



**UNIVERSIDAD CÉSAR VALLEJO**

**FACULTAD DE CIENCIAS EMPRESARIALES**

**ESCUELA PROFESIONAL DE NEGOCIOS INTERNACIONALES**

**PRODUCTIVIDAD REGIONAL Y EXPORTACIÓN DEL OREGANO**

**PERUANO DURANTE EL PERIODO 2008 – 2017**

**TESIS PARA OBTENER EL TÍTULO PROFESIONAL DE**

**LICENCIADO EN NEGOCIOS INTERNACIONALES**

**AUTOR:**

**LOYOLA GOMEZ, WILLIAM ELISEO**

**ASESOR:**

**DR. MARQUEZ CARO, ORLANDO**

**LÍNEA DE INVESTIGACIÓN:**

**MARKETING Y COMERCIO INTERNACIONAL**

**LIMA – PERÚ**

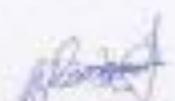
**2019**

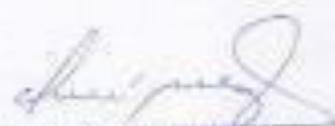
El jurado encargado de evaluar la tesis presentada por don  
(a) William Eliseo Lopez Jimenez  
cuyo título es:  
PRODUCTIVIDAD REGIONAL Y EXPORTACION DEL  
SECTOR PERUANO DURANTE EL PERIODO  
2009 - 2017

Reunido en la fecha, escuchó la sustentación y la resolución de preguntas por  
el estudiante, otorgándole el calificativo de: 16 (número)  
SEUSER (letras).

AN  
Trujillo (o Filial) 12 de Julio del 2018

  
PRESIDENTE

  
SECRETARIO

  
VOCAL

Elaboró	Dirección de Investigación	Revisó	Responsable del SGC	Aprobó	Vicerrectorado de Investigación

### **Dedicatoria**

A mis padres por ser la parte fundamental de todo lo que soy, a lo largo de toda mi educación, tanto profesional, como integral y social, por su incondicional y desinteresado apoyo logrado a través del tiempo. Todo este trabajo es dedicado a ellos.

## **Agradecimiento**

Agradezco a Dios por permitirme dar este paso en mi vida, haberme dado salud para lograr mis metas y objetivos, y sobre todo por su infinito amor.

A mis padres y hermana por ser un ejemplo de lucha constantes antes las adversidades y permanecer juntos en momentos de aciertos y momentos difíciles.

Y a todas las personas que tuvieron participación directa o indirecta en la realización de mi tesis.

## **Declaratoria de Autenticidad**

Yo, William Eliseo Loyola Gómez con DNI N° 45484862 a efecto de cumplir con los criterios de evaluación de la experiencia curricular de Desarrollo del Proyecto de Tesis, declaro bajo juramento que toda la documentación que acompaño es verás y auténtica.

Así mismo, declaro también bajo juramento que todos los datos e información que se presenta en la presente tesis son auténticos y veraces.

En tal sentido, asumo la responsabilidad que corresponda ante cualquier falsedad, ocultamiento y omisión, tanto en los documentos como de información aportada por lo cual me someto a lo dispuesto en las normas académicas de la Universidad César Vallejo.

Lima, 12 de Julio del 2018



---

William E. Loyola Gómez

## **Presentación**

Señores miembros del jurado presento ante ustedes la tesis titulada “Productividad Regional y Exportación del orégano peruano durante el periodo 2008 - 2017”. El objetivo de esta investigación fue determinar la relación que existe entre la productividad regional y la exportación del orégano durante el periodo 2008-2017. El trabajo de investigación consta de siete capítulos:

El capítulo I: Introducción, en el cual se presenta la realidad problemática en base a estudios previos y las teorías relacionadas al tema principal de investigación permitiendo formular el problema de investigación, la justificación y las hipótesis de los posibles resultados que me permitan tener los objetivos deseados.

Capítulo II: Marco metodológico, el diseño de la investigación aplicado fue de nivel descriptivo, diseño no experimental y longitudinal, se ha considerado dos variables de Operacionalización, la primera es Productividad Regional, que se divide en dos indicadores, volumen de producción y área de cosecha; de los 5 principales departamentos del Perú. La siguiente variable es la Exportación y se ha desagregado en dos indicadores: valor de exportación, volumen de exportación del orégano. En esta investigación no corresponde la distinción entre población y muestra porque los datos ya existen, y la validez se ha hecho a través de un juicio de expertos.

Capítulo III: Resultados, después de la información recolectada de diversas fuentes como páginas oficiales, libros y artículos de investigación, se analizó y se interpretó la información.

El Capítulo IV: Discusión, donde se contrastan las tesis, teorías empleadas en el presente trabajo de investigación con los resultados obtenidos.

El Capítulo V: Conclusiones, donde se mencionan las respuestas a las hipótesis específicas e hipótesis general.

Capítulo VI: Recomendaciones, lo cual es obtenido de la presente investigación, lo que será de gran utilidad para los interesados en el tema de productividad regional y exportación del orégano.

Capítulo VII: Referencias de acuerdo a las normas de la Asociación de Psicólogos Americanos (APA).

Finalmente, los anexos donde se indicará la matriz de consistencia, cuadros y reportes finales.

El autor.

## Resumen

La presente investigación ha tenido como objetivo establecer la relación que existe entre la productividad regional y la exportación del orégano durante los periodos 2008-2017, para obtener los resultados se usaron como instrumentos, datos e información obtenidos de manera ex post facto de los diferentes artículos y publicaciones oficiales de las entidades públicas y privadas.

La metodología que se utilizó en la investigación fue de enfoque cuantitativo porque nos ofrece la posibilidad de generalizar los resultados de forma más amplia, con un nivel de investigación descriptivo correlacional de tipo aplicada debido que los resultados obtenidos evidenciaran la relación que existe entre ambas variables y cuenta un diseño de investigación no experimental puesto que los estudios se realizaron sin ningún tipo de manipulación deliberada de las variables. Del mismo modo para analizar la población y muestra no fue necesario utilizar una encuesta dado que la muestra de la población se hizo por medio de un estudio ex post-facto con los datos estadísticos de los años 2008 al 2017, de las entidades como MINAGRI, SUNAT, BCR, TRADE MAP.

Los resultados obtenidos dentro de esta investigación fueron los siguientes, para la correlación entre la productividad regional promedio y el valor de exportación del orégano durante los años 2008 al 2017 se obtuvo un resultado de  $-0.093$ , esto indica que la correlación entre ambas variables es negativa e inversamente proporcional, para la correlación entre la productividad regional y el volumen de exportación del orégano durante los años 2008 al 2017 se obtuvo un resultado de  $-0.539$ , esto indica también que la correlación entre ambas variables es negativa es inversamente proporcional, lo cual nos muestra que tanto para el valor y el volumen de exportación la productividad no es un factor que logre influir en la exportación de orégano.

Se logró obtener como conclusión principal la relación que existe entre la productividad regional y la exportación de orégano durante el periodo 2008-2017, obteniendo un resultado desfavorable, es decir negativo, y se pudo comprobar que a mayor nivel de productividad menor valor de exportación del orégano y a mayor nivel productividad menor volumen de exportación de orégano.

Palabras claves: Productividad Regional y Exportación.

## **Abstract**

The objective of this research is to establish the relationship between regional productivity and the export of oregano during the periods 2008-2017, in order to obtain the results they were used as instruments, data and information obtained ex post facto from the different articles and official publications of public and private entities.

The methodology used in the research is of a quantitative approach because it offers us the possibility of generalizing the results in a broader way, with a level of correlational descriptive research of applied type because the results obtained will show the relationship between both variables and an Non-experimental research design since the studies were conducted without any deliberate manipulation of the variables. Similarly to analyze the population and sample it was not necessary to use a survey given that the sample of the population was made by means of an ex post-facto study with the statistical data of the years 2008 to 2017, of the entities such as MINAGRI, SUNAT, BCR, TRADE MAP.

The results obtained within this investigation were the following, for the correlation between the average regional productivity and the export value of oregano during the years 2008 to 2017 a result of -0.093 was obtained, this indicates that the correlation between both variables is negative and inversely proportional, for the correlation between regional productivity and export volume of oregano during the years 2008 to 2017 a result of -0.539 was obtained, this also indicates that the correlation between both variables is negative is inversely proportional, which shows that both for export value and volume productivity is not a factor that can influence the export of oregano.

The main conclusion was the relationship between regional productivity and the export of oregano during the period 2008-2017, obtaining an unfavorable result, that is, negative, and it was found that the higher the productivity level, the lower the export value of the oregano and higher level productivity lower export volume of oregano.

The keywords are: Regional Productivity and Exportation.

## Índice

	Página
Dedicatoria	3
Agradecimiento	4
Declaratoria de Autenticidad	5
Presentación	6
Resumen	7
Abstract	8
Índice	9
Índice de tabla	11
Índice de figura	12
I. INTRODUCCION	13
1.1. Realidad Problemática	13
1.2. Trabajos previos	15
Nacionales	15
Internacionales	16
1.3. Teorías relacionadas al tema	18
1.3.1. Exportación	18
1.3.2. Producción y Productividad Regional	21
1.4. Formulación del Problema	23
1.4.1. Problema General	23
1.4.2. Problemas Específicos	24
1.5. Justificación del Problema	24
1.6. Objetivos	25
1.6.1. Objetivo General	25
1.6.2. Objetivos Específicos	25
1.7. Hipótesis	25
1.7.1. Hipótesis General	25
1.7.2. Hipótesis Específicas	25
II. METODO	25
2.1. Diseño de Investigación	25

2.2.	Variables, Operacionalización	26
2.3.	Población y muestra	27
2.4.	Técnicas e instrumentos de recolección de datos, validez y confiabilidad	27
2.5.	Métodos de análisis de datos	28
2.6.	Aspectos éticos	28
III.	RESULTADOS	28
3.1.	Análisis Estadístico Descriptivo	28
3.1.1.	Variable de Productividad Regional del orégano entre cantidad de productos producidos	28
3.1.2.	Variable de Productividad Regional del orégano entre Rendimiento TM - HA	29
3.1.3.	Variable de exportación del orégano / Valor y Volumen de la exportación	31
3.2.	Resultados sobre la Productividad Regional	31
3.2.1.	Resultados sobre la Productividad promedio del orégano 2008-2017, en toneladas por hectáreas a nivel nacional.	48
3.3.	Resultados del valor de exportación	50
3.4.	Resultados del volumen de exportación	51
3.5.	Análisis Estadístico Inferencial	53
IV.	DISCUSIÓN	62
V.	CONCLUSIONES	65
VI.	RECOMENDACIONES	66
VII.	REFERENCIAS	68
	ANEXOS	73
	Anexo N° 1 Matriz de Consistencia	74
	Anexo N° 2 Validación de Instrumentos	75
	Anexo N° 3 Comportamiento Evolutivo de la Producción de Orégano peruano	78
	Anexo N° 4 Valor FOB US\$ Exportado por país de destino	79
	Anexo N° 5 El orégano y el Comercio Exterior	80

## Índice de tabla

	Página
Tabla 1. Producción Regional del orégano en el Perú, 2008 al 2017 en TM	29
Tabla 2. Rendimiento Regional del orégano en el Perú, 2008 al 2017	30
Tabla 3. Volumen y Valor de Exportación del orégano peruano , 2008 al 2017 en TM y Miles de \$	31
Tabla 4. Productividad por hectárea del orégano en la región Tacna 2008-2017, en toneladas por hectáreas	32
Tabla 5. Volumen de exportación y Valor FOB del orégano en la región Tacna 2008-2017, en toneladas por hectáreas	34
Tabla 6. Productividad por hectárea del orégano en la región Arequipa 2008-2017, en toneladas por hectáreas	35
Tabla 7. Volumen de exportación y Valor FOB del orégano en la región Arequipa 2008-2017, en toneladas por hectáreas.	37
Tabla 8. Productividad del orégano en la región de Moquegua 2008-2017	38
Tabla 9. Volumen y Valor de Exportación del orégano en la región 2008- 2017	40
Tabla 10. Productividad del orégano en la región de Ayacucho 2008-2017	42
Tabla 11. Volumen y Valor de Exportación del orégano en la región Ayacucho 2008-2017	43
Tabla 12. Productividad del orégano en la región de Junín 2008-2017	45
Tabla 13. Volumen y Valor de Exportación del orégano en la región Junín 2008-2017	47
Tabla 14. Productividad promedio del orégano 2008-2017 a nivel nacional	48
Tabla 15. Valor de exportación del orégano peruano 2008-2017	50
Tabla 16. Volumen de exportación del orégano peruano 2008-2017	52
Tabla 17. Correlación entre la productividad regional promedio y la exportación del orégano durante el periodo 2008-2017	54
Tabla 18. Correlación entre la producción regional promedio y el volumen de exportación del orégano durante el periodo 2008-2017	55
Tabla 19. Correlación entre la productividad regional promedio y el valor de exportación del orégano durante el periodo 2008-2017	56
Tabla 20. Correlación entre la producción regional promedio y el valor de exportación del orégano durante el periodo 2008-2017	57
Tabla 21. Correlación entre la productividad regional promedio y el volumen de exportación del orégano durante el periodo 2008-2017	58
Tabla 22. Correlación entre la producción regional promedio y el volumen de exportación del orégano durante el periodo 2008-2017	59
Tabla 23. Correlación entre la productividad regional promedio y la producción regional promedio del orégano durante el periodo 2008- 2017	60

## Índice de figura

	Página
Figura 1. Productividad por hectárea del orégano en la región Tacna 2008-2017, en toneladas por hectáreas.	32
Figura 2. Volumen de Exportación del orégano de la región Tacna 2008- 2017, peso expresado en toneladas.	34
Figura 3. Productividad por hectárea de orégano en la región de Arequipa 2008-2017, en toneladas por hectáreas	36
Figura 4. Volumen y Valor de Exportación del orégano en la región Arequipa 2008-2017	37
Figura 5. Productividad del orégano en la región de Moquegua 2008-2017	39
Figura 6. Volumen y Valor de Exportación del orégano en la región Moquegua 2008-2017	41
Figura 7. Productividad del orégano en la región de Ayacucho 2008-2017	42
Figura 8. Volumen y Valor de Exportación del orégano en la región Ayacucho 2008-2017	44
Figura 9. Productividad del orégano en la región de Junín 2008-2017	46
Figura 10. Volumen y Valor de Exportación del orégano en la región Junín 2008-2017	47
Figura 11. Productividad promedio del orégano 2008-2017 a nivel nacional	49
Figura 12. Valor de exportación del orégano peruano 2008-2017	51
Figura 13. Volumen de exportación del orégano peruano 2008-2017	52

## **I.INTRODUCCION**

### **1.1. Realidad Problemática**

Día a día el mundo actual va tomando conciencia acerca de la importancia de contar con una alimentación saludable, llena de nutrientes que permitan mantener una dieta balanceada, para evitar así los diversos problemas de salud, por ello se evita el consumo de productos procesados o con insumos transgénicos los cuales no son de origen natural, y los estilos de vida de la población actual comprende y asume como parte de su rutina el consumo de productos que sean ricos en componentes vegetales y animales sin tener la necesidad de pasar por algún tipo de procesos que resten el valor alimenticio de los alimentos a consumir.

De este modo se evidenció que el orégano es un producto natural que tiene muchas propiedades curativas que logran influenciar en el cuerpo humano, así mismo cuenta con sustancias que son de ayuda para el proceso digestivo, debido a que logra tener una acción medicinal, y las acciones más resaltantes se evidencian en los siguientes casos para lo cual sirve el orégano debido a que podemos resaltar que es digestivo, antidiabético, antiséptico, antiinflamatorio, estrogénico, tónico, antioxidante y expectorante.

Existe en el mercado internacional una tendencia de consumo por el orégano, sobre todo en el mercado brasileño, y de acuerdo a la publicación del portal web Agencia Agraria de Noticias (2013) menciona que el Brasil fue nuestro principal comprador de orégano y en el año 2013 y las exportaciones de este producto crecieron en un 60 % con respecto al año anterior, pasando de US\$ 5.2 millones a US\$ 8.4 millones respectivamente, esta información tuvo como fuente principal el portal del Centro de Comercio Exterior (CCEX) de la Cámara de Comercio. Esta nueva tendencia de consumo en el mercado exterior ha favorecido al Perú ya que el orégano es una planta que se cosecha hace muchos años en nuestro país, lo cual se muestra como una destacada oportunidad para la venta en los mercados internacionales de este producto natural.

En el Perú, el orégano, se produce principalmente en regiones como Puno, Apurímac, Junín, Ayacucho, Lima, Moquegua, Arequipa y Tacna, siendo esta última uno de los productores más importantes de nuestro país. Debido a que gran parte de su producción es vendida en los mercados internacionales gracias a que es un producto que cuenta con gran demanda y por ende bien cotizado. En el año 2013 el Director de Sierra Exportadora, Ángel Manero informó para Perú21 (2013) Que de la producción total de orégano en el Perú, solo alrededor del 10% es destinado al mercado local, esto ayuda mucho a los productores de

orégano debido a que el mercado internacional puede pagar, en promedio US\$ 4 por kilo, mientras que en el Perú solo US\$ 2 siendo sus principales mercados Brasil, España, Argentina y Chile.

Del mismo modo, el portal de Noticias RPP (2009) menciona que gracias al TLC (Tratado de Libre Comercio) con China, se omitieron los aranceles a cerca de 300 productos agrícolas, en los cuales se encuentra el orégano; esto sin duda sirvió de motivación para que muchos agricultores logren expandir este producto a mercados internacionales a precios más asequibles y competitivos frente a la competencia, como es el caso del orégano de México.

A pesar de ello, uno de los principales problemas con los que cuentan los productores de orégano se debe a las limitaciones tecnológicas y la falta del capital humano y las labores culturales las cuales se evidencian en la pérdida de producción y la exportación del orégano. Un claro ejemplo es la región Moquegua, quien a pesar que cuenta con casi todas las condiciones climáticas y altitudinales no logra alcanzar a la región líder del sector que es Tacna y que al contrario se encuentra por debajo de Arequipa que es la segunda región que más produce orégano (ver anexo 3), esto a consecuencias de factores propios de la región, la falta de organizaciones comunales agrícolas, la ausencia de organización de los mismo agricultores y sobre todo por la falta de apoyo de parte del gobierno regional y central en incentivar a la siembra de orégano en esta región Tacna al igual que en el resto de regiones donde se cosecha este producto pero no en grandes cantidades como lo son Puno o Lambayeque, permitiendo que los grandes competidores como la India, Alemania o Egipto logren cubrir toda la demanda internacional gracias a los recursos tecnológicos con los que cuentan, logrando mejores cultivos de calidad y en menor tiempo. En el caso del Perú la producción de orégano está representada por un grupo de pequeños agricultores del sur del Perú, especialmente de los departamentos de Moquegua, Tacna y Arequipa MINAGRI (2016) indica que la superficie cosechada de orégano al 2014, corresponde a 2,050 hectáreas y su producción de 15,374.85 toneladas en el país con una tendencia ascendente de 3.9% en los últimos 15 años, la cual definitivamente es muy baja si se quiere competir en el mercado internacional.

En tal sentido, y debido a la variedad de las regiones en temas agrícolas y hábitos culturales que terminan afectando la productividad de cada región, se formula una problemática que permite realizar un estudio de investigación ¿Qué relación existe entre la productividad regional y la exportación del orégano durante el periodo 2008-2017?

## **1.2. Trabajos previos**

### **Nacionales**

Paria (2012) en su tesis titulada “Análisis Económico del cultivo del Orégano (*Origanum Vulgare* L.) en la comunidad campesina de Borogueña, Distrito De Ilabaya, Provincia Jorge Basadre - Región Tacna, menciona como objetivo identificar las formas de agricultura que utilizan los productores del Sub Sector Cojmani-Vilalaca, de la Provincia Jorge Basadre, dentro de los medios que se utilizan en la producción de orégano, con relación gradual de una economía eficiente y rentable. Del mismo modo contabilizar, la producción y productividad del orégano, obtenidas por los productores bajo las formas de cómo relacionas las posibilidades con las que se cuenta, y del mismo modo lograr una economía eficiente y determinar las correlaciones entre los diferentes factores utilizados y la producción. La investigación realizada es de tipo descriptivo-correlacional, de corte transversal, se tenía como objetivo conocer los hechos dentro de un espacio temporal para la investigación fue el año 2010, y el lugar geográfico determinado como lo fue el sector Cojmani Vilalaca; donde se concluyó que la productividad de la mano de obra; el 48,6. % da a conocer que cada jornal rinde entre 7,5 y 10 kilogramos de orégano; el 22,9 % entre 10 y 12,5; el 14,7% entre 5 y 7,5 %; un 9,2% entre 12,5 y 15; el 2,8 % entre 17,5 y 20; y por último el 1,8 % entre 15 y 17,5 kilogramos por jornal. Por ende, los criterios y estrategias a seguir, con respecto a la producción, debería tener en cuenta maximizar los recursos con los que se cuenta y adoptar nuevos procedimientos o alternativas para mejorar la producción del orégano y al mismo tiempo obtener una mayor rentabilidad en la producción lo cual terminaría beneficiando al agricultor y generando una mayor oferta en el mercado.

Chirinos, Mc Bride, Abarca, Coaquira, García y León (2009) en su tesis titulada “Exportación de Orégano de Tacna al mercado de Brasil” tiene el objetivo general de establecer la potencialidad del orégano dentro del contexto agroexportador peruano y particularmente en la región sur del Perú. Del mismo modo, poder identificar los factores que no permiten la exportación del orégano hacia el mercado brasileño y sobre todo determinar las ventajas competitivas con las que cuenta el orégano peruano frente a la competencia regional. La metodología aplicada fue Descriptiva- Explorativa, asumiendo niveles de investigación: análisis y exploración, elaboración de un plan de implementación y desarrollo del plan propuesto. Teniendo como principal conclusión de la investigación lo siguiente, cabe afirmar que la Región Tacna cuenta con ventajas comparativas que permiten el desarrollo a lo largo del tiempo de forma sostenible de la producción del orégano. Las

formas de distribución que ofrece, un mayor margen de rentabilidad y posibilidades de crecimiento, dentro de los plazos establecidos en un corto y mediano tiempo, se visualiza en la comercialización de los mayoristas y minoristas; a pesar de ello, dada la poca experiencia en comercio internacional de los involucrados se ha avanzado muy poco en esta dirección.

Del Aguila (2017) en su tesis “Factores que inciden en las Exportaciones de Orégano (*Origanum vulgare*) de la Región Tacna hacia el mercado Brasileño” tiene como objetivo identificar los factores más importantes que inciden en la exportación de orégano de la región Tacna hacia el mercado brasileño. La metodología de la investigación tiene un enfoque cualitativo con un alcance exploratorio porque en la actualidad no se presentan estudios específicos que expliquen los factores más frecuentes en la exportación del orégano.

Por ello se concluye que los agentes que incurren en las exportaciones de orégano de la región Tacna al mercado del Brasil son el curso de producción, las carencias en cuanto a la clase y variedad del producto, el flujo de comercialización, si bien, las empresas exportadoras cumplen con las cantidades demandadas por el mercado internacional, dichos factores son relevantes para obtener una oferta exportable competitiva.

### **Internacionales**

Torres (2011) en su tesis “Caracterización y Evaluación de Genotipos de Orégano cultivados en las principales zonas de Producción de Argentina” establece como objetivo identificar los genotipos de orégano saneado, usados como objeto de propagación en Argentina y establecer la versatilidad inter e intra poblacional que existe, de esta manera identificar la importancia agronómica y su relación con el ambiente. La metodología que se llevó a cabo fue el nivel Descriptivo – Explicativo. Concluyendo que por medio de la micropropagación in vitro de las plantas saneadas, se logró con éxito plántulas pertenecientes a 12 de los clones recolectados, estos fueron posteriormente sembrados en los de forma piloto en campo. En relación a la conservación in vitro de germoplasma, se pudo conseguir una gama de orégano conformada por los 12 clones evaluados, los que posteriormente fueron sembrados a campo e identificados taxonómicamente a los que se suman 8 clones que serán evaluados en un futuro. A pesar de ello, es necesario verificar y condicionar el nivel de humedad y temperatura con el objetivo de lograr la adecuada conservación a mediano y largo plazo de todos los clones.

Folleco y Tenemaza (2009) en su tesis titulada “Proyecto para la Exportación del Orégano para el mercado del Brasil y Estados Unidos”, menciona como objetivo, Elaborara el proyecto para la Exportación del Orégano Ecuatoriano que demuestre las posibilidades técnica, económicas y financieras y al mismo garantizar el buen manejo de impacto social y ambiental. Teniendo en cuenta la competencia de otros países de America como lo son Perú y México quienes han logrado introducir el producto en el mercado basándose en la calidad y ventaja comparativa. La metodología que se llevó acabo fue el nivel Descriptivo – Explicativo. Concluyendo que la exportación del Orégano debe dirigirse al rubro de los fármacos, puesto que este mercado se está ampliando y elaborando medicinas a base de esta planta, del mismo modo se debe tener en cuenta el área de producción la cual se debe encontrarse en lugares templados y agrícolas, además deben contar los con servicios requeridos para los procesos productivos y los precios se deben ser fijados de acuerdo a lo pagado por los dos mercados objetivos.

Santos (2009) en su tesis “Estudio para exportación de Orégano fresco de Honduras a Miami, Estados Unidos”, Esta investigación tiene como objetivo elaborar un estudio de exportación del orégano de Honduras para el mercado de Miami, EEUU, describiendo los requisitos más resaltantes para la exportación de orégano, así como también determinar las oportunidades de demanda en Miami de este producto y la parte del mercado no cubierta e insatisfecha. El método de investigación aplicado para este trabajo es científico cuantitativo. El tipo de investigación tiene el alcance de un estudio correlacional, además tiene como conclusiones las siguientes el orégano en fresco es un producto que ha ingresado al mercado mundial y a la fecha está presentando una tendencia de crecimiento, en particular en el mercado norteamericano, por ello, se establece que la producción y exportación de esta planta, cuenta con una tendencia ascendente en los próximos años, sin embargo, la producción de orégano en Honduras con un enfoque exportador aún se está evaluando, a pesar de ello las características de los lugares de producción en Honduras, está calificado para que estos agricultores puedan desarrollarse en forma representativa.

Cortijo (2013) en su tesis “Exportación a Brasil de Orégano para el Consumo” tiene como objetivo dar a mostrar por medio de su indagación que el orégano argentino tiene potencial para ingresar al mercado del Brasil y ser comercializado. El método de investigación tiene el alcance de un estudio correlacional y cuantitativo. Concluyendo que en referencia a la Argentina, la producción ha demostrado una continua evolución ascendente teniendo como punto más importante el crecimiento de la tierra cosechada para

la agricultura. De la misma manera la localidad de Mendoza, logra beneficiarse por medio de su clima y su suelo, tomado relevancia en el mercado del orégano, permitiendo un nivel destacado del cultivo para la industrialización gracias a que muestra características resaltantes para competir en el mercado internacional de plantas que ofrecen buenos olores. A pesar de ello, para conseguir una participación de gran éxito en el rubro exportador, resulta indispensable que los participantes en la producción, la industrialización y exportación del orégano promuevan acciones de forma coordinada. Para ello es necesario que las entidades nacionales y provinciales concededoras del tema, como las universidades o centros de investigación privada y pública relacionada al rubro, articulen planes de acción y divulguen sus experiencias para lograr los objetivos.

### **1.3. Teorías relacionadas al tema**

#### **1.3.1. Exportación**

##### **A. Definición**

Claver y Quer (s.f., p.37) menciona que la exportación es usada por varias empresas para emprender su crecimiento internacional puesto que es la forma más fácil de acceder a un mercado internacional, priorizando como punto más resaltante que la producción se mantenga concentrada en el país productor, y desde ahí se debe distribuir a los mercados mundiales por medio de las exportaciones o tratados comerciales.

Castro (2008, p. 539) menciona que el termino exportación se define como la venta de las mercancías o bienes fuera del territorio de origen de fabricación, sea esta hacia una nación específica o en dirección a una zona establecida por el comercio internacional y el Estado donde se fabrica, para quedarse de forma definitiva.

Lerma y Márquez (2010, p. 539) define a la exportación como una de las actividades más relevantes y de suma importancia en el ámbito del comercio exterior y tiene como objeto comercializar los productos y servicios en mercados diferentes al país de origen, las exportaciones junto con las importaciones reúnen la definición de comercio internacional. También mencionan que, el lograr un negocio con objetivos internacionales se dan dentro del contexto de oportunidades, riesgos y ciertos factores que permiten desenvolverse en el ámbito internacional.

De acuerdo a los autores citados, se deduce que las exportaciones son una de las actividades más resaltantes en el ámbito de los negocios internacionales, por lo cual se considerada como una transacción comercial, que involucra el traslado de una mercancía o

servicio fuera del país de fabricación o elaboración, teniendo como destino final los mercados internacionales, al mismo tiempo esta transacción involucra un riesgo, pero a pesar de ello representa diversas oportunidades, por ello lo más recomendable es realizar un estudio analítico sobre la macroeconomía del mercado de destino y así poder canalizar las estrategias idóneas para maximizar la empresa y empezar a ganar un espacio en los mercados internacionales, Al mismo tiempo, para lograr la exportación de un producto o servicio es necesario que el exportador realice un estudio sobre las regularizaciones, restricciones o requisitos del producto o servicio que se desea exportar.B

## **B. Indicadores**

Para cuantificar las exportaciones tomaremos los indicadores de: valor de exportación y volumen de exportación.

Valor de Exportación Aladi (2016) menciona que el valor que asume la exportación es un indicador del costo de un bien o producto y se determina por el cociente del valor y la cantidad o volumen de exportación. Por ello, el índice del costo por unidad de las exportaciones es un ítem agregado del crecimiento del precio final de las mismas. (p. 1).

Volumen de Exportación El BCRP (2011) menciona que el volumen de exportación se expresada en una medida física de valor (toneladas p.ej.). (p. 214).

Los puntos de referencia comentados, muestran las formas más precisas para medir las exportaciones, y de esta manera obtener los resultados idóneos para elaborar estudios o poder analizar las transacciones comerciales de exportación.

## **C. Teorías del Comercio Internacional**

Paul Krugman (1979), formula una nueva teoría de comercio internacional que permite superar la explicación dada por el británico David Ricardo. La Teoría del Nuevo Comercio y Geografía Económica en ella menciona lo siguiente:

Los poderes asumidos por las organizaciones logran establecer estrategias de precios que por medio de una excelente campaña de publicidad que influyen en las decisiones de los consumidores. Considera además que el comercio intraindustrial logra entenderse en las teorías de Ricardo David y Hecksher-Ohlin, y que el comercio intraindustrial tiene su origen en las economías de escala conjunto con la innovación tecnológica y en la experiencia que logra acumular una empresa. Por ello Justifica que la intervención del Estado a través de los subsidios para proteger la industria nacional de la competencia exterior.

Daniels, Radebaugh y Sullivan (2012), mencionan dos teorías en apoyo al libre

comercio:

Para Smith (1776) y la Teoría de la Ventaja Absoluta se basa en:

[...] Que los tratados comerciales de un país con otro, beneficia a cada uno con el aumento de su riqueza, utilizando la división del trabajo como un principio base. En otros términos, si una nación alcanza producir un determinado bien a menor costo que otra nación, esto quiere decir que la primera nación tiene una ventaja absoluta sobre la segunda nación. En conformidad con esta aceptación, la mayor cantidad de beneficios sobre los negocios se sustentan en el principio de la ventaja absoluta, teniendo en cuenta el postulado que una nación logra ser más eficiente que otra en la producción de ciertos bienes y no tan eficiente en la producción de otros. En este caso ambas naciones pueden beneficiarse por medio del intercambio siempre y cuando cada una logre reducir los gastos de producción en comparación al otro; permitiendo desarrollar su ventaja absoluta. (p. 230).

Basado en la teoría de Smith, podemos deducir que, un país está en ventaja con respecto al otro siempre y cuando uno de ellos produce lo mismo que el otro a menor costo. Por lo tanto, el país que produce a menos costo cuenta con una ventaja absoluta, haciendo más eficiente la producción.

David Ricardo (1817) y la teoría de la ventaja comparativa plantea que:

Las utilidades de comercio se manifestarán inclusive en una nación que cuenta con la ventaja absoluta en todos los bienes que produce debido a que esta nación renuncia a la producir el bien menos eficiente para crear únicamente el bien más eficiente. El modelo Ricardiano menciona que el trabajo es el factor de producción, y las naciones discuten solo entre sí por medio de la productividad del trabajo en las industrias. Las naciones comercializaran y exportaran los productos o bienes que han logrado perfeccionar a bajos costos e importan bienes donde a fabricación que realizan no es buena y costosa, es decir que, la forma de producción de una nación está establecida por su ventaja comparativa. (p. 232).

Según lo estipulado por David Ricardo las naciones adoptan especializarse en la producción que mejor realizan, teniendo en cuenta los lineamientos de la ventaja comparativa, convirtiendo lo bueno que saben hacer como una clave en su economía, logran tener un comercio más fluido con otros países donde cada uno ofrece lo que mejor sabe hacer o producir, obteniendo un beneficio mutuo.

## **13.2. Producción y Productividad Regional**

### **A. Definición**

Guerrero y Galindo (2014, p.174) El rendimiento se mide de acuerdo a la sumatoria de bienes y servicios que se ha producido contra la sumatoria de factores usados para dicho fin, al igual que también sirve para evaluar el rendimiento de los lugares donde se trabaja, el de trabajo en equipo, a los colaboradores y las maquinas utilizadas en el proceso de producción.

El BCR (2016, p. 9), señala al rendimiento, como parte del valor del producto por unidad de insumo, está constituida por 4 puntos importantes: 1) la innovación, se basa en crear tecnología avanzada, nuevos productos y mejorar los procesos; 2) la educación, que muestra la innovación permitiendo desarrollar conocimientos y aptitudes orientadas a la mejora; 3) la eficiencia, que garantiza la forma más adecuada de uso de los recursos y la distribución precisa sobre los recursos de producción, y 4) la infraestructura física y organización institucional, que permite obtener bienes y servicios públicos aportando a la economía.

Dolly (2007, p.289) señala que el rendimiento o productividad permite medir la eficiencia en relación a la producción, esto recae en un punto importante: el uso de los recursos, con el objetivo de llegar al resultado esperado, del mismo modo, se espera un resultado óptimo desde un punto de visto de tipo económico, administrativo o conductual.

Para la definición de región, Merchand (2007, p.56) conceptualiza que visto dese la economía regional, se logra entender que las comunidades establecen su espacio para ello deben garantizar las condiciones económicas que permitan desarrollar un modelo micro y macroeconómico que funcione dentro y fuera del territorio, para ello se realiza una evaluación y clasificación regional donde estas se empieza a parametrar, administrar funciones apropiadas y establecerse de acuerdo a sus hábitos culturales. Dos; siguiendo la homogenización que permita la articulación entre las regiones pero no es indispensable contar con una jerarquía sobre las regiones o generar una dependencia de una sobre la otra. Los dos procesos diseñados sobre organización regional permiten dar una relevancia que termine funcionando si se desea conseguir todo un sistema nacional.

Real Academia Española - RAE, conceptualiza que: La palabra de región (del latín *regio*) refiere a un parte de del espacio perteneciente a un nación la cual cuenta con ciertas características homogéneas o circunstancias específicas, la topografía, la forma de Estado, clima entre otros.

Por las definiciones mostradas, podemos indicar que la productividad regional consiste en la cantidad o elaboración de productos de una región o territorio realizados con eficiencia al menor plazo posible, utilizando los medios necesarios para lograr el objetivo común de todos los que participan del proceso de producción.

## **B. Indicadores**

Para evaluar a las regiones y su productividad se utilizaron estos indicadores: rendimiento del orégano en la región de Tacna, rendimiento del orégano en la región de Arequipa, rendimiento del orégano en la región de Moquegua, rendimiento del orégano en la región de Ayacucho, rendimiento del orégano en la región de Junín y rendimiento promedio de todas las regiones.

En referencia a la productividad promedio Nicholson (2008, p.185) indica que es a consecuencia del aumento de la producción por unidad de factor, (por ejemplo, la sumatoria de toneladas producidas de arroz/ hora de mano de obra o trabajo), Esto se utiliza para poder medir la eficiencia.

La Real Academia Española (2017) conceptualiza que la productividad es la “capacidad o grado para producir por unidad de trabajo, área cosechada, superficie cultivada, etc.”.

Del mismo modo el concepto promedio como “punto de equilibrio o mitad” (Real Academia Española, 2017).

## **C. Teorías de Productividad Regional**

En cuanto a los postulados de desarrollo regional cabe rescatar la teoría de los polos de desarrollo, la teoría de la base exportadora y la teoría del modelo neoclásico del crecimiento regional.

Merchand (2007, p.67) comenta que La teoría de los polos de desarrollo la estudió Jacques Boudeville en 1961 y Frances Perroux en 1955 en ello Perroux considera que el crecimiento económico no se establece al mismo tiempo en todos los lugares, sin embargo existen polos de desarrollo con habilidades diferentes al resto, permitiendo generar efectos positivos para una economía en conjunto.

Salguero (2006, p.13) en referencia a lo señalado es de suma importancia señalar los fundamentos de Boudville que direcciona la teoría de los polos de desarrollo desde un punto de vista geográfico y regional, para ello argumenta las formas de las regiones, estas son: la Región Homogénea establecida por grupos de unidades adyacentes de igual características étnicas, productivas y con ingresos económicos por cada miembro que lo constituye, basado en un sistema productivo, demográfico y de sistema de vida.. La región polarizada se caracteriza como un espacio de forma continua pero diferente, establecida en un determinado espacio con diferencias pero que terminan siendo interdependientes alrededor del centro de la región y la región de planificación esta se establece en un espacio delimitado teniendo como objetivo desarrollar un plan que permita el crecimiento de su región.

Pike, Rodríguez y Tomaney (2011, p.95) En referencia a la teoría neoclásica postula que el aumento de la producción hace referencia al volumen productivo de una región y permitiendo aprender que conforme la región permite el ingreso de factores indispensable para el proceso de producción, en tal sentido se logra el crecimiento de la producción marginal de cada colaborador y se logra descubrir la cantidad utilizada de los recursos dentro de la economía regional.

La teoría de la Localización y el crecimiento económico regional propuesto por North, D. (1972, p. 2), donde plantea la teoría de la localización como la teoría del aumento económico regional, para ello se describe un proceso típico de ciclos que las regiones experimentan dentro del proceso de desarrollo [...].

North, D. (1972, p. 4), [...] El único objetivo era explotar la tierra y los recursos utilizados para la elaboración de los productos, que están en condiciones para ser comercializados en los mercados extranjeros y permitiendo mayores ingresos económicos. Esto difiere con lo experimentado en Europa (que es el origen y modelo de los principales procesos de crecimiento de la economía regional), en ella se observó que la economía orientada al mercado surgió de forma gradual del resto de economías donde predominaba la economía local con sistema señorial.

## **1.4. Formulación del Problema**

### **1.4.1. Problema General**

¿Qué relación existe entre la productividad regional y la exportación de orégano durante el periodo 2008-2017?

## **1.4.2. Problemas Específicos**

1. ¿Qué relación existe entre la productividad regional y el valor de exportación de orégano durante el periodo 2008-2017?
2. ¿Qué relación existe entre la productividad regional y el volumen de exportación de orégano durante el periodo 2008-2017?
3. ¿Qué relación existe entre la productividad regional y la producción del orégano durante el periodo 2008-2017?

## **1.5. Justificación del Problema**

La siguiente investigación contiene una justificación práctica, teórica y metodológica:

**Justificación práctica:** Porque, se va a justificar la competitividad que tiene el orégano con el objetivo de identificar la problemática de cada una de las regiones y formular alternativas para la mejora de la productividad del orégano, basándonos en los hechos acontecidos y en los resultados que obtengamos después de analizar las variables de exportación y productividad regional y cómo estas variables han influenciado en todo el periodo de análisis.

**Justificación teórica:** Porque nos permitirán conocer cuánto influyen ambas variables y tendremos en claro los porcentajes establecidos en la información, y de esta manera obtener resultados favorables en la exportación y de igual manera llegar a obtener el beneficio positivo en la producción de cada uno de las regiones y así, ser un apoyo de información a los dirigentes de las comunidades que se dedican a la siembra de orégano, de esta manera estos agricultores van a poder conocer la gran demanda y aceptación del orégano en el mercado internacional, lo cual los va a incentivar a proporcionarle un valor agregado al producto con el que trabajan y generar diferentes formas de elaboración para la exportación y no solo como materia prima.

**Justificación metodológica:** Porque el trabajo de investigación se desarrolla por medio de cuadros con información estadística por medio de la correlación de las variables con el objetivo de observar ¿Qué relación existe entre la productividad regional y la exportación del orégano durante el periodo 2008-2017? Del mismo modo sirve como referencia para las investigaciones futuras, desde el nivel más práctico y particular hasta las entidades públicas que han comunicado sobre las problemáticas que presentan los productores y

exportadores que desean la mejora para la competitividad por medio de la productividad (rendimiento) de los cultivos.

## **1.6. Objetivos**

### **1.6.1. Objetivo General**

Determinar la relación que existe entre la productividad regional y la exportación del orégano durante el periodo 2008-2017.

### **1.6.2. Objetivos Específicos**

1. Determinar la relación que existe entre productividad regional y el valor de exportación del orégano durante el periodo 2008-2017.
2. Determinar la relación que existe entre la productividad regional y el volumen de exportación del orégano durante el periodo 2008-2017.
3. Determinar la relación que existe entre la productividad regional y la producción regional del orégano durante el periodo 2008-2017.

## **1.7. Hipótesis**

### **1.7.1. Hipótesis General**

Existe relación entre la productividad regional y la exportación del orégano durante el periodo 2008-2017 ha sido positiva.

### **1.7.2. Hipótesis Específicas**

1. Existe relación entre productividad regional y el valor de exportación del orégano durante el periodo 2008-2017 ha sido positiva.
2. Existe relación entre la productividad regional y el volumen de exportación del orégano durante el periodo 2008-2017 ha sido positiva.
3. Existe relación entre la productividad regional y la producción regional del orégano durante el periodo 2008-2017 ha sido positiva

## **II. METODO**

### **2.1. Diseño de Investigación**

El enfoque del trabajo de investigación es Cuantitativo; puesto que nos brinda la alternativa de unificar los resultados de forma más amplia, del mismo modo proporciona el control de

los fenómenos analizados, además de poder contabilizar las magnitudes de lo investigad. Dándonos las posibilidades de replicar e información y enfocándonos en puntos característicos de los fenómenos analizados, además permite acceder a la comparación e estudios ya realizados que guardan similitud.

El nivel de la investigación es descriptivo correlacional; porque permite identificar las características y señales importantes de cada uno de los fenómeno que permite el análisis descriptivo con tendencia a un grupo específico y correlacionando las variables que lo integran.

El tipo de investigación es aplicada, debido que se obtiene resultados que muestra las relaciones que existen entra las exportaciones y la producción, permitiendo ser utilizadas para la demostración y poder realizar un planteamiento con alternativas de soluciones al problema que se presente.

El diseño de la investigación es No Experimental; se realizaron estudios sin la intervención deliberada de las variables y solo se realizó un estudio de observación den los fenómenos dentro de su habitud natural.

## 2.2. Variables, Operacionalización

La operacionalización de las variables se realizó disgregándolas en dimensiones y en cuanto a su cálculo se utilizaron indicadores, como se observa en el cuadro:

VARIABLES	DEFINICION CONCEPTUAL	DEFINICION OPERACIONAL	DIMENSIONES	INDICADORES
Productividad Regional	Dolly (2007, p.289) señala que la productividad es una medida de eficiencia que se relaciona con la producción, la cual se centra en un factor: la utilización de los recursos, con el fin de lograr un resultado ideal, así mismo desde la perspectiva con que se mire, esta puede ser de tipo económico, administrativo o conductual.	La productividad regional se ha medido por la capacidad de producción de cada región el análisis de tres regiones que son las líderes del sector, y un análisis a la productividad promedio de todas las regiones productoras del orégano, todo ello dentro de un periodo de tiempo.	Productividad de la Región Tacna	TM
			Productividad de la Región Arequipa	HCT
			Productividad de la Región Moquegua	Participación
			Productividad Promedio de todas las Regiones	Productividad Promedio de todas las Regiones

VARIABLES	DEFINICION CONCEPTUAL	DEFINICION OPERACIONAL	DIMENSIONES	INDICADORES
Exportación	<p>           Lerma y Márquez (2010, p. 539) define a la exportación como una de las actividades más relevantes y de suma importancia dentro de los negocios internacionales y consiste en comercializar los productos y servicios fuera de los límites territoriales del país al que pertenece, el ofertante junto con las importaciones integra el concepto de comercio internacional. También mencionan que, que para tener un negocio de alcance internacional se presentan oportunidades, riesgos y un conjunto de actividades para desenvolverse en el contexto global.         </p>	<p>           Una de las actividades importantes dentro de los negocios internacionales es la exportación, la cual es considerada como una transacción comercial, que involucra el traslado de una mercancía o servicio fuera del país de fabricación o elaboración. Por lo tanto, Las exportaciones fueron medidas de acuerdo a la valor y el volumen de exportación durante el años 2008 al 2016 mediante un análisis documental y la información extraída de las entidades de SUNAT, BCRP, SICEEX y las entidades públicas y privadas que pueden brindarnos este tipo de información.         </p>	Valor de Exportación	VOALOR FOB
			Volumen de Exportación	TM
			Producción	PESO - TM

### 2.3. Población y muestra

Para este tipo de esta investigación no se utilizó una encuesta, ni fue necesario distinguir una muestra poblacional dado que la investigación es de tipo ex post – facto, del cual se han obtenido información sobre hechos que ya han acontecidos entre los años 2008 al 2017, del mismo modo se han utilizado datos estadísticos obtenidos de las entidades como MINAGRI, SUNAT, BCRP, ECT. y de acuerdo a lo señalado por Hernández, Fernández y Baptista (2010, p. 192) menciona lo siguiente: El estudio no experimental es constante y empírica donde las variables independientes no pueden ser manipulan puesto que ya han ocurrido. La relación que existe entre las variables se demuestra sin ningún tipo de intervención o motivo que influya de forma directa, y las relaciones deben ser demostradas dentro de un contexto natural.

### 2.4. Técnicas e instrumentos de recolección de datos, validez y confiabilidad

No se ha utilizado una técnica o forma precisa para la recolección de datos, puesto que la información se obtendrá partiendo de los datos informativos ya existentes, por ende, es ex post-facto.

Con respecto a la validez de este trabajo de investigación se consultó y solicitó la opinión de tres profesionales en la materia. (Ver anexo 2).

La veracidad o confiabilidad no es aplicable dado que los hechos ya ocurrieron.

## **2.5. Métodos de análisis de datos**

El proceso a utilizar para el análisis se verificarán por medio de la recopilación de datos de instituciones confiables: BCRP, INEI, MINAGRI, SUNAT, TRADE MAP. De esta manera obtendremos resultados más claros y concisos que puedan determinar la información ya existente y obtener resultados más confiables, los cuales se analizaran de forma estadística, por medio de cuadros y gráficos para el respectivo análisis.

## **2.6. Aspectos éticos**

El estudio a investiga se respalda con la confiabilidad de los resultados, siguiendo los lineamientos de la propiedad intelectual de las entidades e investigadores que se tomarn para la realización del trabajo. Salvaguardando el medio ambiente y las políticas, jurídicas y sociales, por ende, toda información agregada a este trabajo ha sido citada de acuerdo al manual APA.

# **III. RESULTADOS**

## **3.1. Análisis Estadístico Descriptivo**

Al tener en cuenta los ítems estadísticos determinados se da a conocer el siguiente análisis estadístico descriptivo, teniendo en cuenta las variables con sus dimensiones.

### **3.1.1. Variable de Productividad Regional del orégano entre cantidad de productos producidos**

Tabla 1. Nos muestra la producción de orégano según departamento en los años 2008 al 2017 (toneladas métricas)

TABLA 1. Producción Regional del orégano en el Perú, 2008 al 2017 en TM

Región/ Año	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	TOTAL
Amazonas											
Ancash											
Apurímac	42	39	41	46	46	56	32	74	69	72	517.79
Arequipa	3,032	3,870	4,236	4,937	4,887	4,894	3,232	3,487	5,643	4,971	43,188.31
Ayacucho	48	41	36	37	30	30	31	30	38	39	360.00
Cajamarca											
Callao				13	10	11					33.00
Cusco											
Huancavelica											
Huánuco											
Ica											
Junín	85	74	73	77	75	71	64	62	61	63	705.24
La Libertad							5	6			11.00
Lambayeque											
Lima	106	35	57								197.55
Loreto											
Madre de Dios											
Moquegua	1,084	1,475	1,432	1,435	1,046	1,282	1,425	1,707	2,021	2,337	15,244.01
Pasco											
Piura											
Puno	11	10	12	14	15	15	15	15	17	16	140.00
San Martín											
Tacna	5,223	5,674	5,534	5,508	5,443	7,731	10,898	9,895	8,585	9,947	74,438.00
Tumbes											
Ucayali											
<b>TOTAL</b>	<b>9,631</b>	<b>11,217</b>	<b>11,421</b>	<b>12,067</b>	<b>11,552</b>	<b>14,089</b>	<b>15,702</b>	<b>15,276</b>	<b>16,434</b>	<b>17,445</b>	<b>134,834.90</b>

Fuente: Minagri

En la tabla mostrada se puede identificar las regiones con mayor volumen de producción entre las que destacan Tacna, Arequipa, Moquegua, Junín y Ayacucho, Teniendo una producción total en todo el periodo analizado de 134,834.90 toneladas de orégano. Así mismo, se puede observar que la producción de orégano ha crecido durante los años contando con una producción nacional de 9,631 toneladas en el 2008 a 17,445 toneladas en el 2017.

### 3.1.2. Variable de Productividad Regional del orégano entre Rendimiento TM - HA – tiempo

Tabla 2. Muestra el rendimiento de cada región, durante el periodo, el cual se obtiene del cociente de la producción total en TM y el área cosechada HA.

TABLA 2. Rendimiento Regional del orégano en el Perú, 2008 al 2017

Región/ Año	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	TOTAL
Amazonas											
Ancash											
Apurímac	1.77	1.74	1.73	1.94	1.56	1.68	1.19	2.18	2.03	1.96	1.78
Arequipa	5.54	7.09	7.12	7.78	7.39	7.18	4.75	4.58	9.28	7.88	6.86
Ayacucho	3.00	2.93	3.00	3.08	3.00	3.00	3.10	3.00	4.22	3.90	3.22
Cajamarca											
Callao				2.50	2.50	2.63					2.54
Cusco											
Huancavelica											
Huánuco											
Ica											
Junín	2.23	2.00	2.10	2.33	2.28	2.36	2.13	2.14	1.97	1.92	2.14
La Libertad							2.50	3.00			2.75
Lambayeque											
Lima	5.58	3.16	3.34								4.03
Loreto											
Madre de Dios											
Moquegua	2.29	2.41	2.39	2.29	1.57	1.88	2.01	2.24	2.34	2.66	2.21
Pasco											
Piura											
Puno	3.67	3.33	3.00	2.80	3.00	3.00	3.00	3.00	2.83	2.67	3.03
San Martín											
Tacna	4.08	4.36	4.24	4.06	3.56	3.80	5.32	4.83	4.70	4.38	4.33
Tumbes											
Ucayali											
TOTAL PROMEDIO	3.52	3.38	3.36	3.35	3.11	3.19	3.00	3.12	3.91	3.62	3.36

Fuente:Minagri

En la tabla se ha considerado el rendimiento del orégano por TM/Ha. Teniendo como resultado que la región Arequipa es la que mayor rendimiento posee con 6.86 seguido de la región Tacna con 4.33 posterior la región Lima con 4.03, Ayacucho con 3.22 y Puno con 3.03 TM/Ha. Siendo importante rescatar de la tabla el alza que tuvo la región Arequipa de 4.58 TM/Ha. que rindió en el año 2015 a subir con 9.28 TM./Ha. en el año 2016, esto le permite obtener el primer lugar en rendimiento dejando atrás a Tacna quien viene perdiendo capacidad en la producción de orégano desde el año 2015.

### 3.1.3. Variable de exportación del orégano / Valor y Volumen de la exportación

Tabla 3. Nos muestra el valor y el volumen de la exportación del orégano durante el periodo 2008 al 2017.

TABLA 3. Volumen y Valor de Exportación del orégano peruano , 2008 al 2017 en TM y Miles de \$

AÑO	VOLUMEN DE EXPORTACION <sup>TM</sup>	VALOR FOB EN MILES DE \$
2008	3,290.04	\$8,800.90
2009	4,771.65	\$10,134.59
2010	4,867.76	\$11,015.55
2011	4,539.72	\$11,434.39
2012	5,000.62	\$15,320.42
2013	5,453.84	\$19,735.84
2014	6,215.86	\$14,564.62
2015	5,702.06	\$10,196.71
2016	4,895.71	\$12,319.13
2017	4,933.39	\$19,748.23
<b>TOTAL</b>	<b>49,670.66</b>	<b>\$133,270.39</b>

Fuente: SUNAT

Se puede observar que en el año 2014 se exportó 6,215.86 toneladas de orégano, siendo nuestros principales compradores los países de Brasil, Chile, España, Italia y Estados Unidos.

### 3.2. Resultados sobre la Productividad Regional

#### Productividad por hectárea del orégano en la región Tacna 2008-2017, en toneladas por hectáreas.

Tabla 4. Se muestra la productividad por hectárea del orégano, durante el periodo 2008-2017, lo cual se obtiene del cociente de la producción total y área cosechada. Del mismo modo dicha tabla indica la variación porcentual con relación al año anterior, al igual que la participación de la región durante el periodo analizado.

Tabla 4 Productividad por hectárea del orégano en la región Tacna 2008-2017, en toneladas por hectáreas.

Años	Productividad	Variación	Participación
2008	4.08		44.87%
2009	4.36	7%	42.90%
2010	4.24	-3%	41.20%
2011	4.06	-4%	39.12%
2012	3.56	-12%	40.13%
2013	3.80	7%	58.41%
2014	5.32	40%	61.52%
2015	4.83	-9%	57.23%
2016	4.70	-3%	46.53%
2017	4.38	-7%	57.02%

Fuente: Minagri

La tabla muestra los resultados de la productividad del orégano durante los años 2008 al 2017 en la región de Tacna, siendo los años 2013 y 2014 los que muestran mayor productividad con variaciones positivas respecto al año anterior en 7% y 40% y una participación de 58.41% y 61.52% respectivamente. También, se observaron variaciones negativas en los años 2011, 2012, 2015, 2016 y 2017 con valores de -4%, -12%, -9% , -3% y -7% una participación de 39.12%, 40.13%, 57.23%, 46.53% y 57.02% respectivamente. Es preciso señalar que en el 2014 se presentó la más alta productividad con 5.32 y en el 2012 la más baja con 3.56.

**En la figura 1 se ilustra la Productividad por hectárea del orégano en la región de Tacna 2008-2017, en toneladas por hectáreas.**



En la figura se observa la productividad de orégano de la región de Tacna, la cual obtuvo un alza representativa para el año 2014 de 5.32, esto se debió por el crecimiento de la superficie del orégano, de 2,033 (ha) a 2,050 (ha) y una producción de 10,898 toneladas convirtiéndose en el mayor productor para ese año, seguido de Arequipa, Moquegua, Ayacucho y Junín.

Sin embargo, el 2015 fue el inicio de la baja producción de orégano dentro de la región, debido a las problemáticas que presenta sobre el manejo de la de agricultura y la falta de conocimiento y organización de los mismo productores de la región, al igual que las malas condiciones para realizar una buena producción, todo ello está dificultando la productividad, por ello el resultado del 2017 que llegó a 4.38 con una variación de -7% con respecto al año anterior.

Cabe señalar que en el 2012 la región obtuvo una productividad de 3.56 la más baja del periodo analizado, utilizando 1,528 hectáreas de cosecha, pero a pesar de ello no obtuvo una buena productividad comparada con el resto de los años de estudios que estamos analizando debido a la falta de tecnificación en la siembra, sin embargo a partir de año 2013 la región vio a la exportación de este producto como una oportunidad de aumentar la producción debido a los beneficios que esto traía por ello en el 2014 tuvo un crecimiento de 5.32 en más alto en el periodo estudiado.

### **Volumen de exportación y Valor FOB del orégano en la región Tacna 2008-2017, en toneladas.**

Tabla 5. Se muestra el volumen de exportación de orégano, durante el periodo 2008-2017, el cual se obtiene del cociente del total exportado entre el total producido, también se muestra la productividad de la región por año, así mismo el valor FOB en dólares obtenidos por el volumen de exportado.

Tabla 5 Volumen de exportación y Valor FOB del orégano en la región Tacna 2008-2017, en toneladas por hectáreas.

Años	Volumen de Exportación	Productividad	Valor FOB
2008	1,784.19	4.08	\$4,772.72
2009	2,413.72	4.36	\$5,126.53
2010	2,358.59	4.24	\$5,337.40
2011	2,072.14	4.06	\$5,219.17
2012	2,356.16	3.56	\$7,218.58
2013	2,992.69	3.80	\$10,829.65
2014	4,314.13	5.32	\$10,108.60
2015	3,693.50	4.83	\$6,604.90
2016	2,557.48	4.70	\$6,435.42
2017	2,812.91	4.38	\$11,260.00

Fuente: Elaboración Propia

La tabla muestra los resultados del volumen y el valor FOB obtenido del orégano en la región Tacna durante el periodo 2008 al 2017, en el cual establece que siempre se cumple que a mayor productividad, mayor volumen de exportación y mayor valor de exportación como ocurre en los años 2013 y 2014 los cuales tuvieron una productividad de 3.80 y 5.32 respectivamente, en estos dos años se evidencia que a pesar que en el 2014 se obtuvo una productividad mayor con un volumen de exportación de 4,314.13 toneladas no se logró superar el valor de exportación obtenido en el 2013 que solo logró un volumen de exportación de 3,693.50 producción.

**En la figura 2 se ilustra el volumen exportado de orégano en la región de Tacna 2008-2017, en toneladas**



En la figura se muestra las toneladas que se han exportado de orégano en la región de Tacna durante el periodo 2008-2017, en el 2014 se obtuvo el más alto volumen de exportación con 4,314.13 toneladas y en el año 2017 se exportaron 2,812.91 toneladas obtenido un valor FOB de \$10,108.60 y \$11,260.00 respectivamente, con una productividad de 5.32 para el 2014 y 4.38 para el 2017.

**Productividad por hectárea de orégano en la región Arequipa 2008-2017, en toneladas por hectáreas.**

En la tabla 6. Se muestra la productividad por hectárea de orégano, durante el periodo 2008-2017, lo cual se obtiene del cociente de la producción total y área cosechada. Del mismo modo dicha tabla indica la variación porcentual con relación al año anterior, al igual que la participación de la región durante el periodo analizado.

Tabla 6 Productividad por hectárea del orégano en la región Arequipa 2008-2017, en toneladas por hectáreas.

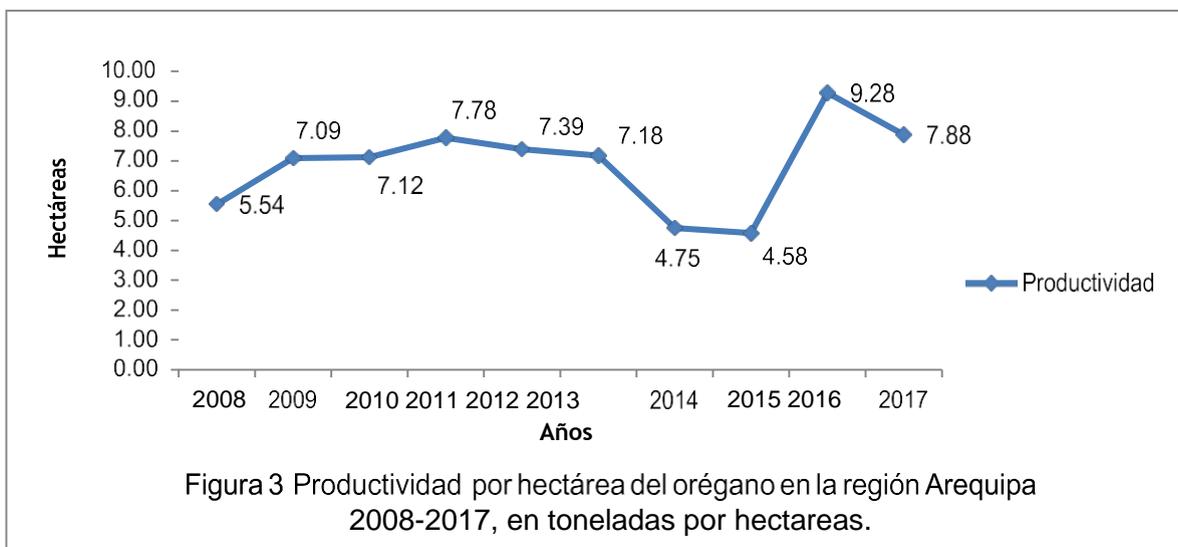
Años	Productividad	Variación	Participación
2008	5.54		26.05%
2009	7.09	28%	29.26%
2010	7.12	0%	31.54%
2011	7.78	9%	35.07%
2012	7.39	-5%	36.03%
2013	7.18	-3%	19.60%
2014	4.75	-34%	18.24%
2015	4.58	-4%	20.17%
2016	9.28	103%	30.59%
2017	7.88	-15%	28.49%

Fuente: Minagri

La tabla muestra los resultados de productividad de orégano en la región Arequipa durante los años 2008 al 2017, los años 2009, 2011 y 2016 fueron más productivos en comparación al resto de años comprendidos en el análisis, obteniendo variaciones positivas con resultados de 28%, 9% y 103% respectivamente, logrando tener una participación de 29.26%, 35.07% y 30.59%. Así mismo se observa que las variaciones más bajas se dieron en los años 2012, 2013, 2014 y 2015 con valores de -5%, -3%, -34% y -4% y una participación de 36.03%, 19.60%, 18.24% y 20.17% respectivamente.

Cabe señalar que en el 2016 se presentó el resultado más alto teniendo una productividad de 9.28 con una variación de 103% con respecto al año 2015 y una participación de 30.59%.

**En la figura 3 se grafica la Productividad por hectárea de orégano en la región de Arequipa 2008-2017, en toneladas por hectáreas.**



En la figura nos muestra la productividad de orégano en la región de Arequipa, en el 2016 obtuvo la más alta productividad llegando a 9.28, lo cual se logra explicar que tuvo una mayor cantidad de producción pasando de 3,487 toneladas en el año 2015 a 5,643 toneladas para el año 2016, ello le permitió consolidarse como el segundo productor de orégano a nivel nacional después de la región Tacna.

Sin embargo en el año 2015 tuvo su caída, esto se debió a su poca experiencia en temas de exportación, debido que el resto de regiones empezaron a exportar su producto, pero la región Arequipa no había adoptado por completo este procediendo como una alternativa para la comercialización del orégano.

Cabe indicar que gracias al apoyo conjunto de las cooperativas se ha logrado impulsar y mejorar la productividad y competitividad de orégano realizando esfuerzos para obtener un mejor sistema de siembra y cosecha que permita obtener una mejor calidad del producto, todo ello por medio de los aportes propios de los agricultores a través de los créditos bancarios y el apoyo del gobierno por parte del programa Sierra Exportadora.

**Volumen de exportación y Valor FOB del orégano en la región Arequipa 2008-2017, en toneladas.**

Tabla 7. Se muestra el volumen de exportación del orégano, durante el periodo 2008-2017, el cual se obtiene del cociente del total exportado entre el total producido, también se muestra

la productividad de la región por año, así mismo el valor FOB en dólares obtenidos por el volumen exportado.

Tabla 7 Volumen de exportación y Valor FOB del orégano en la región Arequipa 2008-2017, en toneladas porhectáreas.

Años	Volumen de Exportación	Productividad	Valor FOB
2008	1,035.83	5.54	\$2,770.86
2009	1,646.10	7.09	\$3,496.18
2010	1,805.38	7.12	\$4,085.51
2011	1,857.43	7.78	\$4,678.40
2012	2,115.44	7.39	\$6,481.07
2013	1,894.32	7.18	\$6,855.00
2014	1,279.43	4.75	\$2,997.89
2015	1,301.59	4.58	\$2,327.57
2016	1,681.06	9.28	\$4,230.06
2017	1,405.66	7.88	\$5,626.83

Fuente: Elaboración Propia

La tabla muestra los resultados del volumen y el valor FOB obtenido del orégano en la región Arequipa durante el periodo 2008 al 2017, en el cual se determina que no siempre ocurre que a mayor productividad, mayor volumen de exportación y por ende mayor valor de exportación como ocurre en los años 2012 y 2016 en estos años se obtuvo una productividad de 7.39 y 9.28 respectivamente exportando un volumen de 2,115.44 y , 1,681.06, donde se observa que el volumen de exportación en el año 2016 fue menor que en el año 2012, sin embargo se obtuvo un mejor resultado en el 2016, al mismo tiempo se obtuvieron \$6,481.07 para el 2012 y \$4,230.06 para el 2016.

**En la figura 4 se ilustra el volumen exportado del orégano en la región de Arequipa 2008-2017, en toneladas.**



En la figura se muestra las toneladas que se han exportado de orégano en la región de Arequipa durante el periodo 2008-2016, en el 2012 se obtuvo el más alto volumen de exportación con 1,801.65 toneladas y en el año 2016 se exportaron 1,497.37 toneladas obtenido un valor FOB de \$5, 519,709.62 y \$3, 767,851.71 respectivamente, con una productividad de 7.39 para el 2014 y 9.28 para el 2016.

**Productividad por hectárea del orégano en la región Moquegua 2008-2017, en toneladas por hectáreas.**

En la tabla 8. Se muestra la productividad por hectárea del orégano, durante el periodo 2008-2017, lo cual se obtiene del cociente de la producción total y área cosechada. Del mismo modo dicha tabla indica la variación porcentual con relación al año anterior, al igual que la participación de la región durante el periodo analizado.

Tabla 8 Productividad por hectárea del orégano en la región Moquegua 2008-2017, en toneladas por hectáreas.

Años	Productividad	Variación	Participación
2008	2.29		9.31%
2009	2.41	5%	11.15%
2010	2.39	-1%	10.66%
2011	2.29	-4%	10.20%
2012	1.57	-31%	7.71%
2013	1.88	19%	19.62%
2014	2.01	7%	8.04%
2015	2.24	12%	9.87%
2016	2.34	4%	10.95%
2017	2.66	14%	13.40%

Fuente: Minagri

La tabla muestra los resultados de la productividad de orégano durante los años 2008 al 2016 en la región de Moquegua, siendo los años 2009, 2015, 2016 y 2017 los que tuvieron mayor productividad con variaciones positivas de 5%, 12%, 4%, 14% respecto al año anterior en y una participación de 11.15%, 9.87%, 10.95% y 13.40% respectivamente. Además se observan variaciones negativas en los años 2010, 2011 y 2012 con valores de -1%, -4% y -31% y una participación de 10.66%, 10.20% y 7.71% respectivamente. Es preciso mencionar que para el año 2015 la variación aumento en 12% respecto al 2014, y tuvo una participación de 9.87% con una productividad de 2.34, este año ha ido el mejor para la región Moquegua gracias al nuevo enfoque en comercialización que se implantó en la región y a la iniciativa del gobierno regional en mejorar la calidad del proceso de cultivo y producción para obtener

un mejor producto.

**En la figura 5 se grafica la Productividad por hectárea de orégano en la región de Moquegua 2008-2017, en toneladas por hectáreas.**



La grafica muestra el rendimiento de orégano en la región Moquegua la cual viene en crecimiento desde el año 2013 hasta el 2016, a pesar de la caída que tuvo en el año 2012 llegando a su punto más bajo de 1.57 de toneladas por hectárea, lo cual se explica que hubieron factores sociales y económicos que perjudicaron el bajo rendimiento de productividad en la región, ello se evidencia en la poca producción que tuvieron en ese año, llegando solo a 1046.05 toneladas cuando el promedio de producción de los años analizados nos da 1,482.09 toneladas, al igual que la participación en el año 2012 solo llegó a 7.71% el más bajo comprendido entre los años 2008 al 2016.

En el 2013 la productividad fue de 1.88 obteniendo una variación de 19% con respecto al año 2012 que logro una variación negativa de -31%, sin duda el año 2013 fue el nuevo inicio de crecimiento de los agricultores de la región Moquegua y esto se debió a los esfuerzos realizados por parte del gobierno regional y los cambios que realizo en las políticas agrarias para la región, en la cual los productores de orégano pudieron beneficiarse, pero aún se cuenta con muchas dificultades que no logran optimizar los procesos de cultivos en la región poniéndolos muy por debajo de Tacna y Arequipa a pesar que cuenta con las mismas condiciones que las dos regiones mencionadas.

**Volumen de exportación y Valor FOB del orégano en la región Moquegua 2008-2017, en toneladas.**

Tabla 9. Se muestra el volumen de exportación del orégano, durante el periodo 2008-2017, el cual se obtiene del cociente del total exportado entre el total producido, también se muestra la productividad de la región por año, así mismo el valor FOB en dólares obtenidos por el volumen exportado.

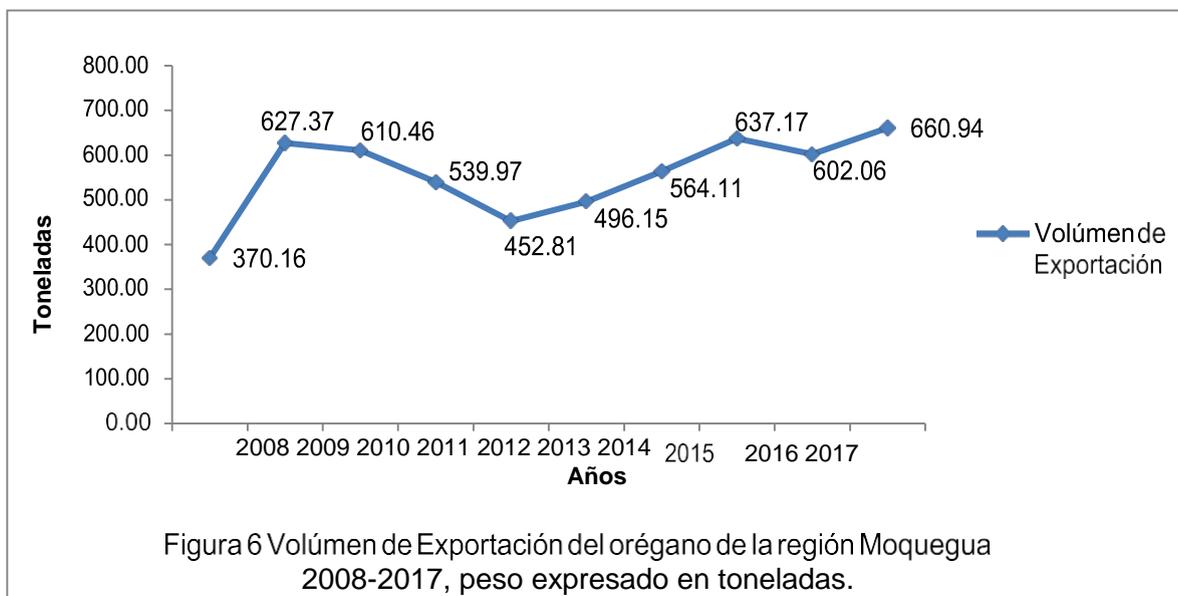
Tabla 9 Volumen de exportación y Valor FOB del orégano en la región Moquegua 2008-2017, en toneladas por hectáreas.

Años	Volumen de Exportación	Productividad	Valor FOB
2008	370.16	2.29	\$990.19
2009	627.37	2.41	\$1,332.48
2010	610.46	2.39	\$1,381.44
2011	539.97	2.29	\$1,360.05
2012	452.81	1.57	\$1,387.28
2013	496.15	1.88	\$1,795.43
2014	564.11	2.01	\$1,321.78
2015	637.17	2.24	\$1,139.42
2016	602.06	2.34	\$1,514.97
2017	660.94	2.66	\$2,645.73

Fuente: Elaboración Propia

La tabla muestra los resultados del volumen y el valor FOB obtenido del orégano en la región Moquegua durante el periodo 2008 al 2017, en el cual se determina que no siempre se cumple la relación de mayor productividad, mayor volumen de exportación y por ende mayor valor de exportación como ocurre en los años 2015 y 2016 teniendo una productividad de 2.24 y 2.34 respectivamente exportando un volumen de 637.17 y 602.06 toneladas de orégano, al mismo tiempo se obtuvieron \$1,139.42 y \$1,514.97, por lo tanto se demuestra que a pesar que en el año 2016 se obtuvo una productividad menor y volumen de exportación se pagó mucho más que en el 2015 esto a consecuencia del valor del orégano en el mercado, debido que el precio va a determinar el valor de la exportación y no la productividad.

**En la figura 6 se ilustra el volumen exportado del orégano en la región de Moquegua 2008-2017, en toneladas**



En la figura se muestra las toneladas que se han exportado del orégano en la región de Moquegua durante el periodo 2008-2017, en el 2009 se obtuvo el más alto volumen de exportación con 627.37 toneladas y en el año 2015 se exportaron 637.17 toneladas obtenido un valor FOB de \$1,332.48 y \$1,139.42 respectivamente, con una productividad de 2.41 para el 2009 y 2.24 para el 2015.

**Productividad por hectárea del orégano en la región Ayacucho 2008-2017, en toneladas por hectáreas.**

En la tabla 10. Se muestra la productividad por hectárea del orégano, durante el periodo 2008-2017, lo cual se obtiene del cociente de la producción total y área cosechada. Del mismo modo dicha tabla indica la variación porcentual con relación al año anterior, al igual que la participación de la región durante el periodo analizado.

Tabla 10 Productividad por hectárea del orégano en la región Ayacucho 2008-2017, en toneladas por hectáreas.

Años	Productividad	Variación	Participación
2008	3.00		0.41%
2009	2.93	-2%	0.31%
2010	3.00	2%	0.27%
2011	3.08	3%	0.26%
2012	3.00	-3%	0.22%
2013	3.00	0%	0.29%
2014	3.10	3%	0.17%
2015	3.00	-3%	0.17%
2016	4.22	41%	0.21%
2017	3.90	-8%	0.22%

Fuente: Minagri

La tabla muestra los resultados de la productividad de orégano durante los años 2008 al 2017 en la región de Ayacucho, siendo el año 2016 el que muestra mayor productividad con una variación del 41%, después de varios años no se mostraba gran variación o inclusive se encontraba en negativo, así mismo se muestra que el año 2016 obtuvo una participación de 0.21% de todo lo producido a nivel nacional. Así también se observan variaciones en negativo en los años 2009, 2012 y 2015, obteniendo variaciones de -2%, -3% y -3% respectivamente.

**En la figura 7 se grafica la Productividad por hectárea del orégano en la región de Ayacucho 2008-2017, en toneladas por hectáreas.**



En la presente figura se muestra que la productividad del orégano en la región de Ayacucho se mantuvo estable desde el 2008 hasta el 2015, sin embargo, en el 2016 se evidencia la alta de su productividad llegando a 4.22 de productividad pasando de 30 a 38 toneladas de producción

El promedio de producción de los años analizados esta en 35.67 toneladas debido que no se ha visto un crecimiento en las áreas de cosecha y al contrario se ha disminuido de 16 hectáreas en el 2008 a 9 hectáreas 2016, esto se debe a la poca iniciativa de los agricultores ayacuchanos en el sembrío de orégano y en la poca promoción que genera el estado con este producto, por ello no se ha notado mayor crecimiento en hectáreas de cosecha ni en producción de toneladas de orégano en la región.

A pesar de ello y con los pocos agricultores de orégano en la región se está intentando plantear un plan operativo Pop de orégano de la misma forma que se ha planteado en Tacna, este plan fue diseñado por el gobierno regional en conjunto con el Mincetur el cual sirvió de ayuda a la región y poder creer en la producción de orégano para ser más competitivo en el mercado.

### **Volumen de exportación y Valor FOB del orégano en la región Ayacucho 2008-2017, en toneladas.**

Tabla 11. Se muestra el volumen de exportación de orégano, durante el periodo 2008-2017, el cual se obtiene del cociente del total exportado entre el total producido, también se muestra la productividad de la región por año, así mismo el valor FOB en dólares obtenidos por el volumen exportado.

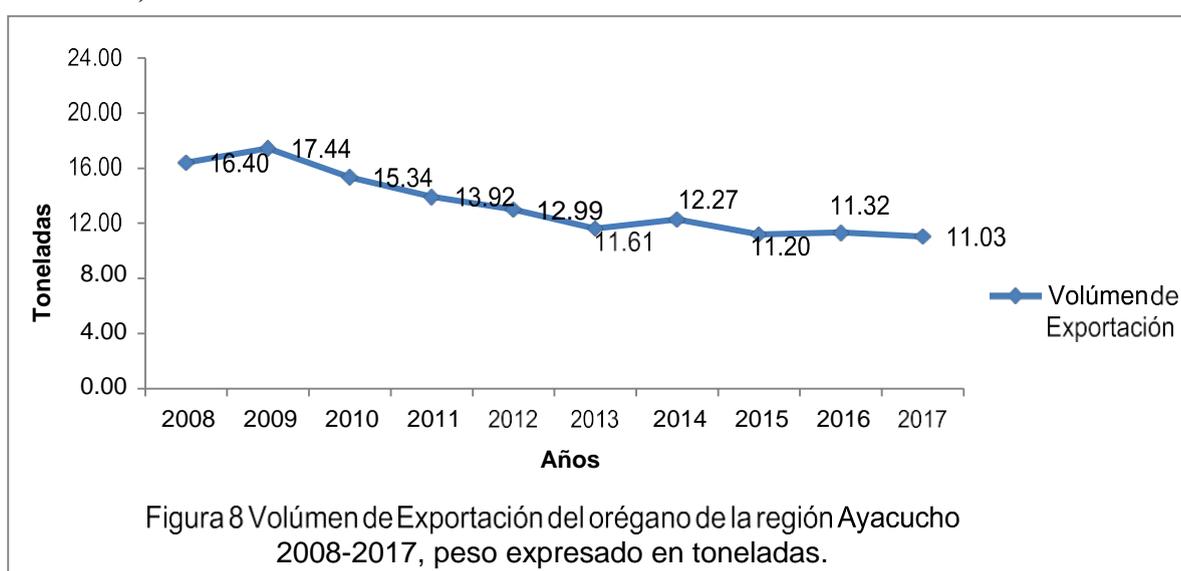
Tabla 11 Volumen de exportación y Valor FOB del orégano en la región Ayacucho 2008-2017, en toneladas por hectáreas.

Años	Volumen de Exportación	Productividad	Valor FOB
2008	16.40	3.00	\$43.86
2009	17.44	2.93	\$37.04
2010	15.34	3.00	\$34.72
2011	13.92	3.08	\$35.06
2012	12.99	3.00	\$39.79
2013	11.61	3.00	\$42.02
2014	12.27	3.10	\$28.75
2015	11.20	3.00	\$20.02
2016	11.32	4.22	\$28.49
2017	11.03	3.90	\$44.15

Fuente: Elaboración Propia

La tabla muestra los resultados del volumen y el valor FOB obtenido del orégano en la región Ayacucho durante el periodo 2008 al 2017, en el cual se determina que a mayor productividad, mayor volumen de exportación y por ende mayor valor de exportación como ocurre en los años 2014, 2015 y 2016 teniendo una productividad de 3.10, 3.00 y 4.22 respectivamente exportando un volumen de 12.27, 11.20 y 11.32 toneladas de orégano, al mismo tiempo se obtuvieron \$28.75, \$20.02 y \$28.49. Sin embargo, la tabla nos muestra que el valor FOB para el año 2017 fue de \$44.15 miles de dólares y su productividad fue de 11.03, eso indica que la correlación de productividad y exportación no siempre se cumple.

**En la figura 8 se ilustra el volumen exportado de orégano en la región de Ayacucho 2008-2017, en toneladas**



En la figura se muestra las toneladas que se han exportado de orégano en la región de Ayacucho durante el periodo 2008-2017, en el 2009 se obtuvo el más alto volumen de exportación con 17.44 toneladas y en el año 2016 se exportaron 11.32 toneladas obtenido un valor FOB de \$37.04 y \$28.49 respectivamente, con una productividad de 2.93 para el 2009 y 4.22 para el 2016.

**Productividad por hectárea del orégano en la región Junín 2008-2017, en toneladas por hectáreas.**

Tabla 12 Productividad por hectárea del orégano en la región Junín 2008-2016, en toneladas por hectáreas.

Años	Productividad	Variación	Participación
2008	2.23		0.73%
2009	2.00	-11%	0.56%
2010	2.10	5%	0.55%
2011	2.33	11%	0.55%
2012	2.28	-2%	0.55%
2013	2.36	4%	0.86%
2014	2.13	-10%	0.36%
2015	2.14	0%	0.36%
2016	1.97	-8%	0.33%
2017	1.92	-3%	0.36%

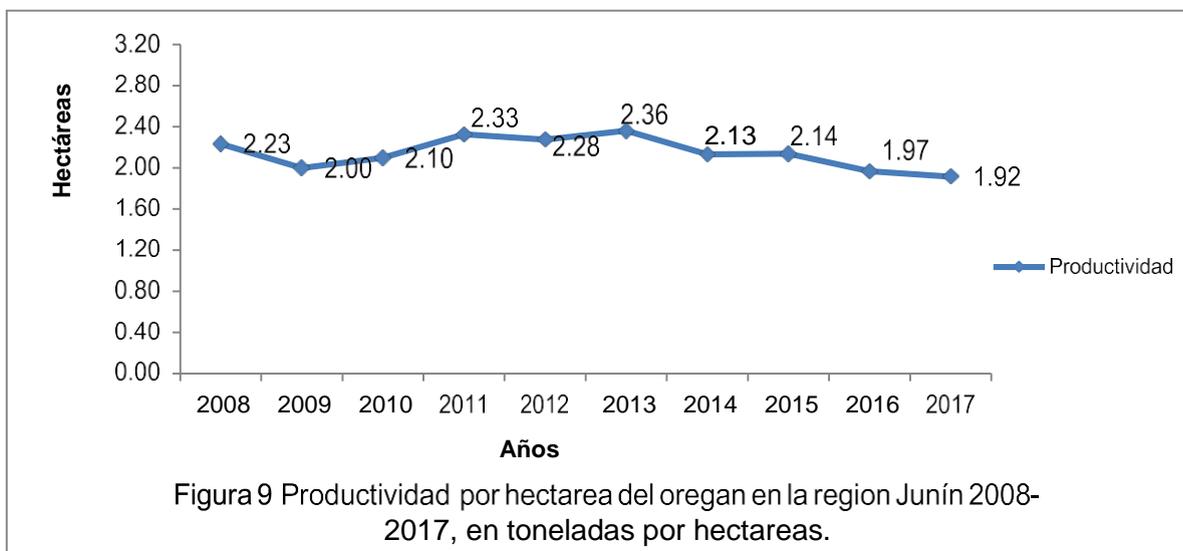
Fuente: Minagri

En la tabla 12. Se muestra la productividad por hectárea del orégano, durante el periodo 2008-2017, lo cual se obtiene del cociente de la producción total y área cosechada. Del mismo modo dicha tabla indica la variación porcentual con relación al año anterior, al igual que la participación de la región durante el periodo analizado.

La tabla muestra los resultados de la productividad de orégano durante los años 2008 al 2017 en la región de Junín, siendo los años 2011 y 2013 los años que muestran mayor productividad con variaciones positivas respecto al año anterior en 11% y 4% y una participación de 0.55% y 0.86% respectivamente. Del mismo modo se observan variaciones negativas en los años 2012,2014,2016 y 2017 con valores de -2%, -10%, -8% y -3% con participaciones de 0.55%, 0.36%, 0.33% y 0.36%

Es preciso señalar que en el 2013 se presentó la más alta productividad con 2.36 y en el 2017 la más baja con 1.92, pasando de 76.76 toneladas en el 2011 a 61 toneladas en el 2016 , la caída que ha tenido este producto en la región Junín se debe a las condiciones no favorables con las que se cuenta para la producción del orégano y que no se ha hecho nada al respecto ni se han tomado las acciones necesarias para contrarrestar esta caída que viene sufriendo la región con respecto a la cosecha de orégano.

**En la figura 9 se grafica la Productividad por hectárea del orégano en la región de Junín 2008-2017, en toneladas por hectáreas.**



La figura muestra la productividad de la región Junín en los años 2008 al 2017 lo cual se evidencia que no cuenta con una estabilidad ni es constante, teniendo la más baja productividad en los años 2009 y 2017 obteniendo 2.00 y 1.92 de toneladas por hectáreas y sus resultados de productividad más altos se dieron en los años 2011, 2012 y 2013 con resultados de 2.33, 2.28 y 2.36, siendo el 2013 el año que obtuvo mayor productividad con una participación de 0.86% del total de la producción nacional anual, y una superficie de cosecha de 30 hectáreas y un total de 70.82 toneladas de producción. Como se observa a partir del 2014 hasta el 2017 la región Junín no está teniendo una buena productividad al igual que ha caído en el número de producción pasando de 84.93 toneladas en el 2008 a 63.22 toneladas en el 2016. Esto se debe a los problemas climatológicos que está afrontando la región la falta de lluvias ha perjudicado seriamente a la agricultura, así como la falta de organización de los productores y la falta de promoción por parte del gobierno y autoridades correspondientes, lo cual viene siendo un problemática que se ve en todas las regiones analizadas. Es importante resaltar que a partir de las problemáticas que se presentan, muchos agricultores han abandonado las zonas agrarias para trabajar en los proyectos ejecutado por los municipios en temas de infraestructura, debido que resulta rentable trabajar en las obras que los municipios están realizando.

**Volumen de exportación y Valor FOB del orégano en la región Junín 2008-2017, en toneladas.**

Tabla 13 Volumen de exportación y Valor FOB del orégano en la región Junín 2008-2017, en toneladas por hectáreas.

Años	Volumen de Exportación	Productividad	Valor FOB
2008	29.01	2.23	\$77.61
2009	31.48	2.00	\$66.85
2010	31.29	2.10	\$70.81
2011	28.88	2.33	\$72.74
2012	32.51	2.28	\$99.61
2013	27.41	2.36	\$99.20
2014	25.34	2.13	\$59.36
2015	23.14	2.14	\$41.38
2016	18.17	1.97	\$45.73
2017	17.88	1.92	\$71.56

Fuente: Elaboración Propia

Tabla 13. Se muestra el volumen de exportación del orégano, durante el periodo 2008-2017, el cual se obtiene del cociente del total exportado entre el total producido, también se muestra la productividad de la región por año, así mismo el valor FOB en dólares obtenidos por el volumen exportado.

La tabla muestra los resultados del volumen y el valor FOB obtenido del orégano en la región Junín durante el periodo 2008 al 2017, en el cual se determina que no se cumple la correlación de productividad y exportación como ocurre en los años 2012 y 2013 teniendo una productividad de 2.28 y 2.36 respectivamente exportando un volumen de 32.51 y 27.41 toneladas de orégano, al mismo tiempo se obtuvieron \$99.61 y \$59.36

**En la figura 10 se ilustra el volumen exportado del orégano en la región de Junín 2008-2017, en toneladas**

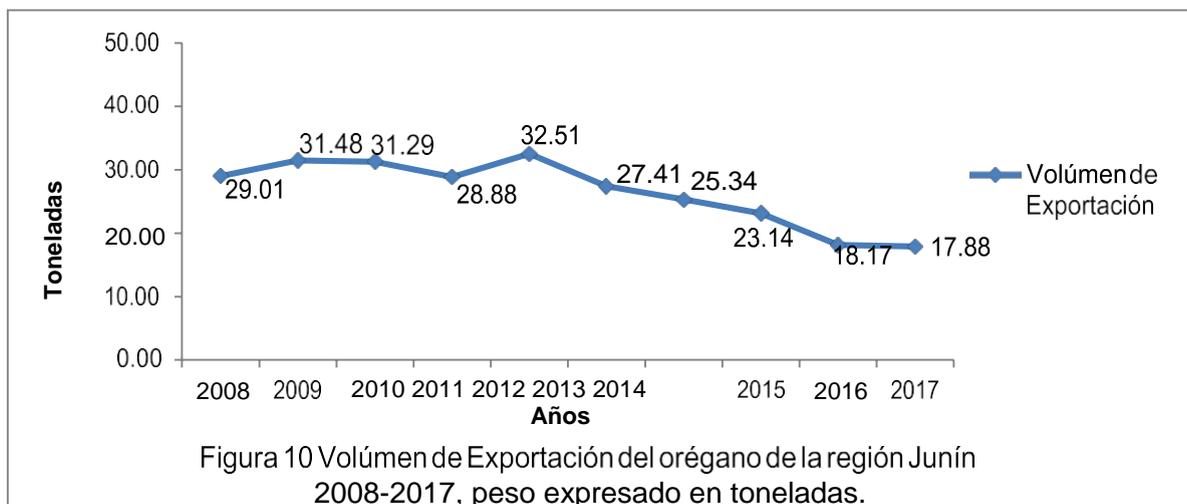


Figura 10 Volúmen de Exportación del orégano de la región Junín 2008-2017, peso expresado en toneladas.

En la figura se muestra las toneladas que se han exportado de orégano en la región de Junín durante el periodo 2008-2017, en el 2012 se obtuvo el más alto volumen de exportación con 32.51 toneladas y en el año 2017 se exportaron 17.88 toneladas obtenido un valor FOB de \$99.61 y \$71.56 respectivamente, con una productividad de 2.28 para el 2012 y 1.92 para el 2017.

### 3.2.1. Resultados sobre la Productividad promedio del orégano 2008-2017, en toneladas por hectáreas a nivel nacional.

Tabla 14. Se muestra la productividad por hectárea a nivel nacional de orégano, durante el periodo 2008-2017, lo cual se obtiene del cociente de la producción total y área cosechada. Del mismo modo la tabla indica la variación porcentual con relación al año anterior.

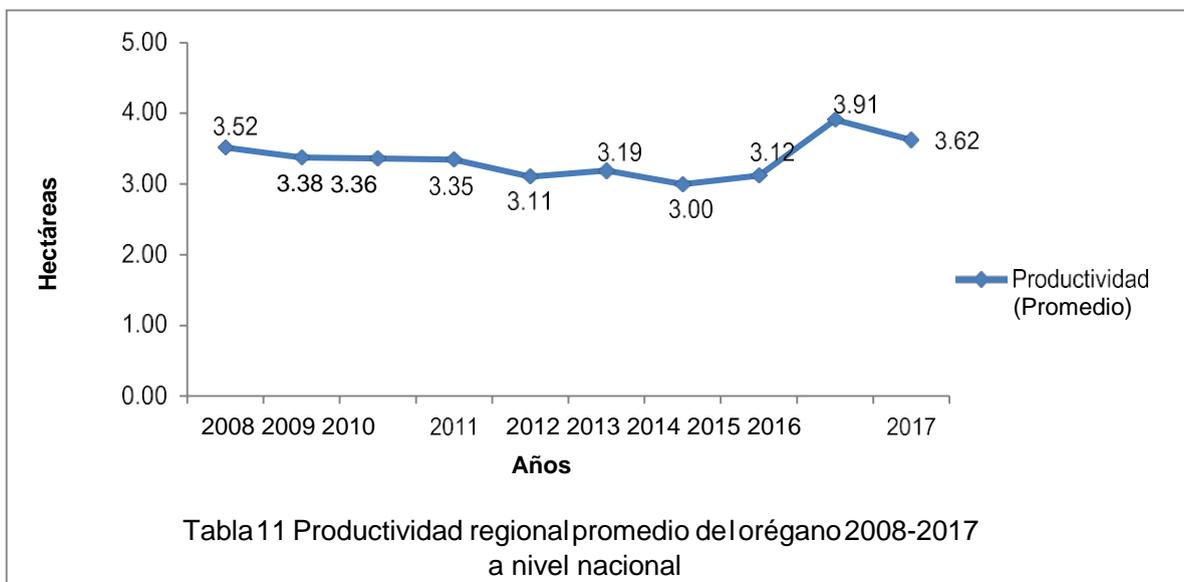
Tabla 14 Productividad regional promedio de orégano  
2008-2017 a nivel nacional

Años	Productividad (Promedio)	Variación
2008	3.52	
2009	3.38	-4%
2010	3.36	0%
2011	3.35	-1%
2012	3.11	-7%
2013	3.19	3%
2014	3.00	-6%
2015	3.12	4%
2016	3.91	25%
2017	3.62	-7%

Fuente: Minagri

La tabla muestra los resultados de la productividad de orégano a nivel nacional durante los años 2008 al 2017, siendo los años 2013, 2015 y 2016 los que obtuvieron mayor productividad, los años que obtuvieron una variación positiva de 3%, 4% y 25% respectivamente, del mismo modo se observan variaciones negativas en los años 2009, 2011, 2012 y 2014 mostrando los siguientes resultados -4%, -1%, -7% y -6% respectivamente. Es preciso señalar que en el 2016 se presentó la más alta productividad con 3.91 y una producción nacional de 18,450 toneladas y en el 2014 la más baja con 3.00 y una producción nacional de 13,564 toneladas.

**En la figura 11 se grafica la Productividad promedio del orégano 2008-2017, en toneladas por hectáreas a nivel nacional**



La figura muestra la productividad promedio de orégano en el periodo 2008-2017 a nivel nacional, mostrando en el 2016 la más alta productividad esto se debió a los planes de cooperación que se han creado en la región Tacana y Arequipa, al igual que la aumento en producción de estas dos regiones mencionadas, y sobre todo al factor de uso de la tierra en las distintas regiones analizadas, al mismo tiempo se han empezado a hacer cambios en el aspecto agricultura, los cuales están siendo tomadas de buena forma por los agricultores quienes a pesar de todas las limitaciones con las que cuentan están logrando obtener una producción en el 2017 de 17,445.44 toneladas de un total de 3,864.93 hectáreas cosechadas, así mismo el precio en chacra también fue el más elevado por la demanda internacional, sumando 4.00 \$ por Kg.

Sin embargo en el 2014 se ve que la productividad del orégano tuvo una caída de 3.00 la más baja en todo el periodo analizado 2008-2016, los motivos de esta caída se debieron básicamente por dos factores que influenciaron en la baja productividad que obtuvo, lo primero se debido a la falta de articulación entre los organismos públicos y privados que permitan impulsar de forma efectiva la producción del orégano y lo segundo a los conflictos sociales y políticos que permanecen hasta ahora afectando seriamente el desarrollo de la agroindustria, obstaculizando de forma grave no solo al orégano sino también a muchos productos potencialmente exportables que no logran tener la presencia necesaria en el mercado debido a las graves crisis políticas y sociales que enfrentamos.

### 3.3. Resultados del valor de exportación

#### Valor de exportación del orégano exportado del Perú al mundo, 2008-2017, en miles de US\$

Tabla 15. Muestra el valor de exportación del orégano exportado del Perú al mundo, durante el periodo 2008-2017, representado en miles de dólares americanos.

Tabla 15 Valor de exportación del orégano exportados del Perú al mundo, 2008-2016, en miles de US\$

Años	Valor de Exportación	Variación
2008	\$8,800.90	
2009	\$10,134.59	15%
2010	\$11,015.55	9%
2011	\$11,434.39	4%
2012	\$15,320.42	34%
2013	\$19,735.84	29%
2014	\$14,564.62	-26%
2015	\$10,196.71	-30%
2016	\$12,319.13	21%
2017	\$19,748.23	60%

Fuente: SUNAT

La tabla muestra el valor de exportación de orégano durante los años 2008 al 2017, se evidencia que en los años 2012, 2013, 2016 y 2017 se obtuvieron mayor valor nominal con variaciones positivas respecto al año anterior en 34%, 29%, 21% y 60% respectivamente. Del mismo modo, se evidencian variaciones negativas en los años 2014 y 2015 con valores de -26% y -30% respectivamente.

Cabe señalar que el orégano está tomando mayor presencia en el mercado internacional gracias a las nuevas formas de uso que se está dando, como por ejemplo en el aspecto de la estética y la belleza, como se muestra en el 2016 y 2017, el producto ha obtenido mayor valor en el mercado y la cantidad exportada en estos años ha sido de 4,895.70 toneladas y 4,933.39 toneladas respectivamente, y para el año 2018 hasta el mes de abril la cantidad exportada es de 3,333.68 toneladas.

**En la figura 12 se grafica el Valor de exportación de orégano exportado del Perú al mundo, 2008-2017, en miles de US\$**



La figura muestra el valor de exportación de orégano durante los años 2008 al 2017, mostrando en el 2013 y 2017 los valores más altos de exportación debido al incremento de la demanda de este producto en los mercados internacionales, sobre todo en los mercados de la región como Brasil, Argentina y Chile importando desde el Perú 2,388.29, 660.96 y 510.02 toneladas de orégano respectivamente.

Del mismo modo cabe señalar que el precio del orégano varió en 59% del año 2016 al 2017 pasando de \$2.50 por kilogramo a \$4.00 por kilogramo, esto indica que el orégano se está revalorizando en el mercado, permitiendo que los agricultores obtengan mayores ganancias en su producción y que se incentiven más a exportar pero para ello deben de contar con un producto de calidad que permita una mejor competencia frente al resto de países productores de orégano, para ello se debe de enfocar y solucionar las deficiencias y puntos de quiebres con los que se cuenta, el apoyo de los gobiernos regionales será de apoyo fundamental para que el orégano y los agricultores logren los objetivos que se trazaran en adelante sabiendo que los mercados internacionales demandaran mayor cantidad de este producto.

### **3.4. Resultados del volumen de exportación**

**Volumen de exportación de orégano exportado del Perú al mundo, 2008-2017, en toneladas**

Tabla 16. Muestra el volumen de exportación del orégano exportado del Perú al mundo, durante el periodo 2008-2017, representado en toneladas.

Tabla 16 Volumen de exportación de orégano exportados del Perú al mundo, 2008-2017, en toneladas

Años	Volumen de Exportación	Variación
2008	3,290.04	
2009	4,771.65	45%
2010	4,867.76	2%
2011	4,539.72	-7%
2012	5,000.62	10%
2013	5,453.84	9%
2014	6,215.86	14%
2015	5,702.06	-8%
2016	4,895.71	-14%
2017	4,933.39	1%

Fuente: SUNAT

La tabla muestra el volumen de exportación de orégano durante los años 2008 al 2017, los años donde se obtuvieron mayor volumen de exportación fueron 2009, 2012 y 2014 con variaciones positivas respecto al año anterior en 45%, 10% y 14% respectivamente. Del mismo modo, se observa que en los años 2011, 2015 y 2016 las variaciones fueron negativas, obteniendo resultados de -7%, -8% y -14% respectivamente.

Cabe señalar que en el 2014 el volumen de exportación llegó a 6,215.86 toneladas y en el 2011 a 4,539.72 toneladas la más baja dentro del periodo evaluado.

**En la figura 13 se grafica el Volumen de exportación de orégano exportado del Perú al mundo, 2008-2017, en toneladas.**



La figura muestra el volumen de exportación de orégano durante el periodo 2008-2017, donde se muestra que en el año 2014 se presentó el mayor volumen de exportación con 6,215.86 toneladas y una producción total de 17,716.00, de lo cual se obtiene que el 35.09% del total de producción se vendió al mercado internacional, siendo los principales compradores los países de Brasil, España, Chile y Argentina, a consecuencia de esta cantidad exportada se obtuvo un valor de exportación de \$14, 564,615.94.

También se observa que en el año 2011 el volumen de exportación fue el más bajo de todo el periodo evaluado, exportando solo 4,539.72 toneladas, habiendo obtenido ese mismo año una producción total de 14,078.16, es decir que solo el 32.25% del total de la producción se vendió al mercado internacional.

Cabe indicar que en el 2017, el volumen de exportación se viene recuperando habiendo exportado 4,933.39 toneladas y hasta abril del 2018 el volumen de exportación obtiene cifras de 3,333.68 toneladas, por ello se presume que dentro del segundo trimestre del 2018 el volumen de exportación superará las 4,933.39 toneladas exportadas en el año 2017.

### **3.5. Análisis Estadístico Inferencial**

#### **Hipótesis General**

H<sub>1</sub>: Si existe relación entre la productividad regional y la exportación del orégano durante el periodo 2008-2017.

H<sub>0</sub>: No existe relación entre la productividad regional y la exportación del orégano durante el periodo 2008-2017.

La tabla 17. Muestra la correlación entre la productividad regional promedio y el volumen de exportación del orégano durante el periodo 2008 – 2017.

Tabla 17 Correlación entre la productividad regional promedio y la exportación del orégano durante el periodo 2008-2017

Años	Productividad Regional (promedio)	Volumen de Exportación (Toneladas)	Correlación de Pearson
2008	3.52	3,290.04	
2009	3.38	4,771.65	
2010	3.36	4,867.76	
2011	3.35	4,539.72	
2012	3.11	5,000.62	-0.5390963
2013	3.19	5,453.84	
2014	3.00	6,215.86	
2015	3.12	5,702.06	
2016	3.91	4,895.71	
2017	3.62	4,933.39	

Elaboración Propia

Para determinar la relación entre la productividad regional y el volumen de exportación utilizaremos el coeficiente de correlación (r), que mide el grado de asociación de forma lineal entre estas dos variables. El presente cuadro nos indica que el valor obtenido de  $r = -0.539$ , comprobado por medio de la fórmula.

$$r = \frac{N(xy) - (x)(y)}{\sqrt{[(Nx^2 - (x)^2)][(Ny^2 - (y)^2)]}}$$

Lo que se interpreta que la correlación de ambas variables es negativa y no es una correlación exacta, del mismo modo se determina que la correlación es inversamente proporcional, es decir que mientras una variable aumenta la otra disminuye, por lo tanto se considera la hipótesis  $H_0$  como hipótesis válida debido a que nos indica que la exportación del orégano no está ligado a la productividad, debido que existen otros factores como el la demanda y calidad del orégano en el mercado internacional, la variedad del producto y sobre todo el precio del producto en el mercado, lo que ayuda a generar mayor exportación del orégano.

La tabla 18. Muestra la correlación entre la producción regional promedio y el volumen de exportación del orégano durante el periodo 2008 – 2017.

Tabla 18 Correlación entre la producción regional promedio y el volumen de exportación del orégano durante el periodo 2008-2017

Años	Producción Regional (promedio)	Volumen de Exportación (Toneladas)	Correlación de Pearson
2008	1,203.90	3,290.04	0.47889091
2009	1,402.11	4,771.65	
2010	1,427.66	4,867.76	
2011	1,508.39	4,539.72	
2012	1,444.00	5,000.62	
2013	1,761.11	5,453.84	
2014	1,962.75	6,215.86	
2015	1,909.50	5,702.06	
2016	2,347.71	4,895.71	
2017	2,492.21	4,933.39	

Elaboración Propia

Para determinar la relación entre la producción regional y el volumen de exportación utilizaremos el coeficiente de correlación (r), que mide el grado de asociación de forma lineal entre estas dos variables. El presente cuadro nos indica el valor obtenido de  $r = 0.478$ , comprobado por medio de la fórmula:

$$r = \frac{N(xy) - (x)(y)}{\sqrt{[(Nx^2 - (x)^2)][(Ny^2 - (y)^2)]}}$$

Lo que se interpreta que si existe correlación entre ambas variables dado que el resultado es positivo y por ende son directamente proporcional, es decir que si una variable aumenta la otra también lo hará, lo que establece que la producción del orégano si está ligada a la exportación, esto refleja que mientras más producción obtengamos mayor será el volumen que podremos exportar.

### Hipótesis Específicas

H1: Si existe relación entre productividad regional y el valor de exportación del orégano durante el periodo 2008-2017.

H0: No existe relación entre productividad regional y el valor de exportación del orégano

durante el periodo 2008-2017.

La tabla 19. Muestra la correlación entre la productividad regional promedio y el valor de exportación del orégano durante el periodo 2008 – 2017.

Tabla 19 Correlación entre la productividad regional promedio y el valor de exportación del orégano durante el periodo 2008-2017

Años	Productividad Regional promedio	Valor de Exportación	Correlación de Pearson
2008	3.52	8,800.90	-0.09383512
2009	3.38	10,134.59	
2010	3.36	11,015.55	
2011	3.35	11,434.39	
2012	3.11	15,320.42	
2013	3.19	19,735.84	
2014	3.00	14,564.62	
2015	3.12	10,196.71	
2016	3.91	12,319.13	
2017	3.62	19,748.23	

Elaboración Propia

Para determinar la relación entre la productividad regional y el valor de exportación utilizaremos el coeficiente de correlación (r), que mide el grado de asociación de forma lineal entre estas dos variables. El presente cuadro nos indica el valor obtenido de  $r = -0.093$ , comprobado por medio de la fórmula:

$$r = \frac{N(xy) - (x)(y)}{\sqrt{[(Nx^2 - (x)^2)][(Ny^2 - (y)^2)]}}$$

Lo que se interpreta que la correlación de ambas variables es negativa y no es una correlación exacta, del mismo modo se determina que la correlación es inversamente proporcional, es decir que mientras una variable aumenta la otra disminuye, por lo tanto se considera como válida la hipótesis  $H_0$  la cual indica que no hay relación entre la productividad y el valor de exportación del orégano, debido que el valor de exportación no está directamente ligado a la productividad, esto a consecuencia de que existen otros motivos que son de mayor influencia en el valor de exportación del orégano como lo es el

precio del producto en el mercado y la calidad lo que lograr generar un mayor valor de exportación.

La tabla 20. Muestra la correlación entre la producción regional promedio y el valor de exportación del orégano durante el periodo 2008 – 2017.

Tabla 20 Correlación entre la producción regional promedio y el valor de exportación del orégano durante el periodo 2008-2017

Años	Producción regional promedio	Valor de Exportación	Correlación de Pearson
2008	1,203.90	8,800.90	0.54055652
2009	1,402.11	10,134.59	
2010	1,427.66	11,015.55	
2011	1,508.39	11,434.39	
2012	1,444.00	15,320.42	
2013	1,761.11	19,735.84	
2014	1,962.75	14,564.62	
2015	1,909.50	10,196.71	
2016	2,347.71	12,319.13	
2017	2,492.21	19,748.23	

Elaboración Propia

Para determinar la relación entre la producción regional y el valor de exportación utilizaremos el coeficiente de correlación (r), que mide el grado de asociación de forma lineal entre estas dos variables. El presente cuadro nos indica el valor obtenido de  $r = 0.540$ , comprobado por medio de la fórmula:

$$r = \frac{N(xy) - (x)(y)}{\sqrt{[(Nx^2 - (x)^2)][(Ny^2 - (y)^2)]}}$$

Lo que se interpreta que si existe correlación entre ambas variables dado que el resultado es positivo y por ende son directamente proporcional, es decir que si una variable aumenta la otra también lo hará, lo que establece que la producción del orégano si está ligada al

valor de exportación.

H<sub>1</sub>: Si existe relación entre la productividad de las regiones y el volumen de exportación del orégano durante el periodo 2008-2017.

H<sub>0</sub>: No existe relación entre la productividad de las regiones y el volumen de exportación del orégano durante el periodo 2008-2017.

La tabla 21. Muestra la correlación entre la productividad regional y el volumen de exportación del orégano durante el periodo 2008 – 2017, expresado en kilogramos.

Tabla 21 Correlación entre la productividad regional promedio y el volumen de exportación del orégano durante el periodo 2008-2017

Años	Productividad Regional (promedio)	Volumen de Exportación (kilogramos)	Correlación de Pearson
2008	3.52	3,290,044.61	-0.539096383
2009	3.38	4,771,649.78	
2010	3.36	4,867,761.76	
2011	3.35	4,539,722.67	
2012	3.11	5,000,619.65	
2013	3.19	5,453,841.42	
2014	3.00	6,215,860.94	
2015	3.12	5,702,059.09	
2016	3.91	4,895,709.85	
2017	3.62	4,933,394.28	

Elaboración Propia

Para determinar la relación entre la productividad regional y el volumen de exportación utilizaremos el coeficiente de correlación (r), que mide el grado de asociación de forma lineal entre estas dos variables. El presente cuadro nos indica que el valor obtenido de r = -0.539, comprobado por medio de la fórmula:

$$r = \frac{N(xy) - (x)(y)}{\sqrt{[(Nx^2 - (x)^2)][(Ny^2 - (y)^2)]}}$$

Lo que se interpreta que la correlación de ambas variables es negativa y no es una correlación exacta, del mismo modo se determina que la correlación es inversamente

proporcional, es decir que mientras una variable aumenta la otra disminuye, por lo tanto se considera la hipótesis  $H_0$  como hipótesis válida debido a que nos indica que la exportación del orégano no está ligado a la productividad, debido que existen otros factores como el lademanda y calidad del orégano en el mercado internacional, la variedad del producto lo que ayuda a generar mayor volumen exportación del orégano.

La tabla 22. Muestra la correlación entre la producción regional promedio y el volumen de exportación del orégano durante el periodo 2008 – 2017, expresado en kilogramos.

Tabla 22 Correlación entre la producción regional promedio y el volumen de exportación del orégano durante el periodo 2008-2017

Años	Producción Regional (promedio)	Volumen de Exportación (Kilogramos)	Correlación de Pearson
2008	1,203.90	3,290,044.61	0.47889091
2009	1,402.11	4,771,649.78	
2010	1,427.66	4,867,761.76	
2011	1,508.39	4,539,722.67	
2012	1,444.00	5,000,619.65	
2013	1,761.11	5,453,841.42	
2014	1,962.75	6,215,860.94	
2015	1,909.50	5,702,059.09	
2016	2,347.71	4,895,709.85	
2017	2,492.21	4,933,394.28	

Elaboración Propia

Para determinar la relación entre la producción regional y el volumen de exportación utilizaremos el coeficiente de correlación ( $r$ ), que mide el grado de asociación de forma lineal entre estas dos variables. El presente cuadro nos indica el valor obtenido de  $r= 0.478$ , comprobado por medio de la fórmula:

$$r = \frac{N(xy) - (x)(y)}{\sqrt{[(Nx^2 - (x)^2)][(Ny^2 - (y)^2)]}}$$

Lo que se interpreta que si existe correlación entre ambas variables dado que el resultado es positivo y por ende son directamente proporcional, es decir que si una variable aumenta la otra también lo hará, lo que establece que la producción del orégano si está ligada al volumen de exportación, esto refleja que mientras más producción obtengamos mayor será el volumen que podremos exportar.

H1: Si existe relación entre la productividad regional y la producción regional del orégano durante el periodo 2008-2017.

H0: No existe relación entre la productividad regional y la producción regional del orégano durante el periodo 2008-2017.

La tabla 23. Muestra la correlación entre la productividad regional promedio y la producción regional promedio del orégano durante el periodo 2008 – 2017.

Tabla 23 Correlación entre la productividad regional promedio y la producción regional promedio del orégano durante el periodo 2008-2017

Años	Productividad Regional (promedio)	Producción Regional (promedio)	Correlación de Pearson
2008	3.52	1,203.90	0.3720128
2009	3.38	1,402.11	
2010	3.36	1,427.66	
2011	3.35	1,508.39	
2012	3.11	1,444.00	
2013	3.19	1,761.11	
2014	3.00	1,962.75	
2015	3.12	1,909.50	
2016	3.91	2,347.71	
2017	3.62	2,492.21	

Elaboración Propia

Para determinar la relación entre la productividad regional y la producción regional hemos utilizado el coeficiente de correlación (r), que mide el grado de asociación de forma lineal entre estas dos variables. El presente cuadro nos indica el valor obtenido de  $r = 0.372$ , comprobado por medio de la fórmula:

$$r = \frac{N(xy) - (x)(y)}{\sqrt{[(Nx^2 - (x)^2)][(Ny^2 - (y)^2)]}}$$

Lo que se interpreta que si existe correlación entre ambas variables dado que el resultado es positivo y por ende son directamente proporcional, es decir que si una variable aumenta la otra también lo hará, lo que establece que la productividad del orégano si está ligada a la producción, esto refleja que mientras más productividad tengamos mayor será nuestro volumen de producción.

#### IV. DISCUSIÓN

Existe relación entre la productividad regional y la exportación del orégano durante el periodo 2008-2017, Se comprobó de acuerdo al resultado obtenido del índice de coeficiente de correlación Pearson entre la productividad y la exportación de orégano durante los años 2008 al 2017 tuvo como resultado que  $r$  es igual a  $-0.539$ , este resultado nos permite afirmar que la correlación que existe entre la productividad y la exportación del orégano es negativa entre las ambas variables, los datos correlacionados fueron recopilados de las de fuentes como Minagri y SUNAT, los cuales muestran que la productividad no determina la exportación del orégano.

Esto coincide con la teoría formulada por Paul Krugman (1979), quien menciona que el éxito del nuevo comercio está basado en establecer una estrategia de precios en conjunto con una excelente campaña de publicidad que terminará por influenciar en la mente del consumidor y por ende incentivara el consumo y las exportaciones de los producto que el mercado necesita para satisfacer a los consumidores finales, así mismo la teoría menciona la importancia de la innovación tecnológica que adquiere cada empresa en su proceso o ciclo de vida, por lo tanto las estrategias de precio y la innovación tecnológica son las tendencias que incentivan el comercio y por ende las exportaciones.

Del mismo resultado guarda similitud con lo investigado por Del Aguila (2017) en su tesis, donde tiene como conclusión que los factores que inciden en las exportaciones de orégano de la región Tacna no solo es la producción, a ello se tiene que sumar tres factores relevantes como la calidad y variedad y precio del producto, si se busca un sistema de comercialización internacional, por ello la calidad y variedad son factores determinantes si se quiere obtener una oferta exportable de forma competitiva y constante.

Existe relación entre productividad regional y el valor de exportación del orégano durante el periodo 2008-2017. En la investigación realizada el índice de coeficiente de correlación Pearson entre la productividad regional y el valor de exportación del orégano durante los años 2008 al 2017 tuvo como resultado que  $r$  es igual a  $-0.093$ , este resultado nos indica que la relación entre las variables es inversamente proporcional, es decir es, que si una variable aumenta la otra disminuye, y esto se hace una clara mención a que la productividad no es un factor que impulsa o determina el valor de la exportación del orégano, esto se debe a que existe otro motivo como el precio del orégano en el mercado lo que

permite aumentar el valor de exportación.

Este resultado coincide con la teoría de David Ricardo (1817) quien menciona en su teoría que la pauta del comercio internacional está determinado por la ventaja comparativa, es decir, que si un país logra producir mejor que el resto de países y sobre todo a bajos costos, es un país competitivo, por ello la teoría menciona que dicho país debe especializarse y abarcar diferentes productos donde si logra contar con una ventaja comparativa, esto permitirá que disponga del precio del producto en el mercado, lo cual permite aumentar el valor de la exportación, debido que otros países demandaran del producto debido a que ellos no logran contar con la ventaja comparativa.

Del mismo modo Cortijo (2013) menciona que la producción de orégano en Argentina ha experimentado de forma consecutiva un proceso ascendente sobre todo en la ciudad de Mendoza, esto se debió a las excelentes condiciones climatológicas y de suelo que presenta la ciudad, logrando destacar en su cultivo e industrialización permitiendo que sean más competitivos en el mercado internacional, y de esta manera poder aumentar el valor de su producto gracias a la calidad que presenta el orégano cosechado en esta región, además menciona que si se busca una participación exitosa del orégano argentino es necesario que todos los actores involucrados en la producción, industrialización y comercialización del orégano generen planes de acción coordinada para sacar adelante este producto.

Existe relación entre la productividad regional y el volumen de exportación del orégano durante el periodo 2008-2017. Se comprobó de acuerdo al resultado obtenido del índice de coeficiente de correlación Pearson entre la productividad y el volumen de exportación del orégano durante los años 2008 al 2017 tuvo como resultado que  $r$  es igual a 0.539. Este resultado nos permite interpretar que la relación que existe entre las variables de productividad y volumen de exportación de orégano es negativa, y la correlación no es directamente proporcional.

La investigación no permite aplicar la teoría de la localización y el crecimiento económico regional de North (1972) donde plantea que el crecimiento económico regional se da por la producción y para ello se debe explotar la tierra y sus recursos permitiendo generar productos que pueden ser colocados en el mercado internacional.

El resultado obtenido de coincide con Paria (2012) quien en su tesis logra concluir que la producción de orégano debe priorizar en maximizar los recursos con los que cuenta adoptando nuevos procedimientos y alternativas que logren mejorar la producción de

orégano, del mismo modo lograr obtener una mejor rentabilidad en la producción que terminara por beneficiar al agricultor y de esta manera generar una mejor oferta en el mercado, y por ende mayor volumen de exportación. Menciona además que se debe tener en cuenta la mano de obra y la cantidad de kilogramos por jornal que el capital humano logre rendir ya que el 48.6% rinde entre 7,5 y 10 kilogramos por jornada y solo un 1.8% logra realizar entre 15 a 17,5 kilogramos, por ello se debe implementar estrategias que permitan maximizar el factor humano y de esta manera poder desarrollar o aumentar la producción del orégano y al mismo tiempo cubrir la demanda del mercado no solo nacional sino también internacional y aumentar el volumen de exportación para generar mayores ingresos. A pesar de ello el Perú ha logrado en el 2017 exportar 4,933.39 toneladas de orégano y hasta abril del 2018 lleva exportando 3,271.56 toneladas por ello se puede indicar que en el 2018 se logre superar la cantidad exportada que tuvo el 2017.

Existe relación entre la productividad regional y la producción regional del orégano durante el periodo 2008-2017. Se comprobó de acuerdo al resultado obtenido del índice de coeficiente de correlación Pearson entre la productividad y el volumen de exportación del orégano durante los años 2008 al 2017 tuvo como resultado que  $r$  es igual a 0.37 2, este resultado nos permite interpretar que la relación entre las variables de productividad y producción si son directamente proporcionales, es decir, que si una variable aumenta la otra también aumentará. Ello demuestra que efectivamente la producción si está ligada a productividad.

Asimismo, Pike, Rodriguez y Tomaney (2011) comentan sobre la teoría neoclásica donde postula que el crecimiento de la producción hace referencia a la capacidad productiva dentro de una región, sobre todo en la medida que la productividad logre identificar los factores de producción, como mencionan los autores la productividad si logra generar mayor producción de la región o en su conjunto del país.

Del mismo modo Chirinos, McBride, Abarca, García y León (2009) en su tesis concluyen que la región Tacna presenta ventajas comparativas que favorecen al desarrollo sostenible de la producción de esta planta, sin embargo que los canales de distribución son los que ofrecen mayores márgenes de rentabilidad y oportunidad a corto y mediano plazo, pero la poca experiencia en el comercio internacionales de los involucrados no ha dejado avanzar al producto en esa dirección.

## V. CONCLUSIONES

1. Se concluye que la relación que existe entre la productividad regional y la exportación del orégano durante el periodo 2008-2017 cconforme a los resultados obtenidos en esta investigación, que correlación de Pearson es de  $-0.539$ , lo que indica que la relación entre estas dos variables es negativa, debido que la productividad no es un factor determinante para aumentar la exportación de orégano. La investigación da a conocer que la relación que existe entre la productividad regional y la exportación del orégano durante los años 2008 al 2017 ha tenido un resultado negativo, debido que la productividad guarda relación en forma negativa con la exportación, o en su defecto es inversamente proporcional, esto a consecuencia que existen otros factores que ayudan a impulsar la exportación del orégano como la calidad y la variedad,
2. Se demuestra que la relación que existe entre productividad regional y el valor de exportación del orégano durante el periodo 2008-2017 de acuerdo a lo investigado es de  $-0.093$ , lo que indica que la correlación es negativa. Como se ha demostrado en las tablas analizadas, en el 2017 se obtuvo un valor de exportación de \$19,748.23 miles de dólares con una productividad promedio de 3.62, sin embargo en el 2016 se obtuvo una productividad de 3.91 la más alta en todo el periodo evaluado y el valor de exportación obtenido solo fue de \$12,319.13 miles de dólares, por lo tanto se demuestra que la productividad no influye de forma directamente proporcional al valor de la exportación, debido a que el precio del producto en el mercado tiene mayor relevancia en el valor de las exportaciones de orégano.
3. Se concluye que la relación que existe entre la productividad regional y el volumen de exportación del orégano durante el periodo 2008-2017 de acuerdo a los resultados obtenidos en esta investigación que índice de correlación es de  $-0.539$ , el valor indica que la correlación de estas dos variables es negativa, es decir es inversamente proporcional, lo que también demuestra que volumen de exportación no está ligado a la productividad promedio regional del orégano.
4. Se demuestra que la relación que existe entre la productividad regional y la producción regional del orégano durante el periodo 2018-2017 de acuerdo a los resultados obtenidos en esta investigación tiene una correlación de  $0.372$ , este resultado

muestra que las correlaciones entre ambas variables son directamente proporcionales, al mismo tiempo nos permite interpretar que a mayor productividad mayor cantidad de producción.

## **VI.RECOMENDACIONES**

1. Para mejorar las exportaciones del orégano peruano se recomienda utilizar estrategias que permitan ser más competitivos, se requiere de un trabajo en conjunto, desde los agricultores el Estado y las empresas privadas, se debe generar todo un plan de acción con procesos y metas alcanzables y acordes a la realidad de cada región productora de orégano, y sobre todo potenciar las regiones que a lo largo de toda la historia agraria han permanecido produciendo esta planta, se debe contar con monitoreos permanentes y generar nuevas políticas agrarias que permitan beneficiar no solo a los agricultores sino también a los comercializadores y distribuidores, se requiere además de personas preparadas para que logren impulsar de forma más activa el orégano peruano en el mercado internacional.
2. El Perú cuenta con 3 regiones relevantes productoras de orégano, sin embargo no se pone énfasis en la variedad del producto, no se apuesta por un producto de calidad y mejor elaborado, debido a que las condiciones de los agricultores no son las mejores por falta de apoyo del gobierno regional y central en el sector agricultura, así también por la falta de innovación tecnológica y la falta de organización de las zonas productoras por crear cooperativas o comunidades de agricultores en las que más personas puedan involucrarse y de esa manera maximizar los recursos no solo de la tierra sino también del capital humano, lo cual podría ser más productivo y contar con una mayor oferta del producto en el mercado, de mismo modo ser más ofertantes en el mercado internacional , teniendo en cuenta que a lo largo de los últimos años hemos generado fieles compradores en la región y en Europa.
3. Se debe analizar los factores que han dejado de influenciar en las exportaciones y canalizar los nuevos aportes de las exportaciones en los países de la competencia, para comprender y poder resolver nuestros puntos de quiebre, el adoptar cambios en la mejora y poder experimentar lo que el mercado exige, será un buen punto de inicio para lograr una consolidación como uno de los países más fuertes en la exportación de orégano de la región, para lograr esto se debe contar con las condiciones adecuadas, como lo mencionan los autores de las tesis, el orégano en la

actualidad está tomando otro rumbo, y se debe apuntar a ese nuevo mercado, generando un nicho para que este sea desarrollado y ser nosotros quienes cubra la demanda que la industria farmacéutica y estética requiere.

4. El contar con una oferta exportable competitiva nos ayudara a posicionarnos mejor en el mercado internacional, teniendo en cuenta que en la región el mayor productor de orégano es México, sin embargo para conseguir ello se necesita el compromiso del Estado proporcionando el apoyo que los agricultores necesitan, se deben incentivar los tratados de integración económica y comercial con los países que más compran nuestro orégano peruano, Brasil ,Argentina y Chile son los países que más ingresos generan con la compra del orégano al igual que España, por ello el Estado debe afianzar por medio de tratados comerciales una integración que permita generar la exportación de este producto y al mismo tiempo las empresas privadas encargadas de la logística debe aprovechar a generar un plan que permita a viabilizar la exportación de este producto a los países de destino.

## VII. REFERENCIAS

- Agencia Agraria de Noticias (2013). Brasil es el principal destino de exportación de orégano peruano. Recuperado de: <http://agraria.pe/noticias/brasil-es-el-principal-destino-de-exportacion-del-oregano-pe-4797>
- Alpaca, D., Berrios, E., De Cordova, D y Ocola, F. (2018). Planeamiento Estratégico para la Industria Arequipeña del Orégano. (Tesis de Magister – Universidad Pontificia Católica del Perú). Recuperado de: [http://tesis.pucp.edu.pe/repositorio/bitstream/handle/123456789/11862/ALPACA\\_BERRIOS\\_PLANEAMIENTO\\_OREGANO.pdf?sequence=1](http://tesis.pucp.edu.pe/repositorio/bitstream/handle/123456789/11862/ALPACA_BERRIOS_PLANEAMIENTO_OREGANO.pdf?sequence=1)
- Asociación Latinoamericana de Integración (2016). Indicadores de comercio exterior. Recuperado de <http://www.aladi.org/nsfaladi/indicado.nsf/vvindicadoresweb/Conceptos%20y%20definiciones>
- Berumen, S. (2006). Introducción a la economía internacional. Madrid: Esic Editorial. Recuperado de [:https://books.google.com.pe/books?id=G5eEpzUpby8C&printsec=frontcover&dq=economia+internacional&hl=es419&sa=X&ved=0ahUKEwjmiLix7dDMAhVKhJAKHRdqCM8Q6AEIGjAA#v=onepage&q=economia%20internacional&f=false](https://books.google.com.pe/books?id=G5eEpzUpby8C&printsec=frontcover&dq=economia+internacional&hl=es419&sa=X&ved=0ahUKEwjmiLix7dDMAhVKhJAKHRdqCM8Q6AEIGjAA#v=onepage&q=economia%20internacional&f=false).
- BCRP Glosario de términos económicos. (2011) Lima. Recuperado de: <http://www.bcrp.gob.pe/docs/Publicaciones/Glosario/GlosarioBCRP.pdf>
- Castro, A. (2008). Manual de exportaciones: la exportación en Colombia. Bogotá: 2ª ed. Editorial Universidad del Rosario. Recuperado de <http://books.google.com.pe/books?id=Frss6jph2nAC&pg=PA109&dq=que+es+exportacion&hl=es419&sa=X&ei=onepage&q=que%20es%20exportacion&f=false>
- Céspedes, N., Lavado, P., Ramírez, N. (2016). Productividad en el Perú: mención determinantes e implicancias. Recuperado de: <http://repositorio.up.edu.pe/bitstream/handle/11354/1083/C%C3%A9spedesNikit2016.pdf?sequence=4>.

Clever, E. y Quer, D. (s.f). Estrategias de internacionalización de la empresa Recuperado de: [https://books.google.com.pe/books?id=gUW66-CI1aUC&pg=PA37&dq=exportacion+definicion+son+transacciones+comerciales&hl=es&sa=X&ved=0ahUKEwjktJ\\_wxYPNAhVGVyYKHTRdANoQ6AEIGzAA#v=onepage&q=exportacion%20definicion%20son%20transacciones%20comerciales&f=false](https://books.google.com.pe/books?id=gUW66-CI1aUC&pg=PA37&dq=exportacion+definicion+son+transacciones+comerciales&hl=es&sa=X&ved=0ahUKEwjktJ_wxYPNAhVGVyYKHTRdANoQ6AEIGzAA#v=onepage&q=exportacion%20definicion%20son%20transacciones%20comerciales&f=false)

Cortijo, J. (2013). Exportación a Brasil de Orégano para el Consumo. (Tesis de Pregrado- Universidad del Aconcagua). Recuperado de: [http://bibliotecadigital.uda.edu.ar/objetos\\_digitales/433/tesis-4593-exportacion.pdf](http://bibliotecadigital.uda.edu.ar/objetos_digitales/433/tesis-4593-exportacion.pdf)

Chirinos, O., Mc Bride, E., Abarca, J., Coaquira, J., García, L. y León, D. (2009). Exportación de Orégano de Tacna al mercado de Brasil. (Tesis de Pregrado - Universidad ESAN). Recuperado de: <https://www.esan.edu.pe/publicaciones/Descargue%20el%20documento%20completoo.pdf>

Daniels y Radebaugh (2011) La exportación es el medio más común del que se sirven las compañías. Recuperado de: <http://docplayer.es/1242852-La-exportacion-es-el-medio-mas-comun-del-que-se-sirven-las-companias-para-iniciar-sus.html>

Del Aguila, S. (2017).Factores que inciden en las Exportaciones de Orégano (*Origanum vulgare*) de la Región Tacna hacia el mercado Brasileño. (Tesis – Universidad San Martín de Porres). Recuperado de: <http://www.repositorioacademico.usmp.edu.pe/handle/usmp/2853>

Diario El Comercio (2009).Exportación del orégano creció en 31% durante enero y febrero según ADEX. Recuperado de: <http://archivo.elcomercio.pe/economia/negocios/exportacion-oregano-crecio-31-durante-enero-febrero-segun-adex-noticia-266076>

Diario Gestión (2009). Más de 300 productos agrícolas ingresarán sin arancel a China. Recuperado de: <https://archivo.gestion.pe/noticia/279534/mas-300-productos-agricolas-ingresaran-sin-aranceles-china>.

- Diario La República (2016). Producción de orégano se reduce en 50% por escasez de lluvias en Tarata. Recuperado de: <https://larepublica.pe/economia/919832-produccion-de-oregano-se-reduce-en-50-por-escasez-de-lluvias-en-tarata>
- Diario Perú21 (2013). Orégano, una planta con gran potencial. Recuperado de: <https://peru21.pe/emprendedores/oregano-planta-gran-potencial-90037>
- Dolly, B. (2007). Administración de servicios de Alimentación. Recuperado de: <https://books.google.com.pe/books?id=GxTF74WTNAYC&pg=PR4&dq=La+productividad+dolly&hl=es-419&sa=X&ved=0ahUKEwjtmPu77c3XAhVJ5CYKHWyhDIQQ6AEIJTAA#v=onepage&q=La%20productividad%20dolly&f=false>
- Folleco, T. y Tenemaza, M. (2009). Proyecto para la Exportación del Orégano para el mercado de Brasil y Estados Unidos. (Tesis de Pre Grado– Escuela Superior Politécnica del Litoral). Recuperado de: <http://www.dspace.espol.edu.ec/handle/123456789/1091>
- Guerrero, C. y Galindo, F. (2014). Administración. Recuperado de: <https://books.google.com.pe/books?id=tKeEBgAAQBAJ&pg=PA175&dq=La+productividad+se+define+como+la+cantidad+de+bienes+y+servicios+Guerrero+y+Galindo&hl=es419&sa=X&ved=0ahUKEwjMsNfRwc3XAhUCOiYKHaxwDKIQ6AEIJTAA#v=onepage&q=La%20productividad%20se%20define%20como%20la%20cantidad%20de%20bienes%20y%20servicios%20Guerrero%20y%20Galindo&f=false>
- Krugman, P. (2008). Paul Krugman y el Nuevo Comercio Internacional. Recuperado de: <http://www.unilibre.edu.co/CriterioLibre/images/revistas/8/CriterioLibre8art05.pdf>
- Hernández, R., Fernández, C. , Baptista, P. (2010). Metodología de la Investigación. Recuperado de [https://www.esup.edu.pe/descargas/dep\\_investigacion/Metodologia%20de%20la%20investigaci%C3%B3n%205ta%20Edici%C3%B3n.pdf](https://www.esup.edu.pe/descargas/dep_investigacion/Metodologia%20de%20la%20investigaci%C3%B3n%205ta%20Edici%C3%B3n.pdf)
- Lerma, A. y Márquez, E. (2010). Comercio y marketing internacional. 4<sup>a</sup> ed. Recuperado de: [http://books.google.com.pe/books?id=Jz1MsQrwd\\_IC&printsec=frontcover&dq=Lerma+y+marquez+exportación&hl=es419&sa=X&ei=6s5bVOHMHNOHsQSi2](http://books.google.com.pe/books?id=Jz1MsQrwd_IC&printsec=frontcover&dq=Lerma+y+marquez+exportación&hl=es419&sa=X&ei=6s5bVOHMHNOHsQSi2)

yG4CQ&ved=0CB0CB0Q6AEwAA#v=onepage&q=Lerma%20y%20marquez%20exportacion&f=true.

Llano, C. (2011). Recursos, ventaja comparativa y distribución de la renta. El modelo Heckscher-Ohlin. Recuperado de: [https://www.uam.es/personal\\_pdi/economicas/llano/eco\\_internacional\\_4/apuntes/T2\\_modelo\\_HO.pdf](https://www.uam.es/personal_pdi/economicas/llano/eco_internacional_4/apuntes/T2_modelo_HO.pdf)

Merchand, M. (2007). Teorías y conceptos de economía regional y estudios de caso. Recuperado de <http://www.cuc.udg.mx/sites/default/files/publicaciones/2007%20-%20Teor%C3%ADas%20y%20conceptos%20de%20Econom%C3%ADa%20regional%20y%20estudios%20de%20caso%20-%20interiores.pdf>

Ministerio de Agricultura y Riego (2016). Producción y Exportación del Orégano de la Región Tacna. Recuperado de: [http://agroaldia.minagri.gob.pe/biblioteca/download/pdf/manuales-boletines/oregano/produccion\\_exportacion\\_oregano.pdf](http://agroaldia.minagri.gob.pe/biblioteca/download/pdf/manuales-boletines/oregano/produccion_exportacion_oregano.pdf)

Myperuglobal. (2016). Mercados y Oporttunidades para la exportación de orégano. Recuperado de: <http://myperuglobal.com/mercados-y-oportunidades-para-la-exportacion-de-oregano/>

North, D. (1972). La teoría de la localización y el crecimiento económico regional. Recuperado de: [http://repositorio.cepal.org/bitstream/handle/11362/34529/S7200666\\_es.pdf?sequence=1&isAllowed=y](http://repositorio.cepal.org/bitstream/handle/11362/34529/S7200666_es.pdf?sequence=1&isAllowed=y)

Paria, A. (2012). Análisis Económico del cultivo del Orégano (*Origanum Vulgare L.*) en la comunidad campesina de Borogueña, Distrito De Ilabaya, Provincia Jorge Basadre - Región Tacna. (Tesis de Pregrado – Universidad Nacional Jorge Basadre Grohmann). Recuperado de: <http://redi.unjbg.edu.pe/bitstream/handle/UNJBG/539/TG0411.pdf?sequence=1&isAllowed=y>

RPP Noticias (2009). TLC con China permitirá ingresar 300 productos agrícolas sin aranceles. Recuperado de: <http://rpp.pe/politica/actualidad/tlc-con-china-permitira-ingresar-300-productos-agricolas-sin-aranceles-noticia-178308>

- Santos, E. (2009). Estudio para exportación de Orégano fresco de Honduras a Miami, Estados Unidos. (Tesis de Pregrado - Universidad Zamorano). Recuperado de: <https://bdigital.zamorano.edu/handle/11036/244>
- Torres, L. (2011). Caracterización y Evaluación de Genotipos de Orégano cultivados en las principales zonas de Producción de Argentina. (Tesis de Post Grado – Universidad Nacional de Córdoba). Recuperado de: <https://rdu.unc.edu.ar/handle/11086/4675>

## **ANEXOS**

## Anexo N° 1 Matriz de Consistencia

### PRODUCTIVIDAD REGIONAL Y LA EXPORTACIÓN DEL ORÉGANO PERUANO EN EL PERIODO 2008 - 2017

Objeto de Estudio	Problemas de Investigación	Objetivos de Investigación	Hipótesis	Variables	Dimensiones	Método
Regiones productoras de orégano	<b>Problema General</b>	<b>Objetivo General</b>	<b>Hipótesis General</b>	Productividad Regional	Rendimiento del orégano peruano en la Región de Tacna	La metodología que se utilizó en la investigación fue de enfoque cuantitativo porque nos ofrece la posibilidad de generalizar los resultados de forma más amplia, con un nivel de investigación descriptivo correlacional de tipo aplicada debido que los resultados obtenidos evidenciarán la relación que existe entre ambas variables y cuenta un diseño de investigación no experimental puesto que los estudios se realizaron sin ningún tipo de manipulación deliberada de las variables. Del mismo modo para analizar la población y muestra no fue necesario utilizar una encuesta dado que la muestra de la población se hizo por medio de un estudio ex post-facto con los datos estadísticos de los años 2008 al 2017, de las entidades como MINAGRI, SUNAT, BCR, TRADE MAP.
	¿Qué relación existe entre la productividad regional y la exportación de orégano durante el periodo 2008-2017?	Determinar la relación que existe entre la productividad regional y la exportación del orégano durante el periodo 2008-2017	La relación que existe entre la productividad regional y la exportación del orégano durante el periodo 2008-2017 ha sido positiva.		Rendimiento del orégano peruano en la Región de Arequipa	
					Rendimiento del orégano peruano en la Región de Moquegua	
					Rendimiento del orégano peruano en la Región de Ayacucho	
					Rendimiento del orégano peruano en la Región de Junín	
					Productividad promedio de todas las Regiones	
	<b>Problemas Específicos</b>	<b>Objetivos Específicos</b>	<b>Hipótesis Específicas</b>	Exportación	Valor de exportación	
¿Qué relación existe entre la productividad regional y el valor de exportación de orégano durante el periodo 2008-2017?	Determinar la relación que existe entre productividad regional y el valor de exportación del orégano durante el periodo 2008-2017	La relación que existe entre productividad regional y el valor de exportación del orégano durante el periodo 2008-2017 ha sido positiva.			Volumen de exportación	
¿Qué relación existe entre la productividad regional y el volumen de exportación de orégano durante el periodo 2008-2017?	Determinar la relación que existe entre la productividad regional y el volumen de exportación del orégano durante el periodo 2008-2017	La relación que existe entre la productividad regional y el volumen de exportación del orégano durante el periodo 2008-2017 ha sido positiva.			Producción	
¿Qué relación existe entre la productividad regional y la producción del orégano durante el periodo 2008-2017?	Determinar la relación que existe entre la productividad regional y la producción regional del orégano durante el periodo 2008-2017.	Existe relación entre la productividad regional y la producción regional del orégano durante el periodo 2008-2017 ha sido positiva				

## Anexo N° 2 Validación de Instrumentos

UNIVERSIDAD CESAR VALLEJO  
FACULTAD DE CIENCIAS EMPRESARIALES  
ESCUELA PROFESIONAL DE NEGOCIOS INTERNACIONALES

### CERTIFICADO DE VALIDEZ DE CONTENIDO DEL INSTRUMENTO QUE MIDE LA PRODUCTIVIDAD REGIONAL

N°	Indicadores	Pertinencia <sup>1</sup>		Relevancia <sup>2</sup>		Claridad <sup>3</sup>		Sugerencias
		Si	No	Si	No	Si	No	
	PRODUCTIVIDAD REGIONAL							
1	Rendimiento del orégano peruano en la Región de Tacna	✓		✓		✓		
2	Rendimiento del orégano peruano en la Región de Arequipa	✓		✓		✓		
3	Rendimiento del orégano peruano en la Región de Moquegua	✓		✓		✓		
4	Rendimiento del orégano peruano en la Región de Ayacucho	✓		✓		✓		
5	Rendimiento del orégano peruano en la Región de Junín	✓		✓		✓		
6	Rendimiento promedio de todas las Regiones	✓		✓		✓		

Observaciones (precisar si hay suficiencia): Hay Suficiencia

Op Aplicable  Aplicable después de corregir  No aplicable

Apellidos y nombres del juez validador. Dr./ Mgtr./Lic.: Acosta Linares, Boris E. DNI: 07168866

Especialidad del validador: De Administración

<sup>1</sup>Pertinencia: El ítem corresponde al concepto teórico formulado.

<sup>2</sup>Relevancia: El ítem es apropiado para representar al componente o dimensión específica del constructo

<sup>3</sup>Claridad: Se entiende sin dificultad alguna el enunciado del ítem, es conciso, exacto y directo

Nota: Suficiencia, se dice suficiencia cuando los ítems planteados son suficientes para medir la dimensión

Lima, 10 de julio del 2018

  
Firma del Experto Informante

### CERTIFICADO DE VALIDEZ DE CONTENIDO DEL INSTRUMENTO QUE MIDE LA EXPORTACION

N°	Indicadores	Pertinencia <sup>1</sup>		Relevancia <sup>2</sup>		Claridad <sup>3</sup>		Sugerencias
		Si	No	Si	No	Si	No	
	EXPORTACION							
1	Valor de exportación	✓		✓		✓		
2	Volumen de exportación	✓		✓		✓		

Observaciones (precisar si hay suficiencia): Hay Suficiencia

Op Aplicable  Aplicable después de corregir  No aplicable

Apellidos y nombres del juez validador. Dr./ Mgtr./Lic.: Acosta Linares, Boris E. DNI: 07168866

Especialidad del validador: De Administración

<sup>1</sup>Pertinencia: El ítem corresponde al concepto teórico formulado.

<sup>2</sup>Relevancia: El ítem es apropiado para representar al componente o dimensión específica del constructo

<sup>3</sup>Claridad: Se entiende sin dificultad alguna el enunciado del ítem, es conciso, exacto y directo

Nota: Suficiencia, se dice suficiencia cuando los ítems planteados son suficientes para medir la dimensión

Lima, 10 de julio del 2018

  
Firma del Experto Informante

CERTIFICADO DE VALIDEZ DE CONTENIDO DEL INSTRUMENTO QUE MIDE LA PRODUCTIVIDAD REGIONAL

Nº	Indicadores	Pertinencia <sup>1</sup>		Relevancia <sup>2</sup>		Claridad <sup>3</sup>		Sugerencias
		Si	No	Si	No	Si	No	
	PRODUCTIVIDAD REGIONAL							
1	Rendimiento del orégano peruano en la Región de Tacna	/		/		/		
2	Rendimiento del orégano peruano en la Región de Arequipa	/		/		/		
3	Rendimiento del orégano peruano en la Región de Moquegua	/		/		/		
4	Rendimiento del orégano peruano en la Región de Ayacucho	/		/		/		
5	Rendimiento del orégano peruano en la Región de Junín	/		/		/		
6	Rendimiento promedio de todas las Regiones	/		/		/		

Observaciones (precisar si hay suficiencia): Hay Suficiencia

Op Aplicable [  ]    Aplicable después de corregir [  ]    No aplicable [  ]

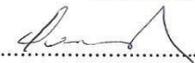
Apellidos y nombres del juez validador, Dr./ Mgtr./Lic.: Mirquez Coro Orlando Juan    DNI: 09075930

Especialidad del validador: Sociólogo y Administrador

<sup>1</sup>Pertinencia: El ítem corresponde al concepto teórico formulado.  
<sup>2</sup>Relevancia: El ítem es apropiado para representar al componente o dimensión específica del constructo  
<sup>3</sup>Claridad: Se entiende sin dificultad alguna el enunciado del ítem, es conciso, exacto y directo

Nota: Suficiencia, se dice suficiencia cuando los ítems planteados son suficientes para medir la dimensión

Lima, 10 de julio del 2018

  
 Firma del Experto Informante

CERTIFICADO DE VALIDEZ DE CONTENIDO DEL INSTRUMENTO QUE MIDE LA EXPORTACION

Nº	Indicadores	Pertinencia <sup>1</sup>		Relevancia <sup>2</sup>		Claridad <sup>3</sup>		Sugerencias
		Si	No	Si	No	Si	No	
	EXPORTACION							
1	Valor de exportación	/		/		/		
2	Volumen de exportación	/		/		/		

Observaciones (precisar si hay suficiencia): Hay Suficiencia

Op Aplicable [  ]    Aplicable después de corregir [  ]    No aplicable [  ]

Apellidos y nombres del juez validador, Dr./ Mgtr./Lic.: Mirquez Coro Orlando Juan    DNI: 09075930

Especialidad del validador: Sociólogo y Administrador

<sup>1</sup>Pertinencia: El ítem corresponde al concepto teórico formulado.  
<sup>2</sup>Relevancia: El ítem es apropiado para representar al componente o dimensión específica del constructo  
<sup>3</sup>Claridad: Se entiende sin dificultad alguna el enunciado del ítem, es conciso, exacto y directo

Nota: Suficiencia, se dice suficiencia cuando los ítems planteados son suficientes para medir la dimensión

Lima, 10 de julio del 2018

  
 Firma del Experto Informante

CERTIFICADO DE VALIDEZ DE CONTENIDO DEL INSTRUMENTO QUE MIDE LA PRODUCTIVIDAD REGIONAL

N°	Indicadores	Pertinencia <sup>1</sup>		Relevancia <sup>2</sup>		Claridad <sup>3</sup>		Sugerencias
		Si	No	Si	No	Si	No	
	PRODUCTIVIDAD REGIONAL							
1	Rendimiento del orégano peruano en la Región de Tacna	✓		✓		✓		
2	Rendimiento del orégano peruano en la Región de Arequipa	✓		✓		✓		
3	Rendimiento del orégano peruano en la Región de Moquegua	✓		✓		✓		
4	Rendimiento del orégano peruano en la Región de Ayacucho	✓		✓		✓		
5	Rendimiento del orégano peruano en la Región de Junín	✓		✓		✓		
6	Rendimiento promedio de todas las Regiones	✓		✓		✓		

Observaciones (precisar si hay suficiencia): Hoy Suficiencia

Op Aplicable []    Aplicable después de corregir []    No aplicable []

Apellidos y nombres del juez validador, Dr./Mgtr./Lic.: Carlos A. Guerra B. DNI: 09726163

Especialidad del validador: Administrador

<sup>1</sup>Pertinencia: El ítem corresponde al concepto teórico formulado.

<sup>2</sup>Relevancia: El ítem es apropiado para representar al componente o dimensión específica del constructo

<sup>3</sup>Claridad: Se entiende sin dificultad alguna el enunciado del ítem, es conciso, exacto y directo

Nota: Suficiencia, se dice suficiencia cuando los ítems planteados son suficientes para medir la dimensión

Lima, 10 de julio del 2018

  
 Firma del Experto Informante

CERTIFICADO DE VALIDEZ DE CONTENIDO DEL INSTRUMENTO QUE MIDE LA EXPORTACION

N°	Indicadores	Pertinencia <sup>1</sup>		Relevancia <sup>2</sup>		Claridad <sup>3</sup>		Sugerencias
		Si	No	Si	No	Si	No	
	EXPORTACION							
1	Valor de exportación	✓		✓		✓		
2	Volumen de exportación	✓		✓		✓		

Observaciones (precisar si hay suficiencia): Hoy Suficiencia

Op Aplicable []    Aplicable después de corregir []    No aplicable []

Apellidos y nombres del juez validador, Dr./Mgtr./Lic.: Carlos A. Guerra B. DNI: 09726163

Especialidad del validador: Administrador

<sup>1</sup>Pertinencia: El ítem corresponde al concepto teórico formulado.

<sup>2</sup>Relevancia: El ítem es apropiado para representar al componente o dimensión específica del constructo

<sup>3</sup>Claridad: Se entiende sin dificultad alguna el enunciado del ítem, es conciso, exacto y directo

Nota: Suficiencia, se dice suficiencia cuando los ítems planteados son suficientes para medir la dimensión

Lima, 10 de julio del 2018

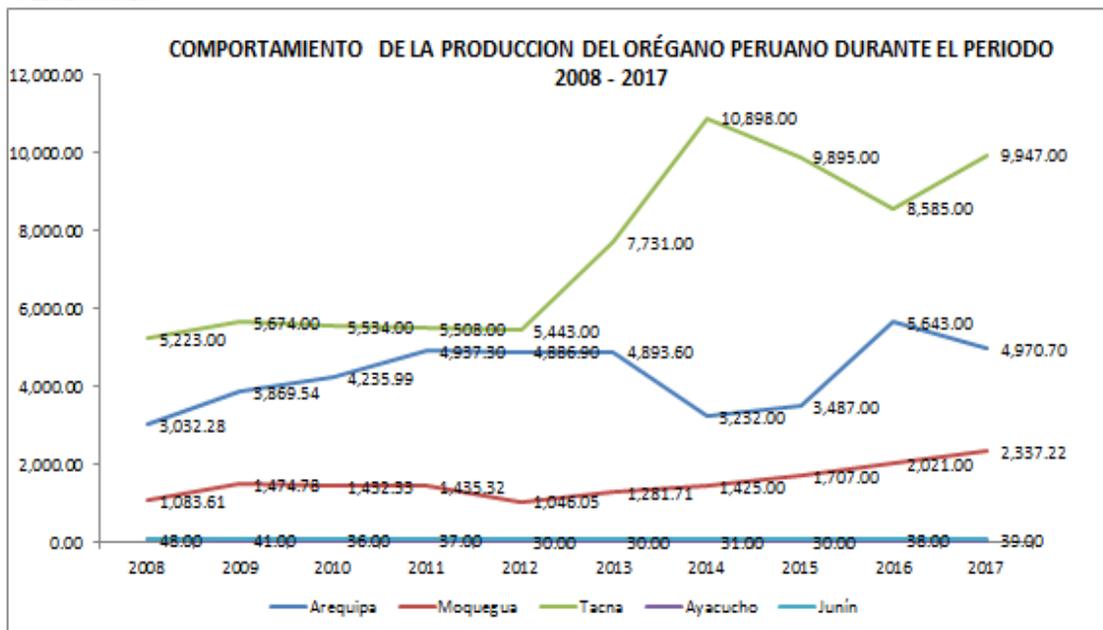
  
 Firma del Experto Informante

### Anexo N° 3 Comportamiento Evolutivo de la Producción de Orégano peruano

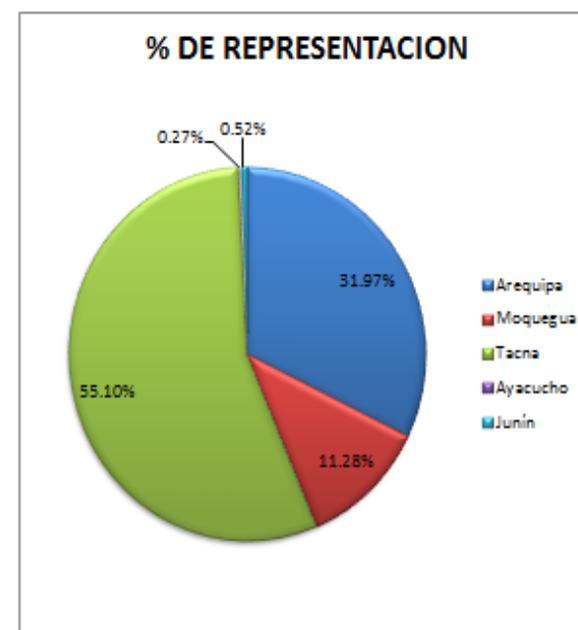
COMPORTAMIENTO DE LA PRODUCCION EN TONELADAS DEL ORÉGANO PERUANO DURANTE EL PERIODO 2008 - 2017

REGIONES	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	TOTAL	% DE REP.
Arequipa	3,032.28	3,869.54	4,235.99	4,937.30	4,886.90	4,893.60	3,232.00	3,487.00	5,643.00	4,970.70	43,188.31	31.97%
Moquegua	1,083.61	1,474.78	1,432.33	1,435.32	1,046.05	1,281.71	1,425.00	1,707.00	2,021.00	2,337.22	15,244.01	11.28%
Tacna	5,223.00	5,674.00	5,534.00	5,508.00	5,443.00	7,731.00	10,898.00	9,895.00	8,585.00	9,947.00	74,438.00	55.10%
Ayacucho	48.00	41.00	36.00	37.00	30.00	30.00	31.00	30.00	38.00	39.00	360.00	0.27%
Junín	84.93	73.99	73.42	76.76	75.11	70.82	64.00	62.00	61.00	63.22	705.24	0.52%
TODAS LAS REGIONES	9,673.69	11,255.64	11,462.06	12,113.44	11,597.95	14,145.17	15,702.00	15,276.00	16,434.00	17,445.44	135,105.39	

Fuente MINAGRI



Elaboración Propia



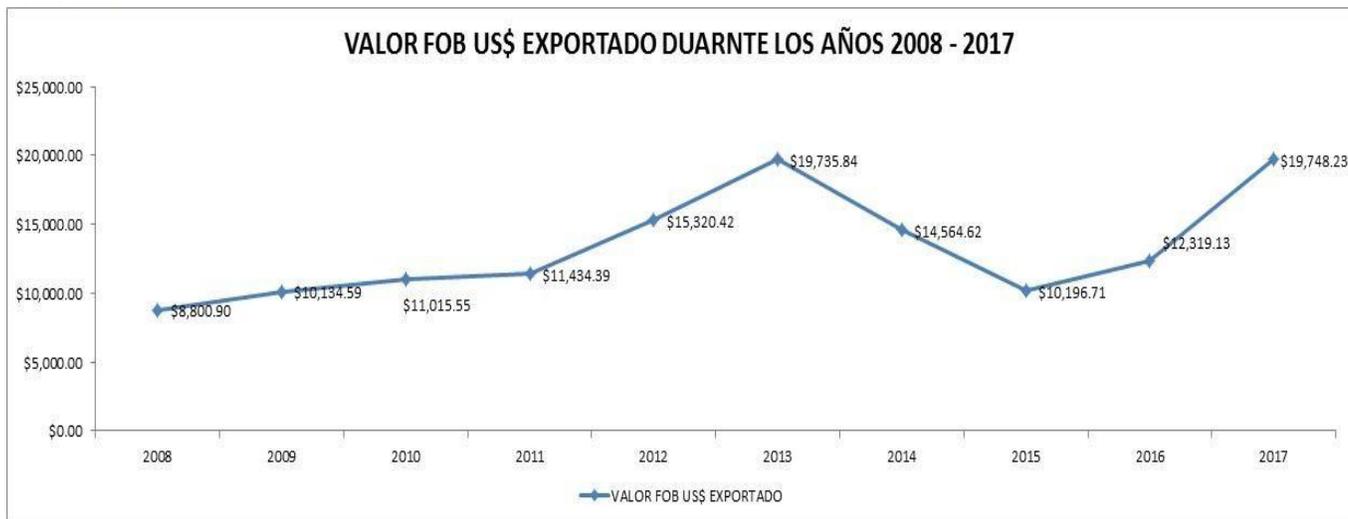
Elaboración Propia

## Anexo N° 4 Valor FOB US\$ Exportado por país de destino

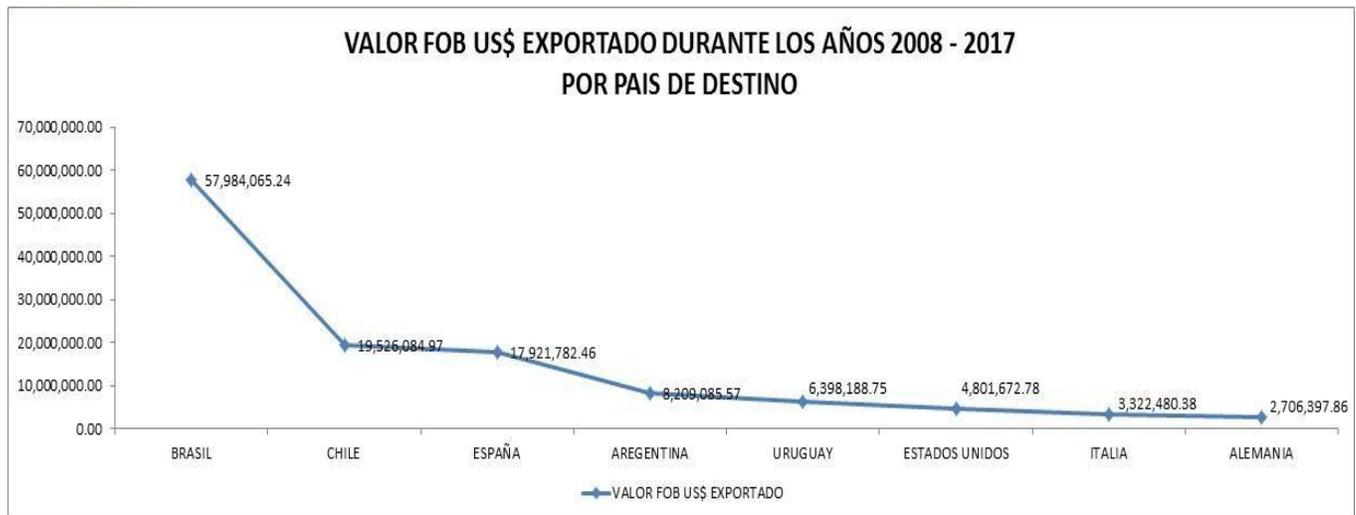
### ACUMULADO DEL VALOR FOB US\$ EXPORTADO DURANTE EL PERIODO 2008 -2017

PAIS/ AÑO	VALOR FOB US\$ EXPORTADO										
	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	TOTAL
BRASIL	3,535,674.48	4,026,994.78	5,055,089.17	5,397,239.04	6,408,928.00	8,660,616.98	6,268,628.53	3,761,331.35	5,361,963.78	9,507,599.13	57,984,065.24
CHILE	1,593,762.75	2,069,660.71	1,519,661.50	1,900,259.25	3,283,660.00	3,696,410.00	1,729,697.83	920,237.74	937,847.00	1,874,888.19	19,526,084.97
ESPAÑA	1,068,287.85	1,442,142.81	1,416,074.30	1,219,753.17	1,643,577.02	2,692,917.29	1,961,809.41	1,819,735.80	2,119,954.40	2,537,530.41	17,921,782.46
ITALIA	399,542.77	291,125.50	339,120.61	353,288.48	212,981.50	338,836.95	459,244.79	373,269.49	423,590.33	131,479.96	3,322,480.38
ESTADOS UNIDOS	307,175.08	347,157.40	649,343.57	619,062.02	678,090.23	447,144.45	674,953.14	393,286.56	413,512.29	271,948.04	4,801,672.78
ALEMANIA	259,898.00	426,622.32	249,961.33	322,637.21	111,192.51	94,940.50	278,048.82	274,917.71	328,905.00	359,274.46	2,706,397.86
URUGUAY	205,166.50	678,472.82	818,326.68	631,116.53	1,054,838.40	1,009,655.33	666,574.86	383,815.36	325,899.42	624,322.85	6,398,188.75
AREGENTINA	205,428.50	119,000.00	259,164.00	148,870.00	451,732.00	773,548.00	1,179,100.00	970,108.75	1,080,524.00	3,021,610.32	8,209,085.57
<b>TOTAL</b>	<b>8,800.90</b>	<b>10,134.59</b>	<b>11,015.55</b>	<b>11,434.39</b>	<b>15,320.42</b>	<b>19,735.84</b>	<b>14,564.62</b>	<b>10,196.71</b>	<b>12,319.13</b>	<b>19,748.23</b>	<b>112,660,672.44</b>

Fuente: SUNAT



Elaboración Propia



Elaboración Propia

## Anexo N° 5 El orégano y el Comercio Exterior

### PRINCIPALES 10 PAÍSES IMPORTADORES

Nº	País	%Var 15-14	%Part. 15	Total Imp. 2015 (millon US\$)
1	Estados Unidos	16%	16%	272.48
2	Japón	6%	10%	198.51
3	Alemania	-8%	10%	224.55
4	Singapur	-5%	5%	113.57
5	Hong Kong	-5%	5%	100.03
6	China	44%	4%	62.91
7	Francia	7%	4%	81.80
8	Corea del Sur	2%	4%	78.09
9	Malasia	10%	4%	66.92
10	Canadá	2%	4%	71.38
1000	Otros Países (134)	-9%	34%	743.47

Fuente: COMTRADE

### PRINCIPALES 10 PAÍSES EXPORTADORES

Nº	País	%Var 15-14	%Part. 15	Total Exp. 2015 (millon US\$)
1	China	11%	36%	852.81
2	India	19%	10%	165.03
3	Alemania	-5%	7%	143.26
4	Egipto	-33%	4%	123.55
5	Estados Unidos	-13%	4%	87.79
6	Hong Kong	7%	3%	59.83
7	Polonia	5%	3%	59.37
8	Singapur	-11%	3%	61.74
9	Francia	2%	3%	51.69
10	México	19%	3%	42.85
1000	Otros Países (120)	-8%	25%	546.16

Fuente: COMTRADE

## COMERCIO PERÚ

### PRINCIPALES EMPRESAS EXPORTADORAS

Empresa	%Var 17-16	%Part. 17
AROMATICO INVERSIONES SOCIEDAD AN...	84%	23%
NOVOS DISTRIBUCION Y EXPORTACION ...	90%	13%
AGRO FERGI S.A.C.	88%	10%
PRODUCTOS VEGETALES DE EXPORTACIO...	167%	8%
INDUSTRIAL COMERCIAL HOLGUIN E HI...	74%	6%
SABOR PERUANO DE EXPORTACION S.A.C.	154%	6%
EXPORTACION ALIMENTICIA Y ESPECIE...	150%	4%
ESTELA Y COMPANIA S.C.R.L.	-50%	3%
ESPECERIAS DEL SUR S.A.C.	89%	3%
Otras Empresas (50)	--	19%

Fuente: SUNAT

### PRINCIPALES MERCADOS

Mercado	%Var 17-16	%Part. 17	FOB-17 (miles US\$)
Brasil	80%	48%	9,575.90
Argentina	180%	15%	3,021.61
España	26%	13%	2,665.18
Chile	100%	9%	1,874.89
Ecuador	23%	4%	770.95
Uruguay	92%	3%	624.32
Panamá	137%	2%	437.01
Alemania	10%	2%	361.06
Estados Unidos	-32%	1%	280.73
Otros Países (12)	--	2%	342.79

Fuente: SUNAT



**ACTA DE APROBACIÓN DE ORIGINALIDAD  
DE TESIS**

Código : F06-PP-PR-02.02  
Versión : 09  
Fecha : 23-03-2018  
Página : 1 de 1

Yo, ORLANDO MARQUEZ CARO, docente de la Facultad CIENCIAS EMPRESARIALES y Escuela Profesional NEGOCIOS INTERNACIONALES de la Universidad César Vallejo SEDE NORTE (precisar filial o sede), revisor (a) de la tesis titulada "PRODUCTIVIDAD REGIONAL Y EXPORTACIÓN DEL OREGANO PERUANO DURANTE EL PERIODO 2008 – 2017", del (de la) estudiante LOYOLA GOMEZ, WILLIAM ELISEO, constato que la investigación tiene un índice de similitud de 25% verificable en el reporte de originalidad del programa Turnitin.

El/la suscrito (a) analizó dicho reporte y concluyó que cada una de las coincidencias detectadas no constituyen plagio. A mi leal saber y entender la tesis cumple con todas las normas para el uso de citas y referencias establecidas por la Universidad César Vallejo.

Lugar y fecha: Lima, 12 de Julio de 2018

Firma

ORLANDO MARQUEZ CARO

DNI: 09075930

Elaboró	Dirección de Investigación	Revisó	Responsable del SGC	Aprobó	Vicerrectorado de investigación
---------	----------------------------	--------	---------------------	--------	---------------------------------

**UNIVERSIDAD CÉSAR VALLEJO**

**FACULTAD DE CIENCIAS EMPRESARIALES**  
ESCUELA PROFESIONAL DE NEGOCIOS INTERNACIONALES

**PRODUCTIVIDAD REGIONAL Y EXPORTACIÓN DEL OREGANO PERUANO DURANTE EL PERIODO 2008 - 2017**

**TESIS PARA OBTENER EL TÍTULO PROFESIONAL DE LICENCIADO EN NEGOCIOS INTERNACIONALES**

**AUTOR:**  
LOYOLA GÓMEZ, WILLIAM ELISIO

**ASESOR:**  
DR. MARQUEZ CARO, ORLANDO

**LÍNEA DE INVESTIGACIÓN:**  
MARKETING Y COMERCIO INTERNACIONAL

**LIMA - PERÚ**  
2018



Resumen de coincidencias

**25 %**

1	Entregado a Universida... Trabajo del estudiante	20 %
2	repositorio.ucv.edu.pe Fuente de Internet	1 %
3	redi.unjbg.edu.pe Fuente de Internet	1 %
4	repositorio.unil.edu.pe Fuente de Internet	<1 %
5	bdigital.zamorano.edu Fuente de Internet	<1 %
6	docalide.us Fuente de Internet	<1 %
7	www.repositorioacade... Fuente de Internet	<1 %
8	www.phpwebquest.org Fuente de Internet	<1 %
9	repositorio.cepal.org Fuente de Internet	<1 %



## FORMULARIO DE AUTORIZACIÓN PARA LA PUBLICACIÓN ELECTRÓNICA DE LAS TESIS

### 1. DATOS PERSONALES

Apellidos y Nombres:

Loyola Gómez, William Eliseo

D.N.I. : 45484862

Domicilio : Jr. 12 de julio 273

Teléfono : Fijo : Móvil : 980983677

E-mail : williamloyolag@gmail.com

### 2. IDENTIFICACIÓN DE LA TESIS

Modalidad:

Tesis de Pregrado

Facultad : Ciencias Empresariales

Escuela : Negocios Internacionales

Carrera : Negocios Internacionales

Título : Licenciado en Negocios Internacionales

Tesis de Post Grado

Maestría

Doctorado

Grado : .....

Mención : .....

### 3. DATOS DE LA TESIS

Autor (es) Apellidos y Nombres:

Loyola Gómez, William Eliseo

Título de la tesis:

Productividad Regional y exportación del Orégano Peruano durante el periodo 2008-2017

Año de publicación : 2018

### 4. AUTORIZACIÓN DE PUBLICACIÓN DE LA TESIS EN VERSIÓN ELECTRÓNICA:

A través del presente documento,

Si autorizo a publicar en texto completo mi tesis.



No autorizo a publicar en texto completo mi tesis.



Firma :

Fecha:

12/07/2018



# UNIVERSIDAD CÉSAR VALLEJO

## AUTORIZACIÓN DE LA VERSIÓN FINAL DEL TRABAJO DE INVESTIGACIÓN

CONSTE POR EL PRESENTE EL VISTO BUENO QUE OTORGA EL ENCARGADO DE INVESTIGACIÓN DE

La Escuela de Negocios Internacionales

---

A LA VERSIÓN FINAL DEL TRABAJO DE INVESTIGACIÓN QUE PRESENTA:

William Loyola Gómez

INFORME TÍTULADO:

Productividad Regional y Exportación del Orégano peruano durante el periodo 2008-2017.

---

PARA OBTENER EL TÍTULO O GRADO DE:

---

Licenciado en Negocios Internacionales

SUSTENTADO EN FECHA: 12/07/2018

NOTA O MENCIÓN: 16

  
  
FIRMA DEL ENCARGADO DE INVESTIGACIÓN