



UNIVERSIDAD CÉSAR VALLEJO

**FACULTAD DE CIENCIAS EMPRESARIALES
ESCUELA PROFESIONAL DE CONTABILIDAD**

**Cuentas por Cobrar y su Liquidez en la empresa ASECOVA
S.R.L – Ciudad de Dios – 2022**

TESIS PARA OBTENER EL TÍTULO PROFESIONAL DE:

Contador Público

AUTOR:

Plasencia Raico, Carlos Enrique (orcid.org/0000-0001-7074-023X)

ASESOR:

Mg Aguilar Chavez, Pablo Valentino (orcid.org/0000-0002-8663-3516)

LÍNEA DE INVESTIGACIÓN:

Finanzas

LINEA DE RESPONSABILIDAD SOCIAL UNIVERSITARIA

Desarrollo económico, empleo y emprendimiento

CHEPÉN - PERÚ

2022

DEDICATORIA

A DIOS

Por permitir alcanzar mis metas
y hacerlas realidad.

A MIS PADRES

Por el apoyo incondicional en todo momento, para
el logro de mis metas y objetivos personales.

A MIS MAESTROS

Aquellos que marcaron cada una
de mis etapas de mi camino,
y que con sus conocimientos y experiencias
forjaron de mí una mejor persona.

AGRADECIMIENTO

Primeramente, a Dios por estar siempre conmigo, por permitirme seguir avanzando y darme la oportunidad de hacer realidad mis sueños.

También agradezco profundamente al asesor Mg Aguilar Chávez, Pablo, por ser quien contribuyó en cada punto de esta investigación, brindarme su constante apoyo y recomendaciones.

Índice de contenido

DEDICATORIA.....	ii
AGRADECIMIENTO.....	iii
Índice de contenido.....	iv
Índice de tablas.....	v
RESUMEN.....	vi
ABSTRACT.....	vii
I. INTRODUCCIÓN.....	1
II. MARCO TEÓRICO.....	4
III. METODOLOGÍA.....	11
3.1 Tipo y diseño de investigación:.....	11
3.2 Variables y Operacionalización.....	12
3.3 Población, muestra y muestreo.....	13
3.4 Técnicas e instrumentos de recolección de datos:.....	14
3.5 Procedimientos.....	14
3.6 Método de análisis de datos.....	15
3.7 Aspectos éticos.....	15
IV. RESULTADOS.....	16
V. DISCUSIÓN.....	23
VI. CONCLUSIONES.....	27
VII. RECOMENDACIONES.....	28
REFERENCIAS.....	
ANEXOS.....	

Índice de tablas

TABLA 1 Cartera de clientes de la empresa de servicios Asecova S.R.L.....	16
TABLA 2 Cálculo de Ratio de Periodo Promedio de Cobranza.....	17
TABLA 3 Cálculo de Ratio de Rotación de Cartera.....	17
TABLA 4 Nivel de ventas al crédito	18
TABLA 5 Cálculo de Ratio de ventas	18
TABLA 6 Cálculo del Ratio de Liquidez corriente.....	19
TABLA 7 Cálculo de ratio de prueba acida	19
TABLA 8 Cálculo de Ratios de Liquidez.....	20
TABLA 9 Cálculo de Ratio de Capital de trabajo.....	20
TABLA 10 Entradas y salidas de dinero.....	21
TABLA 11 Relación entre las cuentas por cobrar y su liquidez.....	22

RESUMEN

La presente investigación denominada Cuentas por Cobrar y su Liquidez de la Empresa de servicios Asecova S.R.L, Ciudad de Dios – 2022, tuvo como objetivo determinar la relación de las cuentas por cobrar y la liquidez de la empresa.

Tuvo un enfoque cuantitativo de nivel correlacional, con un diseño no experimental, de tipo transversal. La unidad de análisis fueron los estados financieros de la empresa. Se detecto que la empresa tiene un nivel bajo de recaudación en sus ventas reflejándose en las cuentas por cobrar. Según los datos estadísticos de Pearson, el nivel de correlación fue de 0,698, considerándose como un nivel significativo, es decir que las cuentas por cobrar afectan directamente a la liquidez. De igual manera se obtuvo que los días de recuperación de las cuentas por cobrar son 37 días, lo que representa un periodo poco favorable para la liquidez de la empresa, por consiguiente, se obtuvo S/ 0.73, por cada sol de deuda. Se concluye que las cuentas por cobrar influyen en la liquidez de la empresa debido una significancia de 0.00 siendo menor a 0.05, aceptando la hipótesis alterna, así mismo el coeficiente de correlación del 0.698 lo que significa que la relación fue positiva alta.

Palabras clave: cuentas por cobrar, liquidez, ventas.

ABSTRACT

The objective of this research, called Accounts Receivable and Liquidity of the Service Company Asecova S.R.L., Ciudad de Dios - 2022, was to determine the relationship between accounts receivable and the liquidity of the company.

It had a quantitative approach of correlational level, with a non-experimental, cross-sectional design. The unit of analysis was the company's financial statements. It was detected that the company has a low level of collection in its sales, which is reflected in the accounts receivable. According to Pearson's statistical data, the correlation level was 0.698, which is considered a significant level, accounts receivable directly affect liquidity. Likewise, it was obtained that the recovery days of accounts receivable are 37 days, which represents a not very favorable period for the company's liquidity, therefore, S/ 0.73 was obtained for each sol of debt. It is concluded that the accounts receivable influence the liquidity of the company due to a significance of 0.00 being less than 0.05, accepting the alternative hypothesis, likewise the correlation coefficient of 0.698 which means that the relationship was high positive.

Keywords: accounts receivable, liquidity, sales

I. INTRODUCCIÓN

En la actualidad, las empresas a nivel mundial necesitan contar con liquidez, el cual es un componente muy significativo para que toda entidad pueda desarrollar sus actividades del día a día, por ello es necesario realizar una notable misión en las cuentas por cobrar, por lo tanto, ante las situaciones actuales que se vienen presentando, contar una buena política en las cuentas por cobrar es uno de los principales objetivos, siendo preferente que los empresarios tengan conocimiento sobre una buena gestión al momento de establecer las políticas de cobro que impulsan a las empresas a quedar sin liquidez para realizar sus operaciones diarias (Vivanco Mena, 2017).

En China, las cuentas por recaudar son significativos para la compañía, puesto que representan intangiblemente un activo, lo cual permite contar con liquidez sea a corto o mediano plazo el cual servirá para generar más dinero. El tener una cuenta por cobrar impaga, hace que los empresarios opten por diferentes opciones de pago, como son las letras por cobrar, los pagarés, los intereses, y otras formas de cobranza. (Ma, 2018)

En Estados Unidos, una gestión eficiente en las cuentas por recaudar - "A/R" (Accounts receivable), es esencial para la salud financiera, por lo cual es importante que las empresas sepan cuales podrían ser los procesos que pueden efectuar para asegurar una operación de cuentas por cobrar que funcione bien. Por lo tanto, tener un proceso de cuentas por cobrar eficiente hace posible poder desempeñar con sus compromisos a breve plazo. (Pelosi, 2019)

En Perú, las empresas pasan un problema de liquidez, debido a que el departamento de recaudaciones presenta insuficiencias en sus manejos de recaudación, ejecutando de esta forma una mala misión que no le permite tener un desarrollo paulatino y la disminución del peligro de incobrabilidad, pues es un inconveniente que se está presentando en muchas entidades y compañías, teniendo conocimiento que si no se dirige o no se tiene conocimientos de las calidades de la liquidez en una sociedad o entidad, se corre considerable riesgo de quebrantar la empresa o el negocio. Por lo tanto, la inexactitud de fluidez en las empresas es uno de los primordiales problemas que actualmente afrontan, sabiendo que esto podría acarrear multas o moras al momento de realizar sus

pagos con entidades financieras o entidades encargadas de realizar el cobro de tributos. Esto libera dificultad de envolver las erogaciones pasivas a breve caducidad, puesto a que envuelve a la imagen de la empresa, complicando su apalancamiento financiero en un futuro. (Izaguirre Falcón, 2017).

La SUNAT (2019), comprobó un progreso importante en la eficacia de recuperación de la deuda puesto a que se logró recuperar 3,550 millones de soles que constituían parte del stock descendiente de períodos anteriores, cifra récord gigante en 1.550 millones de soles, en proporción a los 2.000 millones de soles recuperados durante el 2018, lo cual resalta, la importancia de que las empresas que desenvuelven sus actividades en el Perú, cuenten con una notable gestión en sus cuentas por cobrar, puesto a que esto les permitiría contar con liquidez para sus actividades diarias y así evitar posibles retrasos en sus obligaciones tributarias, financieras, laborales, entre otros. (Service, 2020)

Mientras que en el año 2021, De acuerdo a la entidad tributaria, el incremento se debió, principalmente, al significativo aumento obtenido en los pagos por concepto de la operación de regularización del Impuesto a la Renta, cabe señalar la importancia del éxito en la recuperación del dinero obtenido por el desarrollo de sus actividades económicas, así como contar con liquidez para el desempeño de sus obligaciones con intermediarios, puesto a que esto beneficia a la empresa cumpliendo con sus obligaciones a tiempo. (Comercio, 2021)

Mientras que el MEF, anuncio que en el actual tiempo el Producto Bruto Interno del estado reveló un procedimiento variable, en los costes del metal y componentes tales como la recuperación de las cuentas por recaudar los cuales permiten que las compañías puedan efectuar el pago de sus deudas y así evitar futuros problemas económicos en la empresa. Así, la diferenciación del desarrollo mercantil en el país fue la sucesiva: en el año 2016 tuvo un porcentaje de (4.04%), 2017 (2.47%) y 2018 (4.0%), en procesos de cantidad, el PBI tuvo un progreso de 51,745 millones de dólares en el año 2000 a una suma de 222,045 millones de dólares para el año 2018, informo el Banco Mundial. (Noticias, 2020)

Así mismo Asecova SRL, es una entidad que ofrece la prestación de asesoría empresarial y demás actividades relacionadas al rubro, la empresa se

encuentra ubicada en Ciudad de Dios – distrito de Guadalupe. Actualmente la empresa no cuenta con una política para sus cuentas por cobrar.

Sobre lo anteriormente mencionado, se diseñó la siguiente interrogante: ¿Qué correlación existe entre la cuenta por cobrar y su liquidez en la empresa de servicios Asecova SRL, Ciudad de Dios – 2022?

La presente investigación se justificó de manera teórica, ya que permitirá incorporar, y manejar una política para la cuenta por cobrar, que le consienta contar con liquidez a la empresa Asecova SRL, el cual permitirá tomar decisiones oportunas, para que la empresa pueda tener liquidez necesaria y así desempeñar sus compromisos de forma temporal o a mediano plazo.

Se explica de manera práctica porque se origina múltiples exploraciones y análisis que contribuyan variadas elecciones de solución a esta incierta de la organización de servicios Asecova SRL, por lo que se explora originar nuevas habilidades de gestión fabril, encaminadas a merced propio de la empresa, por lo que se examinará investigación fidedigna sobre temas afines con el propósito de medrar sus consecuencias con relación a dicha problemática.

Se prueba metodológicamente ya que se empleará instrucciones, metodologías de investigación cuantitativa, encaminado al estudio y síntesis en dependencia de las desiguales variables y técnicas con el propósito de que la investigación expuesta sea honesta y evidente, además porque para la compilación de investigación será necesario utilizar instrumentos los cuales serán aprobados con el manuscrito de expertos en contabilidad y metodología.

Dado esto, el objetivo general de esta averiguación fue establecer una correspondencia de la cuenta por cobrar y la liquidez de la empresa Asecova SRL, Ciudad de Dios 2022. También, poseemos como objetivos concretos los siguientes: Examinar la cuenta por cobrar en la entidad de servicios empresariales Asecova SRL - de Ciudad de Dios – 2022; y, además, estudiar la liquidez de Asecova SRL - de Ciudad de Dios – 2022. Por ello se alcanza a derivar que la gestión eficaz de la cuenta por cobrar corresponde de forma explicativa con la liquidez de la entidad de servicios empresariales Asecova SRL - de Ciudad de Dios – 2022.

II. MARCO TEÓRICO

De manera internacional se tiene a:

Campozano & Gavilanez (2018), en su artículo "*Control de las cuentas por cobrar y su incidencia en la liquidez*", el cual dice que las empresas de ahorro y crédito es esencial para la prosperidad social. La orientación realizada en esta publicación fue cualitativa, y se utilizaron técnicas para permitir la adquisición de datos, como entrevistas y estudio de documentos. Los resultados de la investigación ayudan a dar respuesta a las cuestiones planteadas que afectan a esta agencia, esclareciendo cuestiones abiertas relacionadas con la tramitación de siniestros y la gestión de siniestros vigentes, y aportando liquidez. Según la encuesta realizada, se espera que la cooperativa de ahorro y crédito mejore su liquidez en "13. April".

Bello M. (2020) en su artículo En el artículo "*Novedades: Importancia de las Cuentas por Cobrar en los Organismos del Estado Colombiano y su Impacto en la Información Financiera*", puso el objetivo de señalar la importancia de la cuenta por cobrar en los departamentos financieros de las empresas públicas y el desafío de regular la contabilidad de la empresa. políticas para establecer balances nacionales consolidados. El estudio es cualitativo, asentado en la relación de la naturaleza de las entidades públicas, la liquidez, la gestión y la medición en la elaboración para la información financiera. El autor señala futuras líneas de investigación en la contabilidad del sector público y su papel en la evolución de las cuentas por cobrar. Este trabajo presenta desafíos en la elaboración de balances estatales, dadas las irregularidades en las políticas contables y reporte de información financiera por parte de los diferentes niveles de gobierno, como instituciones financieras, gubernamentales y empresas de servicios públicos, en una reciente presentación de estándares internacionales en América Latina, tales como estimaciones de pérdida de cuentas por cobrar bajo leyes internacionales de información financiera.

Mashange & Briggeman (2022), en su artículo "*Evaluación de la situación financiera y el riesgo de cuentas por cobrar entre las cooperativas de agricultores de EE. UU* """, asumió como objetivo evaluar la condición financiera y el límite de las cooperativas de agricultores para soportar los incrementos significativos en los

desembolsos realizados por deudas incobrables. Se uso la metodología de obtención datos únicos de estados financieros de cooperativas de agricultores que empieza desde 1996 hasta 2019 para evaluar las variaciones en la rentabilidad, capacidad, liquidez y cuentas por cobrar. Además, se diseña un modelo de evaluación de estrés determinante para impactar el desembolso por deudas incobrables y el pago resultante de cuentas por cobrar para cooperativas de agricultores. Los resultados muestran que las cooperativas de agricultores se hallan en una escala financiera compacta, que va reformado con el tiempo. La totalidad de las cooperativas de agricultores pueden afrontar un aumento significativo en los gastos por pasivos incobrables debido a su mejorable enfoque de lucros retenidos. Se llega a la conclusión que las cooperativas que tienen retos significativos de rentabilidad perciben pérdidas cuantiosas mayores, esencialmente las cooperativas de agricultores mixtos (cantidades semejantes a las ventas de granos y suministros agrícolas) y las cooperativas grandes con más de \$ 500 millones en ventas.

Singh, Singh & Mishrab, (2021), en su artículo *“¿La gestión de las cuentas por cobrar de los clientes afecta las relaciones con los clientes y el rendimiento de las ventas? Una investigación empírica”*, en muchos significados de ventas, los clientes influyen, por lo tanto, afecta directamente al logro de sus ventas. Tuvo como objetivo experimentar el efecto que tiene la cuenta por cobrar al cliente. La metodología que se uso fue utilizada en datos basados en encuestas de 224 vendedores con sede en la India, probaron empíricamente el modelo realizado, utilizando modelos de ecuaciones estructurales de pequeños cuadrados parciales. Los resultados nos dicen que las cuentas por cobrar a los clientes y la orientación al cliente de los vendedores tienen una fuerte consecuencia en la construcción de relaciones y también mejoran el rendimiento relacionado con el cliente, llegando al resultado de que es muy importante establecer la destacada fuerza de ventas que gestiona apropiadamente por cobrar al consumidor para que su impacto en el resultado de sus relaciones con los clientes no se vea afectado negativamente.

Stangova & Vighova; (2021), en su investigación *“Company liquidity as a reflection of receivables and payables management”*, - Slovakia, dice que se puede obtener un estado honesto de la situación financiera de una empresa evaluando su

cabida para hacer frente a sus obligaciones. La investigación tuvo como objetivo resaltar la liquidez en el argumento de la imagen de la gestión de cuentas por cobrar y pasivos. El método de exploración se realizó con un enfoque cuantitativo donde se estudiaron y confrontaron las estructuras patrimoniales. Los resultados obtenidos en los períodos evaluados de la empresa, reportaron el monto sobresaliente del pasivo total sobre las cuentas por cobrar, por lo cual una empresa financieramente sólida puede pagar sus obligaciones y una empresa en apuros financieros tiene inconvenientes con esto. Por estas razones, es importante mantener la empresa con estándares de liquidez en un nivel adecuado, para hacer frente a sus deberes sean a corto o mediano vencimiento.

Edmonds, Miller, & Salvajea, (2019), en su artículo "*Accounts receivable: An audit simulation*" – Estados Unidos, tuvo como objetivo facilitar una imagen general de los conceptos básicos del proceso de ratificación de AR y los conceptos básicos del muestreo, esta ficción le permite corroborar cuentas por cobrar electrónicamente. Fue un estudio descriptivo porque nos especifica los procedimientos alternos para las cuentas por cobrar; como el proceso de confirmación; la estimación de la evidencia de auditoría; dando como categoría la elaboración de papeles de trabajo; y muestreo estadístico como equipos para gestionar el riesgo, facilitando un método más realista para instruir el proceso de confirmación que las discusiones típicas que ocurren en las salas de audición, el cual ayuda a reducir esta desconcierto al hacer que los estudiantes realicen estos procedimientos usando evidencia de auditoría real.

Chatnani (2018), en su investigación, "*Receivables management and supply chain finance for msme: analysis of treds*", el fragmento de las MIPYME de la India afronta grandes circunstancias en relación de la obtención de crédito adecuado para el esparcimiento de las acciones comerciales. Esta investigación tuvo como objetivo ver los requisitos de obtener un crédito conveniente para la expansión de las actividades comerciales. El artículo está basado en el análisis de treds, bajo la Ley del Sistema de Pago y Liquidación (PSS) de 2007, como un sistema para facilitar el financiamiento de cuentas por cobrar comerciales de empresas MIPYME de compradores corporativos y otros, incluidos departamentos gubernamentales y empresas del sector público (PSU), a través de múltiples financiadores. Se finiquito

que los desafíos que afrontan las compañías más pequeñas al organizar y administrar el capital de trabajo es su acceso limitado a prestaciones de capital de trabajo de los bancos e incluso cuando hay camino, las tasas de interés son altas, agregado a ello es el retraso en los desembolsos de sus cuentas por cobrar por parte de sus grandes clientes. Las MIPYMES han generado una cultura de emprendimiento e innovación empresarial, contribuyendo significativamente al desarrollo socioeconómico de la India, por lo cual el enfoque indio parece estar yendo por un camino más sostenible y la experiencia india bien puede convertirse en un modelo para que otras economías que dependen del sector de las MIPYME lo emulen.

En el Perú, Tequen Arroyo & Yagua Criollo, (2020), en su informe de investigación, *“Las cuentas por cobrar y su incidencia en la liquidez de una empresa Constructora, Chiclayo”*, tuvo como objetivo primordial el valor de la cuenta por cobrar y la liquidez de la entidad Constructora, cuya orientación de investigación fue cuantitativo con un diseño no experimental y alcance aclaratorio. El efecto obtenido fue que un estudio económico considerable para ver la conducta de dicha cuenta, así mismo poder brindar una investigación honesta y segura hacia el apoderado. Con ello se llega a la conclusión que hubo un mal manejo, lo cual conllevó a una baja de liquidez.

Ostolaza Castillo & Sinchez Mantilla, (2021), en su informe de investigación titulado *“Las cuentas por cobrar y el impacto en su liquidez de la empresa TRANSERSA, Nuevo Chimbote 2019-2020”*, tuvo como objetivo definir los eventos de las cuentas por cobrar en pagos de la Empresa TRANSERSA, Nuevo Chimbote 2019-2020. Este informe exploratorio se elaboró como parte de un enfoque cuantitativo con fines descriptivos, diseño no experimental de corte transversal, muestreo realizado en aras de la composición representativa del estudio. En los sujetos, en la aplicación de una entrevista como herramienta de obtención de datos, sobre la validez de efectos se utilizó juicio de expertos y análisis basado en evidencia. (NIIF). Los resultados obtenidos dan a pensar que la entidad necesita llegar a una situación beneficiosa en cuanto a su giro de las cuentas por cobrar, ya que su media de cobranza real sobrepasa los 7 días. Por ello, se puede llegar a concluir que la empresa no cuenta con capacidades de cobro que le permitan tener

liquidez en un tiempo corto, generando así, una inseguridad, puesto a que no cuenta con liquidez, en cuanto a sus cuentas por cobrar.

Villavicencio Zare, (2021), en su investigación, *“Gestión de cuentas por cobrar y el efecto en la liquidez en una empresa de transportes de Trujillo”*, busco establecer los efectos de la asignación de las cuentas por cobrar en la liquidez del Transporte de Trujillo. Metodología de diseño transversal no experimental en un enfoque cuantitativo de la cobertura representativa. Se encontró que la unidad administraba mal las cuentas de sus clientes, lo que resultó en 198 días de operaciones de cobro de fletes y una disminución de 1,8 veces en los ingresos de la cuenta, en términos de solvencia cada año. En el 2019, la razón de circulante fue de 0.77, mientras que la liquidez absoluta fue 0.39, la prueba ácida es de 0.72, por lo que el activo circulante no es lo bastante para cubrir los pasivos a corto plazo, es por esto que el manejo de las cuentas por cobrar tiene un impacto adverso en la liquidez de una empresa.

Llanos Lozano, (2020); en su investigación *“Gestión de cuentas por cobrar y su incidencia en la liquidez de la empresa Grupo Reserza S.A.C, 2018”*, con el propósito de saber informar sobre la misión de cuentas por cobrar afecta la liquidez de la empresa Grupo Reserza S.A.C en el año 2018. El estudio se realizó a través del enfoque cuantitativo del análisis taxonomía aplicada, con un nivel descriptivo-explicativo y luego con una estimación no empírica y horizontal, la técnica utilizada corresponde a la investigación. Con base en los resultados se concluyó que Grupo Reserza debe negociar los cronogramas y aspectos relacionados con el manejo de cuentas de clientes, para lograr excelentes resultados, además debe buscar y administrar la capacidad crediticia por sí misma, pues mientras existe una adecuada gestión de estos, los estándares de liquidez alcanzados por la empresa serán mayores. Concluyendo que tener una buena política de cobro puede repercutir positivamente en la liquidez de la entidad.

Latorre Asmad; Rosas Prado; Urbina Cárdenas & Vidaurre, (2021), en su artículo *“Study on the management of accounts receivable and influence on liquidity”*, la actual pesquisa fue para aprobar el papel que tiene la cuenta por cobrar y manifestar como influye internamente la liquidez que facilita la ganancia de la empresa. Las consecuencias que se logro es que haya una correlación continua

entre la cuenta por cobrar y la liquidez, relacionándose de manera directa con la finalidad que la entidad pueda cumplir con sus compromisos a corto y mediano plazo; obteniendo rentabilidad y continuar progresando dentro del ámbito empresarial, formando así una buena imagen de la empresa. De esa manera se concluye el papel importante que tienen las cuentas por cobrar para la sociedad en el desempeño de sus acciones periódicas.

Dentro de las definiciones teóricas tenemos a la primera variable cuentas por cobrar

Sungatullina; Muzafarov, (2021); menciona, la cuenta por cobrar ayuda a la sociedad al pago de los compromisos actuales, siendo las cuentas por cobrar el fruto de sus comercializaciones, o servicios ejecutados a intermediarios, prestamos, entre otras, por lo cual constituye el principio de estudio para un pronóstico sobre las obligaciones de la organización.

Vargas Oqueña, (2017), nos dice que las cuentas por cobrar son retribuciones de cobros, los cuales se originan en la práctica productiva de vender sus productos o servicios, los cuales son manifestados en documentos de pago, el cual es un instrumento legal que garantiza el cobro de la deuda del producto o servicio dado.

En base a las bases teóricas podemos definir la primera dimensión de la primera variable de estudio que es análisis de crédito:

Para Menor Vílchez (2019) El análisis de crédito requiere el uso de múltiples metodologías que caminen conforme al estudio cuantitativo o cualitativo que le acceda a la empresa afrontar los problemas de liquidez durante el año y de esta forma efectúe las cancelaciones con sus obligaciones.

Y, por último, definiremos la segunda dimensión de la primera variable de estudio que es ventas al crédito.

Para Cancino Olivera & Saldias Pinedo (2018), nos dice que en la actualidad las ventas al crédito es una manera significativa para atraer más compradores, crecer, y darle movilidad al mercado, puesto a que representa una disposición para

que el cliente tenga acceso a dicha compra, de este modo la compañía corre la inseguridad que el comprador incumpla el pago acordado.

Asimismo, se tomó en consideración las teorías relacionadas a la segunda variable liquidez.

Para Flores Rivera (2017), la inexactitud de liquidez ocasiona varias dificultades con otras entidades, viéndose en peligro de no poder efectuar con sus encargos a breve plazo es, decir menor a un año, perjudicando directamente su capacidad de pago.

En base a las bases teóricas se puede definir la primera dimensión de la segunda variable de estudio que es el Estado de Situación Financiera.

Para Palacios Pérez (2020), la exposición del estado de situación financiera requiere de mucha cautela, es por esto que su preparación debe apearse a las NIIF trazadas y así conseguir una dirección eficiente y preciso de los efectos obtenidos durante el período fiscal.

Y, por último, se definirá la segunda dimensión de la segunda variable que es flujo de caja.

Para Castañeda Parra, Sánchez Rivera & Porras Diaz (2021), el flujo de caja es una acción definitiva para certificar los recursos mercantiles que son necesarios para el progreso de las actividades, puesto a que se proyecta los ingresos y gastos que se van a formar durante un lapso de tiempo.

III. METODOLOGÍA

3.1 Tipo y diseño de investigación:

3.1.1 Tipo de investigación

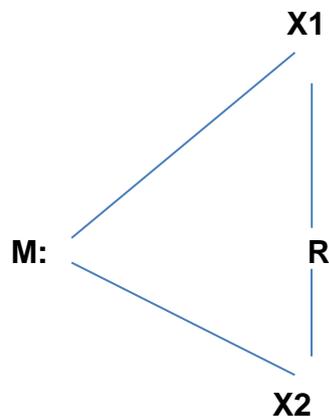
Fue aplicada porque condescenderá la tramitación de los problemas enfrentados mediante el uso de la teoría y la sapiencia de ambas variables de estudio.

La presente exploración se hace uso de las variadas hipótesis referentes a las cuentas por cobrar y su liquidez en la empresa de servicios ASECOVA SRL - Ciudad de Dios.

3.1.2 Diseño de Investigación

Esta pesquisa concierne a un bosquejo no empírico transaccional, ya que no se da un manejo adrede de las variables. Correlacional, porque se piensa estudiar la correspondencia que se manifiesta entre dos o más variables.

El diseño de investigación se representa en la siguiente figura:



Dónde:

M: Muestra

X1: Representa la variable: Cuentas por Cobrar

X2: Representa la variable: Liquidez

R: Es la dependencia de ambas variables

También se mostró la interpretación como derivación de la correlación que se determinó, entre las variables, obteniendo así, su nivel de estabilidad de cada una de estas.

3.2 Variables y Operacionalización

VARIABLE INDEPENDIENTE: CUENTAS POR COBRAR

Definición conceptual:

Las cuentas por cobrar trascienden un procedimiento primordial en las economías industriales ya que necesitan que la entidad tenga liquidez para hacer cara a sus compromisos corrientes, acceder a ascendientes líneas de crédito, realizar adquisiciones en efectivo si fuera necesario y/o propagar su actividad mercantil para seguir progresando. (Jorge & Huanca, 2020).

Definición operacional:

Se operacionalizo en 2 dimensiones: análisis del crédito y ventas al crédito, con el objetivo de asemejar los puntos críticos. La variable autónoma fue puesta a disposición mediante la pericia de la entrevista y del análisis documental de la empresa.

Indicadores:

Cartera de clientes; Ratio Periodo Promedio de Cobranza; Ratio de cuentas por cobrar, Nivel de ventas al crédito y Rotación de ventas.

Escala de medición: Razón

VARIABLE DEPENDIENTE: LIQUIDEZ

Definición conceptual:

La ausencia de liquidez acarrea conflictos ante a las necesidades de caducidad temporal que el negocio asume como parte de sus actividades diarias, por lo que la cancelación a sus proveedores, consumos por productos estatales, pago a

trabajadores y gravámenes profesionales entre tantos deberes estándar, serían afectadas consecuentemente. (Padilla, 2021)

Definición operacional:

Se operacionalizo en 2 dimensiones: Estado de Situación Financiera y flujo de caja. Con el objetivo de manifestar los resultados del periodo. La variable anexa se calculará a través de la pericia de análisis documental de sus estados financieros y el registro de compras y ventas.

Indicadores:

Ratio de Liquidez corriente, Prueba acida, Ratio de Liquidez Absoluta, Ratio de capital de trabajo, Entradas, Salidas.

Escala de medición: Razón

3.3 Población, muestra y muestreo.

3.3.1 Población:

La población es el conglomerado de materias con características específicas como el vínculo de unidades de las cuales se desee obtener información, para luego tomar decisiones. Hernández y Mendoza (2018)

La población estuvo integrada por la empresa de servicios Asecova SRL, ubicada en el C.P Pakatnamu – Ciudad de Dios.

3.3.2 Muestra:

Una muestra permite sistematizar los resultados obtenidos, por lo cual se tiene que seleccionar aleatoriamente, teniendo la misma probabilidad de ser elegidos o no. Otzen & Manterola (2017).

La muestra considerada para esta investigación fueron los estados financieros de la empresa Asecova SRL, en el periodo 2019 – 2021.

3.4 Técnicas e instrumentos de recolección de datos:

Mendoza & Ávila (2020), menciona que la herramienta de obtención de información está encaminado a establecer las situaciones para la comprobación. Los antecedentes son conocimientos que manifiestan una contemplación de la actualidad, donde todo lo práctico es medible. Por lo que los métodos de recaudación de datos comprenden programaciones y actividades que le consienten al estudioso obtener una pesquisa para dar contestación a su interrogación.

El estudio realizado aplicó las siguientes técnicas e instrumentos de recolección.

Esther (2018) hace mención que la investigación documental parte de la expectación por lo cual es la pericia que realiza el aporte sobre las fuentes confiables y la investigación correcta que se utilizara para el estudio, declarando información real.

Validez

El instrumento fue aprobado por tres expertos ligados directamente a la variable, quienes ejecutaron el proceso de validación. **VER ANEXO 2**

3.5 Procedimientos

Primeramente se hicieron las coordinaciones con el gerente general de Asecova SRL, para permitir el acceso a la información financiera, por lo que mediante el uso de instrumentos precedentemente señalados, se hizo la recaudación de esta, se analizó la cuenta por cobrar con la valoración de la información financiera mediante el uso de ratios, en dos periodos diferentes, para poder computar la liquidez formada por las cuentas por cobrar, también se ejecutó cálculos de ratios en dos periodos diferentes, mediante el uso de la ficha que contiene la información de los estados financieros obtenidos a solicitud.

3.6 Método de análisis de datos

Al realizar la investigación de la variable cuentas por cobrar se utilizó la estadística descriptiva, a través de tablas. De igual forma, para la variable liquidez se manejó tablas estadísticas para instituir la correspondencia que ha tenido las cuentas por cobrar en la liquidez; así mismo se elaboró un análisis contable financiero para la determinación de los ratios de liquidez y solvencia; se recurrió al estudio de los estados financieros cotejando datos financieros de la empresa Asecova S.R.L. de los periodos 2019 al 2021, se manejó también el programa estadístico SPSS versión 25 con la prueba paramétrica de Pearson, para poder calcular el predominio de la cuenta por cobrar en la liquidez utilizando la estadística inferencial.

3.7 Aspectos éticos

En el proyecto de averiguación se usó las reglas APA 7ma edición logrando la información de fuentes privadas de diversos artículos o publicaciones bibliográficas halladas que serán parte de nuestra situación problemática, además se reverencio los derechos del autor de las investigaciones citándose la diversa información que se manejó. Al hacer el análisis de datos no se efectuó algún tipo de variación en la información. Esta se manejó previa autorización de la entidad en estudio, el cual no se verá envuelta de manera negativa. Teniendo el completo respeto a las directivas y procedimientos ofrecidos por la universidad Cesar Vallejo.

IV. RESULTADOS

4.1 Análisis de ratios a las cuentas por cobrar de la empresa de servicios Asecova S.R.L, Ciudad de Dios 2022.

Tabla 1

Cartera de Clientes de la empresa Asecova S.R.L 2020 y 2021.

Razón Social	RUC
Agro y servicio Pacanguilla E.I.R. L	20603252081
Agrocomercializadora Burga S.R.L.	20601508088
Agroinversiones Faquicer E.I.R. L	20482375848
Agronegocios M&J Terrones S.R. L	20605845739
Agrotec E & E E.I.R.L.	20477606823
Botica Medicfarma A & M E.I.R L.	20601087732
Comdepa S.R. L	20477348433
Corporación G & M Bussines S.A.C	20603906901
Empresa de Transportes Santa Rosa de Lima S.C.R. L	20440315071
Estación de Servicios Tomyc E.I.R L	20600612329
Fertiagro Faquicer E.I.R. L	20605637681
Grupo e Inversiones D&J E.I.R. L	20602381936
Hoja Verde R&H E.I.R L	20602264352
Multitienda G Y J E.I.R. L	20607336475
Semillas Mestanza E.I.R.L.	20600667336
Servicios Generales Industrial Minero S.A.C.	20602535917
Servicios Generales Margarita E.I.R. L	20522917711
Tecnoagro J&A E.I.R L	20604109273

Nota: Datos obtenidos de la muestra

Tabla 2

Cálculo de ratio periodo promedio de cobranza de los años 2020 y 2021

	2021	2020
Cuentas por cobrar x 360	1 259 250	817 965
Ventas	27 950	27 400
	45.05	29.85

Nota: Datos obtenidos de la muestra

Según el resultado obtenido de la tabla 2, se muestra que el periodo de cobro para el año 2020, nos da un promedio de cobro de 30 días, mientras que para el año 2021 su promedio de cobro es cada 45 días.

Tabla 3

Cálculo de ratio rotación de cartera de los años 2020 y 2021

	2021	2020
Cuentas por cobrar promedio x 360	1 038 607.50	682 732.50
Ventas	27 950.00	27 400.00
	37.16	24.92

Nota: Datos obtenidos de la muestra

Según el resultado logrado se da a conocer que en el año 2020 la empresa Asecova S.R.L. rescata su recaudación durante 25 días, mientras que para el año 2021 los resultados conseguidos indican que las cuentas por cobrar llegan a los 37 días, por lo que se manifiesta una situación un poco propicia para la organización, ya que no alcanza a envolver los 60 días, para que la empresa pueda convertir en efectivo el total de sus ventas realizadas.

Tabla 4

Nivel de ventas al crédito de los años 2020 y 2021

	2021	2020
Ventas totales	27 950.00	27 400.00
Efectivo recibido	24 500.00	25 159.00
	3 450.00	2 241.00

Nota: Datos obtenidos de la muestra

De los resultados logrados, se consigue ver que, en el 2020, la compañía cuenta con un crédito pendiente de cobro por S/ 2 241.00. Mientras que para el año 2021 se ve un aumento en sus cuentas por cobrar el cual equivale a S/ 3 450.00, esto podría indicar que la empresa incurra a un posible endeudamiento con terceros para cubrir sus compromisos a corto plazo.

Tabla 5

Cálculo de ratio de ventas de los años 2020 y 2021

	2021	2020
Beneficio Bruto	26 330.00	27 400.00
Ventas	27 950.00	25 920.00
	0.94	1.06

Nota: Datos obtenidos de la muestra

La empresa Asecova S.R.L según lo desarrollado, muestra que los ingresos del año 2020, genero un S/ 1.06, de utilidad, mientras que para el año 2021, hay una disminución el cual llega a ser S/ 0.94 por cada sol vendido, es decir que no hay un beneficio deseado como en toda empresa.

4.2 Análisis de ratios a la liquidez de la empresa de servicios Asecova S.R.L,
Ciudad de Dios 2022.

Tabla 6

Cálculo de ratio de liquidez corriente de los años 2020 y 2021

	2021	2020
Activo corriente	5 086.33	3 538.34
Pasivo corriente	1 899.80	1 740.00
	2.39	2.03

Nota: Datos obtenidos de la muestra

Para el año 2020, la empresa cuenta con S/. 2.03 por cada sol de deuda para desempeñar a tiempo con sus compromisos a breve tiempo, explicando así que al término del tiempo si tendría capacidad para pagar sus deudas. Mientras que para el año 2021, se ve un aumento el cual equivale a S/ 2.39 por cada sol de deuda, por lo que, si tendría capacidad de pago, esta razón financiera demuestra que Asecova S.R.L no tendría problemas para encarar de manera precisa a sus pagos en breve plazo.

Tabla 7

Cálculo de ratio prueba acida de los años 2020 y 2021

	2021	2020
Activo corriente – inventario	2 578.66	3 327.00
Pasivo corriente	1 899.80	1 740.00
	1.49	1.91

Nota: Datos obtenidos de la muestra

Nos manifiesta que, durante el año 2020, cuenta con un 1.91 sol por cada sol de deuda en breve plazo, lo que muestra que la empresa cuenta con los activos

suficientes hacer frente a sus necesidades de corto tiempo. Por lo que, en el año 2021, se ve que no cumple con el requisito para cubrir sus deudas en breve plazo.

Tabla 8

Cálculo de ratio de liquidez absoluta de los años 2020 y 2021

	2021	2020
Efectivo + Equivalente de Efect.	1 378.33 + 0	1 086.00 + 0
Pasivo corriente	1 899.80	1 740.00
	0.73	0.62

Nota: Datos obtenidos de la muestra

Según el resultado obtenido se logra observar que la empresa Asecova S.R.L, no cumple con el porcentaje requerido para hacer frente a sus obligaciones a corto plazo, pues durante el año 2020 tiene un S/. 0.62 soles, para hacer frente a sus obligaciones de corto tiempo, mientras que para el año 2021, se ve un aumento a S/ 0.73 soles, el cual no es significativo para hacer frente a sus obligaciones contraídas con terceros.

Tabla 9

Cálculo de ratio capital de trabajo de los años 2020 y 2021

	2021	2020
Activo corriente	5 086.33	3 538.34
Pasivo corriente	1 899.80	1 740.00
	3 186.53	1 798.34

Nota: Datos obtenidos de la muestra

La empresa Asecova S.R.L presenta un capital de trabajo positivo para el año 2020, el cual equivale a S/ 1 798.34, mientras que para el año 2021 se ve un aumento el cual equivale a S/ 3 186.53, por lo que podemos deducir que la empresa tiene capacidad para seguir desarrollando sus actividades a corto plazo.

Tabla 10*Entradas y salidas de dinero durante los años 2020 y 2021*

	2021	2020
Entradas	24 500.00	25 159.00
Salidas	27 762.80	27 300.00
	- 3 262.00	- 2 141.00

Nota: Datos obtenidos de la muestra

La empresa Asecova S.R.L presenta un saldo negativo al finalizar el año 2020, el cual fue de S/ -2 141.00, el cual aumento para el año 2021, a un saldo de S/ -3 262.00, siendo un factor importante, puesto a que la empresa no estaría cobrando el total de las ventas durante el periodo.

4.3 Determinar la relación entre las cuentas por cobrar y su liquidez de la empresa de servicios Asecova S.R.L, Ciudad de Dios 2022.

H0: Las cuentas por cobrar no guardan relación con la liquidez de la empresa de servicios Asecova S.R.L, Ciudad de Dios 2022.

H1: Las cuentas por cobrar tienen relación con la liquidez de la empresa Asecova S.R.L, Ciudad de Dios 2022.

Tabla 11

Relación entre las cuentas por cobrar y su liquidez de la empresa de servicios Asecova S.R.L, Ciudad de Dios 2022.

			Cuentas por cobrar	Liquidez
Correlación de Pearson	Cuentas por Cobrar	Coefficiente de correlación	1.000	0.698
		Sig.(bilateral)		0.000
		N	2	2
	Liquidez	Coefficiente de correlación	0.698**	1.000
		Sig.(bilateral)	0.000	
		N	2	2

Nota: Datos obtenidos de la muestra

Se logra ver que el valor de P es menor a 0.05, lo que indica que se rechaza la hipótesis H0, esto quiere decir que si hay relación entre las cuentas por cobrar y la liquidez de la empresa Asecova S.R.L Ciudad de Dios, 2022. De esa manera se calculó el coeficiente de correlación donde se obtuvo un 0.698, lo que significa que la relación es positiva alta.

V. DISCUSIÓN

La presente pesquisa tiene el fin de revelar la jerarquía que tiene las cuentas por cobrar dentro de la asociación, ya que permite demostrar la dependencia que hay entre las cuentas por cobrar y la liquidez en la empresa de servicios Asecova S.R.L de Ciudad de Dios, 2022.

La presente discusión se manifiesta de manera escrupulosa con diversos argumentos científicos los cuales se desplegarán en base a los estudios ejecutados.

Referente a los datos procesados en indicadores financieros se alude que las cuentas por cobrar hace uso del ratio periodo promedio de cobranza, el cual indica que las políticas de cobranza no consienten consolidar una conveniente gestión debido a que estas no se hallan alineadas a la misión o visión institucional por lo que no concurre un rastreo firme a las cuentas por cobrar, causando que la organización posea problemas significativos su liquidez, conduciendo de manera desfavorable en poder resolver las deudas a corto plazo contraídas con intermediarios. Areli & Mary, (2020). En ese sentido, lo descrito concuerda debido a que la empresa de servicios Asecova S.R.L, presenta un periodo de cobro alto, pues los resultados muestran que hay un plazo de 45 días para realizar el cobro de dicha cuenta por cobrar, por lo que se ve que la sociedad no cuenta con reglamentos de cobro, debido a la competencia que existe en dicho lugar, pues imponer plazos para que el cliente cumpla con su obligación, generaría cierta incomodidad y como consecuencia, que dicho cliente opte por otra empresa. Estos datos son semejantes a los reportados por López & Olivares, (2021), quienes al evaluar el periodo promedio de cobranza obtuvieron que recuperan su cobranza dentro del plazo de 53 días, por lo que esto representa un panorama alentador para la empresa ya que no llega a superar el plazo de los 60 días. Demostrando así que es probable que las cuentas por recaudar tengan un tiempo de recaudación el cual no llega a superar los 60 días, sin embargo esto podría generar incertidumbre para las personas interesadas en la situación financiera en la que se podría encontrar la empresa, puesto a que no contar con liquidez inmediata para hacer cara a sus compromisos contraídas con terceros, demostraría que la empresa no puede solventarse por sí sola.

Respecto al indicador nivel de ventas al crédito se puede ver que las normas de ventas al crédito si trasgreden en la rentabilidad mercantil y financiera de la empresa, por lo que el efecto indica que la empresa debe de contar con políticas que permitan al área de cobranza tener una mejor eficiencia al momento de realizar el cobro. De La Cruz & León, (2018). Por lo que se puede evidenciar que en la empresa Asecova S.R.L, para el año 2020, hay un saldo por cobrar de S/ 2 241.00, lo cual podría ser el resultado de la crisis económica que dejó como resultado la pandemia originada por el Covid 19, situación que incrementa para el año 2021, ya se ve un monto de S/ 3 450.00, por lo que indica que hay cierto retraso al momento de cancelar sus deudas, debiéndose a que las empresas aun no se recuperen de la crisis económica, o que las empresas no cuenten con políticas de cobro, generando insolvencia al momento de hacer frente a sus deudas con terceros. Estos resultados son semejantes los obtenidos por Fernández & Rodríguez, (2022); quien después de haber realizado estudios a la situación económica de las etapas del 2018 al 2020, considerando que en el 2018 del total de los ingresos cuentan con un 13.10% de ventas al crédito, esto varió de forma esencial en el 2019 ya que las ventas obtenidas en ese periodo económico fueron todas recaudadas en ese mismo periodo, pero en el 2020 solo permanecieron aplazados el 0.80% de cuentas por cobrar comerciales. Por otro lado el indicador de ratio de ventas, nos dice que las ventas generadas en el año 2020, son de S/ 1.06, y para el año 2021 es de S/ 0.94; dando un panorama en el que las ventas no generan la utilidad deseada, estos resultados no concuerdan con Lopez & Olivares, quienes obtuvieron un resultado de 38% de beneficio, es decir que cada sol vendido, genero una ganancia de S/ 0.38

En cuanto a las derivaciones obtenidas sobre el ratio de liquidez corriente se considero la teoría de Ramos (2021), el cual manifiesta que la liquidez corriente es la capacidad para adherirse a sus compromisos de un periodo de tiempo corto. Por lo cual se puede ver que su situación actual es positiva ya que muestra un resultado favorable pues cuenta con S/. 2.39 para afrontar cada sol de pasivo con el que cuenta. Los resultados obtenidos son semejantes a los presentados por Fernández Vélchez & Rodríguez Santoyo, (2022), quienes al medir la liquidez corriente obtuvieron un resultado de S/ 1.50 para cubrir cada sol de sus deudas, esto significa que sus clientes han cumplido con la obligación de pago, teniendo capacidad para

envolver cada una de sus necesidades economicas en un plazo de tiempo corto, aunque se cree que que es necesario establecer politicas adecuadas el cual les permita contar con un flujo de caja el cual permita aumentar el efectivo disponible, de esta manera no halla una necesidad de recurrir a financiamiento externo a futuro.

Mientras que los resultados derivados sobre el ratio de prueba acida se considero la teoria de Espinoza, (2017),el cual manifiesta que es una compostura el cual indica de manera mas exacta la situacion financiera de la empresa. Por lo cual según los resultados obtenidos ve que su situacion actual es positiva, puesto que para el año 2020, se ve un resultado de S/ 1.91 para afrontar a sus deudas a corto vencimiento. Sin embargo hay una disminucion para el año 2021, llegando a tener S/ 1.49, lo cual genera un panorama de incertidumbre puesto a que hay una diferencia de S/ 0.42 en comparacion con el año anterior. Esto se debe a un incremento considerable en sus cuentas por cobrar debido a que algunos clientes estarian pasando por problemas de liquidez, ya que no estarian contando con un planeamiento financiero que les permita contar con liquidez para cumplir con sus deberes de corto tiempo. Estos resultados son semejantes a Liñan & Mora, (2018), quien obtuvo un resultado de S/ 0.20 para el año 2015, registrando un aumento para el año 2018 el cual equivale a S/ 0.90 para cubrir sus obligaciones inmediatas. Para evitar entrar en situaciones donde la empresa no cuente con liquidez, se recomienda realizar un presupuesto que le permita realizar un plan de accion el cual beneficie a la empresa y asi evitar que la empresa quede insolvente.

El objetivo general planteado fue establecer la relacion de las cuentas por cobrar en la liquidez tomando como base la muestra obtenida, de la cual se obtuvieron como resultafos un valor de coeficiente de correlacion de Pearson de 0.689 con un nivel de significancia bilateral de 0.000 el cual es inferior al error aceptado minimo estadisticamente de 0.5, se sustenta una correlacion favorable para la variable cuentas por cobrar y liquidez, lo que significa que la relacion es alta. A pesar que las cuentas por cobrar no cuentan con politicas de cobro, no obstante, se admite la hipotesis trazada al inicio de esta pesquicia la cual fue las cuentas por cobrar tienen relacion con la liquidez de la empresa de servicios Asecova S.R.L, Ciudad de Dios 2022. Por lo tanto, estos resultados son semejantes a los obtenidos por Janampa Aliaga, (2022) quien en su estudio determino el coeficiente de correlacion de

Pearson con un valor de 0.017 y un nivel de significancia de 0.527 lo que estableció la relación entre las variables cuentas por cobrar y liquidez sea significativa

Se posee la perspectiva que el presente estudio se utilice más adelante como un instrumento para enmendar esta problemática en las cuentas por cobrar de la empresa de servicios Asecova S.R.L de Ciudad de Dios, asimismo contribuir a un eficaz mandato de las políticas de recaudación que acontece claramente en la liquidez de las compañías.

VI. CONCLUSIONES

1. Al estudiar los estados financieros se observa que no hay una gestión para las cuentas por cobrar, pues los resultados que se logró al emplear el ratio de periodo promedio de cobranza, se dio un promedio de cobro de 45 días para el año 2021, concluyendo que este resultado no es propicio para la empresa, ya que si no se adquiere medidas correspondientes acarreará como derivación que la empresa no cuente con liquidez suficiente para sus compromisos con terceros.
2. Por otro lado, se analizó la liquidez de la empresa para hacer cara a sus compromisos a corto plazo, consiguiendo así un resultado el cual se consiguió al aplicar el ratio de liquidez absoluta, dando un S/. 0.73 soles por debajo de la unidad, como capacidad para cada sol de pasivo, manifestando así una perspectiva no alentadora, en el que se concluye que, ante este escenario la empresa podría acarrear futuros problemas al no poder cumplir sus obligaciones con los proveedores, empleados, o alguna entidad del estado peruano.
3. Según la información estadística lograda por Pearson, se concluye que las cuentas por cobrar poseen relación con la liquidez de la empresa Asecova S.R.L, guardando un nivel de correlación de 0.698, considerándose significativo, mostrando de esta manera un excelente control en sus cuentas por cobrar traería como resultado una mayor liquidez para la empresa, reflejada en el activo disponible, evitando así que la compañía entre en insolvencia y pueda desempeñar sus obligaciones con terceros a tiempo.

VII. RECOMENDACIONES

Se sugiere al gerente general de Asecova S.R.L, requerir informes semestrales como son los estados financieros, lista de clientes con índice de morosidad, entre otros; que le permitan ver el escenario actual en el que se halla la empresa, de esta manera se podría ver qué medidas son las más eficientes para las cuentas por cobrar.

Se pide al contador implementar un manual de políticas para las cuentas por cobrar en el que se tenga en cuenta las instrucciones, seguimientos y medidas a tomar en cuenta para que la cartera de clientes morosos no sea demasiada extensa. Así mismo contar con información selecta y actualizada sobre la situación económica y financiera de la empresa, mediante el uso de indicadores de liquidez que le consienta tener un mejor panorama de cómo se encuentra la empresa y así tomar medidas que beneficien a la empresa.

Se encarga al asistente contable, incluir dentro de las normas a las cuentas por cobrar, medidas que estimulen de manera positiva al cliente como, descuentos por pronto pago; capacitaciones a sus trabajadores; entre otros. De esta manera no se vería amenazada por el temor a que el cliente opte por la competencia. Y así poder desempeñar las operaciones diarias de la organización.

Referencias

- Andrade, J. S., & Reyes, D. J. (Junio de 2017). LAS CUENTAS POR COBRAR Y SU IMPACTO EN LA LIQUIDEZ DE LA EMPRESA IMPORTADORA INDUSTRIAL AGRÍCOLA S.A. IIASA. *Revista Observatorio de la Economía Latinoamericana*. Obtenido de <https://ideas.repec.org/a/erv/observ/y2017i23229.html>
- Areli, H. V., & Mary, H. L. (2020). *Gestión de cuentas por cobrar y la liquidez de la empresa Comercial Tornocentro Arequipa SCRL, Arequipa 2020*. Obtenido de <https://hdl.handle.net/20.500.12692/98213>
- Bello, M. L. (2020). New development: Importance of accounts receivable in Colombian state entities and their impact on the preparation of financial information. *Gestión y dinero público*. doi:10.1080/09540962.2020.1766774
- Campozano, S. d.a., & Gavilanez, M. A. (Enero de 2018). Control de las cuentas por cobrar y su incidencia en la liquidez. (2. Servicios Académicos Intercontinentales SL, Ed.) *Ideas*. Obtenido de <https://ideas.repec.org/a/erv/observ/y2018i23952.html>
- Cancino Olivera, R., & Saldías Pinedo, L. (19 de 11 de 2018). El incumplimiento de las políticas de ventas al crédito y su incidencia en la morosidad de los clientes de la empresa comercial Arnaldo Vega SAC – Trujillo 2018 (Tesis parcial). (U. P. 2018, Ed.) Obtenido de <https://search.ebscohost.com/login.aspx?direct=true&db=edsoai&AN=edsoai.on1089724579&lang=es&site=eds-live>
- Castañeda-Parra, K. M., Sánchez-Rivera, O. G., & Porras-Díaz, H. (2021). Planificación del flujo de caja de proyectos de construcción basada en BIM y dinámica de sistemas. (2. Universidad Libre, Ed.) *17*, 272 - 288. doi:10.18041/1900-3803/entramado.1.6305
- Chatnani, N. N. (2018). RECEIVABLES MANAGEMENT AND SUPPLY CHAIN FINANCE FOR MSMES: ANALYSIS OF TRENDS. *Revista de la Academia de Gestión Estratégica*, *17*(3). Obtenido de <https://search.ebscohost.com/login.aspx?direct=true&db=edsgsb&AN=edsgsb.A566262918&lang=es&site=eds-live>
- Comercio, E. (6 de mayo de 2021). Recaudación tributaria creció 86,5% en abril. *El Comercio de Perú*. Obtenido de <https://link.gale.com/apps/doc/A660849212/IFME?u=univcv&sid=bookmark-IFME&xid=93c0eb56>
- De La Cruz Portal, D. Y., & León Huaccha, M. F. (2018). *Políticas de crédito y su incidencia en la rentabilidad económica y financiera de la Empresa Hidroquímica Industrial S.R.L., Año 2018*. Obtenido de <https://hdl.handle.net/20.500.12692/45658>

- edmonds, m., Miller, T., & salvajea, A. (Junio de 2019). Accounts receivable: An audit simulation. *Revista de Educación Contable*, 47, páginas 75-92. Obtenido de <https://www.sciencedirect.com/science/article/pii/S074857511730194X>
- ESPINOZA, I. V. (2017). *Administración de cuentas por cobrar y liquidez en la Empresa Corporación Empresarial General de Gas SAC, Puente Piedra 2016*. Obtenido de <https://hdl.handle.net/20.500.12692/23093>
- Esther, G. E. (2018). *Técnicas e instrumentos de recolección de datos: presentaciones animadas*. Obtenido de <https://search.ebscohost.com/login.aspx?direct=true&db=edsbas&AN=edsbas.13D1BD92&lang=es&site=eds-live>
- Fernández Vélchez, M. M., & Rodríguez Santoyo, L. K. (2022). *Cuentas por cobrar y liquidez de la empresa Negocios e Inversiones DYLAN SAC., 2018 – 2020*. Obtenido de <https://hdl.handle.net/20.500.12692/91581>
- Fernández Vélchez, M. M., & Rodríguez Santoyo, L. K. (2022). *Cuentas por cobrar y liquidez de la empresa Negocios e Inversiones DYLAN SAC., 2018 – 2020*. Obtenido de <https://hdl.handle.net/20.500.12692/91581>
- Flores Rivera, A. L. (2017). Cuentas por cobrar y su relación con la liquidez de las instituciones educativas, distrito de La Molina, año 2017. Obtenido de <https://hdl.handle.net/20.500.12692/12370>
- Herrera, T. F., Mendoza, A. M., & Gómez, J. M. (2011). Evaluación del impacto de los sistemas de gestión de la calidad en la liquidez y rentabilidad de las empresas de la Zona Industrial de Mamonal (Cartagena-Colombia). Obtenido de <https://search.ebscohost.com/login.aspx?direct=true&db=fua&AN=67466974&lang=es&site=eds-live>
- Izaguirre Falcón, C. D. (2017). Cuentas por cobrar y liquidez en la empresa Imagen Corporativa S.A.C., distrito de Lince, año 2017. Obtenido de <https://hdl.handle.net/20.500.12692/36724>
- Janampa Aliaga, E. R. (2022). *Gestión de cuentas por cobrar y su influencia en la liquidez de la empresa Metalmecánica Fermar – Lima, 2019- 2021*. Obtenido de <https://hdl.handle.net/20.500.12692/99134>
- Jorge, M., & Huanca, B. (2020). Cuentas por cobrar y Liquidez en una empresa de servicios. (2. Universidad Nacional de Trujillo, Ed.) 23(4), 259 - 263. Obtenido de <https://search.ebscohost.com/login.aspx?direct=true&db=edsair&AN=edsair.od.....3056..5dabad99e012d33f112231405ee658c6&lang=es&site=eds-live>
- Latorre Asmad, M. R., Rosas Prado, C. E., Urbina Cardenas, M. F., & Vidaurre García, W. E. (2021). Study on the management of accounts receivable and

influence on liquidity. *Revistas - Universidad César Vallejo*. Obtenido de <http://revistas.ucv.edu.pe/index.php/ucv-hacer/article/view/572>

- LIÑAN CASTAÑEDA, B. A., & MORA GUEVARA, G. E. (2018). *LAS CUENTAS POR COBRAR Y SU INCIDENCIA EN LA LIQUIDEZ DEL PERIODO 2015 AL 2017 DE LA "INSTITUCIÓN EDUCATIVA PARTICULAR AMAUTA S.A.C"*, CHIMBOTE. Obtenido de <https://hdl.handle.net/20.500.12692/29690>
- Lisandro, A. P., Amaya, R. A., Áurea, R. S., & Rosa, G. L. (2022). Validación instrumento sobre gestión Calidad en Centros Investigaciones Universitarias Venezuela. *28(1)*, 396 - 407. doi:10.31876/rcs.v28i1.37697
- Llanos Lozano, N. Y. (2020). Gestión de cuentas por cobrar y su incidencia en la liquidez de la Empresa Grupo Reserza S.A.C, 2018. Obtenido de <http://repositorio.upci.edu.pe/handle/upci/226>
- López Capuñay, I. M., & Olivares Ventura, A. L. (2021). " *Gestión de cuentas por cobrar y la liquidez de la empresa de transporte, SERVIPAC S.A.C de Pacasmayo - 2021*". Obtenido de <https://hdl.handle.net/20.500.12692/79458>
- Ma, D. X. (2018). The Credit Asset of Enterprise Accounts Receivable Pricing Model. doi:<http://dx.doi.org/10.1155/2018/9695212>
- Mashange, G., & Briggeman, B. C. (marzo de 2022). Assessing the financial condition and accounts receivable risk among US farmer cooperatives. *Revisión de Finanzas Agrícolas*, *82(2)*, Páginas 344 - 358. doi:10.1108/AFR-06-2021-0080
- Mendoza, S. L., & Avila, D. D. (2020). *Técnicas e instrumentos de recolección de datos*. Obtenido de <https://search.ebscohost.com/login.aspx?direct=true&db=edsair&AN=edsair.doi.....99e44ce59c7f170a73b1c824d5b46f40&lang=es&site=eds-live>
- Menor Vílchez, D. A. (2019). Análisis de cuentas por cobrar y su influencia en la liquidez de la empresa Grupo Agrobien SAC, Jaén. Obtenido de <https://hdl.handle.net/20.500.12692/35112>
- Morán, J. E., Tabares, Z. P., & Vélez, F. L. (2019). Cuentas por cobrar y pagar y su incidencia en la liquidez de las empresas constructoras. (2. Servicios Académicos Intercontinentales SL, Ed.) *Ideas*. Obtenido de <https://ideas.repec.org/a/erv/observ/y2019i25461.html>
- Moreno Chauca, P. I., & Uriarte Alvarado, K. (2021). Cuentas por cobrar y su incidencia en la liquidez de una institución educativa, Callao, 2017. Obtenido de <https://hdl.handle.net/11537/27535>
- Noticias, A. P. (1 de Enero de 2020). Cuentas alegres: economía peruana logra 21 años de crecimiento continuo al cierre del 2019. *América Economía News Service*. Obtenido de <https://link.gale.com/apps/doc/A670573164/IFME?u=univcv&sid=bookmark-IFME&xid=b6288961>

- Ostolaza Castillo, Y. T., & Sinchez Mantilla, F. M. (2021). Cuentas por cobrar y su incidencia en la liquidez de la empresa TRANSERSA, Nuevo Chimbote 2019 – 2020. Obtenido de <https://hdl.handle.net/20.500.12692/82409>
- Otzen, T., & Manterola, C. (2017). Técnicas de Muestreo sobre una Población a Estudio. *International Journal of Morphology.*, 35(227 - 232). doi:10.4067/S0717-95022017000100037
- Padilla, M. A. (2021). *Repercusiones en la liquidez de las microempresas ubicadas en el distrito de La Victoria, ciudad de Lima, originadas por las percepciones del Impuesto General a las Ventas en las importaciones a los repuestos vehiculares*. Universidad Nacional Mayor de San Marcos. doi:<http://dx.doi.org/10.15381/gtm.v24i47.20590>
- Palacios Pérez, D. I. (2020). Estado de situación financiera basado en NIIF para Pymes caso JP Arquitectura + Construcción. (P. U. Ecuador, Ed.) Obtenido de <https://search.ebscohost.com/login.aspx?direct=true&db=edsbas&AN=edsbas.AE031D44&lang=es&site=eds-live>
- Páramo, B. P. (2018). *La investigación en ciencias sociales : tecnicas de recolección de la información*. Obtenido de <https://search.ebscohost.com/login.aspx?direct=true&db=nlebk&AN=1944111&lang=es&site=eds-live>
- Pelosi, R. (2019). Managing accounts receivable. *Medical Economics*, (Vol. 96, Issue 23). Obtenido de <https://link.gale.com/apps/doc/A631814470/AONE?u=univcv&sid=bookmark-AONE&xid=15d01ced>
- Service, A. E. (6 de Enero de 2020). Recaudación tributaria del Perú consolida su recuperación en 2019 al crecer 3,7%. *America Economia News Service*. Obtenido de <https://link.gale.com/apps/doc/A670573480/IFME?u=univcv&sid=bookmark-IFME&xid=b795d59b>
- Singh, R. P., Singh, R., & Mishrab, P. (mayo de 2021). Does managing customer accounts receivable impact customer relationships, and sales performance? An empirical investigation. *Journal of Retailing and Consumer Services*, 60. doi:<https://doi.org/10.1016/j.jretconser.2021.102460>
- Stangova, N., & Víghová, A. (Diciembre de 2021). Company liquidity as a reflection of receivables and payables management. *Cuestiones de Emprendimiento y Sostenibilidad*, Tomo 9(2), 238-254. doi:[http://dx.doi.org/10.9770/jesi.2021.9.2\(16\)](http://dx.doi.org/10.9770/jesi.2021.9.2(16))
- Stefanía, F. C., Yagual, B. P., & Rocafuerte, H. C. (abril de 2019). Las cuentas por cobrar y su impacto en la liquidez. (2. Servicios Académicos Intercontinentales SL, Ed.) *Ideas*(254). Obtenido de <https://ideas.repec.org/a/erv/observ/y2019i25407.html>

- Tequen Arroyo, R. B., & Yangua Criollo, N. (2020). Las cuentas por cobrar y su incidencia en la liquidez de una empresa Constructora, Chiclayo. Obtenido de <https://hdl.handle.net/20.500.12692/61492>
- Urbano, C. A., & Abanto, Y. J. (2014). Obtenido de <https://search.ebscohost.com/login.aspx?direct=true&db=nlebk&AN=847672&lang=es&site=eds-live>
- Vargas Oqueña, N. V. (2017). Las cuentas por cobrar en la Empresa Multicargas & Asociados distrito del Callao-2017. Obtenido de <https://hdl.handle.net/20.500.12692/28065>
- Villavicencio Zare, Y. (2021). Gestión de cuentas por cobrar y su efecto en la liquidez en una empresa de transportes de Trujillo. Obtenido de <https://hdl.handle.net/20.500.12692/80988>
- Vivanco Mena, Z. M. (2017). Gestión de cuentas por cobrar en la Empresa Melkarth Logistic Network SAC, Pueblo Libre - 2017. Obtenido de <https://hdl.handle.net/20.500.12692/28147>
- СУНГАТУЛЛИНА, Л. Б., & МУЗАФАРОВА, И. И. (2021). ECONOMIC DIAGNOSTICS OF ACCOUNTS RECEIVABLE AND PAYABLE IN THE INTERNAL CONTROL SYSTEM OF THE ORGANIZATION. 24(12), 1425 - 1448. doi:10.24891/ia.24.12.1425

ANEXOS

ANEXO 1: MATRIZ DE OPERACIONALIZACION DE VARIABLES

	DEFINICION CONCEPTUAL	DEFINICION OPERACIONAL	DIMENSIONES	INDICADORES	ITEMS	ESCALA DE MEDICION
CUENTAS POR COBRAR	Las cuentas por cobrar resultan un proceso fundamental en las finanzas empresariales ya que de estas dependen que la empresa cuente con la liquidez necesaria para hacer frente a sus obligaciones corrientes, acceder a mayores líneas de crédito, realizar compras al contado si fuera necesario y/o expandir su actividad económica para seguir creciendo. (Jorge & Huanca, 2020).	La variable independiente será medida mediante la técnica de análisis documental de la empresa.	ANALISIS DE CREDITO	Cartera de clientes		RAZON
				Ratio periodo promedio de cobranza		
				Ratio de Rotación de Cartera		
			VENTAS AL CREDITO	Nivel de ventas al crédito		
				Ratio de ventas		

LIQUIDEZ	Un incremento de liquidez de la empresa podría reducir el riesgo de no cumplir con sus obligaciones, por lo cual la liquidez influye mucho tanto para el crecimiento económico de la empresa, así como para los países latinoamericanos. Fuente especificada no válida..	La variable dependiente se medirá mediante la técnica de análisis documental de sus estados financieros y flujo de caja.	ESTADO DE SITUACION FINANCIERA	Ratio de Liquidez Corriente		RAZON
				Prueba Acida		
				Ratio de Liquidez Absoluta		
				Ratio de Capital de Trabajo		
			FLUJO DE CAJA	Entradas		
				Salidas		

ANEXO 2: VALIDACIÓN DEL INSTRUMENTO DE INVESTIGACIÓN MEDIANTE JUICIO DE EXPERTOS**DATOS GENERALES:**

Apellidos y nombres del especialista	Cargo e institución donde labora	Nombre del instrumento	Autor(a) del instrumento
Chávez Vergara Fernando	Docente de UCV	Guía de Análisis Documental sobre las Cuentas por cobrar	Plasencia Raico, Carlos Enrique
Título del estudio: Cuentas por Cobrar y su liquidez en la empresa Asecova S.R.L – Ciudad de Dios - 2022.			

ASPECTOS DE VALIDACIÓN:

VARIABLE	INDICADOR FINANCIERO	COMPONENTES	EMPRESA ASECOVA S.R. L	
			2020	2021
CUENTAS POR COBRAR	RATIO PERIODO PROMEDIO DE COBRANZA	$\frac{\text{Cuentas Por Cobrar Promedio} * 360}{\text{Ventas Anuales}}$		
	RATIO DE ROTACION DE CARTERA	$\frac{\text{Cuentas por cobrar promedio} * 360}{\text{Ventas}}$		

Leyenda:

M: Malo

R: Regular

B: Bueno

X	Procede su aplicación.
	Procede su aplicación previo levantamiento de las observaciones que se adjuntan.
	No procede su aplicación.

OPINIÓN DE APLICABILIDAD:

Chepen 15 / 06 /2022	18100695		951812824
Lugar y fecha	DNI. N°	Firma y sello del experto	Teléfono

VALIDACIÓN DEL INSTRUMENTO DE INVESTIGACIÓN MEDIANTE JUICIO DE EXPERTOS

DATOS GENERALES:

Apellidos y nombres del especialista	Cargo e institución donde labora	Nombre del instrumento	Autor(a) del instrumento
Chávez Vergara Fernando	Docente de UCV	Guía de Análisis Documental sobre la Liquidez.	Plasencia Raico, Carlos Enrique
Título del estudio: Cuentas por Cobrar y su liquidez en la empresa Asecova S.R.L – Ciudad de Dios - 2022.			

ASPECTOS DE VALIDACIÓN:

VARIABLE	INDICADOR FINANCIERO	COMPONENTES	EMPRESA ASECOVA S.R. L	
			2020	2021
LIQUIDEZ	RATIO DE LIQUIDEZ CORRIENTE	$\frac{\text{Activo corriente}}{\text{Pasivo Corriente}}$		
	PRUEBA ACIDA	$\frac{\text{Activo Corriente} - \text{Inventarios}}{\text{Pasivo Corriente}}$		
	RATIO DE LIQUIDEZ ABSOLUTA	$\frac{\text{Efectivo}}{\text{Pasivo Corriente}}$		
	RATIO DE CAPITAL DE TRABAJO	Activo Corriente – Pasivo Corriente		

Leyenda:

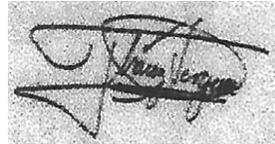
M: Malo

R: Regular

B: Bueno

X	Procede su aplicación.
	Procede su aplicación previo levantamiento de las observaciones que se adjuntan.
	No procede su aplicación.

OPINIÓN DE APLICABILIDAD:

Chepen 15/ 06 / 2022	18100695		951812824
Lugar y fecha	DNI. N°	Firma y sello del experto	Teléfono

VALIDACIÓN DEL INSTRUMENTO DE INVESTIGACIÓN MEDIANTE JUICIO DE EXPERTOS

DATOS GENERALES:

Apellidos y nombres del especialista	Cargo e institución donde labora	Nombre del instrumento	Autor(a) del instrumento
Malca Mestanza Aidee	Gerente General – Asesoría y Consultoría del Valle S.R. L	Guía de Análisis Documental sobre las Cuentas por cobrar	Plasencia Raico, Carlos Enrique
Título del estudio: Cuentas por Cobrar y su liquidez en la empresa Asecova S.R.L – Ciudad de Dios - 2022.			

ASPECTOS DE VALIDACIÓN:

VARIABLE	INDICADOR FINANCIERO	COMPONENTES	EMPRESA ASECOVA S.R. L	
			2020	2021
CUENTAS POR COBRAR	RATIO PERIODO PROMEDIO DE COBRANZA	$\frac{\text{Cuentas Por Cobrar Promedio} * 360}{\text{Ventas Anuales}}$		
	RATIO DE ROTACION DE CARTERA	$\frac{\text{Cuentas por cobrar promedio} * 360}{\text{Ventas}}$		

Leyenda:

M: Malo

R: Regular

B: Bueno

x	Procede su aplicación.
	Procede su aplicación previo levantamiento de las observaciones que se adjuntan.
	No procede su aplicación.

OPINIÓN DE APLICABILIDAD:

Chepen 24/06/2022	43790772		956 642 461
Lugar y fecha	DNI. N°	Firma y sello del experto	Teléfono

VALIDACIÓN DEL INSTRUMENTO DE INVESTIGACIÓN MEDIANTE JUICIO DE EXPERTOS

DATOS GENERALES:

Apellidos y nombres del especialista	Cargo e institución donde labora	Nombre del instrumento	Autor(a) del instrumento
Malca Mestanza Aidee	Gerente General – Asesoría y Consultoría del Valle S.R. L	Guía de Análisis Documental sobre la Liquidez.	Plasencia Raico, Carlos Enrique
Título del estudio: Cuentas por Cobrar y su liquidez en la empresa Asecova S.R.L – Ciudad de Dios - 2022.			

ASPECTOS DE VALIDACIÓN:

VARIABLE	INDICADOR FINANCIERO	COMPONENTES	EMPRESA ASECOVA S.R. L	
			2020	2021
LIQUIDEZ	RATIO DE LIQUIDEZ CORRIENTE	$\frac{\text{Activo corriente}}{\text{Pasivo Corriente}}$		
	PRUEBA ACIDA	$\frac{\text{Activo Corriente} - \text{Inventarios}}{\text{Pasivo Corriente}}$		
	RATIO DE LIQUIDEZ ABSOLUTA	$\frac{\text{Efectivo}}{\text{Pasivo Corriente}}$		
	RATIO DE CAPITAL DE TRABAJO	Activo Corriente – Pasivo Corriente		

Leyenda:

M: Malo

R: Regular

B: Bueno

x	Procede su aplicación.
	Procede su aplicación previo levantamiento de las observaciones que se adjuntan.
	No procede su aplicación.

OPINIÓN DE APLICABILIDAD:

Chepen 24/06/2022	43790772		956 642 461
Lugar y fecha	DNI. N°	Firma y sello del experto	Teléfono

VALIDACIÓN DEL INSTRUMENTO DE INVESTIGACIÓN MEDIANTE JUICIO DE EXPERTOS

DATOS GENERALES:

Apellidos y nombres del especialista	Cargo e institución donde labora	Nombre del instrumento	Autor(a) del instrumento
Estrada Aguilar Carlos Augusto	Docente, Universidad César Vallejo	Guía de Análisis Documental sobre las Cuentas por cobrar	Plasencia Raico, Carlos Enrique
Título del estudio: Cuentas por Cobrar y su liquidez en la empresa Asecova S.R.L – Ciudad de Dios - 2022.			

ASPECTOS DE VALIDACIÓN:

VARIABLE	INDICADOR FINANCIERO	COMPONENTES	EMPRESA ASECOVA S.R. L	
			2020	2021
CUENTAS POR COBRAR	RATIO PERIODO PROMEDIO DE COBRANZA	$\frac{\text{Cuentas Por Cobrar Promedio} * 360}{\text{Ventas Anuales}}$		
	RATIO DE ROTACION DE CARTERA	$\frac{\text{Cuentas por cobrar promedio} * 360}{\text{Ventas}}$		

Leyenda:

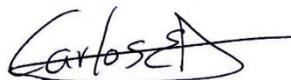
M: Malo

R: Regular

B: Bueno

X	Procede su aplicación.
	Procede su aplicación previo levantamiento de las observaciones que se adjuntan.
	No procede su aplicación.

OPINIÓN DE APLICABILIDAD:

Chepén, 02 de Julio de 2022	44627305	 Carlos A. Estrada Aguilar CONTADOR PÚBLICO COLEGIADO MAT. 04-4606	943146711
Lugar y fecha	DNI. N°	Firma y sello del experto	Teléfono

VALIDACIÓN DEL INSTRUMENTO DE INVESTIGACIÓN MEDIANTE JUICIO DE EXPERTOS

DATOS GENERALES:

Apellidos y nombres del especialista	Cargo e institución donde labora	Nombre del instrumento	Autor(a) del instrumento
		Guía de Análisis Documental sobre la Liquidez.	Plasencia Raico, Carlos Enrique
Título del estudio: Cuentas por Cobrar y su liquidez en la empresa Asecova S.R.L – Ciudad de Dios - 2022.			

ASPECTOS DE VALIDACIÓN:

VARIABLE	INDICADOR FINANCIERO	COMPONENTES	EMPRESA ASECOVA S.R. L	
			2020	2021
LIQUIDEZ	RATIO DE LIQUIDEZ CORRIENTE	$\frac{\text{Activo corriente}}{\text{Pasivo Corriente}}$		
	PRUEBA ACIDA	$\frac{\text{Activo Corriente} - \text{Inventarios}}{\text{Pasivo Corriente}}$		
	RATIO DE LIQUIDEZ ABSOLUTA	$\frac{\text{Efectivo}}{\text{Pasivo Corriente}}$		
	RATIO DE CAPITAL DE TRABAJO	Activo Corriente – Pasivo Corriente		

Leyenda:

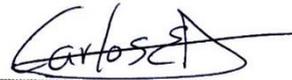
M: Malo

R: Regular

B: Bueno

X	Procede su aplicación.
	Procede su aplicación previo levantamiento de las observaciones que se adjuntan.
	No procede su aplicación.

OPINIÓN DE APLICABILIDAD:

Chepén, 02 de Julio de 2022	44627305	 Carlos A. Estrada Aguilar CONTADOR PÚBLICO COLEGIADO MAT. 04-4608	943146711
Lugar y fecha	DNI. N°	Firma y sello del experto	Teléfono



UNIVERSIDAD CÉSAR VALLEJO

AUTORIZACIÓN DE LA ORGANIZACIÓN PARA PUBLICAR SU IDENTIDAD EN LOS RESULTADOS DE LAS INVESTIGACIONES

Datos Generales

Nombre de la Organización:	RUC: 20601399351
Asesoría y consultoría del Valle SRL	
Nombre del Titular o Representante legal:	
MALCA MESTANZA AIDEE	
Nombres y Apellidos MALCA MESTANZA AIDEE	DNI: 43790772

Consentimiento:

De conformidad con lo establecido en el artículo 7º, literal "f" del Código de Ética en Investigación de la Universidad César Vallejo (*), autorizo [], no autorizo [] publicar LA IDENTIDAD DE LA ORGANIZACIÓN, en la cual se lleva a cabo la investigación:

Nombre del Trabajo de Investigación	
Cuentas por cobrar y su liquidez en la empresa ASECOVA S.R.L – Ciudad de Dios 2022	
Nombre del Programa Académico:	
Proyecto de Investigación	
Autor: Nombres y Apellidos PLASENCIA RAICO, CARLOS ENRIQUE	DNI: 48298916

En caso de autorizarse, soy consciente que la investigación será alojada en el Repositorio Institucional de la UCV, la misma que será de acceso abierto para los usuarios y podrá ser referenciada en futuras investigaciones, dejando en claro que los derechos de propiedad intelectual corresponden exclusivamente al autor (a) del estudio.

Lugar y Fecha: Chepen 16 de mayo de 2022

Firma: _____

(Titular o Representante legal de la Institución)

(*) Código de Ética en Investigación de la Universidad César Vallejo-Artículo 7º, literal " f " Para difundir o publicar los resultados de un trabajo de investigación es necesario mantener bajo anonimato el nombre de la institución donde se llevó a cabo el estudio, salvo el caso en que haya un acuerdo formal con el gerente o director de la organización, para que se difunda la identidad de la institución. Por ello, tanto en los proyectos de investigación como en los informes o tesis, no se deberá incluir la denominación de la organización, pero sí será necesario describir sus características.



ASESORIA Y CONSULTORIA DEL VALLE S.R.L.
RUC: 20601399351
Servicios de Asesorías Empresariales, Tributarios, Laborales y Afines.

ASESORIA Y CONSULTORIA DEL VALLE S.R.L.
RUC: 20601399351

C.P. PAKATNAMU CAL. GUADALUPE MZ G LOTE 21 GUADALUPE-PACASMAYO-LA LIBERTAD

ESTADO DE RESULTADOS
AL 31 DE DICIEMBRE DEL 2020
Expresado en Soles

VENTAS NETAS	27,400.00
COSTO DE SERVICIO	1,480.00
<u>UTILIDAD BRUTA</u>	25,920.00
GASTOS DE VENTAS	5,840.00
GASTOS ADMINISTRATIVOS	19,980.00
	25,820.00
<u>UTILIDAD OPERATIVA</u>	100.00
INGRESOS DIVERSOS	-
GASTOS FINANCIEROS	-
<u>RESULTADO DEL EJERCICIO UTILIDAD</u>	100.00
IMPUESTO A LA RENTA	10.00
<u>UTILIDAD NETA DEL EJERCICIO</u>	90.00

C.P.C. Aidee Malca Mestanza
N° Matricula 02 - 7010

CALLE: GUADALUPE MZ G" LOTE 21 -PAKATNAMU-GUADALUPE-PACASMAYO



ASESORIA Y CONSULTORIA DEL VALLE S.R.L.
RUC: 20601399351
Servicios de Asesorías Empresariales, Tributarios, Laborales y Afines.

ASESORIA Y CONSULTORIA DEL VALLE S.R.L.
RUC: 20601399351
C.P. PAKATNAMU CAL. GUADALUPE MZ G LOTE 21 GUADALUPE-PACASMAYO-LA LIBERTAD
ESTADO DE SITUACION FINANCIERA
AL 31 DE DICIEMBRE DEL 2020
Expresado en Soles

<u>ACTIVO</u>		<u>PASIVO</u>	
CORRIENTE		CORRIENTE	
Efectivo y Equivalente de Efectivo	1,086.00	Tributos por pagar	340.00
Ctas x cobrar Comerciales a terceros	2,241.00	Remuneraciones por pagar	-
Suministros	211.34	Cuentas por pagar comerciales	1,400.00
Otros activos	-	TOTAL PASIVO CORRIENTE	1,740.00
TOTAL ACTIVO CORRIENTE	3,538.34		
ACTIVO NO CORRIENTE		PASIVO NO CORRIENTE	
Inmuebles Maquinaria y Equipo	6,000.00	Obligaciones financieras	-
Intangibles	-	TOTAL PASIVO NO CORRIENTE	-
Depreciación y Amortización Acumulada -	2,708.34	TOTAL PASIVO	1,740.00
TOTAL ACTIVO NO CORRIENTE	3,291.66		
		PATRIMONIO	
TOTAL ACTIVO	6,830.00	Capital	5,000.00
		Resultados Acumulados	-
		Resultados del Ejercicio	90.00
		TOTAL PATRIMONIO	5,090.00
		TOTAL PASIVO Y PATRIMONIO	6,830.00

CALLE: GUADALUPE MZ G" LOTE 21 -PAKATNAMU-GUADALUPE-PACASMAYO

C.P.C. Aidee Malca Mestanza
N° Matrícula 02 - 7010



ASESORIA Y CONSULTORIA DEL VALLE S.R.L.

RUC: 20601399351

Servicios de Asesorías Empresariales, Tributarios, Laborales y Afines.

ASESORIA Y CONSULTORIA DEL VALLE S.R.L.

RUC: 20601399351

C.P. PAKATNAMU CAL. GUADALUPE MZ G LOTE 21 GUADALUPE-PACASMAYO-LA LIBERTAD

ESTADO DE RESULTADOS

AL 31 DE DICIEMBRE DEL 2021

Expresado en Soles

VENTAS NETAS	27,950.00
COSTO DE SERVICIO	1,620.00
<u>UTILIDAD BRUTA</u>	26,330.00
GASTOS DE VENTAS	6,152.00
GASTOS ADMINISTRATIVOS	19,980.00
	26,132.00
<u>UTILIDAD OPERATIVA</u>	198.00
INGRESOS DIVERSOS	-
GASTOS FINANCIEROS	-
<u>RESULTADO DEL EJERCICIO UTIL</u>	198.00
IMPUESTO A LA RENTA	19.80
<u>UTILIDAD NETA DEL EJERCICIO</u>	178.20


C.P.C. Aidee Malca Mestanza
N° Matricula 02 - 7010

CALLE: GUADALUPE MZ G" LOTE 21 -PAKATNAMU-GUADALUPE-PACASMAYO



ASESORIA Y CONSULTORIA DEL VALLE S.R.L.
 RUC: 20601399351
 Servicios de Asesorías Empresariales, Tributarios, Laborales y Afines.

ASESORIA Y CONSULTORIA DEL VALLE S.R.L.
RUC: 20601399351
 C.P. PAKATNAMU CAL. GUADALUPE MZ G LOTE 21 GUADALUPE-PACASMAYO-LA LIBERTAD
ESTADO DE SITUACION FINANCIERA
AL 31 DE DICIEMBRE DEL 2021
 Expresado en Soles

<u>ACTIVO</u>	<u>TOTALES</u>	<u>PASIVO</u>	<u>TOTALES</u>
CORRIENTE		CORRIENTE	
Efectivo y Equivalente de Efectivo	1,378.33	Tributos por pagar	349.80
Ctas x cobrar Comerciales a terceros	3,450.00	Remuneraciones por pagar	-
Suministros	258.00	Cuentas por pagar comerciales	1,550.00
Otros activos	-	TOTAL PASIVO CORRIENTE	1,899.80
TOTAL ACTIVO CORRIENTE	5,086.33		
ACTIVO NO CORRIENTE		PASIVO NO CORRIENTE	
Inmuebles Maquinaria y Equipo	6,000.00	Obligaciones financieras	-
Intangibles	-	TOTAL PASIVO NO CORRIENTE	
Depreciación y Amortización Acumulada	- 4,008.33	TOTAL PASIVO	1,899.80
TOTAL ACTIVO NO CORRIENTE	1,991.67		
		PATRIMONIO	
		Capital	5,000.00
		Resultados Acumulados	-
		Resultados del Ejercicio	178.20
		TOTAL PATRIMONIO	5,178.20
TOTAL ACTIVO	7,078.00	TOTAL PASIVO Y PATRIMONIO	7,078.00

CALLE: GUADALUPE MZ G" LOTE 21 -PAKATNAMU-GUADALUPE-PACASMAYO

C.P.C. Aidee Malca Mestanza
 N° Matrícula 02 - 7010

Anexo N.º 2 DEL PROTOCOLO PARA LA REVISIÓN DE LOS PROYECTOS DE INVESTIGACIÓN POR PARTE DEL COMITÉ DE ÉTICA EN INVESTIGACIÓN

Ficha de evaluación de los proyectos de investigación

Título del proyecto de Investigación: Cuentas por cobrar y su liquidez en la empresa ASECOVA S.R.L – Ciudad de Dios - 2022
 Autor/es: Plasencia Raico Carlos Enrique
 Especialidad del autor principal del proyecto:(para PID) Contabilidad
 Escuela profesional: Contabilidad
 Coautores del proyecto: (para PID)
 Lugar de desarrollo del proyecto (ciudad, país): Ciudad de Dios – Perú

Criterios de evaluación	Alto	Medio	Bajo	No precisa
I. Criterios metodológicos				
1. El proyecto cumple con el esquema establecido en la guía de productos de investigación.	Cumple totalmente	---	No cumple	----
2. Establece claramente la población/participantes de la investigación.	La población/participantes están claramente establecidos	---	La población/participantes no están claramente establecidos	----
II. Criterios éticos				
1. Establece claramente los aspectos éticos a seguir en la investigación.	Los aspectos éticos están claramente establecidos	---	Los aspectos éticos no están claramente establecidos	----
2. Cuenta con documento de autorización de la empresa o institución (Anexo 3 Directiva de Investigación N° 001-2022-VI-UCV).	Cuenta con documento debidamente suscrito	---	No cuenta con documento debidamente suscrito	No es necesario
3. Ha incluido el ítem del consentimiento informado en el instrumento de recojo de datos.	Ha incluido el ítem	---	No ha incluido el ítem	----

Mgtr. Macha Huamán Roberto
Presidente

Dr. Fernández Bedoya Víctor Hugo
Vicepresidente

Dra. Emma Verónica Ramos Farroñán
Código Renacyt: P0053082
Grupo: CM / Nivel: IV
FIRMA

Dra. Ramos Farroñán Emma Verónica
Vocal 1

Mgtr. Huamani Paliza Frank David
Vocal 2 (opcional)

**Anexo N.º 3 DEL PROTOCOLO PARA LA REVISIÓN DE LOS PROYECTOS
DE INVESTIGACIÓN POR PARTE DEL COMITÉ DE ÉTICA EN
INVESTIGACIÓN**

Dictamen del Comité de Ética en Investigación

El que suscribe, presidente del Comité de Ética en Investigación de la Facultad de Ciencias Empresariales, deja constancia que el proyecto de investigación titulado "Cuentas por Cobrar y su Liquidez en la empresa ASECOVA S.R.L – Ciudad de Dios -2022", presentado por los autores Plasencia Raico Carlos Enrique, ha sido evaluado, determinándose que la continuidad del proyecto de investigación cuenta con un dictamen: favorable() observado() desfavorable().

....., de de 2022



Mgtr. Macha Huamán Roberto
Presidente del Comité de Ética en Investigación
Facultad de Ciencias Empresariales

Mgtr. Macha Huamán Roberto
Presidente del Comité de Ética en Investigación
Facultad de Ciencias Empresariales

C/c

• Sr., Dr..... investigador principal.



UNIVERSIDAD CÉSAR VALLEJO

**FACULTAD DE CIENCIAS EMPRESARIALES
ESCUELA PROFESIONAL DE CONTABILIDAD**

Declaratoria de Autenticidad del Asesor

Yo, AGUILAR CHAVEZ PABLO VALENTINO, docente de la FACULTAD DE CIENCIAS EMPRESARIALES de la escuela profesional de CONTABILIDAD de la UNIVERSIDAD CÉSAR VALLEJO SAC - CHEPEN, asesor de Tesis titulada: "Cuentas por Cobrar y su Liquidez en la empresa ASECOVA S.R.L – Ciudad de Dios – 2022", cuyo autor es PLASENCIA RAICO CARLOS ENRIQUE, constato que la investigación tiene un índice de similitud de 16.00%, verificable en el reporte de originalidad del programa Turnitin, el cual ha sido realizado sin filtros, ni exclusiones.

He revisado dicho reporte y concluyo que cada una de las coincidencias detectadas no constituyen plagio. A mi leal saber y entender la Tesis cumple con todas las normas para el uso de citas y referencias establecidas por la Universidad César Vallejo.

En tal sentido, asumo la responsabilidad que corresponda ante cualquier falsedad, ocultamiento u omisión tanto de los documentos como de información aportada, por lo cual me someto a lo dispuesto en las normas académicas vigentes de la Universidad César Vallejo.

CHEPÉN, 20 de Noviembre del 2022

Apellidos y Nombres del Asesor:	Firma
AGUILAR CHAVEZ PABLO VALENTINO DNI: 44852440 ORCID: 0000-0002-8663-3516	Firmado electrónicamente por: PVAGUILARC el 20- 11-2022 18:04:25

Código documento Trilce: TRI - 0447877