



UNIVERSIDAD CÉSAR VALLEJO

**FACULTAD DE CIENCIAS EMPRESARIALES
ESCUELA PROFESIONAL DE CONTABILIDAD**

**Análisis del impacto del COVID 19 con repercusión de los
estados financieros de la empresa MICROTINT SAC 2020-2021**

TESIS PARA OBTENER EL TÍTULO PROFESIONAL DE:

Contador Público

AUTOR:

Cipriano Rodriguez, Jose Antonio (orcid.org/0000-0003-1301-122X)

ASESOR:

Mg. Vasquez Huaman, William (orcid.org/0000-0002-5073-9941)

LÍNEA DE INVESTIGACIÓN:

Finanzas

LÍNEA DE RESPONSABILIDAD SOCIAL UNIVERSITARIA:

Desarrollo económico, empleo y emprendimiento

LIMA - PERÚ

2022

Dedicatoria

A mis Padres por haberme forjado como la persona que soy en la actualidad; muchos mis logros se los debo a ustedes entre los que incluye este. Me formaron con reglas y con algunas libertades, pero al final de cuentas, me motivaron constantemente para alcanzar mis anhelos.

Agradecimiento

A la Universidad me dio la bienvenida al mundo como tal, las oportunidades que me han brindado son incomparables , y antes de todo esto ni pensaba que fuera posible que algún día si quiera me topara con una de ellas de nuevo .

Agradezco mucho por la ayuda de mis maestros , mis compañeros , y a la universidad en general por todo lo anterior en conjunto con todos los numerosos conocimientos que me ha otorgado.

Índice de contenidos

Dedicatoria	ii
Agradecimiento.....	iii
Índice de contenidos.....	iv
Índice de tabla	v
Resumen	vi
Abstract	vii
I. INTRODUCCIÓN	8
II. MARCO TEÓRICO	11
III. METODOLOGÍA	19
3.1. Diseño y Tipo de Investigación	19
3.2. Variables y Operacionalización.....	20
3.3. Población, Muestra y Muestreo	21
3.4. Técnicas e Instrumentos de recolección de datos	22
3.5. Procedimientos	23
3.6. Métodos de Análisis de Datos	24
3.7. Aspectos Éticos	24
IV. RESULTADOS	25
V. DISCUSIÓN.....	35
VI. CONCLUSIONES	39
VII. RECOMENDACIONES.....	40
REFERENCIAS	41
ANEXOS.....	46

Índice de tabla

Tabla 1	Indicadores de Estados financieros.....	20
Tabla 2	Indicadores del Covid 19.....	21
Tabla 3	Validez	23
Tabla 4	Confiabilidad.....	23
Tabla 5	Impacto del Covid- 19 en la empresa Microtint	25
Tabla 6	Repercusión del impacto del Covid- 19 en la empresa Microtint..	26
Tabla 7	Indicadores de liquidez.....	28
Tabla 8	Indicadores de Rentabilidad.....	29
Tabla 9	Prueba de normalidad	31

Resumen

La presente investigación que tuvo como objetivo de determinar la repercusión del Covid 19 en los estados financieros de la empresa Microtint S.A.C durante los años 2020-2021. La metodología aplicada tuvo un enfoque cuantitativo, de diseño no experimental y de alcance descriptivo. La muestra estuvo compuesta por nueve trabajadores ello fue hallado a través del muestreo probabilístico, además la técnica de recolección de información fue la encuesta por lo tanto el instrumento fue el cuestionario. Dentro de los principales resultados obtenidos fue que no existe una relación significativa entre la variable Covid-19 y las dimensiones el estado de situación financiera, estado de resultados y el estado de flujo de efectivo esto debido a que el Rho de Spearman ascendieron a 0,588; 0.940 y 0.428 respectivamente. Finalmente, se concluye que no existe una relación significativa entre la variable Covid-19 con la rentabilidad de la empresa Microtint S.A.C esto debido a que el Rho de Spearman asciende a 0,539.

Palabras clave: Covid-19, rentabilidad, estados financieros.

Abstract

The objective of this investigation was to determine the impact of Covid 19 on the financial statements of the company Microtint S.A.C during the years 2020-2021. The applied methodology had a quantitative approach, non-experimental design and descriptive scope. The sample consisted of nine workers, this was found through probabilistic sampling, in addition, the information collection technique was the survey, therefore the instrument was the questionnaire. Among the main results obtained was that there is no significant relationship between the Covid-19 variable and the dimensions of the statement of financial position, income statement and the cash flow statement, due to the fact that Spearman's Rho amounted to 0.588; 0.940 and 0.428 respectively. Finally, it is concluded that there is no significant relationship between the Covid-19 variable with the profitability of the company Microtint S.A.C, this because Spearman's Rho amounts to 0.539.

Keywords: Covid-19, profitability, financial statements.

I. INTRODUCCIÓN

Según Fairlie (2020) la pandemia por el Covid-19 afectó la economía mundial de diferentes maneras. La propagación causó el distanciamiento social, lo que llevó al cierre de los mercados financieros, oficinas corporativas y negocios. Asimismo, el aumento de la incertidumbre acerca de qué tan grave podría llegar la situación causó una fuga hacia la seguridad en el consumo y la inversión entre consumidores e inversores. Siendo la región latinoamericana quizás la más golpeada en este contexto, y donde las pequeñas y medianas empresa no son una excepción puesto que, debido a sus características, son las que reciben en primera instancia la mayor fuerza del impacto (Huilcapi, Troya, & Ocampo, 2020). De manera que tanto las empresas como organizaciones pertenecientes a los sectores de turismo, servicios, comercio y producción han presentado pérdidas económicas (Guamán & Montero, 2021).

Es así que esta pandemia ha ejercido presión sobre los encargados de formular políticas en las instituciones de supervisión de todo el mundo, de manera que se han desencadenado varias iniciativas de mitigación por parte de las organizaciones gubernamentales para combatir los posibles impactos socioeconómicos negativos en los hogares y las empresas (Aladejebi, 2020).

Según Liu et al. (2020) entre los problemas que se presentaron en las empresas destacaron los problemas financieros, así como una paralización de la cadena de suministros, caída de la demanda, problemas de flujo de efectivo, menor demanda de bienes y servicios importados, incapacidad para cumplir con las fechas de entrega y mayor aversión al riesgo en los mercados financieros, y con ello un acortamiento de las ventas y ganancias. Asimismo, es importante recalcar que al menos el 70% de empresas no estaban preparadas para enfrentar el COVID- 19, ya que no poseían ningún plan para el manejo de esa situación, independiente del tamaño. Incluso para el año 2021, donde se controló la propagación del virus, algunas empresas siguieron presentando dificultades para mantener el inventario de suministros y satisfacer la demanda (BBC News, 2022).

Es así que la pandemia afectó sobre todo de manera significativa a las empresas industriales, ya que debieron ajustar su actividad comercial según el alcance del

Covid y más si son pequeñas ya que suelen tener más restricciones de crédito que las empresas más grande, siendo esta las que comprende la mayoría de empresas q que dentro de la economía son responsables de una parte sustancial del empleo (Hare, 2021). Esto sumado al gran incremento masivo del desempleo donde se estimo acerca de la pérdida de 25 millones de puesto de trabajo (Delgado & Foladori, 2020).

De manera que este impacto en las empresas se ha visto reflejado en sus estados financieros, los cuales presentan un impacto significativo en la toma de decisiones, de una empresa ya que estos informes arrojan una cadena de información, sobre los resultados obtenidos, la administración de los accionistas y como se asignaron los recursos. De manera que es importante tanto su análisis como su interpretación (Castrellon & Cuevas, 2021).

Por consiguiente, la problemática ha sido enfocada en la empresa Microtint S.A.C, una empresa privada, perteneciente a San Martín de Porres, dedicada a la fabricación de pinturas y Barnices, la cual se vio afectada económicamente por el impacto del Covid- 19, debido a la paralización de sus operaciones ya que pertenece al sector industrial. Este impacto se vio reflejado en los estados de sus flujos de efectivo, cuentas por pagar y ventas, de modo que es necesario el análisis de sus estados financieros, con el fin de conocer a mayor profundidad los problemas presentados y con ello plantear estrategias para años posteriores.

De este modo, ante la problemática descrita, se formula la siguiente pregunta de investigación general , ¿Cuál ha sido la repercusión del Covid 19 en los Estados Financieros de la empresa Microtint S.A.C durante los años 2020-2021?,asimismo se mencionan los siguiente problemas específicos, ¿Cuál ha sido la repercusión del Covid 19 en los Estados de Situación Financiera de la empresa Microtint S.A.C durante los años 2020-2021?; ¿Cuál ha sido la repercusión del Covid 19 en los Estados Resultados de la empresa Microtint S.A.C durante los años 2020-2021? y ¿Cuál ha sido la repercusión del Covid 19 en los Estados de Flujo de Efectivo de la empresa Microtint S.A.C durante los años 2020-2021?

Asimismo se tiene como objetivo principal determinar la repercusión del Covid 19 en los estados financieros de la empresa Microtint S.A.C durante los años

2020-2021 y como objetivos específicos, analizar la repercusión del Covid 19 en los Estados de Situación financiera de la empresa Microtint S.A.C durante los años 2020-2021; determinar la repercusión del Covid 19 en los Estados de Resultados de la empresa Microtint S.A.C durante los años 2020-2021; así como, determinar la repercusión del Covid 19 en los Estados de Flujo de Efectivo de la empresa Microtint S.A.C durante los años 2020-2021

Por otro lado, esta investigación presenta una justificación teórica porque pretende realizar un análisis de la repercusión del Covid 19 en los estados financieros de la empresa Microtint S.A.C, es importante mencionar que existe investigaciones relacionadas a la variable dependiente; sin embargo, existen pocas investigaciones que desarrollen el trabajo de la repercusión de la variable independiente en la dependiente, es por ello la importancia de realizar la investigación concerniente al tema. Asimismo, posee una justificación práctica porque permite tener conocimiento del efecto que puede causar una de las variables en la otra, con ello permitirá que los diferentes encargados de las empresas sean conscientes de lo que puede ocasionar una pandemia en sus estados financieros, así como también, aporta al gobierno local porque las políticas que estos aplican para repercutir una pandemia serán indispensables para que los estados financieros de las empresas no se vean afectados en gran medida. Por otro lado, tiene una justificación social porque hace referencia a la repercusión que puede causar la variable independiente en los estados financieros de la empresa, para ello se brindará una serie de recomendaciones o sugerencias con la finalidad que sean adoptadas por las empresas.

Con respecto a la hipótesis general se plantea que el Covid 19 ha repercutido negativamente en los Estados Financieros de la empresa Microtint S.A.C durante los años 2020-2021. Asimismo, como hipótesis específicas se plantea que el Covid 19 ha repercutido de manera negativa en los Estados de Situación Financiera de la empresa Microtint S.A.C durante los años 2020-2021, el Covid 19 ha repercutido de manera negativa para los Estados de Resultado de la empresa Microtint S.A.C durante los años 2020-2021 y que el Covid 19 ha repercutido de manera negativa para los Estados de Flujo de efectivo de la empresa Microtint S.A.C durante los años 2020-2021.

II. MARCO TEÓRICO

Si bien existen antecedentes del tema, estos han sido pocos debido a los pocos años transcurridos desde el inicio pandemia, de todas maneras, es importante citarlas ya que esto complementará la información del contexto trabajado.

Al nivel internacional se han presentado investigaciones como las de:

Guamán y Montero (2021) en su artículo relacionado a los *“Estados Financieros bajo impacto del Covid-19 en los exportadores agropecuarios de Ecuador”* tuvieron el objetivo de evaluar el desempeño financiero de la federación de exportadores para el periodo 2020. Respecto a su metodología, se trata de una investigación no experimental, analítica. La técnica utilizada fue la encuesta validada por expertos, la cual fue aplicada a los socios de la federación constituida por 19 personas. Finalmente se obtuvo como resultado que el COVID 19 tuvo un impacto en sector laboral ya que se despidieron a trabajadores, asimismo afectó los sueldos y salarios, ya que se presentaron retrasos en los pagos. Por otro lado, se presentaron problemas para cumplir con el pago del impuesto a la renta, así como problemas para acceder a la materia prima, debido a los escasos. Por último, la empresa indica que presentó problemas operativos los cuales se produjeron por una mala organización y operatividad.

Bermeo et al. (2020) en su trabajo sobre *“Covid-19 y su impacto contable en las Pymes”*, tuvieron el objetivo de diseñar un plan de contingencia para disminuir los riesgos de liquidez ocasionados por el virus del Covid 19. Metodológicamente la investigación presenta un enfoque descriptivo y un diseño no experimental. La muestra estuvo formada por 20 pymes de la ciudad de Cuenca las cuales se encontraban registradas a la fecha en la Superintendencia de compañías y valores de Ecuador. Asimismo, para la recolección de datos se utilizó una encuesta la cual fue validada por tres expertos. Finalmente se indica que el impacto generado por el Covid-19 creó un recto en la información presentada de los estados financieros. Asimismo, las actividades del negocio no se pudieron dar a cabo de manera habitual, afectando la liquidez de la empresa. Adicionalmente los autores indican que se presentó una disminución en las ventas lo que repercutió en cumplimiento de las obligaciones con los empleados.

León y Barrera (2021) en su investigación sobre la " *Incidencia contable por el covid 19 en los indicadores financiero de un Fideicomiso de Guayaquil* " tuvieron el objetivo de analizar la incidencia contable del Covid-19 sobre los indicadores financieros del Fideicomiso inmobiliario. Metodológicamente se trata de investigación no experimental, de alcance descriptivo y explicativo. Con respecto a la muestra, el caso se concentró en una sola entidad por lo que se hizo uso del método del caso. En el proceso de recolección información se hizo uso de entrevista a través de un cuestionario con preguntas abiertas, asimismo se analizaron los estados financieros para el cálculo de los indicadores. Finalmente se evidenció que el Covid-19 afectó a la empresa, a través de la disminución de algunos rubros de los estados financieros, ya que se presentó una reducción de los ingresos y de la rentabilidad. A pesar de ello la empresa pudo cumplir con sus obligaciones con terceros, sin embargo, su riesgo crediticio aumentó.

Por otro lado, al nivel nacional se presentan las siguientes investigaciones:

Jeremías y Montero (2021) en su tesis sobre " *El covid 19 y su impacto en la rentabilidad de una empresa minera* " tuvieron el objetivo de demostrar el nivel de influencia del Covid-19 en la rentabilidad de una empresa minera. Esta investigación es de tipo mixto y presenta un nivel descriptivo- correlacional, con un diseño no experimental. La muestra estuvo representada por 6 trabajadores de la empresa, a los que se les aplicó un cuestionario de preguntas, adicionalmente los gerentes y el área contable participaron de una entrevista. Finalmente llegaron a la conclusión de que existe una incidencia negativa del Covid 19 en la rentabilidad, a través de su dimensión del comercio exterior, debido a la falta de acceso de materias primas y a la paralización de sus actividades.

Quispe (2022) con su tesis " *Evaluación del impacto del covid en la situación financiera, económica y patrimonial de la empresa inversiones de turismo* " tuvo el objetivo de evaluar el impacto del covid 19 en la situación financiera, patrimonial y económica de una empresa dedicada a las inversiones. Metodológicamente se trata de investigación descriptiva, donde se hizo uso de los métodos analítico, deductivo y comparativo. En el proceso de la recolección de información, se utilizaron los Estados Financieros de los periodos del 2019 y

2020 los cuales fueron presentados en Superintendencia de Mercados de Valores. Finalmente, se obtuvo que el grado de liquidez aumento en 8% para el año 2020, sin embargo, se presentó una rentabilidad del activo y del patrimonio presentaron resultados negativos. Asimismo, el ratio de endeudamiento presentó un aumento del 5 %.

Diaz et al (2021) en su investigación *“Impactos de la covid-19 en el estado de flujos de efectivo de las empresas del índice S&P/BVL,2020”*, tuvieron el objetivo de analizar el impacto de la covid 19 sobre el estado de flujos de efectivo. Con respecto a su metodología la empresa presenta un diseño no experimenta y un enfoque descriptivo. Asimismo, se aplicó el método deductivo. La muestra estuvo conformada por los estados financieros de 50 empresas del índice S&P / BVL del Perú. Se procedió a realizar el análisis de los flujos de efectivo, asimismo se halló el ratio de liquidez general y razón de deuda. Finalmente se concluyó que la Covid-19 originó diversos impactos al nivel económico, en donde los flujos de efectivo de las operaciones relacionadas a financiación e inversión fueron afectadas por los bajos niveles de ventas debido al confinamiento. Estos bajos niveles de ventas también afectaron las obligaciones de las empresas con tercero. De la misma manera el nivel de endeudamiento se vio afectado por bajo nivel de cobranzas.

Para complementar la investigación es conveniente elaborar las Bases Teóricas relacionadas a la variable **Estados financieros**, la cual será estudiada a través de tres dimensiones.

Los estados financieros, según las normas de contabilidad, son una presentación financiera de aquellas transacciones realizadas dentro de una organización. Estos informes tienen el objetivo de presentar información sobre la posición y los cambios financieros, lo cuales son la base para la toma de decisiones gerenciales. Asimismo, a través su análisis, una empresa se puede concluir su condición financiera y como esta ha operado en los periodos de análisis. Dentro de este, se utilizan diferentes indicadores como los de liquidez, los cuales dan el beneficio de ser precisos respecto a sus componentes a corto plazo. (Hasanaj & Kuqi, 2019).

Según Díaz (2010) la información encontrada de los estados financieros proviene de su sistema contable, el cual brinda información detallada sobre su situación financiera. De manera que los estados deben ser preparados con transparencia a través de los principios contables en base a estándares internacionales. Por lo que, Castellón y Cuevas (2019) indicaron que cualquier organización que desea realizar un análisis de los estados financieros debe contar al menos los estados elementales, así como identificar los métodos de análisis. Entre estos estados financieros se encuentra el estado de situación financiera, de resultados, de flujo de efectivo y de cambios en el patrimonio.

En efecto, el objetivo de analizar los estados financieros es llegar a conclusiones confiables sobre el estado pasado de una organización, de manera que este prevea su correcto funcionamiento en un futuro, además de poder determinar cómo es la relación entre la empresa y las autoridades públicas (Akhmetshin & Osadchy, 2018).

Por otro lado, para los gerentes conocer bien sus estados financieros, permite mejorar su gestión financiera, a pesar de que está este sometida a continuos cambios y la volatilidad de los mercados. Siendo así de suma necesidad, ya que se asume el control de los recursos necesarios y el cumplimiento de las leyes contables (Parra, 2013).

Una de las dimensiones de esta variable es el estado de situación financiera el cual brinda información acerca de los saldos de la cuenta del activo, pasivo y capital de manera resumida (Hasanaj & Kuqi, 2019). Guajardo (2014) indica que el estado de situación también es conocido como balance, y aquel que sopesa aquellos activos que posee la empresa contra su financiamiento.

Para Castellanos et al. (2016) el estado de situación financiera es tan importante para los accionistas, acreedores, gerentes, como para el estado. Ya que, a través de su presentación, se obtiene información sobre la eficiencia de los recursos, el pago de impuesto, capacidad para brindar créditos, así como información sobre el endeudamiento de la empresa, cuentas por cobrar, rotación de inventarios y las medidas para cumplir con las obligaciones. La importancia de este estado

financiero radica en que muestra el estado actual de la situación patrimonial de la empresa, así como ayudar a prever los posibles riesgos de pérdidas y dar cumplimiento a las obligaciones fiscales (Escalante et al. 2010).

La segunda dimensión es el Estados de Resultados, el cual muestra el resultado financiero de una empresa durante un periodo de tiempo, en base a los ingresos y gastos incurridos. (Hasanaj & Kuqi, 2019). Si bien lo más común son los estados financieros que cubren un año que termina el 31 de diciembre, también hay empresas que operan en un ciclo de 12 meses, el cual termina en una fecha distinta (Gitman & Zutter, 2012).

Las partidas del estado de resultados se clasifican en partidas ordinarias y no ordinarias. Las primeras están relacionadas con el giro de la empresa, es decir de sus actividades primarias. En el caso de las partidas no ordinarias, están relacionadas a actividades que no son una fuente principal de ingresos para la empresa (Guajardo, 2014).

Para Bustamante (2015) el estado de resultados es muy importante para los administradores ya que le permite conocer el resultado de las actividades de la empresa de manera periódica, así como que se cumplan las metas propuestas y tomar medidas correctivas si fuera el caso. Ya que las empresas no solo necesitan conocer las utilidades sino sobre todos los importes. Este estado a diferencia de los otros, permitirá evaluar la rentabilidad empresa, su potencial crédito, medir riesgos, repartir dividendos y sobre todo conocer el desempeño de la empresa.

Y la última dimensión que es el Estado de flujos de efectivo, el cual proporciona información comercial sobre las actividades que afectan los ingresos y salidas de efectivo durante un período fiscal y son analizados a través de su actividad operativa, de inversión y de financiamiento (Hasanaj & Kuqi, 2019). Asimismo, se comenta que este estado permitirá obtener información financiera sobre el valor de ingresos por cobros de efectivo, así como los egresos por pagos en efectivo, de manera que se considera a los estados de flujo de efectivo como la información que incide en el análisis de la seguridad económica de la empresa, permitiendo a los usuarios identificar rápidamente los cambios en los activos

netos de la empresa y en su estructura financiera, a través de la liquidez y la solvencia (Akhmetshin & Osadchy, 2018)

Para Martin (2017) la información propuesta en el estado de flujo de efectivo está clasificada según el tipo de actividad. La primera de ella está relacionada a las actividades de operación, las cuales son la principal fuente de ingreso de una empresa. Asimismo, son un indicador clave siempre y cuando generen los fondos para amortizar las financiaciones. Otra de las actividades importantes son la de inversión, las cuales están relacionadas con adquisición de activos a largo plazo y otras inversiones, de modo que sus flujos de efectivo indiquen la medida en la cual una empresa ha realizado desembolsos para recursos que se espera que un futuro genere ingresos. Por último, se tiene las actividades de financiación, que son aquellas actividades que producirán cambios en el tamaño de los capitales. De modo que los flujos de efectivo procedentes de estas actividades representaran la base para cumplir con las necesidades de efectivo de los suministradores de capital (Vilchez, 2015).

Por otro lado, justamente en situaciones de crisis, el flujo de efectivo es uno de informes más importantes ya que a través de él se puede realizar un pronóstico de los de más las operaciones considerando las afectaciones del mercado. Asimismo permite evaluar si la empresa necesita un nuevo fondeo y a la vez determinar su capacidad máxima de endeudamiento (Agustina & Restianti, 2018).

Por otro lado, también es importante abordar la **segunda la variable que es el impacto del Covid 19**, la cual será estudiada a través de 3 dimensiones.

El primero de ellos es el impacto económico del Covid 19, ya que la economía de todo un país depende del desarrollo de su agricultura, industrias, negocios, inversiones, importaciones y exportaciones, y la pandemia paralizó directamente todos los sectores (Kumar, Alshazly, Ahmed, & Bourois, 2021). Asimismo, al declararse el estado de emergencia nacional para la disminuir la propagación del Covid-19, las empresas afrontaron diversos problemas financieros como el impago de proveedores, impago de personal, impago de obligaciones financieras y sobre todo el riesgo de continuidad del negocio. Por lo que estas se vieron obligadas a tratar de idear estrategias que permitirán sostener a la empresa,

llegando incluso a una reestructuración. De manera que, en esos meses, la rentabilidad pasó a segundo plano, pasando a ser primordial la continuidad de las operaciones para tratar de garantizar la liquidez de la empresa (Trebejo, 2020).

De manera que el Covid-19 llegó para cambiar los procesos de funcionamiento de las empresas tanto al nivel nacional como internacional. Sin embargo, muchas empresas pudieron acogerse a las nuevas exigencias para tratar de mantener sus operaciones a largo plazo. De la misma manera las medidas de aislamientos aplicadas, provocó que haya una sobreoferta de productos, lo que ocasionó una baja rotación de inventarios (Cobo & Erazo, 2021).

Como segunda dimensión se tiene el **impacto social del Covid 19** el cual sobre todo reside en la ordenes de distanciamiento social, que impidieron las relaciones sociales, sobre todo por el temor las personas a enfermarse, como lidiar con amigos y familiares que se enfermaron y murieron por el Covid-19. Esto afecto directamente en el bienestar de los trabajadores, donde en algunos casos tuvieron que trasladar sus espacios de trabajo a casa. Asimismo, en muchas empresas se experimentaron despidos temporales o permanentes, por una disminución de ingresos (Osofsky & Mamon, 2020)

En la misma línea, Clemente et al. (2021) indica que el Covid 19 alteró la vida social, sanitaria y económica en más de 170 países. Sin embargo, también mostró las carencias promovidas por la globalización, viéndose necesario revisar los sistemas de producción. Asimismo, el aislamiento social no lo significo un problema de salud pública, sino también un aumento del trabajo doméstico, así como la pérdida de puestos de trabajo, sobre todo en los que se requería presencia física, como el sector de servicios. Adicionalmente bajo el confinamiento las empresas se vieron en la necesidad de las tecnologías para recibir servicios esenciales y adoptar formas de comercio electrónico para sobrevivir.

Por último, se tiene el **impacto de las políticas públicas por Covid 19**. Ya que los gobiernos plantearon estrategias para contener la propagación del covid 19, que afectaron directamente el crecimiento de las regiones y aumentaron las tasas de desigualdad. Dada la crisis de salud, estas restricciones a la libertad

personal y financiera significan que los hogares tienen menos probabilidades de generar ingresos (Jaramillo & Ñopo, 2020).

Sin embargo, también se implementaron programas de ayuda, con el fin de detener el efecto de la crisis. Algunas de ellas estuvieron relacionadas con la creación de programas laborales para sostener la caída de los mercados financieros. Así como la creación de bonos económicos y subsidios a los desempleados (Clemente, Navarro, & Moreno, 2021).

Según Zurita y Dini (2021) no solo se apoyaron a las grandes empresas sino también a las pymes, a través de la creación de programas para mantener la liquidez en el corto plazo, proteger el mercado laboral, fomentar la producción y facilitar el acceso a los créditos, en países como Brasil, Chile, Colombia, Perú y México. Asimismo, se dio una flexibilización en los trámites y un apoyo para relacionarse con el sector empresarial.

III. METODOLOGÍA

3.1. Diseño y Tipo de Investigación

3.1.1. Tipo de Investigación

La investigación que se presenta es de tipo aplicada. De acuerdo a Vargas (2008) se caracteriza por la utilización de los conocimientos adquiridos y, al mismo tiempo, la adquisición de nuevos conocimientos mediante la realización de investigaciones encaminadas a transformar los conocimientos teóricos en conocimientos prácticos.

Por otro lado, la investigación es de tipo cuantitativa. Como indica Hernández-Sampieri (2016) en las investigaciones cuantitativas se utiliza la recolección de datos de un determinado contexto para analizarlos mediante métodos estadísticos con el fin de llegar a una serie de conclusiones.

3.1.2. Diseño de Investigación

Este trabajo presenta un diseño no experimental con un alcance descriptivo y de corte longitudinal. Para Hernández-Sampieri (2016) en los estudios no experimentales se observan situaciones ya existentes, las cuales no han sido provocadas intencionalmente de modo que no se tiene control sobre las variables estudiadas.

Asimismo, al ser de alcance descriptivo-correlacional se busca identificar características sobre la población de estudio o de los grupos que se haya sometido al análisis, por lo que se busca recoger información de manera independiente o en conjunto sobre las variables, y hallar una relación entre ambas variables. Con relación a la temporalidad la presente investigación es de corte longitudinal ya que se analizan las variables recolectando información de los últimos tres años.

3.2. Variables y Operacionalización

3.2.1. Definición Conceptual

Variable 1 - Estado Financieros

Los estados financieros son un conjunto de informes de una organización al fin del ejercicio contable con fin de tener conocimiento sobre su situación financiera (Martinez, 2020).

Variable 2 – Covid 19

La pandemia por el virus del COVID 19 ha sido el mayor desafío después de la segunda guerra mundial, que ha afectado la salud y la economía al nivel mundial (Nicola & Alsafi, 2020).

3.2.2. Definición Operacional

Variable 1 – Estados Financieros

Esta variable será analizada través de sus tres dimensiones, Estado de Situación Financiera, Estados de Resultado y Estado de Flujo de efectivo.

Variable 2 – Covid 19

Esta variable será analizada través de sus tres dimensiones, Impacto Económico, Impacto social e Impacto en las políticas públicas.

3.2.3. Indicadores

Tabla 1

Indicadores de Estados financieros

Variable	Dimensiones	Indicadores
Estados Financieros	Estado de Situación Financiera	✓ Activo ✓ Pasivo
	Estado de Resultados	✓ Ventas ✓ Costo de ventas ✓ Margen Operativo
	Estado de Flujo de Efectivo	✓ Actividades de operación.

- ✓ Actividades de inversión.
- ✓ Actividades de Financiamiento.

Tabla 2

Indicadores del Covid 19

Variable	Dimensiones	Indicadores
Covid 19	Impacto Económico	<ul style="list-style-type: none"> ✓ Comportamiento del trabajador ✓ Trabajo Remoto ✓ Casos de COVID
	Impacto social	<ul style="list-style-type: none"> ✓ Nivel de materia prima adecuado ✓ Proceso de importación ✓ Beneficio por disminución de salarios
	Impacto en las políticas públicas	<ul style="list-style-type: none"> ✓ Medidas de bioseguridad ✓ Políticas de soporte económico ✓ Toque de queda

3.2.4. Escala de Medición

Como se va medir el impacto del Covid de 19, el análisis descriptivo y numérico se realizará en los datos mostrados en los estados financieros por los cual la escala de medición utilizada será la escala de razón. Asimismo, la escala de utilizar en el cuestionario será la ordinal.

3.3. Población, Muestra y Muestreo

3.3.1. Población

Para Hernández- Sampieri (2016) la población está conformada por aquellos elementos pertenecientes al espacio donde se desarrolla la investigación. De

manera que la población de este estudio está representada por los trabajadores de la empresa Microtint SAC.

Criterios de exclusión: Trabajadores pertenecientes a las áreas operativas de la empresa Microtint SAC.

3.3.2. Muestra

La población de la empresa está conformada por 9 trabajadores de la empresa a los cuales se les agregará los proveedores y clientes de la empresa, conformando un total de 20 personas.

3.3.3. Muestreo

En el presente trabajo se utiliza un muestreo no probabilístico por, debido a que se utilizará a toda la población de la empresa. Según Hernández- Sampieri (2016) este tipo de muestra no dependen de probabilidad sino de razones relacionadas con la investigación.

3.4. Técnicas e Instrumentos de recolección de datos

3.4.1. Técnica de recolección de datos

La técnica utilizada es el análisis documental. Para Solís (2010) esta técnica consiste en clasificar ideas relacionadas en un informe para expresar con precisión su contenido. Por tanto, esta técnica se caracteriza por recopilar datos de fuentes primarias o documentos originales. Nuevamente, la encuesta se usa para obtener más información sobre la relación entre las dos variables.

3.4.2. Instrumentos de recolección de datos

Se utiliza los Estados de Situación Financiera, Estados de Resultados y Estado de Flujo de efectivo de la empresa Microtint SAC como instrumentos de recolección de información. Asimismo, se utiliza un cuestionario en escala de Likert, el cual aborda información para las variables Impacto del Covid y Estados financieros.

3.4.3. Validez

La validez del cuestionario estuvo a cargo de tres profesionales expertos en la materia, quienes evaluaron la viabilidad de cada uno de los enunciados de los cuestionarios.

Tabla 3

Validez

Experto	Especialidad
Dr. Collahua Enciso Jorge	Financista
Mg. Bautista Llamocca Miguel	Contabilidad
Dr. Víctor Hugo Armijo García	Metodólogo contador

3.4.4. Confiabilidad

Durante el desarrollo de este estudio se utilizó el coeficiente Alfa de Cronbach para determinar el grado de concordancia entre las herramientas desarrolladas. Por ello, se realizó una prueba piloto a 20 trabajadores para aplicar y determinar los coeficientes encontrados en el instrumento.

Tabla 4

Confiabilidad

Instrumento	Alfa de Cronbach	Nivel de consistencia
Cuestionario sobre el Impacto del Covid	0.63	Bueno
Cuestionario sobre los Estados Financieros	0.68	Bueno

3.5. Procedimientos

En primer lugar, se procederá a solicitar una autorización a la empresa Microtint S.A.C para el uso de la información financiera de la empresa. Luego de ello se

procederá a realizar el análisis de los estados financieros de la empresa Microtint SAC a través de un análisis horizontal, vertical; así como el cálculo de las principales ratios. También se realizará la aplicación de un cuestionario a la muestra.

3.6. Métodos de Análisis de Datos

Se hará uso de la estadística descriptiva a través del programa Excel para analizar los resultados de manera horizontal y vertical de los estados financieros la cual será presentada a través de tablas y gráficos. De la misma manera cada ítem del cuestionario será representado mediante tabulaciones y gráficos.

3.7. Aspectos Éticos

Se reconocerá la información utilizada como propiedad intelectual a través de la aplicación de citas debidamente según las normas APA, de manera que se haga referencia a los autores. Asimismo, se procederá a evaluar la investigación a través del software Turnitin con el fin de evitar plagios.

Asimismo, se seguirán los tres principios de la ética de la investigación los cuales son respeto a las personas, justicia y beneficencia. Los cuales son considerados principios universales y no tienen límites nacionales o jurídicos por lo que todas las investigaciones deben comprender estos principios.

IV. RESULTADOS

ANÁLISIS DESCRIPTIVO DE LAS VARIABLES

4.1. Análisis Descriptivo de la variable Impacto del Covid

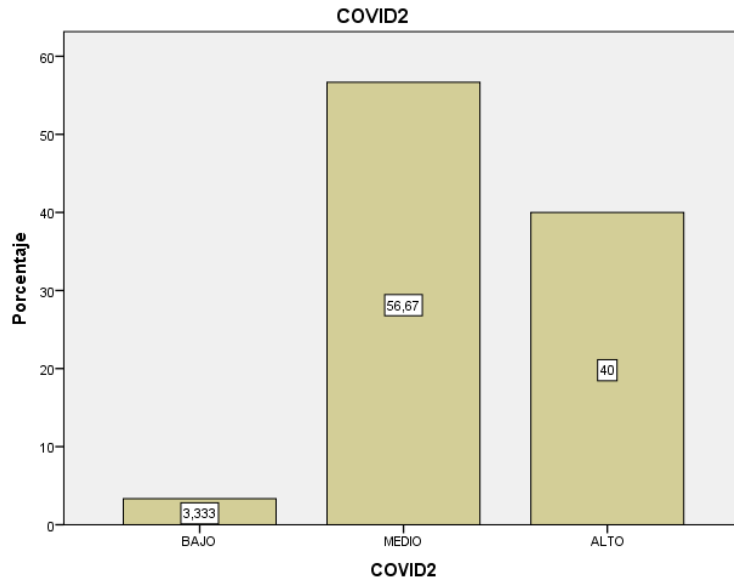
Tabla 5

Impacto del Covid- 19 en la empresa Microtint

Variable / dimensión	Nivel	ni	%
Variable 1: Impacto del Covid- 19	Bajo	1	3.3%
	Medio	17	56.7%
	Alto	12	40.0%
Dimensión 1: Impacto social	Bajo	3	10%
	Medio	11	36.7%
	Alto	16	53.3%
Dimensión 2: Impacto económico	Bajo	4	13.3%
	Medio	19	63.3%
	Alto	7	23.3%
Dimensión 2: Impacto de las políticas públicas	Bajo	2	6.7%
	Medio	15	50.0%
	Alto	13	43.3%

Interpretación:

Como se observa en la tabla, el 56.7 % de los trabajadores coinciden en que el impacto del covid-19 ha repercutido en la empresa en un nivel medio. Asimismo, el 53.3% de los encuestados, indican que el impacto social en la empresa causado por el virus del Covid 19 ha sido alto. En relación al impacto económico en la empresa, el 63.3 % de los encuestados coinciden que este ha sido medio. Por último en relación al impacto de las políticas públicas gestionadas por el gobierno por la presencia del virus de covid-19, para los encuestados este ha sido de nivel medio.

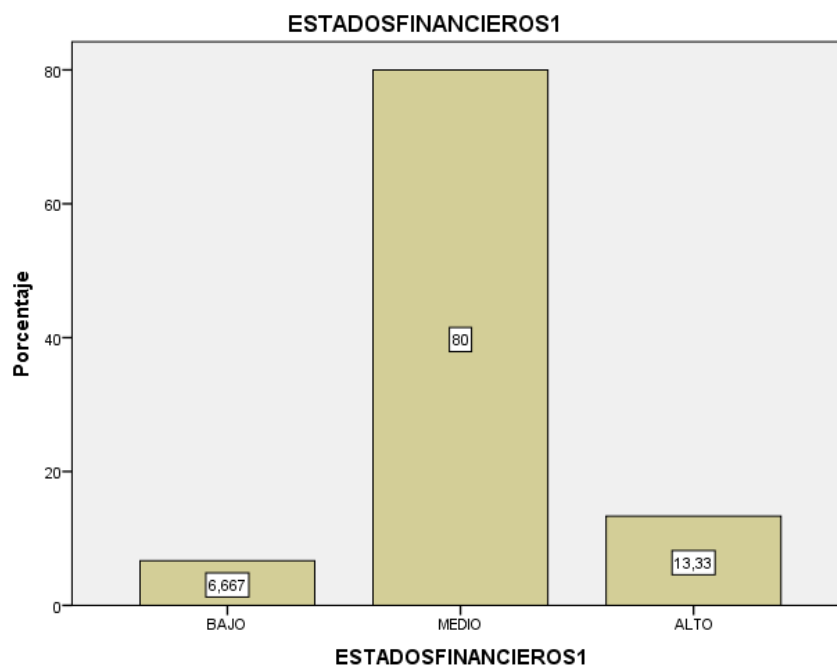


4.2. Análisis Descriptivo de la variable Estados Financieros

Tabla 6

Repercusión del impacto del Covid- 19 en la empresa Microtint.

Variable / dimensión	Nivel	ni	%
Variable 1: Estados Financieros	Bajo	2	6.7%
	Medio	24	80%
	Alto	4	13.3%
Dimensión 1: Estado de Situación Financiera	Bajo	2	6.7%
	Medio	18	60.0%
	Alto	10	33.3%
Dimensión 2: Estado de Resultados	Bajo	2	6.7%
	Medio	24	80.0%
	Alto	4	13.3%
Dimensión 2: Estado de Flujo de Efectivo	Bajo	3	10.0%
	Medio	26	86.7%
	Alto	1	3.3%



Interpretación:

Como se observa en la tabla, el 80 % de los trabajadores coinciden en que el impacto del covid-19 ha repercutido en los estados financieros en un nivel medio. Asimismo, el 60.00% de los encuestados, indican que la repercusión del impacto del covid en el Estado de Situación Financiera ha sido medio. En relación al Estado de Resultados, el 80.00% % de los encuestados coinciden que el impacto del covid ha sido medio. Por último, en relación al Estado de Flujo de efectivo el 86.7% de los encuestados indican que la repercusión del Covid en este ha sido medio.

4.2.1. Análisis de ratios financieros

Se presenta a continuación los ratios de solvencia, liquidez y de rentabilidad con respecto a los años 2019, 2020 y 2021 con el objetivo de realizar una comparación del impacto de la pandemia por el virus del Covid 19, antes y durante su estado actual.

Análisis del Estado de Situación Financiera a través de ratios de liquidez

Tabla 7

Indicadores de liquidez

INDICADORES DE LIQUIDEZ		2019	2020	2021
Ratio de Liquidez Corriente	$\frac{\text{Activo Corriente}}{\text{Pasivo Corriente}}$	2.420	1.231	1.98
Ratio de Liquidez Severa	$\frac{\text{Activo Corriente} - \text{Inventario}}{\text{Pasivo Corriente}}$	1.646	1.155	1.855
Ratio de Liquidez absoluta	$\frac{\text{Efectivo y equivalente efectivo}}{\text{Pasivo Corriente}}$	0.065	0.166	0.556

Ratio de Liquidez Corriente

Muestra la relación entre las deudas de corto plazo y el activo corriente, siendo su valor adecuado entre S/1.00 y S/2.00. Como se puede observar en la tabla, para los años 2020 y 2021 a pesar del efecto de la pandemia, la empresa pudo cumplir con sus obligaciones a corto plazo, sin embargo para el año 2019, el ratio presente un valor mayor a 2, lo que podría significar que existen activos corrientes ociosos, con los cuales se está perdiendo rentabilidad.

Ratio de Liquidez Severa

Muestra la proporción entre los activos de mayor liquidez en relación con las obligaciones a corto plazo. Siendo su valor adecuado mayor a igual a 1. Como se observa en la tabla para todos los años este indicador es mayor 1, sin embargo para el año 2020 presente una leve bajada, originado por la presencia del Covid.

Ratio de Liquidez Absoluta

Esta ratio, también conocido como prueba ácida muestra, la capacidad que presenta la empresa para poder realizar sus operaciones a través de activos

líquidos, siendo su valor adecuado mayor a igual a un sol. Se observa en el cuadro que este indicador mejoró para el año 2020, sin embargo para el año 2021 disminuyó significativamente, lo que indica que para el año 2021 la empresa no pudo cumplir con sus obligaciones a corto plazo con el dinero disponible en caja.

Análisis del Estado de Resultados a través de ratios de Rentabilidad

Tabla 8

Indicadores de Rentabilidad

INDICADORES DE RENTABILIDAD		2019	2020	2021
Rentabilidad del activo total	$\frac{Utilidad\ neta}{Activo\ total}$	0.96%	-40.7%	8.4%
Rentabilidad del patrimonio	$\frac{Utilidad\ neta}{Patrimonio}$	1.86%	-252%	64.9%
Margen de utilidad bruta	$\frac{Ventas - Costo\ de\ ventas}{Ventas}$	40.4%	27.5%	35.5%
Margen de utilidad neta	$\frac{Utilidad\ neta}{Ventas}$	0.3%	-13.8%	3%

Rentabilidad del activo total

Este indicador hace referencia a como la empresa genera utilidades frente a los activos que posee, sin importar su origen, siendo su valor adecuado a partir del 5%. Como se puede observar en el cuadro, en el año 2020 el resultado fue totalmente desfavorable porque se generó una pérdida de cerca de 40%, sin embargo, gracias a las políticas establecidas por la empresa, el año 2021 presentó una recuperación significativa, incluso mejor que antes de la pandemia.

Rentabilidad del patrimonio

Este indicador hace referencia al retorno que percibe la empresa en función sus fondos propios, siendo su valor adecuado por encima de la rentabilidad mínima esperada por los inversionistas. Como se observa en el cuadro, para el año 2020 el resultado fue negativo lo que significó que debido a la pandemia, los socios no lograron obtener un rendimiento sobre su inversión en relación con el periodo 2019.

Margen de utilidad bruta

Este indicador hace referencia a los ingresos obtenidos en relación a los costos necesarios para poder generarla, donde se considera buena a partir del 20%. Como se observa en el cuadro para todos los años en estudio el, el indicador se encuentra por encima del valor nombrado anteriormente. Si bien para el año 2020 presento una disminución significativa por bajo nivel de ventas debido al Covid 19, está igual se encuentra levemente por encima del valor referencial.

Margen de utilidad neta

Este indicador permite medir la rentabilidad de la empresa, es decir refleja la capacidad de convertir los ingresos en beneficios. Como se observa en el cuadro para el año 2020 el margen neto fue negativo debido al impacto del Covid-19; sin embargo, para el año 2021 presenta un incremento significativo, incluso por encima de lo presentado en el año 2019.

ANÁLISIS INFERENCIAL DE LAS VARIABLES

Después de haberse realizado la aplicación de los instrumentos, se analizaron a través del programa estadístico SPSS v.26. En primer lugar, se realizó la prueba de normalidad de Shapiro Wilks debido a que el tamaño de muestra fue < 50 , en el cual se encontró los siguientes resultados:

La variable Impacto del covid, sigue una distribución normal, pero sus dimensiones no. En relación con la variable Estados Financieros y sus dimensiones no siguen una distribución normal.

4.3. Pruebas de Normalidad

Tabla 9

Prueba de normalidad

	Shapiro-Wilk		
	Estadístico	gl	Sig.
Dimensión 1: E. Situación Financiera	,885	30	,004
Dimensión 2: E. de Resultados	,884	30	,004
Dimensión 3: E. de Flujo de Efectivo	,885	30	,004
Variable 2: Estados Financieros	,851	30	,001
Dimensión 1: Impacto social	,905	30	,011
Dimensión 2: Impacto económico	,904	30	,011
Dimensión 3: Impacto de las políticas públicas	,925	30	,037
Variable 1: Impacto del Covid	,947	30	,140

Nota: Los cálculos en SPSS se efectuaron con los datos de la variable Impacto del Covid y Estados Financieros.

Interpretación:

Se establecen las hipótesis correspondientes:

H0= Los datos recolectados siguen una distribución normal

H1= Los datos recolectados no siguen una distribución normal

De manera que si se rechaza la hipótesis nula se aplicará la prueba de correlación no paramétrica a través del coeficiente de Spearman.

Como se puede observar en la tabla, se muestra la prueba de normalidad de Shapiro-Wilk para las variables impacto del Covid y reporte financiero. Para la

variable efecto de Covid, se distribuye normalmente porque su valor de p es ≥ 0.05 y acepta la hipótesis nula, pero sus tamaños no se distribuyen normalmente. En general tiene un p-valor < 0.05 para la dimensión y variable Estados Financieros, por lo que se rechaza la hipótesis nula y no siguen una distribución normal. Entonces, cuando se observa que no todos los datos siguen una distribución normal, se usa el coeficiente de Spearman para medir la razón.

Objetivo General: Determinar la repercusión del Covid 19 en los Estados de Situación financiera de la empresa Microtint S.A.C durante los años 2020-2021

Tabla 10

Correlación de la variable Impacto del Covid 19 en los Estados Financieros de la empresa Microtint S.A.C

		Variable: Estados Financieros	
		Coeficiente de correlación	0,117
Rho de Spearman	Variable: Impacto del Covid 19	Sig. (bilateral)	0,539
		N	30

Interpretación:

En la tabla 10 se muestran los resultados obtenidos luego de la prueba no paramétrica entre las variables: el efecto del covid y la variable estado financiero, valor = $0.539 \geq 0.05$, por lo que se acepta H_0 . Por lo tanto, la relación entre el Impacto del Covid y los estados Financieros no es significativa en la empresa Microtint S.A.C durante los años 2020-2021.

Objetivo Específico 1: Determinar la repercusión del impacto del Covid 19 en los Estados de Situación Financiera de la empresa Microtint S.A.C durante los años 2020-2022.

Tabla 11

Correlación de la variable Impacto del Covid 19 y los Estados de Situación Financiera de la empresa Microtint S.A.C

		Dimensión: Estado de Situación Financiera	
Rho de Spearman	Variable: Impacto del Covid 19	Coeficiente de correlación	0,103
		Sig. (bilateral)	0,588
		N	30

Interpretación:

En la tabla 11 se muestran los resultados obtenidos luego de realizar una prueba no paramétrica entre las variables: el efecto del covid y la variable estado de situación financiera, para valores = $0,588 \geq 0,05$, por lo que se acepta H_0 . Por lo tanto, la relación entre el impacto del Covid y el estado de situación financiera de Microtint S.A.C para el período 2020-2021 no es material.

Objetivo Específico 2 : Determinar la repercusión del Covid 19 en los Estados de Resultados de la empresa Microtint S.A.C durante los años 2020-2021

Tabla 12

Correlación de la variable Impacto del Covid 19 y la dimensión Estados de Resultados

		Variable: Estados Financieros	
Rho de Spearman	Variable: Impacto del Covid 19	Coeficiente de correlación	0,014
		Sig. (bilateral)	0,940
		N	30

Interpretación:

La Tabla 12 muestra los resultados obtenidos después de una prueba no paramétrica entre las variables: efecto Covid y estado de resultado, para valores $= 0,940 \geq 0,05$, por lo que se acepta H_0 . Por lo tanto, la relación entre el impacto del Covid en los Estados financieros en la organización Microtint S.A.C. para el período de 2020 a 2021 no son significativos.

Objetivo específico 3: Determinar la repercusión del Covid 19 en los Estados de Flujo de Efectivo de la empresa Microtint S.A.C durante los años 2020-2021

Tabla 13

Correlación de la variable Impacto del Covid 19 y la dimensión Estados de Flujo de Efectivo

		Variable: Estados Financieros	
		Coeficiente de correlación	0,150
Rho de Spearman	Variable: Impacto del Covid 19	Sig. (bilateral)	0,428
		N	30

Interpretación:

En la tabla 13 se muestran los resultados obtenidos luego de la prueba no paramétrica entre las variables: el efecto del covid y el estado de flujo de efectivo, valor $= 0.428 \geq 0.05$, por lo que se acepta H_0 . Por lo tanto, la relación entre el Impacto del Covid y los estados Financieros para el periodo de 2020 a 2021 no es significativa en la empresa Microtint S.A.C.

V. DISCUSIÓN

En relación con los resultados obtenidos para la hipótesis general, que fue el Covid 19 ha repercutido negativamente en los Estados Financieros de la empresa Microtint S.A.C durante los años 2020-2021; los resultados encontrados para este objetivo fue de que no existe una relación significativa entre ambas variables estudiadas, esto debido a que el p-value asciende a $= 0.539 \geq 0.05$, de modo que se acepta la H_0 acerca de la relación no significativa entre el Impacto del Covid 19 y los Estados Financieros, esta investigación no se relaciona con la investigación realizada por León y Barrera (2021), quienes concluyeron que el Covid 19 afectó negativamente algunos rubros de los estados financieros de un Fideicomiso inmobiliario, así como también la reducción de ingresos y de rentabilidad; similar hallazgo tuvo Valderrama (2021) en su investigación, donde a través de la encuesta aplicada a los contadores públicos, pudieron evidenciar que la presentación de sus estados financieros se vieron ciertamente afectados, porque existieron nuevas cuentas que añadir, los cuales reflejaban la situación de la afectación que estaban teniendo las entidades no reguladas en Venezuela. Sin embargo, si se relaciona con lo mencionado con las bases teóricas desarrollado por Hasanaj & Kuqi (2019) quienes mencionan que los estados financieros, son una presentación financiera de aquellas transacciones realizadas dentro de una organización; de la misma forma Osofsky & Mamon (2020) menciona que el impacto social del Covid 19 son las ordenes de distanciamiento social, que impidieron las relaciones sociales, sobre todo por el temor las personas a enfermarse, como lidiar con amigos y familiares que se enfermaron y murieron por el Covid-19.

Estos resultados encontrados en el párrafo anterior lo que indica es que antes cambios que puede tener el Covid-19, los estados financieros no se verán afectados de forma significativa, estos resultados ocurren en una empresa específica, lo que significa que no todas las empresas se comportan de la misma forma, en ocasiones puede suceder lo mismo, o puede ocurrir que una de las variables si genera cambios drásticos en los estados financieros, esto dependerá del tiempo y la empresa analizada.

Por su parte, de acuerdo con los resultados hallados para la primera hipótesis específica, que fue, el Covid 19 ha repercutido de manera negativa en los Estados de Situación Financiera de la empresa Microtint S.A.C durante los años 2020-2021; los resultados encontrados para este objetivo fue de que no existe una relación significativa entre ambas variables estudiadas, estos debido a que el p-value asciende a $0.588 \geq 0.05$, de modo que se acepta la H_0 . En consecuencia, la relación entre el Impacto del Covid y los estados de Situación Financiera no es significativa en la empresa Microtint S.A.C durante los años 2020-2021, estos resultados encontrados presentan una similitud con lo manifestado en la investigación desarrollada por Quispe (2022), en la cual se evidenció que a raíz del Covid 19 la rentabilidad del activo y del patrimonio de una empresa dedicada a las inversiones presentaron resultados negativos, mientras que el ratio de endeudamiento incremento un 5%; similar hallazgo tuvo Puican (2021) donde realizó una investigación en una empresa de autoparte ubicada en Jaen, evidenciándose que el Covid-19 tuvo impactos significativos en los estados financieros siempre el estado de situación financiera una de las cuentas afectas porque la empresa no ha logrado cumplir con sus pasivos corrientes y no corrientes que tuvo programado para nueve meses, generándoles problemas laborales y judiciales por el incumplimiento, por lo que la empresa ha tenido que ver otras formas de hacer frente a ese impacto a través de préstamos que otorgó el estado para este tipo de empresa, con la finalidad de cumplir con sus obligaciones. Asimismo, estos resultados si pueden relacionarse con lo mencionado por Guajardo (2014) quien indica que el estado de situación también es conocido como balance, y aquel que sopesa aquellos activos que posee la empresa contra su financiamiento, además el estado de situación financiera registra las obligaciones que tiene la empresa ya sea con otras entidades o con sus colaboradores, además de mostrar el patrimonio con el cual cuentan.

Con estos resultados obtenidos en el párrafo anterior lo que puede ocurrir es ante incrementos en la variable impacto del Covid-19 la dimensión estado de situación financiera no se verá afectada de forma significativa por estos

resultados evidencian la situación de la empresa en específico por lo que esto podría variar en otras empresas, dependiendo de su situación.

Asimismo, según los resultados obtenidos para la hipótesis 2, que fue, el Covid 19 ha repercutido de manera negativa en los Estados de Resultados de la empresa Microtint S.A.C durante los años 2020-2021; los resultados encontrados para este objetivo fueron de que no existe una relación significativa entre ambas variables estudiadas, esto debido a que el p-value asciende a $0.940 \geq 0.05$, de modo que se acepta la H_0 . En consecuencia, la relación entre el Impacto del Covid y los estados Financieros no es significativa en la empresa Microtint S.A.C durante los años 2020-2021, lo cual no presenta concordancia con lo manifestado en el artículo de Guamán y Montero (2021), quienes concluyeron que el Covid 19 generó incumplimiento del pago del impuesto a la renta y de sueldos a los trabajadores por falta de liquidez, similar hallazgo tuvo Puican (2021) en su investigación donde identificó que si existe un impacto del Covid-19 en las ventas de la empresa, siendo este una de las cuentas que pertenece al estado de resulta, dicho aumento menciona que estos efectos si impactan de forma significativa en los estados financieros de la empresa de autopartes de Jaen. Sin embargo, si puede guardar concordancia con lo mencionado por Hasanaj & Kuqi (2019) quienes mencionan que el estado de resultado muestra el resultado financiero de una empresa durante un periodo de tiempo, en base a los ingresos y gastos incurridos.

Con los resultados encontrados en el párrafo anterior lo que podemos indicar es que antes incrementos en la variable impacto del Covid-19 los estados resultados no se verán afectados de forma significativa, estos resultados si bien es cierto pueden ser generalizados, sin embargo, los resultados irán cambiando o serán los mismo resultados que la presente investigación, lo cual dependerá del momento en el que se realiza el estudio y la empresa a la que se está estudiando, debido a que los estados de resultados son independientes de cada empresa no es un el mismo resultado para cada empresa, por lo que repercute en los resultados que se irán obteniendo. Asimismo, se puede inferir, a medida que el

Covid-19 se incrementa los costos de ventas, las ventas no se verían afectados de acuerdo a los resultados obtenidos en la investigación, sin embargo, como se pudo observar en otras investigaciones hacia otras empresas, este si ocasionaría un efecto directo.

Por último, según los resultados hallados para la hipótesis 3, que fue, el Covid 19 ha repercutido de manera negativa en los Estados de Flujo de efectivo de la empresa Microtint S.A.C durante los años 2020-2021; los resultados encontrados para este objetivo fueron de que no existe una relación significativa entre ambas variables estudiadas, estos debido a que el p-value asciende a $0.428 \geq 0.05$, de modo que se acepta la H0. En consecuencia, la relación entre el Impacto del Covid y los estados Financieros no es significativa en la empresa Microtint S.A.C durante los años 2020-2021, lo cual no presenta similitud con el trabajo de investigación presentado por Bermeo et al. (2020), en donde los autores concluyeron que el Covid 19 generó en las Pymes disminución en las ventas, lo que significó una disminución en sus ingresos. Estos resultados pueden relacionarse con lo mencionado en la teoría por Hasanaj y Kuqi (2019) quienes mencionan que estado de flujo de efectivo proporciona información comercial sobre las actividades que afectan los ingresos y salidas de efectivo durante un período fiscal y son analizados a través de su actividad operativa, de inversión y de financiamiento.

Estos resultados que se evidencian en el párrafo anterior indica que ante incrementos en la variable impacto del Covid-19, la dimensión estado de flujo de efectivo.

VI. CONCLUSIONES

1. Para la hipótesis general, luego de realizar la prueba de correlación de Spearman, se obtuvo un valor de $0,539 \geq 0,05$, lo que aceptaba la hipótesis nula y aceptaba la hipótesis alternativa. De ello se deduce que existe una relación no significativa entre el Impacto del Covid 19 y los Estados Financieros de la empresa MICROTINT S.A.C. en el período 2020 y 2021. Además, el coeficiente de correlación de Spearman es 0,117, lo que significa que tiene una correlación muy baja.

2. Para la hipótesis 1 se obtuvo un valor de $0,588 \geq 0,05$, por lo que se rechazó la hipótesis nula y se aceptó la hipótesis alternativa. De esta forma, se puede concluir que no existe una conexión significativa entre el impacto del Covid 19 y el reporte de la situación financiera de la empresa MICROTINT S.A.C para el periodo 2020 y 2021. Además, el coeficiente de correlación de Spearman es 0,103, lo que significa que tiene una correlación muy baja.

3. Para la hipótesis 2 se obtuvo un valor de $0,940 \geq 0,05$, por lo que se rechazó la hipótesis nula y se aceptó la hipótesis alternativa. De esta forma, se puede concluir que existe una conexión poco significativa entre el impacto del Covid-19 y el estado de resultados de la empresa MICROTINT S.A.C para el periodo 2020 y 2021. Además, el coeficiente de correlación de Spearman es 0,014, lo que significa que tiene una correlación muy baja.

4. Finalmente, la hipótesis 3 recibió un valor de $0,428 \geq 0,05$, rechazando la hipótesis nula y aceptando la hipótesis alternativa. De ello se deduce que existe una relación inmaterial entre el impacto del Covid 19 y el estado de flujo de efectivo de MICROTINT S.A.C para el periodo 2020 y 2021. Además, el coeficiente de correlación de Spearman es 0,150, lo que significa que tiene una correlación muy baja.

VII. RECOMENDACIONES

1. Se recomienda que la empresa MICROTINT S.A.C establezca normas de comunicación e implemente canales de interacción donde los colaboradores puedan comunicar el estado de avance de las operaciones, de tal manera que se logre una comunicación asertiva entre los trabajadores y con ello la optimización de sus actividades durante el Estado de Emergencia en el periodo 2020-2021.

2. Asimismo, se recomienda que la empresa establezca objetivos claros y se resalte la importancia de estos. Asimismo, brindar un espacio donde se pueda compartir las ideas entre los colaboradores para reconocer las deficiencias y fortalezas. De este modo, se logrará mantener la motivación entre los trabajadores y con ello evitar un cambio negativo de comportamiento durante el Estado de Emergencia en el periodo 2020-2021.

3. Por otro lado, se recomienda que se optimicen los activos de la empresa MICROTINT S.A.C para mejorar la capacidad operativa y que además genere reducción de costos. Del mismo modo, que se planifique las necesidades financieras para realizar inversiones teniendo en cuenta el beneficio que se obtendrá a corto y largo plazo.

4. Finalmente, se recomienda a la empresa que evalúe su política de cobro para un mejor gestiónamiento. Además, establecer políticas de crédito adecuadas en donde se evalúe al cliente antes de darle los productos al crédito. De esta manera, el porcentaje de deudas por cobrar a largo plazo disminuya.

REFERENCIAS

- Agustina, L., & Restianti, T. (2018). The Effect of Financial Ratios on Financial Distress Conditions in Sub Industrial Sector Company. *Accounting Analysis Journal*, 25-33. doi:10.15294/aaj.v5i3.18996
- Akhmetshin, E., & Osadchy, E. (2018). Financial Statements of a Company as an Information Base for Decision-Making in a Transforming Economy . *European Research Studies Journal*, 339-350.
- Aladejebi, O. (2020). Managing Small Businesses in Nigeria during Covid-19 Crisis: Impact and Survival Strategies. *IOSR Journal of Business and Management*, 24-34. doi:10.9790/487X-2208012434
- BBC News. (22 de Enero de 2022). Reshoring: por qué empresas de EE.UU. quieren volver a fabricar en el país (y la oportunidad económica que supone para México). Obtenido de <https://www.bbc.com/mundo/noticias-59990036>
- Barbei, A y Gonzales,P (2020). ¿Qué dicen las empresas sobre el COVID-19?: Estados financieros, transparencia y cumplimiento normativo. *Centro de Estudios en Contabilidad Internacional*.<http://sedici.unlp.edu.ar/handle/10915/93458>
- Becerra, E., Jaramillo, Y., & Astudillo, P. (2021). La importancia de la información contable ante la incertidumbre del Covid-19, en las Mipymes en el entorno de los negocios en la región 6. *Visionario Digital*, 5(3), 111-132. <https://doi.org/10.33262/visionariodigital.v5i3.1779>
- Bermeo, K., Cevallos, K., & Vásquez, A. (2020). Covid-19 y su impacto contable en las Pymes del Cantón Cuenca. *Revista arbitrada interdisciplinaria Kioninia*, 5(4), 272-298. doi:<http://dx.doi.org/10.35381/r.k.v5i4.958>
- Bustamente, C. (2015). *Contabilidad Financiera I*. Mexico: Universidad Veracruzana.
- Castellanos, S., Heiberg, A., Perea, M., Valderrama, B., & Yosman, J. (2016). Estados financieros previsionales como parte integrante de un conjunto completo de estados financieros en ambiente NIIF. Una propuesta en el

- marco de la lógica de difusa. *Actualidad Contable FACES*, 19(32), 113-141.
- Castrellon, X., & Cuevas, G. (2021). La importancia de los estados financieros en la toma de decisiones financieras contables. 4(2), 82-92. Obtenido de <http://portal.amelica.org/ameli/journal/221/2212240006/2212240006.pdf>
- Clemente, V., Navarro, E., & Moreno, L. (2021). The Impact of the COVID-19 Pandemic on Social, Health, and Economy. *Multidisciplinary Digital Publishing Institute*, 13(11). doi:<https://doi.org/10.3390/su13116314>
- Cobo, B., & Erazo, J. (2021). Análisis del flujo de efectivo en tiempos de COVID-19. *Revista Interdisciplinaria de Humanidades, Educación, Ciencia y Tecnología*, 423-451. doi:<https://doi.org/10.35381/cm.v7i2.516>
- De La Hoz, A., González, M., Lugo, E., y Arenilla Buelvas, M. (2020). Aplicabilidad del principio contable de negocio en marcha en tiempos de COVID-19. *SUMMA. Revista Disciplinaria En Ciencias económicas Y Sociales*, 2, 141-154. <https://doi.org/10.47666/summa.2.esp.10>
- Delgado, R., & Foladori, G. (2020). Para comprender el impacto disruptivo de la covid-19, un análisis desde la crítica de la economía política. *Red Internacional de Migración y Desarrollo*, 161-178. Obtenido de <https://doi.org/10.35533/myd.1834.gf.rdw>
- Díaz, O. (2010). Estado actual de la aplicación de las NIIF en la preparación de estados financieros de las empresas peruanas. *Contabilidad y negocios*, 5(10), 5-28.
- Díaz, O., Cruz, J., & Sayán, L. (2021). *Impactos de la covid-19 en la información contenida en el estado de flujos de efectivo de las empresas del índice S&P/BVL Perú general en el periodo 2020*. Pontificia Universidad Católica del Perú. Obtenido de <https://ojs.econ.uba.ar/index.php/Contyaudit/article/view/2149/2873>
- Fairlie, R. (2020). The impact of COVID-19 on small business owners: Evidence from the first three months after widespread social-distancing restrictions.

Journal of Economics & Management Strategy, 727-742.
doi:10.1111/jems.12400

Escalante, P., Pedro, R y Hullet, R. (2010). Importancia de la auditoría de estados financieros para las Pymes: Una revisión documental. *Actualidad Contable Faces.*, 13(20), 19-28.

Gitman, L., & Zutter, C. (2012). *Principios de administracion financiera*. México: Pearson Education.

Guajardo, G. (2014). *Contabilidad financiera*. México: Mc Graw Hill.

Guamán, J., & Montero, M. (2021). Estados financieros bajo impacto del COVID-19. Caso: Federación de Pequeños Exportadores Agropecuarios Orgánicos del Ecuador. *Revista Interdisciplinaria de Humanidades, Educación, Ciencia y Tecnología*, 7(2), 869-889.
doi:<https://doi.org/10.35381/cm.v7i2.557>

Hare, R. (2021). The Impact of COVID-19 on small Businesses' Performance and Innovation. *SAGE Journals*, 1-22.
doi:<https://doi.org/10.1177/09721509211039145>

Hasanaj, P., & Kuqi, B. (. (2019). Analysis of Financial Statements: The Importance of Financial. *Ideas Spread*, 2(2), 17-27.
doi:<https://doi.org/10.30560/hssr.v2n2p17>

Hernández- Sampieri, R. (2016). *Metodología de la investigación*. Ciudad México: McGraw-Hill Education.

Jaramillo, M., & Ñopo, H. (2020). El impacto del Covid-19 sobre la economía peruana. *Economía Unam*, 17(51).
doi:<https://doi.org/10.22201/fe.24488143e.2020.51.552>

Jeremías, M., & Montero, Y. (2021). *El COVID-19 y su impacto en la rentabilidad en la rentabilidad en la Empresa J & M Minería S.A.C. 2019-2020*. Universidad Continental. Obtenido de https://repositorio.continental.edu.pe/bitstream/20.500.12394/10378/3/IV_FCE_310_TI_Jeremias_Montero_2021.pdf

- Kumar, V., Alshazly, H., Ahmed, S., & Bourois, S. (2021). Evaluating the Impact of COVID-19 on Society, Environment,. *Sustainability*, 2-21. doi:<https://doi.org/10.3390/su132413642>
- Liu, J., Shafi, M., & Ren, W. (2020). *Impact of Covid- 19 pandemic on micro, small, and medimum- sized Enterprises operating in Pakistan*. Research in Globalization. doi:<https://doi.org/10.1016/j.resglo.2020.100018>
- Martin,E (2017). Involving financial service providers in supply chain finance practices Company needs and service requirements. *Journal of Applied Accounting Research*. doi:<https://dx.doi.org/10.1108/JAAR-10-2014-0116>
- Martinez, N. (2020). *Importancia de los estados financieros en la toma de decisiones para empresas*. Congreso Internacional de Desarrollo Económico, social y empresarial .
- Nicola, M., & Alsafi, Z. (2020). The socio-economic implications of the coronavirus pandemic (COVID-19): A review. *International Journal of Surgery*, 185-193. doi:<https://doi.org/10.1016/j.ijsu.2020.04.018>
- Osofsky, J., & Mamon, L. (2020). Psychological and social impact of Covid-19. *American Psychological Association*, 2(5), 468-470. doi:<http://dx.doi.org/10.1037/tra0000656>
- Parra Escorza, R. (2013). El estado de situación financiera. *Boletín Científico De Las Ciencias Económico Administrativas Del ICEA*, 2(3). <https://doi.org/10.29057/icea.v2i3.70>
- Quintero, J. J., Rodríguez, L. y Sánchez, A. (2021). EDUCACIÓN CONTABLE EN COLOMBIA FRENTE A LA PANDEMIA DEL COVID-19 . *Revista Innova ITFIP*, 9(1), 58-65. <https://doi.org/10.54198/innova09.07>
- Quispe, N. (2022). *Evaluación del impacto del covid-19 en la situación financiera, económica y patrimonial de la empresa Inversiones nacionales de turismo S.A. de lima, periodos 2019-2020*. Universidad Nacional del Altiplano. Obtenido de

http://repositorio.unap.edu.pe/bitstream/handle/UNAP/18393/Quispe_Quispe_Noemy_Lizet.pdf?sequence=1&isAllowed=y

Solis, A. (2010). *El análisis documental como eslabón en la recuperación de información.*

Trebejo, D. (2020). Efectivo como herramienta para la toma de decisiones gerenciales ante el covid-19. *Revista Lidera*, 15, 6-11. Obtenido de <https://revistas.pucp.edu.pe/index.php/revistalidera/article/view/23659>

Vargas, Z. (2008). La investigación aplicada: una forma de conocer la realidad con evidencia científica. *Revista Educación.*

Vilchez, P. (2015). Cumplimiento normativo sobre flujos de efectivo reportados por empresas industrial bajo NIFF. *Quipuramayoc- Universidad Nacional Mayor de San Marcos*, 23(43), 191-202. doi:<https://doi.org/10.15381/quipu.v23i43.11613>

Zurita, A., & Dini, M. (2021). *Análisis de las políticas de apoyo a las pyemes para enfrentar la pandemia de Covid 19 en América Latina.* CEPAL - Naciones Unidas. Obtenido de https://repositorio.cepal.org/bitstream/handle/11362/46743/1/S2100104_es.pdf

ANEXOS

ANEXOS

ANEXO 1: MATRIZ DE CONSISTENCIA

Problema General	Objetivos	Hipótesis	Variables	Metodología
¿Cuál ha sido la repercusión del Covid 19 en los Estados Financieros de la empresa Microtint S.A.C durante los años 2020-2021?	Determinar la repercusión del Covid 19 en los estados financieros de la empresa Microtint S.A.C durante los años 2020-2021	El Covid 19 ha repercutido de manera negativa en los Estados Financieros de la empresa Microtint S.A.C durante los años 2020-2021	<p style="text-align: center;">COVID 19</p> <p>Dimensiones:</p> <ul style="list-style-type: none"> - Impacto Social - Impacto Económico - Impacto de políticas públicas <p style="text-align: center;">ESTADOS FINANCIEROS</p> <p>Dimensiones:</p> <ul style="list-style-type: none"> - Estado de Situación Financiera - Estado de Resultados - Estado de Flujo de efectivos 	<p style="text-align: center;">Método de la investigación: Investigación cuantitativa de alcance descriptivo y diseño no experimental.</p> <p style="text-align: center;">Población y muestra: Estados de Situación Financiera, de Resultados y de Flujo de efectivos de los años 2019, 2020 y 2021.</p> <p style="text-align: center;">Instrumento de recolección de datos: Análisis documental y encuesta</p>
Problemas Específicos	Objetivos	Hipótesis		
¿Cuál ha sido la repercusión del Covid 19 en los Estados de Situación Financiera de la empresa Microtint S.A.C durante los años 2020-2021?	Determinar la repercusión del Covid 19 en los Estados de Situación financiera de la empresa Microtint S.A.C durante los años 2020-2021	El Covid 19 ha repercutido de manera negativa en los Estados de Situación Financiera de la empresa Microtint S.A.C durante los años 2020-2021		
¿Cuál ha sido la repercusión del Covid 19 en los Estados de Resultados de la empresa Microtint SA.C durante los años 2020-2021?	Determinar la repercusión del Covid 19 en los Estados de Resultados de la empresa Microtint S.A.C durante los años 2020-2021	El Covid 19 ha repercutido de manera negativa en los Estados de Resultados de la empresa Microtint S.A.C durante los años 2020-2021		
¿Cuál ha sido la repercusión del Covid 19 en los Estados de Flujo de Efectivo de la empresa Microtint S.A.C durante los años 2020-2021?	Determinar la repercusión del Covid 19 en los Estados de Flujo de Efectivo de la empresa Microtint S.A.C durante los años 2020-2021	El Covid 19 ha repercutido de manera negativa en los Estados de Flujo de efectivo de la empresa Microtint S.A.C durante los años 2020-2021		

ANEXO 2: MATRIZ DE OPERACIONALIZACIÓN

Variables De Estudio	Definición Conceptual	Definición Operacional	Dimensiones	Indicadores	Escala De Medición
COVID 19	La pandemia por el virus del COVID 19 ha sido el mayor desafío después de la segunda guerra mundial, que ha afectado la salud y la economía al nivel mundial (Nicola & Alsafi, 2020).	. Esta variable será analizada través de sus tres dimensiones, Impacto Económico, Impacto social e Impacto en las políticas públicas.	Impacto Social Impacto Económico Impacto de políticas públicas	<ul style="list-style-type: none"> ✓ Comportamiento del trabajador ✓ Trabajo Remoto ✓ Casos de COVID ✓ Nivel de materia prima adecuado ✓ Proceso de importación ✓ Beneficio por disminución de salarios ✓ Medidas de bioseguridad ✓ Políticas de soporte económico ✓ Toque de queda 	Escala de Razón
ESTADOS FINANCIEROS	Los estados financieros son un conjunto de informes de una organización al fin del ejercicio contable con fin de tener conocimiento sobre su situación financiera (Martínez, 2020).	Esta variable será analizada través de sus tres dimensiones, Estado de Situación Financiera, Estados de Resultado y Estado de Flujo de efectivo.	Estado de Situación Financiera Estado de Resultados Estado de Flujo de Efectivo	<ul style="list-style-type: none"> ✓ Activo ✓ Pasivo ✓ Ventas ✓ Costo de ventas ✓ Margen Operativo ✓ Actividades de operación. ✓ Actividades de inversión. ✓ Actividades de Financiamiento. 	Escala de Razón

ANEXO 3: INSTRUMENTO DE RECOLECCIÓN DE DATOS

CUESTIONARIO SOBRE “ANÁLISIS DEL IMPACTO DEL COVID 19 CON REPERCUSIÓN DE LOS ESTADOS FINANCIEROS DE LA EMPRESA MICROTINT 2020-2021”

INSTRUCCIONES: A continuación, encontrarás afirmaciones sobre los impactos del Covid-19 y los estados financieros. Lee cada una con mucha atención; luego, marca la respuesta que mejor te describe con una X según corresponda. Recuerda, no hay respuestas buenas, ni malas. Contesta todas las preguntas con la verdad.

OPCIONES DE RESPUESTA:

- | | | |
|---|---|--------------------------------|
| 5 | = | Totalmente de acuerdo |
| 4 | = | De acuerdo |
| 3 | = | Ni de acuerdo ni en desacuerdo |
| 2 | = | En desacuerdo |
| 1 | = | Totalmente en desacuerdo |

Cuestionario sobre el Covid-19						
No	Dimensión 1: Impacto Social	1	2	3	4	5
1	¿El comportamiento habitual de los trabajadores dentro de la empresa cambio significativamente durante el Estado de Emergencia 2020-2021?					
2	La implementación del trabajo remoto dificultó la comunicación y la realización de operaciones entre los trabajadores de la empresa durante el Estado de Emergencia 2020-2021.					
3	Los casos presentados por contagio de Covid-19 dentro de la empresa fueron de gran magnitud dentro durante el Estado de Emergencia 2020-2021.					
	Dimensión 2: Impacto Económico	1	2	3	4	5
4	La empresa contó con un nivel de materia prima adecuado para continuar sus operaciones durante el Estado de Emergencia 2020-2021.					
5	La empresa presentó problemas en la adquisición de materiales a través de procesos de importación durante el Estado de Emergencia 2020-2021.					
6	La disminución de los sueldos trabajadores durante el Estado de Emergencia 2020-2021 representó un beneficio para empresa.					
	Dimensión 3: Impacto de Políticas públicas	1	2	3	4	5
7	Las medidas de bioseguridad brindadas por el gobierno se cumplieron al menos en la mayoría de los trabajadores durante el Estado de Emergencia 2020-2021.					
8	La implementación de políticas de soporte a las empresas por parte del gobierno, a través de un alivio tributario durante el Estado de Emergencia 2020-2021, benefició significativamente a la empresa.					
9	La implementación del toque queda por parte del gobierno dificultó significativamente la realización de las operaciones de la empresa.					

Cuestionario sobre estados financieros						
No	Dimensión 1: Estado de Situación Financiera	1	2	3	4	5
10	El porcentaje de deudas por cobrar a largo plazo aumentó significativamente durante el periodo de emergencia sanitaria 2020-2021.					
11	La empresa presentó la liquidez adecuada para cubrir sus deudas a corto plazo durante el periodo de emergencia sanitaria 2020-2021.					
12	La empresa presentó pérdidas en sus existencias durante el periodo de emergencia sanitaria 2020-2021.					
	Dimensión 2: Estado de Resultados	1	2	3	4	5
13	La venta de los productos mantuvo la tendencia de años anteriores, durante el periodo de emergencia sanitaria 2020-2021.					
14	El margen operativo de la empresa fue suficiente para llevar a cabo la actividad de la empresa durante el periodo de emergencia sanitaria 2020-2021.					
15	Los gastos por ventas se incrementaron significativamente durante el periodo de emergencia sanitaria 2020-2021.					
	Dimensión 3: Estado de Flujo de efectivo	1	2	3	4	5
16	La empresa pudo cumplir adecuadamente con el pago de remuneraciones y beneficios sociales durante el periodo de emergencia sanitaria 2020-2021.					
17	La empresa pudo efectuar efectivamente el cobro de préstamos otorgados a entidades relacionadas durante el periodo de emergencia sanitaria 2020-2021.					
18	El aumento de financiamiento por parte de la empresa fue significativo durante el periodo de emergencia sanitaria 2020-2021.					

Gracias por completar el cuestionario.

Observaciones: _____

Opinión de aplicabilidad: Aplicable [X] Aplicable después de corregir []

Apellidos y nombres del juez validador: Mg. Miguel Bautista Llamocca

Especialidad del validador: Asesor Contable , Empresarial y Gubernamental

No de años de Experiencia profesional: 25 años

Lima, 11 de octubre del 2022

¹**Pertinencia:** El ítem corresponde al concepto teórico formulado.

²**Relevancia:** El ítem es apropiado para representar al componente o dimensión específica del constructo

³**Claridad:** Se entiende sin dificultad alguna el enunciado del ítem, es conciso, exacto y directo

Nota: Suficiencia, se dice suficiencia cuando los ítems planteados son suficientes para medir la dimensión



Mg. MIGUEL BAUTISTA LLAMOCCA
Contador Público Colegiado
MATRICULA N° 26319

Firma del Experto Informante
Especialidad

ANEXO 5: TABLA DE CONFIABILIDAD DE CRONBACH

Variable Impacto del Covid

Resumen del procesamiento de los casos

	N	%
Válidos	30	100,0
Casos Excluidos ^a	0	,0
Total	30	100,0

a. Eliminación por lista basada en todas las variables del procedimiento.

Estadísticos de fiabilidad

Alfa de Cronbach	N de elementos
,631	9

Variable Estados Financieros

Resumen del procesamiento de los casos

	N	%
Válidos	30	100,0
Casos Excluidos ^a	0	,0
Total	30	100,0

a. Eliminación por lista basada en todas las variables del procedimiento.

Estadísticos de fiabilidad

Alfa de Cronbach	N de elementos
,688	9

ANEXO 6: ANALISIS COMPLEMENTARIO

Tabla 12

Distribución de ítems de la variable impacto del covid

Ítem	Variable: Impacto del Covid Descripción del ítem	Totalmente en desacuerdo		En desacuerdo		Ni de acuerdo ni en desacuerdo		De acuerdo		Totalmente de acuerdo	
		Ni	%	Ni	%	Ni	%	Ni	%	Ni	%
1	¿El comportamiento habitual de los trabajadores dentro de la empresa cambio significativamente durante el Estado de Emergencia 2020-2021?	3	10.00%	0	0.00%	1	3.33%	13	43.33%	13	43.33%
2	La implementación del trabajo remoto dificultó la comunicación y la realización de operaciones entre los trabajadores de la empresa durante el Estado de Emergencia 2020-2021.	4	13.33%	7	23.33%	4	13.33%	9	30.00%	6	20.00%
3	Los casos presentados por contagio de Covid-19 dentro de la empresa fueron de gran magnitud dentro durante el Estado de Emergencia 2020-2021.	2	6.67%	2	6.67%	5	16.67%	13	43.33%	8	26.67%
4	La empresa contó con un nivel de materia prima adecuado para continuar sus operaciones durante el Estado de Emergencia 2020-2021.	0	0%	9	30.00%	4	13.33%	14	46.67%	3	10.00%
5	La empresa presentó problemas en la adquisición de materiales a través de procesos de importación durante el Estado de Emergencia 2020-2021.	3	10.00%	1	3.33%	4	13.33%	19	63.33%	3	10.00%

6	La disminución de los sueldos trabajadores durante el Estado de Emergencia 2020-2021 representó un beneficio para empresa podría.	5	16.67%	10	33.33%	5	16.67%	5	16.67%	5	16.67%
7	Las medidas de bioseguridad brindadas por el gobierno se cumplieron al menos en la mayoría de los trabajadores durante el Estado de Emergencia 2020-2021.	0	0.00%	1	3.33%	2	6.67%	19	63.33%	8	26.67%
8	La implementación de políticas de soporte a las empresas por parte del gobierno, a través de un alivio tributario durante el Estado de Emergencia 2020-2021, benefició significativamente a la empresa.	2	6.67%	2	6.67%	9	30.00%	15	50.00%	2	6.67%
9	La implementación del toque queda por parte del gobierno dificultó significativamente la realización de las operaciones de la empresa.	4	13.33%	3	10.00%	4	13.33%	14	46.67%	5	16.67%

Tabla 13*Distribución de ítems de la variable Estados Financieros*

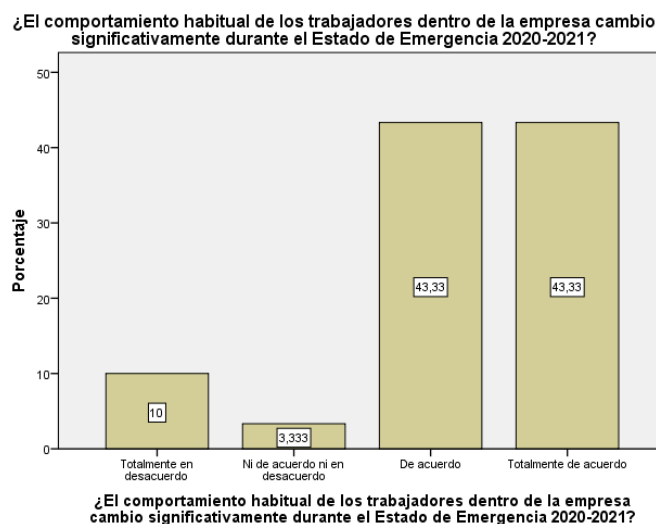
Ítem	Variable: Estados Financieros Descripción del ítem	Totalmente en desacuerdo		En desacuerdo		Ni de acuerdo ni en desacuerdo		De acuerdo		Totalmente de acuerdo	
		Ni	%	Ni	%	Ni	%	Ni	%	Ni	%
1	El porcentaje de deudas por cobrar a largo plazo aumentó significativamente durante el periodo de emergencia sanitaria 2020-2021.	2	6.67%	0	0.00%	11	3.33%	16	53.33%	11	36.67%
2	La empresa presentó la liquidez adecuada para cubrir sus deudas a corto plazo durante el periodo de emergencia sanitaria 2020-2021.	3	10.00%	9	30.00%	6	20.00%	9	30.00%	3	10.00%
3	La empresa presentó pérdidas en sus existencias durante el periodo de emergencia sanitaria 2020-2021.	3	10.00%	4	13.33%	7	23.33%	11	36.67%	5	16.67%
4	La venta de los productos mantuvo la tendencia de años anteriores, durante el periodo de emergencia sanitaria 2020-2021	4	13.33%	16	53.33%	5	16.67%	3	10.00%	2	6.67%
5	El margen operativo de la empresa fue suficiente para llevar a cabo la actividad de la empresa durante el periodo de emergencia sanitaria 2020-2021.	3	10.00%	8	26.67%	6	20.00%	8	26.67%	8	26.67%
6	Los gastos por ventas se incrementaron significativamente durante el periodo de emergencia sanitaria 2020-2021.	2	6.67%	8	26.67%	5	16.67%	14	46.67%	1	3.33%
7	La empresa pudo cumplir adecuadamente con el pago de remuneraciones y beneficios sociales durante el periodo de emergencia sanitaria 2020-2021.	2	6.67%	6	20.00%	4	13.33%	15	50.00%	3	10.00%

8	La empresa pudo efectuar efectivamente el cobro de préstamos otorgados a entidades relacionadas durante el periodo de emergencia sanitaria 2020-2021.	3	10.00%	10	33.33%	8	26.67%	8	26.67%	1	3.33%
9	El aumento de financiamiento por parte de la empresa fue significativo durante el periodo de emergencia sanitaria 2020-2021.	5	16.67%	4	13.33%	4	13.33%	17	56.67%	0	0.00%

1. ¿El comportamiento habitual de los trabajadores dentro de la empresa cambio significativamente durante el Estado de Emergencia 2020-2021?

Figura 1:

Pregunta 1 – Cuestionario 1



Nota: Elaboración propia

Interpretación:

Este gráfico indica si los trabajadores cambiaron significativamente el comportamiento habitual durante el Estado de Emergencia 2020-2021.

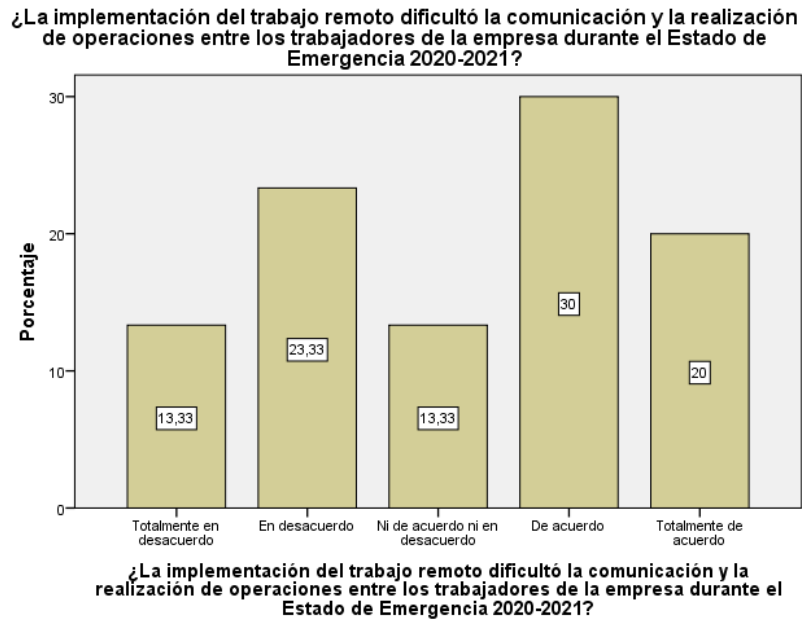
Conclusión:

Del total de la muestra, el 43.33% de los trabajadores opinan estar en desacuerdo, el 43.33% está totalmente de acuerdo, el 10% está totalmente en desacuerdo y el 3.33% está ni de acuerdo ni en desacuerdo.

2. ¿La implementación del trabajo remoto dificultó la comunicación y la realización de operaciones entre los trabajadores de la empresa durante el Estado de Emergencia 2020-2021?

Figura 2:

Pregunta 2 – Cuestionario 1



Nota: Elaboración propia

Interpretación:

Este gráfico indica si los trabajadores de la empresa tuvieron dificultades en la comunicación y realización de operaciones en la implementación del trabajo remoto durante el Estado de Emergencia 2020-2021.

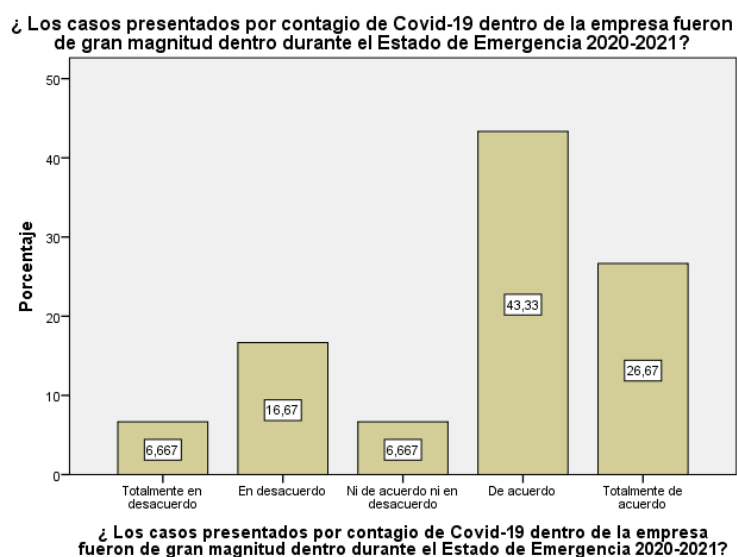
Conclusión:

Del total de la muestra, el 30% opina estar de acuerdo, el 30% está en desacuerdo, el 20% está ni de acuerdo ni desacuerdo, el 10% está totalmente en acuerdo y el 10% está totalmente en desacuerdo.

3. ¿Los casos presentados por contagio de Covid-19 dentro de la empresa fueron de gran magnitud durante el Estado de Emergencia 2020-2021?

Figura 3:

Pregunta 3 – Cuestionario 1



Nota: Elaboración propia

Interpretación:

Este gráfico indica si los trabajadores de la empresa presentaron casos por contagio de Covid-19 en gran magnitud durante el Estado de Emergencia 2020-2021.

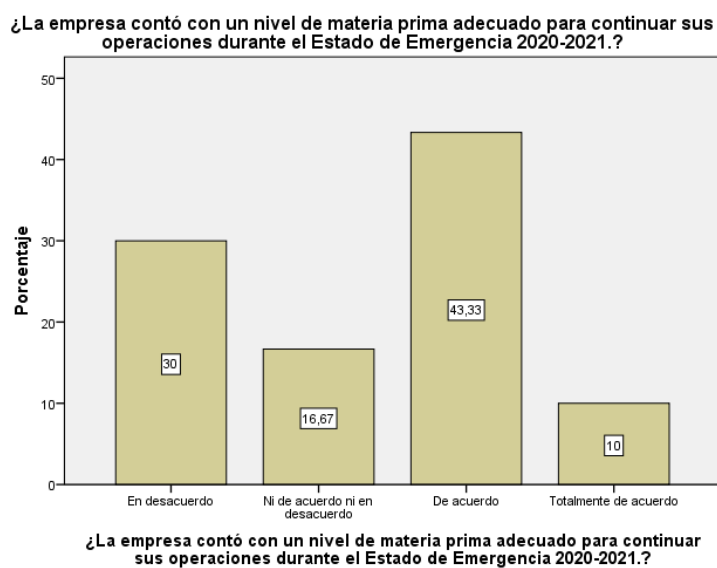
Conclusión:

Del total de la muestra, el 43.33% opina estar de acuerdo, el 26.67% está totalmente de acuerdo, el 16.67% está ni de acuerdo ni en desacuerdo, el 6.67% está totalmente en desacuerdo y el 6.67% está en desacuerdo.

4. ¿La empresa contó con un nivel de materia prima adecuado para continuar sus operaciones durante el Estado de Emergencia 2020-2021?

Figura 4:

Pregunta 4 – Cuestionario 1



Nota: Elaboración propia

Interpretación:

Este gráfico indica si los trabajadores de la empresa contaron con un nivel de materia prima adecuado para continuar las operaciones durante el Estado de Emergencia 2020-2021.

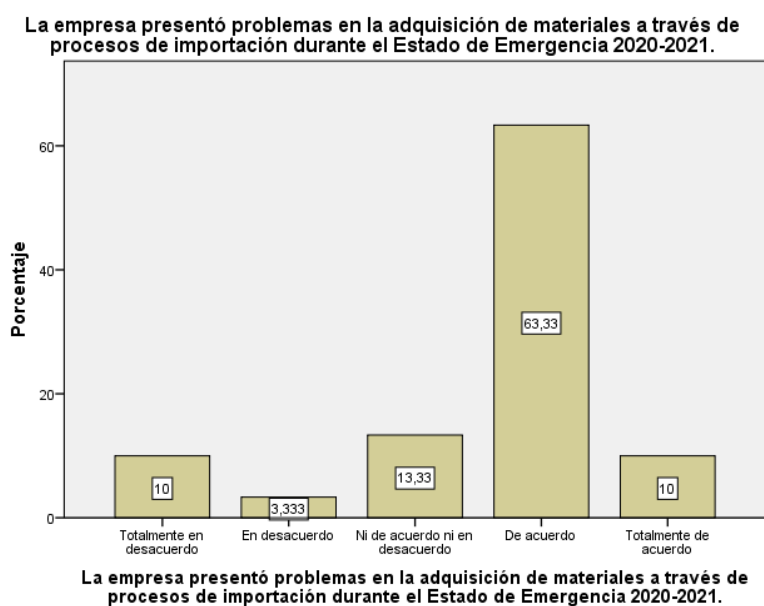
Conclusión:

Del total de la muestra, el 46.67% de los trabajadores opina estar de acuerdo, el 30% está en desacuerdo, el 13.33% está ni de acuerdo ni en desacuerdo y el 10% está totalmente de acuerdo.

5. La empresa presentó problemas en la adquisición de materiales a través de procesos de importación durante el Estado de Emergencia 2020-2021

Figura 5:

Pregunta 5 – Cuestionario 1



Nota: Elaboración propia

Interpretación:

Este gráfico indica si los trabajadores presentaron problemas para la adquisición de materiales a través de procesos de importación durante el Estado de Emergencia 2020-2021.

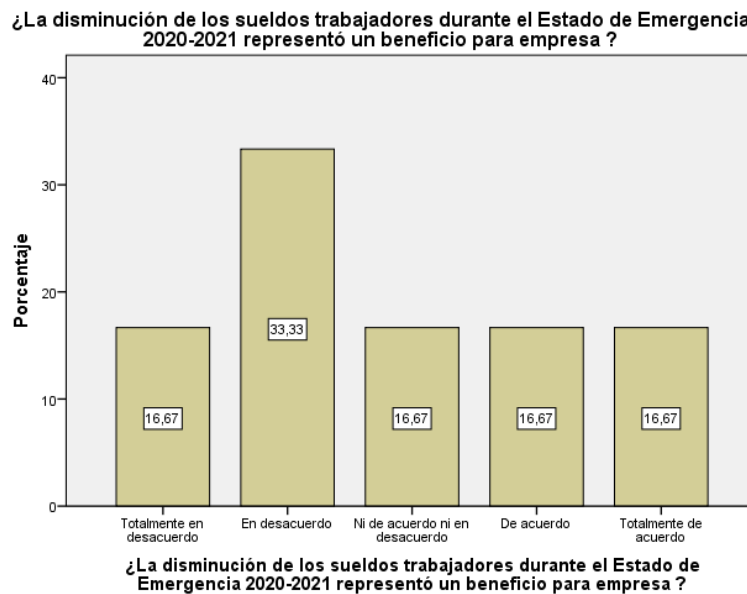
Conclusión:

Del total de la muestra, el 63.33% opina estar de acuerdo, el 13.33% está ni de acuerdo ni en desacuerdo, el 10% está totalmente de acuerdo, el 10% está totalmente en desacuerdo y el 3.33% está en desacuerdo.

6. ¿La disminución de los sueldos trabajadores durante el Estado de Emergencia 2020-2021 representó un beneficio para empresa?

Figura 6:

Pregunta 6 – Cuestionario 1



Nota: Elaboración propia

Interpretación:

Este gráfico indica si los trabajadores percibieron un beneficio para la empresa debido a la disminución de sus sueldos durante el Estado de Emergencia 2020-2021.

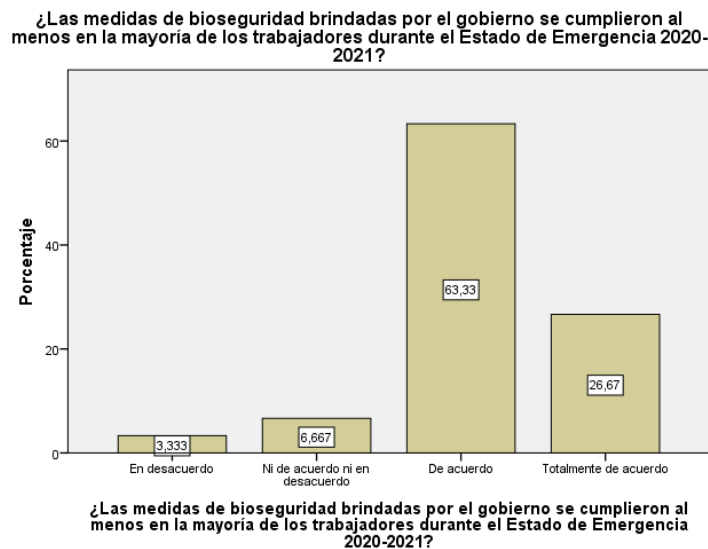
Conclusión:

Del total de la muestra, el 33.33% opina estar en desacuerdo, el 16.67% está totalmente en desacuerdo, el 16.67% está ni de acuerdo ni en desacuerdo, el 16.67% está de acuerdo y el 16.67% está totalmente de acuerdo.

7. ¿Las medidas de bioseguridad brindadas por el gobierno se cumplieron al menos en la mayoría de los trabajadores durante el Estado de Emergencia 2020-2021?

Figura 7:

Pregunta 7 – Cuestionario 1



Nota: Elaboración propia

Interpretación:

Este gráfico indica si los trabajadores de la empresa cumplieron las medidas de bioseguridad brindadas por el gobierno durante el Estado de Emergencia 2020-2021.

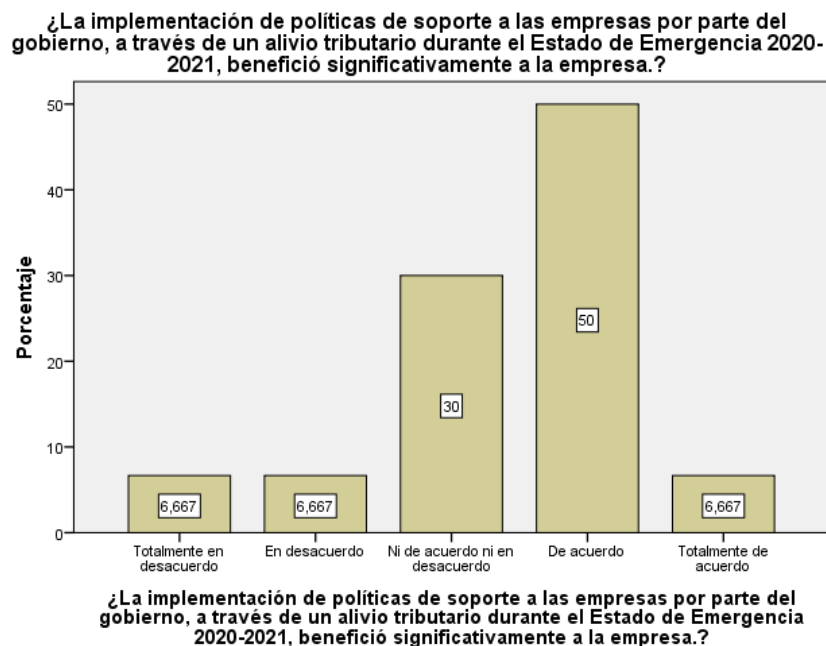
Conclusión:

Del total de la muestra, el 63.33% opina estar de acuerdo, el 26.67% está totalmente de acuerdo, el 6.67% está ni de acuerdo ni en desacuerdo y el 3.33% esta en desacuerdo.

8. ¿La implementación de políticas de soporte a las empresas por parte del gobierno, a través de un alivio tributario durante el Estado de Emergencia 2020-2021, benefició significativamente a la empresa?

Figura 8:

Pregunta 8 – Cuestionario 1



Nota: Elaboración propia

Interpretación:

Este gráfico indica si los trabajadores perciben un beneficio significativo de la empresa debido a la implementación de políticas de soporte a las empresas por

parte del gobierno a través de un alivio tributario durante el Estado de Emergencia 2020-2021.

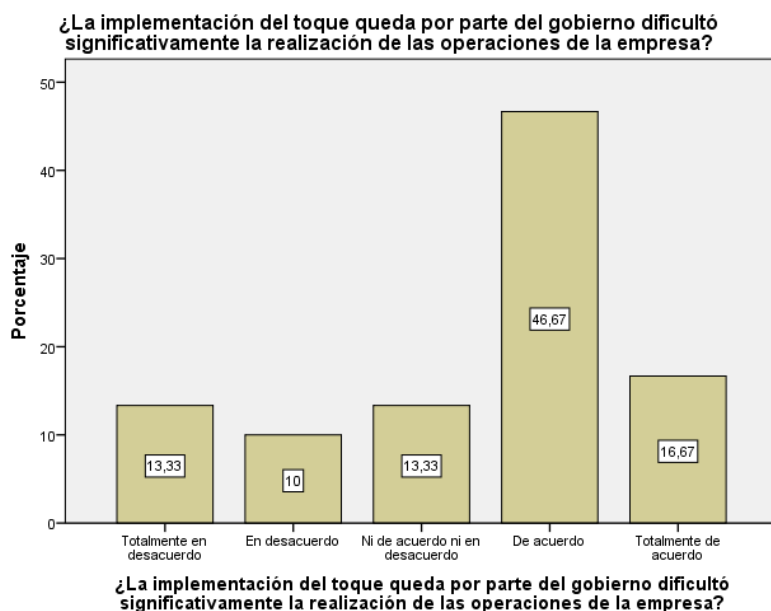
Conclusión:

Del total de la muestra, el 50% opina estar de acuerdo, el 30% está ni de acuerdo ni en desacuerdo, el 6.67% está totalmente en desacuerdo, el 6.67% está en desacuerdo y el 6.67% está totalmente de acuerdo.

9. ¿La implementación del toque queda por parte del gobierno dificultó significativamente la realización de las operaciones de la empresa?

Figura 9:

Pregunta 9 – Cuestionario 1



Nota: Elaboración propia

Interpretación:

Este gráfico indica si los trabajadores tuvieron significativas dificultades para la realización de las operaciones de la empresa debido a la implementación del toque de queda.

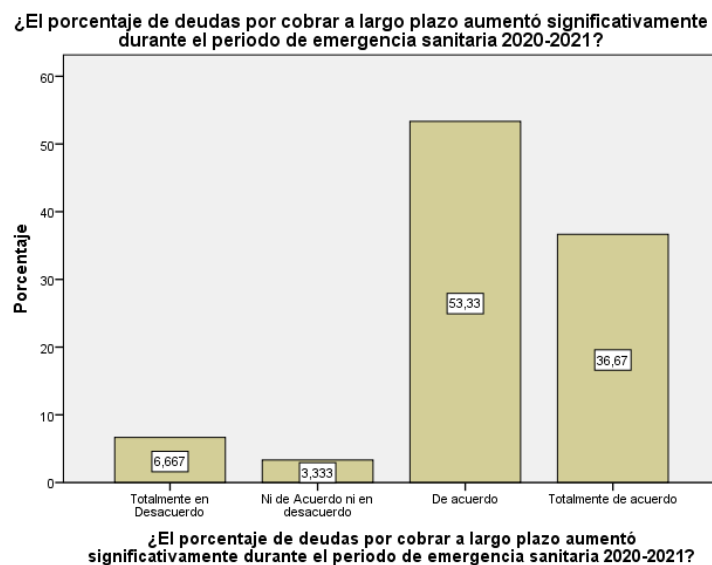
Conclusión:

Del total de la muestra, el 46.67% opina estar de acuerdo, el 16.67% está totalmente de acuerdo, el 13.33% está totalmente en desacuerdo, el 13.33% está ni de acuerdo ni en desacuerdo.

10. ¿El porcentaje de deudas por cobrar a largo plazo aumentó significativamente durante el periodo de emergencia sanitaria 2020-2021?

Figura 10:

Pregunta 10 – Cuestionario 2



Nota: Elaboración propia

Interpretación:

Este gráfico indica si el porcentaje de deudas por cobrar a largo plazo aumentó significativamente durante el periodo de emergencia sanitaria 2020-2021

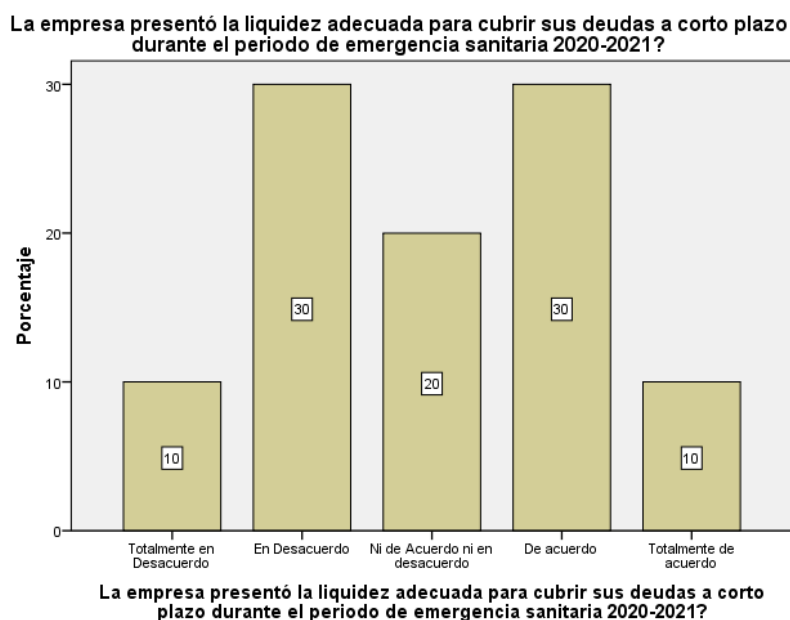
Conclusión:

Del total de la muestra, el 53.33% opina estar de acuerdo, el 36.67% está totalmente de acuerdo, el 10.00% está totalmente en desacuerdo, el 20.00% está ni de acuerdo ni en desacuerdo.

11. ¿La empresa presentó la liquidez adecuada para cubrir sus deudas a corto plazo durante el periodo de emergencia sanitaria 2020-2021?

Figura 11:

Pregunta 11 – Cuestionario 2



Nota: Elaboración propia

Interpretación:

Este gráfico indica si la empresa presentó la liquidez adecuada para cubrir sus deudas a corto plazo durante el periodo de emergencia sanitaria 2020-2021.

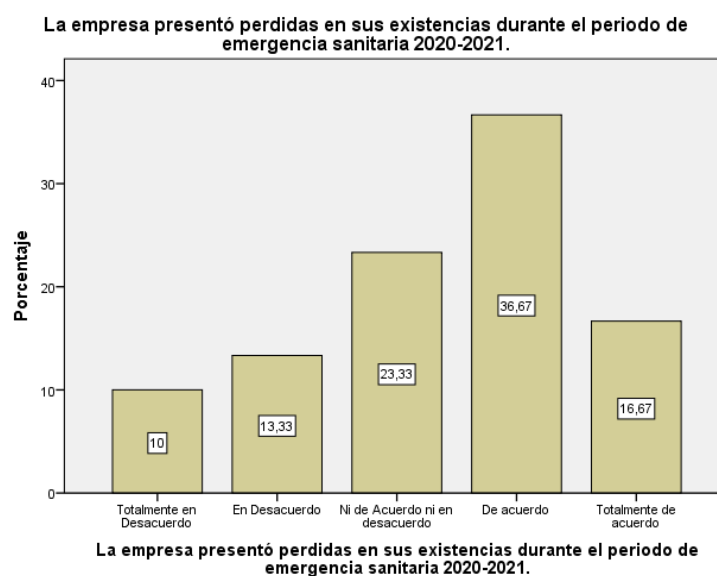
Conclusión:

Del total de la muestra, el 30.00% opina estar de acuerdo, el 10.00% está totalmente de acuerdo, el 30.00% está en desacuerdo, el 20.00% está ni de acuerdo ni en desacuerdo y el 10.00% está totalmente en desacuerdo.

12. ¿La empresa presentó pérdidas en sus existencias durante el periodo de emergencia sanitaria 2020-2021?

Figura 12:

Pregunta 12 – Cuestionario 2



Nota: Elaboración propia

Interpretación:

Este gráfico indica si la empresa presentó pérdidas en sus existencias durante el periodo de emergencia sanitaria 2020-2021.

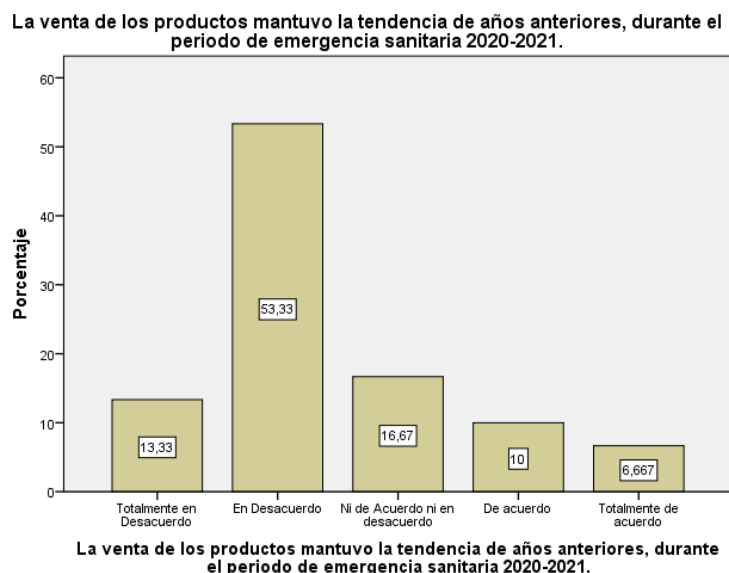
Conclusión:

Del total de la muestra, el 36.7% opina estar de acuerdo, el 16,67% está totalmente de acuerdo, el 13.33% desacuerdo, el 23.33% está ni de acuerdo ni en desacuerdo y el 10.00% está totalmente en desacuerdo.

13. ¿La venta de los productos mantuvo la tendencia de años anteriores, durante el periodo de emergencia sanitaria 2020-2021?

Figura 13:

Pregunta 13 – Cuestionario 2



Nota: Elaboración propia

Interpretación:

Este gráfico indica si la venta de los productos mantuvo la tendencia de años anteriores, durante el periodo de emergencia sanitaria 2020-2021.

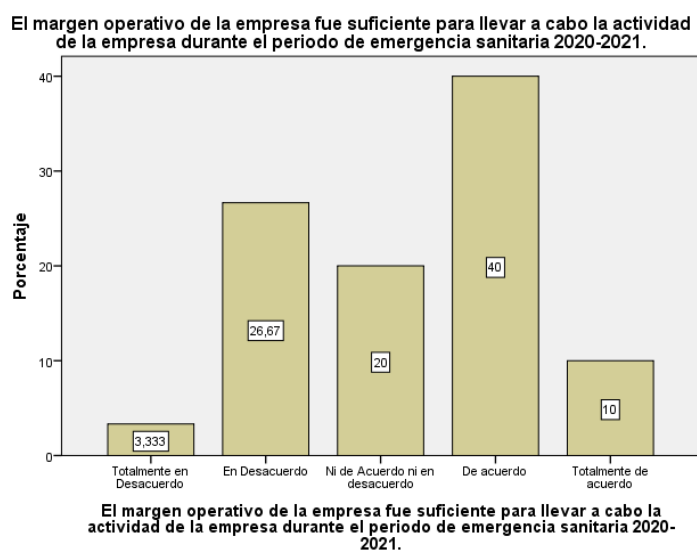
Conclusión:

Del total de la muestra, el 10.00% opina estar de acuerdo, el 6.67% está totalmente de acuerdo, el 53.33% está en desacuerdo, el 16.67% está ni de acuerdo ni en desacuerdo y el 13.33% está totalmente en desacuerdo.

14. ¿El margen operativo de la empresa fue suficiente para llevar a cabo la actividad de la empresa durante el periodo de emergencia sanitaria 2020-2021?

Figura 14:

Pregunta 14 – Cuestionario 2



Nota: Elaboración propia

Interpretación:

Este gráfico indica si el margen operativo de la empresa fue suficiente para llevar a cabo la actividad de la empresa durante el periodo de emergencia sanitaria 2020-2021.

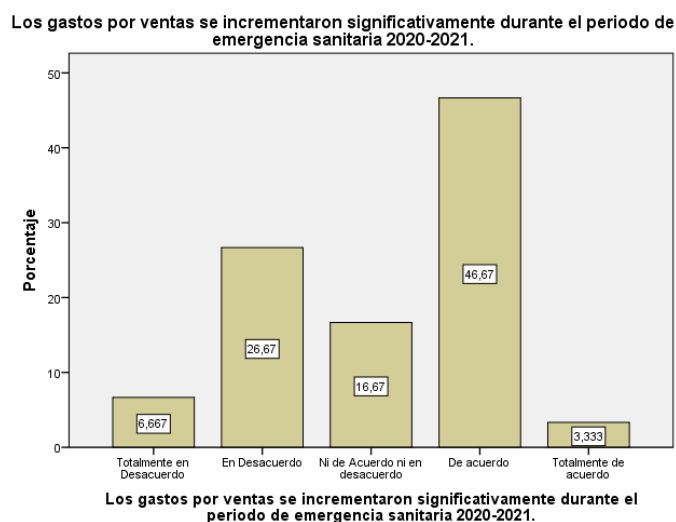
Conclusión:

Del total de la muestra, el 26.7% opina estar de acuerdo, el 26.67% está totalmente de acuerdo, el 26.67% está en desacuerdo, el 20% está ni de acuerdo ni en desacuerdo y el 10.00% está totalmente en desacuerdo.

15. ¿Los gastos por ventas se incrementaron significativamente durante el periodo de emergencia sanitaria 2020-2021?

Figura 15:

Pregunta 15 – Cuestionario 2



Nota: Elaboración propia

Interpretación:

Este gráfico indica si el porcentaje de deudas por cobrar a largo plazo aumentó significativamente durante el periodo de emergencia sanitaria 2020-2021

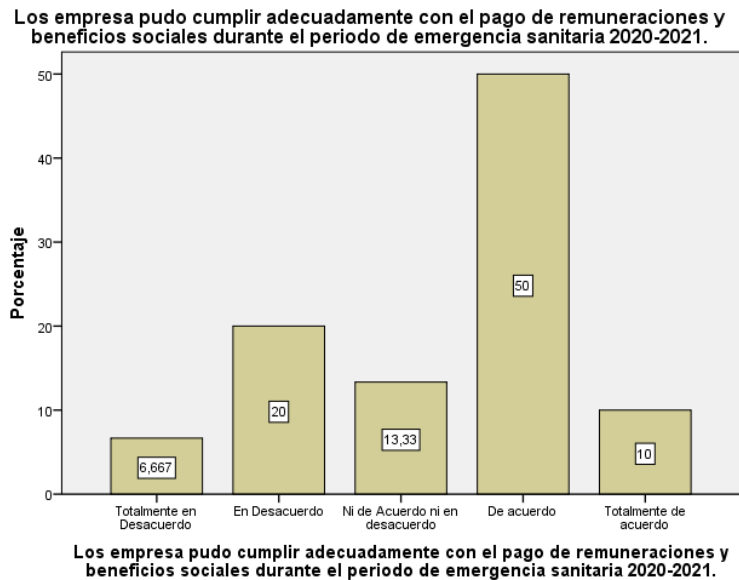
Conclusión:

Del total de la muestra, el 46.7% opina estar de acuerdo, el 3.33% está totalmente de acuerdo, el 26.7% está en desacuerdo, el 16.67 % está ni de acuerdo ni en desacuerdo y el 6.67% está totalmente en desacuerdo.

16. ¿La empresa pudo cumplir adecuadamente con el pago de remuneraciones y beneficios sociales durante el periodo de emergencia sanitaria 2020-2021?

Figura 16:

Pregunta 16 – Cuestionario 2



Nota: Elaboración propia

Interpretación:

Este gráfico indica si la empresa pudo cumplir adecuadamente con el pago de remuneraciones y beneficios sociales durante el periodo de emergencia sanitaria 2020-2021.

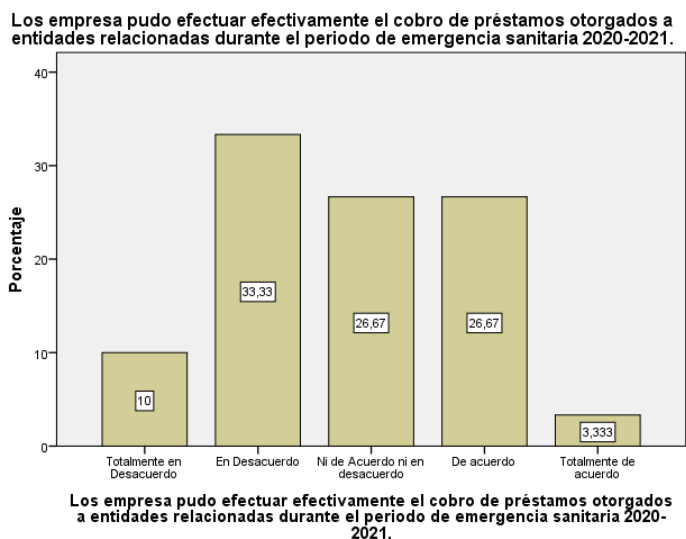
Conclusión:

Del total de la muestra, el 50.00% opina estar de acuerdo, el 10.00% está totalmente de acuerdo, el 20.00% está en desacuerdo, el 13.33 % está ni de acuerdo ni en desacuerdo, y el 6.67 % totalmente en desacuerdo.

17 . ¿La empresa pudo efectuar efectivamente el cobro de préstamos otorgados a entidades relacionadas durante el periodo de emergencia sanitaria 2020-2021?

Figura 17:

Pregunta 17 – Cuestionario 2



Nota: Elaboración propia

Interpretación:

Este gráfico indica si la empresa pudo efectuar efectivamente el cobro de préstamos otorgados a entidades relacionadas durante el periodo de emergencia sanitaria 2020-2021

Conclusión:

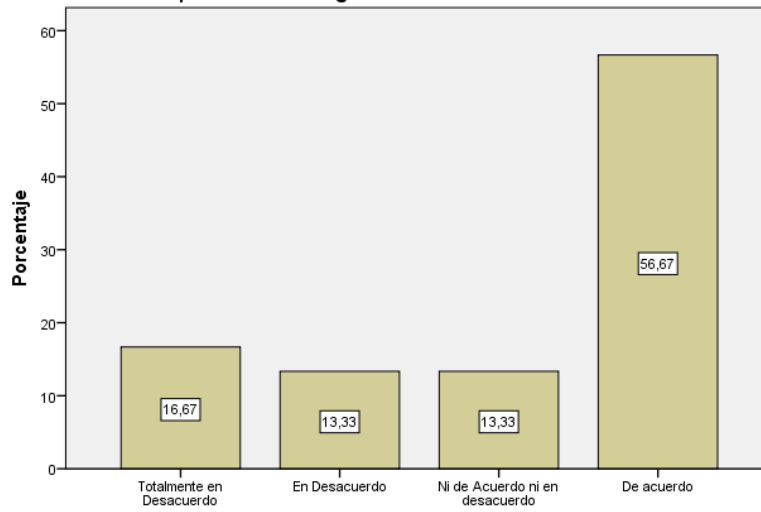
Del total de la muestra, el 26.67% opina estar de acuerdo, el 3.33% está totalmente de acuerdo, el 33.33% está en desacuerdo, el 26.67% está ni de acuerdo ni en desacuerdo y el 10.00% está totalmente en desacuerdo.

18. ¿El aumento de financiamiento por parte de la empresa fue significativo durante el periodo de emergencia sanitaria 2020-2021?

Figura 18:

Pregunta 18 – Cuestionario 2

El aumento de financiamiento por parte de la empresa fue significativo durante el periodo de emergencia sanitaria 2020-2021.



El aumento de financiamiento por parte de la empresa fue significativo durante el periodo de emergencia sanitaria 2020-2021.

Nota: Elaboración propia

Interpretación:

Este gráfico indica si el aumento de financiamiento por parte de la empresa fue significativo durante el periodo de emergencia sanitaria 2020-2021.

Conclusión:

Del total de la muestra, el 56.67% opina estar de acuerdo, el 16.67% está totalmente en desacuerdo, el 13.33% está en desacuerdo, el 13.33% está ni de acuerdo ni en desacuerdo.



UNIVERSIDAD CÉSAR VALLEJO

**FACULTAD DE CIENCIAS EMPRESARIALES
ESCUELA PROFESIONAL DE CONTABILIDAD**

Declaratoria de Autenticidad del Asesor

Yo, VASQUEZ HUAMAN WILLIAM, docente de la FACULTAD DE CIENCIAS EMPRESARIALES de la escuela profesional de CONTABILIDAD de la UNIVERSIDAD CÉSAR VALLEJO SAC - LIMA NORTE, asesor de Tesis Completa titulada: "Análisis del impacto del covid 19 con repercusión de los estados financieros de la empresa MICROTINT SAC 2020-2021", cuyo autor es CIPRIANO RODRIGUEZ JOSE ANTONIO, constato que la investigación tiene un índice de similitud de 20.00%, verificable en el reporte de originalidad del programa Turnitin, el cual ha sido realizado sin filtros, ni exclusiones.

He revisado dicho reporte y concluyo que cada una de las coincidencias detectadas no constituyen plagio. A mi leal saber y entender la Tesis Completa cumple con todas las normas para el uso de citas y referencias establecidas por la Universidad César Vallejo.

En tal sentido, asumo la responsabilidad que corresponda ante cualquier falsedad, ocultamiento u omisión tanto de los documentos como de información aportada, por lo cual me someto a lo dispuesto en las normas académicas vigentes de la Universidad César Vallejo.

LIMA, 14 de Diciembre del 2022

Apellidos y Nombres del Asesor:	Firma
VASQUEZ HUAMAN WILLIAM DNI: 28276316 ORCID: 0000-0002-5073-9941	Firmado electrónicamente por: WIVASQUEZH el 15- 12-2022 05:55:56

Código documento Trilce: TRI - 0488853