



UNIVERSIDAD CÉSAR VALLEJO

FACULTAD DE CIENCIAS EMPRESARIALES

**ESCUELA PROFESIONAL DE ADMINISTRACIÓN Y
NEGOCIOS INTERNACIONALES**

El leasing financiero y la liquidez de las empresas de transporte
terrestre de Perú hacia Argentina, período 2018-2021.

TESIS PARA OBTENER EL TÍTULO PROFESIONAL DE:

Licenciado en Administración y Negocios Internacionales

AUTORES:

Quispe Tineo, Nataly Yasmin Margot (orcid.org/0000-0002-9055-4749)

Venegas Tapara, Manuel (orcid.org/0000-0003-4801-0251)

ASESOR:

Dr. Cama Sotelo, Manuel Salvador (orcid.org/0000-0002-1151-3640)

LÍNEA DE INVESTIGACIÓN:

Sistema Financiero Internacional

LÍNEA DE RESPONSABILIDAD SOCIAL UNIVERSITARIA:

Desarrollo económico, empleo y emprendimiento

LIMA – PERÚ

2022

Dedicatoria

El presente trabajo está dedicado a Dios y a nuestros padres. A Dios, porque ha estado con nosotros en todo momento, dándonos fortaleza para poder continuar, a nuestros padres, por habernos formado con principios y valores y sobre todo por confiar y creer en nuestras expectativas, lo cual permitió que logremos culminar exitosamente nuestra carrera profesional.

Agradecimiento

Agradecemos a los docentes de la escuela de Negocios Internacionales de la UNIVERSIDAD CÉSAR VALLEJO por habernos compartido sus conocimientos en toda nuestra formación académica; especialmente queremos expresar nuestro más grande y sincero agradecimiento al Dr. Manuel Salvador Cama Sotelo, principal colaborador durante todo este proceso, con su experiencia y motivación, permitió el desarrollo de este trabajo.



UNIVERSIDAD CÉSAR VALLEJO

FACULTAD DE CIENCIAS EMPRESARIALES

ESCUELA PROFESIONAL DE ADMINISTRACIÓN Y NEGOCIOS INTERNACIONALES

Declaratoria de Autenticidad del Asesor

Yo, CAMA SOTELO MANUEL SALVADOR, docente de la FACULTAD DE CIENCIAS EMPRESARIALES de la escuela profesional de ADMINISTRACIÓN Y NEGOCIOS INTERNACIONALES de la UNIVERSIDAD CÉSAR VALLEJO SAC - LIMA NORTE, asesor de Tesis titulada: "El leasing financiero y la liquidez de las empresas de transporte terrestre de Perú hacia Argentina, periodo 2018-2021.", cuyos autores son VENEGAS TAPARA MANUEL, QUISPE TINEO NATALY YASMIN MARGOT, constato que la investigación tiene un índice de similitud de 17%, verificable en el reporte de originalidad del programa Turnitin, el cual ha sido realizado sin filtros, ni exclusiones.

He revisado dicho reporte y concluyo que cada una de las coincidencias detectadas no constituyen plagio. A mi leal saber y entender la Tesis cumple con todas las normas para el uso de citas y referencias establecidas por la Universidad César Vallejo.

En tal sentido, asumo la responsabilidad que corresponda ante cualquier falsedad, ocultamiento u omisión tanto de los documentos como de información aportada, por lo cual me someto a lo dispuesto en las normas académicas vigentes de la Universidad César Vallejo.

LIMA, 27 de Noviembre del 2022

Apellidos y Nombres del Asesor:	Firma
CAMA SOTELO MANUEL SALVADOR DNI: 10248111 ORCID: 0000-0002-1151-3640	Firmado electrónicamente por: MCAMASOT el 17- 12-2022 11:19:44

Código documento Trilce: TRI - 0457135



Declaratoria de Originalidad de los Autores

Nosotros, VENEGAS TAPARA MANUEL, QUISPE TINEO NATALY YASMIN MARGOT estudiantes de la FACULTAD DE CIENCIAS EMPRESARIALES de la escuela profesional de ADMINISTRACIÓN Y NEGOCIOS INTERNACIONALES de la UNIVERSIDAD CÉSAR VALLEJO SAC -LIMA NORTE, declaramos bajo juramento que todos los datos e información que acompañan la Tesis titulada: "El leasing financiero y la liquidez de las empresas de transporte terrestre de Perú hacia Argentina, periodo 2018-2021.", es de nuestra autoría, por lo tanto, declaramos que la Tesis:

1. No ha sido plagiada ni total, ni parcialmente.
2. Hemos mencionado todas las fuentes empleadas, identificando correctamente toda cita textual o de paráfrasis proveniente de otras fuentes.
3. No ha sido publicada, ni presentada anteriormente para la obtención de otro grado académico o título profesional.
4. Los datos presentados en los resultados no han sido falseados, ni duplicados, ni copiados.

En tal sentido asumimos la responsabilidad que corresponda ante cualquier falsedad, ocultamiento u omisión tanto de los documentos como de la información aportada, por lo cual nos sometemos a lo dispuesto en las normas académicas vigentes de la Universidad César Vallejo.

Nombres y Apellidos	Firma
MANUEL VENEGAS TAPARA DNI: 45144217 ORCID: 0000-0003-4801-0251	Firmado electrónicamente por: MVENEGAST el 27-11-2022 13:22:41
NATALY YASMIN MARGOT QUISPE TINEO DNI: 48948968 ORCID: 0000-0002-9055-4749	Firmado electrónicamente por: YQUISPETI el 27-11-2022 23:26:56

Código documento Trilce: TRI - 0457134

ÍNDICE DE CONTENIDOS

Carátula.....	i
Dedicatoria	ii
Agradecimiento	iii
Declaratoria de Autenticidad del Asesor	iv
Declaratoria de Originalidad de los Autores.....	v
ÍNDICE DE CONTENIDOS.....	vi
ÍNDICE DE TABLAS.....	vii
RESUMEN	viii
ABSTRACT	ix
I. INTRODUCCIÓN.....	1
II. MARCO TEÓRICO	5
III. METODOLOGÍA.....	17
3.1. Tipo y diseño de investigación.....	17
3.2. Variables y Operacionalización	17
3.3. Población, Muestra y Muestreo.....	18
3.4 Técnicas e instrumento de recopilación de datos:.....	19
3.5 Procedimiento.....	20
3.6 Método de análisis de datos	20
3.7 Aspectos éticos.....	20
IV . RESULTADOS.....	21
V. DISCUSIÓN	30
VI.CONCLUSIONES	33
RECOMENDACIONES	35
REFERENCIAS.....	36
ANEXOS	41

Índice de tablas

Índice de gráficos y figuras

Tabla 1. Sexo del encuestado.....	21
Tabla 2. Edad del encuestado	21
Tabla 3. Nivel de instrucción del encuestado.....	22
Tabla 4. Leasing	22
Tabla 5. Arrendador	22
Tabla 6. Arrendatario	23
Tabla 7. Activo	23
Tabla 8. Pagos.....	23
Tabla 9. Liquidez.....	24
Tabla 10. Valor.....	24
Tabla 11. Obligaciones corrientes.....	25
Tabla 12. Capacidad.....	25
Tabla 13. Vencimiento a corto plazo	25
Tabla 14. Correlación de leasing financiero y liquidez	26
Tabla 15. Correlación de arrendador y valor.....	27
Tabla 16. Correlación de arrendatario y obligaciones corrientes	28
Tabla 17. Correlación de activo y capacidad	28
Tabla 18. Correlación de pago y vencimiento a corto plazo	29

RESUMEN

El objetivo general de este trabajo de investigación fue establecer la relación que existe entre leasing financiero y liquidez de las empresas de transporte terrestre de Perú hacia Argentina, período 2018-2021.

Se utilizó la siguiente metodología: El tipo de investigación según función es aplicada, el estudio es de enfoque cuantitativo y un diseño no experimental – transversal. La técnica que se utilizó que es la encuesta para ambas variables y el instrumento es el cuestionario. La población y la muestra fue conformada por 40 empresas de transporte terrestre de pasajeros.

La conclusión principal fue que, existe una relación positiva entre leasing financiero y liquidez de las empresas de transporte terrestre de Perú hacia Argentina, período 2018-2021, porque a mayor liquidez, mayor rentabilidad y por ende mayores índices de productividad, eso generar mayor valor agregado y mayores esfuerzos para maximizar los rendimientos de gestión y para ello se requiere de los financiamientos que realizan las empresas de transporte para generar mayores resultados y el leasing actúa como instrumento financiero, ya que es una estupenda herramienta de financiación empresarial que le permitirá disponer de activos, como la renovación de flota vehicular.

Palabras clave : Leasing, liquidez, empresa, transporte

ABSTRACT

The general objective of this research work was to establish the relationship between financial leasing and liquidity of land transport companies from Peru to Argentina, period 2018-2021.

The following methodology was used: The type of research according to function is applied, the study is of a quantitative approach and a non-experimental - cross-sectional design. The technique that was used is the survey for both variables and the instrument is the questionnaire. The population and the sample was made up of 40 land passenger transport companies.

The main conclusion was that there is a positive relationship between financial leasing and liquidity of the land transport companies from Peru to Argentina, period 2018-2021, because the greater the liquidity, the greater the profitability and, therefore, the higher productivity indexes, that generates greater value. added and greater efforts to maximize management yields and for this, financing from transport companies is required to generate greater results and leasing acts as a financial instrument, since it is a great business financing tool that will allow you to have assets, such as vehicle fleet renewal.

Keywords: Leasing, liquidity, company, transport

I. INTRODUCCIÓN

En el contexto internacional, este sistema de financiamiento tiene origen en los Estados Unidos de Norte América, teniendo gran acogida y logrando expandirse por diferentes partes del mundo. Según Huacchillo y Atocha (2020), menciona que en América latina algunos países como: Brasil, México y Colombia, han elegido el leasing como una opción, ya que tiene mayor ventaja ante otros métodos financieros, asimismo han logrado que las empresas puedan incrementar la facultad de poder producir y la de renovar sus activos. Cabe mencionar que la inversión generada por los países nombrados, en su mayor parte ha sido para el sector transporte, puesto que les ha permitido renovar su flota, ya sea de carga o de pasajeros, con lo cual les ha permitido seguir generando rentabilidad y crecimiento. A su vez Rodríguez y Manosalva (2016), menciona que en Argentina el ministerio de transporte, ha establecido un Programa para poder financiar la Renovación y Ampliación de Flota, este decreto tiene como objetivo proveer ayuda financiera a las empresas. Es claro, que ya son muchos los países que trabajan con este tipo de sistema financiero, incluso el estado apoya a las empresas para que puedan acceder y calificar a un crédito, esa forma de trabajo, no solo puede garantizar el crecimiento de la empresa, sino también la de un país.

A nivel nacional, en el Perú son muchas las empresas de transporte de pasajeros, los que han decidido optar por el leasing. Una de la razón, por la cual, las empresas optan por dicho arrendamiento, es porque les brinda la posibilidad de poder tener beneficios tributarios, no obstante, al pasar de los años, este sistema tributario ha ido evolucionado, en consecuencia, mezclando una serie de factores a favor y en contra de su uso. Este sistema financiero ha permitido que las empresas vayan creciendo de tal manera que hoy en día, el sector transporte es considerado un factor fundamental para economía en este país. De acuerdo con el Instituto Nacional de Estadísticas e informática (2022), el sector transporte ha crecido en un 13,88%, estos resultados prósperos, se deben a que el subsector transporte también presentó un crecimiento de 15,80%. Podemos decir, que a pesar de los problemas sanitarios que aquejó al país, el sector transporte no se detuvo y ha seguido generando una fuente de ingreso para el país. Otra razón por

el cual las empresas de transporte se inclinan por este medio financiero, es porque les proporciona contar con liquidez, con lo cual, les permitirá hacer frente a sus pasivos corrientes, esto contribuye de forma positiva para una empresa.

A nivel local, tanto el ministerio de transporte como la municipalidad de Lima, no han sabido crear programas, para que las empresas privadas puedan renovar su flota de buses, tienen que ser los mismos empresarios, los cuales deben analizar y decidir cuál es la entidad bancaria que más les conviene para poder acceder a un crédito, es por eso, que el leasing financiero ha sido de suma importancia para estas empresas de transporte terrestre, ya que les ha servido como instrumento de compra financiada. En este contexto, se puede analizar que son las pequeñas empresas de transporte son las que corren riesgos constantes, en sus recursos económicos por falta de acceso a créditos. Esto se sitúa por ser nuevos ingresantes en el mercado, lo cual les limita a que algunas entidades financieras apuesten por ellos. Posteriormente, cuando la empresa genere mayores ingresos económicos, puede financiar el activo en un porcentaje convencional que beneficia a ambas partes.

Formulación del problema: ¿De qué forma se relaciona el leasing financiero y la liquidez de las empresas de transporte terrestre de Perú hacia Argentina, período 2018-2021?

Problemas específicos: ¿Cuál es la relación entre el arrendador y el valor de las empresas de transporte terrestre de Perú hacia Argentina, período 2018-2021?, ¿Cómo el arrendatario y las obligaciones corrientes se relacionan en las empresas de transporte terrestre de Perú hacia Argentina, período 2018-2021?, ¿El activo y la capacidad, se relacionan en las empresas de transporte terrestre de Perú hacia Argentina, período 2018-2021?, ¿Cómo interviene el pago y el vencimiento a corto plazo de las empresas de transporte terrestre de Perú hacia Argentina, período 2018-2021?

En consecuencia, el proyecto de investigación muestra una justificación teórica, metodológica y práctica. Lo primordial que se abarcó fue la parte teórica, dado que, se analizará los objetivos plasmados, además, se incrementará el conocimiento de los nuevos emprendedores, como también de los que dirigen pequeñas o medianas

empresas, puesto que esta investigación puede ser usado para fomentar estudios de temas similares. De forma metodológica, se alcanza un enfoque cuantitativo, de lo cual las variables fueron el leasing y liquidez, añadiendo que sus dimensiones se consiguieron conforme a su teoría y que el uso de información existente proviene de auténticas fuentes. De manera práctica, algunas empresas podrán usar este proyecto de investigación para poder exponer algunas imperfecciones asociados al tema y utilizar los mejores métodos y estrategias, ya que, el mercado internacional es cada vez más competitivo. Puesta la justificación, se muestra lo siguiente:

Objetivo general: Establecer la relación entre leasing financiero y liquidez de las empresas de transporte terrestre de Perú hacia Argentina, período 2018-2021.

Objetivos específicos: a) Determinar la relación entre arrendador y el valor de las empresas de transporte terrestre de Perú hacia Argentina, período 2018-2021. b) Identificar cómo se relaciona el arrendatario y las obligaciones corrientes de las empresas de transporte terrestre de Perú hacia Argentina, período 2018-2021. c) Explicar la relación que existe en el activo y la capacidad de las empresas de transporte terrestre de Perú hacia Argentina, período 2018-2021. d) Definir la relación entre el pago y el vencimiento a corto plazo de las empresas de transporte terrestre de Perú hacia Argentina, período 2018-2021.

Hipótesis general:

H₁: Sí existe una relación entre leasing financiero y liquidez de las empresas de transporte terrestre de Perú hacia Argentina, período 2018-2021.

H₂: No existe una relación entre leasing financiero y liquidez de las empresas de transporte terrestre de Perú hacia Argentina, período 2018-2021.

Hipótesis específicas:

H₁: El arrendador y el valor poseen un nexo en las empresas de transporte terrestre de Perú hacia Argentina, periodo 2018-2021.

H₂: El arrendatario se alinea a las obligaciones corrientes de las empresas de transporte terrestre de Perú hacia Argentina, periodo 2018-2021.

H₃: El activo se ajusta a la capacidad de las empresas de transporte terrestre de Perú hacia Argentina, periodo 2018-2021.

H₄: El pago interviene de forma positiva en el vencimiento a corto plazo de las empresas de transporte terrestre de Perú hacia Argentina, periodo 2018-2021.

II. MARCO TEÓRICO

La investigación en un ambiente nacional considera los siguientes antecedentes:

Para Huacchillo y Atocha (2020), en su estudio sobre el leasing como método financiero para poder adquirir vehículos de carga en las empresas de transporte de Paita – Perú, tuvo como objetivo plantear el arrendamiento financiero como una opción económica, para la compra de vehículos de transporte de carga, esto con la finalidad que crecieran las compañías ubicadas en Paita. Fue un estudio de tipo expositivo, basado en contribuciones hipotéticas, puesto que, las variables de estudio permanecen como se presentan en las fuentes. Concluyó que el arrendamiento da la facilidad económica, ante la falta de capital para la obtención de un bien, como también repercute efectivamente en el crecimiento y progreso de vida de la empresa.

Por su parte, Inocente et al. (2022), en su investigación sobre el resultado del leasing operativo en las cuentas anuales de las compañías, tuvo como objetivo establecer, cuál sería el impacto negativo de no generar a tiempo los pagos, por sus obligaciones corrientes en los plazos establecidos, por las entidades financieras asociadas a la empresa, ya que, así se visualizará la solvencia económica como el rendimiento en la producción de la empresa minera exportadora del Perú. Fue un estudio de nivel representativo, paralelismo y colateral. Se determinó que, mediante el arrendamiento, la empresa minera exportadora generaría un mayor enfoque económico para sus utilidades, dando buenos resultados financieros en los próximos períodos de trabajo.

Asimismo, Vásquez et al. (2021), en su análisis sobre la evaluación de solvencia y déficit, en las compañías azucareras del Perú, tuvo como objetivo distinguir el paralelismo que manifiestan la liquidez y el déficit producidas por las compañías azucarera, sobre todo de las que manifiesten mayor gasto en producción, de lo cual están endeudados por prestaciones financieras. Fue un estudio de tipo comparativo, de lo cual, se empleó un estudio documental con el propósito de captar la posición económica de las empresas que pertenecen al rubro de alimentos no perecibles. Concluyó que la correcta manipulación de la liquidez, evita recurrir a entidades terceras para préstamos de efectivo, si estos lo requieran

en un momento determinado por falta de capital, dado que, con una buena dirección de los activos, se puede solventar el déficit que atraviesan.

Además, Morí et al. (2021), en su investigación sobre la solvencia en una compañía de transporte de carga terrestre, tuvo como objetivo indagar la efectividad de la liquidez producida en la compañía, visto que, esto facilitaría económicamente ante un requerimiento de efectivo, en caso faltara capital para la inversión de compra de nueva indumentaria como vehículo terrestre. Para que esto resulte efectivo, se requiere enfocar una adecuada administración del capital emitido por el correcto funcionamiento de su utilidad. Fue un estudio de método científico de captación, también conocido como cualitativo, el cual se utilizó al personal de la empresa para la recolección de datos. Concluyó que el inconveniente económico empieza por la deficiente dirección del plan contable, puesto que, éste prevé o solventa un fin económico en caso se requiera de urgencia.

Los antecedentes adquiridos para la investigación en el ámbito internacional fueron:

Para Zambrano et al. (2021), en su estudio sobre el rendimiento, déficit y solvencia de las pequeñas empresas en Ecuador, tuvo como objetivo distinguir la rentabilidad que genera cada indicador, para así contribuir en el análisis de trabajo empresarial de las compañías ecuatorianas, dado que, fija la capacidad del negocio y alerta los problemas económicos en caso se presenten en la trayectoria comercial. Fue una investigación descriptiva, que busca contemplar el comportamiento de cada compromiso de la empresa. Se concluyó que, mediante el trabajo en equipo, se da un correcto desempeño comercial, lo cual asegura un frente ante sus deudas y obligaciones, evitando cualquier inconveniente financiero o fiscal.

Por su parte, Bolívar et al. (2020), en su artículo relacionado al peligro de solvencia en las compañías de mediadores financieros en Colombia, tuvo como objetivo precisar los estados económicos que genera la empresa, dado que, evitaría así los peligros financieros, en caso de no mantener una rentabilidad económica para los pagos de sus obligaciones prestadas, lo cual, podría sustentarse a través de sus fondos. Fue un estudio de tipo Cualitativo, fundamentado en el análisis de

la información científica. Se concluyó que la liquidez, puede lograr evitar peligros que causan un efecto negativo en las empresas, si sus activos no contribuyen al fin requerido, el cual es hacer los pagos correspondientes en los plazos fijados, haciendo que se sobre endeude con las entidades con la cual mantiene préstamos.

A su vez, Ospina et al. (2020), en su análisis sobre las consecuencias del delito en los cánones de arriendo en la ciudad de Medellín – Colombia, tuvo como propósito evidenciar los factores de diligencia que se presentaron en la ciudad de Medellín, respecto a los arrendamientos, donde se evidenció indulgencias respecto a los abonos por la representación de un retraso en los pagos, debido al alza del alquiler. Su tipo de estudio fue analítico, debido que busca explicar las indulgencias que se dieron en los contratos prestados. Se concluyó que, se busca salvaguardar la integridad de los habitantes de Medellín, los cual recurrieron a arrendar viviendas de alquiler, pero se presentó un crecimiento inesperado en los intereses y cuotas de pago, lo cual, afecto en su economía y sus intereses económicos.

De igual importancia, Orellana et at. (2020), en su investigación sobre el peligro de liquidez y quiebra en el sector textil ecuatoriano, tuvo como finalidad estudiar durante varios años la solvencia económica, liquidez y endeudamiento de las empresas ecuatorianas del rubro textil, se empleó un estudio no experimental con un enfoque cuantitativo; este tipo de investigación se empleó a la Superintendencia de Compañías Valores y Seguros. Se determinó que son las Pymes, las que muestran un alto índice de nivel de riesgo de liquidez. Asimismo, mencionó que es de suma importancia poder precisar el riesgo financiero de una empresa, puesto que de esa manera se logrará una mejoría al tomar decisiones más acertadas.

En suma, Vázquez et al. (2021), en su análisis sobre los indicadores de solvencia y cuentas por cobrar: Estudios en diferentes compañías del sector lácteo que tasan en mercado de acciones en la ciudad de Lima, tuvo como finalidad analizar la solvencia económica y el endeudamiento de las empresas del sector lácteo. Para este tipo de estudio se utilizó un estudio de tipo descriptivo – comparativo, con un diseño no experimental, se manejó una técnica de análisis

documental y como instrumento se empleó la ficha de análisis. Se determinó que las empresas que tuvieron mejores gestores de cobranzas, obtuvieron una buena liquidez, de tal forma estas empresas podrán hacer frente a sus obligaciones de pago y continuar con la producción según el rubro económico

Asimismo, Silverio (2016), en su investigación sobre el arrendamiento financiero y la tasación de posibilidades concretas, tuvo como propósito dar a conocer el manejo de múltiples contratos de arrendamiento, ilustrando algunas fórmulas matemáticas para calcular opciones simples y compuestas que se encuentran en distintas formas de leasing, haciendo uso de estas fórmulas matemáticas se podrá definir de manera concreta cual sería el valor total del arrendamiento. Para este tipo de estudio se empleó un enfoque cuantitativo sostenido del modelo binominal. Se concluyó, que son muchos los contratos que no se detalla con claridad todos los pagos que se van a realizar, el contrato de arrendamiento no es ajeno a este tipo de situaciones, es por eso, que se debe tener en cuenta estimar su valor expandido, esto dará como resultado del sumario entre el valor estático y el valor de las opciones reales.

Además, Brantt et al. (2016), en su artículo sobre el derecho supletorio del acuerdo de prestación en el Código civil del país chileno, escasez de normas del precepto y el arrendamiento. Tuvo como propósito evaluar los reglamentos del leasing, debido que se dispone analizar cada uno de los aspectos fijados en las estipulaciones acordadas, según las normas legales y los requerimientos del arrendador, como el motivo de contrarrestar fallos o estafas en plazo que se acuerde. Se empleó un estudio analítico, debido que compara las distintas cláusulas de la contratación que se efectúa. Concluyó que las consecuencias por incumplimiento, generan pérdidas en cualquier entidad o inversionista que adquiera el arrendamiento, lo cual, hará que deban cumplir todas las normas establecidas con el fin de evitar pérdida de efectivo o problemas legales.

En suma, Sandra et al. (2017), en su artículo referido sobre mercado de viviendas y arrendamiento residencial en el entorno socialista del año 2001, tuvo como propósito definir las cualidades de las normas legales que establece el sector

inmobiliario, con respecto al arrendamiento residencial, normas jurídicas para el desempeño bajo el régimen socialista venezolano de los últimos años. Se empleó un tipo estudio descriptivo con diseño transaccional, no experimental. Se concluyó que los cambios normativos dentro del régimen socialista no fueron favorables en lo que respecta la oferta de alquiler de viviendas residenciales, asimismo se sugiere emplear otro tipo de sistema de negociación entre el estado y empresas privadas (arrendadores y arrendatarios) como un instrumento de suma importancia, con lo cual, se obtendría resultados más favorables para el sector inmobiliario

Entre tanto, Zúñiga et al. (2020), en su análisis sobre el balance de sustentos y auditoría: resultados en la solvencia del mercado chileno, tuvo como propósito analizar reportes de auditoría y sustentabilidad, este último es un documento que dará informe de cómo se van desempeñando las empresas en tres sectores importantes los cuales son: financiero, social y ambiental, esto para ver si tienen algún efecto de liquidez en el mercado chileno. Se utilizó un modelo multivariable, para poder definir si es que realmente existe una conexión entre los reportes de sustentabilidad, auditoría y la liquidez de mercado. Se concluyó que las empresas que realizan reportes de sustentabilidad, tendrán resultados positivos en la liquidez de mercado.

Así también, Naula et al. (2019), en su investigación sobre liquidez de los mercados de capital en América latina y la conmoción que genera en el desarrollo económico per-cápita, tuvo como propósito dar a conocer de qué manera influye la liquidez del mercado de acciones en el desarrollo económico, para muestra de ello se utilizó a once países de Latinoamérica, se debe tener en cuenta que las técnicas de regresión que se realizó a cada país, prácticamente son todos iguales. Su tipo de estudio fue observacional, de diseño transversal, el cual determina sus diversas características. Se concluyó que, la liquidez en efecto influye en el desarrollo económico; no obstante, para este caso, influye negativamente.

Además, Bedoya (2017), en su artículo nombrado periodos de financiación, liquidez general y sistema de contribuciones, un acercamiento a los países latinoamericanos, tuvo como propósito intervenir en los medios económicos, dado que, busca mantener un régimen financiero equilibrado, este método se apoya de la liquidez que se obtiene al usar los fondos monetarios de una empresa. Su tipo

de estudio fue expositivo, puesto que, determina la conducta de los regímenes monetarios. Se concluyó que la liquidez global, se enfoca en el sistema macroeconómico, para así dar estabilidad financiera en todo tipo de empresas que atraviesen insuficiencia financiera o tengas deudas aplazadas.

Por su parte, Reschiwati et al. (2020), en su artículo expuesto impacto de liquidez, rendimiento y la magnitud de las empresas de valor firme, tuvo como propósito evaluar el capital de las empresas, para así verificar si su producción genera rentabilidad, ya que, de lo contrario se deberá reformar sus procesos económicos, para realizar ello, se deberá evaluar el efecto de liquidez de la empresa, para así proveer financiamiento del caso se requiera. Su método de estudio es analítico, debido que evalúa un proceso. Concluyo que, la rentabilidad se puede apreciar, mediante el incremento del capital, esto se ve, según las valoraciones de los ingresos en la productividad y el rendimiento de sus compañías, se apoya de su liquidez para proveer efectivo en caso se requiera, para la compra de nuevos instrumentos o para solventar pendientes.

En suma, Xará et al. (2015), en su artículo expuesto ilustración de la solvencia de las pymes en el país de Portugal, tuvo como propósito delimitar los estados financieros que generan las pymes de Portugal, en el sentido que se efectuará que tan rentable es para su mercado comercial, además mediante la liquidez buscan un equilibrio económico en caso tengan dificultades financieras con entidades terceras. Su tipo de estudio fue analítico, el cual se apoyó con una revisión documental presentada en las pequeñas y medianas empresas manufactureras. Determinó que ciertos períodos de comercio, las empresas atraviesan endeudamiento, por ende, liquidan muchos de sus bienes, para así solventar la deuda pendiente en plazos cortos y así evitar aumentar continuamente los intereses.

A su vez, Pemberthy (2015), en su artículo referido retribución de las obligaciones derivadas del contrato estatal, tuvo como propósito, dar a conocer la utilidad que se puede generar a través de la liquidez en los contratos, dado que, un contrato público también ser usado como un método de arrendamiento para los trabajadores, al ser estos liquidados en un largo plazo y con ello se puede establecer todo tipo de obligaciones que tengan pendientes a pagar, como un

medio económico. Se empleo un tipo de estudio analítico, el cual indaga el bien que se puede adquirir de los contratos. Se concluyó que todo tipo de contratos deberían ser liquidado, ya que, se genera utilidad; para un mejor desarrollo en el proceso de producción en las entidades que estén relacionadas con estos con contratos tanto privados o estatales y así dar mayor solvencia.

Por su parte, Molina et al. (2015), en su artículo referido variación conceptual en la contabilización de los arriendos, tuvo como propósito, dar a conocer la utilidad de los aspectos técnicos de los contratos de arrendamiento, dado que, su comportamiento, informa y apoya en los objetivos de interés, justificando así los métodos contables y regulaciones. Su tipo de estudio fue de simulación, considerando el impacto crediticio de los contratos. Se concluyó que, define o cuestiona la actividad contable en los argumentos conceptuales que se plasman en los términos de los contratos, debido que, se podrá calcular el bien económico que se representa o verificar alguna deficiencia por el incumplimiento de sus obligaciones estipuladas en las cláusulas señaladas.

De igual importancia, Lambreton et al. (2017), en su artículo mencionado revelación de reglamentos de arriendo IFRS 16 Leases y su beneficio monetario, tuvo como propósito vincular las normas IFRS, en los contratos que generen los arrendatarios por un bien, ya que, la contratación por sí misma es compleja en sus cláusulas por sus obligaciones a retribuir, por ello se debe reconocer los efectos del incumplimiento y el resultado final, para una visualización de la rentabilidad futura. Su tipo de estudio fue de capitalización, mediante ello, se mide el promedio de una deuda y el balance general que tienen las empresas. Se concluyó que la normativa define las obligaciones y estima los estándares contables, ya que, con ello facilita el proceso de coordinación a pagar por su prestación y así fija el impacto que podría repercutir financieramente de no abonar en las fechas estipuladas.

A su vez, Barral et al. (2015), en su artículo mencionado efecto de los estados financieros de las empresas españolas y el reino unido, tuvo como propósito evaluar el balance económico en las compañías de Reino Unido, además si su capitalización en las inversiones genera rentabilidad o caso contrario endeudamiento, ya que, se formularía la prestación de contratos por arrendamiento económico, para así solventar alguna deficiencia en su balance general. Su tipo de

estudio fue analítico, debido que requiere proyectar el desarrollo y los bienes económicos adquiridos en un efecto positivo. Se concluyó que los estados financieros de las compañías requieren financiamiento, para mantener un equilibrio económico y así evitar cualquier déficit, para continuar con un desarrollo comercial operativo, sin requerir a prestaciones extras.

De la misma forma, Severin (2016), en su artículo expuesto la admisión del ejemplar locación de obras y oficio del código civil en 1889, su propósito fue estimar el valor del modelo locatio conductivo, relacionando los servicios prestados con el arrendamiento, en el sentido que ejecuta el proceso de remuneración para los trabajadores públicos, produciendo su salario por tal método, como a otra alternativa de pago. Su tipo de estudio fue expositivo, ya que, comprende la peculiaridad del modelo de contrato. Determinando que este modelo de arrendamiento justifica una prestación de servicio, según la necesidad del arrendador en el caso de laborar para el estado y determinar la retribución a través del arrendamiento, por prestar su servicio en obras estatales o entre otras.

De igual importancia, Sáenz (2016), en su artículo expuesto la relatividad de las relaciones monetarias, reflexión en la modalidad de los mercados informales de alquiler residencial, su propósito fue considerar la inconsistencia adoptada en mercados de arrendamiento, debido que en ocasiones se puede presentar problemas económicos por adquirir vivienda en mercados informales, esto se puede sobrellevar con una correcta fuente de acceso a viviendas, no obstante al hacer la contratación se debe cooperar abonando a tiempo sus obligaciones corrientes, para así mantener la residencia que adquieren. Su tipo de estudio fue analítico, dado que, proporciona teorías que relacionan el tema comunitario y económico. Determinó que se debe fijar correctamente el proceso de alquiler, sobre todo captar el mercado legal, para así establecer un arrendamiento legítimo y así prever pérdidas económicas.

Entre tanto, Pimiento (2019), en su artículo referido beneficio financiero de recursos estatales con causa al flamante veredicto de la improcedencia de los acuerdos de alquiler, su propósito fue examinar la dificultad ocasionada por una gestión inadecuada sobre los contratos de arrendamiento, se indagó una explotación de los recursos que este proporciona, lo cual generó molestias en las

entidades financieras, las cuales pasaron a bases legales por recurrir a este método deplorable. Su tipo de estudio fue expositivo, para presentar ante la comunidad el fallo que las entidades promulgaron en el mal uso de los recursos de los contratos. Determinó que, a pesar de las dificultades presentadas, por parte de compañías que hicieron mal uso del arrendamiento, se regularán las reglas de gestión y demandarán a esas entidades que optaron por procesos ilícitos.

Por último, Amunátegui (2019), en su artículo referido arriendo de departamentos turísticos mediante vía online, su propósito fue facilitar la búsqueda y adquisición de un departamento para las familias chilenas, esto se dio con la utilización de las páginas de internet que se vinculan a los arrendamientos, sin necesidad de mostrarse físicamente o hacer un pago en efectivo, también se conoce que en dicho país es muy común arrendar todo vía web para acortar el tiempo y optar la mejor oferta del mercado. Su tipo de estudio fue descriptivo, el cual permite manifestar el objetivo tal cual es ilustrado. Determinó que el comercio electrónico, facilita la compra o alquiler del bien o servicio que requieran las familias chilenas, asimismo da mayor facilidad de adquisición a una oferta única y cómoda.

Se destaca que la investigación se basa en las siguientes teorías:

Teoría general del contrato, Pons (2016) se detalla a la disposición de un bien otorgando con todo y documentación donde se establecerá un precio que puede ser especificado por el vendedor o un acuerdo mutuo entre ambas partes, la cual no perjudicará a ninguno. Se determina que debe establecerse bien las cláusulas de compra con el objetivo de evitar en un corto, mediano o largo plazo cualquier incidente o malestar por el artículo adquirido, puesto que en ocasiones se presentan fallos o un mal rendimiento de lo comprado, lo cual es impredecible para el comprador en su uso o manejo, debido que la mayor parte de veces estas compraventas son para el uso comercial donde se emplea la producción, para en el futuro retribuir lo invertido a través de las ganancias que se obtengan de los resultados de las ventas diarias.

El Leasing y la teoría presentada, tiene como objetivo reflejar el desempeño del arrendamiento ante el mercado de ser factible o rentable, ciertamente en ocasiones se tiene la duda si retribuirá lo prestado por la entidad financiera, por ello se plasma

ante los socios si es conveniente adquirir un arrendamiento, puesto que el bien o servicio no es su propiedad hasta cancelar las cuotas periódicas estimadas.

La teoría general del contrato, estima la utilidad o factores de las compraventas que se dan entre usuario y entidad bancaria, la cual muchas veces es la que otorga la financiación, donde tienes sus respectivos riesgos que se asumirán al pactar las dos partes, pero lo ideal es realizar una contratación exitosa y favorable, donde todos ganen lo respectivo y puedan seguir trabajando juntos en diversas ocasiones.

Teoría keynesiana, Astarita (2018) expresa que, esta teoría asegura un resultado mayor en contra del capitalismo, además se creía que el riesgo se debía a la caída de la demanda, lo cual surgía por parte de los consumidores, los cuales no adquirirían los suficientes bienes para generar un mayor ingreso económico en su nación. También había factores como los paros, la productividad, la financiación e incluso la economización del país, la cual daba ventaja a cualquier crisis pequeña o grande que se pueda atravesar y para contrarrestar dicha situación, se estimaba que la población adquiriera la mayor cantidad de recursos que se producirá. Con ello, se equilibrará la economía a través de la explotación de las riquezas, dando un mejor desarrollo sostenible, para las nuevas generaciones las cuales sufrirían las consecuencias de tal desequilibrio.

La liquidez de la teoría es manejada para comparar, si los fondos de las empresas son accesibles para efectuar pagos imprevistos o ante un déficit económico que está atravesando, para ello se vuelve líquido algunos patrimonios que solvente la dificultad monetaria que tenga al pendiente, por ello es factible usar los activos que den mayor efectivo, debido que con ello se evita las prestaciones financieras.

La teoría keynesiana, valora y revela los criterios de la liquidez en tanto a las dificultades atravesadas, dado que busca optimizar e implementar la mejor resolución significativa del valor financiero para absolver las deudas pendientes o aplazadas, con el fin de resolver cada deuda y así mantener un margen positivo.

Es preciso resaltar que la definición de la variable leasing viene ser:

Rejón (2019) menciona que serán aquellos acuerdos en los que el arrendador conviene con el arrendatario el derecho a usar un activo durante un período de

tiempo determinado, a cambio de percibir un importe único o una serie de pagos o cuotas, sin que se trate de un arrendamiento de carácter financiero.

Se desacopla las dimensiones de la variable leasing, arrendador, arrendatario, activo, pagos. Expresando a continuación sus respectivas interpretaciones:

Arrendador se define al contrato leasing, la cual cede a disposición provisional de una utilidad con un costo estimado por el banco de presentación, donde se abonará de manera periódica varias cuotas, durante un tiempo determinado en el contrato (Carmona, 2019).

Arrendatario, se determina a una persona o empresa que solicita el arrendamiento financiero, donde hará ciertos pagos por dicha contratación según los reglamentos acordados por el financiador, establecido a las normas o cláusulas según la ley (Sáenz, 2018).

Activo, se describe a la posesión material de la empresa, que logra ser palpable o impalpable, denominado a no convertirse en líquido en un plazo corto, por ser de operatividad empresarial y no tenga como finalidad del comercio (Loyola, 2020).

Pagos, se refiere a una obligación a pagar, como deuda o prestación pendiente, por parte de un usuario o sociedad, la cual está sujeta a presentar daño en su historial crediticio por no abonar lo prestado, además puede tener consecuencias judiciales (Páez, 2021).

Asimismo, para la definición de liquidez se menciona:

Rubio (2017) menciona que el valor en que una empresa puede hacer frente a sus obligaciones corrientes es la medida de su liquidez a corto plazo. La liquidez implica, por tanto, la capacidad puntual de convertir los activos en líquidos o de obtener disponible para hacer frente a los vencimientos a corto plazo.

Se divide los siguientes calibres

Valor, se comprende como la rentabilidad de los procesos internos en la empresa a través de la planificación estratégica para cada ámbito, lo cual se evalúa en base a los logros frente a sus competidores, con ello generando una creación de valores en entorno externo (Orna, 2015).

Obligaciones corrientes, se define a los pagos por prestaciones emitidas de abastecedores, entidades financieras o trabajadores de la misma empresa, la cual se abona en un corto plazo con la finalidad de evitar retrasos e irregularidades en los tiempos estimados (Arrecia, 2019).

Capacidad, se acredita al grupo de bienes y experiencias obtenidas en una compañía que, de cierta manera, favorece los propósitos organizacionales logrando una mayor ventaja competitiva ante el mercado y sus competidores potenciales (Demurer, 2018).

Vencimientos a corto plazo, se refiere a deudas pendientes que tiene una fecha pronta a pagar dentro del mismo año al que se ejecutó la compra o préstamo solicitado, por lo cual debe ser abonado según las fechas plasmadas por la entidad (Gutiérrez, 2017).

III. METODOLOGÍA

3.1. Tipo y diseño de investigación

El presente estudio efectuará un diseño de investigación de tipo aplicada, según Hernández (2018) expresa que: proporciona solventar las dificultades que se atravesarán en el transcurso de la investigación, para así expandirse la sabiduría teórica.

Por otro lado, el estudio es de enfoque Cuantitativo, como menciona Hernández (2016), utiliza la recolección de datos para probar hipótesis con base en la medición numérica y el análisis estadístico, con el fin establecer pautas de comportamiento y probar teorías.

El diseño de la investigación es de tipo no experimental y presenta un diseño de corte transversal, debido que los sujetos de estudio son apreciados en su entorno de origen, puesto que no se manipulan las mismas de forma intencional, por el contrario, se hace un estudio de las variables sin que el tiempo sea eximio para nuestro trabajo de estudio. Según Arias (2021). Las variables de investigación no se modifican, además dentro de este diseño existe dos tipos: transversal o longitudinal, con la diferencia de la era o el periodo a ejecutar.

3.2. Variables y Operacionalización

Esta investigación tuvo 2 variables, la primera es independiente nominada leasing y la segunda que es la dependiente se denomina a la liquidez.

Variable Independiente: Leasing

Tiene como dimensiones: arrendador, arrendatario, activo, pagos.

Asimismo, sus presentes indicadores vienen a ser, el tiempo de presentación de un bien, nivel de demanda, margen de depreciación, nivel de oferta, margen del valor razonable, nivel de costos de transacción, tiempo para cancelar una obligación, nivel de compensación.

Variable Dependiente: Liquidez

Tiene como dimensiones: valor, obligaciones corrientes, capacidad, vencimientos a corto plazo.

Asimismo, sus presentes indicadores vienen a ser, el nivel de compensación, nivel de satisfacción, margen de crecimiento, nivel de riesgo crediticio, margen del capital, nivel de producción, tiempo de trabajo realizado, nivel de deuda.

3.3. Población, Muestra y Muestreo

Población: Como señala Robles (2019), la población se conforma, por el total de elementos, al cual incursionaremos como objetivo de estudio, para nuestra investigación. Nuestra población se conforma por 40 participantes, que colaboran sus servicios en las empresas de transporte terrestre de Perú hacia Argentina.

Muestra:

Según Hernández (2018), menciona que, la muestra es un subconjunto de la población alcanzable y limitado en el cual, se efectuará las mediciones probabilísticas. Por ende, la muestra se realizará en 40 participantes, que laboren en las empresas de transporte terrestre que se dirijan al país de Argentina.

Muestreo:

Se eligió el método probabilístico, el cual otorga recopilar la información más centrada a los objetivos del proyecto. Según Arias (2006), el muestreo probabilístico es aquel, donde se conoce la probabilidad de cada elemento para integrar la muestra.

Unidad de análisis

Empresas de transporte terrestre de pasajeros que brinden servicio de Perú hacia Argentina, entre los años 2018-2021.

3.4 Técnicas e instrumento de recopilación de datos:

Técnicas para la recolección de datos

Para el acopio de antecedentes, se ha aplicado el método de la encuesta, referente a ello, Buendía (2015) menciona que la indagación, es uno método vasto donde logra determinar la discrepancia a los inconvenientes descriptivos, como la narración de las variables después del apartado de información estructurada, el cual es un método de antelación para la confirmación del estudio establecido.

Instrumento

Como instrumento de recojo de información se ha empleado el cuestionario, se ha elaborada un conjunto de preguntas, ya que se quiere captar resultados indispensables de la cuestión en investigación, la indagación asidua al ejemplar instruido. Debido que, efectuó un estudio de la recopilación captada. Hurtado (2015) fundamento que el cuestionario es un mecanismo que recopila una secuencia de interrogantes referentes a un acontecimiento, posición o asunto particular, donde el examinador busca adquirir la mayor pesquisa posible.

Validez

Fue realizada mediante el criterio de docentes capacitados, integrados por tres mentores en el tema de investigación y un metodólogo, que evaluaron el instrumento y aceptaron su validez.

Confiabilidad

Se realizó una prueba piloto dirigida a 16 empresarios, de lo cual se consiguió el Alpha de Cronbach = 0,853, calificado como buen. Este resultado se obtuvo mediante un proceso de datos fue a través del software IBM SPSS Statistics v.26. Según Soler (2012), tratándose de respuestas politómicas, así como las escalas Likert, la confiabilidad de los ítems es evaluada por el coeficiente Alpha de Cronbach, se aceptan valores entre 0 y 1, para los valores más cercanos a 0 equivale a baja confiabilidad y en los más próximos a 1 representa alta confiabilidad.

3.5 Procedimiento

Se procedió a realizar el cuestionario que contiene 30 preguntas, el cual fue revisado por expertos en la materia y determinaron la veracidad de la herramienta, el método empleado para la escala de Likert, con relación a ello, Namakforoosh, (2010) menciona que, es medida de nivel numeral formada por ciertos ítem, donde se emplea la respuesta del individuo. La incógnita especifica su nivel de relatividad o desacuerdo del ítem, generando aserción ante lo estudiado. La escala de Likert se conforma por preguntas y se responden de 3 formas: descriptivas (siempre – casi siempre – a veces – casi nunca – nunca), numéricas (5, 4, 3, 2, 1) y gráficas.

3.6 Método de análisis de datos

El coeficiente de determinación (R cuadrado) da a conocer que aspira evaluar, en qué rango una variante autónoma o un conjunto de datos, logran determinar la variación de la variable subalterna. (Díaz, P. 2017).

La información recopilada en la investigación es evaluada mediante el software IBM SPSS Statistics v.26, en efecto se emplea el nivel de correlación de las variables y la confiabilidad de los cuestionarios. Al mismo tiempo, las hojas de cálculos del software Microsoft Excel aportan el formato para el inventario de datos recogidos en las encuestas.

3.7 Aspectos éticos

La investigación plasmada, ha conservado la indagación citando a sus propietarios. Mediante la normativa APA de edición 7ma, cumpliendo con las exigencias académicas propuestas por nuestra universidad.

IV . RESULTADOS

a. Resultados descriptivos

Toda la información obtenida en este trabajo de investigación, ha sido procesada con la ayuda del software SPSS versión 26. En un comienzo se obtuvieron los siguientes datos de los encuestados: sexo, edad y grado de instrucción, posteriormente se muestran los resultados descriptivos de las variables y sus dimensiones.

Tabla 1. Sexo del encuestado

		Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Válido	Hombre	27	67,5	67,5	67,5
	Mujer	13	32,5	32,5	100,0
	Total	40	100,0	100,0	

Nota: Como se puede observar, la tabla 1 nos indica que la muestra está conformada por 40 participantes equivalente al 100%, de los cuales 27 fueron hombres que representan el 67,5% y 13 mujeres que simbolizan el 32,5%, esto nos demuestra que en su gran mayoría los representantes de las empresas de transporte terrestre son hombres.

Tabla 2. Edad del encuestado

		Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Válido	Adulthood temprana	14	35,0	35,0	35,0
	Adulthood media	26	65,0	65,0	100,0
	Total	40	100,0	100,0	

Nota: De acuerdo a lo investigado, la tabla 2 detalla que de los 40 participantes encuestados el 65% corresponde a personas con adultez media, mientras que el 35% a la adultez temprana.

Tabla 3. Nivel de instrucción del encuestado

		Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Válido	Primaria completa	2	5,0	5,0	5,0
	Secundaria completa	15	37,5	37,5	42,5
	Superior completa	23	57,5	57,5	100,0
	Total	40	100,0	100,0	

Nota: Como se puede apreciar en la tabla 3, de los 40 integrantes encuestados, el nivel de instrucción de 23 de ellos equivalente a un 57,5%, cuentan con superior completa, asimismo 15 personas que hacen un 37,5%, tienen secundaria completa, mientras que solo 2 personas que expresan el 5% cuentan con primaria completa.

Tabla 4. Leasing

		Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Válido	Regular	20	50,0	50,0	50,0
	Excelente	20	50,0	50,0	100,0
	Total	40	100,0	100,0	

Nota: Con respecto a la tabla 4, las opiniones de los encuestados son compartida, ya que el 50% de ellos perciben que el sistema leasing financiero es excelente, mientras que el otro 50% mencionan que es regular.

Tabla 5. Arrendador

		Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Válido	Regular	8	20,0	20,0	20,0
	Excelente	32	80,0	80,0	100,0
	Total	40	100,0	100,0	

Nota: La tabla 5 indica que el 80% de los encuestados consideran al arrendador financiero como excelente, mientras que el 20% señala que es regular. En su gran mayoría los dueños de las empresas de transporte de pasajeros sostienen que es una buena opción para poder adquirir un bien.

Tabla 6. Arrendatario

		Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Válido	Regular	9	22,5	22,5	22,5
	Excelente	31	77,5	77,5	100,0
	Total	40	100,0	100,0	

Nota: La tabla 6 señala que el 77,5% de los encuestados percibe al arrendatario financiero como excelente y un 22,5% como regular, los empresarios indican que ser arrendatario con el tiempo les brinda beneficios tributarios, lo cual les ayuda a expandirse y crecer como empresa.

Tabla 7. Activo

		Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Válido	Regular	20	50,0	50,0	50,0
	Excelente	20	50,0	50,0	100,0
	Total	40	100,0	100,0	

Nota: La tabla 7 detalla una igualdad de opiniones con respecto a los encuestados, ya que el 50% considera al activo como excelente, y el otro 50% como regular, los empresarios transportistas refieren que contar con activos les brinda un mayor orden al momento de trabajar, por consiguiente, esto les permite obtener mejores rendimientos económicos.

Tabla 8. Pagos

		Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
--	--	------------	------------	-------------------	----------------------

Válido	Regular	28	70,0	70,0	70,0
	Excelente	12	30,0	30,0	100,0
	Total	40	100,0	100,0	

Nota: Con respecto a la tabla 8, se puede visualizar que el 70% de los encuestados consideran los pagos a largo plazo como regular, mientras que el 30% lo perciben como excelente.

Tabla 9. Liquidez

		Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Válido	Deficiente	2	5,0	5,0	5,0
	Regular	19	47,5	47,5	52,5
	Excelente	19	47,5	47,5	100,0
	Total	40	100,0	100,0	

Nota: Referente a la tabla 9, refleja que el 47,5% de los entrevistados consideran la liquidez como excelente, en tanto, hay otros 47,5% que lo perciben como regular y apenas un 5,0% que lo percibe como deficiente. Demostrando que mediante la liquidez las empresas pueden absolver sus inconvenientes financieros o facilitarse de un efectivo de uso inmediato, para la compra o arreglo de la deficiencia prevista.

Tabla 10. Valor

		Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Válido	Regular	9	22,5	22,5	22,5
	Excelente	31	77,5	77,5	100,0
	Total	40	100,0	100,0	

Nota: En la tabla 10, se observa que el 22,5% de los encuestados considera el valor como regular, por otro lado, se proyecta un 77,5% de los participantes que lo perciben como excelente, esto se debe a que los empresarios transportistas consideran que el valor en las empresas es el rendimiento de las estrategias trazadas, lo cual da los frutos para su desarrollo en su debido tiempo, dependiendo la situación.

Tabla 11. Obligaciones corrientes

		Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Válido	Regular	2	5,0	5,0	5,0
	Excelente	38	95,0	95,0	100,0
	Total	40	100,0	100,0	

Nota: La tabla 11 nos demuestra un resultado predominante de un 95% de los encuestados que percibe a las obligaciones corriente como excelente, al ser una actividad de prioridad en las empresas, por otro lado, un 5% lo considera que es de regular, esto se sitúa por las ocupaciones y anomalías que se presentan en el trayecto de la producción o ventas.

Tabla 12. Capacidad

		Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Válido	Regular	9	22,5	22,5	22,5
	Excelente	31	77,5	77,5	100,0
	Total	40	100,0	100,0	

Nota: Según la tabla 12, nos da a conocer que el 22,5% de las personas entrevistadas, considera regular este ítem, pero el 77,5%, nos expresa que es excelente, los empresarios consideran que la capacidad es reflejo del rendimiento o resultados de la utilización de todos los recursos que tienen las empresas de transporte ante sus competidores nacionales.

Tabla 13. Vencimiento a corto plazo

		Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Válido	Deficiente	18	45,0	45,0	45,0
	Regular	22	55,0	55,0	100,0
	Total	40	100,0	100,0	

Nota: Con respecto a la tabla 13, se examina que un 45% de los encuestados perciben el vencimiento a corto plazo como deficiente, por otra parte, el 55% lo considera como regular debido que las fechas de pagos son claras y al no efectuarse corren el riesgo de sobreendeudamiento.

4.2 Resultados inferenciales

Objetivo General: Establecer la relación entre leasing financiero y liquidez de las empresas de transporte terrestre de Perú hacia Argentina, período 2018-2021.

H₁: Sí existe una relación entre leasing financiero y liquidez de las empresas de transporte terrestre de Perú hacia Argentina, período 2018-2021.

H₀: No existe una relación entre leasing financiero y liquidez de las empresas de transporte terrestre de Perú hacia Argentina, período 2018-2021.

Tabla 14. *Correlación de leasing financiero y liquidez*

			Leasing	Liquidez
Rho de Spearman	Leasing	Coeficiente de correlación	1,000	,469**
		Sig. (bilateral)	.	,002
		N	40	40
	Liquidez	Coeficiente de correlación	,469**	1,000
		Sig. (bilateral)	,002	.
		N	40	40

Nota: Con respecto a la tabla 14, se puede observar que se ha aplicado la prueba Rho de Spearman, teniendo el tamaño de muestra de 40 participantes, posteriormente se observa el Sig. (bilateral), es decir el (p-valor), que tiene como resultado (0,002), lo cual es menor a (0,005), por lo tanto, se rechaza la hipótesis nula y se acepta la hipótesis alterna: H₁: Sí existe una relación entre leasing financiero y liquidez de las empresas de transporte terrestre de Perú hacia Argentina, periodo 2018-2021. Asimismo, se visualiza el coeficiente de correlación que tiene como resultado 0,469, lo que indica existe relación en las dos variables.

Objetivo específico 1: Determinar la relación entre arrendador y el valor de las empresas de transporte terrestre de Perú hacia Argentina, período 2018-2021.

H₁: El arrendador y el valor poseen un nexo en las empresas de transporte terrestre de Perú hacia Argentina, periodo 2018-2021.

H₀: El arrendador y el valor no poseen un nexo en las empresas de transporte terrestre de Perú hacia Argentina, período 2018-2021.

Tabla 15. Correlación de arrendador y valor

		Arrendador	Valor
Rho de Spearman	Arrendador	Coefficiente de correlación	1,000
		Sig. (bilateral)	.
		N	40
	Valor	Coefficiente de correlación	,479**
		Sig. (bilateral)	,002
		N	40

Nota: Como se puede observar en la tabla 15, el resultado obtenido, es un Sig. (bilateral) o (p-valor) de 0,002, a su vez, se obtuvo un coeficiente de correlación de 0,479, por consiguiente, se rechaza la hipótesis nula y se acepta la hipótesis alterna H₁ El arrendador y el valor poseen un nexo en las empresas de transporte terrestre de Perú hacia Argentina, periodo 2018-2021.

Objetivo específico 2: Identificar cómo se relaciona el arrendatario y las obligaciones corrientes de las empresas de transporte terrestre de Perú hacia Argentina, período 2018-2021.

H₁: El arrendatario se alinea a las obligaciones corrientes de las empresas de transporte terrestre de Perú hacia Argentina, periodo 2018-2021.

H₀: El arrendatario no se alinea a las obligaciones corrientes de las empresas de transporte terrestre de Perú hacia Argentina, periodo 2018-2021.

Tabla 16. Correlación de arrendatario y obligaciones corrientes

		Arrendatario	Obligaciones corrientes
Rho de Spearman	Arrendatario	Coeficiente de correlación	1,000
		Sig. (bilateral)	.
		N	40
	Obligaciones corrientes	Coeficiente de correlación	,426**
		Sig. (bilateral)	,006
		N	40

Nota: Como se puede apreciar en la tabla 16, el resultado conseguido, es un Sig. (bilateral) o (p-valor) de 0,006, así también, se consiguió un coeficiente de correlación de 0,426, por lo tanto, se rechaza la hipótesis nula y se acepta la hipótesis alterna, H₁: El arrendatario se alinea a las obligaciones corrientes de las empresas de transporte terrestre de Perú hacia Argentina, periodo 2018-2021.

Objetivo específico 3: Explicar la relación que existe en el activo y la capacidad de las empresas de transporte terrestre de Perú hacia Argentina, período 2018-2021.

H₁: El activo se ajusta a la capacidad de las empresas de transporte terrestre de Perú hacia Argentina, periodo 2018-2021.

H₀: El activo no se ajusta a la capacidad de las empresas de transporte terrestre de Perú hacia Argentina, periodo 2018-2021.

Tabla 17. Correlación de activo y capacidad

		Activo	Capacidad
Rho de Spearman	Activo	Coeficiente de correlación	1,000
		Sig. (bilateral)	.
		N	40
	Capacidad	Coeficiente de correlación	,299
		Sig. (bilateral)	,061
		N	40

Nota: Los resultados de la tabla 17, muestran un Sig. (bilateral) de 0,061, a su vez, se obtuvo un coeficiente de correlación de 0,299, lo cual indica que se rechaza la hipótesis nula y se acepta la hipótesis alterna, H₁: El activo se ajusta a la capacidad de las empresas de transporte terrestre de Perú hacia Argentina, periodo 2018-2021.

Objetivo específico 4: Definir la relación entre el pago y el vencimiento a corto plazo de las empresas de transporte terrestre de Perú hacia Argentina, periodo 2018-2021

H₁: El pago se relaciona con el vencimiento a corto plazo de las empresas de transporte terrestre de Perú hacia Argentina, periodo 2018-2021.

H₀: El pago no se relaciona con el vencimiento a corto plazo de las empresas de transporte terrestre de Perú hacia Argentina, periodo 2018-2021.

Tabla 18. Correlación de pago y vencimiento a corto plazo

		Pagos	Vencimiento a corto plazo	
Rho de Spearman	Pagos	Coeficiente de correlación	1,000	
		Sig. (bilateral)	.	
		N	40	
	Vencimiento a corto plazo	Coeficiente de correlación	,154	1,000
		Sig. (bilateral)	,344	.
		N	40	40

Nota: Como se puede observar en la tabla 18, el resultado obtenido, es un Sig. (bilateral) o (p-valor) de 0,344, a su vez, se obtuvo un coeficiente de correlación de 0,479, lo cual señala que se rechaza la hipótesis nula y se acepta la hipótesis alterna, H₁: El pago se relaciona con el vencimiento a corto plazo de las empresas de transporte terrestre de Perú hacia Argentina, periodo 2018-2021.

V. DISCUSIÓN

A partir de los hallazgos encontrados, aceptamos la hipótesis alterna general, el cual menciona que existe una relación entre leasing financiero y liquidez de las empresas de transporte terrestre de Perú hacia Argentina, periodo 2018-202.

El estudio dio como resultado que existe una correlación positiva moderada de 0,469, estos resultados se relacionan con lo que menciona Reschiwati et al. (2020), en su artículo expuesto impacto de liquidez, rendimiento y la magnitud de las empresas de valor firme, tuvo como propósito evaluar el capital de las empresas, para así verificar si su producción genera rentabilidad, ya que, de lo contrario se deberá reformar sus procesos económicos, para realizar ello, se debe evaluar el efecto de liquidez de la empresa, para así acceder al leasing financiero en caso se requiera. El autor refiere que, la rentabilidad se puede apreciar, mediante el incremento del capital, esto se ve, según las valoraciones de los ingresos en la productividad y el rendimiento de la compañía, se apoya de su liquidez para proveer efectivo en caso se requiera, para la compra de nuevos instrumentos o para solventar pendientes. Asimismo, Domínguez (2007), en su artículo expuesto análisis de la liquidez y solvencia, señala que esta forma de rendimiento de la compañía nos muestra que tan eficientes están siendo los directivos de la empresa para producir mayor valor agregado, esto se puede corroborar de la siguiente manera, en mayor liquidez, mayor rentabilidad y por ende mayores índices de productividad. Esto involucra que el aporte de la productividad es generar mayor valor agregado y mayores esfuerzos para maximizar los rendimientos de gestión y para ello se requiere de los financiamientos que realizan las empresas para generar mayores resultados y el leasing actúa como instrumento financiero de gran aceptación, ya que es una estupenda herramienta de financiación empresarial que le permitirá disponer de activos.

En lo que respecta la primera hipótesis de esta investigación, tuvo como resultados que existe una correlación moderada de 0,479 entre el arrendador y valor, estos resultados guardan relación con lo que menciona Silverio (2016), en su investigación sobre el arrendamiento financiero y la tasación de posibilidades concretas, el autor tuvo como propósito dar a conocer el manejo de múltiples contratos de arrendamiento, ilustrando algunas fórmulas matemáticas para calcular

opciones simples y compuestas que se encuentran en distintas formas de leasing, haciendo uso de estas fórmulas matemáticas se podrá definir de manera concreta cual sería el valor total del arrendamiento. Asimismo, señala que son muchos los contratos que no se detalla con claridad todos los pagos que se van a realizar, el contrato de arrendamiento no es ajeno a este tipo de situaciones, es por eso, que se debe tener en cuenta estimar su valor expandido, esto dará como resultado del sumario entre el valor estático y el valor de las opciones reales.

En cuanto a la segunda hipótesis de esta investigación, tuvo como resultados que existe una correlación moderada de 0,426 entre arrendatario y a las obligaciones corrientes, estos resultados guardan relación con lo que sostiene Inocente et al. (2022), en su investigación sobre el resultado del leasing operativo en las cuentas anuales de las empresas, este autor expresa, que no realizar a tiempo los pagos de sus obligaciones corrientes en los plazos establecidos, generaría una mala percepción por parte de las entidades financieras, ya que, así se visualizará la solvencia económica como el rendimiento en la producción de la empresa. Ello es acorde con lo que en este estudio se halla. Así también, Lambreton et al. (2017), en su artículo mencionado revelación de reglamentos de arriendo NIIF 16 y su beneficio monetario, tuvo como propósito vincular las normas NIIF, en los contratos que generen los arrendatarios por un bien, ya que, la contratación por sí misma es compleja en sus cláusulas por sus obligaciones a retribuir, por ello, se debe reconocer los efectos del incumplimiento y el resultado final, para una visualización de la rentabilidad futura. El autor manifiesta que en la normativa define claramente los deberes del arrendatario, con ello facilita el proceso de pago de sus obligaciones corrientes, de no hacerlo, eso podría repercutirle financieramente.

En lo que refiere a la tercera hipótesis de esta investigación, menciona que existe una correlación baja de 0,299 entre activo y capacidad, estos resultados guardan relación con lo que señala Vásquez et al. (2021), en su análisis sobre la evaluación de solvencia y déficit, en las compañías peruanas, este autor manifiesta que, con buena capacidad para direccionar los activos, se puede solventar el déficit que atraviesa una empresa. Asimismo, señala que la correcta manipulación de la liquidez, evita recurrir a entidades terceras para préstamos de efectivo. A su vez,

Morí et al. (2021), en su investigación sobre la solvencia en una compañía de transporte de carga terrestre, tuvo como objetivo indagar la efectividad de la liquidez producida en la compañía, visto que, esto facilitaría económicamente ante un requerimiento de efectivo, en caso faltara capital para la inversión de compra de flota vehicular. Este autor expresa que, una adecuada capacidad administrativa en los activos, da como resultado, un correcto funcionamiento en la utilidad.

Cabe mencionar, que en lo que no concuerda el presenta estudio con los autores referidos, es que la correlación entre activo y capacidad en este trabajo de investigación, fue baja, mientras que Vásquez y Mori, indican que la relación es alta.

Con relación a la cuarta hipótesis de esta investigación, los resultados expuestos indican que existe una correlación baja de 0,154 entre pagos y vencimiento a corto plazo, estos resultados guardan relación con lo que señala Bolivar et al. (2020), en su artículo relacionado al peligro de solvencia en las compañías de mediadores financieros en Colombia, tuvo como objetivo precisar los estados económicos que generan las empresas, dado que, evitaría así los peligros financieros, en caso de no mantener una rentabilidad económica para los pagos de sus obligaciones prestadas. El autor señala que efectuar los pagos correspondientes en los vencimientos a corto plazo, evitaría que la empresa se sobre endeude con las entidades con la cual mantiene préstamos. En suma, Xará et al. (2015), en su artículo ilustración de la solvencia de las pymes en el país de Portugal, tuvo como propósito delimitar los estados financieros que generan las pymes de Portugal, en el sentido que se efectuará que tan rentable es para su mercado comercial, además mediante la liquidez buscan un equilibrio económico en caso tengan dificultades financieras con entidades terceras. El autor señala que existen empresas que atraviesan endeudamiento, por ende, liquidan muchos de sus bienes, para así poder realizar pagos que vencen a corto plazo, de esa forma evitar aumentar los intereses.

Es importante resaltar, que en lo que no concuerda el presenta estudio con los autores referidos, es que la correlación entre pagos y vencimiento a corto plazo en este trabajo de investigación, fue baja, mientras que Bolivar y Xará, indican que la relación es alta.

VI. CONCLUSIONES

Conclusión general: Según el objetivo general, en este trabajo de investigación se determinó la relación positiva entre leasing financiero y liquidez de las empresas de transporte terrestre de Perú hacia Argentina, período 2018-2021, porque a mayor liquidez, mayor rentabilidad y por ende mayores índices de productividad, eso generar mayor valor agregado y mayores esfuerzos para maximizar los rendimientos de gestión y para ello se requiere de los financiamientos que realizan las empresas de transporte para generar mayores resultados y el leasing actúa como instrumento financiero, ya que es una estupenda herramienta de financiación empresarial que le permitirá disponer de activos, como la renovación de flota vehicular.

Conclusión específica 1: Según el objetivo específico 1, en este trabajo de investigación se identificó la relación positiva entre el arrendador y el valor de las empresas de transporte terrestre de Perú hacia Argentina, período 2018-201. Esto se debe a que en muchos contratos de arrendamiento no se detalla con claridad los pagos que se van a efectuar, de esta manera no se podrá estimar su valor total del activo que será objeto de financiamiento, para poder obtener estos resultados se debe realizar la suma entre el valor estático y el valor de las opciones reales.

Conclusión específica 2: Según el objetivo específico 2, en este trabajo de investigación se identificó una relación positiva moderada entre el arrendatario y las obligaciones corrientes de las empresas de transporte terrestre de Perú hacia Argentina, período 2018-2021. Esto se debe, a que, si las empresas de transporte no realizan a tiempo los pagos de sus obligaciones corrientes en los plazos establecidos, generaría una mala percepción de parte de las entidades financieras, ya que, así se percibirá la solvencia económica como el rendimiento en la producción de la empresa.

Conclusión específica 3: Según el objetivo específico 3, en este trabajo de investigación se determinó una relación positiva baja entre activo y la capacidad de las empresas de transporte terrestre de Perú hacia Argentina, período 2018-2021. Al respecto de los resultados obtenidos, se concluyó que el activo y la capacidad, son percibido como un aspecto secundario por parte de los directivos de las

empresas de transporte, lo que además se puede evidenciar como explicación a la actual situación de los transportistas. En efecto, una adecuada capacidad administrativa en los activos por parte de los empresarios, se logrará solventar el déficit económico que pueden estar atravesando.

Conclusión específica 4: Según el objetivo específico 4, en este trabajo de investigación se estableció una relación positiva baja entre el pago y el vencimiento a corto plazo de las empresas de transporte terrestre de Perú hacia Argentina, período 2018-2021. Con respecto a estos resultados, se concluyó que los empresarios no perciben la importancia de los pagos y vencimientos a corto plazo, lo que explica el estado actual de las empresas de transporte que no han sabido desarrollar planes financieros, puesto que, en su gran mayoría no cuentan con asesores especialistas en finanzas, el cual pueda orientarlos a un mejor resultado financiero. Por lo tanto, efectuar los pagos correspondientes en los vencimientos a corto plazo, evitaría que la empresa se sobre endeude con las entidades con la cual mantiene préstamos.

VII. RECOMENDACIONES

Considerando la importancia que tiene este trabajo de investigación y en función a los resultados hallados, se formulan algunas sugerencias para los empresarios transportistas:

Primera: Se sugiere a los empresarios transportistas seguir adquiriendo más activos por medio del sistema leasing financiero, puesto que esta herramienta les permitirá apalancarse financieramente, de esa forma poder contar con mayor liquidez para hacer frente a otros pagos o compras que quiera realizar la empresa.

Segunda: Se recomienda a los directivos de las empresas de transporte verificar de forma detallada los contratos de arrendamiento que realizan con las entidades financieras, esto con el fin de no tener mayores problemas al momento de adquirir un activo, a su vez, podrán saber cuál es el costo total del bien que ha sido objeto de financiamiento.

Tercero: Se recomienda a los directivos de las empresas de transporte cumplir de manera oportuna o puntual con sus obligaciones corrientes, esto con el fin de no caer en morosidad y llegar a tener una mala calificación en el sistema financiero, esto dificultaría mucho la situación de la empresa, ya que, en una siguiente ocasión no podrán acceder a créditos.

Cuarta: Se recomienda a los directivos de las empresas de transporte contratar personal altamente capacitado en el área de finanzas, debido a que, este personal será el encargado de la creación de modelos de prevención, la evaluación de riesgo de las inversiones y garantizar que todas las actividades contables se cumplan como el flujo de dinero y los activos que entran y salen. Esto puede generar mayor rentabilidad y por ende mayores índices de productividad.

Quinta: Se recomienda a los directivos de las empresas de transporte, efectuar los pagos correspondientes en los vencimientos a corto plazo, ya que esto evitaría que la empresa genere un sobreendeudamiento con las entidades financieras el cual mantiene préstamo, asimismo se sugiere averiguar bien cuál es la entidad financiera que tenga menor tasa de interés.

REFERENCIAS

- Amunátegui, C. (2019). Arrendamiento de apartamentos turísticos por Internet. *Revista de Derecho*, 26, e3894. <https://doi.org/10.22199/issn.0718-9753-2019-0017>
- Barral-Rivada, A.; Cordobés, M. y Ramírez, J. (2015). Los arrendamientos operativos: impacto de su reconocimiento en los estados financieros y en la política de financiación de las compañías españolas y del Reino Unido. *Revista de Contabilidad*, 17(2), 212-223. <http://dx.doi.org/10.1016/j.rcsar.2015.08.001>
- Bedoya, O. (2017). Ciclos de crédito, liquidez global y regímenes monetarios: una aproximación para América Latina. *Desarrollo y Sociedad*, 78, 271-313. <https://doi.org/10.13043/DYS.78.7>
- Bolívar-Arturo-Delgado; G. y Santacruz-Espinoza; C. (2020). Riesgo de liquidez de empresas de intermediación financiera en Colombia: Revisión sobre el estado de arte. *Revista Venezolana de Gerencia*. 25(4). <https://doi.org/10.37960/rvg.v25i4>
- Brantt-Zumarán, M. y Mejías-Alonzo, C. (2016). El derecho supletorio del contrato de servicios en el Código civil chileno. Insuficiencia de las reglas del mandato y el arrendamiento. *Revista de Derecho (Valparaíso)*. 71-103. <http://www.redalyc.org/articulo.oa?id=173646921002>
- Díaz, P. (2017). Regresión logística y Decisiones clínicas. *Nutrición Hospitalaria*, 34(6). <http://dx.doi.org/10.20960/nh.1468>
- Huacchillo-Pardo, L. y Atoche-Falcón, N. (2020). Leasing Financiero como respaldo para la adquisición de vehículos en las empresas de transporte terrestre de carga de Paita, Perú. *Revista Científica de la Universidad de Cienfuegos*, 12(3), 97-101. <http://scielo.sld.cu/pdf/rus/v12n3/2218-3620-rus-12-03-97>

- Inocente-Jacobs, F., Sandoval, M. y Hernández, D. (2022). Incidencia del leasing operativo en los estados financieros de las empresas. *TecnoHumanismo. Revista Científica*, 2(2), 126-146. <https://doi.org/10.53673/th.v2i7>
- Lambreton Torres, V. y Rivas-Olmedo, E. (2017). Nuevas normas de arrendamiento IFRS 16 Leases y su impacto financiero y contable. *Mercados y Negocios*, 1(36), 75-96. <https://www.redalyc.org/articulo.oa?id=571864086004>
- Molina-Sánchez, H. y Mora-Enguíanos, A. (2015). Cambios conceptuales en la contabilidad de los arrendamientos: retos normativos y académicos. *Revista de Contabilidad*, 18(1), 99-133. <http://dx.doi.org/10.1016/j.rcsar.2015.08.001>
- Morí-Pumajulca, G., Gardi, V. y Moreno, R. (2021) Análisis de la liquidez en una empresa de transporte de carga terrestre. *Oikos Polis, Revista Latinoamericana*, 6(2), 2-25. http://www.scielo.org.bo/scielo.php?pid=S241522502021000200003&script=sci_arttext&pid
- Naula-Sigua, F.; Campoverde, J.; Mora, P. y Loyola, D. (2019). Liquidez de los mercados accionarios latinoamericanos y su impacto en el crecimiento económico per-cápita. *Revista de economía del Rosario Colombia*, 22(2), 371-392. <https://doi.org/10.12804/revistas.urosario.edu.co/economia/a.8144>
- Orellana-Osorno, I., Reyes, M., Tonon, L. y Pinos, L. (2020). Medición de los niveles de riesgos de liquidez, insolvencia y mercado en el sector textil del Ecuador. *Boletín de Coyuntura*. (27) 4-16. <https://revistas.uta.edu.ec/erevista/index.php/bcoyu/article/view/1014>
- Ospina-Espinosa, O., Martínez, D. y Agudelo, J. (2020). Incidencia del delito en los cánones de arrendamiento en la Loma de Los Bernal, Medellín – 2017. *Logos Ciencia & Tecnología*. 12(2). <https://doi.org/10.22335/rlct.v12i2.1165>
- Pemberthy, P. (2015). La liquidación de los contratos estatales. *Revista Facultad de Derecho y Ciencias Políticas*, 45(123), 401-434. <http://dx.doi.org/10.18566/rfdcp.v45n123.a04>
- Pimiento, J. (2019). El aprovechamiento económico de los bienes de uso público. Reflexiones con ocasión del reciente fallo de unificación sobre la

- improcedencia del contrato de arrendamiento. *Revista Digital de Derecho Administrativo*, 22, 35-59. <https://doi.org/10.18601/21452946.n22.03>
- Reschiwati, R; Syahdina, A. & Handayani, S. (2020). Effect of Liquidity, Profitability, and Size of Companies on Firm Value. *Utopía y Praxis Latinoamericana*, 25(6), 325-332. <https://doi.org/10.5281/zenodo.3987632>
- Sáenz, H. (2016). La subjetivación de las relaciones económicas. Reflexiones para una tipología de mercados informales de arrendamiento residencial. *POLIS, Revista Latinoamericana*, 15(45), 235-248. <https://www.redalyc.org/articulo.oa?id=30550535012>
- Sandrea, M. y Boscan, M. (2017). Mercado inmobiliario zuliano de arrendamiento residencial en el marco socialismo del siglo XXI. *Revista Telos*. 19(1). <https://www.redalyc.org/articulo.oa?id=99356728019>
- Severin, G. (2016). La recepción del modelo de la “locatio conductivo” en la regulación del “arrendamiento de obras y servicios” del código civil español de 1889. *Revista de Estudios Histórico-Jurídicos*, 38, 201-231. <http://dx.doi.org/10.4067/S0716-54552016000100008>
- Silverio-Milanesi, G. (2016). El arrendamiento financiero y valuación de opciones reales. *Contaduría y Administración*. 61(2). <http://dx.doi.org/10.1016/j.cya.2015.11.010>
- Vázquez-Villanueva, C., Choquecahua, N. y Diego, R. (2021). Análisis comparativo de liquidez y endeudamiento, en las empresas azucareras del Perú. *Espíritu Emprendedor Tes*, 5(2), 55–75. <http://dx.doi.org/10.33970/eetes.v5.n2.2021.256>
- Vásquez-Villanueva, C., Terry, O., Huamán, M. y Cerna, C. (2021). Ratios de liquidez y cuentas por cobrar: Análisis comparativos de las empresas del sector lácteo que cotizan en la bolsa de valores de Lima. *"Visión de Futuro"*. 25(2) 195-214. <https://doi.org/10.36995/j.visiondefuturo.2021.25.02R.006.es>
- Xará, J. (2015). Determinantes da liquidez das PME da indústria transformadora em Portugal. *Revista Portuguesa e Brasileira de Gestão*, 14(1), 2-13. <http://www.redalyc.org/articulo.oa?id=388541155002>

Zambrano-Farías, F., Sánchez, M. y Correa, S. (2021). Análisis de rentabilidad, endeudamiento y liquidez de microempresas en Ecuador. *Revista de Ciencias de la Administración y Economía*. 11(22). <https://doi.org/10.17163/ret.n22.2021.03>

Zúñiga-Pérez, F., Pincheira, R., Aguilar, J. y Silva, J. (2020). Informes de sustentabilidad y su auditoría: efecto en la liquidez de mercado chileno. *Estudios Gerenciales*. 36(154), 56-65. <https://doi.org/10.18046/j.estger.2020.154>

ANEXOS

Anexo 1 Matriz de operacionalización

Variables de estudio	Definición conceptual	Dimensiones	Indicadores	Escala de medición
LEASING	Rejón (2019) menciona que serán aquellos acuerdos en los que el arrendador conviene con el arrendatario el derecho a usar un activo durante un período de tiempo determinado, a cambio de percibir un importe único o una serie de pagos o cuotas, sin que se trate de un arrendamiento de carácter financiero.	<ul style="list-style-type: none"> -Arrendador -Arrendatario -Activo -Pagos 	<ul style="list-style-type: none"> -Tiempo de prestación de un bien - Nivel de demanda - Margen de depreciación - Nivel de oferta - Margen del valor razonable - Nivel de costos de transacción - Tiempo para cancelar una obligación - Nivel de compensación 	ORDINAL
LIQUIDEZ	Rubio (2017) menciona que el valor en que una empresa puede hacer frente a sus obligaciones corrientes es la medida de su liquidez a corto plazo. La liquidez implica, por tanto, la capacidad puntual de convertir los activos en líquidos o de obtener disponible para hacer frente a los vencimientos a corto plazo.	<ul style="list-style-type: none"> -Valor -Obligaciones corrientes -Capacidad -Vencimientos a corto plazo 	<ul style="list-style-type: none"> - Nivel de satisfacción - Margen de crecimiento - Nivel de riesgo crediticio - Margen del capital - Nivel de producción -Tiempo del trabajo realizado - Nivel de deuda -Tiempo de pago 	ORDINAL

Anexo 2 Matriz de consistencia

Problema General	Objetivo general	Hipótesis general	Dimensiones LEASING	Indicadores
¿De qué forma se relaciona el leasing financiero y la liquidez de las empresas de transporte terrestre de Perú hacia Argentina, período 2018-2021?	Establecer la relación que existe entre leasing financiero y liquidez de las empresas de transporte terrestre de Perú hacia Argentina, período 2018-2021.	Existe una relación entre leasing financiero y liquidez de las empresas de transporte terrestre de Perú hacia Argentina, período 2018-2021.	1. Arrendador 2. Arrendatario 3. Activo 4. Pagos	Tiempo de presentación de un bien. Nivel de demanda. Margen de depreciación. Nivel de oferta. Margen del valor razonable. Nivel de costos de transacción. Tiempo para cancelar una obligación. Nivel de compensación.
Problemas específicos	Objetivos específicos	Hipótesis específicas	Dimensiones LIQUIDEZ	Indicadores
¿Cuál es la relación entre el arrendador y el valor de las empresas de transporte terrestre de Perú hacia Argentina, período 2018-2021?	Determinar la relación entre arrendador y el valor de las empresas de transporte terrestre de Perú hacia Argentina, período 2018-2021.	El arrendador y el valor poseen un nexo en las empresas de transporte terrestre de Perú hacia Argentina, periodo 2018-2021.	1. Valor 2. Obligaciones corrientes	Nivel de satisfacción. Margen de crecimiento. Nivel de riesgo crediticio. Margen del capital.
¿Cómo el arrendatario y las obligaciones corrientes se relacionan en las empresas de transporte terrestre de Perú hacia Argentina, período 2018-2021?	Identificar cómo se relaciona el arrendatario y las obligaciones corrientes de las empresas de transporte terrestre de Perú hacia Argentina, período 2018-2021	El arrendatario se alinea a las obligaciones corrientes de las empresas de transporte terrestre de Perú hacia Argentina, periodo 2018-2021.	3. Capacidad	Nivel de producción. Tiempo del trabajo realizado.
¿El activo y la capacidad, se relacionan en las empresas de transporte terrestre de Perú hacia Argentina, período 2018-2021?	Explicar la relación que existe en el activo y la capacidad de las empresas de transporte terrestre de Perú hacia Argentina, período 2018-2021	El activo se ajusta a la capacidad de las empresas de transporte terrestre de Perú hacia Argentina, periodo 2018-2021.	4. Vencimientos a corto plazo	Nivel de deuda. Tiempo de pago.
¿Cómo interviene el pago y el vencimiento a corto plazo de las empresas de transporte terrestre de Perú hacia Argentina, período 2018-2021?	Definir la relación entre el pago y el vencimiento a corto plazo de las empresas de transporte terrestre de Perú hacia Argentina, período 2018-2021	El pago interviene de forma positiva en el vencimiento a corto plazo de las empresas de transporte terrestre de Perú hacia Argentina, periodo 2018-2021.		

Anexo 02

CUESTIONARIO DE LEASING Y LIQUIDEZ

ESCUELA DE NEGOCIOS INTERNACIONALES

Buenos días, se le pide responder la siguiente encuesta el cual tiene carácter confidencial con fines académicos, para obtener información relevante en el cumplimiento de los objetivos de la investigación titulada: **El Leasing financiero y la liquidez de las empresas de transporte terrestres de Perú hacia Argentina, período 2018-2021.**

Agradeciendo su colaboración, le agradezco leer el siguiente cuestionario y responder con la veracidad que el caso amerita:

Género: Hombre _____ Mujer _____

Grado de instrucción: 1. Primaria 2. Secundaria 3. Técnico 4. Universitario

Instrucciones: Marque con una x la alternativa que usted considera valida de acuerdo al ítem en los casilleros siguientes.

Siempre	Casi siempre	A veces	Casi nunca	Nunca
5	4	3	2	1

EL LEASING FINANCIERO Y LA LIQUIDEZ DE LAS EMPRESAS DE TRANSPORTE TERRESTRES DE PERÚ HACIA ARGENTINA, PERÍODO 2018-2021.					
LEASING	S	CS	AV	CN	N
	5	4	3	2	1
Arrendador					
Tiempo de prestación de un bien					
1.- ¿El contrato leasing es admisible en el mercado?					
2.- ¿El leasing tiene mayor costo que un préstamo de una entidad financiera?					
Nivel de demanda					
3.- ¿Conoce el nivel de demanda existente en el mercado?					
4.- ¿Gestionar la demanda beneficia la empresa?					

Arrendatario					
Margen de depreciación					
5.- ¿Identifica el margen de depreciación de los activos de la empresa?					
6.- ¿El Leasing limita la utilidad de la empresa?					
Nivel de oferta					
7.- ¿Evalúa periódicamente el nivel de oferta?					
8.- ¿Estudia el nivel de oferta de sus competidores?					
Activo					
Margen del valor razonable					
9.- ¿Los activos se obtienen a través de financiamientos?					
10.- ¿Considera el leasing como alternativa para conseguir activos fijos?					
Nivel de costos de transacción					
11.- ¿Es variante los costos de transacción de la empresa?					
12.- ¿El leasing reduce los costos de transacción?					
Pagos					
Tiempo para cancelar una obligación					
13.- ¿Los pagos a largo plazo son favorables para la empresa?					
14.- ¿El leasing es un instrumento que evita incumplimientos de pago?					
Nivel de compensación					
15.- ¿Los pagos dispuestos por la empresa repercute en la liquidez?					
16.- ¿Los contratos leasing se ven compensados con beneficios tributarios?					
LIQUIDEZ	S	CS	AV	CN	N
	5	4	3	2	1
Valor					
Nivel de satisfacción					
17.- ¿Conoce el nivel de satisfacción de sus clientes?					
18.- ¿El nivel de satisfacción de la empresa reporta crecimiento?					
Margen de crecimiento					
19.- ¿Los activos adquiridos lograron margen de variación?					
20.- ¿Planifica incrementar los bienes de la empresa?					
Obligaciones corrientes					

Nivel de riesgo crediticio					
21.- ¿Considera importante tener un buen historial crediticio?					
22.- ¿La empresa solicita créditos a entidades financieras?					
Margen del capital					
23.- ¿Analiza el margen de capital de su empresa de manera precisa?					
24.- ¿Considera importante contar con buen margen de capital?					
Capacidad					
Nivel de producción					
25.- ¿Planifica el nivel de producción de forma anual?					
26.- ¿Considera que el nivel de producción muestra incremento?					
Tiempo del trabajo realizado					
27.- ¿Capacita a los colaboradores de la empresa?					
28.- ¿Respetas las horas de trabajo de los colaboradores?					
Vencimientos a corto plazo					
Nivel de deuda					
29.- ¿Varía el nivel de apalancamiento de la empresa?					
Tiempo de pago					
30.- ¿Incurrir en retrasos en la cancelación de sus obligaciones?					

MODELO DE ANÁLISIS DE BASE DE DATOS

Fecha: 10/06/2022

Nombre del entrevistado: Venegas Tapara Manuel

Entidad: Universidad Cesar Vallejo

Yo, Venegas Tapara Manuel y Quispe Tineo Nataly Yasmin Margot con DNI 45144217 y 48948968 en forma voluntaria; SÍ (X) NO () doy mi consentimiento para continuar con la investigación que tiene por objetivo general. Asimismo, autorizo para que los resultados de la presente investigación se publiquen a través del repositorio institucional de la Universidad César Vallejo.

Cualquier duda que les surja al contestar esta entrevista puede enviarla al correo: mvenegast@ucvvirtual.edu.pe yquispeti@ucvvirtual.edu.pe

Anexo N.º 2 DEL PROTOCOLO PARA LA REVISIÓN DE LOS PROYECTOS DE INVESTIGACIÓN POR PARTE DEL COMITÉ DE ÉTICA EN INVESTIGACIÓN

Ficha de evaluación de los proyectos de investigación

Título del proyecto de Investigación: El Leasing financiero y la liquidez de las empresas de transporte terrestres de Perú hacia Argentina, período 2018-2021.

Autor/es Venegas Tapara Manuel

Especialidad del autor principal del proyecto:(para PID) Escuela de Negocios Internacionales

Escuela profesional: Negocios Internacionales

Coautores del proyecto: (para PID) Quispe Tineo Nataly Yasmin Margot

Lugar de desarrollo del proyecto (ciudad, país): Lima, Perú

Criterios de evaluación	Alto	Medio	Bajo	No precisa
I. Criterios metodológicos				
1. El proyecto cumple con el esquema establecido en la guía de productos de investigación.	Cumple totalmente	----	No cumple	-----.
2. Establece claramente la población/participantes de la investigación.	La población/participantes están claramente establecidos	----	La población/participantes no están claramente establecidos	-----
II. Criterios éticos				
1. Establece claramente los aspectos éticos a seguir en la investigación.	Los aspectos éticos están claramente establecidos	----	Los aspectos éticos no están claramente establecidos	-----
2. Cuenta con documento de autorización de la empresa o institución (Anexo 3 Directiva de Investigación N° 001-2022-VI-UCV).	Cuenta con documento debidamente suscrito	----	No cuenta con documento debidamente suscrito	No es necesario
3. Ha incluido el ítem del consentimiento informado en el instrumento de recojo de datos.	Ha incluido el ítem	----	No ha incluido el ítem	-----



Mgtr. Macha Huamán Roberto
Presidente



Dr. Fernández Bedoya
Víctor Hugo
Vicepresidente


UNIVERSIDAD CÉSAR VALLEJO
Dra. Emma Verónica Ramos Farroñán
CLABAJ-15066 - Región Lambayeque

Dra. Emma Verónica Ramos Farroñán
Código Renacyt: P0053082
Grupo: CM / Nivel: IV
FIRMA

Dra. Ramos Farroñán Emma
Verónica
Vocal 1

Mgtr. Huamaní Paliza
Frank David
Vocal 2 (opcional)

**Anexo N.º 3 DEL PROTOCOLO PARA LA REVISIÓN DE LOS PROYECTOS
DE INVESTIGACIÓN POR PARTE DEL COMITÉ DE ÉTICA EN
INVESTIGACIÓN**

Dictamen del Comité de Ética en Investigación

El que suscribe, presidente del Comité de Ética en Investigación de la Facultad de Ciencias Empresariales, deja constancia que el proyecto de investigación titulado “El leasing financiero y la liquidez de las empresas de transporte terrestre de Perú hacia Argentina, periodo 2018 - 2021”, presentado por los autores QUISPE TINEO, NATALY YASMIN MARGOT y VENEGAS TAPARA, MANUE, ha sido evaluado, determinándose que la continuidad del proyecto de investigación cuenta con un dictamen: favorable(x) observado() desfavorable().

16, de Junio del 2022



Mgtr. Macha Huamán Roberto
Presidente del Comité de Ética en Investigación
Facultad de Ciencias Empresariales

C/c

• Sr., Dr..... investigador principal.

Anexo 05- Documento de validación del instrumento

CERTIFICADO DE VALIDEZ DE CONTENIDO DEL INSTRUMENTO QUE MIDE LA VARIABLE: LEASING

Nº	DIMENSIONES / ítems	Pertinencia ¹		Relevancia ²		Claridad ³		Sugerencias
		Sí	No	Sí	No	Sí	No	
	DIMENSIÓN 1: Arrendador							
1	Tiempo de prestación de un bien	X		X		X		
2	Nivel de demanda	X		X		X		
	DIMENSIÓN 2: Arrendatario	Sí	No	Sí	No	Sí	No	
3	Margen de depreciación	X		X		X		
4	Nivel de oferta	X		X		X		
	DIMENSIÓN 3: Activo	Sí	No	Sí	No	Sí	No	
5	Margen del valor razonable	X		X		X		
6	Nivel de costos de transacción	X		X		X		
	DIMENSIÓN 4: Pagos	Sí	No	Sí	No	Sí	No	
7	Tiempo para cancelar una obligación	X		X		X		
8	Nivel de compensación	X		X		X		

CERTIFICADO DE VALIDEZ DE CONTENIDO DEL INSTRUMENTO QUE MIDE LA VARIABLE: LIQUIDEZ

Nº	DIMENSIONES / ítems	Pertinencia ¹		Relevancia ²		Claridad ³		Sugerencias
		Sí	No	Sí	No	Sí	No	
	DIMENSIÓN 1: Valor							
1	Nivel de satisfacción	X		X		X		
2	Margen de crecimiento	X		X		X		
	DIMENSIÓN 2: Obligaciones corrientes	Sí	No	Sí	No	Sí	No	
3	Nivel de riesgo crediticio	X		X		X		
4	Margen del capital	X		X		X		
	DIMENSIÓN 3: Capacidad	Sí	No	Sí	No	Sí	No	
5	Nivel de producción	X		X		X		
6	Tiempo del trabajo realizado	X		X		X		
	DIMENSIÓN 4: Vencimientos a corto plazo	Sí	No	Sí	No	Sí	No	
7	Nivel de deuda	X		X		X		
8	Tiempo de pago	X		X		X		

Observaciones (precisar si hay suficiencia): HAY SUFICIENCIA

Opinión de aplicabilidad: Aplicable [X] Aplicable después de corregir [] No aplicable []

Apellidos y nombres del juez validador: Dr. Marquez Caro, Orlando Juan DNI:

09075930Especialidad del validador: Doctor en Administración _____

Experto temático_ Negocios Internacionales

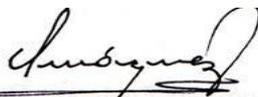
1Pertinencia: El ítem corresponde al concepto teórico formulado.

2Relevancia: El ítem es apropiado para representar al componente o dimensión específica del constructo

3Claridad: Se entiende sin dificultad alguna el enunciado del ítem, es conciso, exacto y directo

Nota: Suficiencia, se dice suficiencia cuando los ítems planteados son suficientes para medir la dimensión

Lima, __26 octubre _____ del 2022.



Firma del Experto Informante.

INFORME DE OPINIÓN DE EXPERTOS DEL INSTRUMENTO DE INVESTIGACIÓN

I. DATOS GENERALES:

- I.1. Apellidos y nombres del informante: **PASACHE RAMOS, MAXIMO FIDEL**
- I.2. Especialidad del Validador: **ING. ECONOMISTA - DOCTOR EN ADMINISTRACIÓN**
- I.3. Cargo e Institución donde labora: **DTC – Universidad César Vallejo**
- I.4. Nombre del Instrumento motivo de la evaluación: Cuestionario
- I.5. Autor del instrumento: Venegas Tapara Manuel - Quispe Tineo Nataly Yasmin Margot

II. ASPECTOS DE VALIDACIÓN E INFORME:

INDICADORES	CRITERIOS	Deficiente e0- 20%	Regula r21- 40%	Buen o41- 60%	Muy bueno 61-80%	Excelent e81- 100%
CLARIDAD	Esta formulado con lenguaje apropiado				✓	
OBJETIVIDAD	Esta expresado de manera coherente y lógica				✓	
PERTINENCIA	Responde a las necesidades internas y externas de la investigación				✓	
ACTUALIDAD	Esta adecuado para valorar aspectos y estrategias de las variables				✓	
ORGANIZACIÓN	Comprende los aspectos en calidad y claridad.				✓	
SUFICIENCIA	Tiene coherencia entre indicadores y las dimensiones.				✓	
INTENCIONALIDAD	Estima las estrategias que responda al propósito de la investigación				✓	
CONSISTENCIA	Considera que los ítems utilizados en este instrumento son todos y cada uno propios del campo que se está investigando.				✓	
COHERENCIA	Considera la estructura del presente instrumento adecuado al tipo de usuario a quienes se dirige el instrumento				✓	
METODOLOGÍA	Considera que los ítems miden lo que pretende medir.				✓	
PROMEDIO DE VALORACIÓN					80 %	

III. OPINIÓN DE APLICACIÓN:

¿Qué aspectos tendría que modificar, incrementar o suprimir en los instrumentos de investigación?

.....

.....

IV. PROMEDIO DE VALORACIÓN:

Los Olivos, 27 de octubre del 2022.

80%



.....

Firma de experto informante

DNI: 07903350

Teléfono: 985997741

V. PERTINENCIA DE ÍTEM O REACTIVOS DEL INSTRUMENTO: Variable 1: LEASING

INSTRUMENTO	SUFICIENTE	MEDIANAMENTE SUFICIENTE	INSUFICIENTE
Ítem 1	✓		
Ítem 2	✓		
Ítem 3	✓		
Ítem 4	✓		
Ítem 5	✓		
Ítem 6	✓		
Ítem 7	✓		
Ítem 8	✓		
Ítem 9	✓		
Ítem 10	✓		
Ítem 11	✓		
Ítem 12	✓		
Ítem 13	✓		
Ítem 14	✓		
Ítem 15	✓		
Ítem 16	✓		

Variable 2: LIQUIDEZ

INSTRUMENTO	SUFICIENTE	MEDIANAMENTE SUFICIENTE	INSUFICIENTE
Ítem 16	✓		
Ítem 17	✓		
Ítem 18	✓		
Ítem 19	✓		
Ítem 20	✓		
Ítem 21	✓		
Ítem 22	✓		
Ítem 23	✓		
Ítem 24	✓		
Ítem 25	✓		
Ítem 26	✓		
Ítem 27	✓		
Ítem 28	✓		
Ítem 29	✓		
Ítem 30	✓		



.....

Firma de experto
 informanteDNI: 07903350
 Teléfono: 985997741

CARTA DE PRESENTACIÓN

Dr.: LEIVA TARAZONA, ARNALDO

Presente

**Asunto: VALIDACIÓN DE INSTRUMENTOS A TRAVÉS DE JUICIO
DE EXPERTOS**

Nos es muy grato comunicarnos con usted para expresarle nuestros saludos; y, asimismo, hacer de su conocimiento que siendo estudiantes de la Escuela de Pregrado campus Lima Norte, requiero validar el instrumento con el cual recogeré la información necesaria para poder desarrollar mi investigación.

El título del Trabajo de mi investigación es: **“El Leasing financiero y la liquidez de las empresas de transporte terrestres de Perú hacia Argentina, período 2018-2021.”** y siendo imprescindible contar con la evaluación de docentes especializados para poder aplicar el instrumento en mención, hemos considerado conveniente recurrir a usted, ante su connotado conocimiento de la variable y problemática, y sobre el cual realiza su ejercicio profesional.

El expediente de validación, que le hago llegar contiene:

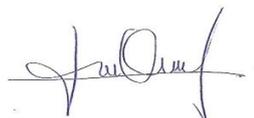
- V. Carta de presentación.
- VI. Definiciones conceptuales de las variables y dimensiones.
- VII. Matriz de operacionalización de las variables.
- VIII. Certificado de validez de contenido de los instrumentos.
- IX. Protocolo de evaluación.

Expresándole nuestros sentimientos de respeto y consideración nos despedimos de usted, no sin antes agradecerle por la atención que presta a la presente.

Atentamente,



Nombre Venegas Tapara Manuel
D.N.I: 45144217
Correo: mvenegast@ucvvirtual.edu.pe
Celular: 994988173



Nombre: Quispe Tineo Nataly Yasmin Margot
D.N.I: 48948968
Correo: yquispeti@ucvvirtual.edu.pe
Celular: 928346102

DEFINICIONES CONCEPTUALES DE LA VARIABLES Y SUS DIMENSIONES

V. Variable 1: Leasing

Leasing: Rejón (2019) menciona que serán aquellos acuerdos en los que el arrendador conviene con el arrendatario el derecho a usar un activo durante un período de tiempo determinado, a cambio de percibir un importe único o una serie de pagos o cuotas, sin que se trate de un arrendamiento de carácter financiero.

Dimensiones:

D1: Arrendador, se define al contrato leasing, el cual cede a disposición provisional de una utilidad con un costo estimado por el banco de presentación (Carmona, 2019).

D2: Arrendatario, se determina a una persona o empresa que solicita el arrendamiento financiero, del cual hará ciertos pagos por dicha contratación (Sáenz, 2018).

D3: Activo, se describe a la posesión material de la empresa, que logra ser palpable o impalpable, denominado a no convertirse en líquido en un plazo corto, por ser de operatividad empresarial y no tenga como finalidad del comercio (Loyola, 2020).

D4: Pagos, se refiere a una obligación a pagar un deuda o prestación pendiente, por parte de un usuario o sociedad (Paez, 2021).

VI. Variable 2: Liquidez

Liquidez: Rubio (2017) menciona que el valor en que una empresa puede hacer frente a sus obligaciones corrientes es la medida de su liquidez a corto plazo. La liquidez implica, por tanto, la capacidad puntual de convertir los activos en líquidos o de obtener disponible para hacer frente a los vencimientos a corto plazo.

Dimensiones:

D1: Valor, se comprende como la rentabilidad de los procesos internos en la empresa a través de la planificación estratégica para cada ámbito, lo cual se evalúa

en base a los logros frente a sus competidores, con ello generando una creación de valores en entorno externo (Orna, 2015).

D2: Obligaciones corrientes, se define a los pagos por prestaciones emitidas de abastecedores, entidades financieras o trabajadores de la misma empresa, la cual se abona en un corto plazo con la finalidad de evitar retrasos e irregularidades en los tiempos estimados (Arrecia, 2019).

D3: Capacidad, se acredita al grupo de bienes y experiencias obtenidas en una compañía que, de cierta manera, favorece los propósitos organizacionales, logrando una mayor ventaja competitiva ante el mercado (Demurer, 2018).

D4: Vencimientos a corto plazo, se refiere a deudas pendientes que tiene una fecha pronta a pagar dentro del mismo año, al que se ejecutó la compra o préstamo solicitado (Gutiérrez, 2017).

Operacionalización de la variable

Variables de estudio	Definición conceptual	Dimensiones	Indicadores	Escala de medición
LEASING	La variable leasing, se midió con 4 dimensiones, 8 indicadores y con la escala ordinal. Además, se utilizó la técnica de la encuesta y como instrumento el cuestionario con 16 ítems con escala tipo Likert.	Arrendador	Tiempo de presentación de un bien	O R D I N A L
		Arrendatario	Nivel de demanda	
			Margen de depreciación	
		Activo	Nivel de oferta	
		Pagos	Margen del valor razonable	
			Número	
			Nivel de costos de transacción	
			Tiempo para cancelar una obligación	
	Nivel de compensación			

Variables de estudio	Definición conceptual	Dimensiones	Indicadores	Escala de medición
LIQUIDEZ	La Liquidez, se midió con 4 dimensiones, 8 indicadores y con la escala ordinal. Además, se utilizó la técnica de la encuesta y como instrumento el cuestionario con 14 ítems con escala tipo Likert.	Valor Obligaciones corrientes Capacidad Vencimientos a corto plazo	Nivel de satisfacción Margen de crecimiento Nivel de riesgo crediticio Margen del capital Nivel de producción Tiempo del trabajo realizado Nivel de deuda Tiempo de pago	O R D I N A L

Cuestionario de la variable: Leasing

El objetivo de la encuesta es para desarrollar un estudio cuyo título es ***El Leasing financiero y la liquidez de las empresas de transporte terrestres de Perú hacia Argentina, período 2018-2021***. El documento es anónimo y su aplicación será de utilidad para mi investigación, por ello agradezco de antemano por su colaboración. Marque con un aspa (X) la respuesta que considere acertada, según las alternativas propuestas.

Siempre	Casi siempre	A veces	Casi nunca	Nunca
5	4	3	2	1

EL LEASING FINANCIERO Y LA LIQUIDEZ DE LAS EMPRESAS DE TRANSPORTE TERRESTRES DE PERÚ HACIA ARGENTINA, PERÍODO 2018-2021.					
LEASING	S	CS	AV	CN	N
	5	4	3	2	1

Arrendador					
Tiempo de prestación de un bien					
1.- ¿El contrato leasing es admisible en el mercado?					
2.- ¿El leasing tiene mayor costo que un préstamo de una entidad financiera?					
Nivel de demanda					
3.- ¿Conoce el nivel de demanda existente en el mercado?					
4.- ¿Gestionar la demanda beneficia la empresa?					
Arrendatario					
Margen de depreciación					
5.- ¿Identifica el margen de depreciación de los activos de la empresa?					
6.- ¿El Leasing limita la utilidad de la empresa?					
Nivel de oferta					
7.- ¿Evalúa periódicamente el nivel de oferta?					
8.- ¿Estudia el nivel de oferta de sus competidores?					
Activo					
Margen del valor razonable					
9.- ¿Los activos se obtienen a través de financiamientos?					
10.- ¿Considera el leasing como alternativa para conseguir activos fijos?					
Nivel de costos de transacción					
11.- ¿Es variante los costos de transacción de la empresa?					
12.- ¿El leasing reduce los costos de transacción?					
Pagos					
Tiempo para cancelar una obligación					
13.- ¿Los pagos a largo plazo son favorables para la empresa?					
14.- ¿El leasing es un instrumento que evita incumplimientos de pago?					
Nivel de compensación					
15.- ¿Los pagos dispuestos por la empresa repercute en la liquidez?					
16.- ¿Los contratos leasing se ven compensados con beneficios tributarios?					

Cuestionario de la variable: Liquidez

El objetivo de la encuesta es para desarrollar un estudio de título ***El Leasing financiero y la liquidez de las empresas de transporte terrestres de Perú hacia Argentina, período 2018-2021***. El documento es anónimo y su aplicación será de utilidad para mi investigación, por ello agradezco de antemano por su colaboración. Marque con un aspa (X) la respuesta que considere acertada, según las alternativas propuestas.

Siempre	Casi siempre	A veces	Casi nunca	Nunca
5	4	3	2	1

LIQUIDEZ	S	CS	AV	CN	N
	5	4	3	2	1
Valor					
Nivel de satisfacción					
17.- ¿Conoce el nivel de satisfacción de sus clientes?					
18.- ¿El nivel de satisfacción de la empresa reporta crecimiento?					
Margen de crecimiento					
19.- ¿Los activos adquiridos lograron margen de variación?					
20.- ¿Planifica incrementar los bienes de la empresa?					
Obligaciones corrientes					
Nivel de riesgo crediticio					
21.- ¿Considera importante tener un buen historial crediticio?					
22.- ¿La empresa solicita créditos a entidades financieras?					
Margen del capital					
23.- ¿Analiza el margen de capital de su empresa de manera precisa?					
24.- ¿Considera importante contar con buen margen de capital?					
Capacidad					
Nivel de producción					
25.- ¿Planifica el nivel de producción de forma anual?					
26.- ¿Considera que el nivel de producción muestra incremento?					

Tiempo del trabajo realizado					
27.- ¿Capacita a los colaboradores de la empresa?					
28.- ¿Respetas las horas de trabajo de los colaboradores?					
Vencimientos a corto plazo					
Nivel de deuda					
29.- ¿Varía el nivel de apalancamiento de la empresa?					
Tiempo de pago					
30.- ¿Incurrir en retrasos en la cancelación de sus obligaciones?					

PROTOCOLO DE EVALUACIÓN QUE MIDE LA VARIABLE LEASING

Observaciones (en caso existan):

Sin
observaciones _____
—

Opinión de aplicabilidad:

Aplicable [X] Aplicable después de corregir [] No aplicable []

Apellidos y nombres del juez validador Dr.:

DNI: 43319433

¹**Pertinencia:** El ítem corresponde al concepto teórico formulado.

Lima, 26 de octubre del 2021

²**Relevancia:** El ítem es apropiado para representar al componente o dimensión específica del constructo

³**Claridad:** Se entiende sin dificultad alguna el enunciado del ítem, es conciso, exacto y directo

Nota: Suficiencia, se dice suficiencia cuando los ítems planteados son suficientes para medir la dimensión



Firma del experto informante

Dr.Armando Leiva Tarazona

DNI 43319433

PROTOCOLO DE EVALUACIÓN QUE MIDE LA VARIABLE LIQUIDEZ

Observaciones (en caso existan):

Sin
observaciones _____
—

Opinión de aplicabilidad:

Aplicable [x] Aplicable después de corregir [] No aplicable []

Apellidos y nombres del juez validador Dr. Armando Leiva Tarazona:

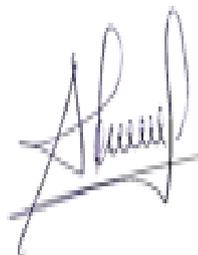
DNI: 43319433

¹**Pertinencia:** El ítem corresponde al concepto teórico formulado.

²**Relevancia:** El ítem es apropiado para representar al componente o dimensión específica del constructo

³**Claridad:** Se entiende sin dificultad alguna el enunciado del ítem, es conciso, exacto y directo

Lima, 26__de octubre del 2022



Firma del experto informante

Dr. Armando Leiva Tarazona

DNI 43319433

Anexo 05- Documento de validación del instrumento

CERTIFICADO DE VALIDEZ DE CONTENIDO DEL INSTRUMENTO QUE MIDE LA VARIABLE: LEASING

Nº	DIMENSIONES / ítems	Pertinencia ¹		Relevancia ²		Claridad ³		Sugerencias
		Sí	No	Sí	No	Sí	No	
	DIMENSIÓN 1: Arrendador							
1	Tiempo de prestación de un bien	x		x		x		
2	Nivel de demanda	x		x		x		
	DIMENSIÓN 2: Arrendatario	Sí	No	Sí	No	Sí	No	
3	Margen de depreciación	x		x		x		
4	Nivel de oferta	x		x		x		
	DIMENSIÓN 3: Activo	Sí	No	Sí	No	Sí	No	
5	Margen del valor razonable	x		x		x		
6	Nivel de costos de transacción	x		x		x		
	DIMENSIÓN 4: Pagos	Sí	No	Sí	No	Sí	No	
7	Tiempo para cancelar una obligación	x		x		x		
8	Nivel de compensación	x		x		x		

CERTIFICADO DE VALIDEZ DE CONTENIDO DEL INSTRUMENTO QUE MIDE LA VARIABLE: LIQUIDEZ

Nº	DIMENSIONES / ítems	Pertinencia ¹		Relevancia ²		Claridad ³		Sugerencias
		Sí	No	Sí	No	Sí	No	
	DIMENSIÓN 1: Valor							
1	Nivel de satisfacción	x		x		x		
2	Margen de crecimiento	x		x		x		

	DIMENSIÓN 2: Obligaciones corrientes	Sí	No	Sí	No	Sí	No	
3	Nivel de riesgo crediticio	x		x		x		
4	Margen del capital	x		x		x		
	DIMENSIÓN 3: Capacidad	Sí	No	Sí	No	Sí	No	
5	Nivel de producción	x		x		x		
6	Tiempo del trabajo realizado	x		x		x		
	DIMENSIÓN 4: Vencimientos a corto plazo	Sí	No	Sí	No	Sí	No	
7	Nivel de deuda	x		x		x		
8	Tiempo de pago	x		x		x		

Observaciones (precisar si hay suficiencia):

Opinión de aplicabilidad: Aplicable [x] Aplicable después de corregir [] No aplicable []

Apellidos y nombres del juez validador: Dr. Armando Leiva Tarazona **DNI:** 43319433

Especialidad del validador: Doctor en Gestión Pública y Gobernabilidad _____

Experto temático Economía

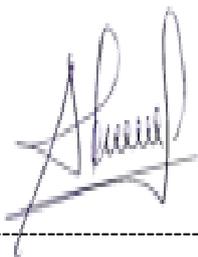
1Pertinencia: El ítem corresponde al concepto teórico formulado.

2Relevancia: El ítem es apropiado para representar al componente o dimensión específica del constructo

3Claridad: Se entiende sin dificultad alguna el enunciado del ítem, es conciso, exacto y directo

Nota: Suficiencia, se dice suficiencia cuando los ítems planteados son suficientes para medir la dimensión

Lima, ____26 octubre_____ del 2022.



Firma del Experto Informante.

CARTA DE PRESENTACIÓN

Dr.: CONDOR SANCHEZ, EDUARDO FRANCISCO

Presente

**Asunto: VALIDACIÓN DE INSTRUMENTOS A TRAVÉS DE JUICIO
DE EXPERTOS**

Nos es muy grato comunicarnos con usted para expresarle nuestros saludos; y, asimismo, hacer de su conocimiento que siendo estudiantes de la Escuela de Pregrado campus Lima Norte, requiero validar el instrumento con el cual recogeré la información necesaria para poder desarrollar mi investigación.

El título del Trabajo de mi investigación es: **“El Leasing financiero y la liquidez de las empresas de transporte terrestres de Perú hacia Argentina, período 2018-2021.”** y siendo imprescindible contar con la evaluación de docentes especializados para poder aplicar el instrumento en mención, hemos considerado conveniente recurrir a usted, ante su connotado conocimiento de la variable y problemática, y sobre el cual realiza su ejercicio profesional.

El expediente de validación, que le hago llegar contiene:

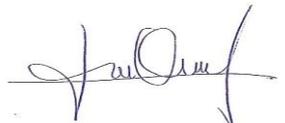
- X. Carta de presentación.
- XI. Definiciones conceptuales de las variables y dimensiones.
- XII. Matriz de operacionalización de las variables.
- XIII. Certificado de validez de contenido de los instrumentos.
- XIV. Protocolo de evaluación.

Expresándole nuestros sentimientos de respeto y consideración nos despedimos de usted, no sin antes agradecerle por la atención que presta a la presente.

Atentamente,



Nombre Venegas Tapara Manuel
D.N.I: 45144217
Correo: mvenegast@ucvvirtual.edu.pe
Celular: 994988173



Nombre: Quispe Tineo Nataly Yasmin Margot
D.N.I: 48948968
Correo: yquispeti@ucvvirtual.edu.pe
Celular: 928346102

DEFINICIONES CONCEPTUALES DE LA VARIABLES Y SUS DIMENSIONES

VII. Variable 1: Leasing

Leasing: Rejón (2019) menciona que serán aquellos acuerdos en los que el arrendador conviene con el arrendatario el derecho a usar un activo durante un período de tiempo determinado, a cambio de percibir un importe único o una serie de pagos o cuotas, sin que se trate de un arrendamiento de carácter financiero.

Dimensiones:

D1: Arrendador, se define al contrato leasing, el cual cede a disposición provisional de una utilidad con un costo estimado por el banco de presentación (Carmona, 2019).

D2: Arrendatario, se determina a una persona o empresa que solicita el arrendamiento financiero, del cual hará ciertos pagos por dicha contratación (Sáenz, 2018).

D3: Activo, se describe a la posesión material de la empresa, que logra ser palpable o impalpable, denominado a no convertirse en líquido en un plazo corto, por ser de operatividad empresarial y no tenga como finalidad del comercio (Loyola, 2020).

D4: Pagos, se refiere a una obligación a pagar un deuda o prestación pendiente, por parte de un usuario o sociedad (Paez, 2021).

VIII. Variable 2: Liquidez

Liquidez: Rubio (2017) menciona que el valor en que una empresa puede hacer frente a sus obligaciones corrientes es la medida de su liquidez a corto plazo. La liquidez implica, por tanto, la capacidad puntual de convertir los activos en líquidos o de obtener disponible para hacer frente a los vencimientos a corto plazo.

Dimensiones:

D1: Valor, se comprende como la rentabilidad de los procesos internos en la empresa a través de la planificación estratégica para cada ámbito, lo cual se evalúa en base a los logros frente a sus competidores, con ello generando una creación de valores en entorno externo (Orna, 2015).

D2: Obligaciones corrientes, se define a los pagos por prestaciones emitidas de abastecedores, entidades financieras o trabajadores de la misma empresa, la cual se abona en un corto plazo con la finalidad de evitar retrasos e irregularidades en los tiempos estimados (Arrecia, 2019).

D3: Capacidad, se acredita al grupo de bienes y experiencias obtenidas en una compañía que de cierta manera, favorece los propósitos organizacionales, logrando una mayor ventaja competitiva ante el mercado (Demurer, 2018).

D4: Vencimientos a corto plazo, se refiere a deudas pendientes que tiene un fecha pronta a pagar dentro del mismo año, al que se ejecutó la compra o préstamo solicitado (Gutiérrez, 2017).

Operacionalización de la variable

VARIABLES DE ESTUDIO	DEFINICIÓN CONCEPTUAL	DIMENSIONES	INDICADORES	ESCALA DE MEDICIÓN
LEASING	La variable leasing, se midió con 4 dimensiones, 8 indicadores y con la escala ordinal. Además, se utilizó la técnica de la encuesta y como instrumento el cuestionario con 16 ítems con escala tipo Likert.	Arrendador Arrendatario Activo Pagos	Tiempo de presentación de un bien Nivel de demanda Margen de depreciación Nivel de oferta Margen del valor razonable Número Nivel de costos de transacción Tiempo para cancelar una obligación Nivel de compensación	O R D I N A L

VARIABLES DE ESTUDIO	DEFINICIÓN CONCEPTUAL	DIMENSIONES	INDICADORES	ESCALA DE MEDICIÓN
LIQUIDEZ	La Liquidez, se midió con 4 dimensiones, 8 indicadores y con la escala ordinal. Además, se utilizó la técnica de la encuesta y como instrumento el cuestionario con 14 ítems con escala tipo Likert.	Valor Obligaciones corrientes Capacidad Vencimientos a corto plazo	Nivel de satisfacción Margen de crecimiento Nivel de riesgo crediticio Margen del capital Nivel de producción Tiempo del trabajo realizado Nivel de deuda Tiempo de pago	O R D I N A L

EL LEASING FINANCIERO Y LA LIQUIDEZ DE LAS EMPRESAS DE TRANSPORTE TERRESTRES DE PERÚ HACIA ARGENTINA, PERÍODO 2018-2021.

LEASING	S	CS	AV	CN	N
	5	4	3	2	1
Arrendador					
Tiempo de prestación de un bien					
1.- ¿El contrato leasing es admisible en el mercado?					
2.- ¿El leasing tiene mayor costo que un préstamo de una entidad financiera?					
Nivel de demanda					
3.- ¿Conoce el nivel de demanda existente en el mercado?					
4.- ¿Gestionar la demanda beneficia la empresa?					
Arrendatario					
Margen de depreciación					
5.- ¿Identifica el margen de depreciación de los activos de la empresa?					
6.- ¿El Leasing limita la utilidad de la empresa?					
Nivel de oferta					
7.- ¿Evalúa periódicamente el nivel de oferta?					
8.- ¿Estudia el nivel de oferta de sus competidores?					
Activo					
Margen del valor razonable					
9.- ¿Los activos se obtienen a través de financiamientos?					
10.- ¿Considera el leasing como alternativa para conseguir activos fijos?					
Nivel de costos de transacción					
11.- ¿Es variante los costos de transacción de la empresa?					
12.- ¿El leasing reduce los costos de transacción?					
Pagos					
Tiempo para cancelar una obligación					
13.- ¿Los pagos a largo plazo son favorables para la empresa?					

14.- ¿El leasing es un instrumento que evita incumplimientos de pago?					
Nivel de compensación					
15.- ¿Los pagos dispuestos por la empresa repercute en la liquidez?					
16.- ¿Los contratos leasing se ven compensados con beneficios tributarios?					

Questionario de la variable: Leasing

El objetivo de la encuesta es para desarrollar un estudio cuyo título es ***El Leasing financiero y la liquidez de las empresas de transporte terrestres de Perú hacia Argentina, período 2018-2021***. El documento es anónimo y su aplicación será de utilidad para mi investigación, por ello agradezco de antemano por su colaboración. Marque con un aspa (X) la respuesta que considere acertada, según las alternativas propuestas.

Siempre	Casi siempre	A veces	Casi nunca	Nunca
5	4	3	2	1

Questionario de la variable: Liquidez

El objetivo de la encuesta es para desarrollar un estudio de título ***El Leasing financiero y la liquidez de las empresas de transporte terrestres de Perú hacia Argentina, período 2018-2021***. El documento es anónimo y su aplicación será de utilidad para mi investigación, por ello agradezco de antemano por su colaboración. Marque con un aspa (X) la respuesta que considere acertada, según las alternativas propuestas.

Siempre	Casi siempre	A veces	Casi nunca	Nunca
5	4	3	2	1

LIQUIDEZ	S	CS	AV	CN	N
	5	4	3	2	1
Valor					
Nivel de satisfacción					
17.- ¿Conoce el nivel de satisfacción de sus clientes?					
18.- ¿El nivel de satisfacción de la empresa reporta crecimiento?					
Margen de crecimiento					
19.- ¿Los activos adquiridos lograron margen de variación?					
20.- ¿Planifica incrementar los bienes de la empresa?					
Obligaciones corrientes					
Nivel de riesgo crediticio					
21.- ¿Considera importante tener un buen historial crediticio?					
22.- ¿La empresa solicita créditos a entidades financieras?					
Margen del capital					
23.- ¿Analiza el margen de capital de su empresa de manera precisa?					
24.- ¿Considera importante contar con buen margen de capital?					
Capacidad					
Nivel de producción					
25.- ¿Planifica el nivel de producción de forma anual?					
26.- ¿Considera que el nivel de producción muestra incremento?					
Tiempo del trabajo realizado					
27.- ¿Capacita a los colaboradores de la empresa?					
28.- ¿Respeto las horas de trabajo de los colaboradores?					
Vencimientos a corto plazo					
Nivel de deuda					
29.- ¿Varía el nivel de apalancamiento de la empresa?					
Tiempo de pago					
30.- ¿Incorre en retrasos en la cancelación de sus obligaciones?					

PROTOCOLO DE EVALUACIÓN QUE MIDE LA VARIABLE LEASING

Observaciones (en caso existan):

Sin

observaciones _____

—

Opinión de aplicabilidad:

Aplicable [X] Aplicable después de corregir [] No aplicable []

Apellidos y nombres del juez validador Mg.: Córdor Sánchez, Eduardo Francisco

DNI: 06598625

¹**Pertinencia:** El ítem corresponde al concepto teórico formulado.

²**Relevancia:** El ítem es apropiado para representar al componente o dimensión específica del constructo

³**Claridad:** Se entiende sin dificultad alguna el enunciado del ítem, es conciso, exacto y directo

Lima, 18 de octubre del 2021



Firma del experto informante

Mg. Eduardo F. Córdor Sánchez

DNI: 06598625

PROTOCOLO DE EVALUACIÓN QUE MIDE LA VARIABLE LIQUIDEZ

Observaciones (en caso existan):

Sin

observaciones _____

—

Opinión de aplicabilidad:

Aplicable [X] Aplicable después de corregir [] No aplicable []

Apellidos y nombres del juez validador Mg.: Córdor Sánchez, Eduardo Francisco

DNI: 06598625

¹**Pertinencia:** El ítem corresponde al concepto teórico formulado.

²**Relevancia:** El ítem es apropiado para representar al componente o dimensión específica del constructo

³**Claridad:** Se entiende sin dificultad alguna el enunciado del ítem, es conciso, exacto y directo

Lima, 28 de octubre del 2021



Firma del experto informante

Mg. Eduardo F. Córdor Sánchez

DNI: 06598625

Anexo 05- Documento de validación del instrumento

CERTIFICADO DE VALIDEZ DE CONTENIDO DEL INSTRUMENTO QUE MIDE LA VARIABLE: LEASING

Nº	DIMENSIONES / ítems	Pertinencia ¹		Relevancia ²		Claridad ³		Sugerencias
		Si	No	Si	No	Si	No	
	DIMENSIÓN 1: Arrendador							
1	Tiempo de prestación de un bien	x		x		x		
2	Nivel de demanda	x		x		x		
	DIMENSIÓN 2: Arrendatario	Sí	No	Sí	No	Sí	No	
3	Margen de depreciación	x		x		x		
4	Nivel de oferta	x		x		x		
	DIMENSIÓN 3: Activo	Sí	No	Sí	No	Sí	No	
5	Margen del valor razonable	x		x		x		
6	Nivel de costos de transacción	x		x		x		
	DIMENSIÓN 4: Pagos	Sí	No	Sí	No	Sí	No	
7	Tiempo para cancelar una obligación	x		x		x		
8	Nivel de compensación	x		x		x		

CERTIFICADO DE VALIDEZ DE CONTENIDO DEL INSTRUMENTO QUE MIDE LA VARIABLE: LIQUIDEZ

Nº	DIMENSIONES / ítems	Pertinencia ¹		Relevancia ²		Claridad ³		Sugerencias
		Si	No	Si	No	Si	No	
	DIMENSIÓN 1: Valor							
1	Nivel de satisfacción	x		x		x		
2	Margen de crecimiento	x		x		x		
	DIMENSIÓN 2: Obligaciones corrientes	Sí	No	Sí	No	Sí	No	

3	Nivel de riesgo crediticio	x		x		x		
4	Margen del capital	x		x		x		
	DIMENSIÓN 3: Capacidad	Sí	No	Sí	No	Sí	No	
5	Nivel de producción	x		x		x		
6	Tiempo del trabajo realizado	x		x		x		
	DIMENSIÓN 4: Vencimientos a corto plazo	Sí	No	Sí	No	Sí	No	
7	Nivel de deuda	x		x		x		
8	Tiempo de pago	x		x		x		

Observaciones (precisar si hay suficiencia):

Opinión de aplicabilidad: Aplicable [] Aplicable después de corregir [] No aplicable []

Apellidos y nombres del juez validador: Eduardo Francisco, Córdor Sánchez **DNI:**
06598625

Especialidad del validador: Magíster en ADMINISTRACIÓN DE NEGOCIOS - ESAN

Experto temático: Logística y finanzas internacionales

1Pertinencia: El ítem corresponde al concepto teórico formulado.

2Relevancia: El ítem es apropiado para representar al componente o dimensión específica del constructo

3Claridad: Se entiende sin dificultad alguna el enunciado del ítem, es conciso, exacto y directo

Nota: Suficiencia, se dice suficiencia cuando los ítems planteados son suficientes para medir la dimensión

Lima, 18 de octubre del 2022.



Firma del Experto Informante.



UNIVERSIDAD CÉSAR VALLEJO

FACULTAD DE CIENCIAS EMPRESARIALES

ESCUELA PROFESIONAL DE ADMINISTRACIÓN Y NEGOCIOS INTERNACIONALES

ACTA DE SUSTENTACION DE TESIS

Siendo las 13:00 horas del 10/12/2022, el jurado evaluador se reunió para presenciar el acto de sustentación de Tesis titulada: "El leasing financiero y la liquidez de las empresas de transporte terrestre de Perú hacia Argentina, periodo 2018-2021.", presentado por los autores VENEGAS TAPARA MANUEL, QUISPE TINEO NATALY YASMIN MARGOT estudiantes de la escuela profesional de ADMINISTRACIÓN Y NEGOCIOS INTERNACIONALES.

Concluido el acto de exposición y defensa de Tesis, el jurado luego de la deliberación sobre la sustentación, dictaminó:

Autor	Dictamen
MANUEL VENEGAS TAPARA	Unanimidad

Firmado electrónicamente por:
MPASACHER el 19 Dic 2022 09:07:14

MAXIMO FIDEL PASACHE RAMOS
PRESIDENTE

Firmado electrónicamente por:
RLUQUEALE el 17 Dic 2022 11:22:44

ALEJANDRO ROJAS LUQUE
SECRETARIO

Firmado electrónicamente por: MCAMASOT
el 17 Dic 2022 11:19:54

MANUEL SALVADOR CAMA SOTELO
VOCAL

Código documento Trilce: TRI - 0457132