada fue la encuesta y como instrumento el cuestionario, para medir la confiabilidad de la prueba de Alfa de Cronbach obteniendo como resultado de 0.941. Los resultados manifiestan que las variables políticas tributarias y rentabilidad tienen incidencia y que el impacto de las de la primera sobre la segunda es significativa, obteniendo como coeficiente de correlación de Rho de Spearman 0.578, valor que nos indica que existe una relación moderada y positiva. Finalmente se concluye que el impacto de las políticas tributarias en la rentabilidad de la empresa Consultores, obras y riegos tecnificados SAC post COVID-19 en el distrito de Los Olivos, 2020, es significativa debido a las medidas impulsadas por el gobierno buscando reactivar la economía de nuestro país.

Palabras clave: Políticas tributarias, rentabilidad, carga fiscal, normas vigentes y carga tributaria.

Abstract

The purpose of this research study is to determine the impact of tax policies on the profitability of the company Consultants, works and technological risks SAC post COVID-19 in the district of Los Olivos, 2020. Its objective was to determine the impact of the relationship of significance between the tax policies and the profitability of the company Consultants, works and technological risks SAC post COVID-19 in the district of Los Olivos, the research is of applied type, correlational descriptive level, cross-sectional non-experimental design, the sample was confirmed by 15 collaborators from the management, administration and accounting areas of the company, the technique used was the survey and as an instrument the questionnaire, to measure the reliability of hiso the Cronbach's Alpha test obtaining as a result of 0.941. The results show that the variables tax policies and profitability have an impact and that the impact of those of the first on the second is significant, obtaining as a correlation coefficient of Rho de Spearman 0.578, a value that indicates that there is a moderate and positive relationship. Finally, it is concluded that the impact of tax policies on the profitability of the company Consultants, works and technological risks SAC post COVID-19 in the district of Los Olivos, 2020, is significant due to the measures promoted by the government seeking to reactivate the economy of our country.

Keywords: Tax policies, profitability, tax burden, current rules and tax burden.

I. INTRODUCCIÓN

A nivel mundial la COVID-19, viene cambiando la perspectiva económica, los países y las organizaciones empresariales vienen siendo muy afectados, viéndose forzados a tomar medidas inmediatas para evitar la propagación del virus por el lado de gobiernos, mientras que por el otro lado las empresas buscan reducir el golpe económico y comercial. Esta situación ha traído un repentino y revelador impacto en todos los aspectos de la vida de las personas, se calcula que aproximadamente 2.600 millones en casi todo el mundo han sido empujadas a la pobreza extrema, con respecto al comportamiento económico mundial, se paralizó abruptamente el primer trimestre del 2020, después de casi nueve años desde la primera contracción trimestral del mundo en el 2011.

Si bien no todas las regiones del mundo se encuentran en la misma etapa para hacer frente a la pandemia, todas las regiones han experimentado una grave desaceleración económica, sigue existiendo un alto grado de incertidumbre sobre las perspectivas en un entorno que cambia rápidamente y una recuperación a corto plazo parece menos probable y se recomienda adoptar un enfoque basado en escenarios mientras se mantiene la agilidad y la preparación para cualquier nueva emergencia. (Affinitas, s.f. 2020).

Mientras tanto países de la Unión Europea han implementado numerosas estrategias para enfrentar los problemas emergentes. También se vienen impulsando programas financieros que buscan no perjudicar los salarios de los trabajadores y la continuidad de las empresas facilitando un regreso a una economía funcional. (Goniewicz et al., 2020)

Por otro lado España ha implementado medidas de ajuste temporal del empleo para aligerar sensiblemente la carga derivadas del costo salarial durante la duración del estado emergencia, se han inyectado liquidez mediante el aplazamiento del pago de las obligaciones tributarias y programas de financiamiento especialmente a la pymes.

En este contexto, las políticas fiscales se han configurado de forma natural como la primera línea de defensa. Esta situación exige dar apoyo a las rentas y a la liquidez de las empresas más afectadas, inyectando rápidamente los recursos de naturaleza

transitoria y focalizada hacia aquellas empresas que necesitan de manera prioritaria este tipo de apoyo, (Cos, 2020).

El sector inmobiliario italiano se enfrenta a una situación sin precedentes con consecuencias potencialmente dramáticas, las perspectivas de inversión de los hogares cambiarán y la demanda de vivienda, que siempre ha sido sostenible, solo crecerá después del 2021 y requerirá productos nuevos o recuperados. Adaptados al tiempo; propiedades de alta calidad capaces de proporcionar un entorno de trabajo y de vida seguro y saludable. Esta pandemia ha hecho que los espacios domésticos sean funcionalmente obsoletos, especialmente en los horarios de trabajo inteligentes de hoy, y los menores se ven forzados a un aislamiento social y doméstico debido a emergencias sanitarias impredecibles. Hoy en día, los sectores de bienes raíces residenciales y de oficinas tienden a superponerse. Incluso si la caída esperada en los precios de la vivienda es aparentemente limitada, 4.16% en el corto plazo y 6.49% en el mediano plazo (Scenari Immobiliari 2020), los precios de las propiedades "depredadores" pueden ocurrir en el corto plazo y este fenómeno bien puede cambiar la geografía económica nacional y local. (Del Giudice et al., 2020)

El mercado inmobiliario se mantendrá estable, pero el cambio en los mercados inmobiliarios comerciales se acelerará. Mucha gente será ambivalente entre asignar su capital a nuevas inversiones fijas y optar por depósitos, divisas, oro y otras inversiones en valores relacionados y puede utilizar inversiones a corto plazo. Esto provocará una caída de la inversión y la producción, un debilitamiento del crecimiento y una incapacidad para aumentar el empleo. Para los propietarios y usuarios de bienes raíces y propiedades, puede haber cambios en el uso del crédito, el alquiler y los contratos. (Tanrıvermiş, 2020)

Entorno a América del Sur, países como Uruguay ha adoptado medidas tempranas que buscan mitigar los efectos sobre la población más vulnerable, buscando desplegar líneas de acción en 4 ejes; medidas de política de contención anti cíclica para reducir la duración de la recesión y su impacto, medidas para restaurar la tasa de crecimiento a largo plazo, la sostenibilidad fiscal y la red de protección social, sin embargo presenta efectos negativos sobre el empleo, el ingreso, la pobreza y la desigualdad.

El mercado inmobiliario, al igual que el resto de sectores productivos y comerciales, en el corto y mediano plazo, no tenderá a evolucionar independientemente del contexto de las variables económicas mencionadas. (Capurro et al., 2020).

Por otro parte el gobierno chileno ha emitido un conjunto de regulaciones, primordialmente orientadas a pequeñas empresas e individuos con medios limitados. Sin embargo, algunos de estos beneficios están referidos de forma general y pueden ser utilizadas por las compañías inmobiliarias y constructoras. Esta hace referencia a la reducción temporal de la tasa de timbre, reduciendo los costos de obtención de financiación y exclusión de pagos mensuales que graba el impuesto a la renta anual, tiene vigencia desde el 1 abril al 30 de septiembre. También la flexibilidad a la administración tributaria para otorgar amnistías sobres las multas e intereses en el pago del impuesto a la renta. (Affinitas, s.f. 2020).

El gobierno peruano como parte del estado de emergencia actual, ha promulgado una serie de normas fiscales para mitigar el efecto en los contribuyentes y ayudar a reactivar su económica. Aunque no se emite específicamente por cada sector, la creación de un sistema de depreciación específico para edificios y estructuras es de especial interés para el sector inmobiliario. Este reglamento permite aplicar una depreciación acelerada del 20% a los edificios y estructuras construidos y adquiridos entre 2020 y 2022, cumpliendo ciertos requisitos.

Además medias tributarias como facultad de no sancionar infracciones, prorroga de fechas vencimientos de declaraciones de impuestos, pago de fraccionamientos, contribuciones, registro comprobantes electrónicos, devoluciones de pagos en exceso del impuesto a la renta 2019, nuevas tasas de interés moratorio, devolución y depreciación en otros.

Por otro lado las políticas tributarias implementadas como consecuencia de la emergencia sanitaria y la extensión del aislamiento social obligatorio, debido al COVID-19, procuran asegurar la cadena de pagos y promover la inversión privada de los diferentes sectores económicos, como el sector inmobiliario.

Ahora bien el grupo inmobiliario, es uno de los que también se ha visto perjudicado y en ese contexto encontramos a la empresa Consultores, obras y riegos tecnificados S.A.C, especializada en actividades de arquitectura e ingeniería, para la construcción de proyectos inmobiliarios, llevas más de 11 años en mercado inmobiliario y actualmente debido a esta crisis por la pandemia del COVID-19, con sus operaciones y transacciones prácticamente paralizadas está enfocada implementar un plan preventivo para no incurrir en gastos operativos incensarios, manteniendo flujo de pagos y cuidar sus activos frente a escenarios críticos post pandemia, además experimentado problemas de liquidez y financieros a corto, mediano y largo plazo perjudicando sustancialmente la rentabilidad de la misma, Debido a las medias establecidas por el gobierno y la paralización de la economía por la emergencia sanitaria.

Durante el desarrollo de esta investigación se estableció determinar el siguiente problema general: ¿Cuál es el impacto de las políticas tributarias en la rentabilidad de la empresa Consultores, obras y riegos tecnificados SAC post COVID-19 en el distrito de los olivos 2020?, desprendiendo de éste, tres problemas específicos que son: ¿De qué manera el impacto de las políticas tributarias influye en la rentabilidad económica de la empresa Consultores, obras y riegos tecnificados SAC post COVID-19 en el distrito de Los olivos, 2020?, ¿De qué manera el impacto de las políticas tributarias incide en la rentabilidad financiera de la empresa Consultores, obras y riegos tecnificados SAC post COVID-19 en el distrito de Los olivos, 2020?, ¿De qué manera el impacto de las políticas tributarias contribuye en las ganancias de la empresa Consultores, obras y riegos tecnificados SAC post COVID-19 en el distrito de Los olivos, 2020?.

Justificando la elección de dicho tema de investigación, Baena (2017) indica que justificar es la acción de respaldar o fundamentar una propuesta de un modo convincente, preguntándose asimismo si es prioritario realizar esta investigación, si aporta beneficios técnicos o teóricos a la disciplina, si tiene alguna trascendencia para la sociedad, si resolverá algún problema concreto y si producirá conocimientos nuevos. Desde esta perspectiva, se lleva a cabo la investigación para dar a conocer el impacto

de la implementación de las políticas tributarias impuesta por el gobierno, en la rentabilidad de la empresa Consultores, obras y riegos tecnificados SAC en el distrito de Los Olivos 2020, a raíz de la pandemia COVID-19 que viene afectando la economía global; y respondiendo a las preguntas establecidas por Baena, es de gran relevancia el desarrollo de este proyecto puesto que nos anticipa al momento de actuar ante una situación crítica como la paralización de actividades económicas, siendo un aporte benéfico a la disciplina contable porque se obtendrá información técnica y teórica sobre la incidencia que tienen las políticas tributarias que se impulsan los entes recaudadores y fiscalizadores ante situaciones adversas como la de la pandemia COVID-19, conociendo así sus efectos económico-financieros, además esta investigación trae consigo resultados importantes para la proyección de la sociedad ya que las dimensiones discuten temas sobre consumo, ahorro e inversión; asimismo servirá como una óptica de la realidad produciendo el establecimiento de nuevas normas o la mejora de las mismas desde una perspectiva individual y en conjunto.

Del mismo modo, se plantearon los *objetivos*, siendo el *general* determinar el impacto de las políticas tributarias en la rentabilidad de la empresa Consultores, obras y riegos tecnificados SAC post COVID-19, en el distrito de Los Olivos 2020; mientras los *específicos* son identificar de qué manera el impacto de la carga fiscal influye en la rentabilidad de la empresa Consultores, obras y riegos tecnificados SAC post COVID-19 en el distrito de Los olivos 2020, indicar de qué manera el impacto de las normas vigentes incide en la rentabilidad de la empresa Consultores, obras y riegos tecnificados SAC post COVID-19 en el distrito de Los olivos 2020, mencionar de qué manera el impacto de la carga tributaria contribuye en las ganancias de la empresa Consultores, obras y riegos tecnificados SAC post COVID-19 en el distrito de Los olivos, 2020.

De la misma manera se plantearon las hipótesis de la investigación, siendo la *hipótesis general*; El impacto de las políticas tributarias en la rentabilidad de la empresa Consultores, obras y riegos tecnificados SAC post COVID-19 en el distrito de Los Olivos, 2020, es significativa, y las *hipótesis específicas*; El impacto de la carga fiscal

en la rentabilidad económica de la empresa Consultores, obras y riegos tecnificados SAC post COVID-19 en el distrito de Los Olivos, 2020, es significativa, El impacto de las normas vigentes en la rentabilidad de la empresa Consultores, obras y riegos tecnificados SAC post COVID-19 en el distrito de Los Olivos, 2020, es significativa, El impacto de la carga tributaria en las ganancias de la empresa Consultores, obras y riegos tecnificados SAC post COVID-19 en el distrito de Los Olivos, 2020, es significativa.

II. MARCO TEÓRICO

En el desarrollo de la presente investigación se realizó un análisis en diferentes artículos científicos, libros virtuales y tesis, teniendo en cuenta los antecedentes internacionales, nacionales y locales en este caso con temas relacionados con el fin de darle fuerza al proyecto de investigación.

A lo largo de esta investigación se tomará en cuenta diversos antecedentes, iniciando principalmente con los internacionales: partiendo por Yao (2020), en su investigación *“Analysis on the Post-COVID-19 Fiscal Policy Based on the Emperical Analysis of Financial Revenue and Expenditure”*, se han recopilado los datos mensuales de los ingresos y gastos financieros nacionales de China desde enero de 2012 hasta diciembre de 2019. La prueba ADF, la prueba Johansen y la prueba Granger basadas en los datos mensuales se han investigado y se ha configurado el modelo de corrección de errores. Los resultados muestran que existe un equilibrio a largo plazo en los ingresos y gastos financieros nacionales en el período correspondiente de enero de 2012 a diciembre de 2019. Cuando las fluctuaciones a corto plazo de los ingresos y gastos fiscales se desvían del equilibrio a largo plazo, el modelo ECM podría proporcionar un ajuste a la tasa de $-0,3359$. La existencia de la causalidad bidireccional entre el gasto y los ingresos financieros nacionales implica que la serie de políticas fiscales centradas en la exención de impuestos y la reducción de costos emitidas desde el XVIII Congreso Nacional del PCCh han proporcionado una iniciativa interna en el crecimiento del crecimiento económico, dando lugar a efectos positivos en la estimulación del crecimiento de la economía nacional y el aumento de los ingresos financieros nacionales en cierta medida. Para reactivar la economía frenada por el COVID-19, sería efectivo emitir la política fiscal de aumento del gasto financiero.

Por otro lado (Auerbach et al., 2020), en su investigación *“Inequality, Fiscal Policy and COVID-19 Restrictions in a Demand-Determined”*, tiene como objetivo evaluar los efectos de la desigualdad, la política fiscal y las restricciones del COVID-19 en un modelo de holgura económica con costos operativos de capital potencialmente rígidos. Este trabajo contribuye a cubrir el vacío respecto a los pocos saberes teóricos y prácticos que se vive actualmente respecto a la fuente desigualdad en las restricciones, políticas fiscales en tiempos de COVID-19. Los resultados comprobados

indican que la desigualdad tiene grandes efectos negativos sobre la producción, al tiempo que disminuyen los efectos del estímulo fiscal del lado de la demanda. Restricciones de COVID puede reducir el PBI del período actual en más de lo que está directamente asociado con las restricciones mismas cuando los rígidos costos de capital inducen la salida de la empresa. Una mayor desigualdad se asocia con un mayor multiplicador de restricciones. La efectividad de las políticas fiscales depende de la desigualdad y la articulación distribución de los costos operativos de capital e ingresos de la empresa. Además, las restricciones de COVID19 pueden causar inflación futura, ya que los hogares inclinan sus gastos hacia el futuro.

Mientras que Lacalle (2020) en su investigación *“Monetary and Fiscal Policies in the COVID-19 crisis. Will they work”*, en este trabajo analizamos cómo la economía mundial está abordando la pandemia de COVID-19. Partimos de la situación de las principales regiones económicas a finales del año pasado para entender las herramientas disponibles para luchar contra la que podría ser la peor crisis desde la Segunda Guerra Mundial, según el Fondo Monetario Internacional. Además, revisamos el impacto económico estimado de COVID-19, así como la recuperación esperada y su marco temporal. Adicionalmente, reflexionamos sobre las medidas fiscales y monetarias adoptadas por diferentes países, especialmente las economías del G7, para enfrentar la crisis.

Finalmente, discutimos las políticas óptimas para superar la situación y avanzar hacia la recuperación económica y la estabilización de las finanzas públicas. Esta crisis es un shock de oferta añadido a un cierre forzoso de la economía. Como tal, es probable que las herramientas tradicionales para impulsar la demanda de crédito y las políticas habituales del lado de la demanda por sí solas generen poco efecto positivo, ya que cualquier demanda agregada que pueda ser incentivada probablemente no será seguida por la oferta agregada. Una combinación de medidas del lado de la demanda y del lado de la oferta puede resultar más eficaz para impulsar la recuperación después de la pandemia.

De otro punto Guamán y Yormeri (2019) en su investigación *“Impacto de los Incentivos Tributarios en la Rentabilidad de las Pymes del Sector de la Construcción del Cantón*

Riobamba Provincia de Chimborazo Período 2014-2017". Su objetivo fue determinar el grado en el que las PYMES, objeto de estudio se han beneficiado, siendo importante su estudio por cuanto ha sido un tema poco abordado y no existen estudios similares en el cantón Riobamba. Se identificó los incentivos tributarios aprobados por ley para el desarrollo de las actividades del sector de la construcción en el Ecuador, se evaluó la rentabilidad de las PYMES del sector de la construcción y se realizó una conciliación tributaria.

Se siguió una metodología no experimental, documental y bibliográfica, de tipo descriptivo y exploratorio con un enfoque cuantitativo y cualitativo, considerando como unidad de análisis a las PYMES del sector de la construcción del cantón Riobamba, se tomó como muestra a tres empresas del sector de la construcción del cantón Riobamba. Se pudo evidenciar mediante el respectivo análisis financiero que las PYMES del sector de la construcción casi poco o nada se han beneficiado de los incentivos tributarios; sin embargo, se concluyó que el impacto generado es positivo por cuanto disminuye el valor a pagar por concepto de impuesto a la renta permitiendo obtener mayor rentabilidad, siendo el incentivo más destacable el de reinversión de utilidades a través del cual las empresas han podido autofinanciarse para adquirir maquinaria o equipos nuevos que han ayudado a mejorar la actividad productiva y por lo tanto los ingresos.

Finalmente en el contexto internacional, Omodero & Ogbonnaya (2018) en su investigación "*Impuesto sobre sociedades y rentabilidad de los bancos de depósito de dinero en Nigeria*" tuvo como objetivo específico investigar en qué medida el impuesto sobre la renta de las empresas (CIT) afecta el beneficio después de impuestos (PAT) de los bancos de dinero depositado en Nigeria. La investigación adoptó un diseño de investigación causal y se seleccionó una muestra de 12 bancos de los 21 bancos actualmente existentes según el criterio de los autores y la disponibilidad de datos. Los datos secundarios sobre PAT (variable dependiente), CIT (variable independiente) utilizados se recopilaron de los estados financieros publicados de los bancos a través de sus sitios web. Los datos de panel utilizados en este estudio cubren un período de 2006 a 2016. Se utilizaron análisis de regresión múltiple y prueba t para analizar los

datos con la ayuda de SPSS versión 20. El resultado de la regresión sobre los datos de Access Bank Plc., Diamond Bank Sociedad Anónima. y GTB Plc., revelaron un impacto significativo positivo de CIT en PAT, con una relación positiva entre PAT y CIT.

Mientras que el resto de los otros 9 bancos mostró un impacto negativo y nulo del CIT en PAT. Los hallazgos mostraron una aplicación incorrecta de la teoría de la capacidad de pago en Nigeria. Por lo tanto, el estudio recomienda una revisión de la política fiscal nigeriana y la introducción de reformas fiscales que permitan incentivos fiscales adecuados para los bancos, especialmente durante las crisis financieras, y para hacer frente a los problemas de liquidez. Se utilizaron análisis de regresión múltiple y prueba t para analizar los datos con la ayuda de SPSS versión 20. El resultado de la regresión sobre los datos de Access Bank Plc., Diamond Bank Plc. y GTB Plc., revelaron un impacto significativo positivo de CIT en PAT, con una relación positiva entre PAT y CIT. Mientras que el resto de los otros 9 bancos mostró un impacto negativo y nulo del CIT en PAT. Los hallazgos mostraron una aplicación incorrecta de la teoría de la capacidad de pago en Nigeria.

Por lo tanto, el estudio recomienda una revisión de la política fiscal nigeriana y la introducción de reformas fiscales que permitan incentivos fiscales adecuados para los bancos, especialmente durante las crisis financieras, y para hacer frente a los problemas de liquidez. Se utilizaron análisis de regresión múltiple y prueba t para analizar los datos con la ayuda de SPSS versión 20. El resultado de la regresión sobre los datos de Access Bank Plc., Diamond Bank Plc. y GTB Plc., revelaron un impacto significativo positivo de CIT en PAT, con una relación positiva entre PAT y CIT. Mientras que el resto de los otros 9 bancos mostró un impacto negativo y nulo del CIT en PAT. Los hallazgos mostraron una aplicación incorrecta de la teoría de la capacidad de pago en Nigeria. Por lo tanto, el estudio recomienda una revisión de la política fiscal nigeriana y la introducción de reformas fiscales que permitan incentivos fiscales adecuados para los bancos, especialmente durante las crisis financieras, y para hacer frente a los problemas de liquidez. Reveló un impacto positivo significativo de CIT en PAT, con una relación positiva entre PAT y CIT. Mientras que el resto de los

otros 9 bancos mostró un impacto negativo y nulo del CIT en PAT. Los hallazgos mostraron una aplicación incorrecta de la teoría de la capacidad de pago en Nigeria.

Por lo tanto, el estudio recomienda una revisión de la política fiscal nigeriana y la introducción de reformas fiscales que permitan incentivos fiscales adecuados para los bancos, especialmente durante las crisis financieras, y para hacer frente a los problemas de liquidez. Reveló un impacto positivo significativo de CIT en PAT y la existencia de una relación positiva entre PAT y CIT. Mientras que el resto de los otros 9 bancos mostró un impacto negativo y nulo del CIT en PAT. Los hallazgos mostraron una aplicación incorrecta de la teoría de la capacidad de pago en Nigeria. Por lo tanto, el estudio recomienda una revisión de la política fiscal nigeriana y la introducción de reformas fiscales que permitan incentivos fiscales adecuados para los bancos, especialmente durante las crisis financieras, y para hacer frente a los problemas de liquidez.

Respecto al nivel nacional, Banda, Bustamante, Delgado, y Vásquez (2019) en su investigación *“Reforma tributaria (impuesto a la renta) 2016-2017 y su incidencia en la rentabilidad de las empresas de servicio de hospedaje de la ciudad de Chota.”* El objetivo general fue determinar el efecto de la reforma tributaria sobre la rentabilidad de las empresas de servicios de alojamiento en la ciudad de Chota, la investigación fue de tipo descriptiva no experimental, las variables de estudio fueron la formalización de las empresas y el conocimiento de los sus beneficios, se utilizó como instrumento el cuestionario, finalmente se determinó que las empresas deben mantenerse actualizadas, ya que constantemente hay cambios en los procesos y actividades empresariales, trayendo consigo que los trabajadores también se capaciten para poder desempeñarse mejor en sus funciones de cada área que pertenezcan, logrando tener mejor capacidad para desempeñarse en sus actividades.

Del mismo modo, Lázaro (2019) en su investigación titulada *“Política tributaria y su relación con la cultura tributaria de los comerciantes de la Av. Panamericana en el distrito de Desaguadero – 2019”* planteo como objetivo establecer la relación de la política tributaria con la cultura tributaria de los comerciantes de la avenida Panamericana en el distrito de Desaguadero en el 2019, el diseño de la investigación

fue correlacional, no experimental y el instrumento utilizado fue el cuestionario, aplicado a una muestra de 30 comerciantes, para determinar el nivel de significancia se utilizó la prueba Rho de Spearman, se obtuvo como resultado de correlación 0.614 y de significancia de 0.000, concluyendo que existe una fuerte relación entre la política tributaria y la cultura tributaria entre los comerciantes de la avenida panamericana en el distrito de Desaguadero.

Por otro lado, Valero (2018) en su investigación *“Influencia de la política tributaria en la cultura tributaria en las pymes del centro comercial “Gamarra Huanca” – Huancayo, 2017”* tiene como objetivo general determinar cómo influye la política tributaria en la cultura tributaria de las pymes en el centro comercial “gamarra huanca” de la ciudad de Huancayo – 2017, el diseño de la investigación fue correlacional, longitudinal y exploratorio, logrando establecer los aspectos esenciales entre las variables y su relación. Finalmente los resultados de la investigación determinaron que existe influencia significativa de la política tributaria sobre la cultura tributaria de las PYMES en el centro “gamarra huanca” en Huancayo.

Por otra parte, Huanca (2017) en su investigación *“La Política Tributaria Municipal y la Cultura Tributaria de los Contribuyentes de la Urbanización Magisterio del Distrito de Cusco, año 2017”* donde el principal objetivo de la investigación es reconocer y establecer la correlación entre las variables política tributaria municipal y la variable cultura tributaria de los contribuyentes en la urbanización magisterio del distrito de Cusco, año 2017. La investigación fue de tipo descriptivo, correlacional y transversal, buscando la correspondencia y relación que existe entre ambas. La muestra estuvo conformada por 242 contribuyentes, el instrumento utilizado fue el cuestionario, validado por juicio de expertos y para la confiabilidad se utilizó el coeficiente de alfa de cronbach. Los resultados expresaron que existe correspondencia explícita entre ambas variables, en la validación de la hipótesis se pudo determinar lo insatisfechos que se muestran los contribuyentes con las políticas tributarias municipales que administra el organismo encargado de la recaudación, percibiendo la poca información, desconocimiento y concientización de las obligaciones de los contribuyentes trayendo como consecuencia el incumplimiento de las mismas. Se

concluye que prevalece el aporte voluntario y consensuado por parte de la mayor parte de contribuyentes de la urbanización magistral del Cusco.

Finalmente, respecto a los antecedentes locales, Yauyo (2019) en su investigación *“Planeamiento tributario y su incidencia en la rentabilidad de las empresas privadas de salud del distrito de Los Olivos, 2018”* el objetivo general fue determinar la concordancia entre "La Planificación Tributaria y su Impacto en la Rentabilidad de las Empresas Privadas de Salud en el distrito de Los Olivos, 2018", las variables utilizadas en la investigación fueron planificación tributaria y rentabilidad. La investigación tiene un enfoque cuantitativo con un diseño transversal y nivel explicativo. Asimismo el instrumento utilizado fue el cuestionario, aplicando una encuesta de 25 interrogantes, las cuales fueron revisadas y validadas por juicio de expertos. La confiabilidad obtenida fue de 0.988, la cual nos indica que existe una relación entre la planificación fiscal y la rentabilidad de las empresas sanitarias privadas en el 2018.

Por otro lado, Hervias (2019) en la tesis *“Evasión tributaria y la rentabilidad en las empresas hoteleras del distrito de Los Olivos, 2017.”* Tuvo como objetivo establecer la proporción entre la evasión tributaria y la rentabilidad de las empresas hoteleras en el distrito de Los Olivos 2017. El tratamiento de la tesis se ha desarrollado mediante la compilación de varias fuentes de autores, abordando la de evasión tributaria y rentabilidad como variables de estudio. La investigación tiene como tema principal contemplar como puede afectar a una empresa, la evasión de impuestos sobre su rentabilidad, siendo esta la base de la presente investigación.

El trabajo de investigación fue no experimental con un diseño de estudio transversal con una perspectiva cuantitativa, la unidad de muestra fue realizada mediante el método de posibilidad estratificada donde el muestreo realizado simple y la técnica utilizada determinó 56 voluntarios como parte del tamaño de la muestra y teniendo como instrumento al cuestionario. Finalmente se estableció que la evasión fiscal tiene correlación con la rentabilidad de las empresas hoteleras del distrito de Los Olivos, 2017.

Por último, Baños (2015) en su investigación *“Cultura tributaria y su relación con el crecimiento de las mypes de transportes de carga en el distrito de Los Olivos, año*

2015” el objetivo general de la presente investigación fue determinar cómo se la cultura tributaria con el crecimiento de las MYPES de transporte de carga en el distrito de Los Olivos, mientras que los específicos son; determinar cómo se relaciona la información tributaria con el logro de los objetivos en el transporte de carga MYPES en el distrito de Los Olivos, año 2015 para así poder determinar si, de acuerdo con los conocimientos básicos de tributación, proviene de incentivo la población tomando acciones para cumplir con sus obligaciones fiscales, y determinar cómo se relacionan las obligaciones tributarias con la expansión económica del transporte de carga MYPES en el distrito de Los Olivos, año 2015. Determinando como variable independiente a la cultura tributaria y el crecimiento de MYPES como variable dependiente, confirmando la hipótesis planteadas respecto a la cultura tributaria con respecto al crecimiento de MYPES del transporte de Buque de carga en el distrito de Los Olivos, año 2015.

Teorías relacionadas al tema

Política tributaria

Para Chávez (2015), La política tributaria está incrustada en la política fiscal, y esta a su vez está incrustada en la política pública presentada a través de los programas de acción del gobierno en beneficio de las poblaciones locales que articulan al estado y la sociedad civil. Por tanto, el Estado participa activamente en la política fiscal.

La política tributaria incluye las normas y directrices necesarias para establecer la carga fiscal indirecta o la carga fiscal directa para financiar las actividades del gobierno o las empresas del sector privado. En teoría debería permitir que la comunidad de un país tenga éxito.

Mientras que, Bravo (2012), La política tributaria se disgrega o forma parte de la política financiera, es decir parte del orden público se representa como regulador accionando en la sociedad o en determinado territorio donde el estado y la sociedad se articulan. El gobierno participa activamente en lo que se llama política fiscal. Si miramos la historia de otros mandatos, encontramos que cada gobierno de alguna manera ha

contribuido dejando modelos económicos y liderazgo en la mejora de los impuestos en el Perú.

La política tributaria en las empresas privadas requiere una buena relación con la entidad fiscalizadora. Esto se puede lograr adoptando prácticas fiscales efectivas, normas y leyes (gestión y aplicación) actualizándolas de acuerdo con los cambios en la legislación del país en el que operan.

Para efectos de este estudio, se ha considerado las siguientes dimensiones:

Carga fiscal

Álvarez (2015), nos dice que los impuestos que generan los contribuyentes, son recaudados por entidad recaudadora federal, estatal y municipal. Mientras la recaudación se muy alta, el estado incrementa sus ingresos.

Normas vigentes

Conjunto de leyes promulgadas por poderes del estado, destinadas a regular y contribuir a organismos públicos y privados, contribuyentes, ciudadanos y entidades.

Carga tributaria

Polanco (2015), nos dice que la carga tributaria hace referencia al impuesto efectivamente pagado por el contribuyente.

Rentabilidad

Quintana (2012) explica que el término rentabilidad se asocia generalmente con el porcentaje de ganancia o beneficio que proporciona un activo durante un período de tiempo. Es decir, se utiliza para indicar la capacidad de producir beneficios, que tienen una actividad o inversión.

Por otro lado CCaccya (2015) menciona que la rentabilidad es el juicio que se utiliza para efectuar una inversión, utilizando los recursos productivos para generar retornos. Cálculo del resultado obtenido en base al capital relevante. También se enfatiza que los costos asociados al capital extranjero afectan la rentabilidad.

Mientras que Álvarez (2016) menciona que es el resultado que se obtiene de cualquier actividad mercantil en la que se movilizan recursos materiales, financieros y humanos para obtener ciertos resultados. Es todo dividendo económico que se logra mediante el aprovechamiento de determinados recursos.

Según Coello (2017), la rentabilidad es un indicador que correlaciona los ingresos generados a través del estado de resultados con los activos requeridos para las actividades comerciales y los ingresos por ventas, y correlaciona las ganancias o ganancias antes de impuestos y antes de lucro con los activos totales, el propósito es evaluar la utilidad del ente. (p.215).

Es decir, La rentabilidad es un indicador que interpreta la correspondencia que se puede estimar en la cuenta de resultados; durante este período, la utilidad generada durante ese período se utilizará para evaluar las ventas generadas en un período determinado. Esto le permite observar el nivel de beneficio obtenido en términos porcentuales.

De la misma manera se ha considerado las siguientes dimensiones:

Rentabilidad económica

Es la capacidad de generar ingresos ya sea con recursos propios o ajenos y se mide considerando solamente ingresos y gastos de explotación partido por el activo total desplegando dos factores margen y utilidad.

Rentabilidad financiera

Es la suficiencia de crear y lograr ingresos con recursos propios y se mide a través del beneficio neto y factores propios desplegando tres factores margen, rotación y apalancamiento.

Ganancias

Es el resultado de la disminución de gastos frente a los ingresos que hay en un periodo determinado, resultando un beneficio económico y teniendo como indicador a la utilidad que cuantifica las ganancias que se obtiene.

III. METODOLOGÍA

3.1 Tipo y diseño de investigación:

Tipo

Taboada (2015) nos indica que es de orden aplicada y tiene por particularidad que el objetivo de la investigación se consigue a través de ilustraciones ya aplicadas de manera previa, para ser posteriormente contractada con la realidad facilitada, consintiendo con esto desarrollar los conocimientos temáticos de las variables elegidas para el desarrollo de la investigación.

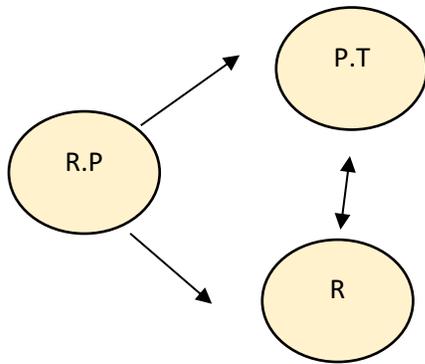
Nivel

El nivel de estudio fue de tipo descriptivo correlacional causal, descriptivo, porque el objetivo se basa en la descripción de sucesos, situaciones y fenómenos, detallando a su vez características, propiedades y manifestaciones, así como también algún otro objeto sujeto al análisis. Asimismo es correlacional puesto que la finalidad también es conocer la relación o correspondencia existente entre dos o más variables en un contexto en particular. Midiendo en primer lugar cada una de las variables y después analizando y estableciendo las vinculaciones, (Hernández, Fernández y Baptista 2014)

Diseño

La presente investigación tiene un diseño no experimental, transversal ya que las variables no son manipuladas intencionadamente, esto significa que los fenómenos serán estudiados tal y como aparecen en su contexto natural, examinando las variables y el vínculo que pueda existir entre ellas, pero sin causar alguna modificación. (Hernández et al. 2018)

La expresión gráfica es:



Dónde:

R.P: Realidad problemática de la empresa.

P.T: Políticas Tributarias.

R: Rentabilidad.

3.2 Variables - Operacionalización:

Variable Independiente Cualitativa: Políticas tributarias

Según, Bravo (2012), dice la política tributaria es parte de la política financiera, es decir, parte del orden público se representa en mediante un esquema de gestión estatal en la sociedad, donde se conciertan el estado y la sociedad civil, participando activamente el estado.

Variable Dependiente Cuantitativa: Rentabilidad

CCaccya (2015) define, la rentabilidad es el entendimiento que se maneja para realizar una inversión, utilizando los capitales lucrativos para generar retornos. Cálculo del resultado obtenido en base al capital relevante. También se enfatiza que los costos asociados al capital extranjero afectan la rentabilidad.

3.3 Población y Muestra

La población está formada por todos los elementos que participan en el fenómeno que se ha determinado y delimitado en el análisis del problema de investigación. (Arias-Gómez et al., 2016).

En el caso de esta investigación está constituida por los 50 empleados de la empresa privada Consultores, obras y riegos tecnificados SAC, en el distrito de Los Olivos.

López-Roldán, P.; Fachelli, S. (2017), nos dice que una muestra estadística es una parte o subconjunto de unidades que representan un conjunto denominado población o universo, seleccionado aleatoriamente, y que se somete a observación científica para obtener resultados válidos para el universo total investigado, dentro de los límites de error y probabilidad que se pueden determinar en cada caso.

Consiguientemente, nuestra unidad de análisis estará conformada por 15 trabajadores de las áreas administrativa, contable y gerencial de la empresa privada Consultores, obras y riegos tecnificados SAC, en el distrito de Los Olivos.

3.4 Técnica e instrumento de recolección de datos.

Técnica de recopilación de datos

El trabajo de investigación actual utilizará la encuesta como técnica de recopilación de datos. Esto ayudará a determinar el impacto de las políticas tributarias sobre la rentabilidad en función del resultado.

Según López & Fachelli (2017), una encuesta es un método de investigación que recopila información de una muestra seleccionada de personas. Las respuestas a la encuesta se pueden utilizar para obtener información y datos para sacar conclusiones sobre un tema determinado.

Instrumento de recopilación de datos

Las interrogantes radican en una cadena de preguntas directas y lacradas sobre las variables que se van a calcular y son eventualmente la herramienta de recopilación de datos más utilizada. Sus ventajas son la inmediatez en el tratamiento de datos, la reducción del trabajo de campo, la posibilidad de introducir elementos audiovisuales que contribuyan al entendimiento y un menor coste de investigación. Pozzo, Borgobello & Pierella., (2018)

La herramienta se utiliza para recopilar información sobre la relación entre las variables de políticas tributarias y rentabilidad.

Validez del instrumento

Así Hernández-Sampieri & Mendoza (2018) argumentan que el valor al que un instrumento realmente calcula la variable que se mide y se logra cuando se dice que el instrumento refleja el concepto abstracto a través de sus indicadores. El instrumento ha sido ensamblado de acuerdo con criterios de juicio de expertos, quienes se encargaron de aprobar el cuestionario utilizado como instrumento para las variables de estudio. Esta herramienta facilitará la trasgresión de conclusiones en función a los resultados derivados.

Tabla N° 1

Juicio de expertos

Expertos	Opinión de Aplicabilidad
Mg. Ríos Lujan, Saud	Aplicable
Dr. Orihuela Ríos, Natividad C.	Aplicable
Mg. Campos Huamán de Saldaña, Lilian Nancy	Aplicable

Fuente: Elaboración propia.

En la tabla 1 podemos apreciar que los tres expertos coinciden en que el cuestionario realizado es aplicable a las variables de estudio.

Confiabilidad del instrumento

De este modo Maese et al. (2018). afirma que la confiabilidad puede ser entendida en relación con el error, pues a mayor confiabilidad, menor error. Por consiguiente, para medir la confiabilidad del instrumento se aplicó el coeficiente estadístico de Alfa de Cronbach (α) a una prueba piloto de 15 elementos. Este recurso estadístico indica si el valor se aproxima a uno, el grado de confiabilidad aumenta debido a que se considera una confiabilidad aceptable a partir de 0.70.

En este caso el valor para la variable independiente políticas tributarias es de 0.885, mientras que para la variable dependiente Rentabilidad es 0.883. El detalle numérico de estos valores será expresado más adelante en los resultados.

Tabla N° 2 confiabilidad de variables

	Variablen	Alfa de Cronbach	N de elementos
VI	Políticas tributarias	,885	10
VD	Rentabilidad	,883	12

Fuente: Elaboración propia por medio del programa SPSS 25.

Tabla N° 3 Fiabilidad de ambas variables

Alfa de Cronbach	N de elementos
,941	22

Fuente: Elaboración propia por medio del programa SPSS 25.

3.5 Procedimientos

Para realizar la presente investigación se tuvo que buscar información que sirva como antecedentes y fuente para la elaboración del marco teórico, siendo estos artículos científicos, tesis, libros y revistas. Por otro parte, para determinar la población que conforma el estudio se propuso formalmente a la empresa inmobiliaria Consultores, obras y riegos tecnificados SAC, localizada en el distrito de Los Olivos, formar parte de esta investigación, la misma que acepto y cuyo documento de aceptación se adjunta en anexos.

El modelo de encuesta ha sido agrupado en tres dimensiones de fácil entendimiento el cual será dirigido a los colaboradores del área administrativa, contable y gerencial de la empresa, facilitando a los participantes su capacidad de responder a cada uno de nuestros ítems propuestos y posteriormente ser evaluados según la escala de Likert.

Posteriormente se procedió a enviar los cuestionarios vía correo a los colaboradores considerados en la aplicación de la encuesta, con previa aprobación y conocimiento del objetivo de la investigación.

3.6 Método de Análisis de datos

Referente a los esclarecimientos y procesos de los resultados logrados se va a hacer uso del procedimiento inductivo por lo cual van a ser estudiados con la información recabada. Se trabajará una base de datos en el programa de estadística SPSS versión 25, en el que se explicarán los resultados de las tablas y gráficos de todas las magnitudes, dando respuestas a los problemas y fines de la investigación. (Getut, 2018).

Después haber aplicado el instrumento, los resultados obtenidos con la aplicación del cuestionario, fueron transcritos en una hoja de cálculo y posteriormente procesadas en el programa estadístico SPSS. Los resultados obtenidos fueron alineados en tablas y gráficos, facilitando una mejor interpretación. Para medir los objetivos específicos se utilizó una escala porcentual ayudando a determinar el nivel de ocurrencia de los mismos.

Los valores de correlación para el objetivo general se calcularon mediante la prueba correlacional, estableciendo fundamentos científicos que garanticen las conclusiones y recomendaciones planteadas, ya que la muestra es menor que 50 elementos se utilizó la prueba de Shapiro Wilk, con una significancia menor a 0.05 con una correspondencia estadística descriptiva.

3.7 Aspectos Éticos

Este análisis se enmarca bajo los próximos puntos éticos como: el compromiso de hacer la averiguación de una forma formal con muestras de servicio, responsabilidad, respeto, autenticidad y transparencia.

Salazar, Icaza, & Alejo. (2018). Autenticidad en los resultados: quiere decir que la exploración se llevó a cabo teniendo presente la ética profesional y el respeto gracias a los trabajos pasados que han realizado los diferentes autores mencionados a lo largo de la preparación de la indagación.

Propiedad intelectual que viene a ser un ejemplo donde se ha citado las fuentes de información según las reglas APA para eludir cualquier tipo de plagio. Consentimiento comunicado: se apoya en la colaboración de todas las organizaciones que amablemente dieron su consentimiento de brindar la información al terminar la encuesta aplicada. Custodia de identidad: se fundamenta en que el cuestionario ha sido aplicado a todos los competidores de manera anónima. Para su estabilidad y defensa de identidad.

IV. RESULTADOS

Análisis de resultados

Tablas de frecuencias por ítem

Tabla N° 4 Las prórrogas y vencimiento sobre el impuesto a la renta, IGV mensual y la declaración anual 2019 e ITAN, decretados por el gobierno en estado de emergencia permite generar más liquidez.

		Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Válido	Totalmente en Desacuerdo	1	6,7	6,7	6,7
	De Acuerdo	7	46,7	46,7	53,3
	Totalmente de Acuerdo	7	46,7	46,7	100,0
	Total	15	100,0	100,0	

Fuente: Elaboración propia por medio del programa SPSS 25.

Se interpreta de la tabla 4 que todos de cierta forma están de acuerdo en que las prórrogas y vencimientos sobre el impuesto a la renta, IGV mensual y la declaración anual 2019 e ITAN, decretados por el gobierno en estado de emergencia permiten a la empresa mantener y generar más liquidez para afrontar otras obligaciones.

Tabla N° 5 Las nuevas tasas de interés moratorias y de devolución aplicable a los pagos de tributos durante el estado de emergencia contribuyen a no generar costos elevados en la actual coyuntura.

		Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Válido	Totalmente en Desacuerdo	1	6,7	6,7	6,7
	Indeciso	3	20,0	20,0	26,7
	De Acuerdo	6	40,0	40,0	66,7
	Totalmente de Acuerdo	5	33,3	33,3	100,0
	Total	15	100,0	100,0	

Fuente: Elaboración propia por medio del programa SPSS 25.

Se interpreta de la tabla 5 que el 63.33% están de acuerdo en que las nuevas tasas de interés moratoria y de devolución aplicable a los pagos de tributos durante el estado de emergencia contribuyen a no generar costos elevados en la empresa, permitiéndole mantener sus precios y demanda de servicios e inmuebles.

Tabla N° 6 La prórroga del vencimiento de declaraciones y pago de contribuciones a ESSALUD, modificadas como consecuencia de la pandemia incentiva continuar con la cadena de pagos de planillas.

		Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Válido	En Desacuerdo	1	6,7	6,7	6,7
	Indeciso	1	6,7	6,7	13,3
	De Acuerdo	9	60,0	60,0	73,3
	Totalmente de Acuerdo	4	26,7	26,7	100,0
	Total	15	100,0	100,0	

Fuente: Elaboración propia por medio del programa SPSS 25.

Se interpreta de la tabla 6 que el 86.67% están de acuerdo en que la prórroga del vencimiento de declaraciones y pago de contribuciones a ESSALUD, modificadas como consecuencia de la pandemia incentiva continuar con la cadena de pagos de planillas de la empresa, contribuyendo así a no romper la cadena de pagos.

Tabla N° 7 Fomentar un plan preventivo para un adecuado control de gastos debido a la crisis económica y social por la COVID-19 permite poder hacer un seguimiento adecuado del gasto.

		Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Válido	En Desacuerdo	1	6,7	6,7	6,7
	Indeciso	10	66,7	66,7	73,3
	De Acuerdo	3	20,0	20,0	93,3
	Totalmente de Acuerdo	1	6,7	6,7	100,0
	Total	15	100,0	100,0	

Fuente: Elaboración propia por medio del programa SPSS 25.

Se interpreta de la tabla 7 que el 66.67% están indecisos en que fomentar un plan preventivo para un adecuado control de gastos debido a la crisis económica y social por la COVID-19 permite poder hacer un seguimiento adecuado del gasto, se

desprende de esto que la empresa no pone en práctica algún mecanismo para hacer las deducciones correspondientes analizando posibles escenarios críticos y las secuelas que dejara la COVID-19.

Tabla N° 8 Las nuevas prórrogas sobre el pago del IGV mediante R.S. N° 055-2020/SUNAT por la ampliación del aislamiento social obligatorio y estado de emergencia favorecen el comercio y consumo de bienes.

		Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Válido	Indeciso	2	13,3	13,3	13,3
	De Acuerdo	10	66,7	66,7	80,0
	Totalmente de Acuerdo	3	20,0	20,0	100,0
	Total	15	100,0	100,0	

Fuente: Elaboración propia por medio del programa SPSS 25.

Se interpreta de la tabla 8 que el 86.67% están de acuerdo en que las nuevas prórrogas sobre el pago del IGV mediante R.S. N° 055-2020/SUNAT por la ampliación del aislamiento social obligatorio y estado de emergencia favorecen el comercio y consumo de bienes, apoyando al regreso de una economía funcional y siguiendo con la cadena de pagos.

Tabla N° 9 Las nuevas modificaciones y prórrogas sobre la declaración y pago del Impuesto a la Renta debido al estado de emergencia por la pandemia (COVID-19) contribuyen a que las empresas no tiendan a subir su límite de endeudamiento.

		Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Válido	En Desacuerdo	1	6,7	6,7	6,7
	Indeciso	1	6,7	6,7	13,3
	De Acuerdo	8	53,3	53,3	66,7
	Totalmente de Acuerdo	5	33,3	33,3	100,0
	Total	15	100,0	100,0	

Fuente: Elaboración propia por medio del programa SPSS 25.

Se interpreta de la tabla 9 que casi todos de cierta forma están de acuerdo en que las nuevas modificaciones y prórrogas sobre la declaración y pago del Impuesto a la Renta debido al estado de emergencia por la pandemia (COVID-19) contribuyen

a que las empresas no tiendan a subir su límite de endeudamiento, logrando disminuir la pérdida de rentabilidad de sus recursos.

Tabla N° 10 Los criterios establecidos en el artículo 37° del TUO de la Ley del Impuesto a la Renta para los gastos que puede realizar en su empresa son aplicables en este estado de emergencia.

		Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Válido	Totalmente en Desacuerdo	1	6,7	6,7	6,7
	En Desacuerdo	1	6,7	6,7	13,3
	De Acuerdo	9	60,0	60,0	73,3
	Totalmente de Acuerdo	4	26,7	26,7	100,0
	Total	15	100,0	100,0	

Fuente: Elaboración propia por medio del programa SPSS 25.

Se interpreta de la tabla 10 que el 86.67% están de acuerdo en que los criterios establecidos en el artículo 37° del TUO de la Ley del Impuesto a la Renta para los gastos que puede realizar en su empresa son aplicables en este estado de emergencia, entendiendo que en la empresa tiene claro los criterios establecidos para poder deducir correctamente los gastos y evitar reparaciones.

Tabla N° 11 La nueva disposición discrecional de la SUNAT, de no sancionar administrativamente las infracciones tributarias durante el estado de emergencia mediante R.S. 008-2020 ayuda a aumentar la liquidez de la empresa.

		Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Válido	Indeciso	4	26,7	26,7	26,7
	De Acuerdo	8	53,3	53,3	80,0
	Totalmente de Acuerdo	3	20,0	20,0	100,0
	Total	15	100,0	100,0	

Fuente: Elaboración propia por medio del programa SPSS 25.

Se interpreta de la tabla 11 que el 86.67% están de acuerdo en que los criterios establecidos en el artículo 37° del TUO de la Ley del Impuesto a la Renta para los gastos que puede realizar en su empresa son aplicables en este estado de

emergencia, entendiendo que en la empresa tiene claro los criterios establecidos para poder deducir correctamente los gastos y evitar reparaciones.

Tabla N° 12 El fraccionamiento y aplazamiento especial de las deudas tributarias mediante R.S. N° 065/096-2020 SUNAT, por la emergencia sanitaria debido a la COVID-19 afecta la solvencia de la empresa.

		Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Válido	En Desacuerdo	1	6,7	6,7	6,7
	De Acuerdo	10	66,7	66,7	73,3
	Totalmente de Acuerdo	4	26,7	26,7	100,0
	Total	15	100,0	100,0	

Fuente: Elaboración propia por medio del programa SPSS 25.

Se interpreta de la tabla 12 el 93.34% están de acuerdo en que el fraccionamiento y aplazamiento especial de las deudas tributarias mediante R.S. N° 065/096-2020 SUNAT, por la emergencia sanitaria debido a la COVID-19 afecta la solvencia de la empresa, sin embargo tenemos que distinguir entre solvencia a corto y largo plazo, entendemos que esta medida busca disminuir el efecto a corto plazo.

Tabla N° 13 La reducción porcentual de la tasa de interés moratorio a raíz del estado de emergencia sanitaria contribuye a disminuir los gastos de la empresa.

		Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Válido	Indeciso	2	13,3	13,3	13,3
	De Acuerdo	8	53,3	53,3	66,7
	Totalmente de Acuerdo	5	33,3	33,3	100,0
	Total	15	100,0	100,0	

Fuente: Elaboración propia por medio del programa SPSS 25.

Se interpreta de la tabla 13 que el 86.66% están de acuerdo en que la reducción porcentual de la tasa de interés moratorio a raíz del estado de emergencia sanitaria contribuye a disminuir los gastos de la empresa, esta medida facilita enfocar los pagos de planilla y otros gastos corrientes que son determinantes para desarrollar sus actividades.

Tabla N° 14 La variación del patrimonio en el estado de emergencia actual que vivimos permitirá establecer una menor rentabilidad económica.

		Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Válido	En Desacuerdo	1	6,7	6,7	6,7
	De Acuerdo	12	80,0	80,0	86,7
	Totalmente de Acuerdo	2	13,3	13,3	100,0
	Total	15	100,0	100,0	

Fuente: Elaboración propia por medio del programa SPSS 25.

Se interpreta de la tabla 14 que el 93.33% están de acuerdo en que la variación del patrimonio en el estado de emergencia actual que vivimos permitirá establecer una menor rentabilidad económica, sin embargo el gobierno implemento medidas de contención y reactivación económica para poder contrarrestar el impacto negativo en los diferentes sectores.

Tabla N° 15 Considera que el apalancamiento es un mecanismo que contribuiría a mejorar la rentabilidad económica en la actual crisis económica debido al COVID-19.

		Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Válido	En Desacuerdo	1	6,7	6,7	6,7
	De Acuerdo	8	53,3	53,3	60,0
	Totalmente de Acuerdo	6	40,0	40,0	100,0
	Total	15	100,0	100,0	

Fuente: Elaboración propia por medio del programa SPSS 25.

Se interpreta de la tabla 15 que casi todos de cierta forma consideran que el apalancamiento es un mecanismo que contribuiría a mejorar la rentabilidad económica en la actual crisis económica debido al COVID-19, teniendo en cuenta que el gobierno impulso programas financieros (Reactiva Perú), garantizando préstamos a las empresas para reponer su capital de trabajo en caso lo sea.

Tabla N° 16

Está de acuerdo usted que un aumento de capital en esta coyuntura mejoraría la situación patrimonial.

		Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Válido	En Desacuerdo	1	6,7	6,7	6,7
	Indeciso	2	13,3	13,3	20,0
	De Acuerdo	4	26,7	26,7	46,7
	Totalmente de Acuerdo	8	53,3	53,3	100,0
	Total	15	100,0	100,0	

Fuente: Elaboración propia por medio del programa SPSS 25.

Se interpreta de la tabla 16 que el 80% están de acuerdo que un aumento de capital en esta coyuntura mejoraría la situación patrimonial de la empresa, esta medida es factible a largo plazo, teniendo en cuenta que el gobierno implemento un sistema de depreciación acelerado para las estructuras y edificios construidos y adquiridos entre 2020 y 2022 con una tasa del 20%.

Tabla N° 17 La rentabilidad sobre los activos fijos de la empresa presentara una tendencia decreciente debido a la COVID-19.

		Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Válido	Totalmente en Desacuerdo	1	6,7	6,7	6,7
	De Acuerdo	8	53,3	53,3	60,0
	Totalmente de Acuerdo	6	40,0	40,0	100,0
	Total	15	100,0	100,0	

Fuente: Elaboración propia por medio del programa SPSS 25.

Se interpreta de la tabla 17 que el 93.33% están de acuerdo que la rentabilidad sobre los activos fijos de la empresa presentara una tendencia decreciente debido a la COVID-19, sin embargo esto se vería afectado a corto plazo, ya que los subsidios y proyectos de ley que el gobierno aprobó impulsando la demanda en el área inmobiliaria.

Tabla N° 18 Aceptar y analizar los riesgos que contrajo la COVID-19, contribuirá a generar una mejor rentabilidad de las inversiones que realice la empresa.

		Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Válido	Indeciso	4	26,7	26,7	26,7
	De Acuerdo	8	53,3	53,3	80,0
	Totalmente de Acuerdo	3	20,0	20,0	100,0
	Total	15	100,0	100,0	

Fuente: Elaboración propia por medio del programa SPSS 25.

Se interpreta de la tabla 18 que el 73.33% están de acuerdo que aceptar y analizar los riesgos que contrajo la COVID-19, contribuirá a generar una mejor rentabilidad de las inversiones que realice la empresa, esperando que la economía recupere su nivel de desempeño anterior a la crisis, a más tardar en el primer o segundo trimestre del 2022.

Tabla N° 19 El análisis del horizonte temporal y beneficios a futuros, mejoraría la rentabilidad teniendo en cuenta los efectos económicos que deje el COVID-19.

		Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Válido	En Desacuerdo	1	6,7	6,7	6,7
	De Acuerdo	10	66,7	66,7	73,3
	Totalmente de Acuerdo	4	26,7	26,7	100,0
	Total	15	100,0	100,0	

Fuente: Elaboración propia por medio del programa SPSS 25.

Se interpreta de la tabla 19 que el 93.34% están de acuerdo que el análisis del horizonte temporal y beneficios a futuros, mejoraría la rentabilidad teniendo en cuenta los efectos económicos que deje el COVID-19, con las medidas financieras y económicas impuestas y por implementarse por el gobierno estas herramientas financieras son de gran utilidad su aplicación.

Tabla N° 20 La inversión realizada por la empresa y el beneficio o rendimiento estimado que se espera en la actual crisis sanitaria, social y económica, perjudicaría a que la rentabilidad se mantenga.

		Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Válido	Indeciso	2	13,3	13,3	13,3
	De Acuerdo	8	53,3	53,3	66,7
	Totalmente de Acuerdo	5	33,3	33,3	100,0
	Total	15	100,0	100,0	

Fuente: Elaboración propia por medio del programa SPSS 25.

Se interpreta de la tabla 20 que el 86.66% están de acuerdo que la inversión realizada por la empresa y el beneficio o rendimiento estimado que se espera en la actual crisis sanitaria, social y económica, perjudicaría a que la rentabilidad se mantenga, a largo plazo el panorama cambiaría ya que las todas las medias fiscales y financieras implementadas por el gobierno darían efecto en su mayor escala.

Tabla N° 21 La tasa interna de retorno es una herramienta muy importante que contribuye a obtener mayores rentabilidades económicas y financieras.

		Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Válido	En Desacuerdo	1	6,7	6,7	6,7
	De Acuerdo	8	53,3	53,3	60,0
	Totalmente de Acuerdo	6	40,0	40,0	100,0
	Total	15	100,0	100,0	

Fuente: Elaboración propia por medio del programa SPSS 25.

Se interpreta de la tabla 21 que el 93.33% están de acuerdo que la tasa interna de retorno es una herramienta muy importante que contribuye a obtener mayores rentabilidades económicas y financieras en la empresa, logrando tener un adecuado control de endeudamiento.

Tabla N° 22 La utilidad bruta es un correcto indicador para medir la rentabilidad de la empresa.

		Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Válido	En Desacuerdo	1	6,7	6,7	6,7
	Indeciso	10	66,7	66,7	73,3
	De Acuerdo	3	20,0	20,0	93,3
	Totalmente de Acuerdo	1	6,7	6,7	100,0
	Total	15	100,0	100,0	

Fuente: Elaboración propia por medio del programa SPSS 25.

Se interpreta de la tabla 22 que el 66.67% están de indecisos con respecto a que la utilidad bruta es un correcto indicador para medir la rentabilidad de la empresa, se desprende que es poco probable que apliquen este tipo de indicadores, mientras el 26.70% están de acuerdo, lo cual nos indica que parte de los involucrados en la muestra son quienes analizan e interpretan los estadios financieros.

Tabla N° 23 La utilidad neta de una inversión es una herramienta para verificar si dicha inversión genero buena rentabilidad.

		Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Válido	Indeciso	5	33,3	33,3	33,3
	De Acuerdo	7	46,7	46,7	80,0
	Totalmente de Acuerdo	3	20,0	20,0	100,0
	Total	15	100,0	100,0	

Fuente: Elaboración propia por medio del programa SPSS 25.

Se interpreta de la tabla 23 que el 66,67% están de acuerdo que la utilidad neta de una inversión es una herramienta para verificar si dicha inversión genero buena rentabilidad, contribuyendo a un adecuado manejo de los indicadores financieros de la empresa.

Tabla N° 24

El control de los ingresos, costos y gastos operacionales, en estado de emergencia que vivimos por la COVID-19, contribuye a que se mantenga una correcta rentabilidad empresarial.

		Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Válido	Totalmente en Desacuerdo	1	6,7	6,7	6,7
	Indeciso	3	20,0	20,0	26,7
	De Acuerdo	6	40,0	40,0	66,7
	Totalmente de Acuerdo	5	33,3	33,3	100,0
	Total	15	100,0	100,0	

Fuente: Elaboración propia por medio del programa SPSS 25.

Se interpreta de la tabla 24 que el 63,33% están de acuerdo que el control de los ingresos, costos y gastos operacionales, en estado de emergencia que vivimos por la COVID-19, contribuye a que se mantenga una correcta rentabilidad empresarial, aportando y fortaleciendo una buena gestión de proyectos.

Tabla N° 25 En la coyuntura que vivimos debido al COVID-19 realizar flujos de efectivo contribuye a tener un mejor control de las ganancias de la empresa.

		Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Válido	Indeciso	1	6,7 ^a	6,7	6,7
	De Acuerdo	11	73,3	73,3	80,0
	Totalmente de Acuerdo	3	20,0	20,0	100,0
	Total	15	100,0	100,0	

Fuente: Elaboración propia por medio del programa SPSS 25.

Se interpreta de la tabla 25 que el 93,33% están de acuerdo que el en la coyuntura que vivimos debido al COVID-19 realizar flujos de efectivo contribuye a tener un mejor control de las ganancias de la empresa, contribuyendo a generar una mejor información de la viabilidad de un proyecto específico o toda la actividad de la empresa.

Validación de hipótesis

El estadístico aplicado fue la prueba de Shapiro – Wilk.

TABLA N° 26 Prueba de normalidad de las variables

Variable	Shapiro-Wilk		
	Estadístico	gl	Sig.
Políticas Tributarias	,606	15	,000
Rentabilidad	,421	15	,000

Fuente: Elaboración propia por medio del programa SPSS 25.

En la tabla 26, el resultado del nivel de significancia fue 0,000 para ambas variables, siendo los resultados menores a 0,05, en tal sentido se concluye que no presentan una distribución normal y por en consecuencia pertenecen a valores asimétricos.

TABLA N° 27

Prueba de normalidad de las dimensiones de las Políticas Tributarias

Dimensiones	Shapiro-Wilk		
	Estadístico	Gl	Sig.
Carga Fiscal	,667	15	,000
Normas Tributarias	,761	15	,001
Carga Tributaria	,861	15	,025

Fuente: Elaboración propia por medio del programa SPSS 25.

En la tabla 27, los valores de significancia de las dimensiones de las políticas tributarias están por debajo del 0.05, así pues aseveramos que la información no proviene de una curva normal y por en consecuencia pertenecen a valores asimétricos.

TABLA N° 28

Prueba de normalidad de las dimensiones de Rentabilidad

Dimensiones	Shapiro-Wilk		
	Estadístico	Gl	Sig.
Rentabilidad Económica	,606	15	,000
Rentabilidad Financiera	,606	15	,000
Ganancias	,845	15	,015

Fuente: Elaboración propia por medio del programa SPSS 25.

En la tabla 28, los valores de significancia de las dimensiones de rentabilidad están por debajo del 0.05, en tal sentido, se concluyó que no presenta una distribución normal y por consiguiente corresponden a valores asimétricos.

Prueba correlacional de Rho Spearman (p)

Asimismo se empleó el coeficiente de correlación de Rho de Spermann para determinar la existencia de relación y nivel de relación entre las variables.

Para aceptar la hipótesis alterna asumimos que el valor de significancia es menor a 0.05 y en consecuencia descartamos la hipótesis nula.

El resultado de rho de sperman determina el nivel de significancia y según Zapata (2014) estos valores si son superiores a 0.7, establecen que existe relación significativa y se enmarcan de la siguiente manera.

TABLA N° 29

Valores interpretativos del Rho de Spearman

Escala	Interpretación
De -0.91 a – 1.00	Correspondencia perfecta negativa
De -0.76 a – 0.90	Correspondencia muy fuerte y negativa
De -0.51 a – 0.75	Correspondencia considerable y negativa

De -0.11 a – 0.50	Correspondencia media y negativa
De -0.01 a – 0.10	Correspondencia débil y negativa
0.00	No existe Correspondencia
De +0.01 a + 0.10	Correspondencia débil y positiva
De +0.11 a + 0.50	Correspondencia media y positiva
De +0.51 a + 0.75	Correspondencia considerable y positiva
De +0.76 a + 0.90	Correspondencia muy fuerte y positiva
De +0.91 a + 1.00	Correspondencia perfecta y positiva

Fuente: Zapata (2014)

PRUEBA DE HIPÓTESIS GENERAL

Determinación de la hipótesis

Hipótesis Nula (Ho): El impacto de las políticas tributarias en la rentabilidad de la empresa Consultores, obras y riegos tecnificados SAC post COVID-19 en el distrito de Los Olivos, 2020, no es significativa.

Hipótesis Alterna (Ha): El impacto de las políticas tributarias en la rentabilidad de la empresa Consultores, obras y riegos tecnificados SAC post COVID-19 en el distrito de Los Olivos, 2020, es significativa.

Elección del nivel de significancia $\alpha=0.05$

Se obtuvo el nivel de significancia restando la unidad y el nivel de confianza del 95%, expresando en consecuencia un margen de error igual a 0.05, el cual se empleara para determinar la significancia de relación.

TABLA N° 30

Relación entre las políticas tributarias y la rentabilidad de la empresa Consultores, obras y riegos tecnificados SAC post COVID-19 en el distrito de Los Olivos, 2020.

			Políticas Tributarias	Rentabilid ad
Rho de Spearman	Políticas Tributarias	Coeficiente de correlación	1,000	,578*
		Sig. (bilateral)	.	,024
		N	15	15
	Rentabilidad	Coeficiente de correlación	,578*	1,000
		Sig. (bilateral)	,024	.
		N	15	15

Fuente: Elaboración propia por medio del programa SPSS 25.

Comprobación

Tomando los siguientes criterios donde:

Si $p < 0.05$ se acepta la hipótesis H_a = existe relación

Si $p > 0.05$ se acepta la hipótesis H_o = No existe relación.

Interpretación

Se obtuvo como resultado de significancia 0.024, por lo tanto es < 0.05 , se establece rechazar la hipótesis nula y se determina la relación entre la variable independiente y la variable dependiente. Obteniendo un valor de rho de spearman de 0.578, valor que nos indica que existe una relación moderada y positiva. Como consecuencia se acepta la hipótesis alterna.

PRUEBA DE HIPÓTESIS ESPECÍFICA 1

Hipótesis Nula (H_o): El impacto de la carga fiscal en la rentabilidad de la empresa Consultores, obras y riegos tecnificados SAC post COVID-19 en el distrito de Los Olivos, 2020, no es significativa.

Hipótesis Alterna (Ha): El impacto de la carga fiscal en la rentabilidad de la empresa Consultores, obras y riegos tecnificados SAC post COVID-19 en el distrito de Los Olivos, 2020, es significativa.

Elección del nivel de significancia $\alpha=0.05$

Se obtuvo el nivel de significancia restando la unidad y el nivel de confianza del 95%, expresando en consecuencia un margen de error igual a 0.05, el cual se empleara para determinar la significancia de relación.

TABLA N° 31

Relación entre la carga fiscal y la rentabilidad económica de la empresa Consultores, obras y riegos tecnificados SAC post COVID-19 en el distrito de Los Olivos, 2020.

			Carga Fiscal	Rentabilidad
Rho de Spearman	Carga Fiscal	Coeficiente de correlación	1,000	,646
		Sig. (bilateral)	.	,009
		N	15	15
	Rentabilidad	Coeficiente de correlación	,646	1,000
		Sig. (bilateral)	,009	.
		N	15	15

Fuente: Elaboración propia por medio del programa SPSS 25.

Comprobación

Tomando los siguientes criterios donde:

Si $p < 0.05$ se acepta la hipótesis Ha = existe relación

Si $p > 0.05$ se acepta la hipótesis Ho = No existe relación.

Interpretación

Se obtuvo como resultado de significancia 0.009, por lo tanto es < 0.05 , se establece rechazar la hipótesis nula y se determina la relación entre la dimensión 1 de la variable VI y la variable VD. Obteniendo un valor de rho de spearman de 0.646, valor que nos

indica que existe una relación moderada y positiva. Como consecuencia se acepta la hipótesis alterna.

PRUEBA DE HIPÓTESIS ESPECÍFICA 2

Hipótesis Nula (Ho): El impacto de las normas vigentes en la rentabilidad de la empresa Consultores, obras y riegos tecnificados SAC post COVID-19 en el distrito de Los Olivos, 2020, no es significativa.

Hipótesis Alterna (Ha): El impacto de las normas vigentes en la rentabilidad de la empresa Consultores, obras y riegos tecnificados SAC post COVID-19 en el distrito de Los Olivos, 2020, es significativa.

Elección del nivel de significancia $\alpha=0.05$

Se obtuvo el nivel de significancia restando la unidad y el nivel de confianza del 95%, expresando en consecuencia un margen de error igual a 0.05, el cual se empleara para determinar la significancia de relación.

TABLA N° 32

Relación entre las normas vigentes y la rentabilidad de la empresa Consultores, obras y riegos tecnificados SAC post COVID-19 en el distrito de Los Olivos, 2020.

			Normas Vigentes	Rentabilidad
Rho de Spearman	Normas Vigentes	Coeficiente de correlación	1,000	,382
		Sig. (bilateral)	.	,160
		N	15	15
	Rentabilidad	Coeficiente de correlación	,382	1,000
		Sig. (bilateral)	,160	.
		N	15	15

Fuente: Elaboración propia por medio del programa SPSS 25.

Comprobación

Tomando los siguientes criterios donde:

Si $p < 0.05$ se acepta la hipótesis Ha = existe relación

Si $p > 0.05$ se acepta la hipótesis $H_0 =$ No existe relación.

Interpretación

Se obtuvo como resultado de significancia 0.160, por lo tanto es > 0.05 , se establece aceptar la hipótesis nula y se determina que no hay asociación entre la dimensión 2 de la VI y la VD. Obteniendo un valor de rho de Spearman de 0.646, valor que nos indica que existe una correlación considerable y positiva. Como consecuencia se acepta la hipótesis nula y se rechaza la alterna.

PRUEBA DE HIPÓTESIS ESPECÍFICA 3

Hipótesis Nula (H_0): El impacto de la carga tributaria en la rentabilidad de la empresa Consultores, obras y riegos tecnificados SAC post COVID-19 en el distrito de Los Olivos, 2020, no es significativa.

Hipótesis Alterna (H_a): El impacto de la carga tributaria en la rentabilidad de la empresa Consultores, obras y riegos tecnificados SAC post COVID-19 en el distrito de Los Olivos, 2020, es significativa.

Elección del nivel de significancia $\alpha=0.05$

Se obtuvo el nivel de significancia restando la unidad y el nivel de confianza del 95%, expresando en consecuencia un margen de error igual a 0.05, el cual se empleará para determinar la significancia de relación.

TABLA N° 33

Relación entre las carga tributaria y la rentabilidad de la empresa Consultores, obras y riegos tecnificados SAC post COVID-19 en el distrito de Los Olivos, 2020.

			Carga Tributaria	Rentabilid ad
Rho de Spearman	Carga Tributaria	Coeficiente de correlación	1,000	,376
		Sig. (bilateral)	.	,167
		N	15	15
	Rentabilidad	Coeficiente de correlación	,376	1,000
		Sig. (bilateral)	,167	.
		N	15	15

Fuente: Elaboración propia por medio del programa SPSS 25.

Comprobación

Tomando los siguientes criterios donde:

Si $p < 0.05$ se acepta la hipótesis H_a = existe relación

Si $p > 0.05$ se acepta la hipótesis H_o = No existe relación.

Interpretación

Se obtuvo como resultado de significancia 0.167, por lo tanto es > 0.05 , se establece aceptar la hipótesis nula y se determina que no hay relación entre la dimensión 3 de la VD y la VI. Obteniendo un valor de rho de spearman de 0.376, valor que nos indica que existe una correlación media y positiva. Como consecuencia se acepta la hipótesis nula y se rechaza la alterna.

V. DISCUSIÓN

A partir de los hallazgos encontrados, aceptamos la hipótesis alternativa general que establece que el impacto de las políticas tributarias en la rentabilidad de la empresa Consultores, obras y riegos tecnificados SAC post COVID-19 en el distrito de Los Olivos, 2020, es significativa.

Se aplicó el estadístico de Alfa de Cronbach para la confiabilidad de la investigación, teniendo como instrumento el programa estadístico SPSS versión 25 y el cuestionario estuvo conformado por 22 ítems, 10 para la primera variable y 12 para la segunda, obteniendo como resultado 0.885 para la variable políticas tributarias, 0.883 para la variable rentabilidad y 0.941 para ambas variables, valores que según Maese et al. (2018) reflejan mayor claridad y precisión a los resultados y expresan una alta confiabilidad.

Para verificar la hipótesis general de la investigación, según los resultados obtenidos, el impacto de las políticas tributarias en la rentabilidad de la empresa Consultores, obras y riegos tecnificados SAC post COVID-19 en el distrito de Los Olivos, 2020, es significativa se aplicó la prueba de Rho de Spearman esta nos arrojó un valor de significancia de 0.024 siendo menor a 0.05 demostrando que existe relación entre las variables y una correlación igual a 0.578, este resultado nos demuestra que la relación es positiva moderada, es decir la aplicación e interpretación de las políticas tributarias que el estado promulga en la cierta forma tienen un impacto positivo sobre la rentabilidad de las empresas, afirmación que es congruente con lo afirmado por Bravo (2012), La política tributaria se disgrega o forma parte de la política financiera, es decir parte del orden público se representa como regulador accionando en la sociedad o en determinado territorio donde el estado y la sociedad se articulan. El gobierno participa activamente en lo que se llama política fiscal.

Los resultados concuerdan con la investigación realizada por Guamán y Yorneri (2019) en su investigación "Impacto de los Incentivos Tributarios en la Rentabilidad de las Pymes del Sector de la Construcción del Cantón Riobamba Provincia de Chimborazo Período 2014-2017". Donde se evidencio que los incentivos tributarios aprobados por ley para el desarrollo de las actividades del sector de la construcción en el Ecuador, casi poco o nada se han beneficiado de los incentivos

tributarios; sin embargo, se concluyó que el impacto generado es positivo por cuanto disminuye el valor a pagar por concepto de impuesto a la renta permitiendo obtener mayor rentabilidad, siendo el incentivo más destacable el de reinversión de utilidades a través del cual las empresas han podido autofinanciarse para adquirir maquinaria o equipos nuevos que han ayudado a mejorar la actividad productiva y por lo tanto los ingresos.

De la misma manera guarda coherencia con la investigación de Yao (2020), en su investigación “Analysis on the Post-COVID-19 Fiscal Policy Based on the Empirical Analysis of Financial Revenue and Expenditure”, donde manifiesta que la existencia de la causalidad bidireccional entre el gasto y los ingresos financieros nacionales implica que la serie de políticas fiscales centradas en la exención de impuestos y la reducción de costos emitidas desde el XVIII Congreso Nacional del PCCh han proporcionado una iniciativa interna en el crecimiento del crecimiento económico, dando lugar a efectos positivos en la estimulación del crecimiento de la economía nacional y el aumento de los ingresos financieros nacionales en cierta medida.

En tal sentido, bajo lo referido anteriormente y al analizar los resultados, confirmamos que mientras más beneficios, exoneraciones, aplazamiento y condonaciones tributarias impulsadas por el gobierno en turno generara una mejor rentabilidad en las empresas, más aun se esté atravesando situaciones críticas que afectan nuestra economía como la COVID-19.

Mientras que para la hipótesis específica N° 1 los resultados demuestran que el impacto de la carga fiscal en la rentabilidad de la empresa Consultores, obras y riegos tecnificados SAC post COVID-19 en el distrito de Los Olivos, 2020, es significativa, donde se obtuvo un nivel de significancia 0.009 que está por debajo del 0.05, aceptando la hipótesis alterna y rechazando la hipótesis nula. Con la prueba realizada se puede mencionar que la carga fiscal tiene incidencia en la rentabilidad de la empresa. Estos resultados tienen soporte con la muestra de la tabla 4, Las prórrogas y vencimiento sobre el impuesto a la renta, IGV mensual y la declaración anual 2019 e ITAN, decretados por el gobierno en estado de emergencia permite generar más liquidez y la tabla 9, Las nuevas modificaciones y prórrogas sobre la

declaración y pago del Impuesto a la Renta debido al estado de emergencia por la pandemia (COVID-19) contribuyen a que las empresas no tiendan a subir su límite de endeudamiento, en ambos casos más del 80% afirman estar de acuerdo y totalmente de acuerdo con estos indicadores de las políticas tributarias, y para los indicadores de rentabilidad indicado en resultados la tabla 18, Aceptar y analizar los riesgos que contrajo la COVID-19, contribuirá a generar una mejor rentabilidad de las inversiones que realice la empresa, y la tabla 24, el control de los ingresos, costos y gastos operacionales, en estado de emergencia que vivimos por la COVID-19, contribuye a que se mantenga una correcta rentabilidad empresarial, muestran valores también sobre el 80% entre de acuerdo y totalmente de acuerdo. Los resultados concuerdan con la investigación de Yauyo (2019) "Planeamiento tributario y su incidencia en la rentabilidad de las empresas privadas de salud del distrito de Los Olivos, 2018", donde se determina que existe una relación entre la planificación fiscal y la rentabilidad en las empresa sanitarias.

Lo expuesto en el párrafo anterior guarda coherencia con lo afirmado por Álvarez (2015), nos dice que los impuestos que generan los contribuyentes, son recaudados por entidad recaudadora federal, estatal y municipal. Mientras la recaudación se muy alta, el estado incrementa sus ingresos.

Para la hipótesis específica 2, los resultados demuestran que el impacto de las normas vigentes en la rentabilidad de la empresa Consultores, obras y riegos tecnificados SAC post COVID-19 en el distrito de Los Olivos, 2020, no significativa, donde se obtuvo un nivel de significancia 0.160 que está por encima del 0.05, rechazando la hipótesis alterna y aceptado la hipótesis nula, teniendo un coeficiente de correlación de 0.646, valor que indica que existe una correlación considerable y positiva.

Las normas que el ente regulador establece para una adecuada tributación son fundamentales para que las empresas puedan alinearse y evitar cometer infracciones, pero en situación críticas como la del COVID-19, estas se vuelven más flexibles e incluso llegan a ser excepcionalmente inaplicadas, buscando así aliviar la crisis económica.

Asimismo no concuerda con Lacalle (2020) en su investigación “Monetary and Fiscal Policies in the COVID-19 crisis. Will they work”, quien concluyo que las políticas óptimas para superar la situación y avanzar hacia la recuperación económica y la estabilización de las finanzas públicas deben estar enmarcadas en una combinación de medidas del lado de la demanda y del lado de la oferta que pueden resultar más eficaz para impulsar la recuperación después de la pandemia.

Para la hipótesis específica 3, los resultados demuestran que el impacto de la carga tributaria en la rentabilidad de la empresa Consultores, obras y riegos tecnificados SAC post COVID-19 en el distrito de Los Olivos, 2020, no significativa, donde se obtuvo un nivel de significancia 0.167 que está por encima del 0.05, rechazando la hipótesis alterna y aceptado la hipótesis nula, teniendo un coeficiente de correlación de 0.376, valor que indica que existe una correlación media y positiva.

La carga tributaria genera gastos innecesarios, pero frente a la crisis actual que se está viviendo por la COVID-19, el estado y los entes reguladores son flexibles con las obligaciones tributarias e incluso hay exoneraciones, buscando priorizar y mantener la cadena de pagos para aliviar las responsabilidades financieras y económicas de las empresas.

De la misma manera no concuerda con (Auerbach et al., 2020), en su investigación “Inequality, Fiscal Policy and COVID-19 Restrictions in a Demand-Determined”, donde concluye que la efectividad de las políticas fiscales depende de la desigualdad y la articulación distribución de los costos operativos de capital e ingresos de la empresa. Además, las restricciones de COVID19 pueden causar inflación futura, ya que los hogares inclinan sus gastos hacia el futuro.

VI. CONCLUSIONES

1. De acuerdo a los resultados obtenidos se concluye que el impacto de las políticas tributarias en la rentabilidad de la empresa Consultores, obras y riegos tecnificados SAC, post COVID-19 en el distrito de Los Olivos, 2020, es significativa, donde el estadístico Rho de Spearman es igual a 0.578; debido a que las políticas tributarias decretadas por el gobierno y el ente regulador frente a la crisis de la COVID-19, buscan reactivar la economía y mantener la cadena de pagos, contribuyendo a que las empresa pueda mantener su capital e inversiones, generando rentabilidad en las misma.
2. Se determinó que la relación de la carga fiscal influye en la rentabilidad de la empresa Consultores, obras y riegos tecnificados SAC, post COVID-19 en el distrito de Los Olivos, 2020; es decir a una mayor reducción de las tasas de interés, exoneraciones, aplazamientos, prórrogas y condonación de deudas tributarias impulsadas por el gobierno y el ente recaudador en situaciones críticas como la del COVID-19, contribuyen a que la empresa pueda mantener sus activos y proyectos trayendo consigo una mejor rentabilidad post crisis.
3. Se estableció que las normas vigentes no influyen en la rentabilidad de la empresa Consultores, obras y riegos tecnificados SAC, post COVID-19 en el distrito de Los Olivos, 2020; es decir que no necesariamente las normas establecidas y decretadas por el gobierno y ente regulador, van direccionadas específicamente a un sector económico, por lo que no todas pueden ser aplicadas en la empresa, cabe precisar que algunas fueron específicas según su prioridad frente a la crisis de la COVID-19.
4. Se concluye que de igual manera la carga tributaria no incide en las ganancias de la empresa Consultores, obras y riegos tecnificados SAC, post COVID-19 en el distrito de Los Olivos, 2020; es decir que en gran medida las prórrogas, exoneraciones y condonaciones tributarias decretadas frente a la crisis por la COVID-19, no tuvieron influencia en la ganancia de la empresa.

VII. RECOMENDACIONES

1. Se recomienda a la gerencia, área administrativa y financiera de la empresa Consultores, obras y riegos tecnificados S.A.C., a desarrollar un plan estratégico alineado a las políticas fiscales y tributarias impulsadas por el gobierno debido a la COVID-19, minimizando costos y gastos y aprovechando programas financieros como Reactiva Perú y leyes aprobadas por el legislativo que permiten la disposición de sus fondos a los ciudadanos, aprovechando estas medidas e incrementando sus ingresos y así contribuyendo a mejorar los indicadores de rentabilidad.
2. Se recomienda al área administrativa y contable de la empresa Consultores, obras y riegos tecnificados S.A.C., a aprovechar y acogerse a las exoneraciones, prorrogas, aplazamientos, condonaciones y reducción de tasas de interés para minimizar gastos y manejar de forma adecuada el flujo de efectivo manteniendo los proyectos de la empresa y aportando a mantener y mejorar el margen de rentabilidad post COVID-19.
3. Se recomienda al área contable analizar e interpretar de manera eficiente y adecuada la normativa vigente establecida por ente regulador, para poder beneficiarse de ella y contribuir a mejorar los indicadores financieros y económicos de la empresa Consultores, obras y riegos tecnificados S.A.C.
4. Se orienta al área financiera de la empresa Consultores, obras y riegos tecnificados S.A.C., a manejar de forma eficiente los recursos financieros y económicos incentivados por el gobierno debido a la COVID-19, buscando así tener un mejor flujo de caja.

REFERENCIAS

- Arias-Gómez, J., Villasís-Keever, M. Á., & Novales, M. G. M. (2016). El protocolo de investigación III: La población de estudio. *Revista Alergia México*, 63(2), 201–206. Disponible en: <https://www.redalyc.org/articulo.oa?id=486755023011>
- Banchón Alvarado, J. J., & Villegas Murillo, S. C. (2018). Impacto tributario y su efecto en la rentabilidad de Jblogistic S.A., año 2017. Disponible en: <http://repositorio.ug.edu.ec/handle/redug/37118>
- Banda Oblitas, L. D., Bustamante Colunche, D. R., Delgado Montesa, F., & Vásquez Saldaña, S. Y. (2019). Reforma tributaria (impuesto a la renta) 2016-2017 y su incidencia en la rentabilidad de las empresas de servicio de hospedaje de la ciudad de Chota. Disponible en: https://alicia.concytec.gob.pe/vufind/Record/UNCH_ea51e9baef12592d856ca0c8f43492a1
- Baños Mallma, J. M. (2015). Cultura tributaria y su relación con el crecimiento de las mypes de transportes de carga en el distrito de Los Olivos, año 2015. Disponible en: <https://repositorio.ucv.edu.pe/handle/20.500.12692/15497>
- Bravo, F. (2012). Cultura tributaria. Libro de consulta es una publicación producida por el Instituto de Administración Tributaria y Aduanera, IATA de la Superintendencia Nacional de Aduanas y de Administración Tributaria, SUNAT. Disponible en: [https://cultura.sunat.gob.pe/sites/default/files/Libro-Cultura Tributaria y Aduanera final.pdf](https://cultura.sunat.gob.pe/sites/default/files/Libro-Cultura_Tributaria_y_Aduanera_final.pdf)
- Carcausto, M. ("2017"). Reforma de Administración Tributaria del Perú. Disponible en: <https://es.scribd.com/document/472556107/Gilma-Tesis-Licenciatura-2016>
- Del Giudice, V., De Paola, P., & Del Giudice, F. P. (2020). COVID-19 Infects Real Estate Markets: Short and Mid-Run Effects on Housing Prices in Campania Region (Italy). *Social Sciences*, 9(7), 114. Disponible en <file:///C:/Users/Usuario/Downloads/socsci-09-00114-v2.pdf>
- El Impacto de COVID-19 en el Sector Inmobiliario | Affinitas. (s. f.). Recuperado 27 de septiembre de 2020, de <http://affinitaslegal.com/es/covid19-inmobiliario/>
- Guamán, N., & Adrián, X. (2018). El anticipo del impuesto a la renta y su impacto en la rentabilidad de las sociedades del sector manufacturero del cantón Ambato. Disponible en: <https://repositorio.uta.edu.ec:8443/jspui/handle/123456789/28996>
- Guamán, R., & Yorneri, F. (2019). Impacto de los incentivos tributarios en la rentabilidad de las Pymes del sector de la construcción del cantón Riobamba

- provincia de Chimborazo, período 2014-2017. Disponible en: <http://biblioteca.uteg.edu.ec:8080/handle/123456789/960>
- Guamán, R., & Yorneri, F. (2019). Impacto de los incentivos tributarios en la rentabilidad de las Pymes del sector de la construcción del cantón Riobamba provincia del Chimborazo, período 2014-2017. Disponible en: <http://biblioteca.uteg.edu.ec:8080/handle/123456789/960>
- Hervias Vasquez, G. A. (2017). Evasión tributaria y la rentabilidad en las empresas hoteleras del distrito de Los Olivos, 2017. Disponible en: <https://repositorio.ucv.edu.pe/handle/20.500.12692/15400>
- Huanca Torres, D. (2017). La Política Tributaria Municipal y la Cultura Tributaria de los Contribuyentes de la Urbanización Magisterio del Distrito de Cusco, año 2017. Disponible en <https://repositorio.ucv.edu.pe/handle/20.500.12692/20159>
- Lázaro Astete, E., & Anchapuri Chura, F. O. (2019). Política tributaria y su relación con la cultura tributaria de los comerciantes de la Av. Panamericana en el distrito de Desaguadero - 2019. Disponible en: https://alicia.concytec.gob.pe/vufind/Record/UEPU_3fd59af381dd1d66cd704642ac705368/Details
- López-Roldán, P.; Fachelli, S. (2015). La encuesta. En P. López-Roldán y S. Fachelli, Metodología de la Investigación Social Cuantitativa. Llaterra (Cerdanyola del Vallès): Dipòsit Digital de Documents, Universitat Autònoma de Barcelona. Capítulo II.3. <http://ddd.uab.cat/record/163567>
- López-Roldán, P.; Fachelli, S. (2017). El diseño de la muestra. En P. López-Roldán y S. Fachelli, Metodología de la Investigación Social Cuantitativa. Bellaterra (Cerdanyola del Vallès): Dipòsit Digital de Documents, Universitat Autònoma de Barcelona. Capítulo III.4. 1ª edición. Edición digital: <https://ddd.uab.cat/record/185163>
- Mite Macías, P. N. (2018). Planificación tributaria del anticipo del impuesto a la renta para reducir el impacto en la rentabilidad de la empresa Distribuidora Calderón S.A. disponible en: <http://repositorio.ug.edu.ec/handle/redug/30132>
- Omodero, C. O., & Ogonnaya, A. K. (2018). Corporate Tax and Profitability of Deposit Money Banks in Nigeria. Journal of Accounting, Business and Finance Research, 3(2), 47-55. Disponible en: <https://scipg.com/index.php/102/article/view/133>
- Pozzo, M. I., Borgobello, A. y Pierella, M. P. (2018). Uso de cuestionarios en investigaciones sobre universidad: análisis de experiencias desde una perspectiva situada. Revista Latinoamericana de Metodología de las Ciencias Sociales, 8(2), e046. <https://doi.org/10.24215/18537863e046>

Quintana P. J. (2012). Influencia de los indicadores de calidad de zona en la rentabilidad y riesgo inmobiliario: caso residencial Barcelona. Disponible en: <https://dialnet.unirioja.es/servlet/tesis?codigo=172572>

Respuesta a la pandemia de COVID-19 en los países de la Alianza del Pacífico | Affinitas. (s. f.). Recuperado 27 de septiembre de 2020, de <http://affinitaslegal.com/es/covid-19/>

Tanrıvermiş, H. (2020). Possible impacts of COVID-19 outbreak on real estate sector and possible changes to adopt: A situation analysis and general assessment on Turkish perspective. Journal of Urban Management. <https://doi.org/10.1016/j.jum.2020.08.005>

Valero Julcarima, I. R. (2018). Influencia de la política tributaria en la cultura tributaria en las pymes del centro comercial “Gamarra Huanca” – Huancayo, 2017. Disponible en: <http://repositorio.uladech.edu.pe/handle/123456789/5593>

Van Horne, J.C. (1997). Administración Financiera. Décima Ed., Pearson Educación, México.

Yauyo Laura, M. d. C. (2019). Planeamiento tributario y su incidencia en la rentabilidad de las empresas privadas de salud del distrito de Los Olivos, 2018. Disponible en: <https://repositorio.ucv.edu.pe/handle/20.500.12692/42532>

ANEXOS

MATRIZ DE OPERACIONALIZACIÓN DE VARIABLES (TÍTULO DE MI PROYECTO ES: IMPACTO DE LAS POLÍTICAS TRIBUTARIAS EN LA RENTABILIDAD DE LA EMPRESA CONSULTORES, OBRAS Y RIEGOS TECNIFICADOS SAC POST COVID-19 EN EL DISTRITO DE LOS OLIVOS, 2020.

VARIABLES DE ESTUDIO	DEFINICIÓN CONCEPTUAL	DEFINICIÓN OPERACIONAL	DIMENSIÓN	INDICADORES	ESCALA DE MEDICIÓN
Las políticas tributarias.	La política tributaria es parte de la política financiera, es decir, parte del orden público se representa en la forma de un programa de acción estatal en el ámbito de la sociedad o un ámbito geográfico en el que se articulan el Estado y la sociedad civil. El estado participa activamente en lo que se conoce como política fiscal. (Bravo 2012)	La política tributaria en empresas privadas requiere mantener buenas relaciones con la entidad fiscalizadora estatal. Esto se logra aplicando prácticas fiscales efectivas, manejando las normas y leyes (gestión y aplicación) y actualizándose con los cambios legislativos que existen en el país en donde operan.	Carga Fiscal	Impuestos	Encuesta / Cuestionario / Ordinal
				Tasas	
				Contribuciones	
				Control de gastos	
			Normas Vigentes	IGV	
				IR	
				Gastos Deducibles	
			Carga Tributaria	Multas	
				Deudas tributarias	
				Intereses Moratorios	
Rentabilidad	La rentabilidad es el conocimiento que se utiliza al momento de realizar una inversión aprovechando recursos productivos para la obtención de rendimientos. Calculando el resultado obtenido contra el capital involucrado. Asimismo, recalca que influye en la rentabilidad los costos relacionados a los capitales ajenos. Según el aporte de los autores se puede decir que la rentabilidad es el resultado obtenido en relación a la inversión realizada. (Ccaccya, 2015).	La rentabilidad es la inversión que se hace haciendo uso de los recursos productivos para obtener ganancias.	Rentabilidad Económica	Patrimonio	Encuesta / Cuestionario / Ordinal
				Apalancamiento	
				Capital	
				Activos	
			Rentabilidad Financiera	Riesgo aceptado	
				Horizontal Temporal	
				Rendimiento estimado	
				Tasa interna de retorno	
			Ganancias	Crédito fiscal	
				Utilidad Bruta	
				Utilidad Neta	
				Utilidad Operativa	
				Flujo de efectivo	

MATRIZ DE CONSISTENCIA

PROBLEMA GENERAL	OBJETIVO GENERAL	HIPÓTESIS GENERAL	VARIABLES	DIMENSIONES	INDICADORES	METODOLOGÍA
¿Cuál es el impacto de las políticas tributarias en la rentabilidad de la empresa CONSULTORES, OBRAS Y RIEGO TECNIFICADOS SAC post COVID-19 en el distrito de Los Olivos, 2020?	Determinar el impacto de las políticas tributarias en la rentabilidad de la empresa CONSULTORES, OBRAS Y RIEGOS TECNIFICADOS SAC post COVID-19 en el distrito de Los olivos, 2020.	El impacto de las políticas tributarias en la rentabilidad de la empresa CONSULTORES, OBRAS Y RIEGO TECNIFICADOS SAC post COVID-19 en el distrito de Los Olivos, 2020, es significativa.	POLÍTICAS TRIBUTARIAS	<ul style="list-style-type: none"> ✓ Carga Fiscal ✓ Normas Vigentes ✓ Carga Tributaria 	<ul style="list-style-type: none"> • Impuesto • Tasas • Contribuciones • Control de gastos • IGV • IR • Gastos deducibles • Multas • Deudas tributarias • Intereses moratorios 	<p align="center">1. TIPO DE ESTUDIO</p> <p>Para el desarrollo de la presente investigación se ha utilizado la investigación aplicada, ya que se enfoca directamente a los problemas de la sociedad, hallar el descubrimiento de principios y leyes que ayudan al sustento y aumento de conocimientos teóricos para el entendimiento de soluciones de problemas.</p> <p align="center">2. DISEÑO DE ESTUDIO</p> <p>Para el siguiente proyecto de investigación se utilizará el diseño no experimental, porque no se manipulará ninguna de las variables, es decir, no modificaremos la variable políticas tributarias ni la variable rentabilidad.</p> <p align="center">3. POBLACIÓN</p> <p>La población de este presente estudio está conformado por 40 trabajadores de la empresa privada CONSULTORES, OBRAS Y RIEGOS TÉCNIFICADOS SAC en el distrito de los Olivos, durante el periodo 2020.</p> <p align="center">4. TAMAÑO DE LA MUESTRA</p> <p>La unidad de análisis de estudio se extraerá de 15 trabajadores de las áreas administrativa, contable y gerencial de la empresa privada CONSULTORES, OBRAS Y RIEGOS TÉCNIFICADOS SAC en el distrito de los Olivos, durante el periodo 2020.</p> <p align="center">5. TÉCNICAS E INSTRUMENTOS</p> <p><u>Variable independiente:</u> POLÍTICAS TRIBUTARIAS</p> <p>Técnica: La técnica a utilizar será la encuesta. Instrumento: El instrumento será el cuestionario que es de elaboración propia.</p> <p><u>Variable dependiente:</u> RENTABILIDAD</p> <p>Técnica: La técnica a utilizar será la encuesta. Instrumento: El instrumento será el cuestionario que es de elaboración propia.</p>
PROBLEMAS ESPECÍFICOS	OBJETIVOS ESPECÍFICOS	HIPÓTESIS ESPECÍFICAS				
¿De qué manera la carga fiscal influye en la rentabilidad de la empresa CONSULTORES, OBRAS Y RIEGOS TÉCNIFICADOS SAC post COVID-19 en el distrito de Los olivos, 2020?	Identificar de qué manera la carga fiscal influye en la rentabilidad de la empresa CONSULTORES, OBRAS Y RIEGOS TÉCNIFICADOS SAC post COVID-19 en el distrito de Los olivos, 2020.	El impacto de la carga fiscal en la rentabilidad de la empresa CONSULTORES, OBRAS Y RIEGO TÉCNIFICADOS SAC post COVID-19 en el distrito de Los Olivos, 2020, es significativa.				
¿De qué manera las normas vigentes influyen en la rentabilidad de la empresa CONSULTORES, OBRAS Y RIEGOS TÉCNIFICADOS SAC post COVID-19 en el distrito de Los olivos, 2020?	Indicar de qué manera las normas vigentes influyen en la rentabilidad de la empresa CONSULTORES, OBRAS Y RIEGOS TÉCNIFICADOS SAC post COVID-19 en el distrito de Los olivos, 2020.	El impacto de las normas vigentes en la rentabilidad de la empresa CONSULTORES, OBRAS Y RIEGO TÉCNIFICADOS SAC post COVID-19 en el distrito de Los Olivos, 2020, es significativa.	RENTABILIDAD	<ul style="list-style-type: none"> ✓ Rentabilidad Económica ✓ Rentabilidad Financiera ✓ Ganancias 	<ul style="list-style-type: none"> • Patrimonio • Apalancamiento • Capital • Activos • Riesgo aceptado • Horizontal • Temporal • Rendimiento estimado • Tasa interna de retorno • Crédito fiscal • Utilidad Bruta • Utilidad Neta • Utilidad Operativa • Flujo de efectivo 	
¿De qué manera carga tributaria incide en las ganancias de la empresa CONSULTORES, OBRAS Y RIEGOS TÉCNIFICADOS SAC post COVID-19 en el distrito de Los olivos, 2020?	Mencionar de qué manera la carga tributaria incide en las ganancias de la empresa CONSULTORES, OBRAS Y RIEGOS TÉCNIFICADOS SAC post COVID-19 en el distrito de Los olivos, 2020.	El impacto de la carga tributaria en las ganancias de la empresa CONSULTORES, OBRAS Y RIEGO TÉCNIFICADOS SAC post COVID-19 en el distrito de Los Olivos, 2020, es significativa.				

CUESTIONARIO

Estimado colaborador, el presente cuestionario tiene como finalidad recoger información referente al “Impacto de las políticas tributarias en la rentabilidad de la empresa Consultores, obras y riegos tecnificados SAC post COVID-19 en el distrito de Los Olivos, 2020”, la cual será utilizada netamente con fines académicos.

El documento es totalmente anónimo y su aplicación será de utilidad para mi investigación, por ello pido su amable colaboración para llenar con sus respuestas este cuestionario, así mismo solicito la mayor sinceridad y desde ya el agradecimiento por su colaboración.

Instrucciones:

Marque en el recuadro con una “X” según la respuesta que usted considere valida de acuerdo a las opciones.

1	2	3	4	5
Totalmente en desacuerdo	En desacuerdo	Indeciso	De acuerdo	Totalmente de acuerdo

N°	INSTRUMENTO	ESCALA				
		1	2	3	4	5
POLÍTICAS TRIBUTARIAS						
CARGA FISCAL						
IMPUESTOS						
1	Las prórrogas y vencimiento sobre el impuesto a la renta, IGV mensual y la declaración anual 2019 e ITAN, decretados por el gobierno en estado de emergencia permite generar más liquidez.					
TASAS						
2	Las nuevas tasas de interés moratorias y de devolución aplicable a los pagos de tributos durante el estado de emergencia contribuyen a no generar costos elevados en la actual coyuntura.					
CONTRIBUCIONES						
3	La prórroga del vencimiento de declaraciones y pago de contribuciones a ESSALUD, modificadas como consecuencia de la pandemia incentiva continuar con la cadena de pagos de planillas.					
CONTROL DE GASTOS						
4	Fomentar un plan preventivo para un adecuado control de gastos debido a la crisis económica y social por la COVID-19 permite poder hacer un seguimiento adecuado del gasto.					
NORMAS VIGENTES						
IGV						
5	Las nuevas prorrogas sobre el pago del IGV mediante R.S. N° 055-2020/SUNAT por la ampliación del aislamiento social obligatorio y estado de emergencia favorecen el comercio y consumo de bienes.					
IMPUESTO A LA RENTA						

6	Las nuevas modificaciones y prorrogas sobre la declaración y pago del Impuesto a la Renta debido al estado de emergencia por la pandemia (COVID-19) contribuyen a que las empresas no tiendan a subir su límite de endeudamiento.					
GASTOS DEDUCIBLES						
7	Los criterios establecidos en el artículo 37° del TUO de la Ley del Impuesto a la Renta para los gastos que puede realizar en su empresa son aplicables en este estado de emergencia.					
CARGA TRIBUTARIA						
MULTAS						
8	La nueva disposición discrecional de la SUNAT, de no sancionar administrativamente las infracciones tributarias durante el estado de emergencia mediante R.S. 008-2020 ayuda a aumentar la liquidez de la empresa.					
DEUDAS TRIBUTARIAS						
9	El fraccionamiento y aplazamiento especial de las deudas tributarias mediante R.S. N° 065/096-2020 SUNAT, por la emergencia sanitaria debido a la COVID-19 afecta la solvencia de la empresa					
INTERESES MORATORIOS						
10	La reducción porcentual de la tasa de interés moratorio a raíz del estado de emergencia sanitaria contribuye a disminuir los gastos de la empresa.					
RENTABILIDAD						
RENTABILIDAD ECONÓMICA						
PATRIMONIO						
11	La variación del patrimonio en el estado de emergencia actual que vivimos permitirá establecer una menor rentabilidad económica.					
APALANCAMIENTO						
12	Considera que el apalancamiento es un mecanismo que contribuiría a mejorar la rentabilidad económica en la actual crisis económica debido al COVID-19.					
CAPITAL						
13	Esta de acuerdo usted que un aumento de capital en esta coyuntura mejoraría la situación patrimonial.					
ACTIVOS						
14	La rentabilidad sobre los activos fijos de la empresa presentara una tendencia decreciente debido a la COVID-19.					
RENTABILIDAD FINANCIERA						
RIESGO ACEPTADO						
15	Aceptar y analizar los riesgos que contrajo la COVID-19, contribuirá a generar una mejor rentabilidad de las inversiones que realice la empresa.					
HORIZONTAL TEMPORAL						
16	El análisis del horizonte temporal y beneficios a futuros, mejoraría la rentabilidad teniendo en cuenta los efectos económicos que deje el COVID-19.					
RENDIMIENTO ESTIMADO						
17	La inversión realizada por la empresa y el beneficio o rendimiento estimado que se espera en la actual crisis sanitaria, social y económica, perjudicaría a que la rentabilidad se					

	mantenga.					
TASA INTERNA DE RETORNO						
18	La tasa interna de retorno es una herramienta muy importante que contribuye a obtener mayores rentabilidades económicas y financieras.					
GANANCIAS						
UTILIDAD BRUTA						
19	La utilidad bruta es un correcto indicador para medir la rentabilidad de la empresa.					
UTILIDAD NETA						
20	La utilidad neta de una inversión es una herramienta para verificar si dicha inversión genero buena rentabilidad.					
UTILIDAD OPERATIVA						
21	El control de los ingresos, costos y gastos operacionales, en estado de emergencia que vivimos por la COVID-19, contribuye a que se mantenga una correcta rentabilidad empresarial.					
FLUJO DE EFECTIVO						
22	En la coyuntura que vivimos debido al COVID-19 realizar flujos de efectivo contribuye a tener un mejor control de las ganancias de la empresa.					

Validez ítem por ítem variable políticas tributarias

	Media de escala si el elemento se ha suprimido	Varianza de escala si el elemento se ha suprimido	Correlación total de elementos corregida	Correlación múltiple al cuadrado	Alfa de Cronbach si el elemento se ha suprimido
Las prórrogas y vencimiento sobre el impuesto a la renta, IGV mensual y la declaración anual 2019 e ITAN, decretados por el gobierno en estado de emergencia permite generar más liquidez.	35,67	25,381	,842	,817	,854
Las nuevas tasas de interés moratorias y de devolución aplicable a los pagos de tributos durante el estado de emergencia contribuyen a no generar costos elevados en la actual coyuntura.	36,00	25,857	,728	,784	,866
La prórroga del vencimiento de declaraciones y pago de contribuciones a ESSALUD, modificadas como consecuencia de la pandemia incentiva continuar con la cadena de pagos de planillas.	35,87	27,838	,799	,918	,861
Fomentar un plan preventivo para un adecuado control de gastos debido a la crisis económica y social por la COVID-19 permite poder hacer un seguimiento adecuado del gasto.	36,67	31,524	,404	,843	,887
Las nuevas prórrogas sobre el pago del IGV mediante R.S. N° 055-2020/SUNAT por la ampliación del aislamiento social obligatorio y estado de emergencia favorecen el comercio y consumo de bienes.	35,87	31,552	,496	,557	,882

Las nuevas modificaciones y prórrogas sobre la declaración y pago del Impuesto a la Renta debido al estado de emergencia por la pandemia (COVID-19) contribuyen a que las empresas no tiendan a subir su límite de endeudamiento.	35,80	29,171	,593	,783	,875
Los criterios establecidos en el artículo 37° del TUO de la Ley del Impuesto a la Renta para los gastos que puede realizar en su empresa son aplicables en este estado de emergencia.	36,00	25,000	,818	,940	,857
La nueva disposición discrecional de la SUNAT, de no sancionar administrativamente las infracciones tributarias durante el estado de emergencia mediante R.S. 008-2020 ayuda a aumentar la liquidez de la empresa.	36,00	31,714	,378	,711	,888
El fraccionamiento y aplazamiento especial de las deudas tributarias mediante R.S. N° 065/096-2020 SUNAT, por la emergencia sanitaria debido a la COVID-19 afecta la solvencia de la empresa.	35,80	29,029	,703	,823	,868
La reducción porcentual de la tasa de interés moratorio a raíz del estado de emergencia sanitaria contribuye a disminuir los gastos de la empresa.	35,73	31,781	,390	,730	,887

Validez ítem por ítem variable rentabilidad

	Media de escala si el elemento se ha suprimido	Varianza de escala si el elemento se ha suprimido	Correlación total de elementos corregida	Correlación múltiple al cuadrado	Alfa de Cronbach si el elemento se ha suprimido
La variación del patrimonio en el estado de emergencia actual que vivimos permitirá establecer una menor rentabilidad económica.	44,47	33,981	,767	,842	,865
Considera que el apalancamiento es un mecanismo que contribuiría a mejorar la rentabilidad económica en la actual crisis económica debido al COVID-19.	44,20	32,457	,788	,658	,861
Esta de acuerdo usted que un aumento de capital en esta coyuntura mejoraría la situación patrimonial.	44,20	31,886	,687	,763	,867
La rentabilidad sobre los activos fijos de la empresa presentara una tendencia decreciente debido a la COVID-19.	44,27	29,781	,854	,685	,854
Aceptar y analizar los riesgos que contrajo la COVID-19, contribuirá a generar una mejor rentabilidad de las inversiones que realice la empresa.	44,53	37,552	,257	,759	,889
El análisis del horizonte temporal y beneficios a futuros, mejoraría la rentabilidad teniendo en cuenta los efectos económicos que deje el COVID-19.	44,33	34,238	,630	,952	,871

La inversión realizada por la empresa y el beneficio o rendimiento estimado que se espera en la actual crisis sanitaria, social y económica, perjudicaría a que la rentabilidad se mantenga.	44,27	35,781	,498	,812	,878
La tasa interna de retorno es una herramienta muy importante que contribuye a obtener mayores rentabilidades económicas y financieras.	44,20	32,457	,788	,754	,861
	45,20	35,171	,551	,852	,875
La utilidad bruta es un correcto indicador para medir la rentabilidad de la empresa.					
	44,60	36,686	,336	,657	,886
La utilidad neta de una inversión es una herramienta para verificar si dicha inversión genero buena rentabilidad.					
El control de los ingresos, costos y gastos operacionales, en estado de emergencia que vivimos por la COVID-19, contribuye a que se mantenga una correcta rentabilidad empresarial.	44,53	30,552	,700	,749	,867
En la coyuntura que vivimos debido al COVID-19 realizar flujos de efectivo contribuye a tener un mejor control de las ganancias de la empresa.	44,33	39,810	,029	,658	,895

"AÑO DEL BICENTENARIO DEL PERÚ: 200 AÑOS DE INDEPENDENCIA"

Lima 17 de mayo del 2021

Señores:

UNIVERSIDAD CESAR VALLEJO

De manera muy atenta manifestamos nuestro intereses y conocimiento de la propuesta de Proyecto de Tesis titulada "IMPACTO DE LAS POLÍTICAS TRIBUTARIAS EN LA RENTABILIDAD DE LA EMPRESA CONSULTORES, OBRAS Y RIEGOS TECNIFICADOS SAC POST COVID-19, identificada con RUC 20518343212 con dirección fiscal en Los Jazmines del Naranjal Mz O Lt 1 en el Distrito de los Olivos, Provincia y Departamento de Lima.

Elaborado por Pantoja Mego Augusto, identificada con DNI: 47350059, alumno de la casa de estudios de la Facultad de Ciencias Empresariales, de la Carrera Profesional de Contabilidad.

En ese sentido nos comprometemos a participar en este proceso ofreciendo la información y el apoyo necesario para el desarrollo de la propuesta.

Cordialmente.

CONORIT SAC

Antonio Pozo García
Gerente General

DOCUMENTOS PARA VALIDAR LOS INSTRUMENTOS DE MEDICIÓN A TRAVÉS DE JUICIO DE EXPERTOS

CARTA DE PRESENTACIÓN

Señor:

MG. CPC SAUD RIOS LUJAN

Presente

Asunto: VALIDACIÓN DE INSTRUMENTOS A TRAVÉS DE JUICIO DE EXPERTO.

Me es muy grato comunicarme con usted para expresarle mi saludo y así mismo, hacer de su conocimiento que, siendo estudiante del programa de pregrado de la EP de Contabilidad de la Universidad Cesar Vallejo, de la sede Lima Norte. Requiero validar el instrumento con el cual recogeré la información necesaria para poder desarrollar mi investigación para optar el grado de contador.

El título de mi investigación es: **“Impacto de las políticas tributarias en la rentabilidad de la empresa Consultores, obras y riegos tecnificados SAC post COVID-19 en el distrito de Los Olivos, 2020.”** y siendo imprescindible contar con la aprobación de docentes especializados para poder aplicar los instrumentos en mención, he considerado conveniente recurrir a usted, ante su connotada experiencia en temas educativos y/o investigación educativa.

El expediente de validación, que le hago llegar contiene:

- Carta de presentación.
- Definiciones conceptuales de las variables y dimensiones.
- Matriz de Operacionalización de las variables.
- Certificado de validez de contenido de los instrumentos.

Expresándole mis sentimientos de respeto y consideración me despido de usted, no sin antes agradecerle por la atención que dispense a la presente.

Atentamente.



Firma

Pantoja Mego, Augusto
D.N.I: 47350059

DEFINICIÓN CONCEPTUAL DE LA VARIABLE INDEPENDIENTE Y DIMENSIONES

Variable independiente: La política tributaria es parte de la política financiera, es decir, parte del orden público se representa en la forma de un programa de acción estatal en el ámbito de la sociedad o un ámbito geográfico en el que se articulan el Estado y la sociedad civil. El estado participa activamente en lo que se conoce como política fiscal. (Bravo 2012)

Dimensiones de las variables:

Dimensión 1: Carga Fiscal.

Dimensión 2: Normas Vigentes

Dimensión 3: Carga Tributaria

MATRIZ DE OPERACIONALIZACIÓN DE LA VARIABLE INDEPENDIENTE

VARIABLES DE ESTUDIO	DEFINICIÓN CONCEPTUAL	DEFINICIÓN OPERACIONAL	DIMENSIÓN	INDICADORES	ESCALA DE MEDICIÓN
Las políticas tributarias.	La política tributaria es parte de la política financiera, es decir, parte del orden público se representa en la forma de un programa de acción estatal en el ámbito de la sociedad o un ámbito geográfico en el que se articulan el Estado y la sociedad civil. El estado participa activamente en lo que se conoce como política fiscal. (Bravo 2012)	La política tributaria en empresas privadas requiere mantener buenas relaciones con la entidad fiscalizadora estatal. Esto se logra aplicando prácticas fiscales efectivas, manejando las normas y leyes (gestión y aplicación) y actualizándose con los cambios legislativos que existen en el país en donde operan.	Carga Fiscal	Impuestos	Encuesta / Cuestionario / Ordinal
				Tasas	
				Contribuciones	
				Control de gastos	
			Normas Vigentes	IGV	
				IR	
				Gastos Deducibles	
			Carga Tributaria	Multas	
				Deudas tributarias	
				Intereses Moratorios	

Fuente: Elaboración propia.

DEFINICIÓN CONCEPTUAL DE LA VARIABLE DEPENDIENTE Y DIMENSIONES

Variable dependiente: La rentabilidad es el conocimiento que se utiliza al momento de realizar una inversión aprovechando recursos productivos para la obtención de rendimientos. Calculando el resultado obtenido contra el capital involucrado. Asimismo, recalca que influye en la rentabilidad los costos relacionados a los capitales ajenos. Según el aporte de los autores se puede decir que la rentabilidad es el resultado obtenido en relación a la inversión realizada. (Ccaccya, 2015).

Dimensiones de las variables:

Dimensión 1: Rentabilidad Económica.

Dimensión 2: Rentabilidad Financiera.

Dimensión 3: Ganancias.

MATRIZ DE OPERACIONALIZACIÓN DE LAS VARIABLES

VARIABLES DE ESTUDIO	DEFINICIÓN CONCEPTUAL	DEFINICIÓN OPERACIONAL	DIMENSIÓN	INDICADORES	ESCALA DE MEDICIÓN
Rentabilidad	La rentabilidad es el conocimiento que se utiliza al momento de realizar una inversión aprovechando recursos productivos para la obtención de rendimientos. Calculando el resultado obtenido contra el capital involucrado. Asimismo, recalca que influye en la rentabilidad los costos relacionados a los capitales ajenos. Según el aporte de los autores se puede decir que la rentabilidad es el resultado obtenido en relación a la inversión realizada. (Ccaccya, 2015).	La rentabilidad es la inversión que se hace haciendo uso de los recursos productivos para obtener ganancias.	Rentabilidad Económica	Patrimonio	Encuesta / Cuestionario / Ordinal
				Apalancamiento	
				Capital	
				Activos	
			Rentabilidad Financiera	Riesgo aceptado	
				Horizontal Temporal	
				Rendimiento estimado	
				Tasa interna de retorno	
				Crédito fiscal	
			Ganancias	Utilidad Bruta	
				Utilidad Neta	
				Utilidad Operativa	
				Flujo de efectivo	

Fuente: Elaboración propia.

CERTIFICADO DE VALIDEZ DE CONTENIDO DEL INSTRUMENTO QUE MIDE LA VARIABLE RENTABILIDAD.

N.º	DIMENSIONES / ítems	Pertinencia ¹		Relevancia ²		Claridad ³		Sugerencias
		Si	No	Si	No	Si	No	
	DIMENSIÓN 4							
1	La variación del patrimonio en el estado de emergencia actual que vivimos permitirá establecer una menor rentabilidad económica.	X		X		X		
2	Considera que el apalancamiento es un mecanismo que contribuiría a mejorar la rentabilidad económica en la actual crisis económica debido al COVID-19.	X		X		X		
3	Esta de acuerdo usted que un aumento de capital en esta coyuntura mejoraría la situación patrimonial.	X		X		X		
4	La rentabilidad sobre los activos fijos de la empresa presentara una tendencia decreciente debido a la COVID-19.	X		X		X		
	DIMENSIÓN 5	Si	No	Si	No	Si	No	
5	Aceptar y analizar los riesgos que contrajo la COVID-19, contribuirá a generar una mejor rentabilidad de las inversiones que realice la empresa.	X		X		X		
6	El análisis del horizonte temporal y beneficios a futuros, mejoraría la rentabilidad teniendo en cuenta los efectos económicos que deje el COVID-19.	X		X		X		
7	La inversión realizada por la empresa y el beneficio o rendimiento estimado que se espera en la actual crisis sanitaria, social y económica, perjudicaría a que la rentabilidad se mantenga.	X		X		X		
8	La tasa interna de retorno es una herramienta muy importante que contribuye a obtener mayores rentabilidades económicas y financieras.	X		X		X		
	DIMENSIÓN 6	Si	No	Si	No	Si	No	
9	La utilidad bruta es un correcto indicador para medir la rentabilidad de la empresa.	X		X		X		
10	La utilidad neta de una inversión es una herramienta para verificar si dicha inversión genero buena rentabilidad.	X		X		X		
11	El control de los ingresos, costos y gastos operacionales, en estado de emergencia que vivimos por la COVID-19, contribuye a que se mantenga una correcta rentabilidad empresarial.	X		X		X		
12	En la coyuntura que vivimos debido al COVID-19 realizar flujos de efectivo contribuye a tener un mejor control de las ganancias de la empresa.	X		X		X		

Observaciones (precisar si hay suficiencia): SI HAY SUFICIENCIA

Opinión de aplicabilidad: Aplicable [X] Aplicable después de corregir [] No aplicable []

Apellidos y nombres del juez validador: MG. CPC Ríos Lujan, Saud

DNI: 42801422

Especialidad del validador: CONTADOR PUBLICO, MAGISTER EN TRIBUTACION

14 de mayo del 2021

¹**Pertinencia:** El ítem corresponde al concepto teórico formulado.

²**Relevancia:** El ítem es apropiado para representar al componente o dimensión específica del constructo

³**Claridad:** Se entiende sin dificultad alguna el enunciado del ítem, es conciso, exacto y directo

Nota: Suficiencia, se dice suficiencia cuando los ítems planteados son suficientes para medir la dimensión

FIRMADO

Firma del Experto Informante.

DOCUMENTOS PARA VALIDAR LOS INSTRUMENTOS DE MEDICIÓN A TRAVÉS DE JUICIO DE EXPERTOS

CARTA DE PRESENTACIÓN

Señor:

DR. CPC NATIVIDAD C. ORIHUELA RIOS

Presente

Asunto: VALIDACIÓN DE INSTRUMENTOS A TRAVÉS DE JUICIO DE EXPERTO.

Me es muy grato comunicarme con usted para expresarle mi saludo y así mismo, hacer de su conocimiento que, siendo estudiante del programa de pregrado de la EP de Contabilidad de la Universidad Cesar Vallejo, de la sede Lima Norte. Requiero validar el instrumento con el cual recogeré la información necesaria para poder desarrollar mi investigación para optar el grado de contador.

El título de mi investigación es: **“Impacto de las políticas tributarias en la rentabilidad de la empresa Consultores, obras y riegos tecnificados SAC post COVID-19 en el distrito de Los Olivos, 2020.”** y siendo imprescindible contar con la aprobación de docentes especializados para poder aplicar los instrumentos en mención, he considerado conveniente recurrir a usted, ante su connotada experiencia en temas educativos y/o investigación educativa.

El expediente de validación, que le hago llegar contiene:

- Carta de presentación.
- Definiciones conceptuales de las variables y dimensiones.
- Matriz de Operacionalización de las variables.
- Certificado de validez de contenido de los instrumentos.

Expresándole mis sentimientos de respeto y consideración me despido de usted, no sin antes agradecerle por la atención que dispense a la presente.

Atentamente.



Firma

Pantoja Mego, Augusto
D.N.I: 47350059

DEFINICIÓN CONCEPTUAL DE LA VARIABLE INDEPENDIENTE Y DIMENSIONES

Variable independiente: La política tributaria es parte de la política financiera, es decir, parte del orden público se representa en la forma de un programa de acción estatal en el ámbito de la sociedad o un ámbito geográfico en el que se articulan el Estado y la sociedad civil. El estado participa activamente en lo que se conoce como política fiscal. (Bravo 2012)

Dimensiones de las variables:

Dimensión 1: Carga Fiscal.

Dimensión 2: Normas Vigentes

Dimensión 3: Carga Tributaria

MATRIZ DE OPERACIONALIZACIÓN DE LA VARIABLE INDEPENDIENTE

VARIABLES DE ESTUDIO	DEFINICIÓN CONCEPTUAL	DEFINICIÓN OPERACIONAL	DIMENSIÓN	INDICADORES	ESCALA DE MEDICIÓN
Las políticas tributarias.	La política tributaria es parte de la política financiera, es decir, parte del orden público se representa en la forma de un programa de acción estatal en el ámbito de la sociedad o un ámbito geográfico en el que se articulan el Estado y la sociedad civil. El estado participa activamente en lo que se conoce como política fiscal. (Bravo 2012)	La política tributaria en empresas privadas requiere mantener buenas relaciones con la entidad fiscalizadora estatal. Esto se logra aplicando prácticas fiscales efectivas, manejando las normas y leyes (gestión y aplicación) y actualizándose con los cambios legislativos que existen en el país en donde operan.	Carga Fiscal	Impuestos	Encuesta / Cuestionario / Ordinal
				Tasas	
				Contribuciones	
				Control de gastos	
			Normas Vigentes	IGV	
				IR	
				Gastos Deducibles	
			Carga Tributaria	Multas	
				Deudas tributarias	
				Intereses Moratorios	

Fuente: Elaboración propia.

CERTIFICADO DE VALIDEZ DE CONTENIDO DEL INSTRUMENTO QUE MIDE LA VARIABLE "LAS POLITICAS TRIBUTARIAS"

N.º	DIMENSIONES / ítems	Pertinencia ¹		Relevancia ²		Claridad ³		Sugerencias
		Si	No	Si	No	Si	No	
	DIMENSIÓN 1							
1	Las prórrogas y vencimiento sobre el impuesto a la renta, IGV mensual y la declaración anual 2019 e ITAN, decretados por el gobierno en estado de emergencia permite generar más liquidez.	X		X		X		
2	Las nuevas tasas de interés moratorias y de devolución aplicable a los pagos de tributos durante el estado de emergencia contribuyen a no generar costos elevados en la actual coyuntura.	X		X		X		
3	La prórroga del vencimiento de declaraciones y pago de contribuciones a ESSALUD, modificadas como consecuencia de la pandemia incentiva continuar con la cadena de pagos de planillas.	X		X		X		
4	Fomentar un plan preventivo para un adecuado control de gastos debido a la crisis económica y social por la COVID-19 permite poder hacer un seguimiento adecuado del gasto.	X		X		X		
	DIMENSIÓN 2	Si	No	Si	No	Si	No	
5	Las nuevas prórrogas sobre el pago del IGV mediante R.S. N° 055-2020/SUNAT por la ampliación del aislamiento social obligatorio y estado de emergencia favorecen el comercio y consumo de bienes.	X		X		X		
6	Las nuevas modificaciones y prórrogas sobre la declaración y pago del Impuesto a la Renta debido al estado de emergencia por la pandemia (COVID-19) contribuyen a que las empresas no tiendan a subir su límite de endeudamiento.	X		X		X		
7	Los criterios establecidos en el artículo 37° del TUO de la Ley del Impuesto a la Renta para los gastos que puede realizar en su empresa son aplicables en este estado de emergencia.	X		X		X		
	DIMENSIÓN 3	Si	No	Si	No	Si	No	
8	La nueva disposición discrecional de la SUNAT, de no sancionar administrativamente las infracciones tributarias durante el estado de emergencia mediante R.S. 008-2020 ayuda a aumentar la liquidez de la empresa.	X		X		X		
9	El fraccionamiento y aplazamiento especial de las deudas tributarias mediante R.S. N° 065/096-2020 SUNAT, por la emergencia sanitaria debido a la COVID-19 afecta la solvencia de la empresa	X		X		X		
10	La reducción porcentual de la tasa de interés moratorio a raíz del estado de emergencia sanitaria contribuye a disminuir los gastos de la empresa.	X		X		X		

Observaciones (precisar si hay suficiencia): SI HAY SUFICIENCIA

Opinión de aplicabilidad: **Aplicable [X]** **Aplicable después de corregir []** **No aplicable []**

Apellidos y nombres del juez validador DR.CPC ORIHUELA RIOS, NATIVIDAD C.

DNI: 07902319

Especialidad del validador: CONTADOR PUBLICO, DOCTOR EN ADMINISTRACION

14 de mayo del 2021

¹**Pertinencia:** El ítem corresponde al concepto teórico formulado.

²**Relevancia:** El ítem es apropiado para representar al componente o dimensión específica del constructo

³**Claridad:** Se entiende sin dificultad alguna el enunciado del ítem, es conciso, exacto y directo

Nota: Suficiencia, se dice suficiencia cuando los ítems planteados son suficientes para medir la dimensión

FIRMADO

Firma del Experto Informante.

DEFINICIÓN CONCEPTUAL DE LA VARIABLE DEPENDIENTE Y DIMENSIONES

Variable dependiente: La rentabilidad es el conocimiento que se utiliza al momento de realizar una inversión aprovechando recursos productivos para la obtención de rendimientos. Calculando el resultado obtenido contra el capital involucrado. Asimismo, recalca que influye en la rentabilidad los costos relacionados a los capitales ajenos. Según el aporte de los autores se puede decir que la rentabilidad es el resultado obtenido en relación a la inversión realizada. (Ccaccya, 2015).

Dimensiones de las variables:

Dimensión 1: Rentabilidad Económica.

Dimensión 2: Rentabilidad Financiera.

Dimensión 3: Ganancias.

MATRIZ DE OPERACIONALIZACIÓN DE LAS VARIABLES

VARIABLES DE ESTUDIO	DEFINICIÓN CONCEPTUAL	DEFINICIÓN OPERACIONAL	DIMENSIÓN	INDICADORES	ESCALA DE MEDICIÓN
Rentabilidad	La rentabilidad es el conocimiento que se utiliza al momento de realizar una inversión aprovechando recursos productivos para la obtención de rendimientos. Calculando el resultado obtenido contra el capital involucrado. Asimismo, recalca que influye en la rentabilidad los costos relacionados a los capitales ajenos. Según el aporte de los autores se puede decir que la rentabilidad es el resultado obtenido en relación a la inversión realizada. (Ccaccya, 2015).	La rentabilidad es la inversión que se hace haciendo uso de los recursos productivos para obtener ganancias.	Rentabilidad Económica	Patrimonio	Encuesta / Cuestionario / Ordinal
				Apalancamiento	
				Capital	
				Activos	
			Rentabilidad Financiera	Riesgo aceptado	
				Horizontal Temporal	
				Rendimiento estimado	
				Tasa interna de retorno	
				Crédito fiscal	
			Ganancias	Utilidad Bruta	
				Utilidad Neta	
				Utilidad Operativa	
Flujo de efectivo					

Fuente: Elaboración propia.

CERTIFICADO DE VALIDEZ DE CONTENIDO DEL INSTRUMENTO QUE MIDE LA VARIABLE RENTABILIDAD.

N.º	DIMENSIONES / ítems	Pertinencia ¹		Relevancia ²		Claridad ³		Sugerencias
		Si	No	Si	No	Si	No	
	DIMENSIÓN 4							
1	La variación del patrimonio en el estado de emergencia actual que vivimos permitirá establecer una menor rentabilidad económica.	X		X		X		
2	Considera que el apalancamiento es un mecanismo que contribuiría a mejorar la rentabilidad económica en la actual crisis económica debido al COVID-19.	X		X		X		
3	Esta de acuerdo usted que un aumento de capital en esta coyuntura mejoraría la situación patrimonial.	X		X		X		
4	La rentabilidad sobre los activos fijos de la empresa presentara una tendencia decreciente debido a la COVID-19.	X		X		X		
	DIMENSIÓN 5	Si	No	Si	No	Si	No	
5	Aceptar y analizar los riesgos que contrajo la COVID-19, contribuirá a generar una mejor rentabilidad de las inversiones que realice la empresa.	X		X		X		
6	El análisis del horizonte temporal y beneficios a futuros, mejoraría la rentabilidad teniendo en cuenta los efectos económicos que deje el COVID-19.	X		X		X		
7	La inversión realizada por la empresa y el beneficio o rendimiento estimado que se espera en la actual crisis sanitaria, social y económica, perjudicaría a que la rentabilidad se mantenga.	X		X		X		
8	La tasa interna de retorno es una herramienta muy importante que contribuye a obtener mayores rentabilidades económicas y financieras.	X		X		X		
	DIMENSIÓN 6	Si	No	Si	No	Si	No	
9	La utilidad bruta es un correcto indicador para medir la rentabilidad de la empresa.	X		X		X		
10	La utilidad neta de una inversión es una herramienta para verificar si dicha inversión genero buena rentabilidad.	X		X		X		
11	El control de los ingresos, costos y gastos operacionales, en estado de emergencia que vivimos por la COVID-19, contribuye a que se mantenga una correcta rentabilidad empresarial.	X		X		X		
12	En la coyuntura que vivimos debido al COVID-19 realizar flujos de efectivo contribuye a tener un mejor control de las ganancias de la empresa.	X		X		X		

Observaciones (precisar si hay suficiencia): SI HAY SUFICIENCIA

Opinión de aplicabilidad: Aplicable [X] Aplicable después de corregir [] No aplicable []

Apellidos y nombres del juez validador: DR. CPC Orihuela ríos, Natividad C.

DNI: 07902319

Especialidad del validador: CONTADOR PUBLICO, DOCTOR EN ADMINISTRACION

14 de mayo del 2021

¹**Pertinencia:** El ítem corresponde al concepto teórico formulado.

²**Relevancia:** El ítem es apropiado para representar al componente o dimensión específica del constructo

³**Claridad:** Se entiende sin dificultad alguna el enunciado del ítem, es conciso, exacto y directo

Nota: Suficiencia, se dice suficiencia cuando los ítems planteados son suficientes para medir la dimensión

FIRMADO

Firma del Experto Informante.

DOCUMENTOS PARA VALIDAR LOS INSTRUMENTOS DE MEDICIÓN A TRAVÉS DE JUICIO DE EXPERTOS

CARTA DE PRESENTACIÓN

Señor(a)(ita):

MG. CPC LILIAN N. CAMPOS HUAMAN DE SALDAÑA

Presente

Asunto: VALIDACIÓN DE INSTRUMENTOS A TRAVÉS DE JUICIO DE EXPERTO.

Me es muy grato comunicarme con usted para expresarle mi saludo y así mismo, hacer de su conocimiento que, siendo estudiante del programa de pregrado de la UCV, en la sede Lima Norte. Requiero validar el instrumento con el cual recogeré la información necesaria para poder desarrollar mi investigación para optar el grado de contador.

El título de mi investigación es: **“Impacto de las políticas tributarias en la rentabilidad de la empresa Consultores, obras y riegos tecnificados SAC post COVID-19 en el distrito de Los Olivos, 2020.”** y siendo imprescindible contar con la aprobación de docentes especializados para poder aplicar los instrumentos en mención, he considerado conveniente recurrir a usted, ante su connotada experiencia en temas educativos y/o investigación educativa.

El expediente de validación, que le hago llegar contiene:

- Carta de presentación.
- Definiciones conceptuales de las variables y dimensiones.
- Matriz de Operacionalización de las variables.
- Certificado de validez de contenido de los instrumentos.

Expresándole mis sentimientos de respeto y consideración me despido de usted, no sin antes agradecerle por la atención que dispense a la presente.

Atentamente.



Firma

Pantoja Mego, Augusto
D.N.I: 47350059

DEFINICIÓN CONCEPTUAL DE LA VARIABLE INDEPENDIENTE Y DIMENSIONES

Variable independiente: La política tributaria es parte de la política financiera, es decir, parte del orden público se representa en la forma de un programa de acción estatal en el ámbito de la sociedad o un ámbito geográfico en el que se articulan el Estado y la sociedad civil. El estado participa activamente en lo que se conoce como política fiscal. (Bravo 2012)

Dimensiones de las variables:

Dimensión 1: Carga Fiscal.

Dimensión 2: Normas Vigentes

Dimensión 3: Carga Tributaria

MATRIZ DE OPERACIONALIZACIÓN DE LA VARIABLE INDEPENDIENTE

VARIABLES DE ESTUDIO	DEFINICIÓN CONCEPTUAL	DEFINICIÓN OPERACIONAL	DIMENSIÓN	INDICADORES	ESCALA DE MEDICIÓN
Las políticas tributarias.	La política tributaria es parte de la política financiera, es decir, parte del orden público se representa en la forma de un programa de acción estatal en el ámbito de la sociedad o un ámbito geográfico en el que se articulan el Estado y la sociedad civil. El estado participa activamente en lo que se conoce como política fiscal. (Bravo 2012)	La política tributaria en empresas privadas requiere mantener buenas relaciones con la entidad fiscalizadora estatal. Esto se logra aplicando prácticas fiscales efectivas, manejando las normas y leyes (gestión y aplicación) y actualizándose con los cambios legislativos que existen en el país en donde operan.	Carga Fiscal	Impuestos	Encuesta / Cuestionario / Ordinal
				Tasas	
				Contribuciones	
				Control de gastos	
			Normas Vigentes	IGV	
				IR	
				Gastos Deducibles	
			Carga Tributaria	Multas	
				Deudas tributarias	
				Intereses Moratorios	

Fuente: Elaboración propia.

CERTIFICADO DE VALIDEZ DE CONTENIDO DEL INSTRUMENTO QUE MID LA VARIABLE DE: “POLITICAS TRIBUTARIAS”.

N.º	DIMENSIONES / ítems	Pertinencia ¹		Relevancia ²		Claridad ³		Sugerencias
		Si	No	Si	No	Si	No	
	DIMENSIÓN 1							
1	Las prórrogas y vencimiento sobre el impuesto a la renta, IGV mensual y la declaración anual 2019 e ITAN, decretados por el gobierno en estado de emergencia permite generar más liquidez.	X		X		X		
2	Las nuevas tasas de interés moratorias y de devolución aplicable a los pagos de tributos durante el estado de emergencia contribuyen a no generar costos elevados en la actual coyuntura.	X		X		X		
3	La prórroga del vencimiento de declaraciones y pago de contribuciones a ESSALUD, modificadas como consecuencia de la pandemia incentiva continuar con la cadena de pagos de planillas.	X		X		X		
4	Fomentar un plan preventivo para un adecuado control de gastos debido a la crisis económica y social por la COVID-19 permite poder hacer un seguimiento adecuado del gasto.	X		X		X		
	DIMENSIÓN 2	Si	No	Si	No	Si	No	
5	Las nuevas prórrogas sobre el pago del IGV mediante R.S. N° 055-2020/SUNAT por la ampliación del aislamiento social obligatorio y estado de emergencia favorecen el comercio y consumo de bienes.	X		X		X		
6	Las nuevas modificaciones y prórrogas sobre la declaración y pago del Impuesto a la Renta debido al estado de emergencia por la pandemia (COVID-19) contribuyen a que las empresas no tiendan a subir su límite de endeudamiento.	X		X		X		
7	Los criterios establecidos en el artículo 37° del TUO de la Ley del Impuesto a la Renta para los gastos que puede realizar en su empresa son aplicables en este estado de emergencia.	X		X		X		
	DIMENSIÓN 3	Si	No	Si	No	Si	No	
8	La nueva disposición discrecional de la SUNAT, de no sancionar administrativamente las infracciones tributarias durante el estado de emergencia mediante R.S. 008-2020 ayuda a aumentar la liquidez de la empresa.	X		X		X		
9	El fraccionamiento y aplazamiento especial de las deudas tributarias mediante R.S. N° 065/096-2020 SUNAT, por la emergencia sanitaria debido a la COVID-19 afecta la solvencia de la empresa	X		X		X		
10	La reducción porcentual de la tasa de interés moratorio a raíz del estado de emergencia sanitaria contribuye a disminuir los gastos de la empresa.	X		X		X		

Observaciones (precisar si hay suficiencia): SI HAY SUFICIENCIA

Opinión de aplicabilidad: **Aplicable [X]** **Aplicable después de corregir []** **No aplicable []**

Apellidos y nombres del juez validador MG. CPC LILIAN N. CAMPOS HUAMAN DE SALDAÑA **DNI: 08113034**

Especialidad del validador: CONTADORA PUBLICA, MAGISTER EN AUDITORIA

14 de mayo del 2021

¹**Pertinencia:** El ítem corresponde al concepto teórico formulado.

²**Relevancia:** El ítem es apropiado para representar al componente o dimensión específica del constructo

³**Claridad:** Se entiende sin dificultad alguna el enunciado del ítem, es conciso, exacto y directo

Nota: Suficiencia, se dice suficiencia cuando los ítems planteados son suficientes para medir la dimensión

FIRMADO

Firma del Experto Informante.

DEFINICIÓN CONCEPTUAL DE LA VARIABLE DEPENDIENTE Y DIMENSIONES

Variable dependiente: La rentabilidad es el conocimiento que se utiliza al momento de realizar una inversión aprovechando recursos productivos para la obtención de rendimientos. Calculando el resultado obtenido contra el capital involucrado. Asimismo, recalca que influye en la rentabilidad los costos relacionados a los capitales ajenos. Según el aporte de los autores se puede decir que la rentabilidad es el resultado obtenido en relación a la inversión realizada. (Ccaccya, 2015).

Dimensiones de las variables:

Dimensión 1: Rentabilidad Económica.

Dimensión 2: Rentabilidad Financiera.

Dimensión 3: Ganancias.

MATRIZ DE OPERACIONALIZACIÓN DE LAS VARIABLES

VARIABLES DE ESTUDIO	DEFINICIÓN CONCEPTUAL	DEFINICIÓN OPERACIONAL	DIMENSIÓN	INDICADORES	ESCALA DE MEDICIÓN
Rentabilidad	<p>La rentabilidad es el conocimiento que se utiliza al momento de realizar una inversión aprovechando recursos productivos para la obtención de rendimientos. Calculando el resultado obtenido contra el capital involucrado. Asimismo, recalca que influye en la rentabilidad los costos relacionados a los capitales ajenos. Según el aporte de los autores se puede decir que la rentabilidad es el resultado obtenido en relación a la inversión realizada. (Ccaccya, 2015).</p>	<p>La rentabilidad es la inversión que se hace haciendo uso de los recursos productivos para obtener ganancias.</p>	Rentabilidad Económica	Patrimonio	Encuesta / Cuestionario / Ordinal
				Apalancamiento	
				Capital	
				Activos	
			Rentabilidad Financiera	Riesgo aceptado	
				Horizontal Temporal	
				Rendimiento estimado	
				Tasa interna de retorno	
				Crédito fiscal	
			Ganancias	Utilidad Bruta	
				Utilidad Neta	
				Utilidad Operativa	
				Flujo de efectivo	

Fuente: Elaboración propia.

CERTIFICADO DE VALIDEZ DE CONTENIDO DEL INSTRUMENTO QUE MIDE LA VARIABLE DE: “RENTABILIDAD”

N. o	DIMENSIONES / ítems	Pertinencia ¹		Relevancia ²		Claridad ³		Sugerencias
		Si	No	Si	No	Si	Si	
	DIMENSIÓN 4							
1	La variación del patrimonio en el estado de emergencia actual que vivimos permitirá establecer una menor rentabilidad económica.	X		X		X	X	
2	Considera que el apalancamiento es un mecanismo que contribuiría a mejorar la rentabilidad económica en la actual crisis económica debido al COVID-19.	X		X		X	X	
3	Esta de acuerdo usted que un aumento de capital en esta coyuntura mejoraría la situación patrimonial.	X		X		X	X	
4	La rentabilidad sobre los activos fijos de la empresa presentara una tendencia decreciente debido a la COVID-19.	X		X		X	X	
	DIMENSIÓN 5	Si	No	Si	No	Si	Si	
5	Aceptar y analizar los riesgos que contrajo la COVID-19, contribuirá a generar una mejor rentabilidad de las inversiones que realice la empresa.	X		X		X	X	
6	El análisis del horizonte temporal y beneficios a futuros, mejoraría la rentabilidad teniendo en cuenta los efectos económicos que deje el COVID-19.	X		X		X	X	
7	La inversión realizada por la empresa y el beneficio o rendimiento estimado que se espera en la actual crisis sanitaria, social y económica, perjudicaría a que la rentabilidad se mantenga.	X		X		X	X	
8	La tasa interna de retorno es una herramienta muy importante que contribuye a obtener mayores rentabilidades económicas y financieras.	X		X		X	X	
	DIMENSIÓN 6	Si	No	Si	No	Si	Si	
9	La utilidad bruta es un correcto indicador para medir la rentabilidad de la empresa.	X		X		X	X	
10	La utilidad neta de una inversión es una herramienta para verificar si dicha inversión genero buena rentabilidad.	X		X		X	X	
11	El control de los ingresos, costos y gastos operacionales, en estado de emergencia que vivimos por la COVID-19, contribuye a que se mantenga una correcta rentabilidad empresarial.	X		X		X	X	
12	En la coyuntura que vivimos debido al COVID-19 realizar flujos de efectivo contribuye a tener un mejor control de las ganancias de la empresa.	X		X		X	X	

Observaciones (precisar si hay suficiencia): SI HAY SUFICIENCIA

Opinión de aplicabilidad: **Aplicable [X]** **Aplicable después de corregir []** **No aplicable []**

Apellidos y nombres del juez validador MG. CPC LILIAN N. CAMPOS HUAMAN DE SALDAÑA DNI: 08113034

Especialidad del validador: CONTADORA PUBLICA, MAGISTER EN AUDITORIA

14 de mayo del 2021

¹**Pertinencia:** El ítem corresponde al concepto teórico formulado.

²**Relevancia:** El ítem es apropiado para representar al componente o dimensión específica del constructo

³**Claridad:** Se entiende sin dificultad alguna el enunciado del ítem, es conciso, exacto y directo

FIRMADO

Firma del Experto Informante.

Nota: Suficiencia, se dice suficiencia cuando los ítems planteados son suficientes para medir la dimensión



UNIVERSIDAD CÉSAR VALLEJO

**FACULTAD DE CIENCIAS EMPRESARIALES
ESCUELA PROFESIONAL DE CONTABILIDAD**

Declaratoria de Autenticidad del Asesor

Yo, DIAZ DIAZ DONATO, docente de la FACULTAD DE CIENCIAS EMPRESARIALES de la escuela profesional de CONTABILIDAD de la UNIVERSIDAD CÉSAR VALLEJO SAC - LIMA NORTE, asesor de Tesis titulada: "IMPACTO DE LAS POLÍTICAS TRIBUTARIAS EN LA RENTABILIDAD DE LA EMPRESA CONSULTORES, OBRAS Y RIEGOS TECNIFICADOS SAC POST COVID-19 EN EL DISTRITO DE LOS OLIVOS, 2020.", cuyo autor es PANTOJA MEGO AUGUSTO, constato que la investigación cumple con el índice de similitud establecido, y verificable en el reporte de originalidad del programa Turnitin, el cual ha sido realizado sin filtros, ni exclusiones.

He revisado dicho reporte y concluyo que cada una de las coincidencias detectadas no constituyen plagio. A mi leal saber y entender la Tesis cumple con todas las normas para el uso de citas y referencias establecidas por la Universidad César Vallejo.

En tal sentido, asumo la responsabilidad que corresponda ante cualquier falsedad, ocultamiento u omisión tanto de los documentos como de información aportada, por lo cual me someto a lo dispuesto en las normas académicas vigentes de la Universidad César Vallejo.

LIMA, 27 de Julio del 2021

Apellidos y Nombres del Asesor:	Firma
DIAZ DIAZ DONATO DNI: 08467350 ORCID 0000000324364653	Firmado digitalmente por: DIAZDI29 el 27-07-2021 17:23:37

Código documento Trilce: TRI - 0155829