



**FACULTAD DE CIENCIAS EMPRESARIALES
ESCUELA PROFESIONAL DE CONTABILIDAD**

Detracciones y liquidez en las empresas comerciales, distrito
de San Isidro, año 2022"

TESIS PARA OBTENER EL TÍTULO PROFESIONAL DE:

Contador Público

AUTORAS:

Ortiz Cardenas, Luz Elena (orcid.org/0000-0001-5886-6278)

Vizcarra Muñiz, Melany Caroline Janet (orcid.org/0000-0003-3986-7843)

ASESOR:

Dr. Chipana Chipana, Hilario (orcid.org/0000-0002-5821-6088)

LÍNEA DE INVESTIGACIÓN:

Tributación

LÍNEA DE RESPONSABILIDAD SOCIAL UNIVERSITARIA:

Desarrollo económico, empleo y emprendimiento

LIMA - PERÚ

2023

DEDICATORIA

A nuestros padres y docentes que han sido nuestro apoyo incondicional durante todo este camino, dedicamos con profundo amor y gratitud. Sin sus consejos y confianza, no habiéramos podido alcanzar este logro tan significativo en nuestra vida académica.

AGRADECIMIENTO

Agradecemos sinceramente a todos aquellos que contribuyeron y apoyaron en la elaboración de este proyecto de investigación. En primer lugar, queremos expresar nuestra gratitud a nuestro docente por su orientación experta, paciencia y dedicación a lo largo de todo este proceso. Sus comentarios y sugerencias fueron invaluable para el desarrollo y mejora de este trabajo. Como también queremos agradecer a nuestra alma mater la Universidad César Vallejo.

No podemos dejar de mencionar el apoyo y aliento constante de nuestra familia y amigos. Agradecemos a nuestros padres por su amor incondicional, comprensión y motivación. Su apoyo moral fue vital para mantenernos enfocadas y superar los desafíos que surgieron en el camino.

ÍNDICE DE CONTENIDOS

DEDICATORIA	ii
AGRADECIMIENTO	iii
ÍNDICE DE CONTENIDOS.....	iv
ÍNDICE DE TABLAS.....	v
RESUMEN	vi
ABSTRACT.....	vii
I INTRODUCCIÓN.....	1
II. MARCO TEÓRICO	5
III. METODOLOGÍA.....	20
3.1 <i>Tipo y diseño de investigación</i>	20
3.2 <i>Variables y operacionalización</i>	20
3.3 <i>Población (criterios de selección), muestra, muestreo, unidad de análisis</i>	22
3.4 <i>Técnicas e instrumentos de recolección de datos</i>	24
3.5 <i>Procedimientos</i>	24
3.6 <i>Método de análisis de datos</i>	24
3.7 <i>Aspectos éticos</i>	26
IV. RESULTADOS.....	27
V. DISCUSIÓN.....	37
VI. CONCLUSIONES.....	41
VII. RECOMENDACIONES.....	43
REFERENCIAS.....	44
ANEXOS	56

ÍNDICE DE TABLAS

Tabla 1	Escala de Alfa de Cronbach.....	25
Tabla 2	Análisis de fiabilidad.....	25
Tabla 3	Estadística descriptiva de la variable detracción.....	27
Tabla 4	Estadística descriptiva de la dimensión Obligaciones Tributarias.....	28
Tabla 5	Estadística descriptiva de la dimensión Recaudación.....	28
Tabla 6	Estadística descriptiva de la dimensión pago de multas.....	29
Tabla 7	Estadística descriptiva de la variable liquidez.....	29
Tabla 8	Estadística descriptiva de la dimensión deudas a corto plazo.....	30
Tabla 9	Estadística descriptiva de la dimensión capacidad de pago.....	31
Tabla 10	Estadística descriptiva de la dimensión Ingresos a Corto Plazo.....	31
Tabla 11	Prueba de normalidad.....	32
Tabla 12	Prueba de normalidad Q-Q de la variable detracción.....	32
Tabla 13	Prueba de normalidad Q-Q de la variable liquidez.....	33
Tabla 14	Relación entre las detracciones y la liquidez.....	33
Tabla 15	Relación entre las detracciones y las deudas a corto plazo.....	34
Tabla 16	Relación entre las detracciones y la capacidad de pago.....	35
Tabla 17	Relación entre las detracciones y los ingresos a corto plazo.....	36

RESUMEN

El objetivo principal de esta investigación fue determinar la relación entre las detracciones y la liquidez en las empresas comerciales en el distrito de San Isidro, año 2022. Para ello, se aplicó un enfoque cuantitativo utilizando el tipo de investigación básica de nivel descriptivo correlacional y un diseño no experimental de corte transversal. La muestra estuvo conformada por 25 trabajadores de la empresa, obtenida a través del muestreo probabilístico de una población de 50 trabajadores. En consecuencia, se empleó la técnica de encuesta, utilizando el cuestionario como herramienta de recolección de datos; asimismo, en los resultados se obtuvo un coeficiente de correlación de 0.671 según el índice de Rho de Spearman, lo que confirma una relación significativa entre las variables estudiadas. Esto evidencia, que las empresas están haciendo esfuerzos para cumplir con sus obligaciones tributarias, aunque la dificultad más común a la que se enfrentan es el doble pago de detracciones. Finalmente, se concluye que las detracciones se relacionan con la liquidez de las empresas comerciales en el distrito de San Isidro, por lo que es necesario estudiar su funcionamiento para establecer una gestión adecuada de sus deudas a corto plazo.

Palabras clave: Pago de detracciones, liquidez, recaudación

ABSTRACT

The main objective of this research was to determine the relationship between drawdowns and liquidity in commercial enterprises in the district of San Isidro, year 2022. For this purpose, a quantitative approach was applied using a descriptive correlational basic research type and a non-experimental cross-sectional design. The sample consisted of 25 workers of the company, obtained through probabilistic sampling from a population of 50 workers. Consequently, the survey technique was employed, using the questionnaire as a data collection tool; likewise, the results showed a correlation coefficient of 0.671 according to Spearman's Rho index, which confirms a significant relationship between the variables studied. This shows that companies are making efforts to comply with their tax obligations, although the most common difficulty they face is the double payment of tax deductions. Finally, it is concluded that withholding taxes are related to the liquidity of commercial enterprises in the district of San Isidro, so it is necessary to study their functioning in order to establish an adequate management of their short-term debts.

Keywords: Payment of drawdowns, liquidity, collection.

I INTRODUCCIÓN

En varios países del mundo, los tributos son una de las fuentes de ingresos más conocidas que financian bienes y servicios, además de satisfacer las necesidades básicas de la sociedad. Las personas y las empresas desempeñan un papel fundamental como contribuyentes en este proceso, de acuerdo con los diversos sistemas de regulación fiscal existentes (Sarduy y Rosado, 2018). En varias naciones de América Latina, tales como: Uruguay, Argentina, Chile, República Dominicana, Paraguay y Panamá, el impuesto más común es Impuesto al Valor Agregado (IVA); también, se aplican cargas tributarias sobre los ingresos obtenidos por concepto de renta, venta de activos, contribuciones a la seguridad social, impuestos sobre los salarios y gravámenes a la propiedad inmobiliaria, entre otras obligaciones fiscales. Estos impuestos, en particular el IVA y el impuesto sobre la renta, son los que desempeñan un papel principal en el aumento en la recaudación tributaria en América Central y del Sur (OCDE, 2022). El impuesto al valor agregado (IVA) a nivel mundial tiene un promedio del 15%, mientras que, en América Latina la tasa impositiva promedio es del 9%. Uruguay (22%), Argentina (21%), y Chile (19%) tienen tasas de IVA por encima del promedio, siendo Uruguay el país con la tasa más alta, mientras que Paraguay (10%) y Panamá (7%) tienen las tasas de IVA más bajas (Gil et al., 2022).

El sistema tributario peruano opera a nivel nacional, en las provincias de Arequipa, Cajamarca y Cuzco. Los impuestos recaudados abarcan: el impuesto a la renta, el Impuesto General a las Ventas (IGV), el Impuesto Selectivo al Consumo (ISC), el Impuesto a las Transacciones Financieras (ITF), los derechos arancelarios y las contribuciones a ESSALUD y la ONP (MEF, 2004); en este contexto, se estableció un mecanismo de pago adelantado de IGV, como retenciones, percepciones y detracciones; estos mecanismos garantizan que el Estado cobre las obligaciones tributarias relacionadas con el IGV, y requieren que los contribuyentes paguen el impuesto (SUNAT, 2002). Según el artículo 33 de las leyes tributarias, el comprador o usuario paga un porcentaje de descuento (anexo 9) al adquirir un bien o utilizar un servicio específico, dicho descuento es depositado en una cuenta corriente a nombre del vendedor en el Banco de la

Nación, de la cual el vendedor paga los impuestos (Guerra y Legue, 2023). en el Perú se ha implementado un sistema de detracciones de acuerdo con las leyes, tales como el Decreto Legislativo 917, el Decreto Legislativo N°940 y el Decreto Supremo N°155-2004-EF. Según el informe publicado por El Peruano (2023), la recaudación del IGV se incrementó en 8,1 % en marzo de 2023 esto fue publicado por la Superintendencia Nacional de Aduanas y de Administración Tributaria (SUNAT). El monto total recaudado fue de 7.036 millones de soles, lo que indica que hubo un incremento de 943 millones de soles en comparación con el registro de marzo de 2021.

A nivel local, en el distrito de San Isidro se ubica la sociedad Interloom S.A.C., dedicada a la comercialización de productos alimenticios como arroz, legumbres, azúcar, aceite, menestras entre otros; estos rubros están sujetos al sistema de detracciones con diferentes tasas (anexo 10). En base a esto, se identificó que la sociedad enfrenta el problema de la inconsistencia por la anulación de facturas a causa de la confusión de pago de las detracciones, ya que, en ocasiones, los clientes optan por anular la factura después de que se ha efectuado el abono de las detracciones, lo que da lugar a deficiencias. Las anulaciones de facturas se dan por: cambios de preferencia de los clientes, adquisiciones a precios más bajos, defectos en los productos, y errores en la facturación, incluyendo series incorrectas y confusiones de producto. Hay casos en los que Interloom y el cliente realiza el pago de la detracción, dando como resultado un doble abono a la cuenta de detracciones por una sola venta, lo que requiere solicitudes de extorno con una demora de 45 días para obtener una respuesta. Estas solicitudes han generado sumas considerables. En consecuencia, el objetivo de esta investigación busca proponer un sistema de control de pagos eficiente y una Política de Pago de Detracciones específica para evitar impactos negativos en la liquidez de la empresa.

Desde esta perspectiva, se plantea el problema general de la investigación: ¿Cuál es la relación entre las detracciones y la liquidez en las empresas comerciales, distrito de San Isidro, año 2022? Teniendo como problemas específicos los siguientes: ¿Cuál es la relación entre las detracciones y las deudas a corto plazo en las empresas comerciales, distrito de San Isidro,

año 2022?, ¿Cuál es la relación entre las detracciones y la capacidad de pago en las empresas comerciales, distrito de San Isidro, año 2022?, ¿Cuál es la relación entre las detracciones y los ingresos a corto plazo en las empresas comerciales, distrito de San Isidro, año 2022?

Esta investigación se justifica en los siguientes niveles:

La justificación teórica de este estudio es proporcionar conocimientos teóricos actuales acerca de las detracciones, aportando así a establecer una base sólida en cuanto a la cultura tributaria, esto implica el análisis de los distintos porcentajes de detracciones a los que están afectos las empresas.

La justificación práctica, consistió en la capacidad de esta investigación para ayudar a las empresas comerciales en la gestión, control y mejora de su sistema de detracción, con la finalidad de mejorar su nivel de liquidez y evitar que afecte su buen desempeño; ya que, busca identificar la relación entre la detracción y la liquidez. Además, se buscó promover una cultura fiscal que permita cambiar la creencia de los comerciantes del mercado de San Isidro, a través de la comunicación de información veraz, actualizada y sencilla que pueda ser comprendida con facilidad.

La relevancia social de este estudio radica en la necesidad de que los usuarios comprendan como funciona el sistema de detracciones y como influyen en las organizaciones, que tienen como deber realizar el pago de sus obligaciones tributarias, puesto que, esto hace posible que el Estado logre recaudar los recursos requeridos para realizar obras públicas en beneficio de la comunidad.

El objetivo general de este estudio es determinar la relación entre las detracciones y la liquidez en las empresas comerciales, distrito de San Isidro, año 2022. Los objetivos específicos que se tendrán en cuenta son: Determinar la relación entre las detracciones y las deudas a corto plazo en las empresas comerciales, distrito de San Isidro, año 2022; determinar la relación entre las detracciones y la capacidad de pago en las empresas comerciales, distrito de San Isidro, año 2022; determinar la relación entre las detracciones y los ingresos

a corto plazo en las empresas comerciales, distrito de San Isidro, año 2022.

Por otro lado, la hipótesis general planteada fue que existe relación entre las detracciones y la liquidez en las empresas comerciales, distrito de San Isidro, año 2022; y las hipótesis específicas son: existe relación entre las detracciones y las deudas a corto plazo en las empresas comerciales, distrito de San Isidro, año 2022; existe relación entre las detracciones y la capacidad de pago en las empresas comerciales, distrito de San Isidro, año 2022; existe relación entre las detracciones y los ingresos a corto plazo en las empresas comerciales, distrito de San Isidro, año 2022.

II. MARCO TEÓRICO

En este capítulo de la investigación se abarcan los estudios previos que tienen relación con las dos variables: detracciones y liquidez, con sus respectivas dimensiones, considerando las perspectivas en el ámbito internacional como nacional. Asimismo, se consideró las bases teóricas de las variables para proporcionar un sólido respaldo teórico al estudio realizado.

Como antecedentes internacionales de la primera variable, esta Guerra (2020) quien en su trabajo de investigación doctoral se propuso determinar el impacto del impuesto a la renta mínimo en la liquidez y rentabilidad en las MIPYMES del sector de la construcción. La investigación se llevó a cabo en el Instituto de Altos Estudios Nacionales y se basó en un enfoque cuantitativo que empleó un análisis de regresión lineal simple, además se calcularon los indicadores: liquidez general, rentabilidad sobre el patrimonio y sobre los activos. Los resultados obtenidos indicaron una relación directa, llevando a la conclusión de que el impuesto a la renta no afecta la rentabilidad ni la liquidez de las empresas de construcción. Sin embargo, se destacó que el estudio en sí mismo generó beneficios al mejorar la recaudación y contribuir a la reducción de la evasión fiscal.

Por su parte, Suntasing et al. (2022) en su investigación titulada "Análisis de los anticipos del impuesto a la renta y su impacto en la movilidad de los individuos que tienen la obligación de realizar su contabilidad en el Estado de Santo Domingo de 2015 a 2018" de la Escuela Superior Politécnica de Chimborazo. Los investigadores tuvieron como propósito principal analizar el impacto del desembolso adelantado del impuesto sobre la renta en las empresas de construcción, específicamente en relación con los desafíos financieros que enfrentan. El enfoque metodológico utilizado en el estudio combina tanto métodos cualitativos como cuantitativos, con un diseño observacional. Para llevar a cabo esta investigación se precisó de una muestra de 73 contribuyentes representativos. Como resultado, se determinó que el pago de dicho impuesto tiene un efecto desfavorable revelado por los contribuyentes del sector de la construcción, según una evaluación comparativa de variables se evidenció que inciden en la liquidez del adelanto del impuesto sobre la renta, como la carga

tributaria y la fluidez financiera. Se concluyó que, el sector construcción genera fuentes cruciales de financiación para el presupuesto general del Estado, pero enfrenta riesgos debido a la desproporción en la fórmula utilizada para calcular el monto adelantado y por ende afecta la liquidez y dificulta el cumplimiento de los compromisos tributarios, es por ello, que hay herramientas como la planificación fiscal y el uso del flujo de efectivo que son necesarias para abordar los problemas que afectan la liquidez empresarial.

Además, se consultó a Miranda (2019), que en su tesis titulada "Impacto económico-financiero de un aumento del 2% en el IVA para las Pymes del sector agropecuario en el estado de Milagro entre junio de 2016 y mayo de 2017", Universidad Tecnológica Empresarial de Guayaquil; para adoptar el grado de Magíster en Finanzas Mención Tributación. El tesista se planteó como objetivo principal análisis del impacto económico-financiero del aumento del IVA del 2% y determinación de los índices de rentabilidad y liquidez de las PyMEs del sector agropecuario del estado de Milagro entre junio de 2016 y mayo de 2017, el método adoptado fue de tipo descriptivo, con enfoque cualitativa y de diseño no exploratorio; en ese sentido, el resultado Indicó que en el 2015 el estado de Milagro tuvo un gran aumento de impuestos, a diferencia del 2016, donde el IVA aumentó un 2%, pues se redujo en un 1.27%, lo que a su vez generó una fuerte caída en las ventas, pero no así en el 2017 , que aumentó un 0,22%, en 2018 Un aumento del 2,85%. Y como conclusión se determinó que el aumento del IVA ha provocado divisiones masivas en el sector agrícola ya que todos los comerciantes han reducido la liquidez, ya sea por ventas insuficientes o porque no pueden pagar el valor del IVA, lo que lleva a muchas empresas a declarar No ganancias o pérdidas en 2016.

Asimismo, como segunda variable está la liquidez, Reyes (2019) en su tesis titulada "El crédito fiscal por retenciones en las fuentes de IVA y su efecto en la liquidez de Plastiprin", de la Universidad Laica Vicente Rocafuerte de Guayaqui. El tesista empleó como objeto primordial evaluar las consecuencias de la retención a cuenta del Impuesto sobre el Valor Añadido en el flujo de caja de una entidad. Se optó por un enfoque de investigación descriptiva analítica, utilizando métodos mixtos que involucró técnicas de investigación como observación directa, entrevistas y análisis de datos. La población estudiada

consistió en el total de empleados de Platiprint, que era de 6 personas, y se seleccionó una muestra representativa de 4 individuos que incluía empresarios, contadores y asistentes contables, así como un especialista externo en impuestos. El resultado indica que la planificación fiscal debe hacerse sobre el análisis de antigüedad de los créditos fiscales acumulados para el buen uso de los activos, activo circulante. Como conclusión determinó que la acumulación de créditos fiscales de retención del IVA afecta los niveles de liquidez, así como la economía de las empresas.

También, Arroba et al., (2018) en su estudio titulado "Impacto de los Incentivos Fiscales en la Movilidad y Rentabilidad de las Asociaciones Económicas Masivas y Solidarias", de la Universidad Laica Vicente Rocafuerte de Guayaquil, se estableció como objeto primordial analizar los beneficios tributarios de la Asociación Afro América 21 de la EPS. Los investigadores optaron por un enfoque de investigación de campo y descriptivo, utilizando métodos cualitativos y diversas técnicas de investigación, como la observación, entrevistas directas y encuestas, para evaluar la liquidez y rentabilidad de las asociaciones en estudio. El resultado demuestra que los sectores de la economía de masas y solidaria (asociaciones) se benefician de exenciones fiscales y tienen un efecto favorable sobre la liquidez y la rentabilidad, lo que les permite reinvertir sus ganancias de forma que beneficien tanto a la empresa como a sus mecenas. Como conclusión, se puede concluir que los incentivos fiscales destinados a las entidades EPS requieren el cumplimiento de sus responsabilidades tributarias. En caso de incumplimiento, estas entidades no solo deberán pagar impuestos, sino también enfrentar sanciones e intereses adicionales, lo que resultará en una reducción de su liquidez y rentabilidad.

Finalmente, Reschiwati et al. (2020) realizaron un artículo científico de investigación titulado "Efecto de la Liquidez, Rentabilidad y Tamaño de Empresas sobre el valor de las empresas", Universidad de Zulia, Venezuela. Los investigadores plantearon el objetivo principal examinar los efectos del tamaño de la empresa, la valoración, la liquidez y la rentabilidad sobre la estructura de capital. El método adoptado en la indagación es el de descripción de correlación cuantitativa, la muestra está compuesta por 15 entidades del sistema financiero, y la investigación técnica es la observación. Luego de procesar los datos,

obtuvieron que el efecto directo de la liquidez sobre el valor de la empresa es estadísticamente significativo en 0,06270. En conclusión, el valor de una entidad se respalda en gran manera de su liquidez, tamaño y estructura de capital.

Antecedentes nacionales de la primera variable deducciones se consultó información de Quilca y Zubilete (2019), quienes en su investigación "Las deducciones y su impacto en la liquidez de las empresas de transporte de carga de la provincia de Huancayo" fue expuesta a la Universidad Nacional del Centro del Perú en cumplimiento de requisitos para adoptar el grado de Contador Público; se trazó como objeto general conocer cómo afectarán las retenciones a la estabilidad financiera de las entidades que transportan cargas en la provincia de Huancayo; aplicaron el tipo de investigación aplicada, de diseño no experimental y de nivel correlación descriptivo, se trabajó con 71 empresas dedicadas al transporte pesado conformando la población y se identificó una muestra de 30 empresas de las cuales se obtuvieron datos para el estudio. Los resultados el valor de Pearson de -0.408 indica una correlación algo negativa, sugiriendo que los débitos afectan negativamente la estabilidad financiera de las compañías transportistas de carga en la provincia de Huancayo. Y, obtuvo como conclusión los retiros tienen un impacto negativo en el índice de prueba de defensa de la empresa, ya que se reducen los recibos de efectivo proporcionalmente al monto retirado; al mismo tiempo, adelantan restricciones proporcionales a la liquidez, entendiendo que, a mayor saldo de deducción, mayor restricción de liquidez; por lo tanto, el transporte las empresas están sujetas al impacto de los problemas de liquidez.

También, Merlo (2021) en su tesis titulada Mecanismo de detracción y el efecto en la liquidez de la empresa, G & D Soluciones Integrales S.A.C., Trujillo, 2019, presentado a la Universidad Privada del Norte, se planteó como objeto general analizar las consecuencias perjudiciales a corto plazo que genera las detracciones en la liquidez diaria de la entidad; en la metodología para el análisis se utilizó el tipo de indagación cuantitativa, con un diseño no exploratorio – transacciones, niveles de relevancia; además, se consideró en forma global los documentos contables, económicos y financieros, así como la escasez de efectivo de la empresa porque necesitaba aumentar los gastos financieros para cumplir con sus obligaciones. En conclusión, las deudas a corto plazo de la

empresa se han vuelto más difíciles de cumplir como consecuencia del sistema de deducciones, lo que ha hecho necesario recurrir a fuentes de financiación externas; además, el estado de ingresos y gastos revelaba desembolsos monetarios correspondientes al pago de intereses, lo que reducía los beneficios de la empresa.

Además, Serafín (2020) en su tesis presentada en la Universidad Huánuco, exploró el impacto de las deducciones del IGV en el flujo de efectivo de SM Mecatronic E.I. R.L. en la Zona de Amarilis en el curso del año 2019. El objetivo general establecido fue analizar el efecto negativo que el mecanismo de detracción recibe en la disponibilidad de liquidez de la empresa. Con el fin de realizar esta investigación, se empleó una metodología que consistió en recopilar datos mediante un cuestionario aplicado a una muestra no-probabilística conformada por tres empleados: el director general, un contador y un auxiliar contable. Se adoptó un enfoque cuantitativo con un diseño no experimental y un nivel correlacional transversal. Los resultados obtenidos revelaron una correlación muy representativa con un coeficiente de Pearson de -0.971, lo que sugiere una fuerte relación entre los depósitos de retiro y la liquidez de la entidad. Al final se concluyó que la deducción del IGV tiene un impacto opuesto en la liquidez de la compañía debido a que no se cobran en su totalidad las facturas de venta del mes en curso. Además, al aplicarse el principio del devengo, la empresa debe declarar y pagar impuestos sin contar con los fondos completos, lo que afecta aún más la liquidez. Esto conduce a problemas financieros y a un aumento de las obligaciones, lo que obliga a la empresa a recurrir a préstamos bancarios y créditos para hacer frente a estas dificultades.

En relación con los estudios previos a nivel nacional sobre la variable de liquidez, Dolores y Sánchez (2022) en su tesis titulada "Impacto del Sistema de Deducciones en la Liquidez de la Empresa Gerledom SAC, Chimbote 2021" presentada en la Universidad César Vallejo, se propusieron investigar el efecto del mecanismo de deducción en la liquidez de la empresa de recogida de estudiantes Gerledom SAC, en Chimbote. Para llevar a cabo su investigación, emplearon un enfoque de investigación aplicada utilizando un método cuantitativo con un diseño intersectorial no exploratorio. La población y muestra de la investigación consistieron en 5 personas, y se recopiló información

oportuna sobre la posición de la entidad a través de mecanismos de entrevista. Los resultados los autores afirman que la habilidad de la entidad para cubrir cada unidad de deuda ha disminuido, como lo demuestra la caída de 0,39 céntimos en las ratios de liquidez ajustados y no ajustados. Si se suman todas las deducciones, el capital circulante ha descendido un 94%, lo que tiene un efecto importante en los fondos disponibles. Obteniéndose como conclusión que en la empresa los importes detraídos en la mayoría de sus facturas emitidas son del 12%; esto, crea dificultades para satisfacer sus responsabilidades a corto plazo, ya que no cuentan con la totalidad de su efectivo de forma inmediata.

Adicionalmente, Huarcaya et al. (2021), en su, se propusieron describir el impacto del sistema de detracciones en la liquidez de la empresa de servicios Izan David S.A., en el Distrito de San Martín de Porres, 2015. Para llevar a cabo la indagación, se adoptó un enfoque cuantitativo descriptivo con un diseño no exploratorio. La muestra se conformó por todos los documentos contables de la empresa correspondientes al período 2015, incluyendo registros de compras, registros de ventas, facturas de ventas, estados financieros y documentos de aplicación. Se aplicaron técnicas analíticas y se siguieron lineamientos para el análisis documental como herramientas de investigación. Los hallazgos resultantes se basaron en la determinación de una muestra completa de documentos contables de la empresa. Se examinaron cinco tipos de documentos correspondientes al período 2015, que incluyeron registros de compras, registros de ventas, facturas de ventas, estados financieros y documentos de aplicación. El estudio utilizó técnicas analíticas y lineamientos específicos para el análisis documental como herramientas de investigación. Como conclusión, se comprobó que la adopción del mecanismo de retiro contiene una serie de causas negativas en la liquidez de la entidad; impactando, significativamente la disponibilidad de capital de trabajo, ya que reduce las oportunidades de invertir capital y generar mayores ganancias.

Asimismo, Velásquez (2020) llevó a cabo una investigación en su tesis presentada en la Universidad Privada del Norte para examinar el impacto del sistema de detracciones del Impuesto General a las Ventas (IGV) en la liquidez de la empresa Salesland Internacional S.A., ubicada en San Isidro, durante el año 2019. El método implementado en el estudio fue descriptivo, cuantitativo, no

exploratorio y de carácter intersectorial. La población de estudio consistió en 4 empleados de los departamentos relacionados con las ciencias administrativas y finanzas. La muestra se basó en documentos y su análisis, y se recopilaron datos a través de cuestionarios. Los resultados evidenciaron que el 50% de los encuestados opinaba que el tipo de retención por servicios de intermediación laboral (12%) producía un impacto opuesto en la liquidez de la organización, ya que el dinero retenido no podía utilizarse para otros fines. En conclusión, se demostró que el mecanismo de detracción impacta en la liquidez de la entidad. Además, el porcentaje retirado sobre las ventas por concepto de detracciones limita la aptitud de la entidad para satisfacer a sus deudas corrientes que no son el pago de impuestos, lo que al final se refleja en el estado de flujo de efectivo y en el estado de situación financiera. Esta limitación también restringe la capacidad de la empresa para realizar nuevas adquisiciones y resulta en saldos ociosos en las cuentas bancarias nacionales.

Según las bases teóricas del estudio, para la variable de detracciones se conceptualizó como un mecanismo de recaudación de impuestos utilizado para controlar y fiscalizar las transacciones comerciales, este sistema se aplica a ciertos sectores o actividades económicas específicas, y consiste en que el comprador o usuario descuenta una parte del precio de un producto o prestación sujeta al mecanismo; adicionalmente, el comprador deposita ese monto en una cuenta corriente en el Banco de la Nación registrada al propietario que en este caso sería el ofertante o prestador del servicio. El objeto principal es que el vendedor utilice esos fondos de su cuenta para el abono de tributos, multas y pagos, incluyendo intereses y actualizaciones de las deudas tributarias (SUNAT, 2022). Del mismo modo, Villazana (2019), lo define como un método de recaudación de impuestos donde el consumidor realiza el pago obligatorio de una parte del total de la operación de los bienes o servicios adquiridos a una cuenta en el banco nacional, dicho monto puede ser usados en el pago de impuestos. Por su parte, Picón (2021) indica que el porcentaje de detracción puede variar según la actividad o sector al que se aplique; además, los fondos depositados en la cuenta designada se utilizan para pagar impuestos, multas y pagos a cuenta relacionados con la actividad comercial específica.

En términos generales, las detracciones o SPOT son sistemas utilizados en el pago de impuestos, donde el comprador al adquirir ciertos bienes tiene la obligación de colocar en el banco del estado una parte del total a pagar a la cuenta del vendedor, el monto de dicho porcentaje podrá ser utilizado por este último para el pago de sus compromisos tributarios en la SUNAT, en caso de no contar con ninguna deuda podrá ser liberada después de un determinado tiempo (Picón como se citó en Cristóbal, 2022).

La segunda variable liquidez, se define como la habilidad de una entidad para adquirir el efectivo necesario para realizar el pago de sus obligaciones a corto plazo (Braouezec y Lehalle como se citó en Aguilar, et al., 2019). Por otro lado, Sáenz y Sáenz (2019), enfatizan que la liquidez es la facilidad de una empresa para satisfacer el pago de sus deudas adquiridas previamente mediante la disponibilidad de efectivo, es decir, el poder pagar sus deudas de corto plazo utilizando sus activos también de corto plazo. Reforzando lo anterior, tenemos a Terreno y Sattler (2020) quienes sostienen que la liquidez es la agilidad que una organización para adquirir activos líquidos a partir de sus activos para contar con recursos para el pago de sus compromisos financieros.

Del mismo modo, Hinojosa y Chumpitazi (2021) sostienen que la liquidez es la facilidad que tiene una entidad para cumplir sus deberes económicos de corto plazo transformando rápidamente sus activos en efectivo sin causar una pérdida notable en su valor; además se debe tener en cuenta que las obligaciones de corto plazo están en el pasivo corriente por eso deben pagarse en un periodo máximo de un año, para ello, la empresa debe convertir al activo corriente en efectivo. Asimismo, Tamaya (2020) define a la liquidez como la habilidad de una compañía para hacerle frente a sus compromisos financieros de corto plazo, es decir, si esta tiene una alta liquidez entonces podrá lograrlo, reduciendo su deuda total y afectando la estructura del capital. Del mismo modo, Sari y Sedana (2020) consideran que la liquidez se demuestra en la facilidad para cumplir con sus deberes económicos en un plazo no mayor a un año; además esta es esencial para atraer inversores. Reforzando lo señalado, Ilham et al., (2023) señalan que la liquidez es el indicador que mide la rapidez para obtener efectivo que van a servir para hacer frente a sus deberes financieros a corto plazo.

Al respecto, Díaz y Escribano (2020) sostienen que la liquidez se puede entender como la habilidad de un activo para ser negociado de manera rápida y sin experimentar una pérdida significativa de su valor, un activo se considera líquido si puede ser vendido o comprado rápidamente con bajos costos de transacción y a un precio razonable; en este sentido, se puede afirmar que la liquidez se relaciona con facilidad en la que un activo se vuelve efectivo en un corto período de tiempo, lo que significa que un activo líquido puede funcionar eficazmente como un sustituto del dinero.

Concepto de las dimensiones de la primera variable, obligaciones tributarias, son los deberes legales y financieros que tienen los contribuyentes de pagar impuestos al Estado; estas obligaciones están establecidas por la legislación fiscal de cada país y varían según el sistema tributario vigente en cada jurisdicción (Art. 1° del Código tributario, (DS) N° 133-2013-EF). De igual manera, Romero (2014, como se citó en Gaspar et al., 2021) define a las obligaciones tributarias como el deber del ciudadano o empresa a pagar al estado el tributo que le corresponde y estos deben llevar una contabilidad, es decir, contribuir mediante declaraciones o pagos; los ingresos generados por estas obligaciones están destinados a solventar los gastos públicos del estado. Por su lado, Talledo (2004, como se citó en Aragon et al., 2023) sostiene que la obligación tributaria es el deber de cada ciudadano para realizar el pago de sus tributos, pero en caso de no cumplir se le aplicarán intereses moratorios.

También se tuvo como segunda dimensión a la recaudación, que de acuerdo con Vera (2019) en el ámbito tributario esta comprende la gestión adecuada para obtener efectivamente las obligaciones tributarias y poder cubrir los requerimientos de la sociedad, en lo social, seguridad, educación, salud, otros; además, sostiene que uno de los problemas que enfrenta es la evasión puesto que afecta el presupuesto destinado a dichos servicios. Asimismo, Baquero et al., (2022) considera que la recaudación es una de las raíces de ingresos primordiales de la que los países disponen para satisfacer las demandas sociales de seguridad, sanidad, educación, justicia e infraestructuras.

En la tercera dimensión tenemos pago de multas, las cuales se definen como sanciones económicas fijadas específicamente en función a la Unidad impositiva tributaria (UIT) imperante a la fecha que se aplica, así como al nivel

de ingresos netos y pueden estar sujetas a un régimen de gradualidad (Sunat, 2023). También, es una sanción impuesta al contribuyente que se niega a cumplir un mandato impuesto por la autoridad y la normativa. Afecta a las esferas jurídica y patrimonial del administrado al obligar a pagar una multa en apoyo de la Administración por la vulneración arremetida, que se determinará en virtud de los principios de razonabilidad y proporcionalidad (Gómez, 2020).

Asimismo, referente a los indicadores de la dimensión de obligación tributaria: acreedor tributario es la parte a cuyo favor debe pagarse el impuesto como es la Administración Central, Administraciones Autónomas y las Administraciones Locales, entre otras entidades del sector público con personalidad jurídica propia, cuando la ley les atribuya expresamente tal condición (según el Art.4 del Código Tributario, DS N° 133-2013-EF). Por otro lado, Patiño (2011 como se citó en Moreira, 2018) sostiene que las obligaciones tributarias surgen entre el estado y el contribuyente por la necesidad de pagar tributos, los cuales son destinados a la población con el fin de satisfacer sus necesidades básicas.

El siguiente indicador es deudor tributario; el cual, según el Artículo 7 del Código Tributario DS. N° 133-2013-EF, el término "deudor tributario" hace referencia a la persona obligada a cumplir con los pagos tributarios como contribuyente o responsable; por otro lado, López (2019) sostiene que el concepto de "deudor tributario" engloba al sujeto pasivo, ya sea una persona natural o jurídica, que está sujeto a una obligación tributaria derivada de un hecho imponible.

Como último indicador tenemos al cumplimiento de la obligación tributaria, según Vásquez y Ramírez (2020), se refiere al acto por el cual un contribuyente satisface sus obligaciones fiscales y cumple con sus responsabilidades tributarias de acuerdo con las leyes y regulaciones fiscales de su país. Por su lado, Romero et al (2022) sostienen que la obligación tributaria comprende la relación jurídica para el pago de impuestos, por lo tanto, el deudor (persona natural o jurídica), debe cumplir con sus compromisos tributarios según lo establecido en la ley.

También, se tiene como indicador a las obligaciones fiscales, que según Balderrabano (2019) se refieren a la conexión establecida entre los ciudadanos y el gobierno con el propósito de fortalecer la economía del país a través de los tributos establecidos por la ley. Asimismo, Vega (2019) afirma que es la relación que surge entre el contribuyente y el sujeto pasivo, el primero es el que debe cumplir con lo establecido en la constitución; además, entre las obligaciones está el conocer los deberes tributarios, las leyes, cumplir con las cargas administrativas, tener en cuenta las sanciones aplicables, entre otras.

El siguiente indicador es fuentes de ingreso; el cual según el Ministerio de Economía y Finanzas (2020) para el estado la recaudación tributaria es una fuente de ingresos que sirve para solventar el gasto público. Por su lado, Palacios et al., (2020) sostienen que las fuentes de ingresos para una economía provienen de diversos medios como recaudación de impuestos, la exportación de bienes y servicios, turismo, petróleo, entre otras.

Asimismo, se tiene como indicador a las normas tributarias; debido a que son un grupo de leyes y reglas que han sido elaboradas por las autoridades de cada país para regular el sistema de impuestos y los deberes tributarios de los ciudadanos y las empresas (Libro Blanco sobre la Reforma Tributaria, 2022). Según Masón (2020) las normas tributarias son las disposiciones legales que regulan la forma en que se deben pagar los tributos y varían según el país en el que se establezca; además, son fundamentales para determinar las obligaciones fiscales de los contribuyentes y se aplican según su jurisdicción y legislación vigente.

También tenemos como indicador de la dimensión pago de multas; las sanciones económicas que, según Cacuangó (2022) son las retribuciones negativas causadas por el incumplimiento de las obligaciones tributarias generando como consecuencia una infracción. Asimismo, SUNAT (2023) dice que son castigos económicos que el estado impone en caso los contribuyentes cometan infracciones tributarias sancionadas en el código tributario, y cuyo mecanismo de sanción económica es la multa.

Otro indicador es el régimen de gradualidad que para la Defensoría del contribuyente y aduanero (2020), se trata de un sistema que, en función de determinados criterios como la acreditación, la frecuencia, la cantidad, la

veracidad, etc., trata de reducir la cuantía que la ley obliga a pagar por las sanciones a medida que se van graduando. Por otro lado, para SUNAT (2022), el régimen de gradualidad se basa en aplicar la multa impuesta al sujeto obligado que no cumple con efectuar el pago de la totalidad del monto determinado por el sistema en su momento.

Finalmente, el indicador nivel de ingresos consiste en el comto de dinero que una persona, familia, empresa o entidad percibe durante un determinado período, mayormente en un año; los cuales, pueden provenir de diversas fuentes (Hernández-Castellanos et al., 2021). Reforzando dicha idea, Quelal y Alencastro (2020) sostienen que el nivel de ingresos se evidencia en la facilidad de acceso y obtención de ciertas cosas; por ejemplo: en el caso de una persona esto se muestra según el sueldo que tenga o que cargo tenga o su nivel de educación.

Otra de las dimensiones de la segunda variable son las deudas a corto plazo, que según Fisher y Yarram (2021) son aquellos compromisos financieros que deben pagarse en un tiempo determinado, no mayor a un año, que son producto de las adquisiciones y tratos realizados con las partes interesadas (clientes, trabajadores, proveedores, otros). Por otro lado, tenemos a Sunardi et al., (2020) quien sostiene que para lograr reducir la deuda a corto plazo una empresa debe aumentar su activo circulante, además si esta usa mucho los activos corrientes va a poder generar un flujo de caja adecuado para poder financiar sus operación e inversión.

La siguiente dimensión es la capacidad de pagos, de acuerdo a Mancheno et al., (2022), afirma que es uno de los factores fundamentales que las instituciones financieras consideran para el otorgamiento de un crédito para personas naturales o jurídicas, con finalidad de determinar que sus clientes posean los recursos económicos suficientes para pagar periódicamente la deuda contraída. Asimismo, Vela y Caro (2015, como se citó en Condori y Quispe, 2022) definen como la posibilidad de que una organización cumpla con sus obligaciones financieras; ya que, es crucial para evaluar su solvencia y su capacidad para cumplir con posibles endeudamientos proporcionando información crucial en la toma de decisiones efectivas.

Finalmente, se considera como dimensión de ingresos a corto plazo, la misma que es definida por Vásquez et al. (2021) como los recursos económicos, propiedades y derechos que tienen las empresas producto de las inversiones en su actividad comercial, con sus clientes, entre otros que ayuda a incrementar el efectivo disponible de la empresa para solventar sus obligaciones; por ende, Itaú (2019) indica que son todos los ingresos de efectivo que una entidad percibe a lo largo un año o menor a este, como resultante de la comercialización de sus bienes, servicios e inversiones realiza, es decir, todas son las entradas de efectivo producto de sus actividades operativas y no operativas.

Asimismo, referente a los indicadores de la dimensión deudas a corto plazo tenemos a: las necesidades financieras, según Romero (2019) las empresas necesitan de financiamiento para realizar sus actividades, proyectos, planes, entre otros. Para solventar estas necesidades se busca financiación, de preferencia ajena puesto que los recursos propios pueden conservarse para cubrir otro tipo de necesidades. Asimismo, Portillo et al., (2018) afirman que las necesidades financieras de una empresa evolucionan según las diferentes etapas de su desarrollo, por ejemplo: en sus primeros años, puede recurrir a los recursos propios; a medida que va creciendo, tiene opción a acceder a préstamos bancarios e incluso recurrir a la emisión de acciones o buscar otras opciones que le generen liquidez. Reforzando lo anterior, tenemos a Myers y Majluf (1984, como se citó en Sari y Sedana, 2020) según la teoría del orden jerárquico que comprende el financiamiento interno, la deuda externa y la emisión de acciones o bonos, lo más probable es que una organización utilice sus fondos internos para financiarse.

De igual manera, se tiene como indicador a las obligaciones empresariales. Según Casco et al., (2020) son aquellas obligaciones que deben cumplir las organizaciones y que están presentes desde que inician sus actividades, entre estas tenemos la obligación tributaria que se genera con el estado. Asimismo, tenemos a Fabrellas y Moncho (2020) quienes sostienen que en las obligaciones empresariales se incluye: cumplir con el pago de tributos, presentar puntualmente todos los estados financieros, efectuar los pagos a sus colaboradores de manera oportuna, entre otras obligaciones.

También, otro indicador son los intereses; que según García (2021), los intereses una cantidad que se paga adicional al monto principal prestado o invertido, pueden ser ganancias generadas por tener dinero en una cuenta bancaria, invertir en bonos, acciones u otros activos financieros. Por su lado, Aragon et al., (2023) sostiene que los intereses tienen carácter compensatorio puesto que son producto del incumplimiento de un pago; en ese contexto, se considera al interés moratorio aquel se obtiene por el pago extemporáneo de los compromisos financieros de una organización.

Se tiene como indicador de la dimensión capacidad de pago; las obligaciones financieras que para Doria (2019), refleja el significado de los acuerdos adquiridos de una empresa para adquirir recursos de agencias crediticias, instituciones financieras u otras entidades, como organizaciones cooperativas, organizaciones no gubernamentales, en el país o en el extranjero. Por otro lado, Macías y Sánchez (2022) afirma que las obligaciones financieras se refieren a los compromisos que la organización ha contraído y que debe cumplir utilizando sus activos; estas pueden surgir tanto de entidades financieras como de otras fuentes, es por ello, que la organización debe gestionar de manera efectiva su liquidez para hacer frente a estos compromisos de manera oportuna y eficiente

Del mismo modo, como indicador los recursos económicos, Castillo (2009) habla que los recursos económicos son ingresos materiales o inmateriales que permiten que la actividad comercial de una empresa satisfaga requisitos específicos; por lo tanto, estos recursos son primordiales para el crecimiento adecuado de las de las organizaciones. De la misma manera, García (2020) afirma que los recursos económicos abarcan ingresos, rentas, independencia financiera, propiedades y otros elementos que se utilizan para anticipar y asegurar cobertura económica en el futuro, proporcionando bienestar en diversos aspectos.

Otro indicador es el riesgo financiero, el cual consiste en la probabilidad de que una inversión o decisión financiera no produzca los resultados esperados y pueda generar pérdidas financieras; por lo tanto, se debe gestionar adecuadamente para contrarrestar su efecto (Vaca y Orellana, 2020). De igual manera, Ye y kalathunga (2019) afirman que el riesgo financiero es la posibilidad

de pérdida o incertidumbre asociada con las decisiones financieras comerciales de una organización, en especial las PYME en mercados emergentes porque condiciones económicas son más difíciles en estos mercados en comparación con los mercados desarrollados, lo que implica mayores desafíos para su supervivencia.

Así mismo, como indicador de la dimensión ingresos a corto plazo esta actividad comercial que según Lemoine (2020) está relacionado con todas las actividades de apoyo que una empresa realiza para proporcionar a sus consumidores bienes o servicios y mantener su lealtad o asegurar una venta; asimismo, Peña (2019) afirma que la en las empresas cuya actividad es la comercialización, involucran actividades como la venta mayorista y minorista, la promoción, las pruebas de ventas, la investigación de mercado, el transporte, el almacenamiento y el financiamiento, entre otras.

Por otro lado, como último indicador tenemos actividades operativas, según Preve et al., (2020) sostienen son las que se realizan y requieren los recursos para ofrecer el producto o servicio final, por lo tanto, involucra a todas las áreas de la organización. Asimismo, Gonzales (2017) son las funciones que una empresa ejecuta directamente relacionadas con el suministro de sus productos y/o servicios al mercado, que generan la mayor parte de su flujo de caja y determinan en gran medida su rentabilidad.

Finalmente, se tiene al indicador actividades extraordinarias, que consiste en las aquellas actividades que están fuera de su operación comercial normal y que no se producen de manera recurrente; asimismo, estas actividades suelen ser inusuales, no forman parte de las operaciones regulares de la empresa y a menudo están relacionadas con eventos no esperados (Vida et al., 2022).

III. METODOLOGÍA

3.1 Tipo y diseño de investigación

3.1.1 Tipo de investigación

El tipo de investigación utilizado es básica, sustentado según Arias y Covinos (2021), es conocida como investigación fundamental y no tiene como objetivo la solución de problemas inmediatos; en su lugar, proporciona una fundamentación teórica para otros enfoques de investigación.

Con un enfoque cuantitativo; según Carhuancho y Nolzco (2019) este enfoque implica la operacionalización de variables en términos de sus dimensiones e indicadores; además, tras la recopilación de datos mediante instrumentos específicos, se lleva a cabo una interpretación usando estadísticas descriptivas e inferenciales, con el fin de validar las hipótesis planteadas y llegar a conclusiones fundamentadas.

Asimismo, el nivel de investigación es descriptivo. De acuerdo con Fresno (2019) este nivel consiste en ampliar la comprensión del tema en cuestión; se utilizan para definir un fenómeno o grupo de fenómenos característicos de una población, es decir, se limitan a estudiar una población concreta. Además, se centran únicamente en caracterizar rasgos exclusivos del conjunto de elementos investigados, en lugar de establecer paralelismos con otros conjuntos.

3.1.2 Diseño de la investigación

El diseño del estudio fue de naturaleza no experimental. Según Gregorio (2023) este diseño de investigación se desarrolla en un espacio específico, con personas u objetos bajo condiciones naturales, es decir, los investigadores no alteran ni manipulan ninguna de las variables de estudio.

3.2 Variables y operacionalización

- **Definición conceptual**

La detracción se define como el mecanismo administrativo que permite la aplicación de impuestos específicos se denomina comúnmente sistema de descuentos, mediante el cual el comprador o consumidor deduce una parte del precio de un bien o servicio sujeto a impuestos y, posteriormente, identifica

al vendedor o proveedor de servicios al que se depositarán los fondos correspondientes en la cuenta corriente del Banco de la Nación (SUNAT, 2022).

- **Definición operacional**

La metodología de investigación implica un conjunto de procedimientos o pautas sistemáticas para medir una variable que se define conceptualmente. El objetivo de este proceso es extraer información completa de la variable seleccionada para comprender su significado y relevancia para el contexto de la investigación. Por lo tanto, es imperativo examinar cuidadosamente la literatura existente dentro de un marco teórico (Espinoza, 2019).

La variable detracción se estudió tomando en cuenta tres dimensiones: obligaciones tributarias, recaudación y pago de multas; que fueron reducidos en indicadores que explican cada dimensión en toda su extensión y así reunir los datos para fundamentar esta variable. Para su medición se elaboró un cuestionario.

La variable liquidez se estudió tomando en cuenta tres dimensiones: Deudas a corto plazo, capacidad de pagos e ingresos a corto plazo, fueron reducidos en indicadores que explican cada dimensión en toda extensión y de esta manera reunir los datos que permitan fundamentar esta variable. Para realizar su medición se elaboró un cuestionario.

- **Indicadores**

Los indicadores de las dimensiones de la variable detracción son los siguientes: Acreedor Tributario, Deudor Tributario, Cumplimiento de la prestación tributaria, Obligaciones fiscales, Fuentes de ingresos, Normas tributarias, Sanciones económicas, Régimen de gradualidad, Nivel de ingresos.

Los indicadores de las dimensiones de la variable Liquidez son los siguientes: Necesidad Financiera, Obligaciones empresariales, Intereses, Obligaciones financieras, Recursos económicos, Riesgo financiero, Actividad

Comercial, Actividades Operativas, Actividades extraordinarias.

- **Escala de medición**

La escala de medición del estudio es ordinal.

3.3 Población (criterios de selección), muestra, muestreo, unidad de análisis

3.3.1 Población

Los criterios de investigación se refieren a una colección definida de elementos que poseen características o estándares específicos, que son identificables dentro del área temática en cuestión y sirven de base para formular hipótesis de investigación (Sánchez et al, 2018); en ese caso, la población la investigación fue un total de 50 trabajadores de la empresa comercial dedicada a la venta al por mayor y menor de la actividad comerciales de alimentos, bebidas y tabaco.

- **Criterios de inclusión:** se tomó en cuenta a los colaboradores de la empresa comercial de alimentos, bebidas y tabaco. Además, se estudió a hombres y mujeres que tengan a partir de 20 años a más; que trabajen en el área de facturación, contabilidad o tesorería; que tengan como cargo: asistente, analista, auxiliar o contador general y que conozcan el concepto de detracción, liquidez o de ambas.
- **Criterios de exclusión:** no se analizó a trabajadores externos a la empresa comercial dedicada a la venta de alimentos, bebidas y tabaco.

3.3.2 Muestra

Es un subconjunto de la población o el universo, para recopilar los datos relevantes; además, según la definición del mismo autor de un tipo de muestra probabilística, la muestra debe estar conformada por elementos pertenecientes a la población que posean las mismas probabilidades de ser elegidos en función de sus características definidas, y el tamaño de la muestra debe determinarse mediante una selección aleatoria debido al tamaño finito de la población (Hernández y Mendoza, 2018).

Asimismo, debido a la cantidad de población, el estudio consideró como muestra a 30 trabajadores, elegidos por el muestreo no probabilístico por conveniencia.

$$\text{Fórmula: } n = \frac{N \times Z_e^2 \times p \times q}{d^2 \times (N-1) + Z_e^2 \times p \times q}$$

En donde:

N = tamaño de la población

Z = nivel de confianza

P = probabilidad de éxito, o proporción esperada

Q = probabilidad de fracaso

D= precisión (error máximo admisible en términos de proporción)

Donde:

N: 50

Z: 1.94

p: 0.95

q: 0.05, teniendo, así como muestra a: 25

3.3.3 Muestreo

Según Hernández y Escobar (2019) el muestreo no probabilístico se caracteriza por seleccionar muestras representativas seleccionando grupos típicos, es decir, aquellos que cumplen con las características que el investigador está interesado y selecciona a personas que voluntariamente están dispuestas a ser parte del estudio.

En este estudio se aplicó el muestreo no probabilístico, principalmente por las dificultades para acceder a la información, así como las limitaciones de tiempo y recursos económicos. El muestreo posibilita valorar la cantidad de la muestra, ya que se establece por la experiencia del investigador y por qué considera significativa la cantidad determinada.

3.3.4 Unidad de análisis

Para el análisis se evaluó a los trabajadores de la empresa comercial dedicada a la venta de alimentos, bebidas y tabaco, de quienes se determinó la muestra y así recolectar los datos que permitieron el desarrollo de este

estudio.

3.4 Técnicas e instrumentos de recolección de datos

En esta investigación la técnica aplicada fue la encuesta, según Gregorio (2023) es una técnica que permite realizar preguntas de manera ordenada que fueron previamente estructuradas con el fin de obtener información de un determinado grupo de personas.

Además, para la obtención de información se aplicó un cuestionario. De acuerdo, con Fresno (2019) es una herramienta de investigación comúnmente utilizado en la recopilación de información primaria y opiniones de un determinado grupo de personas; consiste en elaborar preguntas estructuradas o semiestructuradas sobre las variables a medir, para obtener respuestas, que respondan al problema que se planteó en la investigación; además, puede ser de opción múltiple, con respuesta abierta, con escalas de calificación, preguntas de verdadero o falso, otros.

3.5 Procedimientos

En la investigación se comenzó a identificar la problemática, para lo cual se examinó investigaciones relevantes y se ajustaron los instrumentos en el lugar donde se llevó a cabo el estudio. Después, se aplicó estos instrumentos a la muestra específica, y los datos resultantes se procesaron utilizando el software estadístico SPSS versión 28. Así, se abordó la resolución del problema a través del análisis de los resultados presentados en tablas, lo que permitió llegar a las conclusiones de la investigación para formular recomendaciones para las empresas sujetas al estudio y otras partes interesadas.

3.6 Método de análisis de datos

Para el análisis de datos se usó el software de información y estadísticas como Excel y SPSS, que permitió poder realizar la medición de las respuestas obtenidas y lograr establecer la relación entre las variables. De acuerdo con Rivadeneira et al. (2020) el SPSS es un programa estadístico reconocido a nivel mundial que permite realizar análisis estadísticos de datos gracias a la implementación de comandos adicionales en sus programas.

En el caso de Microsoft Excel, se define como un programa informático para realizar operaciones sobre números que se refiere a información estructurada, que resulta beneficiosa tanto para realizar sumas sencillas como para llevar a cabo cálculos más complejos (Briones, 2022).

Confiabilidad y validez

La confiabilidad de un instrumento es el nivel en que mide de forma coherente el rasgo o característica para el que fue desarrollado teniendo en cuenta los probables errores de medición, para ello se utiliza el coeficiente alfa de Cronbach que mide el constructor y verifica si los ítems están fuertemente correlacionados entre sí y hay una correlación entre ellos (Bakieva, 2016, como se citó en Mirabal, 2020).

La validez de un instrumento implica dos pasos: primero se realiza la validación lógica del concepto dirigida por expertos, lo que incluye la verificación teórica de las definiciones, operativa, diseño para la validación de los ítems; segundo, se realiza el análisis estadístico descriptivo, discriminación, dimensionalidad y calidad de los ítems para validar métricamente el instrumento a través de una investigación piloto (Bakieva, 2016, como se citó en Mirabal, 2020).

Tabla 1

Escala de Alfa de Cronbach

Rangos	Magnitud
0.810 1,00	Muy alta
0,61 a 0.80	Alta
0.41 a 0.60	Media
0.21 a 0.40	Baja
0.01 a 0.20	Muy Baja

Nota: Tomando de Palella y Martins (2012). Metodología de la investigación cuantitativa.

Tabla 2

Análisis de fiabilidad

Estadísticas de fiabilidad	
Alfa de Cronbach	N de elementos
,930	38

Nota: Obtenido de SPSS versión 25.

La tabla 2 evidencia que el coeficiente de alfa de Cronbach aplicado a los ítems de las variables detracción y liquidez fue de 0,930; el cual, es mayor a 0.70 exigido, indicando que los instrumentos son altamente fiables a nivel excelente para los 38 ítems planteados para la encuesta.

3.7 Aspectos éticos

Este estudio cumple con las normas de protección de autoría, al citar correctamente los autores de acuerdo con normas APA séptima edición. Así mismo se obtuvo el permiso de la empresa objeto de análisis para el uso de información y aplicación de instrumentos dentro de la misma. Además, la investigación se realizó con la finalidad de transmitir conocimiento útil y de interés común para mejorar diferentes áreas detalladas en el estudio, así como de la búsqueda del beneficio para la sociedad en general. Finalmente, la investigación fue sometida a la prueba de turnitin, para evaluar el nivel de autenticidad del trabajo, considerando que solo es válido si demuestra como límite máximo permisible el 25% de copia, según las normas de la Universidad.

IV. RESULTADOS

En este capítulo, se describió los resultados obtenidos para las variables de estudio con sus respectivas dimensiones que dan respuesta a los objetivos e hipótesis planteadas en la investigación.

Análisis descriptivo

Tabla 3

Estadística descriptiva de la variable detracción

	Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Válido A veces se cumple	1	3,3	3,3	3,3
Casi siempre se cumple	9	30,0	30,0	33,3
Siempre se cumple	20	66,7	66,7	100,0
Total	30	100,0	100,0	

Nota: Obtenido de SPSS versión 25.

Interpretación: Las empresas estudiadas consideran que las detracciones funcionan como garantía para cumplir con sus compromisos tributarios, la cual contribuye en la formalidad del sistema fiscal. Sin embargo, las dificultades a las que se enfrentan como el pago doble de las detracciones les impide cumplir con sus declaraciones dentro de los plazos establecidos. Además, el monto de las multas por no pagar a tiempo las detracciones y el régimen de gradualidad afectan el comportamiento de las empresas en términos de pago de detracciones, destacando su importancia en el sistema tributario.

Tabla 4*Estadística descriptiva de la dimensión Obligaciones Tributarias*

		Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Válido	Casi siempre se cumple	6	20,0	20,0	20,0
	Siempre se cumple	24	80,0	80,0	100,0
	Total	30	100,0	100,0	

Nota: Obtenido de SPSS versión 25.

Interpretación: los resultados en la dimensión obligaciones tributarias muestran que, las detracciones son una herramienta que utilizan las empresas comerciales del distrito de San Isidro en el año 2022, con la finalidad de cumplir con sus compromisos tributarios contribuyendo al sistema fiscal. También, evidencian que pese a que la empresa se esfuerza en cumplir con estas obligaciones de manera oportuna y rigurosa no logra hacerlo dentro de los plazos establecidos a causa de la dualidad; además, reconocen la importancia que tiene realizar el pago de sus detracciones, pero a veces enfrentan dificultades que le impiden cumplir con el plazo establecido.

Tabla 5*Estadística descriptiva de la dimensión Recaudación*

		Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Válido	A veces se cumple	3	10,0	10,0	10,0
	Casi siempre se cumple	17	56,7	56,7	66,7
	Siempre se cumple	10	33,3	33,3	100,0
	Total	30	100,0	100,0	

Nota: Obtenido de SPSS versión 25.

Interpretación: se muestra que las empresas estudiadas conocen, valoran y buscan capacitarse para cumplir efectivamente con sus obligaciones tributarias, además reconocen la importancia de las detracciones en la reducción de la informalidad económica, además, se esfuerzan por mantener actualizados y precisos sus estados financieros con el fin de cumplir con las normativas

tributarias. Sin embargo, algunas empresas no cumplen con sus obligaciones tributarias porque lo consideran innecesario subestimando el valor de las deducciones.

Tabla 6

Estadística descriptiva de la dimensión pago de multas

		Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Válido	Casi nunca se cumple	3	10,0	10,0	10,0
	A veces se cumple	1	3,3	3,3	13,3
	Casi siempre se cumple	11	36,7	36,7	50,0
	Siempre se cumple	15	50,0	50,0	100,0
	Total	30	100,0	100,0	

Nota: Obtenido de SPSS versión 25.

Interpretación: Los resultados obtenidos indican que las empresas perciben de manera diversa el pago por multa de deducciones, sin embargo, en su mayoría las considera adecuadas; también, reconocen que las multas incentivan el cumplimiento del pago de las deducciones y consideran que el régimen de gradualidad beneficia a la empresa en términos de plazos y porcentajes.

Tabla 7

Estadística descriptiva de la variable liquidez

		Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Válido	A veces se cumple	4	13,3	13,3	13,3
	Casi siempre se cumple	10	33,3	33,3	46,7
	Siempre se cumple	16	53,3	53,3	100,0
	Total	30	100,0	100,0	

Nota: Obtenido de SPSS versión 25.

Interpretación: en los resultados obtenidos se evidencia la importancia de la gestión de deudas a corto plazo y liquidez; en base a ello, se destaca que es imprescindible la gestión adecuada de las obligaciones de la empresa para que esta pueda funcionar y que la mayoría de las empresas se esfuerzan por cumplir con sus

compromisos tributarios esforzándose a mejorar su planificación y gestión, sin embargo, hay empresas que no siguen este enfoque. Por lo tanto, se resalta el impacto negativo del doble pago de deducciones en el flujo de efectivo y se destaca la percepción variada sobre pagar intereses por el incumplimiento de las obligaciones financieras; así como, la aplicación de estrategias efectivas para gestionar las deudas a corto plazo y los riesgos financieros fortalecen la estabilidad y solidez financiera de la empresa.

Tabla 8

Estadística descriptiva de la dimensión deudas a corto plazo

		Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Válido	A veces se cumple	8	26,7	26,7	26,7
	Casi siempre	10	33,3	33,3	60,0
	Siempre se cumple	12	40,0	40,0	100,0
	Total	30	100,0	100,0	

Nota: Obtenido de SPSS versión 25.

Interpretación: según los resultados obtenidos la gestión de deudas a corto plazo y la variabilidad de las prácticas financieras son importante puesto que contribuyen con el buen funcionamiento de las empresas; sin embargo, se evidenció que pese a su esfuerzo por gestionar y planificar para cumplir con sus tributos se ven afectadas por el pago doble de deducciones, que inciden negativamente en el flujo de efectivo y generando dificultades financieras. Cabe resaltar que el tener un plan para cumplir con las deudas ayuda a la empresa a reducir su endeudamiento y puedan pagar a tiempo a sus proveedores y contratistas. Pero algunas empresas no están de acuerdo con lo anteriormente señalado considerando que es adecuado el pago de multas por no cumplir de sus deberes tributarias.

Tabla 9*Estadística descriptiva de la dimensión capacidad de pago*

		Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Válido	A veces se cumple	6	20,0	20,0	20,0
	Casi siempre se cumple	10	33,3	33,3	53,3
	Siempre se cumple	14	46,7	46,7	100,0
	Total	30	100,0	100,0	

Nota: Obtenido de SPSS versión 25.

Interpretación: Los resultados evidencian que existe una relación estrecha entre la capacidad de pago y su nivel de deuda, ya que, las empresas comerciales reconocen que el gestionar sus obligaciones tributarias a corto plazo ayuda a que puedan cumplir con sus pagos en los plazos establecidos y puedan garantizar su liquidez. También, demuestra que para tener un flujo de efectivo constante debe gestionar y optimizar adecuadamente sus recursos económicos, esto contribuye en la preservación de su liquidez. Para lograr una estabilidad y solidez financiera las empresas han optado por gestionar los riesgos financieros e implementado estrategias.

Tabla 10*Estadística descriptiva de la dimensión Ingresos a Corto Plazo*

		Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Válido	A veces se cumple	5	16,7	16,7	16,7
	Casi siempre se cumple	9	30,0	30,0	46,7
	Siempre se cumple	16	53,3	53,3	100,0
	Total	30	100,0	100,0	

Nota: Obtenido de SPSS versión 25.

Interpretación: De acuerdo con los resultados, las empresas consideran importante la gestión adecuada de las cuentas por cobrar y por pagar, así como, la diversificación de productos y la eficiencia en el proceso de compra; además, las actividades extraordinarias aportan notablemente en la generación de

ingresos a corto plazo, aunque algunas de las empresas estudiadas no lo consideran necesario. Por lo tanto, se muestra que las empresas han implementado estrategias para aumentar el flujo de sus ventas a través de la diversificación de productos y gestión de sus cuentas y transacciones.

Estadística inferencial

Tabla 11

Prueba de normalidad

	Kolmogorov-Smirnov ^a			Shapiro-Wilk		
	Estadístico	gl	Sig.	Estadístico	Gl	Sig.
Detracción	,412	30	,000	,648	30	,000
Liquidez	,330	30	,000	,745	30	,000

a. Corrección de significación de Lilliefors

Tabla 12

Prueba de normalidad Q-Q de la variable detracción

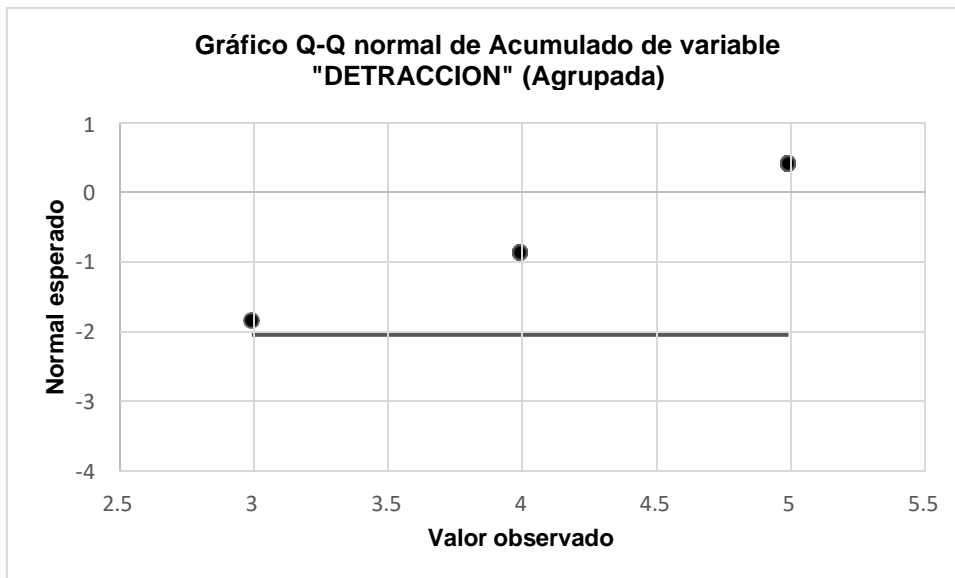
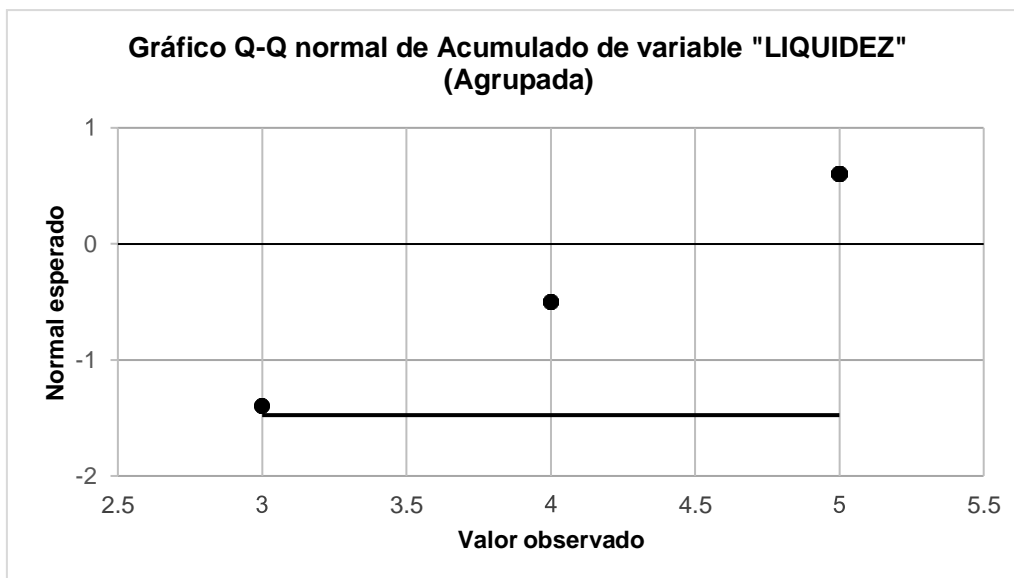


Tabla 13

Prueba de normalidad Q-Q de la variable liquidez



En la tabla 11 se muestra la prueba de normalidad que se realizó a las dos variables del estudio, debido a que la muestra es menor a 50 elementos, se tiene como referencia a la significancia de Shapiro-Wilk, la cual determina que la relación de las variables se medirá mediante el coeficiente Rho de Spearman.

Hipótesis General

Tabla 14

Relación entre las detracciones y la liquidez

			Detracción	Liquidez
Rho de Spearman	Detracción	Coefficiente de correlación	1,000	,671**
		Sig. (bilateral)	.	,000
		N	30	30
Liquidez		Coefficiente de correlación	,671**	1,000
		Sig. (bilateral)	,000	.
		N	30	30

** . La correlación es significativa en el nivel 0,01 (bilateral).

Nota: Obtenido de SPSS versión 25.

H1: Existe relación entre las detracciones y la liquidez en las empresas comerciales, distrito de San Isidro, año 2022.

H0: No existe relación entre las detracciones y la liquidez en las empresas comerciales, distrito de San Isidro, año 2022

Al aplicar la correlación de Rho Spearman se obtuvo que existe una relación significativa con un resultado de 0.671, comparando el P valor obtenido de 0.01 es menor al P valor exigido 0.05. Por lo tanto, rechazamos la hipótesis nula(*H0*) y aprobamos la hipótesis de estudio (*H1*), consecuente afirmamos que existe relación entre las detracciones y la liquidez en las empresas comerciales, distrito de San Isidro, año 2022.

Hipótesis Específica 1:

Tabla 15

Relación entre las detracciones y las deudas a corto plazo

			Acumulado de variable "Detracción"	Acumulador de la dimensión "Deudas a Corto Plazo"
Rho de Spearman	Detracciones	Coeficiente de correlación	1,000	,650**
		Sig. (bilateral)	.	,000
		N	30	30
	Deudas a corto Plazo	Coeficiente de correlación	,650**	1,000
		Sig. (bilateral)	,000	.
		N	30	30

** . La correlación es significativa en el nivel 0,01 (bilateral).

Nota: Obtenido de SPSS versión 25.

H1: Existe relación entre las detracciones y las deudas a corto plazo en las empresas comerciales, distrito de San Isidro, año 2022

H0: No existe relación entre las detracciones y las deudas a corto plazo en las empresas comerciales, distrito de San Isidro, año 2022.

Al aplicar la correlación de Rho Spearman se obtuvo que hay relación significativa con un resultado de 0.650, comparando el P valor obtenido de 0.01 es menor al P valor exigido 0.05. Por lo tanto, rechazamos la hipótesis nula(*H0*) y aprobamos la hipótesis de estudio (*H1*), por consiguiente, afirmamos que existe

relación entre las detracciones y las deudas a corto plazo en las empresas comerciales, distrito de San Isidro, año 2022.

Hipótesis Específica 2:

Tabla 16

Relación entre las detracciones y la capacidad de pago

			Detracciones	Capacidad de Pago
Rho de Spearman	Detracciones	Coeficiente de correlación	1,000	,680**
		Sig. (bilateral)	.	,000
		N	30	30
	Capacidad de Pago	Coeficiente de correlación	,680**	1,000
		Sig. (bilateral)	,000	.
		N	30	30

** . La correlación es significativa en el nivel 0,01 (bilateral).

Nota: Obtenido de SPSS versión 25.

H1: Existe relación entre las detracciones y la capacidad de pago en las empresas comerciales, distrito de San Isidro, año 2022

H0: No existe relación entre las detracciones y la capacidad de pago en las empresas comerciales, distrito de San Isidro, año 2022

Al aplicar la correlación de Rho Spearman se obtuvo que existe una relación significativa con un resultado de 0.680, comparando el P valor obtenido de 0.01 es menor al P valor exigido 0.05. Por lo tanto, rechazamos la hipótesis nula(H0) y aprobamos la hipótesis de estudio (H1), consecuente afirmamos que existe relación entre las detracciones y la capacidad de pago en las empresas comerciales, distrito de San Isidro, año 2022.

Hipótesis Específicas.3:

Tabla 17

Relación entre las detracciones y los ingresos a corto plazo

		Ingresos a Corto Plazo	
Rho de Spearman	Detracciones	Coeficiente de correlación	1,000
		Sig. (bilateral)	,411*
		N	30
	Ingresos a Corto Plazo	Coeficiente de correlación	,411*
		Sig. (bilateral)	,024
		N	30

*. La correlación es significativa en el nivel 0,05 (bilateral).

Nota: Obtenido de SPSS versión 25.

H1: Existe relación entre las detracciones y los ingresos a corto plazo en las empresas comerciales, distrito de San Isidro, año 2022.

H0: No existe relación entre las detracciones y los ingresos a corto plazo en las empresas comerciales, distrito de San Isidro, año 2022.

Al aplicar la correlación de Rho Spearman se obtuvo que hay una relación significativa con un resultado de 0.411, comparando el P valor obtenido de 0.05 es menor al P valor exigido 0.05. Por lo tanto, rechazamos la hipótesis nula(H0) y aprobamos la hipótesis de estudio (H1), consecuente afirmamos que existe relación entre las detracciones y los ingresos a corto plazo en las empresas comerciales, distrito de San Isidro, año 2022.

V. DISCUSIÓN

Para comprender mejor los resultados obtenidos en este estudio, se tomó como base al objetivo general y específicos, así como de las variables, sus dimensiones, la hipótesis general y específicas del estudio, con el fin de compararlos con trabajos de investigación de otros autores que fueron desarrollados en los antecedentes para establecer semejanzas o diferencias.

Además, se llevó a cabo análisis exhaustivos para corroborar el objetivo general que fue determinar la relación entre las detracciones y la liquidez en las empresas comerciales en el distrito de San Isidro, año 2022, donde se confirmó la relación significativa entre dichas variables.

Esto se relaciona con la teoría revisada para la primera variable, Según la SUNAT (2022) las detracciones son un mecanismo de recaudación que implica que el comprador descuenta una parte del precio de un producto o servicio y deposite ese monto en una cuenta registrada a nombre del vendedor en el Banco del estado; dicho monto puede ser utilizado por el vendedor para el pago de impuestos, multas y otros pagos relacionados con obligaciones tributarias, incluyendo intereses y actualizaciones de deudas. Para la segunda variable Sáenz y Sáenz (2019) sostienen que la liquidez la facilidad de una empresa para satisfacer el pago de sus deudas adquiridas previamente mediante la disponibilidad de efectivo.

Por lo tanto, de los datos obtenidos se afirma que existe relación entre las detracciones y la liquidez, puesto que su gestión adecuada es necesario para afrontar sus compromisos tributarios en los plazos fijados; sin embargo, el problema más común que enfrentan es el pago doble de detracciones, lo cual impacta de manera negativa en la liquidez de las organizaciones estudiadas.

Siendo este resultado similar a lo desarrollado por Suntasing et al. (2022), donde buscó analizar el impacto del desembolso adelantado del impuesto sobre la renta en las empresas del sector construcción, en particular la relación con los desafíos financieros que enfrentan; además, determinó que el pago de dicho impuesto tiene un efecto desfavorable revelado por los contribuyentes del sector de la construcción. Según una evaluación comparativa de variables se evidenció que inciden en la liquidez del adelanto del impuesto sobre la renta, como la carga tributaria y la fluidez financiera, llegando a la conclusión, que uno de los sectores

que más financia el presupuesto del estado es el de construcción, pero al momento de calcular el monto adelantado, la desproporción de la fórmula afecta la liquidez afectando la tributación de dicho sector.

También, tiene relación con la investigación de Reyes (2019) quien en su buscó evaluar las consecuencias de la retención a cuenta del Impuesto sobre el Valor Añadido en el flujo de caja de platiprint, el cual tuvo como resultado que la planificación fiscal debe hacerse sobre el análisis de antigüedad de los créditos fiscales acumulados para el buen uso de los activos, activo circulante. Además, concluyó que la acumulación de créditos fiscales de retención del IVA afecta los niveles de liquidez y esto incide directamente en la economía de las empresas.

Para el primer objetivo específico donde se buscó determinar la relación entre las detracciones las deudas a corto plazo en las empresas comerciales en el distrito de San Isidro, año 2022; al aplicar el análisis de hipótesis se confirmó su relación. Esto se relaciona con lo afirmado por Fisher y Yarram (2021) que sostienen que las deudas a corto plazo son aquellas obligaciones financieras que surgen como resultado de transacciones y acuerdos con partes interesadas y que deben liquidarse en un período no superior a un año.

El análisis realizado muestra que las empresas comerciales que tienen problemas para realizar el pago de sus detracciones también tienen dificultades financieras, ya que el incumplimiento o dificultades que enfrentan repercuten directamente en el flujo de efectivo causando retrasos en el pago de sus deudas a corto plazo, entre ellas el pago de sus compromisos tributarios.

Este resultado se relaciona con el estudio realizado por Merlo (2021), quien tuvo como propósito analizar las consecuencias perjudiciales a corto plazo que genera las detracciones en la liquidez diaria de la entidad, donde tuvo como resultado que las deudas a corto plazo de la organización se han vuelto más difíciles de cumplir como consecuencia del sistema de deducciones, lo que ha hecho necesario recurrir a fuentes de financiación externas y concluyendo que las deudas a corto plazo afectan el cumplimiento del sistema de deducciones, por lo que se necesita una fuente de financiamiento externa y que el estado de ingresos y gastos revela desembolsos monetarios correspondientes al pago de intereses, lo que reduce los beneficios.

En relación con el segundo objetivo específico se buscó determinar la relación entre las detracciones y la capacidad de pago de las empresas comerciales en el distrito de San Isidro, año 2022, de los resultados se corroboró la relación. Además, esto se relaciona con lo definido por Vela y Caro (2015, como se citó en Condori y Quispe, 2022) que es la probabilidad de que una persona o empresa cumpla con sus compromisos financieros, es decir, su cómo hace frente a posibles endeudamientos proporcionando información crucial para la que se realice la elección de decisiones efectivas dentro de una organización.

De los resultados se obtuvo que las empresas de estudio reconocen que gestionar sus obligaciones financieras les permite tener un flujo constante de liquidez, sin embargo, no lo hacen, debido a las dificultades que enfrentan afectando su capacidad de pago e impidiendo que logren cumplir con sus obligaciones financieras en los plazos establecidos.

Esto se relaciona con lo desarrollado por Quilca y Zubilete (2019) quienes en su estudio buscaron conocer cómo afecta las retenciones a la estabilidad financiera de las entidades que transportan cargas en la provincia de Huancayo, cuyo resultado evidenció que los débitos afectan negativamente la estabilidad financiera de las compañías transportistas de carga en la provincia de Huancayo, dando como conclusión fue que los retiros reducen los recibos de efectivo y al mismo tiempo, adelantan restricciones proporcionales a la liquidez, lo cual indica que las empresas están sujetas al impacto de los problemas de liquidez.

Con respecto al tercer objetivo específico se buscó determinar la relación entre las detracciones y los ingresos a corto plazo en las empresas comerciales en el distrito de San Isidro, año 2022, al corroborar la hipótesis se obtuvo que sí tienen relación. Según Itaú (2019) estos son todos los ingresos de efectivo que una entidad percibe a lo largo un año o menor a este, como resultante de la comercialización de sus bienes, servicios e inversiones realizadas, es decir, todas son las entradas de efectivo resultantes de sus actividades operativas y no operativas.

De los resultados, se afirma que la empresa analizada conoce la importancia de administrar sus cuentas por cobrar, ya que éstas les brindan el efectivo que necesitan para realizar el pago de sus deudas a corto plazo, también son conscientes que el ofrecer diversas variedades de productos aumenta sus ingresos, por lo tanto, también aumenta su liquidez.

Esto tiene relación con lo investigado por Velásquez (2020), que buscó examinar el impacto del sistema de detracciones del Impuesto General a las Ventas (IGV) en la liquidez de la empresa Salesland Internacional S.A. Cuyos resultados obtenidos revelaron que la mitad de los encuestados sugieren que el tipo de retención por servicios de intermediación laboral (12%) produce un impacto opuesto en la liquidez de la organización, ya que el dinero retenido no podía utilizarse para otros fines, en base a ello, se llegó a la conclusión que el mecanismo de detracción tiene un impacto significativo en la liquidez de la entidad. Además, el porcentaje retirado sobre las ventas como concepto de detracciones limita la aptitud de la entidad para satisfacer a sus deudas corrientes que no son el pago de impuestos, lo que se refleja en el estado de flujo de efectivo y en el estado de situación financiera. Esto restringe la capacidad de la empresa para realizar nuevas adquisiciones y resulta en saldos ociosos en las cuentas bancarias nacionales, en lugar de optimizar su capacidad de inversión y crecimiento.

Con respecto a la metodología que se utilizó en este estudio fue de enfoque cuantitativo con la aplicación de cuestionarios a la muestra, lo cual permitió una mejor comprensión de los resultados. Sin embargo, su limitación principal fue la disponibilidad de tiempo y recursos económicos, lo que podría haber afectado la representatividad de la muestra.

En el contexto científico-social, esta investigación es relevante porque arroja luz sobre un problema financiero específico en un entorno local y los resultados pueden informar a los empresarios locales sobre la gestión de sus finanzas. En el ámbito académico, puede servir como base para futuros estudios relacionados con la gestión financiera de empresas comerciales en entornos similares. En el ámbito social, puede contribuir a un mejor entendimiento de las implicancias de las detracciones en el ámbito empresarial local, lo que podría tener un impacto positivo en la economía.

VI. CONCLUSIONES

1. La presente investigación determinó la relación entre las detracciones y liquidez en las empresas comerciales en el distrito de San Isidro en el año 2022, a través de un coeficiente de 0.671 de correlación de Rho Spearman; por lo tanto, las detracciones afectan directamente a la liquidez, es decir, si las empresas comerciales gestionan y planifican adecuadamente el pago de sus compromisos tributarios entonces no van a tener problemas con su liquidez. Del mismo modo, cuando dichas empresas tienen problemas en las detracciones como la dualidad de pagos de esta, entonces van a tener dificultades para cumplir con sus compromisos tributarios, afectando directamente su liquidez.
2. De acuerdo con el primer objetivo específico se determinó que existe relación entre las detracciones y las deudas a corto plazo en las empresas comerciales del distrito de San Isidro en el año 2022, con un Rho Spearman de 0.650, esto confirma que la mayoría de las empresas estudiadas conocen y se esfuerzan por cumplir con sus compromisos financieros, pero al tener dificultades al momento de realizar sus detracciones inciden en su flujo de efectivo causándole dificultades financieras. La relación positiva entre detracciones y deudas a corto plazo destaca la importancia de gestionar estratégicamente las detracciones para mantener la estabilidad financiera
3. Respecto al segundo objetivo específico, al aplicar la correlación de Rho Spearman se obtuvo un coeficiente de 0.680. Este resultado sugiere una relación significativa entre las detracciones y la capacidad de pago en las empresas comerciales del distrito de San Isidro durante el año 2022. En otras palabras, las estrategias permiten optimizar sus recursos económicos y mantener un flujo de efectivo constante, lo cual, les permite cumplir con sus deberes tributarios. Sin embargo, es importante destacar que cuando las empresas enfrentan dificultades o experimentan retrasos en el mane

4. El tercer objetivo de esta investigación determinó que si hay relación entre las deducciones y los ingresos a corto plazo en las empresas comerciales del distrito de San Isidro en el año 2022; a través del coeficiente de correlación de Rho Spearman con un resultado de 0.411. En base al resultado, se determinó que las empresas consideran que es importante gestionar sus cuentas por cobrar, ya sea, facilitando el proceso de compra, diversificando sus productos o realizando actividades extraordinarias, esto les permite tener los ingresos necesarios para hacer frente a sus tributos de corto plazo.

VII. RECOMENDACIONES

- Se recomienda a los administradores de las empresas comerciales realizar capacitaciones sobre gestión tributaria eficiente y estratégica para los miembros de las áreas facturación y contabilidad, con el fin de que puedan establecer estrategias efectivas para controlar el flujo del dinero y puedan contrarrestar el efecto en las finanzas por las dificultades o retrasos en las detracciones. Además, de realizar una gestión tributaria eficiente para mantener una adecuada liquidez, la cual, les será de utilidad para hacer frente a sus obligaciones financieras. Tipo de capacitación referente a temas tributarios
- Para los empresarios y contadores que trabajan en empresas comerciales en el distrito de San Isidro, se recomienda desarrollar planes estratégicos para abordar la dualidad de pagos por detracciones y garantizar una gestión tributaria más efectiva.
- Implementar estrategias de contingencia y gestión de riesgos para abordar posibles dificultades o retrasos en el proceso de detracciones. Esto podría incluir la diversificación de fuentes de ingresos, la constitución de reservas financieras o la revisión y ajuste de políticas internas relacionadas con las detracciones.

REFERENCIAS

- Aguilar, M., Gómez, Á., & Llanez, E. (2019). Incentivos fiscales, liquidez y solvencia en las empresas del Ecuador. *Revista Venezolana de Gerencia*, 2, 361-378.
<https://www.eumed.net/rev/oel/2019/01/cuentas-cobrar-liquidez.html>
- Aragon, A., Cáceres, D., & Llaque, F. (2023). Código tributario.
<https://repositorio.sunat.gob.pe/server/api/core/bitstreams/1518e587-f5b7-4642-bef8-4bebe6588b23/content>
- Arias, J., & Covinos, M. (2021). Diseño y metodología de la investigación.
https://repositorio.concytec.gob.pe/bitstream/20.500.12390/2260/1/Arias-Covinos-Dise%C3%B1o_y_metodologia_de_la_investigacion.pdf
- Arroba, I., Tenesaca, M., Arroba, J., Villalta, E. (2018). *Los beneficios tributarios su incidencia en la liquidez y la rentabilidad de las Asociaciones de Economía Popular y Solidaria*.
<https://doi.org/10.4995/citecma.2018.9855>
- Aránguiz, H., García, V., Rojas, S., Salas, C., Martínez, R., & Mac Millan, N. (2010). Estudio descriptivo, comparativo y correlacional del estado nutricional y condición cardiorrespiratoria en estudiantes universitarios de Chile. *Revista chilena de nutrición*, 37(1), 70-78.
- Cacuango, E. (2022). Análisis de la remisión tributaria y su impacto en la recaudación de impuestos en el Ecuador, periodo 2018. *Revista Eruditus*, 3(1), 63-80.
<https://revista.uisrael.edu.ec/index.php/re/article/view/543>
- Carhuancho, I. y Nolzco, F. (2019). Metodología de la investigación holística: (ed.). Guayaquil, Universidad Internacional del Ecuador. Recuperado de <https://elibro.net/es/ereader/bibliotecaune/131261?page=14>.
- Carriel, O., Marquez, F., Pinzon, Y., & Shoregui, R. (2020). Sector informal: Tributación y desarrollo local. *Espacios*, 41(15), 1-12.

- <https://www.revistaespacios.com/a20v41n15/a20v41n15p21.pdf>
- Casco, A., Paguay, A. & Garrido, R. (2020). La planificación tributaria como herramienta para cumplir la relación fiscal en la gestión empresarial. *Polo del Conocimiento: Revista científico-profesional*, 5(3), 3-17.
<https://dialnet.unirioja.es/servlet/articulo?codigo=7398390>
- Castillo, M. A. S. (2009). *Diccionario de dirección de empresas y marketing* (Vol. 8). Ecobook.
- Condori, C., & Quispe, Y. (2022). Calificación crediticia y otorgamiento de créditos en la caja arequipa de la sucursal del distrito de Huancané, periodo 2021.
https://repositorio.ucv.edu.pe/bitstream/handle/20500.12692/106601/Condori_CC-Quispe_CYW-SD.pdf?sequence=1&isAllowed=y
- Chau, T. (2022, May 21). *La informalidad de las empresas en el Perú continúa siendo un reto*. Infobae. Retrieved May 12, 2023, from <https://www.infobae.com/opinion/2022/05/21/la-informalidad-de-las-empresas-en-el-peru-continua-siendo-un-reto/>
- Chávez, M. (2014). La incidencia de las detracciones en el flujo de caja y sus efectos confiscatorios en la capacidad contributiva análisis económico. *THEMIS: Revista de Derecho*, ISSN 1810-9934, N^o. 59, 2011 (Ejemplar Dedicado a: Derecho Societario), Págs. 251-258, 59, 251–258.
- Cauas, D. (2015). Definición de las variables, enfoque y tipo de investigación. Bogotá: biblioteca electrónica de la universidad Nacional de Colombia, 2, 1-11.
- Cristóbal de la Cruz, F. (2022). Sistema de Detracciones y Obligaciones Tributarias en las Empresas de Transporte de carga en Huancayo Metropolitana-2021.
https://repositorio.upla.edu.pe/bitstream/handle/20500.12848/5078/T037_42545740_T.pdf?sequence=1&isAllowed=y

- DL. N° 1395. (2018). *Decreto Legislativo que modifica la Ley del Impuesto General a las Ventas e impuesto selectivo al consumo*. Diario El Peruano. Obtenido de <https://busquedas.elperuano.pe/download/url/decreto-legislativo-que-modifica-la-ley-del-impuesto-general-decreto-legislativo-n-1395-1688405-1>
- Díaz, A., & Escribano, A. (2020). Measuring the multi-faceted dimension of liquidity in financial markets: A literature review. *Research in International Business and Finance*, 51, 101079. <https://doi.org/10.1016/j.ribaf.2019.101079>
- Dolores, M. y Sanchez, M. (2022). Sistema De Deduciones En La Liquidez De La Empresa Gerledom SAC, Chimbote 2021. Universidad César Vallejo. [Tesis para optar el título de contador]. https://repositorio.ucv.edu.pe/bitstream/handle/20500.12692/99867/Dolores_CMA-Sanchez_HMY-SD.pdf?sequence=1&isAllowed=y
- Effio, F., Mamani, Y. (2019). Deduciones, retenciones y percepciones “Análisis y aplicación práctica”. Lima, Perú: Instituto Pacífico S.A.C.
- El peruano. (2023, Abril). *Avance de marzo fue favorecido por regularización del ir*. El Peruano. Retrieved Abr 19, 2023, from <https://www.elperuano.pe/noticia/145680-recaudacion-sumo-s-16488-millones>
- Espinoza Freire, E. E. (2019). Las variables y su operacionalización en la investigación educativa. *Segunda parte. Revista Conrado*, 15(69), 171-180. Recuperado de <http://conrado.ucf.edu.cu/index.php/conrado>
- Fabrellas, A. G., & Moncho, J. P. (2020). Viejas y nuevas obligaciones en materia de control del tiempo de trabajo. *Revista de Trabajo y Seguridad Social. CEF*, 63-107.

<https://revistas.cef.udima.es/index.php/rtss/issue/view/80/76>

Fisher, J. & Yarram, S. (2021). Corporate Social Performance and Use of Debt: an Examination of Australian Companies. [Desempeño Social de las Empresas y uso de la deuda: Un Examen de las empresas australianas]. *Australasian Accounting Business & Finance Journal*, 15 (4), 2,4-27.

Fresno, C. (2019). Metodología de la investigación: así de fácil: (ed.). Córdoba, Ciudad Educativa. Recuperado de <https://elibro.net/es/ereader/bibliotecaune/98278?page=116>.

Galarza, M. (2017). Pago anticipado del impuesto sobre la renta y su incidencia en la sostenibilidad de las pequeñas y medianas empresas. *Revista de Ciencia, Tecnología e Innovación*, 4(2), 7–190. 17

<http://45.238.216.13/ojs/index.php/EPISTEME/article/view/504>

García, H., Isla, S. y Mejía, G. (2015). *Apuntes sobre la Graduación de Sanciones por Infracciones a las Normas de Protección al Consumidor*.

García, S. (2020). *Introducción a la economía de la empresa*. Ediciones Díaz de Santos. https://books.google.es/books?hl=es&lr=&id=nnXgDwAAQBAJ&oi=fnd&pg=PR17&dq=que+son+los+recursos+economicos+de+una+empresa&ots=STsyexV4BK&sig=pz5uJZq41j_gUX8sYSrbO9KTLj8#v=onepage&q=que%20son%20los%20recursos%20economicos%20de%20una%20empresa&f=false

Gaspar, M., Castro, W., Zambrano, M. & Diaz, I (2021). *Obligaciones Tributarias Del Contribuyente. Análisis Neutrosófico De Las Causas De Su Incumplimiento*. Infinite Study. <https://fs.unm.edu/ObligacionesNeutrosafia.pdf>

González, J. L. A., Gallardo, M. R. C., & Chávez, M. C. (2020). Formulación de los objetivos específicos desde el alcance correlacional en trabajos de investigación. *Ciencia Latina Revista Científica Multidisciplinar*, 4(2), 237-247.

- Gil, D., Camacho, W., Laje, J., & Suarez, S. (2022). *The Value Added Tax: current rates in South America*. 493FIPCAEC. Retrieved May 19, 2023, from <https://fipcaec.com/index.php/fipcaec/article/view/533/941>
- Giraldo, J. (2019, April 25). *Bolivia y México, los países con la mayor tasa de informalidad en América Latina*. LaRepublica.co. Retrieved May 12, 2023, from <https://www.larepublica.co/globoeconomia/bolivia-y-mexico-los-paises-con-la-mayor-tasa-de-informalidad-en-america-latina-2855029>
- Gómez, R. (2020). Discrecionalidad y potestades sancionadoras de la Administración. *Revista Ius et Praxis*, 2. <https://scielo.conicyt.cl/pdf/iusetp/v26n2/0718-0012-iusetp-26-02-193.pdf>
- Guerra Cocha, L. G. (2020). *Efectos del impuesto a la renta mínimo en la liquidez y rentabilidad del sector de la construcción* (Doctoral dissertation, Instituto de Altos Estudios Nacionales).
- Guerra, E., & Legua, C. (2019). *El Sistema de Deduciones y su Impacto en la Liquidez y en el Impuesto General a las Ventas en los Hoteles 5 estrellas, en los distritos de San Isidro y Miraflores, año 2019* TESIS [Universidad Peruana de Ciencias Aplicadas (UPC)]. <http://hdl.handle.net/10757/6487>
- Gutiérrez, J. A., & Tapia, J. (2016). Liquidez y rentabilidad. Una revisión conceptual y sus dimensiones. *Revista de Investigación Valor Contable*, 3(1), 9–30. <https://doi.org/10.17162/rivc.v3i1.1229>
- Gregorio, N. (2023). *Metodología de la investigación para anteproyectos*: (1 ed.). Universidad Abierta para Adultos (UAPA). <https://elibro.net/es/ereader/bibliotecaune/229656?page=142>
- Hernández, C., & Escobar, N. A. C. (2019). Introducción a los tipos de muestreo. *Alerta, Revista científica del Instituto Nacional de Salud*, 2(1 (enero-junio)), 75-79.
- Hinostroza, B. y Chumpitazi, A. (2021). Análisis del impacto del Covid-19 en la liquidez y solvencia en las empresas del sector hotelero

- supervisadas por la SMV.
https://tesis.pucp.edu.pe/repositorio/bitstream/handle/20.500.12404/18074/Hinostroza%20Flores_Chumpitazi%20Dulanto_Análisis_impacto_del%20%20Covid-19UNO.pdf?sequence=1
- Huarcaya, M., Jara, Y. & Olaya, C. El sistema de detracciones en la liquidez de la empresa de servicios Izan David S.A. distrito de San Martín de Porres del periodo 2015. Universidad de Ciencias y Humanidades. [Para optar el título profesional de Contador Público].
https://repositorio.uch.edu.pe/bitstream/handle/20.500.12872/605/Huarcaya_MJ-Jara_Y_Olaya_CA_tesis_contabilidad_finanzas_2021.pdf?sequence=1&isAllo wed=y
- Ilham, R. N., Akhyar, C., & Maimunah, S. (2023). The influence of profit management and financial performance on company value in building materials construction sub-sector companies listed on the Indonesia stock exchange for the 2018-2021 period. *Journal of Accounting Research, Utility Finance and Digital Assets*, 1(4), 323-335.
- Macías-Arteaga, M. F., & Sánchez-Arteaga, A. A. (2022). El análisis financiero: Un instrumento de evaluación financiera en la empresa La Fabril. *Revista Científica Multidisciplinaria SAPIENTIAE. ISSN: 2600-6030.*, 5(10), 2-20.
<https://publicacionescd.uleam.edu.ec/index.php/sapientiae/article/view/341/549>
- Masón, R. (2020). La transformación de la fiscalidad internacional. *Revista Estadounidense de Derecho Internacional*, 114 (3), 353-402.
<https://www.cambridge.org/core/journals/american-journal-of-international-law/article/transformation-of-international-tax/A335E9177D1C7A692362066205689D1B>
- MEF. (2004). *Evaluación del sistema tributario peruano*. El sistema Tributario peruano. Retrieved May 19, 2023, from

<https://www4.congreso.gob.pe/comisiones/2004/economia/presentaciones/me f.pdf>

- Miranda, R. (2019). Incidencia Económica-Financiera del incremento del 2% de IVA en las PYMES del sector agrícola del cantón Milagro, periodo Junio 2016 - Mayo 2017. Universidad Tecnológica Empresarial de Guayaquil – UTEG. [Tesis en opción al título de Magíster en maestría en Finanzas Mención Tributación]. <http://biblioteca.uteg.edu.ec:8080/handle/123456789/262>
- Mirabal, H. T. (2020). Observaciones para la construcción y validación de instrumentos de investigación. *Desafíos*, 11(2), 177-182. <http://revistas.udh.edu.pe/index.php/udh/article/view/213e/50>
- Muñoz, D. & Zambrano, R. (2020). Análisis de riesgo crediticio en la liquidez del fondo complementario previsional cerrado de jubilación. *Polo del Conocimiento: Revista científico-profesional*, 5(9), 605-621. <https://dialnet.unirioja.es/servlet/articulo?codigo=9092686>
- Moreira, H. (2018). *La cultura tributaria y su incidencia en el cumplimiento de las obligaciones tributarias de los comerciantes de la Sociedad Abastecedora del Mercado Central de Jipijapa* (Bachelor's thesis, JIPIJAPA-UNESUM). <http://repositorio.ulasamericas.edu.pe/handle/123456789/3508>
- Nima, E., Rey, J. y Gómez, A. (2013). Aplicación práctica del régimen de infracciones y sanciones tributarias. <http://dataonline.gacetajuridica.com.pe/SWebCyE/Suscriptor/Publicaciones/guidas/07082014/1-Aplicaci%C3%B3n%20pr%C3%A1ctica%20del%20r%C3%A9gimen%20de%20infracciones%20y%20sanciones%20tributarias.pdf>
- OCDE. (2022). *Folleto: Estadísticas Tributarias en América Latina y el Caribe 2022*. OECD. Retrieved May 19, 2023, from <https://www.oecd.org/tax/tax-policy/folleto-estadisticas-tributarias-en-america-latina-y-el-caribe.pdf>
- Ohnsorge, F., & Yu, S. (2021, February 12). *The Long Shadow of Informality -- Challenges and Policies*. Public Documents | The

- World Bank. Retrieved May 12, 2023, from <https://thedocs.worldbank.org/en/doc/37511318c092e6fd4ca3c60f0af0bea3-0350012021/related/Informal-economy-full-report.pdf>
- Otzen, M. y Manterola, C. (2017). *Técnicas de Muestreo sobre una Población a Estudio*. <https://scielo.conicyt.cl/pdf/ijmorphol/v35n1/art37.pdf>
- Palacios, E., Pomboza, M. D., & Radicelli, C. (2020). Análisis situacional y mapeo de actores clave en el desarrollo socio-económico de un destino turístico. *Revista Espacios*, 41(1), 26-42. <https://www.revistaespacios.com/a20v41n01/a20v41n01p26.pdf>
- Preve, L., Fraile, G., & Allende, V. S. (2020). *Las finanzas en la empresa: Combinando rigurosidad e intuición*. Editorial Temas.
- Picón, J. (13 de septiembre del 2021). Una mirada al sistema de detracciones tributarias. <https://www.esan.edu.pe/conexion-esan/una-mirada-al-sistema-de-detracciones-tributarias>.
- Portillo, R., Hernández, L., Borrero, T. J. C., Montoya, L. A., & Pacheco, G. J. V. (2018). Estructura financiera de la microempresa colombiana. *Opción: Revista de Ciencias Humanas y Sociales*, (86), 757-794. <https://dialnet.unirioja.es/servlet/articulo?codigo=7338192>
- Quelal, D. E. A., & Alencastro, A. C. G. (2020). El nivel socioeconómico como factor de influencia en temas de salud y educación. *Revista Vínculos ESPE*, 5(2), 19-27. <https://journal.espe.edu.ec/ojs/index.php/vinculos/article/view/1639>
- Quilca, X. y H. F. (2019). Las Detracciones y su Efecto en la Liquidez de las Empresas de transporte de carga de la provincia de Huancayo. Universidad Nacional del Centro. 1–114.
- Reschiwati, R., Syahdina, A., & Handayani, S. (2020). Effect of Liquidity, Profitability, and Size of Companies on Firm Value. *Articulo Utopía y Praxys Latinoamericana*, 25(6), 325-331. doi: <https://tinyurl.com/2p8fpmfm>
- Reyes, S. (2019). El crédito tributario de retenciones en la fuente de iva

- y su incidencia en la liquidez de plastiprint. universidad laicavicente rocafuerte de guayaquil. [tesis en opción al título de ingeniería en contabilidad y auditoría]. <http://biblioteca.uteg.edu.ec:8080/bitstream/handle/123456789/262/incidencia-economica-financiera-del-incremento-del-2-de-iva-en-las-pymes-del-sector-agricola-del-canton-milagro-periodo-junio-2016-mayo2017.pdf?sequence=1&isallowed=>
- Ruiz, L. (2019, Mayo 22) Alfa de Cronbach (α): qué es y cómo se usa en estadística <https://psicologiyamente.com/miscelanea/alfa-de-cronbach>.
- Romero, R., Choquecahua, M., Villavicencio, Y., Maldonado, A., & Portuondo, W. (2022). La cultura y las obligaciones tributarias en una empresa peruana. *Ciencia Latina Revista Científica Multidisciplinar*, 6(4), 3279-3292. <https://ciencialatina.org/index.php/cienciala/article/view/2833/4023>
- Romero, F. (2019). *Dirección Financiera*. Editorial Elearning, SL. https://books.google.es/books?hl=es&lr=&id=HCzIDwAAQBAJ&oi=fnd&pg=PA7&dq=necesidades+financieras&ots=ZpT_NJPNrW&sig=HcoYrJUCGiF4zhxbeCrLDNOTdQM#v=onepage&q=necesidades%20financieras&f=false
- Sáenz, L., & Sáenz, L. (2019). Razones financieras de liquidez: Un indicador tradicional del estado financiero de las empresas. *Orbis Cognita*, 3(1), 81–90. https://revistas.up.ac.pa/index.php/orbis_cognita/article/view/376/327
- Sari, I., & Sedana, I. (2020). Profitability and liquidity on firm value and capital structure as intervening variable. *International research journal of management, IT and Social Sciences*, 7(1), 116-127. <https://www.semanticscholar.org/reader/b87f80de56b3f239772cd72bf6ed93caa6aae45a>
- Sarduy, M., & Rosado, A. (2018). Double International Taxation:

- Characteristics and Consequences. *Cofín Habana*, 12(2), 295-305. <http://scielo.sld.cu/pdf/cofin/v12n2/cofin21218.pdf>
- Serafín, L. (2020). Las detracciones del IGV y su influencia en la liquidez de la empresa SM Mecatronic E.I.R.L. – en el distrito de Amarilis – 2019. Universidad de Huánuco. [Para optar el Título profesional de contador Público]. <http://repositorio.udh.edu.pe/bitstream/handle/123456789/2927/Serafin%20Chavez%2c%20Lizabeth%20Maribel.pdf?sequence=1&isAllowed=1>
- SUNAT. (2002, June 1). *Sistemas de pagos adelantados del igv*. Obligaciones sustanciales y formales. Retrieved May 19, 2023, from https://www.ccptacna.org.pe/web/archivos/cursos/cur_888.pdf
- Superintendencia de Administración Tributaria y Aduanas (s.f.). Régimen de Detracciones. https://www.mpfm.gob.pe/escuela/contenido/actividades/docs/692_detracciones.pdf
- SUNAT (2022). Contribuyentes por sector económico. <https://e-analitica.sunat.gob.pe/cl-at-itgestionriesgo3-tablero/index/>
- Tamvada, M. (2020). Corporate social responsibility and accountability: a new theoretical foundation for regulating CSR. *International Journal of Corporate Social Responsibility*, 5(1), 1-14. <https://www.redalyc.org/journal/279/27964115031/27964115031.pdf>
- Sunardi, N., Husain, T., & Kadim, A. (2020). Determinants of debt policy and company's performance. *International Journal of Economics and Business Administration*, 8(4), 204-213.
- Terreno, D., Pérez, J, & Sattler, S. (2020). La relación entre liquidez, rentabilidad y solvencia: Una investigación empírica por el modelo de ecuaciones estructurales. *Contaduría Universidad de Antioquia*, (77), 13-35.

<https://revistas.udea.edu.co/index.php/cont/article/view/340216/20803983>

Vaca, A., & Orellana, I. (2020). Análisis de riesgo financiero en el sector de fabricación de otros productos minerales no metálicos del Ecuador. *Revista Economía y Política*, (32), 133-165. <http://scielo.senescyt.gob.ec/pdf/rep/n32/2477-9075-rep-32-133.pdf>

Vargas, C. & Carbajal, M. (2018). Deduciones y liquidez, en una empresa transportista. *Revista de investigación Valor contable*, 5(1), 74-84. https://revistas.upeu.edu.pe/index.php/ri_vc/article/view/1251

Velásquez, C. (2020). "Sistema de deducciones del igr y su incidencia en la liquidez de la empresa Salesland Internacional S.A., San Isidro, 2019. Universidad Privada del Norte. [Para optar el título profesional de Contador Público]. <https://repositorio.upn.edu.pe/bitstream/handle/11537/25540/Velásquez%20Principes%20Carlos%20Alberto.pdf?sequence=1&isAllowed=y>

Vega, J. (2019). *La contabilidad como obligación.: Enfoque contable, mercantil, financiero, jurídico y fiscal* (Vol. 1). IMCP. https://books.google.es/books?hl=es&lr=&id=hmyPDwAAQBAJ&oi=fnd&pg=PT4&dq=obligaciones+fiscales+libro&ots=J4wBTV6Fy_&sig=K2d7nWD8CoEvhFmgAG7i-SQEdHA#v=onepage&q=obligaciones%20fiscales%20libro&f=false

Vera, P. (2019). Influencia de la fiscalización en la recaudación tributaria de la Municipalidad Distrital de Víctor Larco de Trujillo. *SCIENDO*, 22(2), 93-98. <https://revistas.unitru.edu.pe/index.php/SCIENDO/article/view/2400/pdf>

Villazana, S. (2019). Régimen de deducciones. lima: 31501221900501.

<https://epub883b4c25bbe74fc8be84ee0d3f75570d.odilo.us/#/a9a04ebc65af-42428062cff205002d33/33965c25da5db3e2c2dfaaae472dba6ca557f370d0a0c1adbd65a89584c1a8fb>

Ye, J., & Kulathunga, K. (2019). How does financial literacy promote sustainability in SMEs? A developing country perspective. *Sustainability*, 11(10), 2990. <https://www.mdpi.com/2071-1050/11/10/2990#B98-sustainability-11-02990>

ANEXOS

1. Tabla de operacionalización de variables
2. Instrumento de recolección de datos
3. Modelo de Consentimiento
4. Matriz Evaluación por juicio de expertos
5. Tablas de las preguntas con su interpretación
6. Base de datos
7. Fiabilidad
8. Porcentaje de detracciones según la Resolución de Superintendencia N° 183- 2004/SUNAT
10. Porcentaje de detracciones aplicadas a la empresa
11. Matriz de consistencia

Anexo 1: Matriz de operacionalización de variables

Variables de estudio	Definición conceptual	Definición operacional	Dimensiones	Indicadores	Escala de medición
LAS DETRACCIONES	La detracción se define como el mecanismo administrativo que permite la aplicación de impuestos específicos se denomina comúnmente sistema de descuentos, mediante el cual el comprador o consumidor deduce una parte del precio de un bien o servicio sujeto a impuestos y, posteriormente, identifica al vendedor o proveedor de servicios al que se depositarán los fondos correspondientes en la cuenta corriente del Banco de la Nación (SUNAT, 2022).	La variable detracción obtendrá su estudio tomando en cuenta tres dimensiones: Obligaciones tributarias, recaudación y pago de multas; los cuales, fueron reducidos en indicadores que explican cada dimensión en toda extensión y de esta manera reunir los datos que permitan fundamentar esta variable. Para realizar su medición se elaborará un cuestionario.	Obligaciones Tributarias	<ul style="list-style-type: none"> •Acreedor tributario. •Deudor tributario. •Cumplimiento de la prestación tributaria 	Ordinal
			Recaudación	<ul style="list-style-type: none"> •Obligaciones fiscales. •Fuentes de ingreso. •Normas tributarias 	
			Pago de multas	<ul style="list-style-type: none"> •Sanciones económicas. •Régimen de gradualidad •Nivel de ingresos 	

Variables de estudio	Definición conceptual	Definición operacional	Dimensiones	Indicadores	Escala de medición
LIQUIDEZ	<p>La liquidez es la facilidad que tiene una organización para cubrir sus obligaciones de corto plazo transformando rápidamente sus activos en efectivo sin causar una pérdida notable en su valor; además se debe tener que las obligaciones de corto plazo están en el pasivo corriente por eso deben pagarse en un periodo menor a un año, para ello, la empresa debe convertir al activo corriente en efectivo</p> <p>Hinostroza y Chumpitazi (2021).</p>	<p>La variable Liquidez obtendrá su estudio tomando en cuenta tres dimensiones: Deudas a corto plazo, capacidad de pagos e ingresos a corto plazo, fueron reducidos en indicadores que explican cada dimensión en toda extensión y de esta manera reunir los datos que permitan fundamentar esta variable. Para realizar su medición se elaborará un cuestionario.</p>	Deudas a corto plazo	<ul style="list-style-type: none"> •Necesidades financieras •Obligaciones empresariales •Intereses 	Ordinal
			Capacidad de pagos	<ul style="list-style-type: none"> •Obligaciones financieras. •Recursos económicos •Riesgo financiero 	
			Ingresos a corto plazo	<ul style="list-style-type: none"> •Actividad comercial. •Actividades operativas. •Actividades extraordinarias 	

Anexo 2: Instrumento de recolección de datos

Cuestionario de recogida de datos de las variables detracción y liquidez

UNIVERSIDAD CESAR VALLEJO
ESCUELA DE CONTABILIDAD

N°

Cuestionario para recoger información sobre detracciones y liquidez
Autoras: Luz Elena Ortiz Cárdenas y Melany Caroline Vizcarra Muñiz

ENCUESTA- CUESTIONARIO

OBJETIVO: El presente instrumento tiene por finalidad recoger información válida para relacionar las detracciones con la liquidez de las empresas comerciales 2023, le agradecemos seleccionar la opción y marcar con una "X" en el paréntesis o en el recuadro respectivo, tiene el carácter de ANONIMA, y su procesamiento será reservado, por lo que le pedimos SINCERIDAD en las respuestas.

CUESTIONARIO:

I. INFORMACIÓN SOBRE CARACTERIZACION DE LOS ENCUESTADOS:

- A. ¿Su sexo, es? : (1) Masculino. (2) Femenino.
- B. ¿Su edad está entre? (1) De 20 a 30 años (2) De 31 a 40 años.
(3) De 41 a 50 años (4) Mas de 51 años.

1.1.

- C. ¿Cuál es su grado de instrucción?

- (1) Secundaria Completa. (2) Estudios Superior completos.
1.2. (3) Estudiante Universitario. (4) Estudios Técnico completo.
1.3. (5) Magister (6) Doctor.
1.4.

- D. ¿Cuál es su área de trabajo?

- (1) Facturación. (2) Contabilidad. (3) Tesorería.
1.5.

- E. ¿Cuál es el cargo que desempeña en la empresa?

- (1) Practicante. (2) Analista.
(3) Auxiliar. (4) Contador General.

- F. Indique de cuál de las variables conoce su definición.

- (1) Detracción. (2) Liquidez. (3) Ambos.

II. INSTRUCCIONES: Lea detenidamente cada pregunta y responda con sinceridad y transparencia, en donde por cada respuesta contará con 5 opciones:

- Nunca se cumple 1
Casi Nunca se cumple 2
A veces se cumple 3
Casi Siempre se cumple 4
Siempre se cumple 5

VARIABLE: Deduciones						
Dimensión	Indicadores	1	2	3	4	5
Obligaciones tributarias	Acreedor tributario					
	1.	Las deducciones del impuesto favorecen a la recaudación.				
	2.	Las deducciones permiten incrementar la formalidad empresarial.				
	Deudor tributario					
	3.	Usa las deducciones para el pago de las obligaciones tributarias.				
	4.	Le favorece el saldo de la cuenta de deducciones en el pago de sus obligaciones tributarias.				
	Cumplimiento de la prestación tributaria					
5.	Presenta sus declaraciones fiscales de manera oportuna y precisa.					
6.	Está al tanto de las fechas límite de pago de impuestos y presentación de declaraciones fiscales, y las respeta rigurosamente.					
Recaudación	Obligaciones fiscales					
	7.	Es importante cumplir con sus obligaciones tributarias.				
	8.	Necesita capacitaciones para conocer más sobre las obligaciones que tiene como contribuyente.				
	Fuentes de ingresos					
	9.	Las deducciones conforman una importante fuente de ingresos para el estado.				
	10.	Considera que las deducciones reducen el índice de informalidad.				
	Normas tributarias					
11.	La empresa mantiene registros financieros precisos y actualizados para cumplir con sus obligaciones tributarias y regulatorias.					
12.	Su empresa cumple con las normativas tributarias.					
Pago de multas	Sanciones económicas					
	13.	Es adecuado el monto de multa por no pagar a tiempo las deducciones.				
	14.	Las sanciones económicas influyen en el pago de las deducciones.				
	15.	Es necesario que se aplique una multa por el incumplimiento en el pago de deducciones como medida de cumplimiento tributario.				
	Régimen de gradualidad					
	16.	El régimen de gradualidad genera beneficios para la empresa.				
	17.	Los plazos y porcentajes del régimen de gradualidad son adecuados.				
	Nivel de ingresos					
	18.	Las multas proporcionales al nivel de ingresos pueden servir como un incentivo más efectivo para el cumplimiento de las normas y regulaciones.				
19.	Las multas generadas por el pago de deducciones afectan sus ingresos.					

VARIABLE: Liquidez							
Dimensión	Indicadores		1	2	3	4	5
Deudas a corto plazo	Necesidad financiera						
	1.	La empresa afronta el cumplimiento de sus obligaciones financieras actuales.					
	2.	La empresa tiene como dificultad los pagos dobles detracción los cuales no permiten un flujo de efectivo positivo.					
	3.	La empresa necesita mejorar su gestión financiera y planificación para abordar sus necesidades financieras.					
	Obligaciones empresariales						
	4.	La empresa cumple puntualmente con el pago a los proveedores y contratistas.					
	5.	La empresa tiene un plan de cumplimiento de deudas y trabaja activamente en reducir su endeudamiento.					
	Intereses						
	6.	La deuda por no pagar de manera oportuna las detracciones, le generan intereses.					
7.	Es adecuado pagar intereses por deudas tributarias.						
Capacidad de pago	Obligaciones financieras						
	8.	El nivel de deuda de la empresa afecta su capacidad para cumplir con sus obligaciones financieras y pagos a proveedores de manera oportuna.					
	9.	La gestión efectiva de las obligaciones financieras a corto plazo es esencial para asegurar la capacidad de la empresa para hacer frente a pagos.					
	Recursos económicos						
	10.	La empresa tiene una estrategia efectiva para gestionar y maximizar la utilización de sus recursos económicos disponibles.					
	11.	La empresa tiene un flujo de efectivo estable que le permite mantener la liquidez necesaria para sus operaciones cotidianas					
	Riesgo financiero						
	12.	Cree que la empresa enfrenta un riesgo financiero significativo debido a su nivel de endeudamiento					
	13.	La empresa tiene estrategias de gestión de riesgos financieros efectivas para proteger su estabilidad y solidez financiera.					
Ingresos a corto plazo	Actividad comercial						
	14.	La empresa ha implementado estrategias para aumentar sus ventas a corto plazo.					
	15.	La empresa diversifica sus productos para obtener mayores ingresos.					
	Actividades Operativas						
	16.	La empresa tiene procesos de compra y adquisiciones eficientes que facilitan la obtención de materiales y servicios necesarios.					
	17.	La empresa es eficiente en términos de cuentas por cobrar, cuentas por pagar y registro de transacciones.					
	Actividades extraordinarias						
	18.	Las actividades extraordinarias, como eventos promocionales o lanzamientos de productos, han tenido un impacto positivo en los ingresos a corto plazo de la empresa.					
	19.	La empresa ha utiliza estrategias de generación de ingresos a corto plazo relacionadas con actividades extraordinarias					

Anexo 3: Consentimiento y/o asentimiento informado



"Año de la unidad, la paz y el desarrollo"

Lima, 06 de octubre del 2023

Señores

Escuela de Contabilidad

Universidad Cesar Vallejo - Campus Lima Norte

A través del presente, CPC Milagritos Janeth Estacio Vidal, identificada con DNI N° 08160694, apoderada de la empresa Interloom S.A.C.-San Isidro, con el cargo de Administradora, me dirijo a su representada a fin de dar a conocer que las siguientes personas:

- a) Luz Elena Ortiz Cárdenas.
- b) Melany Caroline Janet Vizcarra Muñiz.

Están autorizadas para:

- a) Recoger y emplear datos de nuestra organización a efecto de la realización de su proyecto y posterior tesis titulada: "Detracciones y Liquidez de las Empresas Comerciales, Distrito de San Isidro, Año 2022",

SI NO

- b) Publicar el nombre de nuestra organización en la investigación

SI NO

Lo que manifestamos para los fines pertinentes, a solicitud de los interesados.

Atentamente.

FIRMA Y SELLO

Av. Jorge Basadre Grohmann Nro. 310
Dpto. 504 - Lima - Lima - San Isidro
E-mail: interloom@interloom.com.pe
www.interloom.com.pe

Telephone: (511) 311 1730
Fax: (511) 311 1748
Fax Ventas: 311 1739

Anexo 4: Matriz evaluación por juicios de expertos

EXPERTO 1: Diaz Diaz, Donato



CARTA DE PRESENTACIÓN

Señor: DIAZ DIAZ DONATO

Presente

Asunto: VALIDACIÓN DE INSTRUMENTOS A TRAVÉS DE JUICIO DE EXPERTO.

Nos es muy grato comunicarnos con usted para expresarle nuestros saludos y así mismo, hacer de su conocimiento que, siendo estudiantes del Programa de Pregrado de la Escuela de Contabilidad de la UCV, en la sede LIMA NORTE, ciclo 2023 - II, requerimos validar el instrumento con el cual se recogerá la información necesaria para poder desarrollar nuestra investigación y con la que sustentaremos nuestras competencias investigativas en la Experiencia curricular de Diseño y desarrollo del trabajo de investigación.

El nombre de nuestro trabajo de investigación es: "Detracciones Y Liquidez En Las Empresas Comerciales, Distrito De San Isidro, Año 2022" y siendo imprescindible contar con la aprobación de doctores especializados para poder aplicar los instrumentos en mención, se ha considerado conveniente recurrir a usted, ante su connotada experiencia en temas educativos y/o investigación educativa.

El expediente de validación, que le hacemos llegar contiene:

- Carta de presentación.
- Formato de Validación.
- Certificado de validez de contenido de los instrumentos.

Expresándole nuestros sentimientos de respeto y consideración nos despedimos de usted, no sin antes agradecerle por la atención que dispense a la presente.

Atentamente.

Ortiz Cárdenas, Luz Elena

DNI: 70572886

Vizcarra Muñoz, Melany Caroline Janet

DNI:70598528

Evaluación por juicio de expertos

Respetado juez: Usted ha sido seleccionado para evaluar el instrumento "Detracciones Y Liquidez En Las Empresas Comerciales, Distrito De San Isidro, Año 2022". La evaluación del instrumento es de gran relevancia para lograr que sea válido y que los resultados obtenidos a partir de éste sean utilizados eficientemente; aportando al quehacer psicológico. Agradecemos su valiosa colaboración.

1. Datos generales del juez:

Nombre del juez:	Diaz Diaz, Donato	
Grado profesional:	Maestría (X)	Doctor ()
Área de formación académica:	Clinica () Educativa (X)	Social () Organizacional (X)
Áreas de experiencia profesional:	CONTABILIDAD	
Institución donde labora:	UNIVERSIDAD CESAR VALLEJO	
Tiempo de experiencia profesional en el área:	2 a 4 años () Más de 5 años (X)	
Experiencia en Investigación Psicométrica: (si corresponde)	No corresponde	

2. Propósito de la evaluación:

Validar el contenido del instrumento, por juicio de expertos.

3. Datos de la escala

Nombre de la Prueba:	Cuestionario Detracciones (VI O V1) Liquidez (VD o V2)
Autor:	Ortiz Cárdenas, Luz Elena Vizcarra Muñoz, Melany Caroline Janet
Procedencia:	Universidad César Vallejo
Administración:	Empresas del sector comercial
Tiempo de aplicación:	Abril- diciembre 2023
Ámbito de aplicación:	Lima metropolitana
Significación:	Variables, dimensión, indicadores e ítems. Objetivo: Demostrar cómo se relacionan las detracciones y liquidez en las empresas comerciales, distrito de San Isidro, año 2022.

4. Soporte teórico

Escala/ÁREA	Subescala (dimensiones)	Definición
Las detracciones (VI o V1)	Obligaciones tributarias	1. "Son los deberes legales y financieros que tienen los contribuyentes de pagar impuestos al Estado; estas obligaciones están establecidas por la legislación fiscal de cada país y varían según el sistema tributario vigente en cada jurisdicción" (Art. 1° del Código tributario, (DS) N° 133-2013-EF)
	Recaudación	2.. "Es una de las raíces de ingresos más primordiales de la que se dispone los países para satisfacer las demandas sociales de seguridad, sanidad, educación, justicia e infraestructuras" (Baquero, et al, 2022).
	Pago de multas	3. "Las multas son sanciones económicas fijadas específicamente en función a la Unidad impositiva tributaria (UIT) vigente a la fecha que se aplica, así como al nivel de ingresos netos y pueden estar sujetas a un régimen de gradualidad (SUNAT, 2023).
La liquidez (VD o V2)	Deudas a corto plazo	4. Se constituye por todos los pasivos a corto plazo utilizados para financiar necesidades de fondos estacionales y temporales, que se programa liquidar en un periodo inferior a un año; además, brindan beneficios como puede ser ausencia de algún tipo de interés en determinados créditos comerciales, facilidad de adaptación a las necesidades financieras, intereses nominales más bajos que las deudas a largo plazo, y costos de contratación más pequeños (Mora, 2017).
	Capacidad de pagos	5. "Un factor fundamental que las instituciones financieras tienen en cuenta para el otorgamiento de un crédito tanto a personas naturales como jurídicas, con finalidad de determinar que sus clientes cuenten con recursos económicos suficientes para pagar periódicamente la deuda contraída (Mancheno, et al., 2022).
	Ingresos a corto plazo	6. Son recursos económicos, propiedades y derechos que tienen las empresas producto de las inversiones en su actividad comercial, con sus clientes, entre otros que ayuda a incrementar el efectivo disponible de la empresa para solventar sus obligaciones (Vázquez et al., 2021)

5. Presentación de instrucciones para el juez:

A continuación, a usted le presentamos el cuestionario: "DETRACCIONES Y LIQUIDEZ EN LAS EMPRESAS COMERCIALES 2022", elaborado por Ortiz Cárdenas, Luz Elena y Vizcarra Muñiz, Melany Caroline Janet en el año 2023 de acuerdo con los siguientes indicadores califique cada uno de los ítems según corresponda.

Categoría	Calificación	Indicador
CLARIDAD El ítem se comprende fácilmente, es decir, su sintáctica y semántica son adecuadas.	1. No cumple con el criterio	El ítem no es claro.
	2. Bajo Nivel	El ítem requiere bastantes modificaciones o una modificación muy grande en el uso de las palabras de acuerdo con su significado o por la ordenación de estas.
	3. Moderado nivel	Se requiere una modificación muy específica de algunos de los términos del ítem.
	4. Alto nivel	El ítem es claro, tiene semántica y sintaxis adecuada.
COHERENCIA El ítem tiene relación lógica con la dimensión o indicador que está midiendo.	1. totalmente en desacuerdo (no cumple con el criterio)	El ítem no tiene relación lógica con la dimensión.
	2. Desacuerdo (bajo nivel de acuerdo)	El ítem tiene una relación tangencial /lejana con la dimensión.
	3. Acuerdo (moderado nivel)	El ítem tiene una relación moderada con la dimensión que se está midiendo.
	4. Totalmente de Acuerdo (alto nivel)	El ítem se encuentra está relacionado con la dimensión que está midiendo.
RELEVANCIA El ítem es esencial o importante, es decir debe ser incluido.	1. No cumple con el criterio	El ítem puede ser eliminado sin que se vea afectada la medición de la dimensión.
	2. Bajo Nivel	El ítem tiene alguna relevancia, pero otro ítem puede estar incluyendo lo que mide éste.
	3. Moderado nivel	El ítem es relativamente importante.
	4. Alto nivel	El ítem es muy relevante y debe ser incluido.

Leer con detenimiento los ítems y calificar en una escala de 1 a 4 su valoración, así como solicitamos brindarnos sus observaciones que considere pertinente

1. No cumple con el criterio
2. Bajo Nivel
3. Moderado nivel
4. Alto nivel

Dimensiones del Instrumento:

Primera variable: Las detracciones

Objetivos: Demostrar la relación entre las detracciones y liquidez en las empresas comerciales 2022.

Dimensiones	Indicadores	Ítem	Claridad	Coherencia	Relevancia	Observaciones/ Recomendaciones
Obligaciones Tributarias	Acreedor Tributario	1. Las detracciones del impuesto favorecen a la recaudación. 2. Las detracciones permiten incrementar la formalidad empresarial.	✓	✓	✓	
	Deudor Tributario	3. Usa las detracciones para el pago de las obligaciones tributarias. 4. Le favorece el saldo de la cuenta de detracciones en el pago de sus obligaciones tributarias.	✓	✓	✓	
	Cumplimiento de la prestación tributaria	5. Presenta sus declaraciones fiscales de manera oportuna y precisa. 6. Está al tanto de las fechas límite de pago de impuestos y presentación de declaraciones fiscales, y las respeta rigurosamente.	✓	✓	✓	
	Obligaciones Fiscales	7. Es importante cumplir con sus obligaciones tributarias. 8. Necesita capacitaciones para conocer más sobre las obligaciones que tiene como contribuyente.	✓	✓	✓	
	Fuentes De Ingreso	9. Las detracciones conforman una importante fuente de ingresos para el estado. 10. Considera que las detracciones reducen el índice de informalidad.	✓	✓	✓	
Recaudación	Normas tributarias	11. La empresa mantiene registros financieros precisos y actualizados para cumplir con sus obligaciones tributarias y regulatorias. 12. Su empresa cumple con las normativas tributarias.	✓	✓	✓	
	Sanciones Económicas	13. Es adecuado el monto de multa por no pagar a tiempo las detracciones. 14. Las sanciones económicas influyen en el pago de las detracciones. 15. Es necesario que se aplique una multa por el incumplimiento en el pago de detracciones como medida de cumplimiento tributario.	✓	✓	✓	
	Régimen De Gradualidad	16. El régimen de gradualidad genera beneficios para la empresa. 17. Los plazos y porcentajes del régimen de gradualidad son adecuados.	✓	✓	✓	
Pago de multas	Nivel de ingresos	18. Las multas proporcionales al nivel de ingresos pueden servir como un incentivo más efectivo para el cumplimiento de las normas y regulaciones. 19. Las multas generadas por el pago de detracciones afectan sus ingresos.	✓	✓	✓	

Segunda variable: Liquidez (VD o V2)

Objetivos: Demostrar la relación entre las detracciones y liquidez en las empresas comerciales 2022.

Dimensiones	Indicadores	Ítem	Claridad	Coherencia	Relevancia	Observaciones/ Recomendaciones
Deudas A Corto Plazo	Necesidades Financieras	20. La empresa afronta el cumplimiento de sus obligaciones financieras actuales. 21. La empresa tiene como dificultad los pagos dobles detracción los cuales no permiten un flujo de efectivo positivo.	✓	✓	✓	
		22. La empresa necesita mejorar su gestión financiera y planificación para abordar sus necesidades financieras.	✓	✓	✓	
	Obligaciones Empresariales	23. La empresa cumple puntualmente con el pago a los proveedores y contratistas. 24. La empresa tiene un plan de cumplimiento de deudas y trabaja activamente en reducir su endeudamiento.	✓	✓	✓	
		Intereses	25. La deuda por no pagar de manera oportuna las detracciones, le generan intereses. 26. Es adecuado pagar intereses por deudas tributarias.	✓	✓	✓
Capacidad De Pago	Obligaciones Financieras	27. El nivel de deuda de la empresa afecta su capacidad para cumplir con sus obligaciones financieras y pagos a proveedores de manera oportuna. 28. La gestión efectiva de las obligaciones financieras a corto plazo es esencial para asegurar la capacidad de la empresa para hacer frente a pagos.	✓	✓	✓	
	Recursos Económicos	29. La empresa tiene una estrategia efectiva para gestionar y maximizar la utilización de sus recursos económicos disponibles. 30. La empresa tiene un flujo de efectivo estable que le permite mantener la liquidez necesaria para sus operaciones cotidianas.	✓	✓	✓	
	Riesgo Financiero	31. Cree que la empresa enfrenta un riesgo financiero significativo debido a su nivel de endeudamiento. 32. La empresa tiene estrategias de gestión de riesgos financieros efectivas para proteger su estabilidad y solidez financiera.	✓	✓	✓	
Ingresos A Corto Plazo	Actividad Comercial	33. La empresa ha implementado estrategias para aumentar sus ventas a corto plazo. 34. La empresa diversifica sus productos para obtener mayores ingresos.	✓	✓	✓	
		Actividades Operativas	35. La empresa tiene procesos de compra y adquisiciones eficientes que facilitan la obtención de materiales y servicios necesarios. 36. La empresa es eficiente en términos de cuentas por cobrar, cuentas por pagar y registro de transacciones.	✓	✓	✓
	Actividades Extraordinarias	37. Las actividades extraordinarias, como eventos promocionales o lanzamientos de productos, han tenido un impacto positivo en los ingresos a corto plazo de la empresa. 38. La empresa utiliza estrategias de generación de ingresos a corto plazo relacionadas con actividades extraordinarias.	✓	✓	✓	

Observaciones (precisar si hay suficiencia): NINGUNA

Opinión de aplicabilidad: Aplicable Aplicable después de corregir No aplicable

Apellidos y nombres del Juez validador: *Diego Díaz Donato* DNI: *08467350*

Especialidad del validador: *Tributario*

Lima de Setiembre del 2023

¹ Pertinencia: El ítem corresponde al concepto teórico formulado.
² Relevancia: El ítem es apropiado para representar al componente o dimensión específica del constructo.
³ Claridad: Se entiende sin dificultad alguna el enunciado del ítem, es conciso, exacto y directo.

Nota: Suficiencia, se dice suficiencia cuando los ítems planteados son suficientes para medir la dimensión.


Firma del Experto Informante

Williams y Webb (1994) así como Powell (2003), mencionan que no existe un consenso respecto al número de expertos a emplear. Por otra parte, el número de jueces que se debe emplear en un juicio depende del nivel de experticia y de la diversidad del conocimiento. Así, mientras Gable y Wolf (1993), Grant y Davis (1997), y Lynn (1986) (citados en McGertland et al. 2003) sugieren un rango de 2 hasta 20 expertos, Hyrkás et al. (2003) manifiestan que 10 expertos brindarán una estimación confiable de la validez de contenido de un instrumento (cantidad mínimamente recomendable para construcciones de nuevos instrumentos). Si un 80 % de los expertos han estado de acuerdo con la validez de un ítem éste puede ser incorporado al instrumento (Voutilainen & Liukkonen, 1995, citados en Hyrkás et al. (2003). Ver <https://www.revistaespacios.com/a1e12017/cited12017-23.pdf> entre otra bibliografía.

EXPERTO 2: Cauti Ramon Lourdes



CARTA DE PRESENTACIÓN

Señora: Cauti Ramon, Lourdes

Presente

Asunto: **VALIDACIÓN DE INSTRUMENTOS A TRAVÉS DE JUICIO DE EXPERTO.**

Nos es muy grato comunicarnos con usted para expresarle nuestros saludos y así mismo, hacer de su conocimiento que, siendo estudiantes del Programa de Pregrado de la Escuela de Contabilidad de la UCV, en la sede LIMA NORTE, ciclo 2023 - II, requerimos validar el instrumento con el cual se recogerá la información necesaria para poder desarrollar nuestra investigación y con la que sustentaremos nuestras competencias investigativas en la Experiencia curricular de Diseño y desarrollo del trabajo de investigación.

El nombre de nuestro trabajo de investigación es: "Detracciones y liquidez de las empresas comerciales de San Isidro, año 2022" y siendo imprescindible contar con la aprobación de doctores especializados para poder aplicar los instrumentos en mención, se ha considerado conveniente recurrir a usted, ante su connotada experiencia en temas educativos y/o investigación educativa.

El expediente de validación, que le hacemos llegar contiene:

- Carta de presentación.
- Formato de Validación.
- Certificado de validez de contenido de los instrumentos.

Expresándole nuestros sentimientos de respeto y consideración nos despedimos de usted, no sin antes agradecerle por la atención que dispense a la presente.

Atentamente.

Ortiz Cárdenas, Luz Elena

DNI: 70572886

Vizcarra Muñiz, Melany Caroline Janet

DNI:70598528

Evaluación por juicio de expertos

Respetado juez: Usted ha sido seleccionado para evaluar el instrumento "Detracciones Y Liquidez En Las Empresas Comerciales, Distrito De San Isidro, Año 2022". La evaluación del instrumento es de gran relevancia para lograr que sea válido y que los resultados obtenidos a partir de éste sean utilizados eficientemente; aportando al quehacer psicológico. Agradecemos su valiosa colaboración.

1. Datos generales del juez:

Nombre del juez:	Cauti Ramon,Lourdes
Grado profesional:	Maestria (X) Dector ()
Área de formación académica:	Clínica () Social () Educativa (X) Organizacional (X)
Áreas de experiencia profesional:	CONTABILIDAD
Institución donde labora:	UNIVERSIDAD CESAR VALLEJO
Tiempo de experiencia profesional en el área:	2 a 4 años () Más de 5 años (X)
Experiencia en Investigación Psicométrica: (si corresponde)	No corresponde

2. Propósito de la evaluación:

Validar el contenido del instrumento, por juicio de expertos.

3. Datos de la escala

Nombre de la Prueba:	Cuestionario Detracciones (VI O V1) Liquidez (VD o V2)
Autor:	Ortiz Cárdenas, Luz Elena Vizcarra Muñiz, Melany Caroline Janet
Procedencia:	Universidad César Vallejo
Administración:	Empresas del sector comercial
Tiempo de aplicación:	Abril- diciembre 2023
Ámbito de aplicación:	Lima metropolitana
Significación:	Variables, dimensión, indicadores e Ítems. Objetivo: Demostrar cómo se relacionan las detracciones y liquidez en las empresas comerciales, distrito de San Isidro, año 2022.

4. Soporte teórico

Escala/ÁREA	Subescala (dimensiones)	Definición
Las detracciones (VI o V1)	Obligaciones tributarias	1. "Son los deberes legales y financieros que tienen los contribuyentes de pagar impuestos al Estado; estas obligaciones están establecidas por la legislación fiscal de cada país y varían según el sistema tributario vigente en cada jurisdicción" (Art. 1° del Código tributario, (DS) N° 133-2013-EF)
	Recaudación	2.. "Es una de las raíces de ingresos más primordiales de la que se dispone los países para satisfacer las demandas sociales de seguridad, sanidad, educación, justicia e infraestructuras" (Baquero, et al, 2022).
	Pago de multas	3. "Las multas son sanciones económicas fijadas específicamente en función a la Unidad impositiva tributaria (UIT) vigente a la fecha que se aplica, así como al nivel de ingresos netos y pueden estar sujetas a un régimen de gradualidad (SUNAT, 2023).
La liquidez (VD o V2)	Deudas a corto plazo	4. Se constituye por todos los pasivos a corto plazo utilizados para financiar necesidades de fondos estacionales y temporales, que se programa liquidar en un periodo inferior a un año; además, brindan beneficios como puede ser ausencia de algún tipo de interés en determinados créditos comerciales, facilidad de adaptación a las necesidades financieras, intereses nominales más bajos que las deudas a largo plazo, y costos de contratación más pequeños (Mora, 2017).
	Capacidad de pagos	5. "Un factor fundamental que las instituciones financieras tienen en cuenta para el otorgamiento de un crédito tanto a personas naturales como jurídicas, con finalidad de determinar que sus clientes cuentan con recursos económicos suficientes para pagar periódicamente la deuda contraída (Mancheno, et al., 2022).
	Ingresos a corto plazo	6. Son recursos económicos, propiedades y derechos que tienen las empresas producto de las inversiones en su actividad comercial, con sus clientes, entre otros que ayuda a incrementar el efectivo disponible de la empresa para solventar sus obligaciones (Vázquez et al., 2021)

5. Presentación de instrucciones para el juez:

A continuación, a usted le presentamos el cuestionario: "DETRACCIONES Y LIQUIDEZ EN LAS EMPRESAS COMERCIALES 2022", elaborado por Ortiz Cárdenas, Luz Elena y Vizcarra Muñiz, Melany Caroline Janet en el año 2023 de acuerdo con los siguientes indicadores califique cada uno de los ítems según corresponda.

Categoría	Calificación	Indicador
CLARIDAD El ítem se comprende fácilmente, es decir, su sintáctica y semántica son adecuadas.	1. No cumple con el criterio	El ítem no es claro.
	2. Bajo Nivel	El ítem requiere bastantes modificaciones o una modificación muy grande en el uso de las palabras de acuerdo con su significado o por la ordenación de estas.
	3. Moderado nivel	Se requiere una modificación muy específica de algunos de los términos del ítem.
	4. Alto nivel	El ítem es claro, tiene semántica y sintaxis adecuada.
COHERENCIA El ítem tiene relación lógica con la dimensión e indicador que está midiendo.	1. totalmente en desacuerdo (no cumple con el criterio)	El ítem no tiene relación lógica con la dimensión.
	2. Desacuerdo (bajo nivel de acuerdo)	El ítem tiene una relación tangencial /lejana con la dimensión.
	3. Acuerdo (moderado nivel)	El ítem tiene una relación moderada con la dimensión que se está midiendo.
	4. Totalmente de Acuerdo (alto nivel)	El ítem se encuentra está relacionado con la dimensión que está midiendo.
RELEVANCIA El ítem es esencial o importante, es decir debe ser incluido.	1. No cumple con el criterio	El ítem puede ser eliminado sin que se vea afectada la medición de la dimensión.
	2. Bajo Nivel	El ítem tiene alguna relevancia, pero otro ítem puede estar incluyendo lo que mide éste.
	3. Moderado nivel	El ítem es relativamente importante.
	4. Alto nivel	El ítem es muy relevante y debe ser incluido.

Leer con detenimiento los ítems y calificar en una escala de 1 a 4 su valoración, así como solicitamos brinde sus observaciones que considere pertinente

1 No cumple con el criterio
2. Bajo Nivel
3. Moderado nivel
4. Alto nivel

Dimensiones del instrumento:

Primera variable: Las detracciones

Objetivos: Demostrar la relación entre las detracciones y liquidez en las empresas comerciales 2022.

Dimensiones	Indicadores	Item	Claridad	Coherencia	Relevancia	Observaciones/ Recomendaciones
Obligaciones Tributarias	Acreedor Tributario	1. Las detracciones del impuesto favorecen a la recaudación.	✓	✓	✓	
	Deudor Tributario	2. Las detracciones permiten incrementar la formalidad empresarial.	✓	✓	✓	
	Cumplimiento de la prestación tributaria	3. Usa las detracciones para el pago de las obligaciones tributarias.	✓	✓	✓	
		4. Le favorece el saldo de la cuenta de detracciones en el pago de sus obligaciones tributarias.	✓	✓	✓	
		5. Presenta sus declaraciones fiscales de manera oportuna y precisa.	✓	✓	✓	
Recaudación	Obligaciones Fiscales	6. Está al tanto de las fechas límite de pago de impuestos y presentación de declaraciones fiscales, y les respeta rigurosamente.	✓	✓	✓	
		7. Es importante cumplir con sus obligaciones tributarias.	✓	✓	✓	
	Fuentes De Ingreso	8. Necesita capacitaciones para conocer más sobre las obligaciones que tiene como contribuyente.	✓	✓	✓	
		9. Las detracciones conforman una importante fuente de ingresos para el estado.	✓	✓	✓	
	Normas tributarias	10. Considera que las detracciones reducen el índice de informalidad.	✓	✓	✓	
		11. La empresa mantiene registros financieros precisos y actualizados para cumplir con sus obligaciones tributarias y regulatorias.	✓	✓	✓	
		12. Su empresa cumple con las normativas tributarias.	✓	✓	✓	
		13. Es adecuado el monto de multa por no pagar a tiempo las detracciones.	✓	✓	✓	
		14. Las sanciones económicas influyen en el pago de las detracciones.	✓	✓	✓	
		15. Es necesario que se aplique una multa por el incumplimiento en el pago de detracciones como medida de cumplimiento tributario.	✓	✓	✓	
Pago de multas	Sanciones Económicas	16. El régimen de gradualidad genera beneficios para la empresa.	✓	✓	✓	
		17. Los plazos y porcentajes del régimen de gradualidad son adecuados.	✓	✓	✓	
	Nivel de ingresos	18. Las multas proporcionales al nivel de ingresos pueden servir como un incentivo más efectivo para el cumplimiento de las normas y regulaciones.	✓	✓	✓	
		19. Las multas generadas por el pago de detracciones afectan sus ingresos.	✓	✓	✓	

Segunda variable: Liquidez (VD o V2)

Objetivos: Demostrar la relación entre las detracciones y liquidez en las empresas comerciales 2022.

Dimensiones	Indicadores	Item	Claridad	Coherencia	Relevancia	Observaciones/ Recomendaciones
Deudas A Corto Plazo	Necesidades Financieras	20. La empresa afronta el cumplimiento de sus obligaciones financieras actuales.	✓	✓	✓	
		21. La empresa tiene como dificultad los pagos dobles de detracción los cuales no permiten un flujo de efectivo positivo.	✓	✓	✓	
	Obligaciones Empresariales	22. La empresa necesita mejorar su gestión financiera y planificación para abordar sus necesidades financieras.	✓	✓	✓	
		23. La empresa cumple puntualmente con el pago a los proveedores y contratistas.	✓	✓	✓	
Intereses	24. La empresa tiene un plan de cumplimiento de deudas y trabaja activamente en reducir su endeudamiento.	✓	✓	✓		
	25. La deuda por no pagar de manera oportuna las detracciones, le generan intereses.	✓	✓	✓		
Capacidad De Pago	Obligaciones Financieras	26. Es adecuado pagar intereses por deudas tributarias.	✓	✓	✓	
		27. El nivel de deuda de la empresa afecta su capacidad para cumplir con sus obligaciones financieras y pagos a proveedores de manera oportuna.	✓	✓	✓	
	Recursos Económicos	28. La gestión efectiva de las obligaciones financieras a corto plazo es esencial para asegurar la capacidad de la empresa para hacer frente a pagos.	✓	✓	✓	
		29. La empresa tiene una estrategia efectiva para gestionar y maximizar la utilización de sus recursos económicos disponibles.	✓	✓	✓	
		30. La empresa tiene un flujo de efectivo estable que le permite mantener la liquidez necesaria para sus operaciones cotidianas.	✓	✓	✓	
Riesgo Financiero	31. Cree que la empresa enfrenta un riesgo financiero significativo debido a su nivel de endeudamiento.	✓	✓	✓		
Ingresos A Corto Plazo	Actividad Comercial	32. La empresa tiene estrategias de gestión de riesgos financieros efectivas para proteger su estabilidad y solidez financiera.	✓	✓	✓	
		33. La empresa ha implementado estrategias para aumentar sus ventas a corto plazo.	✓	✓	✓	
	Actividades Operativas	34. La empresa diversifica sus productos para obtener mayores ingresos.	✓	✓	✓	
		35. La empresa tiene procesos de compra y adquisiciones eficientes que facilitan la obtención de materiales y servicios necesarios.	✓	✓	✓	
Actividades Extraordinarias	36. La empresa es eficiente en términos de cuentas por cobrar, cuentas por pagar y registro de transacciones.	✓	✓	✓		
	37. Las actividades extraordinarias, como eventos promocionales o lanzamientos de productos, han tenido un impacto positivo en los ingresos a corto plazo de la empresa.	✓	✓	✓		
		38. La empresa utiliza estrategias de generación de ingresos a corto plazo relacionadas con actividades extraordinarias.	✓	✓	✓	

Observaciones (precisar si hay suficiencia): **NINGUNA**.....

Opinión de aplicabilidad: **Aplicable** [] **Aplicable después de corregir** [] **No aplicable** []

Apellidos y nombres del juez validador: Cauti Ramon, Lourdes DNI: 08091939

Especialidad del validador: Mg. Lourdes Cauti Ramon, Magister en Contabilidad y Finanzas.

Lima 20 de setiembre del 2023

***Pertinencia:** El ítem corresponde al concepto teórico formulado.
***Relevancia:** El ítem es apropiado para representar al componente o dimensión específica del constructo.
***Claridad:** Se entiende sin dificultad alguna el enunciado del ítem, es conciso, exacto y directo.
Nota: Suficiencia, se dice suficiencia cuando los ítems planteados son suficientes para medir la dimensión.



Firma del Experto Informante

Williams y Webb (1994) así como Powell (2003), mencionan que no existe un consenso respecto al número de expertos a emplear. Por otra parte, el número de jueces que se debe emplear en un juicio depende del nivel de expertise y de la diversidad del conocimiento. Así, mientras Gable y Wolf (1993), Grant y Davis (1997), y Lynn (1986) (citados en McGarrigle et al. 2003) sugieren un rango de 2 hasta 20 expertos, Hyrkás et al. (2003) manifiestan que 10 expertos brindarán una estimación confiable de la validez de contenido de un instrumento (cantidad mínimamente recomendable para construcciones de nuevos instrumentos). Si un 80 % de los expertos

EXPERTO 3: Campos Mendoza, Juan Carlos



CARTA DE PRESENTACIÓN

Señor: Campos Mendoza, Juan Carlos

Presente

Asunto: **VALIDACIÓN DE INSTRUMENTOS A TRAVÉS DE JUICIO DE EXPERTO.**

Nos es muy grato comunicarnos con usted para expresarle nuestros saludos y así mismo, hacer de su conocimiento que, siendo estudiantes del Programa de Pregrado de la Escuela de Contabilidad de la UCV, en la sede LIMA NORTE, ciclo 2023 - II, requerimos validar el instrumento con el cual se recogerá la información necesaria para poder desarrollar nuestra investigación y con la que sustentaremos nuestras competencias investigativas en la Experiencia curricular de Diseño y desarrollo del trabajo de Investigación.

El nombre de nuestro trabajo de investigación es: "Detracciones Y Liquidez En Las Empresas Comerciales, Distrito De San Isidro, Año 2022" y siendo imprescindible contar con la aprobación de doctores especializados para poder aplicar los instrumentos en mención, se ha considerado conveniente recurrir a usted, ante su connotada experiencia en temas educativos y/o investigación educativa.

El expediente de validación, que le hacemos llegar contiene:

- Carta de presentación.
- Formato de Validación.
- Certificado de validez de contenido de los instrumentos.

Expresándole nuestros sentimientos de respeto y consideración nos despedimos de usted, no sin antes agradecerle por la atención que dispense a la presente.

Atentamente.

Ortiz Cárdenas, Luz Elena

DNI: 70572886

Vizcarra Muñiz, Melany Caroline Janet

DNI:70598528

Evaluación por juicio de expertos

Respetado juez: Usted ha sido seleccionado para evaluar el instrumento "Detracciones Y Liquidez En Las Empresas Comerciales, Distrito De San Isidro, Año 2022". La evaluación del instrumento es de gran relevancia para lograr que sea válido y que los resultados obtenidos a partir de éste sean utilizados eficientemente; aportando al quehacer psicológico. Agradecemos su valiosa colaboración.

1. Datos generales del juez:

Nombre del juez:	JUAN CARLOS CAMPOS MENDOZA		
Grado profesional:	Maestría <input checked="" type="checkbox"/>	Doctor	()
Área de formación académica:	Clínica ()	Social	()
	Educativa (X)	Organizacional	(X)
Áreas de experiencia profesional:	CONTABILIDAD		
Institución donde labora:	UNIVERSIDAD CESAR VALLEJO		
Tiempo de experiencia profesional en el área:	2 a 4 años ()	Más de 5 años	(X)
Experiencia en Investigación Psicométrica: (si corresponde)	No corresponde		

2. Propósito de la evaluación:

Validar el contenido del instrumento, por juicio de expertos.

3. Datos de la escala

Nombre de la Prueba:	Cuestionario Detracciones (VI O V1) Liquidez (VD o V2)
Autor:	Ortiz Cárdenas, Luz Elena Vizcarra Muñiz, Melany Caroline Janet
Procedencia:	Universidad César Vallejo
Administración:	Empresas del sector comercial
Tiempo de aplicación:	Abril- diciembre 2023
Ámbito de aplicación:	Lima metropolitana
Significación:	Variables, dimensión, indicadores e ítems. Objetivo: Demostrar cómo se relacionan las detracciones y liquidez en las empresas comerciales, distrito de San Isidro, año 2022.

4. Soporte teórico

Escala/ÁREA	Subescala (dimensiones)	Definición
Las detracciones (VI o V1)	Obligaciones tributarias	1. "Son los deberes legales y financieros que tienen los contribuyentes de pagar impuestos al Estado; estas obligaciones están establecidas por la legislación fiscal de cada país y varían según el sistema tributario vigente en cada jurisdicción" (Art. 1° del Código tributario, (DS) N° 133-2013-EF)
	Recaudación	2.. "Es una de las raíces de ingresos más primordiales de la que se dispone los países para satisfacer las demandas sociales de seguridad, sanidad, educación, justicia e infraestructuras" (Baquero, et al, 2022).
	Pago de multas	3. "Las multas son sanciones económicas fijadas específicamente en función a la Unidad impositiva tributaria (UIT) vigente a la fecha que se aplica, así como al nivel de ingresos netos y pueden estar sujetas a un régimen de gradualidad (SUNAT, 2023).
La liquidez (VD o V2)	Deudas a corto plazo	4. Se constituye por todos los pasivos a corto plazo utilizados para financiar necesidades de fondos estacionales y temporales, que se programa liquidar en un periodo inferior a un año; además, brindan beneficios como puede ser ausencia de algún tipo de interés en determinados créditos comerciales, facilidad de adaptación a las necesidades financieras, intereses nominales más bajos que las deudas a largo plazo, y costos de contratación más pequeños (Mora, 2017).
	Capacidad de pagos	5. "Un factor fundamental que las instituciones financieras tienen en cuenta para el otorgamiento de un crédito tanto a personas naturales como jurídicas, con finalidad de determinar que sus clientes cuentan con recursos económicos suficientes para pagar periódicamente la deuda contraída (Mancheno, et al., 2022).
	Ingresos a corto plazo	6. Son recursos económicos, propiedades y derechos que tienen las empresas producto de las inversiones en su actividad comercial, con sus clientes, entre otros que ayuda a incrementar el efectivo disponible de la empresa para solventar sus obligaciones (Vázquez et al., 2021)

5. Presentación de instrucciones para el juez:

A continuación, a usted le presentamos el cuestionario: "DETRACCIONES Y LIQUIDEZ EN LAS EMPRESAS COMERCIALES 2022", elaborado por Ortiz Cárdenas, Luz Elena y Vizcarra Muñiz, Melany Caroline Janet en el año 2023 de acuerdo con los siguientes indicadores califique cada uno de los ítems según corresponda.

Categoría	Calificación	Indicador
CLARIDAD El ítem se comprende fácilmente, es decir, su sintáctica y semántica son adecuadas.	1. No cumple con el criterio	El ítem no es claro.
	2. Bajo Nivel	El ítem requiere bastantes modificaciones o una modificación muy grande en el uso de las palabras de acuerdo con su significado o por la ordenación de estas.
	3. Moderado nivel	Se requiere una modificación muy específica de algunos de los términos del ítem.
	4. Alto nivel	El ítem es claro, tiene semántica y sintaxis adecuada.
COHERENCIA El ítem tiene relación lógica con la dimensión o indicador que está midiendo.	1. totalmente en desacuerdo (no cumple con el criterio)	El ítem no tiene relación lógica con la dimensión.
	2. Desacuerdo (bajo nivel de acuerdo)	El ítem tiene una relación tangencial /lejana con la dimensión.
	3. Acuerdo (moderado nivel)	El ítem tiene una relación moderada con la dimensión que se está midiendo.
	4. Totalmente de Acuerdo (alto nivel)	El ítem se encuentra está relacionado con la dimensión que está midiendo.
RELEVANCIA El ítem es esencial o importante, es decir debe ser incluido.	1. No cumple con el criterio	El ítem puede ser eliminado sin que se vea afectada la medición de la dimensión.
	2. Bajo Nivel	El ítem tiene alguna relevancia, pero otro ítem puede estar incluyendo lo que mide éste.
	3. Moderado nivel	El ítem es relativamente importante.
	4. Alto nivel	El ítem es muy relevante y debe ser incluido.

Leer con detenimiento los ítems y calificar en una escala de 1 a 4 su valoración, así como solicitamos bríndenos: observaciones que considere pertinente

1. No cumple con el criterio
2. Bajo Nivel
3. Moderado nivel
4. Alto nivel

Dimensiones del instrumento:

Primera variable: Las detracciones

Objetivos: Demostrar la relación entre las detracciones y liquidez en las empresas comerciales 2022.

Dimensiones	Indicadores	Ítem	Cl	Co	Re	Observaciones/ Recomendaciones
			Cl	Co	Re	
Obligaciones Tributarias	Acreedor Tributario	1. Las detracciones del impuesto favorecen a la recaudación	2	2	2	
		2. Las detracciones permiten incrementar la formalidad empresarial	4	4	4	
	Deudor Tributario	3. Usa las detracciones para el pago de las obligaciones tributarias	4	4	4	
		4. Le favorece el saldo de la cuenta de detracciones en el pago de sus obligaciones tributarias	4	4	4	
	Cumplimiento de la prestación tributaria	5. Presenta sus declaraciones fiscales de manera oportuna y precisa	4	4	4	
		6. Está al tanto de las fechas límite de pago de impuestos y presentación de declaraciones fiscales, y las respeta rigurosamente	4	4	4	
Recaudación	Obligaciones Fiscales	7. Es importante cumplir con sus obligaciones tributarias	4	4	4	
		8. Necesita capacitaciones para conocer más sobre las obligaciones que tiene como contribuyente	4	4	4	
	Fuentes De Ingreso	9. Las detracciones conforman una importante fuente de ingresos para el estado	3	3	3	
		10. Considera que las detracciones reducen el índice de informalidad	4	4	4	
	Normas tributarias	11. La empresa mantiene registros financieros precisos y actualizados para cumplir con sus obligaciones tributarias y regulatorias	4	4	4	
		12. Su empresa cumple con las normativas tributarias	4	4	4	
Pago de multas	Sanciones Económicas	13. Es adecuado el monto de multa por no pagar a tiempo las detracciones	4	4	4	
		14. Las sanciones económicas influyen en el pago de las detracciones	4	4	4	
		15. Es necesario que se aplique una multa por el incumplimiento en el pago de detracciones como medida de cumplimiento tributario	4	4	4	
	Régimen De Gradualidad	16. El régimen de gradualidad genera beneficios para la empresa	4	4	4	
		17. Los plazos y porcentajes del régimen de gradualidad son adecuados	4	4	4	
	Nivel de Ingresos	18. Las multas proporcionales al nivel de ingresos pueden servir como un incentivo más efectivo para el cumplimiento de las normas y regulaciones	4	4	4	
		19. Las multas generadas por el pago de detracciones afectan sus ingresos	4	4	4	

Segunda variable: Liquidez (VD o V2)

Objetivos: Demostrar la relación entre las detracciones y liquidez en las empresas comerciales 2022.

Dimensiones	Indicadores	Ítem	Cl	Co	Re	Observaciones/ Recomendaciones
			Cl	Co	Re	
Deudas A Corto Plazo	Necesidades Financieras	20. La empresa afronta el cumplimiento de sus obligaciones financieras actuales	4	4	4	
		21. La empresa tiene como dificultad los pagos dobles de detracción los cuales no permiten un flujo de efectivo positivo	4	4	4	
		22. La empresa necesita mejorar su gestión financiera y planificación para abordar sus necesidades financieras	4	4	4	
	Obligaciones Empresariales	23. La empresa cumple puntualmente con el pago a los proveedores y contratistas	4	4	4	
		24. La empresa tiene un plan de cumplimiento de deudas y trabaja activamente en reducir su endeudamiento	4	4	4	
	Intereses	25. La deuda por no pagar de manera oportuna las detracciones, le generan intereses	2	2	2	
		26. Es adecuado pagar intereses por deudas tributarias	3	3	3	
Capacidad De Pago	Obligaciones Financieras	27. El nivel de deuda de la empresa afecta su capacidad para cumplir con sus obligaciones financieras y pagos a proveedores de manera oportuna	3	3	3	
		28. La gestión efectiva de las obligaciones financieras a corto plazo es esencial para asegurar la capacidad de la empresa para hacer frente a pagos.	4	4	4	
	Recursos Económicos	29. La empresa tiene una estrategia efectiva para gestionar y maximizar la utilización de sus recursos económicos disponibles	4	4	4	
		30. La empresa tiene un flujo de efectivo estable que le permite mantener la liquidez necesaria para sus operaciones cotidianas	4	4	4	
	Riesgo Financiero	31. Cree que la empresa enfrenta un riesgo financiero significativo debido a su nivel de endeudamiento	4	4	4	
		32. La empresa tiene estrategias de gestión de riesgos financieros efectivas para proteger su estabilidad y solidez financiera	4	4	4	
Ingresos A Corto Plazo	Actividad Comercial	33. La empresa ha implementado estrategias para aumentar sus ventas a corto plazo	3	3	3	
		34. La empresa diversifica sus productos para obtener mayores ingresos	4	4	4	
	Actividades Operativas	35. La empresa tiene procesos de compra y adquisiciones eficientes que facilitan la obtención de materiales y servicios necesarios	4	4	4	
		36. La empresa es eficiente en términos de cuentas por cobrar, cuentas por pagar y registro de transacciones.	4	4	4	
	Actividades Extraordinarias	37. Las actividades extraordinarias, como eventos promocionales o lanzamientos de productos, han tenido un impacto positivo en los ingresos a corto plazo de la empresa	4	4	4	
	38. La empresa utiliza estrategias de generación de ingresos a corto plazo relacionadas con actividades extraordinarias	4	4	4		

Observaciones (precisar si hay suficiencia): NINGUNA.....

Opinión de aplicabilidad: Aplicable [] Aplicable después de corregir [] No aplicable []

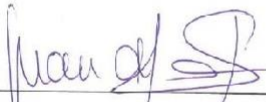
Apellidos y nombres del juez validador: Campos Mendoza, Juan Carlos DNI: 09444157

Especialidad del validador: Maestro en Administración en Negocios.

Lima 19 de Setiembre del 2023

¹Pertinencia: El ítem corresponde al concepto teórico formulado.
²Relevancia: El ítem es apropiado para representar al componente o dimensión específica del constructo.
³Claridad: Se entiende sin dificultad alguna el enunciado del ítem, es claro, exacto y directo.

Nota: Suficiencia se dice suficiencia cuando los ítems planteados son suficientes para medir la dimensión.


Firma del Experto Informante

Williams y Webb (1994) así como Powell (2003), mencionan que no existe un consenso respecto al número de expertos a emplear. Por otra parte, el número de jueces que se debe emplear en un juicio depende del nivel de experticia y de la diversidad del conocimiento. Así, mientras Gable y Wolf (1993), Grant y Davis (1997), y Lynn (1986) (citados en McCartland et al. 2003) sugieren un rango de 2 hasta 20 expertos, Hyrkäs et al. (2003) manifiestan que 10 expertos brindarán una estimación confiable de la validez de contenido de un instrumento (cantidad mínimamente recomendable para construcciones de nuevos instrumentos). Si un 80 % de los expertos

EXPERTO 4: Ríos Lujan, Saud



CARTA DE PRESENTACIÓN

Señor: Saud Ríos Luján

Presente

Asunto: **VALIDACIÓN DE INSTRUMENTOS A TRAVÉS DE JUICIO DE EXPERTO.**

Nos es muy grato comunicarnos con usted para expresarle nuestros saludos y así mismo, hacer de su conocimiento que, siendo estudiantes del Programa de Pregrado de la Escuela de Contabilidad de la UCV, en la sede LIMA NORTE, ciclo 2023 - II, requerimos validar el instrumento con el cual se recogerá la información necesaria para poder desarrollar nuestra investigación y con la que sustentaremos nuestras competencias investigativas en la Experiencia curricular de Diseño y desarrollo del trabajo de investigación.

El nombre de nuestro trabajo de investigación es: "Detracciones y liquidez de las empresas comerciales de San Isidro, año 2022" y siendo imprescindible contar con la aprobación de doctores especializados para poder aplicar los instrumentos en mención, se ha considerado conveniente recurrir a usted, ante su connotada experiencia en temas educativos y/o investigación educativa.

El expediente de validación, que le hacemos llegar contiene:

- Carta de presentación.
- Formato de Validación.
- Certificado de validez de contenido de los instrumentos.

Expresándole nuestros sentimientos de respeto y consideración nos despedimos de usted, no sin antes agradecerle por la atención que dispense a la presente.

Atentamente.

Ortiz Cárdenas, Luz Elena

DNI: 70572886

Vizcarra Muñoz, Melany Caroline Janet

DNI: 70598528

Evaluación por juicio de expertos

Respetado juez: Usted ha sido seleccionado para evaluar el instrumento "Detracciones Y Liquidez En Las Empresas Comerciales, Distrito De San Isidro, Año 2022". La evaluación del instrumento es de gran relevancia para lograr que sea válido y que los resultados obtenidos a partir de éste sean utilizados eficientemente; aportando al quehacer psicológico. Agradecemos su valiosa colaboración.

1. Datos generales del juez:

Nombre del juez:	Saud Ríos Luján	
Grado profesional:	Maestría ()	Doctor ()
Área de formación académica:	Clinica ()	Social ()
	Educativa (X)	Organizacional (X)
Áreas de experiencia profesional:	Auditoria, tributación, proyecto, finanzas y contabilidad.	
Institución donde labora:	UNIVERSIDAD CESAR VALLEJO	
Tiempo de experiencia profesional en el área:	2 a 4 años ()	Más de 5 años (X)
Experiencia en Investigación Psicométrica: (si corresponde)	No corresponde	

2. Propósito de la evaluación:

Validar el contenido del instrumento, por juicio de expertos.

3. Datos de la escala

Nombre de la Prueba:	Questionario Detracciones (VI O V1) Liquidez (VD o V2)
Autor:	Ortiz Cárdenas, Luz Elena Vizcarra Muñiz, Melany Caroline Janet
Procedencia:	Universidad César Vallejo
Administración:	Empresas del sector comercial
Tiempo de aplicación:	Abril- diciembre 2023
Ámbito de aplicación:	Lima metropolitana
Significación:	Variables, dimensión, indicadores e ítems. Objetivo: Demostrar cómo se relacionan las detracciones y liquidez en las empresas comerciales, distrito de San Isidro, año 2022.

4. Soporte teórico

Escala/ÁREA	Subescala (dimensiones)	Definición
Las detracciones (VI o V1)	Obligaciones tributarias	1. "Son los deberes legales y financieros que tienen los contribuyentes de pagar impuestos al Estado; estas obligaciones están establecidas por la legislación fiscal de cada país y varían según el sistema tributario vigente en cada jurisdicción" (Art. 1° del Código tributario, (DS) N° 133-2013-EF)
	Recaudación	2.. "Es una de las raíces de ingresos más primordiales de la que se dispone los países para satisfacer las demandas sociales de seguridad, sanidad, educación, justicia e infraestructuras" (Baquero, et al, 2022).
	Pago de multas	3. "Las multas son sanciones económicas fijadas específicamente en función a la Unidad impositiva tributaria (UIT) vigente a la fecha que se aplica, así como al nivel de ingresos netos y pueden estar sujetas a un régimen de gradualidad (SUNAT, 2023).
La liquidez (VD o V2)	Deudas a corto plazo	4. Se constituye por todos los pasivos a corto plazo utilizados para financiar necesidades de fondos estacionales y temporales, que se programa liquidar en un periodo inferior a un año; además, brindan beneficios como puede ser ausencia de algún tipo de interés en determinados créditos comerciales, facilidad de adaptación a las necesidades financieras, intereses nominales más bajos que las deudas a largo plazo, y costos de contratación más pequeños (Mora, 2017).
	Capacidad de pagos	5. "Un factor fundamental que las instituciones financieras tienen en cuenta para el otorgamiento de un crédito tanto a personas naturales como jurídicas, con finalidad de determinar que sus clientes cuenten con recursos económicos suficientes para pagar periódicamente la deuda contraída (Mancheno, et al., 2022).
	Ingresos a corto plazo	6. Son recursos económicos, propiedades y derechos que tienen las empresas producto de las inversiones en su actividad comercial, con sus clientes, entre otros que ayuda a incrementar el efectivo disponible de la empresa para solventar sus obligaciones (Vázquez et al., 2021)

5. Presentación de instrucciones para el juez:

A continuación, a usted le presentamos el cuestionario: "DETRACCIONES Y LIQUIDEZ EN LAS EMPRESAS COMERCIALES 2022", elaborado por Ortiz Cárdenas, Luz Elena y Vizcarra Muñiz, Melany Caroline Janet en el año 2023 de acuerdo con los siguientes indicadores califique cada uno de los ítems según corresponda.

Categoría	Calificación	Indicador
CLARIDAD El ítem se comprende fácilmente, es decir, su sintáctica y semántica son adecuadas.	1. No cumple con el criterio	El ítem no es claro.
	2. Bajo Nivel	El ítem requiere bastantes modificaciones o una modificación muy grande en el uso de las palabras de acuerdo con su significado o por la ordenación de estas.
	3. Moderado nivel	Se requiere una modificación muy específica de algunos de los términos del ítem.
	4. Alto nivel	El ítem es claro, tiene semántica y sintaxis adecuada.
COHERENCIA El ítem tiene relación lógica con la dimensión o indicador que está midiendo.	1. totalmente en desacuerdo (no cumple con el criterio)	El ítem no tiene relación lógica con la dimensión.
	2. Desacuerdo (bajo nivel de acuerdo)	El ítem tiene una relación tangencial /lejana con la dimensión.
	3. Acuerdo (moderado nivel)	El ítem tiene una relación moderada con la dimensión que se está midiendo.
	4. Totalmente de Acuerdo (alto nivel)	El ítem se encuentra está relacionado con la dimensión que está midiendo.
RELEVANCIA El ítem es esencial o importante, es decir debe ser incluido.	1. No cumple con el criterio	El ítem puede ser eliminado sin que se vea afectada la medición de la dimensión.
	2. Bajo Nivel	El ítem tiene alguna relevancia, pero otro ítem puede estar incluyendo lo que mide éste.
	3. Moderado nivel	El ítem es relativamente importante.
	4. Alto nivel	El ítem es muy relevante y debe ser incluido.

Leer con detenimiento los ítems y calificar en una escala de 1 a 4 su valoración, así como solicitamos bríndenos observaciones que considere pertinente

1. No cumple con el criterio
2. Bajo Nivel
3. Moderado nivel
4. Alto nivel

Dimensiones del instrumento:

Primera variable: Las deducciones

Objetivos: Demostrar la relación entre las deducciones y liquidez en las empresas comerciales 2022.

Dimensiones	Indicadores	Ítem	Claridad	Coherencia	Relevancia	Observaciones/ Recomendaciones
Obligaciones Tributarias	Acreedor Tributario	1. Las deducciones del impuesto favorecen a la recaudación.	4	4	4	
		2. Las deducciones permiten incrementar la formalidad empresarial.	4	4	4	
	Deudor Tributario	3. Usa las deducciones para el pago de las obligaciones tributarias.	4	4	4	
		4. Le favorece el saldo de la cuenta de deducciones en el pago de sus obligaciones tributarias.	4	4	4	
	Cumplimiento de la prestación tributaria	5. Presenta sus declaraciones fiscales de manera oportuna y precisa.	4	4	4	
		6. Está al tanto de las fechas límite de pago de impuestos y presentación de declaraciones fiscales, y las respeta rigurosamente.	4	4	4	
Recaudación	Obligaciones Fiscales	7. Es importante cumplir con sus obligaciones tributarias.	4	4	4	
		8. Necesita capacitaciones para conocer más sobre las obligaciones que tiene como contribuyente.	4	4	4	
	Fuentes De Ingreso	9. Las deducciones conforman una importante fuente de ingresos para el estado.	4	4	4	
		10. Considera que las deducciones reducen el índice de informalidad.	4	4	4	
	Normas tributarias	11. La empresa mantiene registros financieros precisos y actualizados para cumplir con sus obligaciones tributarias y regulatorias.	4	4	4	
		12. Su empresa cumple con las normativas tributarias.	4	4	4	
Pago de multas	Sanciones Económicas	13. Es adecuado el monto de multa por no pagar a tiempo las deducciones.	4	4	4	
		14. Las sanciones económicas influyen en el pago de las deducciones.	4	4	4	
		15. Es necesario que se aplique una multa por el incumplimiento en el pago de deducciones como medida de cumplimiento tributario.	4	4	4	
	Régimen De Gradualidad	16. El régimen de gradualidad genera beneficios para la empresa.	4	4	4	
		17. Los plazos y porcentajes del régimen de gradualidad son adecuados.	4	4	4	
	Nivel de ingresos	18. Las multas proporcionales al nivel de ingresos pueden servir como un incentivo más efectivo para el cumplimiento de las normas y regulaciones.	4	4	4	
	19. Las multas generadas por el pago de deducciones afectan sus ingresos.	4	4	4		

Segunda variable: Liquidez (VD o V2)

Objetivos: Demostrar la relación entre las detracciones y liquidez en las empresas comerciales 2022.

Dimensiones	Indicadores	Ítem	Claridad	Coherencia	Relevancia	Observaciones/ Recomendaciones
Deudas A Corto Plazo	Necesidades Financieras	20. La empresa afronta el cumplimiento de sus obligaciones financieras actuales.	4	4	4	
		21. La empresa tiene como dificultad los pagos dobles detracción los cuales no permiten un flujo de efectivo positivo.	4	4	4	
		22. La empresa necesita mejorar su gestión financiera y planificación para abordar sus necesidades financieras.	4	4	4	
	Obligaciones Empresariales	23. La empresa cumple puntualmente con el pago a los proveedores y contratistas.	4	4	4	
		24. La empresa tiene un plan de cumplimiento de deudas y trabaja activamente en reducir su endeudamiento.	4	4	4	
	Intereses	25. La deuda por no pagar de manera oportuna las detracciones, le generan intereses.	4	4	4	
Capacidad De Pago	Obligaciones Financieras	26. Es adecuado pagar intereses por deudas tributarias.	4	4	4	
		27. El nivel de deuda de la empresa afecta su capacidad para cumplir con sus obligaciones financieras y pagos a proveedores de manera oportuna.	4	4	4	
	Recursos Económicos	28. La gestión efectiva de las obligaciones financieras a corto plazo es esencial para asegurar la capacidad de la empresa para hacer frente a pagos.	4	4	4	
		29. La empresa tiene una estrategia efectiva para gestionar y maximizar la utilización de sus recursos económicos disponibles.	4	4	4	
	Riesgo Financiero	30. La empresa tiene un flujo de efectivo estable que le permite mantener la liquidez necesaria para sus operaciones cotidianas.	4	4	4	
		31. Cree que la empresa enfrenta un riesgo financiero significativo debido a su nivel de endeudamiento.	4	4	4	
Ingresos A Corto Plazo	Actividad Comercial	32. La empresa tiene estrategias de gestión de riesgos financieros efectivas para proteger su estabilidad y solidez financiera.	4	4	4	
		33. La empresa ha implementado estrategias para aumentar sus ventas a corto plazo.	4	4	4	
	Actividades Operativas	34. La empresa diversifica sus productos para obtener mayores ingresos.	4	4	4	
		35. La empresa tiene procesos de compra y adquisiciones eficientes que facilitan la obtención de materiales y servicios necesarios.	4	4	4	
Actividades Extraordinarias	36. La empresa es eficiente en términos de cuentas por cobrar, cuentas por pagar y registro de transacciones.	4	4	4		
	37. Las actividades extraordinarias, como eventos promocionales o lanzamientos de productos, han tenido un impacto positivo en los ingresos a corto plazo de la empresa.	4	4	4		
		38. La empresa utiliza estrategias de generación de ingresos a corto plazo relacionadas con actividades extraordinarias.	4	4	4	

Observaciones (precisar si hay suficiencia): **NINGUNA**.....

Opinión de aplicabilidad: Aplicable [] Aplicable después de corregir [] No aplicable []


Apellidos y nombres del juez validador: DNI: 42801422

Especialidad del validador: Maestro en tributación

Lima 27 de Setiembre del 2023

¹Pertinencia: El ítem corresponde al concepto teórico formulado.
²Relevancia: El ítem es apropiado para representar al componente o dimensión específica del constructo
³Claridad: Se entiende sin dificultad alguna el enunciado del ítem, es conciso, exacto y directo

Nota: Suficiencia, se dice suficiencia cuando los ítems planteados son suficientes para medir la dimensión



CPC. Saud Ríos Luján
CONTADOR GENERAL

Saud Ríos Luján

Williams y Webb (1994) así como Powell (2003), mencionan que no existe un consenso respecto al número de expertos a emplear. Por otra parte, el número de jueces que se debe emplear en un juicio depende del nivel de experticia y de la diversidad del conocimiento. Así, mientras Gable y Wolf (1993), Grant y Davis (1997), y Lynn (1986) (citados en McGartland et al. 2003) sugieren un rango de 2 hasta 20 expertos, Hyrkás et al. (2003) manifiestan que 10 expertos brindarán una estimación confiable de la validez de contenido de un instrumento (cantidad mínimamente recomendable para construcciones de nuevos instrumentos). Si un 80 % de los expertos han estado de acuerdo con la validez de un ítem éste puede ser incorporado al instrumento (Voutilainen & Liukkonen, 1995, citados en Hyrkás et al. (2003). Ver : <https://www.revistaespacios.com/cited2017/cited2017-23.pdf> entre otra bibliografía.

Anexo 6: Tablas de las preguntas con su interpretación

Tabla 18

Las deducciones del impuesto favorecen a la recaudación

		Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Válido	A veces se cumple	3	10,0	10,0	10,0
	Casi siempre se cumple	4	13,3	13,3	23,3
	Siempre se cumple	23	76,7	76,7	100,0
	Total	30	100,0	100,0	

Nota: Obtenido del programa SPSS versión 25

Interpretación: Las deducciones practicadas por la empresa favorecen a una buena recaudación.

Tabla 19

Las deducciones permiten incrementar la formalidad empresarial

		Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Válido	A veces se cumple	5	16,7	16,7	16,7
	Casi siempre se cumple	5	16,7	16,7	33,3
	Siempre se cumple	20	66,7	66,7	100,0
	Total	30	100,0	100,0	

Nota: Obtenido del programa SPSS versión 25

Interpretación: para la empresa las deducciones incrementan la formalidad, sin embargo, algunos informales no lo consideran así.

Tabla 20

Usa las deducciones para el pago de las obligaciones tributarias

		Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Válido	A veces se cumple	3	10,0	10,0	10,0
	Casi siempre se cumple	2	6,7	6,7	16,7
	Siempre se cumple	25	83,3	83,3	100,0
	Total	30	100,0	100,0	

Nota: Obtenido del programa SPSS versión 25

Interpretación: la empresa para poder pagar sus obligaciones tributarias hace uso del dinero que tiene en su cuenta de detracciones del banco de la nación.

Tabla 21

Le favorece el saldo de la cuenta de detracciones en el pago de sus obligaciones tributarias

		Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Válido	A veces se cumple	2	6,7	6,7	6,7
	Casi siempre se cumple	3	10,0	10,0	16,7
	Siempre se cumple	25	83,3	83,3	100,0
	Total	30	100,0	100,0	

Nota: Obtenido del programa SPSS versión 25

Interpretación: Para la empresa, el saldo de la cuenta de detracciones favorece el pago de sus obligaciones tributarias.

Tabla 22

Presenta sus declaraciones fiscales de manera oportuna y precisa.

		Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Válido	A veces se cumple	1	3,3	3,3	3,3
	Casi siempre se cumple	9	30,0	30,0	33,3
	Siempre se cumple	20	66,7	66,7	100,0
	Total	30	100,0	100,0	

Nota: Obtenido del programa SPSS versión 25

Interpretación: La empresa presenta sus obligaciones fiscales de manera oportuna; sin embargo, también algunas veces no presenta en el plazo establecido.

Tabla 23

Está al tanto de las fechas límite de pago de impuestos y presentación de declaraciones fiscales, y las respeta rigurosamente

		Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Válido	A veces se cumple	2	6,7	6,7	6,7
	Casi siempre se cumple	6	20,0	20,0	26,7
	Siempre se cumple	22	73,3	73,3	100,0
	Total	30	100,0	100,0	

Nota: Obtenido del programa SPSS versión 25

Interpretación: La empresa para pagar sus impuestos y presentar sus declaraciones fiscales, tiene en cuenta las fechas límites y las respeta de manera rigurosa; no obstante, en algunas fechas no cumple con sus respectivas obligaciones.

Tabla 24

Es importante cumplir con sus obligaciones tributarias

		Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Válido	Casi nunca se cumple	4	13,3	13,3	13,3
	A veces se cumple	1	3,3	3,3	16,7
	Casi siempre se cumple	12	40,0	40,0	56,7
	Siempre se cumple	13	43,3	43,3	100,0
	Total	30	100,0	100,0	

Nota: Obtenido del programa SPSS versión 25

Interpretación: La empresa considera importante cumplir con las obligaciones tributarias; sin embargo, algunas empresas no lo consideran así.

Tabla 25

Necesita capacitaciones para conocer más sobre las obligaciones que tiene como contribuyente

		Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Válido	Casi nunca se cumple	2	6,7	6,7	6,7
	A veces se cumple	6	20,0	20,0	26,7
	Casi siempre se cumple	13	43,3	43,3	70,0
	Siempre se cumple	9	30,0	30,0	100,0
	Total	30	100,0	100,0	

Nota: Obtenido del programa SPSS versión 25

Interpretación: La empresa considera que necesita capacitaciones de las obligaciones tributarias que tiene como contribuyente; pese a ello, algunas empresas no lo consideran necesario.

Tabla 26

Las deducciones conforman una importante fuente de ingresos para el estado

		Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Válido	Casi nunca se cumple	2	6,7	6,7	6,7
	A veces se cumple	2	6,7	6,7	13,3
	Casi siempre se cumple	14	46,7	46,7	60,0
	Siempre se cumple	12	40,0	40,0	100,0
	Total	30	100,0	100,0	

Nota: Obtenido del programa SPSS versión 25

Interpretación: La empresa conoce que las deducciones conforman una importante fuente de ingresos para el estado; sin embargo, algunas no lo consideran así.

Tabla 27

Las deducciones reducen el índice de informalidad

		Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Válido	Nunca se cumple	2	6,7	6,7	6,7
	Casi nunca se cumple	2	6,7	6,7	13,3
	A veces se cumple	6	20,0	20,0	33,3
	Casi siempre se cumple	11	36,7	36,7	70,0
	Siempre se cumple	9	30,0	30,0	100,0
	Total	30	100,0	100,0	

Nota: Obtenido del programa SPSS versión 25

Interpretación: Para la empresa, las deducciones pueden ayudar a reducir la informalidad; sin embargo, algunas no lo consideran así.

Tabla 28

La empresa mantiene registros financieros precisos y actualizados para cumplir con sus obligaciones tributarias y regulatorias

		Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Válido	A veces se cumple	1	3,3	3,3	3,3
	Casi siempre se cumple	11	36,7	36,7	40,0
	Siempre se cumple	18	60,0	60,0	100,0
	Total	30	100,0	100,0	

Nota: Obtenido del programa SPSS versión 25

Interpretación: Los registros financieros de la empresa se mantienen precisos y actualizados para cumplir con las obligaciones tributarias y regulatorias; sin embargo, algunas no cumplen.

Tabla 29

Su empresa cumple con las normativas tributarias

		Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Válido	A veces se cumple	1	3,3	3,3	3,3
	Casi siempre se cumple	7	23,3	23,3	26,7
	Siempre se cumple	22	73,3	73,3	100,0
	Total	30	100,0	100,0	

Nota: Obtenido del programa SPSS versión 25

Interpretación: Las normativas tributarias son cumplidas por la empresa; sin embargo, algunas no siempre cumplen.

Tabla 30

Es adecuado el monto de multa por no pagar a tiempo las detracciones.

		Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Válido	Casi nunca se cumple	1	3,3	3,3	3,3
	A veces se cumple	6	20,0	20,0	23,3
	Casi siempre se cumple	8	26,7	26,7	50,0
	Siempre se cumple	15	50,0	50,0	100,0
	Total	30	100,0	100,0	

Nota: Obtenido del programa SPSS versión 25

Interpretación: El monto de la multa por no pagar a tiempo las detracciones es adecuado; no obstante, algunas empresas consideran que no.

Tabla 31

Las sanciones económicas influyen en el pago de las detracciones.

		Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Válido	Casi nunca se cumple	2	6,7	6,7	6,7
	A veces se cumple	4	13,3	13,3	20,0
	Casi siempre se cumple	8	26,7	26,7	46,7
	Siempre se cumple	16	53,3	53,3	100,0
	Total	30	100,0	100,0	

Nota: Obtenido del programa SPSS versión 25

Interpretación: se considera que el pago de las detracciones es influido por las sanciones económicas.

Tabla 32

Es necesario que se aplique una multa por el incumplimiento en el pago de detracciones como medida de cumplimiento tributario

		Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Válido	Nunca se cumple	2	6,7	6,7	6,7
	Casi nunca se cumple	1	3,3	3,3	10,0
	A veces se cumple	2	6,7	6,7	16,7
	Casi siempre se cumple	10	33,3	33,3	50,0
	Siempre se cumple	15	50,0	50,0	100,0
	Total	30	100,0	100,0	

Nota: Obtenido del programa SPSS versión 25

Interpretación: La empresa señala que aplicar una multa por el incumplimiento de las detracciones favorece el cumplimiento tributario.

Tabla 33

El régimen de gradualidad genera beneficios para la empresa

		Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Válido	Casi nunca se cumple	2	6,7	6,7	6,7
	A veces se cumple	2	6,7	6,7	13,3
	Casi siempre se cumple	6	20,0	20,0	33,3
	Siempre se cumple	20	66,7	66,7	100,0
	Total	30	100,0	100,0	

Nota: Obtenido del programa SPSS versión 25

Interpretación: La empresa señala que el régimen de gradualidad favorece a la empresa.

Tabla 34

Los plazos y porcentajes del régimen de gradualidad son adecuados

		Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Válido	Casi nunca se cumple	2	6,7	6,7	6,7
	A veces se cumple	4	13,3	13,3	20,0
	Casi siempre se cumple	7	23,3	23,3	43,3
	Siempre se cumple	17	56,7	56,7	100,0
	Total	30	100,0	100,0	

Nota: Obtenido del programa SPSS versión 25

Interpretación: La empresa considera que los plazos y porcentajes del régimen de gradualidad le favorecen.

Tabla 35

Las multas proporcionales al nivel de ingresos pueden servir como un incentivo más efectivo para el cumplimiento de las normas y regulaciones

		Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Válido	Nunca se cumple	3	10,0	10,0	10,0
	Casi nunca se cumple	1	3,3	3,3	13,3
	A veces se cumple	2	6,7	6,7	20,0
	Casi siempre se cumple	10	33,3	33,3	53,3
	Siempre se cumple	14	46,7	46,7	100,0
	Total	30	100,0	100,0	

Nota: Obtenido del programa SPSS versión 25

Interpretación: La empresa considera que las multas proporcionales al nivel de ingresos sirven como un incentivo para el cumplimiento de las normas tributarias, aunque algunos interfieren que no siempre es.

Tabla 36*Las multas generadas por el pago de detracciones afectan sus ingresos.*

		Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Válido	Nunca se cumple	2	6,7	6,7	6,7
	Casi nunca se cumple	1	3,3	3,3	10,0
	A veces se cumple	3	10,0	10,0	20,0
	Casi siempre se cumple	9	30,0	30,0	50,0
	Siempre se cumple	15	50,0	50,0	100,0
	Total	30	100,0	100,0	

Nota: Obtenido del programa SPSS versión 25

Interpretación: Las empresas consideran que las multas ocasionadas por no pagar detracciones afectan de forma negativa a los ingresos.

Tabla 37*La empresa afronta el cumplimiento de sus obligaciones financieras actuales*

		Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Válido	Casi siempre se cumple	5	16,7	16,7	16,7
	Siempre se cumple	25	83,3	83,3	100,0
	Total	30	100,0	100,0	

Nota: Obtenido del programa SPSS versión 25

Interpretación: La empresa cumple con las obligaciones financieras actuales; sin embargo, algunas no.

Tabla 38*La empresa tiene como dificultad los pagos dobles detracción los cuales no permiten un flujo de efectivo positivo*

		Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Válido	Casi nunca se cumple	3	10,0	10,0	10,0
	A veces se cumple	4	13,3	13,3	23,3
	Casi siempre se cumple	9	30,0	30,0	53,3
	Siempre se cumple	14	46,7	46,7	100,0
	Total	30	100,0	100,0	

Nota: Obtenido del programa SPSS versión 25

Interpretación: El pago doble de detracciones afecta el flujo de efectivo positivo de la empresa.

Tabla 39

La empresa necesita mejorar su gestión financiera y planificación para abordar sus necesidades financieras

		Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Válido	Nunca se cumple	1	3,3	3,3	3,3
	Casi nunca se cumple	2	6,7	6,7	10,0
	A veces se cumple	5	16,7	16,7	26,7
	Casi siempre se cumple	9	30,0	30,0	56,7
	Siempre se cumple	13	43,3	43,3	100,0
	Total	30	100,0	100,0	

Nota: Obtenido del programa SPSS versión 25

Interpretación: La empresa considera que, para tener una mejor gestión de sus necesidades financieras, a la empresa le favorece mejorar gestión financiera y planificación.

Tabla 40

La empresa cumple puntualmente con el pago a los proveedores y contratistas

		Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Válido	A veces se cumple	3	10,0	10,0	10,0
	Casi siempre se cumple	11	36,7	36,7	46,7
	Siempre se cumple	16	53,3	53,3	100,0
	Total	30	100,0	100,0	

Nota: Obtenido del programa SPSS versión 25

Interpretación: El plazo de pago a los proveedores y contratistas es cumplido por la empresa; sin embargo, algunas no lo hacen.

Tabla 41

La empresa tiene un plan de cumplimiento de deudas y trabaja activamente en reducir su endeudamiento

		Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Válido	A veces se cumple	4	13,3	13,3	13,3
	Casi siempre se cumple	12	40,0	40,0	53,3
	Siempre se cumple	14	46,7	46,7	100,0
	Total	30	100,0	100,0	

Nota: Obtenido del programa SPSS versión 25

Interpretación: El plan de cumplimiento de deudas, favorece la reducción de endeudamiento de la empresa.

Tabla 42

La deuda por no pagar de manera oportuna las detracciones, le generan intereses

		Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Válido	Nunca se cumple	5	16,7	16,7	16,7
	Casi nunca se cumple	9	30,0	30,0	46,7
	A veces se cumple	1	3,3	3,3	50,0
	Casi siempre se cumple	5	16,7	16,7	66,7
	Siempre se cumple	10	33,3	33,3	100,0
	Total	30	100,0	100,0	

Nota: Obtenido del programa SPSS versión 25

Interpretación: Pagar de manera oportuna le favorece a la empresa; sin embargo, algunas tienen que pagar intereses por no cumplir con el plazo establecido.

Tabla 43

Es adecuado pagar intereses por deudas tributarias

		Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Válido	Nunca se cumple	6	20,0	20,0	20,0
	Casi nunca se cumple	4	13,3	13,3	33,3
	A veces se cumple	2	6,7	6,7	40,0
	Casi siempre se cumple	6	20,0	20,0	60,0
	Siempre se cumple	12	40,0	40,0	100,0
	Total	30	100,0	100,0	

Nota: Obtenido del programa SPSS versión 25

Interpretación: Pagar interés por no cumplir las deudas tributarias es adecuado; sin embargo, algunas empresas no lo consideran.

Tabla 44

El nivel de deuda de la empresa afecta su capacidad para cumplir con sus obligaciones financieras y pagos a proveedores de manera oportuna

		Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Válido	Nunca se cumple	3	10,0	10,0	10,0
	Casi nunca se cumple	3	10,0	10,0	20,0
	A veces se cumple	1	3,3	3,3	23,3
	Casi siempre se cumple	8	26,7	26,7	50,0
	Siempre se cumple	15	50,0	50,0	100,0
	Total	30	100,0	100,0	

Nota: Obtenido del programa SPSS versión 25

Interpretación: El pago de las obligaciones financieras y pago a proveedores se ven afectados por el nivel de deuda de la empresa.

Tabla 45

La gestión efectiva de las obligaciones financieras a corto plazo es esencial para asegurar la capacidad de la empresa para hacer frente a pagos.

		Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Válido	A veces se cumple	1	3,3	3,3	3,3
	Casi siempre se cumple	9	30,0	30,0	33,3
	Siempre se cumple	20	66,7	66,7	100,0
	Total	30	100,0	100,0	

Nota: Obtenido del programa SPSS versión 25

Interpretación: Gestionar de manera adecuada las obligaciones financieras a corto plazo favorece la capacidad de la empresa para hacer frente a los pagos.

Tabla 46

La empresa tiene una estrategia efectiva para gestionar y maximizar la utilización de sus recursos económicos disponibles.

		Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Válido	A veces se cumple	2	6,7	6,7	6,7
	Casi siempre se cumple	13	43,3	43,3	50,0
	Siempre se cumple	15	50,0	50,0	100,0
	Total	30	100,0	100,0	

Nota: Obtenido del programa SPSS versión 25

Interpretación: La empresa gestiona y maximiza la utilización de sus recursos económicos disponibles de manera adecuada.

Tabla 47

La empresa tiene un flujo de efectivo estable que le permite mantener la liquidez necesaria para sus operaciones cotidianas

		Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Válido	Casi nunca se cumple	1	3,3	3,3	3,3
	A veces se cumple	4	13,3	13,3	16,7
	Casi siempre se cumple	10	33,3	33,3	50,0
	Siempre se cumple	15	50,0	50,0	100,0
	Total	30	100,0	100,0	

Nota: Obtenido del programa SPSS versión 25

Interpretación: Las operaciones cotidianas de la empresa favorecen el flujo de efectivo estable para mantener la liquidez.

Tabla 48

La empresa enfrenta un riesgo financiero significativo debido a su nivel de endeudamiento

		Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Válido	Nunca se cumple	4	13,3	13,3	13,3
	Casi nunca se cumple	3	10,0	10,0	23,3
	A veces se cumple	5	16,7	16,7	40,0
	Casi siempre se cumple	8	26,7	26,7	66,7
	Siempre se cumple	10	33,3	33,3	100,0
	Total	30	100,0	100,0	

Nota: Obtenido del programa SPSS versión 25

Interpretación: El nivel de endeudamiento de la empresa genera un riesgo financiero; no obstante, algunas no tienen ese problema.

Tabla 49

La empresa tiene estrategias de gestión de riesgos financieros efectivas para proteger su estabilidad y solidez financiera

		Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Válido	Casi nunca se cumple	3	10,0	10,0	10,0
	Casi siempre se cumple	13	43,3	43,3	53,3
	Siempre se cumple	14	46,7	46,7	100,0
	Total	30	100,0	100,0	

Nota: Obtenido del programa SPSS versión 25

Interpretación: Las estrategias implementadas por la empresa para gestionar riesgos, favorecen su estabilidad y solidez financiera.

Tabla 50

La empresa diversifica sus productos para obtener mayores ingresos

		Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Válido	A veces se cumple	3	10,0	10,0	10,0
	Casi siempre se cumple	11	36,7	36,7	46,7
	Siempre se cumple	16	53,3	53,3	100,0
	Total	30	100,0	100,0	

Nota: Obtenido del programa SPSS versión 25

Interpretación: Diversificar los productos de la empresa, le permite tener un mayor flujo de ingresos.

Tabla 51

La empresa tiene procesos de compra y adquisiciones eficientes que facilitan la obtención de materiales y servicios necesarios

		Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Válido	A veces se cumple	2	6,7	6,7	6,7
	Casi siempre se cumple	14	46,7	46,7	53,3
	Siempre se cumple	14	46,7	46,7	100,0
	Total	30	100,0	100,0	

Nota: Obtenido del programa SPSS versión 25

Interpretación: Los procesos de compra favorecen la obtención de materiales y servicios necesarios para las actividades de la empresa.

Tabla 52

La empresa es eficiente en términos de cuentas por cobrar, cuentas por pagar y registro de transacciones.

		Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Válido	A veces se cumple	3	10,0	10,0	10,0
	Casi siempre se cumple	14	46,7	46,7	56,7
	Siempre se cumple	13	43,3	43,3	100,0
	Total	30	100,0	100,0	

Nota: Obtenido del programa SPSS versión 25

Interpretación: Las cuentas por cobrar, por pagar y registro de transacciones son manejados de manera eficiente por la empresa.

Tabla 53

Las actividades extraordinarias, como eventos promocionales o lanzamientos de productos, han tenido un impacto positivo en los ingresos a corto plazo de la empresa

		Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Válido	Nunca se cumple	1	3,3	3,3	3,3
	A veces se cumple	5	16,7	16,7	20,0
	Casi siempre se cumple	10	33,3	33,3	53,3
	Siempre se cumple	14	46,7	46,7	100,0
	Total	30	100,0	100,0	

Nota: Obtenido del programa SPSS versión 25

Interpretación: Las actividades extraordinarias que realiza la empresa permiten generar mayores ingresos a corto plazo para la empresa.

Tabla 54

La empresa ha utiliza estrategias de generación de ingresos a corto plazo relacionadas con actividades extraordinarias

		Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Válido	Nunca se cumple	1	3,3	3,3	3,3
	A veces se cumple	5	16,7	16,7	20,0
	Casi siempre se cumple	10	33,3	33,3	53,3
	Siempre se cumple	14	46,7	46,7	100,0
	Total	30	100,0	100,0	

Nota: Obtenido del programa SPSS versión 25

Interpretación: Los ingresos a corto plazo generados por las actividades extraordinarias de las empresas le permiten generar mayores ingresos.

Tabla 55

La empresa ha implementado estrategias para aumentar sus ventas a corto plazo

		Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Válido	A veces se cumple	4	13,3	13,3	13,3
	Casi siempre se cumple	11	36,7	36,7	50,0
	Siempre se cumple	15	50,0	50,0	100,0
	Total	30	100,0	100,0	

Nota: Obtenido del programa SPSS versión 25

Interpretación: Las estrategias implementadas por la empresa, aumentan su nivel de ventas a corto plazo.

Anexo 7: Base de Datos

VARIABLES:		VARIABLE: DETRACCION																			VARIABLE: LIQUIDEZ																											
DIMENSIONES:		OBLIGACIONES TRIBUTARIAS							RECAUDACION						PAGO DE MULTAS						DEUDAS A CORTO A PLAZO					CAPACIDAD DE PAGO					INGRESOS A CORTO PLAZO																	
Caso	Sexo	Edad	Instru	Area	Carg	Vari	AT1	AT2	DT3	DT4	CPT5	CPT6	OF7	OF8	FI9	FI10	NT11	NT12	SE13	SE14	SE15	RG16	RG17	NI18	NI19	NF1	NF2	NF3	OE4	OE5	I6	I7	OF8	OF9	RE10	RE11	RF12	RF13	AC14	AC15	AO16	AO17	AE18	AE19				
ENCUESTADO 1	2	2	3	3	2	1	5	5	5	5	5	5	4	4	5	5	5	5	4	4	4	5	5	5	5	5	5	5	4	4	5	5	5	5	4	4	4	4	5	5	5	5	5	5	5	5	5	5
ENCUESTADO 2	2	2	2	2	3	1	5	5	5	5	5	5	4	4	4	4	5	5	4	4	4	5	5	5	5	5	5	5	4	4	4	4	4	5	5	5	5	5	5	5	5	5	5	5	5	5	5	5
ENCUESTADO 3	2	1	3	2	1	1	5	5	5	5	4	4	4	4	5	5	4	4	5	5	5	5	5	5	5	5	5	5	5	5	5	4	4	5	5	5	5	5	5	4	4	4	4	4	4	4	5	5
ENCUESTADO 4	2	2	2	1	3	1	5	5	5	5	5	5	5	5	5	5	4	4	5	5	5	5	5	5	4	4	5	5	5	4	4	5	5	5	5	5	5	5	4	4	4	4	5	5	5	5	5	
ENCUESTADO 5	2	2	3	3	3	1	5	5	5	5	5	5	5	5	5	3	3	4	4	4	4	4	5	5	5	5	5	5	5	5	5	5	5	5	4	4	5	5	4	4	5	5	4	4	5	5	5	
ENCUESTADO 6	2	2	3	3	3	1	5	4	4	4	5	5	5	5	4	4	5	5	5	5	5	5	4	4	5	5	5	5	5	5	5	5	5	5	4	4	5	5	5	5	4	4	5	5	5	5	5	
ENCUESTADO 7	2	1	3	1	1	1	5	5	5	5	5	5	4	4	5	5	5	5	5	5	5	5	4	5	5	5	5	5	4	4	4	5	5	5	5	5	5	5	5	4	4	5	5	5	5	4	4	
ENCUESTADO 8	2	1	3	3	3	1	5	5	5	5	4	4	5	5	5	5	5	5	5	5	5	5	5	5	4	4	5	5	5	5	5	5	5	5	5	4	4	5	5	5	5	5	5	5	5	4	4	
ENCUESTADO 9	2	1	3	1	3	1	5	5	5	5	5	5	5	5	4	4	5	5	5	5	5	5	5	5	5	5	5	5	5	5	5	4	5	5	5	5	5	5	5	5	5	5	5	5	5	5	5	
ENCUESTADO 10	2	2	2	3	3	1	5	5	5	5	5	5	5	5	4	4	4	4	5	5	5	5	5	5	5	5	5	4	4	3	3	4	4	5	5	5	5	5	5	4	4	5	5	5	5	5	5	
ENCUESTADO 11	2	2	2	2	3	1	5	5	3	5	5	5	5	5	5	5	5	5	5	5	5	4	4	5	5	5	5	4	4	4	5	5	5	5	5	5	5	5	5	5	5	5	5	5	5	5	5	
ENCUESTADO 12	2	2	2	1	3	1	5	5	3	3	4	4	5	5	5	5	5	5	5	5	5	5	5	5	4	4	5	5	5	4	4	5	5	5	5	4	4	5	5	5	5	5	4	4	4	4	4	
ENCUESTADO 13	2	2	2	2	3	1	5	5	5	5	5	5	4	4	4	4	4	4	5	5	5	5	5	5	5	5	5	5	5	5	5	5	5	5	5	4	4	5	5	5	5	5	5	5	5	5	5	
ENCUESTADO 14	2	2	2	3	2	3	5	3	5	5	4	5	4	5	5	3	4	4	4	4	4	4	5	4	4	5	4	5	4	3	3	1	1	4	4	4	4	4	3	4	4	4	4	4	3	4	5	
ENCUESTADO 15	2	1	2	3	2	2	4	4	5	5	5	5	5	4	4	1	5	5	3	4	4	5	3	4	4	5	3	1	5	5	2	1	5	5	5	5	5	1	5	3	5	5	5	5	5	5		
ENCUESTADO 16	2	1	2	2	2	1	5	3	5	5	4	5	4	3	5	5	4	5	5	3	3	5	4	1	5	5	4	5	5	5	2	2	2	5	4	4	3	4	4	4	4	3	4	3	4	3	3	
ENCUESTADO 17	2	2	2	2	4	1	5	5	5	5	5	5	5	3	5	4	5	5	3	5	3	5	5	5	5	5	3	3	5	5	2	4	5	5	5	5	5	5	4	5	4	5	5	5	5	4		
ENCUESTADO 18	2	1	3	2	1	1	5	5	5	5	5	5	5	3	5	4	5	5	5	5	5	5	5	5	4	5	3	3	5	5	2	5	1	5	5	5	5	1	5	5	5	5	5	4	5	4		
ENCUESTADO 19	2	1	2	2	2	2	3	3	5	5	5	5	4	2	2	2	4	5	4	4	5	5	5	4	2	5	4	5	5	3	2	3	4	3	4	3	3	2	3	3	4	3	4	3	4	5		
ENCUESTADO 20	2	3	2	2	4	3	5	5	5	5	5	5	2	4	4	3	5	5	5	5	1	2	2	1	1	5	4	3	4	5	1	1	1	4	4	5	1	5	4	5	4	4	4	1	1			
ENCUESTADO 21	2	1	2	2	2	3	5	5	5	5	3	3	4	4	2	3	3	3	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	1	1	4	4	3	3	2	2	3	3	4	4	3	3	3			
ENCUESTADO 22	2	1	3	1	3	3	4	5	5	5	5	3	4	4	4	4	5	4	3	3	4	4	4	4	4	4	5	4	3	3	2	5	4	4	3	2	3	2	4	3	4	3	4	3	3	3		
ENCUESTADO 23	1	3	2	2	2	3	4	4	3	3	4	4	2	3	4	4	4	5	2	3	2	3	3	3	3	4	3	3	4	4	3	3	2	4	4	4	4	4	2	4	3	4	4	4	4	4		
ENCUESTADO 24	1	1	4	2	2	1	4	5	5	4	5	5	4	2	5	5	5	5	3	2	4	5	5	4	3	5	4	4	4	2	4	4	4	5	3	4	4	5	5	4	4	4	4	4	4	4		
ENCUESTADO 25	2	2	3	2	3	1	5	4	5	5	4	5	4	4	4	4	4	5	4	2	5	5	5	2	5	5	2	4	5	4	1	1	4	5	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	5	5		
ENCUESTADO 26	2	2	2	2	3	1	3	3	5	5	4	4	3	3	4	2	4	5	4	5	4	5	4	5	4	5	4	3	4	4	4	2	5	5	4	4	4	5	5	5	5	5	4	4	4	4		
ENCUESTADO 27	1	3	5	2	4	3	5	4	5	5	5	5	5	3	4	4	5	5	3	3	5	4	3	5	5	5	4	5	5	5	2	2	3	5	4	4	3	4	4	4	3	4	3	4	3	3		
ENCUESTADO 28	2	1	5	3	2	2	5	5	5	5	5	5	2	4	4	3	5	5	5	5	1	2	2	1	1	5	2	2	5	5	1	1	1	5	5	5	5	1	5	5	5	4	5	4	4	4		
ENCUESTADO 29	2	2	2	3	2	3	3	3	4	4	4	4	2	4	3	3	5	5	3	4	4	3	3	3	3	4	2	2	5	4	2	2	2	4	4	3	2	4	4	4	4	4	4	3	3	3		
ENCUESTADO 30	2	2	3	1	3	1	5	5	5	5	5	5	4	4	1	5	5	5	5	5	5	5	5	4	4	5	4	4	5	5	5	4	5	5	5	5	5	5	5	5	5	4	4	4	4	4		

Anexo 8: Fiabilidad Del Instrumento

Tabla 56

Fiabilidad del total del instrumento

	Media de escala si el elemento se ha suprimido	Varianza de escala si el elemento se ha suprimido	Correlación total de elementos corregida	Alfa de Cronbach si el elemento se ha suprimido
Las deducciones del impuesto favorecen a la recaudación	157,77	334,047	,496	,928
Las deducciones permiten incrementar la formalidad empresarial	157,93	332,616	,467	,928
Usa las deducciones para el pago de las obligaciones tributarias	157,70	345,666	,016	,931
Le favorece el saldo de la cuenta de deducciones en el pago de sus obligaciones tributarias	157,67	342,368	,179	,930
Presenta sus declaraciones fiscales de manera oportuna y precisa.	157,80	338,510	,373	,929
Está al tanto de las fechas límite de pago de impuestos y presentación de declaraciones fiscales, y las respeto rigurosamente	157,77	338,047	,361	,929
Es importante cumplir con sus obligaciones tributarias	158,30	320,286	,697	,926
Necesita capacitaciones para conocer más sobre las obligaciones que tiene como contribuyente	158,47	332,189	,416	,929
Las deducciones conforman una importante fuente de ingresos para el estado	158,23	331,771	,453	,928
Las deducciones reducen el índice de informalidad	158,67	330,368	,348	,930

La empresa mantiene registros financieros precisos y actualizados para cumplir con sus obligaciones tributarias y regulatorias	157,87	341,637	,214	,930
Su empresa cumple con las normativas tributarias	157,73	345,720	,023	,931
Es adecuado el monto de multa por no pagar a tiempo las deducciones.	158,20	329,476	,496	,928
Las sanciones económicas influyen en el pago de las deducciones.	158,17	330,489	,439	,928
Es necesario que se aplique una multa por el incumplimiento en el pago de deducciones como medida de cumplimiento tributario	158,27	321,306	,580	,927
El régimen de gradualidad genera beneficios para la empresa	157,97	327,068	,571	,927
Los plazos y porcentajes del régimen de gradualidad son adecuados	158,13	322,257	,681	,926
Las multas proporcionales al nivel de ingresos pueden servir como un incentivo más efectivo para el cumplimiento de las normas y regulaciones	158,40	316,869	,617	,927
Las multas generadas por el pago de deducciones afectan sus ingresos.	158,30	319,459	,615	,926
La empresa afronta el cumplimiento de sus obligaciones financieras actuales	157,60	337,766	,614	,928
La empresa tiene como dificultad los pagos dobles deducción los cuales no permiten un flujo de efectivo positivo	158,30	324,976	,563	,927
La empresa necesita mejorar su gestión financiera y planificación para abordar sus necesidades financieras	158,40	325,903	,488	,928

La empresa cumple puntualmente con el pago a los proveedores y contratistas	158,00	344,000	,079	,931
La empresa tiene un plan de cumplimiento de deudas y trabaja activamente en reducir su endeudamiento	158,10	340,438	,210	,930
La deuda por no pagar de manera oportuna las detracciones, le generan intereses	159,23	301,495	,772	,924
Es adecuado pagar intereses por deudas tributarias.	158,97	303,068	,726	,925
El nivel de deuda de la empresa afecta su capacidad para cumplir con sus obligaciones financieras y pagos a proveedores de manera oportuna	158,47	313,706	,633	,926
La gestión efectiva de las obligaciones financieras a corto plazo es esencial para asegurar la capacidad de la empresa para hacer frente a pagos.	157,80	334,648	,565	,928
La empresa tiene una estrategia efectiva para gestionar y maximizar la utilización de sus recursos económicos disponibles.	158,00	333,310	,558	,928
La empresa tiene un flujo de efectivo estable que le permite mantener la liquidez necesaria para sus operaciones cotidianas	158,13	329,844	,524	,928
La empresa enfrenta un riesgo financiero significativo debido a su nivel de endeudamiento	158,87	307,775	,744	,925
La empresa tiene estrategias de gestión de riesgos financieros efectivas para proteger su estabilidad y solidez financiera	158,17	331,040	,442	,928

La empresa ha implementado estrategias para aumentar sus ventas a corto plazo	158,07	330,202	,603	,927
La empresa diversifica sus productos para obtener mayores ingresos	158,00	334,759	,452	,928
La empresa tiene procesos de compra y adquisiciones eficientes que facilitan la obtención de materiales y servicios necesarios	158,03	332,723	,589	,928
La empresa es eficiente en términos de cuentas por cobrar, cuentas por pagar y registro de transacciones.	158,10	332,024	,581	,927
Las actividades extraordinarias, como eventos promocionales o lanzamientos de productos, han tenido un impacto positivo en los ingresos a corto plazo de la empresa	158,23	322,116	,679	,926
La empresa ha utiliza estrategias de generación de ingresos a corto plazo relacionadas con actividades extraordinarias	158,23	325,495	,578	,927

Nota: Obtenido de SPSS versión 25.

ANEXO 9: Porcentaje de detracciones según la Resolución de Superintendencia N° 183- 2004/SUNAT

Tabla 2

Anexo I: Bienes sujeto al sistema

N°	Definición	Porcentaje
1	Azúcar y melaza de caña	10%
2	Alcohol etílico	10%

Fuente: Elaboración propia tomado de Sunat (2023)

Tabla 3

Anexo II: Bienes

N°	Definición	Porcentaje
1	Recursos hidrobiológicos	4%
2	Maíz amarillo duro	4%
002	Arroz pilado	3.85%
3	Arena y piedra	10%
4	Residuos, subproductos, desechos, recortes, desperdicios y formas primarias derivadas de los mismos	15%
5	Carnes y despojos comestibles	4%
6	Harina, polvo y "pellets" de pescado, crustáceos, moluscos y demás invertebrados acuáticos	4%
7	Madera	4%
8	Oro gravado con el IGV	10%
9	Minerales metálicos no auríferos	10%
10	Bienes exonerados del IGV	1.50%
11	Oro y demás minerales metálicos exonerados del IGV	1.50%
12	Minerales no metálicos	10%
13	Caña de azúcar	10%
14	Bienes gravados con el IGV por renuncia a la exoneración	10%
15	Aceite de Pescado	10%
16	Leche	4%
17	Páprika y otros frutos de los géneros capsicum o pimienta	10%
18	Plomo	15%

Fuente: Elaboración propia tomado de Sunat (2023)

Tabla 4

Anexo III: Servicios

N°	Definición	Porcentaje
1	Intermediación laboral y tercerización	12%
2	Arrendamiento de bienes	10%
3	Mantenimiento y reparación de bienes muebles	12%
4	Movimiento de carga	10%
5	Otros Servicios Empresariales	12%
6	Comisión Mercantil	10%
7	Fabricación de bienes por encargo	10%
8	Servicio de transporte de personas	10%
9	Contratos de Construcción	4%
10	Demás servicios gravados con el IGV	12%

Fuente: Elaboración propia tomado de Sunat (2023)

Anexo 10: detracciones aplicadas a la empresa

Tabla 5

Porcentaje de detracciones aplicadas a la empresa

N°	Definición	Porcentaje
1	Azúcar y melaza de caña	10%
002	Arroz pilado	3.85%
10	Bienes exonerados del IGV	1.50%

Fuente: Elaboración propia en base a los porcentajes de SUNAT

Anexo 11 Matriz de Consistencia

Problemas	Objetivos	Hipótesis	Metodología
Pregunta general	Objetivo general	Hipótesis general	<ol style="list-style-type: none"> 1. Tipo básica 2. Nivel descriptivo 3. Enfoque cuantitativo 4. Diseño no experimental 5. Población (50) 6. Muestra, muestreo (30) 7. Técnica, encuesta 8. Instrumento, cuestionario de encuesta
¿Cuál es la relación entre las detracciones y la liquidez en las empresas comerciales, distrito de San Isidro, año 2022?	Determinar la relación entre las detracciones y la liquidez en las empresas comerciales, distrito de San Isidro, año 2022	Existe relación entre las detracciones y la liquidez en las empresas comerciales, distrito de San Isidro, año 2022	
Preguntas específicas	Objetivos específicos	Hipótesis específicas	
¿Cuál es la relación entre las detracciones y las deudas a corto plazo en las empresas comerciales, distrito de San Isidro, año 2022?	Determinar la relación entre las detracciones y las deudas a corto plazo en las empresas comerciales, distrito de San Isidro, año 2022	Existe relación entre las detracciones y las deudas a corto plazo en las empresas comerciales, distrito de San Isidro, año 2022	
¿Cuál es la relación entre las detracciones y la capacidad de pago en las empresas comerciales, distrito de San Isidro, año 2022?	; determinar la relación entre las detracciones y la capacidad de pago en las empresas comerciales, distrito de San Isidro, año 2022	Existe relación entre las detracciones y la capacidad de pago en las empresas comerciales, distrito de San Isidro, año 2022	
¿Cuál es la relación entre las detracciones y los ingresos a corto plazo en las empresas comerciales, distrito de San Isidro, año 2022?	Determinar la relación entre las detracciones y los ingresos a corto plazo en las empresas comerciales, distrito de San Isidro, año 2022.	Existe relación entre las detracciones y los ingresos a corto plazo en las empresas comerciales, distrito de San Isidro, año 2022.	



UNIVERSIDAD CÉSAR VALLEJO

**FACULTAD DE CIENCIAS EMPRESARIALES
ESCUELA PROFESIONAL DE CONTABILIDAD**

Declaratoria de Autenticidad del Asesor

Yo, CHIPANA CHIPANA HILARIO, docente de la FACULTAD DE CIENCIAS EMPRESARIALES de la escuela profesional de CONTABILIDAD de la UNIVERSIDAD CÉSAR VALLEJO SAC - LIMA NORTE, asesor de Tesis titulada: "Detracciones Y Liquidez En Las Empresas Comerciales, Distrito De San Isidro, Año 2022", cuyos autores son ORTIZ CARDENAS LUZ ELENA, VIZCARRA MUÑIZ MELANY CAROLINE JANET, constato que la investigación tiene un índice de similitud de 18.00%, verificable en el reporte de originalidad del programa Turnitin, el cual ha sido realizado sin filtros, ni exclusiones.

He revisado dicho reporte y concluyo que cada una de las coincidencias detectadas no constituyen plagio. A mi leal saber y entender la Tesis cumple con todas las normas para el uso de citas y referencias establecidas por la Universidad César Vallejo.

En tal sentido, asumo la responsabilidad que corresponda ante cualquier falsedad, ocultamiento u omisión tanto de los documentos como de información aportada, por lo cual me someto a lo dispuesto en las normas académicas vigentes de la Universidad César Vallejo.

LIMA, 11 de Diciembre del 2023

Apellidos y Nombres del Asesor:	Firma
HILARIO CHIPANA CHIPANA DNI: 10541585 ORCID: 0000-0002-5821-6088	Firmado electrónicamente por: HCHIPANA17 el 11- 12-2023 03:58:47

Código documento Trilce: TRI - 0691651