



UNIVERSIDAD CÉSAR VALLEJO

**FACULTAD DE CIENCIAS EMPRESARIALES
ESCUELA PROFESIONAL DE CONTABILIDAD**

Control de las cuentas por pagar y su incidencia en la rentabilidad
de la empresa Pro del Norte E.I.R.L, Guadalupe, 2023

TESIS PARA OBTENER EL TÍTULO PROFESIONAL DE:

Contador Público

AUTORA:

Serrano Mori, Vanessa del Milagro (orcid.org/0000-0002-0735-0981)

ASESORA:

Dra. Salcedo Dávalos, Rosa Amable (orcid.org/0000-0002-0673-342X)

LÍNEA DE INVESTIGACIÓN:

Finanzas

LÍNEA DE RESPONSABILIDAD SOCIAL UNIVERSITARIA:

Desarrollo económico, empleo y emprendimiento

CHEPÉN – PERÚ

2023

DEDICATORIA

Dedico esta tesis a mi amado Dios, por haberme brindado la fortaleza para poder alcanzar este triunfo, a mis queridos padres, por guiarme hacia la importancia de la perseverancia y la firmeza.

A mi preciosa Juliette en este momento de logro y reflexión, quiero dedicarte esta tesis con todo mi corazón. A tus tiernos cinco años, has sido la luz que ha iluminado mi camino a lo largo de este desafiante viaje académico.

A mi amado Víctor en este capítulo de logros y aprendizajes, dedico esta tesis a la persona que ha sido mi fuente constante de apoyo, inspiración y amor.

A cada uno de los docentes Vallejanos que formaron parte de mi crecimiento profesional.

AGRADECIMIENTO

Agradezco profundamente a Dios por la fortaleza que me has otorgado en los momentos desafiantes, por ser mi refugio en las horas de incertidumbre.

A mis padres expreso mi gratitud por la paciencia que siempre demostraron y por ser mi apoyo constante a lo largo de mi trayecto académico. Esta tesis es un tributo a su amor incondicional, dedicación incansable y los sacrificios que realizaron en mi nombre.

A mi hermosa hija, tu risa contagiosa y tu inocencia han sido mi fuente de alegría y fuerza en los días más difíciles. Esta tesis es un testimonio de mi compromiso contigo, de mi deseo de construir un futuro lleno de posibilidades y oportunidades para ti.

A mi amado Víctor que con su presencia ha iluminado mi camino a lo largo de este desafiante viaje académico, y cada página de esta tesis lleva consigo la huella de tu aliento y tu inquebrantable fe en mí. Este logro es tan tuyo como mío, pues has sido mi compañero incansable, celebrando mis triunfos y sosteniéndome en los momentos difíciles.

Finalmente quiero expresar mi sincero agradecimiento a la Dra. Rosa Amable, que fue el principal apoyo en todo este proceso y finalización de mi trabajo.

ÍNDICE DE CONTENIDOS

CARÁTULA	i
DEDICATORIA.....	ii
AGRADECIMIENTO.....	iii
ÍNDICE DE CONTENIDOS	vi
ÍNDICE DE TABLAS	vii
I. INTRODUCCIÓN	1
II. MARCO TEÓRICO	4
III. METODOLOGÍA.....	14
3.1. Tipo y diseño de investigación	14
3.1.1. Tipo de investigación	14
3.1.2. Diseño de investigación	14
3.2. Variables y operacionalización.....	15
3.3. Población (criterios de selección), muestra, muestreo, unidad de análisis	
16	
3.4. Técnicas e instrumentos de recolección de datos.....	17
3.5. Procedimientos	18
3.6. Método de análisis de datos.....	18
3.7. Aspectos éticos	19
IV. RESULTADOS	20
V. DISCUSIÓN.....	42
VI. CONCLUSIONES	46
VII. RECOMENDACIONES.....	48
REFERENCIAS.....	49
ANEXOS	

ÍNDICE DE TABLAS

Tabla 1. Política Interna de selección y evaluación de proveedores que aplica la empresa Pro del Norte E.I.R.L.	20
Tabla 2. Verificación de proveedores evaluados según el registro de compras año 2022.	21
Tabla 3. Análisis porcentual de los proveedores calificados y sin calificar del año 2022.	22
Tabla 4. Ordenes de compras emitidas y no emitidas.	23
Tabla 5. Análisis porcentual a las órdenes de compras de los años 2021 y 2022.	23
Tabla 6. Cantidad de comprobantes según F.8.1 Registro de Compras en los años 2021 y 2022.....	24
Tabla 7. Compras al crédito y al contado durante los años 2021 Y 2022.	25
Tabla 8. Análisis Vertical y horizontal a las compras al contado y al crédito.	26
Tabla 9. Montos pagados y pendientes por pagar a los proveedores durante el año 2021 y 2022.....	27
Tabla 10. Análisis vertical y horizontal a los abonos y montos por pagar en los periodos 2021 y 2022.....	28
Tabla 11. Tasa de interés moratorio que aplica los proveedores según contrato y acuerdo en ambas partes.....	29
Tabla 12. Detalle de los créditos por pagar más los intereses incurridos en los años 2021 y 2022.....	29
Tabla 13. Periodo promedio de cuentas por pagar de los años 2021 y 2022.	30
Tabla 14. Estado de situación financiera periodo 2021 y 2022.....	32
Tabla 15. Estado de Resultados periodo 2021 y 2022.	33
Tabla 16. Ventas y Utilidad neta de los años 2021 y 2022.	33
Tabla 17. Ratio de Return on Assets (ROA).	34
Tabla 18. Fondos propios o patrimonio neto.....	34
Tabla 19. Ratio Return on Equity (ROE).	35
Tabla 20. Estado de situación financiera con mora y sin mora	38
Tabla 21. Estado de resultado con mora y sin mora.....	39
Tabla 22. Ratio comparativo con mora y sin mora.....	40

RESUMEN

El proyecto de investigación denominado “Control de cuentas por pagar y su incidencia en la rentabilidad de la empresa PRO DEL NORTE E.I.R.L, Guadalupe, 2023” es una investigación de tipo aplicada, descriptiva y diseño no experimental longitudinal con un enfoque cuantitativo ya que se analizó en el momento determinado. Asu vez tuvo como objetivo determinar la incidencia que existe entre control de cuentas por pagar y la rentabilidad de la empresa PRO DEL NORTE E.I.R.L, Guadalupe, 2023; se aplicó el método de análisis de datos estadística descriptiva, empleando la técnica análisis documental para los periodos del 2021 y 2022.

La muestra está constituida por los Estados financieros de los periodos 2021 y 2022 por otro lado, analizar e interpretar los resultados, se creyó conveniente utilizar tablas que muestran la deficiencia de la empresa en cuanto a sus cuentas por pagar debido al incremento de sus compras al crédito, generando que la empresa tenga intereses moratorios lo cual estaría afectando de manera directa en su rentabilidad.

Por último, esta investigación permitió alcanzar con aquellos objetivos planteados, llegando a una conclusión que el control de cuentas por pagar incide de manera directa en la rentabilidad de la empresa PRO DEL NORTE E.I.R.L.

Palabras clave: Control de cuentas por pagar, rentabilidad, gestión.

ABSTRACT

The research project called "Control of accounts payable and its impact on the profitability of the company PRO DEL NORTE E.I.R.L, Guadalupe, 2023" is an applied, descriptive research and longitudinal non-experimental design with a quantitative approach since it was analyzed at the given time. At the same time, the objective was to determine the incidence that exists between control of accounts payable and the profitability of the company PRO DEL NORTE E.I.R.L, Guadalupe, 2023; The descriptive statistical data analysis method was applied, using the documentary analysis technique for the periods of 2021 and 2022.

The sample consists of the financial statements for the periods 2021 and 2022. On the other hand, to analyze and interpret the results, it was considered convenient to use tables that show the company's deficiency in terms of its accounts payable due to the increase in its purchases. credit, causing the company to have default interest which would be directly affecting its profitability.

Finally, this research allowed us to achieve those objectives, reaching a conclusion that the control of accounts payable directly affects the profitability of the company PRO DEL NORTE E.I.R.L.

Keywords: Control of accounts payable, profitability, management.

I. INTRODUCCIÓN

Este presente estudio titulado, “Control de las cuentas por pagar y su incidencia en la rentabilidad”, se puede mencionar que a nivel global existen variedades de problemas que se han suscitado en las distintas entidades, negocios o establecimientos de servicios; en este sentido, ha surgido un creciente interés en implementar un control más riguroso de las cuentas por pagar con los proveedores, con el objetivo de garantizar un manejo eficiente de los pagos y evitar posibles inconvenientes en la gestión financiera.

En Europa, Nam y Uchidab (2019) detectaron que las empresas manifiestan problemas en relación a sus pagos, es decir no realizan una estructura para amortizar sus deudas, este hecho está afectando su capital por que a raíz de la situación descrita las empresas arrojan pérdidas alrededor de 136 783 dólares.

Por lo tanto, el control adecuado de las cuentas por pagar desempeña un rol fundamental dentro de la gestión financiera de una empresa, porque tiene un impacto directo en su rentabilidad, de manera que representan las obligaciones económicas de la organización con sus proveedores, correspondiendo a los pagos pendientes por bienes o servicios adquiridos a crédito. La correcta administración, implica llevar un registro preciso de las deudas, hacer un seguimiento oportuno y cumplir con los pagos en los plazos establecidos (Panillo, 2019).

Asimismo, con el fin de lograr un control efectivo del pago, es crucial contar con políticas apropiadas y transparentes. Estas políticas permitirán que las empresas gestionen adecuadamente sus finanzas, lo que a su vez conducirá a una mejora en su rentabilidad.

En Nigeria, Anorue y Ugwoke (2022) detectaron en su investigación que las empresas muestran deudas en sus pasivos mismas que ascienden al 75% de su capital significando que corren riesgos de perder su patrimonio por un mal manejo de sus finanzas y por no gestionar con eficiencia sus

finanzas, la cual fue calificada como muy deficiente por los participantes en 90%.

En el Perú año 2022 hubo un crecimiento para el sector comercio al por mayor y menor dentro de ellos las actividades de ferretería, indicando un crecimiento del 2.6% (INEI, 2022). En este contexto es importante recordar que después de la crisis del Covid-19, existen aún empresas que todavía presentan problemas con el control de sus cuentas por pagar impidiendo ser eficientes, si esto continua así habrá muchos establecimientos que no podrán hacer frente a sus proveedores en sus obligaciones de pago, perjudicando de alguna manera las actividades del establecimiento incrementado en cierta medida el total de la deuda por culpa de los pagos atrasados que estos en su mayoría podrían incurrir un cobro de intereses moratorios para la empresa. En tal sentido según Mittal (2021) Dentro del país muchas de las empresas poseen diferentes problemas por la baja eficiencia en sus organizaciones por la escasa comprensión y la poca disposición de un control oportuno en las normativas internas y externas en los pagos de sus deudas, optando por disposiciones dificultosas, como con la finalización del negocio porque no lograron la rentabilidad y liquidez para mantenerlas.

En el ámbito local, se tiene a la empresa PRO DEL NORTE E.I.R.L, una empresa dedicada al rubro ferretero destacado en la venta al por mayor de materiales de construcción, artículos de ferretería, equipo, materiales de fontanería y calefacción, misma que después de un adecuado análisis, presenta dificultades en afinidad a las cuentas por pagar, de manera que tienen deudas con proveedores y terceros. Por lo tanto, producto de estas deudas se han generado intereses que han afectado negativamente a la empresa, de modo que algunos de los pagos están atrasados; asimismo se tienen registros de pagos duplicados evidenciando notablemente una falta de comunicación entre las áreas y sus integrantes, por otro lado, se detectó que el personal a cargo de las órdenes de compra no está capacitados, por ende, no cumplen sus funciones correctamente, todo lo antes descrito repercute en la rentabilidad.

Debido a la problemática que atañe a la empresa PRO DEL NORTE.I.R.L, se plasma la siguiente interrogante: ¿cómo incide el control de las cuentas por pagar en la rentabilidad de la empresa PRO DEL NORTE E.I.R.L. Guadalupe, 2023?, del mismo modo se tienen problemas específicos: ¿Cuál es el análisis actual en el control de cuentas por pagar de la empresa PRO DEL NORTE E.I.R.L. Guadalupe, 2023?, ¿Cuál es el análisis actual de la rentabilidad de la empresa PRO DEL NORTE E.I.R.L. Guadalupe, 2023?.

Este proyecto de investigación cuenta con la siguiente justificación teórica, la necesidad de este proyecto es conocer en qué medida afecta las cuentas por pagar a la rentabilidad y determinar de alguna forma la relación con la misma y así poder brindar alternativas de mejora para la empresa. Respecto a la justificación metodológica se aplicaron procedimientos señalados de acuerdo a las normativas de la universidad, lo cual tiene un enfoque cuantitativo tipo aplicado con un diseño no experimental y descriptivo utilizando fuentes literarias de revistas, libros virtuales y tesis para brindar contenidos y conceptos relevantes con las variables mencionadas. Finalmente, la justificación práctica de investigación es que la misma, podrá ser de gran utilidad como instrumento de consulta para estudiantes académicos entre otros interesados en el tema.

En la indagación propuesta, se tiene por objetivo general: Determinar el control de las cuentas por pagar y su incidencia en la rentabilidad de la empresa PRO DEL NORTE E.I.R.L. Guadalupe, 2023, del mismo modo se tiene específicos, OE1: Analizar el control de las cuentas por pagar de la empresa PRO DEL NORTE E.I.R.L. Guadalupe, 2023; OE2: Analizar la rentabilidad de la empresa PRO DEL NORTE E.I.R.L. Guadalupe, 2023.

De la misma forma se estructura la hipótesis general: El control de las cuentas por pagar incide de manera directa en la rentabilidad de la empresa PRO DEL NORTE E.I.R.L. Guadalupe, 2023.

II. MARCO TEÓRICO

Se han llevado a cabo investigaciones previas sobre las variables de Control de cuentas por pagar y Rentabilidad, las cuales servirán como respaldo para el desarrollo del presente trabajo. En los antecedentes a nivel internacional encontramos a:

Wan (2017) quien en su investigación titulada las cuentas por pagar y su relación con la rentabilidad en las empresas constructoras, en el distrito de San Isidro, tuvo como objetivo determinar una relación entre las cuentas por pagar y el beneficio económico de las empresas constructoras. Donde puntualizó conceptos de las variables, el diseño fue no experimental-transversal correlacional la población estuvo conformada por 962 empresas constructoras de San Isidro, empleando el cuestionario, dichos resultados se analizó por medio del coeficiente de alfa de Cronbach, como resultado 0.805 para las cuentas y para la rentabilidad de un 0.801 lo cual tiene confiabilidad muy buena, de esta manera por el Rhyo Spermar un resultado de 0.547, de esta manera se menciona que si se relacionan de manera positiva debido a la confiabilidad que arrojó en un 95 por ciento con un mínimo margen de 5 por ciento de error. Entonces se concluyó que un inadecuado manejo del control de las cuentas por pagar, origina un incumplimiento de pago a sus proveedores, que en ocasiones puede disminuir su liquidez y rentabilidad financiera.

Según Vera (2021), en su investigación planteó por finalidad determinar el control de las cuentas por pagar de una escuela de enseñanza en el rubro de la conducción, por ello el estudio consideró utilizar un método de tipo trasversal, cuyo enfoque fue mixto, de diseño no experimental, así mismo se aplicó el instrumento de cuestionario, donde los resultados señalan que la empresa no evalúa el riesgo al no cumplir con sus deudas con terceros en 50%, asimismo se detectó que la empresa tiene deudas en 93% equivalente al patrimonio, lo que significa que la empresa pertenece a terceros, a ello se concluye que la empresa no ejerce un buen control de las cuentas por pagar debido a la adquisición de deudas,

colocándola en riesgo de quebrar.

Por otra parte, Caleño (2019), en su investigación empleó los ratios financieros para comparar y medir la economía de la misma, con una metodología que combinó el análisis de documentación y trabajo de campo en su investigación. A través de las notas recopiladas, llegó a la conclusión de que la empresa carece de procedimientos de pago adecuados, lo que ha resultado en retrasos en los pagos. Esta situación ha provocado que los proveedores incrementen sus precios y reduzcan la calidad de los productos suministrados y como consecuencia de estos desafíos, la empresa ha incurrido en multas, intereses y los ratios realizados y comparados con años anteriores respaldan la afirmación de que la empresa presenta atrasos en los pagos y se encuentra sobregirada con deudas.

Nieto (2020) en su estudio buscó implementar una aplicación web con un chatbot basado en inteligencia artificial para permitir a los proveedores de la Unab gestionar de forma autónoma sus cuentas por pagar. Mediante esta aplicación, los proveedores cuentan con la capacidad de acceder al estado de sus cuentas por pagar y dar un seguimiento inmediato y eficiente a los pagos. Esto implica una reducción significativa en el tiempo y el esfuerzo tanto para la empresa como para los proveedores, garantizando la satisfacción de ambas partes y logrando resultados óptimos. Gracias a la implementación de la aplicación, el tiempo de espera se redujo significativamente, lo que genera mayor satisfacción y productividad.

Parcco y Lavado (2019), en su investigación en el control de cuentas por pagar y rentabilidad en la empresa Egoavil SAC, buscaron la relación que hay en los controles que están aplicando en las cuentas por pagar en la rentabilidad de la empresa dicho estudio fue descriptiva es no experimental, con una población de 30 trabajadores haciendo uso de cuestionarios, se obtuvieron resultados como Pearson de (0.924) - nivel de significancia ($p=0,000$), donde se demostró que dentro de las variables

del estudio muestra la existencia de una correlación positiva alta entre las cuentas por pagar y la rentabilidad, donde la empresa al no generar suficientes ingresos de ventas no cumplen con los pagos a sus proveedores dificultando con los requerimientos de materiales que necesita la empresa en sus operaciones.

Peñaranda y Vargas (2021) en su investigación desarrollado un modelo financiero para analizar el efecto del factoreo inverso en las cuentas por pagar comerciales de Bridgestone, principal fabricante de llantas a nivel mundial, nos hace mención que es una empresa que tiene una capacidad diaria de producción de 13,000 llantas y que sus ventas se dividen en ventas internas , de reemplazo en América Latina y Norteamérica, a ello las empresas tienden a extender los plazos de pago a proveedores externos, llegando a una posible situación de afectar la liquidez y el capital de trabajo, parte de ello el factoreo inverso es una opción para mejorar el calce de plazos en las cuentas por pagar porque ayuda a mejorar el capital de trabajo, las negociaciones comerciales; entonces concluyó que el correcto manejo de las cuentas por pagar desempeña un papel fundamental en el flujo de efectivo y en el capital de trabajo de la empresa así como también la aplicación del factoreo inverso que puede resultar ventajosa en este ámbito de gestión.

Asimismo con el presente tema abordado en los antecedentes a nivel nacional tenemos a:

Yagual (2021) en su estudio abordó el tema del tratamiento contable y la presentación de las cuentas por pagar en los estados financieros del sector tecnológico del cantón, La Libertad, donde su objetivo principal es analizar cómo se registran y presentan las cuentas por pagar a proveedores en los informes contables de la empresa, donde se considera que es importante que la empresa siga procedimientos contables y políticas de control interno para gestionar y controlar adecuadamente sus obligaciones financieras para un buen manejo y equilibrio efectivo de los ingresos y egresos contribuye al desarrollo económico de la empresa.

Sánchez (2022), menciona que control interno es un conjunto de medidas diseñadas para salvaguardar los recursos de una organización, prevenir fraudes y errores, y cumplir con los objetivos establecidos, a esto hace referencia que su investigación se destaca en la importancia del control interno en el área de cuentas por pagar de la empresa Diseño Flores SRL en Lima durante el año 2020. Donde podemos mencionar que los resultados revelaron que el control interno ejerce una influencia significativa en la rentabilidad de la empresa. Se sugiere la implementación del control interno en otras empresas como una forma de mejorar su rentabilidad.

Castro (2021), señala en su investigación que su objetivo consistió en examinar la relación entre la administración de las cuentas por pagar a proveedores y el flujo de efectivo en una empresa forestal donde se empleó un cuestionario con preguntas cerradas y la escala de Likert para recopilar datos, y se descubrió una correlación positiva entre ambas variables, hace mención que una gestión adecuada de las cuentas por pagar tiene un impacto positivo en los niveles de endeudamiento y permite cumplir con las obligaciones. Es por ello que identificó aspectos como la política de pagos, la documentación de registros contables y la elaboración de un flujo de efectivo tanto real como proyectado, estas medidas contribuyeron a mejorar los resultados del flujo de efectivo y a desarrollar estrategias para pagos e inversiones.

García (2019), en su investigación de análisis financieros y Rentabilidad de una empresa Digitales SAC, donde la metodología fue descriptiva, con una muestra de 27 trabajadores sirviéndole de información, aplicó ratios de rentabilidad a una empresa de servicios digitales entre los años 2015 al 2017 y tuvo como resultados para el 2015 un rendimiento de capital que fue descendiendo de 54% a 48% en el año 2017, afirmando que normalmente los indicadores en una situación normal deberían incrementar consecutivamente porque si descienden estos valores estarían representando un desequilibrio en los manejos de sus recursos

poniendo en riesgo la solvencia de la empresa y por lo tanto riesgo, también en la rentabilidad.

Maldonado (2020), presentó en su investigación como objetivo principal describir el impacto del control interno en la gestión de cuentas por pagar en la empresa Dimerc Perú, se centró en analizar la problemática inicial asociada a la ausencia de control interno, como pagos duplicados, falta de respaldos, aumento de gastos financieros y pagos fuera de plazo, donde hace mención que se implementó diversas acciones de control interno, como la difusión y evaluación de manuales de procedimientos, la elaboración de un manual de organización y funciones, y el establecimiento de flujogramas y documentos de control, que a medida tuvieron un impacto positivo en la gestión de cuentas por pagar, logrando reducir los problemas mencionados, realizar pagos oportunamente y ampliar los plazos de crédito con proveedores.

Cotrina et al. (2020), el propósito de este estudio fue examinar la relación existente entre la gestión del capital de trabajo y la rentabilidad de los activos en empresas agrícolas azucareras en Perú durante el período 2009-2018, a través de la utilización de un modelo econométrico, se identificó una relación significativa entre el retorno sobre los activos (ROA) y el manejo de inventarios, cuentas por cobrar y cuentas por pagar, donde dicho hallazgos sugieren que la rentabilidad de las empresas en este sector está influenciada por la implementación de políticas efectivas en estas áreas específicas (p.02).

Gibaja (2018) en su investigación gestión de proveedores como factor de rentabilidad en la unidad de negocio de productos de limpieza de una Empresa familiar, su objetivo fue verificar como influye la gestión de proveedores de manera directa en la rentabilidad de la empresa de los productos de limpieza, donde utilizo un cuadro de análisis de riesgo basado en el método AMFE (análisis Modal de Fallos y Efectos) en el área de compras, lo cual se detectó una serie de problemas como el incremento de costos de ventas, siendo así también que el presupuesto del área de

compras era el mínimo, asimismo se enfocó en la cantidad de proveedores, la calidad de los insumos y las mejores condiciones de pago.

Es así como determino que influye de tres formas en la rentabilidad primeramente con la diversificación de proveedores donde se considera el número de proveedores por insumo crítico, al ser un óptimo producto sería mejor la negociación con mejores precios se obtendría una mayor rentabilidad, en segundo lugar a la condición de pago tomo como indicador el descuento de pronto pago que se refiere a un corto plazo de pagar sus obligaciones, ya que de esta manera la empresa obtiene un ahorro debido a la negociación por pronta cancelación y la empresa proveedora brinde su descuento, tercero en la calidad de insumos es donde verifico que influye de manera directa ya que la devolución de un producto terminado origina directamente un aumento en el costo de producción y por ello reduce la rentabilidad.

Rodríguez (2021), comenta que se enfoca en la incidencia entre el control de cuentas por pagar y la utilidad de una empresa agrícola, en cuanto a su diseño, se clasifica como no experimental y transversal. En términos de enfoque, se caracteriza como cualitativo, y la fuente principal de datos utilizada es la investigación documentaria. Por otro lado, la falta de eficiencia y la gestión inadecuada de las cuentas por pagar pueden dar lugar a la duplicidad de pagos y al incumplimiento puntual de las obligaciones de pago, afectando así la rentabilidad de la empresa. En última instancia, se deduce que, aunque numéricamente no tenga un impacto significativo en términos de pérdida de dinero, la falta de puntualidad en los pagos tiene como riesgo que la empresa sea considerada apta para una ampliación de crédito por parte de sus proveedores. Donde el resultado es la pérdida de ventas, lo cual tiene un impacto mucho más significativo en la rentabilidad de la empresa.

Ccopa (2021) señaló en su investigación de control interno de las cuentas por pagar a proveedores y su incidencia en la rentabilidad de una Cadena de Tiendas Retail, Lima 2019, tuvo la finalidad la incidencia en el control

de las cuentas por pagar a proveedores y la rentabilidad de una cadena de tiendas, su estudio fue descriptivo con enfoque cuantitativo, el tipo de diseño fue deductivo, donde la población estuvo conformada por 27 colaboradores de las áreas de contabilidad y finanzas, la muestra es no probabilista donde fue medido por la escala de Likert para poder conocer el grado de conformidad se hizo uso de la técnica del software SPSS, de manera que si el valor de significancia es mayor o igual 0.050 se acepta la hipótesis nula (H0) pero si el resultado es menor se rechaza.

A ello los resultados arrojaron que la hipótesis nula fue rechazada en la cual se considera la hipótesis uno (H1) donde refleja que teniendo un inadecuado evaluación de riesgos del control interno de las cuentas por pagar si afecta en la rentabilidad de las tiendas Retail Lima 2019, siendo así que se detectó que la empresa Retail ha ido en aumento con respecto al tiempo que demora en realizar sus pagos ya que no cuenta con los recursos para pagar a tiempo generando así intereses, para ello llevar un adecuado sistema de evaluación de riesgos, se mejoraría la rentabilidad y de esta manera controlar los pagos de manera eficiente para no generar intereses moratorios o gastos innecesarios de manera que se pueda cumplir con la cadena de pagos.

En la siguiente sección se expondrán los enfoques conceptuales de la primera variable control de cuentas por pagar: Para Ccopa (2021) define aquellos procedimientos o controles para una correcta optimización y eficacia, abarcando puntos desde la gestión de proveedores, negociación de los suministros, autorización, registro y cancelación, con el objetivo de garantizar el pago oportuno de las deudas por lo tanto dichos controles ayudan a mantener las políticas que se manejan al interior de la empresa.

Las cuentas por pagar según Arce et al. (2018), se define como las obligaciones contraídas por una entidad con distintos proveedores, correspondientes a la adquisición de bienes y/o servicios suministrados por ellos, en esta variable se considera un pasivo que debe ser gestionado de manera adecuada para evitar dificultades en la gestión financiera de la

empresa cuando se realizan compras a crédito que deben ser reembolsadas dentro del periodo establecido por el proveedor.

Las cuentas por pagar son importantes ya que representan parte importante del flujo de efectivo de una empresa y ello permite una mejor gestión de la liquidez que esta tiene para cumplir con sus obligaciones, así evitar atrasos y sanciones (Arce et al., 2018).

Gestión de proveedores Bayona (2019), lo define como procesos encargados de gestionar la relación con los proveedores de bienes y/o servicios para dar inicio a las actividades diarias y estos cumplan su propósito, una correcta gestión no solo significa saber negociar precios sino abarca varios aspectos como calidad, cumplimiento de entrega y requisitos leales o técnicos antes de cerrar un trato. Por lo tanto, según a esta definición se detalla indicadores como política de selección de proveedores, proveedores más frecuentes, órdenes de compra.

El control de pago Lema et al. (2021), menciona que es un conjunto de medidas y procedimientos destinados a asegurar la precisión, eficiencia y legalidad en la gestión de los desembolsos financieros de una entidad. Este proceso abarca la verificación y autorización adecuada de las transacciones de pago, la aplicación de políticas y procedimientos internos, y la implementación de controles internos para minimizar riesgos asociados con errores, fraudes o pérdidas, el propósito de estos controles garantiza un adecuado registro y pago oportuno. Dentro de esta dimensión se puede desglosar indicadores como la cantidad de comprobantes y total de compras, políticas de pago a crédito, pagos realizados a proveedores.

Deudas, Reinhart y Rogoff (2009), mencionan que se analizan datos históricos para demostrar que la acumulación excesiva de deuda, tanto pública como privada, ha sido un precursor común de crisis financieras. Argumentan que la deuda elevada puede llevar a un crecimiento económico más lento y a períodos prolongados de recesión. Dentro de esta dimensión se puede desglosar indicadores como la tasa de interés

moratorio, cantidad de comprobantes con morosidad y promedio de cuentas por pagar.

A continuación, se expondrá los enfoques conceptuales de la segunda variable Rentabilidad: Flores (2018), La rentabilidad en las finanzas se genera a partir de diversas inversiones. Cuanto mayor sea el porcentaje, mayor será la ganancia. Además, esto significa que ganar un porcentaje significativo del capital invertido mejorará el desempeño de la empresa, lo que a su vez aumentará positivamente el valor de la empresa, aumentará las ganancias de la empresa y en sí mismo será una fuente de ingresos estable.

Por otro lado, La rentabilidad se define como la capacidad suficiente de generar beneficio o utilidad, una empresa será rentable cuando sus ingresos sean más elevados que sus egresos. Por lo que la rentabilidad económica medirá los beneficios sobre sus activos, mientras que la rentabilidad financiera mide la utilidad con los fondos propios (Acosta, 2020).

Los conceptos que se usan para evaluar los distintos índices de rentabilidad de una empresa tienen que ver con los estados financieros, a continuación, se mencionan dichos conceptos:

Los activos, son los recursos que la organización tiene.

Los pasivos, son los recursos que la organización debe pagar.

El capital social, son las aportaciones que los socios entregan y por las que obtienen parte de la propiedad de la misma.

El estado de resultados es un elemento fundamental de los estados financieros, en el cual se muestra la información sobre los resultados obtenidos por la gestión de una empresa durante un periodo específico, también se le conoce como el informe financiero que tiene como objetivo principal reflejar los gastos e ingresos de una entidad (Olivera, 2016).

Los ingresos representan las sumas de dinero que la empresa ha generado a través de la venta de sus productos o servicios.

Los costos y gastos corresponden a las cantidades de dinero en las que la empresa ha tenido que incurrir para obtener los ingresos.

Los ratios financieros, son aquellos indicadores los cuales nos brindan mayor conocimiento sobre la situación real de la empresa, pues establece una relación entre las unidades financieras, con la cual permitirá realizar un análisis a más detalle de la situación o balance de la compañía (Bernal y Amat, 2017).

Agudelo (2021), menciona que el análisis vertical se centra en la comparación de datos financieros y valores utilizando la información disponible. Este tipo de análisis proporciona un mayor entendimiento de la situación financiera actual de la empresa. Mientras que el análisis horizontal, también conocido como análisis de variación porcentual, se refiere a la evaluación de cómo ha cambiado una partida a lo largo del tiempo. (p.150-152).

La primera dimensión es la rentabilidad económica (ROA), se basa en indicar la rentabilidad de una empresa en relación con su activo total, es decir, evalúa el rendimiento que se está obteniendo de los activos (Bernal y Amat, 2017). Su fórmula es la siguiente:

$$\text{ROA} = \frac{\text{Beneficios netos}}{\text{Activos totales}} \times 100$$

La segunda dimensión es la rentabilidad financiera, la cual es un indicador que cuantifica la ganancia que una empresa genera en relación a sus propios recursos, excluyendo los recursos de terceros (Bernal y Amat, 2017).

En lo que respecta al indicador ROE, se enfoca en analizar la rentabilidad que la empresa puede obtener en relación a los recursos propios utilizados para su financiamiento (Bernal y Amat, 2017). Se formula de la siguiente manera:

$$\text{ROE} = \frac{\text{Beneficio neto}}{\text{Patrimonio neto}} \times 100$$

III. METODOLOGÍA

3.1. Tipo y diseño de investigación

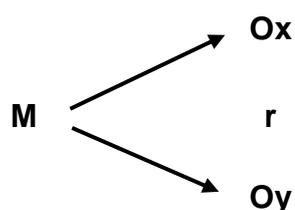
3.1.1. Tipo de investigación

La investigación será de tipo aplicada, la cual Arias y Covino (2021) define como aquel estudio que se ocupa de la generalización de una teoría en una rama de conocimientos, con el propósito de poder generar los datos suficientes para que pueda confirmar la investigación.

3.1.2. Diseño de investigación

En cuanto al diseño es longitudinal no experimental, descriptivo, debido a que es uno que no extrae conclusiones finales y se basan en los sucesos, no se realizan experimentos controlados por razones éticas y el investigador no interviene directamente en la manipulación de las variables

Para los autores Hernández y Mendoza (2018), el estudio documental se centra en la recopilación y el análisis de datos ya existentes, en lugar de realizar experimentos o recopilar datos de manera directa a través de encuestas u observaciones. Este enfoque puede ser especialmente útil en contextos donde la información ya está registrada en documentos escritos y se puede utilizar para responder a preguntas de investigación o para respaldar y complementar otros métodos de investigación. La clave en un estudio documental es la interpretación y análisis crítico de la información recopilada a partir de fuentes documentales. Para este tipo de diseño se utilizará el siguiente esquema de investigación:



Dónde:

M = Estados Financieros PRO DEL NORTE E.I.R.L.

Ox = Cuentas por pagar

Oy = Rentabilidad

r = Relación entre dichas variables

3.2. Variables y operacionalización

Variable 1: Control de cuentas por pagar

- **Definición conceptual:** Son aquellos procedimientos o controles para una correcta optimización y eficacia, abarcando puntos desde la gestión de proveedores, negociación de los suministros, autorización, registro y cancelación, con el objetivo de garantizar el pago oportuno de las deudas por lo tanto dichos controles ayudan a mantener las políticas que se manejan al interior de la empresa (Ccopa, 2021).
- **Definición operacional:** Un análisis documental como la utilización del registro de compras, entre otros.
- **Indicadores:** En cuanto a la primera dimensión de Gestión de proveedores cuenta con indicadores que son, política de selección a proveedores, proveedores más frecuentes, ordene de compra emitidas y no emitidas. Los indicadores en la segunda dimensión control de pago cuenta con indicadores que son, la cantidad de comprobantes y total de compras, política de pago a crédito, pagos realizados a proveedores. Asimismo en la tercera dimensión deuda cuenta con indicadores que son, tasa de interés moratorio, cantidad de comprobantes con morosidad, promedio de cuentas por pagar.
- **Escala de medición:** Se utilizó la escala de tipo razón.

Variable 2: Rentabilidad

- **Definición conceptual:** La rentabilidad se define como la capacidad suficiente de generar beneficio o utilidad, una empresa será rentable cuando sus ingresos sean más elevados que sus egresos. Por lo que la rentabilidad económica medirá los beneficios sobre sus activos, mientras que la rentabilidad financiera se medirá con los fondos propios (Acosta, 2020).
- **Definición operacional:** Un análisis documental donde la recopilación fue de los EE.FF para luego analizar los indicadores financieros.
- **Indicadores:** En cuanto a la primera dimensión rentabilidad económica tiene como indicadores utilidad neta y ROA. La segunda dimensión rentabilidad financiera tiene como indicadores fondos propios y ROE.
- **Escala de medición:** Se utilizó la escala de tipo razón.

3.3. Población (criterios de selección), muestra, muestreo, unidad de análisis

3.3.1. Población: Para Cohen y Gómez (2019), manifiesta que la población refiere al subgrupo de elementos y/o individuos las cuales pueden ser cuantificadas (finitas) o no cuantificables (infinitas), las cuales además manifiestan particularidades semejantes, por lo que la inferencia puede ser extendida como un todo al grupo.

✓ Los Estados Financieros

- **Criterio de inclusión:** Este estudio se focalizó en el departamento de Contabilidad y Administración de la empresa PRO DEL NORTE E.I.R.L, Revisión de dos periodos 2021 y 2022 del Estados de Situación Financiera y dos periodos 2021 y 2022 del Estado de Resultado como también registro de compras, registro de pagos, proveedores.

- **Criterios de exclusión:**
 - ✓ Estado de Flujo de Efectivo
 - ✓ Estado de cambio del patrimonio neto

3.3.2. Muestra: Para Andrade et al. (2018), define la muestra como un grupo representativo de elementos o individuos seleccionados de una población más grande con el propósito de realizar observaciones, recopilar datos o realizar pruebas. La selección de la muestra busca garantizar que comparta características similares a las de la población general, permitiendo así que los resultados obtenidos de la muestra se generalicen a la población en su conjunto.

Es decir, la muestra es esencial en un proceso de investigación sobre la población más amplia sin la necesidad de examinar a cada uno de sus miembros.

En ese sentido la muestra estará conformada por dos estados de situación financiera periodo 2021, 2022 y dos estados de resultado periodo 2021, 2022, asimismo se considerará las cuentas por pagar, registro de compras y registro de proveedores del periodo 2021 y 2022.

3.3.3. Muestreo: En esta investigación no se aplicó técnica de muestreo alguna.

3.3.4. Unidad de análisis: La unidad de análisis se encontrará conformada por los Estados Financieros y el registro de compras.

3.4. Técnicas e instrumentos de recolección de datos

Técnica: La técnica que se utilizará en este proyecto se basa en el análisis documental, donde implicará analizar de forma consecuente diversos documentos de importancia, durante el proceso de esta investigación. Es decir, se realizará un análisis documental a los documentos contables como los (EE.FF) que tiene la empresa.

- ✓ **Análisis documental.** Arias y Covinos (2021), menciona el análisis documental es una técnica de investigación que implica

la búsqueda, identificación, selección y análisis crítico de documentos relevantes.

Instrumento: El instrumento es la ficha documental, donde se utilizará documentos contables del periodo 2021 y 2022 de la empresa en indagación, éste se encontrará compuesto por los ratios de cuentas por pagar y rentabilidad.

- ✓ **Ficha documental.** Arias y Covinos (2021), define una ficha documental como una lista estructurada que abarca información esencial sobre un documento específico, como un libro, artículo, informe, entre otros.

3.5. **Procedimientos**

En este apartado se describirá los procedimientos efectuados para el recojo, diagnóstico y análisis de datos. Primero: se hará una revisión de la literatura para tener un mejor entendimiento del tema abordado continuamente se solicitó el permiso correspondiente al gerente para el recojo de respuestas (información) explicándoles el propósito del estudio, se estableció la fecha para el análisis documental considerando la técnica de estudio, la cual permitirá recoger información sobre las variables de estudio. Asimismo, la información que se recogió fue ordenada en una hoja de Excel, lo cual permitió tener un conocimiento más explícito del tema abordado interpretándose para la presentación de resultados.

3.6. **Método de análisis de datos**

- ✓ **Estadística descriptiva:** Es una rama de la estadística que se ocupa de la recopilación, organización, resumen y presentación de datos de manera informativa y comprensible. Su objetivo principal es describir las características esenciales de un conjunto de datos sin realizar inferencias sobre una población más amplia (Barrera, 2018).

Para el análisis de estadística descriptiva se realizará mediante tablas con interpretación de las mismas.

3.7. Aspectos éticos

Durante la investigación se mantuvieron presente aspectos éticos y el bien en la sociedad en general, brindando conocimientos sobre las variables en estudio, con el fin de que puedan ser considerados en una determinada problemática, ello sin intención de buscar perjudicar a alguno de los participantes, así mismo, el análisis propuesto se brindará un respeto irrestricto a la dignidad como personas y participantes del estudio, de acuerdo con los lineamientos éticos de la Universidad César Vallejo; Se discuten y destacan los temas importantes más relevantes para la ética de la investigación, resolución N°0470-2022/UCV que hace mención el código ético. Es importante enfatizar que este estudio es único y diferente a cualquier otro estudio previo. El formato de referencia utilizado para presentar la información sigue los estándares APA 7. Además de no realizar algún mal uso de información adquirida durante el proceso de la investigación.

IV. RESULTADOS

Análisis del control de las cuentas por pagar de la empresa Pro del Norte E.I.R.L, Guadalupe 2023.

La empresa PRO DEL NORTE E.I.R.L cuenta con políticas de selección a proveedores, asimismo cuenta con un registro de compras electrónicos que detalla la cantidad de comprobantes que fueron al contado y al crédito entre 15 a 30 días.

Tabla 1. *Política Interna de selección y evaluación de proveedores que aplica la empresa Pro del Norte E.I.R.L.*

Política de Registro, Selección y Evaluación de Proveedores				ID de documento:	
Elaborador por:	Aprobado por:	Fecha de Aprobación:	Versión:	Página:	
José Mendoza	Jeremías Vásquez	05/06/2020	2.0	1 de 7	
Componente	Criterio				
Proveedores	Aplica para todos los proveedores locales de materiales y/o servicios que abastecen de productos a la empresa Pro del Norte E.I.R.L.				
Proveedores de materiales y/o servicios	Proveedor o contratista que brinde materiales o servicios relacionados de manera directa con el producto final que oferta la compañía.				
Criterio de evaluación	Son los estándares establecidos y que necesitan ser cumplidos por los proveedores para garantizar el normal desarrollo de las actividades de la empresa.				
Calificación	Valoración cuantitativa que mide el nivel de cumplimiento de los proveedores en cada uno de los criterios de evaluación.				
Precio del mercado	Precio de promedio de consulta a varios proveedores diferentes y que sirve para un registro y referencia para compras.				

Fuente: Gerente General de la empresa Pro del Norte E.I.R.L.

NOTA: La tabla 1 resume aquellos conceptos que la empresa Pro del Norte E.I.R.L considera pertinentes a la hora de seleccionar un proveedor, es por ello cuentan con esta política de selección y evaluación (**ver anexo 7**).

Tabla 2. Verificación de proveedores evaluados según el registro de compras año 2022.

PROVEEDOR	RAZÓN SOCIAL	SI	NO
20540080748	Almacenes Solano S.A.C.		X
20560154853	Aceros Chepén Empresa Individual De Ltda.	X	
20467534026	América Móvil Perú S.A.C.		X
20482374281	Almacenes Maru E.I.R.L		X
20481500398	Alsa Distribuidora Sac		X
20127765279	Coesti S.A.		X
20440320661	Bellcorp Representaciones S.A.C.	X	
20522547957	Concesionaria Vial Del Sol S.A. - Covisol S.A.		X
20603237171	Ccv Importaciones Generales S.A.C.	X	
20604384428	Cosecha Market Sac		X
20481200084	Clasa S.A.C.	X	
20131977761	Comercial Estrella S.R.Ltda.		X
20133605291	Empresa De Transportes Ave Fénix Sac		X
20600363825	Corporación Eberia S.A.C.	X	
20530056326	Grupo Clavijo S.A.C.		X
20132023540	Hidrandina		X
20536557858	Homecenter Peruanos Sa		X
20601357764	Darian Contratistas Generales Eirl	X	
20481398763	Remusa S.R.L.		X
20481670048	Depósito De Materiales De Construcción Y Servicios S.R.L		X
20131719559	Deposito Pakatnamu S.A.C	X	
20503840121	Repsol Comercial Sac		X
20398057407	Servicentro Y Multiservicios San Pedro Sac.		X
20481392994	Deposito San Andrés Eirl		X
20440328726	Vimape Sac		X
20103365628	Distribuciones Olano - Chepén	X	
20131644524	Distribuidora Norte Pacasmayo Srl	X	
20438791621	Distribuidora Pintel Sac		X
20376113443	Eurotubo S.A.C.	X	
20440286977	Materiales De Construcción Barrenechea S.C.R.L		X
20481226393	Plastinor S.A.C.		X

20477814850	Polifusion Perú S.A.C.	X
20397609082	Repalsa S.A.	X
20306637305	Representaciones Martin S.A.C	X
10406350815	Toribio Silva Zoila Patricia	X
TOTAL	35	11 24

Fuente: Elaboración propia.

Nota: La tabla 2 muestra una lista de proveedores totales en el año 2022 de las que se buscó analizar si pertenece a la base de selección como proveedores seleccionados, por lo tanto, como resultado se observa un total de 35 proveedores entre ellos de productos y servicios; mientras tanto se verifico que 11 proveedores si forman parte de la base de datos de la empresa y 24 proveedores no están en el registro oficial.

Base de Selección: Seleccionamos el 25% del año 2022 sobre la base de 12 meses. Muestra, 25% de 12 igual a 3. Rango, 12/3 igual a 4, por lo tanto, de cada 4 meses se verifico 1 meses. (abril, agosto y diciembre).

Tabla 3. Análisis porcentual de los proveedores calificados y sin calificar del año 2022.

	2022	
Proveedores Calificados	11	31.4%
Proveedores Sin Calificar	24	68.6%
Total	35	100.0%

Fuente: Elaboración Propia.

Comentario: La tabla 2 y tabla 3 tienen la finalidad que mediante a muestra se da a conocer que tanto control tiene la empresa Pro del Norte E.I.R.L.; con la selección de sus proveedores, por ende, se puede decir que Pro del Norte E.I.R.L.; cuenta con política de selección, pero no la están aplicando como debería ser. Porque al considerar los 35 proveedores al 100% se menciona que solo 11 (31.4%) son parte de la selección y un 24 (68.6%) son proveedores pero que no están seleccionados.

Tabla 4. Ordenes de compras emitidas y no emitidas.

Meses	2021			2022		
	Comprobantes	Orden Compra	Sin Orden Compra	Comprobantes	Orden Compra	Sin Orden Compra
Enero	60	28	32	72	32	40
Febrero	65	26	39	84	38	46
Marzo	63	27	36	72	36	36
Abril	78	35	43	61	29	32
Mayo	68	37	31	65	32	33
Junio	59	28	31	79	41	38
Julio	57	24	33	58	26	32
Agosto	45	29	16	36	14	22
Setiembre	58	31	27	34	21	13
Octubre	49	39	10	45	19	26
Noviembre	43	28	15	54	25	29
Diciembre	56	27	29	57	32	25
TOTAL	701	359	342	717	345	372

Fuente: Elaboración propia.

Nota: la tabla 4 muestra las cantidades de comprobantes de pago en cada uno de los meses dentro de los años 2021 y 2022, así como también las cantidades de órdenes de compras emitidas durante el 2021 fue 359 y 342 sin orden de compras y para el año 2022 tuvo 345 órdenes de compras emitidas y 372 sin órdenes de compras. La falta de orden de compra es una clara deficiencia tanto para los requerimientos de bienes o servicios como para sustentar que hubo una correcta aprobación.

Tabla 5. Análisis porcentual a las órdenes de compras de los años 2021 y 2022.

	2021		2022	
	Cantidad	Porcentaje	Cantidad	Porcentaje
Con Orden Compra	359	51.2%	345	48.1%
Sin Orden Compra	342	48.8%	372	51.9%
Total	701	100.0%	717	100.0%

Fuente: Elaboración propia.

Nota: La tabla 5 refleja que dentro del total de comprobantes de compras durante el año 2021 el 51.2% cuenta con orden de compras y el 48.8% no tienen orden de compras. Para el año 2022 el 48.1% tienen orden de compra y 51.9% no cuentan con orden de compra.

Comentario: el control de las cuentas por pagar con respecto a la gestión de proveedores, se evidencia una deficiencia en sus políticas con sus proveedores a la hora de hacer una selección como también al realizar una orden de compra.

Tabla 6. Cantidad de comprobantes según F.8.1 Registro de Compras en los años 2021 y 2022.

Periodo	2021			2022		
	Compras	Contado	Crédito	Compras	Contado	Crédito
Enero	60	31	29	72	36	36
Febrero	65	26	39	84	38	46
Marzo	63	33	30	72	42	30
Abril	78	37	41	61	39	22
Mayo	68	55	13	65	41	24
Junio	59	50	9	79	42	37
Julio	57	39	18	58	27	31
Agosto	45	48	-3	36	21	15
Setiembre	58	25	33	34	18	16
Octubre	49	22	27	45	26	19
Noviembre	43	21	22	54	33	21
Diciembre	56	40	16	57	26	31
TOTAL	701	427	274	717	389	328

Fuente: Elaboración propia.

Nota: La tabla 6 refleja la cantidad de comprobantes recibidos en el año 2021 un total de 701 de las cuales comprobantes al crédito fueron 274; mientras que el año 2022 fueron 717 comprobantes de compras de las cuales 328 fueron al crédito,

Tabla 7. Compras al crédito y al contado durante los años 2021 Y 2022.

MESES	2021			2022		
	COMPRAS	CONTADO	CREDITO	COMPRAS	CONTADO	CREDITO
Enero	S/ 178,801.00	S/ 67,703.39	S/ 111,097.61	S/ 184,512.26	S/ 67,254.59	S/ 117,257.67
Febrero	S/ 198,522.50	S/ 74,303.52	S/ 124,218.98	S/ 172,160.51	S/ 82,944.61	S/ 89,215.90
Marzo	S/ 174,455.42	S/ 95,191.06	S/ 79,264.36	S/ 197,193.07	S/ 62,923.43	S/ 134,269.64
Abril	S/ 286,915.02	S/ 108,329.55	S/ 178,585.47	S/ 151,431.14	S/ 71,644.37	S/ 79,786.77
Mayo	S/ 133,078.55	S/ 70,376.82	S/ 62,701.73	S/ 186,236.46	S/ 60,790.12	S/ 125,446.34
Junio	S/ 147,989.09	S/ 69,670.32	S/ 78,318.77	S/ 144,439.67	S/ 36,289.77	S/ 108,149.90
Julio	S/ 135,938.82	S/ 78,725.15	S/ 57,213.67	S/ 161,736.08	S/ 56,384.51	S/ 105,351.57
Agosto	S/ 174,836.40	S/ 81,011.85	S/ 93,824.55	S/ 157,661.74	S/ 63,362.96	S/ 94,298.78
Setiembre	S/ 158,503.07	S/ 70,366.92	S/ 88,136.15	S/ 124,112.79	S/ 32,108.63	S/ 92,004.16
Octubre	S/ 135,338.50	S/ 38,392.18	S/ 96,946.32	S/ 121,123.60	S/ 53,619.24	S/ 67,504.36
Noviembre	S/ 112,372.58	S/ 61,641.93	S/ 50,730.65	S/ 151,630.90	S/ 65,400.03	S/ 86,230.87
Diciembre	S/ 166,650.50	S/ 71,084.67	S/ 95,565.83	S/ 148,899.87	S/ 53,739.93	S/ 95,159.94
TOTAL	S/ 2'003,401.45	S/ 886,797.36	S/ 1'116,604.09	S/ 1'901,138.09	S/ 706,462.19	S/ 1'194,675.90

Fuente: Elaboración propia.

Nota: La tabla 7 detalla el total de compras realizadas en los años 2021 y 2022 que fueron S/. 2'003,401.45 y S/. 1'901,138.09 así como también las compras al contado y al crédito, por consiguiente, se puede decir que las compras al crédito para el año 2021 fueron S/. 1'116.604.09, y para el año 2022 dichas compras al crédito fueron S/. 1'194.675.90.

Tabla 8. Análisis Vertical y horizontal a las compras al contado y al crédito.

	2021		2022		VARIACIÓN	
Contado	886,797.36	44.3%	706,462.19	37.2%	-180,335.17	-25.5%
Crédito	1'116,604.09	55.7%	1'194,675.9	62.8%	78,071.81	6.5%
Total	2'003,401.45	100%	1'901,138.09	100%	-102,263.36	-5.4%

Fuente: Elaboración propia.

Nota: La tabla 8 muestra la diferencia entre ambos periodos 2021 y 2022, donde las compras realizadas al contado tuvieron una disminución porcentual del 25.5% y las compras al crédito aumentaron un 6.5%.

COMENTARIO: Mediante este análisis se observa que en el año 2022 la empresa ha realizado una compra total menor al año anterior 2021, pero sus compras al crédito aumentaron en lugar de disminuir, por lo que se seguirá analizando el efecto que podría tener este suceso.

Tabla 9. Montos pagados y pendientes por pagar a los proveedores durante el año 2021 y 2022.

PERIODO	2021					2022				
	COMPRAS AL CREDITO	MONTOS PAGADOS		ABONO	MONTO POR PAGAR	COMPRAS AL CREDITO	MONTOS PAGADOS		ABONO	MONTO POR PAGAR
		15 DIAS	30 DIAS				15 DIAS	30 DIAS		
Enero	111,097.61	42,068.97	69,028.64	92,678.00	38,219.73	117,257.67	28,419.40	88,838.27	96,450.00	20,807.67
Febrero	124,218.98	38,371.60	85,847.38	120,909.73	26,728.73	89,215.90	49,314.93	39,900.97	75,915.47	34,108.10
Marzo	79,264.36	14,970.92	64,293.44	80,598.73	25,394.36	134,269.64	17,971.78	116,297.86	78,116.79	50,260.95
Abril	178,585.47	42,278.67	136,306.80	95,894.36	47,085.47	79,786.77	15,730.95	64,055.82	70,418.33	59,629.39
Mayo	62,701.73	16,722.30	45,979.43	72,681.62	37,105.58	125,446.34	27,265.53	98,180.81	101,819.78	43,255.95
Junio	78,318.77	16,469.37	61,849.40	87,448.83	27,975.52	108,149.90	17,619.71	90,530.19	94,548.77	56,857.08
Julio	57,213.67	14,327.74	42,885.93	93,146.17	22,043.02	105,351.57	25,505.11	79,846.46	109,776.86	22,431.79
Agosto	93,824.55	27,369.79	66,454.76	91,408.37	24,459.20	94,298.78	12,868.82	81,429.96	76,937.53	39,793.04
Setiembre	88,136.15	14,350.67	73,785.48	88,828.20	23,767.15	92,004.16	13,318.78	78,685.38	85,785.13	46,012.07
Octubre	96,946.32	25,684.50	71,261.82	72,730.15	17,983.32	67,504.36	19,209.18	48,295.18	59,862.70	7,641.66
Noviembre	50,730.65	15,430.31	35,300.34	58,690.85	38,023.12	86,230.87	18,228.10	68,002.77	57,988.24	28,242.63
Diciembre	95,565.83	5,287.36	90,278.47	32,444.04	33,121.79	95,159.94	21,098.32	74,061.62	47,263.37	47,896.57
TOTAL	1'116,604.09	273,332.20	843,271.89	987,459.05	129,145.04	1'194,675.90	266,550.61	928,125.29	954,882.97	239,792.93

Fuente: Elaboración propia.

Nota: La tabla 9 refleja los créditos obtenidos durante el periodo 2021 y 2022 como resultado de la aplicación de políticas de crédito y pagos de 15 y 30 días para ambos periodos como también los montos pendientes por pagar del mes fueron abonados conjuntamente en el siguiente mes consecutivamente. Se evidencia dentro del total de crédito en compras para el año 2021 fue de S/. 1'116,604.09 con un abono correspondiente en el año de S/. 987,459.05 quedando una cuenta por pagar de S/. 129,145.04. Del mismo modo para el año 2022 un crédito de compras de S/. 1'194,675.90 con un abono total durante dicho periodo de S/. 954,882.97 quedando un monto por pagar pendiente de S/. 239,792.93.

Tabla 10. Análisis vertical y horizontal a los abonos y montos por pagar en los periodos 2021 y 2022.

	2021		2022		VARIACIÓN	
Abonos	987,459.05	88.4%	954,882.97	79.9%	- 32,576.08	-3.4%
Saldo por pagar	129,145.04	11.6%	239,792.93	20.1%	110,647.89	46.1%
Total Crédito	1'116,604.09	100%	1'194,675.90	100%	78,071.81	6.5%

Fuente: Elaboración propia.

Nota: La tabla 10 refleja la diferencia en ambos periodos 2021 y 2022 con respecto a los abonos realizados que tuvieron una disminución porcentual del 3.4% quedando un saldo por pagar que ha aumentado en un 46.1%. Desde este punto se puede ver que la empresa está teniendo un aumento en sus cuentas por pagar que ha crecido considerablemente.

Tabla 11. Tasa de interés moratorio que aplica los proveedores según contrato y acuerdo en ambas partes.

Formula: $((1+2.5\%)^{(1/30)})-1$

TASA INTERES	MENSUAL	DIARIO
	2.50%	0.00082343

Fuente: Gerente General

Nota: La tabla 11 muestra la tasa de interés mensual que la empresa contrae según términos de contrato, por lo tanto, se realiza una conversión a tasa diaria dando como resultado 0.000823426. esta tasa diaria es aplicada a los días de atraso que la empresa haya incurrido en ciertas facturas o comprobantes.

Tabla 12. Detalle de los créditos por pagar más los intereses incurridos en los años 2021 y 2022.

Meses	2021			2022		
	Crédito	Intereses	Total	Crédito	Intereses	Total
Enero	111,097.61	643.30	111,740.91	117,257.67	1,593.61	118,851.28
Febrero	124,218.98	420.60	124,639.58	89,215.90	895.58	90,111.48
Marzo	79,264.36	479.25	79,743.61	134,269.64	832.23	135,101.87
Abril	178,585.47	720.90	179,306.37	79,786.77	430.28	80,217.05
Mayo	62,701.73	512.60	63,214.33	125,446.34	1,038.33	126,484.67
Junio	78,318.77	405.95	78,724.72	108,149.90	466.74	108,616.64
Julio	57,213.67	320.63	57,534.30	105,351.57	547.70	105,899.27
Agosto	93,824.55	336.85	94,161.40	94,298.78	871.34	95,170.12
Setiembre	88,136.15	210.30	88,346.45	92,004.16	460.97	92,465.13
Octubre	96,946.32	102.15	97,048.47	67,504.36	537.09	68,041.45
Noviembre	50,730.65	1,895.19	52,625.84	86,230.87	1,526.35	87,757.22
Diciembre	95,565.83	1,143.98	96,709.81	95,159.94	1,922.42	97,082.36
TOTAL	1'116,604.09	7,191.70	1'123,795.79	1'194,675.90	11,122.64	1'205,798.54

Fuente: Elaboración propia.

Nota: Tabla 12 refleja que durante el año 2021 la empresa Pro del Norte E.I.R.L;

ha incurrido en intereses moratorios por pagos fuera de fecha por lo tanto dicho interés en el año 2021 fue de S/. 7,191.70. Mientras que en el año 2022 la empresa vuelve a incurrir en intereses moratorios de S/. 11,122.64. Deduciendo que la empresa de un año a otros está teniendo una deficiencia por cumplir sus pagos, esto de cierto modo afectara al estado de resultado.

Tabla 13. *Periodo promedio de cuentas por pagar de los años 2021 y 2022.*

Ratio	Formula	2021		2022	
		Monto	Resultado	Monto	Resultado
Rotación Cuentas por pagar	Compras	2'003,401.45	15.27	1'901,138.09	10.18
	Prom. Cuentas por pagar netas	131,230.00		186,679.00	
Promedio de Cuentas por pagar	360	360	23.58	360	35.35
	Rotación de cuentas por pagar	15.27		10.18	

Fuente: Elaboración propia.

Nota: La tabla 13 se observa la rotación de cuentas por pagar donde la empresa Pro del Norte E.I.R.L; la cancelación de sus deudas en el periodo 2021 fue 15.27 veces al año, esto quiere decir que se demoró aproximadamente 23.58 días en pagar a sus proveedores o acreedores. Para el periodo 2022 la cancelación de sus deudas fue 10.18 veces al año, esto quiere decir que se demoró aproximadamente 35.35 días en pagar a sus proveedores o acreedores. Por lo tanto, se deduce que la empresa durante el periodo 2022 no ha cumplido con la política de pagos que tiene de 15 a 30 días máximo generando una deficiencia de demora en los pagos, este hecho puede repercutir negativamente en el futuro con las relaciones comerciales, debido a la demora en los pagos.

Análisis de la rentabilidad de la empresa Pro del Norte E.I.R.L, Guadalupe

2023.

En esta situación fue de mucha significancia la utilización de los estados financieros como el estado de situación financiera y estado de resultados de la empresa Pro del Norte E.I.R.L. de los periodos 2021 y 2022; para calcular las Rentabilidad Financiera y Rentabilidad Económica mediante Ratios.

Tabla 14. Estado de situación financiera periodo 2021 y 2022.

Estado de Situación Financiera (Valor Histórico al 31 de dic. 2021 y 2022)					
(Expresado en Soles)					
ACTIVO	2021	2022	PASIVO	2021	2022
Activo Corriente			Pasivo Corriente		
Efectivo y equivalentes de efectivo	72,458.00	60,136.00	Trib. y aport. sist. pens. y salud por pagar	18,456.00	27,917.00
Ctas. por cobrar comerciales - ter.	55,795.00	77,209.00	Ctas. por pagar comerciales - terceros	131,230.00	242,128.00
Mercaderías	156,863.00	325,721.00	Ctas. por pagar diversas - terceros	13,509.00	33,980.00
Materias aux, suministros y repuestos	50,631.00	118,740.00	Total Pasivo Corriente	163,195.00	304,025.00
Total Activo Corriente	335,747.00	581,806.00	Pasivo No Corriente		
Activo No Corriente			Obligaciones financieras	158,174.00	84,744.00
Activos por derecho de uso (2)	217,340.00	133,340.00	Total Pasivo No Corriente	158,174.00	84,744.00
Propiedades, planta y equipo	57,255.00	52,179.00	TOTAL PASIVO	321,369.00	388,769.00
Depreciación de 1,2 y PPE acumulados	- 22,217.00	- 14,320.00	PATRIMONIO		
			Capital	95,000.00	95,000.00
			Resultados acumulados positivos	110,482.00	210,087.00
			Utilidad del ejercicio	61,274.00	59,149.00
Total Activo No Corriente	252,378.00	171,199.00	TOTAL PATRIMONIO	266,756.00	364,236.00
TOTAL ACTIVO NETO	588,125.00	753,005.00	TOTAL PATRIMONIO Y PASIVO	588,125.00	753,005.00

Fuente: Elaboración propia.

Tabla 15. Estado de Resultados periodo 2021 y 2022.

Estado de Resultados Del 01/01 al 31/12 del 2021 y 2022		
(Expresado en soles)		
	2021	2022
Ventas netas	2'174,123.00	2'096,598.00
Costo de ventas	-1'956,711.00	-1'886,938.00
Resultado bruto de utilidad	217,412.00	209,660.00
Gasto de ventas	- 50,845.00	- 47,259.00
Gasto de administración	- 40,589.00	- 41,079.00
Resultado de operación utilidad	125,978.00	121,322.00
Gastos financieros	- 37,551.00	- 35,352.00
Gastos diversos	- 11,830.00	- 12,029.00
Resultado antes de part. Utilidad	76,597.00	73,941.00
Resultado antes del imp. - Utilidad	76,597.00	73,941.00
Impuesto a la renta	- 15,323.00	- 14,792.00
Resultado de ejercicio - Utilidad	61,274.00	59,149.00

Fuente: Elaboración propia

Tabla 16. Ventas y Utilidad neta de los años 2021 y 2022.

	2021		2022		Diferencia	
Ventas	2'174,123.00	100%	2'096,598.00	100%	- 77,525.00	-3.70%
Utilidad neta	61,274.00	2.818%	59,149.00	2.821%	- 2,125.00	-3.59%

Fuente: Elaboración propia.

Nota: La tabla 16 refleja que durante el año 2021 sus ventas fueron de S/. 2'174,123.00 con una utilidad neta positiva de S/. 61,274.00 que representa el 2.818% sobre el total de ventas. Para el año 2022 sus ventas fueron de S/. 2'096,598.00 con una utilidad neta de S/. 59,149.00 que representa el 2.821% sobre el total de ventas. Mientras que en un análisis al comparan ambos periodos demuestra que en el año 2022 hubo una disminución en las ventas de S/. 77,525.00

representada por una disminución del 3.70%, a su vez la utilidad neta se evidencia una disminución de S/ 2,125.00 representada por una disminución del 3.59%.

Tabla 17. Ratio de Return on Assets (ROA).

		2021		2022	
Ratio	Formula	Monto	Resultado	Monto	Resultado
ROA =	$\frac{\text{Beneficio neto}}{\text{Activos totales}} \times 100$	61,274.00	10.42%	59,149.00	7.86%
		588,125.00		753,005.00	

Fuente: Elaboración propia.

Nota: La tabla 17 nos dice que la utilidad neta para el año 2021 representa el 10.42% esto quiere decir por cada sol que la empresa invirtió en sus activos este generó una utilidad de 10.42% y para el año 2022 representa el 7.86%, es decir por cada sol invertido en sus activos generó una utilidad del 7.86%. Por lo tanto, se podría decir que la gerencia está siendo un poco deficiente a comparación del año 2021 que tuvo un ROA mejor.

Tabla 18. Fondos propios o patrimonio neto.

	2021	2022	VARIACION	
ACTIVO	S/ 588,125.00	S/ 753,005.00	S/ 164,880.00	21.9%
PASIVO	S/ 321,369.00	S/ 388,769.00	S/ 67,400.00	17.3%
PATRIMONIO	S/ 266,756.00	S/ 364,236.00	S/ 97,480.00	26.8%

Fuente: Elaboración propia.

Nota: La tabla 18 se observa al comparar ambos periodos 2021 y 2022, la cuenta de activos en el 2022 tuvo un aumento de S/. 164,880.00 representada por el 21.9% si se observan los estados financieros este incremento se puede decir por el incremento en mercadería, suministro entre otros. La cuenta de pasivo tuvo un aumento de S/. 67,400.00 representada por el 17.3% si se observa los estados financieros dicha aumento está influenciada la cuenta por pagar comerciales. Por el otro lado la cuenta de patrimonio tuvo un aumento de S/. 97,480.00 representada por el 26.8% observando el estado financiero dicho aumento se debe a la cuenta de resultados acumulados. Luego de haber analizado se describe los siguiente, los

fondos propios o patrimonio neto del año 2021 fue de S/. 266,756 y en el año 2022 fueron S/. 364,236.00 dichos datos nos servirán para hallar a continuación el ROE.

Tabla 19. Ratio Return on Equity (ROE).

Ratio	Formula	2021		2022	
		Monto	Resultado	Monto	Resultado
ROE =	Beneficio neto x 100	61,274.00	22.97%	59,149.00	16.24%
	<u>Fondo propio</u>	266,756.00		364,236.00	

Fuente: Elaboración propia.

Nota: La tabla 19 refleja que la empresa., en el periodo 2021 por cada sol invertido con su patrimonio genero una utilidad de 22.97% mientras tanto para el 2022 genero una utilidad de 16.24%, se puede observar que la utilidad sobre su patrimonio ha disminuido de un periodo a otro.

Determinar el Control de las cuentas por pagar y su incidencia en la rentabilidad de la empresa Pro del Norte E.I.R.L, Guadalupe 2023.

VARIABLE I: Control de Cuentas por Pagar			
Gestión Proveedores			
	2021	2022	Variación
Proveedores calificados		31.40%	
Proveedores Sin calificar		68.60%	
Orden de compra	51.20%	48.10%	
Sin orden compra	48.80%	51.90%	
Control de Pago			
	2021	2022	Variación
Contado	44.30%	37.20%	-25.50%
Crédito	55.70%	62.80%	6.50%
Abonos	88.40%	79.90%	-3.40%
Cuentas por pagar	11.60%	20.10%	46.10%
Deuda			
	2021	2022	Variación
Intereses Moratorio	7,191.70	11,122.64	35.34%
Promedio C x P	23.58	35.35	

Variable II: Rentabilidad			
Rentabilidad Económica			
	2021	2022	Variación
Venta	2'174,123.00	2'096,598.00	-3.70
Utilidad Neta	61,274.00	59,149.00	-3.59
ROA	10.42%	7.86%	-2.56%
Rentabilidad Financiera			
	2021	2022	Variación
Activo	588,125.00	753,005.00	21.90%
Pasivo	321,369.00	388,769.00	17.30%
Patrimonio	266,756.00	364,236.00	26.80%
ROE	22.97%	16.24%	-6.73%

INTERPRETACION: La tabla refleja que la empresa no está siendo eficiente en la selección de sus proveedores a pesar de contar con políticas solo un 31.40% están evaluados y el 68.60% son proveedores sin evaluar, con respecto al orden de compras también la empresa presenta deficiencia en los años 2021 y 2022 solo emitieron entre 51.20% y 48.10% de orden de compras quedando 48.80% y 51.90% sin orden de compras. Con respecto al control de pago la empresa presenta una disminución en las compras al contado del -25.50% y un aumento de las compras al crédito de 6.50%, donde los abonos que la empresa realizó se han visto reflejadas en una disminución del 3.40% y una cuenta por pagar que ha aumentado en un 46.10% en el último año 2022. Por otro lado, las deudas la empresa ha tenido que pagar intereses moratorios por atrasos en sus facturas donde en el año 2021 fue S/. 7,191.70 y S/. 11,122.64 para el año 2022, a su vez la empresa presenta una deficiencia en sus políticas de pago de 15 y 30 días que ha ido en aumento en el año 2022 a 35.35 días.

INTERPRETACION: La tabla refleja una comparación de las ventas entre los años 2021 y 2022, mostrando una disminución en los ingresos de venta del 3.7%, como también la utilidad neta ha disminuido en 3.59%. Aplicando ratio de ROA en el año 2021 fue 10.42% y 7.86% en el año 2022, por lo que se ve una clara disminución en el retorno de la inversión sobre sus activos. Por el otro lado calculando el ratio de ROE en el año 2021 fue 22.97% y 16.24% para el año 2022, presenciando nuevamente una disminución pero esta vez en la inversión del propietario.

Tabla 20. Estado de situación financiera con mora y sin mora

Estado de Situación Financiera (Valor Histórico al 31 de dic. 2021 y 2022)									
(Expresado en Soles)									
ACTIVO	2021	2022	2021	2022	PASIVO	2021	2022	2021	2022
Activo Corriente	Con Mora		Sin Mora		Pasivo Corriente	Con Mora		Sin Mora	
Efectivo y equivalentes de efectivo	72.458,00	60.136,00	65.266,30	49.013,36	Trib. y aport. sist. pens. y salud por pagar	18.456,00	27.917,00	18.456,00	27.917,00
Ctas. por cobrar comerciales - ter.	55.795,00	77.209,00	55.795,00	77.209,00	Ctas. por pagar comerciales - terceros	131.230,00	242.128,00	125.476,98	233.230,46
Mercaderías	156.863,00	325.721,00	156.863,00	325.721,00	Ctas. por pagar diversas - terceros	13.509,00	33.980,00	13.509,00	33.980,00
Materias aux, suministros y repuestos	50.631,00	118.740,00	50.631,00	118.740,00	Total Pasivo Corriente	163.195,00	304.025,00	157.441,98	295.127,46
Total Activo Corriente	335.747,00	581.806,00	328.555,30	570.683,36	Pasivo No Corriente				
					Obligaciones financieras	158.174,00	84.744,00	158.174,00	84.744,00
					Total Pasivo No Corriente	158.174,00	84.744,00	158.174,00	84.744,00
					TOTAL PASIVO	321.369,00	388.769,00	315.615,98	379.871,46
Activo No Corriente					PATRIMONIO				
Activos por derecho de uso (2)	217.340,00	133.340,00	217.340,00	133.340,00	Capital	95.000,00	95.000,00	95.000,00	95.000,00
Propiedades, planta y equipo	57.255,00	52.179,00	57.255,00	52.179,00	Resultados acumulados positivos	110.482,00	210.087,00	110.482,00	210.087,00
Depreciación de 1,2 y PPE acumulados	-22.217,00	-14.320,00	-22.217,00	-14.320,00	Utilidad del ejercicio	61.274,00	59.149,00	67.027,02	68.046,54
Total Activo No Corriente	252.378,00	171.199,00	252.378,00	171.199,00	TOTAL PATRIMONIO	266.756,00	364.236,00	272.509,02	373.133,54
TOTAL ACTIVO NETO	588.125,00	753.005,00	580.933,30	741.882,36	TOTAL PATRIMONIO Y PASIVO	588.125,00	753.005,00	588.125,00	753.005,00

Fuente: Elaboración propia

Nota: La tabla 20 se puede observar una ligera variación con respecto a los intereses incurridos por morosidad, esta variación se observa que los pasivos, con las cuentas por pagar y en el patrimonio con la utilidad del ejercicio existe una variación producto de los intereses moratorios por un lado los pasivos han disminuido y por el otro lado la utilidad del ejercicio ha aumentado para el año 2021 de S/. 5,753.02 y para el año 2022 de S/. 8,897.38. Una disminución en el pasivo y un aumento en el patrimonio.

Tabla 21. Estado de resultado con mora y sin mora

Estado de Resultados Del 01/01 al 31/12 del 2021 y 2022				
(Expresado en soles)				
	2021	2022	2021	2022
	Con Mora		Sin Mora	
Ventas netas	2'174.123,00	2'096.598,00	2'174.123,00	2'096.598,00
Costo de ventas	-	-	-	-
Resultado bruto de utilidad	1.956.711,00	1.886.938,00	1.956.711,00	1.886.938,00
Gasto de ventas	217.412,00	209.660,00	217.412,00	209.660,00
Gasto de administración	-	-	-	-
Resultado de operación utilidad	50.845,00	47.259,00	50.845,00	47.259,00
Gastos financieros	40.589,00	41.079,00	40.589,00	41.079,00
Gastos diversos	125.978,00	121.322,00	125.978,00	121.322,00
Resultado antes de part. Utilidad	-	-	-	-
Resultado antes del imp. - Utilidad	37.551,00	35.352,00	30.359,30	24.229,36
Impuesto a la renta	11.830,00	12.029,00	11.830,00	12.029,00
Resultado de ejercicio - Utilidad	76.597,00	73.941,00	83.788,70	85.063,64
	76.597,00	73.941,00	83.788,70	85.063,64
	-	-	-	-
	15.323,00	14.792,00	16.761,68	17.017,10
Resultado de ejercicio - Utilidad	61.274,00	59.149,00	67.027,02	68.046,54

Fuente: Elaboración propia

Nota: La tabla 21 muestra un estado de resultado con morosidad y una sin morosidad, donde se muestra una disminución en la cuenta gastos financieros producto de los gastos por intereses moratorios dicha disminución en afecta positivamente en un aumento en el resultado del ejercicio con un mayor beneficio.

Tabla 22. Ratio comparativo con mora y sin mora

RATIO	CON MORA		SIN MORA	
	2021	2022	2021	2022
ROA				
Resultado	10,42%	7,86%	11,40%	9,04%

RATIO	CON MORA		SIN MORA	
	2021	2022	2021	2022
ROE				
Resultado	22,97%	16,24%	24,60%	18,24%

Fuente: Elaboración propia

Nota: La tabla 22 muestra el cambio positivo en un aumento en los resultados de los indicadores, demostrando que al aumenta el control en las cuentas por pagar reduciendo los gastos e intereses moratorios esto se verán reflejados beneficiosamente en los resultados de los ratios.

Contrastación de la hipótesis.

Control de las cuentas por pagar y su incidencia en la rentabilidad de la empresa PRO DEL NORTE E.I.R.L, Guadalupe, 2023.

Durante la investigación realizada, se presentaron información que tuvieron la finalidad de ser analizados utilizando procedimientos comparativos que dieron resultados para mostrar que el control de las cuentas por pagar y su incidencia en la rentabilidad de la empresa PRO DEL NORTE E.I.R.L, Guadalupe, 2023, es directa, porque durante los años 2021 y 2022 la empresa ha demostrado deficiencias en la gestión de proveedores en sus políticas de selección de proveedores como también en sus políticas de pago a proveedores de estar establecido entre 15 a 30 días aumentó para el año 2022 a 35.35 días, las ordenes de compras no superan de 51.20% y 48.10% en los años 2021 y 2022, a su vez ha incurrido en un aumento de compras al crédito entre los años 2021 y 2022 de 55.70% a 62.80%, mientras que los abonos realizados en los años 2021 y 2022 ha disminuido de 88.40% a 79.90%, esto ha dado como consecuencia que las cuentas por pagar aumenten de 11.60% a 20.10% en los años 2021 y 2022. Los pagos de intereses moratorios también aumentaron a 35.34% para el año 2022. Manifestando aquellos procesos de control en las cuentas por pagar ha incidido de manera directa en la rentabilidad, donde los resultados del ROA entre los años 2021 y 2022 ha descendido de 10.42% a 7.86%, como también el ROE tuvo una disminución de 22.97% a 16.24% en los años 2021 y 2022.

V. DISCUSIÓN

Se describe la incidencia del Control de las cuentas por pagar en la rentabilidad de la empresa PRO DEL NORTE E.I.R.L, Guadalupe, 2023. Planteando el primero objetivo específico, analizar el Control de las cuentas por pagar de la empresa PRO DEL NORTE E.I.R.L, Guadalupe, 2023. Mediante los resultados obtenidos y las tablas, se muestra que la gestión de proveedores de la empresa posee una política de selección de proveedores, pero no lo están aplicando correctamente donde se mostró que durante el año 2022 de todos aquellos proveedores que incurrió la empresa el 31.40% son proveedores calificados y un 68.60% no son proveedores evaluados. Detallando también que de las compras realizadas el 51.20% y 48.10% poseen ordenes de compras sustentadas en los años 2021 y 2022, y el 48.80% y 51.90% en el año 2021 y 2022 están sin ordenes de compras. Como lo menciona Gibaja (2018), en su investigación buscó determinar la influencia de la gestión de proveedores en la rentabilidad de una empresa de servicio de limpieza en Lima, la cual concluyó que la diversificación mediante evaluaciones de proveedores conduce a una mejora en la rentabilidad, beneficio en obtención de bonos y descuentos de rebajas. Por el otro lado Ccopa C. (2021), en su investigación buscó determinar la incidencia del control interno y la rentabilidad de una empresa retail en Lima, la cual concluye que el personal que está involucrada no cumple con sus funciones lo que está provocando errores involuntarios por falta capacitación y falta de supervisión.

Según los resultados y lo señalado por los autores, la importancia de las capacitaciones y la supervisión son necesarias en las organizaciones para una correcta función en el área para mitigar deficiencias, por lo tanto, las políticas de selección que cuenta la empresa tendrán la finalidad de obtener bonos que beneficie a la empresa.

El control de pago según los resultados muestra que la empresa entre los años 2021 y 2022, presentaron entre su total de compras una disminución S/. 2'003,401.45 a S/. 1,901,138.09, es decir, una variación

de S/. 102,263.36 representada porcentualmente en 5.4%, mientras que las compras al crédito han aumentado de 55.70% a 62.80% en los años 2021 y 2022, además los abonos realizados han disminuido de 88.40% a 79.90% en los años 2021 y 2022, por lo que las cuentas por pagar aumentaron de 11.60% a 20.10% en los años 2021 y 2022 dicho aumento significa un 46.10% para el último año en las cuentas por pagar. Lo antes mencionado guarda relación con lo que manifiesta García (2019), en su investigación “Propuesta de mejora durante el proceso de las cuentas por pagar”, concluyó que la empresa no cuenta con una programación que indique las fechas de pago, incurriendo en atraso y aumentando las cuentas por pagar, a su vez la falta de un personal que realice dichas funciones para evitar estos errores, por lo tanto al carecer de procesos internos se ha visto que la empresa disminuya el vínculo que tenía con sus proveedores por los constantes atrasos de sus pagos, viéndose reflejado efectos negativos en los beneficios de la empresa. Como se demuestra es necesario que la empresa cuente con procesos contables desde la recepción de los documentos hasta la programación y cancelación de los pagos, plasmando políticas que se cumplan para el bien y aumento del beneficio de la empresa.

Analizando las deudas de la empresa se mostraron que la empresa incurrió en pagos de intereses moratorios que han ido aumentando en un 35.34% en lo que respecta al año 2022, mientras que las políticas de pago a crédito de 15 y 30 días han aumentado el promedio de cuentas por pagar a 35.35 días en el año 2022. Relacionando con lo que menciona Parcco y Lavado (2019), buscó comparar los controles de las cuentas por pagar con la rentabilidad en una empresa de Lima y mencionan que los incrementos de las deudas y atrasos de pagos como los intereses moratorios son debido a que sus ingresos fueron menores, mostrando una correlación positiva entre las cuentas por pagar y la rentabilidad, el hallazgo más significativo fueron las ventas menores en el último año viéndose dificultada en cancelar a sus proveedores.

Al relacionar lo que dice el autor llegamos a detallar que los ingresos de ventas de la empresa PRO DEL NORTE E.I.R.L fueron menores en el

año 2022 por lo que se llegó a coincidir con lo que Parco y Lavado afirmarían.

Para el segundo objetivo específico que consistió en analizar la rentabilidad de la empresa PRO DEL NORTE E.I.R.L, Guadalupe, 2023. La utilidad neta de la empresa para el año 2021 fue S/. 61,274.00 y S/. 59,149.00 en el año 2022 mostrando una disminución porcentual del 3.59%. Al calcular el ratio del ROA para el año 2021 fue 10.42% y 7.86 para el año 2022 lo cual muestra una leve disminución del 2.56%, porque los activos totales aumentaron de S/. 588,125.00 a S/. 753,005.00 en los años 2021 y 2022 este aumento está representando en un 21.90%, por lo tanto, los beneficios calculados en base a los activos fueron menores en el año 2022; se necesita que la empresa observe aquella deficiencia que implica dicha disminución. El cálculo del ROE muestra un descenso del indicador para el año 2021 de 22.97% y 16.24% para el año 2022, por lo que se están viendo afectados los beneficios obtenidos sobre el patrimonio. Este último hallazgo se relaciona con lo que dice Ccopa (2021), en su investigación “control interno de las cuentas por pagar” en donde aplicó el ROA para determinar la rentabilidad económica de la empresa, obteniendo como resultado para el año 2018 el 3.06% de utilidad operativa y para el 2019 el 5.25% afirmando que mientras mayor sea los resultados, mejor será el beneficio que los activos totales generan. Mediante estudios similares García (2019), aplicó ratios de rentabilidad a una empresa de servicios digitales entre los años 2015 al 2017 y tuvo como resultados para el 2015 un rendimiento de capital que fue descendiendo de 54% a 48% en el año 2017, afirmando que normalmente los indicadores en una situación normal deberían incrementar consecutivamente porque si descienden estos valores estarían representando un desequilibrio en los manejos de sus recursos poniendo en riesgo la solvencia de la empresa y por lo tanto riesgo, también en la rentabilidad.

En base a los resultados y al autor antes mencionado, la aplicación de ratios en la práctica visualiza la realidad de una empresa, entonces la importancia de una verificación y revisión de los estados financieros

muestran como marcha una empresa. Por consiguiente, los indicadores económicos y financieros nos presentan la situación actual como histórica, para que a futuro se pueda tomar decisiones y prevenir riesgos. Asimismo, el objetivo de la presente investigación es determinar la incidencia del control de las cuentas por pagar con la rentabilidad de la empresa PRO DEL NORTE E.I.R.L, Guadalupe, 2023. Con los datos mostrados y los resultados obtenidos la empresa ha disminuido su rentabilidad en año 2022, ello se encuentra relacionando con deficiencias en los controles de las cuentas por pagar, lo que ha dado que el ROA y ROE hayan disminuido significativamente, coincidiendo con WAN (2017), en su investigación realizada a empresas constructoras de San Isidro, en la cual se concluye que existe una relación entre el control de las cuentas por pagar y la rentabilidad las empresas constructoras, ya que se vieron afectadas por una falta de ingresos en sus actividades comerciales y una falta en la elaboración de presupuestos, lo que conllevó a incumplimientos en sus pagos a sus proveedores. El autor recomienda que las empresas administren sus pasivos para evitar que los beneficios se vean afectadas negativamente. Por otro lado Coaguila (2018), en su investigación menciona que los pagos a proveedores no se cumplen a tiempo, por demora incurridas por el personal que se encarga en esta área, encontrado la falta de un proceso contable tales como un registro de comprobantes, lo que ha hecho que la empresa se vea en un endeudamiento leve, perdiendo beneficios para la empresa, por lo tanto el autor concluye que establecer controles y procesos contables y administrativos en las cuentas por pagar evitaría que las empresas se vean perjudicadas rentablemente. También Parcco y Lavado (2019), con sus resultados estadísticos y nivel de significancia y correlación de Person afirma que existe una incidencia en el control de cuentas por pagar y la rentabilidad en la compañía Egoavil. La empresa tuvo dificultades de pagos con sus proveedores por que disminuyeron los ingresos dificultando su cumplimiento.

VI. CONCLUSIONES

- 6.1.** Con respecto al primer objetivo específico, que consiste en analizar el control de las cuentas por pagar de la empresa PRO DEL NORTE E.I.R.L, Guadalupe, 2023, se concluye que la empresa posee políticas de selección de proveedores, pero no las aplican al total de los mismos, encontrando que solo el 31.40% son proveedores evaluados, la emisión de órdenes de compras en los años 2021 y 2022 son de 51.20% y 48.10% demostrando una deficiencia en esta área, además durante los años 2021 y 2022 las compras al crédito aumentaron en un 6.50% y, los abonos a proveedores han disminuido en un 3.40% en los años 2021 y 2022, mientras que las cuentas por pagar tuvieron un aumento significativo de 46.10% en el último año. La empresa ha incurrido en intereses moratorios por pagos tardíos que aumentaron en un 35.34% en el último año, mientras que los pagos normales de 15 y 30 días aumentaron a 35.35 días.
- 6.2.** Con respecto al segundo objetivo específico que consiste en analizar la rentabilidad de la empresa PRO DEL NORTE E.I.R.L, Guadalupe, 2023, se concluye mediante ratios que durante los años 2021 y 2022 la rentabilidad económica de la empresa muestra un ROA en el año 2021 de 10.42% y 7.86% en el año 2022 mostrando una disminución en el indicador, donde los activos totales de la empresa aumentaron de S/. 588,125.00 a S/. 753,005.00 mostrando una clara disminución en el retorno de inversión sobre los activos. En cuanto a la rentabilidad financiera podemos apreciar que el ROE de la empresa ha descendido en el 2021 de 22.97% a 16.24% en el año 2022, disminuyendo el retorno de inversión del propietario en el último año.
- 6.3.** Con respecto al objetivo general que consiste en determinar el control de las cuentas por pagar y su incidencia en la rentabilidad

de la empresa PRO DEL NORTE E.I.R.L, Guadalupe, 2023, se concluye que el control de cuentas por pagar incide de manera directa en la rentabilidad, ya que los indicadores que fueron analizados dieron como resultados que una disminución en la gestión de proveedores por una falta de supervisión en sus políticas de selección, en el control de pago, el incremento en las compras a crédito y el aumento de las cuentas por pagar, generaron deudas por pagos tardíos incurriendo en intereses moratorios que han ido aumentando en el último año 2022, y al medir la rentabilidad según ratios, mostraron que la misma ha ido disminuyendo del 2021 al 2022.

VII. RECOMENDACIONES

- 7.1.** Se recomienda al gerente supervisar paulatinamente los requerimientos, órdenes de compras, así como capacitar al personal con respecto a la evaluación y selección de proveedores para que de cierta manera se obtenga mayor poder de negociación con los proveedores, obteniendo beneficios de créditos como: plazos más largos, bonos descuentos entre otros. Por otro lado, se requiere que el contador modifique y supervise el cronograma de pago para que se puedan cumplir con las políticas internas de pago, evitando atrasos que generen gastos de intereses moratorios.
- 7.2.** Se sugiere también que al gerente y al contador realicen estrategias financieras como la creación de flujo de caja proyectado para conocer los egresos que se generarán debido a las cuentas por pagar y conocer con exactitud los tipos de gastos que se incurren y de esta manera, mitigar posibles sobrecostos en las mercaderías y materia prima, permitiendo de, esta manera mitigar posibles situaciones de retrasos en los pagos a los proveedores.
- 7.3.** Finalmente, se le sugiere tanto al gerente como al contador, analizar periódicamente los indicadores financieros para que conozcan, en tiempo real la situación de la empresa, los saldos de los activos y pasivos, además realizar supervisiones constantes del proceso de compras de materiales, así como del pago de las mismas, teniendo un orden y control de las actividades, mitigando y reforzando las principales debilidades de la empresa.

REFERENCIAS

- Acosta, M. (2020). *RENTABILIDAD EN LA EMPRESA TRUJILLO GOOL. PARA OPTAR EL GRADO ACADÉMICO PROFESIONAL DE BACHILLER EN CONTABILIDAD*, Pimentel. Obtenido de <https://repositorio.uss.edu.pe/bitstream/handle/20.500.12802/6766/Acosta%20Cajusol%20Mar%C3%ADa%20Ang%C3%A9lica.pdf?sequence=1>
- Agudelo, A. (2021). *Análisis Financiero* (Primera Edición ed.). Colombia: Universidad Nacional de Colombia - Sede Manizales . Obtenido de http://www.fadmon.unal.edu.co/fileadmin/user_upload/investigacion/centro_editorial/libros/libros2021/analisis_financiero_corporativo-comprimido.pdf
- Andrade et al. (2018). *Introducción a la metodología de la investigación científica*. Ecuador: Universidad de las Fuerzas Armadas ESPE. Obtenido de <https://repositorio.espe.edu.ec/jspui/bitstream/21000/15424/1/Introduccion%20a%20la%20Metodologia%20de%20la%20investigacion%20cientifica.pdf>
- Anorue, H., & Ugwoke, E. (2022). Management of Account Receivable and Payable for Improved Financial Performance of Small Scale Industries in Imo State, Nigeria. *International Journal of Research*, 5(4), 1 - 8. Obtenido de <https://www.rsisinternational.org/journals/ijriss/Digital-Library/volume-6-issue-4/100-107.pdf>
- Arce et al. (2018). Cuentas por pagar y su incidencia en los estados financieros de la empresa Tecnovías S.A. *Revista Observatorio de la Economía Latinoamericana*. Obtenido de <https://www.eumed.net/rev/oel/2018/11/estados-financieros-tecnoviassa.html>
- Arias, J., & Covinos, M. (2021). *Diseño y metodología de la investigación*. ENFOQUES CONSULTING EIRL. Obtenido de <http://hdl.handle.net/20.500.12390/2260>
- Bayona X., R. J. (2019). Modelos de gestión según el proveedor y sus efectos en la dinámica de los equipos de atención primaria en Cataluña. Obtenido de http://scielo.isciii.es/scielo.php?script=sci_arttext&pid=S1135-57272019000100076&lng=es&tlng=es

- Bernal, D., & Amat, O. (2017). *Ratios Financieros de empresas que cotizan en la Bolsa Mexicana de Valores*. España : Editorial ACCID. Obtenido de https://www.google.com.pe/books/edition/Ratios_financieros_de_empresas_que_cotiz/R4jVnQAACAAJ?hl=es-419&kptab=overview
- Caleño, C. (2019). *ANÁLISIS DE LA CUENTA POR PAGAR DE TECNICENTRO “EL TRUENO” CIUDAD DE BABAHOYO*. FACULTAD DE ADMINISTRACIÓN FINANZAS E INFORMÁTICA-PROCESO DE TITULACIÓN, UNIVERSIDAD TÉCNICA DE BABAHOYO, Ecuador. Obtenido de <http://dspace.utb.edu.ec/handle/49000/6746>
- Cardona, D., Ramírez, C., Sánchez, M., & Buelvas, L. (noviembre de 2018). Planificación y dirección estratégica como pilares del desarrollo organizacional. *Gerencia Libre*, 5(90), 90-99. Obtenido de https://www.researchgate.net/publication/347294057_Planificacion_y_Direccion_Estrategica_Como_Pilares_del Desarrallo_Organizacional
- Castro, A. (2021). *LA GESTIÓN DE CUENTAS POR PAGAR – PROVEEDORES Y SU INCIDENCIA EN EL FLUJO DE CAJA EN UNA EMPRESA FORESTAL DEL DISTRITO DE SAN ISIDRO, 2020*. PARA OBTENER EL TÍTULO DE CONTADOR PÚBLICO, Universidad Autónoma del Perú, Lima. Obtenido de <https://hdl.handle.net/20.500.13067/1232>
- Ccopa, C. (2021). *Control Interno de las Cuentas por Pagar a Proveedores y su incidencia en la Rentabilidad de una Cadena de Tiendas Retail, Lima 2019*. Para optar el título profesional de Contador Público, Universidad Ricardo Palma, Lima, Lima. Obtenido de https://repositorio.urp.edu.pe/bitstream/handle/20.500.14138/5539/T030_73173831_T%20CHRISTIAN%20GUILLERMO%20CCOPA%20HUACHACA.pdf?sequence=1&isAllowed=y
- Centro Nacional de Parlamento Estratégico [CEPLAN]. (2018). *Planeamiento estratégico en la Administración Pública*. Obtenido de Munimolina.gob: https://www.munimolina.gob.pe/descargas/pdf/Presupuesto_Participativo_2019/planeamiento_estragico_5_2.pdf
- Chimba, E., Guayasamin, A., Jacome, D., & Ontaneda, P. (2018). Una perspectiva general de métodos y estrategias de planificación estratégica en las empresas de latinoamérica en el periodo del 2000 hasta la actualidad.

- Repositorio Universidad de las Fuerzas Armadas ESPE*. Obtenido de <https://tambara.org/wp-content/uploads/2018/08/MetYEstratPlanifChimba.pdf>
- Cohen, N., & Gómez, G. (2019). *Metodología de la investigación*. Argentina: Editorial Teseo. Obtenido de http://biblioteca.clacso.edu.ar/clacso/se/20190823024606/Metodologia_para_que.pdf
- COTRINA, B., VICENTE, W., & MAGNO, A. (2020). Administración del capital de trabajo y la rentabilidad de activos de empresas agrarias azucareras del Perú. *Revista ESPACIOS*, 41, 28-35. Obtenido de <https://www.revistaespacios.com/a20v41n14/20411428.html>
- Cuadro, C. (30 de junio de 2022). A propósito de la dirección estratégica en las organizaciones públicas. Construcción de la Administración Pública en América Latina. *Criterio Libre*, 5(2). doi:<https://revistas.unilibre.edu.co/index.php/criteriolibre/article/view/8846>
- Díaz, J. (13 de Junio de 2021). Does decentralization of governance promote urban diversity? Evidence from Spain. *Taylor & Francis Online*, 55(1), 1111-1128. doi:<https://doi.org/10.1080/00343404.2020.1863940>
- Fernández, S., & Martínez, L. (2019). Barreras que dificultan la planeación estratégica en las organizaciones. *Revista de la Facultad de Ciencias Económicas y Administrativas*, XX(1). Obtenido de <http://www.scielo.org.co/pdf/tend/v20n1/2539-0554-tend-20-01-00254.pdf>
- Flores Sandoval, L. A. (2018). *"Rentabilidad y el crecimiento financiero de la empresa Estación de Servicios RETA S.A.C. años 2015-2017"*. TESIS PARA OBTENER EL TÍTULO PROFESIONAL DE CONTADOR PÚBLICO, Piura. Obtenido de https://repositorio.ucv.edu.pe/bitstream/handle/20.500.12692/25961/Flores_SLA.pdf?sequence=1&isAllowed=y
- Fueltala, V. (19 de setiembre de 2018). El modelo de gestión municipal y su incidencia en la provisión de los servicios de agua potable y alcantarillado en el gobierno autónomo descentralizado del cantón Montúfar. *IAEN*, 2(1). Obtenido de <https://repositorio.iaen.edu.ec/handle/24000/4885>
- Gabriel, J. (2017). Cómo se genera una investigación científica que luego sea

motivo de publicación. *Journal of the Selva Andina Research Society*, 8(2), 155-156. Obtenido de http://www.scielo.org.bo/scielo.php?script=sci_arttext&pid=S2072-92942017000200008&lng=es&tlng=es.

García Albújar, M. D. (2019). *Análisis Financiero y su incidencia en la Rentabilidad de la empresa Servicios Digitales SAC, Chiclayo 2015– 2017*. PARA OPTAR EL TITULO PROFESIONAL DE CONTADOR PUBLICO, Universidad Señor de Sipan, Pimentel- Peru. Obtenido de https://repositorio.uss.edu.pe/bitstream/handle/20.500.12802/7208/Garc%C3%ADa%20Alb%C3%BAjar%20Mar%C3%ADa%20De%20Los%20%C3%81ngeles_.pdf?sequence=6

Gibaja, A. (2018). *La Gestión De Proveedores Como Factor De Rentabilidad En La Unidad De Negocio De Productos De Limpieza De Una E Empresa Familiar En Lima, 2018*. Optar el Título Profesional de Licenciado en Administración, Universidad San Ignacio del Loyola, Lima. Obtenido de <https://repositorio.usil.edu.pe/server/api/core/bitstreams/2f6e632a-2bee-4b1f-a5bf-10fc8938f562/content>

Hernández, R., & Mendoza, C. (2018). *Metodología de la investigación. Las rutas cuantitativa, cualitativa y mixta*. Ciudad de México: Mc Graw Hill Education. Obtenido de <http://repositorio.uasb.edu.bo:8080/handle/54000/1292>

Holgado, J., Arias, J., Tafur, T., & Vásquez, M. (2022). *Metodología de la investigación* (Primera edición ed.). Puno: Editorial Instituto Universitario de Innovación Ciencia y Tecnología. doi:<https://doi.org/10.35622/inudi.b.016>

INEI. (2022). ACTIVIDAD COMERCIAL SE INCREMENTÓ 2,76% EN OCTUBRE DE 2022., (págs. 1-2). Lima.

Lema .A, L. B. (2021). MANUAL DE PROCEDIMIENTO PARA EL PAGO A PROVEEDORES DE LA EMPRESA VIKINGO ECUADOR VIECUSA S.A., UBICADA EN EL SECTOR NORTE DE LA CIUDAD DE GUAYAQUIL. Obtenido de <https://acvenisproh.com/revistas/index.php/prohominum/article/view/252/644>

Lopez, L. (2021). *Dirección estratégica y desarrollo organizacional de la Municipalidad Distrital de Huatasani, 2021*. Tesis de pregrado, Universidad

- A las Peruanas, Juliaca. Obtenido de https://repositorio.uap.edu.pe/bitstream/handle/20.500.12990/10513/Tesis_Direcci%C3%B3nEstrat%C3%A9gica_DesarrolloOrganizacional_Municipalidad_Huatasani.pdf?sequence=1&isAllowed=y
- Maldonado, M. (2020). "EL CONTROL INTERNO Y SU IMPACTO EN LA GESTIÓN DE CUENTAS POR PAGAR EN LA EMPRESA DIMERC PERÚ, DISTRITO SAN ISIDRO- LIMA, 2019". Universidad Privada del Norte, Lima.
- Medrano, E. (31 de octubre de 2022). Desarrollo De La Participación Ciudadana En La Gestión Municipal, Una Revisión Sistemática. *Ciencias Empresariales*, 3(3). Obtenido de <https://doi.org/10.58720/bis.v3i3.106>
- Mittal, M. (2021). Accounts Receivable: Payable Impact on Each Other with Special Reference to Financial Performance—A Study of Small Cap Companies. *Sage journals*, 47(4), 1 - 15. Obtenido de <https://journals.sagepub.com/doi/abs/10.1177/09708464211055532>
- Montecinos, E., Contreras, P., & Fuentes, V. (2020). Democracia y participación ciudadana en Chile: factores y condicionantes para una gestión municipal participativa. *Revista del CLAD Reforma y Democracia*, 5(78). Obtenido de <https://www.redalyc.org/journal/3575/357568455004/357568455004.pdf>
- Nam, H., & Uvhidab, K. (2019). El control adecuado de las cuentas por pagar desempeña un papel fundamental en la gestión financiera de una empresa, ya que tiene un impacto directo en su rentabilidad y estabilidad. Representan las obligaciones económicas de la organización con sus prove. *Science Direct*, 1012(1), 116 - 137. Obtenido de <https://www.sciencedirect.com/science/article/abs/pii/S0378426619300652>
- Nieto, J. (2020). IMPLEMENTACIÓN DE UNA APLICACIÓN WEB CON SERVICIO DE CHATBOT CON INTELIGENCIA ARTIFICIAL QUE PERMITA LA AUTOGESTIÓN DE CUENTAS POR PAGAR DE LOS PROVEEDORES DE LA UNIVERSIDAD AUTÓNOMA DE BUCARAMANGA. Universidad Autónoma de Bucaramanga, Bucaramanga. Obtenido de <https://repository.unab.edu.co/handle/20.500.12749/12018>
- Oficina de Planeamiento y Presupuesto. (2020). La planificación como herramienta para fortalecer la gestión pública. *Dirección de Descentralización e inversión pública*. Obtenido de

- <https://www.opp.gub.uy/sites/default/files/documentos/2020-03/Sistematizaci%C3%B3n%20DDD.Versi%C3%B3n%20FINAL.pdf>
- Olivera, J. (2016). *Análisis de Estados Financieros*. Bogotá: Editorial Digital UNID. Obtenido de https://www.google.com.pe/books/edition/An%C3%A1lisis_de_estados_financieros/Z7sQDQAAQBAJ?hl=es-419&gbpv=1&dq=estados+financieros&printsec=frontcover
- Panillo, M. (2019). *Control De Las Cuentas Por Pagar y Su Incidencia en la Rentabilidad De La Empresa Doka Perú S.A.C. del distrito de Lurín - 2018*. Universidad Autónoma del Perú, Lima. Obtenido de <https://hdl.handle.net/20.500.13067/1750>
- PARCCO, E. L. K. (2019). *EL CONTROL DE LAS CUENTAS POR PAGAR Y SU RELACIÓN CON LA RENTABILIDAD DE LA EMPRESA RAMOS EGOAVIL S.A.C. PARA OBTENER EL TÍTULO DE CONTADOR PÚBLICO*, Universidad Autónoma del Perú. Obtenido de <https://repositorio.autonoma.edu.pe/bitstream/handle/20.500.13067/2341/Parcco%20Lloque%2c%20E.%20F.%2c%20%26%20Lavado%20Vizcarra%2c%20K.%20M..pdf?sequence=1&isAllowed=y>
- Peñaranda, C., & Vargas, J. (2021). *DISEÑO DE MODELO FINANCIERO PARA EVALUAR EL IMPACTO DE LA METODOLOGÍA DE FACTOREO INVERSO EN LAS CUENTAS POR PAGAR COMERCIALES DE BRIDGESTONE*. para optar al grado y título de Maestría Profesional en Administración y Dirección de Empresas con énfasis en Finanzas, Universidad de Costa Rica, Ciudad Universitaria Rodrigo Facio. Obtenido de <https://hdl.handle.net/10669/82837>
- Quiroz, J. (31 de julio de 2022). El nivel de la gestión de la Municipalidad Provincial de Chota: Una metodología para gobiernos locales. *Industrial Data*, 25(1). Obtenido de http://www.scielo.org.pe/scielo.php?script=sci_arttext&pid=S1810-99932022000100079
- Ramos, J. (2020). *Planeación y gestión estratégica en la Municipalidad Distrital de Santa María, año 2020*. Tesis de maestría, Universidad Nacional José Faustino Sánchez Carrión, Huacho. Obtenido de

[https://repositorio.unjfsc.edu.pe/bitstream/handle/20.500.14067/4308/JIAN CARLOS%20GIOVANY%20RAMOS%20AR%c3%89VALO.pdf?sequence=1&isAllowed=y](https://repositorio.unjfsc.edu.pe/bitstream/handle/20.500.14067/4308/JIAN_CARLOS%20GIOVANY%20RAMOS%20AR%c3%89VALO.pdf?sequence=1&isAllowed=y)

- Reinhart y Rogoff, K. (2009). *Esta vez es diferente: ocho siglos de locura financiera*. Princeton Nueva Jersey. Obtenido de http://bun.uam.es/permalink/f/1oml8ks/34UAM_ALMA21192986410004211
- Rodriguez, K. (2021). "LA INCIDENCIA DE LAS CUENTAS POR PAGAR EN LA UTILIDAD DE UNA EMPRESA AVICOLA, TRUJILLO, 2020". Tesis para optar el título profesional de Contadora pública, Universidad Privada del Norte, Trujillo. Obtenido de <https://repositorio.upn.edu.pe/handle/11537/29727>
- Romero, H., Real, J., Ordoñez, J., Gavino, G., & Saldarriaga, G. (2021). *Metodología de la investigación*. (E. Lascano, Ed.) San Francisco : Editorial Corporativa Edicumbre .
- Ruiz, C., & Valenzuela, M. (2022). *Metodología de la Investigación* (Primera Edición ed.). Perú. Obtenido de <https://fondoeditorial.unat.edu.pe/index.php/EdiUnat/catalog/view/4/5/13>
- Sanchez. (2022). "IMPORTANCIA DE LAS POLÍTICAS DE CONTROL INTERNO EN EL ÁREA DE CUENTAS POR PAGAR EN LA EMPRESA DISEÑOS FLORES SRL, LIMA 2020". Tesis para optar al título profesional de CONTADORA PÚBLICA, Universidad Privada del Norte, Lima. Obtenido de <https://hdl.handle.net/11537/32543>
- Sánchez, M., & Córdova, T. (06 de abril de 2022). Participación ciudadana en la gestión municipal de Amecameca, México. *Redalyc*, 1(2). doi:<https://doi.org/10.18601/16578651.n31.06>
- Santamaría, E. (2021). *ANÁLISIS DE RENTABILIDAD FINANCIERA EN LA UNIDAD DE HEMODIÁLISIS DIAL-RÍOS, DE LA CIUDAD DE BABAHOYO, AÑO 2020*. UNIVERSIDAD TÉCNICA DE BABAHOYO, BABAHOYO.
- Santín, O. (2018). *El sistema político canadiense*. Canadá. Obtenido de https://ru.micisan.unam.mx/bitstream/handle/123456789/21681/L0108-SISTEMA_POLITICO-21.pdf?sequence=1&isAllowed=y
- Silva, D., Guerrero, M., & Córdova, U. (14 de diciembre de 2020). Gestión Municipal, midiendo la Incidencia del Presupuesto Participativo y el

- Desempeño Laboral en ella; caso: Municipio de La Molina, 2020. *Innova Research Journal*, 5(3). Obtenido de <https://revistas.uide.edu.ec/index.php/innova/article/view/1481>
- Sociedad de Comercio Exterior del Perú. (2022). *Reporte de eficacia del Gasto Público - Resultados 2021*. De gestión, COMEC, Lima. Obtenido de <https://www.comexperu.org.pe/upload/articles/reportes/reporte-eficacia-006.pdf>
- Torres, V. (2021). Evaluación de la gestión de proveedores en la Universidad de Holguín. *Revista Electrónica Cooperación Universidad Sociedad*. Obtenido de <https://dialnet.unirioja.es/descarga/articulo/8273825.pdf>
- Valencia, M. (2022). Efectividad de la gestión pública a través de la planificación estratégica. *Revista Multidisciplinar Ciencia Latina*, 6(6). Obtenido de <https://ciencialatina.org/index.php/cienciala/article/view/3473>
- Valencia, M. (10 de noviembre de 2022). Efectividad de la gestión pública a través de la planificación estratégica. *Ciencia Latina*, 6(6). doi:https://doi.org/10.37811/cl_rcm.v6i6.3473
- Vera, M. (2021). *Análisis de control interno de gestión de la cuentas por pagar del año 2018 de la escuela de conducción no profesional de la ciudad de Guayaquil*[Tesis de pregrado]. Guayaquil: Repositorio de la Universidad 'Politécnica Salesiana. Obtenido de <https://dspace.ups.edu.ec/bitstream/123456789/20227/1/UPS-GT003198.pdf>
- Vera, M. (2021). *Análisis de control interno de la gestión de las cuentas por pagar del año 2018 de la escuela de conducción no profesional de la ciudad de Guayaquil*. Para la obtención del título de ingeniera en contabilidad y auditoría, Universidad Politécnica Salesiana Sede Guayaquil, Guayaquil. Obtenido de <https://dspace.ups.edu.ec/bitstream/123456789/20227/1/UPS-GT003198.pdf>
- Wan, M. (2017). *Las cuentas por pagar y su relación con la rentabilidad en las empresas constructoras, distrito de San Isidro, año 2017*. Optar Título profesional de Contador Público, Universidad Cesar Vallejo, Lima, Lima. Obtenido de https://repositorio.ucv.edu.pe/bitstream/handle/20.500.12692/36302/Wan_A

M.pdf?sequence=1&isAllowed=y

Yagual, L. (2021). *Tratamiento contable de las cuentas por pagar y su revelación en los estados financieros del sector tecnológico del cantón La Libertad*. Universidad Estatal Península de Santa Elena, Península de Santa Elena. Obtenido de <https://repositorio.upse.edu.ec/bitstream/46000/5896/1/UPSE-TCA-2021-0087.pdf>

Zevallos, L., & Loor, P. (2021). Pagos a proveedores: Una adecuada correlación entre el procedimiento y la calidad de servicio en el Gobierno Autónomo Descentralizado Municipal de Cantón Manta, Provincia de Manabí. *Revista Polo de Conocimiento*, 6(9). Obtenido de <https://dialnet.unirioja.es/descarga/articulo/8094476.pdf>

ANEXOS

Anexo 01. Tabla de operacionalización de variables

Variables	Definición conceptual	Definición operacional	Dimensiones	Indicadores	Escala de medición
Control de Cuentas por pagar	Son aquellos procedimientos o controles para una correcta optimización y eficacia, abarcando puntos desde la gestión de proveedores, negociación de los suministros, autorización, registro y cancelación, con el objetivo de garantizar el pago oportuno de las deudas por lo tanto dichos controles ayudan a mantener las políticas que se manejan al interior de la empresa (Ccopa, 2021).	En cuanto a la definición operacional, se tendrá como dimensiones a las siguientes que se mencionarán posteriormente	Gestión de proveedores	Política de selección de proveedores	Razón
				Proveedores más frecuentes	
				Orden de compra emitidas y no emitidas	
			Control de pago	Cantidad de comprobantes y total de compras	
				Política de pago a crédito	
				Pagos realizados a proveedores	
			Deuda	Tasa de interés moratorio	
				Cantidad de comprobantes con morosidad	
				Promedio de cuentas por pagar	
Rentabilidad	La rentabilidad se define como la capacidad suficiente de generar beneficio o utilidad, una empresa será rentable cuando sus ingresos sean más elevados que sus egresos. Por lo que la rentabilidad económica medirá los beneficios sobre sus activos, mientras que la rentabilidad financiera se medirá con los fondos propios (Acosta, 2020).	En cuanto a la definición operacional, se tendrá como dimensiones a las siguientes que se mencionaran posteriormente	Rentabilidad Económica	Utilidad Neta	Razón
				ROA	
			Rentabilidad financiera	Fondos propios	
				ROE	

ANEXO 2. Matriz de consistencia

TÍTULO:		Control de las cuentas por pagar y su incidencia en la rentabilidad de la empresa PRO DEL NORTE E.I.R.L, Guadalupe, 2023		
AUTOR:		Serrano Mori, Vanessa del Milagro		
FORMULACIÓN DEL PROBLEMA		HIPÓTESIS:		
¿Cómo incide el control de las cuentas por pagar en la rentabilidad de la empresa PRO DEL NORTE E.I.R.L. Guadalupe, 2023?		El control de las cuentas por pagar incide de manera directa en la rentabilidad de la empresa PRO DEL NORTE E.I.R.L. Guadalupe, 2023.		
VARIABLE 1		VARIABLE 2		
Control de cuentas por pagar		Rentabilidad		
DIMENSIONES	INDICADORES	DIMENSIONES	INDICADORES	
Gestión de proveedores	Política de selección de proveedores	Rentabilidad Económica	Utilidad Neta	
	Proveedores más frecuentes			
	Orden de compra emitidas y no emitidas			
Control de pago	Cantidad de comprobantes y total de compras		Rentabilidad Financiera	ROA
	Política de pago a crédito			Fondos propios
	Pagos realizados a proveedores			
Deuda	Tasa de interés moratorio	ROE		
	Cantidad de comprobantes con morosidad			
	Promedio de cuentas por pagar			
TIPO INVESTIGACIÓN: Aplicada		DISEÑO DE LA INVESTIGACIÓN: No experimental, longitudinal, correlacional		
TÉCNICA E INSTRUMENTO: Análisis documental / ficha documental		POBLACIÓN: Estados financieros de la empresa.		
		MUESTRA: Estado de situación financiera, Estado de resultados y libro de registro de compras		

Anexo 3: Instrumento de recolección de datos

Guía de análisis documental

Esta guía documental tiene un fin académico, lo cual se tendrá en cuentas el estado de situación Financiera y el estado de resultados de la entidad, teniendo una finalidad única de determinar el “control de cuentas por pagar y su incidencia en la Rentabilidad de la empresa PRO DEL NORTE E.I.R.L periodos 2021, 2022”.

FICHA DOCUMENTAL		
Empresa: PRO DEL NORTE E.I.R.L		
DATOS	2021	2022
Compras	2'003,401.45	1'901,138.09
Cuentas por pagar	131,230.00	186,679.00
Pasivo corriente	163,195.00	304,025.00
Pasivo Total	321,369.00	388,769.00
Existencias	156,863.00	325,721.00
Activo Total	588,125.00	753,005.00
Patrimonio neto	266,756.00	364,236.00
Utilidad Neta	61,274.00	59,149.00
Ventas	2'174,123.00	2'096,598.00
Costo de Ventas	1'956,711.00	1'886,938.00

RESULTADOS

RATIOS	2021	2022
Promedio de cuentas por pagar	23.58	35.35
ROA	10.42%	7.86%
ROE	22.97%	16.24%

Anexo 4:

**AUTORIZACIÓN DE LA ORGANIZACIÓN PARA PUBLICAR SU IDENTIDAD
EN LOS RESULTADOS DE LAS INVESTIGACIONES**

RESOLUCIÓN DE VICERRECTORADO DE INVESTIGACIÓN N°066-2023-VI-UCV

Datos Generales

Nombre de la Organización: Progreso Del Norte E.I.R.L.	RUC: 20602868533
Nombre del Titular o Representante legal: Saulo Jeremías Vásquez Cerquera	
Nombres y Apellidos: Saulo Jeremías Vásquez Cerquera	DNI: 77179322

Consentimiento:

De conformidad con lo establecido en el artículo 8º, literal "c" del Código de Ética en Investigación de la Universidad César Vallejo (RCU Nro. 0470-2022/UCV) (*), autorizo , no autorizo publicar LA IDENTIDAD DE LA ORGANIZACIÓN, en la cual se lleva a cabo la investigación:

Nombre del Trabajo de Investigación: **Control de cuentas por pagar y su incidencia en la rentabilidad de la empresa PRO DEL NORTE E.I.R.L, Guadalupe, 2023**

Nombre del Programa Académico:
Contabilidad

Autor: Vanessa del Milagro Serrano Mori	DNI: 72708483
--	------------------

En caso de autorizarse, soy consciente que la investigación será alojada en el Repositorio Institucional de la UCV, la misma que será de acceso abierto para los usuarios y podrá ser referenciada en futuras investigaciones, dejando en claro que los derechos de propiedad intelectual corresponden exclusivamente al autor (a) del estudio.

Chepén, 19 de junio de 2023


PRO DEL NORTE E.I.R.L.
Vásquez Cerquera Saulo Jeremías
GÉRENTE

(Vásquez Cerquera Saulo Jeremías)

(*) Código de Ética en Investigación de la Universidad César Vallejo-Artículo 8º, literal "c" Para difundir o publicar los resultados de un trabajo de investigación es necesario mantener bajo anonimato el nombre de la institución donde se llevó a cabo el estudio, salvo el caso en que haya un acuerdo formal con el gerente o director de la organización, para que se difunda la identidad de la institución. Por ello, tanto en los proyectos de investigación como en las tesis, no se deberá incluir la denominación de la organización, ni en el cuerpo de la tesis ni en los anexos, pero si será necesario describir sus características.



Anexo 5: Estado de Situación Financiera y Estado de Resultado periodo 2021

SUNAT

REPORTE DEFINITIVO

FORMULARIO 710 RENTA ANUAL 2021
TERCERA CATEGORÍA - ITF

ESTADOS FINANCIEROS

Número de RUC:	20602868533	Razón Social:	FERRETERIA PROGRESO DEL NORTE
Periodo Tributario:	202113	Número de Orden:	1003374607
Número de Formulario:	0710	Fecha Presentación:	20/04/2022

Estados Financieros

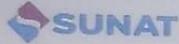
Estado de Situación Financiera (Balance General - Valor Histórico al 31 de dic. 2021)

ACTIVO			PASIVO		
Efectivo y equivalentes de efectivo	359	72458	Sobregiros bancarios	401	0
Inversiones financieras	360	0	Trib. y aport. sist. pens. y salud por pagar	402	18456
Clas. por cobrar comerciales - tor.	361	55795	Remuneraciones y particip. por pagar	403	0
Clas. por cobrar comerciales - relac.	362	0	Clas. por pagar comerciales - terceros	404	131230
Cuentas por cobrar al personal, acc(socios) y directores	363	0	Clas. por pagar comerciales - relac.	405	0
Clas. por cobrar diversas - terceros	364	0	Clas por pagar accionist(soc, partic) y direct	406	0
Clas. por cobrar diversas - relacionados	365	0	Clas. por pagar diversas - terceros	407	13509
Serv. y otros contratados por anticipado	366	0	Clas. por pagar diversas - relacionadas	408	0
Estimacio de ctas. de cobranza dudosa	367	(0)	Obligaciones financieras	409	158174
Mercaderías	368	156863	Provisiones	410	0
Productos terminados	369	0	Pago diferido	411	0
Subproductos, deshechos y desperdicios	370	0	TOTAL PASIVO	412	321369
Productos en proceso	371	0	PATRIMONIO		
Materias primas	372	0	Capital	414	95000
Materias aux, suministros y repuestos	373	50631	Acciones de inversión	415	0
Envases y embalajes	374	0	Capital adicional positivo	416	0
Inventarios por recibir	375	0	Capital adicional negativos	417	(0)
Desvalorización de inventarios	376	(0)	Resultados no realizados	418	0
Activos no ctes. mantenidos por la via	377	0	Excedentes de evaluacion	419	0
Otros activos corrientes	378	0	Reservas	420	0
Inversiones mobiliarias	379	0	Resultados acumulados positivos	421	110482
Propiedades de inversión (1)	380	0	Resultados acumulados negativos	422	(0)
Activos por derecho de uso (2)	381	217340	Utilidad del ejercicio	423	61274
Propiedades, planta y equipo	382	57255	Pérdida del ejercicio	424	(0)
Depreciación de 1,2 y PPE acumulados	383	(22217)	TOTAL PATRIMONIO	425	266756
Intangibles	384	0	TOTAL PATRIMONIO Y PASIVO	426	588125
Activos biológicos	385	0			
Deprec act biológico y amortiz acumulada	386	(0)			
Desvalorización de activo inmovilizado	387	(0)			
Activo diferido	388	0			
Otros activos no corrientes	389	0			
TOTAL ACTIVO NETO	390	588125			

PRO DEL NORTE E.I.R.L.

 Wáquez Cerquera Saulo Jeremías
 GERENTE

Página 3



REPORTE DEFINITIVO

FORMULARIO 710 RENTA ANUAL 2021
TERCERA CATEGORÍA - ITF

Estado de Resultados

Estado de Resultados Del 01/01 al 31/12 del 2021		
Ventas netas o Ing. por servicios	461	2774123
Desc. rebajas y bonif. concedidas	462	(0)
Ventas netas	463	2174123
Costo de ventas	464	(1956711)
Resultado bruto de utilidad	466	217412
Resultado bruto de pérdida	467	(0)
Gasto de ventas	468	(50845)
Gasto de administración	469	(40589)
Resultado de operación utilidad	470	125978
Resultado de operación pérdida	471	(0)
Gastos financieros	472	(37551)
Ingresos financieros gravados	473	0
Otros ingresos gravados	475	0
Otros ingresos no gravados	476	0
Enaj. de val. y bienes del act. F.	477	0
Costo enajen. de val y bienes a. f.	478	(0)
Gastos diversos	480	(11830)
REI del ejercicio positivo	481	0
Resultado antes de part. Utilidad	484	76597
Resultado antes de part. Pérdida	485	(0)
Distribución legal de la renta	486	(0)
Resultado antes del imp. - Utilidad	487	76597
Resultado antes del imp. - Pérdida	489	(0)
Impuesto a la renta	490	(15323)
Resultado de ejercicio - Utilidad	492	61274
Resultado de ejercicio - Pérdida	493	(0)

PRO DEL NORTE E.A.R.L.
Jeremías Vasquez Cerquera
G. GERENTE



Anexo 6: Estado de Situación Financiera y Estado de Resultado periodo 2022

SUNAT

REPORTE DEFINITIVO

FORMULARIO 710 RENTA ANUAL 2022
TERCERA CATEGORÍA - ITF

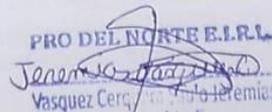
ESTADOS FINANCIEROS

Número de RUC: 20602868533 Razón Social: FERRETERIA PROGRESO DEL NORTE
 Período Tributario: 202213 Número de Orden: 1003374607
 Número de Formulario: 0710 Fecha Presentación: 20/04/2023

Estados Financieros

Estado de Situación Financiera (Balance General - Valor Histórico al 31 de dic. -+2022)

ACTIVO			PASIVO		
Efectivo y equivalentes de efectivo	359	60136	Sobregiros bancarios	401	0
Inversiones financieras	360	0	Trib. y aport. sist. pens. y salud por pagar	402	27917
Clas. por cobrar comerciales - ter.	361	77209	Remuneraciones y particip. por pagar	403	0
Clas. por cobrar comerciales - relac.	362	0	Clas. por pagar comerciales - terceros	404	242128
Cuentas por cobrar al personal, acc(socios) y directores	363	0	Clas. por pagar comerciales - relac.	405	0
Clas. por cobrar diversas - terceros	364	0	Clas por pagar accionist(soc, partic) y direct	406	0
Clas. por cobrar diversas - relacionados	365	0	Clas. por pagar diversas - terceros	407	33980
Serv. y otros contratados por anticipado	366	0	Clas. por pagar diversas - relacionadas	408	0
Estimacio de clas. de cobranza dudosa	367	(0)	Obligaciones financieras	409	84744
Mercaderías	368	325721	Provisiones	410	0
Productos terminados	369	0	Pago diferido	411	0
Subproductos, desechos y desperdicios	370	0	TOTAL PASIVO	412	388769
Productos en proceso	371	0	PATRIMONIO		
Materias primas	372	0			
Materias aux, suministros y repuestos	373	118740	Capital	414	95000
Envases y embalajes	374	0	Acciones de inversión	415	0
Inventarios por recibir	375	0	Capital adicional positivo	416	0
Desvalorización de inventarios	376	(0)	Capital adicional negativos	417	(0)
Activos no clas. mantenidos por la vía	377	0	Resultados no realizados	418	0
Otros activos corrientes	378	0	Excedentes de evaluación	419	0
Inversiones mobiliarias	379	0	Reservas	420	0
Propiedades de inversión (1)	380	0	Resultados acumulados positivos	421	210087
Activos por derecho de uso (2)	381	133340	Resultados acumulados negativos	422	(0)
Propiedades, planta y equipo	382	52179	Utilidad del ejercicio	423	59149
Depreciación de 1,2 y PPE acumulados	383	(14320)	Pérdida del ejercicio	424	(0)
Intangibles	384	0	TOTAL PATRIMONIO	425	364236
Activos biológicos	385	0	TOTAL PATRIMONIO Y PASIVO	426	753005
Deprec act biológico y amortiz acumulada	386	(0)			
Desvalorización de activo inmovilizado	387	(0)			
Activo diferido	388	0			
Otros activos no corrientes	389	0			
TOTAL ACTIVO NETO	390	753005			


PRO DEL NORTE E.I.R.L.
 Juan Carlos Vasquez Cerco
 Vasquez Cerco, Juan Carlos Cerco
 E. I. R. L.

Página 3



REPORTE DEFINITIVO

FORMULARIO 710 RENTA ANUAL 2022
TERCERA CATEGORÍA - ITF

Estado de Resultados

Estado de Resultados Del 01/01 al 31/12 del 2022		
Ventas netas o Ing. por servicios	461	2096598
Desc. rebajas y bonif. concedidas	462	(0)
Ventas netas	463	2096598
Costo de ventas	464	(1886938)
Resultado bruto de utilidad	466	209660
Resultado bruto de pérdida	467	(0)
Gasto de ventas	468	(47259)
Gasto de administración	469	(41079)
Resultado de operación utilidad	470	121322
Resultado de operación pérdida	471	(0)
Gastos financieros	472	(35352)
Ingresos financieros gravados	473	0
Otros ingresos gravados	475	0
Otros ingresos no gravados	476	0
Enaj. de val. y bienes del act. F.	477	0
Costo enajen. de val y bienes a. f.	478	(0)
Gastos diversos	480	(12029)
REI del ejercicio positivo	481	0
Resultado antes de part. Utilidad	484	73941
Resultado antes de part. Pérdida	485	(0)
Distribución legal de la renta	486	(0)
Resultado antes del imp. - Utilidad	487	73941
Resultado antes del imp. - Pérdida	489	(0)
Impuesto a la renta	490	(14792)
Resultado de ejercicio - Utilidad	492	59149
Resultado de ejercicio - Pérdida	493	(0)

PRO DEL NORTE E.I.R.L.
Jeremias Vasquez Cerquera
Vasquez Cerquera Saulo Jeremias
GERENTE

Anexo 7: Gerente General





Anexo 8: Política de registro, selección y evaluación de proveedores.

		Política de Registro, Selección y Evaluación de Proveedores		ID de documento:
Elaborador por: José Mendoza	Aprobado por: Jeremías Vásquez	Fecha de Aprobación:	Versión: 2.0	Página: 1 de 7

1. Objetivo:

Establecer los lineamientos que regirán la convocatoria, seguimiento, evaluación y selección de proveedores de materiales y/o servicios requeridos en función de los criterios de mayor relevancia para las necesidades de la empresa.

2. Alcance:

Aplica para todos los proveedores locales de materiales y/o servicios que abastecen de productos a la empresa PRO DEL NORTE E.I.R.L., Guadalupe.

3. Definiciones relevantes:

3.1. Material y/o Servicio Crítico: Relacionado de manera directa con el producto final que oferta la compañía.

3.2. Material y/o Servicio Complementario: Aquellos que permiten el correcto y normal desarrollo de las funciones de las áreas administrativas, almacén, etc.

3.3. Tipos de Proveedores:

3.3.1 Proveedor de materiales y/o Servicios: Proveedor o contratista que brinde materiales o servicios relacionados de manera directa con el producto final que oferta la compañía.

3.3.2. Proveedor de Materiales y/o Servicios Complementarios:

Aquellos proveedores que permiten el correcto desarrollo de las funciones de las áreas administrativas, almacén y seguridad etc.

3.4. Criterio de evaluación: Son los estándares establecidos y que necesitan ser cumplidos por los proveedores para garantizar el normal desarrollo de las actividades de la empresa.

3.5. Calificación: Valoración cuantitativa que mide el nivel de cumplimiento de los proveedores en cada uno de los criterios de evaluación.

3.6. Precio del mercado: Precio de promedio de consulta a varios proveedores diferentes y que sirve para un registro y referencia para compras.

4. Directrices de la política.



4.1. Convocatoria:

El Coordinador de Logística en conjunto con los Analistas de compras, tienen la responsabilidad de buscar alternativas de proveedores para atender los requerimientos, tanto de materiales como de servicios para la empresa PRO DEL NORTE E.I.R.L, Guadalupe; así como para los servicios requeridos dentro de las instalaciones y almacenes pertenecientes a la empresa.

4.2 Registro de proveedor:

Todo proveedor nuevo se le enviará vía correo electrónico una comunicación solicitando los siguientes datos para la creación de usuario:

- Razón Social
- Número de RUC
- Correo de contacto
- Números de contactos

Con esta información se registra al proveedor en una base de datos macro Excel.

4.3. Evaluación de proveedor.

4.3.1. Solicitud de cotización.

Los proveedores reciben, por parte de los Analistas de compras, la Solicitud de cotización en la que se detallan las especificaciones técnicas; tales como: descripción, cantidad, unidad de medida y, de ser necesario, la marca de los productos a cotizar.

Las especificaciones técnicas de cada material, producto, insumo o servicio deberán ser alcanzadas por el área técnica al momento de solicitar los requerimientos correspondientes. Es de suma importancia que, al alcanzar la lista de materiales a cotizar, se incluyan estas especificaciones técnicas a fin de agilizar los procesos de cotizaciones y se garantice la adquisición del material, producto, insumo o servicio que están requiriendo.

4.3.2. Procesamiento de la información.

Los proveedores envían la cotización respetando las especificaciones técnicas y adjuntan las fichas técnicas de los materiales cotizados a fin de realizar una comparación par de las diferentes cotizaciones obtenidas.

Los Analistas de compras procesan la información recibida en los correspondientes cuadros comparativos, especificando precios, tiempos de entrega y condiciones de pago.



4.3.3. Conformación del Comité de evaluación de proveedores.

Para garantizar una evaluación objetiva y efectiva de los proveedores, deberá conformarse un comité de evaluación de proveedores, el cual estará conformado por un miembro del área usuaria (Operaciones), un miembro del área de Proyectos, quién validará lo solicitado por el área usuaria y el coordinador de Logística, quién presentará la terna final de proveedores al Comité de evaluación de proveedores, para tomar la decisión final.

Este comité se encargará de realizar una evaluación objetiva en función del cumplimiento de 5 criterios específicos definidos previamente. Como son:

- ✓ Cumplimiento de las especificaciones técnicas:
Hace referencia a las características detalladas en la Solicitud de cotización, la cuales definirán que se está comprando el material idóneo para la función que se requiere, así como que se está respetando el estándar mínimo de calidad necesario para su utilización.
- ✓ Fiabilidad de plazos de entrega
Está referido a veracidad de lo expuesto en la cotización con respecto al tiempo en que se despacharán los productos y al cumplimiento constante de los mismos.
- ✓ Flexibilidad del proveedor:
Hace referencia a la capacidad del proveedor, para adaptarse a las eventualidades que pudieran acontecer y que generarían la necesidad de cambiar fechas de despacho, cantidades o, en casos más extremos, un material.
Está referido también, de alguna manera, al servicio postventa.
- ✓ Fiabilidad de la información:
Hace referencia a la veracidad de la información expresada en la cotización en cuánto a precios, capacidad de abastecimiento, plazos de entrega, ubicación de sus almacenes, condiciones de pago y despacho, etc. Que pueden beneficiar al momento de la evaluación y que posterior a esta, no son cumplidos a cabalidad.
- ✓ Competitividad de precios
Como su nombre lo indica, hace referencia a que los precios expresados en la cotización



van acorde al mercado e incluso están por debajo de la media de este, lo que permite generar ahorros en una futura compra.

4.3.4. Calificación ponderada para evaluación de proveedores.

La calificación de los proveedores, a cargo del Comité de evaluación de proveedores, se realizará en función del cuadro adjunto.

FICHA DE EVALUACIÓN DE PROVEEDORES			
Proveedor:			
Producto:			
Periodo:			
Criterios	Peso	Puntuación	Total
Cumplimiento de las especificaciones técnicas	10%		
Fiabilidad de plazos de entrega	20%		
Flexibilidad del proveedor	25%		
Fiabilidad de información	15%		
Competitividad de precios	30%		
Calificación del proveedor:			

El comité de evaluación de proveedores, deberá definir los pesos ponderados de los criterios de evaluación, según la prioridad de cada uno con respecto a la atención de los requerimientos de materiales y/o servicios. Una vez definidos los pesos ponderados de cada criterio de evaluación se procederá a calificar a los proveedores en función a cada criterio.



La calificación se realizará en función al siguiente cuadro:

CRITERIO DE EVALUACIÓN	CALIFICACIÓN
Cumplimiento de las especificaciones técnicas	EXCELENTE (4 a 5 puntos): El proveedor cumplió la totalidad de las especificaciones técnicas del material o producto a comprar.
	BUENO (3 a 4 puntos): El proveedor presenta alternativas del material o producto a comprar en cuanto a sus especificaciones técnicas.
	REGULAR (2 a 3 puntos): Las especificaciones técnicas del material o producto no cumplen con todas las requeridas.
	NO CUMPLE (Menor a 2 puntos): Las especificaciones técnicas no garantizan la calidad el producto.
Fiabilidad de plazos de entrega	EXCELENTE (4 a 5 puntos): Los despachos se realizan con anterioridad a la fecha establecida.
	BUENO (3 a 4 puntos): Los despachos se realizan en la fecha establecida.
	REGULAR (2 a 3 puntos): Los despachos se realizan 24 horas posteriores a la fecha establecida.
	NO CUMPLE (Menor a 2 puntos): Hay retrasos mayores a 48 horas con respecto a la fecha establecida.
Flexibilidad del proveedor	EXCELENTE (4 a 5 puntos): El proveedor tiene la capacidad para realizar cambios de la totalidad de los materiales o productos, cantidades y fechas de entrega de los mismos.
	BUENO (3 a 4 puntos): El proveedor tiene la capacidad para realizar cambios en algunos de los materiales o productos, cantidades y fechas de entrega de los mismos.
	REGULAR (2 a 3 puntos): Al proveedor se le dificulta realizar cambios de los materiales o productos, cantidades y fechas de entrega de los mismos.
	NO CUMPLE (Menor a 2 puntos): El proveedor no puede realizar cambios de materiales a productos, cantidades y fechas de entrega de



	los mismos una vez cerrada la Orden de compra.
Fiabilidad de información	EXCELENTE (4 a 5 puntos): La información expresada en la cotización se cumple siempre.
	BUENO (3 a 4 puntos): En la mayoría de casos, la información expresada en la cotización se cumple.
	REGULAR (2 a 3 puntos): La información expresada en la cotización se cumple medianamente.
	NO CUMPLE (Menor a 2 puntos): Solo alguna información expresada en la cotización se cumple.
Competitividad de precios	EXCELENTE (4 a 5 puntos): Los precios son mejores que los del mercado.
	BUENO (3 a 4 puntos): Los precios son acorde al mercado.
	REGULAR (2 a 3 puntos): Los precios están un poco por encima de los del mercado.
	NO CUMPLE (Menor a 2 puntos): Los precios son muy altos en relación a los precios del mercado.

4.4. Selección de proveedores.

Posterior a esto se realizará la suma de todas las calificaciones, de modo que se obtenga la calificación final de cada proveedor y como resultado, el proveedor seleccionado para la atención del requerimiento, al cual se le notificará a través de una Orden de compra u Orden de servicio, según sea el caso.

4.5. Cartera de proveedores

Los proveedores, incluidos los no seleccionados, serán registrados en la Base de datos Cartera de proveedores, indicando rubro, razón social, RUC, nombre y números de contacto, correo electrónico, dirección; de modo que podamos disponer de ellos para futuras solicitudes de cotización y/o compras.

Es importante el llenado de la Cartera de proveedores, puesto que nos permitirá tener un registro completo en donde encontrar alternativas para atender los diversos requerimientos que puedan surgir en la empresa.

4.6. Lista negra de proveedores



Está referido a la relación de proveedores, que pese a haber sido aprobados en un primer momento, incumplieron los acuerdos para la atención de los requerimientos solicitados. Ocasionando demoras en los procesos productivos de la empresa o, en el peor de los casos, paradas por falta de material.

Ante esto, resulta necesario no considerarlos para próximas evaluaciones y selecciones, para evitar incurrir en nuevos perjuicios para la empresa.



UNIVERSIDAD CÉSAR VALLEJO

**FACULTAD DE CIENCIAS EMPRESARIALES
ESCUELA PROFESIONAL DE CONTABILIDAD**

Declaratoria de Autenticidad del Asesor

Yo, SALCEDO DAVALOS ROSA AMABLE, docente de la FACULTAD DE CIENCIAS EMPRESARIALES de la escuela profesional de CONTABILIDAD de la UNIVERSIDAD CÉSAR VALLEJO SAC - CHEPEN, asesor de Tesis titulada: "Control de las cuentas por pagar y su incidencia en la rentabilidad de la empresa PRO DEL NORTE E.I.R.L, Guadalupe, 2023", cuyo autor es SERRANO MORI VANESSA DEL MILAGRO, constato que la investigación tiene un índice de similitud de 16.00%, verificable en el reporte de originalidad del programa Turnitin, el cual ha sido realizado sin filtros, ni exclusiones.

He revisado dicho reporte y concluyo que cada una de las coincidencias detectadas no constituyen plagio. A mi leal saber y entender la Tesis cumple con todas las normas para el uso de citas y referencias establecidas por la Universidad César Vallejo.

En tal sentido, asumo la responsabilidad que corresponda ante cualquier falsedad, ocultamiento u omisión tanto de los documentos como de información aportada, por lo cual me someto a lo dispuesto en las normas académicas vigentes de la Universidad César Vallejo.

CHEPÉN, 29 de Noviembre del 2023

Apellidos y Nombres del Asesor:	Firma
SALCEDO DAVALOS ROSA AMABLE DNI: 17897899 ORCID: 000-0002-673-342X	Firmado electrónicamente por: RSALCEDOD el 26- 12-2023 10:11:56

Código documento Trilce: TRI - 0672701