



UNIVERSIDAD CÉSAR VALLEJO

FACULTAD DE CIENCIAS EMPRESARIALES

ESCUELA ACADÉMICO PROFESIONAL DE CONTABILIDAD

“Gestión de inventarios y su relación con el capital de trabajo de la empresa
Dismac Perú SAC, en el distrito del Callao, 2018”

TESIS PARA OBTENER EL TITULO PROFESIONAL DE CONTADOR
PÚBLICO

AUTORA

CASTRO PAREJA, ISABEL IRENE

ASESOR

Mg. Díaz Díaz, Donato

LÍNEA DE INVESTIGACIÓN

Finanzas

LIMA – PERÚ

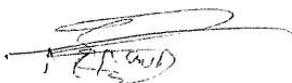
2018 - II

 UCV UNIVERSIDAD CÉSAR VALLEJO	ACTA DE APROBACIÓN DE LA TESIS	Código : F06-PP-PR-02.02
		Versión : 09
		Fecha : 23-03-2018
		Página : 1 de 1

El Jurado encargado de evaluar la tesis presentada por don (ña)
 ISABEL IRENE CASTRO PAREJA
 cuyo título es: ...GESTIÓN DE INVENTARIO Y SU RELACIÓN CON EL
 CAPITAL DE TRABAJO EN LA EMPRESA DISMAC PERU SAC.....
 EN EL DISTRITO DEL CALLAO, 2018.....
 ".....

Reunido en la fecha, escuchó la sustentación y la resolución de preguntas por el
 estudiante, otorgándole el calificativo de: ..16... (número) D E C E S I S
 (letras).

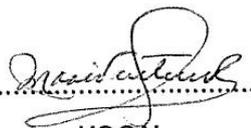
Lugar y fecha: Lima, 12 de Octubre 2018

.....


PRESIDENTE
 DR. AMBROSIO ESTEYCS

.....


SECRETARIO
 Mg. Alberto Alan Lopez

.....


VOCAL
 Mg CPC MARINA VENTURA
 DE ESQUEN

Elaboró	Dirección de Investigación	Revisó	Responsable de SGC	Aprobó	Vicerrectorado de Investigación
---------	----------------------------	--------	--------------------	--------	---------------------------------

Dedicatoria

Dedico esta tesis en primera instancia a Dios por brindarme la fuerza para vencer cualquier obstáculo durante todo este proceso, en segundo lugar a mi familia por su apoyo constante y por inculcarme siempre a ser perseverante, lo que me ha permitido llegar al final de mi carrera profesional con éxito.

Agradecimiento

Agradezco a Dios por darme la fortaleza necesaria de seguir luchando por lo que deseo.

A mis padres y hermano por el apoyo constante y consejos dados.

Al Mg. Donato Díaz por su asesoría brindada a todos sus alumnos, la cual fue un apoyo para lograr terminar con éxito la tesis.

Declaratoria de Autenticidad

Yo, Castro Pareja Isabel Irene, con DNI N°45237792, a efecto de cumplir con lo establecido según el reglamento de Grados y Títulos de la Universidad Cesar Vallejo, declaro bajo juramento de que las citas de otros autores han sido debidamente identificadas en la tesis y que no he asumido como propias las ideas vertidas por terceros, ya sea de fuentes encontradas en medios escritos como en internet.

Así mismo, dejo constancia que todos los datos e información dadas en la presente tesis son auténticos y veraces.

En tal sentido asumo toda responsabilidad, ante cualquier irregularidad como falsificación, ocultamiento u omisión tantos de los documentos como la información aportada, por lo cual me someto a cualquier consecuencia o sanción según las normas establecidas y vigentes de la Universidad Cesar Vallejo.

Lima, 20 de Noviembre de 2018



Castro Pareja Isabel Irene
DNI: 45237792

Presentación

Señores miembros del jurado:

En cumplimiento de las disposiciones vigentes contenidas en el Reglamento de Grados y Títulos de la Universidad Cesar Vallejo, someto a su criterio y consideración la presente Tesis titulada: “Gestión de inventarios y su relación con el capital de trabajo en la empresa Dismac Perú SAC, Callao, 2018”

Durante el desarrollo de la tesis se ha tomado en cuenta consultas de investigación bibliográfica confiable que apoye a analizar la investigación y de conocimientos obtenido en todo el proceso de formación profesional. Lo cual se encuentra organizado en siete capítulos detallados a continuación:

Capítulo I: Introducción: conformado por la realidad problemática, trabajos previos, teorías relacionadas, formulación del problema, justificación del estudio, hipótesis y objetivos.

Capítulo II: Metodología: conformado por el diseño de investigación, variables, cuadro operacional, población y muestra, técnicas e instrumentos para la recolección de datos, validez y confiabilidad, métodos de análisis de datos y aspectos éticos.

Capítulo III: Resultados

Capítulo IV: Discusión,

Capítulo V: Conclusiones

Capítulo VI: Recomendaciones de acuerdo a los resultados obtenidos.

Capítulo VII: Referencias Bibliográficas y los anexo.

El objetivo principal de la presente tesis es verificar si la gestión de inventarios guarda relación con el capital de trabajo en la Empresa Dismac Perú SAC , Callao , 2018.

Castro Pareja Isabel Irene

Resumen

La presente investigación tiene como título, “Gestión de inventarios y su relación con el capital de trabajo de la Empresa Dismac Perú Sac en el distrito del Callao, 2018”, se elaborado con el objetivo de determinar la relación de la gestión de inventarios con el capital de trabajo.

La presente investigación tiene información que cita a diversos autores que elaboraron investigaciones semejantes, las cuales son respaldadas para un desarrollo del objetivo de estudio, también se aplicó teorías relacionadas al tema , que nos permitirá obtener mejores conocimientos de los conceptos de las dos variables relacionadas.

La investigación tiene un diseño no experimental, en la cual se cuenta con una población de 50 trabajadores de la Empresa Dismac Perú Sac en el distrito del Callao. Y de las cuales se llegó a sacar una muestra de 40 personas. Se tuvo en cuenta como técnica para la recopilación de datos la encuesta de 25 preguntas cerradas a cada uno. Luego para la validación de instrumento se aplicó el juicio de expertos y para la confiabilidad se desarrolló el alfa de Cron Bach.

Al finalizar la presente investigación se llegó a la conclusión que la gestión de inventarios si tiene relación con el capital de trabajo de la Empresa Dismac Perú SAC en el distrito del Callao, 2018.

Palabras clave: Gestión de inventario, Capital de trabajo, control.

Abstract

The present investigation has as title, "Management of inventories and its relation with the capital of work of the Company Dismac Peru Sac in the district of Callao, 2018", was elaborated with the objective of determining the relation of the management of inventories with the working capital.

The present investigation has information that cites diverse authors that elaborated similar investigations, which are supported for a development of the objective of study, also theories related to the subject were applied, that will allow us to obtain better knowledge of the concepts of the two related variables.

The research has a non-experimental design, in which there is a population of 50 workers of the Dismac Peru Sac Company in the district of Callao. And of which it was possible to draw a sample of 40 people. The survey of 25 questions closed to each was taken into account as a technique for data collection. Then for the validation of the instrument the judgment of experts was applied and for the reliability the crombach alpha was developed.

At the end of the present investigation, it was concluded that inventory management is related to the working capital of the company Dismac Perú Sac in the district of Callao, 2018.

Key words: Inventory management, Working capital, control.

INDICE

PAGINAS PRELIMINARES

Página del Jurado.....	II
Dedicatoria.....	III
Agradecimiento.....	IV
Declaratoria de Autenticidad.....	V
Presentación.....	VI
Resumen	VII
Abstract.....	VIII

CAPITULO I : INTRODUCCION

1.1 Realidad problemática.....	15
1.2 Trabajos previos.....	17
1.2.1 Trabajos previos de la variable: Gestion de inventarios	17
1.2.2 Trabajos previos de la variable: Capital de trabajo.....	19
1.3 Teorías relacionadas al tema	21
1.3.1 Teorías relacionadas de la variable: Gestion de inventarios.....	21
1.3.2 Teorías relacionadas: Capital de trabajo.....	29
1.4 Formulación del problema.....	38
1.4.1 Problema General.....	38
1.4.2 Problemas Especificos.....	38
1.5 Justificación del estudio	38
1.5.1 Conveniencia.....	38
1.5.2 Relevancia Social.....	38
1.5.3 Implicancias.....	39
1.5.4 Valor teórico.....	39
1.5.6 Viabilidad.....	39
1.6 Hipótesis	39
1.6.1 Hipótesis General.....	39

1.6.2 Hipótesis Específicas.....	40
1.7 Objetivos	40
1.7.1 Objetivo General.....	40
1.7.3 Objetivos Específicos.....	40

CAPITULO II: MÉTODO

2.1 Diseño de investigación	42
2.2 Variables, Operacionalización	43
2.2.1 Definición de la variable 1.....	43
2.2.2 Definición de la varibale 2.....	43
2.3 Cuadro operacional	44
2.4 Población y muestra.....	45
2.4.1 Población.....	45
2.4.2 Muestra.....	45
2.5 Técnicas e instrumentos de recolección de datos, validez y confiabilidad.....	46
2.5.1 Técnicas e instrumentos de recopilacion de datos.....	46
2.5.2 Validacion y confiabilidad.....	47
2.6 Métodos de análisis de datos	49
2.7 Aspectos éticos	49

CAPITULO III: RESULTADOS

3.1 Análisis de los resultados.....	51
3.2 Validacion de Hipótesis	76
3.2.1 Comparación de Hipótesis General.....	77
3.2.2 Comparación de Hipótesis Específica 1.....	78
3.2.3 Comparación de Hipótesis Específica 2.....	79
3.2.4 Comparación de Hipótesis Específica 3.....	80

CAPITLO IV: DISCUSIÓN

Discusión de resultados	83
-------------------------------	----

CAPITULO V: CONCLUSION

Conclusiones.....	88
-------------------	----

CAPITULO VI: RECOMENDACIONES

Recomendaciones	90
-----------------------	----

CAPITULO VII: REFERENCIAS

Referencias Bibliográficas.....	92
ANEXOS	96
ANEXO 01: Matriz de Consistencia	97
ANEXO 02: Encuesta.....	98
ANEXO 04: Base de datos.....	99
ANEXO 05: Cuadros estadísticos	100
ANEXO 06: Carta de autorización.....	103

INDICE DE FIGURAS

Figura 1:	51
Figura 2:	52
Figura 3:	53
Figura 4:	54
Figura 5:	55
Figura 6:	56
Figura 7:	57
Figura 8:	58
Figura 9:	59
Figura 10:	60
Figura 11:	61
Figura 12:	62
Figura 13:	63
Figura 14:	64
Figura 15:	65
Figura 16:	66
Figura 17:	67
Figura 18:	68
Figura 19:	69
Figura 20:	70
Figura 21:	71
Figura 22:	72
Figura 23:	73
Figura 24:	74
Figura 25:	75

INDICE DE TABLAS

Tabla N°1:	51
Tabla N°2:	52
Tabla N°3:	53
Tabla N°4:	54
Tabla N° 5:	55
Tabla N°6:	56
Tabla N°7:	57
Tabla N°8:	58
Tabla N°9:	59
Tabla N°10:	60
Tabla N°11:	61
Tabla N°12:	62
Tabla N°13:	63
Tabla N°14:	64
Tabla N°15:	65
Tabla N° 16:	66
Tabla N°17:	67
Tabla N°18:	68
Tabla N°19:	69
Tabla N°20:	70
Tabla N°21:	71
Tabla N°22:	72
Tabla N°23:	73
Tabla N°24:	74
Tabla N°25:	75

CAPITULO I
INTRODUCCION

I. INTRODUCCION

1.1 Realidad problemática

En el Perú, las empresas comerciales son unas de las más relevantes, ya que sus ventas han ido aumentando estos últimos años y han ayudado al crecimiento económico de nuestro país. Pero sin embargo, hay varias empresas que tiene dificultad con su gestión de inventarios.

Una problemática muy habitual en las empresas comerciales, es no tener una gestión de inventarios adecuado, que ayude a llevar de manera correcta un registro de los ingresos y salidas de las existencias, sin afectar el capital de trabajo, y en la cual no exista incongruencia entre el inventario físico y sistemático por la limitación de esta. De tal manera que se debe considerar políticas, técnicas y herramientas necesarias para poder minimizar problemas de gestión que afecten al crecimiento de la organización.

En lo general, uno de los grandes defectos en las empresas comerciales de nuestro país, es que carecen de una cierta planificación estratégica y técnicas para llevar su control de inventario. Es por ello, que se tiene como objetivo principal lograr un adecuado y eficiente desarrollo de gestión de inventario, en la cual se utilice métodos y procedimientos que ayuden a tener un mejor manejo de las existencias, logrando mejores resultados y teniendo la capacidad de afrontar cualquier obstáculo que ponga en riesgo el capital de trabajo.

Al no contar con una planificación establecida a través de procedimientos, métodos y técnicas de las existencias y otras necesidades que tenga la empresa, se logra la adquisición de mercadería de baja rotación que no generan ingresos y se vuelven obsoletas a través del tiempo obteniendo mermas. Todo ello afecta a la liquidez, al no tener los ingresos necesarios para poder cubrir los gastos que representan el almacenamiento de dichos productos.

Así mismo la imposición de productos de baja rotación, y a la vez una determinada cuota por parte del proveedor principal, perjudica en la gestión de inventarios, lo cual nos impulsa a dar créditos a los clientes, y obtener préstamos para cubrir los gastos generados por un mal inventario, ya que al no tener un capital sin rotación y bajo niveles de efectivo, ocasiona pérdidas de clientes, deudas financieras o deudas con proveedores.

La importancia de implementar procedimientos y técnicas para un control de inventarios, nos llevara a tener un mejor manejo de nuestros existencias, y así lograr más clientes y a la vez mas ventas, lo que nos generara mejor productividad, mejores ingresos, mejor rentabilidad e incremento del capital de trabajo, a través de la toma de mejores decisiones e inversiones que generen crecimiento para la empresa.

Por consiguiente, este trabajo de investigación esta denominada como gestión de inventarios y su relación con el capital de trabajo, enfocándome en una de las distribuidoras autorizadas de D'Onofrio llamada Dismac Perú SAC, y teniendo en cuenta que la comercialización y distribución de productos de consumo masivos son campos muy engorrosos, en el tema de control de inventarios. De tal forma que se debe tener un determinado conocimiento, para no tener pérdidas de productos, inadecuado almacenamiento o mala rotación de inventarios y así lograr una mejor rentabilidad con el negocio.

El presente trabajo de investigación es lograr un control de inventarios permanente y eficiente que genere mejor inversión con las existencias y así obtener mejores resultados que ayuden a manejar correctamente el capital de trabajo. Hoy en día algunas empresas tienen un plan establecido respecto a su inventario, lo cual podemos ver los resultados eficientes que ayuden a su liquidez y rentabilidad a futuro.

1.2 Trabajos previos

1.2.1 Antecedentes de la variable 1: Gestión de inventarios

Para Misari (2012). El control interno de inventarios y la gestión para en las empresas de fabricación de calzado en el Distrito de Santa Anita. Tesis para obtener el título de profesional contador público en la Universidad San Martín de Porres, Perú. Esta investigación es aplicada de nivel descriptivo e explicativo, que aplica como técnica de recolección de datos, la encuesta. Cuyo objetivo es orientar para medir la importancia del control interno de inventarios y como los dos factores se relacionan estrechamente para determinar si el proceso de control puede mejorar la gestión de la empresa y así lograr buenos resultados en la gestión empresarial, a través de mejoras para la empresa, sus colaboradores y la sociedad en general.

Por lo que concluye que la actualización constante del registro sistemático sobre los inventarios nos da como efecto un eficaz cálculo y lanzamiento de la distribución y marketing de los productos terminados, determinando las existencias que no lograr tener mucha acogida por los clientes, y como resultado fijando campañas de marketing para así obtener ganancias.

Albujar y Irrazabal (2014). *Estrategias de control de inventarios para optimizar la producción y rentabilidad de la Empresa Agro Macathon SAC*. Tesis para obtener el título de contador público en la Universidad Autónoma del Perú. Utiliza el tipo de investigación descriptiva no experimental, ya que tiene como objetivo diseñar estrategias de control de inventarios que permitan obtener resultados más favorables, que se han suscitado durante el proceso por el control de su inventario.

Por lo que concluye que se debe de llevar a cabo un control de inventarios a través de un Kardex que permita conocer en tiempo real el número exacto de los insumos, ya que al no tener una información sobre sus suministros no se tendrá una información más real de su rentabilidad que logre generar su actividad.

Cabriles (2014), *Propuesta de un sistema de control de inventario de stock de seguridad para mejorar la gestión de compras de materia prima, repuestos e insumos de la Empresa Balgres C.A.* Tesis para obtener el título profesional de Administración del transporte en la Universidad Simón Bolívar de Venezuela. Utiliza el tipo de investigación descriptiva no experimental, ya que tiene como objetivo decidir un sistema de control de inventarios que se logre acoplar a las necesidades y políticas de la empresa para la mejora de las deficiencias encontradas en la gestión de compras.

Por lo que concluye que, teniendo como resultado deficiencias dentro de la organización y por ello se planteó que la gerencia de compras y de informática debería incorporar un módulo (compra & almacén) para que se encuentren en comunicación constante, y a través de ella se logre un stock de seguridad en todos los almacenes.

Carrasco (2015), *El control de inventarios y la rentabilidad de la ferretería ferro metal el ingeniero.* Tesis para obtener el título profesional de Ingeniero en contabilidad y auditoría en la Universidad Técnica de Ambato de Ecuador. Se utiliza una investigación explorativa y descriptiva que tiene como objetivo mostrar un modelo apropiado de control de inventarios por medio del método COSO II, para aumentar la rentabilidad para así conocer la realidad actual del inventario.

Por lo que concluye que la empresa ferrometal no se ha aplicado un adecuado control de inventarios, perjudicando a la determinación de procedimientos bajo las normativas contables, las mercaderías se valoran inadecuadamente y además no se ha realizado un análisis de la rentabilidad obtenida en el último periodo, esto ha imposibilitado definir los beneficios logrados en función de las utilidades.

Ramírez (2016), *El control de inventarios en el área de logística y su incidencia en la rentabilidad de la Empresa Electro tiendas del Perú SAC.* Tesis para obtener el título profesional de Contador Público en la Universidad

Nacional de Trujillo. Se utiliza una investigación descriptiva no experimental de modelo transversal, que tiene como objetivo determinar la incidencia del control de inventarios en la rentabilidad a través de un análisis a la empresa.

Por lo que concluye que se debe de llevar un control de inventarios mediante diversos procedimientos y políticas, que ayude a mejorar la rentabilidad de la empresa, a través de los diagramas de flujos realizados por cada procedimiento establecido, logrando así utilizar adecuadamente los recursos necesarios para obtener beneficios a futuro.

1.2.2 Antecedentes de la variable 2: Capital de trabajo

Gonzales (2013), *La administración del capital de trabajo en la gestión de las empresas distribuidoras de medicinas de lima metropolitana*. Tesis para obtener el título de profesional contador público en la Universidad San Martín de Porres, Perú. Utiliza el tipo de investigación aplicada de nivel descriptivo, que aplica como técnica de recolección de datos, una encuesta. Cuyo objetivo si en realidad la adecuada administración de capital de trabajo beneficia a la gestión de las empresas de medicinas y si un sistema de información contable y financiero logre ser eficaz y tan bien eficiente para dichas empresas.

Por lo que concluye que las empresas distribuidoras de medicina tienen informes técnicos que no les ayuda a un mejor cumplimiento de planes y objetivos, debido a la falta de incorporación de procedimientos técnicos para una mejor administración de recursos dentro de lo financiero de dichas empresas.

Soria (2013), *Administración del capital de trabajo en la mypes del sector textil – confección de polos ubicadas en el distrito de la Victoria*. Tesis para obtener el título profesional de contador público en la Universidad San Martín de Porres, Perú. Utiliza el tipo de investigación no experimental – correlacional considerada como aplicada, ya que se auxilia de normas, leyes y técnicas para la recopilación de información, teniendo como objetivo principal fortalecer al máximo un adecuado uso del capital de trabajo que se obtendrá como

resultado la mejora de la economía en las PYMES y la calidad de vida en el sector textil.

Por lo que concluye que estas empresas no han utilizado de manera adecuada el capital de trabajo y como efecto enfrentar problemas como: capital de trabajo negativo, producido por el endeudamiento con los bancos y con proveedores; mal uso de los recursos financieros líquidos al no lograr medir el capital de trabajo.

Torres (2012), *Mejoramiento de la gestión del capital de trabajo y del ciclo de efectivo, en la empresa NR productos industriales y agrícolas S.A.* Tesis para obtener el título de profesional de ingeniería comercial en la Pontificia Universidad Católica del Ecuador. Se utiliza una investigación descriptiva, en la cual se ha analizado información financiera. Teniendo como objetivo proponer la mejora de los componentes de la gestión de capital de trabajo.

Por lo que concluye que, la inversión de capital es positiva y proporciona los recursos necesarios para cumplir con las obligaciones, dejando márgenes de utilidad destinados a la reinversión en la empresa. Se manejó adecuadamente el ciclo de conversión de efectivo y sus componentes garantizaron el mejoramiento de la administración del capital de trabajo.

1.3 Teorías relacionadas al tema

Se iniciara definiendo la variable 1 (Gestión de inventario) para luego terminar con describir la variable 2 (Capital de trabajo).

1.3.1 Teoría científica de Gestión de inventario

a) *Origen*

Cabriles (2014) sostiene que, desde nuestros antepasados las sociedades implementaban la protección de alimentos y suministros que les permitía sobrevivir en cualquier época de carencia alimentaria [...] es ahí donde se origina la importancia de la aplicación de los inventarios, para que disminuya la problemática de la escasez [...] (p.22). Es decir, que los inventarios son de suma relevancia para cada organización, sin ella se encontrarían demasiadas deficiencias de productos terminados, materias primas y otros. Para ello, se debe tener un adecuado control de inventarios, que nos permita saber la cantidad de ingresos y salidas del almacén y a la vez el abastecimiento de esta , para no tener altos gastos y costos que luego puedan afectar a nuestro capital de trabajo.

Marco teórico de Gestión de inventario

i) *Definición de Gestión de inventario*

La gestión de inventario se basa en saber administrar los inventarios de forma que dé resultados positivos y eficientes para la organización, López (2014) nos define que “la gestión de inventarios consiste en llegar a tener un control y manejo de las existencias, para lograr mantenerlos disponibles para su venta, y así luego saber cuándo y cuánto se requiere para reabastecerlos” (p.13). De tal manera que es de suma relevancia tener una adecuado gestión de inventarios, ya que sin ella se encontrarían demasiadas deficiencias de productos terminados, materias primas y otros, las cuales generarían mayor inversión en su almacenamiento, por ende mayor gastos y pérdidas para la organización, perjudicando su crecimiento y rentabilidad.

ii) Inventario:

De acuerdo con la Norma Internacional de Contabilidad -NIC 2, los: Inventarios son activos: (a) poseídos para ser vendidos en el curso normal de la operación; (b) en proceso de producción con vistas a esa venta; o (c) en forma de materiales o suministros, para ser consumidos en el proceso de producción, o en la prestación de servicios (IASB 2015, p. A862).

López (2014) nos indica que “los inventarios es todo aquel relacionado con los bienes que toma como adquisición las empresas comerciales o industriales para luego ser vendidos [...]” (p.16). De acuerdo con los conceptos establecidos, se debe tener en cuenta que los inventarios son todos aquellos que se utilizaran para la venta o utilizado para el proceso productivo, de lo cual estos deben estar correctamente almacenados para su salida, llevando siempre un control adecuado y establecido en cada área involucrada. Ya que teniendo un buen control de inventarios lograremos mayores ventas y más fidelización por parte de nuestros clientes al entregar el producto en buen estado y teniendo siempre disponibilidad de producto.

iii) Importancia

Meana P. (2017) nos indica que tener un inventario es importante, “[...] ya que se tendrá localizada las existencias en cualquier momento, las cuales permitirá conocer la aproximación de su valor, ayudara a conocer cuales tienen una mayor rotación, se podrá tomar decisiones en la organización de su distribución y se tendrá información del stock disponible” (p.3). En síntesis, la gestión de inventarios lograra mantener la mercadería actualizada en stock, y saber cuándo ingresa o sale una mercadería para realizar el siguiente pedido. También se debe a que todas las áreas deben de estar involucradas para lograr un mejor control de las existencias, ya que a través de una correcta comunicación se lograra mayor eficiencia, que logren mejores ingresos y así seguir invirtiendo generando mayor utilidad que beneficien a todos.

iv) Tipos de inventarios

Pérez M. y Bastos B. (2006), existen diferentes tipos de inventarios tales como:

- a) Inventarios de materias primas: ya que a través de ellos se pueden elaborar otros productos, y de las cuales aún no han sido procesados.
- b) Inventarios de mercancías: es aquel producto que tienen almacenado con la finalidad de ser vendidos de forma directa a los clientes sin ninguna transformación.
- c) Inventarios de productos en proceso: aquellos artículos que están siendo utilizados durante el proceso de producción.
- d) Inventarios de productos terminados: aquellos productos que fueron transformados durante el proceso de producción.
- e) Inventarios de materiales y suministros: estos llegan a ser como complementos de ayuda a la elaboración de un producto para la venta (p.5).

v) Objetivos de inventarios

Cruz A. (2017), nos indica que las organizaciones deben tener en cuenta los siguientes objetivos para sus inventarios, tales como:

- a) Reducir los riesgos manteniendo los stocks de seguridad en la empresa. Reducir los costes, ya que permite programar las adquisiciones y la producción de la empresa de forma más eficiente.
- b) Reducir las variaciones entre la oferta de la empresa y la demanda de los clientes.
- c) Reducir los costes de la distribución del producto, ya que permite programar el transporte (p.3).

Para ello, se debe tener muy claro y definido los objetivos en una organización, ya que ayudaran a conocer a donde realmente queremos llegar y que desarrollar para tener un mejor crecimiento económico en la empresa y así no afecte nuestro capital de trabajo. Es por eso, que cada área involucrada debe estar comprometida para poder plasmar un buen trabajo en equipo y constante comunicación logrando los objetivos deseados y una adecuada toma

de decisiones, que al final beneficiaran a todos, teniendo mayores ingresos y mejor rentabilidad para la empresa.

vi) Control de inventarios

Mora (2011) “Este menciona a lo operativo de los inventarios, esto quiere decir a todas aquellas prácticas y funciones que se toman en cuenta al momento de almacenar algún producto adquirido” (p.181). De tal manera que se debe realizar conteos de inventarios, registros de aquellas entradas y salidas, así como saber cuándo realizar las ordenes de pedido y así poder lograr un almacenamiento oportuno en la organización, que ayude a manejar las existencias de forma eficiente.

Chandra (2006) “[...] this inventory control is all about a planning and devising procedures to maintain an optimal level of these resources” (p.4). Todo control de inventarios se lleva a cabo a través de una planificación bien realizada y coordinada, en la cual todos trabajen en equipo hacia un solo objetivo para lograr mantener los niveles óptimos de las existencias.

vii) Objetivos de las políticas de inventario

Glenn A. (2005), nos indica que los objetivos de las políticas de inventarios deben ser: “ 1) planificar el nivel óptimo de la inversión en inventarios y 2) a través del control, mantener de manera razonable estos niveles óptimos (p.162).

También nos dice que las políticas deben tener “1) diversas normas para el inventario, como niveles máximo y mínimo, o tasas meta de rotación, y 2) la aplicación de técnicas y métodos que aseguren el cumplimiento de las normas planificadas para el inventario” (p.162). Por lo cual se debe tener en cuenta evaluar cada punto detallado anteriormente, y así poder encontrar un cierto equilibrio entre ellas que ayude a realizar de manera correcta las políticas en una organización. Teniendo en cuenta estrategias y técnicas que ayuden a elaborarlas, con el objetivo de lograr un crecimiento y mejor inversión en los activos, para lograr mejores resultados a futuro.

viii) Técnicas de inventario

a. Técnica ABC

Ferrín (2013) “[...] permite aplicar un grado de control más intenso sobre los que representan un mayor interés” (p.105). Esta técnica nos permitirá detectar y clasificar los productos más importantes por sus ventas, así como las que tienen mayor volumen y poca rotación, la cual nos ayudara para poder categorizar el inventario en tres clases y no afectar los ingresos obtenidos.

b. Revisión continua o permanente de inventario

Jaramillo (2011) “El sistema permanente o continuo es utilizado a través de Kardex en la cual se verifica de forma continua el nivel mínimo que se pueda tener y saber en qué momento solicitar el siguiente pedido, esto permite la toma de decisiones y políticas de manera rápida” (p.17).

c. Revisión periódica de inventario

Jaramillo (2011) “El sistema periódico, se realiza en ciertos tiempos cuando se observa que el stock ya es el mínimo que se tiene y se toma la decisión de solicitar nuevamente un pedido y así las unidades son valoradas al precio de la última compra”(p.17). Los inventarios son recursos de cualquier tipo que tienen un valor económico. Un inventario consta de materias primas, trabajos en curso, productos terminados, consumibles y tiendas. Por lo tanto, el control de inventario se trata de una planificación y diseño de procedimientos para mantener un nivel óptimo de estos recursos.

El Artículo 62° del Texto Único Ordenado de la Ley del Impuesto a la Renta, nos dice que podrán valuar sus existencias con cualquier método de inventario mencionado, tales como:

a) Método de Primeras Entradas, Primeras Salidas (PEPS)

Fuentes (2015) nos menciona que el método PEPS o FIFO es donde: “asumen que [...] los primeros inventarios que la entidad adquiere son los primeros en ser vendidos [...] es aplicado para prevenir que las compañías mantengan inventarios obsoletos” (p.55). De acuerdo a lo referido por Fuentes esta fórmula utilizada es la mejor opción lógica que puedan implementar en las empresas, ya que les permitirá lograr una mejor rotación de sus mercaderías y a la vez mejores ingresos que logren obtener mayor liquidez a corto plazo.

b) Método de Promedio Ponderado o Móvil

Jaramillo (2011) nos menciona que el método promedio ponderado, consiste en: “ [...] considerar la cantidad de unidades en existencia, de una misma referencia, con el valor total del inventario” (p.19). Este método es el más objetivo, porque se llega a promediar todos los valores y esto hace que resulten más cercanos a la realidad obteniendo un costo de venta más equilibrado, por lo tanto el inventario no queda subvalorado ni sobrevalorado.

c) Método de Identificación Específica

Según Vélez (2014) nos manifiesta que el método por identificación: “Se utiliza en inventarios de activos fijos, de unidades identificables con valores apreciables y en cantidades de poco volumen, como en inventarios de maquinaria o de vehículos” (p.115). Este método es más utilizado ya que se utiliza los etiquetados con números o códigos en los productos inventariados, la cual llega a ser más económico y fácil a la vez para productos de alto precio.

d) Método de Inventario al Detalle o por Menor

“Este método se utiliza al finalizar el año, en donde no se requiere llevar un Kárdex valorizado, solo un físico en cantidades” (p.115)

e) Método de Existencias Básicas

“Este método es valorado al costo histórico de adquisición independiente del tiempo” (p115).

ix) Desvaloración de existencias

a) Mermas

Ferrer (2010), nos indica que las mermas son: “[...] alguna pérdida física en el volumen, peso o cantidad de las existencias, ocasionada por causas inherentes a su naturaleza o al proceso productivo” (p.5). Según lo indicado las mermas son aquellas pérdidas cuantitativas de las existencias, como por ejemplo los helados al momento de ser trasladados en el camión y no tiene la temperatura adecuada en el transcurso, entonces es ahí donde se producen dichas mermas ya que los helados se descongelarían.

b) Desmedros

Y respecto a los desmedros nos indica Ferrer (2010) que: “Está perdida es de orden cualitativo e irreparable de las existencias, haciéndolas inutilizables para los fines a los que estaban destinados” (p.6). Según lo indicado los desmedros son pérdida en la calidad de algún producto, como por ejemplo cuando algún producto se vence este llega a ser un desmedro que solo podrá ser deducible cuando se destruyen informando a SUNAT.

x) Comunicación

Andrade (2005) nos dice que “la comunicación es una responsabilidad compartida” (p.22). Por lo tanto en toda organización se debe lograr una comunicación asertiva, ya que debería ser una responsabilidad de cada uno, para lograr los objetivos establecidos de manera eficiente para el bienestar de todos.

Andrade (2005) la comunicación tiene diferentes modalidades tales como:

- a) Comunicación vertical: La cual se da entre cada nivel jerárquico que hay en la organización, y llega a ser ascendente y descendente.
- b) Comunicación horizontal: Es una comunicación que se da entre los trabajadores que se encuentran en el mismo nivel jerárquico de una organización.
- c) Comunicación diagonal: Es una comunicación que se realiza entre distintas áreas dentro de la organización con distinto nivel jerárquico (p.18).

xi) Stock

Parra (2005) “Es aquel termino que se refiere a un depósito de mercaderías, materias primas u otro objeto cualquiera” (p.15). Para ello se debe tener conocimientos de estrategias y políticas establecidas para lograr un adecuado control de inventarios, y así saber el stock suficiente para cubrir las necesidades del mercado a diario, o si tenemos sobre stock que perjudique nuestra liquidez.

xii) Determinación de stock

a) Stock máximo

Lamata (1998) “es aquel punto que no debe tener un sobre stock, ya que un exceso de mercadería puede afectar la rentabilidad y encarece el coste de inversión, está en base a los consumos periódicos” (p.576). Es aquel nivel máximo permitido en un almacén para no tener sobre stock que perjudique y genere costes innecesarios que afecten a la rentabilidad futura de la organización, por ello se debe implementar técnicas y estrategias para lograr llevar un buen control de inventarios y así lograr mejor liquidez.

b) Stock mínimo o seguridad

Lamata (1998) “se constituye para hacer frente a demoras en el plazo de entrega por los proveedores y demandas anormalmente elevadas por parte de los servicios” (p.576). Aquel nivel mínimo de existencias que se debe tener en un almacén evitando rupturas de stock , ya que al no tener lo solicitado por los clientes generara perdida de efectivo y fidelidad del cliente. Todo ello

conllevara a no obtener los ingresos esperados por falta de comunicación entre las áreas involucradas, y por ende afectara la liquidez de la organización.

xiii) Distribución

Cruz (2017) “un centro de distribución está compuesto por una cadena de logística centrada en una gran almacén que centralicen el almacenamiento de la empresa” (p.). Esto permitirá lograr una mejor atención y eficacia en las entregas de pedidos hacia los clientes, así mejorar su fidelización y obtener nuevos a futuros. Toda organización debe tener en cuenta que se debe localizar en un punto estratégico el centro de distribución y así sea más factible sus pedidos solicitados.

a) Lay-out :

Rubio J. y Villarroel S. (2012): “es una técnica más delicada en un almacén, porque condiciona de una forma más recurrente su funcionamiento, todo deposito debe tener un layout en la cual se almacene adecuadamente los productos para lograr un mejor servicio al cliente, y más aún si son empresas comerciales o de distribución” (p.19).

1.3.2 Teoría científica de Capital de trabajo

a) Origen

Chávez (2003) nos dice que desde que los seres humanos tratan de abandonar su lugar de origen, con el propósito de hacer una vida nueva en otro lugar, en donde dependa de su subsistencia, se puede hablar de la inversión (esfuerzo de recursos que se utiliza para construir algo) (p.24).

Es por ello que cuando se emprende un negocio se necesita invertir, siempre analizando los recursos que se necesita para poner en marcha dicho negocio, lo cual el efectivo invertido llega a ser una inversión, para que se logre la mayor liquidez posible en la empresa.

Marco teórico de Capital de trabajo

i) Capital de trabajo

Según Berk y Demarzo (2008), nos indica que: " [...] se define el capital neto de trabajo de una organización como la diferencia de su activo circulante entre el pasivo circulante. El capital neto de trabajo es aquel que se requiere en el corto plazo para operar el negocio [...]" (p.829). En el ámbito empresarial el capital de trabajo es de suma importancia, ya que permite que una organización pueda tomar decisiones para nuevas inversiones que le generen mayores ingresos para el futuro lograr mejor rentabilidad.

ii) Importancia del capital de trabajo

Según el Grupo financiero base (2017), nos dice que: "una correcta administración de aquel capital es importante para la operación del día a día de toda empresa, pero a la misma vez para su liquidez, su rentabilidad y sus planes de surgimiento" (parr.2). De tal manera que el capital de trabajo llega a ser de suma relevancia para una empresa, ya que este le permite seguir invirtiendo para generar mejores ganancias, siempre y cuando teniendo una buena gestión en su administración para no tener dificultades durante el proceso de crecimiento.

iii) Clasificación del capital de trabajo

Van Horne, J. y Wachowicz, J (2010) nos dice que el capital de trabajo se clasifican en:

- a) Componentes, como efectivo, valores comerciales, cuentas por cobrar e inventario.
- b) Tiempo, ya sea capital de trabajo permanente o temporal (p.209).

El capital de trabajo es de suma relevancia en una empresa comercial distribuidora, ya que al tener menos activos, pueden generar faltantes o cualquier otra dificultad que se pueda presentar, por lo tanto esto puede ocasionar pérdidas de efectivo. Por eso el área de finanzas debe actuar de

inmediato para resolver cualquier problema que se pueda presentar respecto a las ganancias de la organización.

iv) Tipos de capital de trabajo

Van Horne, J. y Wachowicz, J (2002) nos indica que se tiene dos conceptos primordiales, que son las siguientes:

- a) Capital de trabajo neto: Es la diferencia que existen entre los activos circulantes y los pasivos circulantes, y en donde llega a ser una medida en que las empresas se sienten más seguras contra el problema de liquidez.
- b) Capital de trabajo bruto: Es aquel activo circulante que posee una empresa (p.206).

v) Políticas del capital de trabajo

Morales A, Morales J. y Alcocer F (2014) nos indica que existen tipos de políticas de capital de trabajo, que son las siguientes:

- a) Política agresiva: Se concentra en conservar los niveles de activos corrientes en mínimos, en la cual se debe evidenciar en la rotación de activos totales más numerosos, con un margen de utilidad neto elevado.
- b) Política típica o promedio: Se define por disponer niveles de activos corrientes en un promedio, la cual permita satisfacer a los clientes y a los proveedores, sin perjudicar los cumplimientos establecidos.
- c) Política conservadora: Se define en mantener una liquidez más elevada, la cual es muy costosa, ya que se conserva recursos líquidos inútiles. También la rotación de todos los activos es más pausada debido a la alta inversión en activos corrientes para ayudar las ventas (p.52).

VI) Activo corriente

Según Guzmán A., Guzmán D. y Romero T. (2005), nos indican que dentro de las cuentas corrientes deben estar incluidas las cuentas más líquidas, y cuando se refiere a liquidez de un activo, es donde la empresa se encarga de que dicho activo logre convertirse en un corto plazo en efectivo. Por ello nos mencionan que se subdividen en diferentes grupos (p.62).

También nos menciona que dentro los activos corrientes están los siguientes:

a) Disponible o efectivo

Dentro de este subgrupo se encuentra el dinero en caja y bancos. Normalmente la mayoría de empresas mantiene su dinero protegido en los bancos, ya que les da mayor seguridad y a su vez les favorece para ciertos beneficios bancarios. Por ejemplo, al tener cuentas de ahorros recibirán intereses por los depósitos realizados y manteniendo siempre un saldo, así como también tener una cuenta corriente para cubrir con sus obligaciones, ya que se utiliza como medio de pago los cheques que al ser pagados a tiempo oportunos, el récord crediticio mejora (p.63).

Motivos fundamentales para mantener efectivo:

Según Ehrhardt M. y Brigham E. (2006), nos indica que existen 2 importantes conceptos para lograr mantener un efectivo que ayude a la empresa a sobresalir sin problemas, las cuales son las siguientes:

1. Transacciones: Se necesita un saldo que este en efectivo para realizar cualquier operación que necesite la empresa, también realizar los pagos en efectivo. Cualquier ingreso o egreso dentro de la organización pueden ser impredecibles y a la vez puede variar.
2. Compensación a los bancos por préstamos y servicios obtenidos: Los bancos obtienen ganancias al prestar los fondos que les han depositados, es por ello que aumentara sus utilidades por cada deposito que le realicen. En la cual si ofrece un servicio a un cliente, este le solicitara que mantenga un mínimo de efectivo dentro de su cuenta para que compense el costo del servicio (p.527).

b) Inversiones temporales

Las inversiones temporales se pueden entender como aquel efectivo que no se utiliza diariamente dentro de la empresa. Es importante indicar que las inversiones de liquidez son realizadas a corto plazo con el objetivo de lograr

beneficiarse con los excedentes y lograr una mejor rentabilidad, mientras se requiere de recursos para invertirlos en el negocio. Con ello, la intención es lograr tener un mínimo tiempo la inversión y así utilizarlo para obtener mayores recursos en un corto plazo que genere mayores ingresos (p.64).

c) Deudores

Son aquellas deudas de clientes que tienen con la empresa, y de la cual se espera ser recuperada en un corto tiempo para su inversión. Estas deben ser correctamente administradas, logrando reducir los riesgos que puedan generar por un mal control de cuentas por cobrar. Ya que si el cliente no cumple con lo establecido sobre sus créditos, la empresa puede ser afectada perdiendo así el dinero. Además de los clientes también están los deudores de otros tipos como los empleados, en donde hay líneas de crédito por estudios, vivienda u otros, también los pagos por anticipados, ya que puede ser un adelanto de sueldo por prestación de servicio, o la entrega de una mercadería a un proveedor (p.65).

VII) Política de crédito y cobranzas

Según James C., John M. (2002), sostiene que las políticas de crédito es uno de los factores más relevantes que ayuda a las cuentas por cobrar en una organización. Es por ello que, se puede lograr una variación de los niveles de las cuentas por cobrar para conservar un equilibrio entre rentabilidad y riesgo. Si se reduce los estándares de crédito, puede generarnos mayores ingresos, lo cual lograremos mayor utilidad, pero a su vez nos puede generar un costo adicional, llegar a mantener dichas cuentas por cobrar, además de producir mayores riesgos de pérdidas por clientes morosos (P.254).

VIII) Elementos determinantes de una política de crédito

Según Haime L. (2005), sostiene que hay determinados elementos para lograr llevar un mejor control de las cuentas por cobrar, que nos ayude a incrementar nuestras ventas y a la vez nuestra capital de trabajo, generando así mayores ingresos y mejor rentabilidad a futuro, estas son las siguientes:

a) Descuentos por pronto pago

Es algo complicado poder evaluar si es conveniente o no, que una empresa puede aprovechar o perjudicarse al tener descuentos por pronto pago con los clientes. Por ello, se debe evaluar adecuadamente el costo del descuento otorgado al cliente, como el tener un costo elevado con alta liquidez o una liquidez menor con mayores ventas. De tal manera, es recomendable que toda empresa debe tener efectivo disponible para incursionar en otros negocios que le generen ingresos o algún beneficio financiero a través de dicho efectivo y no estar pendientes del dinero de terceros (p.211).

b) Periodo de crédito

Establecer un periodo de crédito mayor a lo normal hacia un cliente, nos puede beneficiar en las ventas pero a la vez la inversión de cuentas por cobrar se incrementa, lo cual ocasionaría un costo más elevado de dichas cuentas (p.212).

c) Políticas de cobranza

Son los pasos a seguir para lograr recuperar a nuestros clientes, la cual se debe plantear teniendo en cuenta las condiciones del mercado actual, así como la competencia, tipos de cliente, objetivos y políticas de la propia empresa. Para ello se debe considerar un estudio estadístico de aquellas cuentas por cobrar que se encuentran vencidas, de las cuales tengan diferentes días de atrasos, ya que facilitara un mejor análisis y llevar a cabo las acciones de cobranzas hasta que cancelen la deuda (p.212).

d) Administración del crédito

Se debe establecer créditos accesibles que logren cancelar los clientes sin ningún problema, la cual ayude a ambas partes a obtener resultados positivos. Por ello se debe tener en cuenta un sistema de información eficiente con todo lo necesario para llegar a tomar decisiones de crédito, que ayude a incrementar el capital de trabajo sin afectar la liquidez de la empresa (p.213).

e) Evaluación objetiva del crédito

Para lograr una mejor evaluación de crédito se debe tener en cuenta el monto, el tiempo, el crédito y mercado en donde se encuentra el cliente. Lograr realizar un estudio de cada uno a través de sus base de datos crediticio, puede ayudar a obtener mayor conocimiento de la situación y así tener una mejor evaluación de nuestros créditos, las cuales no perjudiquen a la empresa por ser de mayor inversión (p.213).

f) Inversión actualizada

La inversión sometida en las cuentas por cobrar dentro de una empresa, debe ser inspeccionada continuamente, ya que están comprometidos los recursos de esta, así como las ganancias de las ventas. Evitar el incremento de cuentas vencidas o morosas, nos ayudara a obtener mejores resultados, así como mayor capital de trabajo para una mejor inversión (p.213).

Pérez (2010) también nos dice que dentro del activo corriente están los siguientes:

- a) Activo corriente disponible: Ahí se encuentra caja, que es todo dinero en efectivo que ingresa a la empresa por las ventas o servicios realizados, y también bancos, en la cual la empresa tiene dinero depositado en diferentes cuentas.
- b) Activo corriente realizable: Aquí se encuentran los clientes de las cuales hay cuentas por cobrar por las ventas o servicios realizados, así como también los clientes con cuentas por cobrar más formales como letra de cambio.
- c) Activo corriente existencias: Aquí se encuentran toda aquella existencia adquirida que se encuentra dentro del almacén de la empresa y que tiene como propósito ser vendida (p.42).

g) *Pasivo corriente*

Para Granados, Latorre y Ramírez (s.f.) nos dice: "que el pasivo circulante, está formado por las deudas y obligaciones cuyo vencimiento está a un tiempo menor de un año; dichas deudas se caracterizan por que siempre están en circulación" (p.276). Los préstamos financieros crecen porque se solicita para incrementar los activos sin alterar los pasivos corrientes y luego aumentara el capital de trabajo por el valor de préstamo.

Según el Plan Contable General Empresarial nos dice que:

- a) *Cuentas por pagar comerciales – terceros*: Son todas aquellas obligaciones que tiene la empresa a través de las compras realizadas de bienes o servicios que se relacionen con el negocio. De tal manera que dentro de dicha cuenta encontramos las facturas, boletas y otros comprobantes de pago, así como los anticipos, las letras y honorarios por pagar (p.137).
- b) *Obligaciones Financieras*: Son aquellas obligaciones que se obtuvieron por operaciones financieras a través de instituciones financieras y otras entidades no vinculadas que contrae la empresa para tener en marcha su negocio. En esta cuenta podemos encontrar los préstamos de instituciones financieras, contratos de arrendamiento financiero, obligaciones emitidas, otros instrumentos financieros por pagar, costos de financiación por pagar y prestamos con compromiso de recompra (p.143).
- c) *Remuneraciones y participaciones por pagar*: Son las obligaciones que se tiene con los colaboradores en una empresa, ya sea por concepto de remuneraciones, participaciones por pagar, y beneficios sociales (p.135).
- d) *Tributos, contraprestaciones y aportes al sistema de pensiones y de salud por pagar*: Son aquellas obligaciones que tiene una empresa por impuestos, contribuciones y otros tributos, ya sea por cuenta propia o como agente retenedor, también los aportes a los sistemas de pensiones y impuestos a las transacciones financieras que la empresa liquida (p.133).

Definición conceptual de términos:

- a) Liquidez: Se refiere cuando se tiene la capacidad de convertir los activos en líquidos (efectivo) en un corto plazo.
- b) Control interno: Es todo aquello relacionado a métodos y procedimientos para llevar a cabo dentro de una organización y así mejorar el control de sus activos de manera eficiente.
- c) Ingresos: Es todo incremento económico que percibe una organización a través de alguna venta de un producto o servicio.
- d) Eficiente: Es cuando una persona utiliza el menor recurso posible para realizar sus labores.
- e) Inventario: Es la verificación o control de alguna existencia en una organización, la cual nos permite saber si tenemos pérdida o ganancia de lo que invertimos.
- f) Stock: Es la acumulación de una existencia almacenada para su venta.
- g) Existencias: Son parte de los activos que tiene una empresa para generar ingresos.
- h) Depreciación: Es la disminución de valor de un bien, a través del desgaste por su el uso continuo de ello.

1.4 Formulación del problema

1.4.1 Problema general

¿De qué manera la gestión de inventarios tiene relación con el capital de trabajo de la Empresa Dismac Perú SAC en el distrito del Callao, 2018?

1.4.2 Problemas específicos

¿En qué medida la gestión de inventarios tiene relación con los activos corrientes de la Empresa Dismac Perú SAC en el distrito del Callao, 2018?

¿En qué medida la gestión de inventarios tiene relación con los pasivos corrientes de la Empresa Dismac Perú SAC en el distrito del Callao, 2018.

¿En qué medida el capital de trabajo tiene relación con el control en la Empresa Dismac Perú SAC en el distrito del Callao, 2018?

1.5 Justificación del estudio

1.5.1 Conveniencia

Este trabajo de investigación nos servirá para poder analizar que la gestión de inventarios llega a ser una serie de controles y políticas que se encargan de llevar un monitoreo adecuado de las existencias, ósea un técnica que debe ser de posible solución para toda empresa comercial que necesite reducir costos y gastos y generar mayores ingresos a través de la mejor toma de decisiones correspondientes para el aumento de su capital de trabajo.

1.5.2 Relevancia social

La gestión de inventarios siempre será de suma relevancia para una organización, lo cual nos impulsara a solucionar cualquier dificultad a través de

posibles soluciones que ayude con el control y supervisión de sus existencias para lograr una mejor rentabilidad a futuro.

1.5.3 Implicancias prácticas

Se desea que la presente investigación sirva como una información de asesoramiento en nuestro país, con el propósito de que las empresas comerciales tengan conocimientos de que incorporar una adecuada gestión de inventarios, les ayudara en los métodos y técnicas para un buen manejo de sus existencias, logrando incrementar su capital de trabajo, que a futuro les mostrara una mayor rentabilidad.

1.5.4 Valor teórico

Se podrá observar la presente investigación como un documento de la situación actual de las empresas comerciales del callao, y poder tomar conciencia de que se debe incorporar ciertas técnicas y métodos sobre los inventarios, lo cual esto permitirá conocer aún más sobre una mejor rotación de existencias, si llegar a tener pérdidas, ni altos costos de almacenamiento.

1.5.5 Viabilidad

La elaboración de la investigación sobre el tema propuesto es viable, porque es un tema que ayudara como base para las contiguas investigaciones alusivo a la gestión de inventarios y su relación con el capital de trabajo, las cuales podrán ser de utilidad para las empresas comerciales del distrito del callao, siempre y cuando sea beneficioso, lo cual se tiene la información necesaria para el desarrollo del tema.

1.6 Hipótesis

1.6.1 Hipótesis general

La gestión de inventarios se relaciona con el capital de trabajo de la Empresa Dismac Perú SAC en el distrito del Callao, 2018.

1.6.2 Hipótesis específica

La gestión de inventarios y su relación con los activos corrientes de la Empresa Dismac Perú SAC en el distrito del Callao, 2018.

El manejo de existencias y su relación con los pasivos corrientes de la Empresa Dismac Perú SAC en el distrito del Callao, 2018.

El capital de trabajo y su relación con el control en la Empresa Dismac Perú SAC en el distrito del Callao, 2018.

1.7 Objetivos

1.7.1 Objetivo general

Determinar de qué manera la gestión de inventarios tiene relación con el capital de trabajo de la Empresa Dismac Perú SAC en el distrito del Callao, 2018.

1.7.2 Objetivos específicos

Determinar en qué medida la gestión de inventarios tiene relación con los activos corrientes de la Empresa Dismac Perú SAC en el distrito del Callao, 2018.

Determinar en qué medida el manejo de existencias tiene relación con los pasivos corrientes de la Empresa Dismac Perú SAC en el distrito del Callao, 2018.

Determinar de qué medida el capital de trabajo tiene relación con la control en la Empresa Dismac Perú SAC en el distrito del Callao, 2018.

CAPITULO II
METODOLOGIA

2. METODO

2.1 Diseño de investigación

El tipo de investigación que se ha utilizado es descriptiva, según Bernal (2010) sostiene que “es la capacidad en la cual se puede elegir las características primordiales del objeto de estudio y su descripción detallada de cada parte, categoría o clases de dicho objeto” (p.113). Por ello cada una de las variables será medida para dar a conocer su relevancia. En la cual se identificarán características pero no se darán explicaciones de los hechos.

El tipo de estudio es descriptivo - correlacional, en donde nos indica Bernal (2010) que nos ayudara a poder identificar el grado de relación obtenida con las dos variables que se están analizando, las cuales son las variables independiente y dependiente.

La presente investigación es de diseño no experimental, como nos menciona Valderrama S. (2013) que “es investigación sistemática y empírica, en la que las variables independientes no se manipulan, porque ya están dadas” (p.67). De esta manera los resultados obtenidos que se analizaran de la empresa DISMAC PERU SAC, son los mismos que se producirán en una condición normal dentro del contexto natural.

2.2 Variables, Operacionalización

2.2.1 Definición de la Variable 1

López J. (2014), señala que: “la gestión de inventarios consiste en llegar a tener un control y manejo de las existencias, para lograr reducir la inversión en el mantenimiento de los inventarios” (p.13).

2.2.2 Definición de la Variable 2

Meiggs, Williams, Haka & Bettner (2012), señala que “[...] es la relación entre activos y pasivos corrientes. Se espera que los activos corrientes sean convertidos en efectivo dentro de un periodo de tiempo [...] corto y que los pasivos corrientes [...] requieran un pago rápido en efectivo” (p.610).

2.3 Cuadro operacional

Hipótesis General	VARIABLES	Definición de Variables	Definición operacional	Dimensiones	Indicadores	Escala de Medición
"Gestión de inventarios y su relación con el capital de trabajo de la Empresa Dismac Perú Sñac ,Callao, 2018."	Gestión de inventarios	López (2014), señala que: "la gestión de inventarios consiste en llegar a tener un control y manejo de las existencias, para lograr reducir la inversión en el mantenimiento de los inventarios" (p.13).	Se basa en tener un control determinado a través de técnicas, métodos y comunicación eficiente entre las áreas involucradas, que nos lleve a conocer la cantidad de existencias, las cuales nos permita solicitar un adecuado stock de mercaderías para el almacén.	Control	Objetivos	Ordinal
					Políticas de inventario	Ordinal
					Técnicas de inventarios	Ordinal
					Métodos de valuación	Ordinal
				Manejo de existencias	Comunicación	Ordinal
					Stock mínimo	Ordinal
					Stock máximo	Ordinal
					Distribución	Ordinal
	Capital de trabajo	Meiggs, Wiliams, Haka & Bettner (2012), señala que "[...] es la relación entre activos y pasivos corrientes. Se espera que los activos corrientes sean convertidos en efectivo dentro de un periodo de tiempo [...] corto y que los pasivos corrientes [...] requieran un pago rápido en efectivo" (p.610).	El capital de trabajo se considera como aquellos recursos que requiere la empresa para poder operar, a través de la diferencia entre los activos y pasivos circulantes, en las cuales los activos se deben convertir a corto plazo en efectivo para ser nuevamente invertidos y así obtener mayores ganancias que puedan cubrir sus obligaciones a corto plazo sin afectar su liquidez.	Activo corriente	Efectivo y equivalente de efectivo	Ordinal
					Cuentas por cobrar comerciales - terceros	Ordinal
					Mercaderías	Ordinal
					Inversiones financieras	Ordinal
				Pasivo corriente	Cuentas por pagar comerciales - terceros	Ordinal
					Financiamiento	Ordinal
Remuneraciones por pagar					Ordinal	
Tributos por pagar					Ordinal	

2.4 Población y muestra

2.4.1 Población

Para Hernández, B. (2001), nos indica que la población “es un grupo de unidades o ítems, en la cual comparten algunas notas o peculiaridades de las cuales deseen estudiar [...]” (p.127).

En la siguiente investigación nuestra población se conforma por 50 colaboradores del área administrativa, contable, finanzas y logística y ventas de la empresa DISMAC PERU SAC, que a la vez tiene estudios superiores, entre varones y mujeres, de donde se podrá elegir la muestra.

2.4.2 Muestra

Para Hernández, B. (2001), nos dice que es “una parte representativa de un conjunto o población, en donde las características deben reproducirse lo más aproximado posible [...]” (p.127).

Debido a lo dicho por el autor, en la presente investigación se tendrá como muestra solo 40 personas del área administrativa, contable, finanzas, logística y ventas, ya que es limitado nuestra población, la cual se presentara en nuestra investigación con los resultados establecidos. Para ello se utilizara el método probabilístico, en donde se aplicara el muestreo aleatorio simple, teniendo como fórmula lo siguiente.

Dónde:

$$n = \frac{z^2 * p * q * N}{E^2 * (N-1) + z^2 * p * q}$$

$$n = \frac{(0.5 \times 0.5) 1.96^2 (50)}{(0.05^2) (50-1) + (0.5 \times 0.5) 1.96^2}$$

$$n = 44.34$$

Dónde:

n: tamaño de la muestra

N: tamaño de la población.

Z: valor de la distribución normal estandarizado correspondiente al nivel de confianza (1.96)

E: máximo error permisible (5% = 0.05)

P: proporción de la población que tiene la característica que nos interesa medir. (50% = 0.50)

Q: proporción de la población que no tiene la característica que nos interesa medir. (50% = 0.50)

Para definir la muestra en la investigación, se ha utilizado a personas con puestos superiores, ya que tienen más acceso a la información de la empresa y por su nivel de estudio.

2.5 Técnicas e instrumentos de recolección de datos, validez y confiabilidad

2.5.1 Técnicas e instrumentos de recolección de datos

La técnica aplicada en esta investigación fue mediante la encuesta.

El instrumentó fue el cuestionario

Según García F, (2004), nos dice que el cuestionario “es un sistema de preguntas racionales, ordenadas en forma coherente, tanto desde el punto de vista lógico como psicólogo, expresadas en un lenguaje sencillo y comprensible [...]” (p.29).

2.5.2 Validación y confiabilidad de los instrumentos de validación

Ruiz (2005), explica que la validez “se trata de determinar hasta qué punto los ítems de un instrumento son representativos del universo de contenido o de la propiedad se trata de medir” (p.55).

En la presente investigación se utilizara como instrumento al cuestionario y su validez se empleara a cabo a través del juicio de expertos.

Ruiz nos indica que el juicio de expertos es como “primer paso, la versión preliminar del cuestionario fue sometida al juicio de 3 expertos” (p.56).

Andrade (2005), Indica que la confiabilidad “es una técnica para medir el nivel de exactitud y consistencia de los resultados obtenidos” (p. 57).

Ruiz (2005) nos indica que “para obtener la fiabilidad del instrumento como consistencia interna de das escalas de medidas entre más de dos elementos, se optó por calcular el coeficiente alfa de Cron Bach para la escala integrada en el cuestionario” (p.58). El valor del Alfa de Cron Bach se llega a calcular a través del SPS, en donde se sale un promedio de todos los coeficientes de correlación, y cuando más sea el número de ítems será mayor su varianza y cuando mas similares sean los resultados de cada ítems el valor se acercara al alfa 1. Por ello cuanto mas cerca esta al valor del alfa 1, mayor será la consistencia interna de los ítems analizados. Y si el valor es 0 se considera una confiabilidad nula , es donde los ítems analizados no tiene ninguna correlación entre ambos.

Por lo tanto se utilizara la siguiente formula:

$$\alpha = \left[\frac{K}{K-1} \right] \left[1 - \frac{\sum_{i=1}^K S_i^2}{S_t^2} \right]$$

Dónde:

K: El número de ítems

S_i^2 : Sumatoria de varianza de los ítems

S_t^2 : Varianza de la suma de los ítems

Según Raúl Pino (2007), sugiere las recomendaciones siguientes para evaluar los coeficientes de alfa de Cron Bach:

Coeficiente alfa > .9 es excelente

Coeficiente alfa >.8 es bueno

Coeficiente alfa >.7 es aceptable

Coeficiente alfa >.6 es cuestionable

Coeficiente alfa >.5 es pobre

Coeficiente alfa <.5 es inaceptable

Variable I:

Estadísticas de fiabilidad : Gestión De inventarios	
Alfa de Cronbach	N de elementos
.724	12

A través del SPSS se obtuvo un alfa de Cron Bach de 0.724, según el autor Arcos Pedro (2009), indica que cuando el valor del Coeficiente alfa está en el intervalo del 0,7 se califica como un nivel aceptable, de tal manera el instrumento utilizado es confiable y valido.

Variable II:

Estadísticas de fiabilidad : Capital de trabajo	
Alfa de Cronbach	N de elementos
.726	13

A través del SPSS se obtuvo un alfa de Cron Bach de 0.726. Lo cual se califica como un nivel aceptable, de tal manera el instrumento utilizado es confiable y valido.

Estadísticas de fiabilidad General	
<u>Alfa de Cronbach</u>	<u>N de elementos</u>
.835	25

A través del programa SPSS, se obtuvo un resultado general, la cual el alfa de Cron Bach es de 0.835, lo cual está dentro del valor coeficiente aceptado que es de 0.70 hacia arriba.

2.6 Métodos de análisis de datos

El método de análisis de datos obtenidos será mediante el Software Estadístico SPSS Versión 22, el cual determinara la relación que hay entre las variables a través de gráficos, tablas, modificación de datos y preparación de informes, que nos brinda la encuesta ejecutada, midiendo el grado de asociación que existe entre estas.

2.7 Aspectos éticos

Para la presente investigación se ha considerado la ética profesional, se ha tenido referencias de la autoría de terceros usados para el sustento de la misma. Así mismo, se ha utilizado citas con ideas relevantes del autor. Además, se ha tomado en cuenta los valores redactados en el Código de Ética para Profesionales de la Contabilidad.

CAPITULO III
RESULTADOS

3. RESULTADOS

3.1 Análisis de los resultados

Tabla N°1: Los objetivos establecidos en la empresa, permiten promover la efectividad del manejo de los activos.

		Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Válido	ALGUNAS VECES	10	25.0	25.0	25.0
	CASI SIEMPRE	17	42.5	42.5	67.5
	SIEMPRE	13	32.5	32.5	100.0
	Total	40	100.0	100.0	

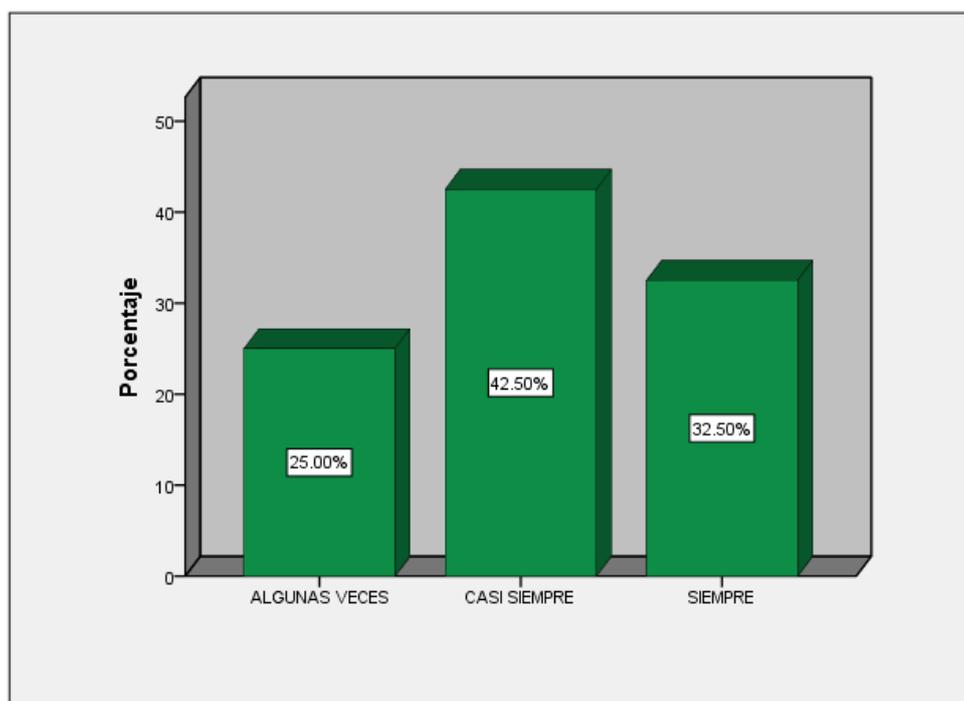


Figura 1: Los objetivos establecidos en la empresa, permiten promover la efectividad del manejo de los activos.

Fuente: Cuestionario

Interpretación: El gráfico y tabla N°1 nos da como resultado el 75% del total de la muestra empleada, en donde la mayoría de los colaboradores encuestados tienen en cuenta que los objetivos establecidos dentro de la empresa, les permite promover la efectividad del manejo de los activos, sin embargo el desconocimiento de los objetivos no les ayuda a lograr un adecuado control de

inventarios por falta de estrategias y técnicas establecidas, que les serviría para incrementar sus ventas e ingresos a futuro sin afectar su capital de trabajo.

Tabla N°2: Los objetivos de inventarios en la empresa, permite vencer obstáculos para cubrir los pasivos corrientes.

	Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Válido CASI NUNCA	8	20.0	20.0	20.0
ALGUNAS VECES	17	42.5	42.5	62.5
CASI SIEMPRE	14	35.0	35.0	97.5
SIEMPRE	1	2.5	2.5	100.0
Total	40	100.0	100.0	

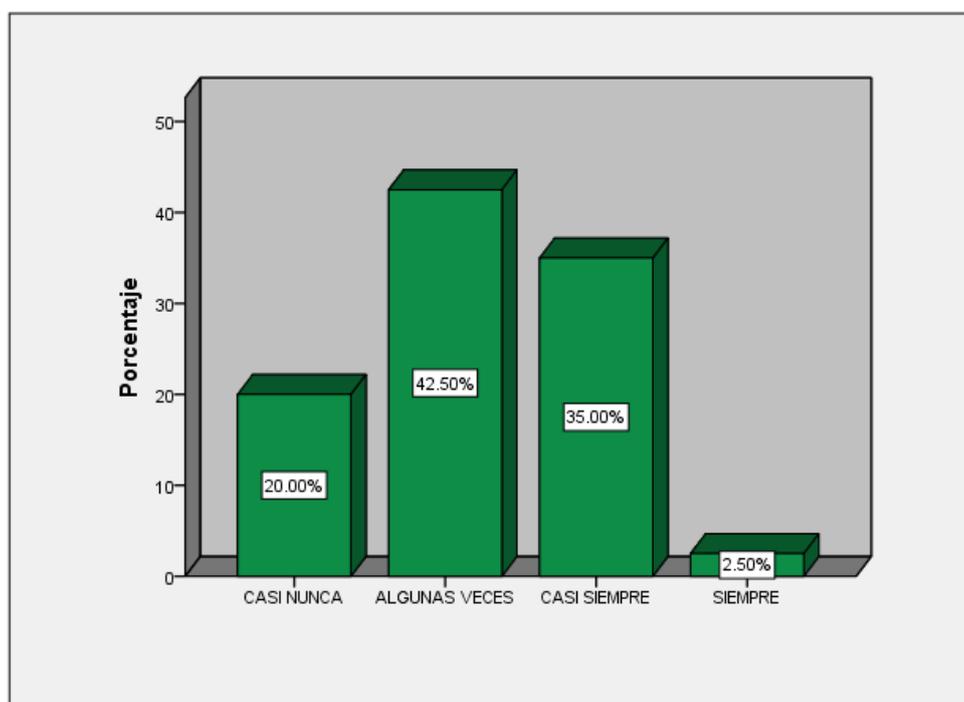


Figura 2: Los objetivos de inventarios en la empresa, permite vencer obstáculos para cubrir los pasivos corrientes.

Fuente: Cuestionario

Interpretación: El gráfico y tabla N°2 nos da como resultado el 37.50% del total de la muestra empleada, en donde los colaboradores encuestados tienen en cuenta que los objetivos de inventarios en la empresa, permite vencer obstáculos para cubrir los pasivos corrientes, sin embargo no tienen un plan de negocio establecido en las cuales planteen los objetivos que ayuden a mejorar la

productividad y eficiencia en el trabajo ,así como lograr una ventaja competitiva a diferencia de otros, para aumentar las ganancias de las cuales les permita mejorar y expandirse en el mercado.

Tabla N°3: La aplicación de políticas de inventarios, permite incrementar el capital de trabajo de la empresa.

	Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Válido CASI NUNCA	2	5.0	5.0	5.0
ALGUNAS VECES	15	37.5	37.5	42.5
CASI SIEMPRE	9	22.5	22.5	65.0
SIEMPRE	14	35.0	35.0	100.0
Total	40	100.0	100.0	

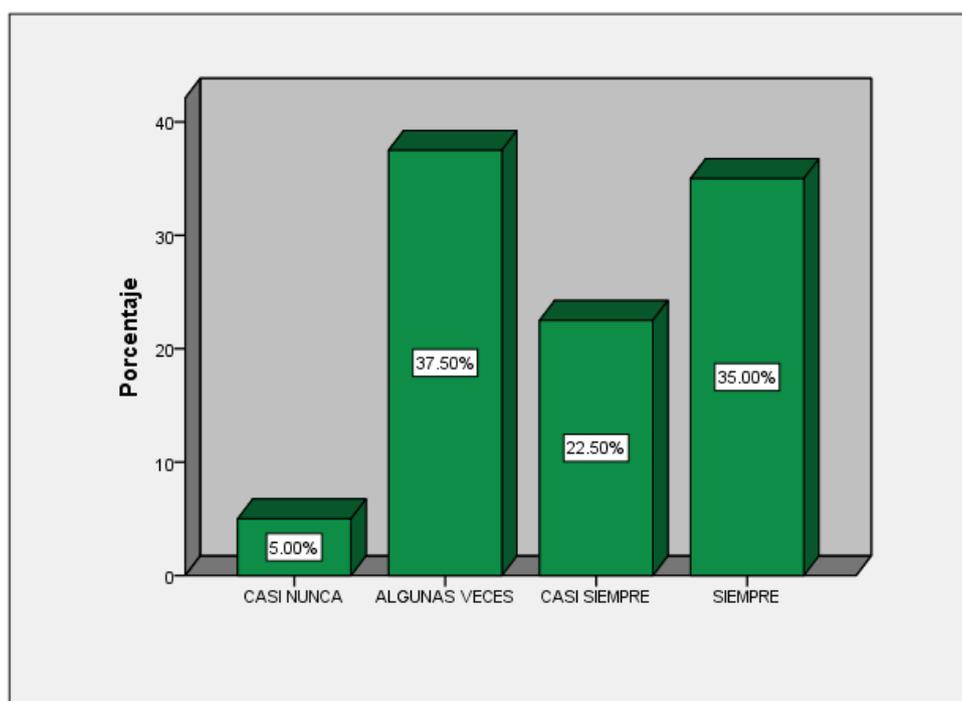


Figura 3: La aplicación de políticas de inventarios, permite incrementar el capital de trabajo de la empresa.

Fuente: Cuestionario

Interpretación: El gráfico y tabla N°3 nos da como resultado el 57.5% del total de la muestra empleada, en donde la mayoría de los colaboradores encuestados tienen en cuenta que la aplicación de políticas de inventarios les permite incrementar el capital de trabajo. A pesar de ello, la empresa no tiene establecidos

sus políticas de inventarios porque no ha evaluado sus necesidades en cada área y tampoco ha encontrado el equilibrio entre los mismos, las cuales les ayuden a tener bien definidos sus objetivos y mantener un adecuado control de inventarios, de las cuales les permita invertir y mejorar su rentabilidad.

Tabla N°4: Las políticas de inventarios, permiten determinar los niveles de existencias más convenientes, para una mejor inversión en los activos.

		Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Válido	NUNCA	1	2.5	2.5	2.5
	CASI NUNCA	1	2.5	2.5	5.0
	ALGUNAS VECES	13	32.5	32.5	37.5
	CASI SIEMPRE	16	40.0	40.0	77.5
	SIEMPRE	9	22.5	22.5	100.0
	Total	40	100.0	100.0	

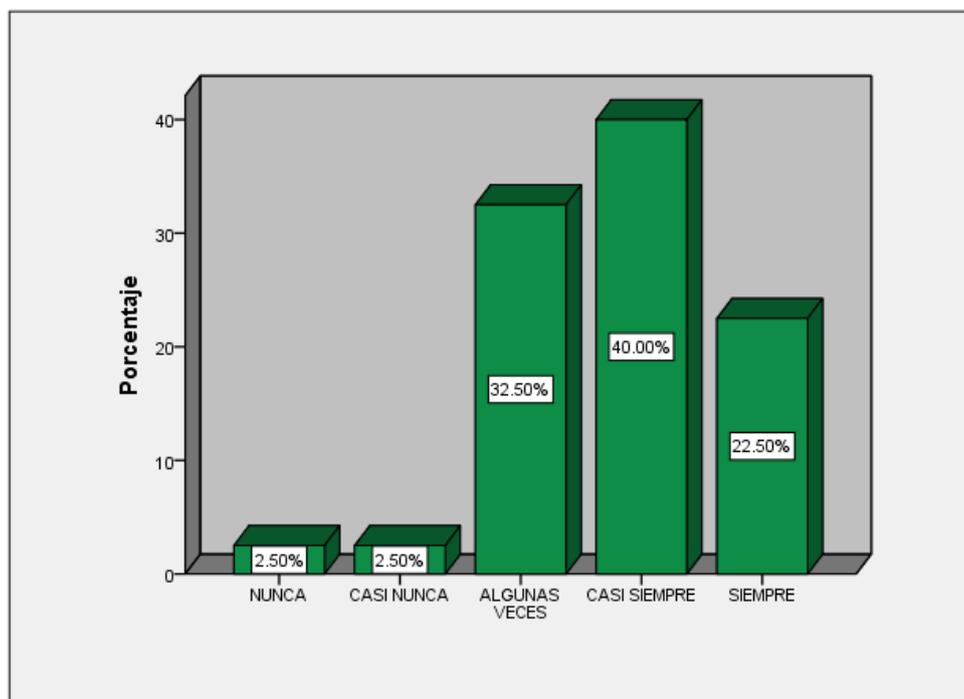


Figura 4: Las políticas de inventarios, permiten determinar los niveles de existencias más convenientes, para una mejor inversión en los activos.

Fuente: Cuestionario

Interpretación: El gráfico y tabla N°4 nos da como resultado el 62.50% del total de la muestra empleada, en donde la mayoría de los colaboradores encuestados considera que la aplicación de políticas de inventarios les permite determinar los niveles de existencias más convenientes, para una mejor inversión en los activos. A pesar de ello, la empresa no tiene políticas de inventarios porque no tiene las estrategias diseñadas para poder administrar de manera eficiente sus recursos, de las cuales les ayude a minimizar costos de almacenamiento y una mejor calidad en el servicio al cliente.

Tabla N° 5: Las técnicas de inventarios, permiten tener una mejor concentración en los activos de mayor inversión.

		Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Válido	ALGUNAS VECES	5	12.5	12.5	12.5
	CASI SIEMPRE	11	27.5	27.5	40.0
	SIEMPRE	24	60.0	60.0	100.0
	Total	40	100.0	100.0	

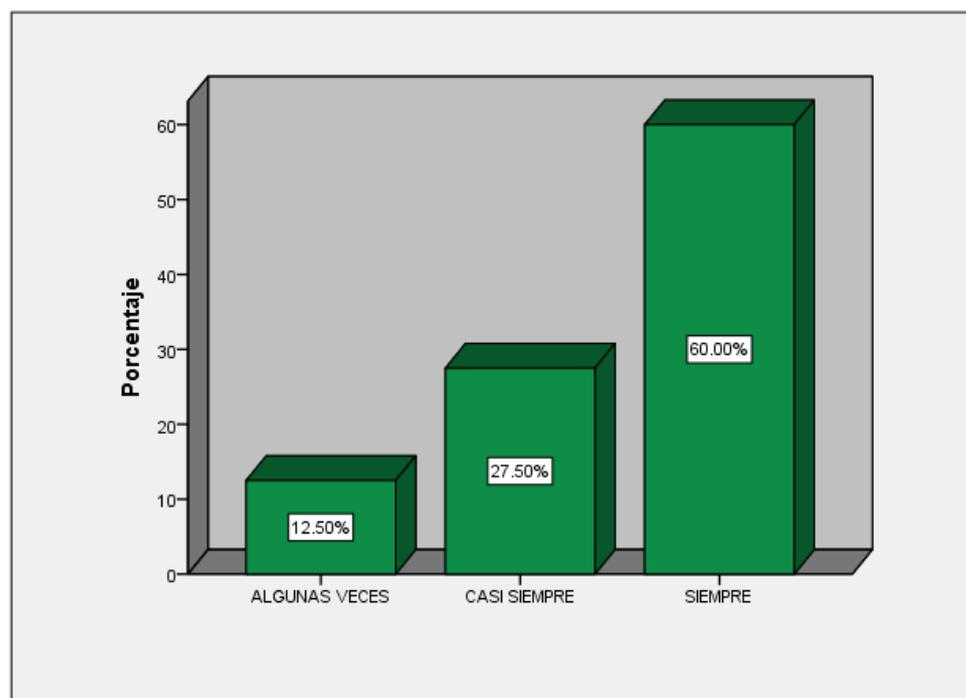


Figura 5: Las técnicas de inventarios, permiten tener una mejor concentración en los activos de mayor inversión.

Fuente: Cuestionario

Interpretación: El gráfico y tabla N°5 nos da como resultado el 87.50% del total de la muestra empleada, en donde la mayoría de los colaboradores encuestados consideran que la aplicación de las técnicas de inventarios, permiten tener una mejor concentración en los activos de mayor inversión. A pesar de ello, la empresa no implementa técnicas que les ayude a mejorar su flujo de caja, ya que al tener almacenados productos que no generan ventas, afectara a no tener liquidez para enfrentar los gastos generados.

Tabla N°6: La aplicación de métodos de valuación de inventario, permite evaluar y controlar los activos corrientes de la empresa.

		Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Válido	CASI NUNCA	1	2.5	2.5	2.5
	ALGUNAS VECES	13	32.5	32.5	35.0
	CASI SIEMPRE	8	20.0	20.0	55.0
	SIEMPRE	18	45.0	45.0	100.0
	Total	40	100.0	100.0	

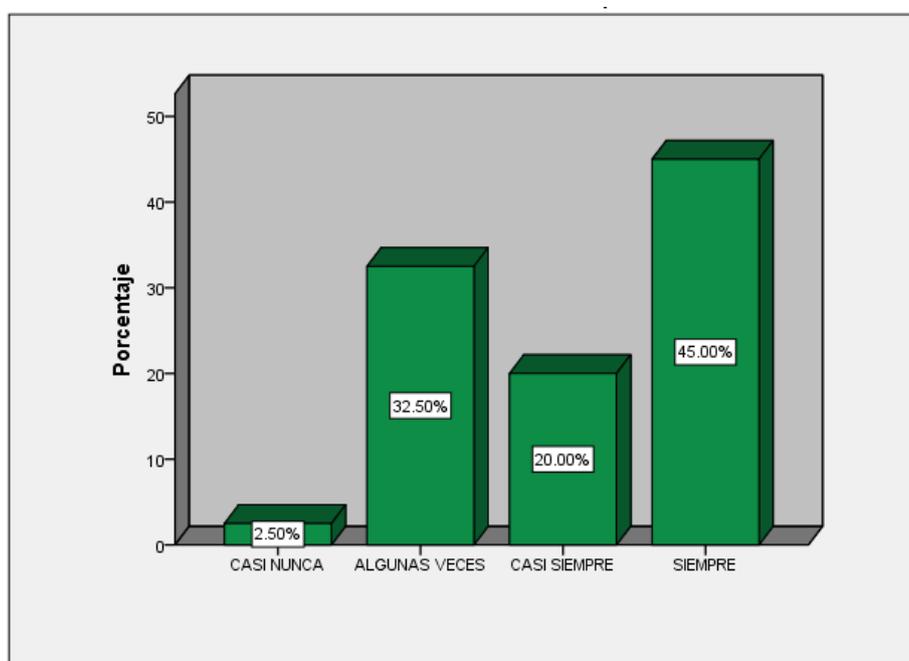


Figura 6: La aplicación de métodos de valuación de inventario, permite evaluar y controlar los activos corrientes de la empresa.

Fuente: Cuestionario

Interpretación: El gráfico y tabla N°6 nos da como resultado el 65% del total de la muestra empleada, en donde la mayoría de los colaboradores encuestados consideran que la aplicación de métodos de valuación de inventario, permite evaluar y controlar los activos corrientes de la empresa, sin embargo en la empresa no toman la decisión de utilizar uno de los métodos que les convenga según el rubro comercial que ejercen y poder así valorar sus inventarios, controlando el flujo y el costo de su producto.

Tabla N°7: La comunicación en la Empresa permite un trabajo eficiente para el manejo de los activos.

		Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Válido	CASI NUNCA	4	10.0	10.0	10.0
	ALGUNAS VECES	14	35.0	35.0	45.0
	CASI SIEMPRE	8	20.0	20.0	65.0
	SIEMPRE	14	35.0	35.0	100.0
	Total	40	100.0	100.0	

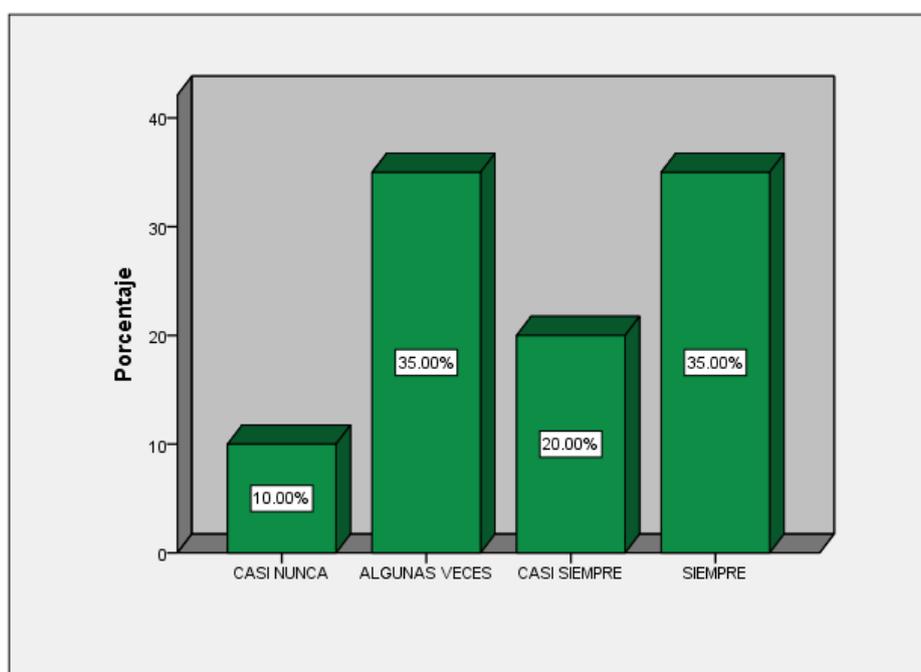


Figura 7: La comunicación en la Empresa, permite un trabajo eficiente para el manejo de los activos.

Fuente: Cuestionario

Interpretación: El gráfico y tabla N°7 nos da como resultado el 55% del total de la muestra empleada, en donde la mayoría de los colaboradores encuestados consideran que la comunicación en la Empresa, permite un trabajo eficiente para el manejo de los activos, sin embargo en la empresa no incentivan una comunicación interna, porque existe diferenciación de jerarquías, por ello se debe de motivar y establecer una comunicación eficiente para lograr un trabajo en equipo, que tenga buenos resultados al llevar un adecuado manejo de inventarios que lograra incrementar ganancias para el beneficio de todos.

Tabla N°8: La comunicación eficiente y constante en la empresa, permite mejorar la rotación de los activos.

	Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Válido CASI NUNCA	1	2.5	2.5	2.5
ALGUNAS VECES	16	40.0	40.0	42.5
CASI SIEMPRE	5	12.5	12.5	55.0
SIEMPRE	18	45.0	45.0	100.0
Total	40	100.0	100.0	

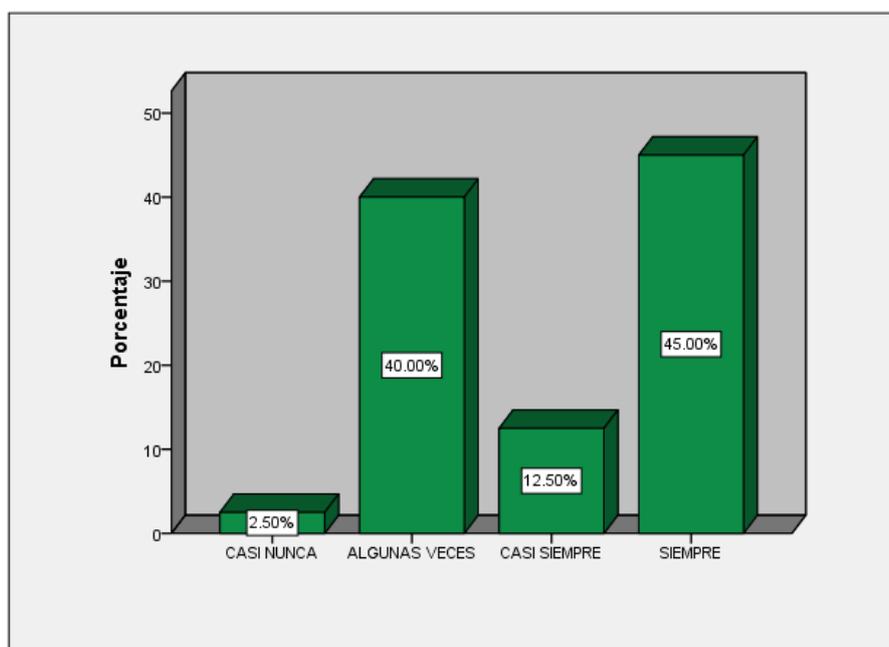


Figura 8: La comunicación eficiente y constante en la empresa, permite mejorar la rotación de los activos.

Fuente: Cuestionario

Interpretación: El gráfico y tabla N°8 nos da como resultado el 57.50% del total de la muestra empleada, en donde la mayoría de los colaboradores encuestados consideran que la comunicación eficiente y constante en la empresa, permite mejorar la rotación de los activos, sin embargo en la empresa no hay una comunicación constante que ayude a trabajar en equipo a todas las áreas involucradas con los inventarios, para mejorar el control de los productos obtenidos y así lograr mayores ventas y mejor servicio a los clientes.

Tabla N°9: La implementación del stock mínimo, permite una mejor gestión de inventarios.

		Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Válido	ALGUNAS VECES	3	7.5	7.5	7.5
	CASI SIEMPRE	9	22.5	22.5	30.0
	SIEMPRE	28	70.0	70.0	100.0
	Total	40	100.0	100.0	

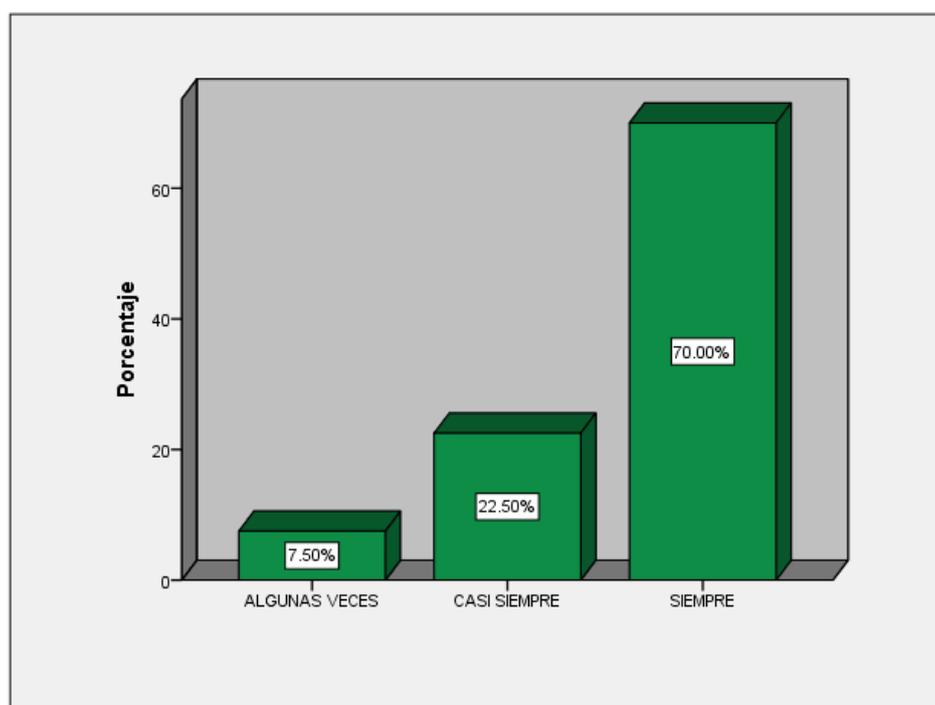


Figura 9: La implementación del stock mínimo, permite una mejor gestión de inventarios.

Fuente: Cuestionario

Interpretación: El grafico y tabla N°9 nos da como resultado el 92.50% del total de la muestra empleada, en donde la mayoría de los colaboradores encuestados consideran que la implementación del stock mínimo, permite una mejor gestión de inventarios, sin embargo en la empresa no toman las previsiones del caso en temporadas altas para no quedarse sin stock por la demanda que se genera, a consecuencia de ello, se obtiene rechazos de pedidos o perdidas de cliente, por una mala gestión de inventarios

Tabla N°10: El stock máximo de inventario, permite regular y mejorar el control de los activos corrientes de la empresa.

		Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Válido	CASI NUNCA	2	5.0	5.0	5.0
	ALGUNAS VECES	14	35.0	35.0	40.0
	CASI SIEMPRE	18	45.0	45.0	85.0
	SIEMPRE	6	15.0	15.0	100.0
	Total	40	100.0	100.0	

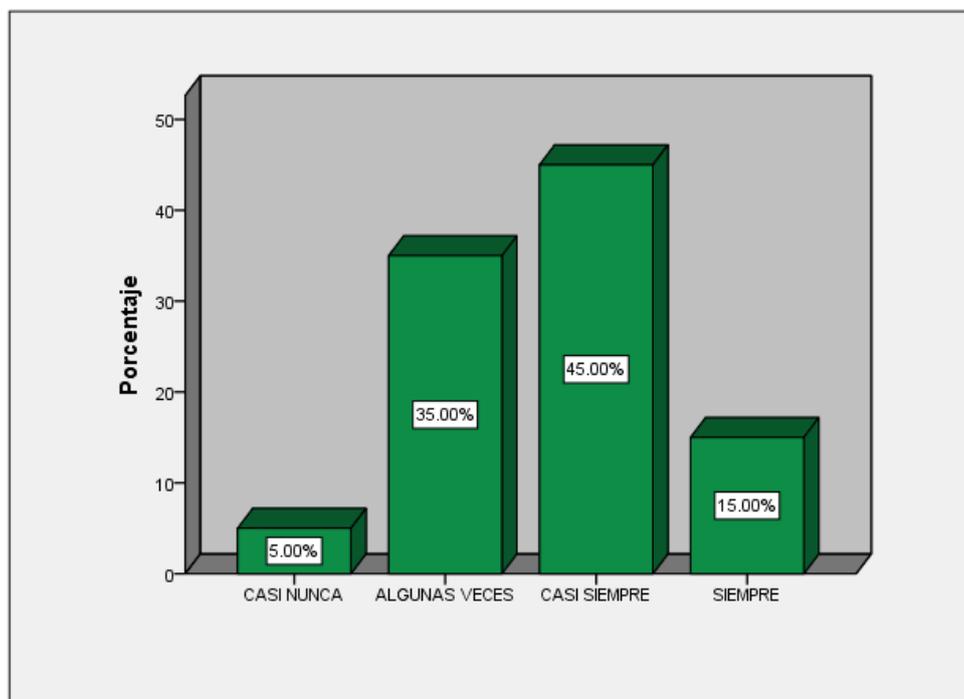


Figura 10: El stock máximo de inventario, permite regular y mejorar el control de los activos corrientes de la empresa.

Fuente: Cuestionario

Interpretación: El gráfico y tabla N°10 nos da como resultado el 60% del total de la muestra empleada, en donde la mayoría de los colaboradores encuestados consideran que el stock máximo de inventario, permite regular y mejorar el control de los activos corrientes de la empresa, sin embargo la empresa en ocasiones obtiene una gran cantidad de productos de baja rotación que genera cierto riesgo de ruptura, incrementando las pérdidas o mermas de productos que afectan la liquidez a través de los gastos generados de almacenamiento.

Tabla N°11: La distribución adecuada de mercaderías, permite reducir gastos para un mejor control de los activos.

		Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Válido	NUNCA	1	2.5	2.5	2.5
	CASI NUNCA	1	2.5	2.5	5.0
	ALGUNAS VECES	16	40.0	40.0	45.0
	CASI SIEMPRE	8	20.0	20.0	65.0
	SIEMPRE	14	35.0	35.0	100.0
	Total	40	100.0	100.0	

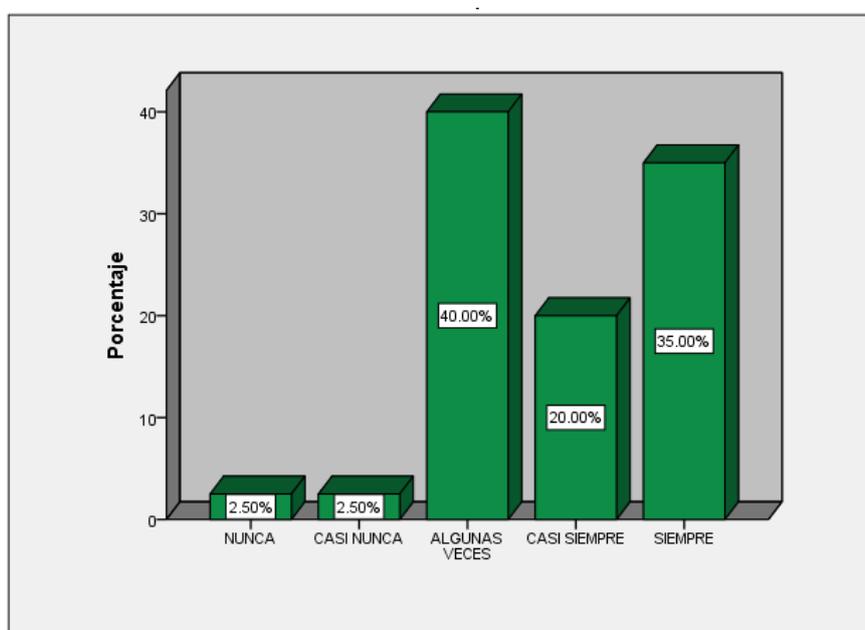


Figura 11: La distribución adecuada de mercaderías, permite reducir gastos para un mejor control de los pasivos.

Fuente: Cuestionario

Interpretación: El gráfico y tabla N°11 nos da como resultado el 55% del total de la muestra empleada, en donde la mayoría de los colaboradores encuestados consideran que la distribución adecuada de mercaderías, permite reducir gastos para un mejor control de los pasivos, y sin embargo en la empresa no tiene una plan estratégico de organización en el almacén, en donde se facilite la distribución de los productos que permitan reducir gastos.

Tabla N°12: El capital de trabajo utilizado en la empresa, permite mejorar la distribución de las mercaderías.

		Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Válido	CASI NUNCA	4	10.0	10.0	10.0
	ALGUNAS VECES	18	45.0	45.0	55.0
	CASI SIEMPRE	18	45.0	45.0	100.0
	Total	40	100.0	100.0	

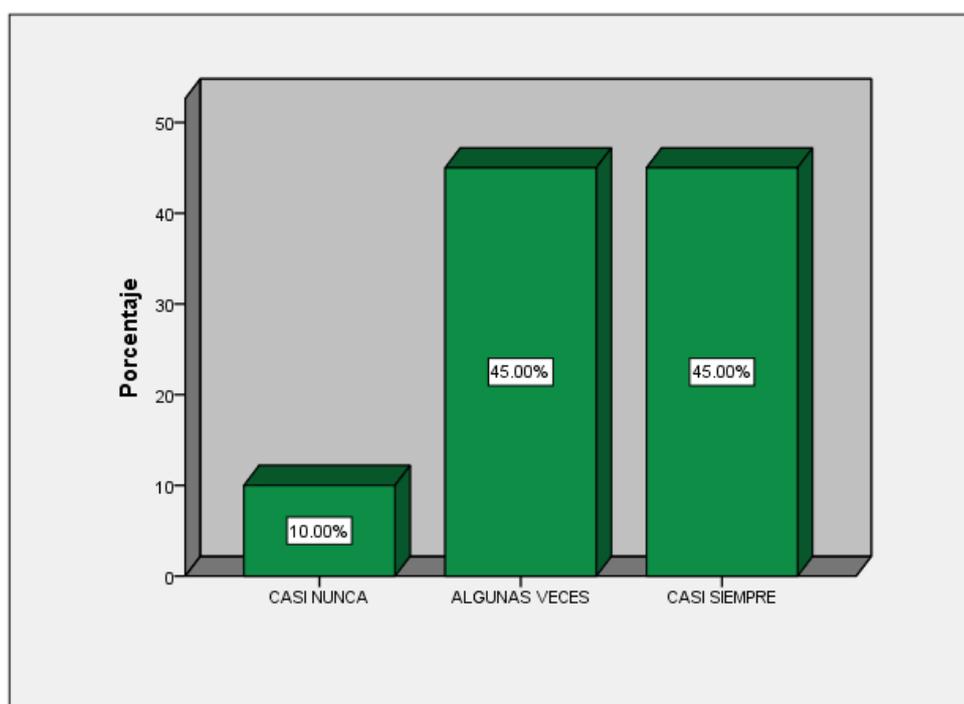


Figura 12: El capital de trabajo utilizado en la empresa, permite mejorar la distribución de las mercaderías.

Fuente: Cuestionario

Interpretación: El gráfico y tabla N°12 nos da como resultado el 90% del total de la muestra empleada, en donde la mayoría de los colaboradores encuestados consideran que el capital de trabajo utilizado en la empresa, permite mejorar la distribución de las mercaderías, sin embargo la empresa no toma las decisiones adecuadas respecto al capital de trabajo para poder mejorar a través de un plan estratégico, la distribución de productos y mejorar así su productividad y rentabilidad.

Tabla N°13: El efectivo empleado como inversión, ha permitido el incremento del capital de trabajo.

		Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Válido	CASI NUNCA	3	7.5	7.5	7.5
	ALGUNAS VECES	13	32.5	32.5	40.0
	CASI SIEMPRE	13	32.5	32.5	72.5
	SIEMPRE	11	27.5	27.5	100.0
	Total	40	100.0	100.0	

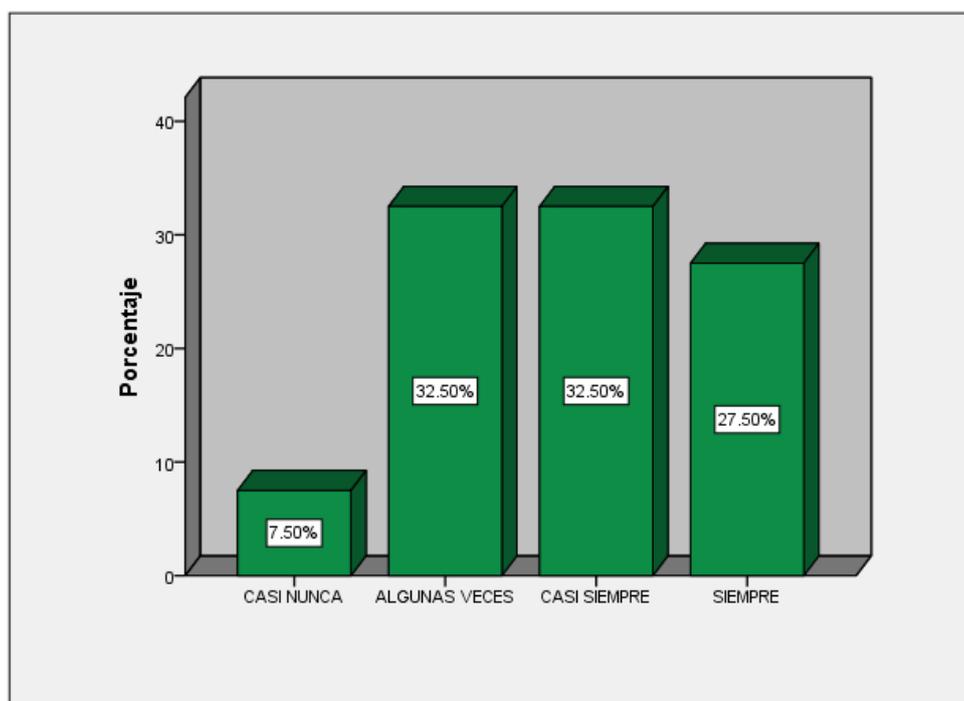


Figura 13: El efectivo empleado como inversión, ha permitido el incremento del capital de trabajo.

Fuente: Cuestionario

Interpretación: El gráfico y tabla N°13 nos da como resultado el 60% del total de la muestra empleada, en donde la mayoría de los colaboradores encuestados consideran que el efectivo empleado como inversión, ha permitido el incremento del capital de trabajo, sin embargo la empresa no maneja de manera adecuada esa inversión para el incremento del capital de trabajo y así ayude a generar mayores ventas y mejores ganancias.

Tabla N°14: El control de las cuentas por cobrar, les permite lograr mayor liquidez y mejor manejo de existencias.

		Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Válido	NUNCA	1	2.5	2.5	2.5
	CASI NUNCA	3	7.5	7.5	10.0
	ALGUNAS VECES	9	22.5	22.5	32.5
	CASI SIEMPRE	24	60.0	60.0	92.5
	SIEMPRE	3	7.5	7.5	100.0
	Total	40	100.0	100.0	

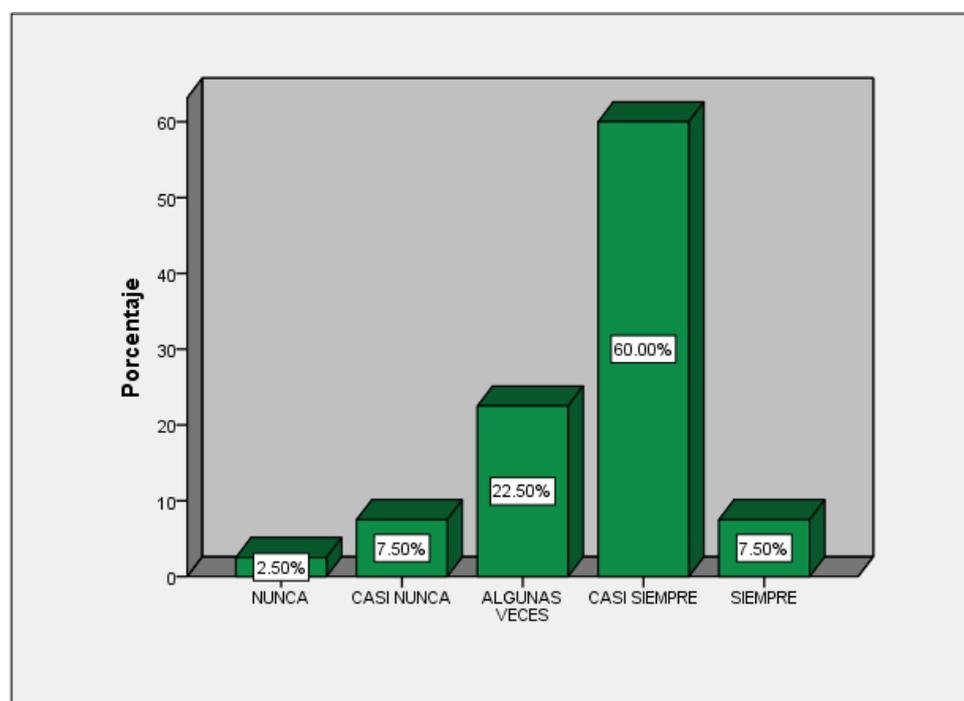


Figura 14: El control de las cuentas por cobrar, les permite lograr mayor liquidez y mejor manejo de existencias.

Fuente: Cuestionario

Interpretación: El gráfico y tabla N°14 nos da como resultado el 67.50% del total de la muestra empleada, en donde la mayoría de los colaboradores encuestados consideran que el control de las cuentas por cobrar, les permite lograr mayor liquidez y mejor manejo de existencias, sin embargo la empresa no le es muy importante el tema de las cuentas por cobrar, por lo tanto no implementan políticas de crédito que les ayude a mejorar el control de sus cobranzas para lograr mayor liquidez.

Tabla N°15: El adecuado control de inventarios, permite identificar las mercaderías de baja rotación.

		Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Válido	CASI NUNCA	3	7.5	7.5	7.5
	ALGUNAS VECES	17	42.5	42.5	50.0
	CASI SIEMPRE	12	30.0	30.0	80.0
	SIEMPRE	8	20.0	20.0	100.0
	Total	40	100.0	100.0	

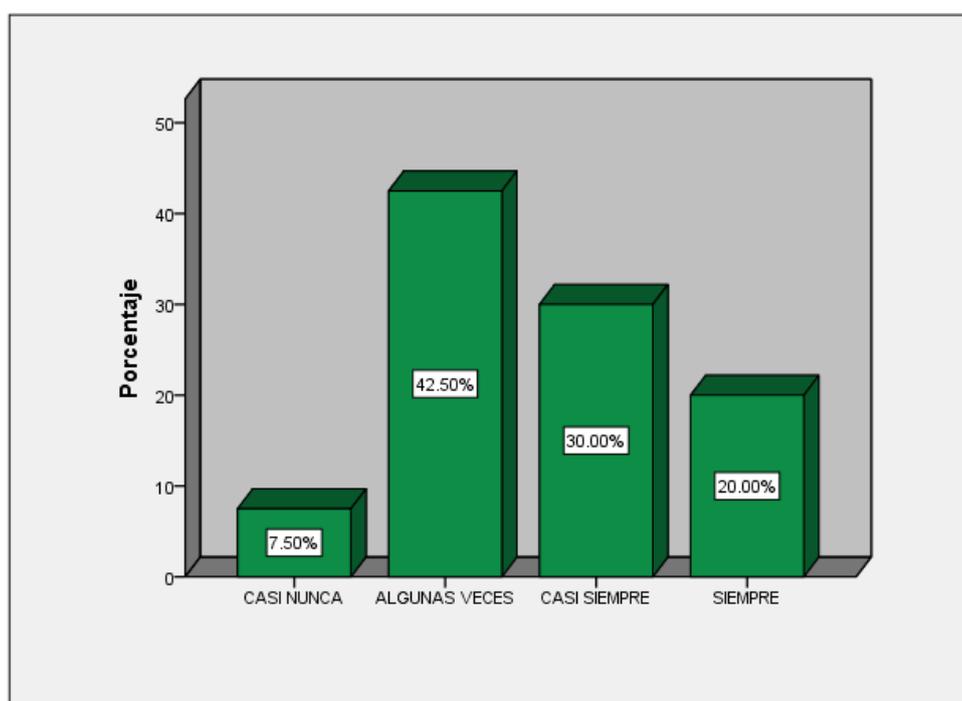


Figura 15: El adecuado control de inventarios, permite identificar las mercaderías de baja rotación.

Fuente: Cuestionario

Interpretación: El gráfico y tabla N°15 nos da como resultado el 50% del total de la muestra empleada, en donde la mayoría de los colaboradores encuestados consideran que el adecuado control de inventarios, permite identificar las mercaderías de baja rotación, sin embargo la empresa no considera importante tener estrategias y técnicas de control de inventarios para mejorar su rotación de sus productos y logre mayores ventas.

Tabla N° 16: La adquisición de mercaderías en temporadas bajas, permite lograr un mejor control de rotación.

		Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Válido	ALGUNAS VECES	16	40.0	40.0	40.0
	CASI SIEMPRE	16	40.0	40.0	80.0
	SIEMPRE	8	20.0	20.0	100.0
	Total	40	100.0	100.0	

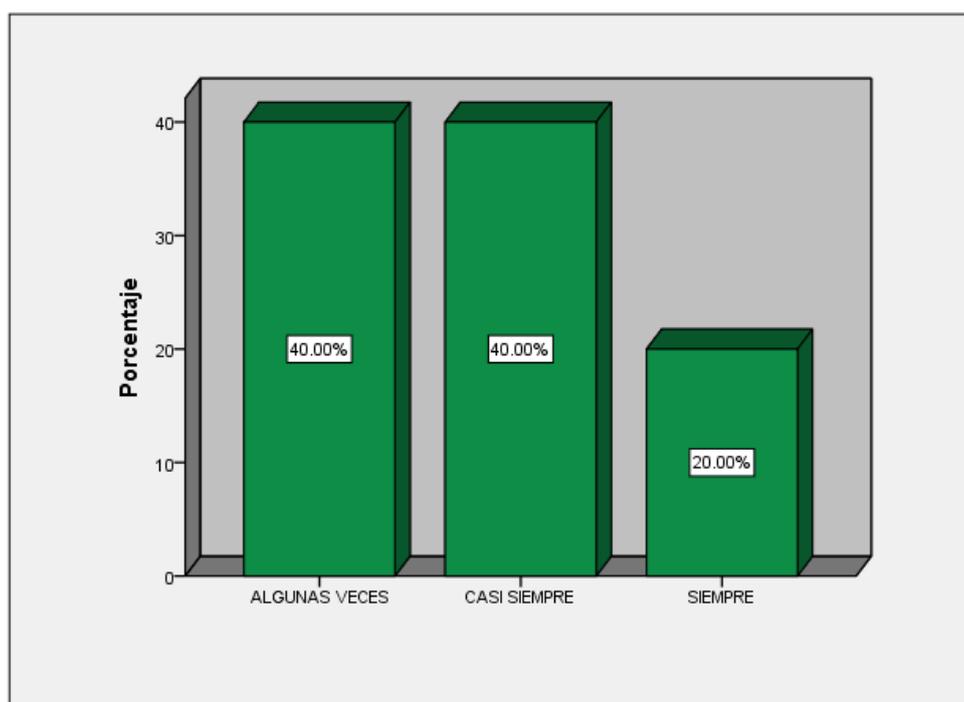


Figura 16: La adquisición mínima de mercaderías en temporadas bajas, permite lograr un mejor control de rotación.

Fuente: Cuestionario

Interpretación: El gráfico y tabla N°16 nos da como resultado el 60% del total de la muestra empleada, en donde la mayoría de los colaboradores encuestados consideran que la adquisición mínima de mercaderías en temporadas bajas, permite lograr un mejor control de rotación, sin embargo la empresa no considera ello, y no se pone un límite de pedidos en temporadas bajas por llegar a la cuota del sell in establecida por el proveedor, lo cual genera que tenga abundante mercadería que se malogre o caduque por su fecha de vencimiento, llegando a afectar y generar altos costos de almacenamiento por su baja rotación.

Tabla N°17: El sobre stock de mercaderías, permite obtener ciertas contingencias con el manejo de existencias.

		Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Válido	ALGUNAS VECES	17	42.5	42.5	42.5
	CASI SIEMPRE	15	37.5	37.5	80.0
	SIEMPRE	8	20.0	20.0	100.0
	Total	40	100.0	100.0	

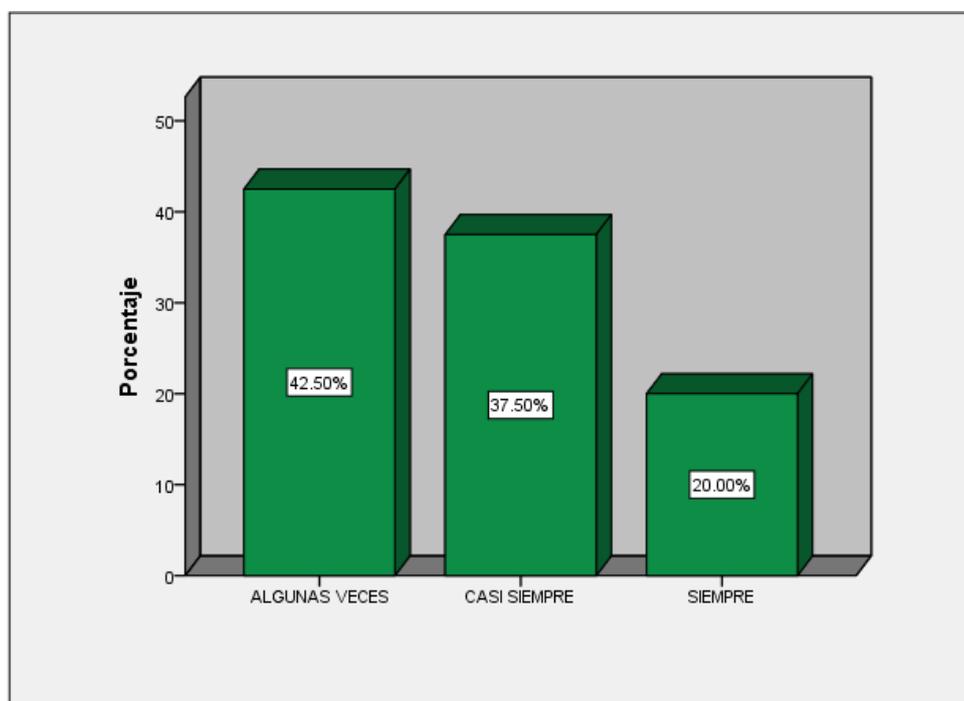


Figura 17: El sobre stock de mercaderías, permite obtener ciertas contingencias con el manejo de existencias.

Fuente: Cuestionario

Interpretación: El grafico y tabla N°17 nos da como resultado el 57.50% del total de la muestra empleada, en donde la mayoría de los colaboradores encuestados consideran que el sobre stock de mercaderías, permite obtener ciertas contingencias con el manejo de existencias, sin embargo la empresa no establece políticas de inventarios que ayuden a mejorar los niveles de stock en el almacén y se logre una mejor rotación de productos, logrando mayores ventas y mejor liquidez.

Tabla N°18: Las inversiones financieras, permiten reducir los niveles de riesgo en la gestión de inventario.

		Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Válido	ALGUNAS VECES	10	25.0	25.0	25.0
	CASI SIEMPRE	25	62.5	62.5	87.5
	SIEMPRE	5	12.5	12.5	100.0
	Total	40	100.0	100.0	

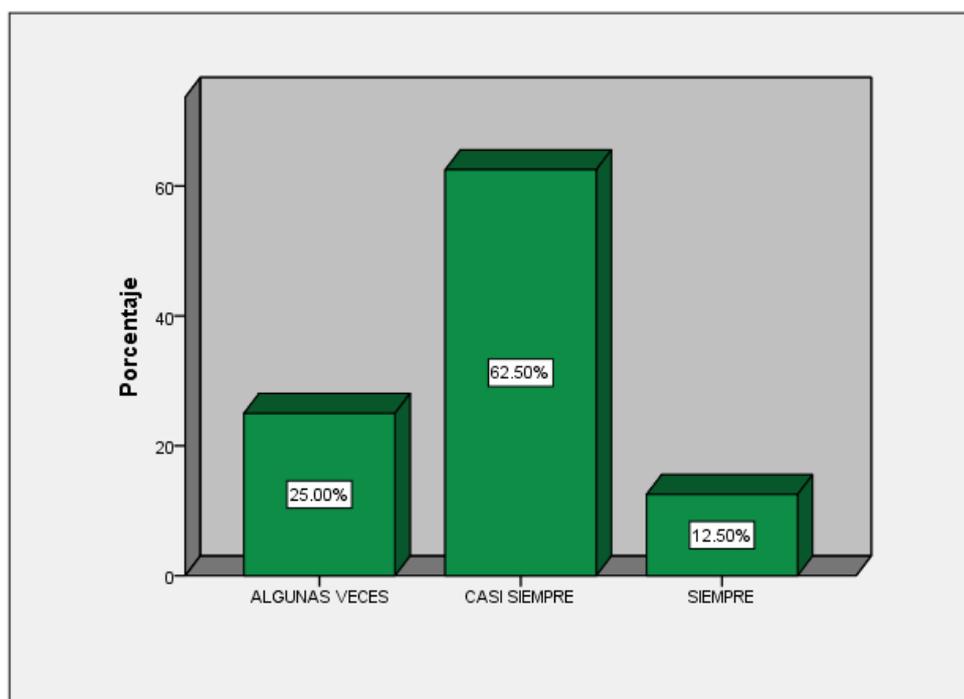


Figura 18: Las inversiones financieras, permiten reducir los niveles de riesgo en la gestión de inventario.

Fuente: Cuestionario

Interpretación: El gráfico y tabla N°18 nos da como resultado el 75% del total de la muestra empleada, en donde la mayoría de los colaboradores encuestados consideran que las inversiones financieras, permiten reducir los niveles de riesgo en la gestión de inventario, sin embargo la empresa no tiene conocimiento que si realiza una buena inversión en las compras de mercaderías según la demanda obtenida, podrá tener mayor control de sus productos y tener menores riesgos de pérdidas por un sobre stock generado por un mal pedido al proveedor.

Tabla N°19: La aplicación de un control de inventarios, permite cumplir efectivamente las cuentas por pagar de la empresa.

		Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Válido	CASI NUNCA	2	5.0	5.0	5.0
	ALGUNAS VECES	17	42.5	42.5	47.5
	CASI SIEMPRE	14	35.0	35.0	82.5
	SIEMPRE	7	17.5	17.5	100.0
	Total	40	100.0	100.0	

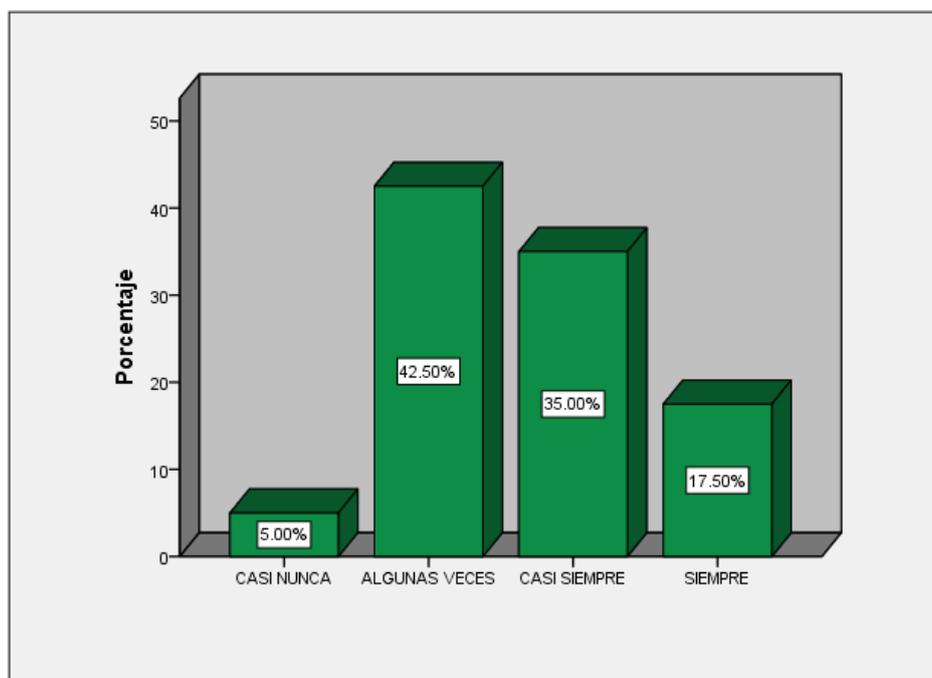


Figura 19: La aplicación de un control de inventarios, permite cumplir efectivamente las cuentas por pagar de la empresa.

Fuente: Cuestionario

Interpretación: El gráfico y tabla N°19 nos da como resultado el 52.50% del total de la muestra empleada, en donde la mayoría de los colaboradores encuestados consideran que la aplicación de un control de inventarios, permite cumplir efectivamente las cuentas por pagar de la empresa, sin embargo la empresa no considera relevante el tener políticas para un adecuado control de inventarios que les ayude a través de técnicas y estrategias establecidas mejorar su almacenamiento y/o stock de mercaderías y así no generar mayores gastos.

Tabla N°20: La aplicación inadecuada de la gestión de inventarios, genera atrasos con las cuentas por pagar.

		Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Válido	CASI NUNCA	11	27.5	27.5	27.5
	ALGUNAS VECES	11	27.5	27.5	55.0
	CASI SIEMPRE	11	27.5	27.5	82.5
	SIEMPRE	7	17.5	17.5	100.0
	Total	40	100.0	100.0	

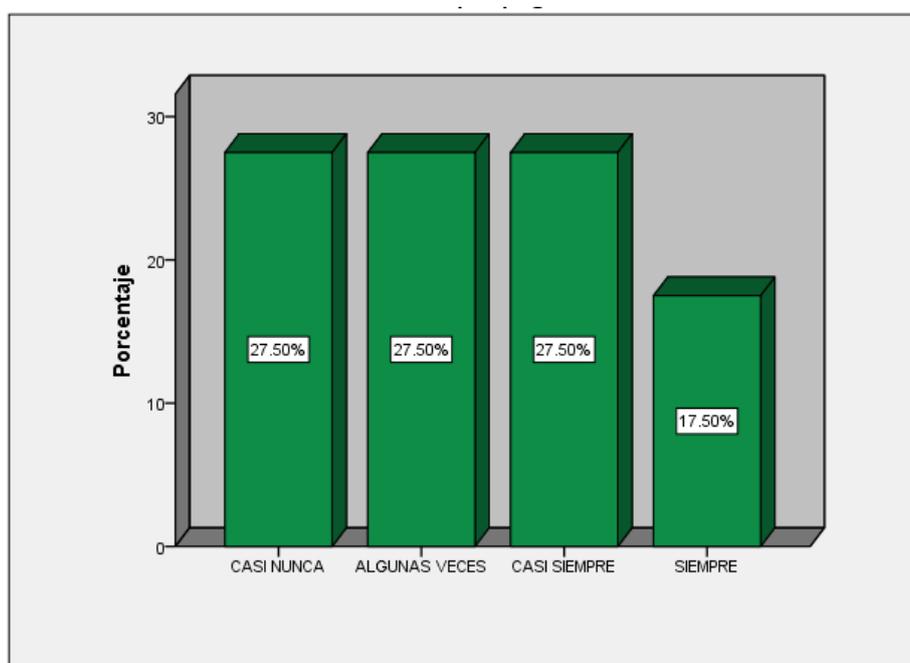


Figura 20: La aplicación inadecuada de la gestión de inventarios, genera atrasos con las cuentas por pagar.

Fuente: Cuestionario

Interpretación: El gráfico y tabla N°20 nos da como resultado el 45% del total de la muestra empleada, en donde la mayoría de los colaboradores encuestados consideran que la aplicación inadecuada de la gestión de inventarios, genera atrasos con las cuentas por pagar, sin embargo la empresa desconoce del tema, por ello es que no toma medidas adecuadas para llevar un control de inventarios eficiente y no tener que perjudicarse con sus proveedores o colaboradores al no poder solventar sus pagos.

Tabla N°21: Las obligaciones financieras adquiridas, les permiten lograr un mejor manejo de las existencias de la empresa.

		Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Válido	CASI NUNCA	5	12.5	12.5	12.5
	ALGUNAS VECES	13	32.5	32.5	45.0
	CASI SIEMPRE	16	40.0	40.0	85.0
	SIEMPRE	6	15.0	15.0	100.0
	Total	40	100.0	100.0	

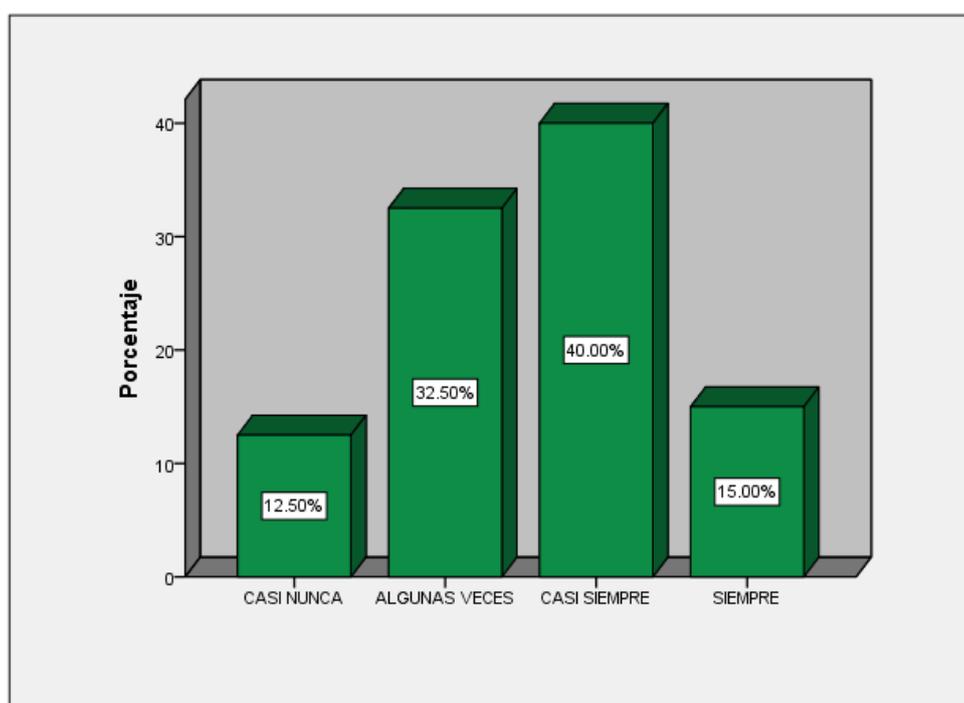


Figura 21: Las obligaciones financieras adquiridas, les permiten lograr un mejor manejo de las existencias de la empresa.

Fuente: Cuestionario

Interpretación: El grafico y tabla N°21 nos da como resultado el 55% del total de la muestra empleada, en donde la mayoría de los colaboradores encuestados consideran que las obligaciones financieras adquiridas, les permiten lograr un mejor manejo de las existencias en la empresa, sin embargo en las áreas responsables no se lleva a cabo dicho criterio, ya que no tienen establecidas las políticas de inventarios que les ayudaría a manejar mejor sus existencias adquiridas a través del financiamiento.

Tabla N°22: El resultado final del control de inventario, permite un mejor financiamiento para lograr mayor liquidez.

		Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Válido	CASI NUNCA	11	27.5	27.5	27.5
	ALGUNAS VECES	10	25.0	25.0	52.5
	CASI SIEMPRE	17	42.5	42.5	95.0
	SIEMPRE	2	5.0	5.0	100.0
	Total	40	100.0	100.0	

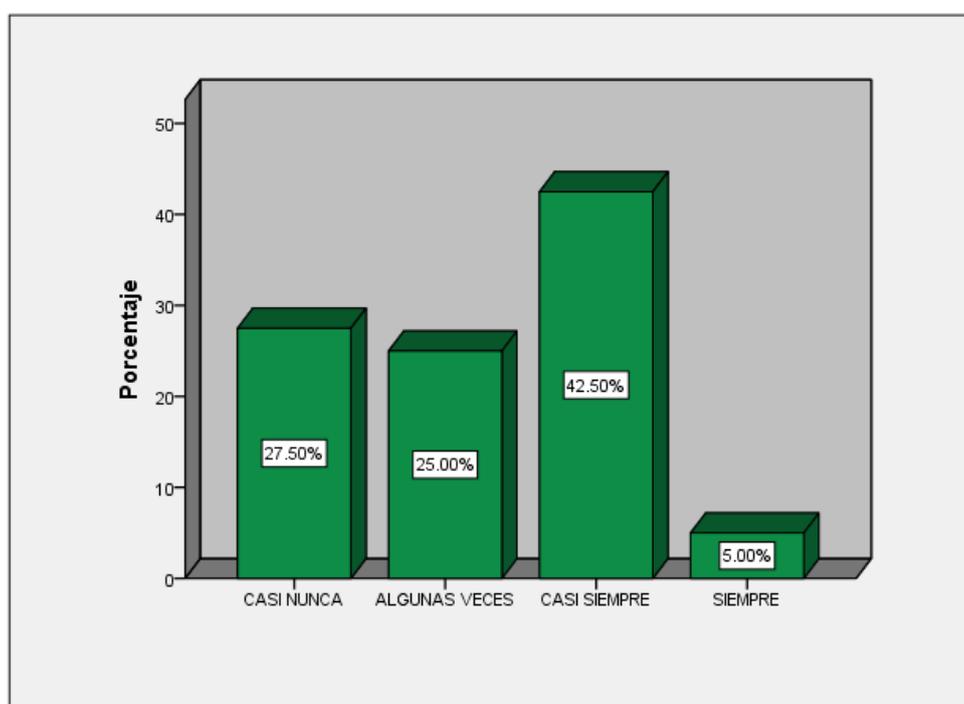


Figura 22: El resultado final del control de inventario, permite un mejor financiamiento para lograr mayor liquidez.

Fuente: Cuestionario

Interpretación: El gráfico y tabla N°22 nos da como resultado el 47.50% del total de la muestra empleada, en donde la mayoría de los colaboradores encuestados consideran que el resultado final del control de inventario, permite un mejor financiamiento para lograr mayor liquidez. A pesar de ello, la empresa no recurre en lograr mayor financiamiento para mejorar su control de inventarios y obtener mejores ganancias.

Tabla N°23: Los préstamos financieros obtenidos a corto plazo, permite manejar mayor liquidez y no afectar su capital de trabajo.

		Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Válido	CASI NUNCA	8	20.0	20.0	20.0
	ALGUNAS VECES	17	42.5	42.5	62.5
	CASI SIEMPRE	8	20.0	20.0	82.5
	SIEMPRE	7	17.5	17.5	100.0
	Total	40	100.0	100.0	

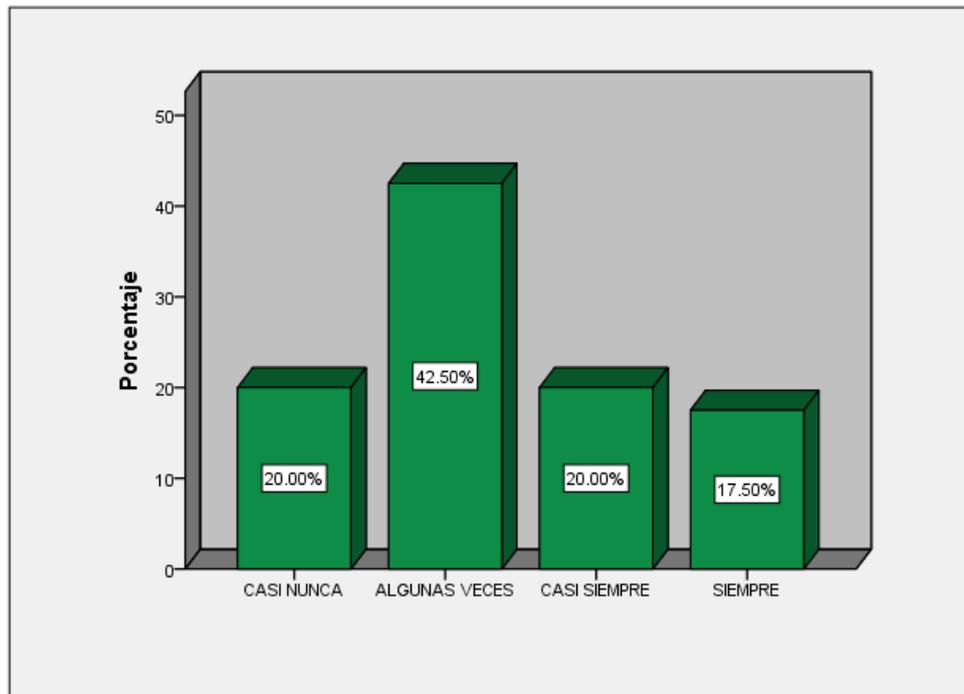


Figura 23: Los préstamos financieros obtenidos a corto plazo, permite manejar mayor liquidez y no afectar su capital de trabajo.

Fuente: Cuestionario

Interpretación: El gráfico y tabla N°23 nos da como resultado el 37.50% del total de la muestra empleada, en donde la mayoría de los colaboradores encuestados consideran que los préstamos financieros obtenidos a corto plazo, permite manejar mayor liquidez y no afectar su capital de trabajo, sin embargo no existe políticas establecidas que mejoren las tomas de decisiones adecuadas para lograr incrementar su capital de trabajo a través del financiamiento.

Tabla N°24: La inversión eficiente del capital de trabajo, permite cumplir a tiempo con las remuneraciones por pagar.

		Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Válido	CASI NUNCA	5	12.5	12.5	12.5
	ALGUNAS VECES	15	37.5	37.5	50.0
	CASI SIEMPRE	17	42.5	42.5	92.5
	SIEMPRE	3	7.5	7.5	100.0
	Total	40	100.0	100.0	

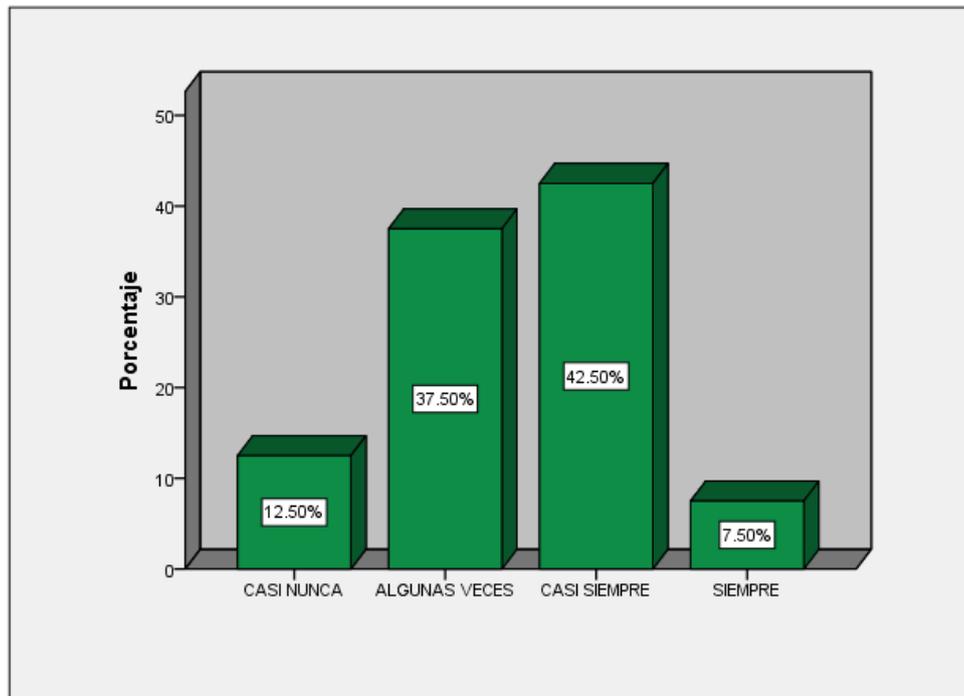


Figura 24: La inversión eficiente del capital de trabajo, permite cumplir a tiempo con las remuneraciones por pagar.

Fuente: Cuestionario

Interpretación: El gráfico y tabla N°24 nos da como resultado el 50% del total de la muestra empleada, en donde la mayoría de los colaboradores encuestados consideran que la inversión eficiente del capital de trabajo, permite cumplir a tiempo con las remuneraciones por pagar, sin embargo la empresa al incrementar el capital de trabajo, no sabe invertir en sus mercaderías porque tiene demasiado stock en temporadas bajas y al no tener demasiadas ventas no puede cubrir sus pagos con sus trabajadores.

Tabla N°25: El tratamiento adecuado contable de las mermas en el manejo de las existencias, permite pagar menos tributos.

		Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Válido	CASI NUNCA	3	7.5	7.5	7.5
	ALGUNAS VECES	13	32.5	32.5	40.0
	CASI SIEMPRE	16	40.0	40.0	80.0
	SIEMPRE	8	20.0	20.0	100.0
	Total	40	100.0	100.0	

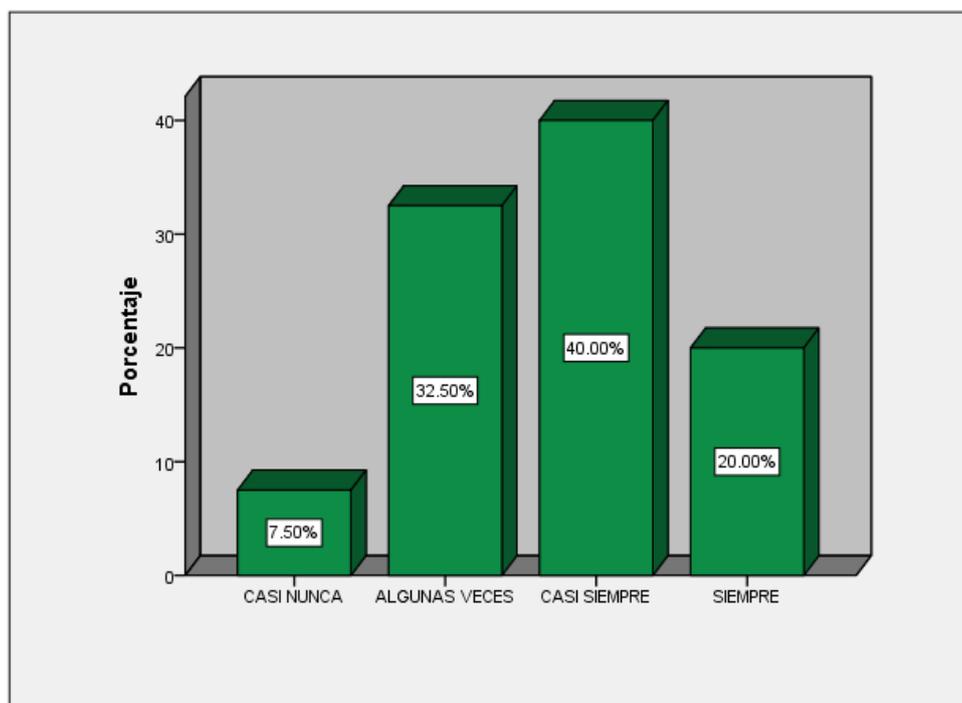


Figura 25: El tratamiento adecuado contable de las mermas en el manejo de las existencias, permite pagar menos tributos.

Fuente: Cuestionario

Interpretación: El gráfico y tabla N°25 nos da como resultado el 60% del total de la muestra empleada, en donde la mayoría de los colaboradores encuestados consideran que el tratamiento adecuado contable de las mermas en el manejo de las existencias, permite pagar menos tributos. A pesar de ello en la empresa se genera demasiadas mermas que no se lleva a cabo un tratamiento contable adecuado, generando pérdidas para la empresa.

3.2 Validación de hipótesis

Para poner a prueba esta hipótesis, se llevó a cabo el coeficiente de correlación de Spearman, la cual es adecuada para poder ver las relaciones entre variables cualitativas en esta investigación. Según Johnson R. (2005) nos indica que “El coeficiente de correlación de rango de Spearman r_s se establece mediante donde d_i es la diferencia entre los rangos y n es el número de pares de datos. El valor de r_s puede variar entre -1 y + 1” (p.147).

$$r_s = 1 - \frac{6 \sum_{i=1}^n D_i^2}{n(n^2 - 1)}$$

Tabla 2. Interpretación del coeficiente de correlación de Spearman.

Valor de ρ	Significado
-1	Correlación negativa grande y perfecta
-0.9 a -0.99	Correlación negativa muy alta
-0.7 a -0.89	Correlación negativa alta
-0.4 a -0.69	Correlación negativa moderada
-0.2 a -0.39	Correlación negativa baja
-0.01 a -0.19	Correlación negativa muy baja
0	Correlación nula
0.01 a 0.19	Correlación positiva muy baja
0.2 a 0.39	Correlación positiva baja
0.4 a 0.69	Correlación positiva moderada
0.7 a 0.89	Correlación positiva alta
0.9 a 0.99	Correlación positiva muy alta
1	Correlación positiva grande y perfecta

Fuente: Revista Mexicana de Ingeniería Biomédica (2015)

Para el nivel de significancia, Mondragón (2014) manifiesta que “debe ser importante considerar la significancia del valor de r_s , dada por el valor de p que se junta. Y si el valor de p llega a ser menor que 0.05, se llega a la conclusión que la correlación es significativa [...]” (p.101). Por otra parte, el Instituto Tecnológico de Chihuahua (2003) nos indica que “Como una regla de decisión si $P \leq 0.05$ se rechaza H_0 , y si $P > 0.05$ No se rechaza H_0 ” (p.72).

3.2.1 Comparación de Hipótesis General:

Paso 1: Planteamiento de Hipótesis

Hipótesis Nula (H_0): La gestión de inventarios no se relaciona con el capital de trabajo de la Empresa Dismac Perú SAC en el distrito del Callao, 2018.

Hipótesis Alterna (H_a): La gestión de inventarios tiene relación con el capital de trabajo de la Empresa Dismac Perú SAC en el distrito del Callao, 2018.

Paso 2: Seleccionando el nivel de significancia $\alpha=0.05$

Para poder definir el nivel de significancia, al nivel de confianza del 95% se le resta 1, y se logra como dato el margen de error 0.05. (Este dato ayuda para definir la significancia: Sig.).

Correlaciones				
			GESTION DE INVENTARIOS	CAPITAL DE TRABAJO
	GESTION DE INVENTARIOS	Coefficiente de correlación	1.000	.669**
		Sig. (bilateral)	.	.000
		N	40	40
Rho de Spearman	CAPITAL DE TRABAJO	Coefficiente de correlación	.669**	1.000
		Sig. (bilateral)	.000	.
		N	40	40

Fuente: Elaboración propia. Reporte del SPSS V24 para el estudio

Paso3: Comprobación

Para la validación de la hipótesis se necesita verificar el valor de significancia de 0.05, siendo el valor de Sig. Menor de 0.05, entonces se negaría la hipótesis nula; es decir que se aprueba; del mismo modo si se consigue un coeficiente de correlación de Rho de Spearman (Rho) positivo, a partir de entonces se lograra una relación más directa, de lo contrario podrá ser una relación inversa.

Paso4: Discusión

Teniendo el valor de (Sig. = 0,000 < 0.05); se logra rechazar la hipótesis nula. Por lo tanto significa que la relación es directa; además se logró un valor de (Rho= 0,669); que llega a ser una correlación directa relevante entre las dos variables y estadísticamente significativa; de tal manera se confirma: a mayor Gestión de inventarios mayor es el Capital de trabajo de la Empresa Dismac Perú SAC, en el distrito del Callao, 2018.

3.2.2 Comparación de Hipótesis Especifica 1:

Paso 1: Planteamiento de hipótesis

Hipótesis Nula (Ho): La gestión de inventarios no se relaciona con los activos corrientes de la Empresa Dismac Perú SAC en el distrito del Callao, 2018.

Hipótesis Alternativa (Ha): La gestión de inventarios tiene relación con los activos corrientes de la Empresa Dismac Perú SAC en el distrito del Callao, 2018.

Paso 2: Seleccionado el nivel de significancia $\alpha=0.05$

Para definir el nivel de significancia, al nivel de confianza del 95% se le tiene que restar 1, y se logra como dato el margen de error 0.05. (Este dato sirve para determinar la significancia: Sig.).

Correlaciones			GESTION DE INVENTARIO	ACTIVO CORRIENTE
Rho de	GESTION DE	Coeficiente de correlación	1.000	.487**
	INVENTARIO	Sig. (bilateral)	.	.001
		N	40	40
Spearman	ACTIVO	Coeficiente de correlación	.487**	1.000
	CORRIENTE	Sig. (bilateral)	.001	.
		N	40	40

Fuente: Elaboración propia. Reporte del SPSS V24 para el estudio

Paso 3: Comprobación

Para la validación de la hipótesis se necesita contrastarla frente al valor de la significación de 0.05; siendo el valor de Sig. Menor de 0.05, de lo cual se negaría la hipótesis nula; en su defecto se aprueba; así también si se logra un Coeficiente de Correlación de Rho de Spearman (Rho) positivo, entonces se lograra una relación directa, en caso contrario será una relación inversa.

Paso 4: Discusión

Siendo el valor de (Sig. = 0,000 < 0.05); se rechaza la hipótesis nula. Es decir, la relación es directa; además se obtuvo un valor de (Rho= 0,487); que es una correlación directa relevante entre las dos variables y estadísticamente significativa; por lo tanto se afirma: a mayor gestión de inventarios mayor serán levemente los activos corrientes.

3.2.3 Comparación de Hipótesis Específica 2:

Hipótesis Nula (Ho): El manejo de existencias no se relaciona con los pasivos corrientes de la Empresa Dismac Perú SAC en el distrito del Callao, 2018.

Hipótesis Alterna (Ha): El manejo de existencias tiene relación con los pasivos corrientes de la Empresa Dismac Perú SAC en el distrito del Callao, 2018.

Paso2: Seleccionado el nivel de significancia $\alpha=0.05$

Para definir el nivel de significancia, al nivel de confianza del 95% se le resta 1, y se logra como dato el margen de error 0.05. (Este dato sirve para definir la significancia: Sig.).

Correlaciones				
			MANEJO DE EXISTENCIAS	PASIVO CORRIENTE
Rho de	MANEJO DE	Coeficiente de correlación	1.000	.639**
	EXISTENCIAS	Sig. (bilateral)	.	.000
		N	40	40
Spearman	PASIVO	Coeficiente de correlación	.639**	1.000
	CORRIENTE	Sig. (bilateral)	.000	.
		N	40	40

Fuente: Elaboración propia. Reporte del SPSS V24 para el estudio

Paso 3: Comprobación

Para la validación de la hipótesis se requiere contrastarla frente al valor de la significación de 0.05; siendo el valor de Sig. Menor de 0.05, se negaría la hipótesis nula; en su defecto debe ser aprobada; asimismo si se obtiene un Coeficiente de Correlación de Rho de Spearman (Rho) positivo, entonces se tendrá una relación directa, de lo contrario será una relación inversa.

Paso 4: Discusión

Siendo el valor de (Sig. = 0,000 < 0.05); se rechaza la hipótesis nula. Es decir, la relación es directa; además se obtuvo un valor de (Rho= 0,639); que es una correlación directa relevante entre las dos variables y estadísticamente significativa; por lo tanto se afirma: a mayor manejo de existencias serán mayores los pasivos corrientes de la Empresa Dismac Perú SAC en el distrito del Callao, 2018.

3.2.4 Comparación de Hipótesis Específica 3:

Hipótesis Nula (Ho): El capital de trabajo no se relaciona con el control en la Empresa Dismac Perú SAC en el distrito del Callao, 2018.

Hipótesis Alternativa (Ha): El capital de trabajo tiene relación con el control en la Empresa Dismac Perú SAC en el distrito del Callao, 2018.

Paso 2: Seleccionando el nivel de significancia $\alpha=0.05$

Para definir el nivel de significancia, al nivel de confianza del 95% se le resta 1, y se logra como dato el margen de error 0.05. (Este dato sirve para definir la significancia: Sig.).

Correlaciones				
		CAPITAL DE TRABAJO		
		CONTROL		
Rho de	CAPITAL DE TRABAJO	Coeficiente de correlación	1.000	.638**
Spearman	TRABAJO	Sig. (bilateral)	.	.000
		N	40	40
	CONTROL	Coeficiente de correlación	.638**	1.000
		Sig. (bilateral)	.000	.
		N	40	40

Fuente: Elaboración propia. Reporte del SPSS V24 para el estudio

Paso 3: Comprobación

Para la validación de la hipótesis se requiere contrastarla frente al valor de la significación de 0.05; siendo el valor de Sig. Menor de 0.05, se rechazaría la hipótesis nula; en su defecto se lo aprueba; de tal manera si se logra un Coeficiente de Correlación de Rho de Spearman (Rho) positivo, entonces se tendrá una relación directa, de lo contrario será una relación inversa.

Paso 4: Discusión

Siendo el valor de (Sig. = 0,000 < 0.05); se rechaza la hipótesis nula. Es decir, la relación es directa; además se obtuvo un valor de (Rho= 0,638); que es una correlación directa relevante entre las dos variables y estadísticamente significativa; por lo tanto se afirma: a mayor Capital de trabajo mayor será el control en la Empresa Dismac Perú SAC en el distrito del Callao, 2018.

CAPITULO IV
DISCUSIÓN

Discusión de Resultados

- 1) Para la hipótesis general, existe la relación entre gestión de inventarios y el capital de trabajo de la Empresa Dismac Perú SAC en el distrito del Callao, 2018, en la cual se aplica la prueba de Rho Spearman, la cual dio como resultado 0.669, de los valores obtenidos se llega a aceptar la hipótesis alterna y se logra rechazar la hipótesis nula.

Debido a la información alcanzada en las tablas 1,2,3,4,5,6 y 13 se menciona a la dimensión control y a la variable dependiente capital de trabajo, mostrándonos a través de los resultados obtenidos por los encuestadores que la mayoría considera que los objetivos y políticas de inventarios son de suma relevancia para llevar una adecuada gestión de inventarios, la cual lograra mejorar la administración del capital de trabajo, aplicando técnicas y estrategias para el manejo eficiente de sus existencias, logrando un mejor servicio y fidelización de sus clientes.

También consideran que el llevar un método de valuación que se adapte mejor a las necesidades de la empresa, permitirá un mejor control y registro de las existencias, las cuales les ayudara a fijar un posible volumen de producción y ventas para sus clientes.

Los resultados de la presente investigación se relacionan con lo que concluye Carrasco (2015): que si no se aplica un adecuado control de inventarios, esto afecta a la determinación de procedimientos bajo normativas contables, las existencias se valoran incorrectamente y también no se efectúa el análisis de la rentabilidad obtenida en el último periodo, por lo tanto esto impide determinar los beneficios alcanzados en función de las utilidades.

- 2) Para la hipótesis específica 1, existe la relación de gestión de inventarios con los activos corrientes de la Empresa Dismac Perú SAC en el distrito del Callao,

2018; aplicando la prueba de Rho Spearman arrojo como resultado 0,487, en base al resultado obtenido se muestra la relación entre ambas variables.

En las tablas 14, 15, 16,17 Y 18 hacen referencia a la importancia de los activos corrientes dentro de la gestión de inventarios, en donde podemos encontrar una mala descoordinación con respecto al control de sus mercaderías, que afectan a su demanda. Los trabajadores consideran que un adecuado control de inventarios permitirá poder identificar las mercaderías de baja rotación a través de técnicas y estrategias establecidas, ya que al no llevar a cabo ello, les puede generar mantener abundante mercadería, las cuales se malogren o caduquen por su fecha de vencimiento, afectando y generando altos costos de almacenamiento. De ser lo contrario, al mejorar estos puntos en contra, la gestión de inventarios podría ser más eficiente y productivo en cuanto a llevar un buen manejo de sus mercaderías.

Los resultados de la presente investigación se relacionan con lo que concluye Albuja y Irrazabal (2014): que se debe de llevar a cabo un control de inventarios a través de un Kardex que permita conocer en tiempo real el número exacto de los insumos, ya que al no tener una información sobre sus suministros no se tendrá una información más real de su rentabilidad que logre generar su actividad. Todo ello facilitara un buen flujo de los productos, logrando que la inversión en los activos corrientes sea adecuada y se disminuya pérdidas o gastos y se incremente ganancias a futuro.

- 3) Para la hipótesis específica 2, existe relación entre el manejo de existencias y los pasivos corrientes de la Empresa Dismac Perú SAC en el distrito del Callao, 2018, aplicando la prueba de Rho Spearman arrojo como resultado 0.639, en base a este resultado logrado se muestra la relación que hay entre las dos variables.

En las tablas 19,20,21,22,23,24 y 25 habla sobre como una adecuada aplicación de control de inventarios puede ayudar a cumplir efectivamente los pasivos corrientes, ya que estableciendo políticas de inventarios se lograra

mejorar el almacenamiento o stock de los productos , logrando reducir gastos innecesarios.

Los encuestados consideran que la inadecuada aplicación de la gestión de inventarios puede generar atrasos con las cuentas por pagar, por lo tanto las personas que tiene la responsabilidad en el área de logística, deben de estar realmente capacitados para poder manejar las existencias a través de procedimientos establecidos y no solo desarrollar sus actividades por medio de la práctica y por la experiencia del día a día.

Los resultados de la presente investigación se relacionan con lo que concluye Tejada (2016) que: se debe de llevar un control de inventarios mediante diversos procedimientos y políticas, que ayude a mejorar la rentabilidad de la empresa, a través de los diagramas de flujos realizados por cada procedimiento establecido, logrando así utilizar adecuadamente los recursos necesarios para obtener beneficios a futuro y la liquidez esperada para poder cubrir sus obligaciones a corto plazo.

- 4) Para la hipótesis específica 3, existe relación entre el capital de trabajo y el control en la Empresa Dismac Perú SAC en el distrito del Callao, 2018; aplicando la prueba de Rho Spearman arrojo como resultado 0,638, en base al resultado logrado que se muestra relación entre las dos variables.

En la tablas 7, 8, 9, 10, 11 y 12 mencionan sobre lo importante que es la comunicación asertiva dentro de la empresa para lograr un trabajo en equipo y con mayor eficiencia y eficacia para el control de inventarios, mejorando así la distribución y control de los productos adquiridos para la venta, logrando así una mayor gestión de capital de trabajo que logre mejores resultados.

Esto nos dice que la mayoría de trabajadores conocen sobre la importancia del capital de trabajo y sobre aquellos recursos que debe tener la empresa para poder avanzar de manera adecuada. Por ello se deben enfocar en manejar el control de sus activos corrientes, la cual estos ayuden a cubrir sus gastos de corto plazo y distribuir utilidades entre los socios.

Si el capital de trabajo no se administra de manera adecuada con eficacia, la empresa no lograra ser competente antes las demás empresas, por lo tanto se debe mejorar las operaciones a través de su control en las áreas de logística, para lograr obtener una mejor inversión con los activos que generen ingresos y ser una imagen de fidelidad para el cliente. Es por ello que todo debe comenzar a través de una planificación, de la cual sea más fácil poder corregir errores que se puedan presentar durante todo el proceso de comercialización de un producto hasta su venta, todo ello se verá reflejado en las ganancias obtenidas a futuro.

Los resultados de la presente investigación se relacionan con lo que concluye Soria (2013): que estas empresas no utilizan adecuadamente el capital de trabajo y como consecuencia afrontan problemas como: capital de trabajo negativo, producto del endeudamiento con entidades financieras y con proveedores; mal uso de los recursos financieros líquidos al no poder medir el capital de trabajo, de tal forma que los asuntos financieros se deben de manejar de manera correcta y así asegurar el desarrollo de la empresa en marcha.

CAPITULO V
CONCLUSIONES

Conclusiones

1. Se tiene como conclusión que la gestión de inventarios si se relaciona con el capital de trabajo en la Empresa Dismac Perú Sac en el distrito del Callao, más aun si la empresa no tiene establecidos sus objetivos y políticas de inventario para poder manejar sus existencias de manera adecuada, así como también de no aplicar sus conocimientos para una mejor administración de su capital de trabajo.
2. Se tiene como conclusión que la gestión de inventarios si se relaciona con los activos corrientes en la Empresa Dismac Perú Sac en el distrito del Callao, más aun si la empresa no aplica los conocimientos de cómo establecer procedimientos y funciones específicas para llevar a cabo el manejo de sus existencias, y no tengan una capacitación constante los trabajadores del área de logística. Si ellos no conocen su trabajo y la importancia que es el control de los inventarios para un mejor flujo de efectivo, afectara a su liquidez y no lograran el mismo objetivo.
3. Se tiene como conclusión que el manejo de existencias se relaciona con los pasivos corrientes de la Empresa Dismac Perú Sac en el distrito del Callao, más aun si la empresa no aplica la comunicación asertiva dentro de cada área para lograr un trabajo más eficiente y eficaz , y el no tener conocimiento en la utilización de recursos adecuados que ayuden a una mejor rotación de inventarios , no se lograra mayores ventas y fidelización de los clientes ,esto afectara su liquidez y no se podrá cubrir los pasivos de corto plazo.
4. Se tiene como conclusión que el capital de trabajo se relaciona con el control de la Empresa Dismac Perú Sac en el distrito del Callao, más aun si la empresa no aplica los conocimientos de estrategias financieras para lograr un mejor flujo de efectivo que no afecte el capital de trabajo y si no invierten en la adquisición de existencias que generen mayores ventas , y no llevan un adecuado método de valuación y técnicas de inventario no les servirá para mejorar su liquidez y rentabilidad a futuro.

CAPITULO VI
RECOMENDACIONES

Recomendaciones

1. Se recomienda a los funcionarios de la empresa Dismac Peru Sac del distrito del Callao, que debe definir sus objetivos para que tengan conocimiento que resultados quieren alcanzar y sus políticas de inventarios para que puedan tener definido los niveles deseados de inversión en sus inventarios y así mantenerlos tan cerca como lo planificado.
2. Se recomienda a los funcionarios de la Empresa Dismac Perú Sac del distrito del Callao, que se debe de crear ciertos procedimiento y funciones en cada área de logística, para que tengan las herramientas, técnicas y métodos necesarios que les ayude a utilizarlos durante el día a día en sus labores, desde que se adquiere un producto hasta la entrega de este, con el fin de mejorar sus resultados en el control de sus inventarios e incrementar su capital de trabajo.
3. Se recomienda a los funcionarios de la Empresa Dismac Perú Sac del distrito del Callao, que se debe de tener en cuenta una comunicación asertiva entre todas las áreas y sientan motivación necesaria de lograr los objetivos planteados, para así mejorar el nivel de trabajo de cada uno, respecto a la gestión de sus inventarios y puedan determinar los métodos de control y rotación de inventarios.
4. Se recomienda a los funcionarios de la Empresa Dismac Perú Sac del distrito del Callao, que se implementen estrategias financieras a corto plazo para poder analizar la rentabilidad en las inversiones, así como de su liquidez y solvencia y analizar los riesgos de créditos de los clientes, para lograr un mejor movimiento de flujo de efectivo , del capital de trabajo y el financiamiento.

CAPITULO VII
REFERENCIAS

Referencias bibliográficas

- Andrade, H. (2005). *Comunicación organizacional interna: proceso , disciplina y técnica*. (1.^{ra} ed.). España: Editorial Gesbiblo .
- Albujar, M. y Irrazabal, S. (2014). *Estrategias de control de inventarios para optimizar la producción y rentabilidad de la Empresa Agro Macathon SAC*. (Tesis de pregrado). Recuperada de : <http://repositorio.autonoma.edu.pe/bitstream/AUTONOMA/151/ALBUJAR%20ARANGO%20-%20HUAMAN%20IRRAZABAL.pdf>
- Brenes, P. (2015). *Técnicas de almacén*. Editorial Consuelo clemente.
- Bose, Ch. (2006). *Inventory management*. India: Prentice-Hall of India.
- Cabriles, I. (2014). *Propuesta de un sistema de control de inventario de stock de seguridad para mejorar la gestión de compras de materia prima, repuestos e insumos de la Empresa Balgres C.A*. (Tesis de pregrado). Recuperada de <http://159.90.80.55/tesis/000165597.pdf>
- Carrasco, N. (2015). *El control de inventarios y la rentabilidad de la ferretería ferro metal el ingeniero*. (Tesis de pregrado). Recuperada de <http://repositorio.uta.edu.ec/bitstream/123456789/17840/1/T3124i.pdf>
- Chandra, V. (2006). *Technology, adaptation, and exports*. Washington. The World Bank.
- Cuevas, F. (2002). *Control de costos y gastos en los restaurantes*. México: Editorial limusa.
- Cruz, A. (2017). *Gestión de inventarios COML0210*. (1.^{ra} ed.). IC Editorial.

- De canales, F., de Alvarado, E. y Pineda, E. (2006). *Metodología de la investigación –Manual para el desarrollo de personal de salud*. México: Editorial Limusa.
- Errasti, A. (2011). *Logística de almacenaje*. España: Ediciones Pirámide.
- Escudero, J. (2014). *Logística de almacenamiento*. España: Ediciones Paraninfo.
- Espinoza, O. (2011). *La administración eficiente de los inventarios*. España: Editorial: La ensenada.
- Ferrín, A. (2013). *Gestión de stocks en la logística de almacenes*. (1era ed.). Colombia: Editorial Buenas Semilla.
- Fonseca, O. (2011). *Sistemas de control interno*. (1era ed.). Lima.
- García, C. (2015). *Metodología de la investigación*. México: Editorial trillas.
- García, F. (2004). *El cuestionario : Recomendaciones metodológicas para el diseño de un cuestionario*. México: Editorial LIMUSA S.A.
- Gonzales, E. (2013). *La administración del capital de trabajo en la gestión de las empresas distribuidoras de medicinas de lima metropolitana*. (Tesis de pregrado). Recuperada de http://www.repositorioacademico.usmp.edu.pe/bitstream/usmp/649/3/gonzales_ee.pdf.
- Guzmán, A, Guzman, D. y Romero, T. (2005). *Contabilidad financiera*. Bogotá: Centro Editorial Universidad del Rosario.
- Granados, I., Latorre, L. y Ramírez, E. (s.f.). *Fundamentos, principios e introducción a la Contabilidad*. Colombia: Centro Editorial Universidad Nacional de Colombia.
- Haime, L. (2005). *Planeación financiera en la empresa moderna*. México: Ediciones fiscales ISEF.

- Hernández, B. (2001). *Técnicas estadísticas de investigación social*. España: Ediciones Diaz de Santos S.A.
- Lamata, F. (1998). *Manual de Administración y Gestión Sanitaria*. España: Ediciones Diaz de Santos S.A.
- Laveriano, W. (2010). *Actualidad empresarial, N.198*. Lima.
- López, J. (2014). *UF0476 - Gestión de inventarios*. (5.^{ta} ed.). España: Editorial ELEARNING S.L.
- Misari, M. (2012). *El control interno de inventarios y la gestión en las empresas de fabricación de calzado en el Distrito de Santa Anita*. (Tesis de pregrado). Recuperada de http://www.repositorioacademico.usmp.edu.pe/bitstream/usmp/570/3/misari_ma.pdf
- Meana, P. (2017). *UF0476 – Gestión de inventarios*. España: Ediciones Nobel S.A.
- Morales, A., Morales, J. A. y Alcocer, F. (2014). *Administración financiera*. México: Edición Ebook.
- Mora, L. (2011). *Gestión logística en centros de distribución, bodegas y almacenes*. (1era ed.). Colombia: Eco Ediciones.
- Mondragón, B. (2014). Uso de la correlación de Spearman en un estudio de intervención en fisioterapia. Recuperada de : <https://dialnet.unirioja.es/servlet/articulo?codigo=5156978>.
- Navarro, D. (2003). *Temas de administración financiera*. (1.^{ra} ed.). Colombia.
- Ochoa, C. (2015). El muestreo que es y porque funciona. Recuperado de: <https://www.netquest.com/blog/es/blog/es/muestreo-que-es-porque-funcion>.
- Parra, F. (2005). *Gestión de stocks*. (3.^{ra} ed.). España: Esic Editorial.

- Pérez, M. y Bastos, A. (2006). *Introducción a la gestión de stocks*. (2.ª ed.). España: Ediciones Vigo.
- Ramírez, E. (2016). *El control de inventarios en el área de logística y su incidencia en la rentabilidad de la Empresa Electro tiendas del Perú SAC*. (Tesis de pregrado). Recuperada de: http://dspace.unitru.edu.pe/bitstream/handle/UNITRU/8039/ramirezmarquina_erika.pdf?sequence=1&isAllowed=y
- Rubio, P. (2007). *Manual de análisis financiero*.
- Rubio, J. y Villarroel, S. (2012). *Gestión de pedidos y stock*. España.
- Soria, L. (2013). *Administración del capital de trabajo en la mypes del sector textil – confección de polos ubicadas en el distrito de la Victoria*. (Tesis de pregrado). Recuperada de http://www.repositorioacademico.usmp.edu.pe/bitstream/usmp/650/3/soria_lv.pdf
- Torres, I. (2012). *Mejoramiento de la gestión del capital de trabajo y del ciclo de efectivo, en la empresa NR productos industriales y agrícolas S.A.* (Tesis de pregrado). Recuperada de <http://repositorio.puce.edu.ec/bitstream/handle/22000/5146/T-PUCE-5372.pdf?sequence=1&isAllowed=y>
- Valderrama, S. (2013). *Pasos para elaborar proyectos de investigación científica - cuantitativa, cualitativa y mixta*. Editorial San Marcos. 2da edición.
- Van Home, J. y Wachowicz, J. (2002). *Fundamentos de administración financiera*. (10^{ma} ed.). México: Pearson educación.
- Villarroel, S y Rubio, J. (2012). *Gestión de pedidos y stock*. España.
- Welsch, G. (2005). *Presupuesto: planificación y control*. (6.^{ta} ed.). México: Pearson Education.

ANEXOS

ANEXO 1: Matriz de consistencia

TITULO: Gestión de inventarios y su relación con el capital de trabajo en la empresa Dismac Perú SAC en el distrito del Callao, 2018.					
Problema General	Objetivo General	Hipótesis General	Variable	Indicadores	Metodología
¿De qué manera la gestión de inventarios tiene relación con el capital de trabajo de la Empresa Dismac Perú SAC en el distrito del Callao, 2018?	Determinar de qué manera la gestión de inventarios tiene relación con el capital de trabajo de la Empresa Dismac Perú SAC en el distrito del Callao, 2018	El control de inventarios se relaciona con el capital de trabajo de la Empresa Dismac Perú SAC en el distrito del Callao, 2018	Gestión de inventarios	Objetivos	1. TIPO DE ESTUDIO El estudio es de tipo descriptivo-correlacional ya que se describirían cada una de las variables. Y a la vez, es correlacional porque se diagnosticara la relación que hay entre ambas variables. 2. DISEÑO DE ESTUDIO La investigación se desarrollara en base al diseño No experimental, porque las variables no serán manipuladas. 3.
				Políticas de inventario	
				Técnicas de inventarios	
				Métodos de valuación	
				Comunicación	
				Stock mínimo	
				Stock máximo	
Distribución					
Problemas Específicos	Objetivos Específicos	Hipótesis Específica			
¿En qué medida la gestión de inventarios tiene relación con los activos corrientes de la Empresa Dismac Perú SAC en el distrito del Callao, 2018?	Determinar en qué medida la gestión de inventarios tiene relación con los activos corrientes de la Empresa Dismac Perú SAC en el distrito del Callao, 2018	La gestión de inventarios y su relación con los activos corrientes de la Empresa Dismac Perú SAC en el distrito del Callao, 2018	Capital de trabajo	Efectivo	POBLACIÓN Está formado por trabajadores de la Empresa DISMAC PERU SAC, del distrito del Callao. 4.MUESTRA Estará conformada por todos los trabajadores del área administrativa, contable, finanzas y logística de la empresa DISMAC PERU SAC, que a la vez tiene estudios superiores, entre varones y mujeres.
				Cuentas por cobrar comerciales - terceros	
¿En qué medida la gestión de inventarios tiene relación con los pasivos corrientes de la Empresa Dismac Perú SAC en el distrito del Callao, 2018?	Determinar en qué medida el manejo de existencias tiene relación con los pasivos corrientes de la Empresa Dismac Perú SAC en el distrito del Callao, 2018.	El manejo de existencias y su relación con los pasivos corrientes de la Empresa Dismac Perú SAC en el distrito del Callao, 2018.	Capital de trabajo	Mercaderías	
				Inversiones financieras	
¿En qué medida el capital de trabajo tiene relación con el control en la Empresa Dismac Perú SAC en el distrito del Callao, 2018?	Determinar de qué medida el capital de trabajo tiene relación con la control en la Empresa Dismac Perú SAC en el distrito del Callao, 2018.	El capital de trabajo y su relación con el control en la Empresa Dismac Perú SAC en el distrito del Callao, 2018.	Capital de trabajo	Cuentas por pagar comerciales - terceros	
				Financiamiento	
				Remuneraciones por pagar	
				Tributos por pagar	

ANEXO 2: Encuesta

INSTRUMENTO DE RECOLECCION DE DATOS						
GESTION DE INVENTARIOS Y LA RELACION DEL CAPITAL DE TRABAJO EN LA EMPRESA COMERCIAL DISMAC PERU SAC, CALLAO, 2018.						
Generalidades: La presente encuesta es anónima, marque con una (x) la respuesta que considere conveniente, se requiere objetividad en la respuestas.						
PREGUNTAS GENERALES:						
1.- ¿Cuántos años de experiencia tiene en el sector comercial?						
a) 1 año b) 5 años c) 10 años d) 15 años						
2.- ¿En que Area labora actualmente?						
a) Contabilidad b) Administración c) Finanzas d) Logística e) Sistemas f) Ventas						
ENCUESTA						
N°	ITEMS	VALORACION DE LIKER				
		NUNCA	CASI NUNCA	ALGUNAS VECES	CASI SIEMPRE	SIEMPRE
		1	2	3	4	5
1	Los objetivos establecidos en la empresa, permiten promover la efectividad del manejo de los activos.					
2	Los objetivos de inventarios en la empresa, permite vencer obstáculos para cubrir los pasivos corrientes.					
3	La aplicación de políticas de inventarios, permite incrementar el capital de trabajo de la empresa.					
4	Las políticas de inventarios, permiten determinar los niveles de existencias más convenientes, para una mejor inversión en los activos.					
5	Las técnicas de inventarios, permiten tener una mejor concentración en los activos de mayor inversión.					
6	La aplicación de métodos de valuación de inventario, permite evaluar y controlar los activos corrientes de la empresa.					
7	La comunicación en la Empresa, permite un trabajo eficiente para el manejo de los activos.					
8	La comunicación eficiente y constante en la empresa, permite mejorar la rotación de los activos.					
9	La implementación del stock mínimo, permite una mejor gestión de inventarios.					
10	El stock máximo de inventario, permite regular y mejorar el control de los activos corrientes de la empresa.					
11	La distribución adecuada de mercaderías, permita reducir gastos para un mejor control de los pasivos.					
12	El capital de trabajo utilizado en la empresa, permite mejorar la distribución de las mercaderías.					
13	El efectivo empleado como inversión, ha permitido el incremento del capital de trabajo.					
14	El control de las cuentas por cobrar, les permite lograr mayor liquidez y mejor manejo de existencias.					
15	El adecuado control de inventarios, permite identificar las mercaderías de baja rotación.					
16	La adquisición de mercaderías en temporadas bajas, permite lograr un mejor control de rotación.					
17	El sobre stock de mercaderías, permite obtener ciertas contingencias con el manejo de existencias.					
18	Las inversiones financieras, permiten reducir los niveles de riesgo en la gestión de inventario.					
19	La aplicación de un control de inventarios, permite cumplir efectivamente las cuentas por pagar de la empresa.					
20	La aplicación inadecuada de la gestión de inventarios, genera atrasos con las cuentas por pagar.					
21	Las obligaciones financieras adquiridas, les permiten lograr un mejor manejo de las existencias de la empresa.					
22	El resultado final del control de inventario, permite un mejor financiamiento para lograr mayor liquidez.					
23	Los prestamos financieros obtenidos a corto plazo, permite manejar mayor liquidez y no afectar su capital de trabajo.					
24	La inversión eficiente del capital de trabajo, permite cumplir a tiempo con las remuneraciones por pagar.					
25	El tratamiento adecuado contable de las mermas en el manejo de las existencias, permite pagar menos tributos.					

ANEXO 3: Base de datos

0	Nombre	Tipo	Anchura	Decimales	Etiqueta	Valores	Perdidos	Columnas	Alineación	Medida	Rol
1	P1	N Numérico	8	0	Los objetivos e...	{1, NUNCA}...	Ninguna	8	Derecha	Ordinal	Entrada
2	P2	N Numérico	8	0	Los objetivos d...	{1, NUNCA}...	Ninguna	8	Derecha	Ordinal	Entrada
3	P3	N Numérico	8	0	La aplicación d...	{1, NUNCA}...	Ninguna	8	Derecha	Ordinal	Entrada
4	P4	N Numérico	8	0	Las políticas de...	{1, NUNCA}...	Ninguna	8	Derecha	Ordinal	Entrada
5	P5	N Numérico	8	0	Las técnicas d...	{1, NUNCA}...	Ninguna	8	Derecha	Ordinal	Entrada
6	P6	N Numérico	8	0	La aplicación d...	{1, NUNCA}...	Ninguna	8	Derecha	Ordinal	Entrada
7	P7	N Numérico	8	0	La comunicació...	{1, NUNCA}...	Ninguna	8	Derecha	Ordinal	Entrada
8	P8	N Numérico	8	0	La comunicació...	{1, NUNCA}...	Ninguna	8	Derecha	Ordinal	Entrada
9	P9	N Numérico	8	0	La implementa...	{1, NUNCA}...	Ninguna	8	Derecha	Ordinal	Entrada
10	P10	N Numérico	8	0	El stock máxim...	{1, NUNCA}...	Ninguna	8	Derecha	Ordinal	Entrada
11	P11	N Numérico	8	0	La distribución ...	{1, NUNCA}...	Ninguna	8	Derecha	Ordinal	Entrada
12	P12	N Numérico	8	0	El capital de tra...	{1, NUNCA}...	Ninguna	8	Derecha	Ordinal	Entrada
13	P13	N Numérico	8	0	El efectivo empl...	{1, NUNCA}...	Ninguna	8	Derecha	Ordinal	Entrada
14	P14	N Numérico	8	0	El control de la...	{1, NUNCA}...	Ninguna	8	Derecha	Ordinal	Entrada
15	P15	N Numérico	8	0	El adecuado co...	{1, NUNCA}...	Ninguna	8	Derecha	Ordinal	Entrada
16	P16	N Numérico	8	0	La adquisición ...	{1, NUNCA}...	Ninguna	8	Derecha	Ordinal	Entrada
17	P17	N Numérico	8	0	El sobre stock ...	{1, NUNCA}...	Ninguna	8	Derecha	Ordinal	Entrada
18	P18	N Numérico	8	0	Las inversiones...	{1, NUNCA}...	Ninguna	8	Derecha	Ordinal	Entrada
19	P19	N Numérico	8	0	La aplicación d...	{1, NUNCA}...	Ninguna	8	Derecha	Ordinal	Entrada
20	P20	N Numérico	8	0	La aplicación in...	{1, NUNCA}...	Ninguna	8	Derecha	Ordinal	Entrada
21	P21	N Numérico	8	0	Las obligacione...	{1, 0, NUNC...	Ninguna	8	Derecha	Ordinal	Entrada
22	P22	N Numérico	8	0	El resultado fin...	{1, NUNCA}...	Ninguna	8	Derecha	Ordinal	Entrada
23	P23	N Numérico	8	0	Los prestamos ...	{1, NUNCA}...	Ninguna	8	Derecha	Ordinal	Entrada
24	P24	N Numérico	8	0	La inversión efi...	{1, NUNCA}...	Ninguna	8	Derecha	Ordinal	Entrada
25	P25	N Numérico	8	0	El resultado fin...	{1, NUNCA}...	Ninguna	8	Derecha	Ordinal	Entrada

ANEXO 4: Cuadros estadísticos

		Estadísticos				
		Los objetivos establecidos en la empresa, permiten promover la efectividad del manejo de los activos.	Los objetivos de inventarios en la empresa, permite vencer obstáculos para cubrir los pasivos corrientes.	La aplicación de políticas de inventarios, permite incrementar el capital de trabajo de la empresa.	Las políticas de inventarios, permiten determinar los niveles de existencias más convenientes, para una mejor inversión en los activos.	Las técnicas de inventarios, permiten tener una mejor concentración en los activos de mayor inversión.
N	Válido	40	40	40	40	40
	Perdidos	0	0	0	0	0
	Media	4.0750	3.2000	3.8750	3.7750	4.4750
	Mediana	4.0000	3.0000	4.0000	4.0000	5.0000
	Moda	4.00	3.00	3.00	4.00	5.00
	Suma	163.00	128.00	155.00	151.00	179.00

Fuente: Cuestionario

		Estadísticos			
		La aplicación de métodos de valuación de inventario, permite evaluar y controlar los activos corrientes de la empresa.	La comunicación en la Empresa, permite un trabajo eficiente para el manejo de los activos.	La comunicación eficiente y constante en la empresa, permite mejorar la rotación de los activos.	La implementación del stock mínimo, permite una mejor gestión de inventarios.
N	Válido	40	40	40	40
	Perdidos	0	0	0	0
	Media	4.0750	3.8000	4.0000	4.6250
	Mediana	4.0000	4.0000	4.0000	5.0000
	Moda	5.00	3.00 ^a	5.00	5.00
	Suma	163.00	152.00	160.00	185.00

Fuente: Cuestionario

Estadísticos					
		El stock máximo de inventario, permite regular y mejorar el control de los activos corrientes de la empresa.	La distribución adecuada de mercaderías, permita reducir gastos para un mejor control de los pasivos.	El capital de trabajo utilizado en la empresa, permite mejorar la distribución de las mercaderías.	El efectivo empleado como inversión, ha permitido el incremento del capital de trabajo.
N	Válido	40	40	40	40
	Perdidos	0	0	0	0
	Media	3.7000	3.8250	3.3500	3.8000
	Mediana	4.0000	4.0000	3.0000	4.0000
	Moda	4.00	3.00	3.00 ^a	3.00 ^a
	Suma	148.00	153.00	134.00	152.00

Fuente: Cuestionario

Estadísticos					
		El control de las cuentas por cobrar, les permite lograr mayor liquidez y mejor manejo de existencias.	El adecuado control de inventarios, permite identificar las mercaderías de baja rotación.	La adquisición de mercaderías en temporadas bajas, permite lograr un mejor control de rotación.	El sobre stock de mercaderías, permite obtener ciertas contingencias con el manejo de existencias.
N	Válido	40	40	40	40
	Perdidos	0	0	0	0
	Media	3.6250	3.6250	3.8000	3.7750
	Mediana	4.0000	3.5000	4.0000	4.0000
	Moda	4.00	3.00	3.00 ^a	3.00
	Suma	145.00	145.00	152.00	151.00

Fuente: Cuestionario

		Estadísticos			
		Las inversiones financieras, permiten reducir los niveles de riesgo en la gestión de inventario.	La aplicación de un control de inventarios, permite cumplir efectivamente las cuentas por pagar de la empresa.	La aplicación inadecuada de la gestión de inventarios, genera atrasos con las cuentas por pagar.	Las obligaciones financieras adquiridas, les permiten lograr un mejor manejo de las existencias de la empresa.
N	Válido	40	40	40	40
	Perdidos	0	0	0	0
	Media	3.8750	3.6500	3.3500	3.5750
	Mediana	4.0000	4.0000	3.0000	4.0000
	Moda	4.00	3.00	2.00 ^a	4.00
	Suma	155.00	146.00	134.00	143.00

Fuente: Cuestionario

		Estadísticos			
		El resultado final del control de inventario, permite un mejor financiamiento para lograr mayor liquidez.	Los préstamos financieros obtenidos a corto plazo, permite manejar mayor liquidez y no afectar su capital de trabajo.	La inversión eficiente del capital de trabajo, permite cumplir a tiempo con las remuneraciones por pagar.	El tratamiento adecuado contable de las mermas en el manejo de las existencias, permite pagar menos tributos.
N	Válido	40	40	40	40
	Perdidos	0	0	0	0
	Media	3.2500	3.3500	3.4500	3.7250
	Mediana	3.0000	3.0000	3.5000	4.0000
	Moda	4.00	3.00	4.00	4.00
	Suma	130.00	134.00	138.00	149.00

Fuente: Cuestionario

ANEXO 5: Carta de Autorización

DISMACPERÚ S.A.C.
DISTRIBUIDOR AUTORIZADO

CARTA DE ACEPTACION DE LA EMPRESA DISMAC PERU SAC

Lima, 06 de Junio del 2018

Señores:

COMITÉ DE PROGRAMA DE INVESTIGACION

Universidad Cesar Vallejo – UCV

De manera atenta manifestamos nuestros intereses y conocimientos de la propuesta del proyecto de investigación titulada: **GESTION DE INVENTARIOS Y SU RELACION CON EL CAPITAL DE TRABAJO DE LA EMPRESA DISMAC PERU SAC EN EL DISTRITO DEL CALLAO, 2018.**

Elaborado por el estudiante: **CASTRO PAREJA ISABEL IRENE, CON CODIGO 6700188707**

En este sentido nos comprometemos a participar en estos procesos ofreciendo la información de apoyo necesario de la UCV como elemento de consulta para el público.

Conocemos y aceptamos el reglamento y disposiciones sobre la realización de opciones de grado de la UCV.

Cordialmente:

DISMAC PERU SAC

Av. Tomas Valle 2961 Urb. El Cóndor – Callao.



OMAR QUISPE QUINTO
CONTADOR
DISMAC PERU SAC

Atte.

CARTA DE PRESENTACIÓN

Dr. (a): Mariano Mucha Paitan

Presente

Asunto: **VALIDACIÓN DE INSTRUMENTOS A TRAVÉS DE JUICIO DE EXPERTO.**

Me es muy grato comunicarme con usted para expresarle mi saludo y así mismo, hacer de su conocimiento que siendo estudiante del programa de la Facultad de Ciencias Empresariales Escuela Profesional de Contabilidad de la Universidad César Vallejo, en la sede Lima Norte; requiero validar el instrumentos con el cual recogeré la información necesaria para poder desarrollar mi investigación y con la cual optaré el grado de Bachiller en Contabilidad.

El titulo nombre de mi tesis es: "GESTIÓN DE INVENTARIOS Y SU RELACIÓN CON EL CAPITAL DE TRABAJO DE LA EMPRESA DISMAC PERÚ SAC, EN EL DISTRITO DEL CALLAO, 2018." y siendo imprescindible contar con la aprobación de docentes especializados para poder aplicar los instrumentos en mención, he considerado conveniente recurrir a usted, ante su connotada experiencia en temas educativos y/o investigación educativa.

El expediente de validación, que le hago llegar contiene:

- Carta de presentación.
- Definiciones conceptuales de las variables y dimensiones.
- Matriz de operacionalización de las variables.
- Certificado de validez de contenido de los instrumentos.

Expresándole mis sentimientos de respeto y consideración me despido de usted, no sin antes agradecerle por la atención que dispense a la presente.

Atentamente.



Castro Pareja Isabel Irene
DNI: 45237792

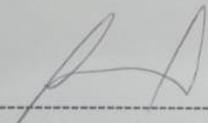
Observaciones (precisar si hay suficiencia): SI HAY SUFICIENCIA

Opinión de aplicabilidad: Aplicable Aplicable después de corregir [] No aplicable []

Apellidos y nombres del juez validador: DR. MARIANO MUECHA PANTAN DNI: 17810102

Especialidad del validador: DOCTOR EN CONTAB. Y FINANZAS

12 de 10 del 2018



Firma del Experto Informante.

¹Pertinencia: El ítem corresponde al concepto teórico formulado.
²Relevancia: El ítem es apropiado para representar al componente o dimensión específica del constructo
³Claridad: Se entiende sin dificultad alguna el enunciado del ítem, es conciso, exacto y directo

Nota: Suficiencia, se dice suficiencia cuando los ítems planteados son suficientes para medir la dimensión

CARTA DE PRESENTACIÓN

Dr. (a): Orihuela Ríos Natividad

Presente

Asunto: **VALIDACIÓN DE INSTRUMENTOS A TRAVÉS DE JUICIO DE EXPERTO.**

Me es muy grato comunicarme con usted para expresarle mi saludo y así mismo, hacer de su conocimiento que siendo estudiante del programa de la Facultad de Ciencias Empresariales Escuela Profesional de Contabilidad de la Universidad César Vallejo, en la sede Lima Norte; requiero validar el instrumentos con el cual recogeré la información necesaria para poder desarrollar mi investigación y con la cual optaré el grado de Bachiller en Contabilidad.

El titulo nombre de mi tesis es: "GESTIÓN DE INVENTARIOS Y SU RELACIÓN CON EL CAPITAL DE TRABAJO DE LA EMPRESA DISMAC PERÚ SAC, EN EL DISTRITO DEL CALLAO, 2018." y siendo imprescindible contar con la aprobación de docentes especializados para poder aplicar los instrumentos en mención, he considerado conveniente recurrir a usted, ante su connotada experiencia en temas educativos y/o investigación educativa.

El expediente de validación, que le hago llegar contiene:

- Carta de presentación.
- Definiciones conceptuales de las variables y dimensiones.
- Matriz de operacionalización de las variables.
- Certificado de validez de contenido de los instrumentos.

Expresándole mis sentimientos de respeto y consideración me despido de usted, no sin antes agradecerle por la atención que dispense a la presente.

Atentamente.



Castro Pareja Isabel Irene
DNI: 45237792

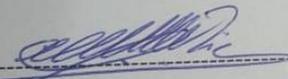
Observaciones (precisar si hay suficiencia): Si hay suficiencia

Opinión de aplicabilidad: Aplicable [] Aplicable después de corregir [] No aplicable []

Apellidos y nombres del juez validador. ORIHUELA RIOS, NATIVIDAD DNI: 07902319

Especialidad del validador: CONTADOR PÚBLICO, CP. en HCA

16 de 10 del 2018


Firma del Experto Informante.

¹Pertinencia: El ítem corresponde al concepto teórico formulado.
²Relevancia: El ítem es apropiado para representar al componente o dimensión específica del constructo
³Claridad: Se entiende sin dificultad alguna el enunciado del ítem, es conciso, exacto y directo

Nota: Suficiencia, se dice suficiencia cuando los ítems planteados son suficientes para medir la dimensión

CARTA DE PRESENTACIÓN

Dr. (a): Ibarra Fretell Walter

Presente

Asunto: **VALIDACIÓN DE INSTRUMENTOS A TRAVÉS DE JUICIO DE EXPERTO.**

Me es muy grato comunicarme con usted para expresarle mi saludo y así mismo, hacer de su conocimiento que siendo estudiante del programa de la Facultad de Ciencias Empresariales Escuela Profesional de Contabilidad de la Universidad César Vallejo, en la sede Lima Norte; requiero validar el instrumentos con el cual recogeré la información necesaria para poder desarrollar mi investigación y con la cual optaré el grado de Bachiller en Contabilidad.

El titulo nombre de mi tesis es: "GESTIÓN DE INVENTARIOS Y SU RELACIÓN CON EL CAPITAL DE TRABAJO DE LA EMPRESA DISMAC PERÚ SAC, EN EL DISTRITO DEL CALLAO, 2018." y siendo imprescindible contar con la aprobación de docentes especializados para poder aplicar los instrumentos en mención, he considerado conveniente recurrir a usted, ante su connotada experiencia en temas educativos y/o investigación educativa.

El expediente de validación, que le hago llegar contiene:

- Carta de presentación.
- Definiciones conceptuales de las variables y dimensiones.
- Matriz de operacionalización de las variables.
- Certificado de validez de contenido de los instrumentos.

Expresándole mis sentimientos de respeto y consideración me despido de usted, no sin antes agradecerle por la atención que dispense a la presente.

Atentamente.



Castro Pareja Isabel Irene
DNI: 45237792

Observaciones (precisar si hay suficiencia): Hay Suficiencia

Opinión de aplicabilidad: Aplicable Aplicable después de corregir No aplicable

Apellidos y nombres del juez validador: Ibarras Fretell, Walter DNI: 06098355

Especialidad del validador: Dr. contabilidad

Los Olivos, 12 de octubre del 2018



Nombre y Firma del Experto Informante.

 UCV UNIVERSIDAD CÉSAR VALLEJO	ACTA DE APROBACIÓN DE ORIGINALIDAD DE TESIS	Código : F06-PP-PR-02.02 Versión : 09 Fecha : 23-03-2018 Página : 1 de 1
--	---	---

Yo, Díaz Díaz, Donato, docente de la Facultad de Ciencias Empresariales y Escuela Profesional de Contabilidad de la Universidad César Vallejo de la sede Lima Norte, revisor(a) de la tesis titulada

“Gestión de inventarios y su relación con el capital de trabajo de la Empresa Dismac Perú SAC, en el distrito del Callao, 2018” de la estudiante Castro Pareja Isabel Irene, constato que la investigación tiene un índice de similitud de 27 % verificable en el reporte de originalidad del programa Turnitin.

El/la suscrito (a) analizó dicho reporte y concluyó que cada una de las coincidencias detectadas no constituyen plagio. A mi leal saber y entender la tesis cumple con todas las normas para el uso de citas y referencias establecidas por la Universidad César Vallejo.

Los Olivos, Diciembre de 2018



Firma

DÍAZ DÍAZ, Donato

DNI: 08467350

Elaboró	Dirección de Investigación	Revisó	Responsable de SGC	Aprobó	Vicerrectorado de Investigación
---------	----------------------------	--------	--------------------	--------	---------------------------------



UNIVERSIDAD CÉSAR VALLEJO

FACULTAD DE CIENCIAS EMPRESARIALES

ESCUELA ACADÉMICO PROFESIONAL DE CONTABILIDAD

"Gestión de inventarios y su relación con el capital de trabajo de la empresa
Dismac Perú SAC, en el distrito del Callao, 2018"

**TESIS PARA OBTENER EL TITULO PROFESIONAL DE CONTADOR
PÚBLICO**

AUTORA

CASTRO PAREJA, ISABEL IRENE

Resumen de coincidencias ✕

27 %

1	repositorio.ucv.edu.pe <small>Fuente de Internet</small>	16 %	>
2	Entregado a Universida... <small>Trabajo del estudiante</small>	2 %	>
3	docplayer.es <small>Fuente de Internet</small>	1 %	>
4	Entregado a CONACYT <small>Trabajo del estudiante</small>	1 %	>
5	Entregado a Universida... <small>Trabajo del estudiante</small>	<1 %	>
6	Entregado a Universida... <small>Trabajo del estudiante</small>	<1 %	>
7	repositorio.udadech.ed... <small>Fuente de Internet</small>	<1 %	>

Activar Windows
Ver la configuración de Windows





UNIVERSIDAD CÉSAR VALLEJO

Centro de Recursos para el Aprendizaje y la Investigación (CRAI)
"César Acuña Peralta"

FORMULARIO DE AUTORIZACIÓN PARA LA PUBLICACIÓN ELECTRÓNICA DE LAS TESIS

1. DATOS PERSONALES

Apellidos y Nombres: (solo los datos del que autoriza)

..... Castro Pareja Isabel Irene
D.N.I. : 45237792
Domicilio : Jr. Valparaíso # 279 Urb. Perú S.M.P.
Teléfono : Fijo : 571-0505 Móvil : 991665471
E-mail : castro435@hotmail.com

2. IDENTIFICACIÓN DE LA TESIS

Modalidad:

Tesis de Pregrado

Facultad : Ciencias Empresariales
Escuela : Contabilidad
Carrera : Contabilidad
Título : Contador Público

Tesis de Post Grado

Maestría

Doctorado

Grado :
Mención :

3. DATOS DE LA TESIS

Autor (es) Apellidos y Nombres:

..... Castro Pareja Isabel Irene
.....
.....

Título de la tesis:

..... Gestión de inventarios y su relación con el capital de
..... Trabajo de la Empresa Dismac Peru SAC, en el Distrito del Callao, 2018

Año de publicación : 2018

4. AUTORIZACIÓN DE PUBLICACIÓN DE LA TESIS EN VERSIÓN ELECTRÓNICA:

A través del presente documento,

Si autorizo a publicar en texto completo mi tesis.

No autorizo a publicar en texto completo mi tesis.

Firma : 

Fecha : 16/05/19



UNIVERSIDAD CÉSAR VALLEJO

AUTORIZACIÓN DE LA VERSIÓN FINAL DEL TRABAJO DE INVESTIGACIÓN

CONSTE POR EL PRESENTE EL VISTO BUENO QUE OTORGA LA ENCARGADA DE INVESTIGACIÓN DE

LA ESCUELA DE CONTABILIDAD

A LA VERSIÓN FINAL DEL TRABAJO DE INVESTIGACIÓN QUE PRESENTA:

CASTRO PAREJA ISABEL IRENE

INFORME TITULADO:

"GESTIÓN DE INVENTARIOS Y SU RELACIÓN CON EL CAPITAL DE TRABAJO DE LA EMPRESA PLINAC PERÚ SAC, EN EL DISTRITO DEL CALLAO, 2018"

PARA OBTENER EL TÍTULO O GRADO DE:

CONTADOR PÚBLICO

SUSTENTADO EN FECHA: 12/12/2018

NOTA O MENCIÓN: 16



[Handwritten Signature]
FIRMA DEL ENCARGADO DE INVESTIGACION