



**UNIVERSIDAD CÉSAR VALLEJO**

**FACULTAD DE CIENCIAS EMPRESARIALES**  
**ESCUELA PROFESIONAL DE ECONOMÍA**

La falta de liquidez en las empresas impacta en la recaudación tributaria municipal en el Distrito de la Victoria - Covid – 19

**TESIS PARA OBTENER EL TÍTULO PROFESIONAL DE:**  
Economista

**AUTOR:**

Yataco Loyola Juan Antonio (ORCID: 0000-0002-3194-8449)

**ASESOR:**

Dr. Edmundo Rafael Casavilca Maldonado (ORCID: 0000-0001-8625-9811)

**LÍNEA DE INVESTIGACIÓN:**

Finanzas

**LÍNEA DE RESPONSABILIDAD SOCIAL UNIVERSITARIA:**

Fortalecimiento de la democracia, liderazgo y ciudadanía.

LIMA - PERÚ

2022

**Dedicatoria:**

El presente trabajo de investigación está dedicada a mi esposa, mis hijos, que son una motivación de seguir adelante y a mis padres que se encuentran en el cielo que gracias a su enseñanza y apoyo he podido culminar mi carrera profesional.

Juan Antonio Yataco Loyola

**Agradecimiento:**

Agradezco a Dios por permitirme tener vida y Salud además de ello agradezco a los docentes que brindaron sus conocimientos través de sus enseñanzas para la elaboración en el trabajo de investigación.

## Índice de contenidos

Carátula Dedicatoria	i
Agradecimiento	ii
Índice de contenidos	iii
Índice de tablas	iv
Índice de figuras	v
Resumen	vi
Abstract	vii
	viii
I. INTRODUCCIÓN	1
II. MARCO TEÓRICO	5
III. MÉTODO	20
3.1. Tipo y Diseño de investigación	20
3.2. Variables y Operacionalización	21
3.3. Población, muestra, muestreo, unidad de análisis población.	23
3.4. Técnicas e instrumentos de recolección	26
3.5. Procedimientos	26
3.6. Método de análisis de datos	27
3.7. Aspectos éticos	27
IV. RESULTADOS	28
V. DISCUSIÓN	42
VI. CONCLUSIONES	44
VII. RECOMENDACIONES	46
REFERENCIAS	48
ANEXOS	55

## Índice de tablas

Tabla 1 <i>Recaudación Del Impuesto Predial 2018 – 2021</i>	2
Tabla 2 <i>Relación de contribuyentes principales</i>	25
Tabla 3 <i>Medidas descriptivas del impuesto predial realizada en el periodo 2018 – 2021</i>	28
Tabla 4 <i>Medidas descriptivas del pago del impuesto predial realizada a las 15 empresas.</i>	30
Tabla 5 <i>Estadístico de prueba</i>	33
Tabla 6 <i>Resumen de la prueba de Friedman para muestras relacionadas</i>	39
Tabla 7 <i>Comparaciones por parejas</i>	40

## Índice de figuras

Figura 1 <i>Evolución De La Recaudación 2018 - 2021</i>	3
Figura 2 <i>Impuesto predial según el mes</i>	29
Figura 3 <i>Gráfico de cajas del impuesto predial según mes</i>	29
Figura 4 <i>Impuesto predial de las empresas según el año</i>	31
Figura 5 <i>Gráfico de cajas del impuesto predial según año</i>	32
Figura 6 <i>Variable proporción predial 2018</i>	34
Figura 7 <i>Variable proporción predial 2019</i>	35
Figura 8 <i>Variable proporción predial 2020</i>	36
Figura 9 <i>Variable proporción predial 2021</i>	37
Figura 10 <i>Matriz de dispersión de los porcentajes prediales 2018 - 2021</i>	38
Figura 11 <i>Comparaciones por parejas de los rangos promedios</i>	41

## Resumen

La presente investigación llamada “La falta de liquidez en las empresas impacta en la recaudación tributaria municipal en el distrito de la victoria (covid-19) tiene como objetivo determinar el grado de liquidez de las empresas en el distrito de la victoria.

La siguiente investigación es cuantitativa por lo que se realizó un método estadístico para analizar la recaudación tributaria de las empresas en los años 2018, 2019 , 2020 y 2021 por lo que el tipo de investigación es aplicada con un diseño de investigación no experimental ya que es la información obtenida es precisa y exacta asimismo se ha utilizado como muestra a 15 empresas que tributan en el distrito de la victoria con la finalidad de verificar el comportamiento de pago teniendo en consideración de la emergencia sanitaria y la covid-19 que estamos atravesando .

La finalidad del trabajo de investigación es determinar la recaudación tributaria es primordial para la municipalidad de la victoria por lo que se utilizó la prueba estadística Kruskal – Walis para identificar el pago de los tributos de los años 2018, 2019, 2020 y 2021 e identificar la disminución de la recaudación tributaria existiendo evidencia estadística de la variación de la recaudación tributaria.

**Palabras clave:** tributo, impuesto predial, recaudación

## **Abstract**

The present investigation called "The lack of liquidity in companies impacts municipal tax collection in the district of victory (covi-19) aims to determine the degree of liquidity of companies in the district of victory.

The following research is quantitative, so a statistical method was carried out to analyze the tax collection of companies in the years 2018, 2019, 2020 and 2021, so the type of research is applied with a non-experimental research design since it is precise and accurate, and it has also been used as a sample of 15 companies that pay taxes in the district of La Victoria in order to verify payment behavior, taking into account the health emergency and the covid-19 that we are experiencing.

The purpose of the research work is to determine the tax collection is essential for the municipality of victory, so the Kruskal - Walis statistical test was used to identify the payment of taxes for the years 2018, 2019, 2020 and 2021 and identify the decrease in tax collection, with statistical evidence of the variation in tax collection.

**Keywords:** tribute, property tax, collection

## **I. INTRODUCCIÓN**

En la actualidad de la pandemia del (covid-19) se ha realizado el presente trabajo de investigación, el cual tiene como problemática la baja recaudación de tributos municipales por parte de las empresas privadas, que se constituyen en el distrito de la victoria por efecto de la pandemia, de esta manera se ha visto perjudicado la capacidad operativa de las unidades de recolección de residuos sólidos y patrullaje por parte de la entidad edil, lo cual ha incidido en el pago de sus obligaciones tributarias ya que las empresas privadas son los obligados tributarios quienes se han visto perjudicados por esta emergencia sanitaria.

La falta de pagos en sus obligaciones tributarias ante la administración municipal por parte de las personas jurídicas quienes son las empresas privadas ha generado un perjuicio económico que ha contribuido a lo no atención de los aspectos sociales que tenía programado la Administración tributaria municipal y no poder cumplir por la falta de recursos económicos, la pandemia del Covid-19 ha perjudicado en lo económico, social y salud de la poblacional el cual se ha visto disminuido sus ingresos por la falta de liquidez de las empresas que tributan en el distrito de la victoria.

Que el Decreto Supremo N°008-2020-SA(2020), publicado en el diario oficial El Peruano da inicio y declara en emergencia sanitaria a nivel nacional producto de la (covid-19) por ello las municipalidades de la administración tributaria municipal ha dispuesto mediante ordenanzas Beneficios tributarios para que así las empresas puedan cumplir con el pago del impuesto predial y arbitrios municipal, la baja recaudación se debe a la medida de emergencia sanitaria dictada por el gobierno en los meses de marzo del (2020) a la fecha a fin de contener la pandemia de la (Covid-19), se dejó de atender a los contribuyentes con respecto a sus obligaciones tributarias no obstante se siguió brindando el recojo de residuos sólidos dentro del distrito.

La recaudación tributaria que se ha generado en el distrito de la victoria por concepto del Impuesto Predial durante el año 2018 asciende a S/. 28'777,374.59, para el periodo 2019 S/: 34'082,407.07, para el periodo 2020 S/ 28'378,735.18 y para el ejercicio 2021 S/. 33'782,047.85, por efecto de la pandemia el año 2020 se vio reducido los ingresos en aproximadamente S/. 6'000,000.00, por lo cual la municipalidad tuvo que subsidiar algunos obras y servicios, en base a medidas tributarias adoptadas sea logrado en parte recuperar los ingresos con lo cual se podido cumplir con algunos compromisos de la gestión.

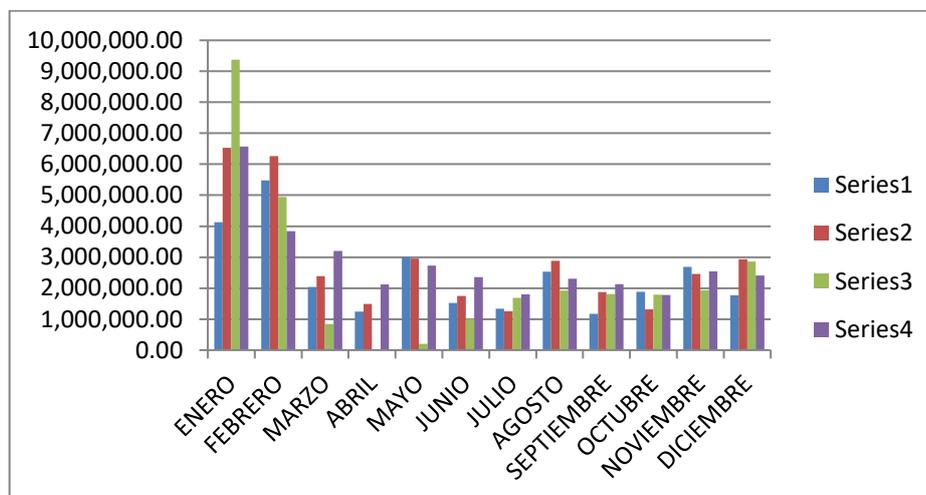
**Tabla 1**

*Recaudación Del Impuesto Predial 2018 – 2021*

<b>MES/AÑO</b>	<b>2018</b>	<b>2019</b>	<b>2020</b>	<b>2021</b>
<b>ENERO</b>	4,123,986.77	6,530,752.88	9,376,118.64	6,569,911.62
<b>FEBRERO</b>	5,477,725.93	6,264,543.31	4,944,722.75	3,845,614.73
<b>MARZO</b>	2,038,377.31	2,383,030.43	844,171.30	3,201,319.25
<b>ABRIL</b>	1,244,986.83	1,492,346.00	2,129.77	2,115,776.98
<b>MAYO</b>	2,997,568.24	2,953,601.47	198,792.68	2,728,652.37
<b>JUNIO</b>	1,517,569.82	1,747,575.45	1,001,763.08	2,359,103.12
<b>JULIO</b>	1,334,233.25	1,256,248.13	1,683,499.29	1,805,014.98
<b>AGOSTO</b>	2,530,404.82	2,880,229.59	1,925,093.59	2,303,916.48
<b>SEPTIEMBRE</b>	1,169,403.38	1,873,804.16	1,810,628.39	2,130,446.57
<b>OCTUBRE</b>	1,887,413.84	1,312,704.62	1,794,595.35	1,775,604.17
<b>NOVIEMBRE</b>	2,682,518.56	2,456,287.95	1,932,516.15	2,542,110.22
<b>DICIEMBRE</b>	1,773,185.84	2,931,283.08	2,864,704.19	2,404,577.36
<b>TOTAL</b>	<b>28,777,374.59</b>	<b>34,082,407.07</b>	<b>28,378,735.18</b>	<b>33,782,047.85</b>

La figura 1, proporciona información respecto a la recaudación del impuesto predial de los años 2018, 2019, 2020 y 2021, en lo cual se observa una disminución de la baja recaudación de tributos la cual la pandemia trajo como consecuencia la disminución de la recaudación estimada en los gobiernos locales.

**Figura 1**  
*Evolución De La Recaudación 2018 - 2021*



En la Figura 1, se puede apreciar el cuadro comparativo de la recaudación del impuesto predial de los años 2018, 2019, 2020 y 2021 por cuanto se identifica que existe una disminución por el no pago de los tributos por la falta de liquidez de las empresas quienes son los contribuyentes considerados como grandes contribuyentes quienes traen consigo una mayor recaudación ya que a diferencia de las personas naturales las jurídicas tributan más.

Hernández y Barba (2017) señalo que la cultura tributaria y el cumplimiento de las obligaciones influyen una parte muy importante para el país, que el tributo es fundamental e importante lo cual coadyuva a generar un incremento en los recursos financieros que cuenta el país, además de ser un elemento de suma importancia ya que los tributos ayudan al desarrollo mejora como país en su recaudación.

Mogollón (2014) indico en sus tesis que, en el departamento de Chiclayo, para poder tener una mejora en la recaudación se debe de generar cultura tributaria a las personas que viven en la región para que los ciudadanos sepan que con el pago de sus tributos contribuye a un mejor desarrollo en el país, ya que los mismos tienen un concepto negativo y desconocimiento con sus obligaciones por lo que culturizando a las personas se busca que cumplan voluntariamente con el pago de sus tributos.

Asimismo, se ha planteado como problema general ¿Cómo impacta la liquidez en las empresas en la recaudación de tributos municipales en el distrito de la victoria? Seguidamente se identificó como problemas específicos P1 ¿La reducción de las ventas de las empresas origina menor liquidez en las empresas e impacta en la recaudación de los tributos municipales? P2 ¿El incremento de los costos de los productos incide en la demanda de los contribuyentes quienes se ven perjudicados, así como las empresas van a tener menos ventas?

El objetivo general que se planteó en el presente estudio de investigación es determinar el impacto de la baja recaudación en tiempos de covid-19 en la municipalidad de la victoria O.E.1 Determinar que empresas fueron las más afectadas por la covid-19 en el Distrito de la victoria. O.E.2 Determinar en que se relaciona la falta de liquidez en las empresas en la recaudación tributaria del Distrito de la Victoria.

Por último, se buscó responder como a la hipótesis general La liquidez de las empresas en el Distrito de la Victoria impacta en la recaudación tributaria municipal y como las H.E.1 Ejecutar mecanismos de cobranza viables para aquellas empresas con falta de liquidez H.E.2 Establecer beneficios y facilidades de pagos para aquellas empresas que tengan problemas de liquidez en el Distrito de la Victoria.

Se ha determinado dos variables independientes a) la falta de Liquidez de las empresas y la b) La variable la recaudación tributaria

La investigación se justifica en determinar si la recaudación de tributos es primordial para la Municipalidad de la Victoria, asimismo se tiene que verificar las implicancias que suceden por la pandemia del covid-19 para poder incrementar y mejorar los ingresos de las empresas en el distrito de la victoria.

## II. MARCO TEÓRICO

Para el desarrollo de la presente investigación, se ha tomado en cuenta las siguientes investigaciones a fin de recopilar información referente a la recaudación de tributos y en relación a las variables planteadas lo cual cuenta con antecedentes internacionales y nacionales, siendo los siguientes:

Antecedentes nacionales, Jiménez, Paucar y Cotrina (2018) desarrollo la investigación titulada factores que influyen en la recaudación tributaria de los contribuyentes de las micro y pequeñas empresas de la provincia de Oxapampa periodo 2018 tuvo como objetivo determinar de qué manera el factor económico influye en la recaudación tributaria del régimen tributario de las micro y pequeñas empresas de la provincia de Oxapampa por lo cual ayudo a tomar conciencia y tuvo como finalidad poder manejar adecuadamente lo recursos que contaba el municipio y de qué forma son invertidos.

Temoche (2020) tuvo como objetivo como poder desarrollar e identificar el nivel de recaudación en la gerencia de servicios de administración tributaria de Piura en el año 2019. Se realizo la recolección de datos mediante encuestados a fin de verificar como se realizó la recaudación del impuesto predial considerándose que se encuentran en buena recaudación.

Oliver (2016) realizo la investigación llamada la recaudación tributaria y su impacto en el desarrollo social de la región la libertad periodo 2000-2013. Trujillo tuvo como determinar la recaudación tributaria y la calidad de vida de la región la libertad, asimismo la investigación cuenta con información estadística por lo que la entrevista se realizó con funcionarios o trabajadores de la SUNAT.

Ancash Moreno (2014) refirió en su tesis que existe en las diferentes regiones del país, donde se ha analizado el comportamiento de pago de los contribuyentes referente al pago de sus obligaciones tributarias, teniendo en cuenta que son ellos los obligados tributarios del impuesto predial lo cual el ingreso de la recaudación ayuda como mejora para el desarrollo del país y a los

gobiernos locales ya que cumplen con las metas establecidas por el ministerio de economía y finanzas (MEF).

Decreto Supremo N°008-2020-SA (2020) publicado en el diario oficial el peruano, señalo que la Organización Mundial de la Salud calificó el brote de coronavirus (COVID-19) como una pandemia, por lo que el Gobierno del Perú procedió a declarar una Emergencia Sanitaria a nivel nacional por 90 días a través del D.S. N° 008-2020-SA y ampliaciones posteriores con la finalidad de aliviar el impacto social y económico negativo de la población (Diario “El Peruano”, 2020). Asimismo, brindar facilidades tributarias en el contexto de la crisis sanitaria y estado de emergencia que está atravesando el país.

Según Comex Perú publicado en noviembre del 2020 seminario 1052, sostiene que desde 2002, la Ley N° 27783 permitió que los Gobiernos Subnacionales comenzaran a recibir transferencias de recursos desde el Gobierno Central. Asimismo, se le doto de competencias y funciones que les permitan crear, recaudar y administrar sus rentas e ingresos propios. No obstante, la crisis sanitaria ocasionada por el COVID-19 ha afectado la obtención de ingresos en estos niveles de gobierno, lo cual puso en riesgo la provisión de bienes y servicios a prestar a los contribuyentes.

En particular, los ingresos por Impuesto Predial son los que más se han visto afectados comparamos lo recaudado el 2020 con el ejercicio 2019 se tiene que ha disminuido en un 16.73% (5'703,671.089), esta caída se debe a que algunas empresas no han cumplido con sus obligaciones tributarias por no contar con la liquidez por efecto de la pandemia.

Antecedentes internacionales, Colombia Bonilla (2014) indico que existe en la actualidad políticas fiscales que en diferentes países se implementa nuevas normas lineamientos, a fin de poder culturizar y generar conciencia tributaria en los ciudadanos se pueda contribuir en una mejora en la recaudación, ya que la población no tiene conocimiento del pago de los tributos.

Guerrero y Noriega (2015) su trabajo de investigación tuvo como objetivo determinar cómo afecta la no recaudación en Colombia, lo cual estudio de las

personas que cuentan con experiencias dentro de la administración lo cual concluyo que lo que afecta la recaudación, es el ámbito político económico y social asimismo se identificó que los ciudadanos no guardan confianza a sus funcionarios y/o gobernantes.

Rosero y Valderrama (2020) señalo como objetivo que se debe estudiar cómo afecta la informalidad en Ecuador en referencia a la recaudación tributaria, su estudio se realizó con la finalidad de disminuir el índice de evasión que existe en la actualidad respecto a los tributos ya que muchos de los empresarios no cumplen el pago de los mismos.

Tella y Muñoz (2017) indicaron en su tesis de investigación que la recaudación se logra impulsar por los gobiernos locales, lo cual el tributo ayuda en su mejora, desarrollo del país ya que de esta manera los municipios puedan brindar los diferentes servicios que brinda a la ciudad como educación salud hacia los ciudadanos.

Triviño (2016) su investigación tuvo como objetivo determinar como el municipio de Roldanillo del valle de Cauca ya que cuenta con diferentes deficiencias por lo que su sistema catastro no está actualizado de esta manera no guarda una información valida , además de ello la comunidad desconoce el pago de los tributos, por cuanto se identificó que no tiene conciencia tributaria , el municipio ha tenido que brindar diferentes métodos para cumplir con la recaudación y el cumplimiento del pago del impuesto predial y arbitrios.

Cuba y Yance (2022) en su trabajo de investigación tuvo como objetivo “analizar de qué manera la fiscalización electrónica influye en la subsanación de las contingencias tributarias que han originado los contribuyentes por una inadecuada aplicación de la normativa tributaria en la contabilidad”, los resultados obtenidos en la investigación evidencian que la fiscalización electrónica ha influido favorablemente para mejorar el trabajo contable y administrativo de las empresas, indican además que, algunos contribuyentes han mejorado la cultura tributaria después de que el ente recaudador (SUNAT) implementó nuevas formas de procesos para optimizar el cruce de información.

Aguirre (2014) en su investigación señala como objetivo fue “saber si la facultad de fiscalización, incide como estrategia de la gestión del IGV en las entidades”, los resultados hallados fueron: “que el incumplimiento intencionado en la declaración y pago de las obligaciones tributarias compromete al Estado la cual va desde la sanción, en caso de haber cometido una falta, a la demanda penal en caso al tratarse de un delito”.

Montoro (2022) en su trabajo de investigación señala como objetivo “analizar el grado de relación entre los mutuos dinerarios a los socios de las pequeñas empresas de Lima Metropolitana y la configuración de la disposición indirecta de renta o dividendos presuntos”, evidencia que los resultados han permitido concluir que “préstamos a los accionistas guardan relación estrecha con la presunción de la distribución indirecta de renta, en razón que es recurrente la entrega de mutuos a los socios sin considerar que para efectos tributarios estas operaciones deben ser tratadas como repartición de utilidades sujetas al pago del impuesto correspondiente”.

Berberisco (2013) en su trabajo de investigación indica como objetivo “determinar la influencia de los créditos de las Cajas Municipales en el desarrollo empresarial de las Mypes del sector metalmecánica en el distrito de Independencia, teniendo en cuenta que el punto crítico es el acceso al crédito por un número razonable de micro y pequeñas empresas del sector metalmecánica”, así mismo, señala que las Mypes tienen muchas dificultades para poder cumplir con los requisitos necesarios, y las falencias técnicas asociadas a la presentación de las solicitudes de préstamo ante entidades financieras debido a mal armado de proyectos y la incapacidad de cumplir con la documentación respectiva tienen dificultades centradas en la falta de garantías y los costos muy elevados de financiamiento que exigen las entidades financieras.

García y Rengifo (2022) en su trabajo de investigación indican como objetivo principal “analizar el “Financiamiento a través del *factoring* y su influencia en la liquidez de las MYPES del sector textil tejeduría en el distrito de la victoria 2018-2020”, en el trabajo concluyen que “El *factoring* es un adecuado método de financiamiento para las MYPES para obtener liquidez en corto plazo generando que

la empresa pueda generar mayor producción, comercialización de los bienes creados obteniendo mayor productividad para la empresa del sector textil. Un aspecto clave para lograr que el *factoring* sea una herramienta eficiente es que las empresas tengan una rigurosa política de créditos”.

Pazo y Zapata (2022) en su trabajo de investigación señalan como objetivo general “establecer como la gestión de cobranza influye en la liquidez de las empresas textiles” para cumplir óptimamente con la gestión de cobranza. El trabajo concluye que la cobranza no solo es cobrar sin tener pendiente con prontitud si no también prestar atención a las otras alternativas como el costo o beneficios que se presentan en otros campos, estos determinan la política del crédito y las condiciones por el cual se da y asímos el cobro.

Rodas (2022) en su trabajo de investigación indica como objetivo principal “mostrar los efectos de los beneficios tributarios que se brindan al sector agroexportador y como esto influye en la liquidez de las empresas ya que, por medio de estos beneficios como el saldo a favor del exportador, el DRAWBACK y el Impuesto a la Renta puede la empresa cubrir parte de sus obligaciones de corto plazo, aumentar su activo corriente y realizar inversiones de corto plazo”, en el trabajo concluyen “el DRAWBACK influye en la generación de otros ingresos de operación en las empresas agroexportadoras de palta debido a una buena gestión contable y administrativa en su solicitud ante las entidades de control” y “los beneficios del impuesto a la renta no inciden en el pago de obligaciones tributarias, debido a que las empresas para alcanzar estos beneficios sus ingresos netos anuales deben de cumplir con la escala correspondiente determinado por la autoridad tributaria; asimismo, el incumplimiento de las obligaciones tributarias durante tres periodos automáticamente pierde los beneficios tributarios”.

Cabezas (2022) en su investigación señala como objetivo principal “analizar la “Administración de los créditos comerciales y su contribución en la liquidez de las empresas comerciales en el Cercado de Lima. Periodo 2017”, en el trabajo indica que los resultados de campo o mostraron que la aplicación de la administración de los créditos comerciales si contribuyen en la liquidez de las empresas comerciales,

con lo cual se pretende plantear alternativas de solución para la mejora de la gestión financiera, teniendo en consideración la política, costo y gasto de los créditos”.

Osorio (2016) en su tesis de grado señala como objetivo “determinar la incidencia de los instrumentos financieros en el desarrollo de las empresas exportadoras de productos agrícolas en el departamento de Lima, año 2014, de tal modo que las empresas del sector agrícola puedan alcanzar su desarrollo”, los resultados obtenidos del trabajo de campo demostraron que la mayoría de las empresas del rubro mencionado no utilizan los instrumentos financieros como fuente de financiamiento.

Pomalaza (2016) en su trabajo de investigación indica como objetivo principal “analizar “La Administración de la Liquidez y su efecto en el resultado de las Empresas Arrendadoras de Centros Comerciales de Lima Metropolitana” y brindar aportes y recomendaciones para que los empresarios dedicados a este giro puedan tener en cuenta para que consideren en sus Planes de Negocios con la finalidad de tener mayores ingresos y por ende mayores beneficios”, los resultados obtenidos en el trabajo de campo evidencian “que la aplicación de la herramienta financiera permite a los negocios de las Empresas Arrendadoras de Centros Comerciales de Lima Metropolitana ser más competitivos y alcanzar un liderazgo, tanto en lima metropolitana como en otros lugares en donde los empresarios se decidan continuar realizando este tipo de negocios en otros centros comerciales del Perú”.

Aguilar (2013) en su investigación señala como objetivo principal “determinar de qué manera la gestión de cuentas por cobrar incide en la liquidez de la empresa contratista Corporación Petrolera S.A.C”, y se concluye que, la “Corporación Petrolera SAC, cobra cada 106 días, y esta paga cada 78 días. Se observa que existe un retraso de 28 días en la rotación de las cuentas por cobrar por lo que muchas veces la empresa tiene que recurrir a conseguir otros medios de financiamiento para cubrir sus obligaciones a corto plazo lo que le genera mayores gastos financieros, con lo cual se ve perjudicado la liquidez de la empresa”.

Huauya y Valencia (2022) en su investigación indican como objetivo general “determinar de qué manera el riesgo del tipo de cambio influye en la gestión financiera en las empresas del sector *retail* de la ciudad de Lima metropolitana, periodo 2019 y 2020”, Resultados encontrados “confirman que la variable independiente tiene un impacto significativo sobre la variable dependiente en empresas del sector *retail* de Lima Metropolitana, Lima - Perú, 2019 – 2020”.

Méndez (2021) en su trabajo de investigación señala como objetivo principal “determinar la influencia del control interno según COSO (2013) en la gestión de crédito y cobranzas en la empresa Centro de carnes C&C Pozuzo E.I.R.L., en el año 2019”, indican que “un modelo de control interno basado en el sistema COSO (2013) mejorará significativamente la gestión de crédito y cobranzas”. Recomienda “aplicar un sistema de control interno basado en el modelo COSO (2013) para fortalecer y mejorar la gestión de crédito y cobranzas”.

Llaxa (2018) en su investigación señala como objetivo general “realizar el estudio y evaluación de la influencia de los ratios financieros para la toma de decisiones de la empresa Manufactura de Metales y Aluminio Record S.A. periodo 2015-2017, para luego realizar el análisis y proyección de los estados financieros periodo 2018-2002, concluye que “Manufactura de Metales y Aluminio Record S.A. tiene márgenes operativos muy bajos; es así, que en el año 2016 y 2017 su margen operativo fue de 4.4 % y 2.1 % respectivamente. Para la proyección se ha considerado un margen operativo promedio de 3.2 %, esto lo podría lograr si los gastos de ventas y distribución los mantiene a niveles del año 2016 donde tuvo un incremento importante de las ventas de 16.1 %. Al mejorar el margen operativo, la empresa mejora la cobertura de intereses y a su vez mejora el ROA y el ROE y de igual manera el PER”.

Carhuapoma (2019) en su trabajo de investigación señala como objetivo general “tiene como objetivo valorizar la empresa Lacto S.A. al 31 de diciembre de 2018, con la finalidad de determinar el mejor valor razonable para sus acciones, utilizando el método de flujo de caja descontado”, Como resultado indica que “se obtuvo que el valor de la empresa asciende a S/579,466,138 y S/614,680,729, y el valor por sus acciones a S/7.24 y S/7.68 para el escenario 1 y 2, respectivamente.

Finalmente, se concluyó que el mejor precio razonable para las acciones de Lacto S.A. es de S/7,68 correspondiente al escenario 2”.

Perales (2019) en su investigación señala como objetivo general consiste en “revisar (o si no la tuviere en realizar) con el gerente general el plan estratégico de la empresa, establecer los retos alineados con la visión de la empresa, para luego en talleres con los trabajadores de la empresa y utilizando las metodologías de Design Thinking y Lean Startup, encontrar ideas creativas de solución a los retos planteados”, así mismo, indica que “el estudio analiza la factibilidad de crear una empresa de consultoría en innovación con talleres y concursos en empresas pequeñas y medianas de Lima metropolitana, y que dentro de sus objetivos está el apoyar a estas empresas a mejorar sus ventas y su rentabilidad”, en el trabajo se concluye que la implementación de una empresa de servicios de consultoría en innovación con talleres, concursos y desarrollo de ideas creativas en empresas pequeñas y medianas de Lima metropolitana es rentable y viable, según los resultados de nuestros pronósticos económicos y financieros desarrollados”.

Uriza (2019) en su trabajo de investigación indica como objetivo general “Identificar metodologías que permitan evaluar el riesgo de liquidez dentro de empresas de sectores diferentes al financiero, con el fin de medir el impacto que tiene la misma en la gestión integral de la empresa”, en el trabajo concluyen que “el desarrollo de nuevos mecanismos permite generar inversiones eficientes, disminuyendo la intervención financiera de un tercero en la empresa, producto de la identificación de las situaciones que puedan llevarlos a inconvenientes en su liquidez, como también ser capaces, de desarrollar liquidez propia, minimizando las pérdidas empresariales”.

Infantas (2020) en su investigación indica como objetivo general “examinar y analizar los factores que determinan la estructura de capital de las empresas relacionadas con los sectores de minería, energía eléctrica y manufactura no primaria en Perú, en el periodo comprendido entre los años 2003 y 2017, mediante el modelo de datos de panel con la finalidad de evidenciar cual es la teoría que se afianza con mayor precisión a las decisiones de los hacedores de política financiera”, los resultados evidencian “que las empresas peruanas más

representativas de la Bolsa de Valores de Lima pertenecientes a los sectores mencionados se comportan bajo la teoría de la jerarquización financiera o *Pecking Order*, puesto que las variables rentabilidad, tangibilidad de activos, liquidez, crecimiento de ventas y ebitda a ventas guardan relación con la propuesta teórica y metodológica.

Muñoz y Alejos (2020) en su trabajo de investigación señalan como objetivo principal “analizar el impacto de la rotación de inventarios en la liquidez de las empresas comercializadoras de equipos médicos agremiadas a la Cámara de Comercio de Lima durante el periodo 2019”. Las conclusiones obtenidas “del caso práctico y en función a los resultados observados en las tablas cruzadas y el CHI cuadrado se ha determinado que los efectos de la rotación de inventarios si tiene impacto en la liquidez de las empresas comercializadoras de equipos médicos agremiadas a la cámara de comercio de lima, en el año 2019”. “Al disminuir el valor de las existencias al haberse incorporado una operación de venta de equipos de baja rotación, los inventarios sufrieron una variación en cuanto a su proporción en el activo, contrayéndose en 0.72% vale decir paso de un 25.18% a 24.46% del total activo. Esta reducción del volumen del inventario impacta en la liquidez de la empresa generándose nuevas ratios que permiten tener una mejor situación financiera para afrontar sus obligaciones a corto plazo, donde la liquidez efectiva sufrió un incremento de 5.13%”.

Miralles, et al. (2017) en su artículo señala como objetivo principal “examinar el papel de la liquidez en la valoración de activos en un mercado pequeño, como el portugués. El entorno único de la Bolsa de Valores de Lisboa con respecto a los cambios en la clasificación de un mercado de valores emergente a uno desarrollado, permite una respuesta original a si los cambios en el desarrollo del mercado afectan el papel de la liquidez en la fijación de precios de los activos”. Los resultados tienen implicaciones importantes para los inversores individuales e institucionales que pueden tener en cuenta el efecto peculiar de la liquidez en los rendimientos de las acciones para tomar una decisión de inversión adecuada.

Ames, et al. (2022) en su articulo menciona como objetivo general “verificar la influencia de la liquidez de efectivo y las restricciones financieras en el

desempeño del mercado de las empresas brasileñas. De acuerdo con la teoría del orden jerárquico, las organizaciones eligen las ganancias retenidas sobre las deudas o las nuevas emisiones de acciones que pueden estar vinculados a costes específicos". Existe la necesidad de que las organizaciones presenten liquidez para atraer nuevos inversores. Sin embargo, las empresas que se encuentran limitadas financieramente también pueden representar una buena opción de inversión, ya que eligen el exceso de efectivo. En el mercado, existen algunas resistencias con respecto a las organizaciones con restricciones financieras, pero puede haber una liquidez considerable en ellas.

Vásquez y Lamothe (2020) en su investigación señala como objetivo principal "Este estudio analizar el impacto del riesgo de liquidez y la rentabilidad de las acciones en cuatro mercados latinoamericanos (Chile, Colombia, México y Perú), entre enero de 1998 y julio de 2018". "Se encontraron pruebas de una relación inversa entre el riesgo de liquidez y el rendimiento de las acciones, lo que indica que existen recompensas por invertir en posiciones menos líquidas y por tanto originar nuevas estrategias de inversión. En general, los mercados menos desarrollados o más pequeños tienen una desventaja para este tipo de estudio, debido a la falta de acceso a la información histórica sobre la compra y venta de acciones".

Sánchez (2014) en su artículo señala que han Introducido "imperfecciones en la transparencia de la política monetaria y fijación estratégica de salarios dentro de un modelo macro donde el banco central provee servicios de prestamista de última instancia (PUI) a bancos comerciales además de la habitual política de estabilización". "La presencia de eventos financieros adversos de carácter exógeno, la inestabilidad macroeconómica y financiera puede ser amortiguada a través de ajustes en las instituciones políticas y la estructura económica". "En un contexto de transacciones de PUI costosas y ausencia de riesgo moral, el banco central tiene un incentivo a rescatar sólo bancos grandes. La opacidad del banco central puede ayudar a mejorar la estabilidad macroeconómica y financiera al inducir los salarios a aproximarse a su nivel competitivo". "Los resultados dependen de las condiciones iniciales relativas a las instituciones monetarias; por ejemplo, la restricción monetaria y la centralización en las negociaciones salariales

ayudan a disciplinar los salarios y así a estabilizar la economía cuando la política monetaria es inicialmente percibida como bastante estricta y transparente”. “Damos alguna consideración a los roles de la apertura comercial y al comportamiento de riesgo moral por parte de los bancos”.

León, et al. (2019) en su artículo señala que se implementa “una versión modificada de *DebtRank* para medir de manera recursiva los efectos de contagio causados por la cesación de pagos de una institución financiera. En nuestro caso, el contagio es un problema de liquidez, medido como la caída en la liquidez de corto plazo de las instituciones en la red interbancaria colombiana. Encontramos que sus efectos negativos están concentrados en pocas instituciones. Pero como estos en su mayoría son condicionales a la ocurrencia de eventos improbables de iliquidez generalizada, y debido a la contribución subsidiaria del mercado interbancario al mercado monetario local, su importancia sistémica total está aún por confirmarse”.

Giraldo, et al. (2017) en su artículo pretenden “encontrar evidencia en Colombia sobre el efecto del uso de derivados en el valor de mercado de la empresa. Su valor agregado radica en el análisis que se hace por sectores económicos, identificados por códigos CIIU y agrupados en 5 sectores macro” (agropecuario, comercial, industrial o manufactura, servicios y construcción). “En general, se encontró una prima por cobertura estadística y financieramente significativa para empresas expuestas a riesgos de tipo de cambio que usan derivados de un 6.3% de promedio sobre el valor de mercado. Adicionalmente, se encontraron resultados mixtos con relación a las variables analizadas en el modelo”.

Castillo (2022) en su investigación señala como objetivo principal “determinar la influencia de las estrategias de venta en la liquidez de la empresa Denim Art. S.A. Lima 2020. Asimismo”, como resultados encontrados en el estudio “se obtuvo que el gerente general de la empresa Denim Art. S.A. opinó que la fidelización de clientes es regular por la falta de marcas, así mismo el personal no realiza capacitaciones enfocadas a la venta ni a la captación de clientes y por último la empresa Denim Art. S.A. no hizo uso de plataformas digitales por ausencia o demora de programas virtuales”. “En cuanto a la liquidez, la empresa no presenta

un desempeño alto en la cuenta del activo por la ausencia de materiales y stock de los productos. Se concluyó que existe una correlación entre las variables de 0,679, una significancia de 0,000, por lo tanto, se acepta la hipótesis de investigación”.

Farfán, et al. (2017) en su artículo explica “de forma sencilla los principios relacionados con el cálculo e interpretación del análisis de ratios financieros, las fórmulas de los diferentes tipos y la importancia en el análisis del día a día que realiza el mercado”. “Todo el conocimiento brindado será aplicado en el análisis de cinco importantes empresas peruanas de diferentes industrias (extractora y comercializadora de cemento, alimentos, bebidas y minería), estas cinco empresas fueron seleccionadas mediante un análisis de importancia, el cual estuvo altamente relacionado para elegir las empresas con mayor operaciones relevantes y significativas para la Bolsa de Valores de Lima y el sector industrial peruano entre 2012 y 2014”.

Muñoz, et al. (2019) en su artículo señalan como objetivo principal “analizar el efecto no lineal de la estructura de propiedad, oportunidades de crecimiento y endeudamiento sobre la madurez de la deuda en empresas chilenas”. “Utilizaron 20586 empresas extraídas de la Encuesta Longitudinal de Empresas y aplicamos un modelo Tobit”. Los resultados “demuestran que la concentración de la propiedad reduce de la madurez de la deuda. La propiedad gerencial tiene un efecto positivo y no lineal sobre el plazo de la deuda, donde para bajos niveles de propiedad gerencial, el atrincheramiento gerencial promueve la deuda de largo plazo. La propiedad estatal incide positivamente sobre la madurez de la deuda. Las oportunidades de crecimiento tienen un efecto negativo sobre la madurez de la deuda, mientras que el *Leverage* afecta en forma”.

Chiara (2013) en su artículo señala como objetivo principal “analizar la literatura disponible sobre el tema de gestión de riesgos para las pequeñas y medianas empresas desde 1999 hasta 2009”. En tiempos de crisis, las empresas deben monitorear cuidadosamente los gastos actuales y pronosticar los costos potenciales, que podrían ser causados por acciones riesgosas. El riesgo es inherente a todas las funciones empresariales ya todo tipo de actividad. Saber identificar los riesgos, atribuirles un valor y una escala de prioridad, diseñar

acciones y mecanismos para minimizar los riesgos y realizar un seguimiento continuo de los mismos, son fundamentales para garantizar la supervivencia de las empresas y crear valor sostenible. Esto es especialmente cierto para las pequeñas y medianas empresas que están más expuestas a los efectos nocivos de los riesgos, debido a sus recursos y características estructurales limitadas.

Gómez, et al. (2020) en su trabajo de investigación indican como objetivo de estudio “determinar los factores que influyen en el crecimiento de las cajas municipales del Perú”. En los resultados encontraron que “los depósitos influyen de manera positiva en el crecimiento de las cajas municipales y la morosidad influye de manera negativa en el crecimiento de las cajas municipales en el Perú”.

Mori, et al. (2021) señalan como objetivo principal del estudio “examinar la liquidez en una empresa de transporte terrestre de carga, revisando en detalle sus activos y pasivos corrientes, analizando las partidas de gran importancia en los apartados antes mencionados, a través de los comentarios de los conocimientos financieros de liquidez y las entrevistas realizadas. fuera con las unidades de informes”. Los resultados mostraron que el problema de liquidez está directamente relacionado con el manejo de las cuentas por cobrar, y el problema que estas presentan para convertirse en efectivo de uso inmediato, por su disponibilidad en el pago de compromisos de corto plazo, como podemos ver en el estudio de las cuentas por cobrar. índices de liquidez, lo que reveló que en las etapas examinadas existía un problema permanente para proteger las deudas de corto plazo con sus activos circulantes, debido a la demora y mora en los repagos de los usuarios, lo que repercutía en el capital de libre uso que se tenía. sido consignado para el flujo normal del año.

Joaqui y Manotas (2022) en su artículo señalan como objetivo principal de estudio “identificar las líneas de publicación a través del tiempo, enfatizar en las revistas más asociadas con el tema, así como los autores relevantes”. Así mismo, señalan que “los resultados permiten concluir que la investigación cuantitativa ha sido ampliamente explotada a través de las 6 temáticas: *Financial risk management, Stochastic modeling, Pension funds, Capital markets and the insurance industry, Mean-variance models, General optimization models*”. “Esta

investigación permite identificar brechas en la literatura para enmarcar futuras investigaciones”.

Zimon, et al (2021) en su artículo señalan “. El propósito de este documento es analizar la estrategia de gestión de la liquidez financiera de las empresas polacas del sector de la construcción de la provincia de Podkarpacie en 2017-2019 y el impacto de esta estrategia en la rentabilidad de las entidades encuestadas. Para lograr el objetivo, las cuestiones relacionadas con la clasificación de los que se analizan la liquidez y las estrategias individuales de gestión de la liquidez”. “La investigación realizada mostró que las pequeñas y grandes empresas aplicaron diferentes políticas de gestión de liquidez a pesar de que operan en la misma industria y región”. “Las pequeñas entidades prefirió una estrategia conservadora, mientras que las grandes entidades prefirieron una estrategia moderada. También se constató la existencia de una relación inversa entre el fenómeno de la liquidez financiera y la rentabilidad de las entidades económicas”.

Ebeke, et al. (2021) en su artículo señalan que las empresas europeas se enfrentan a un impacto sin precedentes debido a la pandemia de COVID-19, y la respuesta política ha sido igualmente extraordinaria. Sin embargo, se sabe poco sobre la eficacia de las políticas ya implementadas para mitigar el estrés empresarial. Este documento aborda este problema mediante la cuantificación del impacto de las medidas de alivio del sector empresarial específicas de cada país adoptadas en respuesta a la pandemia en la liquidez empresarial y el riesgo de solvencia mediante un enfoque de simulación. Utilizando datos detallados del balance general y del estado de resultados de más de cuatro millones de empresas europeas, el documento encuentra que estas políticas, si se implementan según lo diseñado, han reducido significativamente los déficits de liquidez y han ayudado a mitigar las pérdidas de empleo y producción. Nuestras simulaciones sugieren que, en conjunto, las políticas podrían haber salvado el 15 por ciento del empleo y hasta una cuarta parte del valor agregado del sector corporativo en Europa. Al mismo tiempo, la capacidad de las medidas para frenar el aumento de los riesgos de solvencia y aliviar significativamente las presiones sobre las pymes parece más limitada. Sin apoyo de capital adicional, unos 15 millones de puestos de trabajo están en peligro. Se necesitará alrededor del 2 al 3 por ciento del PIB para cerrar

la brecha de capital y proporcionar a las empresas suficiente capital para que ya no tengan dificultades.

Reschiwati, et al. (2019) en su artículo señalan “Este estudio tiene como objetivo examinar y analizar el efecto de la liquidez, la rentabilidad, el tamaño de la empresa y su valor en la estructura de capital”. “Los resultados de este estudio indican que la liquidez, la rentabilidad y el tamaño de la empresa influyen significativamente en la estructura de capital”. “La estructura de capital no es un mediador de la influencia de la liquidez y la rentabilidad sobre el valor de la empresa, mientras que la estructura de capital es un mediador del efecto del tamaño de la empresa sobre el valor de la empresa”.

La pandemia de la (Covid-19) está marcando a nivel mundial, tanto en la salud pública, como en el aspecto social y económico. Ante esta inesperada realidad, los gobiernos están aplicando diferentes políticas según la intensidad con que esta enfermedad se está desarrollando en sus respectivos países. Los países han tenido que reestructurar sus presupuestos así como sincerar sus ingresos dando facilidades a los contribuyentes beneficios tributarios con la finalidad de que puedan cumplir con sus obligaciones tributarias. Algunas empresas han visto por conveniente reducir el número de empleados en sus empresas creando un caos laboral.

Es por eso que, la Municipalidad de la victoria acatando el estado de emergencia dictada a través del D.S. N° 008-2020-SA dicto ordenanzas de beneficios tributarios con la finalidad de que los contribuyentes puedan acogerse a este beneficio y puedan cumplir con sus obligaciones tributarias en los plazos señalados, promoviendo de esta manera la cultura de pago a los contribuyentes.

La Municipalidad de la Victoria a través de ordenanza municipal, ha visto por conveniente establecer beneficios tributarios para que los contribuyentes puedan cumplir con sus obligaciones tributarias, Asimismo, se ha creado especificaciones técnicas para la prevención y contención del Covid-19 en establecimientos públicos y privados ubicados en el distrito de la Victoria.

Manuel, Amasifuen, Reátegui (2015) Importancia de la cultura tributaria en el Perú, sostiene que la importancia de la cultura tributaria en nuestro país y como influencia en la economía nacional. La cultura tributaria es la base primordial de la recaudación, teniendo en cuenta que el nivel de cultura tributaria elevara los ingresos y oportunidad de progresos para el distrito de la victoria.

En la pandemia la Municipalidad ha ayudado socialmente a los más necesitados con bolsas de víveres, así como desinfecciones sanitarias en los lugares de bajos recursos económicos. El aumento de la recaudación del impuesto predial es de vital importancia para la municipalidad, toda vez que, ello permite ejecutar obras y brindas un adecuado servicio al vecino.

### **III. MÉTODO**

Por medio de este análisis se podrá comprender el comportamiento de las dos variables el de la liquidez de las empresas y la recaudación tributaria durante los años 2018, 2019, 2020 y 2021

#### **3.1. Tipo y Diseño de investigación**

El estudio del presente trabajo de investigación es de tipo Aplicada por ello se buscó utilizar los conocimientos existentes y lograr identificar nuevos conocimientos con este tipo de investigación se recolecto la información para las variables: La falta de Liquidez en las Empresas y La Recaudación tributaria.

Hernández y Mendoza (2018) señalo en su investigación de tipo aplicada, que la investigación científica se analiza y se recolectan definió como la clase de investigación que tiene la función de producir conocimiento y teorías y la segunda de resolver problemas, llamada investigación aplicada.

## **Diseño de investigación**

El estudio es no experimental porque no se modificó la información ya que la información levantada es exacta y precisa de las variables, además de ello se realizó con conocimientos ya existentes y se busca obtener nuevos conocimientos.

Hernández, Fernández y Baptista (2018) señalan que el diseño de investigación que se aplicara será no experimental ya que el estudio de las dos variables no será alteradas y se investigaran de forma natural.

### **Longitudinal.**

El presente estudio tuvo un diseño longitudinal, pues se recolectan datos de cuatro periodos que se determina el impacto de la falta de liquidez en las empresas en el distrito de la victoria de los años 2018, 2019, 2020 y 2021.

Hernández & Mendoza (2018) señalo en su investigación que el diseño es longitudinal cuando se analizan datos de diferentes periodos para luego deducir respecto a los resultados obtenidos y los cambios que ha habido en ellos.

El alcance utilizado en la investigación es correlacional, ya que en la medida en que las variables son utilizadas como un objeto para describir e indagar su alcance de manera estadística.

Hernández y Mendoza (2018) manifiestan que el alcance de la investigación son pretensión de poder determinar la medición de manera estadísticamente utilizando las variables e indicadores.

## **3.2. Variables y Operacionalización**

**Variable 1:** La falta de Liquidez de las Empresas

### **Definición Conceptual**

García, L.Y. (2018) señala que la liquidez es un factor determinante ya que atreves de ella se logra identificar la economía que cuenta la empresa a través de sus finanzas teniendo como objetivo de garantizar el éxito empresarial además de ella de identificar los problemas financieros que hubiera en las empresas.

## **Definición Operacional**

La falta de liquidez en las empresas es una variable discreta de naturaleza cuantitativa, esta variable se mide a partir de los datos recolectados de los indicadores de cada dimensión de la información obtenida del sistema tributario municipal de la municipalidad distrital de la victoria.

## **Indicadores**

### **Pago**

El pago es el cumplimiento en efecto realizado por las empresas en relación al pago de sus tributos municipales ya sea por impuesto predial, arbitrios municipales o multa tributaria generada a las empresas en caso se verifique una subvaluación u omisión por parte de las mismas.

### **Obligaciones**

La obligación tributaria es establecida por Ley, la misma que tiene como objeto el cumplimiento de la obligación tributaria, en este caso obligado tributario quien deberá de cumplir con el pago de sus tributos municipales como lo establece el T.U.O del código tributario y podrá ser exigida por la administración coactivamente de no cumplir con el pago de sus obligaciones dentro del plazo establecido.

## **Variable 2: La Recaudación Tributaria**

### **Definición Conceptual**

Llonto (2017) señala que la recaudación es el ingreso de los tributos recaudado por los contribuyentes ya sean personas naturales o jurídicas, el cual los gobiernos locales brindan una mejora de financiamiento en obras y brindar servicios básicos a los contribuyentes son quienes están obligados a cumplir con el pago de los tributos de acuerdo a las fechas de vencimiento de cada trimestre teniendo en consideración que el impuesto predial es de periodicidad anual.

## **Definición Operacional**

La recaudación tributaria es la variable que estima los ingresos obtenidos por el pago de los tributos realizados por los contribuyentes ya sea de personas naturales o jurídicas quienes son las empresas que tributan en la municipalidad distrital de la victoria, por lo que se ha considerado los indicadores de cada dimensión recolectados por los periodos del 2018, 2019, 2020 y 2021 del sistema tributario municipal siendo información exacta valida y precisa.

## **Indicadores:**

### **Procedimiento de recaudación**

El procedimiento de recaudación tributaria es realizado por los gobiernos locales que realizan la exigibilidad de la cobranza de los tributos municipales ya que el pago del impuesto es establecido por ley, por lo que de esta manera se realiza la emisión de órdenes de pago, emisión de resoluciones de determinación si hubieran pasado los contribuyentes por un procedimiento de fiscalización tributaria para que realicen la cancelación de su deuda dentro de los plazos establecidos de acuerdo a las fechas de vencimiento establecidas en la ordenanza que establece las fechas de vencimiento del pago del impuesto predial y arbitrios municipales.

### **Asignación de los recursos recaudados**

La asignación de los recursos recaudados, son aquellos que se realizaran como mejora para la población ya que formaran parte de los servicios que brinda la municipalidad de esta manera se ejecutara más obras a beneficio de la población.

### **Escala de medición**

Es de intervalo o de razón.

### **3.3. Población, muestra, muestreo, unidad de análisis población.**

La población es conformada de acuerdo a los datos ya existentes en una consulta confiable en el sistema tributario municipal de la municipalidad de la victoria de los periodos 2018, 2019, 2020 y 2021, en el presente trabajo de investigación se analizó la falta de liquidez de 15 empresas como muestra.

La población según Arispe, Yangali, Guerrero, Rivera, Acuña y Arellano (2020) manifiesta que el conjunto de los elementos que estudiaron en un determinado contexto muestra que existen características en común. Por lo tanto la población se ha conformado por 15 empresas del distrito de la victoria donde se determinara que a raíz del covid-19 cuál ha sido su comportamiento de pago de sus Obligaciones tributarias.

El autor Arias(2006) define a población como “un conjunto finito o infinito de elementos con características comunes para los cuales serán extensivas las conclusiones de la investigación” y según Fracica (1988) población es “Grupo de todos los componentes a lo que se refiere una investigación” .Para el caso de nuestra investigación nuestra población será identificada por 15 empresas del Distrito de la Victoria en el cual vamos a ver su comportamiento de pago respecto a sus obligaciones tributarias.

### **Criterios de Selección**

#### **Criterios de inclusión**

- Base de datos numéricos en soles, respecto a la recaudación obtenida por impuesto predial de los años 2018, 2019, 2020 y 2021 en la municipalidad distrital de la victoria.
- Data Básica de las empresas y/o contribuyentes que han realizado el pago de sus tributos por los años mencionados con razón social (personas jurídicas).

#### **Criterios de Exclusión**

- Datos numéricos en soles de los ingresos presupuestarios obtenidos en la recaudación tributaria municipal de los años 2018, 2019, 2020 y 2021.

### **Muestra**

La muestra está conformada por la base de datos del sistema tributario municipal del distrito de la victoria donde se ha verificado el ingreso por los 12 meses de cada año 2018, 2019, 2020 y 2021 por 15 empresas.

Hernández Sampieri (2012) señala la muestra es un conjunto que se seleccionó para realizar la investigación, siendo que solo se selecciona una parte de la

información total con la finalidad de identificar mediante la muestra los resultados obtenidos.

### **Muestreo**

El tipo de muestreo que fue realizado es no probabilístico y por conveniencia.

### **Unidad de análisis**

Es la información monetaria obtenida en la recaudación tributaria municipal del distrito de la victoria por los contribuyentes ya sea personas naturales o jurídicas por 12 meses de cada año 2018, 2019, 2020 y 2021 en la presente investigación se analizó la recaudación obtenida de los 15 principales contribuyentes.

### **Tabla 2**

*Relación De Contribuyentes Principales*

<b>ORDEN</b>	<b>CONTRIBUYENTES</b>
	Proyectos Inmobiliarios Nuevo Horizonte S.A.C.
	Tony Bordados Textiles S.A.C.
	Asociación De Industriales En Pescados Y Mariscos Del Mercado
	Precisión Perú S.A.
	Costa Brava Importaciones & Exportaciones Y Representaciones
	Corporación Alves
	Giha Muro Nabila Leyla
	Inversiones Breña Perú S.A.C.
	Minera Sotrami S.A.
	Instituto De Seguridad Minera
	Cinco Estrellas S.A.
	Inmobiliaria Filomena S.A.
	Bjjs Inmobiliaria S.R.L.
	Inmobiliaria Capiante S.A.C
	My Home Organización Inmobiliaria S.A.C.
	<b>TOTALES 15</b>

### **3.4. Técnicas e instrumentos de recolección**

#### **Técnicas de recolección de datos**

En el presente trabajo de investigación se utilizó como técnica la observación para recopilar la información existente de las variables e indicadores en el sistema tributario municipal del distrito de la victoria.

#### **Instrumentos de recolección de datos**

Para la recolección de datos y poder probar la hipótesis de investigación, se realizó un análisis de observación de esta manera permitió recolectar datos sobre datos existentes de la variable, dimensiones e indicadores información obtenida del sistema tributario municipal de la victoria.

Hernández, Fernández y Baptista (2010) señalan en su investigación que la recolección de datos se recolecta a través del tiempo por diferentes periodos o puntos a fin de poder determinar las diferencias que existen entre si de los cambios consecuencias que hubiera del tiempo transcurrido.

### **3.5. Procedimientos**

Para obtener la información de los datos de las variables, se ordenó la información ya existente de la base de datos del sistema tributario de la municipalidad de la victoria donde se verifica la información obtenida de la recaudación por los años 2018, 2019, 2020 y 2021 y se realizó la investigación de acuerdo a las dimensiones e indicadores planteadas.

- a) Se revisó la Base de datos de la municipalidad de la victoria para identificar y determinar la población existente lo cual conforma 15 empresas de la municipalidad de la victoria.
- b) Se ha buscado información del libro la gestión para resultados en el desarrollo en cual se identificó los avances y desafíos que ha incidió en el Perú

- c) Se ha realizado la búsqueda en la página oficial del ministerio de economía y finanzas respecto al déficit de la covid-19 en torno a la economía del Perú y para los gobiernos locales.

### **3.6. Método de análisis de datos**

La investigación es realizada a fin de poder determinar el estado situacional de las dimensiones de cada una de ellas de las variables de manera independiente, utilizando un análisis inferencial a fin de responder a las hipótesis planteadas con la finalidad de verificar la realidad de cada variable.

### **3.7. Aspectos éticos**

El presente trabajo de investigación se ha realizado conforme a la guía de elaboración tesis de la universidad cesar vallejo, asimismo, se ha respetado la integridad de la información recabada, por cuanto se ha consignado a cada autor de cada cita, se ha verificado que la información sea válida exacta y precisa, respetando así la identidad de cada autor y se realiza de acuerdo a la normatividad vigente y citados de las normas Apa.

#### IV. RESULTADOS

**Tabla 3**

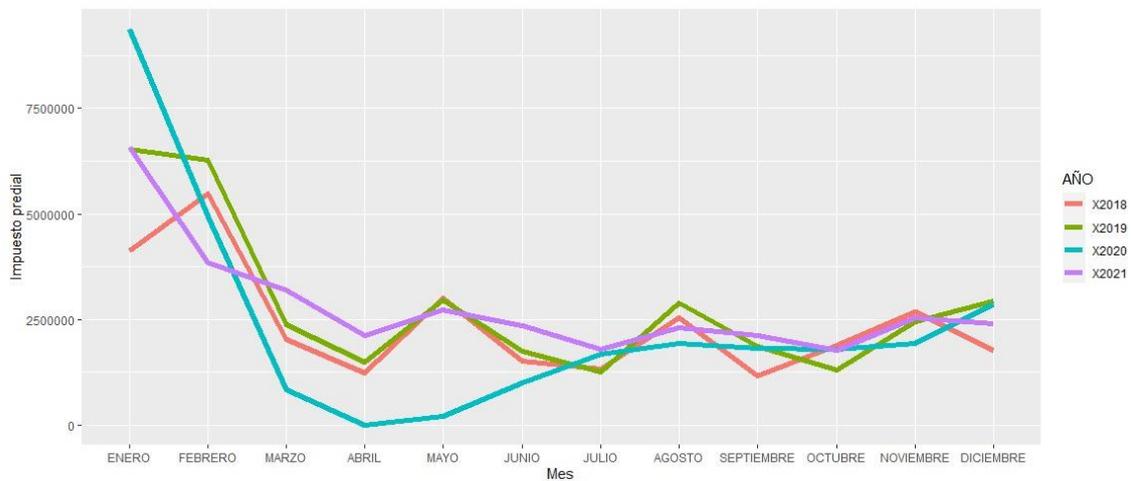
*Medidas descriptivas del impuesto predial realizada en el periodo 2018 - 2021.*

	<b>2018</b>	<b>2019</b>	<b>2020</b>	<b>2021</b>
<b>Valor mínimo</b>	S/ 1169403	S/ 1256248	S/ 2130	S/ 1775604
<b>Primer cuartil</b>	S/ 1471736	S/ 1683768	S/ 962365	S/ 2126779
<b>Mediana</b>	S/ 1962896	S/ 2419659	S/ 1802612	S/ 2381840
<b>Media</b>	S/ 2398115	S/ 2840201	S/ 2364895	S/ 2815171
<b>Tercer cuartil</b>	S/ 2761281	S/ 2936863	S/ 2165563	S/ 2846819
<b>Valor máximo</b>	S/ 5477726	S/ 6530753	S/ 9376119	S/ 6569912
<b>Desviación Estándar</b>	S/ 1295017	S/ 1771288	S/ 2558144	S/ 1317302

En la tabla 1 se observa que en el año 2018 el impuesto mínimo recaudado fue de S/. 1'169,403 soles y el máximo de S/. 5'477,726 soles, el impuesto recaudado promedio S/. 2'398,115 soles  $\pm$  S/. 1'295,017 soles. Para el año 2019 el impuesto mínimo recaudado fue de S/. 1'256.248 soles y el máximo de S/. 6'530,753 soles, el impuesto recaudado promedio S/. 2'840,201 soles  $\pm$  S/. 1'771,288 soles. En el año 2020 el pago mínimo fue de S/. 2,130 soles y el máximo de S/. 9'376,119 soles, siendo el promedio de S/. 2'364,895 soles. Para el último periodo de este estudio (2021), el impuesto mínimo recaudado fue de S/. 1'775,604 soles y el máximo de S/. 6'569,912 soles, el impuesto recaudado promedio S/. 2'815,171 soles  $\pm$  S/. 1'317,302 soles.

## Figura 2

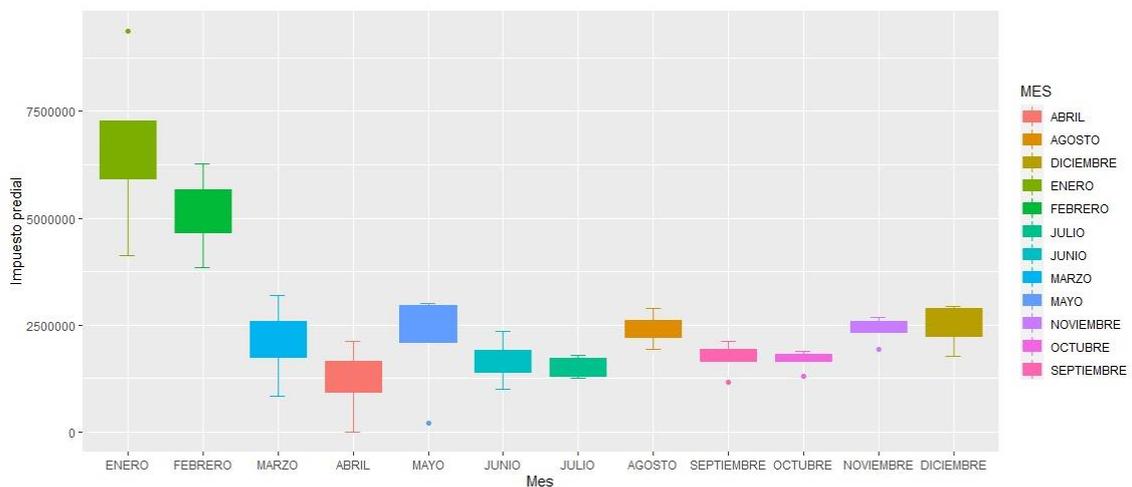
Impuesto predial según el mes



En la figura 2 observamos cómo es el comportamiento del impuesto predial de este estudio, podemos ver que el impuesto más alto fue en enero 2020 y el más bajo fue en abril 2020.

## Figura 3

Gráfico de cajas del impuesto predial según mes



En la figura 3 se observa que para el mes de enero se tiene el impuesto predial más alto y el impuesto predial más bajo fue en el mes de abril.

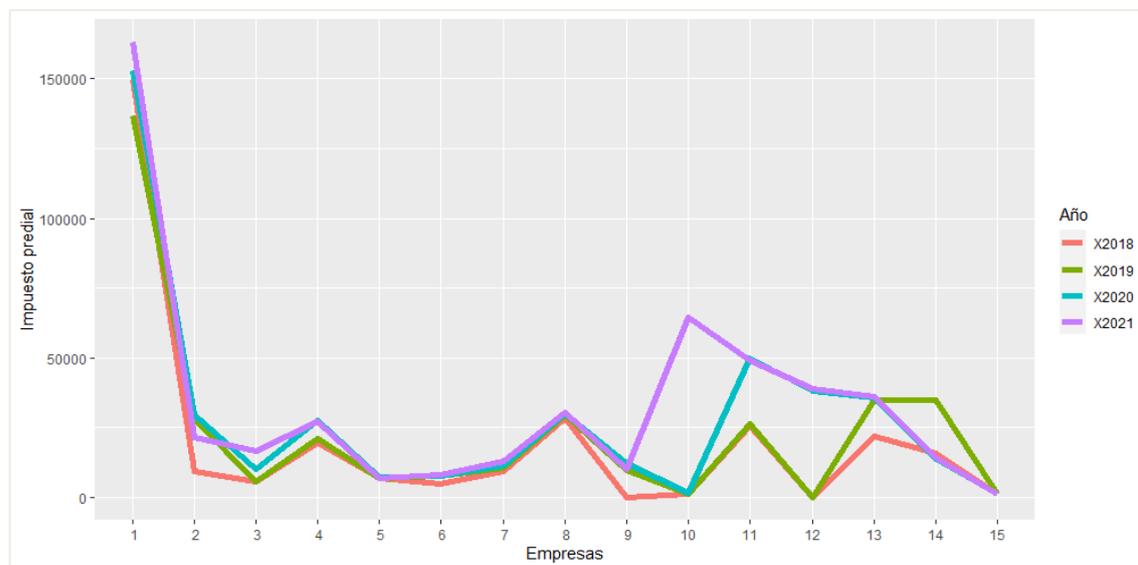
**Tabla 4***Medidas descriptivas del pago del impuesto predial realizada por las 15 empresas*

	<b>2018</b>	<b>2019</b>	<b>2020</b>	<b>2021</b>
<b>Valor mínimo</b>	S/ 0.00	S/ 0.00	S/ 1,254.00	S/ 1,276.00
<b>Primer cuartil</b>	S/ 2,998.00	S/ 6,429.00	S/ 8,902.00	S/ 11,443.00
<b>Mediana</b>	S/ 9,111.00	S/ 10,424.00	S/ 13,705.00	S/ 21,485.00
<b>Media</b>	S/ 19,901.00	S/ 23,621.00	S/ 28,555.00	S/ 33,372.00
<b>Tercer cuartil</b>	S/ 20,582.00	S/ 28,714.00	S/ 32,788.00	S/ 37,552.00
<b>Valor máximo</b>	S/ 149,580.00	S/ 136,923.00	S/ 152,819.00	S/ 163,182.00
<b>Desviación Estándar</b>	S/ 37,104.62	S/ 33,736.78	S/ 37,349.01	S/ 39,904.70

En la tabla 4 se observa que en el año 2018 el pago mínimo fue de S/. 0 soles y el máximo de S/. 149,580 soles, siendo el promedio de las empresas de S/. 19,901 soles  $\pm$  S/. 37,104.62 soles. Para el año 2019 el pago mínimo fue el mismo que el año 2018 (S/. 0 soles) y el pago máximo de S/. 136,923 soles, el promedio para este año fue de S/. 23,621 soles  $\pm$  S/. 33,736.78 soles. En el año 2020 el pago mínimo fue de S/. 1,254 soles y el máximo de S/. 152,819 soles, siendo el promedio de S/. 28,555 soles. Para el último periodo de este estudio (2021), el pago mínimo que realizó una empresa fue de S/. 1,276 soles y el máximo de S/. 163,182 soles, la media fue de S/. 33,372 soles  $\pm$  S/. 39,904.70 soles.

**Figura 4**

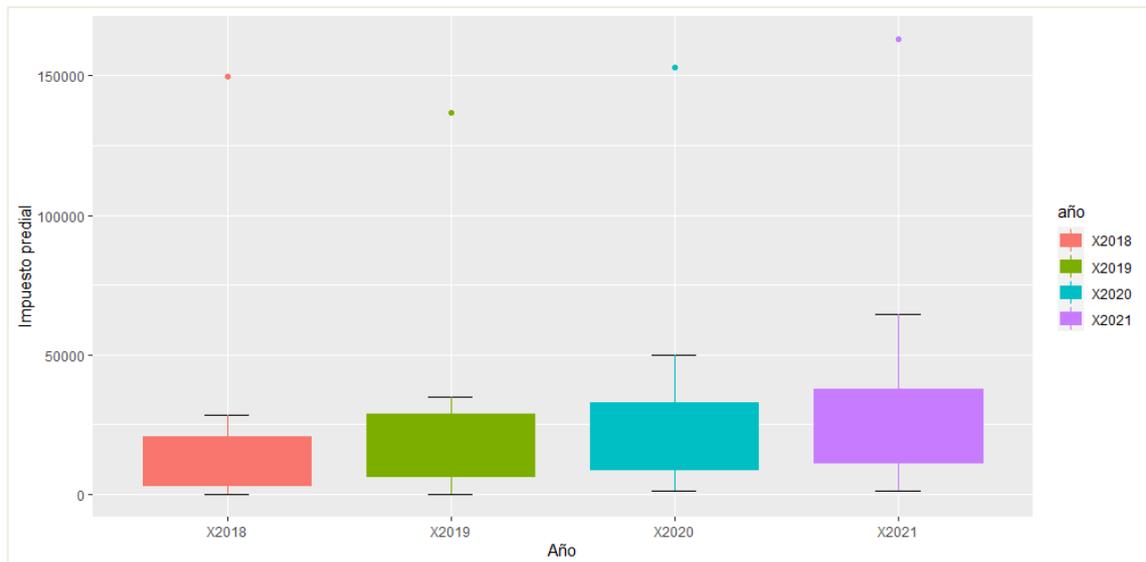
*Impuesto predial de las empresas según el año*



En la figura 4 observamos como es el comportamiento del impuesto predial de cada empresa de este estudio, podemos ver que la primera empresa (Proyectos inmobiliarios Nuevo Horizonte SAC) es el que más impuesto a pagado en todos los años del periodo en estudio. También observamos que la empresa 10 (Instituto de Seguridad Minera), es el que pago, en los primeros años del periodo 2018-2021, menos impuesto, pero en el año 2021 tuvo un aumento significativo en el pago del impuesto. También observamos que la última empresa (MY HOME ORGANIZACIÓN INMOBILIARIA SAC), se ha mantenido con un impuesto bajo a comparación de las demás empresas.

## Figura 5

Gráfico de cajas del impuesto predial según año



En la figura 5 se observa que para todos los años del periodo de estudio no se ve una diferencia significativa. También vemos que en el año 2021 hubo un leve aumento en el pago del impuesto predial de las empresas de este estudio.

## PRUEBA DE KRUSKAL - WALLIS

### Objetivo general

### Desarrollo Del Objetivo General

Hipótesis:

H<sub>0</sub>: Las medianas del pago predial de las empresas en los periodos 2018 al 2021 son iguales.

H<sub>0</sub>:  $M_{2018} = M_{2019} = M_{2020} = M_{2021}$

H<sub>1</sub>: Hay diferencia en al menos una de las medianas del pago predial de las empresas en los periodos 2018 al 2021.

H<sub>1</sub>: Al menos un  $M_i$  es diferente

Nivel de significancia:

$$\alpha = 0.05$$

**Tabla 5**

*Estadístico de prueba*

<b>Estadístico</b>	<b>p-valor</b>
<b>6.3297</b>	0.09663

Conclusión:

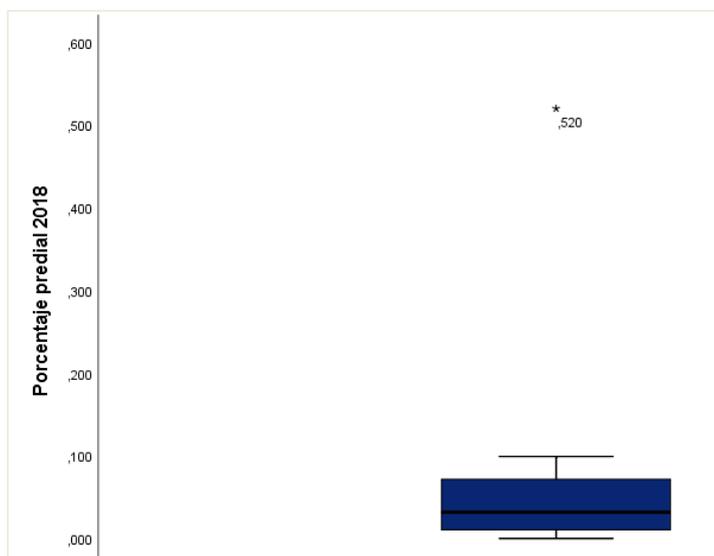
Si el p-valor < 0.05. Se rechaza la hipótesis nula ( $H_0$ ). Por lo tanto, se concluye lo siguiente:

Con un 5% de significancia, no existe evidencia estadísticamente suficiente para rechazar la hipótesis nula (p-valor > 0.05); por lo que podemos concluir que las medianas del pago predial de las empresas en los periodos 2018 al 2021 son iguales.

Porcentaje Del Impuesto Predial Que Pago Cada Empresa Respecto A La Recaudación Predial Total De Los Periodos 2018-2021

## Figura 6

*Variable proporción predial 2018*

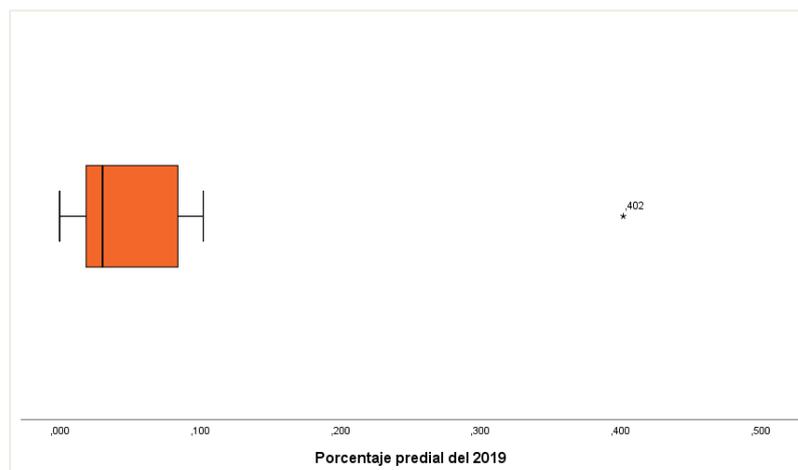


Min	Máx.	Promedio	Desviación estándar	C.V
0	0.52	0.07	0.13	186%

De la figura 6, se observa que el valor mínimo del porcentaje predial durante el año 2018 es 0, mientras que el máximo 0.52, el cual como podemos ver que se encuentra por el encima de la concentración de los datos. Luego el porcentaje promedio predial para dicho año fue 0.07. Por último, al observar el valor del coeficiente de variación existe alta variabilidad.

## Figura 7

Variable proporción predial 2019

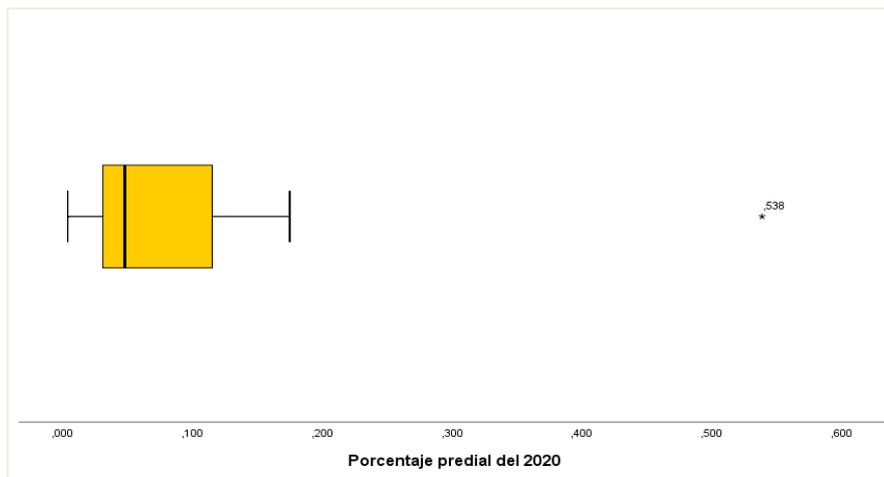


Min	Máx.	Promedio	Desviación estándar	C.v
0	0.402	0.07	0.09	128.6%

De la figura 7, se observa que el valor mínimo del porcentaje predial durante el año 2019 es 0, mientras que el máximo 0.402, el cual como podemos observar que se encuentra por encima de la concentración de los datos. Luego el porcentaje promedio predial para dicho año fue 0.07. Por último, al observar el valor del coeficiente de variación existe alta variabilidad.

## Figura 8

Variable proporción predial 2020

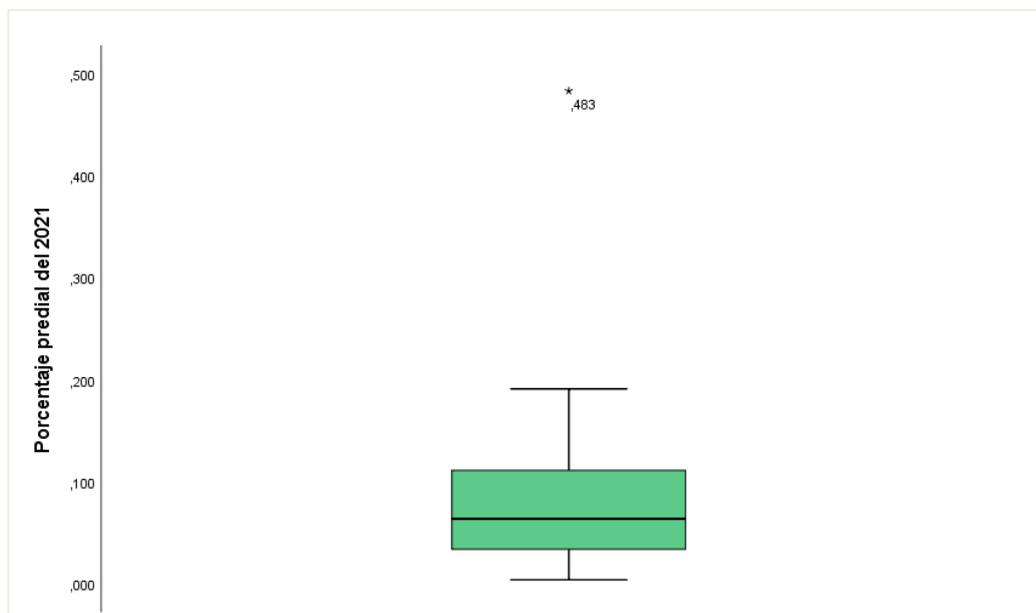


Min	Máx.	Promedio	Desviación estándar	C.v
0	0.54	0.10	0.13	130%

De la figura 8, se observa que el valor mínimo del porcentaje predial durante el año 2020 es 0, mientras que el máximo 0.54, el cual como podemos observar que se encuentra por el encima de la concentración de los datos. Luego el porcentaje promedio predial para dicho año fue 0.10. Por último, al observar el valor del coeficiente de variación existe alta variabilidad.

## Figura 9

Variable proporción predial 2021

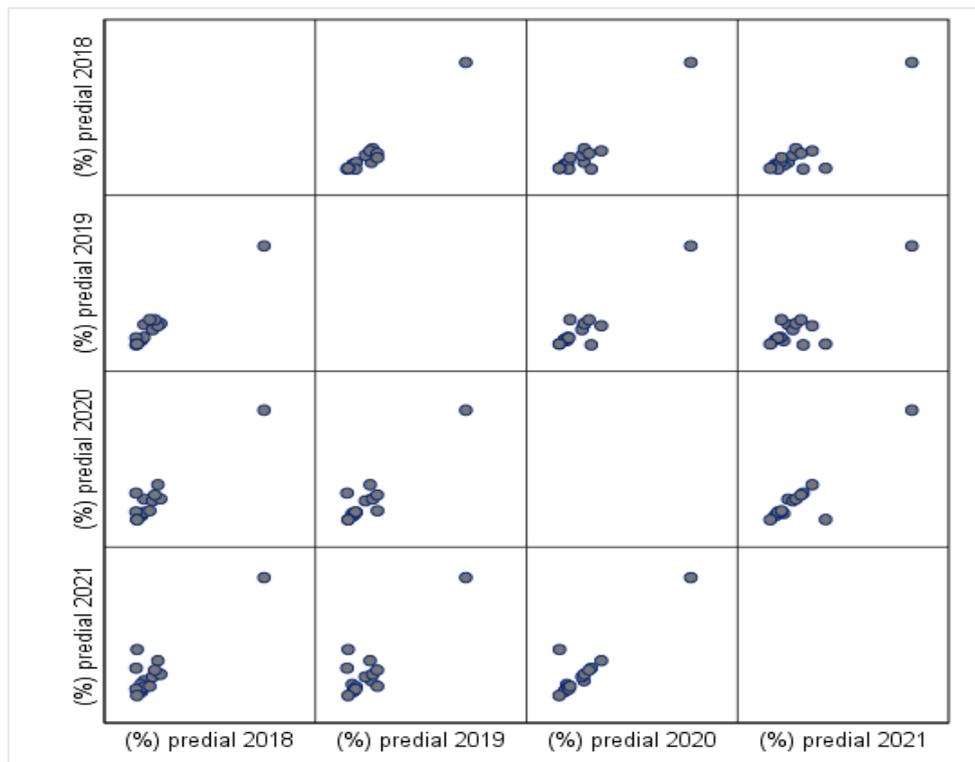


Min	Máx.	Promedio	Mediana	C.v
0	0.48	0.09	0.06	122%

De la figura 9, se observa que el valor mínimo del porcentaje predial durante el año 2021 es 0, mientras que el máximo 0.48, el cual como podemos observar que se encuentra por el encima de la concentración de los datos. Luego el porcentaje promedio predial para dicho año fue 0.09. Por último, al observar el valor del coeficiente de variación existe alta variabilidad.

**Figura 10**

*Matriz de dispersión de los porcentajes prediales 2018 - 2021*



De la figura 10, observamos que las variables, porcentaje predial en el año 2018 con el año 2019 tienen una tendencia creciente positiva, esto indicaría que se encuentran fuertemente relacionadas, lo mismo sucede cuando comparamos la otra pareja de años, este análisis nos ayuda a tener en cuenta que dichas muestras tomadas en diferentes años se encuentran relacionadas por lo que se recomienda para el análisis una prueba no paramétrica de muestras relacionadas, Las pruebas no paramétricas no requieren supuestos sobre la forma de la distribución subyacente por lo que permite un análisis fuera de restricciones.

## Resultados inferenciales

### 1. Planteamiento de hipótesis

H<sub>0</sub>: El porcentaje predial se mantuvo constante durante los años 2018 a 2021.

H<sub>1</sub>: Al menos uno de los porcentajes prediales es diferente durante los años 2018 a 2021.

### 2. Nivel de significancia

$\alpha=0.05$

### 3. Estadístico de prueba

**Tabla 6**

*Resumen de la prueba de Friedman para muestras relacionadas*

N total	15
Estadístico de prueba	24,745
Grado de libertad	3
Sig. asintótica (prueba bilateral)	,000

### 4. Decisión y conclusión

Como se puede observar en la tabla 1, el valor de p es 0.000. Por lo tanto, podemos deducir que se rechaza la hipótesis nula H<sub>0</sub>. Con este resultado se puede verificar que. Al menos uno de los porcentajes prediales es diferente durante los años 2018 a 2021. Además, se puede identificar cuáles son los diferentes a través de las comparaciones múltiples que a continuación se muestran.

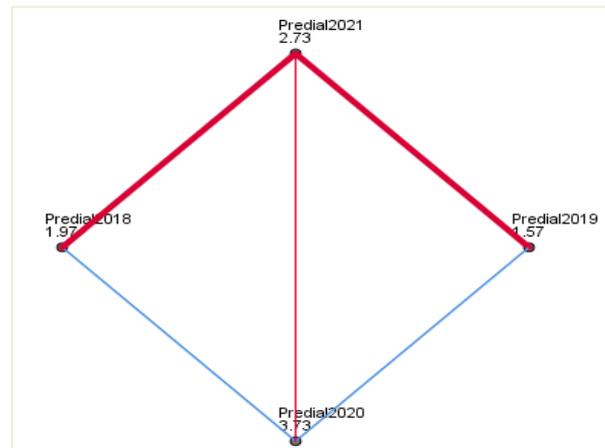
**Tabla 7***Comparaciones por parejas*

Sample 2	1-Sample Estadístico de prueba	de Sig.	Sig. ajustada <sup>a</sup>
(%) predial 2019-2018	-,400	,396	1,000
(%) predial 2019-2021	-1,167	,013	,080
(%) predial 2019-2020	-2,167	,000	,000
(%) predial 2018-2021	-,767	,104	,623
(%) predial 2018-2020	-1,767	,000	,001
(%) predial 2021-2020	1,000	,034	,203

De la tabla 7 cambio de número observamos los años comparados, pues dado el valor p ajustado mediante la corrección de Bonferroni para varias muestras, muestra cuáles son estadísticamente diferentes. Tenemos que mientras el porcentaje predial es igual en los años 2018, 2019 y 2021, el año 2020 es estadísticamente diferentes a estos años ( $p < 0.05$ )

## Figura 11

*Comparaciones por parejas de los rangos promedios*



De la figura 6, observamos que el rango promedio del porcentaje predial a nivel poblacional no existe diferencias estadísticamente significativas puesto que (%) predial 2018= (%) predial 2019= (%) predial 2021 y menores al porcentaje predial en el año 2020.

## V. DISCUSIÓN

- 1- A partir de los resultados encontrados en la hipótesis general del presente trabajo de investigación, se puede decir que la falta de liquidez de las empresas se relación con la recaudación tributaria de la municipalidad de la victoria entorno a los ingresos obtenidos por la recaudación de los contribuyentes por ellos se utilizó la prueba estadística de Kruskal – Wallis, por ello significa que existe relación entre las variables planteadas en el trabajo de investigación los resultados afirman que el pago de las empresas medianas en los periodos del 2018 al 2021 son iguales por cuanto se verifica que realizan el pago de sus impuestos municipales asimismo en la investigación de Reátegui (2015) señala que la importancia de la cultura tributaria es importante en nuestro país ya que a través de ellos logra identificar cuáles son las obligaciones del deudor tributario.
  
- 2- En los resultados obtenidos se verifica la relación del impuesto predial con la recaudación tributaria y las variables de la municipalidad de la victoria se comprueba que la variable tiene relación con los indicador en la investigación , de esta manera se utiliza la prueba de kruskal – walis la cual es un método no paramétrico va identificar si los datos o la información recopilada proviene de la misma población en el cual se muestra que la hipótesis nula tiene un valor de 0.05 por lo que se concluye que el pago predial de las empresas en los periodos 2018 y 2021 son iguales en ese aspecto podemos decir que existe un gran índice de morosidad y que los gobiernos locales realizan beneficios tributarios a fin de que los contribuyentes se acojan y cumplan con el pago de sus tributos por lo que Triviño (2016) indico en su investigación que la comunidad desconoce el pago de los tributos por no contar con conciencia tributaria a fin de que cumplan voluntariamente con el pago de sus tributos.
  
- 3- En los resultados obtenidos se verifica que la recaudación tributaria de la municipalidad de la victoria del año 2018, 2019, 2020 y 2021 existe relación entre la base imponible que tiene cada empresa ya que de acuerdo se a ello se considera el pago de su autoevaluó del impuesto predial asimismo, se comprobó que la hipótesis especifica números dos confirma la relación con la variable por

ellos se utilizó la prueba estadística de Kruskal – walis se identifica un porcentaje del 5% de significancia donde se evidencia estadísticamente para rechazar la hipótesis nula por lo que en la investigación de Oliver (2016) se concluye la relación que tiene la recaudación tributaria con la calidad de vida que tiene la población ya que muchos de ellos desconocen el pago de sus tributos.

- 4- En los resultados obtenidos se observa que existe relación del impuesto predial , la recaudación tributaria y la falta de liquidez en la empresas ya que a través de ella se verifica o se asigna si la empresa cuanta con presupuesto para el cumplimiento de sus obligaciones , asimismo el en estudio estadístico de Kruskal – walis se verifica el comportamiento del impuesto predial donde se determina que el impuesto mas alto fue en enero del 2020 y el más bajo en abril del 2020 de las hipótesis obtenidas se logra verificar que el porcentaje de predial se mantuvo constante durante los años 2018 al 2021 que el nivel de significancia es de 0.05 por lo tanto se deduce rechazar la hipótesis nula  $H_0$  de acuerdo a las comparaciones múltiples realizadas de cada año los resultados obtenidos afirman la investigación de Temoche( 2020) el que señala que para poder desarrollar e identificar el nivel de recaudación se analizó mediante una recolección de datos en la gerencia de servicios de administración tributaria donde se observó el comportamiento de pago de los contribuyentes.

## VI. CONCLUSIONES

Las siguientes conclusiones de la investigación son:

1- Para determinar el objetivo general se verifico el grado de liquidez de las empresas en la municipalidad de la victoria por el periodo del año 2018, 2019, 2020 y 2021, por lo que se concluye que las empresas cancelan sus tributos municipales acogiéndose a un beneficio tributario sin embargo raíz de la covid-19 muchas de ellas dejaron de funcionar trayendo consigo un alto índice de morosidad se reflejó que no existe mucha diferencia entorno a la recaudación de los años mencionados sin embargo se la mayoría de contribuyentes esperan se realicen amnistías tributarias o beneficios donde se aplique descuento en los arbitrios municipales.

2- El objetivo específico indica cuales fueron las empresas más afectadas si bien es cierto en la municipalidad de la victoria existen grandes contribuyentes medianos contribuyentes y principales contribuyentes puesto que las principales empresas afectadas fueron las empresas de las cuales se realizó un muestreo de 15 empresas quienes no cumplieron con el pago de sus tributos dentro las fechas de vencimiento señaladas , asimismo se verifico que a través de beneficios realizaron el pago de sus obligaciones toda vez que a raíz de la pandemia y la emergencia sanitaria en el año 2020 dejaron de percibir los ingresos estimados anuales teniendo como resultado el incumplimiento de sus obligaciones.

3- El segundo objetivo específico nos indica como influye la falta de liquidez en las empresas en la recaudación tributaria del distrito de la victoria, se puede decir que a través del pago de los tributos municipales de los contribuyentes se ejecutan más obras como beneficio de la población y la municipalidad brinda los servicios básicos y fundamentales que es limpieza pública, barrido de calles, seguridad ciudadana asimismo la municipalidad de no contar con el índice de recaudación estimado anual, por cuanto si la municipalidad no obtiene el índice de recaudación estimado existirá un déficit para brindar los servicios que da la municipalidad a la población es preciso recalcar que cada municipalidad cuenta con el Presupuesto

institucional de apertura (PIA) el cual es un instrumento que mide la obtención de ingresos obtenidos por la municipalidad.

4- En la hipótesis general se indica como mejorar la liquidez de las empresas en el distrito de la victoria en torno a ellos se puede decir que las empresas que tributan en la municipalidad de la victoria se acogen beneficios establecidos por ordenanzas municipales como pronto pago, amnistías que aplican deferentes beneficios y descuentos en los arbitrios municipales se puede concluir que si las empresas cuentan con un déficit de ingreso al acogerse al beneficio estaría pagando menos a lo que se había establecido en el pago de sus arbitrios municipales, asimismo la recaudación tributaria es administrada por la gerencia de servicios de administración tributaria.

## VII. RECOMENDACIONES

En el presente trabajo de investigación se recomienda lo siguiente:

1- Según la hipótesis general se recomienda que la municipalidad de la victoria realice charlas de concientización tributaria a fin de que los contribuyentes sean más conscientes de sus obligaciones tributarias y realicen el pago voluntario de los mismos ya que las empresas han presentado un índice de pago siempre y cuando cancelen dentro de un beneficio tributario.

2- Según la primera hipótesis específica se puede decir como establecer mecanismos de cobranza para aquellas empresas con falta de liquidez en torno a ello se puede decir que como mecanismo de cobranza se debe utilizar la notificación informativa de cartas donde indican al deudor tributario el estado de su cuenta actual en referencia a la deuda generada por sus tributos municipales e informarles sobre los beneficios que cuenta la municipalidad para que de esta manera realicen la regularización de su deuda tributaria a fin de evitar el pago coactivamente.

3- Según la segunda hipótesis el cual indica dar facilidades de pago para aquellas empresas que tengan problemas de liquidez y no afecte en la recaudación tributaria municipal, para ello la municipalidad debe indicar que existen diferentes medios de pago como el fraccionamiento de deuda tributaria el cual siendo una facilidad de las empresas poder cumplir con sus tributos a través de cuotas mensuales estableciendo las cuotas de acuerdo a la deuda que mantengan pendiente, esto ayuda a las empresas que no cuenta la liquidez para cancelar el total de su deuda tributaria.

4- Por último se recomienda que la municipalidad realice incentivos tributarios a los contribuyentes que cumplan con pagar puntualmente el pago de sus impuestos, todo ello con la finalidad de que los mismo contribuyentes sepan que al pagar puntualmente sus tributos dentro de las fechas de vencimiento establecidas se podrá ganar diferentes premios sorteados por la municipalidad distrital de la

victoria, además recalcar que al pagar los impuestos se realizan más obras y mejoras para el distrito como para la población.

## REFERENCIAS

Aguilar, V. (2013). *Gestión de cuentas por cobrar y su incidencia en la liquidéz de la empresa contratista Coproración Petrolera S.A.C. - año 2012*. Lima - Perú: FCCEF. USMP. Disponible en:

[https://repositorio.usmp.edu.pe/bitstream/handle/20.500.12727/653/aguiar\\_vh.pdf?sequence=3&isAllowed=y](https://repositorio.usmp.edu.pe/bitstream/handle/20.500.12727/653/aguiar_vh.pdf?sequence=3&isAllowed=y).

Aguirre, J. (2014). *la Facultad de Fiscalización de la administración tributaria y su relación con la gestión del impuesto generala las ventas en las empresas constructoras de Lima Metropolitana*. Lima-Perú: FCCEF. USMP. Disponible en:

[https://repositorio.usmp.edu.pe/bitstream/handle/20.500.12727/1109/aguirre\\_gja.pdf?sequence=1&isAllowed=y](https://repositorio.usmp.edu.pe/bitstream/handle/20.500.12727/1109/aguirre_gja.pdf?sequence=1&isAllowed=y).

Ames, A. et al. (2022). *Cash liquidity and financial constraints in relation to the market performance of Brazilian companies*. Revista Contabilidad & Finanzas. USO. Sao Paulo. ISSN 1808-057X. DOI: 10.1590/1808-057x20211391.en.

Berberisco, J. (2013). *Los créditos de las cajas municipales y el desarrollo empresarial de las Mypes del sector metamecánica en el distrito de Independencia periodo 2007 - 2011*. Lima - Perú: FCCEF. USMP. Disponible en:

[https://repositorio.usmp.edu.pe/bitstream/handle/20.500.12727/616/berberisco\\_js.pdf?sequence=3&isAllowed=y](https://repositorio.usmp.edu.pe/bitstream/handle/20.500.12727/616/berberisco_js.pdf?sequence=3&isAllowed=y).

Cabezas, L. (2022). *Administración de los créditos comerciales y su contribución en la liquidéz de las empresas comerciales en el cercado de Lima, periodo 2017*. Lima - Perú: FCCEF. USMP. Disponible en: [https://repositorio.usmp.edu.pe/bitstream/handle/20.500.12727/3842/cabezas\\_ola.pdf?sequence=1&isAllowed=y](https://repositorio.usmp.edu.pe/bitstream/handle/20.500.12727/3842/cabezas_ola.pdf?sequence=1&isAllowed=y).

Carhuapoma, S. (2019). *Lacto S.A. - caso práctico*. Lima - Perú: FCEE. ULIMA. Disponible en:

[https://repositorio.ulima.edu.pe/bitstream/handle/20.500.12724/9794/Carhuapoma\\_Miranda\\_Silvia\\_Beatriz.pdf?sequence=1&isAllowed=y](https://repositorio.ulima.edu.pe/bitstream/handle/20.500.12724/9794/Carhuapoma_Miranda_Silvia_Beatriz.pdf?sequence=1&isAllowed=y).

Castillo, F. et al. (2022). *Sales strategies to improve the liquidity of the company DENIM ART. S.A. Lima, Peru 2020*. Sapienza. Vol. 3 No. 1 (2022): Interdisciplinary studies and essays: Free subject. <https://doi.org/10.51798/sijis.v3i1.294>.

Chiara, K. (2013). *Managing Risks in SMEs: A Literature Review and Research Agenda*. Journal of Technology Management & Innovation. <https://scielo.conicyt.cl/pdf/jotmi/v8n3/art17.pdf>.

Cuba, F. y Yance, C. (2022). *La fiscalización electrónica y su incidencia en las contingencias tributarias en las empresas de transporte terrestre interprovincial de pasajeros den Lima 2020*. Lima: FCCEF. USMP. Disponible en: [https://repositorio.usmp.edu.pe/bitstream/handle/20.500.12727/10730/cuba\\_afi-yance\\_mcm.pdf?sequence=1&isAllowed=y](https://repositorio.usmp.edu.pe/bitstream/handle/20.500.12727/10730/cuba_afi-yance_mcm.pdf?sequence=1&isAllowed=y).

Ebeke, Ch., et al. (2021). *Corporate Liquidity and Solvency in Europe during COVID-19: The Role of Policies*. IMF Working Paper. .

Farfán, K., et al. (20217). *Financial Ratio Method Peruvian Listed*. Revistaespacios. ISSN 0798 1015.

García, K. y Rengifo, K. (2022). *El financiamiento a traves del factoring y su influencia en la liquidéz de las Mypes del sector textil tejeduría en el distrito de La Victoria 2018 - 2020*. Lima - Perú: FCCEF. USMP. Disponible en: [https://repositorio.usmp.edu.pe/bitstream/handle/20.500.12727/9633/garc%c3%ada\\_hkj-rengifo\\_pkj.pdf?sequence=1&isAllowed=y](https://repositorio.usmp.edu.pe/bitstream/handle/20.500.12727/9633/garc%c3%ada_hkj-rengifo_pkj.pdf?sequence=1&isAllowed=y).

Giraldo, C., González, G., Vesga, Ch. y ferreira, D. (2017). *Financial hedging with derivatives and its impact on the Colombian market value for listed companies*. Contaduría y administración. ISSN 0186-1042. Contad. Adm vol.62 spe 5 Ciudad de México. <https://doi.org/10.1016/j.cya.2017.04.008> .

- Gómez, G., et al. (2020). *Study of the determinant factors of the growth of municipal savings and credit cooperatives in Peru*. Contaduría y administración. ISSN 0186-1042. <https://doi.org/10.22201/fca.24488410e.2018.1596> .
- Guerrero, R., y Noriega H. (2015). *Impuesto predial: Factores que afectan su recaudo*. *Investigación Científica y Tecnológica*. (Artículo de Investigación científica y Tecnológica Desarrollado para la Universidad de Medellín). Disponible en: [file:///C:/Users/quisp/Downloads/Dialnet-ImpuestoPredial-5156211%20\(1\).pdf](file:///C:/Users/quisp/Downloads/Dialnet-ImpuestoPredial-5156211%20(1).pdf)
- Hernández, A., Barba, H. (2017). *Cultura tributaria y su relación con el cumplimiento de las obligaciones tributarias de los comerciantes mayoristas de abarrotes de Chepén 2016*. (Tesis de bachiller, Universidad señor de Sipán) Disponible en:  
<https://repositorio.uss.edu.pe/bitstream/handle/20.500.12802/4305/Barba%20Hurtado%20-%20Hernandez%20Albitres.pdf?sequence=1>
- Hernández, R., & Mendoza, C. (2018). *Metodología de la Investigación*. México (Libro Primera edición publicado en el año 2018 en la ciudad de México). Disponible en:  
<file:///C:/Users/quisp/Downloads/2018%20%20Metodolog%C3%ADa%20de%20la%20Investigaci%C3%B3n%20%20Hern%C3%A1ndez%20Sampieri%20&%20Mendoza.pdf>
- Huauya, L. y Valencia, J. (2022). *Efectos del riesgo de tipo de cambio en la gestión financiera en las empresas del sector retail en Lima Metropolitana, en el año 2019 y 2020*. Lima - Perú: FCCEF. USMP. Disponible en:  
[https://repositorio.usmp.edu.pe/bitstream/handle/20.500.12727/9659/huauya\\_flk-valencia\\_ojav.pdf?sequence=1&isAllowed=y](https://repositorio.usmp.edu.pe/bitstream/handle/20.500.12727/9659/huauya_flk-valencia_ojav.pdf?sequence=1&isAllowed=y).
- Infantas, C. (2020). *Determinantes de la estructura de capital de las empresas peruanas mas representativas en el mercado bursátil. Acercamiento empírico desde la teoría del pecking order*. Lima - Perú: FCEF. ULIMA. Disponible en:  
<https://repositorio.ulima.edu.pe/handle/20.500.12724/12115?show=full>.

Jiménez, Z., Paucar, M. (2018). *Factores que influyen en la recaudación tributaria de los contribuyentes de las micro y pequeñas empresas de la provincia de Oxapampa periodo 2018*. (Tesis pregrado Universidad Daniel Alcides Carrión). Disponible en:

[http://repositorio.undac.edu.pe/bitstream/undac/1933/1/T026\\_47549762\\_T.pdf](http://repositorio.undac.edu.pe/bitstream/undac/1933/1/T026_47549762_T.pdf)

Joaqui, O. y Manotas, D. (2022). *Assets Liability Management: A bibliometric analysis and topic modeling*. Entramado vol.18 no.1 Cali Jan./June 2022 Epub June 13, 2022. ISSN 1900-3803 On-line version ISSN 2539-0279. <https://doi.org/10.18041/1900-3803/entramado.1.8242> .

León, C., Martínez, C. y Cepeda, F. (2019). *Contagio de liquidez a corto plazo en el mercado interbancario*. Cuadernos de Economía. ISSN 0121-4772. Cuad. Econ. vol.38 no.76 Bogotá Jan./June.

<https://doi.org/10.15446/cuad.econ.v37n76.55758> .

Llaxa, C. (2018). *Análisis y proyección de los estados financieros mediante la aplicación de ratios financieros para la toma de decisiones de Manufactura y Metales y Aluminio Record S.A. 2018 - 2022*. Lima - Perú: FCEE. ULIMA. Disponible en: [https://repositorio.ulima.edu.pe/bitstream/handle/20.500.12724/8652/Llaxa\\_Salazar\\_Carolina.pdf?sequence=1&isAllowed=y](https://repositorio.ulima.edu.pe/bitstream/handle/20.500.12724/8652/Llaxa_Salazar_Carolina.pdf?sequence=1&isAllowed=y).

Llonto, Y. (2017). . *“Impacto de la Recaudación de Impuestos Municipales en el Desarrollo Económico Local de la Posesión Informal Urbanización Urrunaga, Distrito de José Leonardo Ortiz, periodo 2011-2015* . FCAC. Universidad Nacional Pedro Ruiz Gallo. Disponible en:

<https://web.ua.es/es/giecryal/documentos/impuestos-urrunaga.pdf>.

Mendez, B. (2021). *El control interno y su influencia en la gestión de crédito y cobranzas en la empresa de carnes C&C Pozuzo E.I.R.L., 2019*. Lima - Perú: FCEE. ULIMA. Disponible en:

<https://repositorio.ulima.edu.pe/bitstream/handle/20.500.12724/15305/Mendez-Control-interno-influencia-gesti%C3%B3n-credito.pdf?sequence=1&isAllowed=y>.

- Miralles, M., Miralles, J. y Olivera, J. (2017). *The role of liquidity in asset pricing: the special case of the Portuguese Stock Market*. Journal of Economics, Finance and Administrative Science. versión impresa ISSN 2077-1886.
- Montoro, A. (2022). *Préstamos a accionistas y su incidencia en la presunción de la disposición indirecta de renta en las pequeñas empresas de Lima Metropolitana*. Lima - Perú: FCCEF. USMP. Disponible en: [https://repositorio.usmp.edu.pe/bitstream/handle/20.500.12727/9915/Montoro\\_hae.pdf?sequence=1&isAllowed=y](https://repositorio.usmp.edu.pe/bitstream/handle/20.500.12727/9915/Montoro_hae.pdf?sequence=1&isAllowed=y).
- Mori, G., et al. (2021). *Analysis of liquidity in a land freight transport company*. . Oikos Polis [online]. 2021, vol.6, n.2, pp.3-29. ISSN 2521-960X. ISSN 2521-960Xversión On-line ISSN 2415-2250.
- Mogollón D. V (2014). *Nivel de cultura en los comerciantes de la ciudad de Chiclayo en el periodo 2012 para mejorar la recaudación pasiva de la región Chiclayo, Perú*. (Tesis pregrado Universidad Católica Santo Toribio de Mogrovejo). Disponible en:  
[https://tesis.usat.edu.pe/bitstream/20.500.12423/202/1/TL\\_Mogollon\\_Diaz\\_Veronica.pdf](https://tesis.usat.edu.pe/bitstream/20.500.12423/202/1/TL_Mogollon_Diaz_Veronica.pdf)
- Muñoz, J., et al. (2019). *Non-linear Effects of Ownership Structure, Growth Opportunities and Leverage on Debt Maturity in Chilean Firms*. Revista Mexicana de Economía y Finanzas Nueva Época, Vol. 14 No. 1, (2019), pp. 21-40. DOI: <http://dx.doi.org/10.21919/remef.v14i1.357>.
- Muñoz, M. y Alejos, J. (2020). *Efectos de la Rotación de los inventarios y su impacto en la Liquidez de las empresas comercializadoras de equipamiento médico, agremiadas a la Cámara de Comercio de Lima, año 2019*. Lima: facultad de Negocios. UPC. Disponible en: [https://repositorioacademico.upc.edu.pe/bitstream/handle/10757/655209/MunozL\\_M.pdf?sequence=3](https://repositorioacademico.upc.edu.pe/bitstream/handle/10757/655209/MunozL_M.pdf?sequence=3).
- Oliver C. N (2016). *Gestión de Recaudación Tributaria y su impacto en el desarrollo social de la Región La Libertad periodo 2000-2013*. (Tesis de Doctorado Universidad Nacional de Trujillo). Disponible en:

<https://dspace.unitru.edu.pe/bitstream/handle/UNITRU/4018/TESIS%20DOCTORAL%20-%20NATALY%20OLIVER.pdf?sequence=1&isAllowed=y>

Osorio, S. (2016). *Instrumentos financieros para el desarrollo de las empresas exportadoras de productos agrícolas en el departamento de Lima, año 2014*. Lima - Perú: FCCEF. USMP. Disponible en: [https://repositorio.usmp.edu.pe/bitstream/handle/20.500.12727/2759/osorio\\_ls.pdf?sequence=1&isAllowed=y](https://repositorio.usmp.edu.pe/bitstream/handle/20.500.12727/2759/osorio_ls.pdf?sequence=1&isAllowed=y).

Pazo, E. y Zapata, J. (2022). *La gestión de cobranza y su influencia en la liquidez de las empresas textiles del distrito de la Victoria año 2019 - 2020*. Lima - Perú: FCCEF: USMP. Disponible en: [https://repositorio.usmp.edu.pe/bitstream/handle/20.500.12727/9910/pazo\\_cel-zapata\\_jjg.pdf?sequence=1&isAllowed=y](https://repositorio.usmp.edu.pe/bitstream/handle/20.500.12727/9910/pazo_cel-zapata_jjg.pdf?sequence=1&isAllowed=y).

Perales, C. (2019). *Proyecto de empresa de consultoría en innovación en empresas de Lima Metropolitana*. Lima - Perú: Escuela de Posgrado. ULIMA. Disponible en: [https://repositorio.ulima.edu.pe/bitstream/handle/20.500.12724/8368/Perales\\_%20de\\_%20Freitas\\_%20Carlos\\_%20Augusto.pdf?sequence=3&isAllowed=y](https://repositorio.ulima.edu.pe/bitstream/handle/20.500.12724/8368/Perales_%20de_%20Freitas_%20Carlos_%20Augusto.pdf?sequence=3&isAllowed=y).

Pomalaza, G. (2016). *La administración de la liquidéz y su efecto en el resultado de las empresas arrendadoras de centros comerciales de Lama Metropolitana*. Lima - Perú: FCCEF. USMP. Disponible en: [https://repositorio.usmp.edu.pe/bitstream/handle/20.500.12727/2756/pomalaza\\_ogc.pdf?sequence=1&isAllowed=y](https://repositorio.usmp.edu.pe/bitstream/handle/20.500.12727/2756/pomalaza_ogc.pdf?sequence=1&isAllowed=y).

Reschiwati, R., et al. (2021). *Effect of Liquidity, Profitability, and Size of Companies on Firm Value*. Utopía y Praxis Latinoamericana, vol. 25, no. Esp.6, pp. 325-332, 2020. Universidad del Zulia. DOI: <https://doi.org/10.5281/zenodo.3987632>.

Rodas, V. (2022). *Efectos d elos beneficios tributarios en la liquide´z de las empresas agroexportadoras de palta en Lima Metropolitana 2019 - 2020*. Lima - Perú: FCCEF. USMP. Disponible en:

[https://repositorio.usmp.edu.pe/bitstream/handle/20.500.12727/9632/ramos\\_jdr.pdf?sequence=1&isAllowed=y](https://repositorio.usmp.edu.pe/bitstream/handle/20.500.12727/9632/ramos_jdr.pdf?sequence=1&isAllowed=y).

Sánchez, M. (2014). *Macroeconomic Stabilisation and Emergency Liquidity Assistance*. Ensayos sobre POLÍTICA ECONÓMICA. ISSN 0120-4483. Ens. polit. econ. vol.32 no.spe73 Bogotá Jan.

Temoche A. G (2020). *Gestión de Recaudación Tributaria en el Servicio de Administración Tributaria de Piura, 2019*. (Tesis de Maestro Universidad Cesar Vallejo). Disponible en:

[https://repositorio.ucv.edu.pe/bitstream/handle/20.500.12692/46407/Temoche\\_AG\\_C-SD.pdf?sequence=1&isAllowed=y](https://repositorio.ucv.edu.pe/bitstream/handle/20.500.12692/46407/Temoche_AG_C-SD.pdf?sequence=1&isAllowed=y)

Triviño Q. K (2016). *Evaluación del sistema de recaudo del impuesto predial unificado en el municipio de Roldanillo Valle del Cauca y su contribución al desarrollo económico y Social*, Entre Los años 2008 – 2014. (Tesis pregrado Universidad del Valle, Cali Colombia). Disponible en:

<https://bibliotecadigital.univalle.edu.co/bitstream/handle/10893/11009/0541148.pdf>  
;

Uriza, H. (2019). *gestión de riesgo d eliquidéz y su impacto en la gestión integral de la empresa*. Bogotá D.C.: FCEA. Universidad Católica de Colombia. Disponible en:  
<https://repository.ucatolica.edu.co/bitstream/10983/23640/1/GESTI%C3%93N%20DEL%20RIESGO%20DE%20LIQUIDEZ%20Y%20SU%20IMPACTO%20EN%20LA%20GESTI%C3%93N%20INTEGRAL%20DE%20LA%20EMPRESA.pdf>.

Vásquez, F. y Lamothe, P. (2020). *Liquidity risk and stock return in lartin american emerging markets*. Investigación & Desarrollo. ISSN 2518-4431.

Zimon, G., et al. (2021). *An Analysis of the Financial Liquidity Management Strategy in Construction Companies Operating in the Podkarpackie Province*. Risks 2022, 10, 5. <https://www.mdpi.com/2227-9091/10/1/5>.

## ANEXOS

### Anexo 1: Matriz de Operacionalización de variables

VARIABLES	DIFINICIÓN CONCEPTUAL	DEFINICIÓN OPERACIONAL	DIMENSIONES	INDICADORES	ESCALA DE MEDICIÓN
La falta de Liquidez de las Empresas	García, L.Y. (2018) señala que la liquidez es un factor determinante ya que a través de ella se logra identificar la economía que cuenta la empresa a través de sus finanzas teniendo como objetivo de garantizar el éxito empresarial además de ella de identificar los problemas financieros que hubiera en las empresas.	La falta de liquidez en las empresas es una variable discreta de naturaleza cuantitativa, esta variable se mide a partir de los datos recolectados de los indicadores de cada dimensión de la información obtenida del sistema tributario municipal de la municipalidad distrital de la victoria.	Pago	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Entidad financiera</li> <li>• Crédito financiero</li> </ul>	De intervalo o de razón
			Cumplimiento	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Pagar dentro de las fechas establecidas</li> <li>• Ingresos en efectivo</li> </ul>	

La Recaudación Tributaria	Llonto (2017) señala que la recaudación es el ingreso de los tributos recaudado por los contribuyentes ya sean personas naturales o jurídicas, el cual los gobiernos locales brindan una mejora de financiamiento en obras y brindar servicios básicos a los contribuyentes son quienes están obligados a cumplir con el pago de los tributos de acuerdo a las fechas de vencimiento de cada trimestre teniendo en consideración que el impuesto predial es de periodicidad anual.	La recaudación tributaria es la variable que estima los ingresos obtenidos por el pago de los tributos realizados por los contribuyentes ya sea de personas naturales o jurídicas quienes son las empresas que tributan en la municipalidad distrital de la victoria, por lo que se ha considerado los indicadores de cada dimensión recolectados por los periodos del 2018, 2019, 2020 y 2021 del sistema tributario municipal siendo información exacta valida y precisa.	Procedimiento de recaudación.	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Emisión de resoluciones de determinación</li> <li>• Órdenes de pago</li> </ul>	De intervalo o de razón
			Asignación de los recursos recaudados	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Realización de obras</li> <li>• Brindar servicios a la población</li> </ul>	

## Anexo 2: Matriz de consistencia

PROBLEMA	OBJETIVOS	HIPÓTESIS	VARIABLE 2	MÉTODO & INSTRUMENTO
<b>PROBLEMA GENERAL</b>	<b>OBJETIVO GENERAL</b>	<b>HIPÓTESIS GENERAL</b>	<b>RECAUDACIÓN TRIBUTARIA</b>	<b>Tipo:</b> Aplicada  <b>Diseño:</b> No experimental Longitudinal
¿Cómo impacta la liquidez en las empresas en la recaudación de tributos municipales en el distrito de la victoria?	Determinar el impacto de la baja recaudación en tiempos de covid-19 en la municipalidad de la victoria.	La liquidez de las empresas en el distrito de la Victoria impacta en la recaudación tributaria de la municipalidad	<b>Dimensiones:</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>• procedimiento de recaudación</li> <li>• asignación de los recursos recaudados</li> </ul>	
<b>PROBLEMAS ESPECIFICOS</b>	<b>OBJETIVOS ESPECIFICOS</b>	<b>HIPÓTESIS ESPECIFICOS</b>	<b>VARIABLE 1</b>	<b>Enfoque:</b> Cuantitativo
¿Reducción de las ventas de las empresas origina menor liquidez en las empresas e impacta en la recaudación de los tributos municipales?	Determinar que empresas fueron las más afectadas por la covid-19 en el distrito de la victoria.	Ejecutar mecanismos de cobranza viables para aquellas empresas con falta de liquidez.		

PROBLEMAS ESPECÍFICOS	OBJETIVOS ESPECÍFICOS	HIPÓTESIS ESPECÍFICOS	LIQUIDEZ DE LAS EMPRESAS	Alcance: Correlacional
<p>¿El incremento de los costos de los productos incide en la demanda de los contribuyentes quienes se ven perjudicados, así como las empresas van a tener menos ventas?</p>	<p>Determinar en que se relaciona la falta de liquidez en las empresas en la recaudación tributaria del distrito de la victoria.</p>	<p>Establecer beneficios y facilidades de pagos para aquellas empresas que tengan problemas de liquidez en el distrito de la victoria.</p>	<p>Dimensiones:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Pago</li> <li>• Obligaciones</li> </ul>	<p><b>Población:</b> Datos existentes de consulta confiable de los años 2018 al 2021 de 3000 empresas de distintas actividades económicas que se encuentran tributando en el distrito de la victoria.  <b>Muestra:</b> 2018,2019,2020,2021 de 15 empresas que tributan en el distrito de la victoria.  <b>Técnica:</b> Observación  <b>Instrumento:</b> Análisis de Observación</p>



**UNIVERSIDAD CÉSAR VALLEJO**

**FACULTAD DE CIENCIAS EMPRESARIALES  
ESCUELA PROFESIONAL DE ECONOMÍA**

### **Declaratoria de Autenticidad del Asesor**

Yo, CASAVILCA MALDONADO EDMUNDO RAFAEL, docente de la FACULTAD DE CIENCIAS EMPRESARIALES de la escuela profesional de ECONOMÍA de la UNIVERSIDAD CÉSAR VALLEJO SAC - LIMA NORTE, asesor de Tesis titulada: "LA FALTA DE LIQUIDEZ EN LAS EMPRESAS IMPACTA EN LA RECAUDACION TRIBUTARIA MUNICIPAL EN EL DISTRITO DE LA VICTORIA - COVID-19", cuyo autor es YATACO LOYOLA JUAN ANTONIO, constato que la investigación cumple con el índice de similitud establecido, y verificable en el reporte de originalidad del programa Turnitin, el cual ha sido realizado sin filtros, ni exclusiones.

He revisado dicho reporte y concluyo que cada una de las coincidencias detectadas no constituyen plagio. A mi leal saber y entender la Tesis cumple con todas las normas para el uso de citas y referencias establecidas por la Universidad César Vallejo.

En tal sentido, asumo la responsabilidad que corresponda ante cualquier falsedad, ocultamiento u omisión tanto de los documentos como de información aportada, por lo cual me someto a lo dispuesto en las normas académicas vigentes de la Universidad César Vallejo.

LIMA, 07 de Julio del 2022

<b>Apellidos y Nombres del Asesor:</b>	<b>Firma</b>
CASAVILCA MALDONADO EDMUNDO RAFAEL <b>DNI:</b> 06598217 <b>ORCID</b> 0000-0001-8625-9811	Firmado digitalmente por: ECASAVILCA el 22-07- 2022 21:09:47

Código documento Trilce: TRI - 0326123