



UNIVERSIDAD CÉSAR VALLEJO

FACULTAD DE CIENCIAS EMPRESARIALES

ESCUELA PROFESIONAL DE CONTABILIDAD

“El Control de Inventario y la Liquidez en las empresas comerciales de repuestos para remolques en el distrito de San Luis - 2018”

TESIS PARA OBTENER EL TÍTULO PROFESIONAL DE CONTADOR PÚBLICO

AUTOR:

Rodriguez Nolasco, Milka Elizabeth

ASESOR:

Dr. Mucha Paitán, Mariano

LÍNEA DE INVESTIGACIÓN

Finanzas

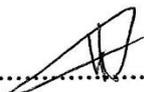
LIMA – PERÚ

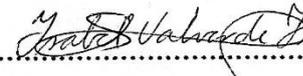
2018

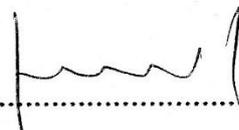
El Jurado encargado de evaluar la tesis presentada por don (ña) RODRIGUEZ NOLASCO MILKA ELIZABETH cuyo título es: "EL CONTROL DE INVENTARIO Y LA LIQUIDEZ EN LAS EMPRESAS COMERCIALES DE REPUESTOS PARA REMOLQUES EN EL DISTRITO DE SAN LUIS - 2018"

Reunido en la fecha, escuchó la sustentación y la resolución de preguntas por el estudiante, otorgándole el calificativo de:**A.F.** (número)**DIECISIETE**..... (letras).

Los Olivos, diciembre 2018


.....
PRESIDENTE
Dr. Walter G. Zborski Pretell


.....
SECRETARIO
Ms. Ysabel Valverde Flores


.....
VOCAL
Mr. Eduardo Chope Sosa

Elaboró	Dirección de Investigación	Revisó	Responsable de SGC	Aprobó	Vicerrectorado de Investigación
---------	----------------------------	--------	--------------------	--------	---------------------------------

Dedicatoria

Esta investigación está dedicada a Elizabeth Nolasco (mi mamá), Gamaniel Nolasco y Yolanda Robladillo (mis papitos) por brindarme su comprensión y apoyo absoluto el cual permitió la culminación de este trabajo.

Agradecimiento

A Dios por darme la sabiduría y fortaleza para cumplir cada uno de los objetivos propuestos a pesar de las diversas dificultades al momento de realizar dicha investigación, a mi mamá por darme sabios consejos y no dejar que me rinda para que así pueda cumplir uno de mis objetivos y al Dr. Mucha Mariano por la enseñanza brindada y la paciencia dada en cada una de sus asesorías para poder culminar con la presente investigación.

Declaratoria de Autenticidad

Yo, Milka Elizabeth Rodriguez Nolasco, estudiante del Programa Egresado en Contabilidad, de la Escuela de Pregrado de la Universidad César Vallejo, identificado con DNI: 72107619, con la tesis titulada EL CONTROL DE INVENTARIO Y LA LIQUIDEZ EN LAS EMPRESAS COMERCIALES DE REPUESTOS PARA REMOLQUES EN EL DISTRITO DE SAN LUIS – 2018”

Declaro bajo juramento que:

1. La tesis es de mi autoría.
2. He respetado las normas internacionales de citas y referencias para las fuentes consultadas. Por tanto, la tesis no ha sido plagiada ni total ni parcialmente.
3. La tesis no ha sido auto plagiado; es decir, no ha sido publicada ni presentada anteriormente para obtener algún grado académico previo o título profesional.
4. Los datos presentados en los resultados son reales, no han sido falseados, ni duplicados, ni copiados y por tanto los resultados que se presenten en la tesis se constituirán en aportes a la realidad investigada.

De identificarse la falta de fraude (datos falsos), plagio (información sin citar a autores), auto plagio (presentar como nuevo algún trabajo de investigación propio que ya ha sido publicado), piratería (uso ilegal de información ajena) o falsificación (representar falsamente las ideas de otros), asumo las consecuencias y sanciones que de mi acción se deriven, sometiéndome a la normatividad vigente de la Universidad César Vallejo.

Lima, 23 de noviembre del 2018



Milka Elizabeth Rodriguez Nolasco

DNI: 72107619

Presentación

Señores miembros del jurado:

En cumplimiento de las disposiciones vigentes contenidas en el Reglamento de Grados y Títulos de la universidad Cesar Vallejo, someto a su criterio y consideración la presente tesis titulada: “El Control de Inventario y la Liquidez en las empresas comerciales de repuestos para remolques en el distrito de San Luis – 2018”.

Los resultados de esta tesis, proporcionará información consistente a las empresas comerciales de repuestos para remolques en el distrito de San Luis. Comprenderá que contar con un buen manejo de control de inventario dará resultados favorables en cuanto a la liquidez de cada empresa.

Está presente investigación abarca de siete capítulos, anexos y gráficos

Atentamente:

Rodriguez Nolasco, Milka Elizabeth

Resumen

La investigación titulada “El Control de Inventario y la Liquidez en las empresas comerciales de repuestos para remolques en el distrito de San Luis - 2018”. Tiene como objetivo determinar la relación del control de inventario con la liquidez en las empresas comerciales de repuestos para remolques en el distrito de San Luis – 2018. Su importancia se basa en la falta que tiene la mayoría de las empresas al momento de realizar sus comprar, ya que ellas no anticipan que sucederá si es que compran más de la cuenta, generando así demasiadas pérdidas de mercadería y que están se malogren con el tiempo que estarán en el almacén.

En cuanto a la metodología la tesis tiene un tipo de investigación aplicada, de nivel descriptivo – correlacional, se utilizará el diseño no experimental con un enfoque cuantitativo y alcance de tipo transversal.

El método de recolección de datos es la encuesta, siendo validado por jueces expertos en el tema y por el coeficiente de alfa de Cronbach. En cuanto a la validación de hipótesis se estará usando el coeficiente de correlación Rho Spearman.

Llegando a la conclusión que las comerciales de repuestos para remolques necesitan si o si un sistema de control el cual les pueda ayudar a saber la cantidad exacta de existencia que se encuentra en el almacén y así evitar compras de más, el cual en un tiempo determinado el comprar mucha mercadería afecte a la empresa en su liquidez, ya que no tendrán como cancelar a los proveedores ni tampoco a los trabajadores.

Palabras claves: Control de Inventario, Liquidez, Sistema de control

Abstract

The investigation titled "The Control of Inventory and Liquidity in the commercial companies of spare parts for trailers in the district of San Luis - 2018". Its objective is to determine the relationship of inventory control with liquidity in the commercial companies of spare parts for trailers in the district of San Luis - 2018.

Its importance is based on the lack that most companies have at the time of making their purchases, since they do not anticipate what will happen if they buy more than the account, thus generating too many losses of merchandise and that are going wrong with the time they will be in the store.

Regarding the methodology, the thesis has a type of applied research, from a descriptive - correlational level, the non - experimental design will be used with a quantitative approach and transversal scope.

The method of data collection is the survey, being validated by expert judges in the subject and the Cronbach's alpha coefficient. Regarding the hypothesis validation, the Rho Spearman correlation coefficient will be used.

Reaching the conclusion that the commercial of spare parts for trailers need if or if a control system which can help them to know the exact amount of existence that is in the warehouse and avoid over purchases, which in a given time the purchase of a lot of merchandise affects the company in its liquidity, since they will not have to cancel the suppliers nor the workers.

Keyword: Inventory Control, Liquidity, Control System

INDICE

PAGINAS PRELIMINARES.....	¡Error! Marcador no definido.
Página del Jurado	¡Error! Marcador no definido.
Dedicatoria.....	III
Agradecimiento	IV
Declaratoria de Autenticidad	V
Presentación	VI
Abstract.....	VIII
INTRODUCCION	1
1.1 Realidad problemática	1
1.2 Trabajos previos	2
1.2.1 Antecedentes de la variable: Control de inventario	2
1.2.2 Antecedentes de la variable Liquidez.....	3
1.3 Teorías relacionadas al tema.....	5
1.3.1 Teorías relacionadas: Control de inventario.....	5
1.3.2 Teorías relacionadas: Liquidez	8
1.4 Formulación del Problema	10
1.4.1 Problema General.....	10
1.4.2 Problemas Específicos	10
1.5 Justificación del Estudio.....	11
1.5.1 Justificación Teórica	11
1.5.2 Justificación Metodológica	11
1.5.3 Justificación Práctica	11
1.6 Hipótesis.....	11
1.6.1 Hipótesis General	11
1.6.2 Hipótesis Específicos.....	11
1.7 Objetivos	12
1.7.1 Objetivo General.....	12
1.7.2 Objetivos Específicos	12
MÉTODO	13
2.1 Diseño de Investigación.....	14
2.1.1 Tipo de Investigación.....	14
2.1.2 Nivel de Investigación.....	14
2.1.3 Diseño de Investigación.....	14
2.1.4 Enfoque de la Investigación	15
2.1.5 Alcance de la Investigación	15
2.2 Variables, Operacionalización	15

2.2.1	Definición de la variable Control de Inventario	15
2.2.2	Definición de la variable Liquidez.....	16
2.3	Cuadro de Operacionalización.....	17
2.4	Población y muestra	18
2.4.1	Población.....	18
2.4.2	Muestra	18
2.5	Técnicas e instrumentos de recolección de datos, validez y confiabilidad	20
2.5.1	Técnicas e instrumentos de recolección de datos.....	20
2.5.2	Instrumento de recolección de datos	20
2.5.3	Validez y confiabilidad del instrumento	20
2.6	Métodos de análisis de datos	23
2.7	Aspectos éticos	23
RESULTADOS		24
3.1	Análisis de los Resultados	25
3.2	Validación de Hipótesis	49
3.2.1	Comparación de Hipótesis General	49
3.2.2	Comparación de la primera Hipótesis Específica.....	50
3.2.3	Comparación de la segunda Hipótesis Específica	52
3.2.4	Comparación de la tercera Hipótesis Específica.....	53
DISCUSION		55
4.1	Discusión de Resultados	56
CONCLUSION		59
5.1	Conclusiones.....	60
RECOMENDACIONES		61
6.1	Recomendaciones.....	62
REFERENCIAS BIBLIOGRAFICAS		63
ANEXOS		68
Anexo 01: Matriz de Consistencia		69
Anexo 02: Encuesta		70
Anexo 03: Vista de Variables		72
Anexo 04: Validación de Instrumento		73
Anexo 05: Reporte de tunitin		79

INDICE DE TABLAS

Tabla 1.....	16
Tabla 2.....	16
Tabla 3.....	17
Tabla 4.....	18
Tabla 5.....	19
Tabla 6.....	21
Tabla 7.....	21
Tabla 8.....	21
Tabla 9.....	22
Tabla 10.....	22
Tabla 11.....	25
Tabla 12.....	26
Tabla 13.....	27
Tabla 14.....	28
Tabla 15.....	29
Tabla 16.....	30
Tabla 17.....	31
Tabla 18.....	32
Tabla 19.....	33
Tabla 20.....	34
Tabla 21.....	35
Tabla 22.....	36
Tabla 23.....	37
Tabla 24.....	38
Tabla 25.....	39
Tabla 26.....	40
Tabla 27.....	41
Tabla 28.....	42
Tabla 29.....	43
Tabla 30.....	44
Tabla 31.....	45
Tabla 32.....	46
Tabla 33.....	47
Tabla 34.....	48

Tabla 35.....	49
Tabla 36.....	50
Tabla 37.....	51
Tabla 38.....	52
Tabla 39.....	53

INDICE DE GRÁFICOS

Gráfico 1.....	25
Gráfico 2.....	26
Gráfico 3.....	27
Gráfico 4.....	28
Gráfico 5.....	29
Gráfico 6.....	30
Gráfico 7.....	31
Gráfico 8.....	32
Gráfico 9.....	33
Gráfico 10.....	34
Gráfico 11.....	35
Gráfico 12.....	36
Gráfico 13.....	37
Gráfico 14.....	38
Gráfico 15.....	39
Gráfico 16.....	40
Gráfico 17.....	41
Gráfico 18.....	42
Gráfico 19.....	43
Gráfico 20.....	44
Gráfico 21.....	45
Gráfico 22.....	46
Gráfico 23.....	47
Gráfico 24.....	48

CAPITULO I
INTRODUCCION

1.1 Realidad problemática

En la actualidad a ni el cien por ciento de empresas buscan que los resultados que brinden estas sean buenas y favorables, las empresas comerciales a nivel mundial poseen como uno de sus principales objetivos el obtener ganancias en cuanto a sus ventas realizadas, para que aquellas lo puedan lograr cuentan con un personal netamente capacitado en diferentes ámbitos de la empresa el cual gracias su conocimiento logra establecer la cantidad de inventario que debe de tener el almacén o la cantidad de existencias que se debe de comprar para que así después se pueda cumplir con todas las obligaciones monetarias que pueda tener.

El mundo de la fabricación de vehículos de carga pesada ha tenido un crecimiento notorio ya que muchos de estos vehículos son de gran importancia para transportar mercadería sea cual sea el tipo, las empresas internacionales que se encargan de comercializar los repuestos para aquellos vehículos llevan un riguroso método o sistema para poder contabilizar y/o registrar sus mercaderías el cual les permite saber exactamente con cuanta existencia se cuenta en estas empresas y así evitar problemas de liquidez en las empresas.

En el distrito de San Luis las empresas comercializadoras de repuestos para remolques sufren un grave problema en cuanto al control de inventario ya que no llevan un específico registro en cuanto a la mercadería que ingresa o sale, existe casos en los que las empresas realizan más compras que ventas ocasionando así que la liquidez de la empresa se vea afectada, por lo tanto al momento de querer cancelar a los proveedores o entidades financieras no cuenten con el suficiente dinero teniendo como consecuencia las moras y que aquellas entidades ya no quieran brindarle su servicio.

1.2 Trabajos previos

1.2.1 Antecedentes de la variable: Control de inventario

Santa, R. y Vásquez, M. (2015). En su tesis “control de inventarios para mejorar su liquidez, en la empresa comercial pepe S.R. Ltda., Chiclayo – 2014” presentada en la Universidad Señor de Sipán para optar el título profesional Contador Público. Planteo como objetivo principal desarrollar la importancia de desarrollar el control de inventario. El tipo de investigación que realizo fue descriptiva, no experimental. La recomendación brindada fue hacer uso al Kardex y que se pueda contar con un control de mercadería para que así todas las existencias tengan una rotación permanente.

Arana (2015), en su tesis “Gestión de inventarios en una empresa de repuestos automotrices” para optar al título de Ingeniero Civil Industrial, Universidad de Chile en Chile. Su objetivo principal es poder desarrollar y examinar la política de gestión de inventario que reduzcan costos. Tiene como conclusión que el modelo brindado de mejorar resultados en la entidad también tiene que ir de la mano con políticas en la empresa y así lograr que se amucho mejor. Nos da como conclusión que se puede efectuar un sistema de pedido y pronostico óptimo, el cual es primordial para que se pueda llevar a cabo una correcta revisión de stock.

Cabriles (2014), “Propuesta de un sistema de control de inventario de stock de seguridad para mejorar la gestión de compras de materia prima, repuestos e insumos de la empresa Balgres C.A.” Informe de Pasantía presentado ante la Ilustre Universidad Simón Bolívar en Venezuela, como requisito para optar al Título de Técnico Superior Universitario en Administración del Transporte. Teniendo como objetivo principal el proponer un sistema de control de stock para seguridad la cual permitirá una mejor gestión en las compras de materia prima. Es sumamente importante el control de inventarios sino por la pérdida o deterioro de mercadería se irá perdiendo gran parte de lo que podría ser un ingreso y por lo tanto perjudicaría contablemente a la empresa.

Chavez, K. (2017). "Control de Inventario y su Relación con la Liquidez en las empresas de Vidrios y Aluminios del distrito de la Victoria, año 2017" presentado en la Universidad Cesar Vallejo para obtener el Título Profesional de Contador Público. El objetivo principal que presento fue el de comprobar la relación que existe entre el control de inventario y la liquidez de las empresas de vidrios y aluminios del distrito de la victoria, año 2017. Su importancia se dio acabo de que las empresas tienen la necesidad de adquirir existencias demás y eso hace que se llenen de mercadería y que en un fututo la mercadería se desgaste o se malogre. Su tipo de investigación fue básica, teniendo un diseño no experimental y el nivel descriptivo correlacional. Concluyo que ambas variables si tienen relación y por lo mismo si hay un mejor manejo de inventario habrá buena liquidez para empresa.

1.2.2 Antecedentes de la variable Liquidez

Aguilar (2015). En su tesis "Proceso de cobranza y liquidez de la empresa Consorcio & Asociados SAC Tarapoto - 2014" presentada en la Universidad Cesar Vallejo para optar el Título Profesional de Contador Público. La tesis tiene como objetivo examinar el desarrollo de cobranza y precisar la influencia que tiene la liquidez en la empresa, se usó un estudio de tipo descriptivo – explicativo; obteniendo como resultado final que el desarrollo de cobranza no influye en cuanto a la liquidez de la Empresa Consorcio y Asociados SAC.

Becerra, L. (2017). En su tesis "La Gestión Financiera y su influencia en la Liquidez de la empresa Repsol S.A en los olivos, 2017" desarrollada en la universidad Cesar Vallejo para optar el Título Profesional de Licenciada en Administración. Su objetivo principal fue cerciorarse si la Gestión Financiera incide en la Liquidez en la empresa ya anteriormente mencionada, la técnica que utilizó también fue la encuesta que contenía 20 preguntas, tal resultado de dicha encuesta fue evaluado mediante el programa SPSS dando como respuesta que si se halla la incidencia de la Gestión Financiera con la Liquidez

Barrios, L. (2018). Con su tesis “El Sistema de Dedución y su influencia en la Liquidez de las empresas del sector industrial del Perú: caso empresa “Bralex S.A.C. - Callao, 2017” presentada en la Universidad Católica Ángeles Chimbote para optar el Título Profesional de contador público. Teniendo como objetivo principal “el acordar y contar la influencia que el sistema de deducción tiene con la liquidez de las entidades.” Llego a la conclusión de que la primera viable la cual es sistema de deducción si influye en la segunda variable de tal manera que trunca las obligaciones de la empresa conllevando a que se acuda a préstamos financieros.

Milian, J y Vilela, F. (2016). En su tesis “El Control Interno del área de compras y su influencia en la liquidez de compras y su influencia en la liquidez de la empresa agronegocios Andrea S.R.L. Lambayeque – 2015”. presentado en la Universidad Señor de Sipán para optar el Título Profesional Contador Público. Tiene como objetivo principal el comprobar la incidencia que tiene el control de área de compras en cuanto a la liquidez, se llevó a cabo una investigación descriptiva con un diseño no experimental y tuvo como muestra a once individuos. Concluyendo así que el control interno de las compras si incide en la liquidez de la entidad Agronegocios Andrea SRL.

Arredondo, M. (2017). En su tesis “Planificación financiera y su incidencia en la liquidez de las empresas industriales del distrito de Ate, año 2017”. Presentado en la Universidad Cesar Vallejo para obtener el título profesional de Contador Público. Entre sus objetivos tiene el definir como es la manera en que la planificación financiera incurre en la liquidez de las entidades industriales del distrito de Ate, año 2017. La importancia se halla por la escasa liquidez que pasan las entidades industriales, teniendo como principal causa la ausencia de uso de instrumentos financieros los cuales podrían reducir los problemas de economía. Se utilizó una investigación de tipo descriptivo correlacional, y un diseño no experimental transversal correlacional. Concluyendo que las entidades no se proyectan a un futuro en cuanto a sus ingresos y egresos, tampoco hacen ejecutan análisis económico para que puedan ver la situación

actual por la cual atraviesa la empresa, todo esto afectaría tarde o temprano a la empresa; trayéndoles consecuencias de liquidez tanto así que hasta pueden optar por cerrar el negocio.

Merino, E., Muñoz, J. y Peralta, M. (2017). En su tesis “Las cuentas por cobrar y su incidencia en la liquidez del centro educativo privado “Luis E. Galván E.I.R.L.”. De la Universidad Peruana de Las Américas para optar el Título Profesional de Licenciado en Contabilidad y Finanzas. Su principal objetivo fue ver en que magnitud las cuentas por cobrar incide en la liquidez. La conclusión que llegaron los autores fueron que como al no cobrar a tiempo las mensualidades o pensiones de los alumnos, esto iba afectando poco a poco la institución y a su liquidez; y como consecuencia de dieron cuenta de que no podrían recuperar todo el dinero en corto plazo y que afectarían los resultados del ejercicio del presente año.

1.3 Teorías relacionadas al tema

1.3.1 Teorías relacionadas: Control de inventario

i) Definición de Inventario

Meana (2017), nos dice el inventario consiste en cotejar, revisar y examinar todos aquellos bienes que tiene la empresa, para poder regularizar la cuenta de existencias el cual nos permita saber si hemos tenido pérdidas o beneficios (p. 4).

ii) Concepto de Control de Inventario

Según Zapata (2014), a través del control de inventario se podrá mantener utilizable las mercaderías requeridas por la empresa y los consumidores lo cual enlaza diferentes áreas como las de compras, producción y comercialización (p.11).

Brenes (2015), nos comenta que se basa en dos principios, el principio de documentación que es aquella mercadería almacenada en la cual el ingreso y salida de estas deben estar debidamente en regla; el principio de verificación que consiste en

cerciorarse que las mercaderías puestas en almacén concurren con la respectiva administración (p. 156).

iii) Control

Procedimiento en el cual nos permite saber con precisión y autenticidad si cada área de la empresa cumple con cada función establecida, y como es el rendimiento en cada una de ellas.

a. Sistema de Control

Registro en el cual se verifica exactamente con cuanta mercadería se cuenta en el almacén y así poder tener conocimiento sobre las próximas compras a realizar.

b. Personal Encargado

Personas netamente capacitadas que tienen como deber verificar el trabajo que realizan los operarios de un área específica para así luego dar a conocer como es el desenvolvimiento de cada uno de ellos.

c. Periodicidad

Lo podríamos definir como un espacio de tiempo en la cual se deriva diferentes tipos de actividades entre ellas podríamos tener como por ejemplo la cobranza o cancelamiento de alguna factura, el pago de préstamos bancarios, el ingreso y salida de alguna existencia.

d. Gestión de Stocks

Para Zapata (2014), “la gestión de stock tiene un papel importante en la organización ya que por ello depende el correcto funcionamiento tanto para la producción como el abastecimiento de clientes. Por lo tanto, es fundamental que se conozca las cantidades que debe haber en la empresa para así calcular costos y los gastos que se pueda tener” (p. 27).

La gestión de stock facilita que la empresa sepa cuanta mercadería tiene y así se pueda evitar realizar compras demás para evitarse que estas mercaderías se malogren o dañen y su precio original establecido baje y ocasione gastos en vez de ingresos.

iv) Compras

a. Logística

La Real Academia Española nos dice que la logística “es aquella área el cual tiene como propósito que la entidad lleve a cabo la clasificación de la empresa fundamentalmente la de distribución”.

b. Instrumentos

Son aquellos equipos los cuales tienen el fin de poder llevar consigo un buen registro de existencia y poder ubicarla fácilmente al momento de realizar la venta o cuando se haya realizado alguna compra y se necesite guardar en el almacén.

c. Consumidor

Es aquella persona o institución que adquiere recursos o productos de algún tipo de proveedor y consecuentemente este se dedica a retribuir las necesidades del mercado.

d. Proveedores

Pelazas (2015), nos comenta que proveedores “son aquellas empresas o personas que de alguna manera abastecen la necesidad de algún negocio con el fin de este pueda seguir desarrollando su actividad económica” (p. 68).

En cuanto al control de inventario en cualquier tipo de empresa, pero específicamente en una comercial es imprescindible ya que por el mismo rubro que mantienen se necesita de algún sistema que pueda ayudar a controlar la mercadería que ingresa o sale de almacén y que

posteriormente no haya errores como excederse en compras para que luego la mercadería no tenga una rotación y termine malográndose.

1.3.2 Teorías relacionadas: Liquidez

i) Concepto de Liquidez

Sevilla (s.f.), nos indica que la liquidez es el poder de un activo para transformarse en efectivo en un corto tiempo sin poder reducir su precio (párr. 3).

Rubio (2010), nos comenta que “viene a ser el nivel que tiene una entidad para poder resolver sus compromisos monetarios y que a la vez utilice sus activos lo cual se convierta en líquido y a través de ello pueda cumplir con sus obligaciones a corto plazo” (p. 16).

ii) Capacidad de pago

La manera en la que la empresa puede enfrentar las deudas a corto y largo plazo a través de su caja, efectivo equivalente y efectivo, bancos o cuentas que tengas por cobrar.

a. Efectivo

Chávez (2017), en su tesis nos indica que “el efectivo viene hacer un activo circulante la cual tiene como labor que la entidad pueda cumplir con sus futuras obligaciones a corto plazo. Este efectivo se utiliza para resolver las necesidades del día (p. 31).

b. Caja

La contabilidad comprende como caja al control de ingresos y egresos de efectivo, esta puede ser utilizada para pagos inesperados o diferentes tipos de gastos pequeños (movilidad, notarias, papelería, artículos de oficina entre otros).

c. Cuentas Corrientes

Chávez (2017), nos dice en su tesis “que las cuentas corrientes se identifican porque el capital que tiene en ella se deduce como un efectivo disponible para cualquier momento o algún pago inesperado, (p.31.)

d. Cuentas por Cobrar

Son aquellas deudas que terceras personas tienen con la empresa por haber adquirido alguna mercadería o también se puede dar cuando brindamos algún servicio a una empresa o persona ajena a nosotros.

iii) Obligaciones a corto plazo

Son aquellos pasivos a corto plazo que se obtuvo con el propósito de ser cancelados en el periodo de tiempo no mayor a un año.

a. Obligaciones Tributarias

Palomino (2011), define a las obligaciones tributarias como” el enlace legal entre el individuo merecedor e individuo pagador, que se genera como fruto del hecho imponible cuyo propósito es hacer valer la realización de la prestación tributaria” (p.240).

b. Obligaciones Comerciales

Chávez (2017), determina las obligaciones comerciales como aquellas ventas con un rango de vigencia no mayor a un año, también lo divide con dos subcuentas: cuentas por pagar todas aquellas facturas y boletas por pagar y documentos por pagar son aquellas compras por pagar documentadas por medio de cheques, letras, etc (p. 33).

c. Obligaciones Laborales

Esta obligación se basa precisamente en las remuneraciones por pagar en cada empresa, es beneficiaria para el trabajador porque se le brinda todos los derechos de ley, pero también se le retiene algunos derechos del mismo trabajador estos montos y explicación lo podemos encontrar en la planilla de remuneración.

d. Obligaciones Financieras

Las obligaciones financieras vienen hacer cada compromiso obtenido por diferentes entidades financieras, sean préstamos, letras por pagar, cartas por pagar, pero con un tiempo no mayor a un año.

1.4 Formulación del Problema

1.4.1 Problema General

¿De qué manera el control de inventario se relaciona con la liquidez en las empresas comerciales de repuestos para remolques en el distrito de San Luis – 2018?

1.4.2 Problemas Específicos

¿De qué manera el control de inventario se relaciona con el sistema de control en las empresas comerciales de repuestos para remolques en el distrito de San Luis – 2018?

¿De qué manera el control de inventario se relaciona con las cuentas por cobrar en las empresas comerciales de repuestos para remolques en el distrito de San Luis – 2018?

¿De qué manera el control de inventario se relaciona con las obligaciones financieras en las empresas comerciales de repuestos para remolques en el distrito de San Luis – 2018?

1.5 Justificación del Estudio

1.5.1 Justificación Teórica

Este trabajo de investigación se justifica porque ayudará a incrementar y aclarar los conocimientos teóricos sobre el control de inventario en cuanto a la liquidez. Por ello esta investigación utilizará distintas fuentes de información como libros, revistas, artículos, tesis tanto físicas como digitales.

1.5.2 Justificación Metodológica

La investigación es de tipo aplicada, no experimental, tiene un nivel descriptivo- correlacional y enfoque transversal porque se desarrollará en un momento establecido.

1.5.3 Justificación Práctica

Para poder lograr los objetivos se procederá a aplicar los conocimientos adquiridos en todos estos años, uno de ellos será optar por un sistema de control el cual nos permita y facilite un mejor rendimiento al momento del control.

1.6 Hipótesis

1.6.1 Hipótesis General

El control de inventario tiene relación con la liquidez en las empresas comerciales de repuestos para remolques en el distrito de San Luis – 2018.

1.6.2 Hipótesis Específicos

El control de inventario tiene relación con el sistema de control en las empresas comerciales de repuestos para remolques en el distrito de San Luis – 2018.

El control de inventario tiene relación con las cuentas por cobrar en las empresas comerciales de repuestos para remolques en el distrito de San Luis – 2018.

El control de inventario tiene relación con las obligaciones financieras en las empresas comerciales de repuestos para remolques en el distrito de San Luis – 2018.

1.7 Objetivos

1.7.1 Objetivo General

Determinar la relación del control de inventario con la liquidez en las empresas comerciales de repuestos para remolques en el distrito de San Luis – 2018.

1.7.2 Objetivos Específicos

Determinar la relación del control de inventario con sistema de control en las empresas comerciales de repuestos para remolques en el distrito de San Luis – 2018.

Determinar la relación del control de inventario con las cuentas por cobrar en las empresas comerciales de repuestos para remolques en el distrito de San Luis – 2018.

Determinar la relación del control de inventario con las obligaciones financieras en las empresas comerciales de repuestos para remolques en el distrito de San Luis – 2018.

CAPITULO II

MÉTODO

2.1 Diseño de Investigación

2.1.1 Tipo de Investigación

El tipo de investigación que realizará en esta tesis es aplicada ya que se basa en investigaciones ya realizadas, la cual se llevara a cabo la indagación de teorías de dos variables: Control de Inventario y Liquidez.

Baena (2014) nos expresa que la investigación aplicada añade a las diferentes teorías que ya existen, en cuanto al desarrollo que se pone práctica es de acuerdo con las diferentes teorías que también ya se han realizado finalmente como complementa con la parte práctica para seguir con el desarrollo (p. 11.)

2.1.2 Nivel de Investigación

La presente investigación es de nivel descriptivo – correlacional, ya que se busca describir la relación de la variable 1 (control de inventario), con la variable 2 (la liquidez).

Hernández et al. (2014) nos explica que el nivel correlacional facilita en conocimiento que se halla entre dos a más variables (p. 93). Nos da a entender que las variables estarán conectadas con los diferentes indicadores para saber en qué manera se enlazan y se miden.

Hernández, Fernández y Baptista (2014) nos comentan que el estudio descriptivo indaga puntualizar y comunicar las diferentes características de un conjunto específico quienes serán estudiados (p. 92). Quiere decir que en este nivel se podrá describir y dar definición a las variables y así conocer más de estas, luego de aquellas variables se obtendrán dimensiones con las cuales de éstas se determinaran indicadores.

2.1.3 Diseño de Investigación

Para esta investigación, se utilizará el diseño no experimental; por lo tanto, Hernández, Ramos, Placencia, Indacochea, Quimis y Moreno

(2018) comentan que en este diseño se procederá a analizar las dos variables en su modo básico, describiendo y descubriendo que relación concurre en ambas sin tener que variarlas (p. 88).

2.1.4 Enfoque de la Investigación

Para esta investigación, se utilizará el diseño no experimental; por lo tanto, Hernández, Ramos, Placencia, Indacochea, Quimis y Moreno (2018) comentan que en este diseño se procederá a analizar las dos variables en su modo básico, describiendo y descubriendo que relación concurre en ambas sin tener que variarlas (p. 88).

2.1.5 Alcance de la Investigación

El alcance que se desarrollará en esta investigación será de tipo transversal; Hernández et al. (2014) nos explica que este tipo de enfoque son aquellos en la cual se recolecta información en un momento preciso con la única intención de describir las variables y explorar su relación (p. 154).

2.2 Variables, Operacionalización

2.2.1 Definición de la variable Control de Inventario

Según Zapata (2014), mediante el control de inventario se podrá mantener utilizable las mercaderías requeridas por la empresa y los consumidores lo cual enlaza diferentes áreas como las de compras, producción y comercialización (p.11).

Tabla 1*Operacionalización de la variable 1*

VARIABLE	DIMENSIONES	INDICADORES	ESCALA
CONTROL DE INVENTARIO	Control	Sistema de Control	Ordinal
		Personal encargado	Ordinal
		Periodicidad	Ordinal
		Gestión de stocks	Ordinal
	Compras	Logística	Ordinal
		Instrumentos	Ordinal
		Consumidor	Ordinal
		Proveedores	Ordinal

2.2.2 Definición de la variable Liquidez

Rubio (2010), nos comenta que “viene a ser el nivel que tiene una entidad para poder resolver sus compromisos monetarios y que a la vez utilice sus activos para que pueda convertirse en líquido y consecuentemente pueda cumplir con sus obligaciones a corto plazo” (p. 16).

Tabla 2*Operacionalización de la variable 2*

VARIABLE	DIMENSIONES	INDICADORES	ESCALA
LIQUIDEZ	Capacidad de pago	Efectivo	Ordinal
		Caja	Ordinal
		Cuentas Corrientes	Ordinal
		Cuentas por Cobrar	Ordinal
	Obligaciones a corto plazo	Obligaciones Tributarias	Ordinal
		Obligaciones Comerciales	Ordinal
		Obligaciones Laborales	Ordinal
		Obligaciones Financieras	Ordinal

2.3 Cuadro de Operacionalización

Tabla 3*Cuadro de operacionalización de variables*

HIPOTESIS GENERAL	VARIABLES	DEFINICION CONCEPTUAL	DIMENSIONES	INDICADORES	ESCALA DE MEDICIÓN
El Control de Inventario y la liquidez en las empresas comerciales de repuestos para remolques en el distrito de San Luis – 2018.	Control de Inventario	“El control de inventario busca mantener disponible los productos que se requieren para la empresa y para los clientes, por lo que implica la coordinación de las áreas de compras, manufactura distribución” (Zapata, 2014, p. 11).	Control	Sistema de Control	Ordinal
				Personal encargado	
				Periodicidad	
			Gestión de stocks		
	Compras	Logística			
		Instrumentos			
		Consumidor			
	Liquidez	Es el grado en que una empresa puede hacer frente a sus obligaciones es la medida de su liquidez a corto plazo. La liquidez implica, por tanto, la capacidad puntual de convertir los activos el líquido o de obtener disponible para hacer frente a los vencimientos a corto plazo (Rubio, 2010, p. 16).	Capacidad de pago	Efectivo	Ordinal
				Caja	
				Cuentas Corrientes	
Cuentas por cobrar					
Obligaciones a corto plazo			Obligaciones Tributarias		
			Obligaciones Comerciales		
Obligaciones Laborales					
Obligaciones Financieras					

Fuente: Elaboración Propia

2.4 Población y muestra

2.4.1 Población

Esta investigación tiene como población a los trabajadores de 5 diferentes empresas comerciales del distrito de San Luis durante el presente año. Por tal motivo mi población vendría hacer de carácter finita porque podre contabilizar a cada uno de los elementos que participarán en esta investigación.

Hernández et al. (2014) nos sostiene que la población viene a ser el conjunto de seres vivos que tienen igualdad de características y sobre los cuales tenemos interés de obtener conclusiones (p.174).

Tabla 4

Cantidad total de la población

EMPRESAS COMERCIALES DE RESPUESTOS PARA REMOLQUES EN EL DISTRITO DE SAN LUIS AL 2018				
RUC	RAZON SOCIAL	GIRO	DIRECCION	Nº T
20379927123	AUTOPARTES FERROSOS S.R.L.	VENTA DE PARTES, PIEZAS Y ACCESORIOS P	AV. NICOLÁS ARRIOLA 1302	26
20547604424	MAQUISOPORTES S.A.C.	VENTA DE PARTES, PIEZAS Y ACCESORIOS P	AV. NICOLAS ARRIOLA NRO. 1324	10
20557390210	GAVEL GROUP S.A.C.	VENTA DE PARTES, PIEZAS Y ACCESORIOS P	AV. MARISCAL NIETO NRO. 198 URB. EL PINO	13
20102264062	LA CASA DEL TRAYLER E.I.R.L.	VENTA DE PARTES, PIEZAS Y ACCESORIOS P	AV. NICOLAS ARRIOLA NRO. 1942 URB. MARISCAL CASTILLA	5
20538244989	JK DIESEL S.A.C.	VENTA DE PARTES, PIEZAS Y ACCESORIOS P	AVENIDA RIO CHINCHA 182	5
TOTAL DE TRABAJADORES				59

2.4.2 Muestra

La muestra de este estudio estará constituida por los trabajadores del área de contabilidad, almacén, ventas y cobranza de cada empresa comercial del distrito de San Luis.

Ñaupas (2014), sostiene que la muestra es aquel subconjunto de la población la cual es diferente, en otras palabras, la muestra es la parte específica de las personas que están en la población (p. 246).

Hernández et al. (2014), nos dice que la muestra viene hacer una parte de síntesis los cuales perteneces a la población (p.175).

Donde:

$$n = \frac{z^2 * p * q * N}{E^2 * (N-1) + z^2 * p * q}$$

Tabla 5
Tamaño de muestra

n	TAMAÑO DE LA MUESTRA	?
N	TAMAÑO DE LA POBLACIÓN	59
Z	NIVEL DE CONFIANZA	1.96
E	MÁXIMO ERROR PERMISIBLE 5%	0.05
P	PROBALIDAD A FAVOR 50%	0.50
Q	PROBABILIDAD EN CONTRA 50%	0.50

Reemplazando a la fórmula la muestra sería:

$$n = \frac{1.96^2 * 0.50 * 0.50 * 59}{0.05^2 * (59 - 1) + 1.96^2 * 0.5 * 0.5}$$

$$n = 52$$

Conforme a la fórmula indicada la muestra vendría a ser 52 personas (trabajadores) de las diferentes empresas comerciales de repuestos para remolques a las cuales se le hará el cuestionario.

2.5 Técnicas e instrumentos de recolección de datos, validez y confiabilidad

2.5.1 Técnicas e instrumentos de recolección de datos

La técnica utilizada en esta investigación vendrá hacer la encuestas, López y Fachelli (2015) nos explican que un de las técnicas de recolección de datos es la encuesta la cual se realiza a través de preguntas afirmativas utilizando los indicadores de la una de las variables con el único fin de alcanzar resultados de manera metódica (p. 8).

2.5.2 Instrumento de recolección de datos

Hernández et. al. (2014), sostiene que el instrumento de escala de Likert nos da referencia a un grupo de preguntas las cuales son redactadas mediante una relación con cada indicador de cada una de las variables y a estas preguntas se les da unos puntajes para que pueda ser evaluada (p. 238).

La encuesta está redacta mediante 24 preguntas, cada una de ellas tiene una escala de Likert de cinco respuestas, junto a cada respuesta se encuentra el puntaje dado: “Siempre” tiene un puntaje de “5”, “Casi Siempre” de “4”, “Algunas Veces” de “3”, “Casi Nunca” de “2” y “Nunca” de “1”.

2.5.3 Validez y confiabilidad del instrumento

Para saber la validez de mi cuestionario se dio a cabo la supervisión por 3 jueces expertos de la universidad, los cuales al validar mi cuestionario dieron como “Aplicable”

Hernández et al. (2014) nos sustenta que la validez, es aquello para darnos más certeza del valor que tiene la herramienta, el cual se ha elaborado según el contenido y los diferentes criterios establecidos (p. 204).

Tabla 6
Validez de Expertos

Experto	Grado	Especialista	Resultado
Ibarra Fretell Walter	Doctor	Contabilidad	Aplicable
Padilla Vento Patricia	Doctora	Contabilidad	Aplicable
Alvarez Lopez Alberto	Doctor	Auditoria	Aplicable

Hernández et al. (2014) nos indica que la confiabilidad es aquella validez que interpreta el instrumento el cual nos permitirá evaluar (p. 294). Mediante el Alfa de Cronbach se podrá brindar la confiabilidad de la herramienta de medición.

Según Hernández et al. (2014), nos da una breve explicación sobre cada uno de los coeficientes del Alfa de Cronbach.

Tabla 7
Coefficientes del Alfa de Cronbach

Significado	Valor
No es Confiable	-1 a 0
Baja Confiabilidad	0.01 a 0.49
Moderada Confiabilidad	0.50 a 0.75
Fuerte Confiabilidad	0.76 a 0.86
Alta Confiabilidad	0.90 a 1

Fuente: Hernández et. Al

Tabla 8
Alfa de Cronbach Control de Inventario y Liquidez

Estadísticas de fiabilidad

Alfa de Cronbach	N de elementos
,979	24

Fuente: SPSS

Con el programa Statistical Package for the Social Sciences (SPSS) obtenemos un Alfa de Cronbach de 0.979 y conforme al cuadro de coeficientes dado por Hernández et. al, las variables Control de Inventario y liquidez tienen una alta confiabilidad estimando 24 elementos.

Tabla 9
Alfa de Cronbach Control de Inventario

Estadísticas de fiabilidad

Alfa de Cronbach	N de elementos
,977	11

Fuente: SPSS

Con el programa Statistical Package for the Social Sciences (SPSS) obtenemos un Alfa de Cronbach de 0.977 y conforme al cuadro de coeficientes dado por Hernández et. al, la variable Control de Inventario tiene una alta confiabilidad estimando 11 elementos.

Tabla 10
Alfa de Cronbach Liquidez

Estadísticas de fiabilidad

Alfa de Cronbach	N de elementos
,941	13

Fuente: SPSS

Con el programa Statistical Package for the Social Sciences (SPSS) obtenemos un Alfa de Cronbach de 0.941 y conforme al cuadro de coeficientes dado por Hernández et. al, la variable Liquidez tiene una alta confiabilidad estimando 13 elementos.

2.6 Métodos de análisis de datos

Para esta investigación se conseguirá los datos mediante la encuesta realizada a los trabajadores de las empresas comerciales, y en cuanto a los análisis de datos será presentada con distintas informaciones como gráficos o cuadro de barra, aquellos estarán desarrollado a través del programa SPSS (Statistical Package for the Social Sciences)

2.7 Aspectos éticos

El desarrollo de esta investigación es confiable, auténtica y verás ya que se dio cumplimiento a la ética profesional, a la vez tiene como prioridad mantener reservado toda información obtenida por los dueños de las entidades comerciales del distrito de San Luis., la cual no será difundida. También esta investigación acata con la integridad de investigación de la Escuela Profesional de Contabilidad de la Universidad César Vallejo.

CAPITULO III
RESULTADOS

3.1 Análisis de los Resultados

Tabla 11

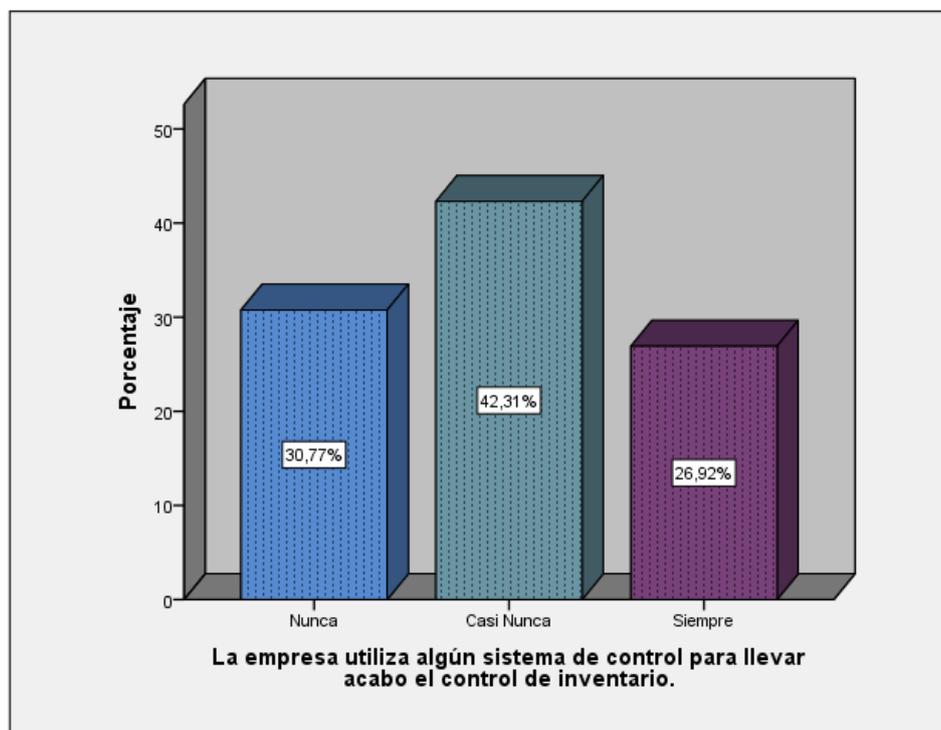
Tabla de frecuencias de Sistema de Control

La empresa utiliza algún sistema de control para llevar acabo el control de inventario.

		Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Válido	Nunca	16	30,8	30,8	30,8
	Casi Nunca	22	42,3	42,3	73,1
	Siempre	14	26,9	26,9	100,0
	Total	52	100,0	100,0	

Gráfico 1

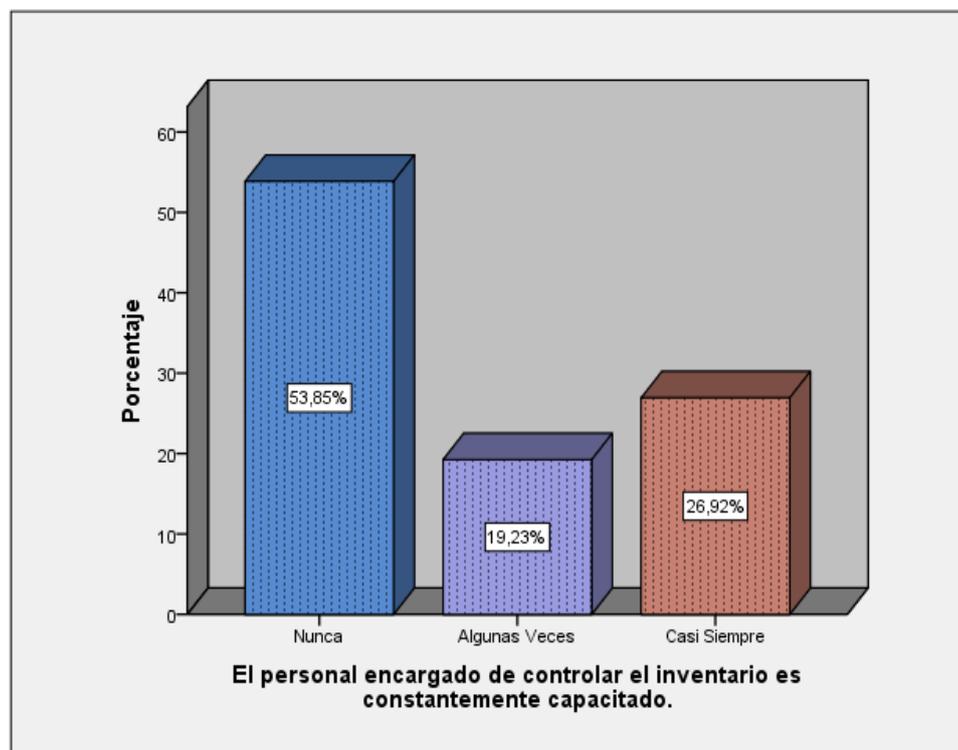
Frecuencias de Sistema de Control



Del total de 52 encuestados, el 30.77% de trabajadores son conscientes de que sus empresas no siempre utilizan algún sistema de control que los ayude a poder llevar un mejor control de inventario, aunque también hay un 26.92% que, si aceptan que en su empresa se lleva a cabo algún sistema de control, finalmente existe un 42.31% los respondieron que casi nunca se hace uso de un sistema de control de inventario.

Tabla 12*Tabla de frecuencias de Personal Encargado***El personal encargado de controlar el inventario es constantemente capacitado.**

		Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Válido	Nunca	28	53,8	53,8	53,8
	Algunas Veces	10	19,2	19,2	73,1
	Casi Siempre	14	26,9	26,9	100,0
	Total	52	100,0	100,0	

Gráfico 2*Frecuencias de Personal Encargado*

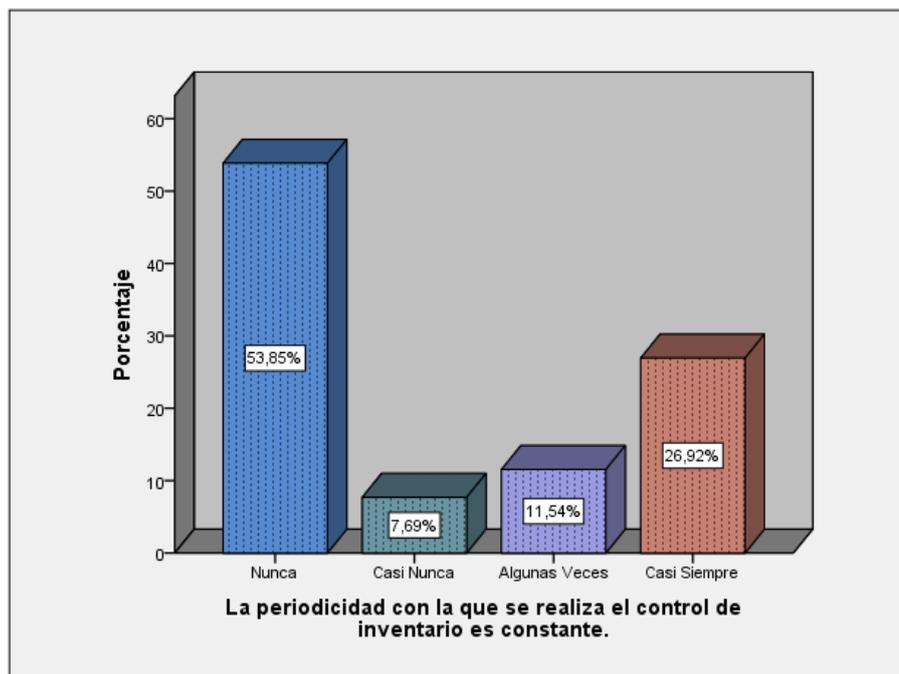
Se puede interpretar que el 53.85% del personal encargado de controlar el inventario de las diferentes empresas comerciales de repuestos para remolques nunca es capacitada, pero por otro lado existe un 26.92% de trabajadores que aceptan que casi siempre los capacitan y solo un 19.23% nos afirma que solo algunas veces son capacitados.

Tabla 13
Tabla de frecuencias de Periodicidad

La periodicidad con la que se realiza el control de inventario es constante.

	Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Válido Nunca	28	53,8	53,8	53,8
Casi Nunca	4	7,7	7,7	61,5
Algunas Veces	6	11,5	11,5	73,1
Casi Siempre	14	26,9	26,9	100,0
Total	52	100,0	100,0	

Gráfico 3
Frecuencias de Periodicidad



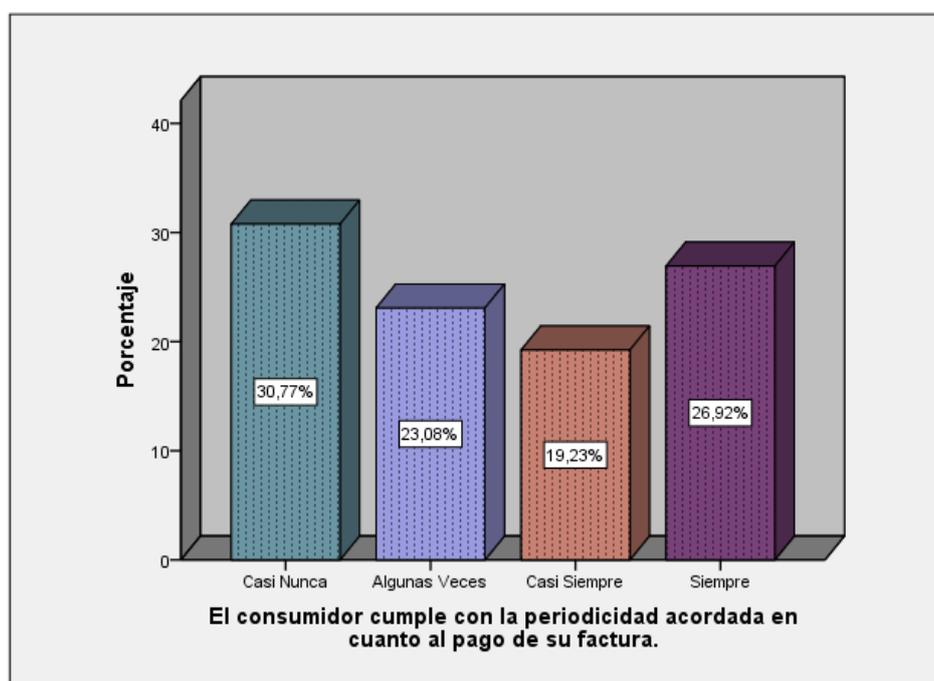
El gráfico 3 nos hace referencia notoria que el 53.85% aceptan que la periodicidad con la que realizan el control de inventario nunca es contante, pero también hay un grupo de 26.92% el cual respondió que casi siempre es constante por lo cual se les resulta más efectivo saber cuánta de mercadería tienen en el almacén, finalmente y no menos importante el 7.69% y 11.54 % de encuestados respondieron entre casi nunca y algunas veces.

Tabla 14
Tabla de frecuencias de Periodicidad

El consumidor cumple con la periodicidad acordada en cuanto al pago de su factura.

		Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Válido	Casi Nunca	16	30,8	30,8	30,8
	Algunas Veces	12	23,1	23,1	53,8
	Casi Siempre	10	19,2	19,2	73,1
	Siempre	14	26,9	26,9	100,0
	Total	52	100,0	100,0	

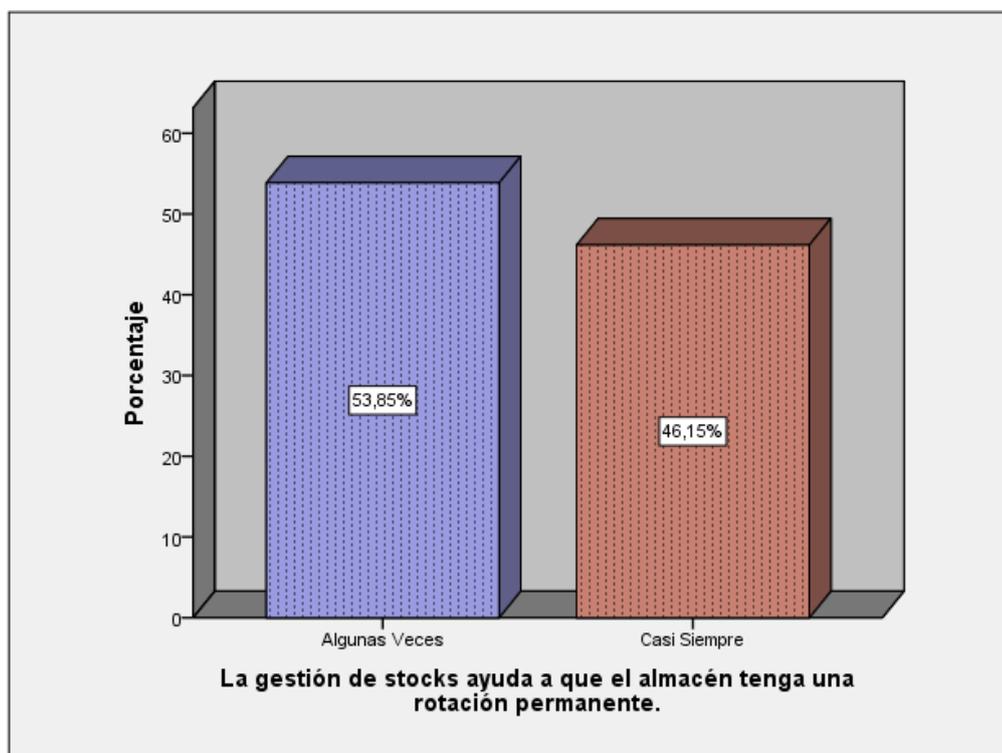
Gráfico 4
Frecuencias de Periodicidad



En este gráfico se puede observar que el 30.77% de consumidores casi nunca cumple con la periodicidad establecida para el cancelamiento de su factura, no obstante, el 26.92% acepta que el consumidor siempre cumple con fecha de vencimiento de la factura, entre ambos rangos existe un 23.08% y 19.23% los cuales nos afirman que solo algunas veces y casi siempre se cumple con periodicidad acordada.

Tabla 15*Tabla de frecuencias de Gestión de Stocks***La gestión de stocks ayuda a que el almacén tenga una rotación permanente.**

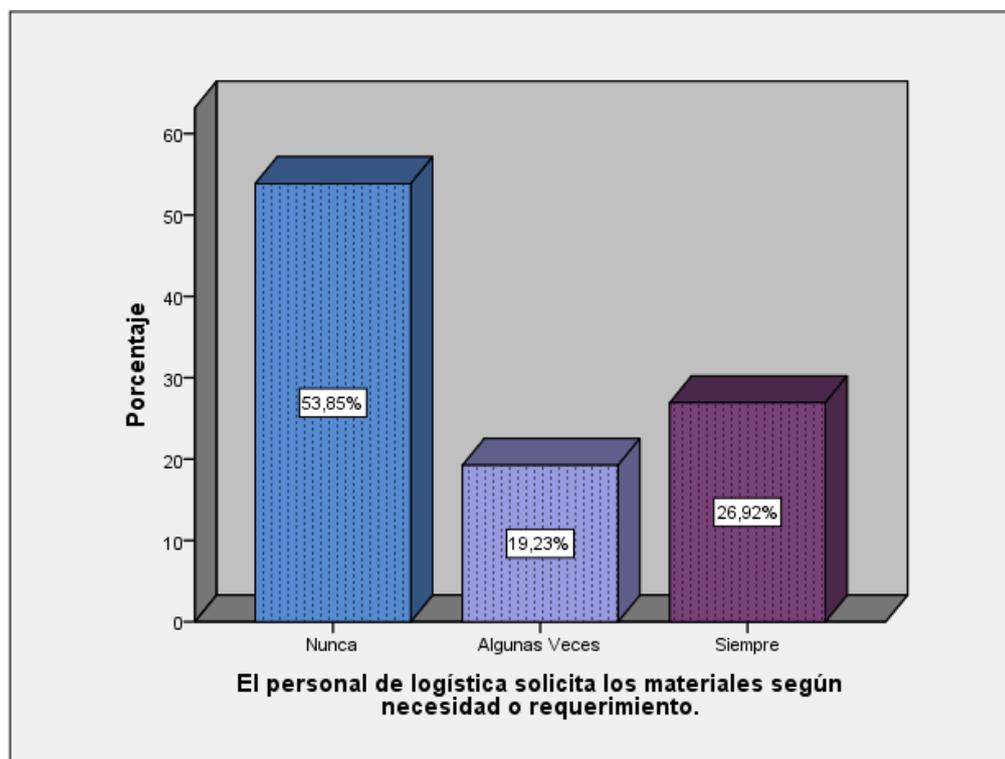
		Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Válido	Algunas Veces	28	53,8	53,8	53,8
	Casi Siempre	24	46,2	46,2	100,0
	Total	52	100,0	100,0	

Gráfico 5*Frecuencias de Gestión de Stocks*

El gráfico 5 se puede interpretar que el 53.85% considera que algunas veces la gestión de stocks ayuda a que el almacén pueda tener el 46.15% de entrevistados creen que casi siempre ayuda a una rotación permanente.

Tabla 16*Tabla de frecuencias de Personal de Logística***El personal de logística solicita los materiales según necesidad o requerimiento.**

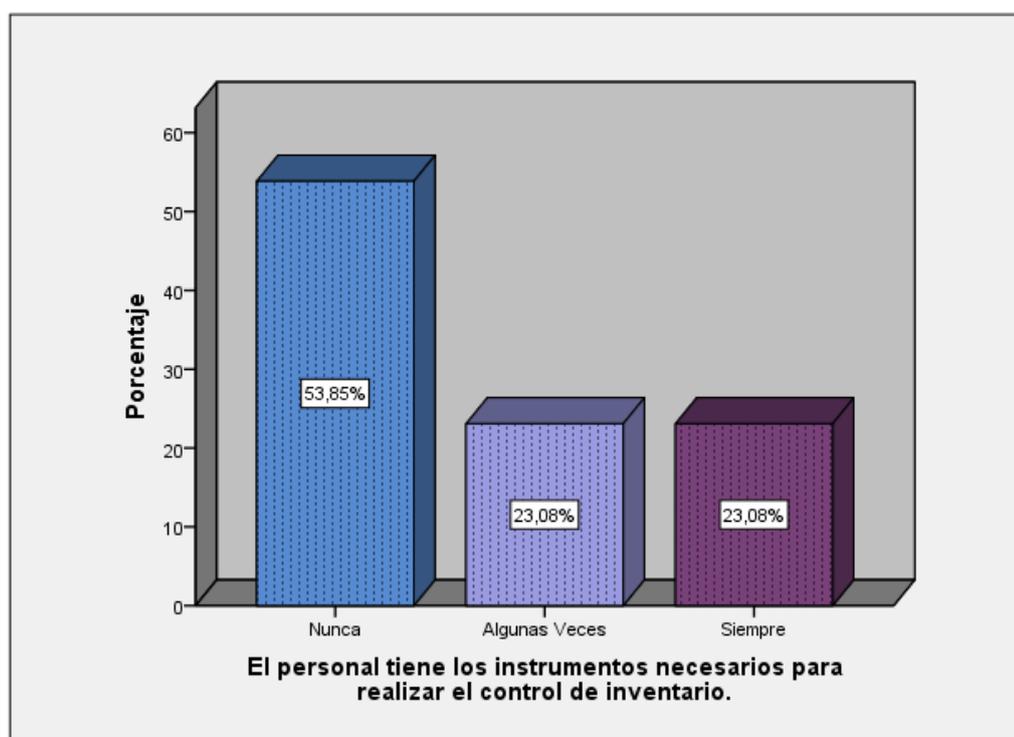
		Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Válido	Nunca	28	53,8	53,8	53,8
	Algunas Veces	10	19,2	19,2	73,1
	Siempre	14	26,9	26,9	100,0
	Total	52	100,0	100,0	

Gráfico 6*Frecuencias de Personal de Logística*

Del 100% de entrevistados, el 53.85% acepta que el personal de logística nunca solicita los materiales según requerimiento ya que no cuentan con un área de logística, también el 26.92% aceptan que siempre se solicita los materiales según su necesidad, no obstante, existe un 19.23% los cuales respondieron que solo algunas veces se solicita los materiales.

Tabla 17*Tabla de frecuencias de Instrumentos***El personal tiene los instrumentos necesarios para realizar el control de inventario.**

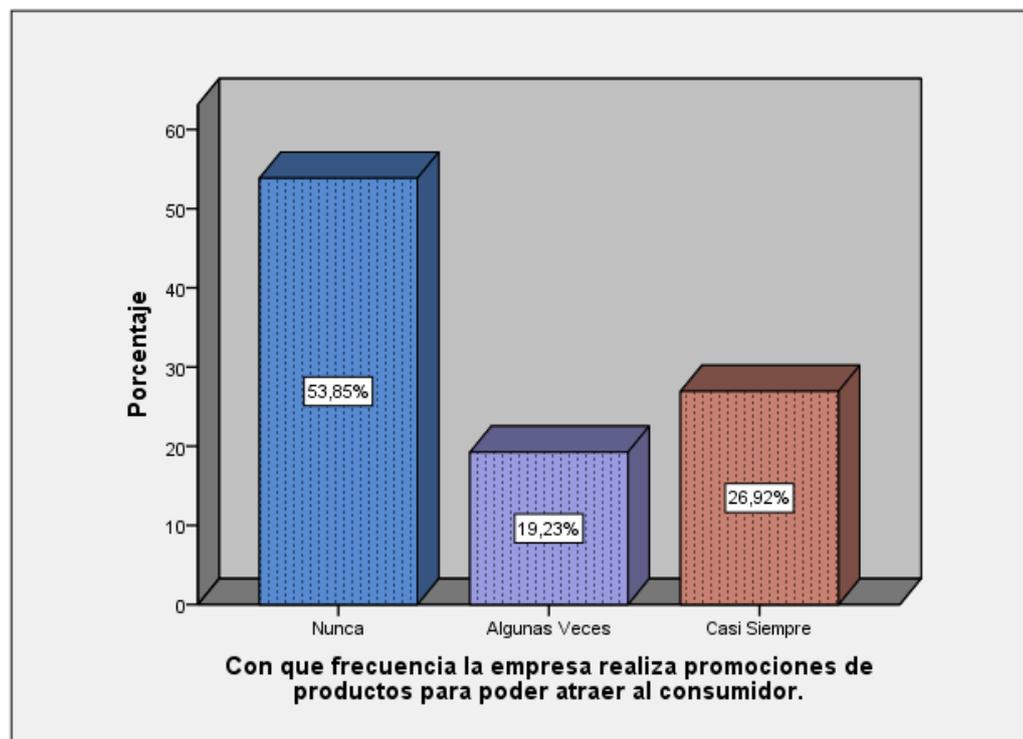
	Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Válido Nunca	28	53,8	53,8	53,8
Algunas Veces	12	23,1	23,1	76,9
Siempre	12	23,1	23,1	100,0
Total	52	100,0	100,0	

Gráfico 7*Frecuencias de Instrumentos*

El gráfico demuestra que el 53.85% considera que no cuentan con los instrumentos necesarios para llevar a cabo un buen control de inventario, no obstante, existe una igualdad de respuestas con un 23.08% en cuanto a que algunas veces y siempre si cuentan con los instrumentos requeridos.

Tabla 18*Tabla de frecuencias de consumidor***Con que frecuencia la empresa realiza promociones de productos para poder atraer al consumidor.**

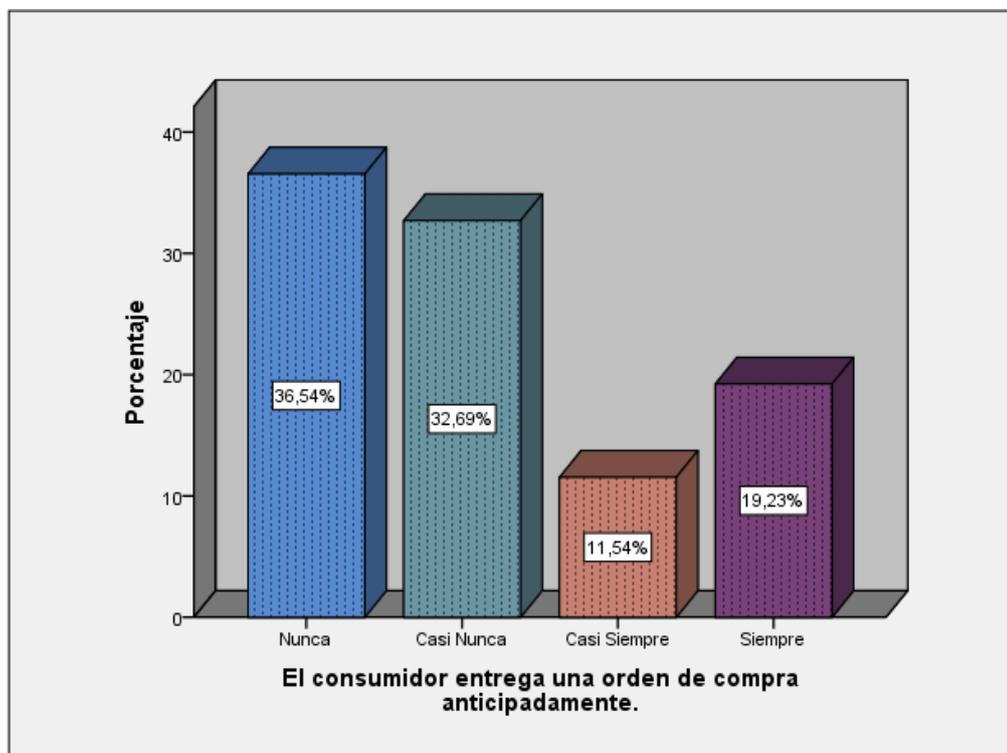
	Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Válido Nunca	28	53,8	53,8	53,8
Algunas Veces	10	19,2	19,2	73,1
Casi Siempre	14	26,9	26,9	100,0
Total	52	100,0	100,0	

Gráfico 8*Frecuencias de Consumidor*

El 53.85% de trabajadores respondieron que la empresa en que labora nunca realiza promociones de sus productos, sin embargo, hay un 19.23% que solamente realizan promociones algunas veces finalmente existe un 26.92% que casi siempre realizan estas promociones.

Tabla 19*Tabla de frecuencias de consumidor***El consumidor entrega una orden de compra anticipadamente.**

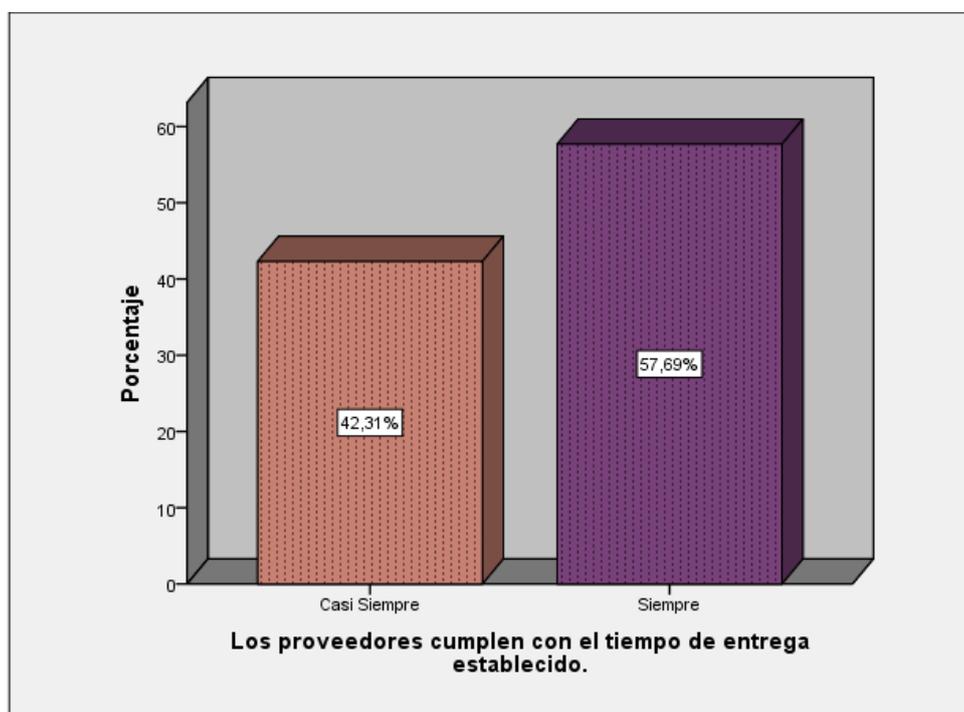
		Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Válido	Nunca	19	36,5	36,5	36,5
	Casi Nunca	17	32,7	32,7	69,2
	Casi Siempre	6	11,5	11,5	80,8
	Siempre	10	19,2	19,2	100,0
	Total	52	100,0	100,0	

Gráfico 9*Frecuencias de Consumidor*

El 36.54% y 32.69% de los participantes encuestados nos afirman que casi nunca y nunca el consumidor les brinda una orden de compra, pese a eso, el 19.23% de trabajadores nos señalan que todos los consumidores siempre brindan una orden compra para realizar dicha acción y que solo un 11.54% casi siempre lo brindan.

Tabla 20*Tabla de frecuencias de Proveedores***Los proveedores cumplen con el tiempo de entrega establecido.**

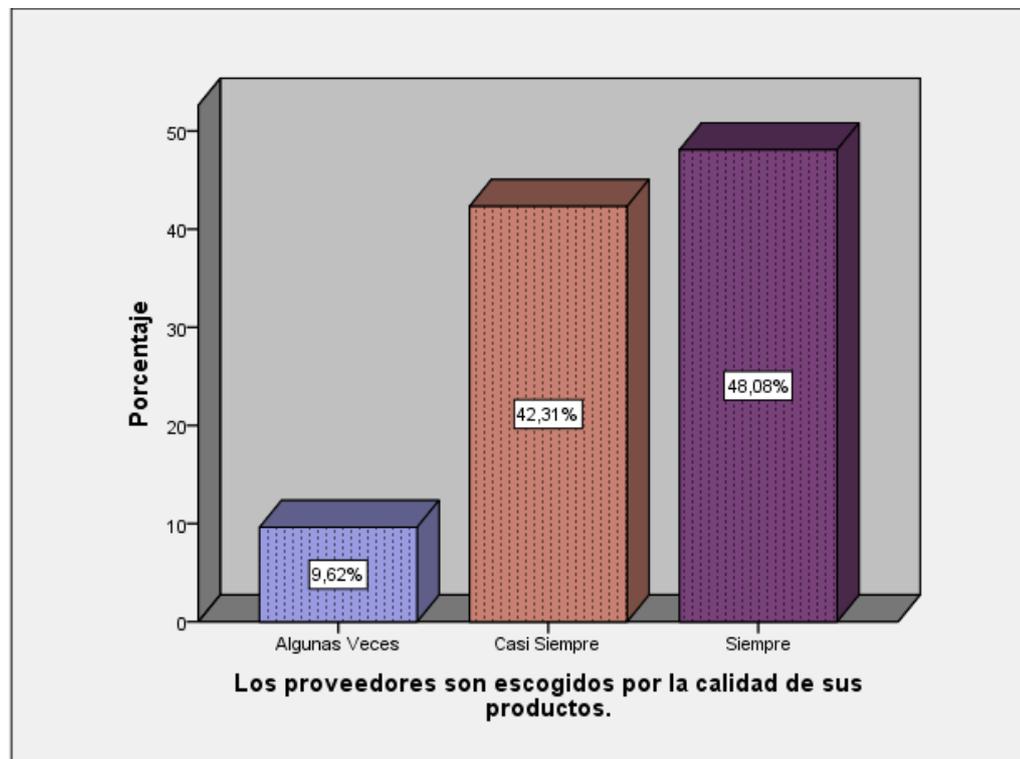
		Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Válido	Casi Siempre	22	42,3	42,3	42,3
	Siempre	30	57,7	57,7	100,0
	Total	52	100,0	100,0	

Gráfico 10*Frecuencias de Proveedores*

El gráfico nos muestra que un 57.69% de encuestados nos dice que siempre el proveedor cumple con el tiempo establecido para la entrega del producto, aunque se puede ver también que el 42.31% nos mencionan que casi siempre los proveedores cumplen, ya que algunos tienen retrasos hasta de dos días como máximo

Tabla 21*Tabla de frecuencias de Proveedores***Los proveedores son escogidos por la calidad de sus productos.**

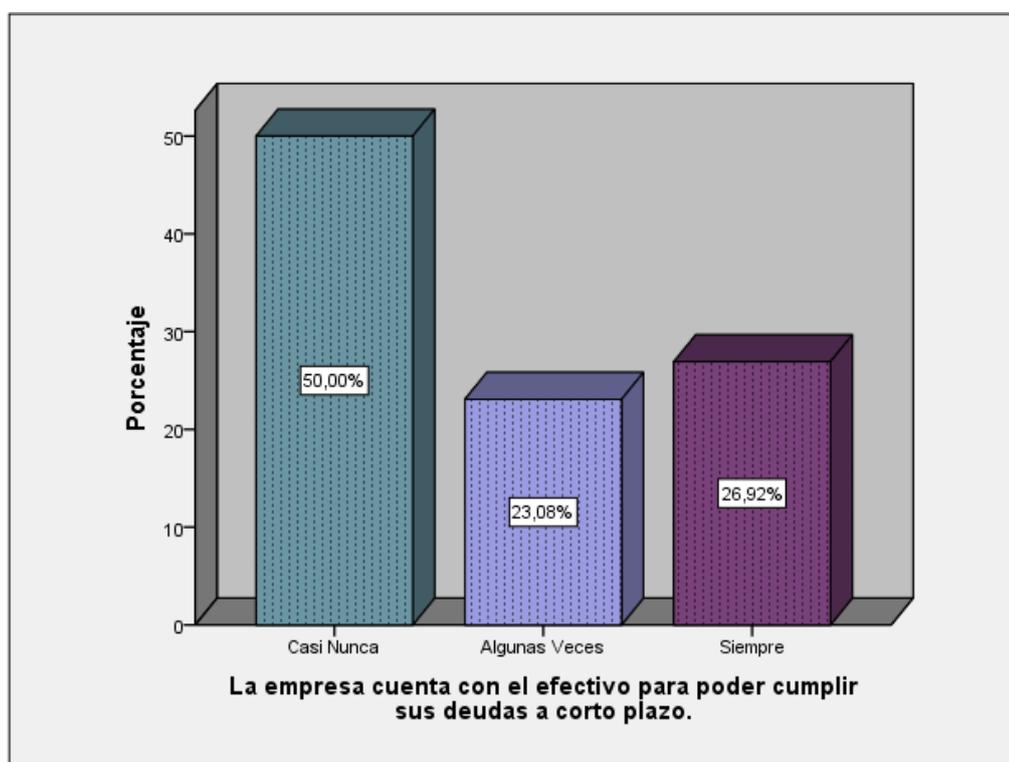
		Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Válido	Algunas Veces	5	9,6	9,6	9,6
	Casi Siempre	22	42,3	42,3	51,9
	Siempre	25	48,1	48,1	100,0
	Total	52	100,0	100,0	

Gráfico 11*Frecuencias de Proveedores*

Del total de 52 encuestados, el 48.08% de los encuestados aceptan que los proveedores siempre son elegidos por la calidad de sus productos a excepción de 42.31% que nos dice que casi siempre son escogidos por su calidad mientras hay un porcentaje pequeño de 9.62% los cuales nos dicen que solo algunas veces son elegidos por la calidad de sus productos.

Tabla 22*Tabla de frecuencias de Efectivo***La empresa cuenta con el efectivo para poder cumplir sus deudas a corto plazo.**

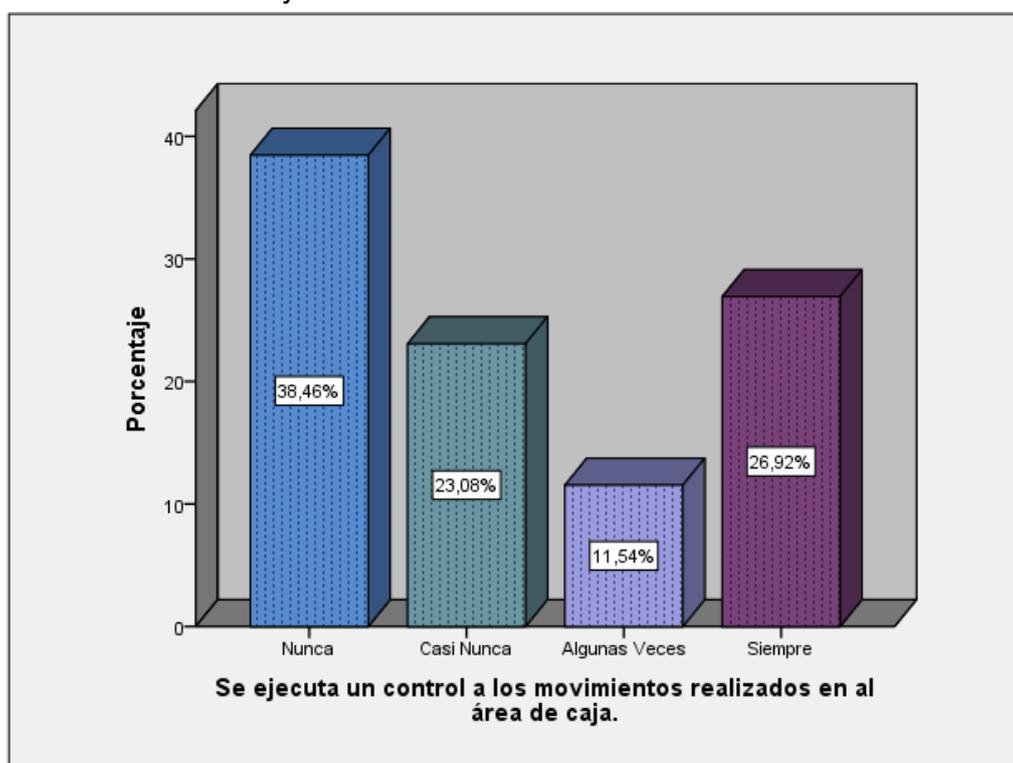
		Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Válido	Casi Nunca	26	50,0	50,0	50,0
	Algunas Veces	12	23,1	23,1	73,1
	Siempre	14	26,9	26,9	100,0
	Total	52	100,0	100,0	

Gráfico 12*Frecuencias de Efectivo*

Se puede observar que el 50% nunca cuentan con el efectivo disponible para para hacer frente a sus obligaciones corto plazo, el 23.08% solamente algunas veces disponen de efectivo, mientras que el 26.92% si son precavidas y siempre cuentan con efectivo el cual los ayuda a cumplir con sus deudas a corto plazo.

Tabla 23*Tabla de frecuencias de Caja***Se ejecuta un control a los movimientos realizados en el área de caja.**

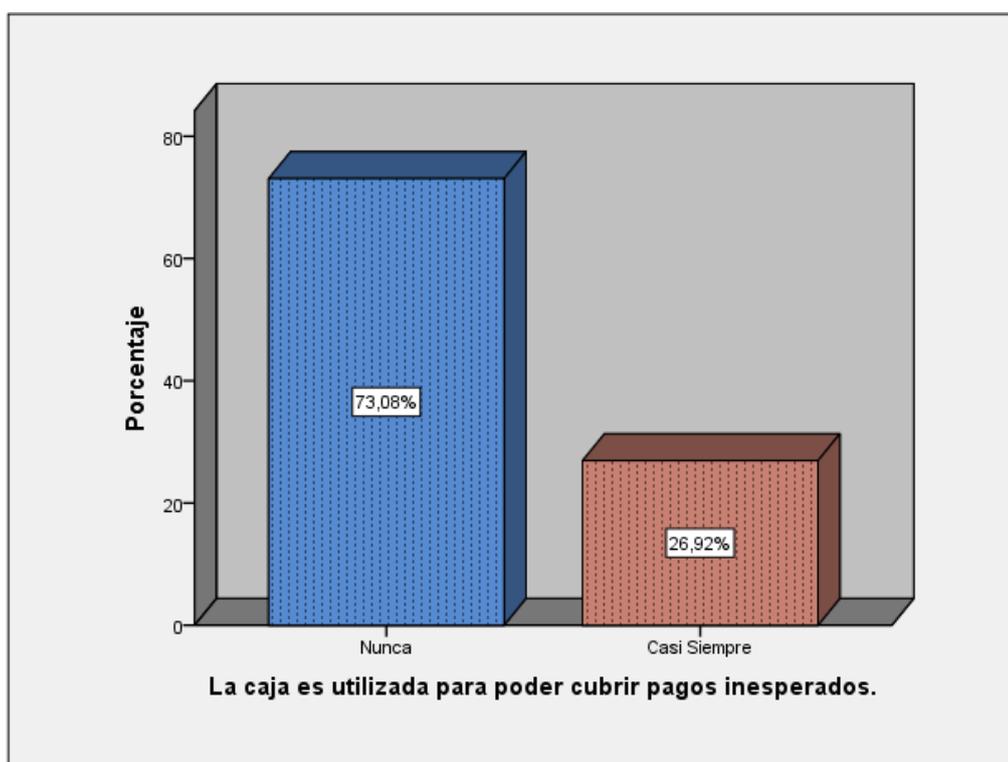
	Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Válido Nunca	20	38,5	38,5	38,5
Casi Nunca	12	23,1	23,1	61,5
Algunas Veces	6	11,5	11,5	73,1
Siempre	14	26,9	26,9	100,0
Total	52	100,0	100,0	

Gráfico 13*Frecuencias de Caja*

En cuanto a la pregunta sobre si se ejecuta algún movimiento en la caja, el 38.46% de los trabajadores dijeron que nunca se ejecuta, el 23.08% que casi nunca se controla, un 11.54% respondieron que solo algunas veces; a pesar de ellos el 26.92% respondió que siempre controlan los movimientos que se realizan en la caja.

Tabla 24*Tabla de frecuencias de Caja***La caja es utilizada para poder cubrir pagos inesperados.**

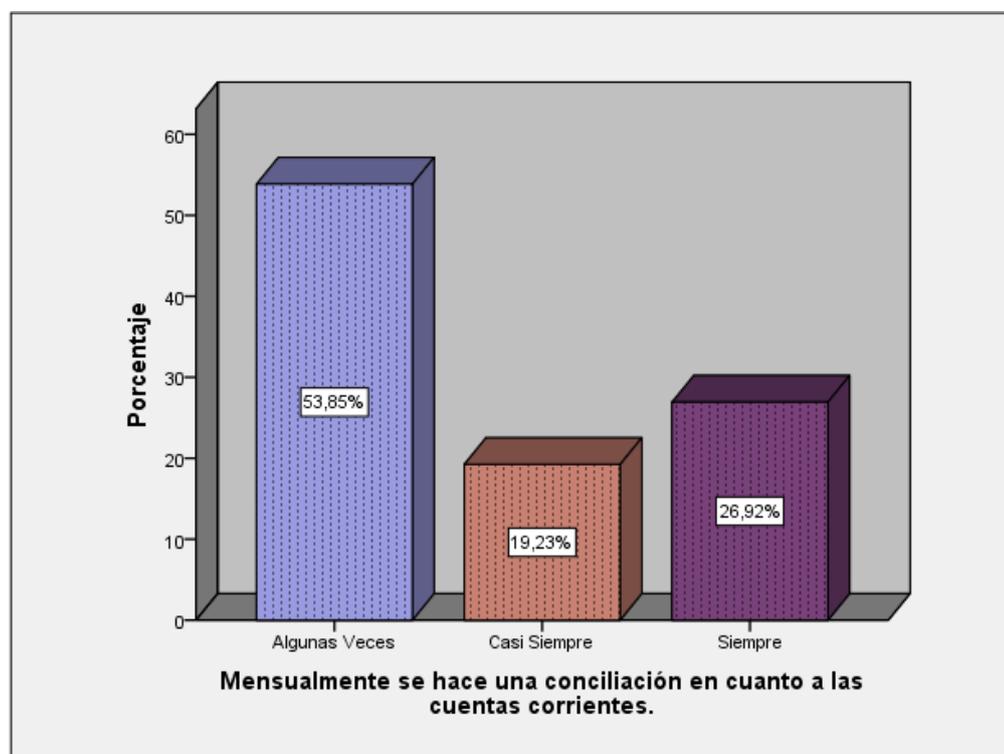
	Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Válido Nunca	38	73,1	73,1	73,1
Casi Siempre	14	26,9	26,9	100,0
Total	52	100,0	100,0	

Gráfico 14*Frecuencias de Caja*

En el gráfico 14 el 70,08% de trabajadores son conscientes que nunca se usa la caja para hacer frente algunos pagos inesperados y existe también un porcentaje de 26.92% que casi siempre hacen uso a la caja para sus pagos inesperados.

Tabla 25*Tabla de frecuencias de Cuentas Corrientes***Mensualmente se hace una conciliación en cuanto a las cuentas corrientes.**

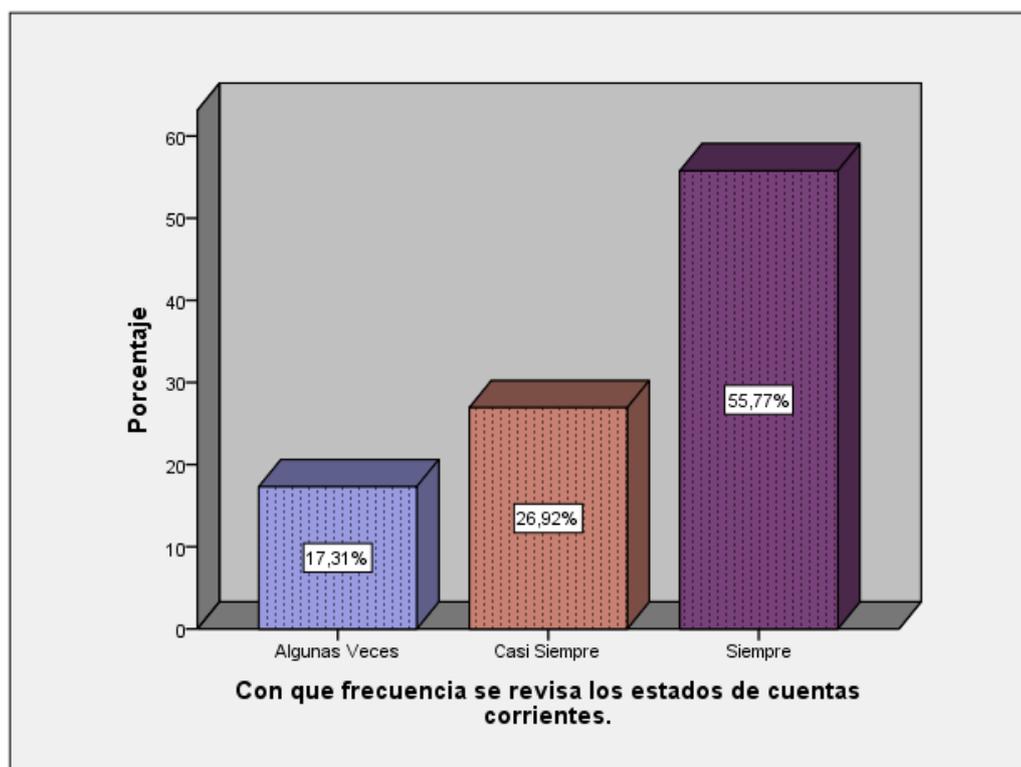
		Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Válido	Algunas Veces	28	53,8	53,8	53,8
	Casi Siempre	10	19,2	19,2	73,1
	Siempre	14	26,9	26,9	100,0
	Total	52	100,0	100,0	

Gráfico 15*Frecuencias de Cuentas Corrientes*

El 53.85% de trabajadores entrevistados nos señalan que solo algunas veces se realiza una conciliación en sus empresas, pero un 19.23% y 26.92% nos indican que en la entidad que laboran casi siempre y siempre se realiza una conciliación bancaria.

Tabla 26*Tabla de frecuencias de Cuentas Corrientes***Con que frecuencia se revisa los estados de cuentas corrientes.**

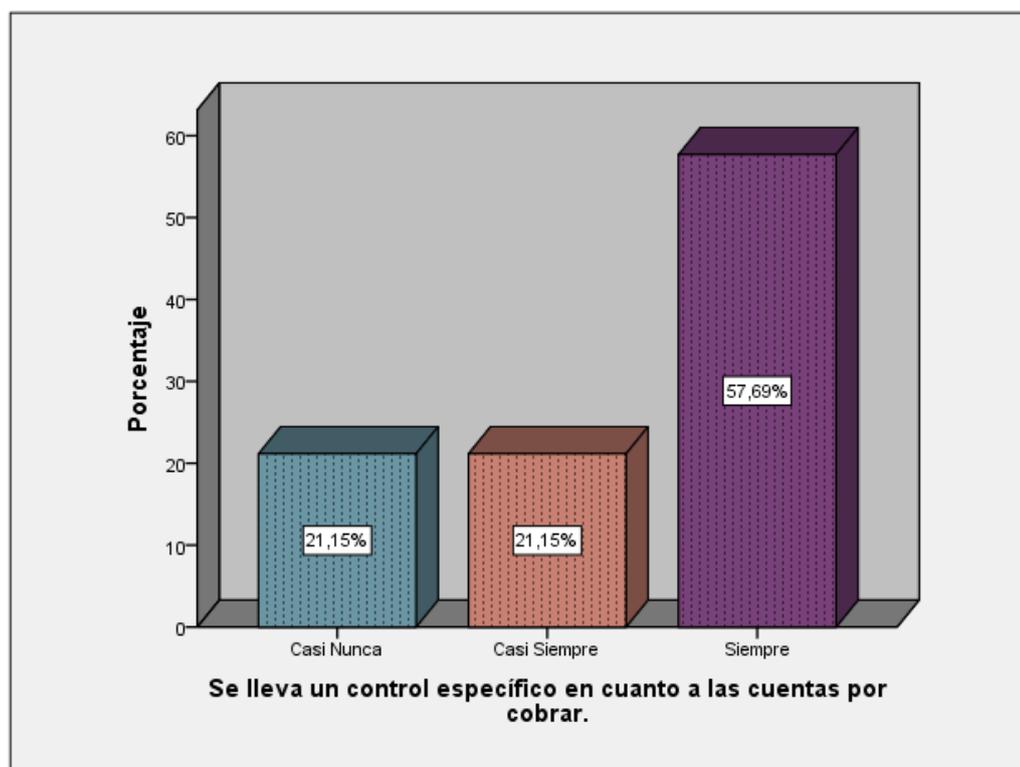
	Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Válido Algunas Veces	9	17,3	17,3	17,3
Casi Siempre	14	26,9	26,9	44,2
Siempre	29	55,8	55,8	100,0
Total	52	100,0	100,0	

Gráfico 16*Frecuencias de Cuentas Corrientes*

En el gráfico 16, el personal entrevistado nos afirma que un 55.77% siempre realizan una revisión a los estados financieros, mientras tanto el 17.31% y 26.92% solo revisa sus estados financieros algunas veces y casi siempre.

Tabla 27*Tabla de frecuencias de Cuentas por Cobrar***Se lleva un control específico en cuanto a las cuentas por cobrar.**

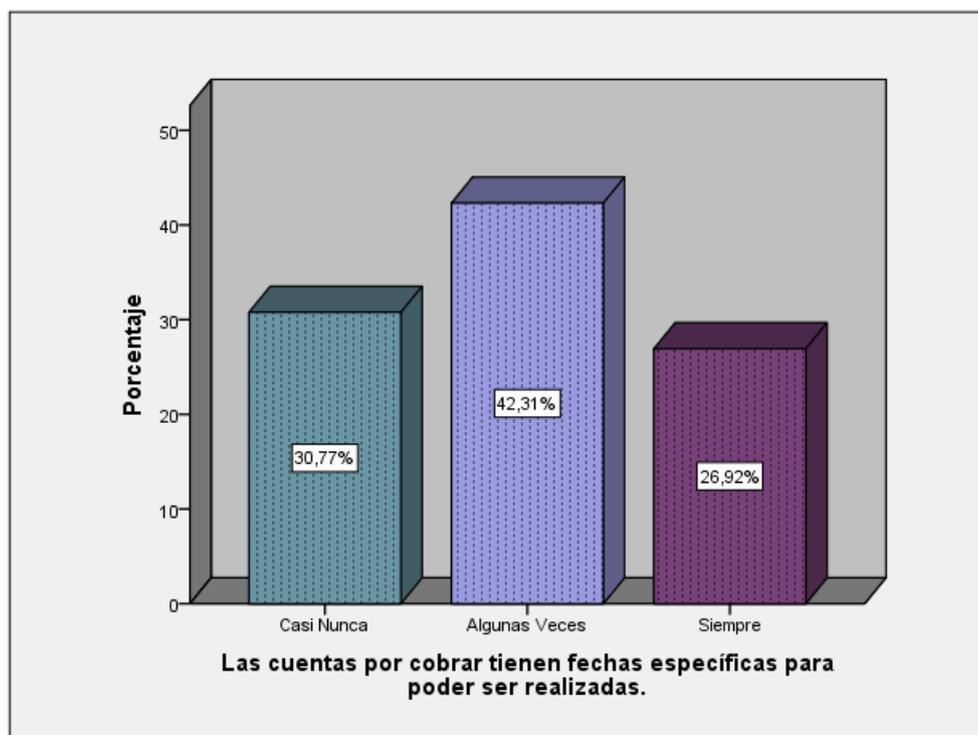
		Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Válido	Casi Nunca	11	21,2	21,2	21,2
	Casi Siempre	11	21,2	21,2	42,3
	Siempre	30	57,7	57,7	100,0
	Total	52	100,0	100,0	

Gráfico 17*Frecuencias de Cuentas por Cobrar*

Según el gráfico mostrado, el 57.69% de los encuestados nos responden que siempre se lleva a cabo un control en cuanto a las cuentas por cobrar, pero también el 21.15% respondieron que casi nunca controlan las cuentas por cobrar y la respuesta del otro 21.15% fue que casi siempre llevan un control.

Tabla 28*Tabla de frecuencias de Cuentas por Cobrar***Las cuentas por cobrar tienen fechas específicas para poder ser realizadas.**

		Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Válido	Casi Nunca	16	30,8	30,8	30,8
	Algunas Veces	22	42,3	42,3	73,1
	Siempre	14	26,9	26,9	100,0
	Total	52	100,0	100,0	

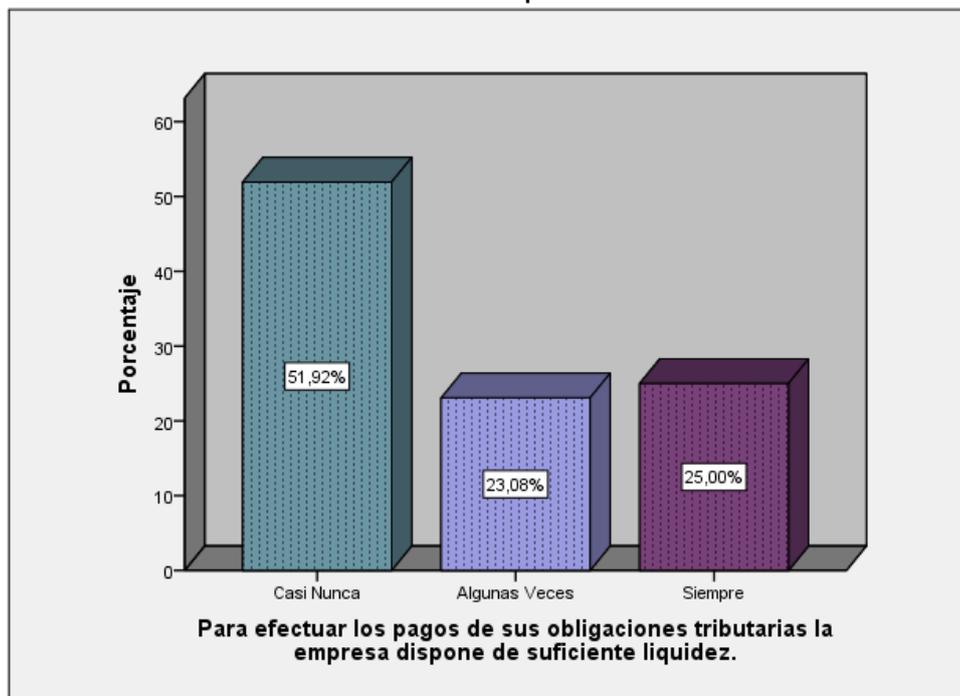
Gráfico 18*Frecuencias de Cuentas por Cobrar*

En este gráfico se puede observar que en cuanto a si tiene fechas específicas para que puedan cobrar las facturas el 30.77% respondió que casi nunca tiene fechas establecidas, un 42.31% marcó que solo algunas veces te tiene fechas específicas y el 26.92% dijo que siempre tienen establecidas las fechas para que las facturas puedan ser cobradas.

Tabla 29*Tabla de frecuencias de Obligaciones Tributarias*

Para efectuar los pagos de sus obligaciones tributarias la empresa dispone de suficiente liquidez.

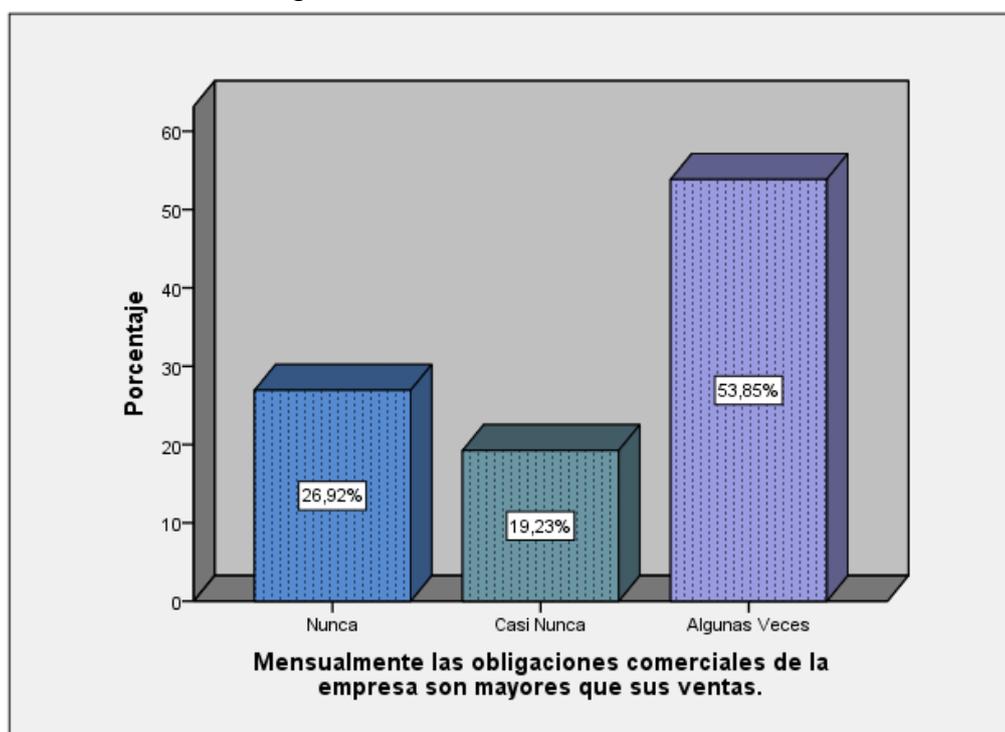
		Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Válido	Casi Nunca	27	51,9	51,9	51,9
	Algunas Veces	12	23,1	23,1	75,0
	Siempre	13	25,0	25,0	100,0
	Total	52	100,0	100,0	

Gráfico 19*Frecuencias de Obligaciones Tributarias*

De los 52 trabajadores encuestados, el 51.92% casi nunca cuenta con la suficiente liquidez para que puedan hacer frente a sus obligaciones financieras, sin embargo, un 25% nos afirman que en su empresa si se cuenta con la suficiente liquidez, pero un 23.08% nos dice que solo algunas veces la entidad dispone de liquidez para que asuma sus obligaciones.

Tabla 30*Tabla de frecuencias de Obligaciones Comerciales***Mensualmente las obligaciones comerciales de la empresa son mayores que sus ventas.**

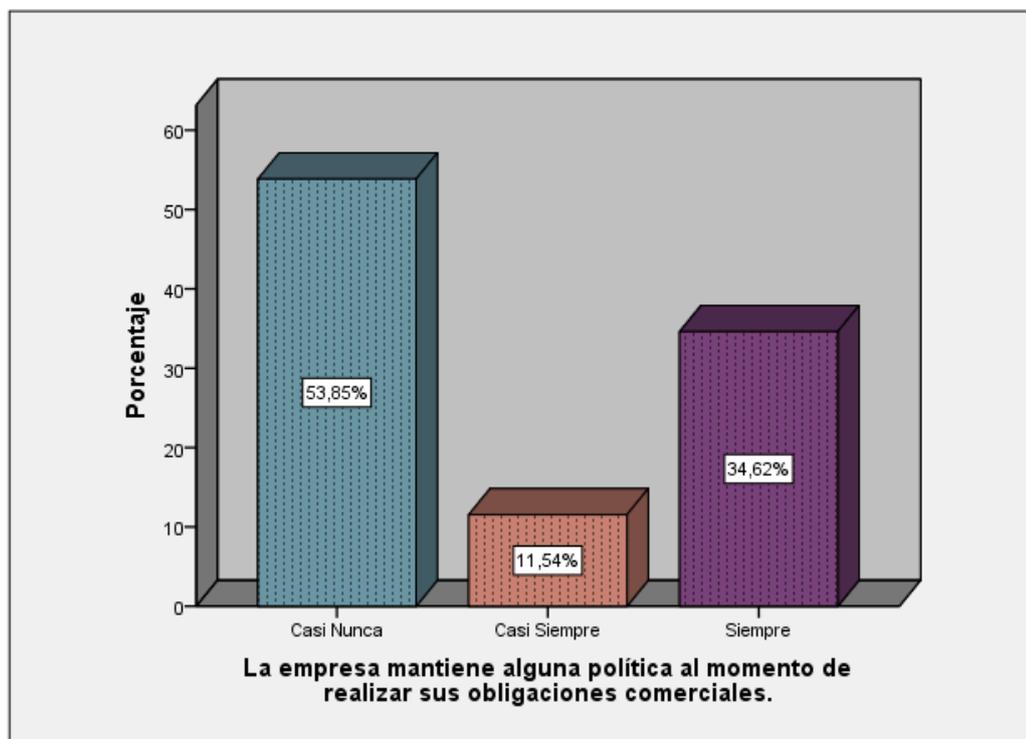
		Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Válido	Nunca	14	26,9	26,9	26,9
	Casi Nunca	10	19,2	19,2	46,2
	Algunas Veces	28	53,8	53,8	100,0
	Total	52	100,0	100,0	

Gráfico 20*Frecuencias de Obligaciones Comerciales*

De acuerdo con los gráficos, el 53.85% respondió que solo algunas veces las obligaciones comerciales de las diferentes entidades son mayores a sus ventas, aunque también existe un 26.92% el cual nos dice que nunca las obligaciones comerciales que tienen son demasiadas a sus ventas, sin embargo, un 19.23% marco que solo casi nunca las ventas llegan a ser menores.

Tabla 31*Tabla de frecuencias de Obligaciones Comerciales***La empresa mantiene alguna política al momento de realizar sus obligaciones comerciales.**

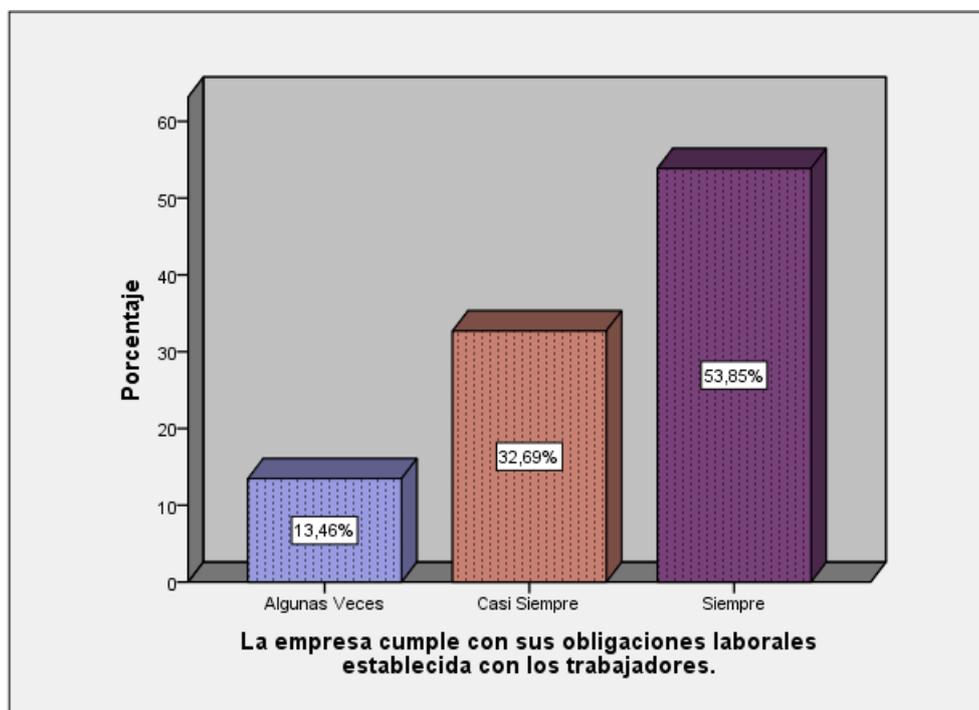
		Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Válido	Casi Nunca	28	53,8	53,8	53,8
	Casi Siempre	6	11,5	11,5	65,4
	Siempre	18	34,6	34,6	100,0
	Total	52	100,0	100,0	

Gráfico 21*Frecuencias de Obligaciones Comerciales*

Según los 52 encuestados, el 53,85% nos dice que casi nunca se lleva a cabo políticas al momento de efectuar sus obligaciones comerciales, pero hay un porcentaje de 11,54% que solo casi siempre se cumplen las políticas, no obstante, el 34,62% siempre cumplen y tienen políticas para las obligaciones ya mencionadas.

Tabla 31*Tabla de frecuencias de Obligaciones Laborales***La empresa cumple con sus obligaciones laborales establecida con los trabajadores.**

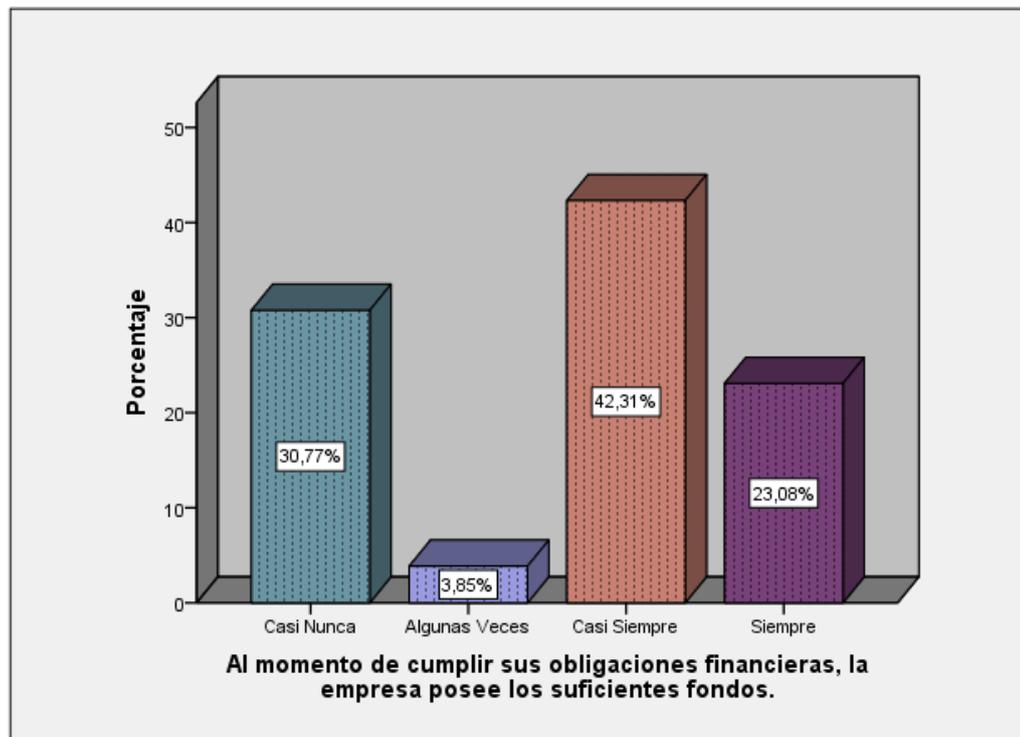
		Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Válido	Algunas Veces	7	13,5	13,5	13,5
	Casi Siempre	17	32,7	32,7	46,2
	Siempre	28	53,8	53,8	100,0
	Total	52	100,0	100,0	

Gráfico 22*Frecuencias de Obligaciones Laborales*

En este gráfico se puede apreciar que el 53.85% y 32.69% de los trabajadores entrevistados si aceptan que la entidad donde laboran siempre y casi siempre cumplen con sus obligaciones laborales, aunque está un 13,46% de encuestados que nos dicen que solo algunas veces se cumple con esta obligación.

Tabla 32*Tabla de frecuencias de Obligaciones Financieras***Al momento de cumplir sus obligaciones financieras, la empresa posee los suficientes fondos.**

		Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Válido	Casi Nunca	16	30,8	30,8	30,8
	Algunas Veces	2	3,8	3,8	34,6
	Casi Siempre	22	42,3	42,3	76,9
	Siempre	12	23,1	23,1	100,0
	Total	52	100,0	100,0	

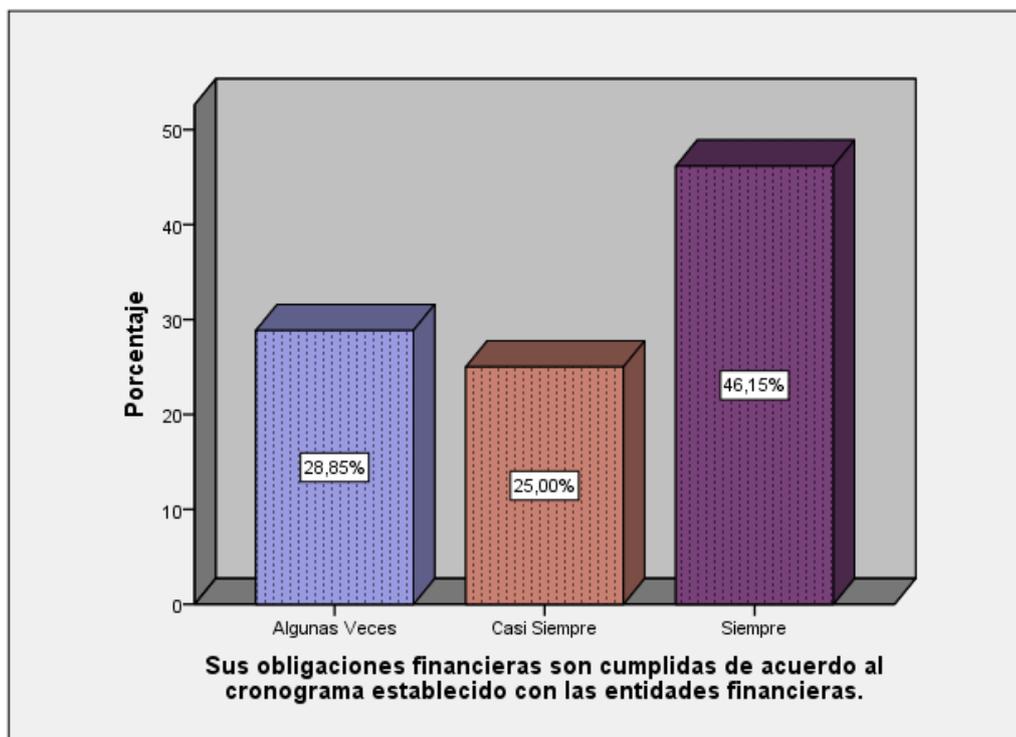
Gráfico 23*Frecuencias de Obligaciones Financieras*

La mayoría del personal entrevistado nos indican que el 30.77% de entidades casi nunca posee fondos, solo el 3.85% algunas veces puede cumplir con las obligaciones; pero un 42.31% y 23.08% de empresas casi siempre y siempre tiene los suficientes fondos para que lleven a cabo la obligación laboral.

Tabla 34*Tabla de frecuencias de Obligaciones Financieras*

Sus obligaciones financieras son cumplidas de acuerdo al cronograma establecido con las entidades financieras.

	Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Válido Algunas Veces	15	28,8	28,8	28,8
Casi Siempre	13	25,0	25,0	53,8
Siempre	24	46,2	46,2	100,0
Total	52	100,0	100,0	

Gráfico 24*Frecuencias de Obligaciones Financieras*

De acuerdo con el gráfico 24, el 46.16% de encuestados respondieron que siempre se cumple el cronograma presentado por la entidad financiera, excepto un 28.95% el cual nos indica que solo algunas veces de cumple con dicho cronograma, obteniendo así moras y desconfianza.

3.2 Validación de Hipótesis

Para proceder a validar la hipótesis se usó el coeficiente de correlación Rho de Spearman teniendo en cuenta la escala ordinal. Mediante esta prueba se podrá establecer la relación que tiene las variables Control de Inventario y Liquidez.

Tabla 35
Valores de Rho Spearman

Magnitud de correlación	Significado
-1.00	Correlación negativa perfecta
-0.90	Correlación negativa muy fuerte
-0.75	Correlación negativa considerable
-0.50	Correlación negativa media
-0.25	Correlación negativa débil
-0.10	Correlación negativa muy débil
0.00	No existe correlación alguna entre las variables
+0.10	Correlación positiva muy débil
+0.25	Correlación positiva débil
+0.50	Correlación positiva media
+0.75	Correlación positiva considerable
+0.90	Correlación positiva muy fuerte
+1.00	Correlación positiva perfecta

Fuente: Hernández, Fernández y Baptista (2014)

3.2.1 Comparación de Hipótesis General

El control de inventario tiene relación con la liquidez en las empresas comerciales de repuestos para remolques en el distrito de San Luis – 2018.

Hipótesis Alterna (Ha) = El control de inventario si tiene relación con la liquidez en las empresas comerciales de repuestos para remolques en el distrito de San Luis – 2018.

Hipótesis Nula (H_0) = El control de inventario no tiene relación con la liquidez en las empresas comerciales de repuestos para remolques en el distrito de San Luis – 2018.

Si el valor de P es menor a 0.05, se da aceptada la hipótesis alterna. Pero si el valor de P es mayor 0.05, se da aceptada la hipótesis nula.

Tabla 36

Correlaciones de Control de Inventario y Liquidez

Correlaciones			Control de Invetario	Liquidez
Rho de Spearman	Control de Invetario	Coefficiente de correlación	1,000	,924
		Sig. (bilateral)		,034
		N	52	52
	Liquidez	Coefficiente de correlación	,924	1,000
		Sig. (bilateral)	,034	
		N	52	52

Fuente: SPSS

Según la tabla de Correlaciones de Control de Inventario y Liquidez nos muestra que el coeficiente de correlación es 0,924 y conforme a la tabla de valores de Rho Spearman se llega a la conclusión que la variable Control de Inventario y Liquidez tiene una correlación positiva muy alta.

Y de acuerdo con el resultado de Significancia bilateral, se observa que obtuvo un valor de 0,03 mostrándonos así que es aceptada la hipótesis alterna y es rechazada la hipótesis nula, concluyendo que: El control de inventario si tiene relación con la liquidez en las empresas comerciales de repuestos para remolques en el distrito de San Luis – 2018.

3.2.2 Comparación de la primera Hipótesis Específica

El control de inventario tiene relación con el sistema de control en las empresas comerciales de repuestos para remolques en el distrito de San Luis – 2018

Hipótesis Alterna (Ha) = El control de inventario tiene relación con el sistema de control en las empresas comerciales de repuestos para remolques en el distrito de San Luis – 2018

Hipótesis Nula (Ho) = El control de inventario tiene relación con el sistema de control en las empresas comerciales de repuestos para remolques en el distrito de San Luis – 2018

Si el valor de P es menor a 0.05, se da aceptada la hipótesis alterna. Pero si el valor de P es mayor 0.05, se da aceptada la hipótesis nula.

Tabla 37

Correlaciones de Control de Inventario y Sistema de control.

			Correlaciones	
			Control de Invetario	Sistema de Control
Rho de Spearman	Control de Invetario	Coefficiente de correlación	1,000	,842
		Sig. (bilateral)	.	,000
		N	52	52
	Sistema de Control	Coefficiente de correlación	,842	1,000
		Sig. (bilateral)	,000	.
		N	52	52

Fuente: SPSS

Según la tabla de Correlaciones de Control de Inventario y Sistemas de Control nos muestra que el coeficiente de correlación es 0,842 y conforme a la tabla de valores de Rho Spearman se llega a la conclusión que la variable Control de Inventario y el indicador Sistema de Control tiene una correlación positiva alta.

Y de acuerdo con el resultado de Significancia bilateral, se observa que obtuvo un valor de 0,000 mostrándonos así que es aceptada la hipótesis alterna y es rechazada la hipótesis nula, concluyendo que: El control de inventario tiene relación con el sistema de control en las empresas comerciales de repuestos para remolques en el distrito de San Luis – 2018

3.2.3 Comparación de la segunda Hipótesis Específica

El control de inventario tiene relación con las cuentas por cobrar en las empresas comerciales de repuestos para remolques en el distrito de San Luis – 2018.

Hipótesis Alterna (Ha) = El control de inventario tiene relación con las cuentas por cobrar en las empresas comerciales de repuestos para remolques en el distrito de San Luis – 2018.

Hipótesis Nula (Ho) = El control de inventario tiene relación con las cuentas por cobrar en las empresas comerciales de repuestos para remolques en el distrito de San Luis – 2018.

Si el valor de P es menor a 0.05, se da aceptada la hipótesis alterna. Pero si el valor de P es mayor 0.05, se da aceptada la hipótesis nula.

Tabla 38

Correlaciones de Control de Inventario y Cuentas por Cobrar.

Correlaciones			Control de Invetario	Cuentas por Cobrar
Rho de Spearman	Control de Invetario	Coefficiente de correlación	1,000	,722
		Sig. (bilateral)	.	,000
		N	52	52
	Cuentas por Cobrar	Coefficiente de correlación	,722	1,000
		Sig. (bilateral)	,000	.
		N	52	52

Fuente: SPSS

Según la tabla de Correlaciones de Control de Inventario y Cuentas por Cobrar nos muestra que el coeficiente de correlación es 0,772 y conforme a la tabla de valores de Rho Spearman se llega a la conclusión que la variable Control de Inventario y el indicador Cuentas por Cobrar tiene una correlación positiva alta.

Y de acuerdo con el resultado de Significancia bilateral, se observa que obtuvo un valor de 0,000 mostrándonos así que es aceptada la hipótesis alterna y es rechazada la hipótesis nula, concluyendo que: El control de inventario tiene relación con las cuentas por cobrar en las empresas comerciales de repuestos para remolques en el distrito de San Luis – 2018.

3.2.4 Comparación de la tercera Hipótesis Específica

El control de inventario tiene relación con las obligaciones financieras en las empresas comerciales de repuestos para remolques en el distrito de San Luis – 2018.

Hipótesis Alterna (Ha) = El control de inventario tiene relación con las obligaciones financieras en las empresas comerciales de repuestos para remolques en el distrito de San Luis – 2018.

Hipótesis Nula (Ho) = El control de inventario tiene relación con las obligaciones financieras en las empresas comerciales de repuestos para remolques en el distrito de San Luis – 2018.

Si el valor de P es menor a 0.05, se da aceptada la hipótesis alterna. Pero si el valor de P es mayor 0.05, se da aceptada la hipótesis nula.

Tabla 39
Correlaciones de Control de Inventario y Obligaciones Financieras.

Correlaciones			Control de Invetario	Obligaciones Financieras
Rho de Spearman	Control de Invetario	Coefficiente de correlación	1,000	,837
		Sig. (bilateral)	.	,000
		N	52	52
	Obligaciones Financieras	Coefficiente de correlación	,837	1,000
		Sig. (bilateral)	,000	.
		N	52	52

Fuentes: SPSS

Según la tabla de Correlaciones de Control de Inventario y Obligaciones Financiera nos muestra que el coeficiente de correlación es 0,837 y conforme a la tabla de valores de Rho Spearman se llega a la conclusión que la variable Control de Inventario y el indicador Obligaciones Financieras tiene una correlación positiva alta.

Y de acuerdo con el resultado de Significancia bilateral, se observa que obtuvo un valor de 0,000 mostrándonos así que es aceptada la hipótesis alterna y es rechazada la hipótesis nula, concluyendo que: El control de inventario tiene relación con las obligaciones financieras en las empresas comerciales de repuestos para remolques en el distrito de San Luis – 2018.

CAPITULO IV

DISCUSION

4.1 Discusión de Resultados

Conforme a antecedes que se mostraron en un inicio de la investigación, se comienza a realizar la discusión. El objetivo principal de este trabajo es determinar la relación del control de inventario con la liquidez en las empresas comerciales de repuestos para remolques en el distrito de San Luis – 2018, y para proseguir con el desarrollo de esta investigación se elaboró una encuesta conformada por 24 preguntas, en la cual se desarrolló las variables, en la variable control de inventario se obtuvo una fiabilidad de 0.977 y en la variable liquidez se obtuvo una fiabilidad de 9.41.

1. En la hipótesis general se utilizó el Rho Spearman para evidenciar y poder establecer la relación que existen entre ambas variables (Control de Inventario y Liquidez), dando un resultado P inferior a 0.05, por lo mismo que se da por rechazada la hipótesis nula que se había planteado y es aceptada la hipótesis alterna; por otra parte, se alcanzó un coeficiente de correlación de 0,842, el cual vendría a significar que tiene una correlación positiva alta. Dichos resultados se manifiestan en el gráfico 19 en cual se puede observar la relación que tiene el control de inventario con la liquidez ya que si no se lleva a cabo un bueno control de inventario, o al menos se cuente con una periodicidad de inventario cada 3 meses se sabría cuanta mercadería existe en el almacén y así evitar compras demás, la cual en un futuro cercano estaría afectando la liquidez de la empresa ya que gracias a ello no se podrá cubrir diferentes tipos de obligaciones entre ellas la obligación tributaria.

Los resultados de esta investigación mantienen relación con la conclusión de Chavez (2017) la cual nos indica que entre el control de inventario y la liquidez existe una relación positiva, puesto que si se pudiera hacer un mejor manejo a los inventarios podría asegurar mayor liquidez en la empresa, obteniendo así resultados positivos y no sufrir con la falta de efectivo.

2. En cuanto a la primera hipótesis específica, nos muestra que el coeficiente de correlación es 0,842 y conforme a la tabla de valores de Rho Spearman se llega a la conclusión que la variable Control de Inventario y el indicador Sistema de Control tiene una correlación positiva alta. Por lo tanto, el control de inventario si se relaciona con el sistema de control, ya que si en una empresa comercial no se cuenta con algún sistema de control no se podrá saber con cuanta cantidad de existencia se encuentra la empresa o cual es la cantidad que falta por comprar, esto se observa en el gráfico 1 que la mayoría de trabajadores nos contestan en que sus empresas casi nunca cuentan con un sistema de control, y ahí radica la falla ya que si tuviesen un sistema de control podrían saber cómo es que se encuentra el almacén. Esto coincide con la conclusión de Santa, R. y Vásquez, M. (2015). En su tesis “control de inventarios para mejorar su liquidez, en la empresa comercial pepe S.R. Ltda., Chiclayo – 2014” el cual concluyo en hacer uso al Kardex o él se pueda contar con un control de mercadería para que así todas las existencias tengan una rotación permanente. El cual nos confirma que el control de inventario si está relacionado son el sistema de control, ya que si no se cuenta con uno los porcentaje que el almacén no tenga un buen desenvolvimiento es cada vez peor ya que no habrá un control, no se podrá saber cuánta mercaderil existe o si es que hay existe que falte o ya estén malográndose de tanto estar guardadas ya que si recordamos los repuestos que comercializan están empresas son de fierro el cual fácilmente se puede oxidar.
3. En cuanto a la segunda hipótesis específica, nos muestra que el coeficiente de correlación es 0,772 y conforme a la tabla de valores de Rho Spearman se llega a la conclusión que la variable Control de Inventario y el indicador Cuentas por Cobrar tiene una correlación positiva alta. Por consiguiente, la variable y el indicador si se relacionar y eso podemos observar en el grafico 18 que nos muestra la carencia en la que está la empresa al no tener fechas específicas en las cuales se pueda realizar las cuentas por cobrar, al no tener ningún tipo de tiempo estimado o algún tipo de política en cuanto a ese indicador la empresa no sabe realmente que

días le deben pagar o si es que algunos de sus clientes ya se pasaron los días de vencimiento y así la entidad pueda empezar a cobrar las moras o intereses.

Esto se relaciona con la conclusión que nos dan Merino, E., Muñoz, J. y Peralta, M. (2017) los cuales llegan a la conclusión que al no cobrar a tiempo las pensiones de los alumnos, esto va afectando de a poco a la institución y a su vez a la liquidez, en el caso de los repuestos para remolques se da lo mismo, que al efectuar muchos créditos a los consumidores no se ven los ingresos que la empresa debería tener mensualmente y esto influye en el control de inventario ya que por no tener un control los trabajadores creen que toda la mercadería se ha vendido pero no es así, resulta que la mercadería está en almacén, y al no llevar un control de cuentas por cobrar tampoco se percatan quienes deben y que mercadería falta.

4. En cuanto a la tercera hipótesis específica, nos muestra que el coeficiente de correlación es 0,837 y conforme a la tabla de valores de Rho Spearman se llega a la conclusión que la variable Control de Inventario y el indicador Obligaciones Financieras tiene una correlación positiva alta. Esta hipótesis tiene relación con Cabriles (2014), en la tesis "Propuesta de un sistema de control de inventario de stock de seguridad para mejorar la gestión de compras de materia prima, repuestos e insumos de la empresa Balgres C.A." el cual concluye afirmando que es sumamente importante el control de inventarios para conocer la pérdida o deterioro de mercadería ya que si no se cuenta con un control perjudicaría contablemente a la empresa porque si existe un deterioro de mercadería se tendría que seguir comprando y seguir asumiendo obligaciones con los proveedores llegando al punto de que se compre demasiado y no se pueda cancelar optando así por prestamos financieros, y teniendo así una nueva obligación financiera por pagar tanto así que a veces no puedan ni llegar a tener fondos para asumir esa obligación como lo muestra en gráfico 23 el cual nos dice que casi siempre poseen de fondos y no siempre.

CAPITULO V

CONCLUSION

5.1 Conclusiones

1. Conforme a los resultados obtenidos, se concluye que, si no se realiza un control de inventario en las empresas comerciales de repuestos para remolques, no se va a saber cuánta mercadería en realidad existe en el almacén por lo tanto si es que ya más mercadería de lo que debería haber o si comprar aun más de lo que ya hay. Esta existencia ira perdiendo su valor ya que al ser de fierro se comenzará a oxidar y el precio de venta se reducirá.
2. Se concluye que a través de los resultados se puede obtener que se necesita de un sistema de control que pueda a ayudar a completar el control de inventario y así pueda establecerse las cantidades exactas que hay en el almacén y evitarse compras de más lo solo perjudicaría a la empresa siempre y cuando en el mes no se realice muchas ventas.
3. Se llego a la conclusión que las cuentas por cobrar no tienen una fecha específica la cual pueda ser realizada, esto resulta un poco problemático ya que hay casos en el que el trabajador cree que toda la mercaderil ya salió del almacén, que ya no hay y sin embargo por no haber hecho un control o un procedimiento de cuanto esta por cobrar y cuanto salió, la mercadería queda en almacén guardada y se empieza a deteriorar.
4. Se concluyó que entre el control de inventario y las obligaciones financieras existe relación ya que si hay una buena administración y una buena contabilización de sus existencias no tendrán que recurrir a préstamos para que puedan cancelar a los proveedores y así no tendrán ningún tipo de obligación financiera que cumplir ni tampoco atrasarse en algún pago ya que esto les traería consecuencias como intereses, moras y hasta posiblemente que la entidad financiera no le quiera emprestar de nuevo.

CAPITULO VI
RECOMENDACIONES

6.1 Recomendaciones

1. Se le recomienda que puedan efectuar el control de su inventario mínimo una vez cada tres meses, ya que esto ayudará bastante al constante rotamiento de existencias en el almacén con el propósito de evitar compras de más y que así pueda existir liquidez en la empresa para que pueda cumplir con las diferentes obligaciones a corto plazo con la que pueda contar.
2. La segunda recomendación está basada al sistema de control, que las empresas de San Luis puedan adquirir un programa o mediante Excel empiecen a llevar un control de sus inventarios, para realmente así saber cuánta mercadería sale o ingresa de almacén y que cantidad de mercadería esta malograda para así puedan evaluar el nuevo valor que le puedan dar y lograr venderlas para así obtener aunque sea una pequeña ganancia a comparación que la dejen ahí en su almacén y que siga perdiendo su valor.
3. Definitivamente en cuanto a las cuentas por cobros se debe crear políticas en cuanto al tiempo estimado de cobro y al momento de realizar las compras cerciorarse que no ya no haya casi nada de existencias porque ya que si compran de más aumentaría sus gastos y eso le sumamos las cuentas que tienen por cobrar; de nada valdría vender y vender cuando a las finales exista demasiados consumidores los cuales no terminan de cancelarnos.
4. La última recomendación sería que planifiquen bien sus compras, ya que por excederse están aumentando las deudas que tiene con los proveedores y eso se ve en las obligaciones financieras que tienen que pagar, va a llegar un punto en el cual no tengas como pagar y perderán totalmente la credibilidad ante las entidades financieras, las cuales ya no otorgaran prestamos teniendo como consecuencia así el hasta poder cerrar el negocio.

CAPITULO VII

REFERENCIAS BIBLIOGRAFICAS

Referencias de Tesis:

- Aguilar, S. (2015). *Proceso de cobranza y liquidez de la empresa Consorcio & Asociados S.A.C TARAPOTO – 2014*. (Tesis para obtener el título profesional de Contador Público). Recuperado de: <http://repositorio.ucv.edu.pe/bitstream/handle/UCV/10432/aguilarsj.pdf?sequence=1&isAllowed=y>
- Arana, F. (2015). *Gestión de inventarios en una empresa de repuestos automotrices* (Tesis para optar al título de Ingeniero Civil Industrial). Recuperada de <http://repositorio.uchile.cl/bitstream/handle/2250/132985/Gestion-de-inventarios-en-una-empresa-de-respuestos-automotrices.pdf?sequence=1&isAllowed=y>
- Arredondo, M. (2017). *Planificación financiera y su incidencia en la liquidez de las empresas industriales del distrito de Ate, año 2017*. (Tesis para obtener el título profesional de Contador Público). Recuperado de: http://repositorio.ucv.edu.pe/bitstream/handle/UCV/12151/Arredondo_AMY.pdf?sequence=1&isAllowed=y
- Barrios, L. (2018). *El Sistema de Detracción y su influencia en la Liquidez de las empresas del sector industrial del Perú: caso empresa "Bralex S.A.C. - Callao, 2017*. (Tesis para optar el título profesional de contador público). Recuperado de: http://repositorio.uladech.edu.pe/bitstream/handle/123456789/4061/TRIBUTO_LIQUIDEZ_BERRIOS_FLORES_LOURDES_ALLER.pdf?sequence=1&isAllowed=y
- Becerra, L. (2017). *La Gestión Financiera y su influencia en la Liquidez de la empresa Repsol S.A en los olivos, 2017*. (Tesis para optar el título profesional de Licenciada en Administración). Recuperado de: http://repositorio.ucv.edu.pe/bitstream/handle/UCV/12240/Becerra_LLA.pdf?sequence=1&isAllowed=y
- Cabriles, Y. (2014). *Propuesta de un sistema de control de inventario de stock de seguridad para mejorar la gestión de compras de materia prima, repuestos e insumos de la empresa Balgres C.A.* (Tesis para optar al Título de Técnico

Superior Universitario en Administración del Transporte. Recuperada de <http://159.90.80.55/tesis/000165597.pdf>

Chavez, K. (2017). *Control de Inventario y su Relación con la Liquidez en las empresas de Vidrios y Aluminios del distrito de la Victoria, año 2017*. (Tesis para obtener el Título Profesional de Contador Público). Recuperado de: http://repositorio.ucv.edu.pe/bitstream/handle/UCV/18773/Chavez_CA.pdf?sequence=1&isAllowed=y

Merino, E., Muñoz, J. y Peralta, M. (2017). *Las cuentas por cobrar y su incidencia en la liquidez del centro educativo privado "Luis E. Galván E.I.R.L."*. (Tesis para optar el Título Profesional de Licenciado en Contabilidad y Finanzas). Recuperado de: <http://repositorio.ulasamericas.edu.pe/bitstream/handle/upa/123/LAS%20CUE%20NTAS%20POR%20COBRAR%20Y%20SU%20INCIDENCIA%20EN%20LA%20LIQUIDEZ%20DEL%20CENTRO%20EDUCATIVO%20PRIVADO%20%E2%80%9CLUIS%20E.%20GALV%C3%81N%E2%80%9D%20E.I.R.L..pdf?sequence=1&isAllowed=y>

Milian, J y Vilela, F. (2016). *El Control Interno del área de compras y su influencia en la liquidez de compras y su influencia en la liquidez de la empresa agronegocios Andrea S.R.L. Lambayeque – 2015*. (Tesis para optar el título profesional Contador Público). Recuperado de: <http://repositorio.uss.edu.pe/bitstream/handle/uss/3865/MILIAN%20FLORES%20JEINER%20WILI.pdf?sequence=1&isAllowed=y>

Santa, R. y Vásquez, M. (2015). *Control de inventarios para mejorar su liquidez, en la empresa comercial pepe S.R. Ltda., Chiclayo – 2014*. (Tesis para optar el título profesional Contador Público). Recuperado de: <http://repositorio.uss.edu.pe/bitstream/handle/uss/3894/SANTA%20CRUZ%20RODRIGUEZ%20ROCIO%20DEL%20PILAR.pdf?sequence=1&isAllowed=y>

Referencias de Libros:

- Baena, G. (2014). *Metodología de la Investigación. Serie integral por competencias*. México: Grupo Editorial Patria.
- Brenes, P. (2015). Técnica de almacén. España: Editex Recuperado de https://books.google.com.pe/books?id=IO7JCQAAQBAJ&printsec=frontcover&source=gbs_ge_summary_r&cad=0#v=onepage&q&f=false
- Hernández, A., Ramos, M., Placencia, B., Indacochea, B., Quimis, A. y Moreno L. (2018). *Metodología de Investigación Científica*. Recuperado de: https://books.google.com.pe/books?id=y3NKDwAAQBAJ&printsec=frontcover&hl=es&source=gbs_ge_summary_r&cad=0#v=onepage&q&f=false
- Hernández, R., Fernández, C. y Baptista, M. (2014). *Metodología de la investigación*. (6ta ed.). México: Mc Graw – Hill.
- Meana, P. (2017). Gestión de inventarios. Madrid: Ediciones Nobel, S.A. Recuperado de: <https://books.google.com.pe/books?id=MI5IDgAAQBAJ&printsec=frontcover&dq=inauthor:%22PEDRO+PABLO+MEANA+COALLA%22&hl=es-419&sa=X&ved=0ahUKEwit-5rO-pHfAhXFwVkkHeqsDnIQ6wEIKTAA#v=onepage&q&f=false>
- Pelazas, A. (2017). *Auditoría de las áreas de la empresa*. España: Ediciones nobel, S.A. Recuperado de: https://books.google.com.pe/books?id=e7z-CAAQBAJ&pg=PA68&dq=que+es+proveedor+pelazas&hl=es-419&sa=X&ved=0ahUKEwj70P-b_JHfAhWMtVkkHZNeCK0Q6AEIKDAA#v=onepage&q=que%20es%20proveedor%20pelazas&f=false
- Rubio, P. (2007). *Manual de análisis financiero*. Instituto Europeo de Gestión Empresarial. Recuperado de: <http://www.eumed.net/libros-gratis/2007a/255/index.htm>
- Zapata, J. (2014). *Fundamentos de la Gestión de Inventarios*. Recuperado de: <https://www.esumer.edu.co/images/centroeditorial/Libros/fei/libros/Fundamentosdelagestiondeinventarios.pdf>

Referencia de Artículo, Blog y Revista:

López, P. y Fachelli, S. (2015). Metodología de la Investigación Social Cuantitativa.

Revista: Universitat Autònoma de Barcelona. Recuperado de:
https://ddd.uab.cat/pub/caplli/2016/163567/metinvsoccua_a2016_cap2-3.pdf

Sánchez, J. (2015). Economipedia. Recuperado de
<http://economipedia.com/definiciones/consumidor.html>

Sevilla, A. (2017). *Liquidez.* Recuperado de:
<https://economipedia.com/definiciones/liquidez.html>

ANEXOS

Anexo 01: Matriz de Consistencia

El Control de Inventario y la liquidez en las empresas comerciales de repuestos para remolques en el distrito de San Luis – 2018.				
PROBLEMAS	OBJETIVOS	HIPÓTESIS	VARIABLES	INDICADORES
<u>GENERAL</u>	<u>GENERAL</u>	<u>GENERAL</u>		
¿De qué manera el control de inventario se relaciona con la liquidez en las empresas comerciales de repuestos para remolques en el distrito de San Luis – 2018?	Determinar la relación del control de inventario con la liquidez en las empresas comerciales de repuestos para remolques en el distrito de San Luis – 2018	El control de inventario tiene relación con la liquidez en las empresas comerciales de repuestos para remolques en el distrito de San Luis – 2018	Control de Inventario	Sistema de Control
				Personal encargado
				Periodicidad
				Gestión de stocks
				Logística
				Instrumentos
¿De qué manera el control de inventario se relaciona con el sistema de control en las empresas comerciales de repuestos para remolques en el distrito de San Luis – 2018?	Determinar la relación del control de inventario con el sistema de control en las empresas comerciales de repuestos para remolques en el distrito de San Luis – 2018	El control de inventario tiene relación con el sistema de control en las empresas comerciales de repuestos para remolques en el distrito de San Luis – 2018		Consumidor
				Proveedores
¿De qué manera el control de inventario se relaciona con las cuentas por cobrar en las empresas comerciales de repuestos para remolques en el distrito de San Luis – 2018?	Determinar la relación del control de inventario con las cuentas por cobrar en las empresas comerciales de repuestos para remolques en el distrito de San Luis – 2018	El control de inventario tiene relación con las cuentas por cobrar en las empresas comerciales de repuestos para remolques en el distrito de San Luis – 2018	Liquidez	Efectivo
				Caja
				Cuentas Corrientes
				Cuentas por cobrar
				Obligaciones Tributarias
				Obligaciones Comerciales
¿De qué manera el control de inventario se relaciona con las obligaciones financieras en las empresas comerciales de repuestos para remolques en el distrito de San Luis – 2018?	Determinar la relación del control de inventario con las obligaciones financieras en las empresas comerciales de repuestos para remolques en el distrito de San Luis – 2018	El control de inventario tiene relación con las obligaciones financieras en las empresas comerciales de repuestos para remolques en el distrito de San Luis – 2018		Obligaciones Laborales
				Obligaciones Financieras

Fuente: Elaboración propia

15	Mensualmente se hace una conciliación en cuanto a las cuentas corrientes.					
16	Con que frecuencia se revisa los estados de cuentas corrientes.					
17	Se lleva un control específico en cuanto a las cuentas por cobrar.					
18	Las cuentas por cobrar tienen fechas específicas para poder ser realizadas.					
19	Para efectuar los pagos de sus obligaciones tributarias la empresa dispone de suficiente liquidez.					
20	Mensualmente las obligaciones comerciales de la empresa son mayores que sus ventas.					
21	La empresa mantiene alguna política al momento de realizar sus obligaciones comerciales.					
22	La empresa cumple con sus obligaciones laborales establecida con los trabajadores.					
23	Al momento de cumplir sus obligaciones financieras, la empresa posee los suficientes fondos.					
24	Sus obligaciones financieras son cumplidas de acuerdo al cronograma establecido con las entidades financieras.					

Fuente: Elaboración propia

Anexo 03: Vista de Variables

*CONTROL DE INVENTARIO Y LIQUIDEZ.sav [Conjunto_de_datos1] - IBM SPSS Statistics Editor de datos

Archivo Editar Ver Datos Transformar Analizar Marketing directo Gráficos Utilidades Ventana Ayuda

	Nombre	Tipo	Anchura	Decimales	Etiqueta	Valores	Perdidos	Columnas	Alineación	Medida	Rol
1	Item1	Numérico	8	0	La empresa util...	{1, Nunca}...	Ninguna	8	Centrado	Ordinal	Entrada
2	Item2	Numérico	8	0	El personal enc...	{1, Nunca}...	Ninguna	8	Centrado	Ordinal	Entrada
3	Item3	Numérico	8	0	La periodicidad ...	{1, Nunca}...	Ninguna	8	Centrado	Ordinal	Entrada
4	Item4	Numérico	8	0	El consumidor ...	{1, Nunca}...	Ninguna	8	Centrado	Ordinal	Entrada
5	Item5	Numérico	8	0	La gestión de s...	{1, Nunca}...	Ninguna	8	Centrado	Ordinal	Entrada
6	Item6	Numérico	8	0	El personal de l...	{1, Nunca}...	Ninguna	8	Centrado	Ordinal	Entrada
7	Item7	Numérico	8	0	El personal tien...	{1, Nunca}...	Ninguna	8	Centrado	Ordinal	Entrada
8	Item8	Numérico	8	0	Con que frecue...	{1, Nunca}...	Ninguna	8	Centrado	Ordinal	Entrada
9	Item9	Numérico	8	0	El consumidor ...	{1, Nunca}...	Ninguna	8	Centrado	Ordinal	Entrada
10	Item10	Numérico	8	0	Los proveedor...	{1, Nunca}...	Ninguna	8	Centrado	Ordinal	Entrada
11	Item11	Numérico	8	0	Los proveedor...	{1, Nunca}...	Ninguna	8	Centrado	Ordinal	Entrada
12	Item12	Numérico	8	0	La empresa cu...	{1, Nunca}...	Ninguna	8	Centrado	Ordinal	Entrada
13	Item13	Numérico	8	0	Se ejecuta un c...	{1, Nunca}...	Ninguna	8	Centrado	Ordinal	Entrada
14	Item14	Numérico	8	0	La caja es utiliz...	{1, Nunca}...	Ninguna	8	Centrado	Ordinal	Entrada
15	Item15	Numérico	8	0	Mensualmente ...	{1, Nunca}...	Ninguna	8	Centrado	Ordinal	Entrada
16	Item16	Numérico	8	0	Con que frecue...	{1, Nunca}...	Ninguna	8	Centrado	Ordinal	Entrada
17	Item17	Numérico	8	0	Se lleva un con...	{1, Nunca}...	Ninguna	8	Centrado	Ordinal	Entrada
18	Item18	Numérico	8	0	Las cuentas po...	{1, Nunca}...	Ninguna	8	Centrado	Ordinal	Entrada
19	Item19	Numérico	8	0	Para efectuar lo...	{1, Nunca}...	Ninguna	8	Centrado	Ordinal	Entrada
20	Item20	Numérico	8	0	Las obligacione...	{1, Nunca}...	Ninguna	8	Centrado	Ordinal	Entrada
21	Item21	Numérico	8	0	La empresa ma...	{1, Nunca}...	Ninguna	8	Centrado	Ordinal	Entrada
22	Item23	Numérico	8	0	Al momento de...	{1, Nunca}...	Ninguna	8	Centrado	Ordinal	Entrada
23	Item22	Numérico	8	0	La empresa cu...	{1, Nunca}...	Ninguna	8	Centrado	Ordinal	Entrada
24	Item24	Numérico	8	0	Sus obligacion...	{1, Nunca}...	Ninguna	8	Centrado	Ordinal	Entrada
25											
26											
--											

Vista de datos Vista de variables

IBM SPSS Statistics Processor está listo Unicode:ON

Fuente: SPSS

Anexo 04: Validación de Instrumento

**CARTA DE PRESENTACIÓN**

Señor(a) (ita): PADILLA VENTO, PATRICIA

Presente

Asunto: VALIDACIÓN DE INSTRUMENTOS A TRAVÉS DE JUICIO DE EXPERTO.

Me es muy grato comunicarme con usted para expresarle mi saludo y así mismo, hacer de su conocimiento que, siendo estudiante de la Facultad de Ciencias Empresariales y de la Escuela Académica Profesional de Contabilidad de la UCV, en la sede Lima norte, requiero validar el instrumento con el cual recogeré la información necesaria para poder desarrollar mi investigación y con la cual optaré el grado de Bachiller en Contabilidad

El título nombre de mi proyecto de investigación es: **“EL CONTROL DE INVENTARIO Y LA LIQUIDEZ EN LAS EMPRESAS COMERCIALES DE REPUESTOS PARA REMOLQUES EN EL DISTRITO DE SAN LUIS - 2018”** y siendo imprescindible contar con la aprobación de docentes especializados para poder aplicar los instrumentos en mención, he considerado conveniente recurrir a usted, ante su connotada experiencia en temas educativos y/o investigación educativa.

El expediente de validación, que le hago llegar contiene:

- Carta de presentación.
- Definiciones conceptuales de las variables y dimensiones.
- Matriz de operacionalización de las variables.
- Certificado de validez de contenido de los instrumentos.

Expresándole mis sentimientos de respeto y consideración me despido de usted, no sin antes agradecerle por la atención que dispense a la presente.

Atentamente.

Firma

Rodriguez Nolasco, Milka Elizabeth

D.N.I: 72107619

Observaciones (precisar si hay suficiencia):

SI HAY SUFICIENCIA

Opinión de aplicabilidad:

Aplicable No aplicable

Apellidos y nombres del juez validador: PADILLA VENUTO PATRULLA

DNI: 09402744

Especialidad del validador: DRA CU CONTABILIDAD

¹Pertinencia: El ítem corresponde al concepto teórico formulado.
²Relevancia: El ítem es apropiado para representar al componente o dimensión específica del constructo
³Claridad: Se entiende sin dificultad alguna el enunciado del ítem, es conciso, exacto y directo

Nota: Suficiencia, se dice suficiencia cuando los ítems planteados son suficientes para medir la dimensión

23 de 10 del 2018



Firma del Experto Informante



CARTA DE PRESENTACIÓN

Señor(a) (ita): IBARRA FRETTELL, WALTER GREGORIO

Presente

Asunto: VALIDACIÓN DE INSTRUMENTOS A TRAVÉS DE JUICIO DE EXPERTO.

Me es muy grato comunicarme con usted para expresarle mi saludo y así mismo, hacer de su conocimiento que, siendo estudiante de la Facultad de Ciencias Empresariales y de la Escuela Académica Profesional de Contabilidad de la UCV, en la sede Lima norte, requiero validar el instrumento con el cual recogeré la información necesaria para poder desarrollar mi investigación y con la cual optaré el grado de Bachiller en Contabilidad

El título nombre de mi proyecto de investigación es: **“EL CONTROL DE INVENTARIO Y LA LIQUIDEZ EN LAS EMPRESAS COMERCIALES DE REPUESTOS PARA REMOLQUES EN EL DISTRITO DE SAN LUIS - 2018”** y siendo imprescindible contar con la aprobación de docentes especializados para poder aplicar los instrumentos en mención, he considerado conveniente recurrir a usted, ante su connotada experiencia en temas educativos y/o investigación educativa.

El expediente de validación, que le hago llegar contiene:

- Carta de presentación.
- Definiciones conceptuales de las variables y dimensiones.
- Matriz de operacionalización de las variables.
- Certificado de validez de contenido de los instrumentos.

Expresándole mis sentimientos de respeto y consideración me despido de usted, no sin antes agradecerle por la atención que dispense a la presente.

Atentamente.

Firma

Rodríguez Nolasco, Milka Elizabeth

D.N.I: 72107619

Observaciones (precisar si hay suficiencia):

HAY SUFICIENCIA

Opinión de aplicabilidad:

Aplicable [] Aplicable después de corregir [] No aplicable []

Apellidos y nombres del juez validador: **IBARRA FRETTEL, WALTER**
DNI: **06098355**

Especialidad del validador: **DR. CONTABILIDAD**

¹Pertinencia: El ítem corresponde al concepto teórico formulado.
²Relevancia: El ítem es apropiado para representar al componente o dimensión específica del constructo
³Claridad: Se entiende sin dificultad alguna el enunciado del ítem, es conciso, exacto y directo

..... 25 de del 2018

.....


Firma del Experto Informante



CARTA DE PRESENTACIÓN

Señor(a) (ita): ALVAREZ LOPEZ, ALBERTO

Presente

Asunto: VALIDACIÓN DE INSTRUMENTOS A TRAVÉS DE JUICIO DE EXPERTO.

Me es muy grato comunicarme con usted para expresarle mi saludo y así mismo, hacer de su conocimiento que, siendo estudiante de la Facultad de Ciencias Empresariales y de la Escuela Académica Profesional de Contabilidad de la UCV, en la sede Lima norte, requiero validar el instrumento con el cual recogeré la información necesaria para poder desarrollar mi investigación y con la cual optaré el grado de Bachiller en Contabilidad

El título nombre de mi proyecto de investigación es: **“EL CONTROL DE INVENTARIO Y LA LIQUIDEZ EN LAS EMPRESAS COMERCIALES DE REPUESTOS PARA REMOLQUES EN EL DISTRITO DE SAN LUIS - 2018”** y siendo imprescindible contar con la aprobación de docentes especializados para poder aplicar los instrumentos en mención, he considerado conveniente recurrir a usted, ante su connotada experiencia en temas educativos y/o investigación educativa.

El expediente de validación, que le hago llegar contiene:

- Carta de presentación.
- Definiciones conceptuales de las variables y dimensiones.
- Matriz de operacionalización de las variables.
- Certificado de validez de contenido de los instrumentos.

Expresándole mis sentimientos de respeto y consideración me despido de usted, no sin antes agradecerle por la atención que dispense a la presente.

Atentamente.

Firma

Rodriguez Nolasco, Milka Elizabeth

D.N.I: 72107619

Observaciones (precisar si hay suficiencia):

SI HAY SUFICIENCIA

Opinión de aplicabilidad:

Aplicable [] Aplicable después de corregir [] No aplicable []

Apellidos y nombres del juez validador: Dr. Alberto Alvarez Lopez

DNI: 10690346

Especialidad del validador:

AUDITORIA

¹Pertinencia: El ítem corresponde al concepto teórico formulado.

²Relevancia: El ítem es apropiado para representar al componente o dimensión específica del constructo

³Claridad: Se entiende sin dificultad alguna el enunciado del ítem, es conciso, exacto y directo

Nota: Suficiencia, se dice suficiencia cuando los ítems planteados son suficientes para medir la dimensión

10 de 10 del 2018



Firma del Experto Informante

Anexo 05: Acta de Originalidad y Turnitin

 UCV UNIVERSIDAD CÉSAR VALLEJO	ACTA DE APROBACIÓN DE ORIGINALIDAD DE TESIS	Código : F06-PP-PR-02.02 Versión : 09 Fecha : 23-03-2018 Página : 1 de 2
--	---	---

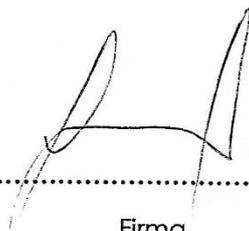
Yo, Mariano Mucha Paitán, docente de la Facultad de Ciencias Empresariales y Escuela Profesional de Contabilidad de la Universidad César Vallejo Lima Norte (precisar filial o sede), revisor(a) de la tesis titulada:

“El Control de Inventario y la Liquidez en las empresas comerciales de repuestos para remolques en el distrito de San Luis - 2018”

de la estudiante Rodriguez Nolasco, Milka Elizabeth, constato que la investigación tiene un índice de similitud de 25 % verificable en el reporte de originalidad del programa Turnitin.

El suscrito analizó dicho reporte y concluyó que cada una de las coincidencias detectadas no constituyen plagio. A mi leal saber y entender la tesis cumple con todas las normas para el uso de citas y referencias establecidas por la Universidad César Vallejo.

Los Olivos, Diciembre 2018



Firma

Mariano Mucha Paitán

DNI: 17810102

Elaboró	Dirección de Investigación	Revisó	Responsable de SGC	Aprobó	Vicerrectorado de Investigación
---------	----------------------------	--------	--------------------	--------	---------------------------------



UNIVERSIDAD CÉSAR VALLEJO

Centro de Recursos para el Aprendizaje y la Investigación (CRAI)
"César Acuña Peralta"

FORMULARIO DE AUTORIZACIÓN PARA LA PUBLICACIÓN ELECTRÓNICA DE LAS TESIS

1. DATOS PERSONALES

Apellidos y Nombres: (solo los datos del que autoriza)

RODRIGUEZ NOLASCO MILKA ELIZABETH
D.N.I. : 7210 7619
Domicilio : AV. VICTOR ANDRE DELAUNDE N° 367
Teléfono : Fijo : 5736287 Móvil : 966 966 012
E-mail : MILKARAN@GMAIL.COM - MILKARAN26@GMAIL.COM

2. IDENTIFICACIÓN DE LA TESIS

Modalidad:

Tesis de Pregrado

Facultad : CIENCIAS EMPRESARIALES
Escuela : CONTABILIDAD
Carrera : CONTABILIDAD
Título : CONTADOR PUBLICO

Tesis de Post Grado

Maestría

Doctorado

Grado :
Mención :

3. DATOS DE LA TESIS

Autor (es) Apellidos y Nombres:

RODRIGUEZ NOLASCO, MILKA ELIZABETH
de

Título de la tesis:

El control de inventario y la liquidez en las empresas comerciales
de repuestos para remolques en el distrito de SAN LUIS - 2018"

Año de publicación : 2018

4. AUTORIZACIÓN DE PUBLICACIÓN DE LA TESIS EN VERSIÓN ELECTRÓNICA:

A través del presente documento,

Si autorizo a publicar en texto completo mi tesis.



No autorizo a publicar en texto completo mi tesis.



Firma :

Fecha : 04-05-2019



UNIVERSIDAD CÉSAR VALLEJO

AUTORIZACIÓN DE LA VERSIÓN FINAL DEL TRABAJO DE INVESTIGACIÓN

CONSTE POR EL PRESENTE EL VISTO BUENO QUE OTORGA LA ENCARGADA DE INVESTIGACIÓN DE

LA ESCUELA DE CIENCIAS EMPRESARIALES

A LA VERSIÓN FINAL DEL TRABAJO DE INVESTIGACIÓN QUE PRESENTA:

Rodríguez Nolasco, Milka Elizabeth

INFORME TITULADO:

El control de Inventario y la liquidez en las empresas comerciales de repuestos para remolques en el distrito de San Luis - 2018

PARA OBTENER EL TÍTULO O GRADO DE:

Contador Público

SUSTENTADO EN FECHA: 11/12/2018

NOTA O MENCIÓN: 17



[Firma]
FIRMA DEL ENCARGADO DE INVESTIGACION