



UNIVERSIDAD CÉSAR VALLEJO

FACULTAD DE CIENCIAS EMPRESARIALES

ESCUELA PROFESIONAL DE ADMINISTRACIÓN

EL LEASING FINANCIERO Y SU RELACIÓN CON LA PRODUCTIVIDAD DE LA
EMPRESA JAMA E.I.R.L DEL DISTRITO DE SAN MARTIN DE PORRES - AÑO 2017

TESIS PARA OBTENER EL TÍTULO PROFESIONAL DE:

Licenciada en Administración

AUTORA

Raquel Floriza PRÍNCIPE MORI

ASESOR

Dr. Narciso FERNÁNDEZ SAUCEDO

LÍNEA DE INVESTIGACIÓN

Finanzas y Derecho Corporativo

LIMA – PERÚ

2017

Página del jurado

Dr. Lessner Augusto Leon Espinoza
Presidente

Dr. Antonio Díaz Saucedo
Secretario

Dr. Narciso Fernández Saucedo
Vocal

Dedicatoria

“A mi padre Washington Príncipe López, por
buscar la manera de ofrecerme lo mejor y por
Tu amor incondicional en todo este Tiempo,
Gracias a ti eh logrado llegar Hasta
Aquí, es todo un privilegio ser tu hija”

Agradecimiento

A mi maestro por el arduo trabajo que cumple
En transmitirme sus conocimientos con temas
Que corresponden a mi profesión, y por siempre
Guiarme de la manera correcta muchas gracias.

DECLARACION DE AUTENTICIDAD

Yo Príncipe Mori, Raquel Floriza con DNI N° 47183471, a efecto de cumplir con las disposiciones vigentes consideradas en el Reglamento de Grados y Títulos de la Universidad César Vallejo, Facultad de Ciencias Empresariales, Escuela Académico Profesional de Administración, declaro bajo juramento que toda la documentación que acompaño es veraz y auténtica.

Así mismo, declaro también bajo juramento que todos los datos e información que se presenta en la presente tesis son auténticos y veraces.

En tal sentido asumo la responsabilidad que corresponda ante cualquier falsedad, ocultamiento u omisión tanto de los documentos como de información aportada por lo cual me someto a lo dispuesto en las normas académicas de la Universidad César Vallejo.

Lima, julio del 2017

Príncipe Mori, Raquel Floriza

Nombres y apellidos del tesista

Presentación:

Señores miembros del
Jurado:

En cumplimiento del Reglamento de Grados y Títulos de la Universidad César Vallejo presento ante ustedes la Tesis titulada “El leasing financiero y su relación con la productividad de la empresa Jama E.I.R.L del distrito de San Martín de Porres, año 2017”, La misma que someto a vuestra consideración y espero que cumpla con los requisitos de aprobación para obtener el título Profesional de licenciada en Administración.

La Autora

Índice

PÁGINA DEL JURADO	II
DEDICATORIA	III
AGRADECIMIENTO	IV
DECLARACION DE AUTENTICIDAD	V
PRESENTACIÓN:	VI
RESUMEN	VIII
ABSTRACT	VIII
I. INTRODUCCIÓN	9
1.1. Realidad problemática	10
1.2. Trabajos previos	11
1.3. Teorías relacionadas al tema	15
1.4. Justificación del estudio.	28
1.5. Hipótesis	29
1.6. Objetivos	30
II. MÉTODO	30
2.1. Nivel de estudio	30
2.1.2. Diseño metodológico	31
2.2. Operacionalización de Variable	32
2.1. Población y muestra	33
2.4. Técnicas e instrumentos de recolección de datos, validez y confiabilidad	33
2.4. Método de análisis de datos	35
2.5. Aspectos éticos	36
III. RESULTADOS	36
3.1. ANÁLISIS DESCRIPTIVO	36
IV. DISCUSIÓN	48
V. CONCLUSIÓN	50
VI. RECOMENDACIÓN	51
VII. REFERENCIAS	52
VIII. ANEXOS	54
CUESTIONARIO	54

RESUMEN

La presente tesis tuvo como objetivo general determinar la relación del leasing financiero con la productividad para la empresa Jama E.I.R.L, san Martin de Porres, Lima, 2017. La población objetivo de investigación tuvo 60 personas, y la muestra de la misma manera, considerándose como una muestra censal. Los datos fueron obtenidos mediante la técnica de encuesta y como instrumento un cuestionario de 24 ítems, dicha información fue procesada mediante el programa estadístico IBM SPSS 24. Concluyendo que existe relación significativa del leasing financiero con la productividad de la empresa Jama E.I.R.L

ABSTRACT

The general objective of this thesis was to determine the relationship between financial leasing and productivity for the company Jama EIRL, san Martin de Porres, Lima, 2017. The target population for research was 60 people, and it is shown in the same way, A census sample. The data were obtained through the survey technique and as an instrument a questionnaire of 24 items, this information was processed through the statistical program IBM SPSS 24. Concluding that there is a significant relationship of the financial leasing with the productivity of the company Jama E.I.R.L

I. INTRODUCCIÓN

En los últimos años, la ganancia de tecnología para el manejo de la producción ha presentado un reto que nos ha llevado a manejar diferentes formas de adquisición de la misma.

Se ha propuesto un modelo de financiamiento de inversión llamado leasing financiero para adquirir maquinaria de última generación, dicha herramienta será utilizada para una mejor producción sobre nuestros productos que ofrecemos a nuestros clientes, así también hará que nuestra producción se entreguen en los plazos establecidos ya que las nuevas maquinarias reducirán el tiempo en la producción. El leasing financiero trata de un modo de financiar inversiones que permita a las empresas equiparse sin tener que usar sus fondos (B. Mera, 1993). Como se sabe el leasing financiero ayuda al empresario a utilizar los bienes de capital a productos necesarios, mediante el pago de un alquiler, con la necesidad de adquirir su propiedad por un precio establecido ya coordinado

Al momento de optar por el leasing financiero se debe de evaluar todas sus características, teniendo en cuenta que será una herramienta rentable ya que nos brindara maquinarias de última tecnología para una mejor producción que es lo que se busca

En caso la empresa decida implementar el leasing financiero, la empresa podrá contar con una mayor cantidad de clientes satisfechos, aumentara su calidad, reducirá su tiempo. Así como también ayudara al mejoramiento de sus servicios

Dicho tema leasing financiero y su relación con la productividad es de importancia para un estudiante universitario, porque busca proporcionar una ventaja competitiva a la empresa a la cual asesora, de esta manera estaría poniendo en práctica sus conocimientos adquiridos durante su carrera universitaria.

1.1. Realidad problemática

En la actualidad son pocas las empresas que utilizan el leasing financiero para aprovechar sus beneficios, las mypes de nuestro país por desconocimiento, informalidad, temor, etc no aplican esta herramienta financiera.

“Según la Asbanc, los sectores económicos con mayor participación en el monto total de contratos de arrendamiento financiero fueron la industria manufacturera con 19.61%; las actividades inmobiliarias, empresariales y de alquiler, con 14.86%; el transporte, almacenamiento y comunicaciones con 14.62%; electricidad, gas y agua con 13.78%; el comercio con 12.31% y la minería con 10.32%.

La empresa Jama E.I.R.L ubicada en el distrito de San Martín de Porres año 2017, es una empresa que se dedica a la manufactura, en la actualidad la empresa cuenta con poca maquinaria por lo que se ve limitada su productividad, de esta forma la empresa no tiene una notoria participación en el mercado al no poder abastecer a todos sus clientes y se ve obligado a ceder su participación en el mercado por sus competidores, con el leasing la empresa lo que busca es adquirir maquinaria nueva y mejorar su tecnología de producción para satisfacer a todos sus clientes y aumentar su participación en el mercado.

Los avances tecnológicos que hemos venido teniendo en los últimos tiempos ha hecho que las empresas busquen nuevos modos de aumentar su producción para de esta manera poder satisfacer necesidades de una manera adecuada así como también ser competitivos, por tales motivos se ha venido creando nuevas formas de financiación para que de esta manera las mypes puedan alcanzar sus objetivos planteados con las herramientas necesarias.

1.2. Trabajos previos

1.2.1. Antecedentes internacionales

Pedro, M. (2008) "El arrendamiento financiero (leasing) en una empresa que se dedica a la venta de maquinaria pesada y liviana"(tesis para obtener el grado de licenciado en contabilidad).

En esta tesis el autor nos dice que Al aplicar el arrendamiento financiero en una empresa comercializadora de maquinaria pesada y liviana, se debe de tener claro que el objetivo principal de ésta, es el incremento de sus ventas, y para el arrendatario es aprovechar la financiación, las ventajas financieras y fiscales que esta operación conlleva, así como también optar por la opción de compra que le ofrece el arrendador. El arrendamiento financiero en una empresa comercial dedicada a la venta de maquinaria pesada y liviana como un medio adicional de venta, le resulta financieramente favorable, ya que obtendría mayores ingresos, así como también le ofrecería un servicio adicional a sus clientes como lo es la financiación de la maquinaria pesada y liviana que comercializa, por medio de contratos de arrendamiento con opción a compra.

Población, I. (2001). "la productividad del capital humano en la empresa informativa". (Tesis para obtener el grado de doctora en ciencias de la información).

En esta tesis el autor nos dice que para poder conseguir la máxima productividad posible en el factor de producción trabajo, las personas que elaboran el producto informativo deben ser profesionales de la información. Tienen que poseer unos conocimientos básicos adquiridos en la facultad de ciencias de la información. Pensamos que es indiferente que el profesional de la información haya cursado sus estudios en una universidad pública o privada ya que lo verdaderamente importe es el cumulo de conocimientos que le aporta el estudio de esta ciencia.

Gómez, J. (2010). “el arrendamiento financiero como medio para impulsar a las pequeñas y medianas empresas”. Veracruz (Tesis para obtener el grado de licenciado en Administración).

En esta tesis el autor habla que los aspectos financieros de este tipo de financiamiento permiten mantener el capital de trabajo, sobre todo en el momento de adquisición. No se pierde la capacidad crediticia a través de otras fuentes de financiamiento, ya que en este tipo de contratos no se ponen trabas o candados referentes a garantías otorgadas o a la adquisición de nuevos créditos.

Toda empresa que desee crecer y desarrollarse, así como, alcanzar la productividad y la calidad en sus productos y/o servicios, la puede lograr, a través de estrategias del arrendamiento financiero, la cual es una fuente de financiamiento externo, que nos permite tener una opción para obtener los recursos necesarios que se requieren para adquirir bienes de capital.

Cruzado y Gonzales. (2015). “análisis del leasing como alternativa de financiamiento para incrementar la utilidad y la disminución de los costos de los agricultores de la ciudad de Ferreñafe sector – soltin” (Tesis para obtener el título de Contador Público).

Los autores en la tesis concluyen que las ventajas del leasing financieros es una fuente de financiamiento que contribuye a mejorar la liquidez de la empresa al financiar el total del bien a adquirir, a través de él, la empresa puede emprender la renovación de sus equipos obteniendo un beneficio tributario al depreciar aceleradamente los bienes en el plazo del contrato , en cuanto a las desventajas se concluyó que la empresa que realiza el leasing se compromete a entregar el bien, pero no a su reparación, y el cliente queda obligado a pagar el importe del alquiler durante toda la vida, siendo el riesgo por depreciación o envejecimiento técnico y económico del bien contratado, el inconveniente más grave que asume las partes contratantes. La duración económica de un bien es insegura, en virtud de estar constantemente expuesta a los efectos de las innovaciones tecnológicos.

1.2.2. Antecedentes nacionales

Piña y Del Águila. (2014) “implicancia del leasing financiero en la rentabilidad de la empresa global renta en el periodo 2011 – 2013” (Tesis para obtener el grado de Contador Público).

En esta tesis los autores tocan el tema desde otra perspectiva, los avances tecnológicos que se ven a diario han llevado a las empresas a la búsqueda de nuevas formas para incrementar su productividad y con ello ser competitivos. Es por esto, que en los últimos tiempos el desarrollo de las inversiones empresariales ha obligado a la búsqueda de nuevas formas de financiamiento para dar acceso a las empresas con altos porcentajes de capital inmovilizado al uso y disfrute de los bienes de equipos que requieren para el funcionamiento eficiente del negocio. Por ello, una de las fórmulas es el Arrendamiento financiero (leasing) y en esto radica fundamentalmente su importancia, ya que permite el financiamiento de inversiones en bienes de carácter permanente durante un período de tiempo sin comprometer fondos en el momento de adquirir el bien.

Alva, J. Juárez, J. (2014). “Relación entre el nivel de satisfacción laboral y el nivel de productividad de los colaboradores de la empresa chimú agropecuaria S.A del distrito de Trujillo-2014” (tesis para obtener el grado de licenciado en administración).

En esta tesis el autor nos dice que la correlación entre el nivel de satisfacción laboral y el nivel de productividad es directa en cuanto existe un nivel intermedio de satisfacción laboral, lo cual influye en un nivel medio de productividad; quedando demostrada la hipótesis. La empresa no otorga incentivos ni capacitaciones; así como también la empresa no proporciona los recursos necesarios para lograr una mayor productividad. Por tanto existe un nivel medio de productividad, así como no existe una clara orientación a los resultados, el nivel de oportunidad en la entrega de recursos no es la más adecuada, y el entrenamiento del personal es insuficiente.

Tapia, T. (2015). “arrendamiento financiero y su incidencia en la situación económica y financiera de las empresas de transporte de carga por carretera del distrito de Trujillo”. (Tesis para obtener el grado de Contador Público).

En esta tesis la autor nos dice que la necesidad más importante de toda empresa, es la de contar con capital para llevar a cabo los planes del negocio. En este contexto surge el arrendamiento financiero o leasing para cubrir esta demanda. Esta herramienta financiera no nace con la intención de sustituir las clásicas formas de financiamiento pero soluciona los graves problemas que frecuentemente pasan las empresas.

Gutiérrez, J. Serrano, M. (2015). “el efecto tributario del arrendamiento financiero en la situación financiera de la empresa ingeniería de sistemas industriales S.A. periodo 2014”. (Tesis para obtener el grado de contador público).

En esta tesis el autor nos dice que la nueva política de adquisición de bienes y con el estudio y aplicación del leasing, la empresa aumentara su total de activos hasta por 69.89%, sin ver afectadas sus niveles de liquidez. Por otro lado, al optar por la aplicación de la depreciación acelerada, se beneficia por la disminución del pago del impuesto a la renta del periodo 2014. Representado la misma solo el 4.61% del total de ventas.

1.3. Teorías relacionadas al tema

1.3.1. Teoría del Crédito

Gómez de villaboa, M. (1886). Según el autor.

El crédito económico es la garantía moral de un capital.

El crédito es personal o moral y real. El primero está basado en la confianza que inspira una persona, así por la importancia de su capital y negocio, como por la religiosidad con que cumple sus obligaciones, y en la esperanza de un negocio; el segundo descansa en el valor real de la tierra y de la industria.

El crédito improvisa los capitales que son necesarios para el cambio de todo lo que tiene valor y el desarrollo de la riqueza, sin aumentar el dinero, ni encarecer los valores.

La fórmula para constituir el crédito personal o moral y el real no debe ser la misma. El primero debe utilizarse en sociedades comanditarias y colectivas, cuyos socios gestores responden con todos sus bienes del resultado de las operaciones que se emprendan, en justa compensación de la confianza que un individuo, un pueblo o nación les otorga; el segundo puede constituirse en sociedades anónimas, además de las comanditarias y colectivas. Porque le signo representativo de sus valores en circulación tiene la garantía de la riqueza positiva y permanente. En las unas la garantía está en las personas y sus cosas; en las otras esta exclusivamente en las cosas, o es una solemne mentira ¿y sino cual es la garantía de sus valores, papel moneda en circulación? Los ferrocarriles, por ejemplo, que se harán y comenzaran a producir renta al cabo de seis, ocho o doce años, siendo mientras tanto sus obras una carga ascendente ¿y cuál es la garantía de las construcciones de esas obras? Ninguna. El gobierno exige un depósito de 10, y desde el momento en que los capitalistas, primeros tenedores de las acciones, realizaron una prima de 1, claro es que la responsabilidad queda eludida. El estado ganara el deposito hecho, pero los que pagaron 11, jugando al alza, perderán su capital porque jamás contaron seguir pagando dividendos y esperar el reintegro y el interés de su capital de los productos de las obras es explotación. Pagaron 11 con la esperanza de vender a 12, 15 o 50, jugaron en fin un albur de

bolsas, y hasta ahora el juego es considerado por todos como enemigo capital de la producción de las buenas costumbres.

Las sociedades anónimas establecidas producirán resultados favorables al país, si este las niega su cooperación y las aísla a los propios recursos de sus fundadores; entonces será ilusoria la irresponsabilidad del anónimo y los accionistas por salvar sus depósitos y gastos hechos, para salvar su crédito moral comprometido por el monopolio de la primera emisión de acciones que no pudieron negociar, construirán las obras subastadas, y, ,as que les ese, esperaran el reembolso y el interés de la explotación de las mismas, en vez de obtenerlo en un corto plazo de la inexperiencia o des hábitos de juego de la generalidad (pág.4)

1.3.2. Leasing financiero

Martínez, R. (2009). Según autor

Las operaciones de leasing son aquellas en las que se pone a disposición de una empresa un bien mediante el pago de unas cuotas determinadas, existiendo siempre una opción de compra del mismo una vez acabado el contrato de leasing. La duración mínima del leasing es de dos años para bienes muebles y de diez años para bienes inmuebles (pág.151).

Martínez (2009). Las operaciones del leasing son bienes que se pone a cargo de la empresa, por un plazo determinado para el pago de estas en cuotas asignadas, finalizado el contrato se da una opción de compra, el tiempo del leasing es de dos años para bienes muebles y 10 años para bienes inmuebles (pág.151)

García. (1999). El autor nos menciona

El leasing o arrendamiento financiero es un contrato de alquiler de bienes por un periodo determinado, mediante el cual el arrendatario se obliga al pago de forma irrevocable de una seria de cuotas y de su mantenimiento, impuestos y otros gastos de conservación del bien contratado (pág.156)

García. (1999). El leasing financiero es un contrato mediante el cual se arriendan los bienes por un plazo determinado, y el ocupante debe de pagar las cuotas asignadas en el tiempo determinado. (pág.156)

Ortuzar. (1990). El autor nos menciona

Podemos definirlo como el contrato en cuya virtud una empresa de leasing da en arrendamiento un bien determinado que ha elegido un usuario y que esta adquiere para tal propósito, obligándose el arrendatario a pagar un canon periódico, por un tiempo determinado e irrevocable, en que ha asumido el arrendatario todos los riesgos y gastos de conservación de la cosa durante la vigencia del contrato y estándole permitido a su finalización optar por su adquisición a un precio predeterminado, renovar el contrato en las condiciones que se acordaren o restituir el bien (pág.22)

Ortuzar. (1190). Es definido como un contrato mediante el cual una entidad de leasing da en alquiler un bien al cliente para que de uso de este, el cual debe ser cancelado en cuotas en un periodo determinado, asumiendo todos los gastos del bien (pág.22)

Haime (2003). Según autor

Es un contrato por medio del cual se obliga al arrendador a financiar al arrendatario la adquisición de un bien, mueble o inmueble, durante un plazo previamente pactado e irrevocable para ambas partes, que formara parte del activo fijo del arrendatario.

A su vez, el arrendatario se obliga a pagar las cantidades que por concepto de rentas se estipulen en el contrato, durante el plazo establecido y que incluyen el costo del bien, los intereses y sus accesorios, y a ejercer alguna de las siguientes tres opciones:

- A. Adquirir el bien objeto del contrato mediante el pago de una cantidad determinada, que deberá ser inferior al valor de mercado del bien al momento de ejercer la opción.
- B. Prorrogar el contrato por un plazo cierto durante el cual los pagos serán por un monto inferior al que se fijó durante el plazo inicial del contrato.
- C. Transferir la propiedad del bien a un tercero y obtener parte del precio obtenido de la enajenación (pág.39)

Haime. (2003). Es un contrato en el cual el propietario financia a su cliente el negocio de un bien, debiendo realizar el pago de la adquisición en un tiempo determinado haciéndose responsable de los intereses y todo lo que corresponda al alquiler del bien (pág. 39)

1.3.3. Dimensiones

Adquisición

Pérez J. y Merino M. (2008). Según autores

En el mundo empresarial, una adquisición esta entendida como la compra que una persona jurídica hace del paquete accionario de control de otra sociedad, sin llegar a fusionar sus respectivos patrimonios. Se trata de una decisión de tipo económico, que implica una inversión (pág. 1)

Pérez y colaboradores (2008).

La negociación es la compra que realiza un cliente ya sea natural o jurídica por un bien que implica inversión, sin juntar sus patrimonios (pág. 1)

Indicadores

Activo:

Si la actividad económica consiste en la aportación de activos es el proceso productivo, los activos económicos contemplados por la contabilidad nacional son solo aquellos, propiedad de las unidades económicas de los que pueden obtener beneficios por su utilización o aportación a esa actividad y como depósitos de valor.

Deuda:

Es la obligación de devolver el capital en el plazo acordado y con el tipo de interés fijado. La cantidad adecuada es la suma del capital solicitado más los intereses que correspondan.

Financiamiento:

Se designa con el termino de financiamiento al conjunto de recursos monetarios y de crédito que se destinaran a una empresa, actividad, organización o individuo para los mismos que lleven a cabo una determinada actividad o concreten algún proyecto, siendo uno de los más habituales la apertura de un nuevo negocio

Contrato

Martin J. Gonzales, M. Guerra, J. y Montes, A. (2006).

Según autores nos menciona que

Es un acuerdo verbal o escrito entre dos o más personas físicas o jurídicas, mediante el cual se establecen determinados acuerdos, que vinculan a las partes contratantes y originan el nacimiento de una serie de derechos y obligaciones. Es importante señalar en esta definición que tiene la misma validez un contrato verbal que escrito y que la celebración del mismo origina derechos y obligaciones para ambas partes (pág.23)

Martin. Y colaboradores (2006). Es un acuerdo verbal o escrito entre dos o varias personas ya sea natural o jurídica, en el cual se constituyen acuerdos entre ambos contratistas que traerán por consiguiente pagos y deberes (pág. 23)

Indicadores

Cuota:

Es una parte fija y proporcional de algo. El concepto suele utilizarse para nombrar a la cantidad de dinero que se paga de manera regular a un club, asociación, etc

Negociación:

Comúnmente el concepto se relaciona con el adquirir un producto a un buen precio. Sin embargo, esto solo es una arista de las tantas formas en las que se puede llevar a cabo.

Plazo:

En términos generales, el plazo refiere al término o tiempo señalado para la concreción de una determinada cuestión

Propiedad

López E. (2006). Según menciona el autor

La idea de propiedad, entendida hoy como un concepto universal base de los sistemas económicos en los distintos estados, ha sido el resultado de una evolución progresiva que va desde una propiedad restringida a los bienes muebles a otra ilimitada sobre los bienes inmuebles en que los derechos del propietario se reparten entre distintas personas, ninguna de las cuales puede que identificarse con la idea actual que hoy tenemos del titular del dominio (pág.317)

López. (2006). La propiedad es un sistema económico que va evolucionando de manera positiva en cuanto a la propiedad limitada de un bien mueble y considerable para un bien inmueble, siendo compartidos los mismos derecho del duelo con las personas (pág.317)

Indicadores

Bien:

Un bien económico es todo aquel objeto o servicio que, además de satisfacer una necesidad humana, se adquiere en el mercado a través de un pago o contraprestación. Un bien económico y también un bien escaso. Lo que significa que es limitado y que por tanto puede acabar.

Maquinaria:

Es un aparato creado para aprovechar, regular o dirigir la acción de una fuerza. Estos dispositivos pueden recibir cierta forma de energía y transformarla en otra para generar un determinado efecto.

Patrimonio:

Hace mención al conjunto de bienes que pertenecen a una persona, ya se natural o jurídica, la noción suele utilizarse para nombrar a lo que es susceptible de estimación económica, aunque también puede usarse de manera simbólica.

1.3.4. Teoría de la productividad

Furtado, (1968). Según autor nos menciona que

A medida que aumenta la productividad, aumenta el flujo del ingreso real, esto es, la cantidad de bienes y servicios a disposición de la colectividad.

Por otra parte, el aumento concomitante de las remuneraciones provoca en quienes utilizan el ingreso reacciones que tienden a modificar el perfil de la demanda. Para comprender el desarrollo económico es necesario conocer, por lo tanto, lo mismo el proceso del aumento de la productividad como el comportamiento de los agentes que utilizan el ingreso, frente a la expansión de este.

El aumento de la productividad física del trabajo es, principalmente, fruto de la acumulación de capital, de las mejores técnicas que acompañan a esa acumulación y del perfeccionamiento del factor humano, aspecto este último que puede ser asimilado a cierta forma de inversión. Pero las relaciones entre esos dos procesos – aumento de la productividad del trabajo y acumulación de capital - deben ser observadas detenidamente, para que se comprendan las dificultades que debe vencer el proceso de desarrollo, sobre todo en sus etapas iniciales.

Cuando la productividad es baja, la satisfacción de las necesidades más urgentes de la población absorbe una proporción elevada de la capacidad productiva. En las economías de productividad muy baja se observa, por ejemplo, que el 80% o más de la población activa trabajan para satisfacer las necesidades de subsistencia de la colectividad. A un nivel tan reducido de productividad, el excedente disponible para satisfacer formas diversificadas de consumo o cubrir inversiones es extremadamente reducido o prácticamente nulo. En esas condiciones es poco probable que se origine, por acción endógena, un proceso de acumulación de capital. Además, como el ingreso se encuentra desigualmente distribuido, hasta en las comunidades de más baja productividad existe una demanda de bienes no agrícolas y de servicio, por parte de las minorías privilegiadas, que absorbe la capacidad productiva no utilizada. (pág.107)

1.3. Productividad

Hansen, B. y Ghare, P. (1990). Según autor

El concepto de productividad está estrechamente relacionado con el de calidad. El primero describe las características cuantitativas de las salidas, en tanto que el otro describe la calidad. Resulta claro que los objetivos gemelos de aumento de la productividad y mejora de la calidad son interdependientes: no se puede lograr uno sin el otro (pág.371)

Hansen y colaborador. (1990). El concepto de productividad está ligado con la calidad ya que la productividad es la cantidad producida en un determinado periodo y la calidad será la mejora continua de los productos que se realicen (pág.371)

Alfaro, F. y Alfaro, M. (1999). Según los autores nos mencionan que

El concepto de productividad se restringe solo al medido por la influencia del trabajo desarrollado por el factor humano, expresado en unidades de tiempo asignado e invertido en conseguir la producción objeto de medida. Por este motivo, la productividad que podemos llamar también rendimiento o eficiencia del factor humano se obtiene por el cociente resultante entre la cifras que determina la producción obtenida medida en unidades físicas (piezas o elementos) o de tiempo hombre” (pág.25).

Alfaro, F. y Alfaro, M. (1999). El concepto de productividad es la responsabilidad de la mano de obra de un conjunto de colaboradores de una manera eficiente para el logro de los objetivos planteados (pág.25)

Olavarrieta, (1999). Según autor

“La productividad es la relación entre producción e insumo. También puede decirse que es la relación entre lo que sale y lo que entra (output/input), o la relación entre lo que se obtiene y los recursos usados para obtenerlo. Si las unidades del numerador y el denominador son las mismas, la relación se expresa como una tasa o porcentaje de productividad (pág.49)

Olavarrieta, (1999). La productividad es la relación entre la fabricación y materia, es decir la cantidad producida por la cantidad vendida utilizando los recursos adecuados de manera eficiente (pág. 49)

López. (2013). Según autor nos menciona que

“La productividad es la base para la competitividad entre individuos, sociedades y naciones. Por ejemplo el nivel y calidad de vida de la gente en un país, es el resultado de su productividad de manera integral; es la atención puesta en realizar la mejor actuación con calidad, para fabricar productos y ofrecer los mejores servicios públicos; involucra sistemas de fabricación y creación; procedimientos reglamentados para la normatividad, en general y la aplicación de leyes jurídicas; en otras palabras, la eficiencia productiva del país, es la administración integral de todos los recursos, que expresan en la práctica un índice de capacidad y velocidad de trabajo en conjunto; y tienen un costo, para hacer que funcionen en equilibrio los tres sectores; el empresarial, el público del estado y el civil; para producir riqueza económica, política y social (pág.18)

López. (2013). La productividad es la base para la competitividad entre individuos, sociedad y naciones donde los factores mencionados tienen satisfacción de manera integral. La productividad es el trabajo continuo de colaboradores para lograr estabilidad ya sea en el plano individual, empresarial o en la sociedad (pág18)

Dimensiones

Eficiencia productiva.

Ventura Blanco J. (1999). El autor nos menciona que

“El concepto de eficiencia productiva suele vincularse al de función de producción. En la teoría microeconómica convencional este último concepto constituye la base de la descripción de las relaciones tecnológicas de una unidad productiva y denota, como es sabido, aquella relación técnica que mide el volumen máximo de producción que puede obtenerse de una cantidad dada de factores productivos, o, a la inversa, la cantidad mínima de inputs necesaria para obtener una cantidad determinada de producción (varian, 1987). La función de producción representa, por tanto, la relación puramente técnica que define las posibilidades de transformación eficiente, dado el conjunto de técnicas factibles (la tecnología) (pág.55)

Ventura. (1999). El concepto de eficiencia la relacionamos con la fabricación, ya que la ligamos con la tecnología porque medirá nuestra productividad con mayor porcentaje. Por tanto la producción se realiza de manera técnica para su innovación eficiente (pág.55)

Indicadores

Tiempo:

Avanza de manera irremediable y no hay nada que podamos hacer para modificar su curso. Imposible lograr que se desarrolle más lento, o pretender guardar un poco para el futuro

Recursos económicos:

Son medios que permiten a las personas satisfacer necesidades o demandas, concretar tareas o actividades o lograr algo en la vida

Colaboradores:

Es el grupo humano que puedes invitar para que te ayuden a cuidar tu monitoreo o visualizarlo.

Competitividad.

Reig E. (2007). Según autor

La competitividad es un concepto bien definido en relación con el mundo de las empresas, ya que puede entenderse como la capacidad por parte de estas de mantener o aumentar su rentabilidad en las condiciones que prevalecen en el mercado. El hecho de que la ganancia de cuota de mercado, por parte de una empresa, deba ser necesariamente a costa de las demás empresas que operan en el mismo sector otorga a la idea de competitividad empresarial la connotación habitual de rivalidad en el logro de unos determinados resultados económicos (pág.19)

Reig. (2007). La competitividad es entendida como la capacidad que posee para maximizar sus ingresos dentro del mercado, con sus demás competidores (pág.19)

Indicadores

Clientes:

Desde el punto de vista de la economía, es una persona que utiliza o adquiere, de manera frecuente u ocasional, los servicios o productos que pone a su disposición un profesional, un comercio o una empresa.

Competencias:

Son los conocimientos, habilidades y destrezas que desarrolla una empresa para comprender, transformar y participar en el mundo en el que vive.

Estrategia:

Una estrategia es un plan que especifica una serie de pasos o de conceptos que tienen como fin la consecución de un determinado objetivo.

Sistema de fabricación.

Rodríguez, Castro y Del real, (2006), según autor

“Los sistemas de fabricación combinan materias primas y procesos de manufactura siguiendo un procedimiento, para llevarlo a cabo se precisa personal y equipos, la disposición de los equipos que entran en contacto con el material es determinada por el número de piezas del lote o número de piezas a fabricar anualmente” (pág.10)

Rodríguez, y colaboradores. Los sistemas de fabricación combinan materias primas y procesos de manufactura, de esta manera se realiza el producto usando los equipos necesarios para su fabricación (pág.10)

Indicadores

Stock:

Se conoce como stock, o existencias, al producto acabado y almacenado preparado para su venta. Suele constituir el volumen de productos que es necesario mantener almacenados para compensar la diferencia entre el flujo de consumo y el de la producción.

Calidad:

Es aquella cualidad de las cosas que son de excelente creación, fabricación o procedencia, calidad describe lo que es bueno, por definición, todo lo que es de calidad supone un buen desempeño.

Producto:

Se conoce como producto a aquello que ha sido fabricado (es decir, producido) esta definición del termino es bastante amplia y permite que objetos muy diversos se engloben dentro del concepto genérico de producto.

1.4. Formulación del problema**1.3.3. Problema General.**

¿Cómo se relaciona el leasing financiero con la productividad de la empresa Jama E.I.R.L del distrito de San Martín – año 2017?

1.4.2. Problema específico

¿Cómo se relaciona la adquisición con la eficacia productiva de la empresa Jama E.I.R.L del distrito de San Martín de Porres– año 2017?

¿Cómo se relaciona el contrato con la competitividad de la empresa Jama E.I.R.L del distrito de San Martín de Porres– año 2017?

¿Cómo se relaciona la propiedad con el sistema de fabricación de la empresa Jama E.I.R.L del distrito de San Martín de Porres-año 2017?

1.4. Justificación del estudio.

Este trabajo de investigación se realizó con la finalidad de dar a conocer a la empresa Jama E.I.R.L, la importancia y utilidad que le dan al leasing financiero para el crecimiento de la empresa, generando de esta manera la productividad y rentabilidad para dicha organización.

Teórico. El leasing financiero normalmente resulta no factible para algunas personas, ya que las cuotas que deben ser pagadas son demasiado elevadas en comparación a que si se realiza la compra de dicha herramienta, pero para las mypes si es una buena decisión ya que no se requiere de una inicial y puede ser financiada en su totalidad, teniendo buenos beneficios.

Metodológico. Lo que busca la empresa y lo que buscamos es coordinar y alcanzar sus objetivos propuestos por los integrantes de la empresa Jama E.I.R.L creando modelos que se adapten al trabajo de elaboración de proyectos de investigación, mediante el leasing financiero

Social. Las empresas que aplican el leasing financiero, tomando como ejemplo a la empresa Jama E.I.R.L verán reflejadas la decisión de aplicar el leasing financiero en la productividad de sus ingresos así como también en su rentabilidad, una empresa que tiene herramientas con mayor tecnología, tendrá mayor productividad ya que contara con más clientes y por ende aumenta su productividad, sus ingresos, con este trabajo de investigación se comprendió porque el método tradicional de producir dentro de unos años quedara en el olvido y dará paso a un mundo globalizado al que nuestro país aún no termina de adecuarse.

1.5. Hipótesis

1.5.1. Hipótesis general

Existe relación del leasing financiero con la productividad para la empresa Jama E.I.R.L del distrito de San Martin de Porres– año 2017.

1.6.2. hipótesis específica 1

Existe relación de la adquisición con la eficacia productiva de la empresa Jama E.I.R.L del distrito de San Martin Porres– año 2017.

1.6.3. hipótesis específica 2

Existe relación del contrato con la competitividad de la empresa Jama E.I.R.L del distrito de San Martin Porres– año 2017.

1.6.4. hipótesis específica 3

Existe relación de la propiedad con el sistema de fabricación de la empresa jama E.I.R.L del distrito de San Martin de Porres-año 2017

1.6. Objetivos

1.6.1. Objetivo general

Determinar la relación del leasing financiero con la productividad de la empresa Jama E.I.R.L del distrito de San Martín de Porres- año 2017

1.7.2. objetivos específicos

Precisar la relación de la adquisición con la eficiencia productiva de la empresa Jama E.I.R.L del distrito de San Martín de Porres- año 2017.

Precisar la relación del contrato con la competitividad de la empresa Jama E.I.R.L del distrito de San Martín de Porres- año 2017.

Precisar la relación del propiedad con el sistema de fabricación de la empresa jama E.I.R.L del distrito de San Martín de Porres-año 2017.

II. MÉTODO

2.1. Nivel de estudio

El nivel de la investigación a desarrollar es Correlacional – causal, porque lo que se busca es ver la relación que hay entre mis variables, para demostrar el grado de interacción entre variables y ver su repercusión en ambos casos, como va uno de la mano del otro.

“tiene como propósito mostrar o examinar la relación entre variables o resultados de variables, los puntos importantes respecto a esta investigación es examinar relaciones entre variables o sus resultados, pero en ningún momento explica que una sea la causa de la otra”. Tóres, B. (2006, p 113)

2.1.1. Tipo de investigación

El tipo de investigación a realizar es Aplicada

“Se investiga para actuar, transformar, modificar, o producir cambios en un determinado sector de la realidad” (p. 43).”. Carrasco (2005, p. 43)

Con este tipo de investigación lo que se busca es constatar la efectividad y la repercusión que va a tener este proyecto en la empresa, con relación a ambas variables.

2.1.2. Diseño metodológico

No experimental de corte transversal, lo que se busca con esta investigación es no manipular de manera directa las variables, por el contrario observarlas y sacar luego conclusiones conforme avanza la investigación.

“La investigación no experimental es aquella que se realiza sin manipular deliberadamente variables. Es decir, es investigación donde no hacemos variar intencionalmente las variables independientes. Lo que hacemos en la investigación no experimental es observar fenómenos tal y como se dan en su contexto natural, para después analizarlos”. Moro y Rodes (2014)

2.2. Operacionalización de Variable

Variable(s)	Dimensión(es)	Indicador(es)	ITEMS	Instrumento(s)	Escala de medición
VI: Leasing Financiero	Adquisición	Activo	1 2 3 4	Cuestionario tipo Likert	Ordinal
		Deuda			
		financiamiento			
	Contrato	Cuota			
		Negociación			
		Plazo			
	Propiedad	Bien	9 10 11 12		
		Maquinaria			
		Patrimonio			
VII: Productividad	Eficiencia productiva	Tiempo	13 14 15 16	Cuestionario tipo Likert	Ordinal
		Recursos Económico			
		Colaboradores			
	Competitividad	Clientes	17 18 19 20		
		Competencia			
		Estrategia			
	Sistema de fabricación	Stock	21 22 23 24		
		Calidad			
		Producto			

2.1. Población y muestra

Nuestra población y muestra está conformada por 60 personas que son los trabajadores y el personal administrativo de la empresa Jama E.I.R.L del distrito de San Martín.

“Es el conjunto de individuos que tienen ciertas características o propiedades que son las que se desea estudiar. Cuando se conoce el número de individuos que la componen, se habla de población finita y cuando no se conoce su número, habla de población infinita”. (Icart, Fuentelsaz y Pulpon. 2006, pág.120)

2.4. Técnicas e instrumentos de recolección de datos, validez y confiabilidad

2.2.1. Técnicas e instrumentos de recolección de datos

En este proyecto de investigación la técnica que se utilizara para medir el grado de influencia entre variables es la encuesta

El instrumento que se utilizo fue un cuestionario con 24 preguntas en opciones de respuesta tipo LIKERT.

“Se define como una técnica primaria de obtención de información sobre la base de un conjunto objetivo, coherente y articulado de preguntas, que garantiza que la información proporcionada y los resultados sean extrapolables con determinados errores y confianzas a una población. La encuesta puede ser personal y no personal”. (Demestre, L. 2014, pág. 165)

“Consiste en la suma de todos los valores correspondientes a un conjunto particular de ítems y a esta suma se denomina puntaje total, cada entrevistado recibe un puntaje totales consistente en valores continuos que Con frecuencia se ajustan a la distribución normal de probabilidades”. (Demestre, L. 2014, pág.167).

2.2.2. Validez

El instrumento de investigación fue sometido a juicio por expertos, los cuales fueron:
 “Es el grado en que el instrumento proporciona datos que reflejen realmente los aspectos que interesan estudiar”. (Landeau, R. 2007, pág. 81).

Tabla N° 01

Validación por expertos

GRADO	NOMBRES
Doctor	Víctor Dávila Arenales
Doctor	Jorge Rodríguez Figueroa
Doctora	Ediht Rosales Domínguez

Fuente: Elaboración Propia

2.3. Confiabilidad

“Es el grado con el cual el instrumento prueba su consistencia, por los resultados que produce al aplicarlo repetidamente al objeto de estudio”. Landeau, R. (2007, pág. 81)

La confiabilidad del instrumento se determinó empleando el estadístico de fiabilidad (Alfa de Crombach) para obtener el resultado se realizó una muestra de 10 personas, el estadístico arrojó los siguientes datos:

Tabla N° 01

Estadísticas de fiabilidad

Alfa de Cronbach	N de elementos
,983	24

Tabla N° 02

Resumen de procesamiento de casos

	N	%
Casos Válido	10	100,0
Excluido ^a	0	,0
Total	10	100,0

a. La eliminación por lista se basa en todas las variables del procedimiento.

Tabla N° 03

Estadísticas de fiabilidad

Alfa de Cronbach	N de elementos
,983	24

En el presente estudio, el alfa de cronbach, tiene un valor de 0.983 por tanto es superior a 0.5, entonces concluimos que el instrumento utilizado es altamente confiable en el presente estudio de investigación.

Silva, Del R. Brain, L. Existen diversos procedimientos para calcular la confiabilidad de un instrumento de medición. Todos utilizan fórmulas que producen coeficientes de confiabilidad. Estos coeficientes pueden oscilar entre cero y uno. Donde el coeficiente de cero significa nula confiabilidad y uno representa un máximo de confiabilidad (confiabilidad total). (pág. 65)

2.4. Método de análisis de datos

Los resultados de las encuestas realizadas por el método estadístico descriptivo y correlacional SPSS Paquete Estadístico para las Ciencias Sociales (IBM), el cual fue diseñado con fines de estudios estadísticos, este paquete almacenara los datos ingresados, la prueba se realizara a una muestra censal de 10 personas.

También con la ayuda del software SPSS-24 se logró desarrollar gráficos que brindaron un análisis más simplificado de los resultados que se lograron obtener mediante la encuesta elaborada. Asimismo se logrará utilizar la Estadística Correlacional, lo que nos permite analizar la correlación de nuestras variables que son: Leasing financiero y productividad.

Las técnicas estadísticas aplicadas a la investigación tienen relación con la estadística descriptiva tales como: Las frecuencias: relativa, absoluta y acumulada las cuales van junto a sus respectivos gráficos e interpretación.

Método de investigación

El método de la investigación a realizar es hipotético deductivo; ya que mediante hipótesis pondré a prueba mis variables y su grado de relación.

“Consiste en emitir hipótesis acerca de las posibles soluciones al problema planteado y comprobar con los datos disponibles si estos están de acuerdo con aquellas. Cuando el problema está próximo al nivel observacional, el caso es más simple, las hipótesis podemos clasificarlas como empíricas, mientras que en los casos más complejos, simas teóricos, las hipótesis son de tipo abstracto.”. Gómez, M. (2006, p 102)

2.5. Aspectos éticos

La ética de un administrador es una herramienta fundamental para que este desarrolle bien su trabajo y todo tipo de actividades que se le denominen en una organización. El presente trabajo se desarrolló aplicando esta herramienta, la ética buscando información de fuentes confiables como libros, medios web, entre otras fuentes.

III.RESULTADOS

3.1. Análisis descriptivo

En los análisis de los resultados se dio con 6º encuestas al personal de la empresa Jama E.I.R.L, san martin de Porres, 2017. El resultado final de la investigación fue el siguiente.

Tabla 1:

		Adquisición (Agrupada)			
		Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Válido	en desacuerdo	6	10,0	10,0	10,0
	ni de acuerdo ni en desacuerdo	18	30,0	30,0	40,0
	de acuerdo	12	20,0	20,0	60,0
	totalmente de acuerdo	24	40,0	40,0	100,0
	Total	60	100,0	100,0	

Fuente: Elaboración propia

Figura N° 1

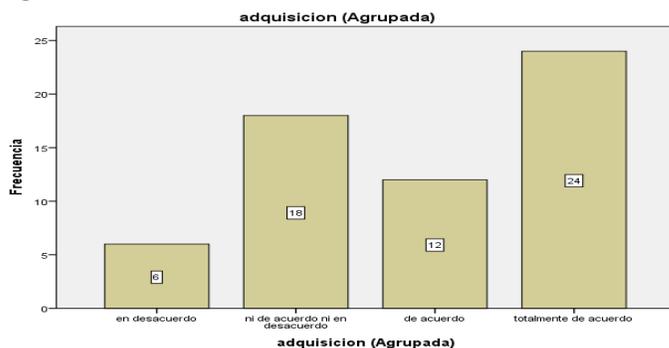


Figura N° 2

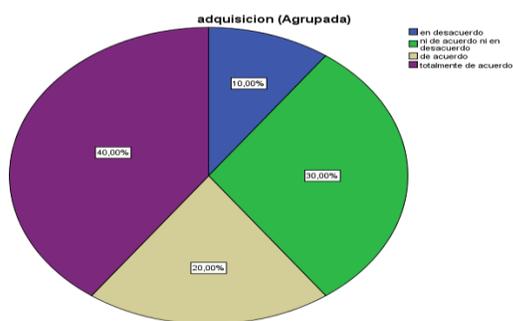


Tabla N° 2

Contrato (Agrupada)

		Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Válido	en desacuerdo	12	20,0	20,0	20,0

Interpretación:

Se observa a través de la dimensión adquisición en la empresa Jama E.I.R.L en el distrito de San Martín de Porres año 2017, sobre la adquisición del leasing financiero que el 40% de las personas encuestadas indican que están totalmente de acuerdo, mientras que el 30% de las personas encuestadas indican que no están ni de acuerdo ni en desacuerdo, el 20% de las personas encuestadas están de acuerdo y por último el 10% indica que está en desacuerdo con la adquisición. Por lo tanto la tendencia es positiva, porque los encuestados consideran que su realidad es totalmente de acuerdo.

ni de acuerdo ni en desacuerdo	18	30,0	30,0	50,0
de acuerdo	12	20,0	20,0	70,0
totalmente de acuerdo	18	30,0	30,0	100,0
Total	60	100,0	100,0	

Fuente: Elaboración propia

Figura 2

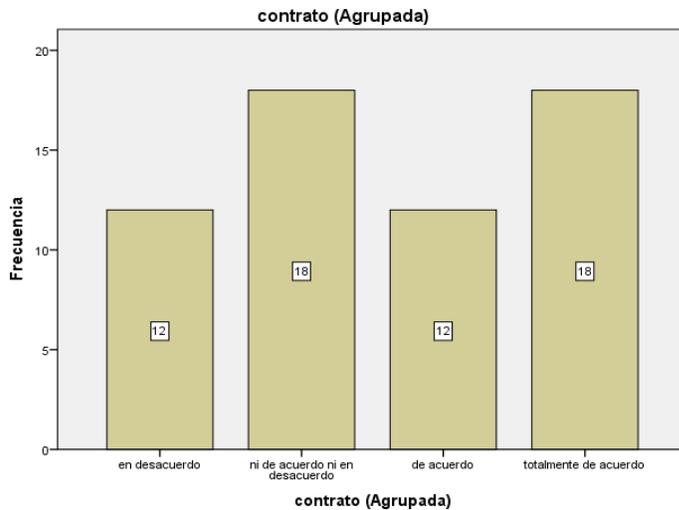
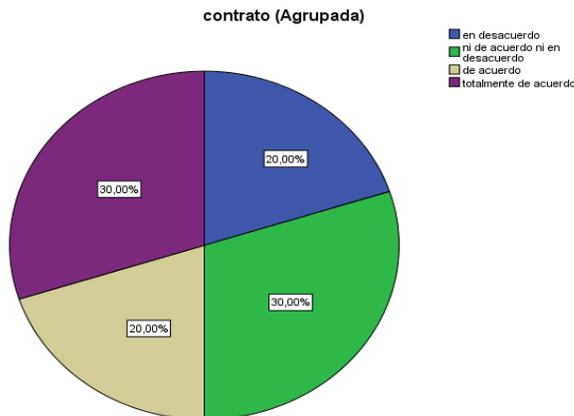


Figura N° 3



Interpretación:

Se observa a través de la dimensión contrato en la empresa Jama E.I.R.L en el distrito de San Martín de Porres año 2017, sobre el contrato del leasing financiero que el 30% de las personas encuestadas indican que están totalmente de acuerdo, mientras que el 30% de las personas encuestadas indican que están ni de acuerdo ni en desacuerdo, el 20% indica que está de acuerdo y por último el 20% indica que está en desacuerdo con el contrato. Por lo tanto la tendencia es positiva, porque los encuestados consideran que su realidad es de acuerdo.

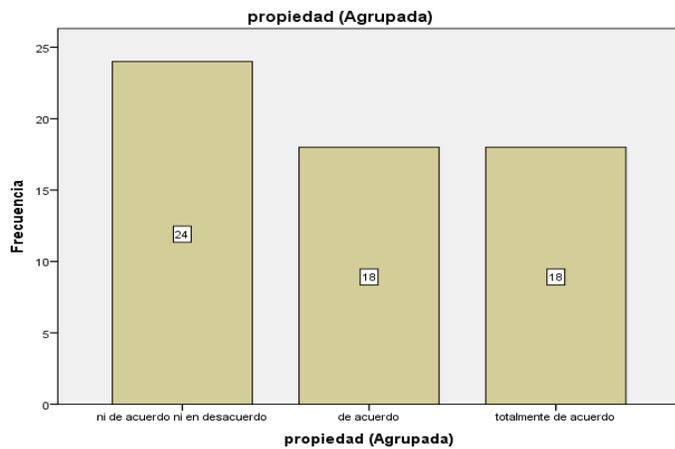
Tabla N° 3

propiedad (Agrupada)			
Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado

Válido	ni de acuerdo ni en desacuerdo	24	40,0	40,0	40,0
	de acuerdo	18	30,0	30,0	70,0
	totalmente de acuerdo	18	30,0	30,0	100,0
	Total	60	100,0	100,0	

Fuente: Elaboración propia

Figura N° 3



Interpretación:

Se observa a través de la dimensión propiedad en la empresa Jama E.I.R.L en el distrito de San Martín de Porres año 2017, sobre la propiedad del leasing financiero que el 40% de las personas encuestadas indican que están ni de acuerdo ni en desacuerdo, mientras que el 30% de las personas encuestadas indican que están totalmente de acuerdo, y por último el 30% indica que está de acuerdo con la propiedad adquirida. Por lo tanto la tendencia es positiva, porque los encuestados consideran que su realidad es de totalmente de acuerdo.

Figura N° 4

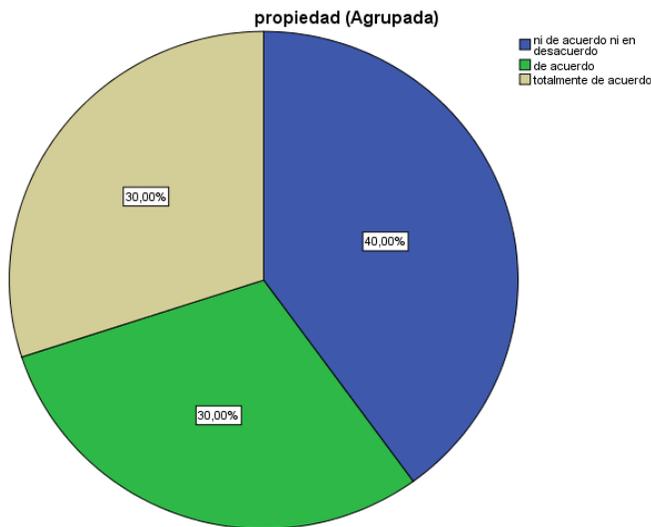


Tabla N° 4

Eficiencia productiva (Agrupada)

Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
------------	------------	-------------------	----------------------

Válido	totalmente en desacuerdo	6	10,0	10,0	10,0
	en desacuerdo	6	10,0	10,0	20,0
	ni de acuerdo ni en desacuerdo	12	20,0	20,0	40,0
	de acuerdo	12	20,0	20,0	60,0
	totalmente de acuerdo	24	40,0	40,0	100,0
	Total	60	100,0	100,0	

Fuente: Elaboración propia

Figura N° 4

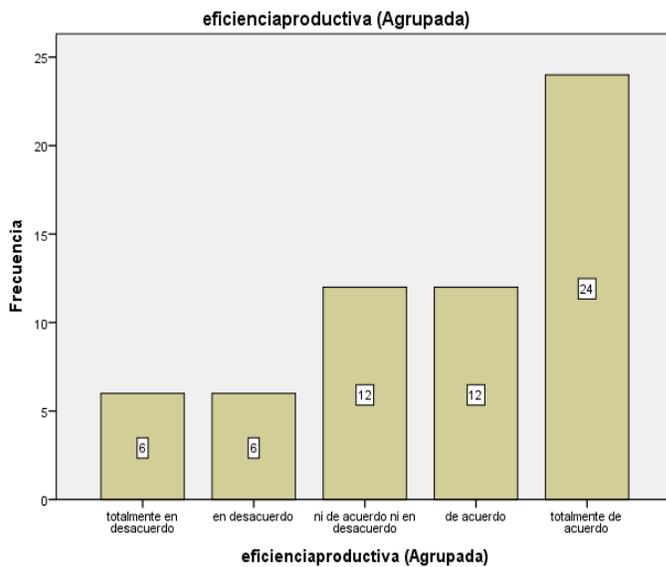
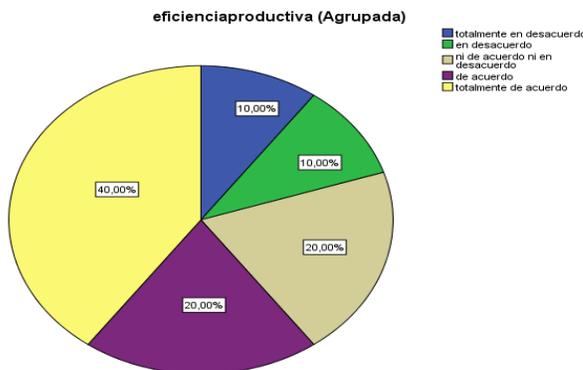


Figura N° 5



Interpretación:

Con respecto a la dimensión competitividad en la empresa Jama E.I.R.L en el distrito de San Martín de Porres año 2017, el 40% respondió totalmente de acuerdo, el 20% respondió de acuerdo, el 20% respondió ni de acuerdo ni en desacuerdo, 10% respondió de acuerdo y por último el 10% respondió totalmente en desacuerdo. Por lo tanto la tendencia es positiva, porque los encuestados consideran que su realidad es totalmente de acuerdo.

Tabla N° 5

Competitividad (Agrupada)			
Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado

Válido	totalmente en desacuerdo	12	20,0	20,0	20,0
	ni de acuerdo ni en desacuerdo	12	20,0	20,0	40,0
	de acuerdo	18	30,0	30,0	70,0
	totalmente de acuerdo	18	30,0	30,0	100,0
	Total	60	100,0	100,0	

Fuente: Elaboración propia

Figura N° 5

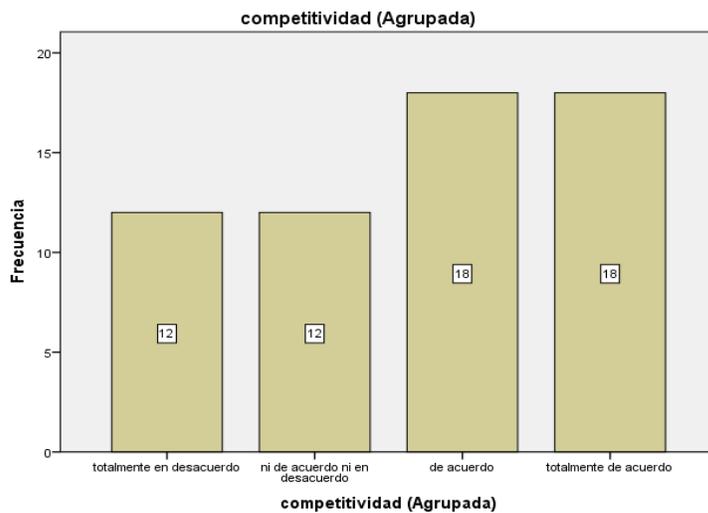


Figura N° 6

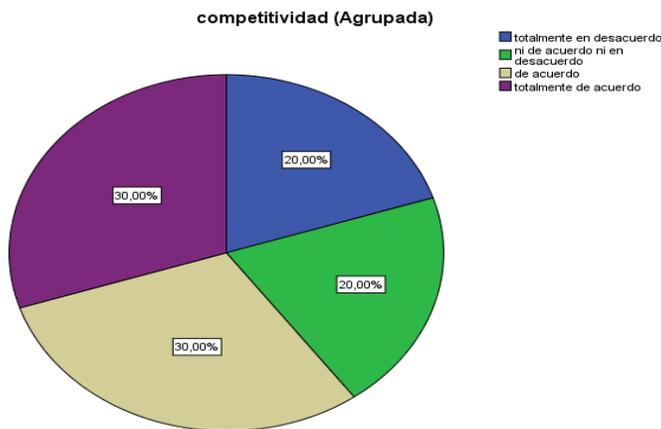


Tabla N° 6

Interpretación:

Con respecto a la dimensión competitividad en la empresa Jama E.I.R.L en el distrito de San Martín de Porres año 2017, el 30% respondió totalmente de acuerdo, el 30% respondió de acuerdo, el 20% respondió ni de acuerdo ni en desacuerdo y por último el 20% respondió totalmente en desacuerdo. Por lo tanto la tendencia es positiva, porque los encuestados consideran que su realidad es totalmente de acuerdo.

Sistema de fabricación (Agrupada)

		Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Válido	en desacuerdo	12	20,0	20,0	20,0
	ni de acuerdo ni en desacuerdo	6	10,0	10,0	30,0
	de acuerdo	12	20,0	20,0	50,0
	totalmente de acuerdo	30	50,0	50,0	100,0
	Total	60	100,0	100,0	

Fuente: Elaboración propia

Figura N° 6

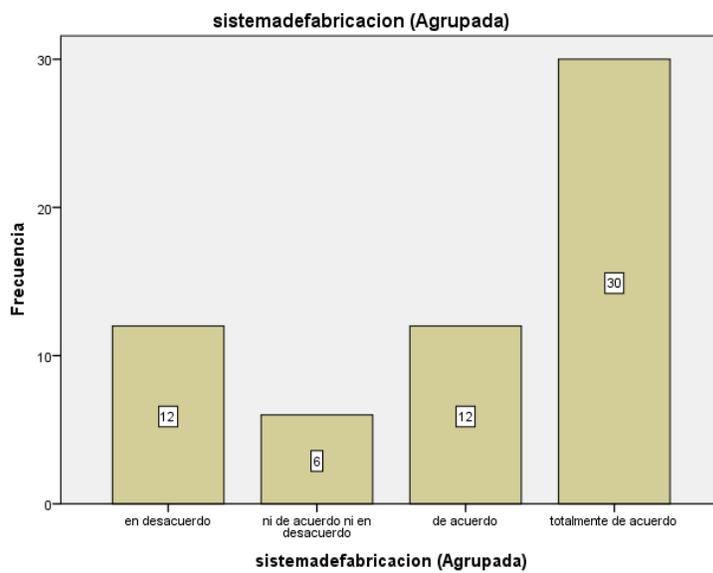
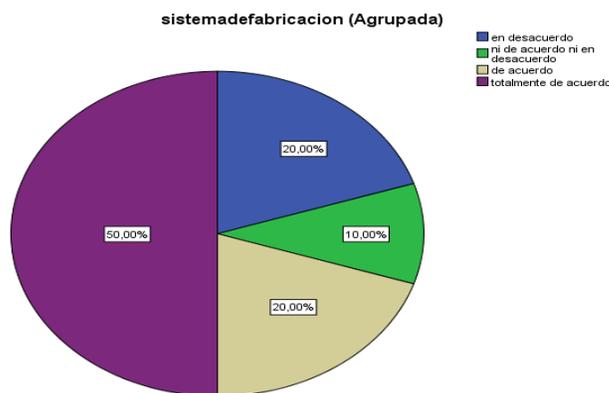


Figura N° 7



Interpretación:

Con respecto a la dimensión sistema de fabricación en la empresa Jama E.I.R.L en el distrito de San Martín de Porres año 2017, el 50% respondió totalmente de acuerdo, el 20% respondió de acuerdo, el 20% respondió en desacuerdo y por último el 10% respondió ni de acuerdo ni en desacuerdo.

Por lo tanto la tendencia es positiva, porque los encuestados consideran que su realidad es totalmente de acuerdo.

3.2. Prueba de Normalidad

Este cálculo se realizó de acuerdo a la organización de la base de datos a fin de determinar si tienen, o no, una distribución normal. Luego se determinó las hipótesis de trabajo, de la siguiente manera:

H0: la distribución de datos muestrales es normal

H1: la distribución de datos muestrales no es normal

Pruebas de normalidad

Tabla N° 01

	Kolmogorov-Smirnov ^a			Shapiro-Wilk		
	Estadístico	gl	Sig.	Estadístico	Gl	Sig.
V1_1 (Agrupada)	,266	60	,000	,746	60	,000
V2_2 (Agrupada)	,239	60	,000	,828	60	,000

Corrección de significación de Lilliefors

Fuente: Elaboración propia

Luego se comparó la significancia pre establecida de $T=0,05$, de acuerdo al 95% de nivel de confianza, con la significancia determinada en la tabla de prueba de normalidad según la columna sig. De la tabla N° 01, tal como sigue a continuación:

- a) Si $\text{sig } p < \text{sig } T = \text{rechazo } H_0$
- b) Si $\text{sig } p > \text{sig } T = \text{acepto } H_0$

Interpretación:

La muestra de estudios es de 60, por lo que se asume la prueba de kolmogorov-smirnov, haciendo la comparación se observa que la significancia $p=0,00$, es menor a $T=0,05$ por lo que rechazo la H_0 y se acepta la H_1 , es decir la distribución de los datos no es normal y se confirma la aplicación de la estadística no paramétrica.

Contratación de hipótesis

Según el contraste para realizar las pruebas de hipótesis, se corroboró que los datos de las variables y dimensiones en investigación, no tiene una distribución normal, por lo tanto se aplicó las pruebas no paramétricas, en este caso la prueba "Rho" de spearman.

Contrastación de hipótesis general

HG: Existe relación del leasing financiero con la productividad para la empresa Jama E.I.R.L del distrito de San Martín de Porres– año 2017.

H₀: No existe relación del leasing financiero con la productividad para la empresa Jama E.I.R.L del distrito de San Martín de Porres– año 2017.

H₁: Si existe relación del leasing financiero con la productividad para la empresa Jama E.I.R.L del distrito de San Martín de Porres– año 2017.

Regla de decisión

Si valor $p < 0,005$, se rechaza H₀

Si valor $p > 0,005$, se acepta la H₀

Tabla N° 01

			V1_1 (Agrupada)	V2_2 (Agrupada)
Rho de Spearman	V1_1 (Agrupada)	Coefficiente de correlación	1,000	,939**
		Sig. (bilateral)	.	,000
		N	60	60
	V2_2 (Agrupada)	Coefficiente de correlación	,939**	1,000
		Sig. (bilateral)	,000	.
		N	60	60

** La correlación es significativa en el nivel 0,01 (bilateral).

Fuente: Elaboración propia

Interpretación:

El coeficiente de correlación Rho de Spearman es de 0,939 lo que significa que la relación entre las dos variables es positiva según el cuadro de correlación

Además se muestra a las variables de estudio con un nivel de significancia menor a 0,05, por ende se rechaza la hipótesis nula, y se acepta la hipótesis de investigación como verdadera indicando que existe una relación positiva media entre el leasing financiero con la productividad en la empresa Jama E.I.R.L, san Martín de Porres; 2017

Tabla N° 02

RANGO	RELACIÓN
-0.91 a -1.00	Correlación negativa perfecta
-0.76 a -0.90	Correlación negativa muy fuerte
-0.50 a - 0.75	Correlación negativa considerable
.011 a -0.50	Correlación negativa media
-0.01 a -0.10	Correlación negativa débil
0.00	No existe correlación
+0.01 a +0.10	Correlación positiva débil
+0.11 a +0.50	Correlación positiva media
+0.51 a +0.75	Correlación positiva considerable
+0.76 a +0.90	Correlación positiva muy fuerte
+0.91 a +1.00	Correlación positiva perfecta

a) Hipótesis específica 1:

H1: Existe relación de la adquisición con la eficacia productiva de la empresa Jama E.I.R.L del distrito de San Martin Porres– año 2017.

Ho: No existe relación de la adquisición con la eficacia productiva de la empresa Jama E.I.R.L del distrito de San Martin Porres– año 2017.

Tabla N° 02

Correlaciones

		Adquisición (Agrupada)	Eficiencia productiva (Agrupada)
Rho de Spearman	Adquisición (Agrupada)	Coeficiente de correlación	1,000
		Sig. (bilateral)	. ,000
		N	60
	Eficiencia productiva (Agrupada)	Coeficiente de correlación	,990**
		Sig. (bilateral)	,000
		N	60

** La correlación es significativa en el nivel 0,01 (bilateral).

Fuente: Elaboración propia

Interpretación:

El coeficiente de correlación Rho de Spearman es de 0,990 lo que significa que la relación entre las dimensiones es positiva según el cuadro de correlaciones

Además se muestra a las variables de estudio con un nivel de significancia menor a 0,05, por ende se rechaza la hipótesis nula, y se acepta la hipótesis de investigación como verdadera indicando que existe relación positiva media entre la adquisición con la eficacia productiva en la empresa Jama E.I.R.L, San martin de Porres, 2017.

b) Hipótesis específica 2:

H2: Existe relación del contrato con la competitividad de la empresa Jama E.I.R.L del distrito de San Martin Porres– año 2017.

H0: Existe relación del contrato con la competitividad de la empresa Jama E.I.R.L del distrito de San Martin Porres– año 2017.

Tabla N° 03

Correlaciones

		contrato (Agrupada)	competitividad (Agrupada)
Rho de Spearman	contrato (Agrupada)	Coeficiente de correlación	1,000
		Sig. (bilateral)	. ,903**
		N	60
	competitividad (Agrupada)	Coeficiente de correlación	,903**
		Sig. (bilateral)	1,000
		N	60

** La correlación es significativa en el nivel 0,01 (bilateral).

Fuente: Elaboración propia

Interpretación:

El coeficiente de correlación Rho de Spearman es de 0,903 lo que significa que la relación entre las dimensiones es positiva según el cuadro de correlaciones

Además se muestra a las variables de estudio con un nivel de significancia menor a 0,05, por ende se rechaza la hipótesis nula, y se acepta la hipótesis de investigación como verdadera

indicando que existe relación positiva media entre el contrato con la competitividad en la empresa Jama E.I.R.L, San martin de Porres, 2017.

c) Hipótesis general 3:

H3: Existe relación de la propiedad con el sistema de fabricación de la empresa jama E.I.R.L del distrito de San Martin de Porres-año 2017.

H0: No existe relación de la propiedad con el sistema de fabricación de la empresa jama E.I.R.L del distrito de San Martin de Porres-año 2017.

Tabla N° 04

Correlaciones

			propiedad (Agrupada)	Sistema de fabricación (Agrupada)
Rho de Spearman	propiedad (Agrupada)	Coeficiente de correlación	1,000	,793**
		Sig. (bilateral)	.	,000
		N	60	60
	Sistema de fabricación (Agrupada)	Coeficiente de correlación	,793**	1,000
		Sig. (bilateral)	,000	.
		N	60	60

** . La correlación es significativa en el nivel 0,01 (bilateral).

Fuente: Elaboración propia

Interpretación:

El coeficiente de correlación Rho de Spearman es de 0,793 lo que significa que la relación entre las dimensiones es positiva según el cuadro de correlaciones

Además se muestra a las variables de estudio con un nivel de significancia menor a 0,05, por ende se rechaza la hipótesis nula, y se acepta la hipótesis de investigación como verdadera indicando que existe relación positiva media entre la propiedad con el sistema de fabricación en la empresa Jama E.I.R.L, San martin de Porres, 2017.

IV. DISCUSIÓN

4.1. La tesis tuvo como objetivo general determinar la relación del leasing financiero con la productividad de la empresa Jama E.I.R.L, San martin de Porres, LIMA 2017; para ello se utilizó la prueba de correlación se spearman para contrastar la hipótesis general planteada en base al objetivo general; por ello lo que se obtuvo como resultado que el coeficiente de correlación de spearman para la hipótesis general es 0.939; y además con un 95% de confianza y a su vez el nivel de probabilidad es inferior al nivel de significancia ($p\text{-valor}=0.01 < \alpha=0.05$), lo cual implica que la variable del leasing financiero y la variable de productividad tienen una relación positiva y significativa. Dichos resultados son coherentes con distintas teorías científicas e información destacada

Según Martínez, R. (2009). Las operaciones de leasing son aquellas en las que se pone a disposición de una empresa un bien mediante el pago de unas cuotas determinadas.

Estos resultados obtenidos también tienen coherencia con la conclusión de los trabajos previos por ello según Piña y Del Águila. (2014) “implicancia del leasing financiero en la rentabilidad de la empresa global renta en el periodo 2011 – 2013” (Tesis para obtener el grado de Contador Público). Donde se llegó a la conclusión siguiente: el leasing financiero sirve como una herramienta que proporcione notoriedad para una empresa con avances tecnológicos y el aumento de su producción.

4.4. El primer objetivo específico fue determinar la relación de la adquisición con la eficacia productiva de la empresa Jama E.I.R.L, San Martin de Porres, Lima, 2017; para ello se utilizó la prueba de correlación de spearman para contrastar la hipótesis específica 1 planteada en base al objetivo específico 1; con un 95% de confianza y a su vez el nivel de probabilidad es inferior al nivel de significancia ($p\text{-valor}=0.00 < \alpha=0.05$); por lo que se obtuvo como resultado que el coeficiente de correlación de spearman para la hipótesis específica 1 es 0,090; lo cual implica la existencia de una relación positiva y significativa. Dichos resultados son coherentes con lo que indica

Pérez J. y Merino M. (2008) En el mundo empresarial, una adquisición esta entendida como la compra que una persona jurídica hace del paquete accionario de control de otra sociedad, sin llegar a fusionar sus respectivos patrimonios. Se trata de una decisión de tipo económico, que implica una inversión (pág. 1).

Así mismo tiene coherencia con los trabajos previos Alva, J. Juárez, J. (2014). “Relación entre el nivel de satisfacción laboral y el nivel de productividad de los colaboradores de la empresa chimú agropecuaria S.A del distrito de Trujillo-2014”. Esta investigación concluyo dando a conocer que el nivel de satisfacción laboral influye en el nivel de productividad, ya que la empresa otorga capacitaciones y demás recursos para que los colaboradores se sientan motivados.

- 4.3. El segundo objetivo específico es determinar la relación del contrato con la competitividad en la empresa Jama E.I.R.L San martin de Porres, lima, 2017. Para ello se utilizó la prueba de correlación de spearman para contrastar la hipótesis especifica 2 planteada en base al objetivo específico 2; con un 95% de confianza y a su vez el nivel de probabilidad es inferior al nivel de significancia ($p\text{-valor}=0.00 < \alpha=0.05$); por lo que se obtuvo como resultado que el coeficiente de correlación de spearman para la hipótesis especifica 2 es 0.903, lo cual implica la existencia de una relación positiva. Estos resultados son coherentes con lo que indica Martin. Y colaboradores (2006). Es un acuerdo verbal o escrito entre dos o varias personas ya sea natural o jurídica, en el cual se constituyen acuerdos entre ambos contratistas que traerán por consiguiente pagos y deberes (pág. 23).

Así mismo tiene coherencia con los trabajos previos Tapia, T. (2015). “arrendamiento financiero y su incidencia en la situación económica y financiera de las empresas de transporte de carga por carretera del distrito de Trujillo”. Esta investigación concluyo que toda empresa debe contar con capital para llevar a cabo los planes de negocio ya que el leasing financiero ayuda a cubrir la demanda. Como bien se sabe la herramienta del leasing solo soluciones problemas graves y a la brevedad.

- 4.4. El tercer objetivo específico es determinar la relación de la propiedad con el sistema de fabricación en la empresa Jama E.I.R.L, San martin de Porres, lima, 2017. Para ello se utilizó la prueba de correlación de spearman para contrastar la hipótesis específica 3 planteada en base al objetivo específico 3: con un 95% de confianza y a su vez el nivel de probabilidad es inferior al nivel de significancia ($p\text{-valor}=0.00 < \alpha=0.05$); por lo que se obtuvo como resultado que el coeficiente de correlación de spearman para la hipótesis específica 3 es 0,793, lo cual implica la existencia de una relación positiva. Estos resultados son coherentes con lo que indica López. (2006). La propiedad es un sistema económico que va evolucionando de manera positiva en cuanto a la propiedad limitada de un bien mueble y considerable para un bien inmueble, siendo compartidos los mismos derecho del duelo con las personas (pág.317).

Así mismo tiene coherencia con los trabajos previos Gómez, J. (2010). “el arrendamiento financiero como medio para impulsar a las pequeñas y medianas empresas”. Veracruz. Esta investigación concluyo que los aspectos financieros nos permitirán mantener el capital de trabajo en un momento de adquisición porque no nos ponen trabas al momento del financiamiento.

V. CONCLUSIÓN

Primera:

Se determinó que existe una relación significativa entre el leasing financiero y su productividad. Según lo mencionado anteriormente se concluyó que esta herramienta del leasing financiero facilita la llegada de mayor maquinaria y el aumento de la producción. Es por eso que se debe de invertir y apostar para un crecimiento laboral y personal.

Segunda:

Se determinó que existe una relación significativa de la adquisición con la eficacia productiva. De acuerdo a lo expuesto se concluyó que esta herramienta de la adquisición facilita una mejor eficacia productiva. Es por eso que se debe de adquirir

maquinarias con mayor tecnología para de esta manera satisfacer las necesidades de los clientes

Tercera:

Se determinó que existe relación significativa del contrato con la competitividad. Por lo tanto, se concluye que si la empresa realiza el contrato del leasing financiero tendrá una mayor competitividad dentro del mercado al cual se dedica.

Cuarta:

Se determinó que existe relación significativa de la propiedad con el sistema de fabricación. Por lo tanto, se concluye que si la empresa obtiene la maquinaria por leasing financiero, hará que el sistema de fabricación mejore tanto para el crecimiento de la empresa como también para los colaboradores.

VI. RECOMENDACIÓN

Primera:

Se recomienda que la empresa debe aplicar las herramientas del leasing financiero para que de esta manera pueda obtener más oportunidades en el mercado al cual se dedica ya que contando con el leasing financiero existirán clientes más satisfechos.

Segunda:

Se recomienda que la empresa adquiera mediante la herramienta del leasing maquinarias ya que es una ventana factible que ayudara con una mejor producción y una menor mano de obra para los colaboradores.

Tercera:

Se recomienda que la empresa realice el contrato con el leasing financiero para que de esta manera exista una mayor competitividad laboral de servicio al cliente y una mejor satisfacción hacia los clientes ya que serán con mayor tecnología.

Cuarta:

Se recomienda que la empresa mediante el leasing financiero a largo plazo adquiera maquinarias y se conviertan en propiedad de la empresa para un mejor sistema de fabricación dentro de ella lo cual ayudara al colaborador.

VII. REFERENCIAS

Aguilar Molina M. y Aguilar Rivas M. (2006). Guía para la utilización del arrendamiento financiero (leasing) para las medianas empresas en el área metropolitana de san salvador. (Tesis para optar el grado de licenciatura en administración de empresas).

Alfaro, F. y Alfaro M. (1999). Diagnósticos de productividad por multimomentos. España .ISBN: 84-267-1189-8

Cruzado Salazar N. y Gonzales LLontop H. (2015). Financiamiento del leasing como alternativa de financiamiento para incrementar la utilidad y la disminución de los costos de los agricultores de la ciudad de ferreñape sector-soltin. (Tesis para optar el título de contador público).

Cegarra Sanchez, J. (2012). Los métodos de investigación. Madrid. Editores, Díaz de Santos. ISBN: 978-84-9969-027-8

Demestre, I. (2014). *Manual para la construcción de tablas de contingencia*. EE.UU: Biblioteca del congreso de EE.UU.

Gómez de villaboa, M. (1856). Teoría del crédito y su aplicación. Bruselas

Gómez Juárez J. (2010). El arrendamiento financiero como medio para impulsar las pequeñas y medianas empresas. (Tesina licenciado en administración).

Gutiérrez Díaz J. y Serrano Esquerre M. (2015). El efecto tributario del arrendamiento financiero en la situación financiera de la empresa ingeniería de sistemas industriales S.A. periodo 2014. (Tesis contador público, universidad privada Antenor Orrego). (2015).

Hansen, B. y Ghare, P. (1990). Control de calidad teoría y aplicaciones. Editores, Díaz de Santos. Madrid. ISBN: 84-87189-31-8

Icart, Fuentelsaz y Pulpon. (2006). *Elaboración y presentación de un proyecto de investigación y una tesis*. España: Universidad de Barcelona.

López, E. (2006). Iniciación al derecho. (1.ª ed.). España, ISBN: 84-96477-24-x

Martin, J. Gonzales, M. Guerra, J. Montes A. (2006). Gestión de aprovisamiento. Ediciones, akal S.A. Madrid ISBN: 84-460-2480-2

Martínez, R. (2009). productos financieros básicos y su cálculo. San Vicente. ISBN: 978-84-8454-979-6

Landeau, R. (2007). *Elaboración de trabajos de investigación*. Venezuela: Editorial Alfa.

Pedro Raxon M. (2005). El arrendamiento financiero (leasing) en una empresa que se dedica a la venta de maquinaria pesada y liviana. (Tesis de licenciado).

Población, I. (2001). "la productividad del capital humano en la empresa informativa". (Tesis para obtener el grado de doctora en ciencias de la información).

Piña Ocmín J. y Del Águila García S. (2014). Implicancia del leasing financiero en la rentabilidad de la empresa global rent en el periodo 2011 – 2013. (Título

Pérez, J. Merino, M. (2008) Real academia española. Recuperado de: <http://definicion.de/adquisicion/>

Rodriguez, J. Castro, L. Del Real, J. (2006). Procesos industriales para materiales mecánicos. (2.ª ed.). Madrid. Editorial, visión net. ISBN: 84-9821-318-5

Reig, E. (2007). Competitividad, crecimiento y capitalización de las regiones españolas. España. ISBN: 978-84-96515-44-4

Silva, Del R. Brain, L. (2006). Validez y confiabilidad del estudio socioeconómico. México. ISBN: 970-32-3807-6

Tapia Solís T. (2015). Arrendamiento financiero y su incidencia en la situación económica y financiera de las empresas de transporte de carga por carretera del distrito de Trujillo. (Título contador público, universidad nacional de Trujillo). (2015).

Ventura, J. (1999). Perspectivas económicas de la educación. (1.ª ed.). Barcelona

Ventura blanco, J. (1999). Perspetivas económicas de la educación. (1.ª ed.). Barcelona. Ediciones, de la universitat de Barcelona. ISBN: 84-8338-065-x

VIII. ANEXOS

CUESTIONARIO

Estimado (a) colaborador (a):

El presente instrumento tiene como objetivo conocer **la relación del leasing financiero con la productividad en la empresa Jama E.I.R.L, San Isidro; 2017**

Por ello se le solicita responda todos los siguientes enunciados con veracidad.

Edad: Género: masculino () femenino ()

INSTRUCCIONES:

A continuación se presenta una serie de enunciados a los cuales usted deberá responder marcando con un (X) de acuerdo a lo que considere conveniente, siendo:

- 1. TOTALMENTE EN DESACUERDO 2. EN DESACUERDO 3. NI DE ACUERDO NI EN DESACUERDO 4. DE ACUERDO 5. TOTALMENTE DE ACUERDO**

VI: Leasing Financiero		1	2	3	4	5
1	¿Considera usted que la adquisición de maquinarias por el financiamiento leasing es una buena decisión?					
2	¿Considera usted que la adquisición con financiamiento leasing influirá en las decisiones que se tomen de la empresa Jama E.I.R.L?					
3	¿La adquisición por financiamiento leasing de maquinarias afectará en el pago de sus remuneraciones?					
4	¿Considera usted que la financiación por leasing de maquinarias fue la mejor decisión que tomo la empresa Jama E.I.R.L?					
5	¿La adquisición de maquinaria por leasing afectará el aumento de remuneraciones de la empresa Jama E.I.R.L?					
6	¿Considera idóneo usted el sistema de financiamiento por leasing para adquisición de maquinarias en la empresa Jama E.I.R.L?					
7	¿Considera Ud. que el sistema financiero leasing es mejor que otros sistemas financieros para la adquisición de maquinarias por la empresa Jama E.I.R.L?					
8	¿Considera usted que los plazos establecidos para pagar el financiamiento por leasing es favorable para la empresa Jama E.I.R.L?					
9	¿Considera usted que las maquinarias adquiridas por financiamiento leasing mejoraran la producción de la empresa Jama E.I.R.L?					
10	¿Considera Ud. que es conveniente seguir adquiriendo maquinaria para la empresa Jama E.I.R.L?					
11	¿Considera usted que la maquinaria obtenida con el financiamiento de leasing mejorara la producción?					
12	¿Considera usted adecuados los términos del financiamiento por el leasing de la empresa Jama E.I.R.L?					
VII: Productividad						
1	¿Considera Ud. que la adquisición de nuevas maquinarias aumentará en la producción de la empresa Jama E.I.R.L?					
2	¿Considera usted rentable la adquisición de maquinaria con financiamiento leasing para la empresa Jama E.I.R.L?					
3	¿Considera usted que las maquinarias adquiridas por leasing facilitará a la producción de la empresa Jama E.I.R.L?					
4	¿Considera usted que las maquinarias adquiridas por leasing permitirá un menor esfuerzo en la producción para la empresa Jama E.I.R.L?					
5	¿Considera usted que se logrará más clientes con el aumento de la producción con la maquinaria adquirida por leasing?					
6	¿Considera usted que la empresa Jama E.I.R.L cumplirá oportunamente con sus clientes, en la entrega de los bienes requeridos?					
7	¿Considera usted que la maquinaria adquirida por leasing mejorará la competitividad frente a empresas del mismo rubro en el distrito de San Martín de Porres?					
8	¿Considera usted que la adquisición de maquinarias por leasing le permitirá tomar las mejores decisiones estratégicas que les permitirá el éxito empresarial?					
9	¿Considera usted que con la adquisición de maquinarias por leasing la empresa Jama E.I.R.L tendrá un mayor stock de productos terminados?					
10	¿Considera usted que la adquisición de maquinarias por leasing mejorará la calidad de productos terminados en la empresa Jama E.I.R.L?					
11	¿Considera usted que se podrían crear nuevos y mejores productos con la maquinaria adquirida con financiamiento leasing en la empresa Jama E.I.R.L?					
12	¿Considera usted que la adquisición por maquinaria por leasing tendrá una mejora continua en sus productos de la empresa Jama E.I.R.L?					

VIII. Matriz de consistencia

Título: el leasing financiero y su relación con la productividad de la empresa Jama E.I.R.L del distrito de San Martín - año 2017

Problema General	Objetivo General	Hipótesis	Variables	Dimensiones e indicadores	Metodología
<p>PROBLEMA GENERAL.</p> <p>¿Cómo se relaciona el leasing financiero con la productividad de la empresa Jama E.I.R.L del distrito de San Martín – año 2016?</p> <p>PROBLEMA ESPECÍFICO.</p> <p>A. ¿Cómo se relaciona la adquisición con la productividad de la empresa Jama E.I.R.L del distrito de San Martín – año 2016?</p> <p>¿Cómo se relaciona la tasa de interés con los ingresos de la empresa Jama E.I.R.L del distrito de San Martín – año 2017?</p> <p>B. ¿Cómo se relaciona la propiedad con la productividad de la empresa Jama E.I.R.L del distrito de San Martín – año 2016?</p>	<p>OBJETIVO GENERAL</p> <p>Determinar la relación del leasing financiero con la productividad de la empresa Jama E.I.R.L del distrito de San Martín- año 2016</p> <p>OBJETIVOS ESPECIFICOS</p> <p>A. Determinar la relación de la adquisición con la productividad de la empresa Jama E.I.R.L del distrito de San Martín – año 2016.</p> <p>B. Determinar la relación de la propiedad con la productividad de la empresa Jama E.I.R.L del distrito de San Martín – año 2016.</p>	<p>HIPOTESIS GENERAL</p> <p>H1: Existe relación del leasing financiero con la productividad para la empresa Jama E.I.R.L del distrito de San Martín – año 2016.</p> <p>H0: No existe relación del leasing financiero con la productividad para la empresa Jama E.I.R.L del distrito de San Martín, Lima, 2016.</p> <p>HIPOTESIS ESPECIFICA 1</p> <p>H1: Existe relación de la adquisición con la productividad de la empresa Jama E.I.R.L del distrito de San Martín – año 2016.</p> <p>H0: No Existe relación de la adquisición con la productividad de la empresa Jama E.I.R.L del distrito de San Martín, Lima, 2016.</p> <p>HIPOTESIS ESPECÍFICA 2</p> <p>H1: Existe relación de la propiedad con la productividad de la empresa Jama E.I.R.L del distrito de San Martín – año 2016.</p> <p>H0: No Existe relación de la propiedad con la productividad de la empresa Jama E.I.R.L del distrito de San Martín, Lima, 2016.</p>	<p>VI: Leasing financiero</p> <p>VD: productividad</p>	<p>Adquisición</p> <ul style="list-style-type: none"> • Activo • Deuda • financiamiento <p>Contrato</p> <ul style="list-style-type: none"> • cuota • negociación • plazo <p>Propiedad</p> <ul style="list-style-type: none"> • bien • maquinaria • patrimonio <p>Eficiencia productiva</p> <ul style="list-style-type: none"> • tiempo • recursos económicos • colaboradores <p>Competitividad</p> <ul style="list-style-type: none"> • clientes • competencia • estrategia <p>Sistemas de fabricación</p> <ul style="list-style-type: none"> • stock • calidad • producto 	<p>DISEÑO DE LA INVESTIGACIÓN: Hipotético deductivo</p> <p>TIPO DE INVESTIGACIÓN: Básica Aplicada</p> <p>NIVEL DE LA INVESTIGACIÓN: Correlacional - Causal</p> <p>ENFOQUE: Cuantitativo</p> <p>PARADIGMA: Positivista</p>



**ACTA DE APROBACIÓN DE ORIGINALIDAD DE
TESIS**

Código : F06-PP-PR-02.02
Versión : 07
Fecha : 31-03-2017
Página : 56 de 69

Yo, Narciso Fernández Saucedo, docente de la Facultad Ciencia empresariales y Escuela Profesional de Administración de la Universidad César Vallejo Lima Norte, revisor (a) de la tesis titulada "El leasing financiero y su relación con la productividad en la empresa Jama E.I.R.L del distrito de San Martín de Porres, año 2017", de la estudiante Raquel Floriza Príncipe Mori, constato que la investigación tiene un índice de similitud de 23 % verificable en el reporte de originalidad del programa Turnitin.

El/la suscrito (a) analizó dicho reporte y concluyó que cada una de las coincidencias detectadas no constituyen plagio. A mi leal saber y entender la tesis cumple con todas las normas para el uso de citas y referencias establecidas por la Universidad César Vallejo.

Los olivos, Julio 2017

.....

Firma

Nombres y apellidos: Narciso Fernández Saucedo

DNI: 09044632

Elaboró	Dirección de Investigación	Revisó	Representante de la Dirección / Vicerrectorado de Investigación y Calidad	Aprobó	Rectorado
---------	----------------------------	--------	---	--------	-----------



ESCUELA DE POSTGRADO

CERTIFICADO DE VALIDEZ DE CONTENIDO DEL INSTRUMENTO QUE MIDE LA VARIABLE INDEPENDIENTE LEASING FINANCIERO

Nº	DIMENSIONES / ítems	Pertinencia ¹		Relevancia ²		Claridad ³		Sugerencias
		Si	No	Si	No	Si	No	
Adquisición								
01	¿Considera usted que la adquisición de maquinarias por el financiamiento leasing es una buena decisión?	/		/		/		
02	¿Considera usted que la adquisición con financiamiento leasing influirá en las decisiones que se tomen de la empresa Jama E.I.R.L?	/		/		/		
03	¿La adquisición por financiamiento leasing de maquinarias afectará en el pago de sus remuneraciones?	/		/		/		
04	¿Considera usted que la financiación por leasing de maquinarias fue la mejor decisión que tomo la empresa Jama E.I.R.L?	/		/		/		
Contrato								
05	¿La adquisición de maquinaria por leasing afectará el aumento de remuneraciones de la empresa Jama E.I.R.L?	/		/		/		
06	¿Considera idóneo usted el sistema de financiamiento por leasing para adquisición de maquinarias en la empresa Jama E.I.R.L?	/		/		/		
07	¿Considera Ud. que el sistema financiero leasing es mejor que otros sistemas financieros para la adquisición de maquinarias por la empresa Jama E.I.R.L?	/		/		/		
08	¿Considera usted que los plazos establecidos para pagar el financiamiento por leasing es favorable para la empresa Jama E.I.R.L?	/		/		/		
Propiedad								
09	¿Considera usted que las maquinarias adquiridas por financiamiento leasing mejoraran la producción de la empresa Jama E.I.R.L?	/		/		/		
0	¿Considera Ud. que es conveniente seguir adquiriendo maquinaria para la empresa Jama E.I.R.L?	/		/		/		
1	¿Considera usted que la maquinaria obtenida con el financiamiento de leasing mejorara la producción?	/		/		/		
2	¿Considera usted adecuados los términos del financiamiento por el leasing de la empresa Jama E.I.R.L?	/		/		/		

Observaciones (precisar si hay suficiencia): Aplicable

Opinión de aplicabilidad: Aplicable Aplicable después de corregir [] No aplicable []

Apellidos y nombres del juez validador. Dr/ Mg: Dr. DAVIDA ARENAS VICTOR DNI: 08467692

Especialidad del validador: Dr. en Administración

¹Pertinencia: El ítem corresponde al concepto teórico formulado.
²Relevancia: El ítem es apropiado para representar al componente o dimensión específica del constructo
³Claridad: Se entiende sin dificultad alguna el enunciado del ítem, es conciso, exacto y directo
Nota: Suficiencia, se dice suficiencia cuando los ítems planteados son suficientes para medir la dimensión

21 de Nov del 2011

Firma del Experto Informante.

CERTIFICADO DE VALIDEZ DE CONTENIDO DEL INSTRUMENTO QUE MIDE LA VARIABLE INDEPENDIENTE LEASING FINANCIERO

Nº	DIMENSIONES / ítems	Pertinencia ¹		Relevancia ²		Claridad ³		Sugerencias
		Si	No	Si	No	Si	No	
Adquisición								
01	¿Considera usted que la adquisición de maquinarias por el financiamiento leasing es una buena decisión?	✓		✓		✓		
02	¿Considera usted que la adquisición con financiamiento leasing influirá en las decisiones que se tomen de la empresa Jama E.I.R.L?	✓		✓		✓		
03	¿La adquisición por financiamiento leasing de maquinarias afectará en el pago de sus remuneraciones?	✓		✓		✓		
04	¿Considera usted que la financiación por leasing de maquinarias fue la mejor decisión que tomo la empresa Jama E.I.R.L?	✓		✓		✓		
Contrato								
05	¿La adquisición de maquinaria por leasing afectará el aumento de remuneraciones de la empresa Jama E.I.R.L?	✓		✓		✓		
06	¿Considera idóneo usted el sistema de financiamiento por leasing para adquisición de maquinarias en la empresa Jama E.I.R.L?	✓		✓		✓		
07	¿Considera Ud. que el sistema financiero leasing es mejor que otros sistemas financieros para la adquisición de maquinarias por la empresa Jama E.I.R.L?	✓		✓		✓		
08	¿Considera usted que los plazos establecidos para pagar el financiamiento por leasing es favorable para la empresa Jama E.I.R.L?	✓		✓		✓		
Propiedad								
09	¿Considera usted que las maquinarias adquiridas por financiamiento leasing mejoraran la producción de la empresa Jama E.I.R.L?	✓		✓		✓		
10	¿Considera Ud. que es conveniente seguir adquiriendo maquinaria para la empresa Jama E.I.R.L?	✓		✓		✓		
11	¿Considera usted que la maquinaria obtenida con el financiamiento de leasing mejorara la producción?	✓		✓		✓		
12	¿Considera usted adecuados los términos del financiamiento por el leasing de la empresa Jama E.I.R.L?	✓		✓		✓		

Observaciones (precisar si hay suficiencia): Hay suficiencia

Opinión de aplicabilidad: Aplicable / Aplicable después de corregir / No aplicable

Apellidos y nombres del juez validador. Dr/ Mg: Edith Geobcena Noyales Domínguez 25703079

Especialidad del validador: FINANZAS

¹Pertinencia: El ítem corresponde al concepto teórico formulado.
²Relevancia: El ítem es apropiado para representar al componente o dimensión específica del constructo
³Claridad: Se entiende sin dificultad alguna el enunciado del ítem, es conciso, exacto y directo
Nota: Suficiencia, se dice suficiencia cuando los ítems planteados son suficientes para medir la dimensión

24 de 11 del 2016

Firma del Experto Informante.

CERTIFICADO DE VALIDEZ DE CONTENIDO DEL INSTRUMENTO QUE MIDE LA VARIABLE INDEPENDIENTE LEASING FINANCIERO

Nº	DIMENSIONES / ítems	Pertinencia ¹		Relevancia ²		Claridad ³		Sugerencias
		Si	No	Si	No	Si	No	
	Adquisición							
01	¿Considera usted que la adquisición de maquinarias por el financiamiento leasing es una buena decisión?	✓		✓		✓		
02	¿Considera usted que la adquisición con financiamiento leasing influirá en las decisiones que se tomen de la empresa Jama E.I.R.L?	✓		✓		✓		
03	¿La adquisición por financiamiento leasing de maquinarias afectará en el pago de sus remuneraciones?	✓		✓		✓		
04	¿Considera usted que la financiación por leasing de maquinarias fue la mejor decisión que tomo la empresa Jama E.I.R.L?	✓		✓		✓		
	Contrato	Si	No	Si	No	Si	No	
05	¿La adquisición de maquinaria por leasing afectará el aumento de remuneraciones de la empresa Jama E.I.R.L?	✓		✓		✓		
06	¿Considera idóneo usted el sistema de financiamiento por leasing para adquisición de maquinarias en la empresa Jama E.I.R.L?	✓		✓		✓		
07	¿Considera Ud. que el sistema financiero leasing es mejor que otros sistemas financieros para la adquisición de maquinarias por la empresa Jama E.I.R.L?	✓		✓		✓		
08	¿Considera usted que los plazos establecidos para pagar el financiamiento por leasing es favorable para la empresa Jama E.I.R.L?	✓		✓		✓		
	Propiedad	Si	No	Si	No	Si	No	
09	¿Considera usted que las maquinarias adquiridas por financiamiento leasing mejoraran la producción de la empresa Jama E.I.R.L?	✓		✓		✓		
0	¿Considera Ud. que es conveniente seguir adquiriendo maquinaria para la empresa Jama E.I.R.L?	✓		✓		✓		
1	¿Considera usted que la maquinaria obtenida con el financiamiento de leasing mejorara la producción?	✓		✓		✓		
2	¿Considera usted adecuados los términos del financiamiento por el leasing de la empresa Jama E.I.R.L?	✓		✓		✓		

Observaciones (precisar si hay suficiencia):

Opinión de aplicabilidad: Aplicable [X] Aplicable después de corregir [] No aplicable []

Apellidos y nombres del juez validador. Dr/ Mg: DR. RODRIGUEZ FIGUEROA JORGE

DNI: 10729462

Especialidad del validador: DOMINIST. ACCION

¹Pertinencia: El ítem corresponde al concepto teórico formulado.
²Relevancia: El ítem es apropiado para representar al componente o dimensión específica del constructo
³Claridad: Se entiende sin dificultad alguna el enunciado del ítem, es conciso, exacto y directo
 Nota: Suficiencia, se dice suficiencia cuando los ítems planteados son suficientes para medir la dimensión

24 de 11 del 2016
 DR. RODRIGUEZ FIGUEROA JORGE
 ABOGADO - CAL Nº 1018
 ADMINISTRADOR / CLAP 3363
 Firma del Experto Informante.



ESCUELA DE POSTGRADO

CERTIFICADO DE VALIDEZ DE CONTENIDO DEL INSTRUMENTO QUE MIDE LA VARIABLE DEPENDIENTE PRODUCTIVIDAD

N°	DIMENSIONES / ítems	Pertinencia ¹		Relevancia ²		Claridad ³		Sugerencias
		Si	No	Si	No	Si	No	
Eficiencia Productiva								
3	¿Considera Ud. que la adquisición de nuevas maquinarias aumentará en la producción de la empresa Jama E.I.R.L?	✓		✓		✓		
4	¿Considera usted rentable la adquisición de maquinaria con financiamiento leasing para la empresa Jama E.I.R.L?	✓		✓		✓		
5	¿Considera usted que las maquinarias adquiridas por leasing facilitará a la producción de la empresa Jama E.I.R.L?	✓		✓		✓		
6	¿Considera usted que las maquinarias adquiridas por leasing permitirá un menor esfuerzo en la producción para la empresa Jama E.I.R.L?	✓		✓		✓		
Competitividad								
7	¿Considera usted que se logrará más clientes con el aumento de la producción con la maquinaria adquirida por leasing?	✓		✓		✓		
8	¿Considera usted que la empresa Jama E.I.R.L cumplirá oportunamente con sus clientes, en la entrega de los bienes requeridos?	✓		✓		✓		
19	¿Considera usted que la maquinaria adquirida por leasing mejorará la competitividad frente a empresas del mismo rubro en el distrito de San Martín de Porres?	✓		✓		✓		
20	¿Considera usted que la adquisición de maquinarias por leasing le permitirá tomar las mejores decisiones estratégicas que les permitirá el éxito empresarial?	✓		✓		✓		
Sistema de fabricación								
21	¿Considera usted que con la adquisición de maquinarias por leasing la empresa Jama E.I.R.L tendrá un mayor stock de productos terminados?	✓		✓		✓		
22	¿Considera usted que la adquisición de maquinarias por leasing mejorará la calidad de productos terminados en la empresa Jama E.I.R.L?	✓		✓		✓		
23	¿Considera usted que se podrían crear nuevos y mejores productos con la maquinaria adquirida con financiamiento leasing en la empresa Jama E.I.R.L?	✓		✓		✓		
24	¿Considera usted que la adquisición por maquinaria por leasing tendrá una mejora continua en sus productos de la empresa Jama E.I.R.L?	✓		✓		✓		

Observaciones (precisar si hay suficiencia): suficiente

Opinión de aplicabilidad: Aplicable Aplicable después de corregir No aplicable

Apellidos y nombres del juez validador. Dni Mg: Dr. DAVID ARENAZA VICTOR DNI: 5.846.769.8

Especialidad del validador: Dr. en M. Industrial

¹Pertinencia: El ítem corresponde al concepto teórico formulado.
²Relevancia: El ítem es apropiado para representar al componente o dimensión específica del constructo
³Claridad: Se entiende sin dificultad alguna el enunciado del ítem, es conciso, exacto y directo

Nota: Suficiencia, se dice suficiencia cuando los ítems planteados son suficientes para medir la dimensión

24 de Nov. del 2016

Firma del Experto Informante.



ESCUELA DE POSTGRADO

CERTIFICADO DE VALIDEZ DE CONTENIDO DEL INSTRUMENTO QUE MIDE LA VARIABLE DEPENDIENTE PRODUCTIVIDAD

Nº	DIMENSIONES / ítems	Pertinencia ¹		Relevancia ²		Claridad ³		Sugerencias
		Si	No	Si	No	Si	No	
3	¿Considera Ud. que la adquisición de nuevas maquinarias aumentará en la producción de la empresa Jama E.I.R.L.?	✓		✓		✓		
4	¿Considera usted rentable la adquisición de maquinaria con financiamiento leasing para la empresa Jama E.I.R.L.?	✓		✓		✓		
5	¿Considera usted que las maquinarias adquiridas por leasing facilitará a la producción de la empresa Jama E.I.R.L.?	✓		✓		✓		
6	¿Considera usted que las maquinarias adquiridas por leasing permitirá un menor esfuerzo en la producción para la empresa Jama E.I.R.L.?	✓		✓		✓		
	Competitividad	Si	No	Si	No	Si	No	
7	¿Considera usted que se logrará más clientes con el aumento de la producción con la maquinaria adquirida por leasing?	✓		✓		✓		
8	¿Considera usted que la empresa Jama E.I.R.L. cumplirá oportunamente con sus clientes, en la entrega de los bienes requeridos?	✓		✓		✓		
19	¿Considera usted que la maquinaria adquirida por leasing mejorará la competitividad frente a empresas del mismo rubro en el distrito de San Martín de Porres?	✓		✓		✓		
20	¿Considera usted que la adquisición de maquinarias por leasing le permitirá tomar las mejores decisiones estratégicas que les permitirá el éxito empresarial?	✓		✓		✓		
	Sistema de fabricación	Si	No	Si	No	Si	No	
21	¿Considera usted que con la adquisición de maquinarias por leasing la empresa Jama E.I.R.L. tendrá un mayor stock de productos terminados?	✓		✓		✓		
22	¿Considera usted que la adquisición de maquinarias por leasing mejorará la calidad de productos terminados en la empresa Jama E.I.R.L.?	✓		✓		✓		
23	¿Considera usted que se podrían crear nuevos y mejores productos con la maquinaria adquirida con financiamiento leasing en la empresa Jama E.I.R.L.?	✓		✓		✓		
24	¿Considera usted que la adquisición por maquinaria por leasing tendrá una mejora continua en sus productos de la empresa Jama E.I.R.L.?	✓		✓		✓		

Observaciones (precisar si hay suficiencia): _____

Opinión de aplicabilidad: Aplicable [] Aplicable después de corregir [] No aplicable []

Apellidos y nombres del juez validador. Dr/ Mg: Edith Qorbana Rosales Dominguez DNI: 25703679

Especialidad del validador: Finanzas

¹Pertinencia: El ítem corresponde al concepto teórico formulado.
²Relevancia: El ítem es apropiado para representar al componente o dimensión específica del constructo
³Claridad: Se entiende sin dificultad alguna el enunciado del ítem, es conciso, exacto y directo

Nota: Suficiencia, se dice suficiencia cuando los ítems planteados son suficientes para medir la dimensión

24 de 11 del 2016


Firma del Experto Informante.



ESCUELA DE POSTGRADO

CERTIFICADO DE VALIDEZ DE CONTENIDO DEL INSTRUMENTO QUE MIDE LA VARIABLE DEPENDIENTE PRODUCTIVIDAD

N°	DIMENSIONES / ítems	Pertinencia ¹		Relevancia ²		Claridad ³		Sugerencias
		Si	No	Si	No	Si	No	
Eficiencia Productiva								
3	¿Considera Ud. que la adquisición de nuevas maquinarias aumentará en la producción de la empresa Jama E.I.R.L?	✓		✓		✓		
4	¿Considera usted rentable la adquisición de maquinaria con financiamiento leasing para la empresa Jama E.I.R.L?	✓		✓		✓		
5	¿Considera usted que las maquinarias adquiridas por leasing facilitará a la producción de la empresa Jama E.I.R.L?	✓		✓		✓		
6	¿Considera usted que las maquinarias adquiridas por leasing permitirá un menor esfuerzo en la producción para la empresa Jama E.I.R.L?	✓		✓		✓		
Competitividad								
7	¿Considera usted que se logrará más clientes con el aumento de la producción con la maquinaria adquirida por leasing?	✓		✓		✓		
8	¿Considera usted que la empresa Jama E.I.R.L cumplirá oportunamente con sus clientes, en la entrega de los bienes requeridos?	✓		✓		✓		
19	¿Considera usted que la maquinaria adquirida por leasing mejorará la competitividad frente a empresas del mismo rubro en el distrito de San Martín de Porres?	✓		✓		✓		
20	¿Considera usted que la adquisición de maquinarias por leasing le permitirá tomar las mejores decisiones estratégicas que les permitirá el éxito empresarial?	✓		✓		✓		
Sistema de fabricación								
21	¿Considera usted que con la adquisición de maquinarias por leasing la empresa Jama E.I.R.L tendrá un mayor stock de productos terminados?	✓		✓		✓		
22	¿Considera usted que la adquisición de maquinarias por leasing mejorará la calidad de productos terminados en la empresa Jama E.I.R.L?	✓		✓		✓		
23	¿Considera usted que se podrían crear nuevos y mejores productos con la maquinaria adquirida con financiamiento leasing en la empresa Jama E.I.R.L?	✓		✓		✓		
24	¿Considera usted que la adquisición por maquinaria por leasing tendrá una mejora continua en sus productos de la empresa Jama E.I.R.L?	✓		✓		✓		

Observaciones (precisar si hay suficiencia):

Opinión de aplicabilidad: Aplicable Aplicable después de corregir No aplicable

Apellidos y nombres del juez validador. Dr/ Mg: DR. RODRIGUEZ FIGUEROA JORGE

DNI: 10729462

Especialidad del validador: ADMINISTRACION - FINANZAS

24 de 11 del 2016

- ¹Pertinencia: El ítem corresponde al concepto teórico formulado.
- ²Relevancia: El ítem es apropiado para representar al componente o dimensión específica del constructo
- ³Claridad: Se entiende sin dificultad alguna el enunciado del ítem, es conciso, exacto y directo

Nota: Suficiencia, se dice suficiencia cuando los ítems planteados son suficientes para medir la dimensión

Firma del Experto Informante.

DR. RODRIGUEZ FIGUEROA JORGE
ABOGADO / CALM N° 1098
ADMINISTRADOR / CLAP 3363



	Nombre	Tipo	Anchura	Decimales	Etiqueta	Valores	Perdidos	Columnas	Alineación	Medida	Rol
1	P1	Numérico	8	0	¿Considera usted que la adquisición de maquinarias por el finan...	{1, Totalme...	Ninguno	8	Derecha	Ordinal	Entrada
2	P2	Numérico	8	0	¿Considera usted que la adquisición con financiamiento leasing ...	{1, Totalme...	Ninguno	8	Derecha	Ordinal	Entrada
3	P3	Numérico	8	0	¿La adquisición por financiamiento leasing de maquinarias afect...	{1, Totalme...	Ninguno	8	Derecha	Ordinal	Entrada
4	P4	Numérico	8	0	¿Considera usted que la financiación por leasing de maquinaria...	{1, Totalme...	Ninguno	8	Derecha	Ordinal	Entrada
5	P5	Numérico	8	0	¿La adquisición de maquinaria por leasing afecta el aumento de...	{1, Totalme...	Ninguno	8	Derecha	Ordinal	Entrada
6	P6	Numérico	8	0	¿Considera idóneo usted el sistema de financiamiento por leasi...	{1, Totalme...	Ninguno	8	Derecha	Ordinal	Entrada
7	P7	Numérico	8	0	¿Considera Ud. que el sistema financiero leasing es mejor que ...	{1, Totalme...	Ninguno	8	Derecha	Ordinal	Entrada
8	P8	Numérico	8	0	¿Considera usted que los plazos establecidos para pagar el fina...	{1, Totalme...	Ninguno	8	Derecha	Ordinal	Entrada
9	P9	Numérico	8	0	¿Considera usted que las maquinarias adquiridas por financia...	{1, Totalme...	Ninguno	8	Derecha	Ordinal	Entrada
10	P10	Numérico	8	0	¿Considera Ud. que es conveniente seguir adquiriendo maquina...	{1, Totalme...	Ninguno	8	Derecha	Ordinal	Entrada
11	P11	Numérico	8	0	¿Considera usted que la maquinaria obtenida con el financiamie...	{1, Totalme...	Ninguno	8	Derecha	Ordinal	Entrada
12	P12	Numérico	8	0	¿Considera usted adecuados los términos del financiamiento po...	{1, Totalme...	Ninguno	8	Derecha	Ordinal	Entrada
13	P13	Numérico	8	0	¿Considera Ud. que la adquisición de nuevas maquinarias aume...	{1, Totalme...	Ninguno	8	Derecha	Ordinal	Entrada
14	P14	Numérico	8	0	¿Considera usted rentable la adquisición de maquinaria con fina...	{1, Totalme...	Ninguno	8	Derecha	Ordinal	Entrada
15	P15	Numérico	8	0	¿Considera usted que las maquinarias adquiridas por leasing fa...	{1, Totalme...	Ninguno	8	Derecha	Ordinal	Entrada
16	P16	Numérico	8	0	¿Considera usted que las maquinarias adquiridas por leasing pe...	{1, Totalme...	Ninguno	8	Derecha	Ordinal	Entrada
17	P17	Numérico	8	0	¿Considera usted que se logrará más clientes con el aumento d...	{1, Totalme...	Ninguno	8	Derecha	Ordinal	Entrada
18	P18	Numérico	8	0	¿Considera usted que la empresa Jama E.I.R.L cumplirá oportu...	{1, Totalme...	Ninguno	8	Derecha	Ordinal	Entrada
19	P19	Numérico	8	0	¿Considera usted que la maquinaria adquirida por leasing mejor...	{1, Totalme...	Ninguno	8	Derecha	Ordinal	Entrada
20	P20	Numérico	8	0	¿Considera usted que la adquisición de maquinarias por leasing...	{1, Totalme...	Ninguno	8	Derecha	Ordinal	Entrada
21	P21	Numérico	8	0	¿Considera usted que con la adquisición de maquinarias por lea...	{1, Totalme...	Ninguno	8	Derecha	Ordinal	Entrada
22	P22	Numérico	8	0	¿Considera usted que la adquisición de maquinarias por leasing...	{1, Totalme...	Ninguno	8	Derecha	Ordinal	Entrada
23	P23	Numérico	8	0	¿Considera usted que se podrían crear nuevos y mejores produ...	{1, Totalme...	Ninguno	8	Derecha	Ordinal	Entrada
24	P24	Numérico	8	0	¿Considera usted que la adquisición por maquinaria por leasing ...	{1, Totalme...	Ninguno	8	Derecha	Ordinal	Entrada
25	Constante	Numérico	8	0		Ninguno	Ninguno	10	Derecha	Escala	Entrada

BASE DE DATOS.sav [ConjuntoDatos1] - IBM SPSS Statistics Editor de datos

Archivo Editar Ver Datos Transformar Analizar Marketing directo Gráficos Utilidades Ampliaciones Ventana Ayuda

Visible: 36 de 36 variables

	P1	P2	P3	P4	P5	P6	P7	P8	P9	P10	P11	P12	P13	P14	P15
1	5	5	5	5	5	5	5	5	5	5	5	5	5	5	5
2	5	5	5	5	5	5	5	5	5	5	5	5	5	5	5
3	5	5	5	5	5	5	5	5	5	5	5	5	5	5	5
4	5	4	5	4	4	4	5	4	4	4	5	4	5	4	5
5	4	4	4	5	4	3	3	5	4	5	4	4	4	4	4
6	4	3	4	4	3	4	2	4	3	4	4	3	4	4	3
7	3	4	3	2	2	4	3	3	2	4	4	2	3	3	4
8	4	4	2	1	1	2	4	2	3	2	3	4	2	3	3
9	3	2	3	3	4	3	1	3	3	3	2	3	3	2	2
10	2	1	3	3	3	1	4	1	1	3	3	3	1	1	2
11	5	5	5	5	5	5	5	5	5	5	5	5	5	5	5
12	5	5	5	5	5	5	5	5	5	5	5	5	5	5	5
13	5	5	5	5	5	5	5	5	5	5	5	5	5	5	5
14	5	4	5	4	4	4	5	4	4	4	5	4	5	4	5
15	4	4	4	5	4	3	3	5	4	5	4	4	4	4	4
16	4	3	4	4	3	4	2	4	3	4	4	3	4	4	3
17	3	4	3	2	2	4	3	3	2	4	4	2	3	3	4
18	4	4	2	1	1	2	4	2	3	2	3	4	2	3	3
19	3	2	3	3	4	3	1	3	3	3	2	3	3	2	2
20	2	1	3	3	3	1	4	1	1	3	3	3	1	1	2
21	5	5	5	5	5	5	5	5	5	5	5	5	5	5	5
22	5	5	5	5	5	5	5	5	5	5	5	5	5	5	5
23	5	5	5	5	5	5	5	5	5	5	5	5	5	5	5

Vista de datos Vista de variables

BASE DE DATOS.sav [ConjuntoDatos1] - IBM SPSS Statistics Editor de datos

Archivo Editar Ver Datos Transformar Analizar Marketing directo Gráficos Utilidades Ampliaciones Ventana Ayuda

Visible: 36 de 36 variables

	P16	P17	P18	P19	P20	P21	P22	P23	P24	Contrato	Contratoagrupado	Propiedad	Propiedadagrupa
1	5	5	5	5	5	5	5	5	5	5,00	3	5,00	
2	5	5	5	5	5	5	5	5	5	5,00	3	5,00	
3	5	5	5	5	5	5	4	5	4	5,00	3	5,00	
4	4	5	4	4	5	4	5	4	5	4,25	3	4,25	
5	4	4	4	4	3	4	4	5	4	3,75	2	4,25	
6	3	4	3	4	4	4	4	2	2	3,25	2	3,50	
7	3	3	4	3	4	3	4	3	3	3,00	1	3,00	
8	2	2	5	2	3	2	1	4	1	2,25	1	3,00	
9	1	1	2	1	2	3	3	4	4	2,75	1	2,75	
10	1	1	1	3	1	1	2	1	4	2,25	1	2,50	
11	5	5	5	5	5	5	5	5	5	5,00	3	5,00	
12	5	5	5	5	5	5	5	5	5	5,00	3	5,00	
13	5	5	5	5	5	5	4	5	4	5,00	3	5,00	
14	4	5	4	4	5	4	5	4	5	4,25	3	4,25	
15	4	4	4	4	3	4	4	5	4	3,75	2	4,25	
16	3	4	3	4	4	4	4	2	2	3,25	2	3,50	
17	3	3	4	3	4	3	4	3	3	3,00	1	3,00	
18	2	2	5	2	3	2	1	4	1	2,25	1	3,00	
19	1	1	2	1	2	3	3	4	4	2,75	1	2,75	
20	1	1	1	3	1	1	2	1	4	2,25	1	2,50	
21	5	5	5	5	5	5	5	5	5	5,00	3	5,00	
22	5	5	5	5	5	5	5	5	5	5,00	3	5,00	
23	5	5	5	5	5	5	4	5	4	5,00	3	5,00	

Vista de datos Vista de variables

Yo, Narciso Fernández Saucedo, docente de la Facultad Ciencia empresariales y Escuela Profesional de Administración de la Universidad César Vallejo Lima Norte, revisor (a) de la tesis titulada "El leasing financiero y su relación con la productividad en la empresa Jama E.I.R.L del distrito de San Martín de Porres, año 2017", de la estudiante Raquel Floriza Príncipe Mori, constato que la investigación tiene un índice de similitud de 23 % verificable en el reporte de originalidad del programa Turnitin.

El/la suscrito (a) analizó dicho reporte y concluyó que cada una de las coincidencias detectadas no constituyen plagio. A mi leal saber y entender la tesis cumple con todas las normas para el uso de citas y referencias establecidas por la Universidad César Vallejo.

Los olivos, Julio 2017



 Firma

Nombres y apellidos: Narciso Fernández Saucedo

DNI: 09044632



Elaboró	Dirección de Investigación	Revisó	Representante de la Dirección / Vicerrectorado de Investigación y Calidad	Aprobó	Rectorado
---------	----------------------------	--------	---	--------	-----------

Feedback Studio - Google Chrome
 Seguro | https://ev.turnitin.com/app/carta/es/?s=1&lang=es&u=990502383&u=1051161566

feedback studio Desarrollo de tesis /0



UNIVERSIDAD CÉSAR VALLEJO

FACULTAD DE CIENCIAS EMPRESARIALES

ESCUELA PROFESIONAL DE ADMINISTRACIÓN

EL LLAMADO FINANCIERO Y SU RELACION CON LA PRODUCTIVIDAD DE LA
 EMPRESA FAMA LERL DEL DISTRITO DE SAN MARTIN DE PORRES - AÑO 2017

TESIS PARA OBTENER EL TITULO PROFESIONAL DE:

Escuela de Administración

AUTORA

Roque Flores PRINCIPLE MARQUE

ASESOR

DE NARCISO FERNANDEZ SAUCEDO

LÍNEA DE INVESTIGACIÓN

Finanzas y Derecho Corporativo

LIMA - PERU

2017

Todas las fuentes X

Coincidencia 1 de 9

- repositorio.unam.edu.pe 1 %
Fuente de Internet
- www.socialsciencesm... 1 %
Fuente de Internet
- cybertesis.usmp.edu.pe 1 %
Fuente de Internet
- Entregado a Universida... 1 %
Trabajo del estudiante
- spotidoc.com 1 %
Fuente de Internet: 2 URL
- digitalcommons.andre... 1 %
Fuente de Internet
- redi.uta.edu.ec 1 %
Fuente de Internet: 2 URL
- Entregado a Universida... 1 %
Trabajo del estudiante: 2 trabajos
- repo.uta.edu.ec 1 %
Fuente de Internet: 2 URL
- Entregado a Universida... 1 %
Trabajo del estudiante: 4 trabajos

Excluir fuentes



Página 1 de 08 Número de palabras: 11538 Text-only Report | High Resolution Activado jueves, 16 de agosto de 2018 15:25 16/08/2018



FACULTAD DE CIENCIAS EMPRESARIALES

ESCUELA PROFESIONAL DE ADMINISTRACIÓN

EL LEASING FINANCIERO Y SU RELACIÓN CON LA PRODUCTIVIDAD DE LA
EMPRESA JAMA E.I.R.L DEL DISTRITO DE SAN MARTIN DE PORRES - AÑO 2017

TESIS PARA OBTENER EL TÍTULO PROFESIONAL DE:

Licenciada en Administración

AUTORA

Raquel Floriza PRÍNCIPE MORI

ASESOR

Dr. Narciso FERNÁNDEZ SAUCEDO

LÍNEA DE INVESTIGACIÓN

Finanzas y Derecho Corporativo

LIMA – PERÚ

2017

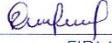


 UCV UNIVERSIDAD CÉSAR VALLEJO	AUTORIZACIÓN DE PUBLICACIÓN DE TESIS EN REPOSITORIO INSTITUCIONAL UCV	Código : F08-PP-PR-02.02 Versión : 07 Fecha : 31-03-2017 Página : 1 de 1
--	--	---

Yo Raquel Floriza Príncipe Mori, identificado con DNI N° 47183471, egresado de la Escuela Profesional de Administración de la Universidad César Vallejo, autorizo (x) , No autorizo () la divulgación y comunicación pública de mi trabajo de investigación titulado " Leasing financiero y su relación con la productividad en la empresa Jama E.I.R.L del distrito de san Martín de Porres, año 2017"; en el Repositorio Institucional de la UCV (<http://repositorio.ucv.edu.pe/>), según lo estipulado en el Decreto Legislativo 822, Ley sobre Derecho de Autor, Art. 23 y Art. 33

Fundamentación en caso de no autorización:

.....



 FIRMA

DNI: 47183471

FECHA: 20 de julio del 2017

Elaboró	Dirección de Investigación	Revisó	Representante de la Dirección / Vicerrectorado de Investigación y Calidad	Aprobó	Rectorado
---------	----------------------------	--------	---	--------	-----------