



UNIVERSIDAD CÉSAR VALLEJO

**FACULTAD DE CIENCIAS EMPRESARIALES
ESCUELA PROFESIONAL DE CONTABILIDAD**

**Relación del total del pasivo con la utilidad bruta en una
empresa siderúrgica, 2018-2022**

TESIS PARA OBTENER EL TÍTULO PROFESIONAL DE:
Contador Público

AUTORES:

Lopez Saavedra, Samuel Felipe (orcid.org/0009-0007-0975-7463)
Yanac Mejia, Hernan Mijael (orcid.org/0009-0000-04440-251X)

ASESOR:

Dr. Espinoza Cruz, Manuel Alberto (orcid.org/0000-0001-8694-8844)

LÍNEA DE INVESTIGACIÓN:

Finanzas

LÍNEA DE RESPONSABILIDAD SOCIAL UNIVERSITARIA:

Desarrollo económico, empleo y emprendimiento

HUARAZ — PERÚ

2024

DEDICATORIA

Dedico, primeramente, a Dios, por haberme ayudado a llegar a este punto de gran importancia en mi vida, a mi madre por su apoyo, consejos y por haberme acompañado durante todo el trayecto de mi etapa estudiantil, lo que me ayudado a salir adelante en momentos difíciles. Por último, a mis docentes que me transmitieron sus enseñanzas para llegar a esta etapa profesional.

Yanac Mejía, Hernán Mijael

Consagro esta investigación, en primer lugar, a Dios, quien me dio la oportunidad de completar mi formación universitaria, y, en segundo lugar, a mis progenitores y hermanos, al recibir la confianza y el apoyo que necesito para lograr mis objetivos tanto personales como académicos. Finalmente, quiero expresar mi agradecimiento a mis profesores por las lecciones que me enseñaron y que me permitieron avanzar en mi carrera profesional.

López Saavedra, Samuel Felipe

AGRADECIMIENTO

Agradezco a Dios, por brindarme las fuerzas y la sabiduría para superar todas las dificultades presentes a lo largo de la carrera. A mi madre, por haberme mostrado su amor, no solo con palabras, sino con sus hechos para así poder conseguir este anhelado título. Y al asesor, Dr. Manuel Espinoza C. por las instrucciones dadas durante todo el transcurso de la investigación, así como su apoyo y asesoramiento.

Yanac Mejía, Hernán Mijael

Doy gracias a Dios por concederme tener y gozar de mi familia, por ayudarme en todas mis decisiones y emprendimientos y a la vida misma porque cada día me recuerda lo hermosa y justa que puede ser, y a mi familia por permitirme culminar exitosamente esta tesis. En particular, nuestro asesor Dr. Manuel Espinoza C. por guiarme y considerarme durante la redacción de la tesis.

López Saavedra, Samuel Felipe



Declaratoria de Autenticidad del Asesor

Yo, ESPINOZA CRUZ MANUEL ALBERTO, docente de la FACULTAD DE CIENCIAS EMPRESARIALES de la escuela profesional de CONTABILIDAD de la UNIVERSIDAD CÉSAR VALLEJO SAC - HUARAZ, asesor de Tesis titulada: "Relación del total del pasivo con la utilidad bruta en una empresa siderúrgica, 2018-2022", cuyos autores son LOPEZ SAAVEDRA SAMUEL FELIPE, YANAC MEJIA HERNAN MIJAEL, constato que la investigación tiene un índice de similitud de 18.00%, verificable en el reporte de originalidad del programa Turnitin, el cual ha sido realizado sin filtros, ni exclusiones.

He revisado dicho reporte y concluyo que cada una de las coincidencias detectadas no constituyen plagio. A mi leal saber y entender la Tesis cumple con todas las normas para el uso de citas y referencias establecidas por la Universidad César Vallejo.

En tal sentido, asumo la responsabilidad que corresponda ante cualquier falsedad, ocultamiento u omisión tanto de los documentos como de información aportada, por lo cual me someto a lo dispuesto en las normas académicas vigentes de la Universidad César Vallejo.

HUARAZ, 05 de Marzo del 2024

Apellidos y Nombres del Asesor:	Firma
MANUEL ALBERTO ESPINOZA CRUZ DNI: 07272718 ORCID: 0000-0001-8694-8844	Firmado electrónicamente por: MESPINOZACR el 14-03-2024 08:45:09

Código documento Trilce: TRI - 0739507



Declaratoria de Originalidad de los Autores

Nosotros, LOPEZ SAAVEDRA SAMUEL FELIPE, YANAC MEJIA HERNAN MIJAEL estudiantes de la FACULTAD DE CIENCIAS EMPRESARIALES de la escuela profesional de CONTABILIDAD de la UNIVERSIDAD CÉSAR VALLEJO SAC - HUARAZ, declaramos bajo juramento que todos los datos e información que acompañan la Tesis titulada: "Relación del total del pasivo con la utilidad bruta en una empresa siderúrgica, 2018-2022", es de nuestra autoría, por lo tanto, declaramos que la Tesis:

1. No ha sido plagiada ni total, ni parcialmente.
2. Hemos mencionado todas las fuentes empleadas, identificando correctamente toda cita textual o de paráfrasis proveniente de otras fuentes.
3. No ha sido publicada, ni presentada anteriormente para la obtención de otro grado académico o título profesional.
4. Los datos presentados en los resultados no han sido falseados, ni duplicados, ni copiados.

En tal sentido asumimos la responsabilidad que corresponda ante cualquier falsedad, ocultamiento u omisión tanto de los documentos como de la información aportada, por lo cual nos sometemos a lo dispuesto en las normas académicas vigentes de la Universidad César Vallejo.

Nombres y Apellidos	Firma
HERNAN MIJAEL YANAC MEJIA DNI: 77092508 ORCID: 0009-0000-4440-251X	Firmado electrónicamente por: HMYANAC el 05-03-2024 11:09:44
SAMUEL FELIPE LOPEZ SAAVEDRA DNI: 71291592 ORCID: 0009-0007-0975-7463	Firmado electrónicamente por: SAMUELL el 05-03-2024 01:08:30

Código documento Trilce: TRI - 0739506

Índice de contenidos

Carátula.....	i
Dedicatoria.....	ii
Agradecimiento.....	iii
Declaratoria de autenticidad del asesor.....	iv
Declaratoria de originalidad de los autores.....	v
Índice de contenidos.....	vi
Índice de tablas.....	vii
Resumen.....	viii
Abstract.....	ix
I. INTRODUCCIÓN.....	1
II. MARCO TEÓRICO.....	5
III. METODOLOGÍA.....	11
3.1. Tipo y diseño de investigación.....	11
3.2. Variables y operacionalización.....	11
3.3. Población, muestra, muestreo, unidad de análisis.....	12
3.4. Técnicas e instrumentos de recolección de datos.....	13
3.5. Procedimientos.....	13
3.6. Método de análisis de datos.....	13
3.7. Aspectos éticos.....	14
IV. RESULTADOS.....	15
V. DISCUSIÓN.....	27
VI. CONCLUSIONES.....	31
VII. RECOMENDACIONES.....	32
REFERENCIAS.....	33
ANEXOS.....	38

Índice de tablas

01.	Análisis descriptivo de los datos de las variables total pasivo y utilidad bruta.....	15
02.	Tabla cruzada V.1: Total pasivo (Agrupada)*V.2: Utilidad bruta (Agrupada).....	16
03.	Tabla cruzada Dimensión: Pasivo corriente (Agrupada)*V.2: Utilidad bruta (Agrupada).....	17
04.	Tabla cruzada Dimensión: Pasivo no corriente (Agrupada)*V.2: Utilidad bruta (Agrupada).....	18
05.	Prueba de normalidad. V.1: Total pasivo * Variable 2: Utilidad bruta.....	20
06.	Prueba de normalidad. Dimensión: Pasivo corriente * V.2: Utilidad bruta.....	21
07.	Prueba de normalidad. Dimensión: Pasivo no corriente * V.2: Utilidad bruta.....	22
08.	Prueba de correlación: Hipótesis general.....	24
09.	Prueba de correlación: Hipótesis específica 1.....	25
10.	Prueba de correlación: Hipótesis específica 2.....	26

RESUMEN

El objetivo del presente estudio fue: "Determinar de qué modo se relaciona el total pasivo (T.P.) con la utilidad bruta (U.B.) en una empresa siderúrgica. Donde, en la metodología se empleó una investigación de tipo aplicada, con un diseño no experimental y un enfoque correlacional longitudinal, ya que no se manipularon las variables. La muestra comprendió la recolección de informes financieros trimestrales correspondientes al último quinquenio, es decir, desde el año 2018 hasta el 2022. El muestreo se ejecutó de manera intencionada y por conveniencia. El análisis documental como técnica, en tanto, la ficha de investigación como instrumento, utilizándose el software SPSS para la evaluación estadística. Se asegurará la máxima confiabilidad informativa empleando datos oficiales difundidos en la B.V., extraída de fuentes públicas y verificada por expertos contables. El resultado mostró, el p-valor $< ,05.$, el coeficiente Rho de Spearman = $,489$, en tanto, la correlación es de nivel intermedio. Puesto que, la primera variable ascendió a lo largo de los trimestres 2018-2022, en tanto, la segunda tuvo un ligero incremento durante los trimestres del último quinquenio. Se concluyó que la relación entre el T.P. con la U.B. en una empresa del sector siderúrgico fue significativa y de nivel intermedio.

Palabras Clave: Total pasivo, utilidad bruta, pasivo corriente.

ABSTRACT

The objective of this study was: "To determine how the total liabilities (T.P.) is related to the gross profit (U.B.) in a steel company. Where, in the methodology, applied research was used, with a non-experimental design .and a longitudinal correlational approach, since the variables were not manipulated. The sample included the collection of quarterly financial reports corresponding to the last five years, that is, from 2018 to 2022. The sampling was carried out intentionally and for convenience The documentary analysis as a technical, meanwhile, the research sheet as an instrument, using the SPSS software for statistical evaluation. Maximum information reliability will be ensured using official data disseminated in the B.V., extracted from public sources and verified by accounting experts. The result showed, the p-value $< .05$, Spearman's Rho coefficient = $.489$, while the classification is of an intermediate level. Since, the first variable increased throughout the 2018-2022 quarters, while the second had a slight increase during the quarters of the last five years. It is concluded that the relationship between the T.P. with the U.B. in a company in the steel sector it was significant and of an intermediate level.

Keywords: Total liabilities, gross profit , current liabilities.

I. INTRODUCCIÓN

La realidad problemática dentro del contexto nacional está alineada con el internacional, por lo que lo que ocurre en el ámbito internacional repercute en el ámbito nacional. Así, las empresas se adaptan de acuerdo a las condiciones imperantes en los diversos sectores. Uno de ellos es el industrial. Por eso se eligió la siderúrgica; y, por ende, se constituyó con el objetivo de promover todas las actividades afines y de otro tipo en los sectores siderúrgico, minero e industrial en general. La empresa cuenta con una planta siderúrgica integrada ubicada en la ciudad de Chiclayo, capaz de producir acero de múltiples formas, desde acero de alto horno - convertidores LD u hornos eléctricos (Ugarte, 2023, p. 1).

La empresa cotiza sus acciones ordinarias en la B.V.L. y está regulada por la S.M.V. Como empresa global y la procesadora de metales más grande de América Latina, enfatiza su compromiso con la sustentabilidad en sus entornos operativos, para crear valor agregado para sus clientes, accionistas, empleados y la sociedad. En esta área, fue importante analizar el total del pasivo y utilidad bruta en los últimos cinco periodos, debido a cambios globales en el entorno empresarial y sanitario, relacionado con la utilidad operativa obtenida durante el período bajo revisión. (Ugarte, 2023, p. 3).

En el Perú, las estadísticas muestran y difunden que la producción y comercialización del acero es una de las actividades industriales que viene creciendo exponencialmente en estos últimos años, gracias a que el sector siderúrgico está inmerso en el mercado peruano desde hace muchos años atrás. Sin embargo, el mercado internacional mantiene una fluctuación cambiante con relación a los precios, esto, debido a influencias significativas en el desarrollo inestable del sector (Caceres & Carrera, 2021, p. 9).

Por tanto, la producción siderúrgica se basa en el acero, donde lo cual será objeto de análisis y de acuerdo con la realidad financiera y toda vez que la corporación se especializa en la modernización de plantas siderúrgicas, etc. Lo anterior para escalar y aumentar la productividad interna y afrontar la competencia a nivel mundial. En tanto que las condiciones a pesar de la crisis global, siguen

contribuyendo los precios internacionales al desarrollo de la economía empresarial (Aguilar & Tito, 2022, p. 1).

La realidad problemática dentro del contexto internacional está alineada de acuerdo a la relación cercana entre la actividad siderúrgica y en el desarrollo de la industria, especialmente en la industria pesada, y de ahí surge el apoyo de los Estados a este importante sector, ahora, a estas alturas el sector de la siderurgia ha sido parte fundamental de la industria, y, por ende, un sector clave. Por lo tanto, la importancia del acero para la fabricación de enormes cantidades de fierros, laminas, alcantarillas, etc. Así con ello poder satisfacer las necesidades no solo de grandes Estados, sino como un insumo importante para un amplio abanico de actividades. Tanto así que las naciones han desarrollado la siderurgia como base de diversas actividades y la participación de diferentes compañías privadas en la producción de dicho insumo (Sáez, 2023, p. 1-2).

Prosiguiendo, las condiciones organizativas especiales que están desarrollando empresas tradicionales que producen estas materias primas industriales, toda vez que, la industria del acero se integra dinámicamente en equipos y mano de obra que afectan la economía local y en los mercados en los que opera. Todo eso da una gama de componentes que mejoran la calidad de vida de las personas, desde la producción de fierros, alcantarillas y varios procesos de fabricación (Casanova, 2023, p. 3).

Posteriormente, en esta etapa se controla la calidad y la temperatura del acero, de modo que su composición pueda medirse con mucha precisión y ajustarse a las condiciones existentes. Para luego al final del proceso, la industria metalúrgica suministra lingotes de acero, piezas forjadas, tuberías y láminas de acero, hierro, aluminio u otros metales requeridos por otras fábricas (Vivanco, 2014, p. 10).

Por ello, es necesario el análisis de diferentes factores, relacionado con las variables, dimensiones e indicadores para medir la posición de esta corporación siderúrgica y de ese modo profundizar en la investigación, dado que hubo una crisis global que trajo resultados negativos en el ámbito financiero y poder observar cómo se generaron nuevas obligaciones (pasivos) y que consecuencias trajo a las utilidades de la empresa.

En este caso, podemos realizar el siguiente diseño para el problema en estudio: el Problema General: ¿De qué modo se relaciona el total pasivo (T.P.) con la utilidad bruta (U.B.) en una empresa siderúrgica, 2018-2022?, asimismo, el Problema Especifico 1: ¿Cómo se vincula el pasivo corriente (P.C.) con la U.B. en una empresa siderúrgica, 2018-2022? y el Problema Especifico 2: ¿Cuál es la conexión entre el pasivo no corriente (P.N.C.) y la U.B. en una empresa siderúrgica, 2018-2022?

La justificación para llevar a cabo este estudio (Hernández et al., 2014, p. 48):

La parte teórica se respalda con estudios, junto con elementos conceptuales, debido a que se va a desarrollar y contrastar la teoría existente sobre las variables total pasivos y utilidad bruta, además que se torna importante el estudio bajo el punto de vista teórico, en vista que se procura abarcar el campo de la siderurgia en el quinquenio más reciente. Por otra parte, en la justificación práctica, se busca determinar la implementación más adecuada para la formulación del problema en relación a las variables específicas en el entorno de una compañía siderúrgica, como una respuesta concreta a esta investigación, además, la presente investigación es relevante dado que se propone opciones de solución ante el problema identificado, previo estudio y análisis, en lo referente a los efectos del total pasivo en la utilidad bruta. En la justificación social, se hicieron esfuerzos para orientar a diversos beneficiarios, es decir, investigadores que requieran utilizar la ciencia para su propósito en términos de trabajo de investigación, pero de diferentes maneras en el campo siderúrgico, además de servir de referencia para estudios posteriores en lo referente al tema de total pasivo y utilidad bruta, tanto para estudiantes, docentes y las personas que deseen investigar sobre el referido tema, así como para empresas del mismo sector, la siderúrgica, como también de otros sectores, y, finalmente en la justificación metodológica, Se utilizaron registros contables públicos auditados y validados por una de las firmas más grandes del territorio nacional e internacional. Por lo tanto, la fuente oficial para la obtención de información es la S.M.V., además de extraerse información de fuentes oficiales como lo es; la bolsa de valores del Perú, dónde brindan a los ciudadanos una muestra seleccionada, en las cuales, todos contienen información verídica y confiable sobre sus determinados indicadores.

Para este estudio se fijaron los siguientes objetivos los cuales fueron: el Objetivo General: Determinar de qué modo se relaciona el T.P. con la U.B. en una empresa siderúrgica, 2018-2022, asimismo el Objetivo Especifico 1: Analizar la vinculación del P.C. con la U.B. en una empresa siderúrgica, 2018-2022 y el Objetivo Especifico 2: Verificar cuál es la conexión entre el P.N.C. y la U.B. en una empresa siderúrgica, 2018-2022.

En este estudio se tiene como Hipótesis General.: El T.P. se relaciona significativamente con la U.B. en una empresa siderúrgica, 2018-2022, asimismo, la Hipótesis Especifica 1: El P.C. se vincula significativamente con la U.B. en una empresa siderúrgica, 2018-2022. Y la Hipótesis Especifica 2: La conexión entre el P.N.C. con la U.B. es significativa en una empresa siderúrgica, 2018-2022.

II. MARCO TEÓRICO

Este capítulo contiene estudios previos nacionales y mundiales. Además, se tiene en cuenta el trabajo científico sobre aspectos teóricos y conceptuales en relación con los postulados de la investigación.

Los antecedentes en el ámbito nacional, en una investigación realizada por profesionales contables dentro del departamento de Tarapoto se identificó que las utilidades estaban reduciéndose debido a las estrategias que estaban aplicando a sus pasivos, en particular los préstamos negociados con proveedores. Pero su utilidad bruta era alta, porque su costo de venta era más bajo y el precio les reportaba una ganancia significativa. Por lo tanto, finiquitaron que el pasivo circulante asumió un impacto negativo, sin embargo, la utilidad bruta fue positiva en comparación con la ganancia adquirida en el ejercicio 2018. Así, el presente estudio se demostró una relación no significativa y una relación inversa dentro del estudio en cuestión (García et al, 2019).

En otro estudio realizado, en una universidad privada, se investigó sobre la utilidad bruta y el punto de equilibrio, donde se mostró a una entidad que realiza mantenimientos generales, asimismo, dedicada a la fabricación de metales estructurales, se definió el nivel de equilibrio en el que los ingresos totales son iguales a los costos totales, es decir, la totalidad de las ventas iguala al costo total, es por eso que, la compañía perteneciente al sector siderúrgico no reporta pérdidas ni ganancias, es así que el costo variable y el costo fijo entre el precio de venta da como resultado la utilidad bruta, asociados al mantenimiento y la comercialización de la organización. De ese modo, se concluyó que hay un nexo entre las variables de punto de equilibrio con la utilidad bruta, lo que significa que existe una relación entre los sujetos estudiados (Calderón, 2019, p. 7).

Por consiguiente, en otro trabajo universitario, se investigó sobre el comportamiento de la utilidad bruta a sabiendas que en el área administrativa y en el departamento contable, se carece de conocimiento para aplicar soluciones a los problemas ocurridos en la entidad, así como también la no existencia de análisis de los costos, es por eso que surge el estudio pretendiendo realizar un aporte a la empresa para un riguroso análisis de los costos comerciales y de esa manera mejorar la

rentabilidad deseada, y, por ende, obtener utilidades. En tanto que los resultados obtenidos en los 5 años investigados desde el 2016 hasta el 2020 concluyó que el costo de comercialización incide de una manera negativa en las utilidades de la empresa, y, en efecto la rentabilidad es baja debido a superiores gastos tanto financiera como operativamente (Caja & Torres, 2021, p. 6)

Indistintamente, como parte de otro proyecto de investigación universitaria se ejecutó un estudio de una entidad que se encuentra registrada en la bolsa de valores, dando así énfasis en el análisis de la relación del total activo y la utilidad bruta, extrayendo información de fuentes ya existentes, además de estar publicadas en la web y debidamente auditadas por profesionales en el campo contable, obteniendo resultados no muy altos en sus pasivos, y, por ende, concluyendo que entre el pasivo total y la utilidad bruta no hay una relación significativa. (Chunga & Cruz, 2022, p. 8)

En el ámbito internacional, en una Universidad de las Fuerzas Armadas Ecuatoriana, se investigó sobre empresas manufactureras y comerciales, resaltando al pasivo corriente como fuente de capital y al pasivo no corriente como capital de deuda, agregando de lo anterior, de cómo influye las estrategias de financiamiento (con el fin de generar mayor rentabilidad usando capital externo) y endeudamiento en el desempeño de la empresa, para eso se usó diferentes indicadores, como, por ejemplo, para la rentabilidad se utilizó el margen de utilidad bruta. Por consiguiente, se revisó toda la data de los estados financieros obtenida de la Superintendencia Compañía Valores y Seguros de esa nación, asimismo, se analizó las ratios financieros para buscar relación entre variables, y finalmente se concluyó que los elementos de la rentabilidad como el ejemplo usado, el margen de utilidad bruta incide significativamente, todo eso orientadas básicamente hacia una estructura del capital óptimo. (Hernández, 2022, p. 14)

En otro estudio realizado en la Universidad Libre, en la ciudad de Cúcuta – Colombia se analizaron los estados financieros de la entidad llamada Calidad Total S.A., específicamente de los años 2019 y 2020, para observar las diferentes variaciones que influyen en los ratios financieros y en las utilidades del ejercicio. Se concluyó, al respecto, que las utilidades del último año estudiado descendieron en comparación con el año anterior, ya que se originó una pandemia a nivel mundial

que golpeó fuertemente a la corporación, sin embargo, la empresa no se amilanó, logrando cumplir con sus obligaciones y con la generación de resultados. (Delgado & Bustos, 2022)

Asimismo, en otro estudio realizado en la Universidad Técnica de Babahoyo e investigando en la corporación denominada Almacén Japón – Sucursal Ventanas, se dio un profundo análisis de los reportes financieros con una metodología de enfoque cuantitativo, para luego, darse una correcta interpretación tanto de los activos como de los pasivos en el Estado de Situación Financiera de la entidad, y por consiguiente aplicar indicadores financieros y realizar una comparación de los periodos comerciales y obtener un riguroso análisis financiero, obteniendo los siguientes resultados: cuentas por cobrar en su máximo nivel, disminución de efectivo, buena cartera de recursos para cubrir las deudas (pasivos), disminución de los ingresos por las ventas realizadas, pero finalmente se concluyó que el nivel de los gastos fue menor en todo momento en comparación a sus ingresos. (Barros, 2021, p. 2)

Dentro de otro estudio realizado en la Universidad Estatal Península de Santa Elena en Ecuador, ratifica el tratamiento contable que se les brinda a las corporaciones estudiadas, para luego presentar razonablemente los reportes financieros, dando como principal propósito el análisis del pasivo corriente y su revelación en los informes financieros, usándose también en la práctica papeles de trabajo para la correcta preparación de los estados financieros que a futuro contribuirán a una correcta toma de decisiones. Concluyendo que el pasivo corriente (deudas y obligaciones a corto plazo) no son completamente razonables debido a que algunas cuentas por pagar y otros saldos deudores se encontraron con obligaciones ya vencidas e incluso con cuentas sobrevaloradas. (Vélez, 2021, p. 2)

En el estudio de esta teoría, las variables, Total pasivo (T.P) y Utilidad bruta (U.B) se definen en los siguientes párrafos.

Se hace referencia al pasivo como las responsabilidades y compromisos adquiridos por una empresa, lo que incluye la adquisición de bienes de proveedores, la contratación de servicios de terceros, las obligaciones con los empleados y la obtención de préstamos de entidades prestamistas y/o instituciones financieras

proporcionados por la organización. Estas son obligaciones esenciales para lograr las metas y ejecutar las operaciones comerciales de la empresa. (Roque et al., 2020, p. 13).

Según el Consejo Normativo de Contabilidad, el pasivo total representa una responsabilidad actual de la entidad para transferir recursos, originada por acciones pasadas. Para que esta obligación sea reconocida, debe existir evidencia clara de esta responsabilidad frente a terceros. Además, no es posible rechazar esta obligación, ya que hay pruebas de haber recibido bienes sujetos a retribución. Para ello, los recursos deben haber sido comprometidos, pero aún no utilizados, lo que implica obligaciones que aún no se han completado debido a un desempeño parcial (Consejo Normativo de Contabilidad, 2019, p. 13).

Total Pasivo (T.P.)» Pasivo Corriente y Pasivo no corriente

Por otra parte, el total pasivo es la suma de todas las obligaciones y deudas de la empresa que aún no han sido saldadas. Los pasivos no corrientes son deudas contraídas con diferentes partes ajenas al negocio que deben ser pagadas en un período prolongado de tiempo, a diferencia de los pasivos corrientes, que son obligaciones a corto plazo con proveedores, acreedores y administradores (Aguilar et al, 2020, pág. 28).

Complementando al estudio, son una parte importante de la gestión financiera de la empresa porque representan la cantidad que la organización debe a sus proveedores y acreedores, un control adecuado y una buena gestión de cuentas por pagar permite a las empresas mantener buenas relaciones con ellas y garantizar el suministro de materias primas y servicios necesarios para la operación de la empresa (Vásquez et al., 2021, p. 26).

Las dimensiones que conforman el pasivo son los siguientes.

El pasivo corriente se define como la fracción del pasivo que la entidad actualmente adeuda y comprende tanto obligaciones, así como las deudas presentes en una organización y que tiene la intención de liquidar en un plazo cercano (Católico, 2021).

Complementando al estudio, estos son recursos financieros que vencen a corto plazo (generalmente en menos de un año) y se denominan pasivos circulantes (o también llamado por la comunidad científica y estudiantil como pasivo corriente). Este rubro incluye deudas a corto plazo que surgen de las operaciones y acciones en curso de la compañía (es decir, en relación con sus movimientos normales) por lo cual son montos que se debe tanto a los acreedores como a proveedores, todo eso por los movimientos corrientes que realiza la entidad (Guerra & Rondón, 2022, p.50).

El pasivo no corriente se considera como una obligación que será pagada por la organización en el transcurso de más de un período, la porción no corriente del total pasivo (Canton et al., 2021).

Del mismo modo, se define como aquellos elementos que incluyen cuentas por pagar, además que combinan todas las cuentas que expresan promesas u obligaciones exigibles a largo plazo, es decir, superior a un año. A la vez que es denominado también como pasivo fijo. En esta perspectiva, también se concibe como una fuente externa de financiamiento, identificada por ser propiedad de un tercero y con una fecha de vencimiento predefinida (Bravo & Henostroza, 2021, p. 5).

De otra parte, se definen las siguientes teorías vinculadas a la utilidad bruta en los siguientes párrafos.

Utilidad Bruta (U.B.)» Ingreso por actividades ordinarias y Costo de Ventas

De igual manera, la U.B. puede ser tanto positiva como negativa, dependiendo de si la empresa genera ganancias o incurre en pérdidas. Esto está estrechamente relacionado con lo que la empresa produce en un período de tiempo y proporciona información sobre el progreso o desempeño de la entidad. En otras palabras, indica cuándo se generan ganancias o si no se logra obtener un beneficio positivo, y esto se utiliza para examinar la solidez económica de la compañía (Ayala, 2019, p. 25).

Asimismo, es definido como la razón que fija beneficios sobre las ventas de una entidad, incluyendo los costes de producción. Además, describe la cantidad de

ganancia obtenida por cada unidad monetaria de ventas, después de que la organización cubra los costos de producción y ventas. Asimismo, es importante porque te permite verificar y constatar si se está haciendo una gestión adecuada en el almacén, para crear y ver qué puede mejorar este indicador (Valle & Valqui, 2019, p. 24).

La segunda variable, denominada utilidad bruta cuenta con dos dimensiones: ingreso de actividades ordinarias y costo de ventas, las cuales se definen a continuación:

Los ingresos por actividades ordinarias son entradas o ingresos económicos brutos por el conjunto de tareas que realiza la entidad de acuerdo con su negocio habitual o principal y las actividades que desarrolla para expandirlo; como, por ejemplo; compra de bienes, venta de mercaderías, prestación de servicios, intereses, dividendos, etc (Castillo & Castro, 2022, p. 23).

Asimismo, se entiende como el fruto de llevar a cabo una actividad empresarial, la cual se percibe como la base fundamental de toda empresa y el fin al que se apunta en una organización; su magnitud variará en función de cómo se ejecute la actividad empresarial (Sarmiento y Fernández, 2020).

El costo de ventas se describe como el gasto asociado a las unidades adquiridas o compradas con el propósito de fabricar productos o proporcionar servicios. Al vender bienes y/o mercadería, siempre se reconoce. Además, son nombrados gastos, los cuales forman parte de los costos para proveer un bien o servicio, y forman tres elementos: materias primas, mano de obra (también denominado por otros autores como fuerza laboral) y carga fabril o también llamado C.I.F. que inciden en la producción de bienes o servicios (Ramírez, 2020, p. 24-25).

Del mismo modo, es el valor del producto de una empresa, que está determinado por el valor que crea la empresa al realizar las gestiones para obtenerlo y luego poder ofrecerlo o venderlo a un precio fijo de mercado (Cárdenas, 2022, p. 13)

III. METODOLOGÍA

3.1. Tipo y diseño de investigación

3.1.1 Tipo de investigación.

Con el fin de promover una alternativa de solución al problema identificado, el estudio se realizó como un estudio aplicado, es por ello que se emplearon teorías pertinentes al tema en estudio.

Tomando como punto de referencia teorías, postulados y paradigmas, las investigaciones, según sus objetivos de tipo aplicado, pretenden resolver el problema identificado en la realidad (Hernández y Mendoza, 2018).

3.1.2 Diseño de investigación.

No experimental, ya que no hay necesidad de manipular la variable independiente, no hay grupo de control, o asignación aleatoria de grupos. Por consiguiente, es una investigación descriptiva ya que se va a describir a profundidad las características de los fenómenos estudiados, de corte longitudinal porque acumula toda la información correspondiente a 5 años. De nivel correlacional, debido a que se mide las dos variables estudiadas y comprobando los resultados. El enfoque es cuantitativo, basada en la recopilación de datos numéricos de fuente oficial cuantificándose estadísticamente. (Glasofer & Townsend, 2020, p. 24-27)

3.2. Variables y operacionalización.

- Las dos variables, juntamente con los indicadores de forma cuantitativa y sus dimensiones correspondientes, se presentan en el Anexo Nro. 01.
- La operacionalización, se basa en las variables de investigación definidas tanto a nivel conceptual como operativo. Esto fue descrito en términos de una cita y conceptualizado de acuerdo con sus parámetros. El concepto operativo se basa en datos secundarios que se extrajeron de los estados de situación financiera difundidos y revisados por expertos en la materia, donde se hallaron resultados en el ámbito contable – financiero.

3.3. Muestreo y unidad de análisis

3.3.1 Población.

Compuesta por todos los estados financieros que ha elaborado la empresa; estos informes son fuentes secundarias porque su contenido es un resumen de una serie de acciones, juicios y registros. La selección de la población se llevó a cabo considerando los objetivos y teorías propuestas en este análisis (Hernández et al, 2014).

3.3.2 Muestra.

Con el propósito de cumplir los objetivos y poner a prueba las hipótesis, se emplearon los informes financieros trimestrales más actuales del periodo 2018-2022, para la elección de la muestra de investigación, buscando disponer de los datos y eventos más recientes.

Para garantizar que la información de esta muestra sea lo más transparente posible, solo utilizamos datos oficiales que ya estaban registrados en el sitio web oficial de la nación (Hernández et al, 2014).

3.3.3 Muestreo.

En lugar de seleccionar una muestra aleatoria o probabilística, la elección se hizo de manera consciente y por conveniencia ya que esta elección será en beneficio del estudio. Los datos de los estados financieros son exactos y verdaderos, así como pertinentes a la muestra que se escogió (Fernández et al, 2014).

3.3.4 Unidad de análisis.

Se incluyen a los informes financieros trimestrales de la entidad investigada desde 2018-2022. Para garantizar la máxima confiabilidad de la información se utilizó datos oficiales que ya han sido publicado en el sitio web de la B.V. de la nación, que son de información pública y verificada por profesionales contables.

3.4. Técnicas e instrumentos de recolección de datos

3.4.1 *Técnicas de recolección de datos.*

En el marco de este estudio, se llevó a cabo la revisión documental de los Estados Financieros para recopilar la información objeto de estudio (Baptista et al., 2014).

3.4.2 *Instrumentos de recolección de datos.*

La herramienta de recopilación de datos fue un archivo de investigación del Anexo N° 2 con datos extraídos de acuerdo con las definiciones conceptuales y prácticas de los estados financieros. Dado que estos informes contables son de fuentes secundarias, no fue necesario validar ni probar la confiabilidad de la herramienta porque los datos del indicador ya habían sido verificados de forma independiente por expertos en el ámbito contable (Hernández et al., 2014).

3.5. Procedimientos.

Al desarrollar el esbozo del estudio se consideró una serie de operaciones que permitió el almacenaje de toda la información para su postrero análisis. Por consiguiente, se empezó con la revisión de la literatura que abarque conceptualmente a las variables de estudio y la edificación del instrumento, para posteriormente registrar los estados contables de la entidad investigada en una base de datos, empleándose el software SPSS para el cálculo estadístico, además de eso, no se presentó ninguna solicitud y/o autorización, ya que estos estados financieros están publicados en el portal web de la bolsa de valores a merced de cualquier individuo que desee conocer la información de las empresas (Universidad Privada Cesar Vallejo, 2020, p. 9).

3.6. Método de análisis de datos.

Es descriptivo, ya que se analizó la información obtenida sobre medidas de tendencia central y dispersión en el software SPSS tanto para el cálculo estadístico, como el Excel para la manipulación de datos numéricos. Del

mismo modo, inferencial, al aplicarse los indicadores y, por consiguiente, interpretarse los resultados utilizándose los mismos softwares mencionados anteriormente (Francia & Orihuela, 2022, p. 13).

3.7. Aspectos éticos

De inicio hasta el final de la investigación se preservó la originalidad de los diferentes textos científicos, respetando el copyright establecido con las referencias apropiadas, usando los lineamientos con el estilo APA. Asimismo, el estudio se desarrolló en el software de antiplagio denominado Turnitin. Posteriormente, al subir la investigación se obtuvo como resultado un porcentaje aceptable, es decir, sin superar el límite de plagio, el cual está permitido y en el grado aceptable por esta casa superior de estudios. (Universidad César Vallejo, 2020, p.9).

Por último, se basó el estudio empleando los criterios aceptados universalmente, siguiendo rigurosamente los derechos de autor, de manera consciente y responsable (Zavaleta, 2022, p. 13).

IV. RESULTADOS

Las evaluaciones estadísticas según los objetivos fijados se detallan a continuación. Se empleó una aplicación de hoja de cálculo en Excel y el programa estadístico SPSS para llevar a cabo las operaciones numéricas. Cada tabla presentada incluye un análisis o interpretación correspondiente, además de pruebas realizadas para contrastar las hipótesis.

4.1. Análisis descriptivo

Tabla 1

Variables: total pasivo y utilidad bruta en una empresa siderurgica, 2018-2022 (En miles de S/.)

Indicador (Año/Trim.)	D1: Pasivo corriente (P.C.)	D2: Pasivo no corriente (P.N.C.)	V1: Total pasivo (T.P.)	V2: Utilidad bruta (U.B.)
Año 2018 Trim. 1	254,563	15,500	270,063	66,669
Año 2018 Trim. 2	219,345	16,487	235,832	53,036
Año 2018 Trim. 3	295,367	15,415	310,782	49,078
Año 2018 Trim. 4	412,653	12,791	425,444	58,064
Año 2019 Trim. 1	282,782	15,641	298,423	41,138
Año 2019 Trim. 2	266,718	22,533	289,251	40,564
Año 2019 Trim. 3	375,199	25,189	400,388	40,525
Año 2019 Trim. 4	391,212	22,206	413,418	40,043
Año 2020 Trim. 1	716,151	21,370	737,521	31,252
Año 2020 Trim. 2	781,258	20,377	801,635	-5,189
Año 2020 Trim. 3	400,426	19,569	419,995	74,604
Año 2020 Trim. 4	410,867	17,694	428,561	115,100
Año 2021 Trim. 1	672,134	23,654	695,788	151,100
Año 2021 Trim. 2	827,242	23,604	850,846	146,075
Año 2021 Trim. 3	909,901	20,113	930,014	138,215
Año 2021 Trim. 4	974,787	19,643	994,430	106,266
Año 2022 Trim. 1	1,037,807	20,638	1,058,441	92,477
Año 2022 Trim. 2	1,165,916	20,463	1,186,379	130,841
Año 2022 Trim. 3	1,496,136	21,380	1,517,516	91,773
Año 2022 Trim. 4	1,207,093	16,434	1,223,527	68,163

Nota: Los datos provienen de los informes financieros de la compañía estudiada, los cuales han sido publicados por entidades autorizadas.

Como puede verse en la Tabla 1, existe una acción directa entre el T.P y la U.B. en el trimestre analizado. Ambas variables aumentaron durante el período en estudio.

La variable 1 llamada total pasivo se incrementó en 4.5 veces. Además, la dimensión 1 P.C. también aumentó en 4.7 veces al igual que la dimensión 2, el P.N.C. pero solo en 1.1 veces. Asimismo, la variable 2 aumentó en 1 494 mil soles.

Tabla 2

*Tabla cruzada Variable 1: Total pasivo (Agrupada)*Variable 2: Utilidad bruta (Agrupada)*

		Variable 2: Utilidad bruta (U.B.) Agrupada				
		Reducida	Regular	Amplia	Total	
Variable 1: Total pasivo (T.P.) Agrupada	Baja	Recuento	5	2	0	7
		% del total	25.0%	10.0%	0.0%	35.0%
	Mediana	Recuento	2	2	3	7
		% del total	10.0%	10.0%	15.0%	35.0%
	Alta	Recuento	0	3	3	6
		% del total	0.0%	15.0%	15.0%	30.0%
	Total	Recuento	7	7	6	20
		% del total	35.0%	35.0%	30.0%	100.0%

Nota: Los datos provienen de los informes financieros de la compañía estudiada, los cuales han sido publicados por entidades autorizadas.

La Tabla 2 describe el cruce entre la Variable 1: T.P. (Agrupada) y la Variable 2: U.B. (Agrupada). El hallazgo más importante es cuando la primera variable (V1) es baja, la segunda variable (V2) es reducida de manera respectiva. De ahí que, en ambos casos, las dos variables son alta y mediana, como también, amplia y regular no dan resultados significativos.

Por consiguiente, una cifra del 25% indica que en 5 de los 20 trimestres, cada una de las variables no son mediana ni alta, así como también regular ni amplia . Es decir, si sus valores son menores, la proporción de ellos que coinciden es mayor. Así que, por mas que fueran alta y mediana, como, regular y amplia los cruces entre cada una de las variables (V1 y V2) no son relevantes.

Tabla 3

*Tabla cruzada Dimensión: Pasivo corriente (Agrupada)*Variable 2: Utilidad bruta (Agrupada)*

			Variable 2: Utilidad bruta (U.B.) Agrupada			
			Reducida	Regular	Amplia	Total
Dimensión: Pasivo corriente (P.C.) Agrupada	Baja	Recuento	5	2	0	7
		% del total	25,0%	10,0%	0,0%	35,0%
	Mediana	Recuento	2	2	3	7
		% del total	10,0%	10,0%	15,0%	35,0%
	Alta	Recuento	0	3	3	6
		% del total	0,0%	15,0%	15,0%	30,0%
	Total	Recuento	7	7	6	20
		% del total	35,0%	35,0%	30,0%	100,0%

Nota: Los datos provienen de los informes financieros de la compañía estudiada, los cuales han sido publicados por entidades autorizadas.

La tabla 3 muestra el cruce de la Dimensión 1: pasivo corriente (P.C.) Agrupada y la variable 2: U.B. (Agrupada). Donde, el principal resultado es cuando la primera dimensión (D1) es baja, la segunda variable (V2) es reducida. Por lo tanto, en cualquier caso, el cruce no producirá resultados significativos si la D1 es alta o mediana, así como la V2 sea regular o amplia.

Por consiguiente, el 25% indica que en 5 de los 20 trimestres la D1 no es alta o mediana, así como la V2 no es regular o amplia. En otras palabras, cuando los distintos valores de la D1 son pequeños, existe mayor coincidencia. Además, los cruces con la V2 no son relevantes por mas alta o mediana que sea el valor de la D1.

Tabla 4

*Tabla cruzada Dimensión: Pasivo no corriente (Agrupada)*Variable 2: Utilidad bruta (Agrupada)*

		Variable 2: Utilidad bruta (U.B.) Agrupada				
		Reducida	Regular	Amplia	Total	
Dimensión: Pasivo no corriente (P.N.C.) Agrupada	Baja	Recuento	2	4	1	7
		% del total	10,0%	20,0%	5,0%	35,0%
	Mediana	Recuento	2	2	3	7
		% del total	10,0%	10,0%	15,0%	35,0%
	Alta	Recuento	3	1	2	6
		% del total	15,0%	5,0%	10,0%	30,0%
	Total	Recuento	7	7	6	20
		% del total	35,0%	35,0%	30,0%	100,0%

Nota: Los datos provienen de los informes financieros de la compañía estudiada, los cuales han sido publicados por entidades autorizadas.

La tabla 4 describe el cruce entre la Dimensión 2: P.N.C. (Agrupada) y la Variable 2: U.B. (Agrupada). El principal resultado es que si la segunda dimensión (D2) es baja, la segunda variable (V2) es regular. Por lo tanto, en ninguno de los casos, el cruce no producirá resultados significativos si la D2 es alta o mediana, así también, cuando la V2 sea amplia o reducida.

Por lo tanto, la cifra del 20% muestra que la D2 no es alta o mediana, así como la V2 no es reducida o amplia en 4 de los 20 trimestres. Es decir, cuanto menor sean los valores de la D2, mayor será la proporción de coincidencia. Además, los cruces con la V2 no son relevantes por más alta o mediana que fuera la D2.

4.2. Pruebas de normalidad y de correlación

Hip. Estadist. de norm.

H0: Los datos muestran una distrib. normal → Emplea la prueba de corr. paramétrica.

H1: Los datos se desvian (o no siguen) de una distrib. normal → Esta prueba utiliza una correlación no paramétrica.

Niv. de significancia.

NC = 0,95

Alfa (α) = 0,05 (Intervalo de errores).

Prueba de Norm.

Si: $n > 50$ (Se emplea Kolmogorov-Smirnov).

Si: $n \leq 50$ (Se emplea Shapiro-Wilk).

Estadist. para la prueb. de corr.

Si $p\text{valor} < 0,05$ (Se rechaza la H0). **Entonces** se emplea el Coeficiente de Spearman.

Si $p\text{valor} \geq 0,05$ (Se acepta la H0). **Entonces** se emplea el Coeficiente de Pearson.

Tabla 5

*Prueba de normalidad. Variable 1: Total pasivo * Variable 2: Utilidad bruta*

	Shapiro-Wilk		
	Estadístico	gl	Sig.
Variable 1: Total pasivo (T.P.)	,903	20	,047
Variable 2: Utilidad bruta (U.B.)	,948	20	,339

Nota: Los análisis en SPSS se llevaron a cabo utilizando los datos de las variables.

En la Tabla N° 5 muestra la normalidad existente entre la V1: T.P. y la V2: U.B. Detallándose con una muestra de 20 informes, por lo que es apta para la realización del test de Shapiro-Wilk. (Gonzales & Cosmes, 2019).

Por consiguiente, ambas variables presentan estadísticos superiores a ,9 y próximos a 1. Por lo tanto, los pvalor tienen una aplicación directa.

Finalmente, la V1 presenta significación $< ,05$. Por consiguiente, se rechaza la H0 debido a su falta de distribución normal, lo que lleva a la utilización de la prueba de correlacion no paramétrica. En este sentido, se emplea el coeficiente de Spearman para validar la hipótesis.

Tabla 6

*Prueba de normalidad. Dimensión: Pasivo corriente * Variable 2: Utilidad bruta*

	Shapiro-Wilk		
	Estadístico	gl	Sig.
Dimensión: Pasivo corriente (P.C.)	,903	20	,047
Variable 2: Utilidad bruta (U.B.)	,948	20	,339

Nota: Los análisis en SPSS se llevaron a cabo utilizando los datos de las variables.

En la Tabla N° 6 muestra la normalidad existente entre la D1: P.C. y la V2: U.B. Detallándose con una muestra de 20 informes, por lo que es apta para la realización del test de Shapiro-Wilk. (Gonzales & Cosmes, 2019).

Por consiguiente, la dimensión y la variable presenta estadísticos superiores a ,9 y próximos a 1. Por lo tanto, los pvalor tienen una aplicación directa.

Finalmente, la D2 presenta significación $< ,05$. Por consiguiente, se rechaza la H0 debido a su falta de distribución normal, lo que lleva a la utilización de la prueba de correlación no paramétrica. En este sentido, se emplea el coeficiente de Spearman para validar la hipótesis.

Tabla 7

*Prueba de normalidad. Dimensión: Pasivo no corriente * Variable 2: Utilidad bruta*

	Shapiro-Wilk		
	Estadístico	gl	Sig.
Dimensión: Pasivo no corriente (P.N.C.)	,963	20	,602
Variable 2: Utilidad bruta (U.B.)	,948	20	,339

Nota: Los análisis en SPSS se llevaron a cabo utilizando los datos de las variables.

En la Tabla N° 7 muestra la normalidad existente entre la D2: P.N.C. y la V2: U.B. Detallándose con una muestra de 20 informes, por lo que es apta para la realización del test de Shapiro-Wilk. (Gonzales & Cosmes, 2019).

Por consiguiente, la dimensión y la variable presenta estadísticos superiores a ,9 y próximos a 1. Por lo tanto, los pvalor tienen una aplicación directa.

Finalmente, la D2 presenta significación $\geq 0,05$. Por lo tanto, se acepta la H0 ya que los datos presentan una distribución normal, lo que permite el uso de la prueba de correlación paramétrica. En este contexto, se emplea el coeficiente de Pearson para validar la hipótesis.

4.3. Contrastación de la H.G.

Con el propósito de llevar a cabo la verificación de la hipótesis en este estudio, se utilizarán intervalos en relación al coeficiente de Pearson (Hernández et al., 2018, p. 590):

De 0 a +/- 0,09	:	Corr. N0
De +/-0,10 a +/- 0,29	:	Corr. Deb.
De +/-0,30 a +/- 0,49	:	Corr. Mod.
De +/-0,50 a +/- 1,00	:	Corr. Frt.

Igualmente, con el fin de realizar la verificación de las hipótesis mediante la aplicación del coeficiente de correlación de Spearman. (Mondragón, 2014, p.100):

0,00	:	No se observa correlación
De +/-0,01 a +/- 0,10	:	Corr. Deb.
De +/-0,11 a +/- 0,50	:	Corr. De nivel intermedio
De +/-0,51 a +/- 0,75	:	Corr. Significativa
De +/-0,76 a +/- 0,90	:	Corr. Muy frt.
De +/-0,91 a +/- 1,00	:	Corr. Absoluta

H0 → La relación entre el T.P. y la U.B. **no** es significativa, en una ES.

H1 → La relación entre el T.P. y la U.B. **es** significativa, en una ES.

Rgl. de decisión:

$\alpha = 0,05$

Si: $p \text{ valor} < 0,05$ (Se rechaza la H0).

Si: $p \text{ valor} \geq 0,05$ (Se acepta la H0).

Resultado:

Tabla 8

Prueba de correlación: Hipótesis General

		Variable 2: Utilidad bruta (U.B.)	
Rho de Spearman	Variable 1: Total pasivo (T.P.)	Coeficiente de correlación	,489
		Sig. (bilateral)	,029
		N	20

Nota: Los análisis se realizaron a cabo utilizando el software estadístico SPSS.

Como se puede apreciar en la tabla 8, se infiere que la correlación es de nivel intermedio. Asimismo, el p-valor = ,029 < ,05, por lo tanto, se rechaza la H0. Como resultado, se destaca la importancia de la relación entre el total pasivo (T.P.) y la utilidad bruta (U.B.) por lo tanto, es significativa, en una ES.

4.4. Contrastación de la H. Especc. 1

H0 → La conexión entre el P.C. y la U.B. **no** es significativa, en una ES.

H1 → La conexión entre el P.C. y la U.B. **es** significativa, en una ES.

Rgl. de decisión:

Alfa (α) = 0.05

Si: p valor < 0.05 (Se rechaza la H0)

Si: p valor \geq 0.05 (Se acepta la H0)

Resultado:

Tabla 9

Prueba de correlación: Hipótesis específica 1

		Variable 2: Utilidad bruta (U.B)
	Coeficiente de correlación	,478
Rho de Spearman	Dimensión 1: Pasivo corriente (P.C.)	Sig. (bilateral) ,033
	N	20

Nota: Los análisis se realizaron a cabo utilizando el software estadístico SPSS.

Como se puede observar en la tabla 9, primeramente se infiere que la correlación es de nivel intermedio. En segundo lugar, el p-valor = ,033 < ,05, por lo tanto, se rechaza la H0. Como resultado, se destaca la importancia de la vinculación entre el P.C. y la U.B. por lo tanto, es significativa, en una ES.

4.5. Contrastación de la H. Especc. 2

H0 → La vinculación entre el P.N.C. y la U.B. **no** es significativa, en una ES.

H1 → La vinculación entre el P.N.C. y la U.B. **es** significativa, en una ES.

Rgl. de decisión:

Alfa (α) = 0.05

Si: p valor < 0.05 (Se rechaza la H0).

Si: p valor \geq 0.05 (Se acepta la H0).

Resultado:

Tabla 10

Prueba de correlación: Hipótesis específica 2

		Variable 2: Utilidad bruta (U.B.)	
Coefficiente de Pearson	Dimensión 2: Pasivo no corriente (P.N.C.)	Coefficiente de correlación	,223
		Sig. (bilateral)	,344
		N	20

Nota: Los análisis se realizaron a cabo utilizando el software estadístico SPSS.

Como se puede apreciar en la tabla 10, que la correlación de Pearson es débil. Además, el p-valor = ,344 \geq ,05, por lo tanto, se acepta la H0. Como resultado, se observa que la vinculación entre el P.N.C. y la U.B. no es significativa, en una ES.

V. DISCUSIÓN

Teniendo en cuenta la secuencia de lo que se pretende alcanzar en esta investigación y siguiendo los objetivos planteados, comenzamos comparándolo con el marco teórico. El resultado de esta operación se observa de la siguiente manera:

1. La hipótesis general redactada en función con los objetivos generales a alcanzar se contrasta con una prueba no paramétrica entre la V. N°1: Total pasivo (T.P) y la V. N°2: Utilidad bruta (U.B). Y resulta que se demuestra el p valor = $.029 < .05$. Por tanto, se rechaza la H_0 . Dado que, la relación entre el T.P. de la corporación siderúrgica y la U.B. es significativa. En efecto, el coeficiente de correlación Rho de Spearman = $.489$, por lo que la correlación es de nivel intermedio. El hecho de que los distintos niveles de pasivo total de la entidad y la utilidad bruta en los últimos trimestres de los períodos estudiados hayan mantenido resultados con comportamientos de variaciones similares nos lleva a tal hallazgo. Por lo tanto, el comportamiento de la primera variable ha aumentado y el de la segunda, también, pero solo tuvo un ligero incremento, esto debido a los efectos negativos y de rebote de la pandemia, así como los diversos conflictos sociales. El aumento del total pasivo se debe a que las deudas aumentaron producto de nuevas obligaciones que cumplir, ya que son una parte importante de la gestión financiera de la empresa porque representan la cantidad que la organización debe a sus proveedores y acreedores, a lo que afirma que llevar un control adecuado y una buena gestión de cuentas por pagar (Pasivo), permite a las empresas mantener buenas relaciones con ellas y garantizar el suministro de materias primas y servicios necesarios para la operación de la empresa siderúrgica (Vásquez et al., 2021, p. 26). En tanto que, la utilidad bruta vio un ligero incremento, por lo que está obteniendo ganancias luego de deducir los costos de producción pese a sus deudas a corto y largo plazo, por diferentes efectos negativos que tuvieron que enfrentar, como lo fue la pandemia y varios conflictos sociales.

Sin embargo, en una investigación realizada por profesionales contables dentro del departamento de Tarapoto concluyeron que la utilidad bruta era alta, porque su costo de venta era más bajo y el precio les reportaba una

ganancia significativa, esto diferente, al presente estudio. Por lo que, el pasivo asumió un impacto negativo, sin embargo, la utilidad bruta fue positiva en comparación con la utilidad obtenida. En este estudio actual, se evidencia una falta de significancia en la relación, así como una relación inversa en el ámbito examinado (García et al, 2019).

Procediendo, en una universidad privada, se investigó sobre una compañía siderúrgica, donde nuevamente difiere con el presente estudio, ya que, los ingresos totales son iguales a los costos totales, es decir, la totalidad de las ventas iguala al costo total, por lo tanto, no reporta pérdidas ni ganancias. De ese modo, se puede visualizar que hay un nexo entre las variables de punto de estudio con la utilidad bruta, lo que significa que existe una relación entre los sujetos estudiados (Calderón, 2019, p. 7).

2. El objetivo específico N°1 y según Los resultados de la verificación de la hipótesis correspondiente, utilizando la prueba no paramétrica, muestran que la D. N°1: Pasivo corriente (P.C) y V. N°2: Utilidad bruta (U.B) resulta que el p valor = ,033 < .05. Por tanto, se rechaza la H0. De ahí que, la vinculación entre el P.C. de la corporación siderúrgica y la U.B. es significativa. En efecto, el coeficiente de correlación Rho de Spearman = ,478, siendo de correlación de nivel intermedio. Este aspecto se produjo por el hecho de que en los distintos niveles de la D. N°1: P.C. y la V. N°2: U.B. los resultados se ven afectados por una variación de saldos resultantes, en consecuencia, a efectos negativos ocasionados por diferentes problemas sociales, políticos y en un caso especial de salud, que provocó la pandemia de manera negativa globalmente, se muestra el aumento del pasivo corriente y un ligero aumento de la utilidad bruta. El aumento del pasivo corriente se debe al incremento de las deudas y obligaciones a corto plazo de la corporación ya que el pasivo corriente se enfoca en demostrar la situación actual de la organización tanto en obligaciones y las deudas presentes en que se tiene la intención de liquidar en un plazo cercano (menor de un ejercicio contable), lo cual genera un corto incremento en la utilidad bruta ya que está estrechamente relacionado con lo que la empresa produce en un período de tiempo proporcionando información sobre el progreso o desempeño de la entidad (Ayala, 2019, p. 25).

Por otro lado, en una investigación universitaria que concluyó después de investigar los 5 años, desde el 2016 hasta el 2020, menciona que el costo incide negativamente en los márgenes de utilidad de la entidad, y, en efecto la rentabilidad es baja debido a superiores gastos tanto financiera como operativamente, lo cual difiere en su totalidad con el presente estudio existiendo una relación inversa en la investigación analizada (Caja & Torres, 2021, p.6).

De la misma manera, la presente investigación es distinto a lo señalado en un estudio universitario que investigó dando énfasis en el análisis de los pasivos totales y su relación con la utilidad bruta obteniendo resultados no muy altos en sus deudas y obligaciones (pasivos), y, concluyendo que entre el pasivo total y la utilidad bruta no hay una relación significativa, lo cual es diferente a esta investigación existiendo una relación inversa (Chunga & Cruz, 2022, p. 8).

3. El objetivo específico N° 2 y según los hallazgos sobre la prueba de hipótesis adecuada, se empleó la prueba no paramétrica de la D. N°2: Pasivo no corriente (P.N.C) y V. N°2: Utilidad bruta (U.B), da como resultado el p valor = ,344 \geq ,05. Lo cual, se acepta la H0: La conexión entre el P.N.C. y la U.B. no es significativa. Y, el coeficiente de correlación de Pearson = ,223 mostrando una correlación débil. Este aspecto se produjo, porque el pasivo no corriente tuvo una fluctuación cambiante y ligeramente ascendente por lo que al pasivo no corriente se le considera como una obligación que será pagada por la empresa en el transcurso de más de un período, ocasionados por las deudas y obligaciones a largo plazo, asimismo, la utilidad bruta tuvo un comportamiento de saldos positivos lo que se asume que la entidad obtiene utilidades y un resultado favorable, lo cual indica que la gestión financiera está fortaleciendo la estabilidad económica de la empresa al superar los desafíos de salubridad azotados en el país (Ayala, 2019, p. 25). Sin embargo, en una investigación realizada en Ecuador, sobre organizaciones manufactureras y comerciales, donde se difiere con la investigación actual, ya que, se investiga el cómo influye el pasivo corriente y no corriente dentro de las estrategias de financiamiento, lo que concluye

que los elementos de la rentabilidad inciden significativamente dentro del estudio en cuestión (Hernández, 2022, p. 14).

Finalmente, lo señalado también difiere con lo investigado por estudiantes en una Universidad de Colombia, específicamente en la ciudad de Cúcuta, observando las diferentes variaciones en la utilidad del ejercicio, donde se concluyó con las utilidades disminuyendo en el último año estudiado, en comparación con el año anterior, pero eso, por la pandemia que golpeó fuertemente no solo a nivel nacional, sino internacionalmente, pero eso sí cumpliendo con sus obligaciones y generando resultados, y, de ese modo se observa una relación inversa en los resultados con la presente investigación. (Delgado & Bustos, 2022).

VI. CONCLUSIONES

En esta parte, se exponen los hallazgos emblemáticos de la investigación, los cuales abarcan la compensación entre el T.P. y la U.B., ambos considerados como aspectos fundamentales. Este resumen se presenta en concordancia con el orden establecido para la finalidad de este estudio:

1. Se determinó acerca del objetivo general, y, conforme a la prueba no paramétrica entre la V. N° 1: T.P. y la V. N°2: U.B, el p valor = $.029 < .05$. Por tanto, se rechaza la H_0 . De ahí que, la relación entre el T.P. de la corporación siderúrgica y la U.B. es significativa. En efecto, el coeficiente de correlación Rho de Spearman = $.489$, por lo que la correlación es de nivel intermedio. Puesto que, la primera variable comenzó a ascender a lo largo de los trimestres 2018-2022, en tanto, la segunda variable tuvo un ligero incremento durante los trimestres del último quinquenio.
2. Se analizó acerca del objetivo específico N°1; y, empleando la prueba no paramétrica de la D. N°1: P.C. y V. N° 2: U.B, resulta que el p valor = $.033 < .05$. Por tanto, se rechaza la H_0 . De ahí que, la vinculación entre el P.C. de la corporación siderúrgica y la U.B. es significativa. En efecto, el coeficiente de correlación Rho de Spearman = $.478$, siendo de correlación de nivel intermediario. Puesto que, los importes del pasivo corriente tuvieron un ascenso considerable en los trimestres de los informes financieros (debido a nuevas obligaciones surgidas a corto plazo), asimismo, la utilidad bruta obtuvo un ligero aumento en los últimos trimestres estudiados.
3. Se verificó acerca del objetivo específico N° 2, empleándose la prueba de correlación paramétrica de la D N°2: P.N.C. y V. N°2: U.B, da como resultado el p valor = $.344 \geq .05$. Lo cual, se acepta la H_0 : La conexión entre el P.N.C. y la U.B. no es significativa. Y, el coeficiente de correlación de Pearson = $.223$ mostrando una correlación débil. Puesto que, los importes del P.N.C. (comprendidas por deberes y compromisos financieros a largo plazo) y la utilidad bruta tuvieron un ligero incremento en los trimestres del último lustro.

VII. RECOMENDACIONES

A continuación, se presentan ideas para venideras investigaciones que puedan explorar áreas académicas, métodos de estudio, temas de interés, análisis estadísticos u otros aspectos relevantes en el ámbito de la contabilidad. Estas propuestas se centran en llenar lagunas de conocimiento científico relacionadas con el tema específico de una empresa siderúrgica (ES).

1. Incorporar variables cualitativas para ampliar el alcance de las técnicas de investigación más allá del análisis documental, a cubrir métodos como encuestas, entrevistas, observaciones, entre otros. Además, integrar instrumentos como cuestionarios, guías de entrevistas y de observación de campo. Esto implica analizar la validez y confiabilidad de esos instrumentos, en caso de no haber sido aplicados en estudios previos.
2. Ampliar el número de dimensiones, indicadores e incluir otras ES, con el propósito de descubrir nuevos elementos y ampliar la cobertura en relación al tema de estudio.
3. Incorporar diversidad geográfica, temporal y sectorial, considerando diversas circunstancias y entornos, tanto en el ámbito peruano como a nivel global, con el fin de introducir otros contextos y realidades particulares, ya sean arraigados en un lugar específico o temporal.
4. Emplear una gama variada de niveles de investigación más allá de la simple clasificación, como por ejemplo, la exploración de relaciones causales o experimentales. Asimismo, introduzca variables adicionales con el fin de utilizar modelos de regresión, ya sea simple o múltiple, junto con enfoques logísticos o la inclusión de ecuaciones estructurales.

REFERENCIAS

- Aguilar, C.A. & Tito, R.M. (2022) *Las cuentas por cobrar; y, el efectivo y equivalentes de efectivo en una empresa del sector Siderúrgico, 2017-2021* (Tesis profesional – Universidad Cesar Vallejo)
- https://repositorio.ucv.edu.pe/bitstream/handle/20.500.12692/108009/Aguilar_MCA-Tito_MRM-SD.pdf?sequence=1
- Barros, B.V. (2021) *Análisis financieros de los activos y pasivos de la Empresa Comercial JAPÓN – Sucursal Ventanas*. (Tesis profesional – Universidad Técnica de Babahoyo, Ecuador)
- <https://dspace.utb.edu.ec/handle/49000/9620>
- Bravo, M. & Henostroza L.E. (2021) *Pasivo no corriente y patrimonio en una empresa del sector construcción registrada en la Bolsa de Valores, período 2016-2020*. (Tesis profesional – Universidad Cesar Vallejo)
- https://repositorio.ucv.edu.pe/bitstream/handle/20.500.12692/88147/Bravo_QM-Henostroza_RLE-SD.pdf?sequence=1
- Caja, E.F. & Torres, J.N. (2021) *La utilidad bruta en la empresa Cementos Pacasmayo S.A.A., período 2016-2020*. (Tesis profesional – Universidad Cesar Vallejo)
- https://repositorio.ucv.edu.pe/bitstream/handle/20.500.12692/74850/Caja_MEF-Torres_LJN-SD.pdf?sequence=4&isAllowed=y
- Calderón, J.M. (2019). *El punto de equilibrio y su relación con la utilidad bruta de la empresa Ávila Mantenimientos Generales S.A.C. del distrito de Chilca en el año 2018* (Tesis Profesional – Universidad Privada Autónoma del Perú)
- <https://repositorio.autonoma.edu.pe/bitstream/handle/20.500.13067/1194/Calderon%20Gonzalez%2c%20Jose%20Manuel.pdf?sequence=1&isAllowed=y>
- Canton, C., Muller, M., & Da Silva, T. (2021). Financial Difficulty and Market Performance in Latin American Organizations. *Revista Facultad de Ciencias*

Económicas: Investigación y Reflexión: Recuperado de:
<https://doi.org/10.18359/rfce.4450>.

Cáceres, J. C., & Carrera, P.N. (2021). Análisis de la Liquidez y la Rentabilidad, en una empresa siderúrgica que cotiza en la BVL, periodos 2015 al 2020 (Tesis Profesional – Universidad Cesar Vallejo)

[https://repositorio.ucv.edu.pe/bitstream/handle/20.500.12692/77566/C%
a1ceres_GJC-Carrera_VPN-SD.pdf?sequence=1&isAllowed=y](https://repositorio.ucv.edu.pe/bitstream/handle/20.500.12692/77566/C%c3%a1ceres_GJC-Carrera_VPN-SD.pdf?sequence=1&isAllowed=y)

Cárdenas, J.P. (2022) *Determinación del Precio de venta y su incidencia en la evasión tributaria de las MYPES comerciales de Mesa redonda Cercado de Lima, 2019*. (Tesis profesional – Universidad Peruana de las Américas)

<https://acortar.link/haHLMw>

Casanova, M. (2023) La Organización Ternium en el Sector Siderúrgico de la Economía Argentina. (Tesis profesional – Universidad Siglo 21, Argentina)

[https://repositorio.21.edu.ar/bitstream/handle/ues21/28396/TFG%20-
%20Casanova%20Maria%20Gimena.pdf?sequence=1](https://repositorio.21.edu.ar/bitstream/handle/ues21/28396/TFG%20-%20Casanova%20Maria%20Gimena.pdf?sequence=1)

Castillo, L.A. & Castro, A.E. (2021) *Ingresos por actividades ordinarias y su incidencia en los estados financieros en las empresas constructoras de Pueblo Libre, año 2021* (Tesis profesional – Universidad Cesar Vallejo)

[https://repositorio.ucv.edu.pe/bitstream/handle/20.500.12692/80660/Castillo_
BLA-Castro_GAE-SD.pdf?sequence=1](https://repositorio.ucv.edu.pe/bitstream/handle/20.500.12692/80660/Castillo_BLA-Castro_GAE-SD.pdf?sequence=1)

Católico, D. F. (2021). The International Financial Reporting Standards and their informative relevance: Empirical evidence of Colombia listed companies.

Contaduría y administración: Obtenido de:

<https://doi.org/10.22201/fca.24488410e.2021.2395>

Consejo Normativo de Contabilidad (2019). Resolución CNC N° 002-2019-EF/30: Plan Contable General Empresarial Modificado 2019 – PCG, 2019.

Ministerio de Economía y Finanzas. MEF – Lima, Perú.

https://www.mef.gob.pe/contenidos/conta_public/documentac/PCGE_2019.pdf

- Chunga, S.D. & Cruz, L.M. (2022) *Total pasivo y utilidad bruta en una empresa del sector comercial registrada en la Bolsa de Valores, periodo 2017-2021*. (Tesis profesional – Universidad Cesar Vallejo)
<https://hdl.handle.net/20.500.12692/96441>
- Delgado, A.K. & Bustos, D.M. (2022). *Análisis económico-financiero de la empresa Calidad Total S. A. S. durante el periodo 2019 – 2020*. Cúcuta – Colombia, (Tesis profesional – Universidad Libre)
<https://hdl.handle.net/10901/23517>.
- Espinoza, S. Y. (2017). *Pasivos a largo plazo en la posición financiera de la compañía de transporte de carga pesada la constancia transconstancia S.A.* Guayaquil - Ecuador: (Tesis profesional - Universidad Laica Vicente Roca Fuerte de Guayaquil)
- García, L., Lazo, R., Tuanama, L. Trujillo, Y. (2019). *Evaluación del activo y pasivo corriente en la rentabilidad de la empresa Chancadora Chachapoyas. Tarapoto*. Trabajo de investigación para obtener el grado académico de Bachiller en Contabilidad, p. 39-42.
https://repositorio.ucv.edu.pe/bitstream/handle/20.500.12692/56338/B_Garc%c3%ada_ALA-Lazo_SRC-Tuanama_TL-Trujillo_GYMSD.pdf?sequence=1&isAllowed=y
- Glasofer, A., & Townsend, A. (2020). Determinación del nivel de evidencia. Diseños de investigación no experimental. *Nursing Critical Care*, 15(1), 24–27.
<https://doi.org/10.1097/01.CCN.0000612856.94212.9b>
- Guerra, Y. & Rondón Y.M. (2022) *“El Financiamiento y la Liquidez Corriente en las Empresas Farmacéuticas del Distrito El Tambo - Huancayo 2020”* (Tesis profesional – Universidad Peruana Los Andes)
https://repositorio.upla.edu.pe/bitstream/handle/20.500.12848/5120/T037_80572670_41244750_T.pdf?sequence=1&isAllowed=y
- Hernández, R., & Mendoza, C. P. (2018). Metodología de la investigación las rutas cualitativa, cuantitativa y mixta. México: Mc Graw Hill

<https://virtual.cuautitlan.unam.mx/rudics/?p=2612>

Hernández, L.K. (2022). *Incidencia del apalancamiento en la rentabilidad de las empresas manufactureras y comercializadoras de la provincia de Pichincha en el periodo 2018-2020* (Tesis profesional – Universidad de las Fuerzas Armadas del Ecuador)

<http://repositorio.espe.edu.ec/bitstream/21000/28993/1/T-ESPE-052134.pdf>

Ospino, D. (2018). *Eficiencia de las grandes empresas ubicadas en la Zona Industrial Mamonal, Cartagena - Colombia, mediante análisis envolvente de datos BBC - O.* (Tesis profesional - Universidad de Cartagena)

<https://repositorio.unicartagena.edu.co/bitstream/handle/11227/7758/Resumen%20final%20Ospino%20Mercado.pdf?sequence=2>

Ramírez, H. (2020) *El Impacto de la Depreciación de Activos Fijos en el Costo de Ventas y en la Determinación del Impuesto a las Ganancias en la empresa Seghuro SAC.* (Tesis profesional – Universidad Peruana de las Américas)

<http://repositorio.ulasamericas.edu.pe/xmlui/bitstream/handle/upa/873/RAMIREZ%20CIVICO%2C%20HAYLIN%20YANINA.pdf?sequence=1&isAllowed=y>

Roque, A. F., Alves, M. C., & Raposo, M. (2020). Control de gestión en las empresas born-global: un estudio de caso. *Estudios Gerenciales*, 36 (154), págs. 3-14.

<https://doi.org/10.18046/j.estger.2020.154.3499>

Saéz, M. (2023) *Las políticas siderúrgicas en España (1891-1998)*. ISBN: 978-84-1369-684-3. Editorial Comares.

<https://marcialpons.es/media/pdf/9788413696843.pdf>

Sanchez V.F y Sencia H.E (2022). *Total activo y total pasivo en una Caja Municipal de Ahorro y Crédito, 2017-2021.* (Trabajo de investigación profesional – Universidad Cesar Vallejo).

https://repositorio.ucv.edu.pe/bitstream/handle/20.500.12692/101631/Sanchez_VF-Sencia_HER-SD.pdf?sequence=4&isAllowed=y

Sarmiento, Y. R., & Fernández, M. D. (2020). Medição da competitividade empresarial para o desenvolvimento territorial. *Cooperativismo y Desarrollo*:

http://scielo.sld.cu/scielo.php?script=sci_arttext&pid=S2310-340X2020000300409&lang=es.

Universidad César Vallejo. (2023). *Resolución de Vicerrectorado de Investigación N° 062-2023-VI-UCV Guía de elaboración de trabajos conducentes a grados y títulos*. Lima - UCV

Valle, M. & Valqui A. (2019) *Control de inventarios y su influencia en la rentabilidad de la empresa Armando Rodríguez Tello - Representaciones Progreso - Rioja, periodo 2016 – 2017* (Tesis profesional – Universidad Nacional de San Martín)

<https://acortar.link/TBunxC>

Vásquez, C., Villanueva, A., Terry, O., Ponte, F., Huamán, M. T., Cerna, C., & Carrasco, S. (2021). Ratios de liquidez y cuentas por cobrar: Análisis comparativo de las empresas del sector lácteo que cotizan en la bolsa de valores de Lima. *Visión de Futuro*, 25(2)

http://www.scielo.org.ar/scielo.php?script=sci_abstract&pid=S1668-87082021000200006

Vélez, E.M. (2021) *Tratamiento contable del pasivo corriente y su revelación en la presentación de los Estados Financieros del sector comercial*. (Tesis profesional – Universidad Estatal Península de Santa Elena, Ecuador)

<http://repositorio.upse.edu.ec/handle/46000/6283>

ANEXOS

Anexo N° 01

Tabla operacional de las variables de estudio

Variable de estudio 1	Definición conceptual	Definición operacional	Dimensión	Indicador	Escala de medición
Total pasivo	El pasivo corresponde a las deudas y obligaciones asumidas por una empresa, es decir por la compra de bienes a proveedores, contratación de servicios a terceros, obligaciones con los empleados, prestamos recibidos ya sea por entidad prestatarias y/o financieras proporcionados por la organización, es necesario, todo esto, para lograr sus objetivos y actividades empresariales. (Roque et al., 2020, p. 13)	La variable de pasivo total se medirá de acuerdo con la Superintendencia de Mercado de Valores de (SMV) y la Bolsa de Valores (BVL) utilizando los parámetros del plan contable general empresarial. Se expresa en dimensiones: Pasivo corriente (a corto plazo) y pasivo no corriente (a largo plazo).	Pasivo corriente	Pasivo corriente de los 4 trimestres 2018	De razón
				Pasivo corriente de los 4 trimestres 2019	
				Pasivo corriente de los 4 trimestres 2020	
				Pasivo corriente de los 4 trimestres 2021	
				Pasivo corriente de los 4 trimestres 2022	
			Pasivo no corriente	Pasivo no corriente de los 4 trimestres 2018	De razón
				Pasivo no corriente de los 4 trimestres 2019	
				Pasivo no corriente de los 4 trimestres 2020	
				Pasivo no corriente de los 4 trimestres 2021	
				Pasivo no corriente de los 4 trimestres 2022	

Nota: Los indicadores corresponden a los Estados Financieros (EEFF) de la compañía investigada, publicados por la BVL y la SMV.

Variable de estudio 2	Definición conceptual	Definición operacional	Dimensión	Indicador	Escala de medición
Utilidad bruta	La utilidad bruta, positivo o negativo, dependiendo si hay ganancia o pérdida, ya que todo va de la mano con lo que la empresa produce en un periodo de tiempo, sabiendo cómo va el proceso o desarrollo de la entidad, es decir, cuando se va a obtener ganancias o simplemente no se va a obtener un beneficio positivo, dependiendo de ello se evalúa la empresa (Ayala, 2019, p. 25).	Esta variable se medirá en base a lo establecido por la SBS, SMV y BVL, aplicando el PCGE. Está compuesto por dos dimensiones: Ingreso por actividades ordinarias y costo de ventas.	Ingreso por actividades ordinarias	Ingreso por actividades ordinarias de los 4 trimestres 2018	De razón
				Ingreso por actividades ordinarias de los 4 trimestres 2019	
				Ingreso por actividades ordinarias de los 4 trimestres 2020	
				Ingreso por actividades ordinarias de los 4 trimestres 2021	
				Ingreso por actividades ordinarias de los 4 trimestres 2022	
			Costo de ventas	Costo de ventas de los 4 trimestres 2018	De razón
				Costo de ventas de los 4 trimestres 2019	
				Costo de ventas de los 4 trimestres 2020	
				Costo de ventas de los 4 trimestres 2021	
				Costo de ventas de los 4 trimestres 2022	

Nota: Los indicadores corresponden a los Estados Financieros (EEFF) de la compañía investigada, publicados por la BVL y la SMV.

Anexo N° 02

Ficha de investigación

Variable 1: Pasivo total (En miles de S/.)

Indicador (Año/Trim.)	Dimensión: Pasivo corriente	Dimensión: Pasivo no corriente	Variable 1: Total pasivo
Año 2018 Trim. 1	254,563	15,500	270,063
Año 2018 Trim. 2	219,345	16,487	235,832
Año 2018 Trim. 3	295,367	15,415	310,782
Año 2018 Trim. 4	412,653	12,791	425,444
Año 2019 Trim. 1	282,782	15,641	298,423
Año 2019 Trim. 2	266,718	22,533	289,251
Año 2019 Trim. 3	375,199	25,189	400,388
Año 2019 Trim. 4	391,212	22,206	413,418
Año 2020 Trim. 1	716,151	21,370	737,521
Año 2020 Trim. 2	781,258	20,377	801,635
Año 2020 Trim. 3	400,426	19,569	419,995
Año 2020 Trim. 4	410,867	17,694	428,561
Año 2021 Trim. 1	672,134	23,654	695,788
Año 2021 Trim. 2	827,242	23,604	850,846
Año 2021 Trim. 3	909,901	20,113	930,014
Año 2021 Trim. 4	974,787	19,643	994,430
Año 2022 Trim. 1	1,037,807	20,638	1,058,441
Año 2022 Trim. 2	1,165,916	20,463	1,186,379
Año 2022 Trim. 3	1,496,136	21,380	1,517,516
Año 2022 Trim. 4	1,207,093	16,434	1,223,527

Nota: Los indicadores corresponden a los Estados Financieros (EEFF) trimestrales de la empresa estudiada, publicados por la BVL y Superintendencia del Mercado de Valores (SMV).

Variable 2: Utilidad bruta (En miles de S/.)

Indicador (Año/Trim.)	Variable 2: Utilidad bruta
Año 2018 Trim. 1	66,669
Año 2018 Trim. 2	53,036
Año 2018 Trim. 3	49,078
Año 2018 Trim. 4	58,064
Año 2019 Trim. 1	41,138
Año 2019 Trim. 2	40,564
Año 2019 Trim. 3	40,525
Año 2019 Trim. 4	40,043
Año 2020 Trim. 1	31,252
Año 2020 Trim. 2	-5,189
Año 2020 Trim. 3	74,604
Año 2020 Trim. 4	115,100
Año 2021 Trim. 1	151,778
Año 2021 Trim. 2	146,075
Año 2021 Trim. 3	138,215
Año 2021 Trim. 4	106,266
Año 2022 Trim. 1	92,477
Año 2022 Trim. 2	130,841
Año 2022 Trim. 3	91,773
Año 2022 Trim. 4	68,163

Nota: Los indicadores corresponden a los Estados Financieros (EEFF) trimestrales de la empresa estudiada, publicados por la BVL y Superintendencia del Mercado de Valores (SMV).

VARIABLES 1 Y 2: Pasivo total y Utilidad bruta (En miles de S/.)

Indicador (Año/Trim.)	Dimensión: Pasivo corriente	Dimensión: Pasivo no corriente	Variable 1: Total pasivo	Variable 2: Utilidad bruta
Año 2018 Trim. 1	254,563	15,500	270,063	66,669
Año 2018 Trim. 2	219,345	16,487	235,832	53,036
Año 2018 Trim. 3	295,367	15,415	310,782	49,078
Año 2018 Trim. 4	412,653	12,791	425,444	58,064
Año 2019 Trim. 1	282,782	15,641	298,423	41,138
Año 2019 Trim. 2	266,718	22,533	289,251	40,564
Año 2019 Trim. 3	375,199	25,189	400,388	40,525
Año 2019 Trim. 4	391,212	22,206	413,418	40,043
Año 2020 Trim. 1	716,151	21,370	737,521	31,252
Año 2020 Trim. 2	781,258	20,377	801,635	-5,189
Año 2020 Trim. 3	400,426	19,569	419,995	74,604
Año 2020 Trim. 4	410,867	17,694	428,561	115,100
Año 2021 Trim. 1	672,134	23,654	695,788	151,100
Año 2021 Trim. 2	827,242	23,604	850,846	146,075
Año 2021 Trim. 3	909,901	20,113	930,014	138,215
Año 2021 Trim. 4	974,787	19,643	994,430	106,266
Año 2022 Trim. 1	1,037,807	20,638	1,058,441	92,477
Año 2022 Trim. 2	1,165,916	20,463	1,186,379	130,841
Año 2022 Trim. 3	1,496,136	21,380	1,517,516	91,773
Año 2022 Trim. 4	1,207,093	16,434	1,223,527	68,163

Nota: Los indicadores corresponden a los Estados Financieros (EEFF) trimestrales de la empresa estudiada, publicados por la BVL y Superintendencia del Mercado de Valores (SMV).