



FACULTAD DE CIENCIAS EMPRESARIALES

ESCUELA PROFESIONAL DE CONTABILIDAD

**ANÁLISIS DE LOS FACTORES DE LA MOROSIDAD EN EL PAGO A LOS
PROVEEDORES DE LA MUNICIPALIDAD DISTRITAL DE NUEVO CHIMBOTE
EN EL AÑO 2013**

**TESIS PARA OBTENER EL TÍTULO PROFESIONAL DE:
Contador Público**

AUTOR:

Valdez Mercado, Cristhian Damazo (ORCID: 0000-0001-9332-7739)

ASESORES:

Mg. Espinoza Rodriguez, Olenka Ana Catherine (ORCID: 0000-0003-3058-816X)

CPCC. Serrano Castillo, Elmo (ORCID: 0000-0001-7052-8431)

**LÍNEA DE INVESTIGACIÓN:
Tributación**

**CHIMBOTE – PERÚ
2013**

DEDICATORIA

Dedico el presente trabajo, a Dios que mediante él, puso en mi la voluntad de estudio, la fortaleza para no desmayar en el proceso de aprendizaje poniendo su mano en mí, sirviendo de guía y soporte en todo momento y tiempo mientras duró esta etapa de estudios.

A mi familia que siempre son la columna sobre la cual este servidor de apoya en los momentos de flaqueza y vicisitud, a mi madre adorada que aguarda en todo momento el resultado de cada paso que se doy, a mi padre que con su experiencia y clara visión de vida, aportó con la amplitud de sus conocimientos.

A mi hijo adorado con especial amor, que con su corta edad es quien da la mayor fuente de inspiración, de voluntad y energía para hacer de mi persona, una con apetito de logros, queriendo solo ser merecedor de su respeto admiración y amor.

A mis docentes por la paciente enseñanza, por su invaluable aporte al mayor conocimiento y por su absoluta e incondicional amistad que ofrecieron en todo el rumbo de la carrera universitaria.

AGRADECIMIENTO

La culminación del presente trabajo, es una realidad gracias al aporte valioso de personas e instituciones, para quienes va nuestro agradecimiento especial:

A la Municipalidad Distrital de Nuevo Chimbote y a sus proveedores por brindarme su atención durante los meses de trabajo a través del desarrollo de presente Trabajo de Investigación.

Y a todas las personas e instituciones por las facilidades concedidas que permitieron superar las limitaciones encontradas en la elaboración de la presente tesis, en especial a los docentes Mg. Olenka Espinoza Rodríguez, C.P.C.C. Elmo Serrano Castillo, quienes asesoraron en todo momento y gracias a sus aportes, experiencias, disciplina, y a la mejora continua exigida, hizo perseverante en el proceso de culminación de la presente investigación.

PRESENTACIÓN

SEÑORES MIEMBROS DEL JURADO:

En cumplimiento del reglamento de grados y títulos de la universidad Cesar Vallejo presento ante ustedes la Tesis titulada “Análisis de los factores de la morosidad en el pago a los proveedores de la municipalidad distrital de nuevo Chimbote en el año 2013”, la misma que someto a vuestra consideración y espero que cumpla con los requisitos de aprobación para obtener el título profesional de Licenciado en Contabilidad de la Universidad Cesar Vallejo del Distrito de Nuevo Chimbote, con el fin de cumplir con uno de los requisitos para culminar mis estudios universitarios.

La investigación ha sido efectuada a la práctica de los conocimientos adquiridos durante mi formación académica, consulta de fuentes bibliográficas, información obtenida los cuales fueron base en el análisis efectuado en la Entidad Pública y sus proveedores, apoyo de profesionales involucrados en el tema materia de la presente Tesis los cuales fueron la base en el análisis efectuado a la Institución objeto de estudio.

Aprovecho esta oportunidad para expresar mi agradecimiento y respeto a todos los docentes de la Escuela de Contabilidad que contribuyeron a mi formación profesional y en especial a vuestra persona por su apoyo, paciencia y su invaluable aporte que constantemente con rigidez y a la vez con holgura asesoraron en la mejora de la elaboración del presente trabajo.

El Autor

ÍNDICE

DEDICATORIA.....	ii
AGRADECIMIENTO.....	iii
PRESENTACIÓN	iv
RESUMEN	vi
ABSTRACT	vii
1. INTRODUCCIÓN.....	8
1.1. PROBLEMA DE INVESTIGACIÓN.....	10
1.1.1. Realidad problemática	10
1.1.2. Formulación del problema.....	14
1.1.3. Justificación.....	14
1.1.4. Antecedentes	15
1.1.5. Objetivos	18
1.1.5.1. General.....	18
1.1.5.2. Específico.....	19
1.2. MARCO REFERENCIAL	19
1.2.1. Marco teórico	19
1.2.2. Marco conceptual	46
2. MARCO METODOLÓGICO.....	51
2.1. Hipótesis	51
2.2. Variables.....	51
2.2.1. Definición conceptual.....	51
2.2.2. Definición operacional	51
2.3. Metodología	52
2.3.1. Tipo de estudio	52
2.3.2. Diseño	52
2.4. Población y muestra	53
2.5. Método de investigación	53
2.6. Técnicas e instrumentos de recolección de datos	53
2.7. Métodos de análisis de datos	54
3. RESULTADOS	55
4. DISCUSIÓN.....	76
5. CONCLUSIONES	81
6. SUGERENCIAS.....	82
7. REFERENCIAS	84
8. LINKOGRAFIA	86
9. ANEXOS	87

RESUMEN

El presente estudio de Investigación titulado: “Análisis de los factores de la morosidad en el pago a los proveedores de la municipalidad distrital de nuevo Chimbote en el año 2013”, se considera como un referente para la Municipalidad Distrital de Nuevo Chimbote y sus proveedores del mismo modo a la población Neo Chimbotana y su comportamiento en el pago de sus obligaciones para con el Municipio. Este estudio marca a su vez una línea de morosidad de pago por parte de la Municipalidad y la necesidad de crear directivas para su pronta solución, además de poner en conocimiento las diferentes causas y factores las cuales crean una morosidad de pago y las medidas que tienen que adoptar sus futuros proveedores para hacer de una contratación un éxito ventajoso.

En la presente investigación se ha considerado el periodo 2013 tomando en cuenta la información obtenida por todos los vinculados, MEF, proveedores, municipio y ciudadanía. Para así con estos resultados hacer recomendaciones que ayuden y favorezcan la buena relación entre proveedores y Municipalidad.

Palabras clave: Proveedor, Morosidad, Municipalidad.

ABSTRACT

This research study entitled "" Analysis of the factors of late payment to suppliers of the district municipality Chimbote again in 2013 ", is considered as a benchmark for the District Municipality of Nuevo Chimbote and its suppliers equally to the population Neo chimbotana and their behavior in the payment of its obligations to the municipality. This study marks a line in turn default of payment by the Municipality and the need for quick solution for direct addition to inform the different causes and factors which create a payment default and the measures that have to take their future suppliers to make an advantageous recruitment success.

In this research we have considered the period 2013 taking into account the information obtained by all linked, MEF, suppliers, municipalities and citizens. To do well with these findings and recommendations to help foster good relations between suppliers and Municipality.

Keywords: Supplier, Delinquency, Municipality.

1. INTRODUCCIÓN

En el desarrollo integral de un estado, tanto económico, social y geopolítico las exigencias son cada día mayores

En tal sentido desde el punto de vista económico, las empresas con la intención de lograr mayores beneficios y competitividad, se tienen que acoplar a los mecanismos usados en los negocios como son los créditos, y en la diversificación y ampliación de sus ventas, el Estado siendo la unidad económica más grande del país y requiriendo proveedurías de bienes y servicios en escalas mayores, estas empresas se ven tentadas a contratar con el Estado, pasando a formar parte de este entorno burocrático, en el que todo lo trascendido no siempre es como se espera para el éxito de una empresa, en ese sentido los procedimientos en gestión pública hacen y causan un quebrantamiento financiero de quienes lo asisten.

Por consiguiente la Municipalidad Distrital de Nuevo Chimbote principal actor de la presente investigación y parte del Estado peruano, debe alinearse a las leyes por las cuales se formó y por las cuales debe regir, estos desde el punto de vista del cumplimiento de los procedimientos de la gestión pública.

La presente investigación titulada “Análisis de los factores de la morosidad en el pago a los proveedores de la Municipalidad Distrital de Nuevo Chimbote en el año 2013”. Ha sido elaborada en el marco de una investigación científica, teniendo como columnas principales el trabajo serio, medido y de alta formalidad, basándose en los altos estándares que esta casa de estudios exige. Por esta razón en estas líneas introducidas, procuramos mantener en orden y cumpliendo con las etapas que compone la presente investigación, teniendo como principal objetivo la determinación de factores de morosidad y su relación con proveedores pasando así a sus alternativas y sugerencias de solución.

Sintetizando, a continuación se describirán los factores de las partes:

PARTE I :

- **Problema de investigación**, realidad problemática, formulación del problema, antecedentes, justificación y objetivos.

PARTE II:

- **Marco teórico**, se toma los sistemas de procedimientos de la gestión pública herramientas y componentes asociados a los proveedores, a la morosidad de pago que se sostiene en la Municipalidad Distrital de Nuevo Chimbote.

PARTE III:

- **Marco metodológico**, se señala el tipo de estudio por la cual se ha regido la presente investigación, a su vez se expone la variable con la cual se trabajo, así mismo la población y muestra, al cual se consultó el instrumento que fue el cuestionario y del cual se analizó y refrendó obteniendo resultados conclusos.

PARTE IV

- **Resultados de la investigación**, estos se describen en 12 tablas con sus concluyentes interpretaciones a su vez 8 resultados de indicadores con un indicador de relación, del mismo modo se ha realizado la discusión de resultados confrontando con los antecedentes y el marco teórico respectivamente.
- **Conclusiones**, estos responde a los objetivos planteados en la presente investigación basándose en los resultados explícitos, teniendo como factores principales la identificación de los problemas y alternativas de solución, planteando recomendaciones y/o sugerencias efectivas con la firme intención de contribuir a solucionar los procedimientos de la gestión municipal.

1.1. PROBLEMA DE INVESTIGACIÓN

1.1.1. Realidad problemática

Los efectos de la crisis internacional actual, puntualmente Grecia, perteneciente a la Comunidad Europea fue uno de los partícipes conjuntamente con Italia, España han venido golpeando sus economías, cuando éstos se cree son los más fortalecidos. Esta crisis se hace cada vez más visible.

Internamente al haber poca fluidez en cuanto a sus industrias, comercios y actividades económicas y rentables hacen que sus gobiernos recauden menos ingresos y por tanto estos a su vez se traduzcan en la poca distribución de sus recursos a sus gobiernos locales, comunas, ayuntamientos y/o municipios trayendo como consecuencia que estos concejos locales no cuenten con suficientes fondos para afrontar sus deudas o compromisos con sus proveedores. Tal es el caso de España en donde existe la "Ley de Morosidad", que establece que las administraciones públicas en este caso los ayuntamientos deberán pagar en un período no mayor a 30 días, las facturas que se les emitan por los bienes y servicios que les hayan prestado sus proveedores. Estos no se cumplen, y las demoras de pago son de aproximadamente de 05 a 06 meses en todos los ayuntamientos del estado, y en el caso particular del ayuntamiento de Valencia, solo el 8% de sus proveedores cobran sus servicios en tiempo y forma, según la organización ATA (Federación Nacional de Trabajadores Autónomos) Para hacer frente a este problema, el estado español ha ampliado los plazos de pago a 90 días a los proveedores estatales, esta ley también rige a los ayuntamientos desde el pasado mes de enero del 2013, y que bajo ese amparo ha dado respiro al sistema de pago burócrata municipal. Asimismo Estados Unidos pese a haber generado una crisis económica en el que arrastró consigo otros países del mundo y que aun la crisis sigue en curso ya en escalas menores.

Estados Unidos mantiene una política estricta en su sistema de recaudaciones de impuestos al igual que en sus sistemas de pagos a sus proveedores, esto permite que los condados (municipios) tengan bajos índices de morosidad con respecto a sus proveedores, sumándose a ello que cuentan con políticas estrictas en control de gastos que no les permiten tener a los condados más egresos que ingresos.

En la región Sudamericana la similitud se sus economías, costumbres, idiosincrasias, hace que en los gobiernos locales predomine el termino municipio a excepción de Brasil donde se les denomina Estado. En su mayoría los países latinoamericanos existen sistemas de transferencias intergubernamentales de gran relevancia por cuanto de allí se deriva el financiamiento de sus municipios o gobiernos locales. Existen además las recaudaciones por cuenta propia, es allí donde los municipios carecen de bajas recaudaciones, esto se debe a la informalidad que sucede en la región. Asimismo, la falta de cultura de pago de impuestos generado por escasos recursos de parte de la población tributante, sumándose la falta de educación y compromiso en gestión gubernamental, es allí donde principalmente los países latinos tienen una lamentable semejanza.

Dentro del territorio nacional, el estado representado por el MEF (Ministerio de Economía y Finanzas) Es el tesorero de los gobiernos regionales y locales, como los gobiernos municipales, otorgándoles un porcentaje de las utilidades fiscales recaudadas a nivel de la administración tributaria, incrementado en el porcentaje requerido debido a que los futuros contribuyentes se resisten a cumplir con sus obligaciones tributarias. Todo esto es un conflicto por las tasas impositivas que ayudan a resolver las actividades de los municipios centrales y anteriores. Cuando los ingresos de los municipios provinciales y distritales tanto por sus recaudaciones directas. Dígase arbitrios, rentas, multas, papeletas etc. O por transferencias del MEF

por concepto de canon, regalías, impuestos y otros conceptos por parte de la SUNAT (Superintendencia Nacional de Administración Tributaria). No son suficientes para seguir satisfaciendo las necesidades de la ciudad como servicios de vitalidad, estudio, tranquilidad, alojamiento, viajes de negocios y eventos sociales, es allí donde encontramos una de las múltiples causas de retrasos en pagos a sus proveedores, por cuanto entran en morosidad afectando a las empresas proveedoras y estas a su vez como efecto dominó afectan a los componentes de sus empresas como son empleados, proveedores, tributos, bancos, etc. En este sentido, la morosidad de pago en los municipios se manifiesta como una burbuja y adquiere dimensiones sobrecogedoras.

Otra causa es la mala distribución de los recursos muchas veces empleados al sector de publicidad, donaciones no urgentes, gastos por conceptos de indemnizaciones a ex empleados que por supuesto son pagos dudosos. Es así como se disminuyen los recursos que de por sí mismo son bajos, pero una de las razones principales de la morosidad de los gobiernos locales es la ineficiencia, la poca preparación, el desconocimiento de los procedimientos, la falta de capacidad de la gestión burocrática por parte de los servidores públicos, el desconocimiento de las normas elementales de gestión, haciéndose entre sí, cada vez más grande la carga procesal laboral y consecuencia de los problemas de las municipalidades entran en morosidad con sus proveedores. Otro factor a considerar es que existen municipios que cuentan con poca población, por tanto, la escasa recaudación genera problemas para financiar su gasto público.

La Municipalidad Distrital de Nuevo Chimbote no es ajena a esta realidad crítica e insostenible. Este municipio el mes de julio del presente recibió por concepto de canon minero 32 millones de soles, aun con estos recursos, esta comuna a la fecha no se alinea con los

pagos postergados, ocasionando malestar, problemas financieros entre otros sobre los proveedores, quienes esperan largas horas para tener una audiencia con el administrador quien es responsable de los pagos y que aun así no les da prioridad a quienes les sirven y desarrollan las obras y servicios que este municipio informa a la población.

Además, cuentan con recursos importantes de FONCOMUN (Fondo de Compensación Municipal), el mismo se creó con Decreto legislativo 776, Ley de tributación municipal y que tiene como prioridad el promover e incentivar la inversión con criterio redistributivo en favor de zonas de pocos recursos priorizando la asignación a pobladores rurales, aun con la ley clara sobre los fines de estos fondos, malversan estos fondos usándolos para otros fines, es así como el proveedor que otorga los bienes y servicios para cumplir con estas ordenanzas; se les afecta con la morosidad en sus pagos, porque este municipio deriva el dinero a otros usos y/o funciones agregando lo antes mencionado que es la poca capacidad de gestión de sus funcionarios para ejercer la labor burocrática que demanda de constantes actualizaciones de gestión, por esas razones los documentos se estancan en determinadas jefaturas dando pie al retraso total y por consecuencia a la morosidad en el pago a sus proveedores.

Después de haber abordado la realidad problemática se han formulado las siguientes preguntas de investigación:

- a) ¿Cuáles son los problemas de morosidad de pago que sostiene la Municipalidad Distrital de Nuevo Chimbote?
- b) ¿Cuáles son las causas y factores que influyen en la morosidad de pago de la Municipalidad Distrital de Nuevo Chimbote?
- c) ¿Qué efectos causan la morosidad en el pago del municipio a sus proveedores?

1.1.2. Formulación del Problema:

¿Cuáles son los factores de la morosidad en el pago a los proveedores de la Municipalidad Distrital de Nuevo Chimbote 2013?

1.1.3. Justificación:

La presente investigación es muy importante desde el punto de vista del aporte de la información causales criterios, componentes y críticas, con información sobre la Municipalidad Distrital de Nuevo Chimbote y su morosidad en los pagos a sus proveedores, con el propósito de servir como un precedente y comportamiento, para futuros contratantes (proveedores).

La relevancia social del estudio radica en el beneficio que obtendrán los proveedores de la Municipalidad Distrital de Nuevo Chimbote, dado que destaca la necesidad de crear consciencia y cultura de pago de impuestos en la sociedad en su conjunto, ya que de ella se deriva un mal bienestar social para la población y el cumplimiento de las necesidades por parte de los municipios. Además, el resultado de esta investigación beneficiará a las empresas que quieran hacer contrataciones con los municipios, así podrán establecer y proyectarse con conocimiento sus posibles cobros demorados y fijar sus utilidades e intereses respectivos a fin de obtener ganancias en sus prestaciones.

Sus implicaciones prácticas, se centran en su contribución a resolver problemas reales que se presentan con los proveedores, presentándoles las razones o causas probables de la morosidad con la finalidad de plantear soluciones u alternativas prácticas que conlleven a ponerle fin al problema en cuestión.

1.1.4. Antecedentes:

- Según la tesis de María Sánchez Luque titulada “La gestión municipal del patrimonio cultural de España. España. Universidad de Málaga, 2005, concluye lo siguiente:

Las unidades municipales no tienen prioridad en la medida de responsabilidad por equipaje. La legislación del gobierno local, el patrimonio urbano, nos ha dado una posición débil, y la alcaldía y la presidencia, el órgano de gobierno, el ayuntamiento apenas ha estado a la altura de nuestras expectativas, se culminan en la escena de los dioses.

- La liberación de este canal ha sido siempre un comodín para las limosnas del régimen o de una ideología dominante prepotente que, salvo contadas excepciones, se opone con firmeza a la necesidad de una regulación adecuada, lo que, sumado a la volatilidad guerrillera, ha derrumbado estas modernas instituciones.

La desventaja económica comunal siempre ha sido el mejor aliado del gobierno central, pasando por el mito de la región y combinando sus inventos más exagerados con arquetipos galos importados.

- Los peritos que dirigen el ayuntamiento finalmente aceptarán ser eclipsados y desterrados por las antigüedades, hoy se ha llegado a otra situación (ilegal) de copa. Debido al escrutinio reglamentario, la expectativa de desprestigio de su marco administrativo conduce inevitablemente a la adquisición de ciudades autónomas en los reinos, que quedan expuestas a licitadores, en el mejor de los casos, reduciendo así posibles feudos y afectando así a quienes los prestan.

- Según la tesis de Murrugarra Edmundo y Ebentreich Alfredo titulada “Determinantes de morosidad en entidades de micro finanzas: evidencia de las EDPYMES”, Lima, 2009.concluye que:

El prejuicio de las edpymes de los determinantes lentos por taquigrafía hace una diferencia particularmente esperada que no es observable

en equipos convencionales. El escaneo utiliza tecnología de la información para controlar las características no observadas del cuerpo. Los mejores resultados sugieren que la tranquilidad de la delegación de la ciudad y los créditos administrativos per cápita erráticos explican la tacañería institucional de las Edpymes. Otros estándares utilizados no tienen en cuenta la demora de la censura, lo que incluso puede explicar la demora al considerar el número de instituciones, como el municipio de servicio universal del mercado EDPYME.

- Según la tesis de Llaza Loayza, Marco Antonio titulada “Una aproximación a los determinantes de la morosidad financiera de las PYME en Arequipa”, Arequipa, 2010, concluye que:

Existe evidencia empírica sobre los determinantes del cumplimiento crediticio de un pequeño número de PYMES en Arequipa. Gracias al enfoque de datos de panel y la lógica de cumplimiento de Moments, las observaciones de la primera diferencia son las que mejor se ajustan según el estudio de Sargan y las correlaciones del primer y segundo vehículo distribuido. El trabajo también presenta evidencia empírica para sustentar la teoría de que las microfinanzas tienen un proceso diferente al de un banco comercial porque se hace con la misma plausibilidad que hace que un préstamo sea aprobado por una empresa. filfa, se ignoran las ventas y las ganancias. Estos resultados se ven confirmados por el hallazgo de que las PYMES no son significativamente diferentes de cualquier firma criminal en un sistema listado con asimetría documentada.

- Según la tesis de Marco Antonio Chirinos titulada “Modelo de Gestión de Cartera Morosa”. Lima, 2009, se concluyó:

El denominador común de la gestión y los costes aumenta la capacidad operativa y la eficiencia de las delegaciones y pelotones. Si el comprador se niega a pagar la deuda, la organización se vuelve más fuerte, y si el cliente cancela la deuda, la organización se vuelve más blanda. A falta de reuniones y/o cumplimiento de obligaciones. La cartera de actividades se gestionará, además de mensualmente,

con prioridad de más actividades, obligaciones de pago estrictas y, entre otras cosas, dejando de lado la subjetividad a la hora de elegir un plan durante el día.

- Según la tesis de Francis Yoanna de los Ángeles Coral titulada “Análisis Econométrico de la Morosidad de las Micro financieras y del Sistema Bancario Peruano” realizada en la ciudad de Piura, 2010, se concluyó:
- El tipo de macuto en Perú ha mejorado en los últimos años, aunque los reguladores y organismos relacionados deben tener en cuenta el olor del ingrediente durante el retraso, ya que el plazo encontrará resistencia siguiendo una tendencia alcista. Se recomienda un aumento de cachase por este desafortunado comportamiento adulto. Los modelos minimalistas dependen, entre otros, de decisiones tomadas por sus propios directores y el desempeño de sus operaciones y propietarios únicos. Sin embargo, incluso el entorno macroeconómico puede influir en su interpretación. En este sentido, la fortaleza de este estudio es determinar qué variables internas y ambientales influyen en el tipo de bolsa de crédito.
- El desarrollo de la casta balnearia está determinado por el entorno macro y microeconómico, y las conclusiones extraídas no son solo características del entorno sostenible en el que opera la organización, sino también otros factores relacionados con las políticas internas específicas de cada uno. empresa.
- Según la tesis de Murillo, Kidder y Huaman, Beliza titulada “Administración de riesgo crediticio y su incidencia en la morosidad de la Cooperativa de ahorro y crédito Chiquinquirá durante el periodo 2010”. Huaraz, 2010, concluye que:

Se gestione o no realmente el riesgo de crédito, intentaremos minimizar su ocurrencia.

- La gestión del riesgo de cuota debe mejorarse a través de estándares crediticios y prestatarios rigurosos, mientras se ajusta el riesgo del mercado de valores, se trata la actividad crediticia como un activo potencial y se monitorea el mercado crediticio, así como también se

establece un mecanismo de verificación crediticia y se buscan y pronostican los riesgos económicos para los riesgos naturales. o personas jurídicas por el dios de una vida más limpia, minimizando así la avalancha de proyectos adversos, a través del seguimiento de señales, evaluación y evaluación.

1.1.5. Objetivos:

1.1.5.1. General

Determinar los factores de morosidad en el pago a los proveedores de la municipalidad de nuevo Chimbote en el año 2013.

1.1.5.2. Específicos:

- a) Identificarlos problemas de morosidad en el pago que sostiene en la Municipalidad Distrital de Nuevo Chimbote.
- b) Describir las causas y factores que influyen en la morosidad de la Municipalidad Distrital de Nuevo Chimbote.
- c) Establecer los efectos que causan la morosidad en el pago del municipio a sus proveedores.

1.2. MARCO REFERENCIAL

1.2.1. Marco teórico

1.2.1.1. LA MOROSIDAD

1.2.1.1.1. Definición de Morosidad

En los términos más simples y comunes, la liturgia se entiende como una fecha fija que no tiene en cuenta las cuotas de los préstamos.

Se entiende por tranquilidad el desacato de los plazos de pago contractuales o legales, práctica indeseable en las operaciones de una organización que interfiere en la defensa del cobro de deudas y la eliminación de los asientos programados del beneficiario, lo que reduce la liquidez y la competencia en el cumplimiento de las obligaciones. Los acreedores son insolventes.

En este sentido, podemos enfatizar que la morosidad constituye una falta de compromiso en las obligaciones financieras contraídas por las empresas con sus proveedores.

1.2.1.1.2. El problema financiero de la morosidad

Las deudas son el primer objetivo negativo para los acreedores, y si se encuentran con un error de cobro, puede llevarlos a objetar las promesas de pago.

Primero, un impago inesperado que abarca una década de ganancias, lo que lleva al crecimiento de las divisiones maduras de su empresa, conduce a dos efectos convergentes en la misma contradicción: un aumento en la cantidad de cinta que gira conduce a un cambio en la necesidad financiera, seguido de falta de liquidez.

La inflación distribuye utilidades manuales por insolvencia, mora pendiente u otras razones prudenciales, asumiendo que es menos probable que ocurran adquisiciones debido a la viabilidad económica del negocio; Esto explica la

paradoja de muchas empresas cuyas actividades generan resultados económicos, pero no generan ingresos.

Si la demora es incierta, su inicio puede resultar en el efecto incidental de demora médica (no demostrable por falta de orientación), el desajuste inicial es solo temporal, pero a la larga puede convertirse en un mecanismo de asfixia para cualquier empresa. con capacidad de pago inicial puede demandar. Desafortunadamente, las moras han ido más allá de los ahorros personales y muchas veces se instalan en las instituciones públicas. Pero se puede enseñar que cuando hablamos de la facilidad y oportunidad de liquidar las obligaciones de pago, la administración pública no es la excepción. En España son de gran interés estos casos, donde muchos empresarios que trabajan para delegaciones públicas participan en unidades que se ven aplastadas económicamente por el volante de coches impagos.

1.2.1.1.3. Crédito y morosidad

El crédito, en términos financieros o comercialmente aceptables, es una parte integral de cualquier prisa organizacional, por lo que las solicitudes y renovaciones son y continúan siendo lo mejor en los negocios. La necesidad de financiar un cambio de negocio es una fuente adicional de financiación por activos propios, muchas veces cubiertos por activos adquiridos fuera de la entidad (capital extranjero).

Las nacedoras a crédito están cubiertas por el sistema de pago por ganado. Los deudores programan estos pasivos para representar la disponibilidad futura y la generación de capital. Si la disponibilidad futura va según lo planeado, no

tendremos que preocuparnos por aceptar el pago correctamente; De acuerdo con los tiempos modernos, dicha programación está sujeta a fuerzas caóticas que parecen destruir lo que está programado. Reporte defectos de mercancía y retrasos o impagos por errores de liquidez aquí. Entonces, por falta de recursos productivos, surgirá la delincuencia.

Si está claro lo que acabamos de codificar, los avances en cantidad van de la mano de los avances en reducción habitual. Este cambio se manifiesta en signos opuestos. Así, en épocas favorables, los préstamos crecen y decaen con calma. Por el contrario, cuando estamos en un ciclo bajista, los parámetros anteriores cambiarán. Esta es la explicación de la caída del crédito durante la recesión y el aumento que coincide con el retraso.

1.2.1.1.4. Efectos de la morosidad

La procrastinación es una manifestación automática que se propaga a través de las relaciones financieras de los socios comerciales o financieros. El primer incumplimiento y ningún pago conduce al segundo incumplimiento y así sucesivamente. Entonces, esta es una cicatriz real que rompe las barreras para hacer negocios, ataca su compensación y oscurece a las empresas por razones distintas a su propio negocio, simplemente porque han sido seducidas por otros, abreviadas de la insolvencia, solían ser insolventes Recién llegado a miembros forzados .

Este lodo afecta negativamente tanto a los acreedores como a los deudores, lo que obliga a ambas partes en un entorno de incumplimiento a tomar medidas para reducir o contrarrestar sus instrumentos fraudulentos.

Las principales posiciones de los acreedores son:

a) el mamarracho representa una importante pérdida de activos financieros en el caso de los préstamos progresivos. Esta diferencia afectará la solidez de la empresa, que es tan trivial como perder los activos de la empresa.

b) Perjuicio en la cuenta de pérdidas y ganancias del garante por la pérdida de determinados bienes.

c) Una carga financiera imaginaria y real sobre personas valiosas, que debe desperdiciarse en una evaluación audaz de las órdenes perdidas y las infracciones especulativas que las acompañan. De hecho, existe un mecanismo financiero que puede cerrar esta brecha crediticia al permitir amonestaciones por delitos bajo ciertas circunstancias y condiciones. Este remedio rara vez se usa, es limitado y, en algunos casos, puede revertirse, ya que el acortamiento de los censos perdidos no parece coincidir con el del tiempo de jubilación. En cualquier caso, la procrastinación siempre genera pesimismo financiero para quienes lo merecen.

d) La morosidad, aunque no sea crítica, implicará siempre una disminución de la solvencia del garante (temporal o grave) por retraso o disminución de los beneficios esperados.

e) Entendemos que en caso de incumplimiento, los activos financieros deberán ser destruidos debido a la insolvencia creada por los administradores concursales. Esto conduce fácilmente a costes financieros que afectan negativamente a la cuenta de pérdidas y ganancias.

Las condiciones suaves también tienen un cierto efecto negativo sobre los deudores. Desde la perspectiva de la quiebra, el pago atrasado de algunas deudas puede

implicar la evaluación de la insolvencia. Esto, a su vez, obligará al deudor a pedir una oferta a su acreedor. Como resultado, cada solicitante podrá declararse en quiebra. autoridades judiciales. Tal marco no es fácil para ninguna organización, dados los altos costos involucrados y los sentimientos negativos que implica anunciar su estado de subasta con la esperanza de que el cambio no se vea afectado.

1.2.1.1.5. Soluciones normativas para combatir la morosidad

Con todo lo dicho fuera, en beneficio de todas las partes involucradas en el incumplimiento y el deber público, rendir cuentas y garantizar que los paneles hechos por el hombre tengan las herramientas para un proceso duradero, su firmeza y tomen medidas para evitarlo... Como ya hemos comentado, la cantidad patrocinada aparecerá en los pasos y acciones correspondientes en la sección Universidad.

El presidente, el mandato anterior, también está comenzando a impulsar nuestra economía en este momento, tratando de reconocer que hay diferencias en diferentes tipos de medidas. Por un lado, como apuntábamos anteriormente, las Administraciones Públicas fomentan las líneas de crédito al ser uno de los principales intermediarios responsables de tasas inusualmente altas. El denunciante será responsable de ser un patrón popular de buenas prácticas financieras. En esta situación de pobreza, se han facilitado líneas de crédito por parte del Instituto de Crédito Legal para simplificar la devolución ordinaria de grandes cantidades

adeudadas por diversos sujetos de la delegación pública.

1.2.1.1.6. Componentes de la morosidad

Llegar tarde tiene una serie de factores que actúan como regla. Uno de ellos es la quiebra. Por separado, la quiebra se define como un entorno en el que, en caso de accidente, no puede pagar sus deudas.

La falta de pago injustificable se considera bancarrota, y "no hay pago diario debido a la incapacidad de pago" es una declaración común en el mundo de los negocios. Pero la identificación entre bancarrota e insolvencia puede llevar a una gran decepción, con algunas personas que no pagan a pesar de que pueden hacerlo. Estas personas a menudo están acostumbradas a retrasarse en los pagos a pesar de los tesoros traicioneros que se producen. No son delincuentes, pero no pagan; humildes y honestos, son "estafadores" porque el receptor no paga lo que le debe.

Por tanto, aclararemos que todos los insolventes suelen entrar en mora por falta de liquidez mientras que no todos los morosos son insolventes.

Cuadro N° 1: Tipos de morosos:

Tipo de MOROSO	CAUSA DE LA MOROSIDAD
A) SOLVENTE	<ul style="list-style-type: none"> ❖ Iliquidez ❖ Búsqueda de ventaja financiera (reducir gastos financieros) ❖ Búsqueda de ventaja económica (por reducir gastos financieros) ❖ Vocacional ❖ Etc.
B) INSOLVENTE	<ul style="list-style-type: none"> ❖ No tener fondos en tesorería para pagar sus obligaciones.

Fuente: GONZÁLES Julián; García, Celeste (2013).

Antes de la pubertad, se realizaba una misión de vigilancia, confundiendo todos los males, sin distinguir sus diferentes motivos, y tratando de aplicarles la misma forma de disciplina.

Las distintas leyes consideradas hasta el final no han logrado reducir los índices de criminalidad que, como hemos visto en esta serie de ejercicios, van en aumento. Estos son dos depuradores completamente diferentes. En los últimos años, el número de despedidos del primer grupo ha disminuido y los atajos han aumentado de manera desproporcionada.

Las medidas para abordar las preocupaciones sobre el retraso de la primera ola (SOLVENTES) son diferentes de las requeridas por las orugas (SOLVENTES). Si hacemos esto de manera insatisfactoria y aplicamos las medidas necesarias de primera manera a todos ellos, no podemos garantizar que las medidas tomadas para combatir el endeudamiento sean efectivas.

Mediante medidas administrativas, procedimientos y categorías nobles, podemos ganar tiempo al conflicto oculto del primer grupo, cuyos miembros son cada vez más pequeños con los avances en la economía de la accesibilidad.

Perfectamente presentado, no vamos a combatir la lentitud durante todo el momento con la misma medida que nos hemos comprometido a derrumbarnos. Su mora, que en los últimos años ha adquirido un municipio cada vez más grande, no lo pagará con amenazas ni con regulaciones restrictivas, ni con una gestión de bolsillo efectiva, porque su conflicto es otra cosa.

La insolvencia se resolverá mediante medidas para reducir el número de socios en este bolsillo y se correlacionará con la magnitud de las quiebras a medida que desaparezcan. Una guía de lo que toma este camino flemático son las medidas de recuperación económica, los fondos de referencia de los desempleados y el aumento de los principios de los cargos responsables.

1.2.1.1.7. Factores que influyen sobre el impacto de la morosidad

para todo negocio, tranquilo e inofensivo, en algunos casos se puede añadir o mitigar la mala suerte que provoca la pachorra para que las molestias no tengan el mismo efecto.

En el caso de Brachfield y Perey, los factores clave son:

- a) Número de empresas
- b) Tipos de curiosidades
- c) Actividades mercantiles y mercantiles

d) Margen de utilidad por el producto o servicio vendido

a) El efecto de los impagados en función de la dimensión de la empresa

Fue notable ayer que cuanto más pequeña es una empresa que tiene deudas incobrables, más pequeña es. Las empresas grandes y bien capitalizadas tienen suficientes recursos financieros para cubrir las obligaciones pendientes y también tienden a lidiar con las desventajas tolerables de la diversificación, lo que les permite ganar dinero con un sentimiento de alta incapacidad de pago.

Aunque en el caso de una organización a corto plazo, una insolvencia sustancial puede dar lugar a un incumplimiento. En términos de conocimientos, la frustración por las facturas impagas en una organización pequeña puede ser inaceptable porque una organización pequeña no puede derribar los escombros como una poderosa. En resumen, la misma deuda incobrable puede representar una distorsión económica para una institución grande, pero representa un deterioro organizacional a corto plazo. El argumento es que las empresas de biocampo deberían ganar más dinero asignando créditos comerciales y obteniendo sus propias cuentas del sector en riesgo.

Los problemas de ingresos y plazos pueden provocar el cierre y el refugio de las empresas afectadas. Debido a consideraciones de reunión, principalmente empresas pequeñas y medianas pueden unirse, abriendo una serie de consecuencias que ciertamente pueden excluir a una organización pequeña de la guerra, y luego una empresa

más grande puede superar el campo con puntas de productos económicos más grandes. Entonces las grandes empresas pueden absorber los costos irre recuperables, y las empresas más jóvenes pueden verse obligadas a destruir sus negocios.

b) El impacto de la morosidad en relación con los tipos de interés.

El retraso conlleva costes bursátiles ya que la empresa tiene que financiar el saldo del comprador no devengado en el momento de la adjudicación por un plazo adicional.

Debido al analfabetismo en la entrada de ingresos, esta cantidad aumenta si el tipo de cuidado es alto y disminuye si el tipo de cuidado es bajo. Por esta razón, las dislocaciones moderadamente tranquilas son mayores cuando los antojos son más altos que cuando los niveles son bajos.

c) La influencia del mercado y de la actividad comercial

El entorno alrededor de la tienda donde se realiza la actividad física y donde se ubica la tienda tiene un impacto directo en el resultado de la simplicidad. Una empresa que puede recuperar rápidamente las pérdidas de los clientes silenciosos mediante la celebración de una o más transacciones con compradores solventes puede recuperarse con gracia de una quiebra secundaria. Por el contrario, si el mercado no es favorable para concretar un nuevo negocio, la empresa lesionada en el accidente no podrá moverse con rapidez y su entorno económico será cada vez más difícil.

d) El perjuicio causado por la morosidad en función al margen de beneficios

Aquellos que no reciben un conjunto de pedidos completados inevitablemente experimentarán una recesión absoluta en relación con el precio del producto vendido. Además, pierde ganancias, es decir, las ganancias comerciales que necesita tomar, las ganancias se obtendrán al vender. Por supuesto, dentro del marco de la teoría organizacional de un ex traficante de esclavos que ha vendido todos sus bienes, es decir, puede vender todo lo que produce y aprovechar al máximo las oportunidades. Con sus ventas, mercadeo y estructura, uno podría pensar que una quiebra es entregar correctamente dinero más utilidades, que da pereza recuperar.

Como resultado, la demora significa que las inversiones de la empresa que se ven perjudicadas en los bienes vendidos pero que no se recuperan directamente se deteriorarán y no podrán obtener el rendimiento esperado.

Sin embargo, algunas empresas siempre consideran los ingresos netos aparentemente indecentes de las transacciones comerciales para estimar el daño financiero del mal crédito. Quidam es el criterio para determinar el valor de las deudas incobrables directamente, a este valor se le debe sumar el costo de cualquier empleado en financiar una deuda incobrable, es decir, representa financiar de buena fe los costos restantes desde el momento de la venta hasta la liquidación final. irrecuperable Si una agencia utiliza sus propios fondos para financiar un préstamo comercial, debe dar cuenta del valor de vivienda de estos fondos porque no son rentables en absoluto.

Honestamente, el mal crédito tiene un impacto menor en las operaciones de una organización cuando la relación entre ingresos netos y costos es alta. En general, se necesitará menos esfuerzo empresarial para deshacerse de las deudas fallidas en las que ha

incurrido la agencia como resultado del patín. En el caso de las empresas enfocadas en influir en este grupo de personas, el lanzamiento de algunos (o solo uno) nuevos negocios fue suficiente para compensar la caída de la morosidad. Por el contrario, las empresas con ganancias comerciales muy bajas, en relación con el valor de la posición comercializada, sufren mayores pérdidas reales en las ventas incobrables, ya que la pérdida de ganancias es el componente más pequeño en relación con la inversión total.

Como resultado de la demanda, las empresas con márgenes de venta muy bajos también deberán tener mucho cuidado al comprar artículos no pagados, en cuyo caso el volumen financiero en su cuenta de resultados aumentará en consecuencia.

Estas empresas están obligadas a tomar medidas de seguimiento muy importantes para obtener malas líneas de crédito. Estas empresas tienden a sentirse avergonzadas porque la expansión amenaza su supervivencia ante el aumento de las tasas de morosidad.

En muchos casos, para empresas de este tipo, la falta de pago por parte de un comprador progresivo puede significar una disminución de las ganancias acumuladas a lo largo de los años, terminando con la quiebra de un préstamo difícil de reclamar y agotando los ingresos restantes. actividades comerciales. Este entorno a veces es menos grave porque para muchas empresas la vergüenza de unos pocos o un solo comprador puede llevar a la quiebra temporal, tan importante que se ven obligadas a proponer una moratoria en los pagos matemáticos o algo peor.

1.2.1.2. PAGO A PROVEEDORES

1.2.1.2.1. Definición de Proveedor

Que provee, persona natural o sociedad, que suministra la materia prima o revalorada utilizada para producir los bienes y servicios necesarios para una actividad.

1.2.1.2.2. Tipos de proveedores

Por el tipo de empresa que atienden:¹

a) Proveedores del Estado:

Que proporciona bienes o servicios con fines lucrativos.

b) Proveedores Privados

Es la persona natural o jurídica que abastece con bienes o servicios a otra empresa cuyo fin es lucrativo.

Por su función existen tres tipos de proveedores:²

a) Proveedor de bienes

El tipo de empresa u organización cuyas actividades involucran la comercialización o el logro de cualquier cosa con una audacia monetaria hipotética, y así mismo, el proveedor de activos tiene características importantes para satisfacer la urgencia crítica de la tienda. Tema para proveedores inmobiliarios: las empresas participantes encargan diferentes artículos, tales como: muebles, equipos de oficina, varios tipos de bodegas de reventa, empresas dedicadas a la explotación minera, desarrollan y fabrican artículos con fines de comercialización.

¹bídem, p. 57.

b) Proveedor de servicios

Un organismo o cualquier sustancia cuya actividad investigadora justifique la necesidad de un comprador es inmaterial debido a la naturaleza jerárquica de su actividad, es decir, no puede ser succionado, sino que el servicio se sustenta en capital material para obtener feliz actividad. Estándares de proveedores de servicios: Compañías telefónicas, empresas de Internet, publicidad de bienes y personas, electricidad, panacea y otros servicios públicos, así como servicios de entretenimiento, televisión, alimentación y otros. Establecer cooperación comercial con estos proveedores es muy importante para las empresas, ya que la correcta selección de estos proveedores será fruto de las operaciones e importaciones de la empresa.

c) Proveedor de recursos

Una empresa o cualquier entidad cuyo propósito principal es satisfacer las necesidades de entidades de medianos recursos. Lo mismo se aplica a los créditos y bienes de entidades, socios, etc. Ejemplos de posibles proveedores: bancos, sociedades financieras, cooperativas, prestamistas, presidentes, socios capitalistas, etc.

En este sentido, los proveedores se clasifican según el tipo de empresa o parte del suministro que prestan a la empresa: capital, servicios, viabilidad.

1.2.1.2.3. Cuentas por pagar a proveedores

Muchas empresas compran a crédito, es decir, después de la compra, la empresa obtiene un trabajo que paga la cantidad esperada. Cuentas por pagar es el monto adeudado por una organización para comprar materiales,

servicios o suministros a crédito, o por cualquier individuo o miembro de la familia, a la empresa proveedora del bien o servicio.

En el negocio, provienen de la explotación de bienes de almacén, servicios recibidos, explotación de activos fijos o inversiones. Por lo general, un proveedor entrega un producto o servicio pero se le paga en días o semanas, por lo que la obligación de pago es una deuda a corto plazo.

En el hogar, la factura de la riqueza puede ser teléfono, electricidad, bebidas y otros servicios, impuestos a la propiedad, alquiler, automóvil, etc. Incluye compromisos contraídos por entidades financieras para asistir a terceros con conceptos no proveedores y obligaciones financieras (tales como cuentas corrientes comerciales, casa matriz, sucursales, etc.), contratistas, órdenes de compra, costos y gastos de inseminación, pagos a plazos) . Payouts, acreedores oficiales, pago de regalías, deudas con accionistas o socios, pagos de dividendos o acciones, ejecuciones de tiendas, deducciones y primas de no depósito, amortizaciones y acreedores varios.

Cada pasivo por lo general tiene una fecha de vencimiento. Y desde el día de la conquista, algunas deudas comenzaron a cobrar interés

Las cuentas por pagar son parte de Petrochemia desde el punto de vista contable. Los pagos con vencimiento inferior a un año se clasifican generalmente como pasivo débil a 10 años, mientras que los pagos con vencimiento superior a un año se clasifican como deuda a largo plazo.

Las cuentas repuestas de períodos de tiempo modestos se pueden etiquetar como:

- documentos inestables con respecto al plazo de reembolso
- fabricación. - varios acreedores
- Impuestos a pagar
- Dividendo
- ET CETERA.

Las cuentas por cobrar provienen de la compra de un activo primario (inventario), los servicios laborales recibidos, los costos incurridos y la inversión en la compra de un recurso o activo fijo arrendado.

Se registran como cuentas de inseminación a corto plazo si sus pagos son en menos de doce meses y como cuentas de inseminación a largo plazo si sus hazañas tienen más de doce meses.

Debe analizar estos pasivos para cada cantidad de deuda y para cada umbral de informe (fecha, número de informe y cantidad) y para cada pago. Además, hay que analizarlo por edad para evitar cualquier deuda o compensación. Las facturas que están sujetas a condiciones separadas al final de cada período de asequibilidad deben reclasificarse en la categoría débil (facturas pagadas en años adicionales).

1.2.1.2.4. Principios y procedimientos de control interno

Los principios y procedimientos de control interno son los siguientes:

a) Cuentas por Pagar

- La función de recibo en señuelo, aprobación de pago y firma de liquidación de transferencia debe ser incorrecta.

La conciliación periódica de los pagos recibidos y pendientes es ideal en base a los controles contables con los proveedores.

- El proveedor deberá preparar la documentación de pago incluyendo cada tema, su revisión de contrato equivalente (si corresponde) y orden o número de pago, con el sello de factura "pagado".
- Las cuentas por pagar, las cuentas por pagar y varias subelementos deben estar al día y no mostrar saldos relacionados con la edad.
- Las facturas emitidas por proveedores y otros deberán desglosarse por factura y pago recibido, así como por antigüedad, según análisis de recomendaciones direccionales. □ Las devoluciones y reclamaciones de los proveedores deben ser auditadas para garantizar el pago de los bienes recibidos.
- La agregación de todos los saldos de cuentas menores que deben reponerse debe revisarse mensualmente para que coincida con los saldos de cuentas de custodia relevantes.

b) Procedimientos de comprobación interna:

Cuentas por Pagar a Corto Plazo.

- Cuadro contable de morosidad en el libro directo del deudor.

Documentos que certifiquen los documentos de pago de los acreedores (proveedores).

- Asegurar posiciones o saldos de Débito (contra la naturaleza de estas cuentas).

- Determinación de la deuda vencida (más de 30 días) por antigüedad de búsqueda.

Verifique el acuerdo de pago firmado.

c) Cuentas por Pagar Diversas.

- Investigue los elementos económicos que componen la cuenta, ordene por contenido, concilie los saldos de las cuentas y analice la edad para corregir la edad (número de días anterior).
- Consultar documentación de obligaciones de pago pendientes, y de la misma forma, consultar acuerdos de pago, confirmaciones y contratos.
- Asegúrese de que esta cuenta (hash) no registre el valor de Equity en MN para la operación en MLC que debe publicarse en la cuenta de Equity para reducir la compensación del ciclo.

d) Efectos, Cuentas y Partidas por Pagar a Largo Plazo.

- Verifique el lado del Haber en cada subcuenta y el libro analítico genera el saldo de la cuenta y el saldo contable de los artículos.
- Analizar por edad para ver si esta cuenta incluye solo personas mayores de un año.
- Asegurar documentos (contratos, contratos, etc.) en comprobantes de pago.
- Verificar las conciliaciones y confirmar con los acreedores.
- Identificar obligaciones vencidas y pendientes de pago y posiciones deudoras (a diferencia de la naturaleza de esta cuenta).

1.2.1.2.5. Gestión Municipal: Marco normativo municipal básico

La Constitución

En la verdadera Carta Magna de la región, las banderas sectoriales se evalúan internamente en el Capítulo XIV “Descentralización”. El nombre fue establecido por la Ley N° 27680 (publicada el 3 de julio de 2002) que introdujo varios cambios en los capítulos mencionados.

En el informe de la carta, la descentralización se define como el camino de la existencia democrática, constituyendo la política de la inmortalidad, la política de la coerción, y uno de los puntos neutrales interesantes es el cambio radical de regiones, poder y transferencias de dinero del presidente Franco a las regiones y gobiernos locales. Además, la clasificación territorial de la República de Polonia está determinada por condados, distritos, provincias y distritos, y dentro de sus distritos electorales se establece y organiza un gobierno a nivel de Franco, condado y distrito.

El artículo 190 del Estatuto establece que estas zonas se crean sobre el colchón de un continuo de combinación histórica, cultural, administrativa y económica, creando unidades geoeconómicas permanentes. A través de las elecciones, puede apoyar a dos o más condados contiguos para formar un distrito; Las provincias vecinas también usan el mismo proceso para actualizar los límites de la ciudad.

La estructura orgánica básica de estos gobiernos incluye recomendaciones regionales como órganos puros de control, gobernadores como órganos ejecutivos y

recomendaciones sectoriales integradas por gobernadores, directores y representantes de la sociedad laica como órganos consultivos y de coordinación. En la comuna ejerce las funciones y deberes que le prescribe la ley. Los gobernantes son elegidos por vicepresidentes en todo el mundo en cuatro (4) elecciones consecutivas de diez años y son elegibles para la reelección; las cortes que gobiernan el cabildo son elegidas en la misma forma por un tiempo determinado. Por ley, los gobiernos de las autoridades antes mencionadas son revocables e intransferibles.

El Código estipula que las provincias y condados y municipios directamente bajo el gobierno central son los órganos rectores del corredor y disfrutan de libertades políticas, económicas y administrativas dentro de su capacidad. Asimismo, las funciones de gobierno y fiscalización corresponden a los consejos regionales, y en el caso del alcalde, funciones administrativas. Además, la comuna que designa el centro de alojamiento está establecida por ley.

Los alcaldes y concejales de las ciudades son elegidos directamente por un período de cuatro (4) años. Pueden ser reelegidos. Sus procedimientos son revocables, pero no transferibles. Los gobiernos locales, en consonancia con las políticas y los planes de recursos nacionales y regionales, impulsan el cambio y la reducción en la región y brindan los servicios públicos prometidos.

Competencias:

- A) Aprobar su organización interna y presupuesto.
- b) Permitir la planificación del cambio local que se haya acordado con la sociedad civil.
- c) la gestión de la riqueza y los ingresos.
- d) Crear, reordenar y utilizar contribuciones, tasas, arbitrios, permisos y tasas municipales de conformidad con la ley.
- e) Preparar, legitimar y potenciar los servicios públicos locales.
- f) Supervisión de proyectos y desarrollo rural en sus divisiones, incluyendo desarrollo territorial, urbanismo y ordenación del distrito.
- g) Fomentar la competencia, inversión y financiación de proyectos locales de obra y equipamiento.
- h) Proyectos y actividades habituales en materias como formación, novedad, familia, honor, medio ambiente, sostenibilidad del capital natural, transporte colectivo, transporte y tránsito, turismo Historia, arqueología y defensa, correspondencia, ocio y deporte o servicio, simplemente derecho.
- i) proponer iniciativas legislativas sobre las materias y asuntos de su departamento.
- j) ejercer los demás derechos por sus representantes, en los términos previstos por la ley.

OSCE (Organismo Supervisor de las Contrataciones del Estado)

Por la intermediación del OSCE, quien es encargada de proveer un RNP (Registro Nacional de Proveedores) a una empresa que tiene intención de contratar con el estado, es decir, le genera un código de habilitación,

1.2.1.2.6. Factores que originan la morosidad en el incumplimiento de pago a proveedores

Nos guste o no, La pachorra es la parte que se ocupa del daño de la bolsa de préstamo. Si bien en las áreas urbanas, donde las ciudades están bien preparadas para enfrentar el problema, se obtendrán mejores resultados del reporte financiero de la cartera de la entidad pública y, en definitiva, el nivel de Consumo, tanto en sus estados financieros como en sus empleados, es bueno y barato.

Cuando hablamos de límites de tiempo de demora para las ciudades, algunos funcionarios pueden sentir que los programas de microfinanzas están mal planificados y diseñados, sino que la idea es planificar para que cada tienda satisfaga las necesidades de una tienda en particular.

En consecuencia, la desaceleración del mercado crediticio se puede atribuir a otros factores, tanto internos como externos, incluidas las líneas de crédito pendientes, la falta de exploración de carteras pendientes y la falta de fondos para estas criaturas.

Situación interna: La 'incobrabilidad' es causada por una mala evaluación de la situación financiera y socioeconómica del negocio, que, después del cierre, afecta la capacidad de los clientes para pagar sus deudas, lo que a veces conduce a cobros excesivos. La 'no

enjuiciamiento' de las bolsas atrasadas se debe a un error de control, ya sea a nivel de sistema o de otorgamiento de domicilios de crédito y escrituración, posiblemente por falta de pago de los clientes en tiempo y forma e insolvencia de los comités de pago. no se convocó para establecer escenarios subyacentes clave, como presentaciones históricas de las industrias o compradores más afectados.

Factores externos. Es cierto que, si una agencia no tiene control sobre las circunstancias externas que pueden transferir valores predeterminados a la billetera, como desastres naturales, disturbios políticos, huelgas, disturbios, etc., hay formas de reducir al mínimo su impacto. Cobertura. En algunos casos o mejor dicho, se ha optado por no consumir ciertas áreas nobles degradadas, como la costura, de acuerdo al patrón por ser susceptible de afectaciones severas por procesos climáticos y/o desastres. Si es así, debe haber un plan heredado y una recompensa decente cuando se enfrenta a un desafío de este tipo.

1.2.2. MARCO CONCEPTUAL

CANON MINERO

Los ingresos mineros son la décima parte del total de las rentas y rendimientos obtenidos por los gobiernos locales (buques, povias y municipios) y los gobiernos regionales en el caso de los ingresos del capital minero (metales, tipos y no metales).

Los sesgos operativos se distribuyen entre las aeronaves, los alimentadores y los gobiernos territoriales sobre la base de índices de asignación definidos espacialmente, y los activos se desarrollan sobre la base de los criterios Rural y de privación relacionados con la falta

de necesidades básicas y la deuda. , en consonancia con los recortes a la Ley N° 2756 de 2001 (se asignan diferentes porcentajes a los gobiernos regionales, provinciales y territoriales con base en el ejemplo de la minería) y la Ley N° 28322 de 2004 (permite un cambio de campo creativo en beneficio de cada organización hito)

Distribución del Canon Minero

Los prototipos mineros creados por cada empresa minera se distribuirán a nivel de fábrica de acuerdo con las siguientes tarifas y criterios:

10% a gobiernos locales en países o regiones que desarrollan recursos naturales. De este monto, el 30% debe destinarse a inversiones productivas para impulsar el cambio sostenible en las comunidades de la región.

El 25% se asigna a los gobiernos de poviat y voivodship, para cambiar razonablemente el área minera.

El 40% corresponde a los gobiernos regionales y provinciales del sector o sector que se benefician del desplazamiento inductivo.

El 25% es propiedad de las oficinas locales, de los cuales 205 están destinados a universidades distritales.

Uso del Canon Minero

La transferencia de conocimiento de minería modelo podría estar dirigida a financiar o cofinanciar obras de infraestructura para proyectos de inversión o incidentes y túneles regionales.

- Promover el disenso urbano y la recopilación de documentos generados por el proyecto.
- Obtener registros apropiados de proyectos de inversión pública en un plan de desarrollo sólido.
- Debido a la capacidad de los gobiernos locales para invertir en las universidades que designen, se asignarán fondos para invertir en observaciones científicas y técnicas para desarrollar

CUENTAS POR PAGAR

Las cuentas por pagar son el dinero que una empresa debe para comprar materiales, servicios o préstamos, o una persona o relación con una empresa que proporciona bienes o servicios.

GESTIÓN MUNICIPAL

La administración territorial comprende las acciones que realizan las dependencias y organismos municipales, encaminadas a la especulación de objetivos y acatamiento de metas establecidas en los planes y programas de trabajo, mediante las interrelaciones e integración de medios humanos, materiales y financieros.

IMPORTE

Cuantía de un precio, crédito, deuda o saldo.

IMPUESTO

Esta es una tarifa (generalmente una obligación monetaria para ayudar a los acreedores obligados) establecida por una audiencia en persona. Se caracteriza por el hecho de que no requiere revisión directa ni final por parte de la delegación fiscal (merece la pena).

ÍNDICE DE PRECIOS

El precio promedio ponderado de un conjunto de artículos, cada uno de los cuales tiene un precio de acuerdo con su inclusión en el conjunto de propiedades digitales.

INFLACIÓN

En particular, la inflación es un aumento general y sostenido de los precios de los bienes y servicios, en armonía con un poder adquisitivo razonable. También se define como la construcción de la audacia o desviación del poder adquisitivo de una moneda en una hucha autónoma, lo que no equivale a una devaluación, ya que esta última se refiere a una fuerte caída en la fortaleza de las monedas de la región. Con otra moneda negociada internacionalmente, como USD, EUR o JPY.

MALVERSACIÓN

El fraude o malversación es la apropiación de utilidades o fondos que les han sido confiados por una o más personas en un supuesto juicio. Es un tipo de fraude crediticio. Puede provenir del tráfico personal, por ejemplo, entre un hombre cansado y su modelo, o del transporte público.

MORA

Este es un enlace que retrasa el cumplimiento de cualquier categoría, pero generalmente se refiere a un enlace requerido para una compra retrasada.

MOROSIDAD

Cuando se produce el retraso de un crédito, mayor a tres meses por parte del deudor por acumulación de deuda o por la imposibilidad de responder el compromiso recibido.

MOROSIDAD BANCARIA

La bolsa grande que los clientes rompen en las promesas de pago tiene un mayor impacto en los ahorros reales, la viabilidad individual y es el resultado de calificaciones crediticias bajas.

MUNICIPALIDAD

El municipio es la unidad encargada de la gestión de los espacios dentro de la villa o billete. Es una organización asociada al municipio, y en algunos países es una organización bastante antigua.

PLAZO

Las distintas reuniones tienen que realizar muchos de los trámites necesarios para un funcionamiento claro, o de lo contrario no será posible.

POLÍTICA DE CRÉDITO

Se trata de lineamientos para administrar y asegurar una gestión eficaz de los créditos, derivados de la orientación de los directores de cada empresa y que reflejan cómo se pretende lograr los objetivos del programa.

PROVEEDOR

Proporcionar, a una persona sana o al mundo, una prima o revalorización de las propiedades y servicios necesarios para decorar el mecanismo.

RATIO DE ENDEUDAMIENTO

Se define como la relación real entre la promesa de devolución y los ingresos de la persona jurídica o liquidación legal o grupo infamante.

RATIO DE SOLVENCIA

Indicador que mide el desempeño de una empresa, o de una parte, para todos los pasivos de una empresa, incluidos los elementos débiles y únicos, para complementar todos sus activos financieros y no financieros.

RIESGO CREDITICIO

La posibilidad de impago, pago apresurado o reembolso injusto de las obligaciones pactadas por incumplimiento del prestatario o contratista en actividades directas, indirectas o derivadas.

TIPOS DE INTERÉS

Se entienden como el porcentaje aplicado al inmueble (el valor nominal de la hipoteca sin intereses).

TRIBUTOS

Los impuestos son ganancias públicas legalmente disponibles, incluidos los beneficios en efectivo unilaterales obligatorios que una autoridad pública afirma que están sujetos a impuestos inmediatamente después del cumplimiento de una obligación fiscal legal. Su fin primordial es obtener los beneficios necesarios para sufragar los costos de existencia sin poner en peligro alternativas relacionadas con otros fines.

2. MARCO METODOLÓGICO

2.1. Hipótesis

Por tratarse de un análisis descriptivo, se consideran relaciones y objetivos implícitos que sirven de guía para el análisis.

De acuerdo a Hernandez Sampiere no todas las investigaciones descriptivas llevan hipótesis considerándose los objetivos como guías de estudio

2.2. Variables

2.2.1. Definición conceptual

La morosidad es un incumplimiento de los plazos de pago contractuales o legales, es una confirmación repentina de la vitalidad de una organización, destruye la imagen de la cartera y elimina el flujo de efectivo planificado Reduce la liquidez y la eficiencia para cumplir con las obligaciones de pago. Umbral de quiebra de las organizaciones de acreedores.

2.2.2. Definición operacional

Conjuntos de datos que reflejan los factores y causas de la morosidad en una empresa o entidad pública o privada

Se medirá través de una entrevista a trabajadores del área de Finanzas y de un cuestionario a los proveedores.

2.3. METODOLOGÍA

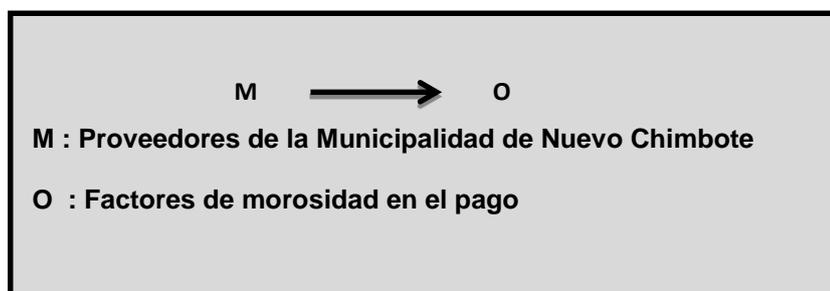
2.3.1. Tipo de Estudio

Este estudio corresponde al tipo básico de investigación descriptiva, ya que se registrarán y recolectarán datos vigentes y vigentes, y viceversa, obtendrás resultados analíticos perfectos que te permitirán tomar decisiones informadas.

2.3.2. Diseño de investigación:

El descubrimiento corresponde a un proyecto de investigación inactivo en el que los fenómenos se notan en tanto no están presentes en un contexto real, sin salvaguardas adecuadas para las variables independientes porque han sido estudiadas o porque no están inherentemente manipuladas, así que continúa. investigando un poco más tarde.

De la investigación no experimental se ha seleccionado el Diseño transaccional descriptivo simple, que tiene como objetivo indagar la incidencia de las modalidades o niveles de una o más variables en una población³; en el caso de la presente investigación el investigador busca y recoge información contemporánea respecto a la variable: Factores de morosidad en el pago a los proveedores de la Municipalidad Distrital de Nuevo Chimbote”.



2.4. Población y muestra:

La población está constituida por 140 proveedores y 5 funcionarios.

2.5. Método de investigación:

Los métodos de investigación a emplear son:

- a. **El método analítico** Implica categorizar el todo, dividirlo en partes o premisas para llamar la atención sobre la causa, la naturaleza y el efecto. Discovery es un estudio y competencia independiente, ya que es tanto responsabilidad social corporativa como obra de arte corporativa. Es imperativo comprender la naturaleza del niño maravilla y los metadatos encuestados para reconocer su olor. Este enfoque nos permite conocer más acerca de la emoción de aprender, para que pueda: desentrañar, establecer analogías, comprender mejor su comportamiento y construir nuevas teorías.
- b. **El método sintético** Se compraron recursos deducibles, factor tiempo, a proveedores de la Diputación de Chimbote para restaurar toda la gama de dispositivos en estudio, por lo que se trataba, en definitiva, de una cuestión de métodos y soluciones. Eso significó una reelaboración completa en todos los sentidos: el elemento divertido de comprar un Chimbote nuevo a un proveedor del condado.

2.6. Técnicas de recolección de datos:

La tecnología que lo impulsa es la encuesta, y dado que la frontera incluye a los vendedores del municipio de nuevo Chimbote se distribuirán herramientas de prueba para recopilar información sobre ablandadores de pago para los vendedores.

La experiencia es la herramienta de recopilación de datos más antigua. Consiste en un conjunto de preguntas relacionadas con una o más variables que se están midiendo.

Se realizaron entrevistas a 5 funcionarios y 140 proveedores del municipio de Nuevo Chimbote.

2.6.1. Procedimientos de recolección de datos:

Para el proceso de ejecución de la investigación se efectuará el siguiente procedimiento:

En primer lugar se procederá a recoger información de la variable Factores de morosidad en el pago a los proveedores de la Municipalidad Distrital de Nuevo Chimbote.

Efectuado el procesamiento de los datos se realizará el análisis y redacción de la información lograda, para cada variable.

2.7. Métodos de análisis de datos:

El método empleado para la presente investigación es de dos tipos:

a) El Método de la Estadística Descriptiva:

Para la identificación e interpretación estadística de los datos obtenidos de las tablas de conteo para compararlos con los parámetros de las parcelas de observación.

b) El Método de la Estadística Inferencial:

El escenario aleatorio se presenta como una comparación de datos de variables relevantes para evaluar el coqueteo y permite trabajar e inferir en el documento, desde estadísticas informadas de entrevistas hasta inferirlas en los parámetros de entrada para corroborar completamente la conclusión.

3. RESULTADOS

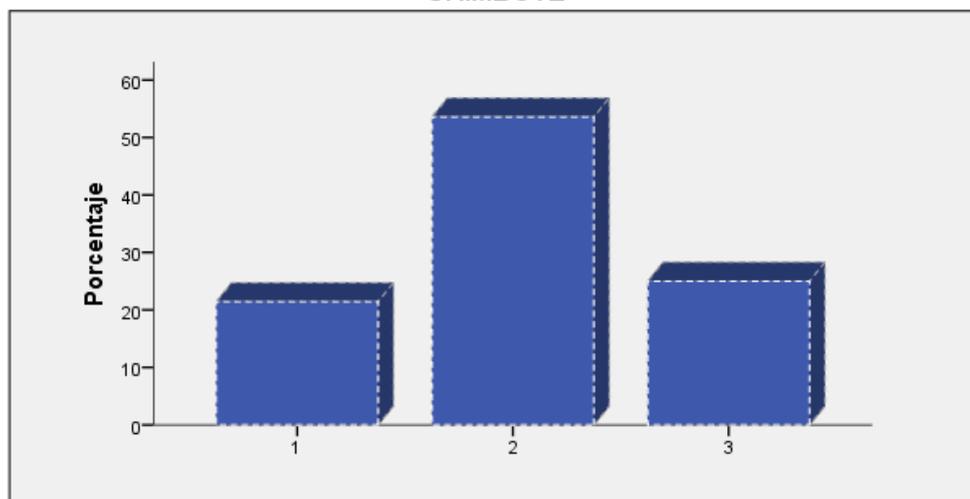
TABLA N°. 1

TIEMPO DE PROVEEDOR DE LA MUNICIPALIDAD DISTRITAL DE NUEVO CHIMBOTE

	Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Válidos				
1	30	21,4	21,4	21,4
2	75	53,6	53,6	75,0
3	35	25,0	25,0	100,0
Total	140	100,0	100,0	

GRAFICO N°. 1

TIEMPO DE PROVEEDOR DE LA MUNICIPALIDAD DISTRITAL DE NUEVO CHIMBOTE



Referente al 100% de proveedores encuestados 21.4% manifiestan tener hasta 1 año de proveedores, el 53.6% conforman ser proveedores hasta 2 años y el 25% nos dicen tener hasta 3 años de proveedores de la Municipalidad distrital de Nuevo Chimbote.

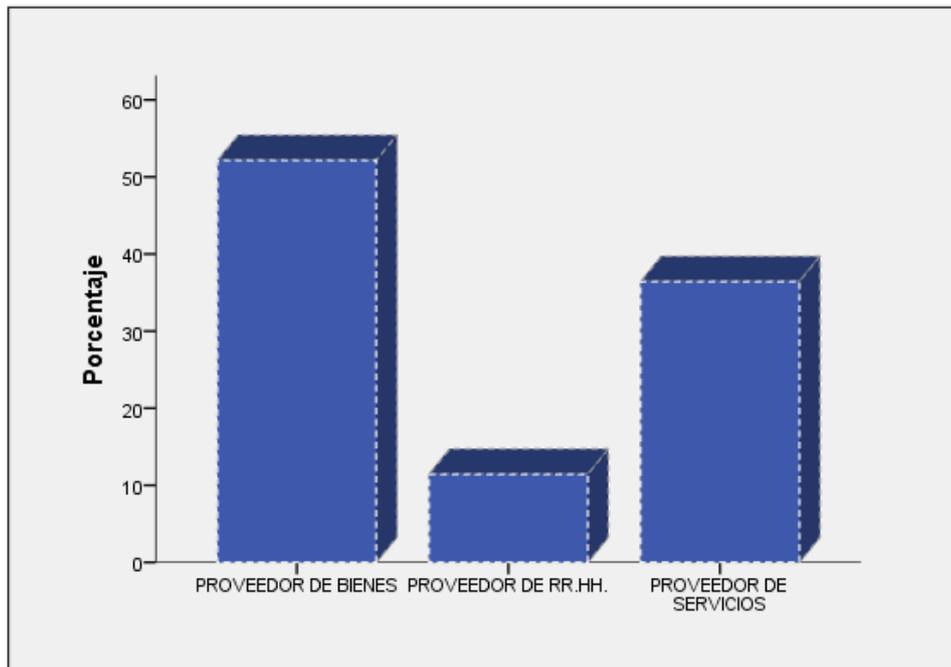
TABLA N°. 2

TIPO DE PROVEEDOR DE LA MUNICIPALIDAD DE NUEVO CHIMBOTE

	Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Válidos				
PROVEEDOR DE BIENES	73	52,1	52,1	52,1
PROVEEDOR DE RR.HH.	16	11,4	11,4	63,6
PROVEEDOR DE SERVICIOS	51	36,4	36,4	100,0
Total	140	100,0	100,0	

GRAFICO N°. 2

TIPO DE PROVEEDOR DE LA MUNICIPALIDAD DE NUEVO CHIMBOTE



Del 100% de participaciones de los proveedores 52.1% son proveedores de bienes, el 11.4% son los que proveen servicios de recursos humanos y el 36.4% proveen servicios diversos a la Municipalidad Distrital de Nuevo Chimbote.

TABLA 3

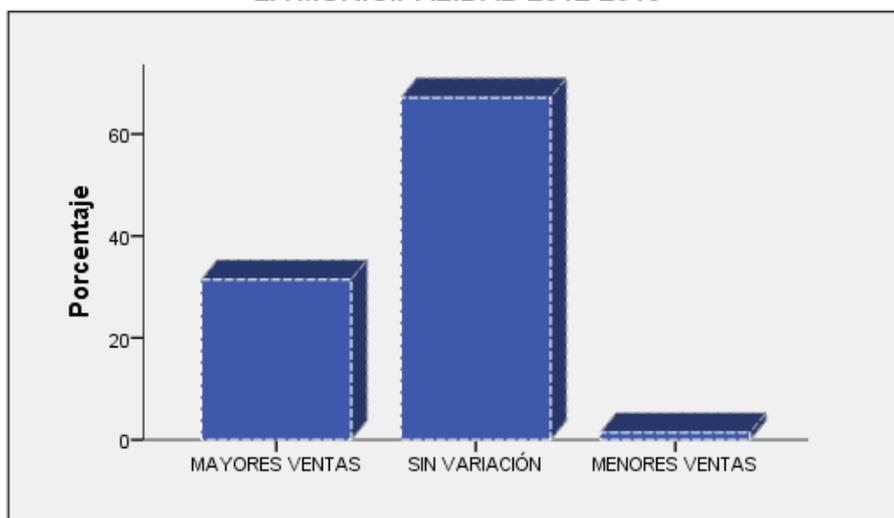
EVOLUCIÓN DE SUS VENTAS AL CREDITO QUE HA REALIZADO A LA MUNICIPALIDAD 2012-2013

	Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
MAYORES VENTAS	44	31,4	31,4	31,4
SIN VARIACIÓN	94	67,1	67,1	98,6
MENORES VENTAS	2	1,4	1,4	100,0
Total	140	100,0	100,0	

Válidos

GRAFICO N°. 3

EVOLUCIÓN DE SUS VENTAS AL CREDITO QUE HA REALIZADO A LA MUNICIPALIDAD 2012-2013



Del total 100% de encuestados solo el 31.4% tiene mayores ventas frente a un 67.1% que no tiene variación en el total de sus ventas y 1.4% manifiesta tener menores ventas.

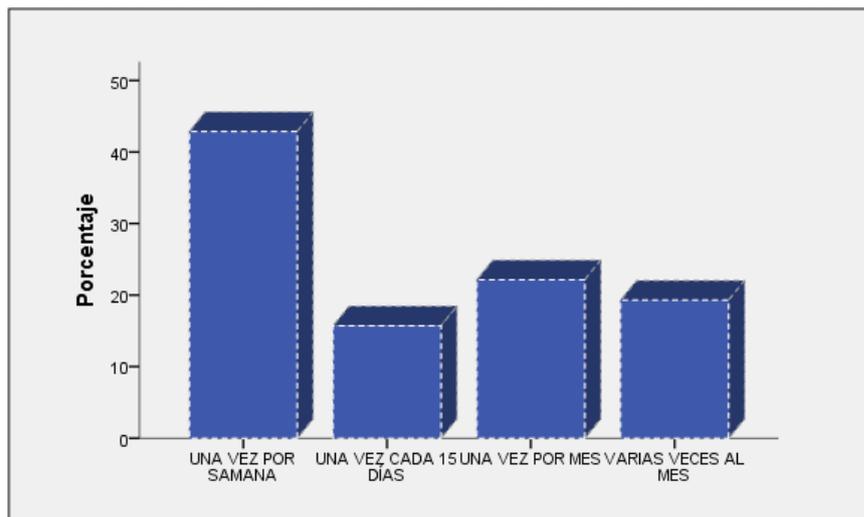
TABLA 4

LA FRECUENCIA DE COBROS A LA MUNICIPALIDAD DE NVO CHIMBOTE

	Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
	UNA VEZ POR SEMANA	60	42,9	42,9
	UNA VEZ CADA 15 DÍAS	22	15,7	58,6
Válidos	UNA VEZ POR MES	31	22,1	80,7
	VARIAS VECES AL MES	27	19,3	100,0
Total	140	100,0	100,0	

GRÁFICO 4

LA FRECUENCIA DE COBROS A LA MUNICIPALIDAD DE NVO CHIMBOTE



Referente al 100% de proveedores el 42.9% recurre al municipio una vez por semana a exigir sus cobros, el 15.7% lo hace cada 15 días, en tanto el 22.1% acude al municipio una vez por mes, mientras que el 19.3% se apersona a exigir sus cobros varias veces al mes.

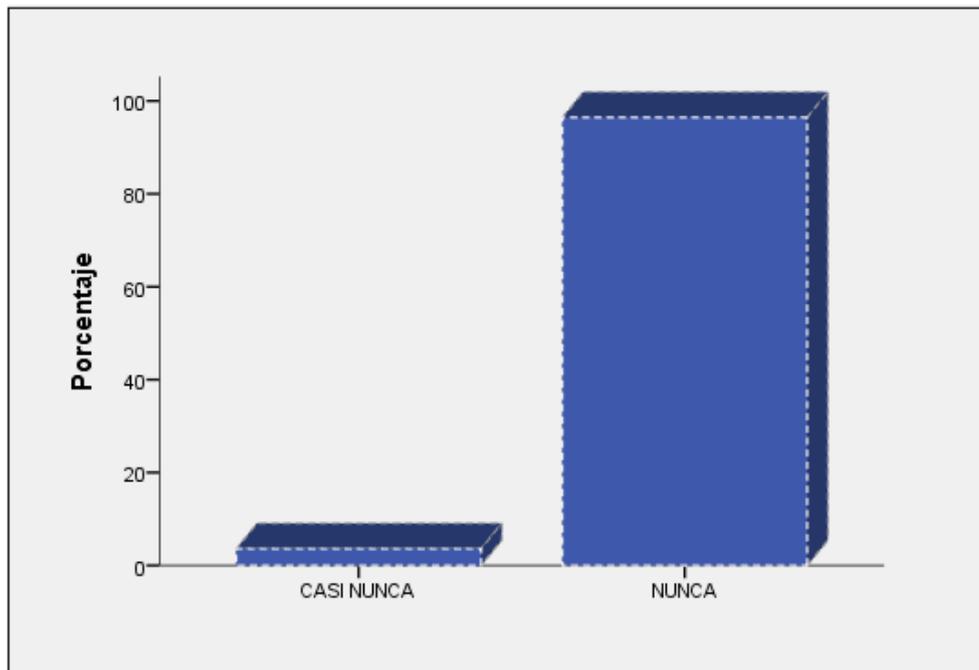
TABLA 5

EN CASO DE IMPAGO , APLICA SU EMPRESA INTERESES DE DEMORA?

	Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
	CASI NUNCA	5	3,6	3,6
Válidos	NUNCA	135	96,4	100,0
	Total	140	100,0	100,0

GRÁFICO 5

EN CASO QUE NO REALIZA SUS PAGOS, APLICA SU EMPRESA INTERESES DE DEMORA?



Proveedores encuestados al 100%, nos dicen que el 3.6% que casi nunca aplican interés de demora, por otra parte el 96.4% refiere nunca aplican dicho interés de demora en sus cobros realizados.

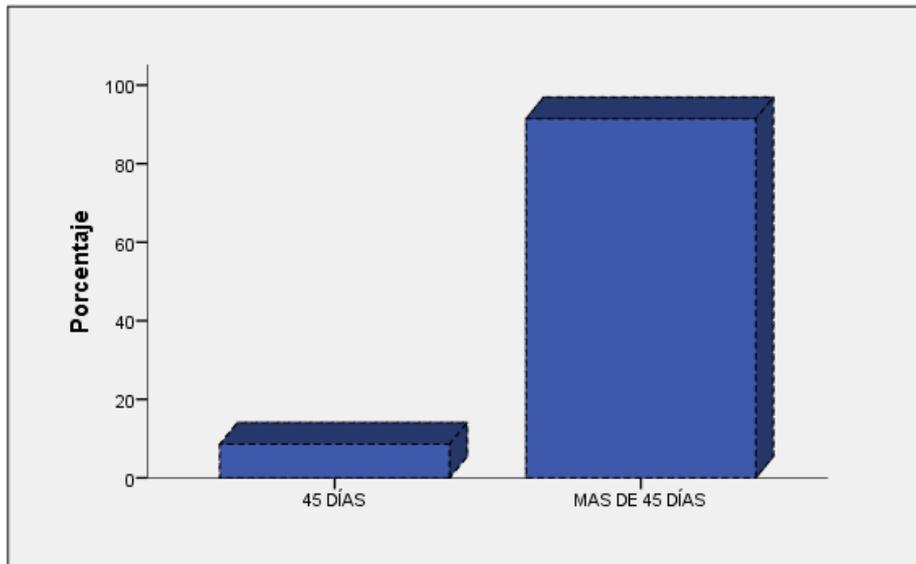
TABLA 6

EL TIEMPO QUE CUMPLE EL PAGO A SUS PROVEEDORES POR PARTE DE LA MUNICIPALIDAD

		Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
	45 DÍAS	12	8,6	8,6	8,6
Válidos	MAS DE 45 DÍAS	128	91,4	91,4	100,0
	Total	140	100,0	100,0	

GRÁFICO 6

EL TIEMPO QUE CUMPLE EL PAGO A SUS PROVEEDORES POR PARTE DE LA MUNICIPALIDAD



Encuestado al 100% de proveedores, el 8.6% manifiestan tener sus pagos dentro de los 45 días, mientras que el 91.4% refieren que sus cobros son después de los 45 días, es decir demorados.

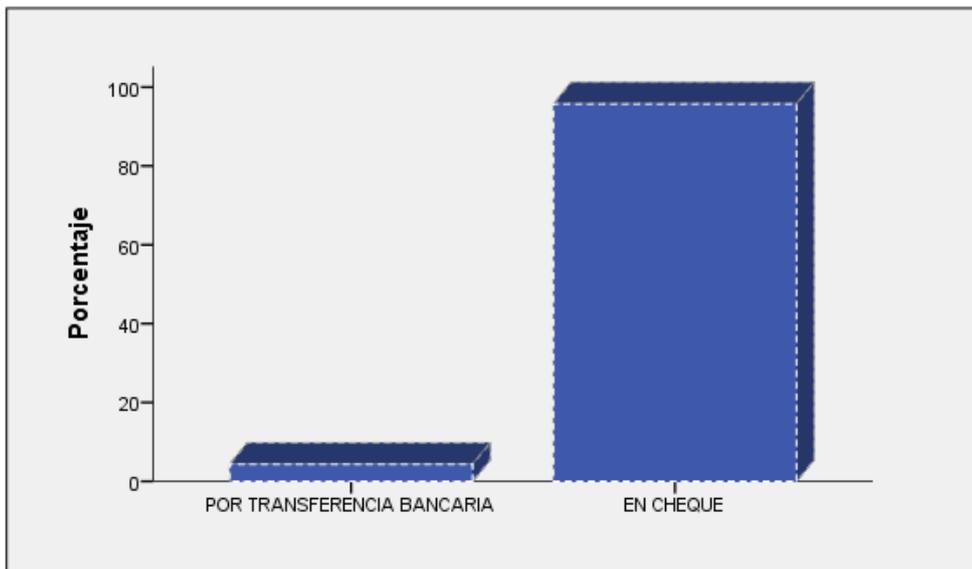
TABLA 7

MODALIDA DE PAGO QUE UTILIZA LA MUNICIPALIDAD A SUS PROVEEDORES

	Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Válidos				
POR TRANSFERENCIA BANCARIA	6	4,3	4,3	4,3
EN CHEQUE	134	95,7	95,7	100,0
Total	140	100,0	100,0	

GRÁFICO 7

MODALIDA DE PAGO QUE UTILIZA LA MUNICIPALIDAD A SUS PROVEEDORES



Al 100% de proveedores consultados, el 4.3% dicen ser pagados mediante transferencia bancaria, en tanto el 95.7% manifiestan a ser efectivos sus cobros mediante cheques.

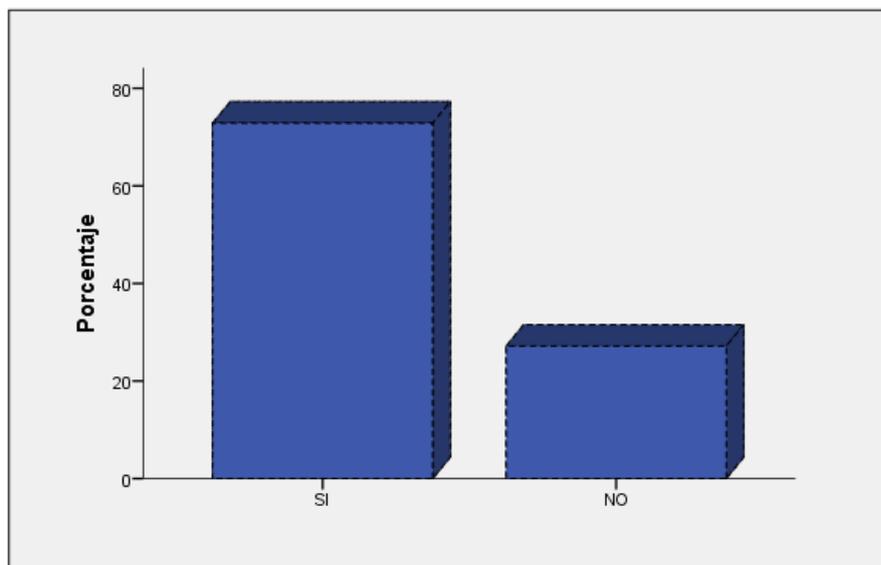
TABLA 8

**UN FACTOR DE LA MOROSIDAD EN EL PAGO SON LOS PROCEDIMIENTOS EN EL
ÁREA DE ADMINISTRACIÓN**

	Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
SI	102	72,9	72,9	72,9
Válidos NO	38	27,1	27,1	100,0
Total	140	100,0	100,0	

GRÁFICO 8

**UN FACTOR DE LA MOROSIDAD EN EL PAGO SON LOS PROCEDIMIENTOS EN EL ÁREA DE
ADMINISTRACIÓN**



Del 100% consultados, el 72.9% está de acuerdo que un factor importante de morosidad de pago son los procedimientos demorados en el área de administración, en tanto el 27.1% no cree esa ser la razón de retraso en sus pagos.

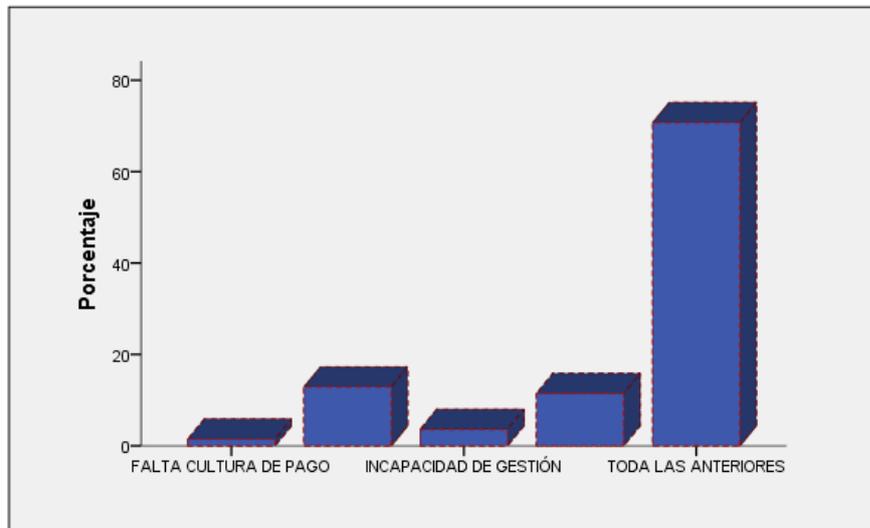
TABLA N°. 9

LAS CAUSAS COMO PRINCIPAL FACTOR DE LA MOROSIDAD DE PAGO POR PARTE DE LA MUNICIPALIDAD

	Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Válidos				
FALTA CULTURA DE PAGO	2	1,4	1,4	1,4
DEMORAS EN TRANS. MEF	18	12,9	12,9	14,3
INCAPACIDAD DE GESTIÓN	5	3,6	3,6	17,9
MALVERSACIÓN DE FONDOS	16	11,4	11,4	29,3
TODA LAS ANTERIORES	99	70,7	70,7	100,0
Total	140	100,0	100,0	

GRAFICO N°. 9

LAS CAUSAS COMO PRINCIPAL FACTOR DE LA MOROSIDAD DE PAGO POR PARTE DE LA MUNICIPALIDAD



Al 100% de proveedores consultados el 1.4% nos dice que la falta de cultura de pago es la causa de morosidad, el 12.9% cree son las demoras en las transferencias por parte del MEF, el 3.6% asegura que la incapacidad de gestión pública es la causa, el 11.4% supone es la malversación de fondos, mientras que el 70.7% cree que todas las causas antes mencionadas son las que motivan la morosidad de pago a proveedores.

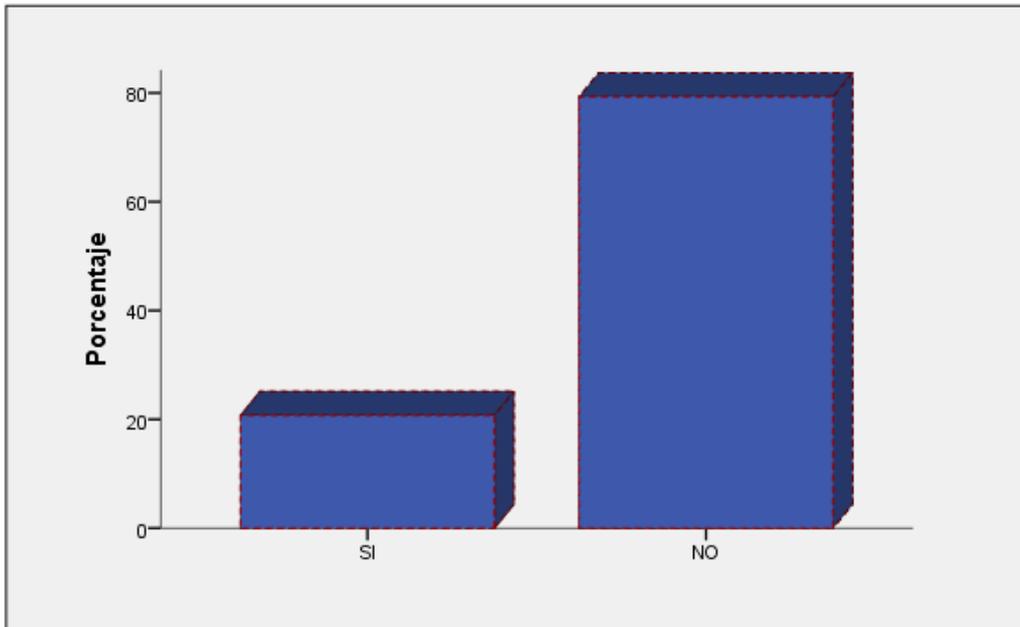
TABLA 11

SU EMPRESA CUENTA CON SOPORTE FINANCIERO PARA AFRONTAR LA DEMORA DE PAGO

	Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
SI	29	20,7	20,7	20,7
Válidos NO	111	79,3	79,3	100,0
Total	140	100,0	100,0	

GRÁFICO 11

SU EMPRESA CUENTA CON SOPORTE FINANCIERO PARA AFRONTAR LA DEMORA DE PAGO



Al 100% de proveedores importados, solo el 20.7% cuenta con soporte financiero para afrontar la demora de cobros mientras que el 79.3% don quienes no cuentan con soporte financiero en caso de retraso de sus cobros.

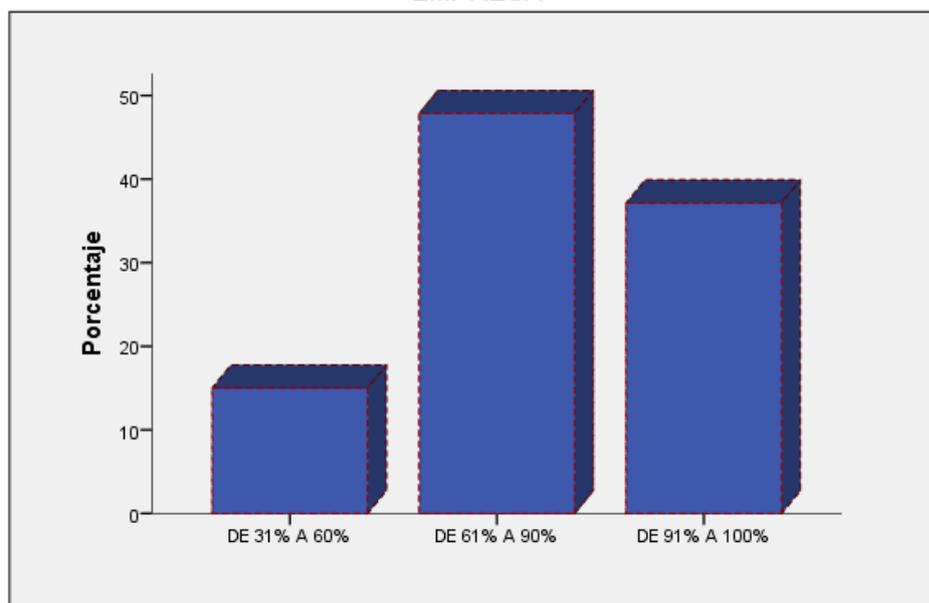
TABLA 12

EL PORCENTAJE APROXIMADO SOBRE SUS VENTAS TOTALES DE SU EMPRESA

	Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Válidos				
DE 31% A 60%	21	15,0	15,0	15,0
DE 61% A 90%	67	47,9	47,9	62,9
DE 91% A 100%	52	37,1	37,1	100,0
Total	140	100,0	100,0	

GRÁFICO 12

EL PORCENTAJE APROXIMADO SOBRE SUS VENTAS TOTALES DE SU EMPRESA

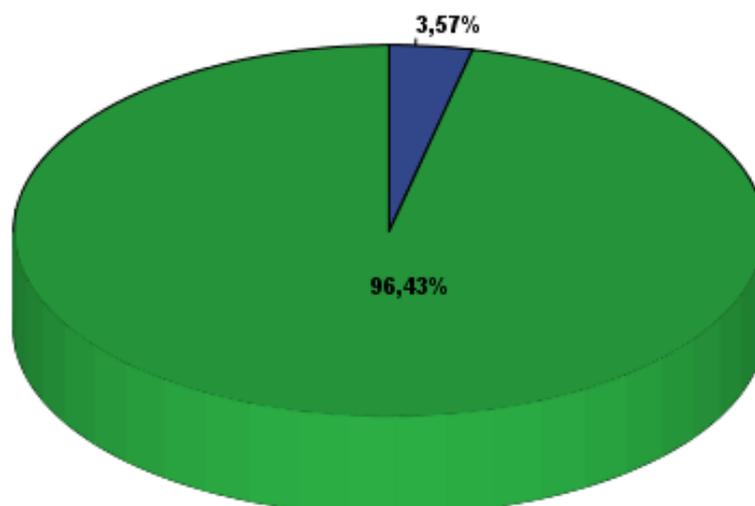


Del 100% de consultados el 15% refiere que del 31% al 60% sobre el total de sus ventas son para el Municipio Distrital de Nuevo Chimbote. Por otra parte del 47.9% dicen que el 61% al 90% es el porcentaje sobre su total en ventas a dicho municipio y el 37.1% son quienes proveen del 91% al 100% sobre sus ventas totales.

NIVELESFACTORES ECONÓMICOS DE LOS PROVEEDORES ADEUDADOS

		Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
	REGULAR	5	3,6	3,6	3,6
Válidos	MALO	135	96,4	96,4	100,0
	Total	140	100,0	100,0	

GRÁFICO

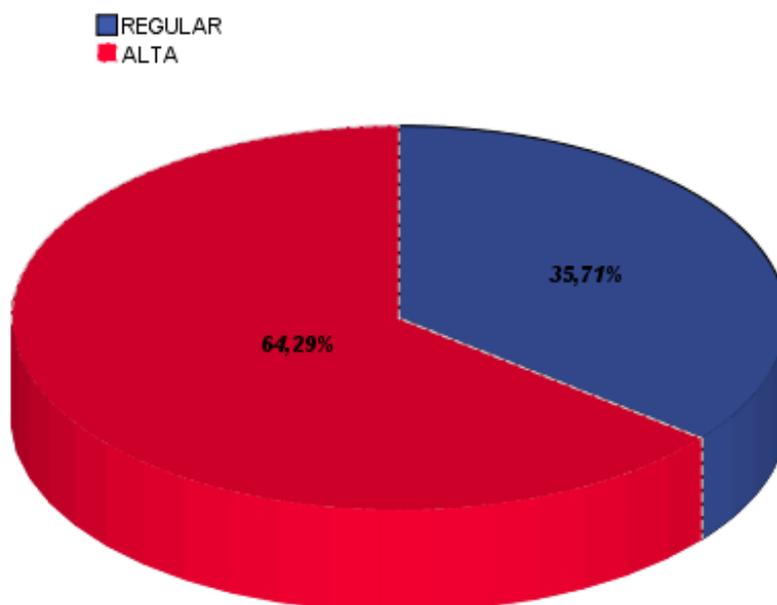


Mediante este nivel al 100% de proveedores 96.4% concluyen, están mal económicamente producto de la mora en sus cobros, mientras solo un 3.6% están en situación regular contando con un cierto soporte financiero, esto se debe a que también cuentan con clientes paralelos a la Municipalidad.

NIVELES MOROSIDAD DE PAGO A PROVEEDOR POR PARTE DE LA MUNICIPALIDAD

		Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
	REGULAR	50	35,7	35,7	35,7
Válidos	ALTA	90	64,3	64,3	100,0
	Total	140	100,0	100,0	

GRAFICO

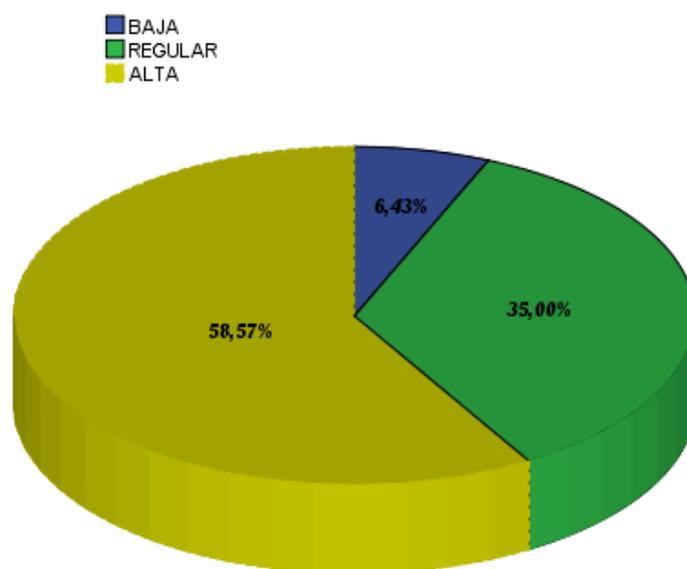


Del 100% nos indica que es alto el nivel de morosidad con un 64.3% que sostiene la Municipalidad a sus proveedores, mientras que un 35.7 es regular y se refiere a los proveedores que hacen sus cobros en tiempo prudente, es decir dentro de los 45 días.

NIVEL PERFIL DE PROVEEDOR

	Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Válidos				
BAJA	9	6,4	6,4	6,4
MEDIA	49	35,0	35,0	41,4
ALTA	82	58,6	58,6	100,0
Total	140	100,0	100,0	

GRÁFICO

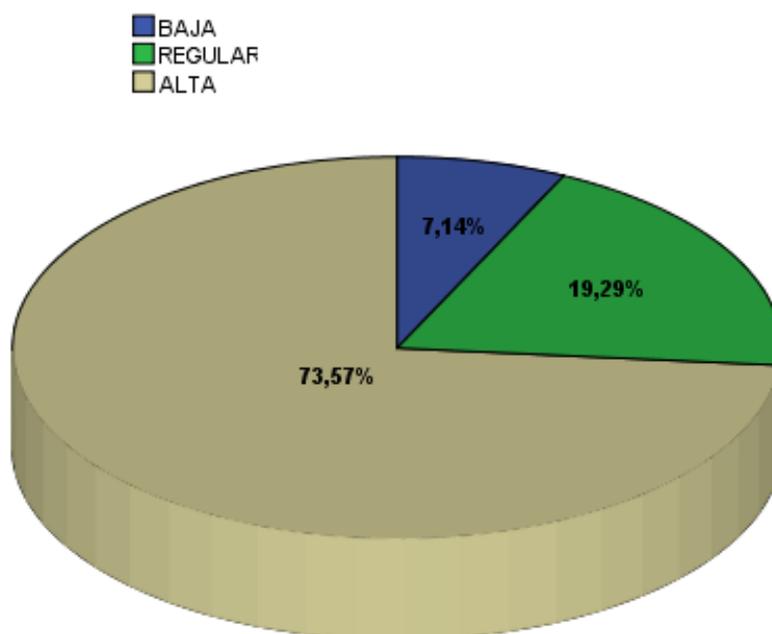


Del 100% de proveedores, mediante este nivel se pone en manifiesto que es alta la frecuencia que acude un proveedor a la Municipalidad a solicitar sus cobros con un 58.6% que en su mayoría provee bienes y servicios y cuenta con más de 2 años proveyendo y el 35% está dentro del rango de regular, acudiendo a exigir sus cobros una vez cada 15 días, teniendo como proveedores de 1 año a 2 años, en tanto es baja con un 6.4% de proveedores que acuden una vez al mes al municipio a reclamar sus cobros, a esta porción son a quienes se les paga sin demasiado demoras.

NIVELES CAUSAS DE MOROSIDAD POR PARTE DE LA MUNICIPALIDAD

	Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
BAJA	10	7,1	7,1	7,1
MEDIA	27	19,3	19,3	26,4
ALTA	103	73,6	73,6	100,0
Total	140	100,0	100,0	

GRÁFICO

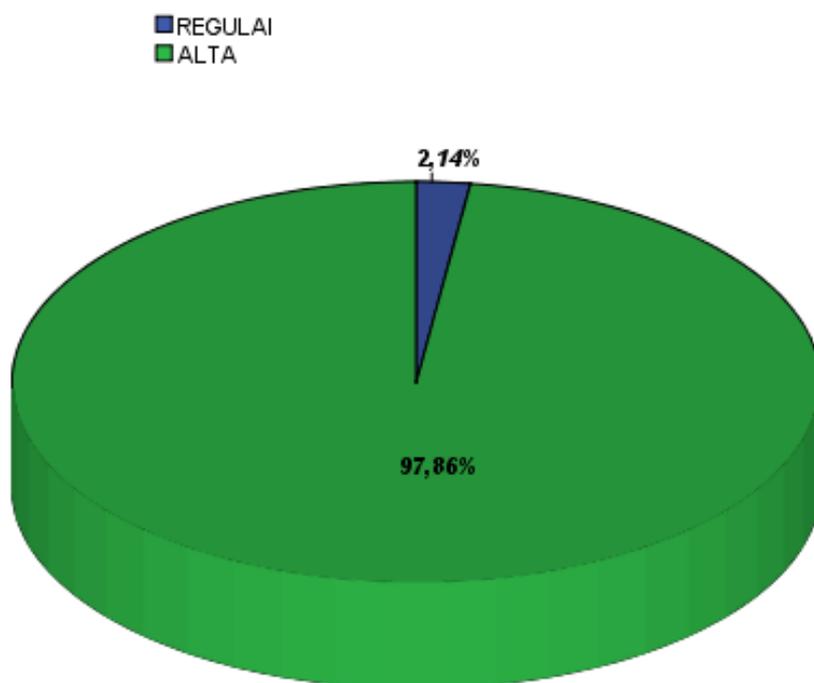


Al 100% nos representa este nivel el 73.6% está de acuerdo en que las causas son múltiples, incapacidad de gestión, demoras en transferencias del MEF, malversación de fondos; en tanto el 19.3% solo cree son los procedimientos públicos, y el 701% no está de acuerdo que estas sean las razones de morosidad.

NIVEL EFECTOS ECONÓMICOS DE PROVEEDORES CAUSADOS POR LA MORA

	Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
	REGULAR	3	2,1	2,1
Válidos	ALTA	137	97,9	100,0
	Total	140	100,0	100,0

GRÁFICO

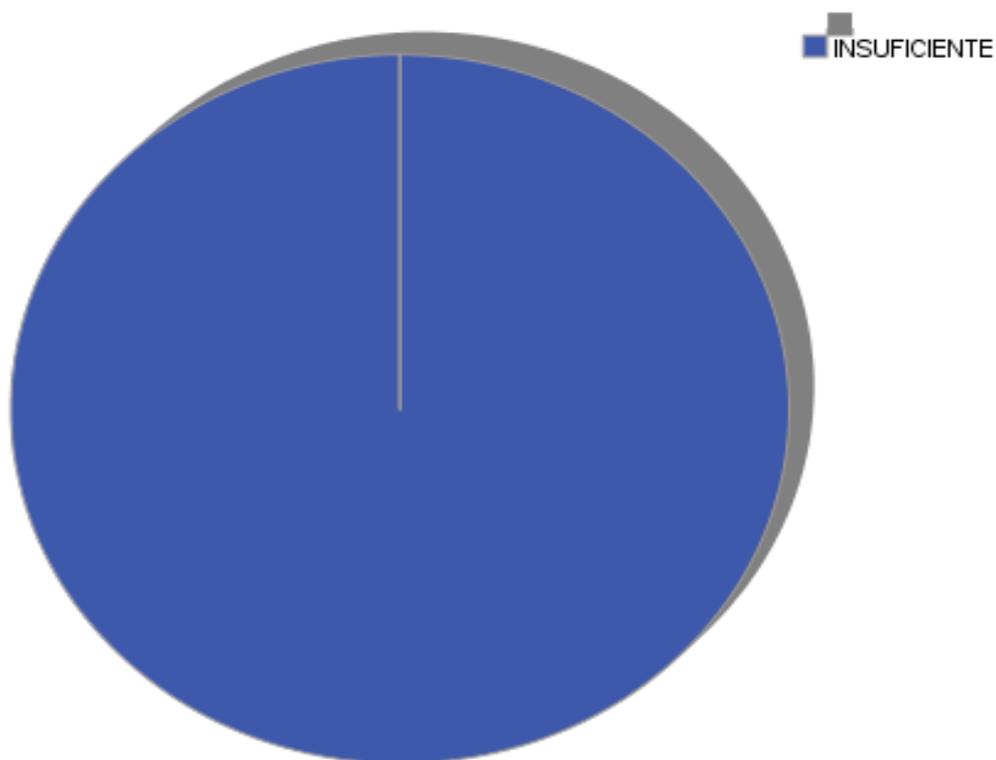


Nivel al 100% de proveedores, el 97.9% porcentaje de proveedores que manifiestan tener efectos negativos en sus economías, producto de la demora en sus cobros traduciéndose en incumplimiento de pagos a tributos e impuestos, retraso de pagos a sus acreedores y bancos, retraso con sus planillas y falta de liquidez, un cúmulo de efectos por dicha morosidad en tanto el 2.1% nivel regular de efectos, puesto que cuentan con soporte financiero producto de diversificación de clientes de allí sus efectos son amortizados

PREGUNTA 13 FUNCIONARIOS: RECAUDACIÓN OBTENIDA

GRÁFICO

		Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Válidos	INSUFICIENTE	5	100,0	100,0	100,0

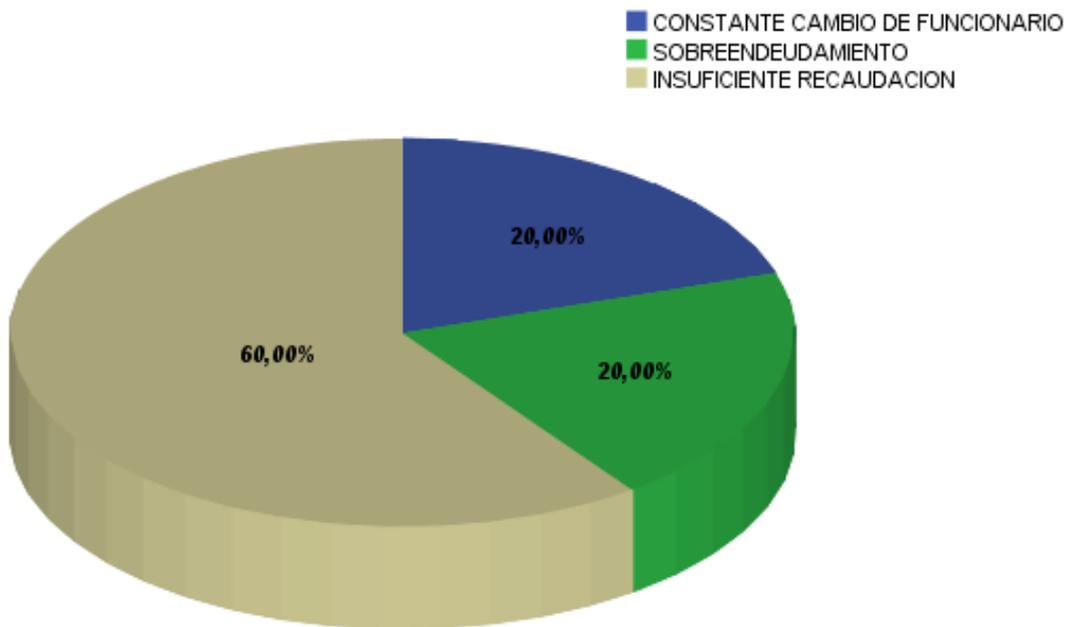


Mediante este nivel, los funcionarios nos refieren que es insuficiente la recaudación que se obtiene de parte de la ciudadanía de nuevo Chimbote, y que producto de esta causa es que no se cuenta con el dinero suficiente para hacer frente a sus obligaciones de pagos con sus proveedores.

PREGUNTA 14 - FUNCIONARIOS: CAUSA DE MOROSIDAD

	Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Válidos	CONSTANTE CAMBIO DE FUNCIONARIO	1	20,0	20,0
	SOBREENDEUDAMIENTO	1	20,0	40,0
	INSUFICIENTE RECAUDACION	3	60,0	100,0
	Total	5	100,0	100,0

GRÁFICO

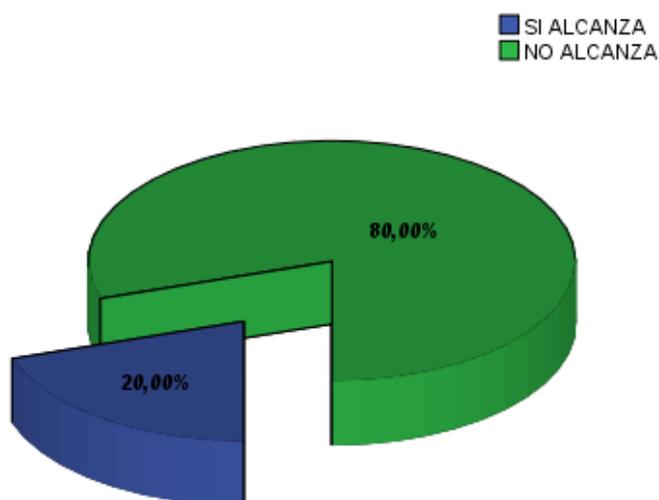


Al 100% de funcionarios encuestados el 20% sostiene que los constantes cambios de jefaturas son la causa de morosidad de pago, por el desconocimiento de la realidad de la municipalidad. Así mismo otro 20% cree ser la causa de morosidad de pago el sobre endeudamiento de la comuna, en tanto el 60% de funcionarios del área de administración asegura que la insuficiente recaudación por la parte de la ciudadanía no cubre los gastos que afronta la municipalidad.

PREGUNTA15 FUNCIONARIOS: TRANSFERENCIAS POR PARTE DEL MEF

	Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
	SI ALCANZA	1	20,0	20,0
Válidos	NO ALCANZA	4	80,0	100,0
	Total	5	100,0	100,0

GRÁFICO



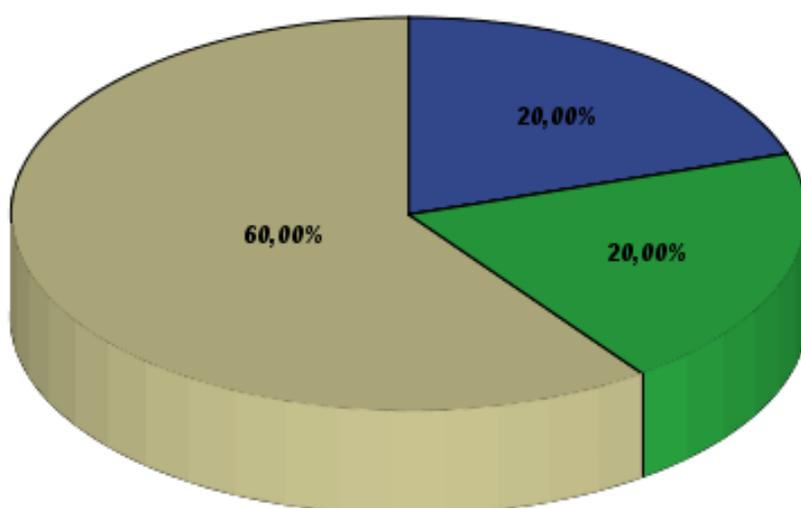
Representación al 100% de los funcionarios encuestados, el 80 % están de acuerdo en que las transferencias del mef hacia municipio no alcanza, para afrontar las obligaciones de pago con sus proveedores, mientras el 20% de los mismos cree que si alcanza y la morosidad de pago se debe a otras causas como el sobre endeudamiento.

NIVEL_FUNCIONARIOS

	Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Válidos				
BAJA MOROSIDAD	1	20,0	20,0	20,0
REGULAR MOROSIDAD	1	20,0	20,0	40,0
ALTA MOROSIDAD	3	60,0	60,0	100,0
Total	5	100,0	100,0	

NIVEL_FUNCIONARIOS

■ BAJA MOROSIDAD ■ REGULAR MOROSIDAD ■ ALTA MOROSIDAD



Mediante este nivel al 100% nos refleja que existe alta morosidad, de 60% estos reconocen los funcionarios ser producto de la insuficiente recaudación, sobre endeudamiento, y constantes cambios de jefes de áreas, mientras un 20% de ellos considera regular morosidad, es decir cree que el municipio relativamente paga a tiempo a sus proveedores, en tanto el 20% restante cree que hay baja morosidad y asegura se les paga en el tiempo correcto a sus proveedores.

4. DISCUSIÓN

En el presente trabajo de investigación, según la tesis de María Sánchez Luque, titulada “La Gestión Municipal del Patrimonio Cultural de España” universidad de Málaga 2005” establece que las entidades municipales no han sido prioritarias en el reparto de responsabilidades del patrimonio, las legislaciones que tienen un régimen local, urbanísticas o patrimoniales nos ofrecen una limitación de funciones inconclusas en las que el Municipio difícilmente han conseguido alcanzar sus expectativas en la importancia del quehacer burocrático. Donde la autonomía local es un comodín empleado a merced del régimen político nacional, donde la ideología dominante en el poder salvo contadas excepciones es quien tiene finalmente las últimas decisiones sobre una actuación de un gobierno local, esto se corrobora en la tabla N°. 4 respecto al 100% de los proveedores consultados el 72.9% está de acuerdo que los procedimientos administrativos de las jefaturas de administración son quienes demoran estos menesteres burocráticos, mientras que el 27.1% está en desacuerdo con lo dicho anteriormente.

La investigación de María Sánchez Luque, refleja una realidad y es que la política del ejecutivo influenciada según doctrinas y pensamientos, el gobierno central es quien toma las decisiones sobre las cuales tiene repercusión en los gobiernos locales, y producto de estas decisiones las transferencias del mef (Ministerio de economía y Finanzas) muchas veces son tardías y sumadas a los lentos procedimientos públicos se hace una fórmula para causar demoras de pagos a sus proveedores en conjunto.

Seguidamente, acorde a la investigación de Llaza Loayza Marco Antonio, titulada “Una aproximación de los determinantes de la morosidad financiera de las PYME en Arequipa” en donde la evidencia empírica sobre los determinantes del cumplimiento con sus créditos, mediante la metodología de datos de panel y a través del método generalizado de momentos, en donde teóricamente se justifican los créditos y a pesar de justificarlos no siempre resultan beneficiosos, en el fondo desempeñado por la misma racionalidad de otorgar créditos a las empresas y/o entidades, pero todo se traduce a menos ventas, menos rentabilidad para la empresa, mayores ventas posibles éxito empresarial, este resultado se confronta con la tabla N°. 3 en donde, del 100%

de proveedores de los cuales el 31.4% cree que hay que tener mayores ventas, aunque este sea al crédito frente a un 67.4% que no tiene variación sobre sus ventas y un 1.4% quienes venden menos posiblemente el crédito afecta su solvencia.

Los créditos cuando se otorgan con racionalidad pueden ser beneficios en sus resultados, un tercio de proveedores si cree en los créditos, aun que estos sean demorados en sus cobros, pero según la fórmula de éxito nos dice mayores ventas óptimos resultados.

En tanto, Marco Antonio Chirinos y su tesis titulado “Modelo de gestión de cartera morosa” Lima 2009 concluye que con una buena gestión de cobranza se eleva la eficiencia y la eficacia dentro de su propia administración, donde la estrategia tendrá que ser más dura si el cliente se resiste al pago de su deuda y la estrategia será más blanda si el cliente cancela su deuda en un mínimo de visitas, las cobranzas morosas serán cobradas por lo menos una vez al mes priorizando los cobros de mayor monto y/o antigüedad entre otros criterios, en tal sentido se revalida esta realidad en la tabla N°. 5, del 100% de proveedores el 42.9% recurre al municipio 1 vez por semana a exigir sus cobros, el 15.7% lo considera cada 15 días en tanto el 22% acude al municipio una vez por mes y por último el 19.3% se apersonan a exigir sus cobros varias veces al mes, es así que se justifican las constantes visita a la entidad deudora.

El trabajo de investigación de Marco Antonio Chirinos, con la presente investigación tiene una concordancia en estos resultados, cuando mayor es la insistencia en el cobro de sus deudas, estas son más susceptibles al cobro, es así que los proveedores que son más insistentes y recurrentes al municipio mejores resultados son los que obtienen.

En tanto en la tesis de Francis Yoanna de los Angeles Coral, titulada “Análisis Econométrico de la Morosidad de las Micro Financieras y del Sistema Bancario Peruano”, Piura 2010, nos refiere que la calidad de cartera de clientes en el Perú ha venido en mejoras en los últimos años, sin embargo la presencia de la morosidad en los cobros debe ser tomada en cuenta por los

involucrados, dado que por el creciente comercio la morosidad experimentará resistencias a la baja, en ese sentido se recomienda un comportamiento prudente por parte de las entidades que dan crédito y que entre otros aspectos son los directivos quienes deben tener la responsabilidad de su administración con eficiencia y eficacia en todos sus sistemas operativos, no obstante también el entorno macroeconómico influye en su determinación, pero aún más importante es el interior de la entidad y su entorno microeconómico y finanzas, ya que esto son los que dan el soporte financiero para futuros créditos, en tal sentido esta conclusión de estudio se contrasta con la tabla N°. 11 del 100% de encuestados, el 20.7% cuenta con soporte financiero para poder hacer frente a créditos otorgados, pero un 79.3% son quienes no cuentan con soporte financiero que les permita trabajar al crédito.

La prudencia y la dosificación de crédito otorgado son principios fundamentales para no caer en la insolvencia, agregando a la diversidad de clientes con los que se debiera contar para tener otras entradas económicas.

Asimismo la tesis de murillo Kidder y Huamán Beliza, titulada “administración de riesgo crediticio y su incidencia en la morosidad de la Cooperativa de Ahorro y Crédito Chiquinquirá ” durante el periodo 2010 a firma que si se administra efectivamente los riesgos en créditos, vamos a minimizar su incidencia en la morosidad, de allí mejorar la administración de riesgo al crédito, mediante directivas rígidas, considerando el efecto tanto en el otorgamiento al crédito como a quienes se les da así como verificar sus destinos de los recursos provenientes de los créditos otorgados y hacer un análisis exacto sobre la posible ocurrencia de hechos causante de perjuicios económicos que puedan derivar de ella, para minimizar los efectos adversos que se puedan tener y del mismo modo minimizar los riesgos a un costo mínimo mediante la identificación y evaluación de los plazos de los créditos a efectos de menos crisis e impactos, en ese sentido dada la consulta al 100% de proveedores, quienes se reafirman en que los créditos afectan a la entidad prestataria u empresas en el porcentaje siguiente, el 12.9% dicen tener incumplimiento de pago de tributos, mientras que el 30% tiene retraso de pago

a sus proveedores, producto de créditos morosos, el 57.1% dice ser afectados por la demora en sus cobros por lo dicho anteriormente agregando la falta de liquidez, el retraso de pago a sus empleados y así mismo a sus entidades bancarias.

La falta de solvencia económica y/o liquidez si tiene consecuencias graves en la economía de la empresa, incumpliendo y retrasando obligaciones, de allí la importancia de tomar directivas rígidas para el otorgamiento de crédito sobre todos a los municipios ya que son vinculados a la demora de sus pagos.

A continuación, en el marco teórico, punto 2.6.1.5 “soluciones normativas para combatir la morosidad”, se sabe que es de interés de todas las partes implicadas en la mora, así como la administración pública responsable y garante del tejido industrial, cuente con los medios para su desarrollo sostenible, tomar medidas para evitar que estas se produzcan. Entre las medidas a adoptar se priorizan las de índole normativo, el gobierno preocupado por el progresivo avance de la morosidad desde antes incluso del comienzo de la crisis económica, que amenazó en su momento; pretendió tomar partido en medidas diferentes impulsando las líneas de crédito para los agentes proveedores de las tasas elevadas de morosidad, cuando estas son quienes deben dar el ejemplo de buenas prácticas financieras, en tal sentido se contrasta estas conclusiones con la tabla N°. 7 del 100% consultados mayoritariamente, el 72.9% reafirma los mencionado anteriormente, y es que los procedimientos públicos en el área de administración son quienes demoran los avances de gestión, en tanto el 27.1% no cree ser esa la razón en el retraso de los pagos a sus proveedores.

Del mismo modo en el marco teórico en el punto 2.6.1.7.b “El impacto de morosidad en relación con los tipos de interés”, la morosidad ocasiona un coste financiero, ya que las empresas deben financiar durante un periodo adicional los saldos de clientes no cobrados al vencimiento, estos costes se producen como consecuencia del atraso en el cobro de las facturas, aumenta sí los tipos de interés son elevados y disminuye si los tipos de interés son bajos. Por esta razón las épocas donde los tipos de interés son elevados, el perjuicio económico para las empresas provocado por la morosidad del

deudor resulta mayor que cuando los tipos de interés son bajos, esta conclusión es corroborada con la tabla N°. 6 a la consulta sobre el 100% de proveedores solo el 3.6% aplica un interés de demora, interés compensatorio al retraso en sus cobros, mientras que un 96.4% se contrapone a sus intereses y nunca aplica un interés compensatorio o de demora, aun sabiendo que la ley lo contempla y lo asiste. Pero en su aplicación esto se paga por parte del deudor en tanto solo queda a estas empresas amortizar sus faltas de interés cobrado para con sus acreedores financieros.

5. CONCLUSIONES

La morosidad de pago de parte de la Municipalidad de Nuevo Chimbote, es un comportamiento continuo y exagerado, comparativamente con otros municipios de la región, esta realidad crítica insostenible que insisten en mantener los funcionarios, sumándose al problema el desconocimiento de los procedimientos de la gestión pública y la poca disposición del servicio, realidad que se espera se alinee a las normas en procedimientos de gestión pública.

- En la investigación se identificó los problemas de la morosidad en el pago por parte de la municipalidad de nuevo Chimbote donde indica que el 100% de los proveedores 91.4% manifestó se les ha pagado luego de los 45 días de la prestación del servicio o bienes o en su defecto la presentación del comprobante de pago(tabla n° 6).
- Se describió las causas, y factores de la morosidad de pago existente, donde el 1.4% supone la mora se debe a la falta de cultura de pago, un 12.9% cree son las demoras en transferencias del mef, solo un 3.6% incapacidad de gestión, un 11.4% supone es la razón de incumplimiento, malversación de fondos, mientras que el 70.7% asegura que todos los factores antes mencionados son la cusa de morosidad de pago a sus proveedores. El estudio de estos factores y causas fueron elementos importantes de estudio y aporte a la presente investigación (tabla n°9).
- Así mismo se determina que los efectos por cobros demorados causados a los empresarios proveedores, golpean significativamente a la estructura económica que llevan en sus administraciones, del 100% de proveedores 57.1% manifiestan verse afectados por la morosidad y producto de ello deriva en el incumplimiento de pago de tributos e impuestos así mismo retraso en pago a sus acreedores empleados y bancos (tabla N°. 10).

6. SUGERENCIAS

- Se recomienda que la gerencia municipal tome como problema de prioridad los pagos a los proveedores ya que estos son quienes materializan toda gestión municipal, ordenando directivas a las distintas jefaturas que corresponden al ámbito administrativo a que se cumplan los plazos de pagos establecidos por ley.
- Que a la jefatura de tesorería hacer uso de sus facultades para facilitar el pronto pago a sus proveedores y elevar la voluntad de servicio mediante el pago en justo tiempo.
- Se recomienda a todas las áreas en su conjunto que tienen facultades de requerimiento, priorizar sus necesidades y requerir tanto bienes y servicios con criterio y responsabilidad, con la finalidad de conservar los recursos a veces insuficientes y a su vez no caer en sobreendeudamiento, del mismo modo promover e incentivar un criterio redistributivo justo a favor de quienes menos tengan y más necesiten.
- Se recomienda a los futuros proveedores y a los ya existentes tomar medidas que salvaguarden sus intereses empresariales, poniéndoles ya en conocimiento mediante la presente investigación las demoras de pago por parte de la Municipalidad, aplicando interés demora y otros cargos que permitan aminorar los riesgos financieros que la morosidad ocasiona y sus abastecimientos en la Municipalidad sea dosificada en medida que se efectivice el cobro de lo ya proveído.
- Se sugiere a la población de Nuevo Chimbote poner en práctica una cultura de pago, tomar conciencia que solo si se está unido y responsablemente pagamos nuestro tributo en los tiempos establecidos, nos encaminaremos al desarrollo urbanístico y de bienestar social que tanto esperamos, que a su vez no podemos exigir a las autoridades un desarrollo constante y sostenido sino, nos hacemos responsables y asumimos el compromiso que nos corresponde. Que se haga el pago de tributos una necesidad y cumpliendo con esta el beneficio será retroactivo.
- A los futuros investigadores se les recomienda considerar la presente investigación como un precedente y una realidad que se sostiene en el

presente tiempo en que se ha realizado esta investigación, de modo que no se confunda si en adelante la situación dada por una nueva gestión de gobierno en el municipio sea distinta a la actual, u otra sea la realidad a futuro.

Del mismo modo entiéndase que la presente investigación se ha formulado desde un punto de vista como gestión de gerencia u administración de la municipalidad de nuevo Chimbote ,abordando situaciones económicas, sociales, administrativas , no así se considera el aspecto político que por razones de sinceridad de datos no se puede tomar en cuenta , ya que se pudiese transgredir ,pensamientos doctrinas u otros elementos que están fuera de la presente investigación, y que no han sido de relevancia y/o aporte a estas conclusiones.

7. REFERENCIAS

7.1. BIBLIOGRAFÍA

CARRASCO, Luciano; TOREES, German. Manual del Sistema Tributario. Lima: Centro de Investigaciones Jurídico Contables, 2013.

GONZÁLES Julián; García, Celeste. La morosidad un problema colateral de la crisis económica. VIII Congreso Iberoamericano de Administración empresarial y contabilidad y VI Congreso Iberoamericano de Contabilidad de Gestión. Lima: Pontificia Universidad Católica del Perú.2011.

GUILLÉN, Jorge. Morosidad Crediticia y Tamaño: Un análisis de la crisis bancaria peruana. Estudios Económicos, Concurso de Investigación para Jóvenes Economistas 2001-2002. Banco Central de Reserva del Perú, 2001.

BRADIN J.A. Como prevenir situaciones de morosidad e impago. En: "Estrategia Financiera, nº 141 pp.37-40. 1998.

CORAL, Yoanna. Análisis Econométrico de la Morosidad de las Micro financieras y del Sistema Bancario Peruano. Tesis para optar el Título de Licenciada en Economía. Universidad de Piura, Piura, 2010.

GONZÁLEZ, María Beatriz. Factores que influyeron en la morosidad de pago de los créditos agrícolas otorgados a los pequeños y medianos productores del municipio del estado Mérida por parte de las instituciones financieras FONDES y UNIANDES durante el periodo 1996-2003. En. Visión Gerencial ISBN 1317-8822 año 6 N° I enero-junio 2007.

CHIRINOS Marco Antonio. Modelo de Gestión de Cartera Morosa. Tesis para optar el título profesional de Licenciado en Computación. Universidad Nacional Mayor de San Marcos, Lima, 2002.

LLAZA, Marco. Una aproximación a los determinantes de la morosidad financiera de las PYME en Arequipa. Tesis para optar el Título de >Licenciado en Administración. Universidad Nacional de San Agustín, Arequipa, 2010.

MURRUGARRA, E. y A. Ebentreich. Determinantes de Morosidad en Entidades de Microfinanzas: evidencia de las EDPYMES. Lima: 2do encuentro de la Sociedad Peruana de Economía y Econometría Aplicada, 1999.

SÁNCHEZ María Luque. “La gestión municipal del patrimonio cultural de España. Tesis Doctoral. España. Universidad de Málaga, 2005.

LINKOGRAFÍA

AGUILAR, Giovanna; CAMARGO Gonzalo y MORALES, Rosa. Análisis de la morosidad en el sistema bancario. En: Economía y Sociedad 62, CIES, diciembre 2006. Fecha de consulta: Setiembre 3 de 2013. Disponible en: http://cies.org.pe/files/ES/Bol62/10_AGUILAR.pdf

BRACHFIEL, Pere. Factores que influyen sobre el impacto de la morosidad [en línea]. Fecha de consulta: Setiembre 3 de 2013. Disponible en: <http://www.perebrachfield.com/el-blog-de-morosologia/morosidad/algunos-factores-que-influyen-sobre-el-impacto-de-la-morosidad>

MINISTERIO, de economía y finanzas _transparencia económica (en línea) fecha de consulta : octubre 05 de 2013 disponible en : http://www.mef.gob.pe/index.php?option=com_content&view=section&id=37&Itemid=100143&lang=es

MUNICIPALIDAD, distrital de nuevo Chimbote _ organización (en línea) fecha de consulta : octubre 15 de 2013 disponible en : www.muninuevochimbote.gob.pe/pagina/3/organicin.html

ANEXOS

ANEXO N° 1: MATRIZ DE CONSISTENCIA

Título	Problema	Objetivo	Variable	Definición Operacional	Dimensiones	Indicadores	Ítems	Escala de medición
ANÁLISIS DE LOS FACTORES DE LA MOROSIDAD EN EL PAGO A LOS PROVEEDORES DE LA MUNICIPALIDAD DISTRITAL DE NUEVO CHIMBOTE 2013	¿Cuáles son los factores de la morosidad en el pago a los proveedores de la Municipalidad Distrital de Nuevo Chimbote 2013?	<p style="text-align: center;">General</p> <p>Determinar los factores de morosidad de pago a los proveedores de la municipalidad de nuevo Chimbote en el año 2013.</p> <p>Específicos</p> <p>a) identificar los problemas de morosidad de pago que sostiene en la Municipalidad Distrital de Nuevo Chimbote.</p> <p>b) Describir las causas y factores que influyen en la morosidad de la Municipalidad Distrital de Nuevo Chimbote.</p> <p>c) Establecer los efectos que causan la morosidad en el pago del municipio a sus proveedores.</p>	Factores de la morosidad	La morosidad es el incumplimiento de los plazos contractuales o legales de pagos, es un hecho inesperado en la vida de la empresa que trastoca las expectativas de cobro eliminando entradas previstas de tesorería lo que contribuye a disminuir la liquidez y la capacidad de afrontar obligaciones de pago, dando origen a situaciones de insolvencia en la empresa acreedora. (Gonzáles, Julián, 2011).	<p>FACTORES DE MOROSIDAD</p> <p>PROVEEDORES</p> <p>EFFECTOS DE LA MOROSIDAD</p>	<ul style="list-style-type: none"> ❖ Factores económicos ❖ Causas ❖ Nivel de morosidad ❖ Perfil de proveedores ❖ Formas de pago a proveedores ❖ Efectos económicos de la morosidad en los proveedores 	<p>6,11,12,14</p> <p>4,7,13</p> <p>3,9</p> <p>1,2,5</p> <p>8,</p> <p>10,15</p>	Ordinal

Fuente: Elaboración propia

Anexo N° 02

ANEXO N° 2: ESTUDIO SOBRE MOROSIDAD Y COMPORTAMIENTOS DE PAGO DE LA MUNICIPALIDAD DISTRITAL DE NUEVO CHIMBOTE

1. ¿Hace cuánto tiempo es proveedor de la Municipalidad Distrital de Nuevo Chimbote?

1. De 1 mes a 1 año 2. De 1 año a 2 años 3. 2 años a 3 años

2. ¿Dentro de qué tipo de proveedor de la Municipalidad Distrital de Nuevo Chimbote en se encuentra?

1. Proveedor de bienes

2. Proveedor de recursos humanos

3. Proveedor de servicios

3. ¿Cuál ha sido la evolución de sus ventas al crédito que ha realizado a la Municipalidad Distrital de Nuevo Chimbote del 2012 al 2013?

1. Mayores ventas

4. En qué porcentaje

2. Sin variación

3. Menores ventas

5. En qué porcentaje

4. ¿Cuál de las siguientes causas consideras es el principal factor de la morosidad de pago por parte de la Municipalidad Distrital de Nuevo Chimbote?

1. Falta de cultura de Pago

4. Incapacidad de gestión

2. Demoras en las transferencias del MEF

5. Malversación de fondos

3. Todas las anteriores

5. ¿Con que frecuencia acude usted a la Municipalidad Distrital de Nuevo Chimbote a solicitar sus cobros?

1. Una vez por semana

3. Una vez por mes

2. Una vez cada 15 días

4. Varias veces al mes

6. ¿En caso de impago, aplica su empresa intereses de demora?

1. Siempre

3. A menudo

2. Casi nunca

4. Nunca

7. ¿Crees que uno de los factores principales de la morosidad en el pago a sus proveedores por parte de la Municipalidad Distrital de Nuevo Chimbote lo constituyen los mismos procedimientos públicos del Área de Administración de la Gestión Municipal?

1. Sí

2. No

8. ¿Qué modalidad de pago utiliza la Municipalidad Distrital de Nuevo Chimbote en el pago a sus proveedores?

1. En efectivo

3. En cheque

2. Por transferencia bancaria

4. Otro: _____

9. ¿En cuánto tiempo aproximadamente la Municipalidad Distrital de Nuevo Chimbote cumple con sus compromisos de pago a sus proveedores?

1. 15 días

4. 30 días

2. 45 días

5. Más de 45 días

3. Nunca

**FACULTAD DE CIENCIAS EMPRESARIALES
ESCUELA PROFESIONAL DE CONTABILIDAD**

Declaratoria de Autenticidad del Asesor

Yo, **Dra. Espinoza Rodríguez Olenka Ana Catherine** docente de la FACULTAD DE CIENCIAS EMPRESARIALES de la escuela profesional de CONTABILIDAD de la UNIVERSIDAD CÉSAR VALLEJO SAC - CHIMBOTE, asesor de Tesis titulada: titulado "ANÁLISIS DE LOS FACTORES DE LA MOROSIDAD EN EL PAGO A LOS PROVEEDORES DE LA MUNICIPALIDAD DISTRITAL DE NUEVO CHIMBOTE EN EL AÑO 2013." Cuyo autor(a) es **CRISTHIAN DAMAZO VALDEZ MERCADO**, constato que la investigación cumple con el índice de similitud establecido, y verificable en el reporte de originalidad del programa Turnitin, el cual ha sido realizado sin filtros, ni exclusiones. He revisado dicho reporte y concluyo que cada una de las coincidencias detectadas no constituyen plagio. A mi leal saber y entender la Tesis cumple con todas las normas para el uso de citas y referencias establecidas por la Universidad César Vallejo. En tal sentido, asumo la responsabilidad que corresponda ante cualquier falsedad, ocultamiento u omisión tanto de los documentos como de información aportada, por lo cual me someto a lo dispuesto en las normas académicas vigentes de la Universidad César Vallejo.

CHIMBOTE, 19 de diciembre 2014

Nombres y Apellidos Espinoza Rodríguez Olenka	Firma
DNI: 18092486 ORCID : 0000-0003-3058-816X	