



UNIVERSIDAD CÉSAR VALLEJO

**FACULTAD DE CIENCIAS EMPRESARIALES
ESCUELA PROFESIONAL DE CONTABILIDAD**

**Total activo y rotación del activo en una empresa de servicios
públicos de Trujillo, 2018-2022**

**TESIS PARA OBTENER EL TÍTULO PROFESIONAL DE:
Contador Público**

AUTORAS:

Bobadilla Gonzales, Rosali Olivia (orcid.org/0009-0009-3483-5122)

Sangama Cappelletti, Darly Sergia (orcid.org/0009-0002-1233-1678)

ASESOR:

Dr. Espinoza Cruz, Manuel Alberto (orcid.org/0000-0001-8694-8844)

LÍNEA DE INVESTIGACIÓN:

Finanzas

LÍNEA DE RESPONSABILIDAD SOCIAL UNIVERSITARIA:

Desarrollo económico, empleo y emprendimiento

LIMA — PERÚ

2024

DEDICATORIA

A la divinidad por otorgarme la sabiduría, el discernimiento, la fortaleza y la energía necesaria para concluir este trabajo de investigación. Y a mis padres por brindarme el soporte para poder lograr mis objetivos.

Bobadilla Gonzales, Rosali O.

"A mis queridos padres, quienes han sido mi guía a lo largo de este viaje. Su amor incondicional y apoyo constante han sido mi mayor inspiración. A mis amigos y seres queridos, quienes han compartido cada paso de este camino conmigo, brindándome aliento y motivación en cada desafío. A todos ustedes, mi profunda gratitud y amor eterno."

Sangama Cappelletti, Darly S.

AGRADECIMIENTO

Quiero expresar mi agradecimiento al docente Dr. Manuel Espinoza, que generosamente compartió sus conocimientos y proporcionó las herramientas esenciales para la realización de esta investigación. Su dedicación y pasión por la enseñanza han sido una fuente constante de inspiración para mí en cada paso del camino.

Bobadilla Gonzales, Rosali O.

Un agradecimiento especial al Dr. Manuel Espinoza, mi asesor, cuya experiencia, sabiduría y orientación constante, fueron cruciales para el desarrollo de esta tesis. Estoy segura de que su influencia continuará marcando mi trayectoria profesional.

Sangama Cappelletti, Darly S.



UNIVERSIDAD CÉSAR VALLEJO

**FACULTAD DE CIENCIAS EMPRESARIALES
ESCUELA PROFESIONAL DE CONTABILIDAD**

Declaratoria de Autenticidad del Asesor

Yo, ESPINOZA CRUZ MANUEL ALBERTO, docente de la FACULTAD DE CIENCIAS EMPRESARIALES de la escuela profesional de CONTABILIDAD de la UNIVERSIDAD CÉSAR VALLEJO SAC - CHIMBOTE, asesor de Tesis titulada: "Total activo y rotación del activo en una empresa de servicios públicos de Trujillo, 2018-2022", cuyos autores son SANGAMA CAPPELLETTI DARLY SERGIA, BOBADILLA GONZALES ROSALI OLIVIA, constato que la investigación tiene un índice de similitud de 19.00%, verificable en el reporte de originalidad del programa Turnitin, el cual ha sido realizado sin filtros, ni exclusiones.

He revisado dicho reporte y concluyo que cada una de las coincidencias detectadas no constituyen plagio. A mi leal saber y entender la Tesis cumple con todas las normas para el uso de citas y referencias establecidas por la Universidad César Vallejo.

En tal sentido, asumo la responsabilidad que corresponda ante cualquier falsedad, ocultamiento u omisión tanto de los documentos como de información aportada, por lo cual me someto a lo dispuesto en las normas académicas vigentes de la Universidad César Vallejo.

CHIMBOTE, 13 de Mayo del 2024

Apellidos y Nombres del Asesor:	Firma
ESPINOZA CRUZ MANUEL ALBERTO DNI: 07272718 ORCID: 0000-0001-8694-8844	Firmado electrónicamente por: MESPINOZACR el 13-05-2024 05:34:32

Código documento Trilce: TRI - 0748216



DECLARATORIA DE ORIGINALIDAD DEL AUTOR

Nosotros, SANGAMA CAPPELLETTI DARLY SERGIA, BOBADILLA GONZALES ROSALI OLIVIA estudiantes de la FACULTAD DE CIENCIAS EMPRESARIALES de la escuela profesional de CONTABILIDAD de la UNIVERSIDAD CÉSAR VALLEJO SAC - CHIMBOTE, declaramos bajo juramento que todos los datos e información que acompañan la Tesis Completa titulada: "Total activo y rotación del activo en una empresa de servicios públicos de Trujillo, 2018-2022", es de nuestra autoría, por lo tanto, declaramos que la Tesis Completa:

1. No ha sido plagiada ni total, ni parcialmente.
2. Hemos mencionado todas las fuentes empleadas, identificando correctamente toda cita textual o de paráfrasis proveniente de otras fuentes.
3. No ha sido publicada, ni presentada anteriormente para la obtención de otro grado académico o título profesional.
4. Los datos presentados en los resultados no han sido falseados, ni duplicados, ni copiados.

En tal sentido asumimos la responsabilidad que corresponda ante cualquier falsedad, ocultamiento u omisión tanto de los documentos como de la información aportada, por lo cual nos sometemos a lo dispuesto en las normas académicas vigentes de la Universidad César Vallejo.

Nombres y Apellidos	Firma
DARLY SERGIA SANGAMA CAPPELLETTI DNI: 40090728 ORCID: 0009-0002-1233-1678	Firmado electrónicamente por: DSANGAMACA el 13-05-2024 18:07:36
ROSALI OLIVIA BOBADILLA GONZALES DNI: 73995808 ORCID: 0009-0009-3483-5122	Firmado electrónicamente por: ROBOBADILLAGO el 13-05-2024 17:07:22

Código documento Trilce: TRI - 0748218

ÍNDICE DE CONTENIDOS

DEDICATORIA.....	ii
AGRADECIMIENTO.....	iii
DECLARATORIA DE AUTENTICIDAD DEL ASESOR	iv
DECLARATORIA DE ORIGINALIDAD DEL AUTOR.....	v
ÍNDICE DE CONTENIDOS	vi
ÍNDICE DE TABLAS	vii
RESUMEN	viii
ABSTRACT	ix
I. INTRODUCCIÓN	1
II. MARCO TEÓRICO	6
III. METODOLOGÍA.....	13
3.1. Tipo y diseño de investigación	13
3.2. Variables y operacionalización.....	14
3.3. Población, muestra y muestreo.....	15
3.4. Técnicas e instrumentos de recolección de datos.....	16
3.5. Procedimientos	16
3.6. Método de análisis de datos:.....	16
3.7. Aspectos éticos	16
IV. RESULTADOS	18
V. DISCUSIÓN.....	31
VI. CONCLUSIONES.....	35
VII. RECOMENDACIONES	37
REFERENCIAS.....	39
ANEXO.....	44

ÍNDICE DE TABLAS

Tabla 1	Variables: Total activo y Rotación de activo 2018 - 2022.....	18
Tabla 2.	Variable 1 Total activo y Variable 2 Rotación de activo	19
Tabla 3.	Variable 1 Total activo y Dimensión Rotación de inventarios.....	20
Tabla 4.	Variable 1 Total activo y Dimensión Rotación de cuentas por cobrar	21
Tabla 5.	Variable 1 Total activo y dimensión Periodo promedio de cobro	22
Tabla 6.	Prueba de normalidad. V1: Total activo * V2: Rotación del activo	23
Tabla 7.	Prueba de normalidad. V1: Total activo * D: Rotación de inventarios	24
Tabla 8.	Prueba de normalidad. V1: Total activo * D: Rotación de cuentas por cobrar	25
Tabla 9.	Prueba de normalidad. V1: Total activo * D: Periodo promedio de cobro	26
Tabla 10.	Prueba de correlación: Hipótesis General.....	27
Tabla 11.	Prueba de correlación: Hipótesis específica 1	28
Tabla 12.	Prueba de correlación: Hipótesis específica 2	29
Tabla 13.	Prueba de correlación: Hipótesis específica 3	30

RESUMEN

El objetivo fue determinar la relación del total de activos con la rotación de activos en una empresa de servicios públicos de Trujillo, 2018-2022. La metodología utilizada fue de tipo aplicada, de nivel correlacional y diseño no experimental de corte longitudinal. La muestra de estudio se conformó por 20 reportes contables trimestrales, la técnica utilizada fue el análisis documental y el instrumento fue la ficha de investigación. En los resultados se encontró un p-valor $\geq ,05$, también, se encontró un coeficiente de correlación de Spearman de 0.269, indicando una relación directa de magnitud media entre las variables. Estos resultados se presentaron debido a que en los últimos trimestres del periodo analizado las variables de total de activo y rotación de activo presentaron resultados diferentes. Se observó que, aunque la variable total de activos mostró una tendencia creciente constante, la variable rotación de activos presentó fluctuaciones significativas, con altos y bajos picos, sin seguir una tendencia positiva clara a lo largo de los trimestres mencionados. En conclusión, se logró evidenciar que no existe una relación significativa, pero sí directa, entre el total de activos y la rotación de activos en una empresa pública de Trujillo durante el periodo 2018-2022.

Palabras Clave: Total de activo, rotación de activo, activo corriente.

ABSTRACT

The objective was to determine the relationship of total assets with asset turnover in a public service company in Trujillo, 2018-2022. The methodology used was applied, correlational level and non-experimental longitudinal design. The study sample was made up of 20 quarterly accounting reports, the technique used was documentary analysis and the instrument was the research sheet. In the results, a $p\text{-value} \geq .05$ was found, also, a Spearman evaluation coefficient of 0.269 was found, indicating a direct relationship of medium magnitude between the variables. These results are presented because in the last quarters of the period analyzed the variables of total assets and asset turnover presented different results. It was observed that, although the total assets variable showed a constant increasing trend, the asset rotation variable presented significant fluctuations, with high and low peaks, without following a clear positive trend throughout the aforementioned quarters. In conclusion, it was possible to show that there is no significant, but direct, relationship between total assets and asset turnover in a public company in Trujillo during the period 2018-2022.

Keywords: Total assets, asset turnover, current assets.

I. INTRODUCCIÓN

El actual entorno competitivo, la sostenibilidad empresarial es esencial para el crecimiento y desarrollo; los desequilibrios financieros son una amenaza, y la alta dirección debe tomar decisiones responsables y financieramente adecuadas; es así que, en este contexto, el manejo eficiente de la rotación de activos se vuelve crítico para garantizar la estabilidad y competitividad empresarial (Carchi et al., 2020).

La empresa objeto de estudio experimentó en el pasado un traslado masivo, puesto que muchos de los clientes regulados pasaron a ser clientes libres, dicha migración fue motivada por señales de precios inferiores y distorsiones regulatorias. Este fenómeno resultó en la pérdida de clientes regulados para las empresas distribuidoras de servicios públicos, lo que generó desafíos financieros significativos, particularmente en relación con la potencia contratada y los costos no consumidos. Posteriormente, se produjo una intervención estatal que permitió realizar modificaciones en los contratos, lo que contribuyó a aliviar esta problemática. La investigación propone analizar exhaustivamente cómo el total de activos se relaciona referente al movimiento de los activos de la empresa pública en Trujillo.

Ahora bien, bajo el contexto de total activo, es indispensable precisar que aquella distribución de energía que genere ganancias, consigue ser reconocida como un ingreso, siempre y cuando este servicio sea prestado de manera constante a lo largo del tiempo (Elizalde, 2019), ello, en base al valor atribuido de las lecturas mensuales del medidor, aun así se haya o no se haya emitido facturación de energía, empero, existe mayor probabilidad en que la empresa se encuentre influenciada a futuro por los beneficios económicos. La rotación de activo calcula la gestión que se está haciendo con ellos para conseguir generar un buen servicio, en otras palabras, calcula la eficiencia al momento de obtener ganancias por el servicio que se ofrece (Zambrano et al., 2021). En ese sentido, el objetivo de la empresa tendría que apuntar a lograr que el valor de la ratio sea lo posiblemente más elevado, puesto que, ello permitirá conocer el nivel de productividad que se tiene en base a activos, así como la rentabilidad. Cabe destacar que, esta compañía opera en la totalidad de Ancash y La Libertad, así como en provincias como,

Cajamarca, San Miguel, Celendín, San Pablo, San Marcos, Contumazá y Cajabamba, dentro de la Región de Cajamarca.

Para poder conservar la confianza de acreedores, de los inversionistas y del mercado, esta empresa cuenta con políticas que sustentan un buen desarrollo del negocio a futuro, pues, la gerencia está encargada de monitorear el retorno del capital, así como, el nivel de dividendos que fueron pagados a los accionistas.

Por tal motivo, la rotación del activo es de necesidad permanente para el mantenimiento del capital invertido. Aquella se ve influenciada por los ingresos de la empresa que los obtiene básicamente de las tarifas a clientes finales. Estas se calculan en función a la generación de electricidad, junto con la transmisión de electricidad y su distribución, supervisado por el OSINERGMIN. De igual forma, las normas del sector obligan tener contratos con compañías generadoras de energía, sistemas adecuados de transmisión para su distribución final.

En tal sentido, la elección de realizar un estudio correlacional en mi tesis se vuelve crucial al tratarse de una empresa de servicios públicos en Trujillo. En este hábitat particular, donde la prestación de servicios es fundamental para la comunidad, comprender la relación entre el tamaño total de activos con los que cuenta la empresa y la eficiencia en ingresos, adquiere un valor estratégico. El análisis de la rotación de activos ofrece perspectivas valiosas sobre cómo la empresa administra sus recursos para proporcionar servicios públicos de manera efectiva y sostenible. La correlación entre estas variables proporciona una visión única a efectos de optimizar el manejo financiero, asegurando que la empresa sea viable a largo plazo y que pueda satisfacer las necesidades que solicita su comunidad.

Bajo la anterior premisa, se propone formular el problema a ser estudiado, de esta forma:

- **Problema General:** ¿De qué manera se relaciona el total de activos con la rotación de activos en una empresa de servicios públicos de Trujillo, 2018-2022?

- **Problema Específico 1:** ¿De qué manera se relaciona el total de activos con la rotación de inventarios en una empresa de servicios públicos de Trujillo, 2018-2022?
- **Problema Específico 2:** ¿De qué manera se relaciona el total de activos con la rotación de cuentas por cobrar en una empresa de servicios públicos de Trujillo, 2018-2022?
- **Problema Específico 3:** ¿De qué manera se relaciona el total de activos con el periodo promedio de cobro en una empresa de servicios públicos de Trujillo, 2018-2022?

Las justificaciones para este trabajo son (Fernández., 2020, p. 73):

- **Teórica:** Pues, se fundamentará en principios teóricos sólidos relacionados con la eficiencia de operatividad y con la gestión financiera del sector de servicios públicos. La evaluación del "Total Activo" y la "Rotación del Activo" se basa en la teoría financiera que establece que, para manipular los activos existentes en una compañía, resulta esencial la eficiencia porque ayuda a maximizar la rentabilidad y el valor para los accionistas. Además, se apoya en la literatura especializada que destaca que, en empresas de servicios públicos, medir y optimizar la eficiencia operativa es importante, dada su relevancia en el contexto económico y social.
- **Práctica:** Esta investigación tendrá una alta relevancia práctica debido a su enfoque en una empresa de servicios públicos en Trujillo, Perú. El sector de servicios públicos desarrolla una función fundamental referente a la subsistencia de las personas, así como, en el desarrollo de una región, además, su eficiencia operativa tiene un impacto directo en su calidad respecto a los servicios que brindan y en la sostenibilidad financiera de la empresa. Con los resultados de esta investigación será posible facilitar material informativo que podría ser utilizado por los directivos de la empresa, reguladores gubernamentales y otros actores interesados en comprender y mejorar la gestión financiera y operativa en el sector de servicios públicos en Trujillo. Además, dado el contexto de cambios regulatorios y migración de

clientes mencionados, esta investigación puede generar información crítica para la toma de decisiones estratégicas.

- **Metodológica:** se justifica por su capacidad para proporcionar resultados objetivos y medibles que pueden ser fundamentales para la evaluación de eficiencia de una compañía, tanto financiera como operativa. Además, se propone la recopilación de datos históricos durante el período 2018-2022, lo que permite un análisis a lo largo del tiempo para identificar tendencias y patrones relevantes. La elección de analizar el "Total Activo" y la "Rotación del Activo" se alinea con la literatura financiera y empresarial, lo que garantiza la robustez teórica de la metodología. Las técnicas estadísticas adecuadas se emplearán para examinar y mostrar resultados de manera significativa, lo que contribuirá a la validez y confiabilidad de los descubrimientos.

Esta investigación tiene estos objetivos:

- **Objetivo General:** Determinar la relación del total de activos con la rotación de activos en una empresa de servicios públicos de Trujillo, 2018-2022.
- **Objetivo Específico 1:** Determinar la relación del total de activos con la rotación de inventarios en una empresa de servicios públicos de Trujillo, 2018-2022.
- **Objetivo Específico 2:** Determinar la relación del total de activos con la rotación de cuentas por cobrar en una empresa de servicios públicos de Trujillo, 2018-2022.
- **Objetivo Específico 3:** Determinar la relación del total de activos con el periodo promedio de cobro en una empresa de servicios públicos de Trujillo, 2018-2022.

Las hipótesis para el estudio son:

- **Hipótesis General:** El total de activos se relaciona significativamente con la rotación de activos en una empresa de servicios públicos de Trujillo, 2018-2022.

- **Hipótesis Específica 1:** El total de activos se relaciona significativamente con la rotación de inventarios en una empresa de servicios públicos de Trujillo, 2018-2022.

- **Hipótesis Específica 2:** El total de activos se relaciona significativamente con la rotación de cuentas por cobrar en una empresa de servicios públicos de Trujillo, 2018-2022.

- **Hipótesis Específica 3:** El total de activos se relaciona significativamente con el periodo promedio de cobro en una empresa de servicios públicos de Trujillo, 2018-2022.

II. MARCO TEÓRICO

Respecto al análisis actual sobre el activo total y la rotación de activos, los fundamentos y conceptos teóricos relevantes abordados son los siguientes:

Antecedentes a nivel internacional: en el sector de construcción de edificios residenciales, veinte empresas fueron examinadas para una investigación que establece que el capital de trabajo se obtiene cuando se ejecuta una ligera resta al activo corriente, pues, se disminuye el valor del pasivo corriente, por tanto, es esencial que el administrador a cargo gestione eficazmente el activo corriente y mantenga las cantidades de efectivo adecuadas, así como, niveles apropiados de inventarios, las cuentas por cobrar y otros posibles aspectos, mientras que administra de manera óptima el pasivo corriente, garantizando que el capital de trabajo disponible contribuya a tener una liquidez necesaria y estable. Se concluyó que, a pesar de que los activos son capaces de generar ingresos, se distinguen de los pasivos debido a su capacidad para generar obligaciones, cruciales para aumentar activos (Chaverra et al., 2019).

Asimismo, en un estudio realizado en Indonesia, se señaló que la cantidad de rentabilidad que tiene una empresa del rubro automotriz y que a su vez, se encuentra invirtiendo en la bolsa de valores del país está vinculado con la rotación de inventarios, circulación de efectivo y cuentas pendientes de cobro, por consiguiente, se sugirió que las empresas deberían enfocarse a ese tipo de actividades, concluyendo con la importancia de gestionar de manera eficiente los aspectos mencionados afín de mejorar la rentabilidad en la empresa (Rakhman et al., 2019).

Además, en una investigación eslovaca donde el fin fue comprobar la correlación de dependencia entre los niveles de ganancia y el valor de los activos totales corporativos para los comercios del Grupo Visegrad, considerando que el capital comercial en relación con los activos no se clasificó ni analizaron posteriormente. Los resultados indicaron que las características de la medición del beneficio individual y también del total activo, al contrastar sus valores en años además de analizar la correlación entre los factores de beneficio en relación con dichos activos, podrían utilizarse para desarrollar un prototipo que revele la relación entre las

variables y también establecer un prototipo de gestión empresarial, se determinó que las utilidades se relacionan con los activos de una empresa y su potencial impacto en la gestión financiera (Svabova et al., 2020).

Por otro lado, en una investigación ejecutada en Ecuador, se resaltó la relevancia de contar con un sólido control de indicadores financieros, tomando en cuenta a la rotación de activos, debido a su gran influencia para tomar diversas e importantes decisiones corporativas. Una gestión deficiente de activos puede ser la causa de la falta de indicadores que reflejen con precisión el estado real de la empresa, en conclusión, se destacó en esta investigación que el seguimiento adecuado de ratios como el índice de rotación de activos es importante respecto al rendimiento financiero de una empresa. (Garcés , 2019).

Finalmente, en una investigación de Indonesia, cuyo objetivo fue evaluar el impacto del retorno de activos, del ratio corriente, de la rotación de activos y también de la alza de ventas, de empresas manufactureras respecto a su estructura de capital cotizadas en el IDX desde el 2016 hasta el 2018, a través de una metodología descriptiva y un análisis lineal, se obtuvieron resultados que revelaron que la correlación referente a rendimiento y rotación de activos indicando que no será el impacto revelador de la composición del financiamiento a comparación de la relación de corriente parcial, se concluyó con la importancia de comprender la influencia directa de los indicadores financieros sobre su gestión financiera (Purba et al., 2020).

Antecedentes a nivel nacional: En una empresa limeña del sector azucarero se investigó acerca de una asociación entre el ratio de liquidez y la rotación del activo, bajo metodología aplicada y correlacional, se consideró como muestra reportes de estados financieros de dicha empresa emitidos entre el 2016 y el 2020, posteriormente se aplicó la ficha recopilación de datos como instrumento para obtener como resultado que el coeficiente de Rho de Pearson=0.453 y el p-valor=0.444, cifras contundentes para concluir y determinar que no preexiste tal relación entre las variables (Loaiza & Mamani, 2021).

Asimismo, en una industria azucarera con sedes en Lima y La Libertad se determinó la correspondencia entre la rentabilidad y la rotación de activos, mediante una

metodología básica y de nivel correlacional, se consideró como muestra a los archivos de rotación de activos y rentabilidad del 2010 hasta el 2019, como herramienta para recopilar data se utilizó la hoja de codificación, resultando el p-valor=0.69483 y una significancia mayor al estándar, dando como conclusión que no existe relación contundente entre las variables descritas (Lima, 2023).

Igualmente, una empresa del entorno manufacturero estudió la relación existente que tiene la rentabilidad de los activos con la rotación de los mismos, para lo cual, fue necesaria la aplicación de una metodología de diseño correlacional y no experimental, tomando como muestra estados financieros que abarcan los años 2017-2021 y teniendo a la ficha de investigación como instrumento, se obtuvieron como resultado: p-valor=0.047 y coeficiente de Rho de Pearson= 0.883, demostrando así que hay una correlación o un vínculo entre las variables mencionadas y estudiadas (Onofre & Quispe, 2022).

Por otro lado, una empresa agroindustrial, que a la vez, está inscrita en La plaza bursátil limeña, analizó acerca de una posible vinculación con el rendimiento de ventas de su empresa y las variables identificadas de su activo corriente, así, utilizó una metodología aplicada y correlacional, teniendo como muestra a todos los reportes financieros de los últimos cinco periodos (2017-2021), además, utilizó la ficha de investigación como instrumento, señalando como resultados que el p-valor=0.037 y que el coeficiente de Spearman=0.900, es así que, existe una correlación fuerte y evidentemente positiva referente a las variables (Flores & Ortiz, 2022).

Por último, en una compañía perteneciente al rubro cervecero del sector industrial, se tuvo como fin fijar correlación existente para el total activo con el total pasivo. Metodológicamente se asignó tipo aplicado, diseño no experimental y nivel correlacional. Referente con la muestra alcanzó una serie de reportes financieros de por un periodo de cinco años y aplicando la ficha de investigación como instrumento se validaron los siguientes resultados: p-valor<0.05 y el coeficiente de Spearman=0.991, dando por confirmada la relación significativa entre las variables (Palomino & Zavaleta, 2022).

Bases teóricas conceptuales, sobre la variable 1, total activo, a continuación, se presentan los estudios referentes que detallar acerca de dicha variable.

Total de activo, se refiere al valor de todos las propiedades y los recursos que una empresa posee y emplea para realizar sus actividades comerciales en un determinado momento. los activos totales son un elemento esencial del estado de situación patrimonial de una empresa, que es uno de los informes financieros más importantes para analizar su condición económica (Superintendencia de Banca Seguros y AFP, 2019). El estado de situación patrimonial refleja la equivalencia entre los activos de una empresa (lo que tiene) y sus pasivos (las deudas y compromisos), lo que se denomina la ecuación básica contable.

$$\text{Total de Activos} = \text{Total de Pasivos} + \text{Patrimonio Neto}$$

Diversos autores aportan múltiples perspectivas sobre el concepto de "total de activos" y su relevancia en el análisis financiero, además de su contribución para tomar decisiones empresariales. Así, el concepto del "total de activos" representa una manera de cuantificar el valor de una corporación, así se trate de una empresa o un individuo. En esencia, se refiere a la cantidad de recursos, bienes y derechos económicos que una entidad posee en una fecha específica (Peujio & Domínguez, 2019). Asimismo, engloba la suma de los activos que una empresa tiene a su disposición para generar ingresos, lo que evidencia la aptitud de la empresa para aprovechar oportunidades de inversión que resulten en beneficios, por ende, este indicador se erige como una herramienta fundamental para evaluar el potencial de crecimiento y la eficiencia en su gestión (Gaytán, 2022). En el ámbito de la contabilidad financiera, el "total de activos" es una cifra de vital importancia, utilizada para presentar el estado económico de una entidad en un punto específico del tiempo. Dicha cifra desempeña un papel fundamental para que analistas y partes interesadas (stakeholders) puedan comprender la composición y el alcance de los recursos que respaldan las actividades y obligaciones de la entidad (Álvarez & Pizarro, 2022).

La variable 1 se divide en una única dimensión, que corresponde al Activo Corriente. A continuación, se procederá a definir esta dimensión desde tres perspectivas distintas:

En primer lugar, desde un enfoque convencional, el activo corriente engloba los recursos y bienes que una empresa puede convertir en efectivo, gastar o liquidar en un período de un año o durante el desarrollo de sus operaciones normales. Este conjunto incluye elementos como la disponibilidad de dinero, las cuentas pendientes de cobro, el inventario y otros activos que pueden comercializarse o utilizarse de forma ágil. (Superintendencia de Banca Seguros y AFP, 2019). Asimismo, desde el enfoque financiero, el activo corriente comprende todos los activos líquidos y fácilmente convertibles en efectivo que se usa en operaciones comerciales. Esto incluye efectivo en caja y en cuentas bancarias, cuentas por cobrar, inventario y otros activos que tienen como finalidad convertirse en efectivo a corto plazo (Álvarez & Pizarro, 2022). Finalmente, desde un enfoque en la gestión de flujo de efectivo, el activo corriente son los recursos disponibles que una empresa puede utilizar para cubrir sus obligaciones inmediatas y mantener sus operaciones en funcionamiento. Estos activos son esenciales para mantener la liquidez y garantizar el cumplimiento de compromisos financieros que tiene la empresa a corto plazo. El activo corriente proporciona una red de seguridad financiera para la empresa en caso de necesidad inmediata de efectivo (Domingo et al., 2020).

En relación a la variable 2, rotación de activo, las investigaciones teóricas con enfoque conceptual, referentes a ella, fueron las mencionadas a continuación:

Rotación de activo, indicador financiero que muestra qué tanto aprovecha una empresa su inversión en activos para tener ventas y generar ingresos. Su fórmula se obtiene al dividir las ventas netas sobre el promedio del total neto de activos. en un período específico (Bolsa de valores, 2021).

$$\text{Rotación de activo} = \frac{\text{Ventas Netas}}{\text{Activo Total}}$$

Asimismo, desde una perspectiva operativa, la rotación de activo corriente se convierte en una métrica que evalúa la celeridad con la cual se puede liquidar el inventario de una empresa y recuperar sus cuentas por cobrar. Un mayor valor en la rotación denota mejor gestión en el manejo de los activos líquidos, permitiendo así una generación más efectiva de efectivo a lo largo de su ciclo operativo (Barreto, 2020). En base al enfoque de gestión del capital de trabajo, este indicador

representa la eficiencia con la que una empresa dirige su capital de trabajo. La métrica refleja cuántas veces el capital de trabajo se renueva a través de las operaciones. Un índice de rotación elevado sugiere que se necesita menos capital de trabajo para que las operaciones comerciales se mantengan, lo que, a su vez, puede indicar una gestión eficaz de la liquidez (Saldaña & Guamán, 2019).

La variable 2 se divide en tres dimensiones, que corresponde al ciclo de inventarios, luego está el ciclo de cuentas pendientes de cobro y finalmente el lapso medio necesario de cobro. A continuación, se procederá a definir esta dimensión desde tres perspectivas distintas:

La rotación de inventarios sirve para indicar qué tan rápido una empresa vende o renueva su inventario en un lapso específico. Una rotación elevada implica que la empresa está comercializando su inventario con rapidez, lo que puede reflejar una gestión eficaz de recursos y una menor inversión en inventario (Pacheco, 2014). Por otra parte, una forma de medir la velocidad a la que una empresa renueva su inventario es la rotación de inventarios. Esta cifra indica cuántas veces al año se reponen los artículos del depósito. Siendo la rotación de inventarios de una empresa sea alta, significa que tiene una buena demanda de sus productos y que no los deja acumularse en el inventario. Si la rotación es baja, puede significar que los productos se quedan mucho tiempo en el inventario antes de ser vendidos (Díaz & Ramón, 2021).

La rotación de cuentas pendientes de cobro indica financieramente la cuantía de veces en la cual una empresa liquida sus obligaciones con los proveedores en un lapso determinado. Un valor alto de este indicador puede señalar que la empresa está manejando adecuadamente sus deudas comerciales, mientras que un valor bajo podría implicar demoras en los pagos a proveedores (Pacheco, 2014). Asimismo, indica como una empresa gestiona sus relaciones financieras con los proveedores. Una empresa que tiene una rotación alta paga a sus proveedores con prontitud, lo que puede mejorar su relación con ellos y, quizás, obtener mejores condiciones de negocio. Por el contrario, una empresa que tiene una rotación baja puede tener problemas en su relación con los proveedores, como demoras en los pagos o dificultades financieras (Morillo & LLamo, 2019).

El tiempo promedio de recaudación indica en un valor aproximado el número de días que necesita una compañía para que pueda recibir o cobrar el pago de sus ventas realizadas a crédito o cuentas por cobrar. Un tiempo medio de cobro más bajo suele reflejar una mayor eficiencia en la cobranza, mientras que uno más alto puede implicar posibles dificultades de liquidez o problemas en la gestión del crédito (Pacheco, 2014). Esta medida es importante dado que permite saber qué tan capaz es una compañía para tornar sus ventas a crédito en efectivo, que, de no realizarse, afectaría su nivel de liquidez y su capacidad para asumir sus compromisos financieros, es decir, entre más corto sea el tiempo promedio de cobro, mejor para la empresa, ya que significa que puede contar con efectivo más pronto para sus actividades y pagos (Nava, 2019).

III. METODOLOGÍA

3.1. Tipo y diseño de investigación

Tipo de investigación: Aplicada, por su relevancia directa referente a la gestión financiera y operativa referente a la empresa. La rotación de activos, al ser un indicador clave y uso de recursos, hizo que este enfoque fuera fundamental. Además, al analizar datos reales de una empresa específica y evaluar cómo estas variables se relacionan en un entorno empresarial auténtico, la investigación tuvo el potencial de proporcionar información práctica (Daroncele, 2022).

Diseño de investigación: No experimental, porque durante el proceso de investigación no se manipularon deliberadamente las variables y el material es de libre acceso para posibles comparaciones con otras variables. Fue de corte longitudinal, ya que se recopiló datos en distintos períodos con el propósito de inferir acerca de factores que lo causan además de sus efectos y, por último, el enfoque empleado fue el cuantitativo, por el uso de datos, las definiciones conceptuales, es decir, el significado atribuido en este estudio, respaldado por una fuente citada.

Las definiciones operativas, es decir, cómo se están evaluando las variables involucradas en esta investigación, con sus respectivas características, para ambas categorías.

Los indicadores, que son las cualidades específicas de ambas categorías, pero detalladas en términos de sus dimensiones. Los cuales están basados referente al capítulo II, explícitamente en los fundamentos conceptuales, cuya información se ha documentado (ver Anexo N° 02), Ficha de investigación.

El nivel de medida plasmada en el presente caso fue de tipo razón, ya que implicó datos cuantitativos continuos, siendo estos, no discretos, lo que significó que puede tomar cualquier valor dentro de un rango entre dos números enteros.

3.2. Variables y operacionalización

Variable 1: Total activo

Definición conceptual: Se refiere al valor de todos las propiedades y los recursos que una empresa posee y emplea para realizar sus actividades comerciales en un determinado momento (Superintendencia de Banca Seguros y AFP, 2019).

Definición operacional: Según la SBS - Superintendencia de Banca, Seguros y AFP, son un elemento esencial del estado de situación patrimonial de una empresa, que es uno de los informes financieros más importantes para analizar su condición económica, representa la suma del total de pasivos y el patrimonio neto

Indicadores: Los indicadores se presentaron en el Anexo N° 1. Asimismo, la información cuantitativa se encuentra en el Anexo N°3.

La escala utilizada para medir los datos y su posterior análisis fue de tipo razón. Esto implicó que la información es cuantitativa y continua, es decir, no discreta, lo que significa que puede tomar valores entre dos números enteros.

Variable 2: Rotación de activo

Definición conceptual: Es un indicador financiero que mide la eficiencia con la que una empresa utiliza sus activos para generar ventas o ingresos (Superintendencia del Mercado de Valores, 2021).

Definición operacional: Esta variable se midió conforme señalado por instituciones competentes.

Indicadores: Los indicadores se presentaron en el Anexo N° 1. Asimismo, la información cuantitativa se encuentra en el Anexo N°3.

La escala utilizada para medir los datos y su posterior análisis fue de tipo razón. Esto implicó que la información sea cuantitativa y continua, es decir, no discreta, lo que significó que puede tomar valores entre dos números enteros.

3.3. Población, muestra y muestreo

3.3.1. Población:

Siendo el recaudo referente a casos que satisfacen un determinado conjunto de requisitos (Hernández & Mendoza, 2020). Siendo para este caso los reportes financieros. Asimismo, se consideraron como criterios de inclusión y exclusión las características que hicieron elegible a un elemento para una muestra.

Criterios de inclusión: Informes financieros de la compañía, los cuales contuvieron la información necesaria. La data fue de acceso público pues es extraíble de portales digitales oficiales.

Criterios de exclusión: Reportes contables de fuentes digitales no confiables, cuya data no ha sido auditada.

3.3.2. Muestra:

Trata de un fragmento de la población que resulta de atractivo para la investigación, a partir del cual se obtuvieron los datos específicos, considerando que cada elemento reflejó características y propiedades de dicha población (Hernández & Mendoza, 2020).

La muestra consistió en 20 reportes contables trimestrales correspondientes a los años 2018 a 2022 de la corporación, los cuales fueron exhaustivamente analizados y validados por revisores contables. Estos datos se obtuvieron de una plataforma confiable, en este caso, la Superintendencia del Mercado de Valores.

3.3.3. Muestreo: La información muestral fue escogida en forma no probabilística, porque es intencional para contar con datos más actualizados (Hernández & Mendoza, 2020).

3.3.4 Unidad de análisis: Fue representada mediante los estados contables trimestrales entre 2018 y 2022, de la empresa estudiada, publicados de manera digital en portales representativos.

3.4. Técnicas e instrumentos de recolección de datos

3.4.1. Técnicas de recolección de datos: Son diseños o métodos útiles en diferentes clasificaciones de investigaciones y es catalogado también como multipropósito (Hernández & Mendoza, 2020). En este caso, la técnica seleccionada fue el análisis documental, la cual fue utilizada para examinar y extraer los datos financieros requeridos.

3.4.2. Instrumento de recopilación de datos: Se empleó la ficha de investigación (ver Anexo N°2), dicho instrumento facilitó la compilación sistemática y organizada de datos de estados financieros de la empresa. Esta metodología permitió registrar de manera detallada los datos relevantes para el análisis financiero, asegurando la exhaustividad y exactitud para la adquisición de la información necesaria (Hernández & Mendoza, 2020).

3.5. Procedimientos

La información recopilada en la ficha se utilizó para generar resultados y discutirlos estadísticamente, en línea con los objetivos de esta investigación. Se empleó el software SPSS para este propósito, y los datos utilizados se encontraron detallados en el Anexo N° 02. Dado que la fuente de información fue de acceso público, no fue necesario obtener permiso o coordinación con la compañía.

3.6. Método de análisis de datos:

El procedimiento referente a data, se ejecutó mediante el software SPSS V26, lo que posibilitó la creación de tablas cruzadas y la evaluación de las hipótesis planteadas a través de un análisis estadístico no paramétrico manejando el coeficiente de Spearman.

3.7. Aspectos éticos

Siguiendo las pautas de las citas conforme a la última edición de APA, la normativa actual del área enfatizó el respeto a los derechos de autor de investigaciones previas. También se considerando revisiones de similitudes para demostrar la singularidad del presente estudio, asegurando que este trabajo pueda ser una referencia para futuros proyectos científicos. Para

cumplir con estos estándares, se han aplicado criterios convencionales de aceptación y se ha mantenido el anonimato (Hernández & Mendoza, 2020).

IV. RESULTADOS

4.1. Análisis descriptivo

Tabla 1

Variables: Total activo y Rotación de activo 2018 - 2022

Año	Variable 1: Total activo	Variable 2: Rotación de activo	Rotación de inventarios	Rotación de cuentas por cobrar	Periodo promedio de cobro
Trim 1, año 2018	1535656.00	0.15	15.72	2.12	172.28
Trim 2, año 2018	1571335.00	0.15	12.19	2.15	169.65
Trim 3, año 2018	1544568.00	0.14	11.85	2.05	178.20
Trim 4, año 2018	1610038.00	0.16	13.25	1.84	198.00
Trim 1, año 2019	1647106.00	0.15	13.76	1.92	190.55
Trim 2, año 2019	1609611.00	0.15	12.08	1.95	187.08
Trim 3, año 2019	1581839.00	0.15	12.06	2.03	180.05
Trim 4, año 2019	1598596.00	0.16	11.49	1.98	183.88
Trim 1, año 2020	1647889.00	0.15	10.82	1.59	229.89
Trim 2, año 2020	1825204.00	0.12	8.40	1.04	350.62
Trim 3, año 2020	1734390.00	0.14	6.99	1.10	330.98
Trim 4, año 2020	1775326.00	0.14	6.71	1.24	293.25
Trim 1, año 2021	1840952.00	0.14	5.49	1.24	293.46
Trim 2, año 2021	1748466.00	0.15	5.53	1.31	279.59
Trim 3, año 2021	1794850.00	0.15	4.88	1.39	262.79
Trim 4, año 2021	1852472.00	0.16	6.04	1.56	233.56
Trim 1, año 2022	1898879.00	0.15	5.61	1.51	242.00
Trim 2, año 2022	1856631.00	0.16	5.97	1.60	228.50
Trim 3, año 2022	1868908.00	0.17	6.17	1.72	212.20
Trim 4, año 2022	1964670.00	0.17	6.88	1.68	217.64

Según los datos exhibidos en la tabla 1, es notorio que la variable "Total de activos" experimentó un incremento constante a lo largo del periodo analizado, abarcando desde el primer trimestre de 2018 hasta el último trimestre de 2022. Este aumento fue notable, ascendiendo aproximadamente en 466 244 soles durante el transcurso de estos seis años. Por otro lado, al analizar la variable "Rotación de activos", se apreció que no mostró un cambio sustancial durante el mismo periodo. Esta variable exhibió fluctuaciones significativas, con picos altos y bajos, sin seguir una tendencia clara de crecimiento o decrecimiento a lo largo de los trimestres.

Tabla 2.*Variable 1 Total activo y Variable 2 Rotación de activo*

			Variable 2: Rotación de activo (Agrupada)			
			Bajo	Medio	Alto	Total
		Recuento	1	6	2	9
Variable 1: Total activo (Agrupada)	Reducido	% dentro de Total activo (Agrupada)	5.0%	30.0%	10.0%	45.0%
		Recuento	2	2	0	4
	Mediano	% dentro de Total activo (Agrupada)	10.0%	10.0%	0.0%	20.0%
		Recuento	2	1	4	7
	Amplio	% dentro de Total activo (Agrupada)	10.0%	5.0%	20.0%	35.0%
		Recuento	5	9	6	20
Total		% dentro de Total activo (Agrupada)	25.0%	45.0%	30.0%	100.0%

La Tabla 2 proporcionó una representación proporcional detallada de las variables 1 y 2, ofreciendo una visión exhaustiva de sus distribuciones. En cuanto a la primera variable, "Total Activo", se destacó que el 45% de los datos se situó en un nivel reducido, lo que sugirió una prevalencia significativa en esta categoría. Por otro lado, al analizar la segunda variable, "Rotación de Activo", se observó que esta tiende a concentrarse mayormente en un nivel medio, representando también el 45% de los datos.

Este análisis reveló una relación interesante entre ambas variables. Cuando la variable 1 exhibe un nivel bajo, la variable 2 tiende a situarse en un nivel medio, sugiriendo una conexión inversa entre ellas. Por el contrario, cuando la variable 1 alcanza un nivel alto, la variable 2 muestra una tendencia a situarse en un nivel elevado, lo que indica una posible asociación positiva. Sin embargo, es importante destacar que esta asociación no alcanza niveles medios ni altos para las variables 1 y 2 respectivamente, lo cual indica una posible conexión moderada entre ellas.

Tabla 3.*Variable 1 Total activo y Dimensión Rotación de inventarios*

			Dimensión: Rotación de inventarios (Agrupada)			
			Bajo	Medio	Alto	Total
Variable 1: Total activo (Agrupada)	Reducido	Recuento	0	5	4	9
		% dentro de Total activo (Agrupada)	0.0%	25.0%	20.0%	45.0%
	Mediano	Recuento	4	0	0	4
		% dentro de Total activo (Agrupada)	20.0%	0.0%	0.0%	20.0%
	Amplio	Recuento	7	0	0	7
		% dentro de Total activo (Agrupada)	35.0%	0.0%	0.0%	35.0%
Total	Recuento	11	5	4	20	
	% dentro de Total activo (Agrupada)	55.0%	25.0%	20.0%	100.0%	

La Tabla 3 proporcionó una visión detallada de las relaciones entre la Variable 1, "Total Activo", y la dimensión 1, "Rotación de Inventarios". En cuanto a la Variable 1, se observó que el 45% de los datos correspondieron a un nivel reducido. Por otro lado, la dimensión 1, que abordó la "Rotación de Inventarios", muestra predominantemente un nivel bajo, representando el 55% de los casos.

Este análisis reveló patrones interesantes en la relación entre la V1 y la D1. Cuando la V1 se sitúa en un nivel reducido, la D1 tiende a alcanzar un nivel medio. Sin embargo, si la V1 presenta un nivel mediano, la D1 se posiciona en un nivel bajo. Curiosamente, incluso cuando la V1 alcanza un nivel amplio, la D1 aún se mantiene en un nivel bajo.

Estos hallazgos sugirieron una dinámica compleja entre la cantidad total de activos y la rotación de inventarios. Mientras que una mayor cantidad de activos podría sugerir una mayor rotación de inventarios, los datos indicaron que esto no siempre se refleja en la práctica, ya que la D1 tiende a permanecer en un nivel bajo independientemente del nivel de la V1.

Tabla 4.*Variable 1 Total activo y Dimensión Rotación de cuentas por cobrar*

			Dimensión: Rotación de cuentas por cobrar (Agrupada)			
			Bajo	Medio	Alto	Total
Variable 1: Total activo (Agrupada)	Reducido	Recuento	0	1	8	9
		% dentro de Total activo (Agrupada)	0.0%	5.0%	40.0%	45.0%
	Mediano	Recuento	4	0	0	4
		% dentro de Total activo (Agrupada)	20.0%	0.0%	0.0%	20.0%
	Amplio	Recuento	2	5	0	7
		% dentro de Total activo (Agrupada)	10.0%	25.0%	0.0%	35.0%
	Total	Recuento	6	6	8	20
		% dentro de Total activo (Agrupada)	30.0%	30.0%	40.0%	100.0%

La Tabla 4 ofreció un análisis detallado de la relación referente a la Variable 1, "Total Activo", y la dimensión 2, "Rotación de Cuentas por Cobrar". Referente a la relación con la Variable 1, se destacó que el 45% de los casos corresponden a un nivel reducido. Por otro lado, la dimensión 2, que abordó la "Rotación de Cuentas por Cobrar", mostró predominantemente un nivel alto, representando el 40% de los casos.

Este análisis reveló patrones interesantes en la asociación entre la V1 y la D2. Cuando la V1 se encuentra en un nivel reducido, la D2 tiende a alcanzar un nivel alto, lo que sugirió una eficiente gestión de los créditos pendientes de cobro en relación con el valor total de los activos. Sin embargo, si la V1 presenta un nivel mediano, la D2 se posiciona en un nivel bajo, indicando una posible oportunidad de mejora en la gestión de las cuentas por cobrar. Por otro lado, cuando la V1 presenta un nivel amplio, la D2 muestra un nivel medio, lo que indicó una gestión moderada en la rotación de cuentas por saldar cotejando con el valor total de los activos. Estos hallazgos resaltaron la importancia de un manejo efectivo de las cuentas por cobrar para optimizar el alcance de los activos en su totalidad en la organización, y señalan

áreas específicas donde pueden implementarse estrategias de mejora para maximizar la eficiencia operativa y financiera.

Tabla 5.

Variable 1 Total activo y dimensión Periodo promedio de cobro

			Dimensión: Periodo promedio de cobro (Agrupada)			
			Bajo	Medio	Alto	Total
Variable 1: Total activo (Agrupada)	Reducido	Recuento	9	0	0	9
		% dentro de Total activo (Agrupada)	45.0%	0.0%	0.0%	45.0%
	Mediano	Recuento	0	2	2	4
		% dentro de Total activo (Agrupada)	0.0%	10.0%	10.0%	20.0%
	Amplio	Recuento	3	2	2	7
		% dentro de Total activo (Agrupada)	15.0%	10.0%	10.0%	35.0%
Total	Recuento	12	4	4	20	
	% dentro de Total activo (Agrupada)	60.0%	20.0%	20.0%	100.0%	

La Tabla 5 brindó un enfoque detallado de la Variable 1, "Total de Activos", y la dimensión 3, "Periodo Promedio de Cobro". En relación con la Variable 1, se destacó que el 45% de los casos correspondieron a un nivel reducido. Por otro lado, la dimensión 3, que abordó el "Periodo Promedio de Cobro", mostró predominantemente un nivel bajo, representando el 60% de los casos.

Este análisis reveló patrones interesantes en la asociación entre la Variable 1 y la dimensión 3. Cuando la V1 se encuentra en un nivel reducido, la D3 tiende a situarse en un nivel bajo, lo que indicó que el período promedio de cobro es más corto en relación con el total de activos. Sin embargo, si la V1 presenta un nivel mediano, la D3 se distribuye entre niveles medio y alto, con un promedio del 10% para cada uno, lo que sugiere una variedad en los períodos de cobro dentro de esta categoría de activos. Por otro lado, cuando la V1 presenta un nivel amplio, la D3 muestra un nivel bajo en promedio del 15%, lo que indica que, a pesar del mayor total de activos, el período promedio de cobro tiende a mantenerse relativamente corto. Estos hallazgos resaltaron la importancia de gestionar de manera eficiente

los períodos de cobro en relación con el total de activos, ya que un período más corto puede mejorar la liquidez y la eficiencia operativa de la empresa.

4.2. Pruebas de normalidad

H0: Los datos siguen una distribución normal

H1: Los datos no siguen una distribución normal

Tabla 6.

*Prueba de normalidad. V1: Total activo * V2: Rotación del activo*

	Shapiro-Wilk		
	Estadístico	gl	Sig.
Variable 1: Total activo	,928	20	,140
Variable 2: Rotación del activo	,897	20	,036

La Tabla 6 exhibió los hallazgos de las pruebas de resultados de Shapiro-Wilk, seleccionada para analizar la estructura de la data dado que dicho tamaño de la muestra es inferior que 50. Esta prueba se consideró apropiada para muestras pequeñas. Se observó que los datos estadísticos adquiridos son mayores a 0,8 y se acercan a 1, lo que indicó que los resultados son significativos y directamente aplicables en el análisis.

Debido a que una de las variables presentó su valor p inferior a 0.05, se negó la hipótesis nula, por ende, los datos no continuaron una disposición normal. Por ende, se prosiguió a utilizar un test no paramétrico, específicamente el índice de Spearman, para el análisis correspondiente.

Tabla 7.

*Prueba de normalidad. V1: Total activo * D: Rotación de inventarios*

	Shapiro-Wilk		
	Estadístico	gl	Sig.
Variable 1: Total activo	,928	20	,140
Dimensión: Rotación de inventarios	,879	20	,017

La Tabla 7 exhibió los datos obtenidos de normalidad Shapiro-Wilk, seleccionada para analizar la distribución de los datos dado que la magnitud de la muestra es inferior que 50. Esta prueba se consideró apropiada para muestras pequeñas. Se observó que dichos valores estadísticos recaudados son mayores a 0,8 y se acercan a 1, lo que indico que los resultados son significativos y directamente aplicables en el análisis.

Debido a que la dimensión 1 "Total de activo" presentó su valor p inferior a 0.05, se descartó la hipótesis nula, por consiguiente, los datos no se adhieren a una distribución normal. Por consiguiente, se procedió a utilizar una prueba no paramétrica, específicamente el índice de Spearman, para el análisis correspondiente.

Tabla 8.

*Prueba de normalidad. V1: Total activo * D: Rotación de cuentas por cobrar*

	Shapiro-Wilk		
	Estadístico	gl	Sig.
Variable 1: Total activo	,928	20	,140
Dimensión: Rotación de cuentas por cobrar	,947	20	,024

La Tabla 8 exhibió los resultados del test de normalidad de Shapiro-Wilk, seleccionada para analizar la distribución de la data dado que el tamaño de la muestra es menor que 50. Esta prueba se consideró apropiada para muestras pequeñas. Se analizó dichos valores estadísticos adquiridos son mayores a 0,9 y se acercan a 1, lo que indicó que los resultados son significativos y directamente aplicables en el análisis.

Debido a que la dimensión 2 “Rotación de cuentas por cobrar” presentó su valor p menor que 0.05, se declinó la hipótesis nula, lo que generó que la data no siga una distribución gaussiana. Por ende, se procedió a utilizar una prueba no paramétrica, específicamente el índice de Spearman, para el análisis correspondiente.

Tabla 9.

*Prueba de normalidad. V1: Total activo * D: Periodo promedio de cobro*

	Shapiro-Wilk		
	Estadístico	gl	Sig.
Variable 1: Total activo	,928	20	,140
Dimensión: Periodo promedio de cobro	,908	20	,049

La Tabla 9 exhibió los resultados de la prueba de normalidad de Shapiro-Wilk, seleccionada para analizar la distribución de los datos dado que el tamaño de la muestra es menor que 50. Esta prueba se consideró apropiada para muestras pequeñas. Se visualizó que los valores estadísticos adquiridos son mayores a 0,9 y se acercan a 1, lo que indicó que los resultados son significativos y directamente aplicables en el análisis.

Debido a que la dimensión 3 “Periodo promedio de cobro” presentó su valor p inferior a 0.05, se declinó la hipótesis nula, lo que generó que la data no sigue una distribución gaussiana. Por ende, se procedió a utilizar una prueba no paramétrica, específicamente el índice de Spearman, para el análisis correspondiente.

4.3. Contrastación de hipótesis General

H0: El total de activos no se relaciona significativamente con la rotación de activos en una empresa de servicios públicos de Trujillo, 2018-2022

H1: El total de activos se relaciona significativamente con la rotación de activos en una empresa de servicios públicos de Trujillo, 2018-2022

Regla de decisión:

Si p valor $< 0.05 \rightarrow$ Se rechaza la H0

Si p valor $\geq 0.05 \rightarrow$ Se acepta la H0

Tabla 10.

Prueba de correlación: Hipótesis General

		Total activo	Rotación de activo
Rho de Spearman	Total activo	Coeficiente de correlación	1.000
		Sig. (bilateral)	0.269
	N	20	20
	Rotación de activo	Coeficiente de correlación	0.269
Sig. (bilateral)		0.252	
	N	20	20

En la Tabla 10 se observó una correlación directa de magnitud media (0.252). Además, se ha encontrado que el valor p es superior a 0.05, lo que llevó a aceptar la hipótesis nula. Por lo tanto, se evidenció que no existe una relación significativa entre el total de activos y la rotación de activos en una empresa pública de Trujillo durante el período 2018-2022.

4.4. Contratación de hipótesis específica 1

H0: El total de activos no se relaciona significativamente con la rotación de inventarios en una empresa de servicios públicos de Trujillo, 2018-2022.

H1: El total de activos se relaciona significativamente con la rotación de inventarios en una empresa de servicios públicos de Trujillo, 2018-2022

Regla de decisión:

Si p valor $< 0.05 \rightarrow$ Se rechaza la H0

Si p valor $\geq 0.05 \rightarrow$ Se acepta la H0

Tabla 11.

Prueba de correlación: Hipótesis específica 1

		Total activo	Rotación de inventarios
Rho de Spearman	Total activo	Coeficiente de correlación	1.000
		Sig. (bilateral)	-0.767
	N	20	20
	Rotación de inventarios	Coeficiente de correlación	-0.767
Sig. (bilateral)		0.000	1.000
	N	20	20

En la Tabla 11 se apreció una correlación inversa de magnitud muy fuerte (-0.767). Además, se ha encontrado que el valor p es inferior a 0.05, lo que llevó a declinar la hipótesis nula. Por lo tanto, se evidenció que, el total de activos se relaciona significativamente con la rotación de inventarios en una empresa de servicios públicos de Trujillo, 2018-2022.

4.5. Contrastación de hipótesis específica 2

H0: El total de activos se relaciona significativamente con la rotación de cuentas por cobrar en una empresa de servicios públicos de Trujillo, 2018-2022.

H1: El total de activos no se relaciona significativamente con la rotación de cuentas por cobrar en una empresa de servicios públicos de Trujillo, 2018-2022.

Regla de decisión:

Si p valor < 0.05 → Se rechaza la H0

Si p valor ≥ 0.05 → Se acepta la H0

Tabla 12.

Prueba de correlación: Hipótesis específica 2

		Total activo	Rotación de cuentas por cobrar
Rho de Spearman	Total activo	Coeficiente de correlación	1.000
		Sig. (bilateral)	-0.661
	N	20	20
	Rotación de cuentas por cobrar	Coeficiente de correlación	-0.661
Sig. (bilateral)		0.002	1.000
		N	20

En la Tabla 12 se apreció una correlación inversa de magnitud considerable (-0.661). Además, se ha encontrado que el valor p es inferior a 0.05, lo que llevó a rechazar la hipótesis nula. Por lo tanto, se evidenció que, el total de activos se relaciona significativamente referente a la rotación de cuentas por cobrar en una empresa de servicios públicos de Trujillo, 2018-2022.

4.6. Contrastación de hipótesis específica 3

H0: El total de activos no se relaciona significativamente con el periodo promedio de cobro en una empresa de servicios públicos de Trujillo, 2018-2022.

H1: El total de activos se relaciona significativamente con el periodo promedio de cobro en una empresa de servicios públicos de Trujillo, 2018-2022.

Regla de decisión:

Si p valor $< 0.05 \rightarrow$ Se rechaza la H0

Si p valor $\geq 0.05 \rightarrow$ Se acepta la H0

Tabla 13.

Prueba de correlación: Hipótesis específica 3

		Total activo	Periodo promedio de cobro
Rho de Spearman	Total activo	Coeficiente de correlación	1.000
		Sig. (bilateral)	0.001
		N	20
	Periodo promedio de cobro	Coeficiente de correlación	.663
		Sig. (bilateral)	0.001
		N	20

En la Tabla 13 se visualizó una correlación directa de magnitud considerable (0.663). Además, se ha encontrado que el valor p es inferior a 0.05, lo que llevó a rechazar la hipótesis nula. Por lo tanto, se evidenció que, el total de activos se relaciona significativamente con el periodo promedio de cobro en una empresa de servicios públicos de Trujillo, 2018-2022.

V. DISCUSIÓN

Los resultados concernientes a la hipótesis general, revelaron que no hay un vínculo significativo entre el total de activos y la rotación de activos en la empresa de servicios públicos de Trujillo durante el período de 2018 a 2022. Esto se fundamenta en un p-valor de 0.252, que supera el nivel de significancia convencional de 0.05, por ende, lleva a aceptar la hipótesis nula. Por consiguiente, el coeficiente de correlación de Spearman fue de 0.269, indicando una relación directa de magnitud media entre las variables. Estos resultados son basados con la observación de que, a lo largo de los trimestres mencionados, aunque el total de activos mostró una tendencia creciente constante, la rotación de activos presentó fluctuaciones significativas sin una tendencia positiva clara.

Los resultados encontrados referente a esta investigación se comparan con los hallazgos de Loaiza y Mamani (2021) quienes investigaron la asociación entre el ratio de liquidez y la rotación del activo en una empresa azucarero entre 2016 y 2020. En su estudio, encontraron un coeficiente de correlación de Pearson de 0.453 y un p-valor de 0.444, lo que indica una falta de relación entre las variables analizadas. Estos resultados son consistentes con la presente investigación, ya que ambos estudios concluyen que no hay un vínculo significativo entre las variables.

Por otro lado, los resultados encontrados se alinean con los hallazgos de Lima (2023), quien investigó la correspondencia entre la rentabilidad y la rotación de activos en una industria azucarera entre 2010 y 2019. Lima encontró un p-valor de 0.69483, indicando una falta de significancia estadística y, por lo tanto, concluyendo así que no hay un vínculo contundente referente a las variables descritas. Esta coincidencia en los resultados sugiere una consistencia en la falta de relación entre diferentes medidas de rendimiento financiero y la rotación de activos en diferentes contextos empresariales.

Los antecedentes proporcionados respaldan los hallazgos de la presente investigación al corroborar que no existe un vínculo significativo referente al total de activos y la rotación de activos en la empresa de servicios públicos de Trujillo durante el período analizado.

Los resultados concernientes a la hipótesis específica 1, indican una relación significativa entre el total de activos y la rotación de inventarios en la empresa de servicios públicos de Trujillo durante el período analizado. Este hallazgo se basa en un p-valor de 0.000, que está por debajo del umbral de significancia de 0.05, lo que llevó a la negación de la hipótesis nula. Por consiguiente, se observó un coeficiente de correlación de Spearman de -0.767, indicando una relación inversa muy fuerte entre las variables. Esta relación se refleja en la dinámica observada en la empresa, donde el total de activos mostró una tendencia creciente constante mientras que la rotación de inventarios disminuyó a lo largo de los trimestres mencionados, lo que sugiere que a medida que el volumen de los activos de la compañía aumentaba, la frecuencia con la que estos eran vendidos o utilizados en el proceso productivo disminuía.

Estas evidencias guardan similitud referente a los resultados de Onofre y Quispe (2022) quienes indagaron la relación entre la rentabilidad de los activos y la rotación de los mismos en una empresa manufacturera. Su estudio reveló un p-valor de 0.047 y un coeficiente de correlación de Pearson de 0.883, indicando una correlación significativa entre las variables analizadas. Esta correlación indica que el rendimiento de los activos está relacionado con la frecuencia con la que estos son utilizados o vendidos en la producción. Sin embargo, hay una diferencia en la dirección de la correlación encontrada. Mientras que en el presente estudio se encontró una relación inversa muy fuerte entre el total de activos y la rotación de inventarios, Onofre y Quispe encontraron una correlación directa. Esta discrepancia podría atribuirse a diferencias en los sectores industriales estudiados y en las metodologías utilizadas para analizar los datos.

Por otro lado, los hallazgos de Flores y Ortiz (2022) también respaldan la relación entre la rentabilidad y las variables de activo corriente en una empresa agroindustrial. Su estudio encontró un p-valor de 0.037 y un coeficiente de correlación de Spearman de 0.900, indicando una correlación fuerte y positiva entre las variables. Esto sugiere que a medida que la rentabilidad de las ventas aumenta, también lo hace la inversión en activos corrientes, lo que respalda la importancia de una gestión efectiva de los activos para mejorar la rentabilidad empresarial.

Aunque existen similitudes en cuanto a la significancia estadística de la relación entre el total de activos y la rotación de inventarios en diferentes estudios, existen diferencias en la dirección y la fuerza de esta relación. Estas discrepancias pueden atribuirse a factores contextuales y metodológicos específicos de cada estudio. Estos hallazgos resaltan la importancia de realizar análisis comparativos y considerar múltiples perspectivas al interpretar los resultados de la investigación financiera y empresarial.

Los resultados concernientes a la hipótesis específica 2, muestran una relación significativa e inversa entre el total de activos y la rotación de cuentas por cobrar en la empresa de servicios públicos de Trujillo. Esto se refleja en un p-valor de 0.002, menor que el nivel de significancia establecido de 0.05, y un coeficiente de correlación de Spearman de -0.661. Estos resultados indican que a medida que el tamaño de los activos de la empresa aumenta, la rapidez con la que se cobran las cuentas pendientes disminuye, lo que sugiere una posible gestión menos eficiente de las cuentas por cobrar.

En contraste, Garcés (2019) refirió que una gestión deficiente de activos puede ser la causa de la falta de indicadores que reflejen con precisión el estado real de la empresa, en conclusión, se destacó en esta investigación que el seguimiento adecuado de ratios como el índice de rotación de activos es importante respecto al rendimiento financiero de una empresa.

Por otro lado, Gracés (2019) resaltó la importancia de contar con un sólido control de indicadores financieros, incluida la rotación de activos, para tomar decisiones corporativas informadas. Su investigación enfatizó que una gestión deficiente de activos puede afectar negativamente el rendimiento financiero de una empresa y la precisión de los indicadores que reflejan su estado real. Esto sugiere que, aunque la relación entre el total de activos y la rotación de cuentas por cobrar puede ser significativa, su impacto puede variar según el contexto y la calidad de la gestión financiera de la empresa.

En concatenación con lo expuesto previamente, si bien los hallazgos de la presente investigación están en línea con la importancia de la rotación de activos en la gestión financiera, existen diferencias en cuanto a su impacto específico en la

estructura de capital, como se evidencia en los estudios de Purba et al. (2020) y Gracés (2019).

Finalmente, los resultados concernientes a la hipótesis específica 3, indican una relación significativa y directa entre el total de activos y el periodo promedio de cobro en la empresa de servicios públicos de Trujillo. Esto se sustenta en un p-valor de 0.001, inferior que el nivel de significancia dado de 0.05, y el coeficiente de correlación de Spearman de 0.663. Estas evidencias sugieren que, si el tamaño de los activos de la empresa aumenta, también lo hace el periodo promedio de cobro, lo que puede tener implicaciones en la liquidez y la gestión financiera.

Por otro lado, Palomino y Zavaleta (2022) encontraron una correlación significativa y positiva entre el total de activos y el total de pasivos en una empresa cervecera. Su estudio reveló un p-valor menor que 0.05 y un coeficiente de correlación de Spearman de 0.991, confirmando una relación estrecha entre estas variables. Esto destaca la importancia de la relación entre los activos y los pasivos en la estructura financiera de una empresa y su capacidad para generar ingresos y obligaciones.

Además, Chaverra et al. (2019) enfatizaron la relevancia de una administración eficaz del capital de trabajo, que incluye activos corrientes como saldos por cobrar, inventarios y efectivo, en el sector de construcción de edificios residenciales. Su investigación destacó la necesidad de asegurar la disponibilidad de efectivo, es esencial mantener un balance apropiado entre los activos y pasivos a corto plazo y la estabilidad financiera de la empresa.

En resumen, aunque los estudios abordan diferentes aspectos de la gestión financiera y se centran en diferentes sectores industriales, todos resaltan la importancia de comprender la relación entre los activos y otros elementos financieros para una gestión efectiva de la compañía. Los descubrimientos de la presente investigación, junto con los antecedentes proporcionados, subrayan la dificultad de los elementos que ejercen influencia en la gestión financiera y destacan la necesidad de una evaluación continua y contextualizada de las prácticas financieras en diferentes industrias.

VI. CONCLUSIONES

- Primera. - En concordancia con el objetivo general, según los resultados obtenidos en relación a la hipótesis concerniente, que se refiere a la posible relación entre el total de activos y la rotación de activos, a través de un test no paramétrico, se determinó que el p-valor es igual a 0.252, el cual es mayor o igual a 0.05. Por lo tanto, se procedió a aceptar la hipótesis nula (H_0), lo que indica que no hay una relación significativa entre el total de activos y la rotación de activos. Además, se observó que el coeficiente de correlación de Spearman fue de 0.269, lo que indica una relación directa media entre las variables. Estos resultados concuerdan con los datos recopilados de la empresa durante el periodo de 2018 a 2022. Durante este lapso, se observó que, aunque la variable "Total de activos" mostró una tendencia creciente constante, la variable "Rotación de activos" presentó fluctuaciones significativas, con altos y bajos picos, sin seguir una tendencia positiva clara a lo largo de los trimestres mencionados. Este hallazgo indica que otros factores podrían estar influyendo en la rotación de activos de la empresa.
- Segunda.- En relación con el primer objetivo específico, al analizar los resultados obtenidos en relación con la hipótesis planteada, mediante el uso de un test no paramétrico entre la variable total de activos y la dimensión de rotación de inventarios, se logró determinar mediante el p-valor = 0.000 menor a 0,05 por lo cual se rechazó la H_0 . En consecuencia se determino que el total de activos se relaciona significativamente con la rotacion de inventarios. Además, se observó un coeficiente de correlación de Spearman de -0.767, evidenciando una relación inversa muy fuerte entre las variables. Estos hallazgos coinciden con los datos presentados en la empresa durante el periodo de 2018 a 2022. Durante este lapso, se observó que si bien la variable "Total de activos" mantuvo una tendencia creciente constante, la dimensión de "Rotación de inventarios" mostró una tendencia decreciente a lo largo de los trimestres mencionados. Este patrón indica una relación inversa entre el tamaño de los activos de la empresa y la frecuencia con la que estos son vendidos o utilizados en el proceso productivo.

- Tercera.- En relación con el segundo objetivo específico, tras analizar los resultados obtenidos respecto a la hipótesis planteada y utilizando un test no paramétrico entre la variable total de activos y la dimensión de rotación de cuentas por cobrar, se determinó que el valor de p fue igual a 0.002, lo cual es menor que el nivel de significancia de 0.05. Por consiguiente, se rechazó la hipótesis nula (H_0), lo que indica que el total de activos se relaciona significativamente con la rotación de cuentas por cobrar. Además, se observó un coeficiente de correlación de Spearman de -0.661, lo que evidencia una relación inversa considerable entre las variables. Estos resultados coinciden con los datos presentados en la empresa durante el periodo de 2018 a 2022. Durante este lapso, se observó que, aunque la variable "Total de activos" mantuvo una tendencia creciente constante, la dimensión de "Rotación de cuentas por cobrar" mostró una tendencia decreciente a lo largo de los trimestres mencionados, con algunas leves fluctuaciones. Este hallazgo indica una relación inversa entre el tamaño de los activos de la empresa y la rapidez con la que se cobran las cuentas pendientes, indicando una posible gestión menos eficiente de las cuentas por cobrar a medida que aumenta el tamaño de los activos.
- Cuarta. - En relación con el tercer objetivo específico, los resultados obtenidos en relación con la hipótesis planteada, a través de un test no paramétrico entre la variable total de activos y la dimensión de periodo promedio de cobro, revelaron un p-valor = 0.001 menor a 0,05 por lo cual se rechazó la H_0 , indicando así que el total de activos se relaciona significativamente con el periodo promedio de cobro. Además, se observó un coeficiente de correlación de Spearman de 0.663, evidenciando una relación directa considerable entre las variables. Estos resultados concuerdan con los datos presentados en la empresa durante el periodo de 2018 a 2022. Durante este lapso, se observó que, si bien la variable "Total de activos" mantuvo una tendencia creciente constante, la dimensión de "Periodo promedio de cobro" también mostró una tendencia creciente a lo largo de los trimestres mencionados, con algunas leves fluctuaciones.

VII. RECOMENDACIONES

- Primera. - Considerando que otros factores podrían estar influyendo en la rotación de activos de la empresa, se recomienda a los analistas financieros, gerentes de operaciones y equipos de investigación de la empresa, realizar un análisis más detallado de estos factores, como la eficiencia operativa, las prácticas de gestión de inventario y las condiciones del mercado. Esto podría implicar llevar a cabo estudios adicionales o consultas con expertos en el campo para identificar y abordar los determinantes subyacentes de la rotación de activos.
- Segunda.- Debido a que se encontró una relación inversa muy fuerte entre el total de activos y la rotación de inventarios se recomienda al equipo de gestión de inventarios de la empresa, revisar y optimizar las estrategias de gestión de inventario de la empresa. Esto podría incluir la implementación de sistemas de gestión de inventario más eficientes, la optimización de los procesos de aprovisionamiento y producción, y la reducción de los niveles de inventario excesivos. Además, se podría considerar la realización de análisis de tendencias a lo largo del tiempo para monitorear y ajustar continuamente las prácticas de gestión de inventario.
- Tercera.- Considerando que se identificó una relación inversa considerable entre el total de activos y la rotación de cuentas por cobrar, se recomienda al área encargada de las cuentas por cobrar de la empresa, mejorar los procesos de cobranza y gestión de créditos de la empresa. Esto podría incluir la implementación de políticas de crédito más estrictas, el establecimiento de plazos de pago claros para los clientes, y la implementación de sistemas de seguimiento de cuentas por cobrar para identificar y abordar los pagos atrasados de manera oportuna.
- Cuarta. - Debido a que se encontró una relación directa considerable entre el total de activos y el periodo promedio de cobro, se sugiere al equipo financiero de la empresa, analizar y optimizar los procesos de gestión de efectivo y cuentas por cobrar de la empresa. Esto podría implicar la implementación de prácticas de cobranza más eficientes, la reducción de los plazos de pago de los clientes, y la optimización de los procesos de facturación y cobro. Además, se podría considerar la implementación de sistemas de gestión financiera que

faciliten el seguimiento y la administración de las cuentas por cobrar de manera más efectiva.

REFERENCIAS

- Álvarez, P., & Pizarro, S. (2022). Activo corriente en la rentabilidad de la empresa Proimec S.A. del Cantón Manta, 2019-2020. *Revista Científica Multidisciplinaria Arbitrada YACHASUN*, 6(11), 2-13. <https://doi.org/10.46296/yc.v6i11.0190>
- Barreto, N. (2020). Financial analysis: substantial factor for decision making in a business sector company. *Universidad y Sociedad*, 12(3). http://scielo.sld.cu/scielo.php?pid=S2218-36202020000300129&script=sci_arttext
- Bolsa de valores. (2021). Performance de la BVL en 2021. <https://www.bvl.com.pe/bvlupdate/performance-de-la-bvl-en-2021>
- Carchi, K., Crespo, M., González, S., & Romero, E. (2020). Índices financieros, la clave de la finanza administrativa aplicada a una empresa manufacturera. *INNOVA Research Journal*, 5(2), 26-50. <https://doi.org/doi.org/10.33890/innova.v5.n2.2020.1193>
- Chaverra, L., Lopez, D., & Vélez, W. (2019). El capital de trabajo operativo y su relación con la generación de valor de las empresas del sector de la construcción de edificios residenciales radicadas en Medellín. *El capital de trabajo operativo y su relación con la generación de valor de las empresas del sector de la construcción de edificios residenciales radicadas en Medellín*. [Tesis de Postgrado, Institución Universitaria Esumer], Medellín, Colombia. <https://repositorio.esumer.edu.co/bitstream/esumer/1543/1/El%20capital%20de%20trabajo%20operativo%20y%20su%20relación%20con%20la%20generación%20de%20valor%20de%20las%20empresas%20del%20sector%20de%20la%20construcción%20de%20edificios%20residenciales%20rad>
- Daroncele, A. (2022). Competencia epistémica: rutas para investigar. *Revista Universidad y Sociedad*, 14(1), 102-118. http://scielo.sld.cu/scielo.php?pid=S2218-36202022000100102&script=sci_arttext&tlng=en

- Díaz, P., & Ramón, J. (2021). Cash conversion cycle and its impact on the liquidity of an industrial company. *Quipukamayoc*, 29(59). <https://doi.org/10.15381/quipu.v29i59.20141>
- Domingo, D., Orlando, J., & Andrea, S. (2020). La relación entre liquidez, rentabilidad y solvencia: Una investigación empírica por el modelo de ecuaciones estructurales. *Contaduría Universidad de Antioquia*(77). <https://doi.org/10.17533/udea.rc.n77a01>
- Elizalde, L. (2019). Los estados financieros y las políticas contables. *593 Digital Publisher CEIT*, 4((5-1), 217-226. <https://doi.org/doi.org/10.33386/593dp.2019.5-1.159>
- Flores, L., & Ortiz, M. (2022). Activo corriente y rentabilidad de ventas netas en una empresa agroindustrial registrada en la Bolsa de Valores, período 2017-2021. *Activo corriente y rentabilidad de ventas netas en una empresa agroindustrial registrada en la Bolsa de Valores, período 2017-2021*. [Tesis de Pregrado, Universidad Cesar Vallejo], Callao, Perú. https://repositorio.ucv.edu.pe/bitstream/handle/20.500.12692/96123/Flores_MLS-Ortiz_MMT-SD.pdf?sequence=4&isAllowed=y
- Garcés , C. (2019). Indicadores financieros para la toma de decisiones en la empresa Disgarta, 2017-2019. *Indicadores financieros para la toma de decisiones en la empresa Disgarta, 2017-2019*. [Tesis Pregrado, Pontificia Universidad Católica del Ecuador - Sede Ambato], Ambato, Ecuador. <https://repositorio.pucesa.edu.ec/bitstream/123456789/2860/1/77028.pdf>
- Gaytán, J. (2022). El Modelo DuPont y la rentabilidad sobre activos (ROA). *Merc. negocios*, 22(43). <https://doi.org/10.32870/myn.v0i43.7638>
- Hernández, R., & Mendoza, C. (2020). *Metodología de la investigación: las rutas cuantitativa, cualitativa y mixta*. Celaya: Mcgraw-hill. https://d1wqtxts1xzle7.cloudfront.net/64591365/Metodología_de_la_investigación._Rutas_cuantitativa__cualitativa_y_mixta-libre.pdf?1601784484=&response-content-disposition=inline%3B+filename%3DMETODOLOGIA_DE_LA_INVESTIGACION_LAS_RUTA.pdf&Expires=1698688805

- Lima, Y. (2023). La rotación de activos y su relación con la rentabilidad de Cartavio S.A.A. periodos 2010-2019. *La rotación de activos y su relación con la rentabilidad de Cartavio S.A.A. periodos 2010-2019*. [Tesis de Pregrado, Universidad Privada de Tacna], Tacna, Perú. <https://repositorio.upt.edu.pe/bitstream/handle/20.500.12969/3018/Lima-Mamani-Yohana.pdf?sequence=1&isAllowed=y>
- Loaiza, K., & Mamani, K. (2021). Rotación del activo y ratio de liquidez en una empresa del sector azucarero registrada en la Bolsa de Valores, período 2016-2020. *Rotación del activo y ratio de liquidez en una empresa del sector azucarero registrada en la Bolsa de Valores, período 2016-2020*. [Tesis de Pregrado, Universidad Cesar Vallejo], Callao, Perú. https://repositorio.ucv.edu.pe/bitstream/handle/20.500.12692/86623/Loaiza_QKX-Mamani_QKY-SD.pdf?sequence=1
- Morillo, J., & LLamo, D. (2019). Ciclo de conversión de efectivo: una herramienta esencial para la evaluación financiera de la empresa. *Universidad Peruana Unión*. https://revistas.upeu.edu.pe/index.php/ri_vc/article/view/1258/1602
- Nava, M. (2019). Análisis financiero: una herramienta clave para una gestión financiera eficiente. *Revista Venezolana de Gerencia*, 14(48). https://ve.scielo.org/scielo.php?script=sci_arttext&pid=S1315-99842009000400009#:~:text=En%20tanto%2C%20el%20per%C3%ADodo%20promedio,en%20manos%20de%20los%20clientes.
- Onofre, Y., & Quispe, N. (2022). Rotación del activo y rentabilidad sobre los activos en una empresa industrial, período 2017-2021. *Rotación del activo y rentabilidad sobre los activos en una empresa industrial, período 2017-2021*. [Tesis de Pregrado, Universidad Cesar Vallejo], Lima, Perú. https://repositorio.ucv.edu.pe/bitstream/handle/20.500.12692/99955/Onofre_TYM-Quispe_SN-SD.pdf?sequence=4&isAllowed=y
- Pacheco, J. (2014). *Análisis de estados financieros*. Macro EIRL. https://ebooks.arnoa.com/media/eb_0104/samples/9786123042011cap1-02.pdf

- Palomino, B., & Zavaleta, J. (2022). Total activo y total pasivo en una empresa del sector industrial, 2017-2021. *Total activo y total pasivo en una empresa del sector industrial, 2017-2021*. [Tesis de Pregrado, Universidad César Vallejo], Lima, Perú. https://repositorio.ucv.edu.pe/bitstream/handle/20.500.12692/109709/Palomino_GBJ-Zavaleta_FJR-SD.pdf?sequence=1&isAllowed=y
- Peujio, F., & Domínguez, C. (2019). The processes of investment in assets as determinants of the financial structure of large Mexican companies, 2000-2016: A sector-based approach. *Análisis económico*, 34(85). https://www.scielo.org.mx/scielo.php?script=sci_arttext&pid=S2448-66552019000100009
- Purba, M., Sinurat, E., Djailani, A., & Farera, W. (2020). The Effect of Current Ratio, Return on Assets, Total Asset Turnover and Sales Growth on Capital Structure in Manufacturing Company. *International Journal of Social Science and Business*, 4(3), 489-500. <https://doi.org/10.23887/ijssb.v4i3.27958>
- Rakhman, A., Zakaria, H., & Manda, G. (2019). Factors Affecting Return on Assets. *The International Journal Business Review (The Jobs Review)*, 2(1), 9. [10.17509/tjr.v2i1.17772](https://doi.org/10.17509/tjr.v2i1.17772)
- Saldaña, C., & Guamán, G. (2019). Análisis financiero basado en la técnica Fuzzy Logic, como instrumento para la toma de decisiones en la empresa Italimentos Cia. Ltda. *Revista Economía y Política*(30). https://doi.org/http://scielo.senescyt.gob.ec/scielo.php?pid=S2477-90752019000200072&script=sci_arttext
- Superintendencia de Banca Seguros y AFP. (2019). *Glosario de términos e indicadores financieros*. República del Perú. <https://intranet2.sbs.gob.pe/estadistica/financiera/2015/Setiembre/SF-0002-se2015.PDF>
- Superintendencia del Mercado de Valores. (2021). *Educación financiera*. SMV. https://www.smv.gob.pe/uploads/Guia_MAV.pdf

Svabova, L., Valaskova, K., Durana, P., & Kliestik, T. (2020). Dependency Analysis Between Various Profit Measures and Corporate Total Assets for Visegrad Group's Business Entities. *Sciendo*, 53(1). <https://doi.org/10.2478/orga-2020-0006>

Zambrano, F., Rivera, C., Quimi, D., & Flores, E. (2021). Factores explicativos de la rentabilidad de las microempresas: Un estudio aplicado al sector comercio. *INNOVA Research Journal*, 6(3.2), 63-78. <https://doi.org/doi.org/10.33890/innova.v6.n3.2.2021.1974>

ANEXO

Anexo 1. Tabla de operacionalización de las variables

Variable de estudio 1	Definición conceptual	Definición operacional	Dimensión	Indicador	Escala de medición
Total activo	Se refiere al valor de todos las propiedades y los recursos que una empresa posee y emplea para realizar sus actividades comerciales en un determinado momento (Superintendencia de Banca Seguros y AFP, 2019)	Según la SBS - Superintendencia de Banca, Seguros y AFP, son un elemento esencial del estado de situación patrimonial de una empresa, que es uno de los informes financieros más importantes para analizar su condición económica, representa la suma del total de pasivos y el patrimonio neto.	Activo corriente	Activo corriente 2018	Razón
				Activo corriente 2019	
				Activo corriente 2020	
				Activo corriente 2021	
				Activo corriente 2022	
				Activo no corriente 2018	
				Activo no corriente 2019	
				Activo no corriente 2020	
				Activo no corriente 2021	
Activo no corriente 2022					

Variable de estudio 2	Definición conceptual	Definición operacional	Dimensión	Indicador	Escala de medición
Rotación de activo	Es un indicador financiero que mide la eficiencia con la que una empresa utiliza sus activos para generar ventas o ingresos (Superintendencia del Mercado de Valores, 2021).	Esta variable se mide conforme señalado por instituciones competentes.	Rotación de inventarios	Rotación de inventarios	Razón
				Rotación de cuentas por cobrar	
			Rotación de cuentas por cobrar	Periodo promedio de cobro	
				Rotación de inventarios	
				Rotación de cuentas por cobrar	
			Periodo promedio de cobro	Periodo promedio de cobro	
				Rotación de inventarios	
				Rotación de cuentas por cobrar	

Nota: Cada indicador pertenece a los Estados Financieros (EEFF) de la compañía objeto de análisis, cuya publicación se encuentra en la BVL y SM

Anexo 2. Ficha de Investigación

	Variable 1	Variable 2	V2. D1	V2. D2	V2. D3
Año	Variable 1: Total activo	Variable 2: Rotación de activo	Rotación de inventarios	Rotación de cuentas por cobrar	Periodo promedio de cobro
Trimestre 1 del año 2018	1535656.00	0.15	15.72	2.12	172.28
Trimestre 2 del año 2018	1571335.00	0.15	12.19	2.15	169.65
Trimestre 3 del año 2018	1544568.00	0.14	11.85	2.05	178.20
Trimestre 4 del año 2018	1610038.00	0.16	13.25	1.84	198.00
Trimestre 1 del año 2019	1647106.00	0.15	13.76	1.92	190.55
Trimestre 2 del año 2019	1609611.00	0.15	12.08	1.95	187.08
Trimestre 3 del año 2019	1581839.00	0.15	12.06	2.03	180.05
Trimestre 4 del año 2019	1598596.00	0.16	11.49	1.98	183.88
Trimestre 1 del año 2020	1647889.00	0.15	10.82	1.59	229.89
Trimestre 2 del año 2020	1825204.00	0.12	8.40	1.04	350.62
Trimestre 3 del año 2020	1734390.00	0.14	6.99	1.10	330.98
Trimestre 4 del año 2020	1775326.00	0.14	6.71	1.24	293.25
Trimestre 1 del año 2021	1840952.00	0.14	5.49	1.24	293.46
Trimestre 2 del año 2021	1748466.00	0.15	5.53	1.31	279.59
Trimestre 3 del año 2021	1794850.00	0.15	4.88	1.39	262.79
Trimestre 4 del año 2021	1852472.00	0.16	6.04	1.56	233.56
Trimestre 1 del año 2022	1898879.00	0.15	5.61	1.51	242.00
Trimestre 2 del año 2022	1856631.00	0.16	5.97	1.60	228.50
Trimestre 3 del año 2022	1868908.00	0.17	6.17	1.72	212.20
Trimestre 4 del año 2022	1964670.00	0.17	6.88	1.68	217.64