



Universidad César Vallejo

**FACULTAD DE CIENCIAS EMPRESARIALES
ESCUELA PROFESIONAL DE CONTABILIDAD**

Solvencia financiera y liquidez de la Empresa Anka Perú
Travel

E.I.R.L., Piura, años 2019 - 2023

**TESIS PARA OBTENER EL TÍTULO PROFESIONAL DE:
Contador Público**

AUTORAS:

Estrada Paucar, Pamela Lisseth (orcid.org/0000-0003-4717-8992)

Peña Neira, Mariela Elisa (orcid.org/0000-0001-9135-8400)

ASESOR:

Dr. Garay Canales, Henry Bernardo (orcid.org/0000-0003-2323-1103)

LÍNEA DE INVESTIGACIÓN:

Finanzas

LÍNEA DE RESPONSABILIDAD SOCIAL UNIVERSITARIA:

Desarrollo económico, empleo y emprendimiento

PIURA - PERÚ

2024



UNIVERSIDAD CÉSAR VALLEJO

**FACULTAD DE CIENCIAS EMPRESARIALES
ESCUELA PROFESIONAL DE CONTABILIDAD**

Declaratoria de Autenticidad del Asesor

Yo, GARAY CANALES HENRY BERNARDO, docente de la FACULTAD DE CIENCIAS EMPRESARIALES de la escuela profesional de CONTABILIDAD de la UNIVERSIDAD CÉSAR VALLEJO SAC - PIURA, asesor de Tesis titulada: "Solvencia financiera y liquidez de la empresa Anka Perú Travel E.I.R.L., Piura, años 2019 - 2023", cuyos autores son ESTRADA PAUCAR PAMELA LISSETH, PEÑA NEIRA MARIELA ELISA, constato que la investigación tiene un índice de similitud de 10%, verificable en el reporte de originalidad del programa Turnitin, el cual ha sido realizado sin filtros, ni exclusiones.

He revisado dicho reporte y concluyo que cada una de las coincidencias detectadas no constituyen plagio. A mi leal saber y entender la Tesis cumple con todas las normas para el uso de citas y referencias establecidas por la Universidad César Vallejo.

En tal sentido, asumo la responsabilidad que corresponda ante cualquier falsedad, ocultamiento u omisión tanto de los documentos como de información aportada, por lo cual me someto a lo dispuesto en las normas académicas vigentes de la Universidad César Vallejo.

PIURA, 07 de Julio del 2024

Apellidos y Nombres del Asesor:	Firma
GARAY CANALES HENRY BERNARDO DNI: 00373867 ORCID: 0000-0003-2323-1103	Firmado electrónicamente por: HGARAYCA el 18-07- 2024 02:36:31

Código documento Trilce: TRI - 0799255



Declaratoria de Originalidad de los Autores

Nosotros, ESTRADA PAUCAR PAMELA LISSETH, PEÑA NEIRA MARIELA ELISA estudiantes de la FACULTAD DE CIENCIAS EMPRESARIALES de la escuela profesional de CONTABILIDAD de la UNIVERSIDAD CÉSAR VALLEJO SAC - PIURA, declaramos bajo juramento que todos los datos e información que acompañan la Tesis titulada: "Solvencia financiera y liquidez de la empresa Anka Perú Travel E.I.R.L., Piura, años 2019 - 2023", es de nuestra autoría, por lo tanto, declaramos que la Tesis:

1. No ha sido plagiada ni total, ni parcialmente.
2. Hemos mencionado todas las fuentes empleadas, identificando correctamente toda cita textual o de paráfrasis proveniente de otras fuentes.
3. No ha sido publicada, ni presentada anteriormente para la obtención de otro grado académico o título profesional.
4. Los datos presentados en los resultados no han sido falseados, ni duplicados, ni copiados.

En tal sentido asumimos la responsabilidad que corresponda ante cualquier falsedad, ocultamiento u omisión tanto de los documentos como de la información aportada, por lo cual nos sometemos a lo dispuesto en las normas académicas vigentes de la Universidad César Vallejo.

Nombres y Apellidos	Firma
MARIELA ELISA PEÑA NEIRA DNI: 75725542 ORCID: 0000-0001-9135-8400	Firmado electrónicamente por: C7002496785 el 07-07- 2024 18:03:02
PAMELA LISSETH ESTRADA PAUCAR DNI: 74649458 ORCID: 0000-0003-4717-8992	Firmado electrónicamente por: C7002330332 el 07-07- 2024 07:55:01

Código documento Trilce: TRI - 0799257

Dedicatoria

A mi madre Juana Neira Naira, por su apoyo incondicional, enseñanzas de vida y por motivarme a lograr todos mis sueños.

A mi padre Modesto Peña Huamán, por ser un gran ejemplo a seguir, por enseñarme a valorar cada cosa y darme la fuerza suficiente para seguir adelante, tanto en lo profesional como en lo personal.

A mis hermanos y a toda mi familia por el apoyo que siempre me brindaron día a día en el transcurso de cada año de mi carrera universitaria

Mariela Elisa Peña Neira

A mi familia por el apoyo incondicional en especial a mis abuelos paternos Francisca Alburqueque, quien estuvo conmigo en cada momento que la necesitaba y Marcos Estrada quien ya no está físicamente, pero sé que desde el cielo me guía y protégeme para seguir este camino.

A mis padres Manuel Estrada y Hilda Paucar quienes me mostraron que a pesar de cada situación puedo salir sola adelante. Por último, a mi hermana, tíos, primos y amigos, quienes me apoyaron, motivaron y contribuyeron a mi carrera.

Pamela Lisseth Estrada Paucar

Agradecimiento

Nuestro agradecimiento es principalmente a Dios por ser guía en nuestro camino y protegernos en cada paso que damos.

A la universidad César Vallejo quien fue parte de la vida universitaria y que a lo largo de los cinco años de la carrera nos permitió conocer y compartir momentos con amigos y maestros quienes supieron transmitir sus conocimientos hacia nosotras.

A nuestros Padres por habernos forjado por el camino del bien y porque siempre creyeron en nosotras, además a nuestros familiares por su ayuda incondicional por siempre motivarnos a seguir adelante.

Al Dr. Henry Bernardo Garay Canales quien con paciencia y profesionalismo nos guio durante este proceso de elaboración de tesis.

Además, a la gerente general de la empresa Anka Peru Travel E.I.R.L. y al estudio contable OyM Asesores y Consultores por habernos brindado el apoyo desde el primer día de iniciar este proyecto y brindarnos la información de manera fácil para su elaboración.

Los autores.

Índice de contenidos

Carátula.....	i
Declaratoria de autenticidad del asesor	ii
Declaratoria de originalidad de los autores	iii
Dedicatoria	iv
Agradecimiento	v
Índice de contenidos	vi
Índice de tablas	vii
Resumen.....	viii
Abstract.....	ix
I. INTRODUCCIÓN	1
II. METODOLOGÍA.....	10
III. RESULTADOS	13
IV. DISCUSIÓN	20
V. CONCLUSIONES	24
VI. RECOMENDACIONES.....	25
REFERENCIAS.....	26
ANEXOS	32

Índice de tablas

Tabla 1.	Indicadores correspondiente a la solvencia financiera.....	13
Tabla 2.	Indicadores correspondiente a la liquidez.....	14
Tabla 3.	Análisis de normalidad de la solvencia financiera y liquidez.....	15
Tabla 4.	Correlación de la solvencia financiera y liquidez de la empresa	16
Tabla 5.	Análisis de normalidad del ratio de solvencia absoluta y liquidez	16
Tabla 6.	Correlación de la solvencia absoluta y liquidez de la empresa.....	17
Tabla 7.	Análisis de normalidad del ratio de solvencia patrimonial y liquidez	17
Tabla 8.	Correlación de la solvencia patrimonial y liquidez de la empresa	18
Tabla 9.	Análisis de normalidad del ratio de apalancamiento financiero y liquidez	18
Tabla 10.	Correlación de la gestión financiera y la solvencia de la empresa ..	19

Resumen

La presente investigación tuvo como objetivo principal, determinar la relación de la solvencia financiera con la liquidez de la empresa Anka Perú Travel E.I.R.L., Piura. De tal forma que se realizó una metodología aplicada, no experimental, transversal y de nivel correlacional, mientras que la muestra correspondió a todos los estados de situación financiera de los períodos 2019 hasta el 2023, para ello se aplicó la técnica del análisis documental y como instrumento la ficha de revisión documental. Los resultados más relevantes reflejaron para el indicador de solvencia absoluta se obtuvieron los valores de 79.7, 8.58, 2.14, 2.21 y 2.76, mientras que la liquidez corriente se obtuvieron los valores de 1.68, 65.72, 1.80, 1.86 y 2.40, es decir hubo una fluctuación entre los indicadores financieros, demostrando que existe una relación altamente significativa entre las variables, comprobado por el coeficiente de Rho de Spearman de ,900** y p-valor de ,037^b < ,05. Por lo tanto, se concluyó que el crecimiento del indicador de solvencia financiera se encontrará también reflejado por el crecimiento del indicador de liquidez.

Palabras clave: Solvencia, liquidez y apalancamiento financiero.

Abstract

The main objective of this investigation was to determine the relationship between financial solvency and liquidity of the company Anka Perú Travel E.I.R.L., Piura. In such a way that a applied, non-experimental, transversal and correlational methodology was carried out, while the sample corresponded to all the statements of financial situation from the periods 2019 to 2023, for this the documentary analysis technique was applied and as instrument the documentary review form. The most relevant results reflected that for the absolute solvency indicator, the values of 79.7, 8.58, 2.14, 2.21 and 2.76 were obtained, while for current liquidity, the values of 1.68, 65.72, 1.80, 1.86 and 2.40 were obtained, that is, there was a fluctuation between financial indicators, demonstrating that there is a highly significant relationship between the variables, proven by Spearman's Rho coefficient of .900** and p-value of .037^b < .05. Therefore, it was concluded that the growth of the financial solvency indicator will also be reflected by the growth of the liquidity indicator.

Keywords: Solvency, liquidity and financial leverage.

I. INTRODUCCIÓN

La perspectiva de los indicadores económicos en el mundo se encontró en riesgo y tensión financiera para los distintos países que ha generado que las empresas del rubro de transporte privado sean afectadas ante la capacidad necesaria para atender efectivamente sus compromisos. En tal sentido, la tasa de decrecimiento económico estuvo representada en el 2022 por un 3.1% y para el cierre 2023 se espera un 2.1% reflejando un contexto de pobreza, inflación y desafío para las empresas ante sus finanzas para mantener la operatividad de sus servicios de transporte (Banco Mundial, BIR – 2023).

Por su parte, Ugando et al. (2022) mencionaron que en América del Sur, las empresas del sector transportista, ha mostrado una liquidez positiva durante el 2019 al 2020, sin embargo durante los últimos años siguiente su capacidad líquida ha sido deficiente, mientras que su razón de deuda a corto y largo plazo aumento producto de la necesidad de mantener la operatividad de sus servicios. De igual forma, Caminos et al. (2022) consideraron que el sector de transporte privado de pasajeros, ha sufrido un impacto desfavorable durante y posterior al estado de emergencia sanitaria, debido a que no han alcanzado en cubrir sus deudas a corto plazo, ello supone una postura de recuperación financiera.

Seguidamente, Quituisaca y Guamán (2022) mencionaron que son varias las empresas de transporte sudamericanas que han mostrado una situación financiera desfavorable producto a la insolvencia ante sus deudas a largo plazo. De igual modo, Sandoval y Sandoval (2022) manifestaron que la falta de planificación y evaluación financiera de las empresas de transporte también es un factor determinante que ha incurrido en reducir el nivel de liquidez, sumado también a los aspectos de recuperación ante el confinamiento.

Mientras que Zambrano et al. (2021) expresaron que más del 50% de las empresas no cuentan con el equilibrio necesario para mantener su capacidad líquida en un breve plazo, puesto que parte de sus activos se encuentra comprometida financieramente. Así también, Gómez et al. (2021) expresaron que hay un deterioro en las finanzas de la empresa de transporte, debido a la

falta de evaluación de su capacidad de liquidar inmediatamente sus obligaciones, así también de generar un mejor nivel de predicción financiera.

Es necesario señalar que toda empresa requiere de la capacidad necesaria para liquidar y solventar sus compromisos, sin embargo, la situación financiera actual ha afectado a nivel nacional a las empresas de transporte peruano. En este sentido, Baca et al. (2022) mencionaron que previa a la obtención o determinación de las deudas, las empresas de transporte deben tener en cuenta la capacidad máxima que posee operacionalmente para poder atender financieramente sus obligaciones. En este orden, Huachillo et al. (2020) expresaron que son pocas las empresas de transporte piurano que poseen una liquidez superior y significativa para expandir sus operaciones, vinculado con poder ejercer un mejor control de sus recursos financieros. Puesto que cerca del 75,5% de las empresas representa el rubro de servicios, donde el 67,4% han evidenciado una disminución de sus niveles de ventas que ha influido en su liquidez (INEI, 2020).

Posteriormente de analizar el entorno financiero, la problemática estuvo relacionada con la empresa Anka Perú Travel E.I.R.L., dedicado específicamente al transporte vía terrestre vinculado. Siendo que en los periodos 2019 a 2023, su comportamiento financiera ha reflejado cierta fluctuación, por una parte favorable en cuanto al incremento de su estado de efectivo, debido que parte de sus activos han superado su pasivo corriente y no corriente, obteniendo fondos necesario para atender sus deudas rápidamente, no obstante en los últimos tres periodos anuales, también se aumentado los compromiso financieros de manera irracional, que podría afectar su solvencia, debido que mayor parte de sus activos, se encontrarán financiado por recursos ajeno que debilitaría la continuidad de sus operaciones.

De esta forma, se detalló el problema central: ¿Cómo se relaciona la solvencia financiera con la liquidez de la empresa Anka Perú Travel E.I.R.L., Piura, años 2019 - 2023?. A la vez, los problemas secundarios correspondieron: a) ¿Cómo se relaciona la solvencia absoluta con la liquidez de la empresa Anka Perú Travel E.I.R.L., Piura, años 2019 - 2023?, b) ¿Cómo se relaciona la solvencia patrimonial con la liquidez de la empresa Anka Perú Travel E.I.R.L.,

Piura, años 2019 - 2023?, y c) ¿Cómo se relaciona el apalancamiento financiero con la liquidez de la empresa Anka Perú Travel E.I.R.L., Piura, años 2019 - 2023?.

En la investigación se justificó teóricamente, debido a que se recopilaron información científica y teórica con respecto a los indicadores de razón financiera de solvencia y liquidez que permitieron sustentar la problemática de la empresa. Seguidamente se justificó de manera práctica, debido a que se efectuó una evaluación de los indicadores financieros que permitieron conocer la capacidad que tuvo la empresa para asumir sus obligaciones financieras y de esta manera establecer ciertas alternativas de mejoramiento. Así también, se sustentó de forma metodológica, debido a que se aplicó una revisión documental de las razones financieras que permitió demostrar la relación estadística y contrastar las hipótesis. Además, se justificó de manera social, puesto que los resultados estuvieron asociados con una de las principales razones que conllevó a la inestabilidad financiera de las empresas, siendo un aporte valorativo para el rubro de transporte y que sirvió como referencia para la población investigadora.

De esta manera, el objetivo central comprendió: Determinar la relación de la solvencia financiera con la liquidez de la empresa Anka Perú Travel E.I.R.L., Piura, años 2019 - 2023. En tanto, los objetivos secundarios son: a) Medir la relación de la solvencia absoluta con la liquidez de la empresa Anka Perú Travel E.I.R.L., Piura, años 2019 – 2023, b) Indicar la relación de la solvencia patrimonial con la liquidez de la empresa Anka Perú Travel E.I.R.L., Piura, años 2019 – 2023, y c) Establecer la relación del apalancamiento financiero con la liquidez de la empresa Anka Perú Travel E.I.R.L., Piura, años 2019 - 2023.

Se sugirió la siguiente hipótesis principal: La solvencia financiera se relaciona positivamente en la liquidez de la empresa Anka Perú Travel E.I.R.L., Piura, años 2019 - 2023. Mientras las hipótesis secundarias fueron: a) La solvencia absoluta se relaciona positivamente en la liquidez de la empresa Anka Perú Travel E.I.R.L., Piura, años 2019 - 2023, b) La solvencia patrimonial se relaciona positivamente en la liquidez de la empresa Anka Perú Travel E.I.R.L., Piura, años 2019 – 2023, y c) El apalancamiento financiero se relaciona

positivamente en la liquidez de la empresa Anka Perú Travel E.I.R.L., Piura, años 2019 - 2023.

En cuanto a los aportes científicos referidos a las variables de estudio, se recopiló a nivel internacional la investigación de Conforme y Zambrano (2023) en su artículo basado en analizar la relación de la estructura de capital de las empresas ecuatorianas. La muestra estuvo representada por los EE.FF correspondiente en los períodos 2016 hasta el 2020. El instrumento estuvo representado por una ficha de revisión documental. La metodología fue no experimental, transversal, correlacional y cuantitativa. Los resultados más interesantes determinaron que la solvencia patrimonial fue 1.68, 1.83, 1.70 y 1.60, el apalancamiento financiero fue 2.68, 2.83, 2.70, 2.72 y 2.60, mientras que la liquidez corriente fue 1.68, 1.87, 1.67, 1.69 y 1.74, reflejando con la falta de solvencia y liquidez para cubrir sus deudas, debido a que está muchas veces supera sus recursos propios, siendo el coeficiente de R^2 igual a 0.0127. Se demostró que no hay una asociación significativa entre las principales indicadores de solvencia y liquidez.

Moyano y Veloz (2023) en su artículo que planteó determinar la relación de los indicadores de gestión financiera de una empresa. La muestra estuvo compuesta por los estados financieros correspondiente al 2019 hasta el 2021. El instrumento estuvo representado por una ficha de revisión documental. La metodología fue no experimental, transversal, correlacional y cuantitativa. Los resultados más interesantes determinaron una liquidez corriente de 6.53, 25.74 y 28.98, mientras que la prueba ácida fue 6.03, 25.26 y 28.54, en cuanto al endeudamiento patrimonial tuvo un promedio de 0.005, seguidamente el apalancamiento financiero con un promedio de 1.01, reflejando un comportamiento de crecimiento en los últimos dos años para su liquidez, siendo el coeficiente de R de Pearson -0.612^{**} y p-valor mayor a 0.05 entre los indicadores liquidez corriente, endeudamiento de activos y patrimonial. En tanto, no hubo una relación de forma significativa puesto que no existió proporcionalidad entre los tres indicadores financieros analizados.

Haro (2022) en su artículo basado a determinar la importancia de la estructura de capital con la liquidez financiera en empresas ecuatorianas. La

muestra conformada por los EE.FF correspondiente en los periodos 2015 hasta el 2020. El instrumento estuvo representado por una ficha de revisión documental. La metodología fue no experimental, transversal, correlacional y cuantitativa. Los resultados más interesantes determinaron una liquidez corriente con un promedio por cada dos años de 1.38, 1.26 y 1.42 y un endeudamiento patrimonial de 0.91, 1.01 y 1.45, reflejando que las empresas poseen recursos líquidos para satisfacer sus obligaciones de forma rápida, sin embargo, su nivel de deuda aumentado poniendo en riesgo su capacidad de solvencia, seguidamente mediante el método de ANOVA, el coeficiente de p-valor fue 0.066 entre los indicadores analizados. Se concluyó que efectivamente no existe proporcionalidad, debido a las variaciones distintas entre los datos financieros.

Townsed y Espinoza (2020) en su artículo basado a medir la relación del apalancamiento financiero y la rentabilidad en empresas de un sector farmacéutico. La muestra conformada por los estados financieros correspondiente al 2020. El instrumento estuvo representado por una ficha de revisión documental. La metodología fue no experimental, transversal, correlacional y cuantitativa. Los resultados más interesantes determinaron que el 65.27% de las empresas cuentan con nivel de endeudamiento superior al 60%, encontrándose con un alto nivel de deuda, mientras que su deuda a largo plazo representa un 5%, siendo a las pequeñas empresas que le cuesta financiarse un 6.76 y a las medianas empresas un 6.65%, siendo el coeficiente de R de Pearson igual a 0.334** y p-valor mayor a 0.05 entre los indicadores. Por lo tanto, no hay una relación de forma significativa entre los elementos o datos financieros analizados.

A nivel nacional la investigación de Seminario et al. (2022) en su artículo, determinar un análisis financiero del área contable de la empresa San Diego S.A.C. La muestra representado por los EE.FF correspondiente en los periodos 2019 hasta el 2021. El instrumento estuvo representado por una ficha de revisión documental. El método comprendió un estudios no experimental, transversal, cuantitativa correlacional - descriptiva. Los resultados más trascendentales determinaron que el apalancamiento financiero fue 29.70, 59.30 y 80.90, mientras que para la estructura de capital fue 4.23, 6.03, 7.16 y para la calidad

de plazo de la deuda fue 87.20, 90.50 y 85.00, en cuanto a la razón corriente fue 0.97, 0.98, 0.99, así mismo el test ácido fue 0.97, 0.59 y 0.63, demostrando ciertas fluctuaciones respecto a la capacidad de solventar y liquidez. Se concluyó que la empresa no dispone de un escenario muy favorable para solventar sus compromisos a largo plazo y más aún para liquidar sus deudas a corto plazo.

Mija y Quispe (2021) en su artículo basado a determinar la relación de los indicadores financieros con la situación económica y financiera de la Cooperación Agraria Peruana en Jaén. La muestra estuvo conformada por los EE.FF correspondiente al 2019 y 2020. El instrumento estuvo representado por una ficha de revisión documental. La metodología fue no experimental, transversal, correlacional y cuantitativa. Los resultados más trascendentales determinaron que el ratio de solvencia fue 1.50 y 1.35, comprendiendo que la empresa posee la capacidad para cancelar sus deudas a futuro, a diferencia del ratio de solvencia patrimonial que fue 1.99 y 2.82, es decir posee más deudas frente a su patrimonio, seguidamente la razón corriente fue 1.40 y 1.30, así mismo la prueba defensiva fue 0.54 y 0.12 permitiendo entender que aún se tiene recursos para atender sus obligaciones a corto plazo, además se obtuvo un coeficiente de R de Pearson de 1.000** y un p-valor de 0.00. Se concluyó que hay una asociación positiva y perfecta demostrada por los valores financieros obtenidos.

Díaz y Ramón (2021) en su artículo que tuvo como finalidad, establecer la incidencia del ciclo de conversión del efectivo con la liquidez de la empresa DAMAR G&L S.A.C., en Lima. La muestra conformada por los estados financieros correspondientes 2016 y 2019. El instrumento estuvo representado por una ficha de revisión documental. La metodología fue no experimental, transversal, correlacional y cuantitativa. Los resultados más trascendentales determinaron cierta disminución respecto al ciclo de conversión que afectó a la liquidez, puesto que el test ácido arrojó 0.93, 1.08, 0.75 y 0.93, debiendo tomar acción con respecto a mantener la sostenibilidad del activo corriente frente a su pasivo corriente, conjuntamente se obtuvo un coeficiente de Rs de 0.075 y un p-valor de 0.614. Por lo cual, no hay una asociación significativa entre las variables

de evaluación, esto se explica por la falta de asociación entre los indicadores financieros.

Ramírez et al. (2020) en su estudio basado a medir la relación del endeudamiento y el rendimiento financiero de las empresas que cotizan en BVL, Perú. La muestra comprendió los EE.FF correspondiente en los periodos 2017 y 2019 de ocho empresas. El instrumento estuvo representado por una ficha de revisión documental. La metodología fue no experimental, transversal, correlacional y cuantitativa. Los resultados más trascendentales determinaron que las empresas arrojaron un 40% de endeudamiento y un 64% de endeudamiento a largo plazo, entendiéndose que hay recursos propios que no están siendo aprovechando, seguidamente el Rs fue -0.557^{**} y en el endeudamiento a largo plazo un Rs de -0.436^{**} y un p-valor menor a 0.05. Se concluyó, que no hubo una relación significativa entre los indicadores financieros, a pesar que la capacidad de solvencia ha reducido debido al incremento de sus compromisos financieros.

En concordancia con las bases teóricas que sustentan las variables, en cuanto a la solvencia, estuvo conforma un indicador que evalúa principalmente el nivel de capacidad de una empresa ante sus distintos compromisos financieros en un largo plazo en función a su estado financiero (Estupiñán, 2023). Así también es aquella capacidad que cuenta una determinada empresa mediante la disposición de activos suficientes para respaldar o pagar sus deudas y otras de sus principales obligaciones financieras ante un periodo largo de operatividad (Acosta, 2022). De igual forma, también es el grado en que una empresa puede cubrir sus compromisos financieros a un futuro a través de la relación que existe en la generación suficiente de sus recursos o efectivos de sus operaciones ante los posibles riesgos financieros (López, 2022).

Para la evaluación o medición significativa del nivel de solvencia financiera, se tuvo en cuenta tres de los principales indicadores o ratios que conllevaron a determinar la capacidad que posee una empresa. A continuación, se detallaron:

El ratio de solvencia absoluta o garantía, es aquella que mide la capacidad en que una empresa puede pagar sus deudas, es decir reconocer si la empresa puede hacerse cargo de sus compromisos financieros o en tal caso si muestran ciertos problemas financieros, logrando determinar si es o no solvente (Agudelo, 2021). Por lo cual, para medir cuantitativamente el indicador de solvencia absoluta se debe tener en cuenta la siguiente fórmula: Activo total / Pasivo total

El ratio de endeudamiento o solvencia patrimonial, es aquella que consiste en la capacidad empresarial para poder cubrir sus deudas empleando sus propios recursos, permitiendo conocer el porcentaje de deuda frente a su patrimonio (Chávez et al., 2019). Es así que para evaluar cuantitativamente el indicador de la solvencia patrimonial se debe tener en cuenta la siguiente fórmula: Pasivo total / Patrimonio.

El ratio de apalancamiento financiero, es aquella vinculado con la capacidad de una empresa para poder aumentar su flujo con la finalidad de invertir o cubrir sus compromisos pendientes, permitiendo evaluar su deuda frente a su activo, puesto que a medida que incrementa sus compromisos financieros también incrementa su apalancamiento financiero (Ponce et al., 2019). Para medir cuantitativamente el indicador del apalancamiento financiero se debe tener en cuenta la siguiente fórmula: Pasivo total / Activo total.

En conformidad con la teoría que sustenta la variable liquidez, es el indicador que evalúa directamente la capacidad empresarial para convertir sus principales activos en líquidos con el propósito de atender sus obligaciones en un plazo inmediato (Tanaka y Álvarez, 2023). Seguidamente la liquidez, es el ratio que permite a la empresa obtener flujo de efectivo o fondos necesarios para poder liquidar sus deudas en un periodo corto y de manera inmediata (Rendón, 2022). De tal manera, también la liquidez, es la razón que permite a las empresas tomar acciones frente a sus fondos disponibles para satisfacer ciertas obligaciones financieras en un periodo o momento corto, sin afectar a su operatividad (Zapata, 2021).

Para la evaluación relativa del nivel de liquidez financiera, se tomó en cuenta tres de los principales ratios que conllevaron a comprender la capacidad

empresarial para asumir las obligaciones a nivel financiera de manera rápida. A continuación, se detallaron:

El ratio de liquidez corriente, es aquella métrica que consiste en diagnosticar la capacidad que cuenta una empresa para poder transformar sus activos en líquidos y de esta manera atender sus obligaciones en un periodo corto, es decir que cuanto mejor sea la cantidad de su activo circulante o corriente mejor será el grado de liquidación de sus deudas (Carballo, 2023). Para medir cuantitativamente el indicador de liquidez corriente se debe tener en cuenta la siguiente fórmula: Activo corriente / Pasivo corriente.

El ratio de test ácido, es aquella asociada con la capacidad empresarial para satisfacer sus deudas de inmediata pero sin depender necesariamente de la venta o conversión de sus existencias en efectivo y tampoco de recurrir a ciertas fuentes de financiamiento adicional (Merlo et al., 2021). Así mismo para medir cuantitativamente el indicador de test ácido se debe tener en cuenta la siguiente fórmula: $(\text{Activo total} - \text{Inventario}) / \text{Pasivo total}$

El ratio de test defensiva, es aquella basado en evaluar la capacidad empresarial para poder operar en un periodo corto con sus activos más líquidos sin requerir sustancialmente sus flujos de venta (López, 2022). Además para medir cuantitativamente el indicador de test defensiva se debe tener en cuenta la siguiente fórmula: Efectivo y equivalente de efectivo / Pasivo corriente.

II. METODOLOGÍA

El tipo de investigación comprendió un modelo aplicada, según Huamán et al. (2022) mencionaron que es el proceso científico que busca evaluar y dar sugerencias de mejora con respecto a un determinado problema apoyándose a través del conocimiento previo y existente para su profundización. En este orden, la investigación mediante el uso y aplicación del conocimiento de la liquidez y solvencia se podrá comprobar la problemática financiero, para proporcionar opciones de mejora teniendo en cuenta los principales hallazgos. También asumió un enfoque de índole cuantitativo, es así que se analizaron los datos financieros cuantitativos que comprobaron las hipótesis. Para Calle (2023) es la obtención, clasificación y tratamiento de datos medibles numéricamente que permitirán explicar ciertos comportamientos con exactitud y de manera lógica. El diseño ha sido no experimental y transversal, debido a que no realizó ninguna experimentación entre la variable solvencia y liquidez, mientras la recolección de los datos obtenidos de la aplicación de los ratios financieros en un solo tiempo. Según Arias et al. (2022) expresaron que es la ciencia basada en escudriñar los fenómenos de manera directa sin generar ninguna manipulación. Sumado a esto, Menjívar (2022) mencionó que la transversalidad se refiere al periodo de tiempo en que se recolecta información. Además, la investigación ha sido de alcance correlacional, puesto que el objetivo central ha sido medir el grado de relación de la solvencia y liquidez. De acuerdo con Vidal (2022) es el grado de relación que hay en dos a más categorías o variables, permitiendo explicar dicha proporción mediante un método y prueba estadística.

En la variable, respecto a la conceptualización de la primera variable de solvencia, está es un indicador que evalúa principalmente el nivel de capacidad empresarial para asumir sus distintos compromisos financieros en un largo plazo en función a su estado financiero (Estupiñán, 2023). Así también, en la definición operacional, está comprendió la aplicación de los ratios de solvencia general, solvencia patrimonial y apalancamiento financiero. Mientras que, en la conceptualización de la segunda variable de liquidez, está es el indicador que mide la capacidad para p convertir sus principales activos en líquidos con el propósito de poder atender sus obligaciones de forma inmediata (Tanaka y

Álvarez, 2023). Y operacionalmente se definió con la aplicación de los ratios de liquidez corriente, test ácido y test defensiva a través de una escala de razón.

La población se encontró conformada por cinco documentos referidos al estado de situación financiera de la empresa Anka Perú Travel E.I.R.L., conforme a los períodos 2019 al 2023. Excluyendo los estados de resultados, flujo de efectivo y los estados de cambio en el patrimonio neto que correspondieron a los periodos mencionados. Según Gutiérrez et al. (2020) se refieren a la totalidad de elementos, objetos y documentos que son relevantes para conocer ciertos comportamientos que se desean evaluar. Así también, la muestra, de la investigación correspondió a la totalidad de la población. Según Fuentes et al. (2020) explicaron que la muestra es un grupo reducida, que ha sido seleccionada para ser sometida a su evaluación.

Se utilizó como técnica de recolección, la ficha documental, según Jiménez (2020) es el proceso que conlleva a la extracción, elección e interpretación de contenido ante documentos de interés para demostrar una problemática de manera concisa. De la misma forma, Sánchez et al. (2021) indicaron que es el procedimiento basado a la representación sistemática y sintetizada de información obtenida de fuentes documentales mediante un registro estructurado. Consecuentemente el instrumento constó de la ficha de análisis documental, que se basó al proceso de recolección de cinco documentos conformado por el estado de situación financiera del 2019 al 2023, para el desarrollo de los ratios de solvencia y liquidez. De igual modo, la validez de contenido del instrumento, de acuerdo con Estrada et al. (2023) es el nivel de aproximación a la verdad, que consiste en la evaluación de cada indicador, criterio o elemento que conforma el instrumento en cuanto a su objetivo de medida. Esto, se validó por el juicio de 03 especialistas en contabilidad y finanzas.

El método de análisis, se realizó mediante la representación estadística que se efectuó a través del tratamiento de los datos a través del uso de un método descriptivo, donde se reflejaron tablas con los ratios financieros de solvencia y liquidez, luego se utilizó el método inferencial donde se reflejaron tablas de prueba de normalidad y el método de índole estadístico mediante el

Rho de Spearman que permitió contrastar las hipótesis asociativas mediante el coeficiente de relación y significancia estadística. Además, para cumplir con el procesamiento, se empleó el software de hojas de cálculo Microsoft Excel 2023 y el software estadístico informático de SPSS V.28.

En los aspectos éticos, se practicó durante la elaboración de la investigación se cumplió con los lineamientos que sostienen los principios y valores éticos. De este modo se cumplió con el principio de autonomía, puesto que se actuó de manera íntegra y responsable a través de la participación y apoyo voluntario a la alta dirección empresarial. Se cumplió con los principios de beneficencia y no maleficencia, puesto que la finalidad de la investigación constató contribuir a la empresa y enriquecer a la ciencia a través de los hallazgos financieros, tampoco se buscó algún tipo de intencionalidad por beneficiarse y más aún no se generó conflicto de intereses en la cual sean afectados involuntariamente. Así también se cumplió con los principios de justicia y veracidad, puesto que toda información presentada reflejó la verdad y buscó el bien de todas las partes. Además, se cumplió con el reconocimiento intelectual de las fuentes primarias y secundarias, así también se aplicó las normas APA 7m versión en cuanto a la estructuración de la citas y referencias que comprendió la investigación.

III. RESULTADOS

Para el análisis de los datos, estos fueron obtenidos previamente del instrumento documental que evaluó los indicadores de solvencia y liquidez de la empresa Anka Perú Travel E.I.R.L., las cuales fueron procesados estadísticamente mediante la representación de valores descriptivos y principalmente inferencial mediante el Test de Normalidad de Shapiro-Wilk, así como el método que permitieron demostrar las principales hipótesis. A continuación, se fundamentan:

3.1. Resultados descriptivos

Tabla 1

Indicadores correspondientes a la solvencia financiera

Detalle	Ratios	Periodos				
		2019	2020	2021	2022	2023
Solvencia	Solvencia absoluta o de garantía	79.70	8.58	2.14	2.21	2.76
	Solvencia patrimonial	0.01	0.13	0.88	0.82	0.57
	Apalancamiento financiero	0.01	0.12	0.47	0.45	0.36

Nota: Datos recopilados en función al instrumento.

En consideración a la Tabla 1, se evidenció que en el indicador de solvencia absoluta, alcanzó un valor de 79.70 respecto al periodo 2019, reduciendo significativamente en los últimos periodos, correspondiendo un valor de 8.58, 2.14, 2.21 y 2.76, demostrando que los recursos son financiados por acreedores. Así mismo para el indicador de solvencia patrimonial se obtuvo un crecimiento en los últimos 4 periodos anuales, que correspondió a un valor de 0.13, 0.88, 0.82 y 0.57, que representó la proporción de endeudamiento que posee la empresa. Seguidamente el indicador de apalancamiento financiero que también reflejó un crecimiento de 0.12, 0.47, 0.45 y 0.36 en los periodos siguientes, que demostró el valor que los recursos han sido financiados por terceros que ha sido un poco favorable conforme a la estructura financiera de la empresa.

Tabla 2*Indicadores correspondientes a la liquidez*

Detalle	Ratios	Periodos				
		2019	2020	2021	2022	2023
Liquidez	Liquidez corriente	1.68	65.72	1.80	1.86	2.40
	Test ácida	79.70	7.82	2.05	2.13	2.65
	Test defensiva	0.76	31.04	0.13	0.32	0.51

Nota: Datos recopilados en función al instrumento.

En consideración a la Tabla 2, se visualizó que en el indicador de liquidez corriente, se logró un valor de 65.72 respecto al periodo 2020, reflejando una fluctuación en los 4 periodos anuales, que correspondió un valor de 1.68, 1.80, 1.86 y 2.40 que demostró el efectivo suficiente que dispone la empresa para la operatividad de sus actividades. Mientras que, en el indicador de test ácida, se obtuvo un valor de 79.70 para el periodo 2019 y ha reducido significativamente en los periodos restantes en un valor de 7.82, 2.05, 2.13 y 2.65, que demostró los recursos necesarios que posee la empresa para atender sus deudas inmediatamente. Así también el indicador de test defensiva, se obtuvo un valor representativo de 0.76 para el periodo 2019 y que ha variado en los periodos siguientes en un valor de 31.04, 0.13, 0.32 y 0.51 que demostró que la empresa no posee el efectivo necesario para cubrir a corto plazo sus deudas.

3.2. Resultados inferenciales

Test de normalidad

Para el Test de Shapiro Wilk (SW), se tendrá en cuenta la siguiente hipótesis de normalidad que permitirán determinar el método estadístico:

Ho: Si los datos que han sido evaluados corresponden a una distribución normal, de tal forma que se debe emplear una prueba paramétrica mediante el método conocido como R de Pearson. H1: Si los datos que han sido evaluados no comprenden una distribución normal, en tal sentido se debe utilizar una prueba no paramétrica mediante el método conocido como Rho de Spearman.

De tal manera, para la demostración de la normalidad, se debe considerar las principales reglas:

Si el valor de (sig.) $> 5\%$, conllevaría a demostrar que los datos provienen sustancialmente de una distribución normal, debiendo aceptar la Ho. No obstante, si el valor de (sig.) $< 5\%$, conllevaría a demostrar que los datos no provienen sustancialmente de una distribución normal, debiendo rechazar la Ho.

Tabla 3

Análisis de normalidad de la solvencia financiera y liquidez

Detalle	Estad.	gl.	Sig
Solvencia financiera	,600	5	,001
Liquidez	,756	5	,034

Nota: Datos procesados mediante el SPSS. V.27

En función a la Tabla 3, se conoció que la variable solvencia financiera arrojó un valor de sig. = $,001 < ,05$, y la variable liquidez también arrojó un valor de sig. = $,034 < ,05$. Rechazando principalmente la hipótesis nula, porque la distribución de los datos no ha sido normal. Por tal razón, al no existir una distribución normal en los datos, se utilizó para la demostración de la hipótesis, la prueba no paramétrica conocida como el Rho de Spearman.

Comprobación de la hipótesis general

La solvencia financiera se relaciona positivamente en la liquidez de la empresa Anka Perú Travel E.I.R.L., Piura, años 2019 - 2023.

Tabla 4

Correlación de la solvencia financiera y liquidez de la empresa

			Solvencia financiera	Liquidez
Rho de Spearman	Solvencia financiera	Relación	1	,900**
		Sig. (bilateral)	.	,037
		N	05	05
	Liquidez	Relación	,900**	1
		Sig. (bilateral)	,037	.
		N	05	05

Nota: Prueba estadística mediante el método no paramétrico.

En respuesta a la Tabla 4, se visualizó el indicador correlacional entre la solvencia y liquidez, obteniendo un valor de Rho de Spearman de ,900** y p-valor de ,037^b < ,05, donde se comprobó que hay una relación altamente significativa. Por tal razón se **ACEPTÓ** la hipótesis propuesta, puesto que la solvencia financiera y la liquidez se relaciona positivamente en la empresa. Esto permitió inferir que el comportamiento del indicador de la solvencia financiera estuvo asociado con el comportamiento del indicador de liquidez, puesto que hubo una proporcionalidad.

Tabla 5

Análisis de normalidad del ratio de solvencia absoluta y liquidez

Detalle	Estad.	gl.	Sig
Solvencia absoluta o de garantía	,610	5	,001
Liquidez	,756	5	,034

Nota: Datos procesados de forma estadística.

En concordancia con la Tabla 5, se conoció que la dimensión de solvencia absoluta arrojó un valor de sig. = ,001 < ,05, y la variable liquidez también arrojó un valor de sig.= ,034 < ,05. Rechazando principalmente la hipótesis nula, porque la distribución de los datos no ha sido normal. Por tal razón, al no existir una

distribución normal en los datos, se utilizó para la demostración de la hipótesis, la prueba no paramétrica conocida como el Rho de Spearman.

Comprobación de la hipótesis 1

La solvencia absoluta se relaciona positivamente en la liquidez de la empresa Anka Perú Travel E.I.R.L., Piura, años 2019 - 2023.

Tabla 6

Correlación de la solvencia absoluta y liquidez de la empresa

		Coeficiente	Solvencia absoluta	Liquidez
Rho de Spearman	Solvencia absoluta	Relación	1	,900**
		Sig. (bilateral)	.	,037
		N	05	05
	Liquidez	Relación	,900**	1
		Sig. (bilateral)	,037	.
		N	05	05

Nota: Prueba estadística mediante el método no paramétrico.

En función a la Tabla 6, se visualizó el indicador correlacional entre la solvencia absoluta y liquidez, obteniendo un valor de Rho de Spearman de ,900** y p-valor de ,037^b < ,05, donde se comprobó que hay una relación altamente significativa. Por tal razón se **ACEPTÓ** la hipótesis propuesta, puesto que la solvencia absoluta si se relaciona positivamente en la liquidez de la empresa. Esto permitió inferir que el comportamiento del indicador de solvencia absoluta estuvo asociado con el comportamiento del indicador de liquidez, puesto que hubo una proporcionalidad.

Tabla 7

Análisis de normalidad del ratio de solvencia patrimonial y liquidez

Detalle	Estad.	gl.	Sig
Solvencia patrimonial	,885	5	,330
Liquidez	,756	5	,034

Nota: Datos procesados de forma estadística.

En consideración a la Tabla 7, se conoció que la dimensión de solvencia patrimonial arrojó un valor de sig. = ,330 > ,05, y la variable liquidez arrojó un valor de sig.= ,034 < ,05. Rechazando principalmente la hipótesis nula, porque la distribución de los datos no ha sido normal. Por tal razón, al no existir una distribución normal en los datos, se utilizó para la demostración de la hipótesis, la prueba no paramétrica conocida como el Rho de Spearman.

Comprobación de la hipótesis 2

La solvencia patrimonial se relaciona positivamente en la liquidez de la empresa Anka Perú Travel E.I.R.L., Piura, años 2019 - 2023.

Tabla 8

Correlación de la solvencia patrimonial y liquidez de la empresa

		Coeficiente	Solvencia patrimonial	Liquidez
Rho de Spearman	Solvencia patrimonial	Relación	1	-,900**
		Sig. (bilateral)	.	,037
		N	05	05
	Liquidez	Relación	-,900**	1
		Sig. (bilateral)	,037	.
		N	05	05

Nota: Prueba estadística mediante el método no paramétrico.

De acuerdo con la Tabla 8, se visualizó el indicador correlacional entre la solvencia patrimonial y liquidez, obteniendo un valor de Rho de Spearman de -,900** y p-valor de ,037^b < ,05, donde se comprobó que no hay una relación pero si es significativa. Por tal razón se **RECHAZÓ** la hipótesis propuesta, puesto que la solvencia patrimonial no se relaciona positivamente en la liquidez de la empresa. Esto permitió inferir que el comportamiento del indicador de solvencia patrimonial no estuvo asociado con el comportamiento del indicador de liquidez, puesto que no hubo una proporcionalidad.

Tabla 9

Análisis de normalidad del ratio de apalancamiento financiero y liquidez

Detalle	Estad.	gl.	Sig
Apalancamiento financiero	,874	5	,284
Liquidez	,756	5	,034

Nota: Datos procesados de forma estadística.

En función a la Tabla 9, se conoció que la dimensión del apalancamiento financiero arrojó un valor de sig. = ,284 > ,05, y la variable liquidez arrojó un valor de sig.= .034 < ,05. Rechazando principalmente la hipótesis nula, porque la distribución de los datos no ha sido normal. Por tal razón, al no existir una distribución normal en los datos, se utilizó para la demostración de la hipótesis, la prueba no paramétrica conocida como el Rho de Spearman.

Comprobación de la hipótesis 3

El apalancamiento financiero se relaciona positivamente en la liquidez de la empresa Anka Perú Travel E.I.R.L., Piura, años 2019 - 2023.

Tabla 10

Correlación de la gestión financiera y la solvencia de la empresa

		Coeficiente	Apalancamiento financiero	Liquidez
Rho de Spearman	Apalancamiento financiero	Relación	1	-,900**
		Sig. (bilateral)	.	,037
		N	05	05
	Liquidez	Relación	-,900**	1
		Sig. (bilateral)	,037	.
		N	05	05

Nota: Prueba estadística mediante el método no paramétrico.

En concordancia con la Tabla 10, se visualizó el indicador correlacional entre el apalancamiento financiero y liquidez, obteniendo un valor de R de Pearson de - ,900** y p-valor de ,037^b < ,05, donde se comprobó que hay una relación negativa y significativa. Por tal razón se **RECHAZÓ** la hipótesis propuesta, puesto que el apalancamiento financiero no se relaciona positivamente en la liquidez de la empresa. Esto permitió inferir que el comportamiento del indicador de apalancamiento financiero no estuvo asociado con el comportamiento del indicador de liquidez, puesto que no hubo una proporcionalidad.

IV. DISCUSIÓN

En este apartado comprende la implicancia de los indicadores financieros en el ámbito empresarial, de tal forma se discute los aportes de otros estudios con los resultados estadísticos mediante la ficha de análisis documental que midieron las variables de solvencia y liquidez con la finalidad de demostrar la similitud y discrepancia que existe con los valores correlacionales. Por tal razón, se fundamentan en la investigación:

En función al objetivo central, determinar la relación de la solvencia financiera con la liquidez de la empresa Anka Perú Travel E.I.R.L., Piura. Los resultados demuestran cierta fluctuación con respecto a los indicadores financieros de solvencia y liquidez. Esto es respaldado por la relación altamente significativa que existen en las variables comprobado mediante el Rho de Spearman de ,900** y p-valor de ,037^b < ,05. En tal sentido, dicha relación permite inferir que el comportamiento del indicador de solvencia financiera es proporcional al comportamiento del indicador de liquidez.

En contraste, los hallazgos no se asimilan con la contribución de Conforme y Zambrano (2023) quienes encontraron que los indicadores de solvencia y liquidez han demostrado la falta de recursos para cubrir sus deudas, por tal razón no hay una relación positiva, debido que el coeficiente de determinación de R^2 fue igual a 0,0127. De igual manera no se asocia con el aporte de Moyano y Veloz (2023) quienes obtuvieron que los indicadores financieros de liquidez y solvencia no se relacionan significativamente en los últimos dos periodos reflejando un valor de R de Pearson igual a -0,612** y p-valor mayor a 0.05, de tal manera que no existe una proporcionalidad entre los indicadores de liquidez con el apalancamiento financiero y patrimonial.

De igual manera los resultados discrepan con el aporte de los estudios correspondiente a Díaz y Ramón (2021) que expresaron que los indicadores financieros de solvencia y liquidez no muestra una relación positiva, comprobado por el valor de Rho de Spearman de 0,075 y un p-valor de 0,614, esto se explicó por la falta de asociación entre los indicadores financieros. Sin embargo si concuerdan con el estudio de Mija y Quispe (2021) quienes encontraron que hay

una relación perfecta y significativa entre los indicadores financieros de solvencia y liquidez, demostrado por el valor de R de Pearson igual a 1,000** y un p-valor igual a 0,00, por lo tanto, al aumentar el indicador de solvencia, también proporcionalmente aumentará el indicador de liquidez. De tal manera que la empresa debe asumir acciones financieras necesarias para mejorar su salud financiera que les permita alcanzar una mayor sostenibilidad de sus indicadores de solvencia y liquidez a fin de atender sus obligaciones y compromisos financieros.

En cuanto al primer objetivo, medir la relación de la solvencia absoluta con la liquidez de la empresa Anka Perú Travel E.I.R.L., Piura. Los resultados demuestran que el indicador de solvencia absoluta, tiene un valor de 79.70 en el periodo 2019, reduciendo significativamente en los últimos periodos 2020 a 2023, corresponde un valor de 8.58, 2.14, 2.21 y 2.76, demostrando que los recursos son financiados por acreedores. Esto es respaldado por la relación altamente significativa que existe entre los elementos comprobado mediante el valor de Rho de Spearman de ,900** y p-valor de ,037^b < ,05. De tal forma, dicha relación permite inferir que el comportamiento del indicador de solvencia absoluta es proporcional al comportamiento del indicador de liquidez.

Por el contrario, estos resultados discrepan en cierta forma con el aporte de Moyano y Veloz (2023) quienes encontraron que el indicador de liquidez a crecido, pero el nivel de endeudamiento absoluto no ha sido proporcional a ello, comprobado por el valor de R de Pearson -0,612** y p-valor mayor a 0,05, puesto que no hay una relación significativa respecto a los elementos evaluados. Sin embargo, los resultados se asocian en gran parte con el aporte de Mija y Quispe (2021) quienes obtuvieron una relación positiva entre los principales indicadores financieros de solvencia absoluta y liquidez, representado por el valor de R de Pearson de 1,000** y un p-valor de 0,00, es decir que la solvencia ha reflejado una tendencia de crecimiento asociada con la capacidad líquida de la empresa. Por tal razón, el indicador financiero refleja tener capacidad de solvencia, pero esta se ha reducido debido al incremento de más deudas o compromisos financieros.

En función al segundo objetivo, indicar la relación de la solvencia patrimonial con la liquidez de la empresa Anka Perú Travel E.I.R.L., Piura. Los resultados demuestran que el indicador de solvencia patrimonial refleja un crecimiento en los últimos 4 periodos anuales 2020 a 2023, que corresponde a un valor de 0.13, 0.88, 0.82 y 0.57, que representa la proporción de endeudamiento que posee la empresa. Esto es respaldado por la relación inversa que existe entre los elementos comprobado por el valor de Rho de Spearman de $-.900^{**}$ y p-valor de $.037^b < .05$. En tal sentido, dicha relación permite inferir que el comportamiento del indicador de solvencia patrimonial no está asociado con el comportamiento del indicador de liquidez.

En tanto estos resultados se ajustan a la contribución de Moyano y Veloz (2023) que obtuvieron también una relación inversa reflejado a través del valor de R de Pearson igual a -0.612^{**} y p-valor mayor a 0.05, en tal sentido el comportamiento de los indicadores de solvencia patrimonial y liquidez han sido opuestos debido que no ha sido proporcional en cuanto la operatividad financiera de la empresa. De igual manera se asocia con el aporte de Haro (2022) quien encontró que el indicador de liquidez corriente obtuvo un promedio de 1.38, 1.26 y 1.42 y un endeudamiento patrimonial de 0.91, 1.01 y 1.45, reflejando que las empresas poseen recursos líquidos para satisfacer sus obligaciones, sin embargo, el coeficiente de p-valor fue 0,066 entre los indicadores, demostrado que no existe una relación significativa. Por lo tanto, la empresa debe gestionar efectivamente sus principales recursos para asumir sus compromisos financieros con respecto a su patrimonio, permitiendo una mayor solvencia ante sus actividades empresariales.

En función al tercer objetivo, establecer la relación del apalancamiento financiero con la liquidez de la empresa Anka Perú Travel E.I.R.L., Piura. Los resultados demuestran que el apalancamiento financiero refleja un crecimiento de 0.12, 0.47, 0.45 y 0.36 en los periodos 2020 a 2023, demostrando que los recursos han sido financiados por terceros siendo poco favorable conforme a la estructura financiera de la empresa. Estos son respaldados por la relación inversa que existe entre los elementos comprobado por el valor de Rho de Spearman de $-.900^{**}$ y p-valor de $.037^b < .05$. De tal forma, dicha relación facilita

inferir que el comportamiento del indicador de apalancamiento financiero no está asociado con el comportamiento del indicador de liquidez.

En tanto estos hallazgos se asociación a Mija y Quispe (2021) que encontraron que hay una relación perfecta y significativa respecto a los valores financieros del apalancamiento financiero y liquidez, comprobado por el valor de R de Pearson igual a 1.000** y un p-valor igual a 0,00, puesto que el aumento de los indicadores ha sido proporcional. De igual manera estos hallazgos concuerdan con el estudio obtenido esencialmente por Ramírez et al. (2020) que encontraron un 40% de endeudamiento en las empresas, existiendo recursos propios que no han sido aprovechados, demostrado por el valor de Rho de Spearman de de -0,436** y un p-valor menor a 0,05, puesto que su capacidad financiera ha venido reduciendo debido al aumento de las deudas.

De igual manera los resultados concuerdan con el aporte Townsed y Espinoza (2020) quienes encontraron que no existe una relación significativa entre el apalancamiento financiero con la rentabilidad, demostrado por el valor de Pearson igual a 0,334** y p-valor mayor a 0,05, puesto que no hay una proporción entre el comportamiento del indicador de apalancamiento financiero con respecto al rendimiento financiero de la empresa. Por lo tanto, la empresa debe priorizar el seguimiento del indicador de apalancamiento financiero para generar una mayor sostenibilidad con respecto a sus compromisos financieros.

V. CONCLUSIONES

1. La solvencia se relaciona significativamente con la liquidez, demostrado por el valor de Rho de Spearman de ,900** y p-valor de ,037^b < ,05, donde se comprobó que hay una relación y significancia muy alta. Esto permitió inferir que la fluctuación del indicador de solvencia financiera ha sido proporcional a la fluctuación del indicador de liquidez.
2. La solvencia absoluta se relaciona significativamente con la liquidez, demostrado por el valor de Rho de Spearman de ,900** y p-valor de ,037^b < ,05. De tal manera que dicha relación se debió a que el comportamiento del indicador de solvencia absoluta estuvo asociado con el comportamiento del indicador de liquidez.
3. La solvencia patrimonial no se relaciona significativamente con la liquidez, demostrado por el valor de Rho de Spearman de - ,900** y p-valor de ,037^b < ,05. De tal forma que la ausencia de relación se debió a que los valores del indicador de solvencia patrimonial no estuvieron asociados con los valores del indicador de liquidez.
4. El apalancamiento financiero no se relaciona significativamente con la liquidez, demostrado por el valor de Rho de Spearman de - ,900** y p-valor de ,037^b < ,05. En tal sentido la falta de relación se debió a que el comportamiento del indicador de apalancamiento financiero no estuvo asociado con el comportamiento del indicador de liquidez.

VI. RECOMENDACIONES

1. Se sugiere al personal del Área de Contabilidad, Área de Gerencia y propietario de la empresa Anka Perú Travel E.I.R.L., diseñar, implementar y promover anualmente un plan de gestión financiera con la finalidad de planificar y más aún suministrar efectivamente los recursos financieros para alcanzar una mayor solvencia y liquidez basado al crecimiento y direccionamiento de la actividad empresarial.
2. Se sugiere al Área de Contabilidad de la empresa Anka Perú Travel E.I.R.L., realizar un reporte trimestral de la evaluación del indicador de solvencia absoluta para conocer la salud financiera o exceso del activo improductivo para que la gerencia defina decisiones financieras acertadas ante los próximos periodos operativos.
3. Se aconseja al Área de Gerencia y propietario de Anka Perú Travel E.I.R.L., ampliar los recursos de los fondos de capital mediante la generación de fuentes financieras a través de consideración de más socios con el propósito de incrementar el patrimonio neto de la empresa que permitirá atender la actividad operativa y reducir sustancialmente parte de las deudas financieras.
4. Se aconseja al Área de Gerencia de la empresa Anka Perú Travel E.I.R.L., evaluar de manera semestral las distintas alternativas de préstamos y costos financieros que comprende cada entidad bancaria con el propósito en cierta forma de apalancarse financieramente sin afectar su capacidad líquida durante su periodo operativo.

REFERENCIAS

- Acosta, N. (2022). *Administración financiera III*. Editorial Kik Soluciones Educativas S.A.
https://www.google.com.pe/books/edition/Capacitación_en_administración_III/T8OVEAAAQBAJ?hl=es&gbpv=1&dq=libro+de+administración+financiera&printsec=frontcover
- Agudelo, A. (2021). *Análisis financiero corporativo*. Editorial UNAL.
<https://repositorio.unal.edu.co/bitstream/handle/unal/79830/9789587945461.pdf?sequence=3&isAllowed=y>
- Arias, J., Holgado, J., Tafur, T., & Vasquez, M. (2022). *Metodología de la investigación: El método ARIAS para realizar un proyecto de tesis*. Editorial INUDI
<https://editorial.inudi.edu.pe/index.php/editorialinudi/catalog/book/22>
- Banco Mundial - BIRF. (2023). *La economía mundial se encuentra en una situación precaria en un contexto de tasas de interés elevadas*. Portal Institucional.
<https://www.bancomundial.org/es/news/press-release/2023/06/06/global-economy-on-precarious-footing-amid-high-interest-rates>
- Caminos, W., Guerrero, K., & Peñafiel, F. (2022). Financial analysis as a tool for decision making in the covid 19 pandemic. *Ciencia Latina Revista Científica Multidisciplinar*, 6(5), 4581–4595. https://doi.org/10.37811/cl_rcm.v6i5.3418
- Calle, S. (2023). Qualitative and quantitative research designs. *Ciencia Latina Revista Científica Multidisciplinar*, 7(4), 1865–1879.
https://doi.org/10.37811/cl_rcm.v7i4.7016
- Calizaya, J., Benites, M., Vela, R., & Coaguila, B. (2022). Relevance of statistical analysis in quantitative research. *Universidad Ciencia y Tecnología*, 26(113), 49–56. <https://doi.org/10.47460/uct.v26i113.569>

- Carballo, J. (2023). *La gestión financiera de la empresa, análisis y planificación para la toma de decisiones*. Editorial ESIC. https://books.google.com.pe/books?id=DrbaEAAAQBAJ&newbks=0&prints_ec=frontcover&pg=PA59&dq=libro+de+contabilidad+financiera&hl=es&source=newbks_fb&redir_esc=y#v=onepage&q=libro%20de%20contabilidad%20financiera&f=false
- Chavez, M., Chong, E., Quevedo, M., & Bravo, M. (2019). *Contabilidad financiera intermedia*. Editorial Universidad del Pacífico. https://www.google.com.pe/books/edition/Contabilidad_financiera_intermedia_estad/faROEAAAQBAJ?hl=es&gbpv=1
- Conforme, M., & Zambrano, J. (2023). Analysis of the Capital Structure in the Financial Leverage of Pharmaceutical Companies in Guayaquil, Ecuador. *Journal Universidad y Sociedad*, 15(2), 467–474. <https://rus.ucf.edu.cu/index.php/rus/article/view/3649/3590>
- Díaz, P., & Ramón, J. (2021). Cash conversion cycle and its impact on the liquidity of an industrial company. *Journal Quipukamayoc*, 29(59), 43–53. <https://doi.org/10.15381/quipu.v29i59.20141>
- Estrada, C., Estrada, C., Estrada, E., Estrada, E., Estrada, E., Estrada, F., Espinel, J., & Estrada, M. (2023). *Metodología de la Investigación Científica y Educativa*. Editorial Universidad Nacional Hermilio Validzán. <https://doi.org/10.22533/at.ed.6962318094>
- Estupiñan, R. (2023). *Estado de flujos de efectivo, otros flujos de fondos*. Editorial ECOE. https://www.google.com.pe/books/edition/Estado_de_flujos_de_efectivo_4ta_edició/YOrGEAAAQBAJ?hl=es&gbpv=1&dq=libro+de+administración+financiera&printsec=frontcover
- Fuentes, D., Toscano, A., Malvaceda, E., Ballesteros, J., & Pertuz, L. (2020). *Metodología de la investigación: Conceptos, herramientas y ejercicios prácticos en las ciencias administrativas y contables*. Editorial UPB. https://www.researchgate.net/profile/Deivi-Fuentes-Doria-2/publication/346362692_Metodologia_de_la_investigacion_Conceptos_herramientas_y_ejercicios_practicos_en_las_ciencias_administrativas_y_contables

[rramientas y ejercicios practicos en las ciencias administrativas y con
tables/links/5fea405d45851553a00172c3/Methodologia-de-la-investigacion-
Conceptos-herramientas-y-ejercicios-practicos-en-las-ciencias-
administrativas-y-contables.pdf](https://www.repositorio.cepa.org/bitstream/handle/10665/45851553a00172c3/Methodologia-de-la-investigacion-Conceptos-herramientas-y-ejercicios-practicos-en-las-ciencias-administrativas-y-contables.pdf)

Gómez, S., Leyva, G., Murillo, M., & Reyes, M. (2021). Financial indicators predictors of failure in transport service cooperatives of the cantón Portoviejo. *Journal Venezolana de Gerencia*, 26(Special Issue 6), 644–663. <https://doi.org/10.52080/rvgluz.26.e6.39>

Gutiérrez, F., López, G., & Quintero, J. (2020). *Metodología de la investigación científica en las ciencias económicas y administración*. Editorial Universo Sur. <https://allspace.ucf.edu.cu/index.php/s/KTsaXHPETo6QYCr>

Haro, A. (2021). Study of financial risk from the capital structure in textile SMEs. *Journal Desarrollo Gerencial*, 13(2), 1–27. <https://doi.org/10.17081/dege.13.2.4894>

Huamán, J., Treviños, L., & Medina, W. (2022). Epistemology of Quantitative and Qualitative Research. *Journal Horizonte de La Ciencia*, 12(23), 27–47. <https://doi.org/10.26490/uncp.horizonteciencia.2022.23.1462>

Instituto Nacional de Estadística e Informática - INEI. (2020). *En Lima Metropolitana el 75,5% de las empresas se encuentran operativas*. Portal Institucional. <https://m.inei.gob.pe/prensa/noticias/en-lima-metropolitana-el-755-de-las-empresas-se-encuentran-operativas-12390/>

Jiménez, L. (2020). Impacto De La Investigación Cuantitativa En La Actualidad. *Journal Convergence TECH*, 4(1), 59–68. <https://revista.sudamericano.edu.ec/index.php/convergence/article/view/35/2>

López, F. (2022). *Finanzas para no financieros, estados e indicadores económicos y financieros*. Editorial ESIC. https://www.google.com.pe/books/edition/FINANZAS_PARA_NO_FINANCI

[EROS/9cpkEAAAQBAJ?hl=es&gbpv=1&dq=libro+de+finanzas&printsec=frontcover](https://www.google.com/books/edition/EROS/9cpkEAAAQBAJ?hl=es&gbpv=1&dq=libro+de+finanzas&printsec=frontcover)

- Menjívar, M. (2022). *Guía para elaborar un diseño de investigación en Humanidades*. Editorial EG. <https://edicionesdigitaleseq.ucr.ac.cr/wp-content/uploads/2022/03/CM-01.-Guia-para-elaborar-un-diseno-de-investigacion-en-Humanidades-250222.pdf>
- Merlo, M., Scarfó, E., Vélez, I., Sandoval, J., Castilla, P., & Ortiz, D. (2021). *Análisis financiero integral, teoría y práctica*. Editorial ALPHA. <https://www.google.com.pe/books/edition/Análisis financiero integral/HzJ7EAAAQBAJ?hl=es&gbpv=1&dq=libro+de+indicadores+financieros&printsec=frontcover>
- Mija, R., & Quispe, C. (2021). Covid-19 and its impact on the economic-financial situation in theperuvian agrarian cooperation Jaén in the year 2020. *Ciencia Latina Revista Científica Multidisciplinar*, 5(5), 10360–10394. https://doi.org/10.37811/cl_rcm.v5i5.1075
- Moyano, J., & Veloz, M. (2023). Evaluation of the behavior of financial management indicators. *Journal 593 Digital Publisher CEIT*, 8(2–1), 342–353. <https://doi.org/10.33386/593dp.2023.2-1.1794>
- Pardo, L., Ramos, E., & Pulache, J. (2020). Financial management and its incidence in the making of financial decisions. *Journal Universidad y Sociedad*, 12(2), 356–362. <https://rus.ucf.edu/cu/index.php/rus/article/view/1528>
- Ponce, O., Morejón, M., Salazar, G., & Baque, E. (2019). *Introducción a las finanzas*. Editorial Área de Innovación y Desarrollo S.L. <https://3ciencias.com/libros/libro/introduccion-a-las-finanzas/>
- Quituisaca, J., & Guamán, G. (2022). Evaluación de insolvencia financiera de las empresas de transporte mediante el modelo Altman Z-Score para optimizar la toma de decisiones. *Journal Illustro*, 13(1), 23–44. <https://doi.org/10.36901/illustro.v13i1.1463>

- Ramirez, A., Rojas, M., & Vallejos, J. (2020). Debt and financial performance in mining companies listed on the lima stock exchange, period 2017 - 2019. *Journal Balance's*, 8(11), 1–12. <https://revistas.unas.edu.pe/index.php/Balances/article/view/199/206>
- Rendón, B. (2022). *Contabilidad financiera*. Editorial de la U. https://www.google.com.pe/books/edition/Contabilidad_financiera/WHugEAAQBAJ?hl=es&gbpv=1&dq=libro+de+contabilidad+financiera&printsec=frontcover
- Sánchez, M., Fernández, M., & Díaz, J. (2021). Data collection techniques and instruments: analysis and processing by the qualitative researcher. *Journal Científica UISRAEL*, 8(1), 107–121. <https://doi.org/10.35290/rcui.v8n1.2021.400>
- Sandoval, D., & Sandoval, M. (2022). The Balanced Scorecard As a Financial Planning Tool for Comtrancarchi S.a., a Freight Transportation Company. *Journal Universidad y Sociedad*, 14(S2), 277–284. <https://rus.ucf.edu.cu/index.php/rus/article/download/2782/2744/>
- Seminario, R., Melénrez, J., & Raico, B. (2022). Financial Analysis of Importaciones y Representaciones San Diego Sac - Lima , According To Periods 2019-2020 and 2021. *Journal AGORA*, 09(2), 23–30. <https://revistaagora.com/index.php/cieUMA/article/view/202/179>
- Tanaka, G., & Álvarez, M. (2023). *Contabilidad para empresas peruanas, un enfoque financiero, tributario y laboral*. Editorial PUCP. https://www.google.com.pe/books/edition/Contabilidad_para_empresas_peruanas_un_e/hKHIEAAQBAJ?hl=es&gbpv=1&dq=libro+de+contabilidad+financiera&pg=PT10&printsec=frontcover
- Townsend, J., & Espinoza, V. (2020). Leverage and profitability associated with the capital structure of the pharmaceutical sector. *Journal MAPA*, 4(21), 140–159. <https://www.revistamapa.org/index.php/es/article/view/251/348>

- Ugando, M., Solórzano, M., Sabando, Á., & Villalón, A. (2023). An Operational Financial Management Model and its Effect on the Profitability of the Transport Sector. Case of Company Bonanza S.A. *Journal Economía y Negocios*, 14(1), 69–83. <https://doi.org/10.29019/eyn.v14i1.1101>
- Vidal, T. (2022). Quantitative approach: taxonomy from the depth level of the search for knowledge. *Revista Digital de Investigación LLALLIQ*, 2(1), 06–28. <https://revistas.unasam.edu.pe/index.php/llalliq/article/view/936/997>
- Baca, V., Marín, A., & Vallejos, J. (2022). Financial audit and its effect on the financial statements of the company Transportes Maenfer S.R.L., Chimbote-2021. *International Journal of Interdisciplinary Studies*, 3(1), 428–461. <https://doi.org/10.51798/sijis.v3i1.198>
- Zambrano, F., Sánchez, M., & Correa, S. (2021). Profitability, indebtedness and liquidity analysis of microenterprises in Ecuador. *Journal Retos*, 11(22), 235–249. <https://retos.ups.edu.ec/index.php/retos/article/view/22.2021.03/4721%0Ah>
<https://retos.ups.edu.ec/index.php/retos/article/view/22.2021.03>
- Zapata, P. (2021). *Contabilidad general con bases a las normas internacionales de información financiera*. Editorial ALPHA. https://www.google.com.pe/books/edition/Contabilidad_General/r816EAAAQBAJ?hl=es&gbpv=1&dq=libro+de+contabilidad+financiera&printsec=frontcover

ANEXOS

Tabla de matriz de operacionalización de variables

Variables de estudio	Definición conceptual	Definición operacional	Dimensión	Indicadores	Escala de medición
Variable 1: Solvencia	Es un indicador que evalúa principalmente el nivel de capacidad que posee una empresa para cumplir con sus distintos compromisos financieros en un largo plazo en función a su estado financiero (Estupiñán, 2023).	Para la primera variable, se evaluaron los indicadores que comprenden los ratios de solvencia general, solvencia patrimonial y apalancamiento financiero, para lo cual se aplicó un instrumento de ficha de revisión documental conformado por el Estado de Situación Financiera de los periodos 2019 hasta el 2023 de la empresa Anka Perú Travel E.I.R.L.	Ratio de solvencia absoluta o de garantía	- Activo total - Pasivo total	Razón
			Ratio de solvencia patrimonial	- Pasivo total - Patrimonio	
			Ratio de apalancamiento financiero	- Pasivo total - Activo total	
Variable 2: Liquidez	Es el indicador que mide directamente la capacidad que cuenta una empresa para poder convertir sus principales activos en líquidos con la finalidad de poder atender sus obligaciones a un corto plazo (Tanaka y Álvarez, 2023).	Para la segunda variable, se evaluaron los indicadores que comprenden los ratios de liquidez corriente, test ácido y test defensiva, para lo cual se aplicó un instrumento de ficha de revisión documental conformado por el Estado de Situación Financiera de los periodos 2019 hasta el 2023 de la empresa Anka Perú Travel E.I.R.L.	Ratio de liquidez corriente	- Activo corriente - Pasivo corriente	Razón
			Ratio de test ácido	- Activo corriente - Inventario - Pasivo corriente	
			Ratio de test defensiva	- Efectivo y equivalente de efectivo - Pasivo corriente	

Nota: Elaborado por las autoras.

Tabla de matriz de consistencia

Título: Solvencia financiera y liquidez de la empresa Anka Perú Travel E.I.R.L., Piura, años 2019 - 2023				
Problema general	Objetivo general	Hipótesis general	Variables	Metodología
¿Cómo se relaciona la solvencia financiera con la liquidez de la empresa Anka Perú Travel E.I.R.L., Piura, años 2019 - 2023?.	Determinar la relación de la solvencia financiera con la liquidez de la empresa Anka Perú Travel E.I.R.L., Piura, años 2019 - 2023.	La solvencia financiera se relaciona positivamente en la liquidez de la empresa Anka Perú Travel E.I.R.L., Piura, años 2019 - 2023.		
Problemas específicos	Objetivos específicos	Hipótesis específicas	Variable 1	Tipo de investigación:
a) ¿Cómo se relaciona la solvencia absoluta con la liquidez de la empresa Anka Perú Travel E.I.R.L., Piura, años 2019 - 2023?.	a) Medir la relación de la solvencia absoluta con la liquidez de la empresa Anka Perú Travel E.I.R.L., Piura, años 2019 - 2023.	a) La solvencia absoluta se relaciona positivamente en la liquidez de la empresa Anka Perú Travel E.I.R.L., Piura, años 2019 - 2023.	Solvencia	Aplicada
b) ¿Cómo se relaciona la solvencia patrimonial con la liquidez de la empresa Anka Perú Travel E.I.R.L., Piura, años 2019 - 2023?.	b) Indicar la relación de la solvencia patrimonial con la liquidez de la empresa Anka Perú Travel E.I.R.L., Piura, años 2019 - 2023.	b) La solvencia patrimonial se relaciona positivamente en la liquidez de la empresa Anka Perú Travel E.I.R.L., Piura, años 2019 - 2023.		Diseño de investigación: No experimental, transversal y correlacional
c) ¿Cómo se relaciona el apalancamiento financiero con la liquidez de la empresa Anka Perú Travel E.I.R.L., Piura, años 2019 - 2023?.	c) Establecer la relación del apalancamiento financiero con la liquidez de la empresa Anka Perú Travel E.I.R.L., Piura, años 2019 - 2023.	c) El apalancamiento financiero se relaciona positivamente en la liquidez de la empresa Anka Perú Travel E.I.R.L., Piura, años 2019 - 2023.	Variables 2 Liquidez	Población: Los Estados de Situación Financiera de los periodos 2019 hasta el 2023. Muestra: La totalidad de los documentos financieros.
				Técnica e instrumento: Análisis documental y Ficha de revisión documental

Nota: Elaborado por las autoras.

Ficha de análisis documental

Ficha de Análisis Documental N°001-2024									
Autoras:	Estrada Paucar, Pamela Lisseth								
	Peña Neira, Mariela Elisa								
Unidad de estudio:	Empresa Anka Perú Travel E.I.R.L.								
Ubicación:	Piura								
Temporalidad:	2019 al 2023								
Variable 1: Solvencia financiera									
Periodo	Dimensiones:								
	Ratio de solvencia absoluta o de garantía			Ratio de solvencia patrimonial			Ratio de apalancamiento financiero		
	Fórmula:								
	(Activo total / Pasivo total)			(Pasivo total / Patrimonio)			(Pasivo total / Activo total)		
2019	243,003.00	3,049.00	79.70	3,049.00	239,954.00	0.01	3,049.00	243,003.00	0.01
2020	290,550.00	33,861.00	8.58	33,861.00	256,689.00	0.13	33,861.00	290,550.00	0.12
2021	750,814.00	351,199.00	2.14	351,199.00	399,615.00	0.88	351,199.00	750,814.00	0.47
2022	862,648.00	389,635.00	2.21	389,635.00	473,013.00	0.82	389,635.00	862,648.00	0.45
2023	536,753.75	194,436.00	2.76	194,436.00	342,317.75	0.57	194,436.00	536,753.75	0.36

Nota: Elaborado por las autoras

Ficha de Análisis Documental N°002-2024

Autoras:	Estrada Paucar, Pamela Lisseth								
	Peña Neira, Mariela Elisa								
Unidad de estudio:	Empresa Anka Perú Travel E.I.R.L.								
Ubicación:	Piura								
Temporalidad:	2019 al 2023								
Variable 2: Liquidez financiera									
Periodo	Dimensiones:								
	Ratio de liquidez corriente			Ratio de test ácido			Ratio de test defensiva		
	Fórmula:								
	(Activo corriente / Pasivo corriente)			(Activo total - inventario/ Pasivo total)			(Efectivo y equivalente de efectivo / Pasivo corriente)		
2019	5,109.00	3,049.00	1.68	243,003.00	3,049.00	79.70	2,325.00	3,049.00	0.76
2020	122,314.00	1,861.00	65.72	264,950.00	33,861.00	7.82	57,764.00	1,861.00	31.04
2021	173,669.00	96,746.00	1.80	718,314.00	351,199.00	2.05	12,684.00	96,746.00	0.13
2022	191,997.00	103,467.00	1.86	831,820.00	389,635.00	2.13	32,684.00	103,467.00	0.32
2023	123,272.25	51,280.75	2.40	514,521.75	194,436.00	2.65	26,364.25	51,280.75	0.51

Nota: Elaborado por las autoras

Evaluación por juicio de expertos.

Evaluación por juicio de expertos

Respetado juez: Usted ha sido seleccionado para evaluar el instrumento de medición denominado Ficha de análisis documental que forma parte de la investigación “Solvencia financiera y liquidez de la empresa Anka Perú Travel E.I.R.L., Piura, años 2019 - 2023” La evaluación del instrumento es de gran relevancia para lograr que sea válido y que los resultados obtenidos a partir de éste sean utilizados eficientemente. Agradezco su valiosa colaboración.

1.- Datos generales del juez

Nombre del juez:	Mg. CPC. Miguel Oswaldo Ramos Salazar
Grado profesional:	Maestría (X) Doctor ()
Área de formación académica:	Clínica () Social () Educativa (x) Organizacional ()
Áreas de experiencia profesional:	Contabilidad
Institución donde labora:	Universidad Tecnológica del Perú – Docente a Tiempo Parcial
Tiempo de experiencia profesional en el área:	2 a 4 años () Más de 5 años (X)
Experiencia en investigación psicométrica:	

2.- Propósitos de la evaluación:

Validar el contenido del instrumento, por juicio de expertos

3.- Datos de la escala

Nombre del instrumento:	Ficha de análisis documental.
Autor (es):	Estrada Paucar Pamela Lisseth. Peña Neira Mariela Elisa.
Procedencia	Piura.
Administración:	Grupal.
Tiempo de aplicación:	25 minutos aproximadamente.
Ámbito de aplicación:	Anka Perú Travel E.I.R.L.
Significación:	Medir la relación de la solvencia y liquidez financiera.

4.- Soporte teórico

Áreas del instrumento denominado: Ficha de análisis documental “Solvencia financiera”

Escala / Área	Dimensiones	Definición
Solvencia financiera Solvencia: Es un indicador que evalúa principalmente el nivel de capacidad que posee una empresa para cumplir con sus distintos compromisos financieros en un largo plazo en función a su estado financiero (Estupiñán, 2023).	Ratio de solvencia absoluta o de garantía	Es aquella que mide la capacidad en que una empresa puede pagar sus deudas, es decir reconocer si la empresa puede hacerse cargo de sus compromisos financieros o en tal caso si muestran ciertos problemas financieros, logrando determinar si es o no solvente (Agudelo, 2021).
	Ratio de solvencia patrimonial	Es aquella que consiste en la capacidad que una empresa posee para poder cubrir sus deudas empleando sus propios recursos, permitiendo conocer el porcentaje de deuda frente a su patrimonio (Chávez et al., 2019).
	Ratio de apalancamiento financiero	Es aquella vinculado con la capacidad de una empresa para poder aumentar su flujo con la finalidad de invertir o cubrir sus compromisos pendientes, permitiendo evaluar su deuda frente a su activo, puesto que a medida que incrementa sus compromisos financieros también incrementa su apalancamiento financiero (Ponce et al., 2019).

Áreas del instrumento denominado: Ficha de análisis documental “Liquidez”

Escala / Área	Dimensiones	Definición
<p>Liquidez</p> <p>Es el indicador que mide directamente la capacidad que cuenta una empresa para poder convertir sus principales activos en líquidos con la finalidad de poder atender sus obligaciones a un corto plazo (Tanaka y Álvarez, 2023).</p>	<p>Ratio de liquidez corriente</p>	<p>Es aquella métrica que consiste en diagnosticar la capacidad que cuenta una empresa para poder transformar sus activos en líquidos y de esta manera atender sus obligaciones en un periodo corto, es decir que cuanto mejor sea la cantidad de su activo circulante o corriente mejor será el grado de liquidación de sus deudas (Carballo, 2023).</p>
	<p>Ratio de test ácido</p>	<p>Es aquella asociada con la capacidad de una empresa para poder satisfacer sus deudas a corto plazo pero sin depender necesariamente de la venta o conversión de sus existencias en efectivo y tampoco de recurrir a ciertas fuentes de financiamiento adicional (Merlo et al., 2021).</p>
	<p>Ratio de test defensiva</p>	<p>Es aquella basado en evaluar la capacidad de una empresa para poder operar en un periodo corto con sus activos más líquidos sin recurrir sustancialmente a sus flujos de venta (López, 2022.).</p>

5.- Presentación de instrucciones para el juez:

A continuación, a usted le presento la ficha de análisis documental para medir la relación de la solvencia financiera y liquidez, elaborado por Estrada Paucar Pamela Lisseth y Peña Neira Mariela Elisa. De acuerdo con los siguientes indicadores califique cada uno de los ítems según corresponda.

Categoría	Calificación	Indicador
Claridad El ítem se comprende fácilmente, es decir, su sintáctica y semántica son adecuadas.	1. No cumple con el criterio	El ítem no es claro.
	2. Bajo Nivel	El ítem requiere bastantes modificaciones o una modificación muy grande en el uso de las palabras de acuerdo con su significado o por la ordenación de las mismas.
	3. Moderado nivel	Se requiere una modificación muy específica de algunos de los términos del ítem.
	4. Alto nivel	El ítem es claro, tiene semántica y sintaxis adecuada.
Coherencia El ítem tiene relación lógica con la dimensión o indicador que está midiendo.	1. Totalmente en desacuerdo (No cumple con el criterio)	El ítem no tiene relación lógica con la dimensión.
	2. Desacuerdo (Bajo nivel de acuerdo)	El ítem tiene una relación tangencial /lejana con la dimensión.
	3. Acuerdo (Moderado nivel)	El ítem tiene una relación moderada con la dimensión que se está midiendo.
	4. Totalmente de Acuerdo (Alto nivel)	El ítem se encuentra está relacionado con la dimensión que está midiendo.
Relevancia El ítem es esencial o importante, es decir debe ser incluido.	1. No cumple con el criterio	El ítem puede ser eliminado sin que se vea afectada la medición de la dimensión.
	2. Bajo Nivel	El ítem tiene alguna relevancia, pero otro ítem puede estar incluyendo lo que mide éste.
	3. Moderado nivel	El ítem es relativamente importante.
	4. Alto nivel	El ítem es muy relevante y debe ser incluido.

Leer con detenimiento los ítems y calificar en una escala de 1 a 4 su valoración, así como solicitamos brinde sus observaciones que considere pertinente.

Dimensiones del instrumento: Ratio de solvencia absoluta o de garantía, solvencia patrimonial y apalancamiento financiero.

- **Objetivos de la dimensión 1:** Medir el ratio de solvencia absoluta o de garantía

Dimensión	Indicadores	Claridad	Coherencia	Relevancia	Observaciones/ Recomendaciones
Ratio de solvencia absoluta o de garantía	(Activo total / Pasivo total)	4	4	4	

- **Objetivos de la dimensión:** Medir el ratio de solvencia patrimonial

Dimensión	Indicadores	Claridad	Coherencia	Relevancia	Observaciones/ Recomendaciones
Ratio de solvencia patrimonial	(Pasivo total / Patrimonio)	4	4	4	

- **Objetivos de la dimensión:** Medir el ratio de apalancamiento financiero

Dimensión	Indicadores	Claridad	Coherencia	Relevancia	Observaciones/ Recomendaciones
Ratio de apalancamiento financiero	(Pasivo total / Activo total)	4	4	4	

Dimensiones del instrumento: Ratio de liquidez corriente, ratio de test ácido, ratio de test defensiva.

- **Objetivos de la dimensión:** Medir el ratio de liquidez corriente

Dimensión	Indicadores	Claridad	Coherencia	Relevancia	Observaciones/ Recomendaciones
Ratio de liquidez corriente	(Activo corriente / Pasivo corriente)	4	4	4	

- **Objetivos de la dimensión:** Medir el ratio de test ácido.

Dimensión	Indicadores	Claridad	Coherencia	Relevancia	Observaciones/ Recomendaciones
Ratio de test ácido	(Activo corriente - Inventario) / Pasivo corriente	4	4	4	

- **Objetivos de la dimensión:** Medir el ratio de test defensiva.

Dimensión	Indicadores	Claridad	Coherencia	Relevancia	Observaciones/ Recomendaciones
Ratio de test defensiva	(Efectivo y equivalente de efectivo / Pasivo corriente)	4	4	4	



MIGUEL OSWALDO RAMOS SALAZAR
CONTADOR PÚBLICO COLEGIADO
MAT. 07-1164

Mg. CPC. Miguel Oswaldo Ramos Salazar

DNI: 02889394

Pd.: el presente formato debe tomar en cuenta:

Williams y Webb (1994) así como Powell (2003), mencionan que no existe un consenso respecto al número de expertos a emplear. Por otra parte, el número de jueces que se debe emplear en un juicio depende del nivel de experticia y de la diversidad del conocimiento. Así, mientras Gable y Wolf (1993), Grant y Davis (1997), y Lynn (1986) (citados en McGartland et al. 2003). sugieren un rango de **2** hasta **20 expertos**, Hyrkäs et al. (2003) manifiestan que **10 expertos** brindarán una estimación confiable de la validez de contenido de un instrumento (cantidad mínimamente recomendable para construcciones de nuevos instrumentos). Si un 80 % de los expertos han estado de acuerdo con la validez de un ítem éste puede ser incorporado al instrumento (Voutilainen & Liukkonen, 1995, citados en Hyrkäs et al. (2003).
Ver : <https://www.revistaespacios.com/cited2017/cited2017-23.pdf> entre otra bibliografía.

Evaluación por juicio de expertos

Respetado juez: Usted ha sido seleccionado para evaluar el instrumento de medición denominado Ficha de análisis documental que forma parte de la investigación “Solvencia financiera y liquidez de la empresa Anka Perú Travel E.I.R.L., Piura, años 2019 - 2023” La evaluación del instrumento es de gran relevancia para lograr que sea válido y que los resultados obtenidos a partir de éste sean utilizados eficientemente. Agradezco su valiosa colaboración.

1.- Datos generales del juez

Nombre del juez:	Mg. Adolfo Antenor Jurado Rosas
Grado profesional:	Maestría (x) Doctor ()
Área de formación académica:	Clínica () Social () Educativa () Organizacional ()
Áreas de experiencia profesional:	Contabilidad
Institución donde labora:	Universidad Privada Antenor Orrego, Universidad Nacional de Piura y Universidad Tecnológica del Pero
Tiempo de experiencia profesional en el área:	2 a 4 años () Más de 5 años (x)
Experiencia en investigación psicométrica:	Contabilidad

2.- Propósitos de la evaluación:

Validar el contenido del instrumento, por juicio de expertos

3.- Datos de la escala

Nombre del instrumento:	Ficha de análisis documental.
Autor (es):	Estrada Paucar Pamela Lisseth. Peña Neira Mariela Elisa.
Procedencia	Piura.
Administración:	Grupal.
Tiempo de aplicación:	25 minutos aproximadamente.
Ámbito de aplicación:	Anka Perú Travel E.I.R.L.
Significación:	Medir la relación de la solvencia y liquidez financiera.

4.- Soporte teórico

Áreas del instrumento denominado: Ficha de análisis documental “Solvencia financiera”

Escala / Área	Dimensiones	Definición
Solvencia financiera Solvencia: Es un indicador que evalúa principalmente el nivel de capacidad que posee una empresa para cumplir con sus distintos compromisos financieros en un largo plazo en función a su estado financiero (Estupiñán, 2023).	Ratio de solvencia absoluta o de garantía	Es aquella que mide la capacidad en que una empresa puede pagar sus deudas, es decir reconocer si la empresa puede hacerse cargo de sus compromisos financieros o en tal caso si muestran ciertos problemas financieros, logrando determinar si es o no solvente (Agudelo, 2021).
	Ratio de solvencia patrimonial	Es aquella que consiste en la capacidad que una empresa posee para poder cubrir sus deudas empleando sus propios recursos, permitiendo conocer el porcentaje de deuda frente a su patrimonio (Chávez et al., 2019).
	Ratio de apalancamiento financiero	Es aquella vinculado con la capacidad de una empresa para poder aumentar su flujo con la finalidad de invertir o cubrir sus compromisos pendientes, permitiendo evaluar su deuda frente a su activo, puesto que a medida que incrementa sus compromisos financieros también incrementa su apalancamiento financiero (Ponce et al., 2019).

5.- Presentación de instrucciones para el juez:

A continuación, a usted le presento la ficha de análisis documental para medir la relación de la solvencia financiera y liquidez, elaborado por Estrada Paucar Pamela Lisseth y Peña Neira Mariela Elisa. De acuerdo con los siguientes indicadores califique cada uno de los ítems según corresponda.

Categoría	Calificación	Indicador
Claridad El ítem se comprende fácilmente, es decir, su sintáctica y semántica son adecuadas.	1. No cumple con el criterio	El ítem no es claro.
	2. Bajo Nivel	El ítem requiere bastantes modificaciones o una modificación muy grande en el uso de las palabras de acuerdo con su significado o por la ordenación de las mismas.
	3. Moderado nivel	Se requiere una modificación muy específica de algunos de los términos del ítem.
	4. Alto nivel	El ítem es claro, tiene semántica y sintaxis adecuada.
Coherencia El ítem tiene relación lógica con la dimensión o indicador que está midiendo.	1. Totalmente en desacuerdo (No cumple con el criterio)	El ítem no tiene relación lógica con la dimensión.
	2. Desacuerdo (Bajo nivel de acuerdo)	El ítem tiene una relación tangencial /lejana con la dimensión.
	3. Acuerdo (Moderado nivel)	El ítem tiene una relación moderada con la dimensión que se está midiendo.
	4. Totalmente de Acuerdo (Alto nivel)	El ítem se encuentra está relacionado con la dimensión que está midiendo.
Relevancia El ítem es esencial o importante, es decir debe ser incluido.	1. No cumple con el criterio	El ítem puede ser eliminado sin que se vea afectada la medición de la dimensión.
	2. Bajo Nivel	El ítem tiene alguna relevancia, pero otro ítem puede estar incluyendo lo que mide éste.
	3. Moderado nivel	El ítem es relativamente importante.
	4. Alto nivel	El ítem es muy relevante y debe ser incluido.

Leer con detenimiento los ítems y calificar en una escala de 1 a 4 su valoración, así como solicitamos brinde sus observaciones que considere pertinente.

Dimensiones del instrumento: Ratio de solvencia absoluta o de garantía, solvencia patrimonial y apalancamiento financiero.

- **Objetivos de la dimensión 1:** Medir el ratio de solvencia absoluta o de garantía

Dimensión	Indicadores	Claridad	Coherencia	Relevancia	Observaciones/ Recomendaciones
Ratio de solvencia absoluta o de garantía	(Activo total / Pasivo total)	4	4	4	

- **Objetivos de la dimensión:** Medir el ratio de solvencia patrimonial

Dimensión	Indicadores	Claridad	Coherencia	Relevancia	Observaciones/ Recomendaciones
Ratio de solvencia patrimonial	(Pasivo total / Patrimonio)	4	4	4	

- **Objetivos de la dimensión:** Medir el ratio de apalancamiento financiero

Dimensión	Indicadores	Claridad	Coherencia	Relevancia	Observaciones/ Recomendaciones
Ratio de apalancamiento financiero	(Pasivo total / Activo total)	4	4	4	

Dimensiones del instrumento: Ratio de liquidez corriente, ratio de test ácido, ratio de test defensiva.

- **Objetivos de la dimensión:** Medir el ratio de liquidez corriente

Dimensión	Indicadores	Claridad	Coherencia	Relevancia	Observaciones/ Recomendaciones
Ratio de liquidez corriente	(Activo corriente / Pasivo corriente)	4	4	4	

- **Objetivos de la dimensión:** Medir el ratio de test ácido.

Dimensión	Indicadores	Claridad	Coherencia	Relevancia	Observaciones/ Recomendaciones
Ratio de test ácido	(Activo corriente - Inventario) / Pasivo corriente	4	4	4	

- **Objetivos de la dimensión:** Medir el ratio de test defensiva.

Dimensión	Indicadores	Claridad	Coherencia	Relevancia	Observaciones/ Recomendaciones
Ratio de test defensiva	(Efectivo y equivalente de efectivo / Pasivo corriente)	4	4	4	



Mg. CPCC Adolfo Antenor Jurado Rosas
N.º T. 10223

Mg. CPCC Adolfo Antenor Jurado Rosas

DNI: 02895004

Pd.: el presente formato debe tomar en cuenta:

Williams y Webb (1994) así como Powell (2003), mencionan que no existe un consenso respecto al número de expertos a emplear. Por otra parte, el número de jueces que se debe emplear en un juicio depende del nivel de experticia y de la diversidad del conocimiento. Así, mientras Gable y Wolf (1993), Grant y Davis (1997), y Lynn (1986) (citados en McGartland et al. 2003), sugieren un rango de **2** hasta **20 expertos**, Hyrkäs et al. (2003) manifiestan que **10 expertos** brindarán una estimación confiable de la validez de contenido de un instrumento (cantidad mínimamente recomendable para construcciones de nuevos instrumentos). Si un 80 % de los expertos han estado de acuerdo con la validez de un ítem éste puede ser incorporado al instrumento (Voutilainen & Liukkonen, 1995, citados en Hyrkäs et al. (2003).
Ver : <https://www.revistaespacios.com/cited2017/cited2017-23.pdf> entre otra bibliografía.

Evaluación por juicio de expertos

Respetado juez: Usted ha sido seleccionado para evaluar el instrumento de medición denominado Ficha de análisis documental que forma parte de la investigación “Solvencia financiera y liquidez de la empresa Anka Perú Travel E.I.R.L., Piura, años 2019 - 2023” La evaluación del instrumento es de gran relevancia para lograr que sea válido y que los resultados obtenidos a partir de éste sean utilizados eficientemente. Agradezco su valiosa colaboración.

1.- Datos generales del juez

Nombre del juez:	Mg. CPC. Luis Alberto Huamán Huancas
Grado profesional:	Maestría (x) Doctor ()
Área de formación académica:	Clínica () Social () Educativa (x) Organizacional ()
Áreas de experiencia profesional:	Contabilidad
Institución donde labora:	Universidad Cesar Vallejo- Universidad Tecnología del Perú
Tiempo de experiencia profesional en el área:	2 a 4 años () Más de 5 años (x)
Experiencia en investigación psicométrica:	Contabilidad

2.- Propósitos de la evaluación:

Validar el contenido del instrumento, por juicio de expertos

3.- Datos de la escala

Nombre del instrumento:	Ficha de análisis documental.
Autor (es):	Estrada Paucar Pamela Lisseth. Peña Neira Mariela Elisa.
Procedencia	Piura.
Administración:	Grupal.
Tiempo de aplicación:	25 minutos aproximadamente.
Ámbito de aplicación:	Anka Perú Travel E.I.R.L.
Significación:	Medir la relación de la solvencia y liquidez financiera.

4.- Soporte teórico

Áreas del instrumento denominado: Ficha de análisis documental "Solvencia financiera"

Escala / Área	Dimensiones	Definición
Solvencia financiera Solvencia: Es un indicador que evalúa principalmente el nivel de capacidad que posee una empresa para cumplir con sus distintos compromisos financieros en un largo plazo en función a su estado financiero (Estupiñán, 2023).	Ratio de solvencia absoluta o de garantía	Es aquella que mide la capacidad en que una empresa puede pagar sus deudas, es decir reconocer si la empresa puede hacerse cargo de sus compromisos financieros o en tal caso si muestran ciertos problemas financieros, logrando determinar si es o no solvente (Agudelo, 2021).
	Ratio de solvencia patrimonial	Es aquella que consiste en la capacidad que una empresa posee para poder cubrir sus deudas empleando sus propios recursos, permitiendo conocer el porcentaje de deuda frente a su patrimonio (Chávez et al., 2019).
	Ratio de apalancamiento financiero	Es aquella vinculado con la capacidad de una empresa para poder aumentar su flujo con la finalidad de invertir o cubrir sus compromisos pendientes, permitiendo evaluar su deuda frente a su activo, puesto que a medida que incrementa sus compromisos financieros también incrementa su apalancamiento financiero (Ponce et al., 2019).

Áreas del instrumento denominado: Ficha de análisis documental "Liquidez"

Escala / Área	Dimensiones	Definición
<p>Liquidez</p> <p>Es el indicador que mide directamente la capacidad que cuenta una empresa para poder convertir sus principales activos en líquidos con la finalidad de poder atender sus obligaciones a un corto plazo (Tanaka y Álvarez, 2023).</p>	<p>Ratio de liquidez corriente</p>	<p>Es aquella métrica que consiste en diagnosticar la capacidad que cuenta una empresa para poder transformar sus activos en líquidos y de esta manera atender sus obligaciones en un periodo corto, es decir que cuanto mejor sea la cantidad de su activo circulante o corriente mejor será el grado de liquidación de sus deudas (Carballo, 2023).</p>
	<p>Ratio de test ácido</p>	<p>Es aquella asociada con la capacidad de una empresa para poder satisfacer sus deudas a corto plazo pero sin depender necesariamente de la venta o conversión de sus existencias en efectivo y tampoco de recurrir a ciertas fuentes de financiamiento adicional (Merlo et al., 2021).</p>
	<p>Ratio de test defensiva</p>	<p>Es aquella basado en evaluar la capacidad de una empresa para poder operar en un periodo corto con sus activos más líquidos sin recurrir sustancialmente a sus flujos de venta (López, 2022.).</p>

5.- Presentación de instrucciones para el juez:

A continuación, a usted le presento la ficha de análisis documental para medir la relación de la solvencia financiera y liquidez, elaborado por Estrada Paucar Pamela Lisseth y Peña Neira Mariela Elisa. De acuerdo con los siguientes indicadores califique cada uno de los ítems según corresponda.

Categoría	Calificación	Indicador
Claridad El ítem se comprende fácilmente, es decir, su sintáctica y semántica son adecuadas.	1. No cumple con el criterio	El ítem no es claro.
	2. Bajo Nivel	El ítem requiere bastantes modificaciones o una modificación muy grande en el uso de las palabras de acuerdo con su significado o por la ordenación de las mismas.
	3. Moderado nivel	Se requiere una modificación muy específica de algunos de los términos del ítem.
	4. Alto nivel	El ítem es claro, tiene semántica y sintaxis adecuada.
Coherencia El ítem tiene relación lógica con la dimensión o indicador que está midiendo.	1. Totalmente en desacuerdo (No cumple con el criterio)	El ítem no tiene relación lógica con la dimensión.
	2. Desacuerdo (Bajo nivel de acuerdo)	El ítem tiene una relación tangencial /lejana con la dimensión.
	3. Acuerdo (Moderado nivel)	El ítem tiene una relación moderada con la dimensión que se está midiendo.
	4. Totalmente de Acuerdo (Alto nivel)	El ítem se encuentra está relacionado con la dimensión que está midiendo.
Relevancia El ítem es esencial o importante, es decir debe ser incluido.	1. No cumple con el criterio	El ítem puede ser eliminado sin que se vea afectada la medición de la dimensión.
	2. Bajo Nivel	El ítem tiene alguna relevancia, pero otro ítem puede estar incluyendo lo que mide éste.
	3. Moderado nivel	El ítem es relativamente importante.
	4. Alto nivel	El ítem es muy relevante y debe ser incluido.

Leer con detenimiento los ítems y calificar en una escala de 1 a 4 su valoración, así como solicitamos brinde sus observaciones que considere pertinente.

Dimensiones del instrumento: Ratio de solvencia absoluta o de garantía, solvencia patrimonial y apalancamiento financiero.

- **Objetivos de la dimensión 1:** Medir el ratio de solvencia absoluta o de garantía

Dimensión	Indicadores	Claridad	Coherencia	Relevancia	Observaciones/ Recomendaciones
Ratio de solvencia absoluta o de garantía	(Activo total / Pasivo total)	4	4	4	

- **Objetivos de la dimensión:** Medir el ratio de solvencia patrimonial

Dimensión	Indicadores	Claridad	Coherencia	Relevancia	Observaciones/ Recomendaciones
Ratio de solvencia patrimonial	(Pasivo total / Patrimonio)	4	4	4	

- **Objetivos de la dimensión:** Medir el ratio de apalancamiento financiero

Dimensión	Indicadores	Claridad	Coherencia	Relevancia	Observaciones/ Recomendaciones
Ratio de apalancamiento financiero	(Pasivo total / Activo total)	4	4	4	

Dimensiones del instrumento: Ratio de liquidez corriente, ratio de test ácido, ratio de test defensiva.

- **Objetivos de la dimensión:** Medir el ratio de liquidez corriente

Dimensión	Indicadores	Claridad	Coherencia	Relevancia	Observaciones/ Recomendaciones
Ratio de liquidez corriente	(Activo corriente / Pasivo corriente)	4	4	4	

- **Objetivos de la dimensión:** Medir el ratio de test ácido.

Dimensión	Indicadores	Claridad	Coherencia	Relevancia	Observaciones/ Recomendaciones
Ratio de test ácido	(Activo corriente - Inventario) / Pasivo corriente	4	4	4	

- **Objetivos de la dimensión:** Medir el ratio de test defensiva.

Dimensión	Indicadores	Claridad	Coherencia	Relevancia	Observaciones/ Recomendaciones
Ratio de test defensiva	(Efectivo y equivalente de efectivo / Pasivo corriente)	4	4	4	



Luis A. Huamán Huancas
CONTADOR PÚBLICO COLEGIADO
MAT. 0728

Mg.CPC. Luis Alberto Huamán Huancas

DNI: 02795149

Pd.: el presente formato debe tomar en cuenta:

Williams y Webb (1994) así como Powell (2003), mencionan que no existe un consenso respecto al número de expertos a emplear. Por otra parte, el número de jueces que se debe emplear en un juicio depende del nivel de experticia y de la diversidad del conocimiento. Así, mientras Gable y Wolf (1993), Grant y Davis (1997), y Lynn (1986) (citados en McGartland et al. 2003). sugieren un rango de **2** hasta **20 expertos**, Hyrkás et al. (2003) manifiestan que **10 expertos** brindarán una estimación confiable de la validez de contenido de un instrumento (cantidad mínimamente recomendable para construcciones de nuevos instrumentos). Si un 80 % de los expertos han estado de acuerdo con la validez de un ítem éste puede ser incorporado al instrumento (Voutilainen & Liukkonen, 1995, citados en Hyrkás et al. (2003).
Ver : <https://www.revistaespacios.com/cited2017/cited2017-23.pdf> entre otra bibliografía.

Consentimiento Informado (*)

Título de la investigación: Solvencia financiera y liquidez de la empresa Anka Perú Travel E.I.R.L., Piura, años 2019 – 2023.

Investigador (a) (es): Estrada Paucar, Pamela Lisseth y Peña Neira, Mariela Elisa.

Propósito del estudio

Le invitamos a participar en la investigación titulada “Solvencia financiera y liquidez de la empresa Anka Perú Travel E.I.R.L., Piura, años 2019 – 2023.”, cuyo objetivo es determinar la relación de la solvencia financiera con la liquidez de la empresa Anka Perú Travel E.I.R.L., Piura, años 2019 - 2023. Esta investigación es desarrollada por estudiantes pregrado de la carrera profesional de Contabilidad o programa Escuela de Contabilidad, de la Universidad César Vallejo del campus Piura, aprobado por la autoridad correspondiente de la Universidad y con el permiso de la institución Anka Perú Travel E.I.R.L.

Describir el impacto del problema de la investigación.

Ante la urgencia de llevar a cabo una minuciosa evaluación de solvencia financiera, se destaca la problemática que enfrenta la empresa Anka Perú Travel E.I.R.L. La dificultad principal radica en la gestión inapropiada de su liquidez, lo que resulta en una disminución de los fondos disponibles para afrontar compromisos financieros a largo plazo y obligaciones recurrentes, generando un impacto negativo de la empresa.

Procedimiento

Si usted decide participar en la investigación se realizará lo siguiente (enumerar los procedimientos del estudio):

1. Se realizará una encuesta o entrevista donde se recogerán datos personales y algunas preguntas sobre la investigación titulada:” Solvencia financiera y liquidez de la empresa Anka Perú Travel E.I.R.L., Piura, años 2019 – 2023”.
2. Esta encuesta o entrevista tendrá un tiempo aproximado de 30 minutos y se realizará en el ambiente de Contabilidad de la institución Anka Perú Travel E.I.R.L. Las respuestas al cuestionario o guía de entrevista serán codificadas usando un número de identificación y, por lo tanto, serán anónimas.

Obligatorio a partir de los 18 años

Participación voluntaria (principio de autonomía):

Puede hacer todas las preguntas para aclarar sus dudas antes de decidir si desea participar o no, y su decisión será respetada. Posterior a la aceptación no desea continuar puede hacerlo sin ningún problema.

Riesgo (principio de No maleficencia):

Indicar al participante la existencia que NO existe riesgo o daño al participar en la investigación. Sin embargo, en el caso que existan preguntas que le puedan generar incomodidad. Usted tiene la libertad de responderlas o no.

Beneficios (principio de beneficencia):

Se le informará que los resultados de la investigación se le alcanzará a la institución al término de la investigación. No recibirá ningún beneficio económico ni de ninguna otra índole. El estudio no va a aportar a la salud individual de la persona, sin embargo, los resultados del estudio podrán convertirse en beneficio de la salud pública.

Confidencialidad (principio de justicia):

Los datos recolectados deben ser anónimos y no tener ninguna forma de identificar al participante. Garantizamos que la información que usted nos brinde es totalmente Confidencial y no será usada para ningún otro propósito fuera de la investigación. Los datos permanecerán bajo custodia del investigador principal y pasado un tiempo determinado serán eliminados convenientemente.

Problemas o preguntas:

Si tiene preguntas sobre la investigación puede contactar con el Investigador Estrada Paucar, Pamela Lisseth email: c7002330332@ucvvirtual.edu.pe y Peña Neira, Mariela Elisa email: c700249678@ucvvirtual.edu.pe

y Docente asesor Garay Canales Henry Bernardo email: hgarayca@ucvvirtual.edu.pe

Consentimiento

Después de haber leído los propósitos de la investigación autorizo participar en la investigación antes mencionada.

Nombre y apellidos: Sara Polo Costilla



ANNA PERU TRAVEL E.I.R.L.
Sra. *Sara Polo Costilla*
GERENTE GENERAL

Fecha y hora: 17 noviembre del 2023, 10.30 a.m.

Para garantizar la veracidad del origen de la información: en el caso que el consentimiento sea presencial, el encuestado y el investigador debe proporcionar: Nombre y firma. En el caso que sea cuestionario virtual, se debe solicitar el correo desde el cual se envía las respuestas a través de un formulario Google.

Autorizaciones para el desarrollo del proyecto de investigación.



Recibido 16/10/23
Hora: 10.00 am.
ANKA PERU TRAVEL E.I.R.L.
Sra. Milagros Polo Costilla
GERENTE GENERAL

"Año de la unidad, la paz y el desarrollo"

Piura, 04 de octubre de 2023

CARTA N° 547-2023-UCV-VA-P07/GCP

SEÑORA:

SARA MILAGROS POLO COSTILLA

TITULAR-GERENTE DE ANKA PERU TRAVEL E.I.R.L.

De mi especial consideración:

Es grato dirigirme a usted para expresarle mi cordial saludo y a la vez presentarle a la Srta. **PAMELA LISSETH ESTRADA PAUCAR**, identificada con código universitario N° 7002330332, y a la Srta. **MARIELA ELISA PEÑA NEIRA**, identificada con código universitario N° 7002496785, estudiantes del IX ciclo del Programa de Estudios de Contabilidad – Piura adscrito a la Facultad de Ciencias Empresariales de la Universidad César Vallejo, quienes desean realizar el informe de investigación denominado **"SOLVENCIA FINANCIERA Y LIQUIDEZ EN LA EMPRESA ANKA PERÚ TRAVEL EIRL - PIURA, AÑOS 2019-2023"**, por lo que necesitan que su representada les pueda brindar el apoyo correspondiente para realizar el mencionado trabajo y optar por el grado de bachiller en Contabilidad y el título de Contador Público por nuestra casa de estudios.

En ese sentido, las estudiantes en mención requerirán les brinde la autorización para:

1. Usar la denominación legal, nombre comercial o razón social de su representada en el proyecto e informe de tesis que elaborará y será publicado en repositorio institucional de nuestra casa de estudios;
2. Acceder formalmente a los estados financieros, documentos contables, entre otros, debidamente refrendados por su persona o quién estime conveniente para validar su informe e instrumentos de investigación; y,
3. Aplicar los instrumentos de investigación (encuestas, entrevistas o análisis documental) al interior de su empresa, institución o al personal a cargo, previo consentimiento informado de o los mismos.

CAMPUS PIURA
Av. Prolongación Chulucanas S/N Z.I.III
Tel.:(073) 285900 anx.:5501

fb/ucv.piura
somosucv.edu.pe
#AsiEsLaUCV
ucv.edu.pe

Conocedores de su compromiso con el desarrollo educativo de nuestra comunidad académica, agradeceré brindar las facilidades del caso a las estudiantes **PAMELA LISSETH ESTRADA PAUCAR** y **MARIELA ELISA PEÑA NEIRA**, a fin de que puedan lograr el objetivo de su proyecto de investigación.

Sin otro particular, quedo de usted.

Atentamente,



MBA. Fiorella Francesca Floriano Arevalo
Coordinadora PE de Contabilidad – Piura
Universidad César Vallejo

...Jueves..., ...12..... de octubre de 2023

Señores
Escuela de Contabilidad
Universidad César Vallejo – Campus Piura

A través del presente, Sara Milagros Polo Costilla, identificado (a) con DNI N° 47349793 representante de la empresa/institución Anka Travel Perú EIRL con el cargo de Gerente, me dirijo a su representada a fin de dar a conocer que las siguientes personas:

- a) Srta. Pamela Lisseth Estrada Paucar
- b) Srta. Mariela Elisa Peña Neira

Están autorizadas para:

- a) Recoger y emplear datos de nuestra organización a efecto de la realización de su proyecto y posterior tesis titulada "Solvencia Financiera Y Liquidez En La Empresa Anka Perú Travel EIRL – Piura, Años 2019-2023"

Si No

- b) Publicar el nombre de nuestra organización en la investigación

Si No

Lo que le manifestamos para los fines pertinentes, a solicitud de los interesados.

Atentamente,



ANKA PERU TRAVEL E.I.R.L.
Sara Milagros Polo Costilla
GERENTE GENERAL

Firma y Sello

Nombre y Apellidos: Sara Milagros Polo Costilla

Cargo: Titular Gerente

**ANEXO 3 DIRECTIVA DE INVESTIGACIÓN N° 001-2022-VI-UCV
AUTORIZACIÓN DE LA ORGANIZACIÓN PARA PUBLICAR SU IDENTIDAD EN
LOS RESULTADOS DE LAS INVESTIGACIONES**

Datos Generales

Nombre de la Organización:	RUC: 20602514146
Anka Perú Travel E.I.R.L.	
Nombre del Titular o Representante legal Sara Milagros Polo castillo	
Nombres y Apellidos: Sara Milagros Polo castillo	DNI: 47349793

Consentimiento:

De conformidad con lo establecido en el artículo 7º, literal “f” del Código de Ética en Investigación de la Universidad César Vallejo (*), autorizo [X], no autorizo [] publicar LA IDENTIDAD DE LA ORGANIZACIÓN, en la cual se lleva a cabo la investigación:

Nombre del Trabajo de Investigación	
Solvencia financiera y liquidez de la empresa Anka Perú Travel E.I.R.L., Piura, años 2019 - 2023	
Nombre del Programa Académico: Escuela de Contabilidad Piura	
Autor: Pamela Lisseth, Estrada Paucar.	DNI: 74649458
Autor: Mariela Elisa, Peña Neira	DNI: 75725542

En caso de autorizarse, soy consciente que la investigación será alojada en el Repositorio Institucional de la UCV, la misma que será de acceso abierto para los usuarios y podrá ser referenciada en futuras investigaciones, dejando en claro que los derechos de propiedad intelectual corresponden exclusivamente al autor (a) del estudio.

Lugar y Fecha: Piura, 07 de Noviembre del 2023.



ANKA PERU TRAVEL E.I.R.L.
Sara Milagros Polo Castillo
GERENTE GENERAL

(*) Código de Ética en Investigación de la Universidad César Vallejo-Artículo 7º, literal “ f ” Para difundir o publicar los resultados de un trabajo de investigación es necesario mantener bajo anonimato el nombre de la institución donde se llevó a cabo el estudio, salvo el caso en que haya un acuerdo formal con el gerente o director de la organización, para que se difunda la identidad de la institución. Por ello, tanto en los proyectos de investigación como en los informes o tesis, no se deberá incluir la denominación de la organización, pero sí será necesario describir sus características.

Evidencias de fotos de la aplicación del instrumento de recolección

Ilustración 1

Área de suministros y otros de la empresa Anka Perú Travel E.I.R.L.



Nota: Fotografía con la gerente general de la empresa.

Ilustración 2

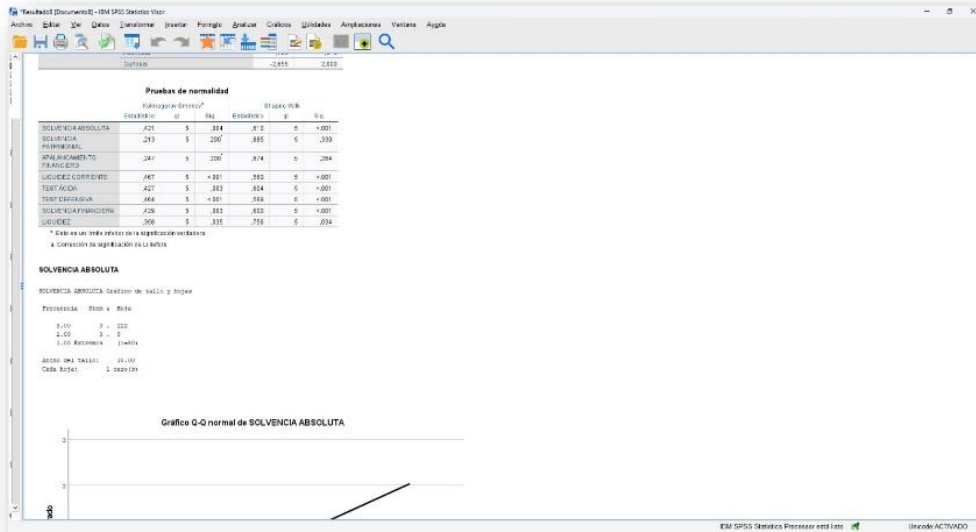
Activo que cuenta la empresa de transporte Anka Perú Travel E.I.R.L.



Nota: Fotografía con una de las unidades que posee la empresa.

Ilustración 5

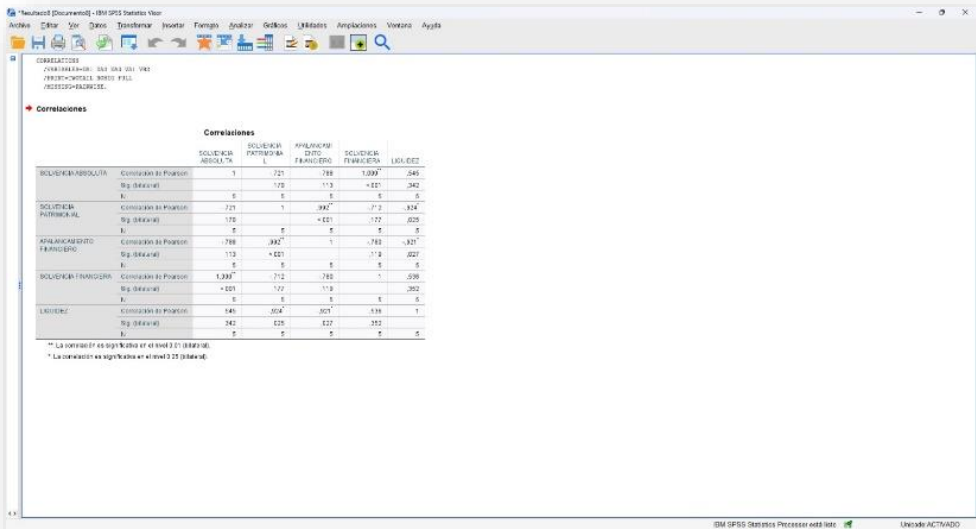
Procesando los resultados para poder obtener la prueba de normalidad



Nota: Fotografía del sistema SPSS de la tabla de prueba de normalidad.

Ilustración 6

Procesando los resultados para poder obtener las correlaciones



Nota: Fotografía del sistema SPSS para obtener las correlaciones.