



**UNIVERSIDAD CÉSAR VALLEJO**

**FACULTAD DE CIENCIAS EMPRESARIALES  
ESCUELA PROFESIONAL DE CONTABILIDAD**

**Análisis de la liquidez antes y durante la COVID-19, en una Empresa  
Farmacéutica, Lima, periodos: del 2018 al 2021**

**TESIS PARA OBTENER EL TÍTULO PROFESIONAL DE :  
CONTADOR PÚBLICO**

**AUTOR:**

Jimenez Machaca, Yonal Maldini (orcid.org/0000-0001-7691-6398)

**ASESOR:**

Dr. Vasquez Villanueva, Carlos Alberto (orcid.org/0000-0002-0782-7364)

**LÍNEA DE INVESTIGACIÓN:**

Tributación

**LÍNEA DE RESPONSABILIDAD SOCIAL UNIVERSITARIA:**

Desarrollo económico, empleo y emprendimiento

**CALLAO – PERÚ**

2022

## **Dedicatoria**

A mis padres, hermanos y tías personas que dan valor a mi vida, y darme las herramientas necesarias para concretar mis metas.

Les dedico a ustedes por este logro, gracias por sus consejos y darme un impulso a seguir adelante para alcanzar mis objetivos.

## **Agradecimiento**

Agradecer a Dios por darme la vida y que haya podido lograr este objetivo.

Agradezco a mis padres y familiares que siempre me apoyaron,

A mi asesor Dr. Carlos Alberto Vásquez Villanueva, por su constante apoyo, disponibilidad. De mi mayor aprecio a la Universidad Cesar Vallejo.

## Índice de Contenido

Carátula .....	i
Dedicatoria .....	ii
Agradecimiento .....	iii
Índice de Contenido .....	iv
Índice de tablas .....	v
Índice de figuras .....	vi
Resumen.....	vii
Abstract .....	viii
<u>I.</u> INTRODUCCIÓN .....	1
II. MARCO TEÓRICO .....	5
III. METODOLOGÍA.....	14
3.1. Tipo y diseño de investigación .....	14
3.2 Variables y operacionalización.....	15
3.3 Población, muestra, muestreo y unidad de análisis.....	15
3.4 Técnicas e instrumentos de recolección de datos .....	16
3.5 Procedimientos .....	16
3.6 Método de análisis de datos .....	17
3.7 Aspectos éticos.....	17
IV. RESULTADOS .....	19
V. DISCUSIÓN.....	28
VI. CONCLUSIONES .....	31
VII. RECOMENDACIONES .....	32
REFERENCIAS.....	33
ANEXOS	

## Índice de tablas

<b>Tabla 1</b>	Test de Shapiro Wilk de la liquidez general entre periodos .....	19
<b>Tabla 2</b>	Prueba T de Student de la liquidez general.....	21
<b>Tabla 3</b>	Test de Shapiro Wilk de la prueba ácida entre periodos.....	21
<b>Tabla 4</b>	Prueba T de Student de la prueba ácida .....	23
<b>Tabla 5</b>	Test de Shapiro Wilk de la prueba absoluta entre periodos.....	24
<b>Tabla 6</b>	Prueba T de Student de la prueba absoluta .....	25
<b>Tabla 7</b>	Test de Shapiro Wilk del capital de trabajo entre periodos .....	26
<b>Tabla 8</b>	Prueba T de Student del capital de trabajo.....	27

## Índice de figuras

<b>Figura 1</b>	Comportamiento de las medias de la liquidez general .....	20
<b>Figura 2</b>	Comportamiento de las medias de la prueba ácida.....	22
<b>Figura 3</b>	Comportamiento de las medias de la prueba absoluta.....	24
<b>Figura 4</b>	Comportamiento de las medias del capital de trabajo .....	26

## Resumen

Para el presente estudio, el objetivo del estudio fue comparar la liquidez antes y durante la COVID-19 en una empresa farmacéutica, Lima, periodos: del 2018 al 2021. Metodológicamente fue de tipo descriptivo comparativo, enfoque cuantitativo y no experimental. diseño. La población fue de 18 E.S.F. de períodos: de 2018 a 2021; La muestra fue extraída por 8 E.S.F. presentado, por lo tanto, corresponde a una muestra no probabilística. De igual manera se utilizó una técnica de análisis documental y un instrumento guía de análisis documental. Por tanto, para demostrar la significancia, se utilizó la prueba t de Student. Según la prueba t de Student. de 0,771; la cual es mucho mayor al nivel de significancia (0,05), lo que significa que no existen diferencias significativas entre las medias de liquidez general percibida antes y durante la crisis sanitaria, por lo que se acepta la hipótesis nula y se rechaza la hipótesis alterna. Concluyendo así que la liquidez general tuvo un descenso mínimo entre el antes y durante la crisis sanitaria, la liquidez general tuvo una mínima caída de un índice promedio de 1,92 a 1,61; Por lo tanto, durante la pandemia aumentó el nivel de ingresos de esta empresa farmacéutica.

**Palabras clave:** Liquidez, ratios de liquidez, activo, pasivo.

## Abstract

For the present study, the objective of the study was to compare liquidity before and during COVID-19 in a pharmaceutical company, Lima, periods: from 2018 to 2021. Methodologically, it was descriptive-comparative, with a quantitative and non-experimental approach. design. The population was 18 E.S.F. of periods: from 2018 to 2021; The sample was extracted by 8 E.S.F. presented, therefore, corresponded to a non-probabilistic sample. In the same way, a documentary analysis technique and a documentary analysis guide instrument were used. Therefore, to demonstrate significance, Student's t-test was used. According to Student's t-test. from 0.771; which is much higher than the level of significance (0.05), which means that there are no significant differences between the means of general liquidity perceived before and during the health crisis, so the null hypothesis is accepted and the hypothesis is rejected. alternate. Thus concluding that general liquidity had a minimal decrease between before and during the health crisis, general liquidity had a minimal drop from an average index of 1.92 to 1.61; Therefore, during the pandemic the income level of this pharmaceutical company increased.

**Keywords:** Liquidity, liquidity ratios, assets, liabilities.

## I. INTRODUCCIÓN

Este estudio se ha basado en la realidad problemática, hoy por hoy, las industrias farmacéuticas son reconocidas como uno de los sectores estratégicos y comerciales de una inmensa demanda en el mundo entero, ya que se manipula extensos esquemas de recursos materiales, personal y financiera, siendo su primordial actividad la producción y venta de variedad de medicamentos fármacos que disponen remediar o prevenir circunstancias de la salubridad en la población en general. La propensión de estas industrias farmacéuticas es que va cambiando de manera constante, está a fin de poder hacer frente a la variedad de padecimientos que surgen en el transcurso de los tiempos que estamos presenciando. (IQVIA, 2021)

Es por ello que la liquidez en el sector farmacéutico tuvo demandas progresivas en el consumo de los medicamentos fármacos en relación con los periodos 2018-2019 y por lo mismo se evidencia que tuvo un impacto de manera favorable en cuanto al aumento de sus ingresos en estas organizaciones, como son: Las mascarillas, pruebas de diagnóstico, gel, alcohol y de más. Este aumento fue a causa de la crisis sanitaria de la Covid-19, fue una fuente primordial que hizo impulsar los ingresos de estas organizaciones farmacéuticas. Asimismo, la liquidez es fundamental para que las organizaciones logren seguir con sus movimientos económicos sin problemas, durante el contexto de la pandemia a diferencias de las organizaciones farmacéuticas un gran número de organizaciones sostuvieron dificultades en la liquidez para afrontar sus responsabilidades. Viendo estas dificultades en las organizaciones el gobierno tomó cartas en el asunto otorgando así medidas de urgencia económica está en dirección de solventar a las organizaciones por medio del programa Reactiva Perú, este financiamiento ayudo no como se esperaba, pero por lo menos fue un respiro de ayuda para aquellas organizaciones que se encontraban en déficit de liquidez. Gómez *et al.* (2020)

De la misma forma las incógnitas del inapropiado control y administración de las cobranzas ya que no cuentan con las disposiciones y lineamientos que nos permitan controlar y realizar las cobranzas en su debido momento y con la debida cautela. Estas causan un efecto no favorable en la liquidez de la organización, según el contexto hoy por hoy las organizaciones en los periodos examinados del

2018 al 2020 ha ido incrementando sus cuentas por cobrar, seguido a ello no hay un buen control y administración de los recursos del efectivo que dispone la organización, es así que se ha efectuado adquisiciones de activos fijos sin valuar los ratios financieros que manifiestan la capacidad de disponibilidad de efectivo y los niveles de liquidez de la organización. Por lo que ha forjado en ocasiones la necesidad de liquidez disponible, es notorio que las organizaciones farmacéuticas en los últimos periodos han aumentado sus ingresos y consecuentemente su liquidez, esto no quiere decirnos que estas organizaciones tienen una liquidez eficiente más por el contrario tienen cuentas por cobrar que a un hasta la fecha no son cobrados, está por la ineficiente administración y control de los recursos que cuenta la organización. (Klimowitz, 2021)

Las condiciones económicas de la organización son muy fundamentales, ya que se compromete a utilizar el ratio de liquidez está en dirección de examinar el estado de situación financiera y tener un resultado más certero a cerca de la liquidez de la organización, esto en relación a los E.E.F.F. y con el propósito de tomar acciones y con la finalidad que se sitúe las justificaciones que logre estimar si ocurrió una eficiente o un inapropiado control de sus activos de la organización.

De esta manera impugnaremos la problemática que se viene presentando en una empresa farmacéutica S.A.C. Lima por el tema de liquidez, los mismos que se suscitan por el déficit de control y administración, en tanto el estudio beneficia a la organización en estudio, por este motivo, este estudio procura ser una referencia y ayudar a la gestión financiera y económica para las organizaciones en emprendimiento.

Por lo aludido anteriormente se hizo la formulación del problema general: ¿En qué consiste la comparación de la liquidez antes y durante la COVID-19, en una empresa farmacéutica, Lima, periodos: del 2018 al 2021? Como también se planteó los problemas específicos: primero, ¿En qué consiste la comparación de la liquidez general antes y durante la COVID-19, en una empresa farmacéutica, Lima, periodos: del 2018 al 2021? segundo, ¿En qué consiste la comparación de la liquidez ácida antes y durante la COVID-19, en una empresa farmacéutica, Lima, periodos: del 2018 al 2021? tercero, ¿En qué consiste la comparación de la liquidez absoluta antes y durante la COVID-19, en una empresa farmacéutica, Lima, periodos: del 2018 al 2021? cuarto, ¿En qué consiste la comparación del capital de

trabajo antes y durante la COVID-19, en una empresa farmacéutica, Lima, periodos: del 2018 al 2021?

Por medio de este estudio nos permitió analizar y comparar un contexto específico de liquidez de una empresa farmacéutica S.A.C. Lima, ya que se estima por medio del estado de situación financiera que la organización en la pandemia de la Covid-19 presentó un efecto positivo en cuanto al nivel de liquidez. Asimismo, se logrará determinar las diferentes expresiones y dificultades en los que está incurriendo la organización, por lo mismo evidenciaremos en qué nivel la liquidez varía en el transcurso de los periodos en que se suscitó la pandemia de la covid-19 a fin de que ello muestre semblantes de cómo lograría optimizar en dirección del bien propio de la organización.

Esta investigación representa una contribución importante ya que luego de efectuar un análisis de la liquidez se logrará focalizar e identificar y comparar por periodo la situación de liquidez de la organización e identificar en que magnitud el Covid-19 afectó en el nivel de liquidez de la organización farmacéutica S.A.C. Lima. Es así que este estudio procuró indagar los fenómenos y mostrar las implicaciones de la liquidez de la organización, esto conforme a los resultados evidenciados por medio de los ratios de liquidez que son instrumentos e indicadores que con precisión nos mostraran el nivel de liquidez que tiene la organización. Asimismo, este estudio es de importante viabilidad ya que se dispondrá de informaciones documentarias y permitirá disponer accesos continuos a ellas. Por consiguiente, este estudio aspira ser un antecedente para aquellas organizaciones que están en constante emprendimiento.

Es así que nace la necesidad de este estudio ya que se verá conforme a sus estados financieros de la organización una liquidez creciente durante la pandemia del Covid-19 aun así esta organización en ocasiones no cuenta con liquidez suficiente para hacer frente a sus responsabilidades.

Para este estudio se formuló como objetivo general: Comparar la liquidez antes y durante la COVID-19, en una empresa farmacéutica, Lima, periodos: del 2018 al 2021. Como también se formuló los objetivos específicos, primero: a. Comparar la liquidez general antes y durante la COVID-19, en una empresa farmacéutica, Lima, periodos: del 2018 al 2021. Segundo: b. Comparar la liquidez

ácida antes y durante la COVID-19, en una empresa Farmacéutica, Lima, periodos: del 2018 al 2021. Tercero: Comparar la liquidez absoluta antes y durante la COVID-19, en una empresa farmacéutica, Lima, periodos: del 2018 al 2021. Cuarto: Comparar el capital de trabajo antes y durante la COVID-19, en una empresa farmacéutica, Lima, periodos: del 2018 al 2021.

Consecutivamente se planteó la hipótesis general: Existe diferencias significativas de la liquidez antes y durante la COVID-19, en una empresa farmacéutica, Lima, periodos: del 2018 al 2021. Como también se formuló las hipótesis específicas, primero: Existe diferencias significativas de la liquidez general antes y durante la COVID-19, en una empresa farmacéutica, Lima, periodos: del 2018 al 2021. Segundo: Existe diferencias significativas de la liquidez ácida antes y durante la COVID-19, en una empresa farmacéutica, Lima, periodos: del 2018 al 2021. Tercero: Existe diferencias significativas de la liquidez absoluta antes y durante la COVID-19, en una empresa farmacéutica, Lima, periodos: del 2018 al 2021. Cuarto: Existe diferencias significativas del capital de trabajo antes y durante la COVID-19, en una empresa farmacéutica, Lima, periodos: del 2018 al 2021.

Seguidamente, los problemas, objetivos e hipótesis se evidencian en la matriz de consistencia Anexo 2.

El presente estudio tiene como objetivo de analizar la liquidez antes y durante la COVID-19, en una empresa farmacéutica, Lima, periodos: del 2018 al 2021, con base en ellos plantear unas propuestas de optimización en la estabilización financiera de la organización y de esta forma forjar una mayor liquidez para su sostenimiento en el mercado.

## II. MARCO TEÓRICO

### 2.1. Antecedentes de la investigación

#### 2.1.1 Antecedentes internacionales

Veliz y Quichimbo (2021) en su estudio el objetivo fue “realizar una comparación de los estados financieros de las primordiales organizaciones farmacéuticas del Ecuador antes y después de la pandemia COVID-19”. Metodológicamente fue de tipo aplicada, nivel descriptivo, enfoque mixto y con diseño no experimental. Su resultado fue que en el periodo 2020 se evidencia una disminución de 0.14 a diferencia del periodo 2019 que se observó 0.18 en otras palabras estos niveles nos indican que la organización no podría cumplir con sus obligaciones para con sus proveedores. Concluyendo así que la crisis sanitaria mostro un impacto a considerar en la liquidez de esta organización, está en el transcurso que se suscitó la epidemia.

Arturo *et al.* (2020) en su artículo el propósito fue “identificar y analizar los estados actuales de los riesgos financieros en dirección al sector de intermediaciones financieras”. Su metodología fue de alcance descriptivo, tipo cuantitativo y con diseño no experimental. Su resultado fue que se evidenció la carencia de análisis y control de los riesgos de liquidez ya que se enmarca uno de los riesgos de una enorme trascendencia e impacto en la liquidez de las organizaciones. Su conclusión fue que las organizaciones adeudan contar con un buen control de la liquidez, esto con la finalidad de hacer cumplimiento de las obligaciones que contrae con sus proveedores.

Sáenz (2018) en su artículo el propósito fue “indagación e interpretación de los conocimientos financieros de la liquidez”. Metodológicamente fue de tipo descriptivo y de diseño no experimental. Su resultado fue que por cada dólar de deuda la organización LUSA dispone de 2.2 para desembolsar su obligación corriente con sus proveedores; en otras palabras, adeuda estar en posición de convertir cada dólar de los activos circulantes en al menos 0.45 dólares de efectivos. Concluyendo así que la liquidez de la organización es un medio necesario en dirección de determinar la circunstancia económica en la que se localiza las organizaciones.

Abad (2018) en su estudio el objetivo fue “efectuar un análisis financiero empleado a la organización “comercial Carlitos” Saraguro, 2016–2017”. Su

metodología fue de tipo descriptivo-analítico, método deductivo-inductivo, diseño no experimental. Su resultado fue que conforme a la prueba ácida para el 2016 es 0.62 lo que simboliza que por cada dólar de obligación la organización dispone con 0.62 centavos de dólares, del mismo modo en dirección al periodo 2017 que se personifica por 0.60 lo que quiere decir que hay un sobrio decremento de la liquidez. Concluyendo así que la organización en ocasiones no cuenta con liquidez suficiente y disponible perjudicándose a sí mismo.

Ordoñez (2017) en su investigación el propósito fue “examinar las gestiones financieras de las cuentas por cobrar y su consecuencia en la liquidez de la organización WURTH ECUADOR”. Metodológicamente fue de tipo descriptivo, enfoque cualitativo, diseño no experimental. Su resultado fue que conforme a los ratios de liquidez corriente para el periodo 2014 es de 2.08% en tanto que para el 2015 asciende 1.74% de liquidez y de acuerdo a la prueba ácida se evidencia para el 2014 un nivel de 2.02, en tanto para el 2015 un nivel de 1.70 lo que se ve una liviana reducción para el presente periodo. Concluyendo así que la organización dispone de una liquidez ni eficiente ni deficiente una normal ya que no evidencia con exactitud el crecimiento expresivo de la liquidez en la organización.

### **2.1.1 Antecedentes nacionales**

Según Rojas (2021) en su estudio el propósito fue “proponer lineamientos financieros en dirección de optimizar la liquidez de la organización comercial farmacéutica, Lima 2021”. Metodológicamente fue de enfoque mixto, método deductivo-inductivo, nivel descriptivo analítico y con diseño no experimental. Su resultado fue que, para los periodos del 2018, 2019 y 2020 los niveles de liquidez ascienden a 0.06, 0.08, y 0.14 para los tres periodos mencionados anteriormente, evidenciando así un aumento cauteloso de liquidez al transcurso que pasan los periodos. Concluyendo así que la organización adeuda implementar lineamientos más eficientes a fin de aumentar su liquidez a corto y largo plazo.

Choquecagua *et al.* (2021) en su artículo el objetivo fue “examinar las comparaciones de la liquidez y endeudamiento, en las organizaciones azucareras del territorio Nacional”. Metodológicamente fue de tipo descriptivo-comparativo, enfoque cuantitativo y de diseño no experimental de corte transversal. El resultado fue que se evidenció que dos de las organizaciones disponen de unos buenos indicadores de liquidez mientras que las otras padecen de riesgos de liquidez.

Concluyendo así que de las cinco organizaciones puestas en estudio dos se encuentran con niveles de liquidez admisible mientras que las tres organizaciones restantes se localizan en niveles riesgosos.

Gardi y Moreno (2021) en su artículo el propósito fue “analizar la liquidez en una empresa de T.C.T.”. Su metodología fue de enfoque cuantitativo, nivel descriptivo y con diseño no experimental. El resultado fue conforme a la liquidez absoluta en dirección al periodo 2015 se sostiene un nivel 0.94, de la misma manera en dirección al periodo 2016 evidencia un nivel 1.27 en la que se muestra un aumento de los niveles de liquidez, finalmente para el 2017 se observa un nivel 1.17 en la que muestra una mengua cautelosa a diferencia del otro periodo. Concluyendo así que la organización a un tiene carencias de liquidez por lo que es justo y necesario implementar lineamientos que optimicen con eficiencia el nivel de liquidez periodo a periodo.

Herrera (2019) en su investigación el propósito fue “establecer si el análisis de liquidez incide en la toma de decisión de la I.E. Girasoles. del Distrito de J.L.O.,2018”. Metodológicamente fue de tipo descriptivo correlacional, enfoque cuantitativo y de diseño no experimental. El resultado fue conforme a la liquidez corriente sostiene un aumento anual de 0,08 por cada sol de obligación. Asimismo, conforme a la liquidez ácida existe la posibilidad de un aumento de 0.05 periódicamente. Concluyendo así que la organización tiene un ascenso anual mínimo de liquidez ostentando como resultado que esta organización en ocasiones no cumple con sus responsabilidades financieras.

Vivanco (2016) en su artículo el propósito fue “examinar los conocimientos financieros de liquidez como táctica en la administración organizacional en dirección de la toma de decisión”. Metodológicamente fue de tipo descriptivo-analítico, diseño no experimental. Su resultado fue de acuerdo a la liquidez corriente en dirección al periodo 2014 asciende a 2,07 por ende el activo circulante consigue cubrir dos veces los pasivos, en tanto que la liquidez ácida en dirección al periodo 2014 evidencia una razón de 0,765 lo que significa que por cada dólar de obligación la organización cuenta con 0,75. Concluyendo así que la organización dispone de liquidez, pero en una minoría escala lo que conlleva a que optimice y que efectúe el cobro de sus cuentas por cobrar.

Entre las Teorías y Enfoques Conceptuales, para la liquidez, que es tan importante para las organizaciones en emprendimiento y para las que ya están en competencia. Es así como la liquidez para cualquier tipo de organización se transforma en un parte exhaustivo muy fundamental de su capacidad táctica en dirección de obtener y/o desplegar destrezas y capacidades idóneas que le admitan establecer y brindar productos y servicios característicos frente a los de su competencia. (Chavarro, 2017)

La liquidez hace mención a la cantidad de efectivo disponible o la predisposición con la que se puede lograr que se convierta rápidamente en efectivo. La liquidez del mercado se emplea a lo fácil que es vender una inversión. Asimismo, es la capacidad que tiene un individuo, una organización o una entidad financiera en dirección de cubrir con sus responsabilidades financieras a corto plazo. (Newstex, 2020)

La razón financiera de liquidez nos admite medir la capacidad que disponen las organizaciones en dirección de hacer frente a sus compromisos a corto plazo y frecuentes, conjuntamente a ello, suministran una predicción financiera a la organización en dirección de lograr corregir a tiempo los desemejantes inoportunos que se presentan en la liquidez. Efectuar una educada administración y control de los índices es de meritorio provecho, ya que nos permiten prevenir problemas más severos en la organización referentes con la rentabilidad y capacidad, o exceso de liquidez; en otras palabras, evitar que se invierta el patrimonio en tiempos no pertinentes. (Gardi & Moreno, 2021)

A continuación, hallamos que las transacciones de fondos de cubierta son un indicante más fundamental de la liquidez a niveles de acciones que la transacción de fondo mutuo. A pesar de que, el abastecimiento de liquidez del fondo de cobertura está más exhibidas a los contextos financieros que la de los fondos recíprocos. Estos fondos de cubierta que se localizan más restringidas en cláusulas de apalancamientos, carencia o déficit de liquidez del activo y rendimiento acaecido expresan una alteración más intensa en dirección al agotamiento de liquidez cuando los contextos de financiamiento se fortifican. (Cotelioglu, 2021)

Para ratios de liquidez, estas consiguen calcular las capacidades que cuenta la organización en dirección de realizar o hacer frente a sus responsabilidades ya

sean a largo y acorto plazo. Para entenderlo mejor, las capacidades de las organizaciones en dirección de alcanzar las utilidades ya sean en efectivo y reconocer por sus adeudos, así como también para con sus acreedores. Estas disposiciones o lineamientos nos socorren a enunciar con fidelidad la liquidez que forja una organización y no solo en las gestiones y controles de las finanzas de la empresa, de la misma manera nos ayuda que dispongamos una destreza en dirigir una gerencia en dirección de conseguir convertir en dinero el activo corriente de manera óptima y fácil. (Vásquez, 2021)

Adeudamos acordarse que los activos corrientes son consideradas como un bien dinerario y todos aquellos activos que podrían fácilmente convertirse en liquidez en el menor tiempo posible, es decir menos de doce meses. Así, contiene primordialmente la cuenta de caja y banco, mercadería, cuenta a cobrar en menos de un año e inversiones financieras a plazos cortos. (Westreicher, 2020)

Las ratios nos ofrecen pesquisas en relación a las solvencias de las organizaciones a plazos cortos, estas con la finalidad de evaluar y examinar la liquidez de las organizaciones se han estimado las ratios de liquidez para tener resultados más eficientes en relación a la liquidez. De la misma manera, para comprender los adeudos de pago a mediano y corto plazo es recomendable que los activos corrientes sean algo de considerar al igual que los compromisos. (Amat, 2017)

La metodología de análisis y examinación de la liquidez por medio del uso de las ratios se encuentra muy desarrollada. Su aceptación procede de su simplicidad, también de su apresuramiento al momento de su diligencia, basta con contabilizar los datos de dos balances inmediatos, está en dirección de ver cómo se desarrollan las divididas con relación a los demás; y, de esta forma, enterarnos de las circunstancias de la liquidez de la organización. (GESTRON, 2021)

Para las ratios de liquidez general, estas se encuentran fuertemente relacionados con los capitales corrientes que personifica la razón entre los activos que anhelamos efectuar a lo largo del ejercicio y los compromisos que corresponderemos indemnizar a lo largo del mismo período. A pesar de que, a diferencia de los capitales corrientes, no se calculan en una unidad monetaria, sino únicamente que es una dimensión o que cuenta con una dimensión. (García G. , 2018)

Seguido a ello estas ratios son herramientas fundamentales que nos contribuyen a medir el nivel de liquidez de una organización, asimismo enmarca qué magnitud de deuda a corto plazo son absueltas por las cuentas de los activos, cuyas transformaciones son en efectivo, asimismo incumbe alrededor del vencimiento de los compromisos. Asimismo, logramos un número que, en la gran mayoría de las organizaciones, adeudarían acomodarse, entre 1,5 y 3. Sin embargo, puede situarse variedad de contextos que lograrían recomendar otros productos. (Vinicio, 2017)

Mide el activo circulante de la organización contra su pasivo circulante. Recuerda que el estado de situación financiera observábamos que, en la contabilidad, circulante o corriente suele significar un periodo inferior a un año. En tanto, el activo circulante o corriente es el que se puede rápidamente convertir en dinero. (González, 2015)

Adicionalmente este ratio nos muestra una asociación entre el activo circulante y el pasivo a corto plazo, se muestran en numero de veces. Sin embargo, se puede interpretar de manera alternativas. (Joe, 2022)

La liquidez es una definición muy compleja y hace mención a la capacidad que tiene una organización de renegociar de manera rápida con estas. De la misma forma la liquidez es de suma importancia para una organización, pues contar con dinero disponible favorece notablemente a la organización. Es así que cuando sea mejor el nivel de liquidez de la empresa será mucho mejor confiar en ella para reinvertir en la organización y que se sumen los accionistas que quieran invertir en ella. En otras palabras, una organización con suficiente liquidez es confiable para el accionista ya que cuenta con dinero disponible y es imposible que se vaya a la quiebra la organización. (Armestar, 2018)

Asimismo, es primordial de llevar un control periódico de la liquidez de una organización, ya que podemos observar de una mejor manera el incremento y decremento en caso fuera así tomar acciones rápidas que contribuyan al incremento de esta y no esperar a que concluya el periodo. Ya que con esta acción aseguramos que la organización fluya y progrese de la mejor manera. (Armestar, 2018)

Seguidamente, este indicador financiero tiene una gran demanda en su utilización ya que se evidencia que muchas organizaciones la aplican y esto en

dirección de determinar con eficiencia y efectividad la liquidez o lo que dispone dicha organización. Ya que el resultado que muestre es de mucha importancia para determinar que sí realmente la organización puede solventar sus obligaciones a corto plazo.

A continuación, este ratio o indicador determina de manera imparcial la liquidez de la organización a fin de tener conocimiento de la calidad de solvencia que tiene la organización, ya que a mayor indicador que muestre será mucho mejor la situación económica y financiera de la organización y no tendrán situaciones incómodas con sus proveedores ya que tendrá la disponibilidad de desembolso inmediata.

$$\text{Liquidez general} = \frac{\text{Total activo corriente}}{\text{Total pasivo corriente}}$$

Para las ratios de liquidez ácida, a diferencia de en la ratio de liquidez general, se substraen los almacenamientos del numerador. El argumento es que su modificación en efectivo es algo muy complicado y complejo a diferencia de los demás elementos de los activos corrientes, ya que estas están restringidas a la distribución y venta de las mismas. Su importe inapreciable acostumbra vigilar la disposición. A pesar de, como en la ratio antedicha anteriormente, incumben conceptuarse los contextos que encomienden aumentar o reducir la liquidez en la organización. (García G. , 2018)

Seguidamente estos son indicadores más exigentes de la liquidez ya que exceptúa ejercicios contables que no personifican la liquidez, como las cargas retrasadas, y aquellas partidas que poseen un mayor tiempo de transformación en dinero como son las mercaderías. Es así, que por medio de este ratio se observa la capacidad de liquidez de la organización en dirección de afrontar sus compromisos más exigibles, sin la dependencia de los inventarios. (Lizarzaburu, 2016)

A continuación, este indicador financiero se reconoce también como un índice inmediato, en otras palabras, esta surge con los argumentos de las dificultades normalmente en tiempos de conversiones al disponible o efectivo al que el inventario se somete en su dirección y control. Situaciones que no otorgan suficientes garantías al momento de liquidar una organización. Asimismo, este indicador tiene un criterio más restrictivo que la anterior, casi que se asemeja a la

de anterior, esta tiene que mostrar una liquidez más rigurosa y efectiva si por así decirlo.

$$\text{Liquidez acida} = \frac{\text{Total activo corriente} - \text{Inventario}}{\text{Total pasivo corriente}}$$

Para el ratio de liquidez absoluta, por lo mismo nombrado como ratio de mayor efectividad, pruebas defensivas o pruebas súper ácidas, son índices que con mayor exactitud nos presentan el nivel de liquidez en que se encuentra una organización, este ratio es más eficiente en el cálculo, ya que se considera únicamente el dinero o disponible, que es el efectivo utilizado en dirección de desembolsar los compromisos y, a diferencia del ratio anteriormente mencionado, no toma en consideración las cuentas que aún no se efectuó en la cobranza (el efectivo que le adeudan los usuarios a la organización) ya que son recursos que en el momento no son ingresadas e registradas en la organización. (Omar, 2020)

Asimismo, esta ratio nos admite calcular la suficiencia segura de la organización en el menor tiempo; estima exclusivamente los activos sostenidos en caja y banco y los productos permutables, separando la incidencia de las variables en un lapso y la inseguridad de los costes de las diferentes cuentas de los activos corrientes. (Vinicio, 2017)

Este indicador nos señala y muestra un mayor nivel de confianza y asertividad ya que esta solo incluye el activo circulante, esta en dirección de solventar los pasivos, para entenderlo mejor, este indicador evidencia cuan capacidad tiene la organización en dirección de afrontar sus obligaciones a un corto tiempo. (Arlette, 2021)

Seguidamente, este indicador mide las capacidades de pago en un tiempo muy corto. Se considera únicamente el activo situado en caja y bancos y los valores negociables es decir mercadería, destacando la incidencia de la condición tiempo y la inseguridad de los valores de las de más cuentas de los activos circulantes. De la misma forma, esta nos quiere decir el año que la organización pueda seguir con sus actividades y operar con sus activos muy líquidos.

$$\text{Liquidez absoluta} = \frac{\text{Caja y bancos}}{\text{Total pasivo corriente}}$$

Para capital de trabajo, en numerosas ocasiones se aturden las determinaciones de está con el capital de trabajo neto, que en propiedad implican ser 2 términos distintos. El capital de trabajo neto son diferencias que se muestran entre los activos y el pasivo corriente de la organización. Desde otra perspectiva, el capital de trabajo señala al activo circulante de una firma.

Asimismo, al restar los activos circulantes del pasivo no corriente, esta ratio nos señala lo que una organización cuenta tras desembolsar sus obligaciones a corto plazo, es más como un indicativo de lo que le queda a una organización en dirección de poder proceder en sus movimientos económicos. (García I. , 2021)

De la misma forma esta personifica el capital necesario para dar inicio a las operaciones, antes de percibir ingresos, en tal sentido el capital tendrá que ser lo suficiente para adquirir las mercaderías y cubrir gastos periódicamente en la organización.

$$\text{Capital de trabajo} = \text{Total activo corriente} - \text{total pasivo corriente}$$

### **III. METODOLOGÍA**

De acuerdo al enfoque fue cuantitativo porque, tuvo una relación con el conteo numérico y las técnicas matemáticas. Asimismo, son procedimientos establecidos de forma continua a fin de demostrar ciertas hipótesis, se analizan y examinan las medidas halladas (haciendo uso de procedimientos estadísticos) y se derivó diversas conclusiones a cerca de las hipótesis, por lo mismo por medio de la recolección y análisis de los informes determinados se determinó con exactitud si se acepta o niega la hipótesis planteada en la investigación. (Pino, 2018)

#### **3.1. Tipo y diseño de investigación**

##### ***3.1.1 Tipo de investigación***

Es descriptivo-comparativo puesto que, son investigaciones que se focalizan más a la profundidad y exactitud, los diseños descriptivos se emplean en dirección de cuantificar las variables generales en dirección de lograr y alcanzar el nivel de liquidez en porcentajes y en importes. En este aspecto este tipo de estudio especializado en desarticular un contexto problemático en sus elementos más simples, contribuyendo a optimizar o visibilizar mejor las informaciones que se requieren procesar. Y en lo comparativo se procesaron y analizaron los datos que se recopilaron conforme a los estados financieros de la organización. (Hernández & Mendoza, 2019)

##### ***3.1.2 Diseño de investigación***

En dirección de alcanzar los objetivos del estudio, se desarrolló el diseño de investigación no experimental puesto que, no origina ninguna circunstancia, más se observó y al mismo tiempo se describió los contextos evidenciados, asimismo no son incitadas espontáneamente en el estudio por aquel que la efectúa. En este estudio no-experimental, la variable independiente se da y no es viable intervenirla, no hay un control directo a conforme a la variable ni se pretendió incidir en ella, en vista de que ya sucedieron y solo se hizo una observación y análisis y la correspondiente interpretación. (Carrasco S. , 2018)

## **3.2 Variables y operacionalización**

### **3.2.1. Variable**

La variable del estudio es liquidez y como dimensión se consideró la liquidez general, liquidez ácida, liquidez absoluta y capital de trabajo todo ello se muestra en la matriz de operacionalización de variable que se ubica en el Anexo 1.

## **3.3 Población, muestra, muestreo y unidad de análisis**

### **3.3.1 Población**

La población para este estudio estuvo constituida por 18 E.S.F. semestrales de la empresa farmacéutica S.A.C. Lima. Según Carrasco (2018) alude que la población es “por lo mismo reconocido como universo u otro grupo de individuos ya sean objetos que logren a tener algunas particularidades en común”.

Asimismo, la población es una colectividad que podría ser finito o infinito, considerando siempre los datos, que respondan a unas características surgidas. (Pino, 2018)

### **3.3.2 Muestra**

La muestra para el presente estudio se conformó por 8 E.S.F. semestral de los periodos 2018-2021 de la empresa farmacéutica S.A.C. Lima. Conforme Pino (2018) estima que es una sub colectividad del universo. Para explicarnos mejor, es una pequeña parte de los elementos que conforman parte de esa colectividad establecido en su representación al que calificamos como población.

La muestra fue, “en función, un subgrupo del universo. En otras palabras, una pequeña parte de los elementos que conforman parte de esa colectividad determinado en su carácter al que nombramos población”. (Hernández C. , 2019)

### **3.3.3 Muestreo**

Para dicha investigación se consideró el muestreo no probabilístico puesto que se recaudó información conforme a la necesidad y disponibilidad de la información financiera de la empresa farmacéutica S.A.C. Lima. (Hernández & Carpio, 2019)

Asimismo, el muestreo cumple con particularidades de interés del tesista, conjuntamente de seleccionar de manera conveniente los estados de situación financiera de la población a los que generalmente se tiene un acceso fácil. (Morphol, 2017)

### **3.3.4 Unidad de análisis**

La unidad de análisis para este estudio fue el estado de situación financiera de la empresa farmacéutica S.A.C. Lima. Limitado dentro del periodo estimando para la indagación del estudio. (Arias, 2020)

## **3.4 Técnicas e instrumentos de recolección de datos**

### **3.4.1 Técnicas de recolección de datos**

La técnica que se aplicó para este estudio será el análisis documental. Según Arias (2020) alude “son análisis y representaciones de los datos en este estudio se emplea los métodos y técnicas mencionados en primer instancia”. Primeramente, se examina y evalúa la liquidez por periodos de la organización farmacéutica S.A.C. Lima. En 2do lugar, a partir de los informes adquiridos, principalmente documentos, se analizará el E.S.F. y por medio de ello se realizará la comparación de liquidez de los periodos 2018-2021. A fin de corroborar el nivel de liquidez antes y durante la COVID-19.

### **3.4.2 Instrumentos de recolección de datos**

Para el estudio se consideró la guía de análisis documental el cual permitirá demostrar la información recopilada, examinando y describiendo la conclusión apropiada y acorde al estudio. (Baena, 2017)

Este instrumento se encuentra en el Anexo 4.

## **3.5 Procedimientos**

Inicialmente, el presente estudio pretendió efectuar un estudio enfocado en el análisis de los documentos, en tal sentido se solicitó la respectiva autorización a la empresa farmacéutica S.A.C. Lima efectuado con el cumplimiento de la particularidad del uso ético de la información y reserva que relaciona a la organización y al tesista. Y respectivamente se les otorgó la carta de autorización, está por parte de la organización la misma se localiza en el Anexo 5.

Consecutivamente, en dirección al desarrollo del instrumento, se tuvo siempre en consideración los procedimientos minuciosos por Sánchez *et al.* (2020) que señala la existencia de dos gestiones iniciando por la elección de la información documental y finalmente la redacción del informe de resultados del documento. En ese mismo sentido, se recopiló información del E.S.F. de la empresa farmacéutica S.A.C. Lima, seguidamente una vez reconocida la problemática general de la

investigación como 2do paso se procedió a emplear el instrumento de la guía de análisis documental en dirección de evaluar y examinar la información documentaria recopilada y dar a echar de ver los resultados estimando los propósitos del estudio.

El procedimiento que se efectuó fue con el análisis del E.S.F., en el que se sitúa la problemática general del estudio, seguidamente se empleará el instrumento, en otras palabras, la guía de análisis documental, seguidamente se analizará los datos recopilados, esto con la finalidad de tomar en consideración los propósitos del estudio en dirección de llegar al resultado general y específicos, conjuntamente, se determinará las causas y consecuencias de la problemática. Y ya para finalizar, se mostrará las conclusiones y recomendaciones correspondientes al estudio, para la empresa farmacéutica S.A.C. Lima.

### **3.6 Método de análisis de datos**

Se trató de una investigación analítico, cabe indicar que este estudio a comprendido la problemática por medio de las observaciones que se realizó al estado de situación financiera, asimismo se realizó un examen minucioso de las teorías relacionadas, de modo que se vislumbren las causas e incluso se espera generar nuevas aptitudes al describir los fenómenos hallados y observados en el estudio. (Pino, 2018)

En referencia a la información obtenida de la ficha de análisis, esta fue analizada por medio de una prueba comparativa, (T de Student), y con una prueba de normalidad con (Test de Shapiro Wilk), resultados que fueron descritos de forma estadística y temática, estos hallazgos sirvieron para definir de manera exacta las conclusiones y recomendaciones del estudio presentado.

Asimismo, se hizo un análisis con la estadística descriptiva.

### **3.7 Aspectos éticos**

Se empleó el estudio con gran calidad y precisión ya que se trata de datos confiables, donde los autores de las contribuciones han sido citados y referenciados de acuerdo al manual APA (7.ºed.), se eligieron a los partícipes del organismo directamente relacionado con el tema objetos de estudio como elementos informales para indagar a más profundidad en el análisis del estudio y fortalecer los resultados de la información financiera de la organización.

En conformidad a este estudio se hizo cumplimiento mediante el empleo de las éticas profesionales, una colectividad de principios relacionados con el cumplimiento institucional de la UCV, la carrera de contabilidad y el Código de la ética en los estudios de investigación, por medio del cumplimiento de normativas, que consienten ejecutar el estudio con gran asertividad y exactitud ya que se alude de información confidencial y a su vez confiable, en el que los autores de las contribuciones fueron citados y referenciados conforme al formato APA y se poseyó siempre en consideración los siguientes principios: profesionalismo, originalidad, fiabilidad, aprobación, veracidad y competencia. (Salazar, 2018)

#### IV. RESULTADOS

Para el objetivo específico 1 se busca analizar de manera comparativa la liquidez general percibida antes y durante la crisis sanitaria, por lo que se trataron las diferencias de este ratio durante los periodos en base al siguiente planteamiento hipotético:

La hipótesis de la prueba de normalidad se evaluó en función al siguiente criterio:

$H_0$ : Los elementos presentan una distribución normal.

$H_1$ : Los elementos no presentan una distribución normal.

Si  $p > 0,05$  entonces se acepta la  $H_0$  y se rechaza la  $H_1$ .

Si  $p < 0,05$  entonces se acepta la  $H_1$  y se rechaza la  $H_0$ .

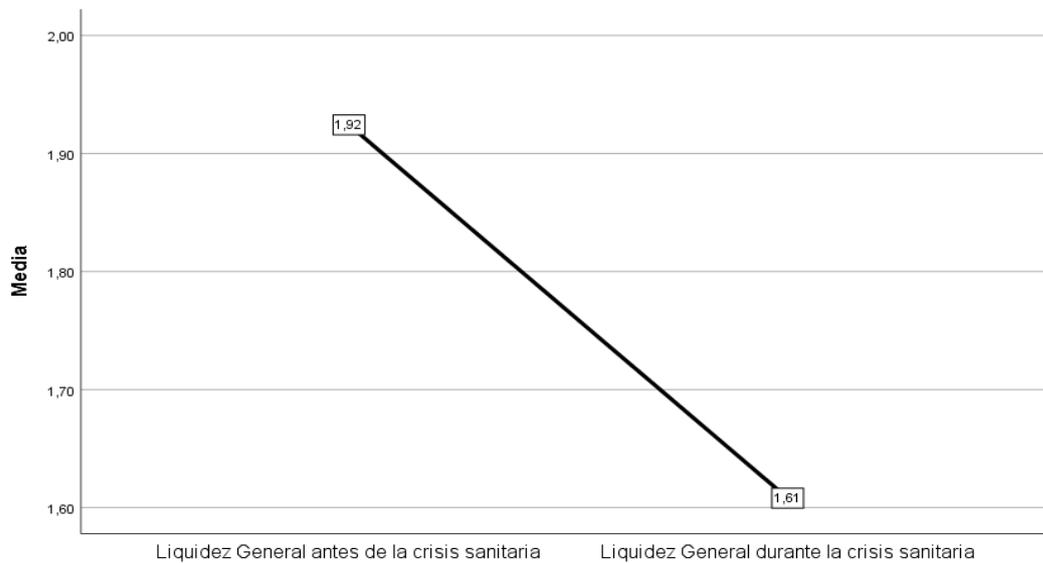
En la Tabla 1 se evidencia que el valor sig. de 0,260 es mayor a la sig. de 0,05; por lo que se establece que los datos se comportan de manera normal y por lo que se le atribuye un tratamiento paramétrico por medio de la prueba de T de Student.

**Tabla 1**

*Test de Shapiro Wilk de la liquidez general entre periodos*

<b>Variable</b>	<b>gl</b>	<b>Sig.</b>
Diferencia de la liquidez general entre periodos	2	0,260

Conforme a la Figura 1, se estimó que las muestras relacionadas de la liquidez general tuvieron un descenso mínimo entre el antes a durante la crisis sanitaria, pasando de un índice promedio de 1,92 a 1,61, lo que sugiere evidenciar su significancia a través de la prueba comparativa.



**Figura 1** Comportamiento de las medias de la liquidez general

La prueba comparativa se realizó bajo el siguiente planteamiento de hipótesis:

$H_0$ : No existe diferencia significativa entre la liquidez general percibida antes y durante la crisis sanitaria.

$H_1$ : Existe diferencia significativa entre la liquidez general percibida antes y durante la crisis sanitaria.

Regla de decisión:

Si  $p > 0,05$ , por lo tanto, se acepta la  $H_0$  y se rechaza la  $H_1$ .

Si  $p < 0,05$ , por lo tanto, se acepta la  $H_1$  y se rechaza la  $H_0$ .

Conforme a los resultados de la prueba estadística comparativa T de Student, en la Tabla 2, se evidencia una diferencia mínima puesto que los elementos conservan una distribución de manera normal y se consideran muestras relacionadas, en el que se determinó un valor sig. de 0,771; en referencia es mucho mayor al nivel de sig. (0,05), lo que indica que no existe diferencia sig. entre las medias de la liquidez general percibidas antes y durante la crisis sanitaria, en consecuencia, se acepta la hipótesis nula y se rechaza la hipótesis alterna; además

de que la diferencia de medias fue de 0,316 entre los indicadores, esto a causa que las diferencias son mínimas.

Interpretación temática

**Tabla 2**

*Prueba T de Student de la liquidez general*

Variable	Diferencias relacionadas					gl	Sig. (bilateral)
	Media	Desviación tip	Error tip media	95% de intervalo de confianza de la t diferencia			
				Inferior	Superior		
Diferencia de la liquidez general	0,316	1,187	0,84	-10,357	10,989	,376	1 .771

El objetivo específico 2 busca analizar de manera comparativa la prueba ácida percibida antes y durante la crisis sanitaria, por lo que se trataron las diferencias de este ratio durante los periodos en base al siguiente planteamiento hipotético:

H<sub>0</sub>: Los elementos presentan una distribución normal.

H<sub>1</sub>: Los elementos no presentan una distribución normal.

Si  $p > 0,05$  entonces se acepta la H<sub>0</sub> y se rechaza la H<sub>1</sub>.

Si  $p < 0,05$  entonces se acepta la H<sub>1</sub> y se rechaza la H<sub>0</sub>.

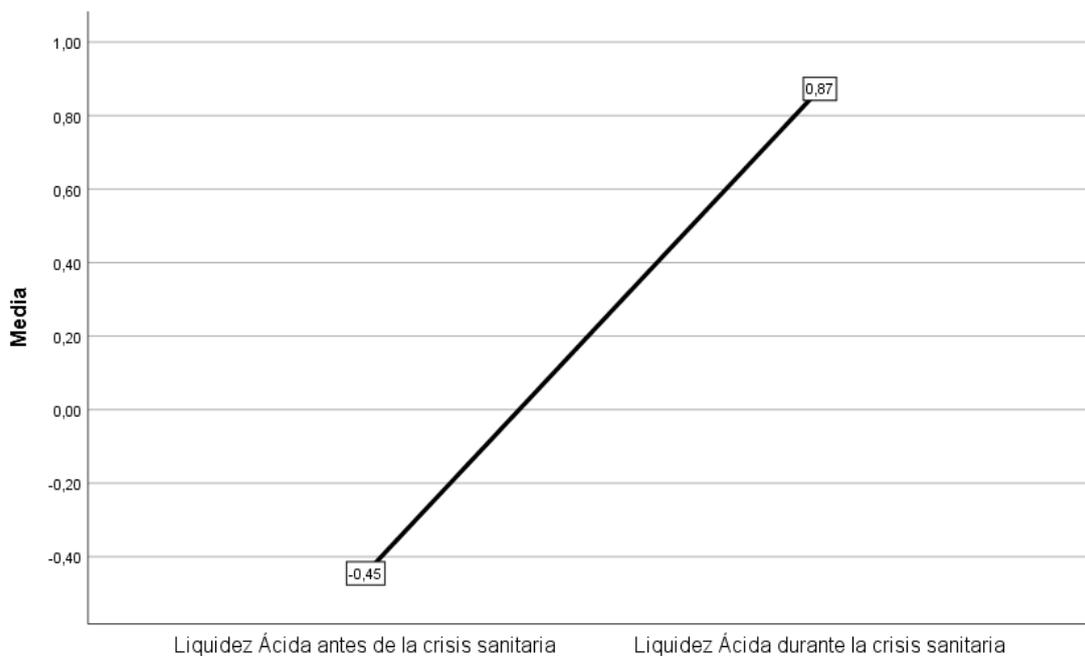
En la Tabla 3 se muestra que el valor sig. de 0,260 es mayor a la sig. de 0,05; por lo que se establece que los datos se comportan de forma normal y por lo que se le atribuye un tratamiento paramétrico de acuerdo a la prueba de T de Student.

**Tabla 3**

*Test de Shapiro Wilk de la prueba ácida entre periodos*

Variable	gl	Sig.
Diferencia de la liquidez ácida entre periodos	2	0,260

Conforme a la Figura 2, se evidenció que las muestras relacionadas de la prueba ácida tuvieron un incremento mínimo entre el antes a durante la crisis sanitaria, pasando de un índice promedio negativo de -0,45 a 0,87; lo que sugiere evidenciar su significancia a través de la prueba comparativa.



**Figura 2** Comportamiento de las medias de la prueba ácida

La prueba comparativa se realizó bajo el siguiente planteamiento de hipótesis:

$H_0$ : No existe diferencia significativa entre la prueba ácida percibida antes y durante la crisis sanitaria.

$H_1$ : Existe diferencia significativa entre la prueba ácida percibida antes y durante la crisis sanitaria.

Regla de decisión:

Si  $p > 0,05$ , por lo tanto, se acepta la  $H_0$  y se rechaza la  $H_1$ .

Si  $p < 0,05$ , por lo tanto, se acepta la  $H_1$  y se rechaza la  $H_0$ .

Según a los resultados de la prueba estadística comparativa T de Student, en la Tabla 4, se empleó puesto que los elementos mantienen una distribución de

manera normal y son muestras relacionadas, en la que se determinó un valor sig. de 0,354, en que se refleja que es mucho mayor al nivel de sig. (0,05), lo que señala que no existe diferencia sig. entre las medias de la prueba ácida percibidas antes y durante la crisis sanitaria, por ende, se acepta la hipótesis nula y se rechaza la hipótesis alterna; además de que la diferencia de medias fue de -1,32 entre los indicadores.

**Tabla 4**

*Prueba T de Student de la prueba ácida*

Variable	Diferencias relacionadas						t	gl	Sig. (bilateral)
	Media	Desviación tip	Error tip media	95% de intervalo de confianza de la diferencia					
				Inferior	Superior				
Diferencia de la prueba ácida	-1,32	1,16	0,82	-11,74	9,10	-1,61	1	,354	

El objetivo específico 3 busca analizar de manera comparativa la prueba absoluta percibida antes y durante la crisis sanitaria, por lo que se trataron las diferencias de este ratio durante los periodos en base al siguiente planteamiento hipotético:

H<sub>0</sub>: Los elementos presentan una distribución normal.

H<sub>1</sub>: Los elementos no presentan una distribución normal.

Si  $p > 0,05$  entonces se acepta la H<sub>0</sub> y se rechaza la H<sub>1</sub>.

Si  $p < 0,05$  entonces se acepta la H<sub>1</sub> y se rechaza la H<sub>0</sub>.

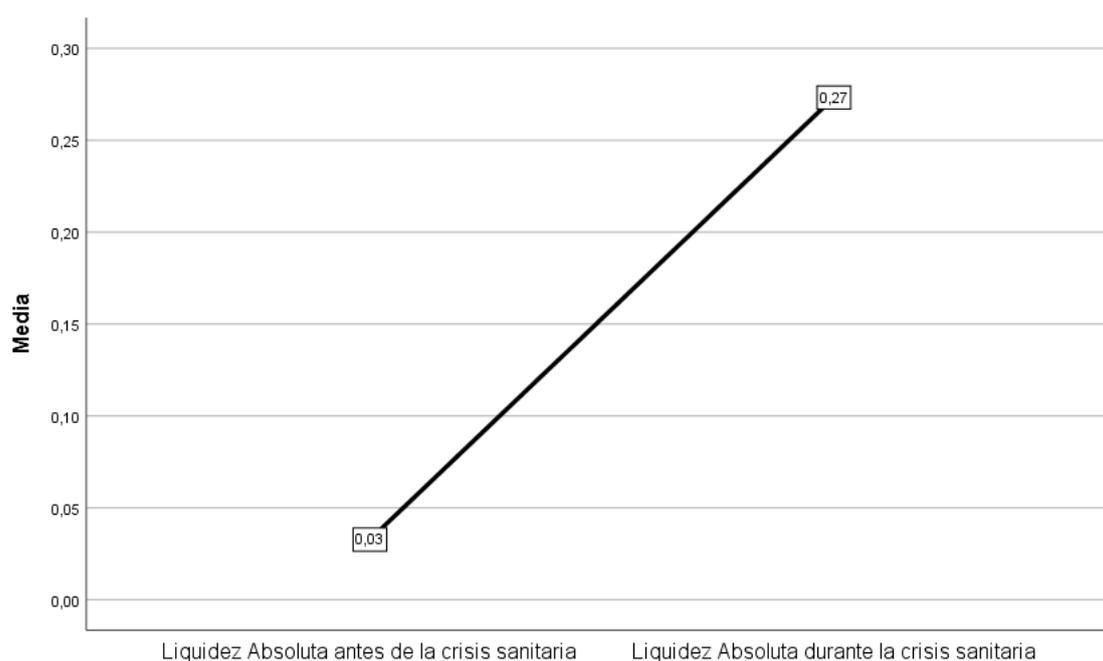
En la Tabla 5 se muestra que el valor sig. de 0,260 es mayor a la sig. de 0,05, puesto que se establece que los datos se comportan de forma normal y por lo que se le atribuye un tratamiento paramétrico por medio de la prueba de T de Student.

**Tabla 5**

*Test de Shapiro Wilk de la prueba absoluta entre periodos*

Variable	gl	Sig.
Diferencia de la prueba absoluta entre periodos	2	0,260

Según a la Figura 3, se evidencio que las muestras relacionadas de la prueba absoluta tuvieron un incremento mínimo entre el antes a durante la crisis sanitaria, pasando de un índice promedio de 0,03 a 0,27; lo que sugiere evidenciar su significancia a través de la prueba comparativa.



**Figura 3** *Comportamiento de las medias de la prueba absoluta*

La prueba comparativa se realizó bajo el siguiente planteamiento de hipótesis:

H<sub>0</sub>: No existe diferencia significativa entre la prueba absoluta percibida antes y durante la crisis sanitaria.

H<sub>1</sub>: Existe diferencia significativa entre la prueba absoluta percibida antes y durante la crisis sanitaria.

Regla de decisión:

Si  $p > 0,05$ , por lo tanto, se acepta la  $H_0$  y se rechaza la  $H_1$ .

Si  $p < 0,05$ , por lo tanto, se acepta la  $H_1$  y se rechaza la  $H_0$ .

Conforme a los resultados de la prueba estadística comparativa T de Student, en la Tabla 6, se empleó puesto que los elementos conservan una distribución normal y son muestras relacionadas, que determinó un valor sig. de 0,471, en la que refleja que es mucho al nivel de sig. (0,05), lo que señala que no existe diferencia sig. entre las medias de la prueba absoluta percibidas antes y durante la crisis sanitaria, en consecuencia, se acepta la hipótesis nula y se rechaza la hipótesis alterna; además de que la diferencia de medias fue de -0,24 entre los indicadores.

**Tabla 6**

*Prueba T de Student de la prueba absoluta*

Variable	Diferencias relacionadas						
	Media	Desviación tip	Error tip media	95% de intervalo de confianza de la diferencia		t	Sig. (bilateral)
				Inferior	Superior		
Diferencia de la prueba absoluta	-0,24	0,31	0,22	-3,03	2,55	-1,10	1 ,471

El objetivo específico 4 busca analizar de manera comparativa el capital de trabajo percibida antes y durante la crisis sanitaria, por lo que se trataron las diferencias de este ratio durante los periodos en base al siguiente planteamiento hipotético:

$H_0$ : Los elementos presentan una distribución normal.

$H_1$ : Los elementos no presentan una distribución normal.

Si  $p > 0,05$  entonces se acepta la  $H_0$  y se rechaza la  $H_1$ .

Si  $p < 0,05$  entonces se acepta la  $H_1$  y se rechaza la  $H_0$ .

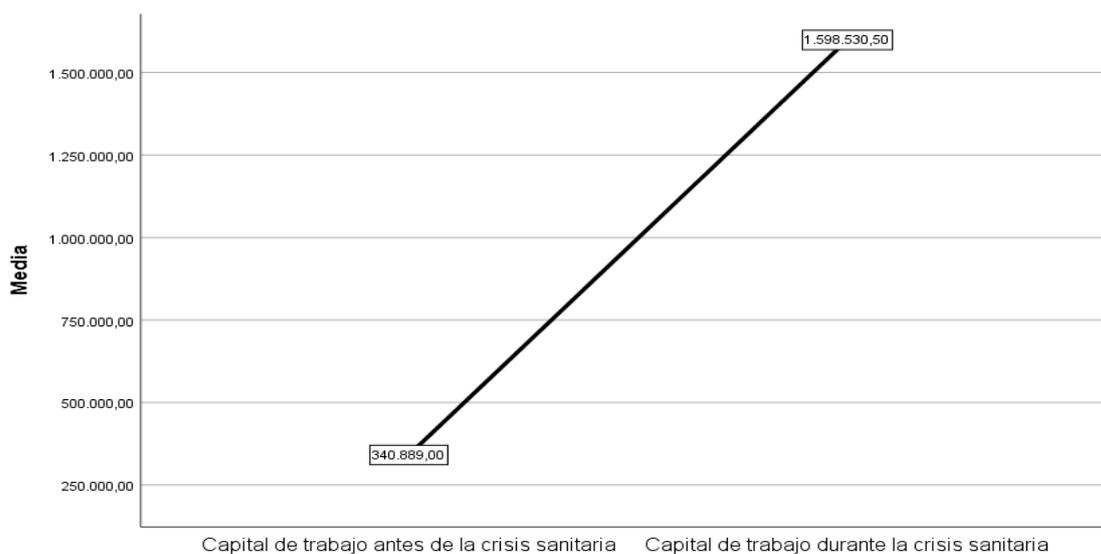
En la Tabla 7 se muestra que el valor sig. de 0,260 es mayor a la sig. de 0,05, por lo que se establece que los datos se comportan de forma normal y por lo que se le atribuye un tratamiento paramétrico por medio de la prueba de T de Student.

**Tabla 7**

*Test de Shapiro Wilk del capital de trabajo entre periodos*

Variable	gl	Sig.
Diferencia del capital de trabajo entre periodos	2	0,260

Conforme a la Figura 7, se estimó que las muestras relacionadas del capital de trabajo tuvieron un incremento casi significativo entre el antes a durante la crisis sanitaria, pasando de un promedio de S/ 340 889,00 a S/ 1 598 530,50; lo que sugiere evidenciar su significancia a través de la prueba comparativa.



**Figura 4** *Comportamiento de las medias del capital de trabajo*

La prueba comparativa se realizó bajo el siguiente planteamiento de hipótesis:

H<sub>0</sub>: No existe diferencia significativa entre el capital de trabajo percibido antes y durante la crisis sanitaria.

$H_1$ : Existe diferencia significativa entre el capital de trabajo percibido antes y durante la crisis sanitaria.

Regla de decisión:

Si  $p > 0,05$ , por lo tanto, se acepta la  $H_0$  y se rechaza la  $H_1$ .

Si  $p < 0,05$ , por lo tanto, se acepta la  $H_1$  y se rechaza la  $H_0$ .

Según a los resultados de la prueba estadística comparativa T de Student, en la Tabla 8, se empleó puesto que los elementos mantienen una distribución de manera normal y son muestras relacionadas, ya que se determinó un valor sig. de 0,073, la cual es mucho mayor al nivel de sig. (0,05), lo que indica que no existe diferencia sig. entre las medias del capital de trabajo percibidas antes y durante la crisis sanitaria, por ende, se acepta la hipótesis nula y se rechaza la hipótesis alterna; además de que la diferencia de medias fue de S/-1 257 641,50 entre los importes.

**Tabla 8**

*Prueba T de Student del capital de trabajo*

Variable	Diferencias relacionadas						Sig. (bilateral)
	Media	Desviación tip	Error media	95% de intervalo de confianza de la t diferencia		gl	
				Inferior	Superior		
Diferencia del capital de trabajo	-1 257 641,50	205 864,95	145 568,50	-3,11	591 981,66	-8,64	1 ,073

## V. DISCUSIÓN

En base a los resultados obtenidos y mostrados en el capítulo anterior, lo cual hace referencia al nivel de la liquidez de la empresa farmacéutica S.A.C. Los indicadores de la liquidez aplicados, evidenciaron que hubo un crecimiento normal y mínimo durante la COVID-19.

Conforme al objetivo específico 1 comparar la liquidez general antes y durante la COVID-19, en una empresa farmacéutica, Lima, periodos: del 2018 al 2021, el nivel del liquidez general fue aceptable en la empresa, entre periodos se estimó que las muestras relacionadas de la liquidez general tuvieron un descenso mínimo entre el antes a durante la crisis sanitaria, pasando de un índice promedio de 1,92 a 1,61. En la que se establece que los datos se comportan de manera normal ya que no tuvo un descenso muy bajo, por ende, en ésta empresa durante la pandemia el nivel de sus ingresos aumentaron como también incrementó el nivel de sus pasivos, es así que no se muestra una diferencia considerable entre el antes a durante la crisis sanitaria.

Este estudio es concordante con lo aludido por Condori y Delgado (2020), su propósito fue “determinar el impacto del Covid-19 en la liquidez corriente de las organizaciones del sector turismo, periodo 2020”. En su estudio se observó que en el periodo 2019 dispone un promedio de liquidez corriente de 1,1, asimismo para el periodo 2020 la organización tuvo un decremento de 0,1 y consecuentemente en el mismo periodo gracias al P.R.P la organización incrementa su liquidez corriente a 1,7, es así que esta organización también tuvo un descenso mínimo en su liquidez corriente durante la pandemia.

De la misma forma, esta situación es relacionada con lo mencionado por Veliz y Quichimbo (2021), en su estudio el objetivo fue “comparar los EEFF de las primordiales organizaciones farmacéuticas del Ecuador antes y después de la pandemia COVID-19”. En su estudio evidencio que en el periodo 2020 se evidencia una disminución mínima de 0,14 a diferencia del periodo 2019 que se observó 0,18 en otras palabras estos niveles nos indican que la organización no podría cumplir con las obligaciones que contrajo con proveedores. Concluyendo así que la pandemia del Covid-19 mostro un impacto a considerar en la liquidez de esta organización.

Adicionalmente, este estudio es concordante con lo aludido por Aste y Mego (2021), en su estudio el objetivo fue “determinar el impacto a consecuencia del Covid 19 en la liquidez de la organización Metzger Perú SAC”. En su estudio se llegó al resultado conforme a la liquidez corriente, sostiene que en el periodo 2019 existió un nivel de liquidez corriente de 1,41 en tanto para el periodo 2020 hay una decaída en la liquidez corriente a 0,97 esto a causa de la crisis sanitaria dando como resultado que esta organización en ocasiones no cumple con sus responsabilidades financieras.

Según el objetivo específico 2 comparar la liquidez ácida antes y durante la COVID-19, en una empresa farmacéutica, Lima, periodos: del 2018 al 2021, la liquidez ácida presentó un incremento mínimo entre el antes a durante la crisis sanitaria, pasando de un índice promedio negativo de -0,45 a 0,87 positivo, lo que sugiere que en los periodos 2020 y 2021 en las que se suscitó la pandemia, el nivel de la liquidez ácida incrementa de manera moderada, es decir que no es suficientemente significativo el incremento.

Esta investigación es relacionada con lo señalado por Aste y Mego (2021), en su estudio el objetivo fue “determinar el impacto a consecuencia del Covid 19 en la liquidez de la empresa Metzger Perú SAC”. En su estudio se llegó al resultado conforme a la liquidez ácida sostiene en el periodo 2019 existe un nivel de liquidez ácida de 1,12 mientras que para el periodo 2020 hay una decaída en la liquidez ácida a 0,61 esto a consecuencia de la crisis sanitaria. Por ende, su prueba ácida es deficiente debido a que no logra cubrir su totalidad de sus deudas corrientes.

Asimismo, este estudio es concordante con lo mencionado por Condori y Delgado (2020), su objetivo fue “determinar el impacto del Covid-19 en la liquidez severa de las organizaciones del sector turismo, periodo 2020”. En su estudio llega a un resultado que en periodo 2019 dispone un promedio de liquidez severa de 0,9 y para periodo 2020 en la que se suscitó la pandemia incremento mínimamente a 1,2 esto a consecuencia del apoyo Reactiva Perú.

Conforme al objetivo específico 3 comparar la liquidez absoluta antes y durante la COVID-19, en una organización farmacéutica, Lima, periodos: del 2018 al 2021, la liquidez absoluta mantuvo un comportamiento normal ya que hay un incremento moderado entre el antes a durante la crisis sanitaria, pasando de un índice promedio de 0,03 a 0,27; es decir, que para los periodos 2020 y 2021

incrementa a 0,27 lo significa que aún no es considerablemente significativo el nivel de liquidez absoluta ya que existe varias cuentas por cobrar a sus acreedores.

Este estudio es relacionado con lo aludido por Condori y Delgado (2020), su objetivo fue “determinar el impacto de la pandemia por Covid-19 en la liquidez absoluta de las organizaciones del sector turismo, periodo 2020”. En su estudio llega a un resultado que en periodo 2019 dispone un promedio de liquidez absoluta de 0,3 de activos líquidos para hacer frente a sus obligaciones a corto plazo, y en dirección al periodo 2020 dispone un promedio de liquidez absoluta de 0,4. En la que se evidencia un moderado aumento de liquidez, sin embargo, no es significativamente a considerar mucho menos significativo.

De acuerdo al objetivo específico 4 comparar el capital de trabajo antes y durante la COVID-19, en una empresa farmacéutica, Lima, periodos: del 2018 al 2021, el capital de trabajo tuvo un incremento casi significativo entre el antes a durante la crisis sanitaria, pasando de un promedio de S/ 340 889,00 a S/ 1 598 530,50; lo que sugiere evidenciar su significancia. Sin embargo, no existe una significancia por el hecho que esta organización también tuvo un incremento en sus pasivos que dificulta un resultado positivo para la organización.

Este estudio es relacionado con lo señalado por Aste y Mego (2021), en su estudio el objetivo fue “determinar el impacto a consecuencia del Covid 19 en la liquidez de la empresa Metzger Perú SAC”. En su estudio se llegó al resultado conforme al capital de trabajo sostiene en el periodo 2019 existe un importe de capital que asciende a 980 848,00 mientras que para el periodo 2020 hay una clara decaída en el capital de trabajo a 95 250,00 esto a consecuencia de la pandemia del Covid-19. Asimismo, se entiende que el uso de todos los activos corrientes no logra cancelar todas sus deudas corrientes.

## VI. CONCLUSIONES

- Primero.** Para el objetivo específico 1 la liquidez general antes de la COVID-19 fue mayor, ya que se evidencia un nivel de liquidez general de 1,92; asimismo, durante la COVID-19 la liquidez general fue menor esta con un nivel de 1,61, por ende, según a la prueba estadística comparativa de T de Student que dio una sig. de 0,771 ( $>0,05$ ), es por ello que afirmamos que no existe una diferencia sig. de liquidez general antes y durante la COVID-19.
- Segundo.** Para el objetivo específico 2 la liquidez ácida antes de la COVID-19 fue menor, ya que se evidencia un nivel de liquidez ácida de -0,4; asimismo, durante la COVID-19 la liquidez ácida fue mayor esta con un nivel de 0,87, por ende, según a la prueba estadística comparativa de T de Student que dio una sig. de 0,354 ( $>0,05$ ), es por ello que afirmamos que no existe una diferencia sig. de liquidez ácida antes y durante la COVID-19.
- Tercero.** Para el objetivo específico 3 la liquidez absoluta antes de la COVID-19 fue menor, ya que se evidencia un nivel de liquidez absoluta de 0,03; asimismo, durante la COVID-19 la liquidez absoluta fue mayor esta con un nivel de 0,28, por ende, según a la prueba estadística comparativa de T de Student que dio una sig. de 0,471 ( $>0,05$ ), es por ello que afirmamos que no existe una diferencia sig. de liquidez absoluta antes y durante la COVID-19.
- Cuarto.** Para el objetivo específico 4 el capital de trabajo antes de la COVID-19 fue menor, ya que se evidencia un importe de S/. 340 889,00; asimismo, durante la COVID-19 el capital de trabajo fue mayor esta con un importe de 1 598 530,50, por ende, según a la prueba estadística comparativa de T de Student que dio una sig. de 0,073 ( $>0,05$ ), es por ello que afirmamos que no existe una diferencia sig. del capital de trabajo antes y durante la COVID-19.

## VII. RECOMENDACIONES

Tomando como referencia el estudio comparativo de la liquidez efectuado, se recomienda a la empresa farmacéutica S.A.C. Lima lo siguiente:

1. Respecto a la liquidez general, se debe usar los beneficios tributarios en favor de la empresa, para ello se tiene que contar con un experto en el tema, ya que estos beneficios tienen como propósito el refinanciamiento de la obligación tributaria por un determinado periodo esta sin intereses. Asimismo, la empresa tiene que implementar disposiciones y medidas para salvaguardar sus activos y patrimonios.
2. Conforme a la liquidez acida, la empresa debe acceder al préstamo Reactiva Perú, este programa establecido por el gobierno por medio D.L. 1455-2020 dispone como propósito responder de forma instantánea y efectiva a la exigencia de liquidez que afronta la empresa, de ese modo, podrá hacer frente a su obligación tributaria, laboral y financiera precaviendo optar por el despido masivo de los trabajadores o la quiebra de la organización.
3. Acorde a la liquidez absoluta, se recomienda a la empresa evitar de todas maneras para llegar a convenios de refinanciamiento sin intereses con sus proveedores secundarios, así como desembolsos parciales y/o aplazo de deuda, ya que esta organización amerita cumplir con las deudas que contrajo durante el ejercicio contable a mediano a corto plazo. Asimismo, estos refinanciamientos y pagos a plazo se consideran como una potencial dificultad para que la empresa no cumpla con sus principales proveedores.
4. Respecto al capital de trabajo, se recomienda agilizar la gestión de sus cuentas por cobrar y revisar sus políticas de crédito, lo que podría evitar gastos innecesarios de capital de trabajo. Asimismo, el establecimiento de políticas de inventario está orientado a mantener los niveles de inventario de manera eficiente e imparcial, los inventarios son parte importante del capital de trabajo y su adecuado control y manejo es fundamental para optimizar el capital de trabajo, mejorando así la liquidez de la organización.

## REFERENCIAS

- Abad, L. (2018). *Análisis financiero aplicado a la empresa “Comercial Carlitos” en la ciudad de Saraguro. periodo contable 2016 – 2017*. Loja-Ecuador: Universidad Internacional del Ecuador. Obtenido de <https://repositorio.uide.edu.ec/bitstream/37000/2863/1/T-UIDE-0750.pdf>
- Amat, O. (2017). *Ratios sectoriales*. Barcelona: Profit Editorial, 2017. Obtenido de [https://books.google.com.pe/books?id=fv4nDwAAQBAJ&hl=es&source=gbs\\_navlinks\\_s](https://books.google.com.pe/books?id=fv4nDwAAQBAJ&hl=es&source=gbs_navlinks_s)
- Andrade, A. (2022). Los ratios de liquidez. 4. Obtenido de <https://repositorioacademico.upc.edu.pe/bitstream/handle/10757/604387/Art%C3%ADculo%20%20Setiembre%202012%20Ratios%20de%20Liquidez.pdf?sequence=1>
- Arias, J. (2020). *Proyecto de tesis*. Obtenido de [https://repositorio.concytec.gob.pe/bitstream/20.500.12390/2236/1/AriasGonzales\\_ProyectoDeTesis\\_libro.pdf](https://repositorio.concytec.gob.pe/bitstream/20.500.12390/2236/1/AriasGonzales_ProyectoDeTesis_libro.pdf)
- Arlette, H. (2021). *Evaluación privada de proyectos*. Universidad del Pacífico. Obtenido de [https://books.google.com.pe/books?id=1aNOEAAAQBAJ&dq=LIQUIDEZ+absoluta&hl=es&source=gbs\\_navlinks\\_s](https://books.google.com.pe/books?id=1aNOEAAAQBAJ&dq=LIQUIDEZ+absoluta&hl=es&source=gbs_navlinks_s)
- Armestar, A. (2018). *La gestión de tesorería y su influencia en la liquidez de la empresa comercializadora Frad S.A.C*. Universidad de Tarapacá. Obtenido de [https://books.google.com.pe/books?id=15BezWEACAAJ&dq=la+liquidez+en+una+empresa&hl=es&sa=X&redir\\_esc=y](https://books.google.com.pe/books?id=15BezWEACAAJ&dq=la+liquidez+en+una+empresa&hl=es&sa=X&redir_esc=y)
- Aroni, M. (2019). *Endeudamiento y rentabilidad, en empresas azucareras, que presentan información a la Superintendencia del Mercado y Valores, periodo 2016-2018*. Lima-Perú: Universidad César Vallejo. Obtenido de [https://repositorio.ucv.edu.pe/bitstream/handle/20.500.12692/39791/Aroni\\_PM..pdf?sequence=1&isAllowed=y](https://repositorio.ucv.edu.pe/bitstream/handle/20.500.12692/39791/Aroni_PM..pdf?sequence=1&isAllowed=y)
- Arturo, B., Santacruz, G., & Zamudio, C. (2020). *Riesgo de liquidez de empresas de intermediación financiera en Colombia*. Colombia: Universidad del Zulia.

- Obtenido de  
<https://www.produccioncientificaluz.org/index.php/rvg/article/view/35204>
- Aste, G., & Mego, C. (2021). *Impacto financiero a consecuencia del COVID 19 en la liquidez de la empresa METZER PERU SAC – LIMA*. Pimentel-Perú: Universidad Señor de Sipán. Obtenido de  
<https://repositorio.uss.edu.pe/bitstream/handle/20.500.12802/9239/Aste%20Corbetto%20Guisela%20%26%20Mego%20Hernandez%20Consuelo.pdf?sequence=1&isAllowed=y>
- Baena, G. (2017). *Metodología de la investigación*. México: Grupo Editorial Patria SA.
- Carrasco, S. (2018). *"Metodología de la investigación científica"*. Lima: Editorial San Marcos.
- Carrasco, S. (2018). *"Metodología de la investigación científica"*. Lima, Perú: San Marcos de Anibal Jesús Paredes Galván.
- Chavarro, F. (2017). *Liquidez*. Obtenido de  
<https://revistaempresarial.com/finanzas/factoring/liquidez-factor-clave-exito-empresas/>
- Choquecahua, N., Diego, R., & Vásquez, C. (2021). *Análisis comparativo de liquidez y endeudamiento, en las empresas azucareras que cotizan en la BVL*. Lima-Perú: UCV. Obtenido de  
<https://www.espirituemprededortes.com/index.php/revista/article/view/256>
- Condori, E., & Delgado, E. (2020). *Pandemia por Covid-19 y su impacto en la liquidez de las empresas del sector turismo, Perú, 2020*. Lima-Perú: UCV. Obtenido de  
[https://repositorio.ucv.edu.pe/bitstream/handle/20.500.12692/58904/Condori\\_CEE-Delgado\\_VE-SD.pdf?sequence=1&isAllowed=y](https://repositorio.ucv.edu.pe/bitstream/handle/20.500.12692/58904/Condori_CEE-Delgado_VE-SD.pdf?sequence=1&isAllowed=y)
- Córdova, I. (2018). *Instrumentos de Investigación*. Perú: Editorial San Marcos E.I.R.L.
- Cotelioglu, E. F. (09 de Julio de 2021). What Constrains Liquidity Provision. 35. Obtenido de  
<https://eds.p.ebscohost.com/eds/pdfviewer/pdfviewer?vid=4&sid=69cf8fab-1eb2-4d4e-9077-7efcb8b5929f%40redis>

- García, G. (30 de Mayo de 2018). Cálculo de ratios de liquidez de una organización. Obtenido de <https://hablemosdeempresas.com/pymes/ratios-liquidez/>
- García, I. (2021). Ratio, la clave para el éxito empresarial. Obtenido de <https://www.servnet.mx/blog/ratio-la-clave-para-el-exito-empresarial>
- Gardi, V., & Moreno, R. (2021). *Analysis of liquidity in a land freight transport company*. Artículo, Lima-Perú. Obtenido de [http://www.scielo.org.bo/scielo.php?pid=S2415-22502021000200003&script=sci\\_arttext](http://www.scielo.org.bo/scielo.php?pid=S2415-22502021000200003&script=sci_arttext)
- GESTRON. (2021). Ratio de Liquidez. Obtenido de <https://www.youtube.com/watch?v=pWsEcnrqlhI>
- Gómez, T., Rodríguez, E., & García, F. (2020). La sostenibilidad del sistema de salud y el mercado farmacéutico. Obtenido de <https://www.scielosp.org/article/scol/2020.v16/e2897/>
- Gonzáles, M. (2015). *Proyecto y viabilidad del negocio o microempresa*. Ideaspropias Editorial S.L.U., 2015. Obtenido de [https://books.google.com.pe/books?id=Thb9CAAQBAJ&dq=ratios+de+liquidez&hl=es&source=gbs\\_navlinks\\_s](https://books.google.com.pe/books?id=Thb9CAAQBAJ&dq=ratios+de+liquidez&hl=es&source=gbs_navlinks_s)
- Hernández, C. (2019). *Muestra*.
- Hernández, C., & Carpio, N. (2019). Tipos de muestreo. 5. Obtenido de <https://alerta.salud.gob.sv/wp-content/uploads/2019/04/Revista-ALERTA-Ano-CC%83o-2019-Vol.-2-N-1-vf-75-79.pdf>
- Hernández, R., & Mendoza, C. (2019). *Metodología de la investigación: las rutas cuantitativa, cualitativa y mixta*. Mexico: MCGRAW-HILL INTERAMERICANA EDITORES, S.A. de C.V.
- Herrera, T. (2019). *Análisis de liquidez en la toma de decisiones de la I.E. girasoles SCHOOL S.A.C. del Distrito de J.L.O. – 2018*. Pimentel-Perú: Universidad Señor de Sipán. Obtenido de <https://repositorio.uss.edu.pe/bitstream/handle/20.500.12802/5670/Herrera%20V%C3%A1squez%20Tania%20Julisa.pdf?sequence=1>
- IQVIA. (2021). Valoración de la industria farmacéutica basada en la investigación. 38. Obtenido de [https://fifarma.org/wp-content/uploads/2021/11/IQVIA-Institute\\_Valuing-the-Research-based-Pharmaceutical-Industry-in-LatAm\\_ESP\\_SEP21-1.pdf](https://fifarma.org/wp-content/uploads/2021/11/IQVIA-Institute_Valuing-the-Research-based-Pharmaceutical-Industry-in-LatAm_ESP_SEP21-1.pdf)

- Joe, K. (2022). *Inteligencia financiera*. Editorial Sirio S.a., 2022. Obtenido de [https://books.google.com.pe/books?id=aWh4EAAAQBAJ&dq=ratios+de+liquidez&hl=es&source=gbs\\_navlinks\\_s](https://books.google.com.pe/books?id=aWh4EAAAQBAJ&dq=ratios+de+liquidez&hl=es&source=gbs_navlinks_s)
- Klimowitz, C. (2021). Análisis del impacto del Covid-19 en la valoración de la farmacéutica. Madrid. Obtenido de <https://repositorio.comillas.edu/xmlui/bitstream/handle/11531/51582/TFG%20-%20Klimowitz%20Robisco%2C%20Cristina.pdf?sequence=3>
- Lizarzaburu, E. (2016). Ratios Financieros. Obtenido de [https://www.researchgate.net/publication/307930856\\_RATIOS\\_FINANCIEROS\\_GUIA\\_DE\\_USO](https://www.researchgate.net/publication/307930856_RATIOS_FINANCIEROS_GUIA_DE_USO)
- Morphol, J. (2017). Técnicas de Muestreo sobre una Población a Estudio. Obtenido de <https://scielo.conicyt.cl/pdf/ijmorphol/v35n1/art37.pdf>
- Newstex, L. (2020). What is liquidity. Obtenido de <https://eds.p.ebscohost.com/eds/detail/detail?vid=7&sid=69cf8fab-1eb2-4d4e-9077-7efcb8b5929f%40redis&bdata=Jmxhbmc9ZXMmc2l0ZT1lZHMtbGl2ZQ%3d%3d#db=edsgao&AN=edsgcl.641236412>
- Omar, B. (2020). Ratio de liquidez. Obtenido de <https://finanzasparaemprendedores.com/finanzas/que-es-el-ratio-de-liquidez/>
- Ordoñez, R. (2017). *Gestión financiera de las cuentas por cobrar y su efecto en la liquidez de la compañía WURTH Ecuador S.A.* Guayaquil: Universidad Laica Vicente Rocafuerte de Guayaquil. Obtenido de <http://repositorio.ulvr.edu.ec/bitstream/44000/1922/1/T-ULVR-1728.pdf>
- Pino, R. (2018). *Metodología de la investigación* (2da ed.). Lima: San Marcos.
- Rojas, Y. (2021). *Estrategias financieras para la mejora de la liquidez de una empresa comercial farmacéutica, Lima 2021*. Lima-Perú: Uiversidad Norbert Wiener. Obtenido de [file:///C:/Users/Windows10/Downloads/T061\\_76503087\\_T%20\(1\).pdf](file:///C:/Users/Windows10/Downloads/T061_76503087_T%20(1).pdf)
- Sáenz, L., & Sáenz, L. (2018). Financial reasons for liquidity: a traditional indicator of the financial statement of companies. 6. Obtenido de <http://portal.amelica.org/ameli/jatsRepo/213/2131217005/2131217005.pdf>

- Vásquez, C. y. (2021). Ratios de liquidez y cuentas por cobrar. 15. Obtenido de <https://www.redalyc.org/journal/3579/357966632011/357966632011.pdf>
- Veliz, M., & Quichimbo, J. (2021). *Análisis financiero del sector farmacéutico, principales empresas en Ecuador antes y después de la pandemia COVID-19: análisis comparativo*. Guayaquil: Universidad de Guayaquil. Obtenido de [file:///C:/Users/Windows10/Downloads/VELIZ-QUICHIMBO%20%20\(1\)%20\(1\).pdf](file:///C:/Users/Windows10/Downloads/VELIZ-QUICHIMBO%20%20(1)%20(1).pdf)
- Vinicio, M. (2017). Análisis e ninterpretación de estados financieros. Obtenido de <https://mvrurural.files.wordpress.com/2019/10/aief-indices-liquidez.pdf>
- Vivanco, E. (2016). Financial reasons for liquidity in business management for decision making. 10. Obtenido de [file:///C:/Users/Windows10/Downloads/45984%20\(2\).pdf](file:///C:/Users/Windows10/Downloads/45984%20(2).pdf)
- Westreicher, G. (2020). liquidity ratio. Obtenido de <https://economipedia.com/definiciones/razon-de-liquidez.html>

**Anexo 1**

**MATRIZ DE OPERACIONALIZACIÓN DE VARIABLES**

Análisis de la liquidez antes y durante la COVID-19, en una empresa farmacéutica, Lima, periodos: del 2018 al 2021					
VARIABLES	DEFINICIÓN CONCEPTUAL	DEFINICIÓN OPERACIONAL	DIMENSIONES	INDICADORES	ESCALA DE MEDICIÓN
Variable: independiente  Liquidez	La liquidez es la capacidad que tiene una organización para inventar fondos que hagan frente a las obligaciones que esta tiene en sus plazos establecidos con sus proveedores, relacionadas o terceros. (Sevilla, 2015)	La variable liquidez se medirá mediante una guía de revisión documental, que consta de cuatro (4) dimensiones, cuatro (4) indicadores y una escala de medición de razón.	LIQUIDEZ GENERAL	Total Activo Corriente	Razón
				Total Pasivo Corriente	
			LIQUIDEZ ACIDA	Total Activo Corriente	
				Inventarios	
				Total Pasivo Corriente	
			LIQUIDEZ ABSOLUTA	Efectivo y equivalentes de efectivo	
				Total Pasivo Corriente	
			CAPITAL DE TRABAJO	Total Activo Corriente	
				Total Pasivo Corriente	

## Anexo 2

### MATRIZ DE CONSISTENCIA

Análisis de la liquidez antes y durante la COVID-19, en una empresa farmacéutica, Lima, periodos: del 2018 al 2021				
PROBLEMAS	OBJETIVOS	HIPOTESIS	VARIABLES Y DIMENSIONES	METODOLOGÍA
<b>PROBLEMA GENERAL</b>	<b>OBJETIVO GENERAL</b>	<b>HIPOTESIS GENERAL</b>	<b>VARIABLES</b>	<b>Tipo:</b> Descriptivo-comparativo <b>Enfoque:</b> Cuantitativo <b>Diseño:</b> No experimental <b>Población:</b> Se considerará 18 estados de situación financiera de la empresa farmacéutica S.A.C. Lima <b>Muestra:</b> Se tomará en cuenta 8 Estados de situación financiera de la empresa farmacéutica S.A.C. Lima. <b>Muestreo:</b> Será no probabilístico porque, se recopilará información conforme a la disposición y accesibilidad de la información financiera. <b>Técnica:</b> Análisis documental <b>Instrumento:</b> Guía de análisis documental
¿En qué consiste la comparación de la liquidez antes y durante la COVID-19, en una empresa farmacéutica, Lima, periodos: del 2018 al 2021?	Comparar la liquidez antes y durante la COVID-19, en una empresa farmacéutica, Lima, periodos: del 2018 al 2021	Existe diferencias significativas de la liquidez antes y durante la COVID-19, en una empresa farmacéutica, Lima, periodos: del 2018 al 2021	Y: LIQUIDEZ	
<b>PROBLEMAS ESPECÍFICOS</b>	<b>OBJETIVOS ESPECÍFICOS</b>	<b>HIPOTESIS ESPECIFICAS</b>	<b>DIMENSIONES:</b>	
¿En qué consiste la comparación de la liquidez general antes y durante la COVID-19, en una empresa farmacéutica, Lima, periodos: del 2018 al 2021?	Comparar la liquidez general antes y durante la COVID-19, en una empresa farmacéutica, Lima, periodos: del 2018 al 2021	Existe diferencias significativas de la liquidez general antes y durante la COVID-19, en una empresa farmacéutica, Lima, periodos: del 2018 al 2021	Y1: LIQUIQUEZ GENERAL	
¿En qué consiste la comparación de la liquidez ácida antes y durante la COVID-19, en una empresa farmacéutica, Lima, periodos: del 2018 al 2021?	Comparar la liquidez ácida antes y durante la COVID-19, en una empresa farmacéutica, Lima, periodos: del 2018 al 2021	Existe diferencias significativas de la liquidez ácida antes y durante la COVID-19, en una empresa farmacéutica, Lima, periodos: del 2018 al 2021	Y2: LIQUIDEZ ACIDA	
¿En qué consiste la comparación de la liquidez absoluta antes y durante la COVID-19, en una empresa farmacéutica, Lima, periodos: del 2018 al 2021?	Comparar la liquidez absoluta antes y durante la COVID-19, en una empresa farmacéutica, Lima, periodos: del 2018 al 2021	Existe diferencias significativas de la liquidez absoluta antes y durante la COVID-19, en una empresa farmacéutica, Lima, periodos: del 2018 al 2021	Y3: LIQUIDEZ ABSOLUTA	

<p>¿En qué consiste la comparación del capital de trabajo antes y durante la COVID-19, en una empresa farmacéutica, Lima, periodos: del 2018 al 2021?</p>	<p>Comparar el capital de trabajo antes y durante la COVID-19, en una empresa farmacéutica, Lima, periodos: del 2018 al 2021</p>	<p>Existe diferencias significativas del capital de trabajo antes y durante la COVID-19, en una empresa farmacéutica, Lima, periodos: del 2018 al 2021</p>	<p>Y4: CAPITAL DE TRABAJO</p>
---	--	--	-------------------------------

### Anexo 3

#### MATRIZ INSTRUMENTAL

Análisis de la liquidez antes y durante la COVID-19, en una empresa farmacéutica, Lima, periodos: del 2018 al 2021						
VARIABLE	DIMENSIONES	INDICADORES	DEFINICIÓN INSTRUMENTAL	ESCALA DE MEDICIÓN	FUENTE	TÉCNICA/ INSTRUMENTO
Variable: independiente Liquidez	Liquidez general	Total Activo Corriente	$\frac{\text{Total Activo Corriente}}{\text{Total Pasivo Corriente}}$	<b>Escala de razón:</b> Ratios de liquidez	<b>Fuente primaria:</b> El estado de situación financiera de la empresa Almacenes Farmacéuticos S.A.C. Lima, periodos: 2018 al 2021	<b>Técnica:</b> Ficha de análisis documental
		Total Pasivo Corriente				
	Liquidez acida	Total Activo Corriente	$\frac{\text{Total Activo Corriente} - \text{Inventarios}}{\text{Total Pasivo Corriente}}$			
		Inventarios				
		Total Pasivo Corriente				
	Liquidez absoluta	Efectivo y equivalentes de efectivo	$\frac{\text{Efectivo y equivalentes de efectivo}}{\text{Total Pasivo Corriente}}$			
		Total Pasivo Corriente				
	Capital de trabajo	Total Activo Corriente	$\frac{\text{Total Activo Corriente} - \text{Total Pasivo Corriente}}{\text{Total Pasivo Corriente}}$			
		Total Pasivo Corriente				

**Anexo 4**

**FICHA DE ANALISIS DOCUMENTAL**

Análisis de la liquidez antes y durante la COVID-19, en una empresa farmacéutica, Lima, periodos: del 2018 al 2021						
EMPRESA	AÑOS	SEMESTRAL	INDICADORES DE LIQUIDEZ			
			LIQUIDEZ GENERAL	PRUEBA ACIDA	PRUEBA ABSOLUTA	CAPITAL DE TRABAJO
			$\frac{\text{Total activo corriente}}{\text{Total pasivo corriente}}$	$\frac{\text{Activo corriente - Inventario}}{\text{Pasivo corriente}}$	$\frac{\text{Caja y bancos}}{\text{Pasivo corriente}}$	Total Activo Corriente - Total Pasivo Corriente
ALMACENES FARMACEUTI COS S.A.C	2018	I	1.10	-0.93	0.03	45672.00
		II	1.10	-0.96	0.03	42367.00
	2019	I	2.75	0.04	0.04	636106.00
		II	2.80	0.04	0.04	629748.00
	2020	I	1.62	1.21	0.49	1448882.00
		II	1.57	1.17	0.50	1367665.00
	2021	I	1.60	0.54	0.06	1748179.00
		II	1.64	0.55	0.07	1856744.00

## CARTA DE AUTORIZACIÓN



"Año del Fortalecimiento de la Soberanía Nacional"

**ASUNTO: Constancia de realizar la investigación**

Es un placer dirigirme a usted, brindarle un cordial saludo y al mismo tiempo informarle que a través del uso de la información de la empresa como parte de su desarrollo de investigación titulado **Análisis de la liquidez antes y durante la COVID-19, en una empresa farmacéutica, Lima, periodos: del 2018 al 2021**, Como condiciones contractuales, el bachiller se compromete a no divulgar ni compartir esta información con ningún tercero, este material es solo para uso personal y académico.

Estoy de acuerdo contigo y aprovecho para expresarte mi especial respeto y aprecio personal.

Atentamente.

Lima, 20 de octubre del 2022

  
**ALMAFAR S.A.C.**

Q.F. Karin Nuñez Gamarra  
GERENTE

---

**KARIN NUÑEZ GAMARRA**  
**REPRESENTANTE LEGAL.**



**UNIVERSIDAD CÉSAR VALLEJO**

**FACULTAD DE CIENCIAS EMPRESARIALES  
ESCUELA PROFESIONAL DE CONTABILIDAD**

**Declaratoria de Autenticidad del Asesor**

Yo, VASQUEZ VILLANUEVA CARLOS ALBERTO, docente de la FACULTAD DE CIENCIAS EMPRESARIALES de la escuela profesional de CONTABILIDAD de la UNIVERSIDAD CÉSAR VALLEJO SAC - CALLAO, asesor de Tesis titulada: "ANÁLISIS DE LA LIQUIDEZ ANTES Y DURANTE LA COVID-19, EN UNA EMPRESA FARMACÉUTICA, LIMA, PERIODOS: DEL 2018 AL 2021

", cuyo autor es JIMENEZ MACHACA YONAL MALDINI, constato que la investigación tiene un índice de similitud de 16.00%, verificable en el reporte de originalidad del programa Turnitin, el cual ha sido realizado sin filtros, ni exclusiones.

He revisado dicho reporte y concluyo que cada una de las coincidencias detectadas no constituyen plagio. A mi leal saber y entender la Tesis cumple con todas las normas para el uso de citas y referencias establecidas por la Universidad César Vallejo.

En tal sentido, asumo la responsabilidad que corresponda ante cualquier falsedad, ocultamiento u omisión tanto de los documentos como de información aportada, por lo cual me someto a lo dispuesto en las normas académicas vigentes de la Universidad César Vallejo.

LIMA, 01 de Noviembre del 2022

<b>Apellidos y Nombres del Asesor:</b>	<b>Firma</b>
VASQUEZ VILLANUEVA CARLOS ALBERTO <b>DNI:</b> 00238680 <b>ORCID:</b> 0000- 0002-0782-7364	Firmado electrónicamente por: CAVASQUEZVI el 04-11-2022 08:38:19

Código documento Trilce: TRI - 0436823