



UNIVERSIDAD CÉSAR VALLEJO

**FACULTAD DE CIENCIAS EMPRESARIALES
ESCUELA PROFESIONAL DE NEGOCIOS
INTERNACIONALES**

**Importación de aceros y como dificultan la producción en el Perú
periodo 2013 – 2017**

TESIS PARA OBTENER EL TÍTULO PROFESIONAL DE:

Licenciado en Negocios Internacionales

AUTOR:

Sulca Quispe, Paulo Cesar (orcid.org/0000-0002-2347-5477)

ASESOR:

Mgtr. Maldonado Cueva, Percy David (orcid.org/0000-0001-9132-4841)

LÍNEA DE INVESTIGACIÓN:

Marketing y Comercio Internacional

LÍNEA DE RESPONSABILIDAD SOCIAL UNIVERSITARIA:

Desarrollo económico, empleo y emprendimiento

LIMA- PERÚ

2018

Dedicatoria

A mis padres por apoyarme a lograr mis objetivos incondicionalmente.

A mi hermano por su apoyo y brindarme la motivación para lograr mis metas.

Agradecimiento

A los docentes, quienes fueron parte fundamental en esta etapa de formación profesional y a mis compañeros quienes me brindaron momentos gratos en esta vida universitaria

Índice de contenidos

Dedicatoria	ii
Agradecimiento.....	iii
Índice de contenido.....	iv
Índice de tablas.....	v
Índice de gráficos y figuras	vi
RESUMEN.....	vii
ABSTRACT	viii
I. INTRODUCCIÓN.....	9
II. MARCO TEÓRICO	11
III. METODOLOGÍA.....	15
3.1. Diseño de Investigación	15
3.2. Variables, Operacionalización	15
3.3. Población y muestra.....	15
3.4. Técnicas e instrumentos de recolección datos, validez y confiabilidad.....	15
3.5. Métodos de análisis de datos.....	16
3.6. Aspectos éticos.....	16
IV. RESULTADOS	17
V. DISCUSIÓN.....	24
VI. CONCLUSIONES	26
VII. RECOMENDACIONES.....	27
REFERENCIAS	28
ANEXOS.....	32

Índice de tablas

Tabla 1: Resultados de volumen de importación.....	17
Tabla 2: Resultados de valor de importación	19
Tabla 3: Resultados volumen de producción de acero.....	20
Tabla 4: Resultado valor de producción.....	22

Índice de gráficos y figuras

Figura 1: Resultados de volumen de importación.....	18
Figura 2: Resultados valor de importación	19
Figura 3: Resultados volumen de producción.....	21
Figura 4: Resultados valor de producción	22

RESUMEN

La investigación tiene como objetivo determinar como la importación de aceros dificulta la producción en el Perú periodo 2013 – 2017. Asimismo, desde un punto de vista metodológico, la investigación tiene un diseño no experimental y es de nivel correlacional. Para poder analizar los datos se ha utilizado método estadístico, el cual consiste en organizar todos los datos a través de cuadros y presentarlos mediante gráficos que describen números estadísticos. Finalmente, se llegó a la conclusión que la importación de aceros en Perú, específicamente de tubos y perfiles huecos son cada vez más creciente. Por tal razón, es que continúan dificultando la producción en el Perú durante el periodo 2013 – 2017

Palabra clave: Importación de aceros, producción.

ABSTRACT

The objective of the research is to determine how the importation of steel hinders production in Peru from 2013 to 2017. From a methodological point of view, the research has a non-experimental design and is correlated in level. In order to analyze the data, the statistical method has been used, which consists of organizing all the data through tables and presenting them with images that contain statistical numbers. Finally, it came to the conclusion that the import of steels in Peru, specifically of profiles and holes are increasingly growing. For what reason, is that they continue to hinder production in Peru during the period 2013 – 2017.

Keyword: Import of steels, production.

I.INTRODUCCIÓN

Actualmente el acero constituye uno de los materiales más volubles y de gran trascendencia en los sectores de la construcción, minería, comercialización e industria a nivel mundial. Asimismo, la mayor producción del rubro con 803, 8 millones de toneladas anuales es representada por China, la cual constituye el 50% del acero mundial, pero tuvo que disminuir su sobreproducción a un 2,3 %. Por otro lado, para China los destinos principales de exportación en América Latina son Chile con 18% y Perú con 14% anual (ALACERO, 2016). América Latina incrementó continuamente el consumo de acero con presencia ascendente de 36%, esto es cada vez más alarmante debido a que ingresan a precios dumping, de países que facilitan financiamientos y subsidios fuera de lo permitido por la Organización Mundial de Comercio (OMC), Principalmente por el gigante asiático China. El mismo año, América Latina en conjunto a las empresas de producción de acero, multiplicaron esfuerzos teniendo respaldo de la Organización Mundial de Comercio (OMC) tomando medidas antidumping con la finalidad de asegurar una competencia internacional justa sobre esta industria. Asimismo, la presencia del acero en América Latina, representó el 5% de la producción mundial, debido a ello esta industria empleó aproximadamente 225.000 personas en las diversas plantas de producción de forma directa, situadas en todo el continente. (WORLDSTEEL, 2015). Finalmente, la industria del acero en el Perú, es representada por dos compañías locales; Corporación Aceros Arequipa (CAA), Fierros & Aceros Sider Perú (SIDERPERU), seguido por una gran cantidad de importadores y distribuidores a lo largo del país, a medida que pasaron los años Perú superó el consumo nacional de acero, generando así la necesidad de cubrir la demanda con las importaciones. No obstante, el acero importado juega un papel contradictorio en cuanto a la calidad, pues resalta mayormente en el costo, más no es aplicable el uso para algunas manufacturas, según entrevistas realizadas, pues estas tienen que cumplir normativas técnicas que acrediten y garanticen la seguridad en su totalidad. (Gestión, 2016). Esta investigación tiene como finalidad demostrar como las importaciones de acero dificultan la producción en el Perú periodo 2013 – 2017. Formulación del Problema: General: ¿Cómo la importación de aceros dificulta la producción en el Perú periodo 2013 - 2017? Problemas específicos: ¿Cómo el

volumen de importación de aceros dificulta el volumen de producción en el Perú periodo 2013 – 2017? ¿Cómo el valor de importación de aceros dificulta el valor de producción en el Perú periodo 2013 - 2017? Justificación del problema: El presente trabajo de investigación es una justificación práctica, porque ayudará a los estudiantes a adquirir conocimientos y a su vez contribuirá con los empresarios a informarse y /o incursionar en la comercialización del acero, aprovechando las oportunidades frente a las importaciones habientes en estos años. Asimismo, se ha desarrollado cuantitativamente con conocimientos teóricos donde se han citado respectivamente los antecedentes las variables del objeto en estudio: que son la importación de aceros, que serán medidos mediante el valor de importación y el volumen de importación, la producción en volúmenes de producción, valor de producción obteniendo datos actuales, analizando por periodo señalado e informar las causas acerca del problema que se viene estudiando. Objetivos: Objetivo General: Determinar si la importación de aceros dificulta la producción en el Perú periodo 2013 – 2017. Objetivos Específicos: Determinar el volumen de importación dificulta el volumen de producción en el Perú periodo 2013 - 2017. Determinar el valor de importación dificulta el valor de producción en el Perú periodo 2013 - 2017. Hipótesis General: La importación de aceros dificulta la producción de aceros en el Perú periodo 2013 - 2017. Hipótesis Específicas: El volumen de importación de aceros dificulta el volumen de producción en el Perú periodo 2013 - 2017. El valor de importación de aceros dificulta el valor producción en el Perú periodo 2013 - 2017.

II.MARCO TEÓRICO

Estudios previos: Existen diversos estudios que objetan y sostienen el estudio de la investigación. Nahuat, Blanco, Cruz y Buenrostro (2016) , tiene como objetivo “Analizar el mercado del acero, identificando las variables se sensibles para determinar las causas de porque los empresarios nacionales relacionados con la industria del acero se limitan para explorar nuevos mercados fuera de México”. De investigación no experimental, nivel de investigación transversal – descriptiva, señalando lo siguiente en sus conclusiones, el acero local no enfrenta ninguna dificultad respecto a la calidad y precio al incursionar en el mercado global. Sin embargo, el acero que se comercializa como materia prima y luego se transforma en producto terminado, el proceso repercute en el precio de tal manera que tiene que acondicionarse al valor internacional. La producción del acero en cuanto a calidad y desarrollo es estandarizada globalmente. Por lo tanto, cuando la demanda disminuye, el factor que determina la capacidad instalada e infraestructura es la competitividad y su vez la que hace una mejora de sus productos terminados frente a otros. Por consiguiente, las utilidades se reducen drásticamente debido a los procesos que se emplean y la última decisión la tienen los clientes para adquirir el producto al mejor postor. Calahorrano (2015), tiene como objetivo específico “Analizar el mercado meta para la comercialización de tubería de acero sin costura” desarrollado bajo un método deductivo, analítico e histórico resalta en sus conclusiones que, un país donde su principal ingreso monetario es la extracción del petróleo, ante la ausencia de tecnología tiene la necesidad y obligación de importar herramientas que faciliten los procesos de desarrollo, por lo tanto, la exploración y explotación de nuevos terrenos en busca de petróleo en Ecuador, exige herramientas para su ejecución ante esta demanda respecto a los tubos de acero sin costura. Cuvero (2014), tiene como objetivo “Realizar un estudio comparativo entre los principales países proveedores de acero de baja aleación, para determinar las mejores alternativas de aprovisionamiento para la industria Petrolera Ecuatoriana”. Asimismo, el autor empleo una investigación correlacional experimental, nivel de investigación descriptivo, señala en sus conclusiones que el mercado de producción de acero de baja aleación está en constante aumento, ya que estas propiedades reemplazan el acero al carbono, por lo tanto, los principales proveedores de acero en el mundo son China, Japón, Estados Unidos, India y

Rusia. Por consiguiente, la mayor parte de esta producción es para consumo interno de estas naciones, debido a la demanda que generan sus propias industrias donde su uso es muy elevado. De tal manera que su significancia no es solo en su país sino también en el resto del mundo, lo que hace cada vez más atractivo, la adquisición de este sector metalmeccánico de baja aleación. Villegas (2012), tiene como objetivo “Estudiar los métodos de clasificación de la chatarra adecuadamente antes de que sea procesada para obtener un acero más limpio y sin exceso de escoria”. Asimismo el autor empleo la investigación descriptivo – explicativo no experimental, señala en sus conclusiones que incursionar alternativas y métodos nuevos para obtener acero a base de reciclaje, cubriríamos la demanda de palanquillas, esto permitiría disminuir las importaciones y por consiguiente la elaboración de nuevos productos en perfilería de laminación al caliente. Por otra parte, la clasificación de la chatarra más limpia que ingresa a la nave acería, clasifican los metales ferrosos y no ferrosos. Por lo tanto, la fundición que cumple los parámetros químicos dentro de lo especificado, y como resultado nos da el acero SAE 1020 que cumple con la demanda de palanquilla y la calidad en su fabricación. Cabezas (2015), tiene como objetivo “hacer un estudio de mercado el cual pueda generar a la empresa fijar la demanda insatisfecha existente en el mercado del Ecuador relacionado a las planchas de acero inoxidable”, investigación exploratoria – descriptivo, señala en sus conclusiones, que las encuestas realizadas a la población estudiada y las principales empresas de distribución de acero inoxidable, se determinó la existencia de demanda insatisfecha, esto se debe a que hay mucha demanda pero pocas empresas son las que comercializan y producen, por lo tanto, este mercado se encarga de abastecer únicamente bajo peticiones puntuales sin tener una gama de productos, accesorios y demás derivados del acero por espesores, calidades y alternativas disponibles o permanentes en su establecimiento comercial, por lo cual se desarrolla este plan de negocio para abarcar esta demanda insatisfecha. Donoso (2017), tiene como objetivo “analizar cuál es la situación actual de la industria siderúrgica del Ecuador en cuanto a los productos intermedios de hierro o acero si alear”, asimismo, el autor empleo una investigación exploratorio – explicativo no experimental, señala en sus conclusiones, la industria siderúrgica en Ecuador siendo un sector importante, representa un ingreso importante dentro del PIB siendo así una fuente fundamental

de desarrollo para la región y un segmento que puede fomentar la inversión e industrialización de sus procesos de producción, con un gran impacto efectivo a mediano plazo, para ello Ecuador tendría que brindar facilidades comerciales tributarias con esta industria , una vez sea sustentable la siderurgia en Ecuador, se tiene como visión implementar tecnología e infraestructura acompañada de capacitaciones de talento humano. Teorías relacionadas al tema: Variable: Importación: Hernández (2011) define el término importación como la operación a través de la cual una mercadería proveniente del extranjero es transportada hacia un país destino, previo a su regularización y desaduanización, para su comercialización en el país (p, 44). Sullivan y Steven (2003) define la importación como el transporte de productos de un país a otro, los cuales son adquiridos para ser distribuidos y comercializados (p, 552). Vásquez y Madrigal (2010) define el término importación como una representación del valor de las mercancías que se adquieren de otros países (p, 77). Teorías de importación: Por otro lado, Adam (1776) menciona que la ventaja absoluta es cuando un país hace un mejor uso de todos sus recursos o tiene una ventaja absoluta sobre otro país al momento de producir un bien y una desventaja al producir otro bien, entonces ambos países cuentan con las mismas capacidades de obtener ganancia si se especializa y hace un mejor uso de sus recursos en cual tiene eficiencia (p.7). Indicadores: Se usará indicadores relacionados a la importación. De la Hoz (2014) define al volumen de importación como, los bienes adquiridos en distintos países. Al estudiar esta variable muestra las cantidades de divisas que salen (p, 221). Gavelán (1999) define el costo de importación está constituido por el precio original de compra, más todos los gastos incurridos para poner el producto importado en el almacén de la empresa (p, 445). Variable: Producción: Corchuelo y Quiroga (2014) define la producción como el proceso mediante el cual los factores productivos hacen transformaciones de otros recursos en productos terminados y es también la actividad capaz de crear utilidades futuras (p, 55). Por otra parte, Garrido (2016) define la producción como la actividad en la que los seres humanos modificamos recursos para con el fin de satisfacer nuestras necesidades, o un proceso de creación de productos o expresado en servicios (p, 14). Pérez (2013) especifica la producción como, el medio de transformación enfocado a la optimización de nuevos productos (p, 144). Teoría de producción: Vilcapoma (2002) lo define como el

análisis de procesos efectuados en la producción, integra otros factores necesarios que hacen posible adquirir un producto o servicio. Existen solamente la mano de obra y la tierra o recursos necesarios de producción. Además, esto nos permite asociar de manera directa, los factores de producción para obtener producto un servicio. Indicadores: Se utilizará indicadores relacionadas a la producción. Armijo (2017) precisa la cantidad de producir. Asimismo, se hace uso de grados absolutos, que representan unidades de producción, jornadas de servicio insumidas, cantidad de gestiones realizadas. Según de Boríssov (2013) define el precio de producción como el costo de un bien producido más un porcentaje adicional, que corresponde a procesos para su desarrollo de producción.

III.METODOLOGÍA

3.1. Diseño de Investigación

El diseño de la presente investigación es no experimental. Para Kerlinger (1979) define una investigación no experimental la información existente que no necesita manipulación de las variables, los cuales permanecen en su ambiente natural y en su realidad. (p.116).

Así mismo, la investigación tiene un enfoque cuantitativo – descriptivo. Según Hurtado y Toro (1998) definen a la investigación Cuantitativa como el estudio que realiza un estudio estadístico para recolectar datos para el ensayo de la teoría e implantar comportamientos (p.14).

3.2. Variables, Operacionalización

Para medir, se usó los siguientes indicadores:

Importación: No se consideró degradar en dimensiones. Si no se consideró degradarlo por volumen de importación y valor de importación.

Producción: Se consideró de la misma manera: volumen de producción, valor y productividad.

3.3. Población y muestra

No toca diferenciar su población y muestrear porque ya existen datos, ya que el estudio es ex post-facto, Según Bernardo y Caldero (2000) la expresión “ex-post-facto” significa “después de hecho”, haciendo alusión a que primero se produce el hecho y después se analizan las posibles causas y consecuencias, por lo que se trata de un tipo de investigación en donde no se modifica el fenómeno o situación objeto de análisis.

3.4. Técnicas e instrumentos de recolección de datos, validez y confiabilidad

No se requiere porque son ex post facto.

Validez

Se recurrió al juicio de tres expertos profesionales en el área, para su revisión, evaluación y aprobación del planteamiento del problema de la presente tesis. (Ver anexo 2)

Confiabilidad

No es necesario porque ya existe datos.

3.5. Métodos de análisis de datos

Se usó el método de recopilar, organizar, presentarlos y finalmente describirlos.

La base de datos de la producción de acero será obtenida de las estadísticas del Instituto Nacional de Informática y estadística (INEI) y la base de datos de la importación de aceros en Perú serán obtenidos de TRADE MAP durante el periodo 2013 al 2017.

Luego de haber recogido los datos de la producción y las importaciones de acero se ordenarán los datos en cuadros y se representaran en cuadros y tablas, así poder interpretar como ha sido el rendimiento de la producción con las importaciones en los últimos 9 años y cuanto ha sido su participación.

3.6. Aspectos éticos

Esta investigación tiene en cuenta la veracidad de los resultados y el respeto por la propiedad intelectual y las fuentes originales, tanto primarias como secundarias, de los autores consultados; debido a que se ha ido aplicando la normativa APA para la redacción de este trabajo. Por lo tanto, se cumple con el protocolo de la universidad Cesar Vallejo mediante la ejecución de los lineamientos establecidos por la escuela académico profesional.

IV.RESULTADOS

Sobre la importación de aceros en Perú

4.1. Resultados

Tabla 1: Resultados de volumen de importación

Presentamos el volumen de importación de acero en Perú desde China durante el periodo 2013 - 2017, el cual esta expresado en millones (TN).

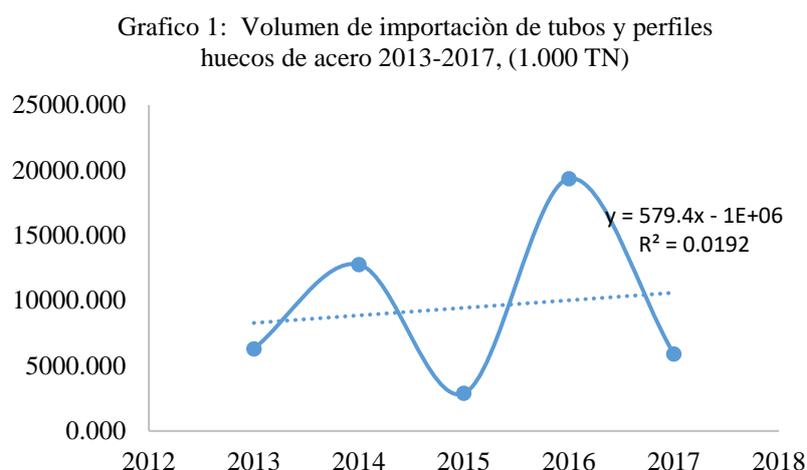
Tabla 1: Volumen de Importación de tubos y perfiles huecos 2013 - 2017, en millones (TN)

Volumen de importación (\$)		Variación
Año	China	
2013	6309,000	
2014	12769,000	102%
2015	2887,000	-77%
2016	19357,000	570%
2017	5912,000	-69%

Fuente: Trade Map

En esta tabla 1 se puede observar que China es el primer país que nos abastece tubos y perfiles huecos de acero, el cual registro 6, 309,000 millones de toneladas durante el año 2013 y ha ido incrementándose anualmente hasta 2016 con 19, 357,000 millones de toneladas, pero este último año se registro un volumen de 5, 912,000 millones de toneladas en el 2017, con una variación de -6% respecto al 2013, tal como se enseña en el siguiente gráfico.

Figura 1: Resultados de volumen de importación



En el grafico 1, podemos observar su volumen de importación de tubos y perfiles huecos de acero en Perú fue positiva.

Por ello, estimamos la línea de tendencia de volumen de importación de tubos y perfiles huecos en Perú durante el periodo 2013 – 2016, obteniendo:

$$Y = 1579,4x - 1E+06$$

$$r^2 = 0.0192$$

Y = volumen de importación de aceros

X = tiempo

r^2 = coeficiente de determinación

Hay una tendencia creciente entre el volumen de importación y el tiempo y muestra bajo nivel de ajuste en los coeficiente de determinación ($r^2 = 0.0192$) debido a la poca demanda del sector inmobiliario y la desaceleración de las construcciones peruanas, el auge que tuvieron las importaciones de China este último año tuvieron una reducción significativa, pero de igual forma esto contribuye una gran participación en la industria del acero como se ve reflejado en el grafico en el tiempo de estudio.

Tabla 2: Resultados de valor de importación

Presentamos el valor de importación de tubos y perfiles huecos de acero durante el periodo 2013 - 2017, expresado en dólares millones (\$/).

Tabla 2: Valor de Importación de tubos y perfiles huecos 2013 - 2017, en millones de (\$)

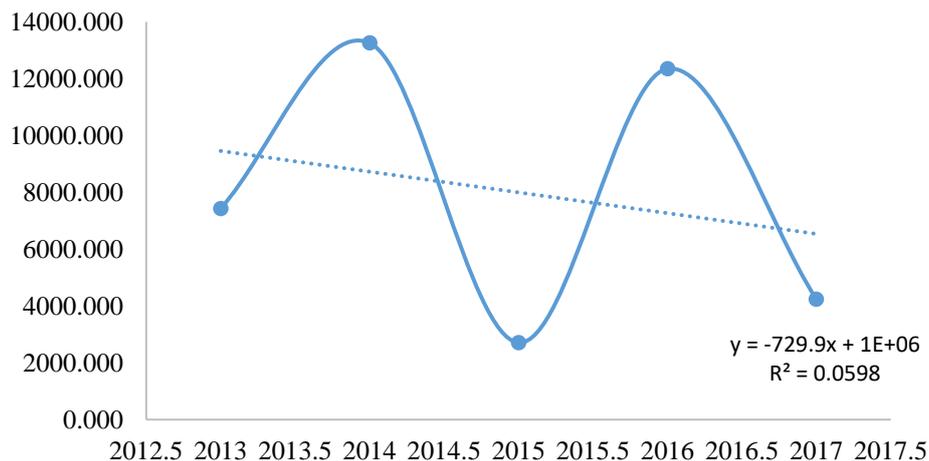
Año	Valor de importación (\$)		Variación
		China	
2013	\$	7,432.00	
2014	\$	13,257.00	78%
2015	\$	2,709.00	-80%
2016	\$	12,348.00	356%
2017	\$	4,237.00	-66%

Fuente: Trade Map

Se observar que el valor de importación registró \$7, 432,000 millones de dólares en el 2013, obteniendo una pequeña disminución anual a \$4, 237,000 millones de dólares al 2017, teniendo una variación del -43% relacionada al 2013, tal como se ve en el siguiente gráfico.

Figura 2: Resultados valor de importación

Grafico 2 Valor de importación de tubos y perfiles huecos de acero 2008-20016, en (\$)



En el grafico 2 se puede observar que el valor de importación de tubos y perfiles huecos fue negativo.

La línea de tendencia en el valor de importación de tubos y perfiles huecos en Perú durante el periodo 2013 – 2017, obteniendo:

$$Y = -729.9x - 1E+06$$

$$r^2 = 0.0598$$

Y = valor de importación de acero

X = tiempo

r² = coeficiente de determinación

No existe tendencia entre el valor de importación y el tiempo y muestra un significativo nivel de ajuste de la regresión de los datos expresados en el valor del coeficiente de determinación ($r^2 = 0.0598$) debido a la sobreproducción alcanzada por China, los valores del acero años tras año han ido disminuyendo conforme al volumen de las importaciones recibidas por Perú, asimismo el precio por tonelada es definido por los precios que asigna principalmente China con la finalidad de reducir su exceso de producción al momento de ofertar el acero chino, incluso hasta menos del costo de producción.

4.2. Resultados

Tabla 3: Resultados volumen de producción de acero

Volumen de producción de acero en Perú durante el periodo 2013 - 2017, expresado en (1.000 TN).

Tabla 3: Volumen de producción de tubos y perfiles huecos 2013 - 2017, en (TN)

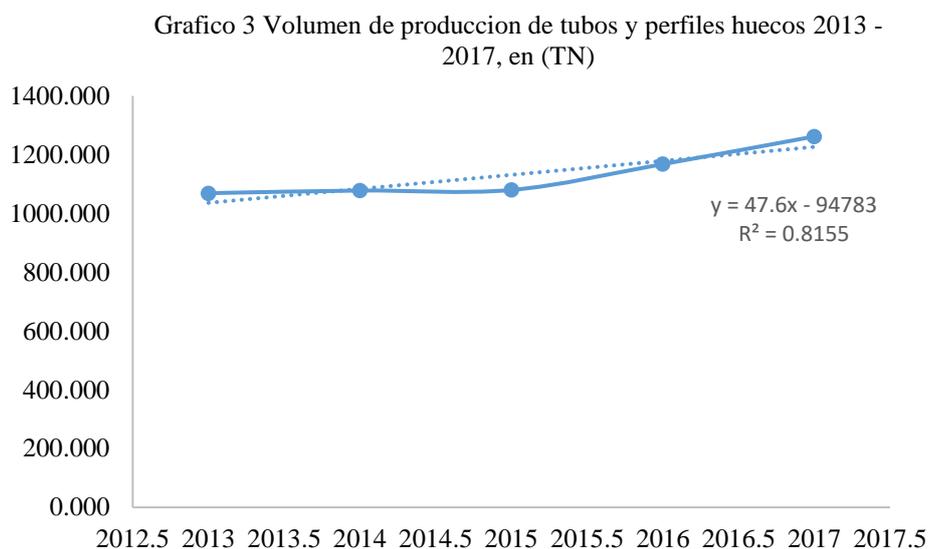
Año	Volumen de producción (TN)		Variación
	Perú		
2013	1069.000		
2014	1078.000		1%
2015	1080.000		0%
2016	1168.000		8%
2017	1262.000		8%

Fuente:

INEI

Observamos que Perú registró 1, 069, 00 millones de toneladas producidas de tubos y perfiles huecos de acero en el 2013, incrementándose de manera anual registrando un volumen de 1, 262, 00 millones de toneladas en el 2017, es decir, un incremento un 18% de variación al 2013, tal como se ve reflejado en el gráfico.

Figura 3: Resultados volumen de producción



El volumen de producción de tubos y perfiles huecos de acero en Perú fue positiva.

La línea de tendencia de volumen de producción de tubos y perfiles hueco de acero en Perú durante el periodo 2013 – 2017 obteniendo:

$$Y = 47.6x - 94783$$

$$r^2 = 0.8155$$

Y = volume de producción de acero

X = tiempo

r^2 = coeficiente de determinacion

Existe tendencia creciente entre el volumen de producción y el tiempo, con un significativo nivel de ajuste de coeficiente de determinacion ($r^2 = 0.8155$) debido al compromiso y al gran trabajo de las empresas locales años tras año se ha podido incrementar los niveles de producción, la mejora de los procesos y buen uso de recursos, la presencia del acero nacional garantiza estándares de calidad, que

proporciona respaldo en trabajos de ingeniería o construcción según normativas que se exigen en esta industria de consumo.

Tabla 4: Tabla 4Resultado valor de producción

El valor de producción del acero durante el periodo 2013 – 2017, expresado en dólares millones (S/).

Tabla 4: Valor de producción de tubos y perfiles huecos 2013 - 2017, en (\$)

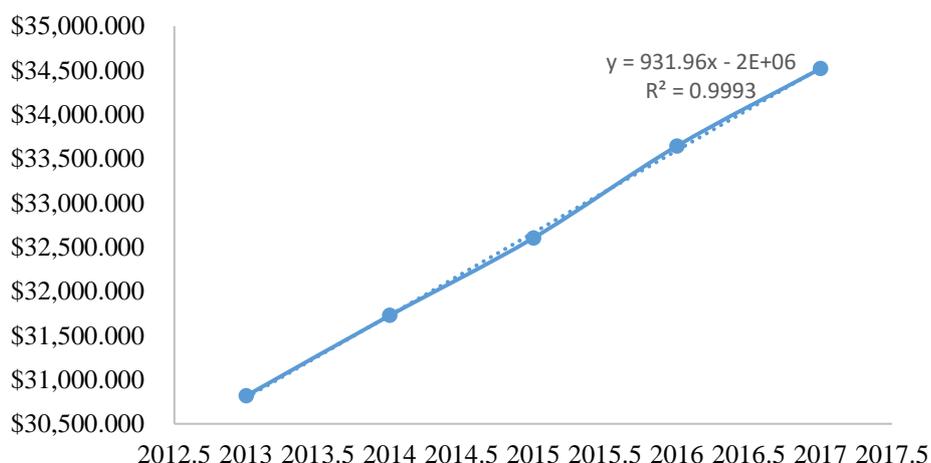
Valor de producción (\$)		Variación
Año	Perú	
2013	\$30,816.640	
2014	\$31,725.420	3%
2015	\$32,601.540	3%
2016	\$33,642.220	3%
2017	\$34,518.030	3%

Fuente: INEI

Perú registró \$30,816.640 millones de soles en el 2013, incrementando de forma anual hasta \$34,518.030 millones de soles al 2017, quiere decir al 3% de variación respecto de 2013 tal como figura:

Figura 4: Resultados valor de producción

Grafico 4: Valor de Produccion de tubos y perfiles huecos 2013 - 2017, en millones de (\$)



El valor de producción de tubo y perfiles con hueco acero en Perú fue positiva. La línea de tendencia de valor de producción de aceros en Perú durante el periodo 2013 – 2017, obteniendo:

$$Y = 931.96x - 2E+06$$

$$r^2 = 0.9993$$

Y = valor de producción de acero

X = tiempo

r^2 = coeficiente de determinación

Existe tendencia en el valor de producción y el tiempo y muestra un significativo nivel de ajuste de la regresión de los datos indicados en el valor del coeficiente de determinación ($r^2 = 0.9993$) gracias al elevado costo de obtención de materia prima, se ha visto obligado a incrementar el valor del acero, en bruto, en productos en proceso y en productos terminados, esto en consecuencia del acero Chino, es también fijado los precios que se asignan al momento de comercializaron, a las principales empresas de comercialización, distribuidoras así como industrias del rubro constructor e inmobiliaria.

V. DISCUSIÓN

Los resultados nos dan conformidad a la conclusión de Nahuat, Blanco, Cruz y Buenrostro (2016), en la cual menciona que el acero local no enfrenta dificultad respecto a la calidad y precio al incursionar en el mercado global, según el gráfico 5 donde expresa el valor de la producción es mucho más elevada en costo, a su vez podemos apreciar que es que los valores en el gráfico 3 respecto al valor de las importaciones son mucho menores en el costo, por lo cual el acero importado tiene más ventaja de incrementar su ingreso al Perú con precios aún más reducidos como lo ha ido haciendo los años anteriores.

Por lo cual, coincido con Calahorrano (2015), mencionando que la ausencia de tecnología tiene la necesidad y obligación de importar herramientas que faciliten los procesos de desarrollo como los tubos de acero para explotación de petróleo, claro ejemplo que Perú siendo un país con recursos puede incursionar aun con más ventajas en la producción a bajos costos como las empresas de primer mundo y cubrir la demanda insatisfecha, que por ahora están siendo cubiertas por las importaciones en periodos cortos y con más presencia a precios subsidiados.

Relacionando con Cuvero (2014) , ya que menciona que el mercado del acero de baja aleación está en constante aumento, esto se debe a que las propiedades convencionales del acero al carbono son reemplazadas en el gráfico 1 donde el volumen de las importaciones cada año incrementa y Villegas (2012), coincide se debe incursionar en nuevas ideas y formas de repotenciar e impulsar formas de crear acero a bajo costo, esto permitiría disminuir las importaciones Chinas, en Perú, hay empresas que reutilizan insumos para fundición y obtener un nuevo producto a bajos costos, incluso pudiendo así cumplir con normativas según lo exigen muchas empresas para garantizar los trabajos al hacer uso del acero. Normativas que generalmente el gigante asiático no cumple, pues las características no cumplen con lo requerido según especificaciones técnicas.

Asimismo Cabezas (2015) y Donoso (2017) confirmaron la existencia de demanda no cubierta en el consumo del acero, es debido a que las empresas locales solo producen en base a lo que se necesita, pero sin embargo en las importaciones, uno encuentra variada gama de productos que satisfacen las necesidades, según

especificaciones y usos mientras la producción local, omite estas cantidad, que permitirían un mejor incremento y acceso de la producción local o nacional, asimismo según el volumen de producción según el grafico 4 podemos apreciar que esta industria cubre gran parte importante del PBI, por consiguiente esto puede ser y motivar una fuerza importante en resurgimiento de la industria siderúrgica, que puede fomentar inversión extranjera y mejores procesos de productivos en corto plazo debido a la demanda que existe en el consumo de este bien, necesario en muchas de las empresas.

VI. CONCLUSIONES

1. Se demuestra la importación de acero dificulta la producción en el Perú durante el periodo 2013 – 2017, fue positiva.
2. Asimismo, se demuestra que el volumen de importación dificulta el volumen de la producción durante el periodo 2013 – 2017, fue positiva.
3. Por último, se demuestra que el valor de importación dificulta el valor de producción durante el periodo 2013 – 2017, fue positiva.

VII. RECOMENDACIONES

1. Ante la presencia de las importaciones de acero Chino, empresas peruanas en conjunto deberían formar una comisión, y denunciar las prácticas desleales, ya que el acero ingresa al país, por subsidios que otorgan países en desarrollo de sus industrias, o por el contrario, se tendrían que regular un alto arancel y salvaguardas, para cuidar la producción en el Perú, sin estancarnos, ante la demanda de estas importaciones.
2. Ante el gran volumen de las importaciones de acero que ingresan año tras año al Perú, las industrias siderúrgicas, deberían fomentar traer maquinaria y contar con tecnología para incrementar los volúmenes de producción en Perú como cuentan las grandes empresas siderúrgicas de primer mundo, esto también en conjunto de las entidades gubernamentales ya que es un importante ingreso económico en nuestro país, porque el acero es una industria de constante demanda que debería ser motivada y desarrollada.
3. Ante el valor de las importaciones del acero chino, los precios dumping con los que el acero es vendido en Perú, deberíamos considerar una norma proteccionista al producto local, ya que el acero nacional que comercializamos es de mejor calidad y cumple con normativas que exigen las grandes empresas inmobiliarias y constructoras, estas medidas incluso ya están dadas por la OMC, por ende es iniciativa de las empresas regirse a esta norma, ya que el acero chino inunda no solo Perú sino otros países con la finalidad de disminuir su exceso de producción, incluso dando un valor menor al valor de su producción.

REFERENCIAS

- Nahuat Arreguín, J. J., Blanco Jiménez, M., Cruz, J., & Buenrostro, D. (2016). Mercado Global Del Acero: El Reto De La Internacionalización De La Industria Acerera Mexicana (Global Steel Market: The Challenge of Internationalization of Mexican Steel Industry).
- Calahorrano Freire, C. I. (2015) (Bachelor's thesis, Quito: Universidad de las Américas, 2015.).
- Cuvero Calero, E. J. (2014). Estudio y análisis comparativo de los principales países proveedores del mercado internacional de acero de baja aleación y su relación con la industria petrolera Ecuatoriana (Bachelor's thesis, Universidad de las Fuerzas Armadas ESPE. Carrera de Ingeniería Comercial.).
- Villegas Paredes, E. H. (2012). *Estudio del proceso para la obtención del acero SAE 1020, en base al reciclaje de chatarra metálica en la empresa Novacero SA Planta Lasso, para reducir la importación de palanquilla* (Bachelor's thesis, Universidad Técnica de Ambato. Facultad de Ingeniería Civil y Mecánica. Carrera de Ingeniería Mecánica).
- Cabezas Jiménez, G. L. (2015). *Plan de negocios para la importación de planchas de acero inoxidable desde los principales productores del Mundo: México, Brasil, Taiwán y La India; para una Empresa Procesadora de Acero en el país* (Master's thesis, Universidad Tecnológica Equinoccial).
- Donoso Carrillo, J. C. (2017). *El impacto de la industrialización en el proceso de fabricación de productos intermedios de hierro o acero sin alear como mecanismo de sustitución de importaciones en el contexto de cambio de la matriz productiva de la industria siderúrgica del Ecuador*” (Doctoral dissertation, Universidad Internacional de Ecuador, Facultad de ciencias administrativas y económicas).

Superintendencia de administración tributaria y aduanas (2017) *Orientación Aduanera – Importación*. Recuperado de: <http://www.sunat.gob.pe/orientacionaduanera/importacion/index.html>

Hernández Martín, R. (2004). Impacto económico del turismo. El papel de las importaciones como fugas del modelo. *Información Comercial Española*, (817), 23-34.

Porter, M. E. (2008). Las cinco fuerzas competitivas que le dan forma a la estrategia. *Harvard Business Review*, 86(1), 58-77.

Smith, A. (1776) *la riqueza de las naciones*. Reino Unido: editorial wiliam Recuperado de:

<https://books.google.com.pe/books?id=aMPZDAAAQBAJ&printsec=frontcover&dq=adam+smith+la+riqueza+de+las+naciones&hl=es&sa=X&ved=0ahUK Ewism fbu0KPUAhVGM yYKHQjSCUAQ6AEIIDAA#v=onepage&q=adam%20smith%20la%20riqueza%20de%20las%20naciones&f=false>

BCRP (2011). *Glosario en términos económicos*. Recuperado de <http://www.bcrp.gob.pe/publicaciones/glosario.html>

De La Hoz, A., Camargo-Montoya, P., Saldarriaga-Arango, C., & Praj, D. (2014). Análisis de los riesgos en las importaciones colombianas. *Revista Panorama Económico*, 22, 63-75.

Gavelán, J. (2010). Costos de importación. *Revista Investigación UNMSM*, 117-124.

Corchuelo Martínez-Azúa, B., & Quiroga Ramos, A. (2014). Análisis microeconómico II. Preguntas V/F con solución.

Garrido, A. (2006). *Sociopsicología del trabajo*. Disponible en: <https://books.google.com.pe/books?id=HWZwRMIUrGYC&pg=PA179&dq=definicion+de+produccion+segun+autores&hl=es&sa=X&ved=0ahUKEwihpZa0>

7b7JA

hXE1x4KHYNCEwQ6AEIJzAD#v=onepage&q=definicion%20de%20produccion%20segun%20autores&f=false

- Vilcapoma, L. (2002). Teoría de la producción y costos: una exposición didáctica. Disponible en: <http://departamento.pucp.edu.pe/economia/images/documentos/DDD123.pdf>
- Juran, J. M., & Medina, J. N. (1990). *Juran y el liderazgo para la calidad: manual para ejecutivos*. Ediciones Díaz de Santos.
- Cornejo Ramírez, E. (2010) *comercio internacional hacia una gestión competitiva*. Editorial San Marcos. Perú.
- Sotelo, Ricardo (1968) *economía internacional*. Editorial e imprenta Enotria s.a. Lima.
- Armijo, E. R. A., & Rodolfo, E. (1989). *Efecto de la poda, manejo de renuevos y uso de mulch sobre la época y volumen de producción en frambuesa Rubus idaeus L. variedad Heritage* (Doctoral dissertation, Universidad de Concepción).
- Borísov, Z. (2013). *Diccionario de economía política*.
- Giussani, P. (1993). *La determinación de los precios de producción. Política y Sociedad*, 14(15), 235-244.
- WorldSteel Associations (2016) *Economy Steel Markets: Brusels*. Recuperado de: <http://circulareconomy-worldsteel.org/Carro>, R y Gonzáles, D. (2012). Productividad y Competitividad. *Administración de las Operaciones*, (2), 1-16.
- Ruiz Limón, R. (1999). *Historia de la Ciencia y el Método Científico*. Atlanta, Georgia.
- Del Acero, A. L. (2011). *Desarrollo de la cadena de valor Metalmeccánica Latinoamericana*. Santiago de Chile.

Organización Mundial de comercio (2017) Comercio de Mercancías. Recuperado de: https://www.wto.org/spanish/res_s/statis_s/merch_trade_stat_s.htm.

Sullivan, A., & Sheffrin, S. M. (2003). Economics: Principles in action. *Upper Saddle River, New Jersey, 7458*, 29.

ANEXOS

ANEXO 1:

Tabla de operacionalización: Variable Importación

Variable	Definición Conceptual	Definición Operacional	Indicadores
Importación	Hernández (2011) define a la importación es la operación de un bien o servicio proveniente del extranjero, para ser enviado a un país de destino (p.41).	Para medir la importación en Perú se tomará en cuenta la revisión de base de datos de manera personalizada para obtener información relevante de los que se desea determinar	Volumen de importación Valor de importación

Fuente: Elaboración propia

Tabla de operacionalización: Variable producción

Variable	Definición Conceptual	Definición Operacional	Indicadores
Producción	Corchuelo y Quiroga (2004) define a la producción es el proceso en el cual se transforma los factores productivos en productos terminados (p.111).	Para medir la producción en Perú se tomará en cuenta la revisión de base de datos de manera personalizada para obtener información relevante de los que se desea determinar	Volumen de producción valor de producción

Fuente: Elaboración propia

ANEXO 2:

UNIVERSIDAD CÉSAR VALLEJO
 FACULTAD DE CIENCIAS EMPRESARIALES
 ESCUELA PROFESIONAL DE NEGOCIOS INTERNACIONALES

CERTIFICADO DE VALIDEZ DE CONTENIDO DEL INSTRUMENTO QUE MIDE LA IMPORTACION

N°	INDICADORES / ítems	Pertinencia ¹		Relevancia ²		Claridad ³		Sugerencias
		Si	No	Si	No	Si	No	
	Importación							
3	Volumen de importación	/		/		/		
5	Valor de importación	/		/		/		

Observaciones (precisar si hay suficiencia): Hay Suficiencia

Op Aplicable Aplicable después de corregir No aplicable

Apellidos y nombres del juez validador, Dr./ Mgtr./Lic.: Perez D. Maximiliano Cuenca DNI: 41380193

Especialidad del validador: Magister en Comercio Internacional y Aranceles

¹Pertinencia: El ítem corresponde al concepto teórico formulado.

²Relevancia: El ítem es apropiado para representar al componente o dimensión específica del constructo

³Claridad: Se entiende sin dificultad alguna el enunciado del ítem, es conciso, exacto y directo

Nota: Suficiencia, se dice suficiencia cuando los ítems planteados son suficientes para medir la dimensión

León, 05 de Diciembre de 2017



 Firma del Experto Informante

UNIVERSIDAD CÉSAR VALLEJO
 FACULTAD DE CIENCIAS EMPRESARIALES
 ESCUELA PROFESIONAL DE NEGOCIOS INTERNACIONALES

CERTIFICADO DE VALIDEZ DE CONTENIDO DEL INSTRUMENTO QUE MIDE LA IMPORTACIÓN

N°	INDICADORES / ítems	Pertinencia ¹		Relevancia ²		Claridad ³		Sugerencias
		SI	NO	SI	NO	SI	NO	
1								
2	Volumen de importación	/		/		/		
3	Valor de importación	/		/		/		

Observaciones (precisar si hay suficiencia): SI HAY SUFICIENCIA

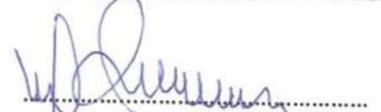
Op Aplicable [] Aplicable después de corregir [] No aplicable []

Apellidos y nombres del juez validador. Dr./ Mgtr./Lic.: FLORES RIMACHE, ALEJANDRO DNI: 07229027

Especialidad del validador: AGENTE DE ADUANAS

¹Pertinencia: El ítem corresponde al concepto teórico formulado.
²Relevancia: El ítem es apropiado para representar al componente o dimensión específica del constructo
³Claridad: Se entiende sin dificultad alguna el enunciado del ítem, es conciso, exacto y directo

Nota: Suficiencia, se dice suficiencia cuando los ítems planteados son suficientes para medir la dimensión

Lima, 11 de Diciembre de 2017

 Firma del Experto Informante

UNIVERSIDAD CÉSAR VALLEJO
 FACULTAD DE CIENCIAS EMPRESARIALES
 ESCUELA PROFESIONAL DE NEGOCIOS INTERNACIONALES

CERTIFICADO DE VALIDEZ DE CONTENIDO DEL INSTRUMENTO QUE MIDE LA IMPORTACIÓN

N°	INDICADORES / ítems	Pertinencia ¹		Relevancia ²		Claridad ³		Sugerencias
		SI	NO	SI	NO	SI	NO	
1								
2	Volumen de importación	/		/		/		
3	Valor de importación	/		/		/		

Observaciones (precisar si hay suficiencia): Hay suficiencia

Op Aplicable [] Aplicable después de corregir [] No aplicable []

Apellidos y nombres del juez validador. Dr./ Mgtr./Lic.: Mgtr. Carlos A. Guerra B. DNI: 09726163

Especialidad del validador: Lic. en Administración

¹Pertinencia: El ítem corresponde al concepto teórico formulado.
²Relevancia: El ítem es apropiado para representar al componente o dimensión específica del constructo
³Claridad: Se entiende sin dificultad alguna el enunciado del ítem, es conciso, exacto y directo

Nota: Suficiencia, se dice suficiencia cuando los ítems planteados son suficientes para medir la dimensión

lunes, 11 de Diciembre de 2017



 Firma del Experto Informante

UNIVERSIDAD CÉSAR VALLEJO
 FACULTAD DE CIENCIAS EMPRESARIALES
 ESCUELA PROFESIONAL DE NEGOCIOS INTERNACIONALES

CERTIFICADO DE VALIDEZ DE CONTENIDO DEL INSTRUMENTO QUE MIDE LA PRODUCCIÓN

N°	INDICADORES / ítems	Pertinencia ¹		Relevancia ²		Claridad ³		Sugerencias
		SI	NO	SI	NO	SI	NO	
1								
2	Volumen de producción	✓		✓		✓		
3	Valor de producción	✓		✓		✓		

Observaciones (precisar si hay suficiencia): SI HA Y SUFICIENCIA

Op Aplicable [] Aplicable después de corregir [] No aplicable []

Apellidos y nombres del juez validador. Dr./ Mgtr./Lic.: FLORES RIMACHE, Alejandro DNI: 07229027

Especialidad del validador: AGENTE DE ADUANAS.

¹Pertinencia: El ítem corresponde al concepto teórico formulado.

²Relevancia: El ítem es apropiado para representar al componente o dimensión específica del constructo

³Claridad: Se entiende sin dificultad alguna el enunciado del ítem, es conciso, exacto y directo

Nota: Suficiencia, se dice suficiencia cuando los ítems planteados son suficientes para medir la dimensión

Lima, de Diciembre de 2017

[Firma]
 Firma del Experto Informante

UNIVERSIDAD CÉSAR VALLEJO
 FACULTAD DE CIENCIAS EMPRESARIALES
 ESCUELA PROFESIONAL DE NEGOCIOS INTERNACIONALES

CERTIFICADO DE VALIDEZ DE CONTENIDO DEL INSTRUMENTO QUE MIDE LA PRODUCCIÓN

Nº	INDICADORES / ítems	Pertinencia ¹		Relevancia ²		Claridad ³		Sugerencias
		SI	NO	SI	NO	SI	NO	
1								
2	Volumen de producción	/		/		/		
3	Valor de producción	/		/		/		

Observaciones (precisar si hay suficiencia): Hay Suficiencia

Op Aplicable [] Aplicable después de corregir [] No aplicable []

Apellidos y nombres del juez validador. Dr./ Mgtr./Lic.: Carlos A. Guerra B. DNI: 09726163

Especialidad del validador: Lic. en Administración

¹Pertinencia: El ítem corresponde al concepto teórico formulado.

²Relevancia: El ítem es apropiado para representar al componente o dimensión específica del constructo

³Claridad: Se entiende sin dificultad alguna el enunciado del ítem, es conciso, exacto y directo

Nota: Suficiencia, se dice suficiencia cuando los ítems planteados son suficientes para medir la dimensión

Lunes 11 de Diciembre de 2017



 Firma del Experto Informante

ANEXO 2: VALIDACION Y CONFIABILIDAD DEL INSTRUMENTO

Validez de instrumento por juicio de expertos

EXPERTOS	SUFICIENCIA	APLICABLE
Maldonado Cueva, Percy David	SI	Aplicable
Guerra Bendezu, Carlos	SI	Aplicable
Flores Rimache, Alejandro	SI	Aplicable

Fuente: Elaboracion propia

Anexo 3:

Anexo 3: Matriz de consistencia

Importacion De Acero y como dificulta en la producción en el Perú periodo 2013 - 2017								
Objeto de estudio	Problemas de investigación	Objetivos de investigación	Hipótesis	Definición conceptual	Definición Operacional	Variables	Indicadores	Método
IMPORTACION DE ACERO Y COMO DIFICULTA EN LA PRODUCCIÓN EN EL PERÚ PERIODO 2013 - 2017	Problema General	Objetivo General	Hipótesis General	Hernández (2011) define a la importación es la operación de un bien o servicio proveniente del extranjero, para ser enviado a un país de destino (p.41).	Para medir la importación en Perú se tomará en cuenta la revisión de base de datos de manera personalizada para obtener información relevante de los que se desea determinar.	Importacion	Volumen de importación	En la presente investigación se utilizó el método de recolección de datos, organización, análisis e interpretación de datos a través de gráficos en línea, donde se explican los resultados obtenidos a través de la recopilación de datos de las fuentes electrónicas.
	¿Cómo la importación de acero dificulta la producción en el Perú periodo 2013 - 2017?	Determinar como la importación de acero dificulta la producción periodo 2013 -2017	La importación de acero dificulta la producción en el Perú periodo 2013 – 2017 fue positiva				Valor de importación	
	Problemas Específicos	Objetivos Específicos	Hipótesis Específicos					
	¿Cómo el volumen de importación de acero dificulta el volumen de producción en el Perú periodo 2013 - 2017?	Determinar como el volumen de importación de acero dificulta el volumen de producción en el Perú periodo 2013 - 2017	El volumen de importación de acero dificulta el volumen de producción en el Perú periodo 2013 - 2017	Corchuelo y Quiroga (2004) define a la producción es el proceso en el cual se transforma los factores productivos en productos terminados (p.111).	Para medir la producción en Perú se tomará en cuenta la revisión de base de datos de manera personalizada para obtener información relevante de los que se desea determinar	Producción	Valor de producción	
	¿Cómo el valor de importación de acero dificulta el valor de producción en el Perú periodo 2013 - 2017?	Determinar como el valor de importación de acero dificulta el valor de producción en el Perú periodo 2013 - 2017	El valor de importación de acero dificulta el valor de producción en el Perú periodo 2013 - 2017				Volumen de producción	



ACTA DE APROBACIÓN DE ORIGINALIDAD DE TESIS

Código : P06-PP-PR-02.02
Versión : 09
Fecha : 23-03-2018
Página : 1 de 1

Yo, Marquez Caro Fernando Luis
..... docente de la Facultad Negocios Internacionales y
Escuela Profesional..... de la Universidad César Vallejo
.....(precisar filial o sede), revisor (a) de la tesis titulada

" Importación de aceros y como afectan la
producción en el Perú periodo 2013 - 2017
....."

del (de la) estudiante Sulea Guispe Paula César
..... constato que la investigación tiene un índice de
similitud de 16% verificable en el reporte de originalidad del programa Turnitin.

El/la suscrito (a) analizó dicho reporte y concluyó que cada una de las coincidencias detectadas no constituyen plagio. A mi leal saber y entender la tesis cumple con todas las normas para el uso de citas y referencias establecidas por la Universidad César Vallejo.

Lugar y fecha Los Olivos, 13 Julio 2018

Firma

Nombres y apellidos del (de la) docente

DNI: 08729589

Elaboró	Dirección de Investigación	Revisó	Responsable del SGC	Aprobó	Vicerrectorado de Investigación
---------	----------------------------	--------	---------------------	--------	---------------------------------