

COMERCIO Y FINANZAS INTERNACIONALES: Casos y ejercicios resueltos

Antonio Rafael Rodríguez Abraham



FONDO EDITORIAL
Universidad César Vallejo

COMERCIO Y FINANZAS INTERNACIONALES:

Casos y ejercicios resueltos



FONDO EDITORIAL
Universidad César Vallejo

COMERCIO Y FINANZAS INTERNACIONALES: Casos y ejercicios resueltos

©Universidad César Vallejo, 2023

Edición y diseño: Fondo Editorial Universidad César Vallejo

Primera edición, febrero 2023

Tiraje: 500 ejemplares

ISBN: 978-612-49249-2-7

Hecho el Depósito Legal en la Biblioteca Nacional del Perú N.º 2023-02280

DOI: <https://doi.org/10.18050/comerfinales>

Edición y diseño:

Universidad César Vallejo SAC

Av. Alfredo Mendiola 6232, Panamericana Norte, Los Olivos

Lima, Perú

El contenido de este libro fue validado a través de un proceso de evaluación de pares ciegos (double-blind peer review)

Todos los derechos reservados. La reproducción parcial o total de esta obra en cualquier tipo de soporte está prohibida sin la autorización expresa de los editores.

COMERCIO Y FINANZAS INTERNACIONALES:

Casos y ejercicios resueltos

Antonio Rafael Rodríguez Abraham



FONDO EDITORIAL
Universidad César Vallejo

CONTENIDO

Dedicatoria	9
Presentación	13
Caso 1: Una discusión sobre el comercio internacional.	15
Caso 2: Decisiones de la empresa Sol de Virú ante la devaluación del yuan frente al dólar.	25
Caso 3: De la teoría de la ventaja absoluta.	33
Caso 4: ¿Por qué siempre nos piden descuento?	45
Caso 5: De la teoría de la ventaja comparativa.	56
Caso 6: Explorando oportunidades en el mundo de las criptomonedas.	73
Caso 7: Incógnitas sobre una cobertura de riesgo cambiario para la empresa Mimoto.	83
Caso 8: Incógnitas sobre una cobertura de riesgo cambiario para la empresa conservera Tuna Fish.	97
Caso 9: ¿Conviene a Tuna Fish cubrir por completo su producción de conservas de pescado?	111
Caso 10: Protestas en Chile: un nuevo escenario para Mimoto más allá de las decisiones de la FED.	121
Caso 11: Los costos de exportación de Costa Rica Fabrics & More.	130
Caso 12: ¿Conviene a Kidsbro continuar con la idea de producir Chuckymeritos?	136
Caso 13: Un costeo de exportación para Total Crafts.	148
Caso 14: En busca de los costos desconocidos para Tejidos del Norte.	154
Caso 15: De la exportación indirecta a la exportación directa: Un esfuerzo que vale la pena.	161
Caso 16: Una buena medicina contra el exceso de confianza.	173
Caso 17: De pequeña productora a una sede para la comercialización internacional	181
Caso 18: Incertidumbre sobre los precios del maíz	190
Caso 19: De los costos de importación de Forja S.A.C.	195
Caso 20: Un costeo de importación para Altex.	199

Dedicado a mi amada esposa, Cristina, por compartir lo más preciado que un ser humano puede tener: la vida.

A mi hija, Cristina Paola, por ser la bendición que el Señor me dio para alegrar mi vida.

Agradezco al exdecano de la Facultad de Ciencias Empresariales de la Universidad César Vallejo (UCV), Mg. Augusto López Paredes, por haberme apoyado de manera permanente durante su gestión, ya que tuvimos importantes logros en el campo de la producción científica.

PRESENTACIÓN

La presente obra está dirigida principalmente a estudiantes universitarios y a todas las personas que se interesan por la casuística de los negocios internacionales. Con un estilo sencillo en su redacción, pero riguroso en sus fundamentos teóricos, el libro pretende contribuir con el desarrollo de las competencias de los usuarios para que puedan tomar decisiones que permitan incrementar la rentabilidad de las empresas.

Cada uno de los casos presentados consta de dos partes. La primera parte, tiene una intención formativa; es decir, se va formulando el caso, a la vez que se brinda el conocimiento que el lector tendría que haber leído previamente en un texto teórico. Los libros universitarios presentan una parte teórica y pasan a la propuesta de problemas y/o ejercicios prácticos. En este libro, se comienza con el establecimiento del objetivo y se plantea el caso con una redacción consistente en la mixtura del conocimiento teórico y la situación problemática de modo que no resulta tan evidente la intención de dotar de conocimientos teóricos, ya que, por lo general, esto suele añadir un estrés innecesario en las actuales generaciones de estudiantes.

En la segunda parte, se propone la solución para cada caso. Cabe destacar que las respuestas sugeridas son una guía de ayuda para la resolución del caso propuesto. Sin embargo, no implica que sean necesariamente soluciones únicas y/o definitivas. Podrían existir diferentes caminos para resolver un mismo problema pero cada nueva propuesta de solución va a contribuir, sin duda, al enriquecimiento intelectual de los actores de la educación universitaria. No obstante, algunas de las preguntas planteadas, admiten una respuesta única cuando se trata de las que requieran un cálculo numérico.

Comercio y finanzas internacionales: Casos y ejercicios resueltos pretende cubrir el vacío que dejan algunos libros de casos que proponen la problemática, pero no brindan, o por lo menos sugieren, algunas pistas para su resolución. A nuestro criterio, esto podría generar alguna frustración en los estudiantes que no encuentran cuando menos un punto de referencia para determinar qué tan capaces son de resolver los problemas propuestos. Consideramos que, cuando los estudiantes encuentran un punto de referencia y/o comprobación, y en la medida que se van acercando por sus propios medios a dicho punto, van desarrollando una mayor sensación de seguridad e incluso tienen el deseo de aprender más, lo cual fortalece el interés por la investigación.

El autor