



UNIVERSIDAD CÉSAR VALLEJO

**FACULTAD DE CIENCIAS
EMPRESARIALES**

ESCUELA PROFESIONAL DE CONTABILIDAD

**La solvencia en la Compañía Colegios Peruanos S.A., período
2016-2020**

TESIS PARA OBTENER EL TÍTULO PROFESIONAL DE:
Contador Público

AUTOR:

Reymundo Gonzales, Juan Pablo (orcid.org/0000-0001-9285-5038)

ASESOR:

Dr. Costilla Castillo, Pedro Constante (orcid.org/0000-0002-1727-9883)

LÍNEA DE INVESTIGACIÓN:

Finanzas

LÍNEA DE RESPONSABILIDAD SOCIAL UNIVERSITARIA:

Desarrollo económico, empleo y emprendimiento

LIMA – PERÚ

2021

DEDICATORIA

A mis padres, que con su constancia y apoyo siempre sacaron adelante y lograron esta etapa académica y profesional en mi vida, teniendo muchos sacrificios a lo largo del trayecto pero siempre sabiendo que todo esfuerzo tiene una recompensa. A mis profesores, que gracias a sus enseñanzas y consejos llevaron a cabo mi crecimiento y formación académica.

AGRADECIMIENTO

A Dios por brindarme sabiduría y salud a lo largo de la carrera profesional, y a nuestro asesor que nos ofreció el apoyo y conocimiento adecuado para la elaboración de mi trabajo de investigación.

Índice de contenidos

DEDICATORIA.....	ii
AGRADECIMIENTO.....	iii
ÍNDICE DE CONTENIDOS.....	iv
Índice de tablas.....	vi
Índice de figuras.....	vii
RESUMEN.....	viii
ABSTRACT.....	ix
I. INTRODUCCIÓN	1
II. MARCO TEÓRICO.....	3
III. METODOLOGÍA	6
3.1. Tipo y diseño de investigación	6
3.2. Variable y operacionalización	7
3.3. Población, muestra y muestreo.....	7
3.4. Técnicas e instrumentos de recolección de datos.....	8
3.5. Procedimientos.....	9
3.6. Método de análisis de datos.....	9
3.7. Aspectos éticos.....	9
IV. RESULTADOS	10

V. DISCUSIÓN.....	12
VI. CONCLUSIONES.....	13
VII. RECOMENDACIONES	14
REFERENCIAS.....	15
ANEXOS.....	18

ÍNDICE DE TABLAS

Tabla 1: Resultado de la selección final de artículos científicos	11
---	----

ÍNDICE DE FIGURAS

Figura 1: Resultado de selección final de artículos científicos sobre la solvencia en la compañía Colegios Peruanos S.A.	10
---	----

RESUMEN

Para este estudio, el **objetivo** del artículo consistió en analizar la solvencia en una compañía de servicio educativo. La **metodología** empleada consistió en la elección de referencias de la variable mencionada anteriormente, para ello, se investigó en repositorios legales y principalmente en revistas indexadas. Estas últimas ascendieron a 50,000 artículos científicos de las cuales fueron desechadas 30,000 porque comprendían aspectos diferentes a la solvencia. De estos fueron elegidos 10,000 que aplicaban el tema en el sector económico. A su vez se dejaron de estudiar 5,000 ya que tenía una antigüedad mayor a 5 años. Seguido a ello se seleccionaron 5,000 ya que abarcaban a Latinoamérica. De estos fueron elegidos 20 artículos porque tenían finalidades parecidas al del presente estudio. Los principales **resultados** demostraron que la solvencia ha decrecido visiblemente en el último quinquenio por recibir menores ingresos económicos. Las **conclusiones** determinaron que la solvencia de la empresa indica un 0.5271 (2016) al 0.7714 (2020) teniendo casi un 40% de incremento en el ratio de solvencia, esto como consecuencia de los distintos sucesos ocurridos en los últimos años, ya sea por la inestabilidad económica social como la aparición de la pandemia en el mundo.

Palabras clave: Solvencia, activos, patrimonio.

ABSTRACT

For this study, the objective of the article was to analyze the solvency of an educational service company. The methodology used consisted in the choice of references of the variable mentioned above, for this, it was investigated in legal repositories and mainly in indexed journals. The latter amounted to 50,000 scientific articles of which 30,000 were discarded because they included aspects other than solvency. Of these, 10,000 were chosen who applied the subject in the economic sector. In turn, 5,000 were stopped studying since it was older than 5 years. Following this, 5,000 were selected since they covered Latin America. Of these, 20 articles were chosen because they had similar purposes to that of the present study. The main results showed that solvency has visibly decreased in the last five years due to receiving lower economic income. The conclusions determined that the solvency of the company indicates a 0.5271 (2016) to 0.7714 (2020) having almost a 40% increase in the solvency ratio, this as a consequence of the different events that have occurred in recent years, either due to the social economic instability as the appearance of the pandemic in the world.

Keywords: Solvency, assets, equity.

I. INTRODUCCIÓN

Realidad problemática

La compañía Colegios Peruanos S.A es una empresa dedicada al rubro educativo, teniendo, al finalizar el 2020, 63 colegios a nivel nacional, ubicando 39 centros educativos en la ciudad de Lima y 24 en departamentos como Ancash, Arequipa, La Libertad, Lambayeque y otros más contando con 36,112 alumnos en total al cierre de la operación.

La empresa desde el 2016 al 2019 mantuvo un crecimiento constante tanto en infraestructura como en lo económico, llegando a construir 6 colegios aproximadamente por años y teniendo utilidades del 20% en aumento de un año a otro, pero en el 2020 a raíz de la pandemia, la compañía se estancó y presentó pérdidas acumuladas de casi 100% más, comparando con el 2019 (S/163, 457,000 y S/84, 519,000 respectivamente).

El cierre de colegios, la paralización de la economía en el país, el buscar solventar los gastos de primera necesidad por cierto tiempo, conllevó a que muchas familias retiren a sus hijos de colegios particulares y busquen una opción más económica e incluso hasta algunos perder el año escolar, esto dio como consecuencia la reducción de ingresos económicos a la compañía Colegios Peruanos S.A., tanto como en el cobro de pensiones, venta de insumos e indumentarias educativas entre otros, no teniendo otra opción que, en algunos casos, reducir la pensión que se cobraba mensualmente buscando la manera de sobrellevar la situación para no llegar al punto del cierre de la empresa (Cuadros, 2016).

Por tal motivo, la formulación del problema fue:

Problema general: ¿Cuál es la situación de la solvencia en la compañía Colegios Peruanos S.A., período 2016-2020?

Problema específico 1: ¿Cuál es la situación del endeudamiento de los activos en la compañía Colegios Peruanos S.A., período 2016-2020?

Problema específico 2: ¿Cuál es la situación del endeudamiento patrimonial en la compañía Colegios Peruanos S.A., período 2016-2020?

La justificación de la investigación fue:

Teórica

Puesto que comprende el análisis de los ingresos y egresos de una compañía de servicios educativos, es por ello que se estudió el ratio de solvencia para tener conocimiento de las variaciones económicas de la empresa y la capacidad de endeudamiento de la misma, dejando como resultados antecedentes para futuras investigaciones (Beltrán, 2017).

Práctica

ya que posibilita calcular con exactitud la capacidad de endeudamiento de una empresa frente a una situación de emergencia económica y el impacto que en los distintos centros educativos a nivel nacional, dando como consecuencia el endeudamiento ante distintas entidades bancarias buscando sustentar egresos de dinero durante el ejercicio contable (López, 2016).

Metodológica

Porque se obtendrá datos para futuros estudios básicamente de revisión literaria, para así obtener información que permite un análisis actualizado de los artículos científicos que aplican el tema, permitiendo utilizar indicadores que dan como finalidad un enfoque cualitativo en el proyecto a presentar. Mediante la presente metodología abarca tener como población los distintos estados financieros desde el 2016 al 2020 respectivamente (Reyes, 2017).

Los objetivos fueron:

Objetivo general: Analizar la situación de la solvencia en la compañía Colegios Peruanos S.A., período 2016-2020

Objetivo específico 1: Analizar la situación del endeudamiento de los activos en la compañía Colegios Peruanos S.A., período 2016-2020

Objetivo específico 2: Analizar la situación del endeudamiento patrimonial en la compañía Colegios Peruanos S.A., período 2016-2020

II. MARCO TEÓRICO

La solvencia en una entidad educativa en territorio nacional en el año 2020, se inclinó básicamente a la búsqueda de subsidios y préstamos bancarios, siendo estos algunos de los apoyos que se presentaron para las empresas en situación de pandemia, no obstante, solo algunos lograron manejar ese ingreso económico de la mejor manera y mantenerse en el mercado, en cambio otros no lograron los objetivos plasmados de un comienzo y con el pasar del tiempo no tuvieron otra opción que liquidar sus negocios (Álvarez, 2020).

Del Rosario, C (2020), en su tesis de Magister en Economía: La tasa de interés del crédito de consumo en el Perú: determinantes microeconómicos y macroeconómicos por tipo de institución financiera en el periodo 2010 – 2018, estableció que su objetivo fue: dar a conocer que las variables microeconómicas tales como Concentración de Mercado, Solvencia, Calidad de Activos, y Eficiencia – Gestión, son los principales determinantes de la tasa de interés del crédito de consumo. Es cierto que el 2020 muchos colegios redujeron gastos y costos ya que al no ser las clases presenciales, disminuyó distintos desembolsos de dinero que se hacían normalmente, pero la reducción de alumnos y otros ingresos económicos elevaron la balanza para el lado negativo, dando como finalidad pérdidas acumuladas notables y en muchos casos llegando solo al punto de equilibrio económicamente hablando.

El rubro educativo particular en los últimos años ha tenido un crecimiento considerable ya que la estabilidad económica del país hasta el 2019 daba como finalidad la posibilidad que distintas familias tengan la opción de tener a sus hijos en colegios particulares, no obstante, en el 2020 con la llegada de la pandemia ese crecimiento decayó teniendo una disminución de hasta el 30% de alumnado de un año a otro (Durám, 2015).

Cabe resaltar que el análisis del ratio de solvencia y la comparación con otras compañías del mismo rubro, es un método adecuado para poder encontrar los distintos factores que llevan a una insolvencia en la empresa, es por ello que los estados financieros mediante un análisis adecuado, presentan los distintos puntos en contra que hacen que una organización no pueda solventar algún préstamos o apalancamiento a futuro, esto muchas veces mitigan con la capacidad de pago que se pueda sustentar (Rueda & Rueda, 2015).

Las empresas se dedican al rubro educativo en Chile, para poder llegar a conocer los niveles de rentabilidad empresarial, se analizó por qué buscan una financiación de terceros, y se llegó a la conclusión que por lo general buscan la expansión de locales en distintos lugares, para ello el financiamiento económico es fundamental al momento de buscar expandirse, las dimensiones de endeudamiento ya sea de activos o patrimonial, delimitan la posibilidad de cuánto dinero y en cuanto tiempo se puede llegar a pagar algún financiamiento a futuro, buscando optimizar la liquidez de la empresa a futuro (Musgrave, 2018).

En el ámbito latinoamericano, se puede analizar como las empresas dedicadas al rubro educativo van buscando una manera adecuada para poder llegar a los distintos alumnos pertenecientes a su institución educativa, implementos como el zoom, google meet entre otros, buscando la enseñanza adecuada de los escolares y así no pierdan el año educativo, buscando acoplarse al nuevo régimen instalado, buscando el aislamiento y la seguridad de las personas dando como finalidad suspender las clases presenciales por completo por todo el año 2020 (Salas & Vélez, 2018).

A este aporte, es necesario

Un análisis de endeudamiento es importante, ya que determina que las distintas empresas dedicadas al rubro de la educación en el último año, se adjudicaron distintas obligaciones financieras, buscando solvencia para contrarrestar posibles problemas de liquidez a futuro, teniendo así un endeudamiento a corto o largo plazo teniendo un incremento en el pasivo. En este caso el ratio de endeudamiento indica la capacidad de crédito con la que cuenta

una empresa y a su vez saber si los propietarios o accionistas están haciendo un financiamiento antes o después dentro de la compañía (Córdova, 2017).

El ratio de solvencia se basa en las dimensiones: activo total. Pasivo total y patrimonio neto, con ello se puede analizar cómo se encuentra la empresa respecto a números, y si está preparado para un eventual endeudamiento, el gran problema de distintas compañías es la insolvencia que posee frente a terceros, por distintas razones que con el tiempo se van acumulando y nunca llegan a un punto de equilibrio, esto conlleva a endeudamiento y al incremento de las obligaciones financieras, es por ello que en el 2020 se presentaron mayores pérdidas acumuladas a comparación de años anteriores, esto dando un contrarresto al patrimonio de la empresa (Carrasco, 2019).

Se citan a continuación, las Teorías y enfoques conceptuales considerados para el presente proyecto. Aquellas corresponden a:

La variable:

Solvencia

La solvencia es un indicador que muestra la posibilidad de endeudamiento que posee una empresa, tanto en activos como en patrimonio, en el caso de del endeudamiento del activo, indica la garantía que se tiene frente a terceros y a su vez está formado por los bienes que posee la empresa mientras que en lo patrimonial, indica la capacidad de crédito con la que cuenta una empresa (Wang, 2020).

La solvencia muestra que tan capaz es una compañía al poder llegar a cubrir sus obligaciones financieras ya sea corriente o no corriente, esto depende básicamente de la posibilidad de obtener liquidez y poder cubrir las obligaciones mencionadas anteriormente.

Y, sus consensuadas dimensiones:

Endeudamiento del activo

Conocido también como ratio de endeudamiento del activo, abarca las deudas totales de una empresa entre los activos totales de la misma, es la

garantía que se tiene frente a otras entidades financieras y a su vez los bienes que posee la compañía (Yáñez, 2018).

Sus indicadores son los siguientes:

Pasivo total

Activo total

Endeudamiento patrimonial:

Este ratio nos indica la capacidad de crédito con la que cuenta una empresa y a su vez, saber si los propietarios están realizando un financiamiento en la empresa, este punto se obtiene de las deudas totales de una empresa entre el patrimonio de la misma (Guzmán & Rojas, 2017).

Sus indicadores son los siguientes:

Pasivo total

Patrimonio

III. METODOLOGÍA

3.1. Tipo y diseño de investigación

Tipo de investigación

La presente investigación fue de tipo aplicada y el nivel de la investigación fue de tipo descriptiva ya que proporciona nuevos conocimientos sobre la solvencia en la compañía Colegios Peruanos S.A., sin contrastarlo con ningún aspecto práctico, es decir busca el aumento de ideas buscando la respuesta a las dudas planteadas a lo largo de la investigación.

Diseño de investigación

En este caso es no experimental, ya que los datos se destacan por ser descriptivas, se enfocara básicamente en el análisis de las distintas teorías que se presentara a lo largo del trabajo, es por ello que la indagación cualitativa es el principal enfoque que se tendrá en cuenta para el desarrollo adecuado del tema.

En el análisis presentado, la investigación descriptiva será adecuada para dicho contenido, puesto que la hipótesis que se pronosticará a futuro será con base a hechos y datos, esto quiere decir que esto da principio a una disciplina para dar inicio, también es empírica dado que se fundamenta con la base de datos y acumulación de información. Además, se puede decir que es crítica ya que se mejora constantemente (Tamani, 2016).

3.2. Variables y operacionalización

La variable

Es cuantitativa, en el presente estudio se visualiza en el Anexo N° 01 Matriz de operacionalización de variables. En tal parte, se muestra las dimensiones de la variable que posee particularidades cuantitativas (Romero, 2016).

La operacionalización

Se fundamenta en base a la variable de trabajo, por ello es definida en base a citas que posee su autoría; y, está conceptualizada en función a las dimensiones. Igualmente, éstas fueron indicadas en el marco teórico por su concepto operacional mostrado en el citado documento. Por ende, el concepto operacional fundamenta a sus indicadores reconocidos. Los datos del mismo se hallaban en los reportes contables mostrados, como fuente secundaria, en los rubros contables netamente específicos (Mondragón, 2018).

3.3. Población, muestra y muestreo

Población

En este caso se utilizará los estados financieros de la compañía colegios peruanos S.A. que se encuentran en la BVL (bolsa de valores de Lima)

La población está referida al conjunto de unidades de estudio, a través el cual se obtiene los métodos de análisis adecuados que cumplan los criterios de selección para poder lograr el trabajo de investigación trazado. Es por ello que la población seleccionada debe tener concordancia con el estudio que se está haciendo, es decir debe ser una población válida (Carrillo, 2019).

Muestra

En este caso se tendrá en cuenta el uso de los estados financieros de la compañía colegios peruanos S.A que abarca desde el año 2016 al 2020.

Contienen los indicadores que se mencionó anteriormente, en este caso los activos totales, pasivos totales y patrimonio. Esta determinación es tomada por el poco tiempo que se tiene para la obtención del producto de investigación, es por ello que la fuente principal es los distintos portales del Estado que existen (Romero, 2016).

Muestreo

El muestreo es una herramienta científica y su función es determinar qué conjunto de individuos se seleccionaran del total de una población con el fin de realizar un estudio, en este caso, una vez tomado los estados financieros y debidamente seleccionado las unidades de estudio, se tomara la información para un análisis profundo y adecuado que cumplan todo lo requerido para realizar el trabajo (Turin, 2017).

3.4. Técnicas e instrumentos de recolección de datos

Técnicas de recolección de datos

Se utilizará la técnica de análisis documental con la finalidad de conseguir la data requerida. La información es específica, de acuerdo al estudio, se buscara para llegar a la obtención de estudios, observación y narración de hallazgos. Los indicadores optados corresponden a los comprendidos en los reportes contables, por tanto, se recolectara información cuantitativa y se analizara calculando índices de estadística descriptiva (Carrasco, 2019).

Instrumentos de recolección de datos

La guía de análisis documental o secuencia de instrucciones a alcanzar para escoger, hacer cálculos y estudio de la data. Este instrumento ayuda a poder seleccionar la información que permite conseguir los hallazgos de la tesis. Al tener una fuente secundaria como apoyo, no es necesaria una validación del instrumento a futuro que demuestre su validación (Gómez, 2016).

3.5. Procedimientos

La recolección de información será mediante la guía de análisis documental, sobre los reportes contables de la entidad bajo análisis, como por ejemplo los estados financieros que se muestran en página web de uso público. Conforme con la variable, es requerido conseguir datos de la segunda fuente en mención, cabe mencionar que dicha información debe tener validación por la propia entidad y por las instituciones públicas de supervisión correspondiente, se establecen dimensiones, según el marco teórico, y se tendrá la información de las cuentas adecuadas de los indicadores. El siguiente paso será procesar el análisis empleando en el programa Excel, como base para la descripción de los hallazgos presentados. Finalmente, se emitirán la discusión, conclusiones y recomendaciones que se requiere (Delgado, 2016).

3.6. Método de análisis de datos

El método a emplearse será el analítico; pero, teniendo en cuenta varios ejercicios anuales para su adecuado desarrollo de análisis, con una sola variable que en este caso es la solvencia, utilizando el marco teórico en el contexto de la investigación (Bravo, R. 2016).

3.7. Aspectos éticos

Abarca a la propiedad intelectual teniendo en cuenta las citas textuales existentes. Para ello, toda cita será referenciada, aplicando el estilo APA en su última edición. Asimismo, la tesis será procesada mediante el software Turnitin, para identificar coincidencias con otras investigaciones anteriores. Para tal fin, el porcentaje de similitud, establecido por la UCV, Universidad César Vallejo, será respetado sin superar el máximo porcentaje permitido (Effio, 2016).

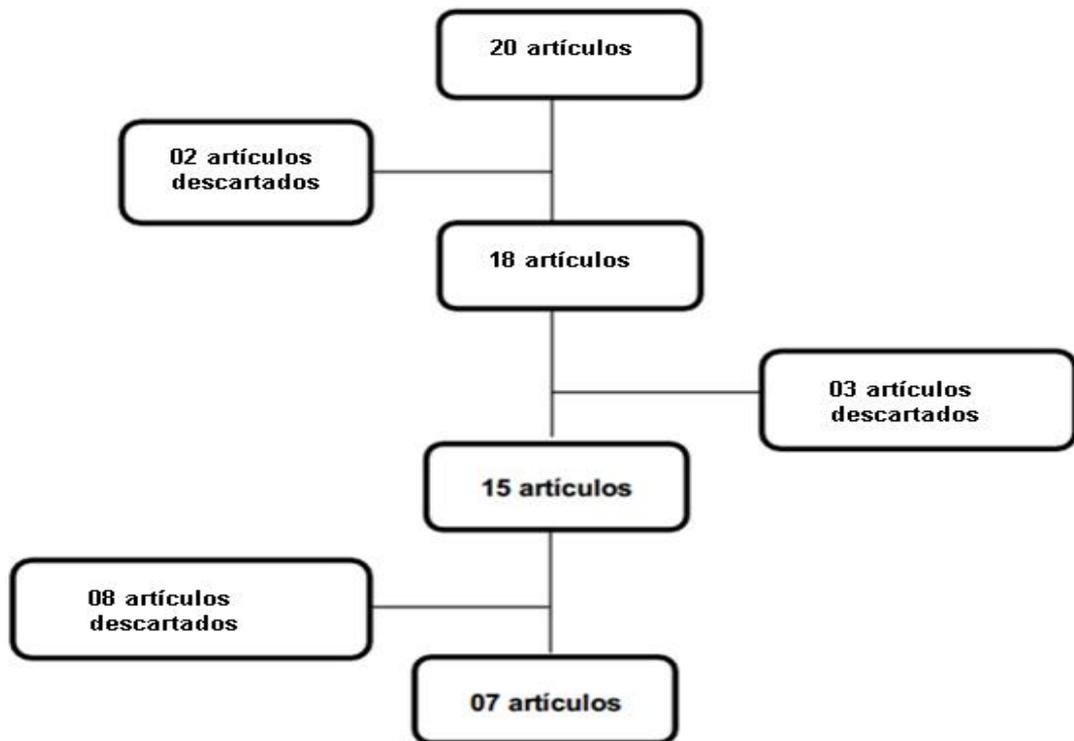
IV. RESULTADOS

Es importante determinar que las distintas empresas dedicadas al rubro de la educación, en el último año se adjudicaron distintas obligaciones financieras, buscando solvencia para contrarrestar posibles problemas de liquidez a futuro, teniendo así un endeudamiento a corto o largo plazo teniendo un incremento en el pasivo (Cordova, 2017).

La presente investigación se fundamentó en el objetivo: Comprender la solvencia en una empresa de servicio educativo. Para ello, se revisó la literatura sobre el tema. Es por eso que se escogieron, de los 20 artículos elegidos, a 7 para explicar el siguiente resultado, se puede visualizar la posterior figura:

Figura N° 01

Resultado de selección final de artículos científicos sobre la solvencia en la compañía Colegios Peruanos S.A.



Nota: Elaborado en base a la revisión de literatura sobre la solvencia en una empresa de servicio educativo

Por tanto, de los 20 artículos escogidos y nombrados en el Capítulo II, Metodología:

Se descartaron 02, porque no se tomaba en cuenta por completo al sector educativo.

De los 18 elegidos, 03 artículos fueron eliminados porque provenían de investigaciones correlacionales con más de una variable, por lo tanto no pertenecía a un estudio descriptivo con una sola variable (solvencia)

De los 15 seleccionados, se descartaron 08 porque se trataban de investigaciones opuestas al área geográfica latinoamericana, y peruana en general.

Los 07 artículos finalmente escogidos pertenecieron a los siguientes autores, títulos, año de publicación y objetivos:

Tabla N° 01

Resultado de la selección final de artículos científicos

N°	Autor	Título	Año de Publicación	Objetivo
1	Nicolini, J.	Renta financiera y solvencia mundial	2016	Describir la solvencia frente a los proveedores de las compañías educativas.
2	Lozano, E.	Plan de mercadeo.	2021	Estudiar los ratios de solvencia y saber el impacto que causa en las compañías educativas.
3	Cueto, X.	Shark tank y el espíritu emprendedor.	2021	Analizar la situación de las cuentas en efectivo de las compañías cerveceras
4	Hidalgo, C	Pensiones de colegios privados caerán en un 30%.	2021	Analizar los activos, pasivos y patrimonios de las compañías educativas.
5	Rubio, M.	Vigilancia de la solvencia y crisis financiera.	2020.	Examinar las características de la solvencia en el rubro educativo.
6	Coto, M.	Empresas capitalistas versus cooperativas.	2020	Demostrar que el sector educativo cuenta con una estructura de deuda equilibrada.
7	Alexandra, V.	Desarrollo de enfoques de criterio a la evaluación de eficacia.	2018	Analizar el sector educativo y a su vez la situación solvente.

Nota: Elaborado en base al resultado de la selección final de artículos científicos.

V. DISCUSIÓN

1. Para tener conocimiento sobre la solvencia de una compañía educativa, es importante analizar los ratios solventes, este ratio nos indica la capacidad de crédito con la que cuenta la empresa y a su vez saber si los propietarios están realizando un financiamiento de la misma. A su vez, el ratio de solvencia, nos muestra la garantía que se tiene frente a terceros o frente algún endeudamiento o préstamo (Wang, 2020).
2. Hoy en día, los distintos problemas sociales que está atravesando el país con respecto a la pandemia, ha llevado a muchas empresas a distintos refinanciamientos económicos para poder mantenerse aun en el mercado y no terminar liquidados, esto conlleva a endeudamiento y al incremento de las obligaciones financieras, es por ello que en el 2020 se presentaron mayores pérdidas acumuladas a comparación de años anteriores, esto dando un contrarresto al patrimonio de la empresa (Perez & Muñoz, 2016).
3. Cabe resaltar que el análisis del ratio de solvencia y la comparación con otras compañías del mismo rubro, es un método adecuado para poder encontrar los distintos factores que llevan a una insolvencia en la empresa, es por ello que los estados financieros mediante un análisis adecuado, presentan los distintos puntos en contra que hacen que una organización no pueda solventar algún préstamos o apalancamiento a futuro, esto muchas veces mitigan con la capacidad de pago que se pueda sustentar (Espinoza & Sarmiento, 2020).
4. El ratio de solvencia se basa en las dimensiones: activo total. Pasivo total y patrimonio neto, con ello se puede analizar cómo se encuentra la empresa respecto a números, y si está preparado para un eventual endeudamiento, el gran problema de distintas compañías es la insolvencia que posee frente a terceros, por distintas razones que con el tiempo se van acumulando y nunca llegan a un punto de equilibrio (Yañez, 2018).

VI. CONCLUSIONES

A continuación se manifestara los principales hallazgos como resultado de la investigación, en forma coherente y enumerada, de acuerdo a los objetivos del estudio:

1. El ratio de solvencia, comparando entre el año 2016 y 2020 sufrió una variación de del 46%, dando a entender que la compañía en 4 años perdió la capacidad de como solventarse de casi un 50%, esto con lleva a una baja en contar recursos suficientes para afrontar deudas a futuro ya sea con bancos o proveedores.
2. Las pérdidas acumuladas, comparando entre el año 2016 y 2020 tuvieron un incremento del 260%, teniendo así una disminución del patrimonio y la menor posibilidad de parte de los propietarios o socios de la organización, el poder crediticio frente a terceros.
3. En el 2020, por motivos de la pandemia que se sucedió, muchas empresas del rubro educativo sufrieron grandes pérdidas económicas, muy aparte del apoyo económico por parte del estado, varias organizaciones se vieron en la obligación de adquirir préstamos bancarios para poder mantenerse en el mercado, esto con llevo a endeudamientos forzados a corto o largo plazo y por ende a desembolso de dinero causante de los intereses.

VII. RECOMENDACIONES

1. Se recomienda al área de finanzas buscar distintas maneras de poder solventar gastos o costos que se presenten en el futuro, cobro de pensiones a tiempo, venta de activos que por el momento no se use, al tener mas posibilidades y presentarse mas opciones de financiamiento o liquidez, se podra llevar una mejor toma de desiciones.
2. Se recomienda al área de presupuesto dar una pausa a la construcción de centros educativos por un tiempo, ya que debido a la pandemia, las clases presenciales no se dara por un lapso prolongado de tiempo, esto se adjunta a perdidas acumuladas y a menor capacidad de solvencia frente a obligaciones.
3. Se recomienda en el área de contabilidad buscar una estabilidad adecuada en el ratio de solvencia para afrontar futuros endeudamientos ya sea frente a entidades financieras o proveedores, para que sea favorable el ratio de solvencia debe ser menor a 60%.
4. Finalmente, se recomienda, a los futuros investigadores sobre este tema, se debe incluir un plan de contingencia frente a distintos acontecimientos no muy comunes como en este caso la pandemia y la cancelacion de las clases presenciales por 2 años seguidos, es primordial tener planes para poder dar soluciones adecuadas a problemas que se implantan de un momento a otro.

REFERENCIAS

- Álvarez, M. (2019). Facturas y cheques probarían sobornos a árbitros: En audiencia por prisión preventiva contra cuatro árbitros, fiscalía presentó documentación entregada por aspirante a colaborador eficaz. *La ley*, 1-2.
- Amaguaya, J. (2018). *La cultura tributaria y las obligaciones fiscales*. Guayaquil: Punto y Grafía.
- Barreix, A., & Zambrano, R. (2018). *Factura electronica en America Latina*. Bogota: Centro Interamericano de Administraciones Tributarias.
- Beltran, R. (2017). *La Economía del Sector Público*. España: Libro del Futuro Contribuyente Bachillerato.
- Benavides, E. (2016). *Sistema de los libros electronicos*. Lima: Revista Lidera.
- Boetsch, C. (2016). *La norma general anti elusión: Análisis desde la perspectiva del Derecho Privado*. Santiago de Chile: Ediciones Univeraidad Catolica de Chile.
- Bravo, J. (2016). *Derecho tributarios escritos y reflexiones*. Bogota: Editorial Universidad de Rasario.
- Bravo, J. (2018). *Derecho tributario. Reflexiones*. Lima: Jurista editores.
- Carrasco, A. (2019). *Metodologia del estudio tributario*. Lima: Editorial San Marcos.
- Carrillo, T. (2019). *Alternativa para contorlar la evasion Tributaria*. Ecuador: Guia de Elaboracion de Documentos.
- Choy, E. (2018). *Estrategia para generar conciencia tributaria*. Lima: Congreso nacional de contadores publicos.
- Cordova, C. (2017). La disminución de la tasa del IGV en el Perú y sus efectos en la recaudación fiscal año 2016. *repositorio UNAC*, 1-2.
- Cuadros, F. (2016). *La informalidad laboral en el Perú y propuestas para su reducción*. Lima: Universidad del Pacifico.
- De la Cuz, D. (2018). *La evasión tributaria y su relación con la recaudación tributaria*. Lima: Universidad Autónoma del Perú.
- Del Rosario, C. (2020). La tasa de interés del crédito de consumo en el Perú: determinantes microeconómicos y macroeconómicos por tipo de institución financiera en el periodo 2010 – 2018.
<http://hdl.handle.net/20.500.12404/17457>
- De Velazco, J. (2016). Superintendencia Nacional de Aduanas y Administración

- Tributaria. Sunat. Revista Lidera, 1-3. Obtenido de Superintendencia Nacional de Aduanas y Administración Tributaria. Sunat.
- Delgado, M. (2016). Planeamiento tributario: elusion y evasion de impuestos. Sao Paulo: Editorial Quartier Latin.
- Durám, L. (2015). Informalidad Tributaria en el Perú. Lima: La catolica.
- Effio, F. (2016). Fundamentos de derechos tributarios. Lima-Peru: Editorial Palestra.
- Espinoza, A., & Sarmiento, A. (2020). Factores determinantes de la probabilidad de incumplimiento tributario en América Latina. Economía y Política, 3-6.
- Fajardo, S. (2017). La responsabilidad fiscal de los contratistas del Estado. Digital de Derecho Administrativo, 18, 7-9.
- Gomez, T. (2016). Analisis de la facturacion electronica como un mecanismo de prevencion del fraude fiscal internacional. Quito, Ecuador.: Auditoria tributaria.
- Guzman, A., & Rojas, J. (2017). Empresarios zombis. La mayor elusion tributaria de la elite chilena. Santiago de Chile: Catalonia, periodismo UPD.
- Hernandez, S. (2018). Metodología de la Investigación; 6ta Edición. Interamericana editores.
- López, S. (2016). Manual para (no) pagar impuestos. Mexico: Nexos, sociedad y ciencia.
- Mondragon, G. (2018). Ministerio Publico gerencia general. Lima: Revista de Investigacion de contabilidad.
- Musgrave, R. (2018). Hacienda Pública, Teórica y Aplicada. Mexico: México:McGraw Hill.
- Perez, J., & Muñoz, R. (2016). Economía Informal en Perú: Situación actual y perspectivas. Lima: Centro de Planeamiento Estratégico.
- Polonia, F., Suaza, C., Arevalo, N., & Gonzales, D. (2016). La cultura financiera como en nuevo motor para el desarrollo económico en Latinoamérica. Colombia: Recuperado de: <http://hdl.handle.net/10882/8951>.
- Radovic, A. (2017). Sistema sancionatorio tributario. Valparaiso: Editorial juridica de Chile.
- Romero, M. (2016). cumplimiento de las obligaciones tributarias. Lima: CEPAL-

PNUD.

- Rueda, G., & Rueda, J. (2015). Impuesto a la Renta. La consultoria, 1-3.
- Salas, O. (2016). ¿Cómo Realizar el Proceso de Facturación Electrónica en Chile? Universidad Nacional de Chile.
- Salas, S., & Velez , M. (2018). Propuesta para la implementacion del proceso de facturacion electronica. Lima: Caso Empresa Inmeplast S.A.
- Serrano, M. (2016). La lucha contra el fraude a través de la recaudación tributaria. . Madrid, España.: Editorial Centro de Estudios Financieros.
- Tamani, R. (2016). II CURSO CIUDADANÍA Y TRIBUTACIÓN - SUNAT. Lima: Valor Social de la tributacion.
- Timana, J. (2017). Guía sobre educación tributaria en el mundo. Lima: Universidad San Marcos.
- Turin, U. (2017). Evasión Tributaria y la Recaudación Fiscal en las Microempresas. Arequipa: La Facturación electronica en el Perú.
- Wang, Y. (2020). Uncertainty, entrepreneurship, and the organization of corruption. Small Business Economics, 2-4.
- Yañez, J. (2018). Evasion tributaria: atentado contra la equidad. Centro de estudios tributarios, 12-15.

Anexos

Matriz de operacionalización de la variable de estudio

Variable de estudio	Definición conceptual	Definición operacional	Dimensión	Indicador	Escala de medición
solvencia	Es la capacidad de la empresa para cumplir con sus obligaciones de pago, sin importar cuándo tenga que asumir ese pago.	Es un indicador utilizado en por ejemplo los estados contables, y que refleja la relación entre el total de activos de una entidad, persona física o jurídica y el total de sus pasivos.	Endeudamiento activo.	activo	De razón
				pasivo	
			Endeudamiento patrimonial.	patrimonio	De razón
				pasivo	

Nota: Los indicadores corresponden a los Estados Financieros de la empresa Colegios Peruanos S.A., publicados por la Superintendencia del Mercado de Valores.

Información de la Superintendencia del Mercado de Valores

ESTADO DE SITUACIÓN FINANCIERA – AL 31.Dic.2016

	Nota	2016 S/(000)	2015 S/(000)
Activo			
Activo corriente			
Efectivo y equivalentes de efectivo	4	13,642	3,052
Fondos restringidos	4	11,296	8,536
Pensiones por cobrar, neto	5	4,347	2,666
Cuentas por cobrar a relacionadas	21(e)	1,315	3,077
Otras cuentas por cobrar	6	890	1,841
Impuestos y gastos pagados por anticipado	7	6,530	2,110
Total activo corriente		<u>38,020</u>	<u>21,282</u>
Gastos pagados por anticipado	7	340	655
Inmuebles, mobiliario y equipo, neto	8	510,445	388,408
Activos intangibles, neto	9	6,454	6,124
Total activo		<u>555,259</u>	<u>416,469</u>
Pasivo y patrimonio neto			
Pasivo corriente			
Tributos por pagar		1,530	1,510
Remuneraciones y beneficios sociales por pagar	10	4,558	3,738
Cuentas por pagar y provisiones diversas	11	25,448	16,501
Cuentas por pagar a relacionadas	21(e)	1,086	233
Anticipos de clientes	12	4,998	3,362
Porción corriente de las deudas a largo plazo	13	6,348	4,283
Total pasivo corriente		<u>43,968</u>	<u>29,627</u>
Deudas a largo plazo	13	241,255	195,379
Pasivo por impuesto a las ganancias diferido, neto	15(a)	7,432	7,215
Total pasivo		<u>292,655</u>	<u>232,221</u>
Patrimonio neto			
Capital emitido	14	267,606	231,500
Prima de capital		57,942	-
Pérdidas acumuladas		(62,944)	(47,252)
Total patrimonio neto		<u>262,604</u>	<u>184,248</u>
Total pasivo y patrimonio neto		<u>555,259</u>	<u>416,469</u>

Información de la Superintendencia del Mercado de Valores

ESTADO DE SITUACIÓN FINANCIERA – AL 31.Dic.2017

	Nota	2017 S/(000)	2016 S/(000)
Activo			
Activo corriente			
Efectivo y equivalente de efectivo	4	33,441	13,642
Fondos restringidos	4	30,153	11,296
Pensiones por cobrar, neto	5	7,865	4,347
Cuentas por cobrar a relacionadas	21(f)	18,925	1,315
Otras cuentas por cobrar, neto	6	1,735	890
Impuestos y gastos pagados por anticipado	7	4,623	6,530
Total activo corriente		<u>96,742</u>	<u>38,020</u>
Gastos pagados por anticipado	7	-	340
Inmuebles, mobiliario y equipo, neto	8	614,518	510,445
Activos intangibles, neto	9	6,652	6,454
Total activo		<u>717,912</u>	<u>555,259</u>
Pasivo y patrimonio neto			
Pasivo corriente			
Tributos por pagar	10	1,577	1,530
Remuneraciones y beneficios sociales por pagar	10	5,915	4,558
Cuentas por pagar y provisiones diversas	11	27,894	25,448
Cuentas por pagar a relacionadas	21(f)	1,362	1,086
Anticipos de clientes	12	6,513	4,998
Porción corriente de las deudas a largo plazo	13	12,459	6,348
Total pasivo corriente		<u>55,720</u>	<u>43,968</u>
Deudas a largo plazo	13	300,307	241,255
Pasivo por impuesto a las ganancias diferido, neto	15	8,588	7,432
Total pasivo		<u>364,615</u>	<u>292,655</u>
Patrimonio neto	14		
Capital social		309,111	267,607
Prima de capital		118,434	57,941
Pérdidas acumuladas		(74,248)	(62,944)
Total patrimonio neto		<u>353,297</u>	<u>262,604</u>
Total pasivo y patrimonio neto		<u>717,912</u>	<u>555,259</u>

Información de la Superintendencia del Mercado de Valores

ESTADO DE SITUACIÓN FINANCIERA – AL 31.Dic.2018

	Nota	2018 S/(000)	2017 S/(000)
Activo			
Activo corriente			
Efectivo y equivalentes de efectivo	4	23,356	33,441
Fondos restringidos	4(d)	31,165	30,153
Pensiones por cobrar, neto	5	14,050	7,865
Cuentas por cobrar a relacionadas	21(f)	3,963	18,925
Otras cuentas por cobrar, neto	6	4,959	3,521
Impuestos pagados por anticipado	7	3,984	2,837
Total activo corriente		<u>81,477</u>	<u>96,742</u>
Inmuebles, mobiliario y equipo, neto	8	710,173	614,518
Activos intangibles, neto	9	9,673	6,652
Total activo		<u>801,323</u>	<u>717,912</u>
Pasivo y patrimonio neto			
Pasivo corriente			
Tributos por pagar	10	2,201	1,577
Remuneraciones y beneficios sociales por pagar	10	7,010	5,915
Cuentas por pagar y provisiones diversas	11	29,890	27,894
Cuentas por pagar a relacionadas	21(f)	3,226	1,362
Anticipos de clientes	12	7,938	6,513
Porción corriente de las deudas a largo plazo	13	93,682	12,459
Total pasivo corriente		<u>143,947</u>	<u>55,720</u>
Deudas a largo plazo	13	293,015	300,307
Pasivo por impuesto a las ganancias diferido, neto	15	10,119	8,588
Total pasivo		<u>447,081</u>	<u>364,615</u>
Patrimonio neto	14		
Capital social		311,410	309,111
Prima de capital		120,457	118,434
Pérdidas acumuladas		(77,625)	(74,248)
Total patrimonio neto		<u>354,242</u>	<u>353,297</u>
Total pasivo y patrimonio neto		<u>801,323</u>	<u>717,912</u>

Información de la Superintendencia del Mercado de Valores

ESTADO DE SITUACIÓN FINANCIERA – AL 31.Dic.2019

	Nota	2019 S/(000)	2018 S/(000)
Activo			
Activo corriente			
Efectivo y equivalente de efectivo	4	4,029	23,356
Fondos restringidos	4(d)	41,319	31,165
Pensiones por cobrar, neto	5	19,316	14,050
Cuentas por cobrar a relacionadas	22(f)	6,489	3,963
Otras cuentas por cobrar, neto	6	5,172	4,959
Impuestos pagados por anticipado	7	4,923	3,984
Total activo corriente		81,248	81,477
Inmuebles, mobiliario y equipo, neto	8	834,190	710,173
Activo por derecho de uso, neto	9	167,323	-
Activos intangibles, neto	10	12,744	9,673
Total activo		1,095,505	801,323
Pasivo y patrimonio neto			
Pasivo corriente			
Tributos por pagar	11	2,657	2,201
Remuneraciones y beneficios sociales por pagar	11	8,769	7,010
Cuentas por pagar y provisiones diversas	12	40,684	29,890
Cuentas por pagar a relacionadas	22(f)	1,172	3,226
Anticipos de clientes	13	10,118	7,938
Porción corriente de las deudas a largo plazo	14	31,217	93,682
Pasivo financiero por arrendamiento	9	1,153	-
Total pasivo corriente		95,770	143,947
Deudas a largo plazo	14	467,676	293,015
Pasivo financiero por arrendamiento	9	172,136	-
Pasivo por impuesto a la renta diferido, neto	16	12,575	10,119
Total pasivo		748,157	447,081
Patrimonio neto	15		
Capital social		311,410	311,410
Prima de capital		120,457	120,457
Pérdidas acumuladas		(84,519)	(77,625)
Total patrimonio neto		347,348	354,242
Total pasivo y patrimonio neto		1,095,505	801,323

Información de la Superintendencia del Mercado de Valores

ESTADO DE SITUACIÓN FINANCIERA – AL 31.Dic.2020

	Nota	2020 S/(000)	2019 S/(000)
Activo			
Activo corriente			
Efectivo y equivalente de efectivo	4	8,687	4,029
Fondos restringidos	4(c)	36,476	41,319
Pensiones por cobrar, neto	5	23,603	19,316
Cuentas por cobrar a relacionadas	22(f)	606	6,489
Otras cuentas por cobrar, neto	6	3,637	5,172
Impuestos pagados por anticipado	7	5,042	4,923
Total activo corriente		<u>78,051</u>	<u>81,248</u>
Inmuebles, mobiliario y equipo, neto	8	892,711	834,190
Activo por derecho de uso, neto	9	191,240	167,323
Activos intangibles, neto	10	12,053	12,744
Total activo		<u>1,174,055</u>	<u>1,095,505</u>
Pasivo y patrimonio neto			
Pasivo corriente			
Tributos por pagar	11	2,407	2,657
Remuneraciones y beneficios sociales por pagar	11	10,671	8,769
Cuentas por pagar y provisiones diversas	12	44,554	40,684
Cuentas por pagar a relacionadas	22(f)	6,744	1,172
Anticipos de clientes	13	9,681	10,118
Porción corriente de las deudas a largo plazo	14	121,937	31,217
Pasivo financiero por arrendamiento	9	2,620	1,153
Total pasivo corriente		<u>198,614</u>	<u>95,770</u>
Deudas a largo plazo	14	462,759	467,676
Cuentas por pagar a relacionadas	22(f)	23,149	-
Pasivo financiero por arrendamiento	9	216,037	172,136
Pasivo por impuesto a la renta diferido, neto	16	5,086	12,575
Total pasivo		<u>905,645</u>	<u>748,157</u>
Patrimonio neto	15		
Capital social		311,410	311,410
Prima de capital		120,457	120,457
Pérdidas acumuladas		(163,457)	(84,519)
Total patrimonio neto		<u>268,410</u>	<u>347,348</u>

Información de la Bolsa de Valores: 2016 – 2020



INDICADORES FINANCIEROS / FINANCIAL RATIOS	31/03/2021	31/03/2021	31/03/2021	31/03/2021	31/03/2021
Liquidez / Liquid Ratio	0.36	2.20	3.53	0.92	5.17
Rotación de Activos / Gross Sales to Total Assets	0.03	0.05	0.00	0.23	0.09
Solvencia / Solvency	0.80	0.78	0.06	0.76	0.20
Deuda / Patrimonio / Debt / Equity	3.89	3.48	0.07	3.20	0.28
Rentabilidad sobre Ventas Netas % / Return %	--	58.00	204.60	9.83	45.57
Rentabilidad sobre Activos % / Return on Assets %	--	2.96	0.42	2.24	3.94
Rentabilidad de Patrimonio % / Return on Equity %	--	13.29	0.45	9.40	4.95

Indicadores financieros	2017	2018	2019	2020
Liquidez	1.7362	0.5660	0.8484	0.3930
Rotación de Activos	0.2328	0.2689	0.2386	0.1892
Solvencia	0.5079	0.5579	0.6829	0.7714
Deuda / Patrimonio	1.0320	1.2621	2.1539	3.3741
Rentabilidad de Actividades Ordinarias % (*)	--	--	--	--
Rentabilidad de Patrimonio %	--	--	--	--
Valor en libros %	114.2945	113.7542	111.5404	86.1918



UNIVERSIDAD CÉSAR VALLEJO

**FACULTAD DE CIENCIAS EMPRESARIALES
ESCUELA PROFESIONAL DE CONTABILIDAD**

Declaratoria de Autenticidad del Asesor

Yo, COSTILLA CASTILLO PEDRO CONSTANTE, docente de la FACULTAD DE CIENCIAS EMPRESARIALES de la escuela profesional de CONTABILIDAD de la UNIVERSIDAD CÉSAR VALLEJO SAC - LIMA NORTE, asesor de Tesis titulada: "LA SOLVENCIA EN LA COMPAÑÍA COLEGIOS PERUANOS S.A., PERIODO 2016-2020", cuyo autor es REYMUNDO GONZALES JUAN PABLO, constato que la investigación tiene un índice de similitud de 12.00%, verificable en el reporte de originalidad del programa Turnitin, el cual ha sido realizado sin filtros, ni exclusiones.

He revisado dicho reporte y concluyo que cada una de las coincidencias detectadas no constituyen plagio. A mi leal saber y entender la Tesis cumple con todas las normas para el uso de citas y referencias establecidas por la Universidad César Vallejo.

En tal sentido, asumo la responsabilidad que corresponda ante cualquier falsedad, ocultamiento u omisión tanto de los documentos como de información aportada, por lo cual me someto a lo dispuesto en las normas académicas vigentes de la Universidad César Vallejo.

LIMA, 15 de Diciembre del 2021

Apellidos y Nombres del Asesor:	Firma
COSTILLA CASTILLO PEDRO CONSTANTE DNI: 09925834 ORCID: 0000-0002-1727-9883	Firmado electrónicamente por: PCOSTILLACA el 18- 12-2021 07:41:28

Código documento Trilce: TRI - 0227696