



UNIVERSIDAD CÉSAR VALLEJO

FACULTAD DE CIENCIAS EMPRESARIALES

ESCUELA PROFESIONAL DE NEGOCIOS INTERNACIONALES

“Inversión extranjera directa canadiense y su contribución en el crecimiento económico del sector minero peruano, periodo 2013-2017”

TESIS PARA OBTENER EL TÍTULO PROFESIONAL DE:

Licenciada en Negocios Internacionales

AUTORES:

Peña Bazán, Cindy Jasmin (ORCID: 0000-0001-8161-1820)

Quinto Muñoz, Gabriela Yesenia (ORCID: 0000-0002-2088-0848)

ASESOR:

Mg. Tevés Espinoza, Enrique Abel (ORCID: 0000-0002-5725-3119)

LÍNEA DE INVESTIGACIÓN:

Sistema Financiero Internacional

LIMA-PERÚ

2019

DEDICATORIA

A Héctor y Elsa mis progenitores por su cariño y ayuda absoluta, a toda mi familia que me alentó a seguir adelante para lograr cumplir mis metas y a mi novio por ser mi soporte emocional, participar en mis éxitos y alentarme a ser cada día superior.

Cindy Peña

A mi familia, que sin ellas no hubiese conseguido mi objetivo en lo profesional. Amada madre, te estaré agradecida eternamente por estar a mi lado en todo momento y por tus palabras de aliento que impedían que decaiga y el ánimo que me brindaste para superarme. Amada hermana, a ti por los conocimientos y compartir tu experiencia y por tu amor, gracias.

Gabriela Quinto

AGRADECIMIENTO

A Dios por darnos fortaleza espiritual, a cada uno de los funcionarios de la Universidad César Vallejo por sus enseñanzas a lo largo del camino de la carrera profesional. Un especial agradecimiento al profesor Enrique Abel Tevés Espinoza, por el entusiasmo y soporte brindado.

Página del jurado

DECLARATORIA DE AUTENTICIDAD

Yo, Cindy Jasmin Peña Bazán con DNI N° 71549499 a efecto de cumplir con las condiciones vigentes estimadas en el reglamento de Grados y Títulos de la Universidad César Vallejo, Facultad de Ciencias Empresariales Escuela de Negocios Internacionales, manifiesto bajo juramento que toda la documentación que acompaño es veraz y auténtica.

Asimismo, testifico también bajo juramento que todos los datos e información que se presenta en la tesis son genuinos y veraces.

En tal sentido asumo la responsabilidad que corresponda ante cualquier falsedad, ocultamiento u exclusión tanto de los documentos como de información concurrida por lo cual me someto a lo dispuesto en las normas académicas de la Universidad César Vallejo.

Lima, 26 de junio del 2019



Cindy Jasmin Peña Bazán

DNI: 71549499

ÍNDICE

Dedicatoria.....	ii
Agradecimiento	iii
Página del jurado.....	iv
Declaratoria de autenticidad	v
Índice	vi
Resumen.....	viii
Abstract.....	ix
I. INTRODUCCIÓN.....	1
1.1 REALIDAD PROBLEMÁTICA.....	2
1.2. TRABAJOS PREVIOS	4
1.2.1. International	4
1.2.2. Nacional	7
1.3. TEORIAS RELACIONADAS AL TEMA	12
1.3.1. VARIABLE INDEPENDIENTE: INVERSIÓN EXTRAJERA DIRECTA (IED).....	12
1.3.2. VARIABLE DEPENDIENTE: CRECIMIENTO ECONÓMICO	16
1.4.1. PROBLEMA GENERAL.....	20
1.4.2. PROBLEMAS ESPECÍFICOS.....	21
1.4. JUSTIFICACIÓN.....	21
1.5. HIPÓTESIS.....	22
1.5.1. HIPÓTESIS GENERAL.....	22
1.5.2. HIPÓTESIS ESPECÍFICAS.....	22
1.6. OBJETIVO.....	22
1.6.1. OBJETIVO GENERAL	22
1.6.2. OBJETIVOS ESPECÍFICOS	22
II. MÉTODO	24
2.1. DISEÑO DE LA INVESTIGACIÓN	25
2.2. VARIABLES	26
2.2.1. OPERACIONALIZACIÓN DE LAS VARIABLES	26
2.3. POBLACIÓN Y MUESTRA	28
2.4. TÉCNICAS E INSTRUMENTOS DE RECOLECCIÓN DE DATOS	29
2.5. MÉTODO DE ANÁLISIS DE DATOS	29
2.6. ASPECTOS ÉTICOS	29

III. RESULTADOS	30
3.1. PRODUCTO BRUTO INTERNO DEL SECTOR MINERO.....	31
3.2. IED, FLUJOS DE SALIDA DE CAPITAL CANADIENSE, PERIODO 2013-2017	32
3.3. IED, PÉRDIDA DE EMPLEOS EN CANADÁ	33
3.4. CRECIENTES EXPORTACIONES CANADIENSES	34
3.5. IED, FLUJOS DE INGRESOS DE CAPITAL AL PERÚ.....	35
3.7. EMPLEO INDIRECTO MINERO	37
3.8. FLUJOS DE IED, DURANTE EL PERIODO 2013 – 2017 (US\$ MILLONES)	38
3.9. IED POR SECTOR ECONÓMICO DE DESTINO, PERIODO 2013 – 2017.....	39
3.10. POBLACIÓN ECONÓMICAMENTE ACTIVA (PEA).....	40
IV. DISCUSIÓN	41
V. CONCLUSIONES	44
VI. RECOMENDACIONES	45
VII. REFERENCIAS	46
VIII. ANEXOS	52

RESUMEN

Este proyecto de investigación analiza la contribución otorgada de la Inversión Extranjera Directa (en adelante IED) canadiense en el Crecimiento Económico del Sector Minero Peruano, Periodo 2013-2017, además determina los costos, beneficios, los flujos y stock de capital de los aportes realizados por los inversores de Canadá en el sector minero peruano. El contenido de la presente investigación aclarará la idea que se tiene con respecto a la función que ejercen los flujos de capitales canadienses en el aumento de la economía del sector minero del Perú.

Los datos usados para la realización de la investigación constaron del Producto Bruto Interno (PBI) del sector minero, la Población Económicamente Activa (PEA) en la minería y los flujos de la inversión directa canadiense en el Perú. Los datos mencionados se han recopilado de fuentes seguros y oficiales como lo son el Banco Mundial, Instituto Nacional de Estadística e informática (INEI), el Ministerio de Energía y Minas (MEM), el Banco Central de Reserva del Perú (BCRP) y la Agencia de Promoción de la Inversión Privada (Pro Inversión), según lo conveniente por cada tema investigado.

Con respecto al método aplicado en la exploración, se analizará el PBI de la minería peruana durante el tiempo de estudio. Con el propósito de precisar la contribución de la IED en el crecimiento económico del sector minero. También se analizará los flujos y stock de capital en el Perú provenientes de Canadá. Así mismo, se procederá examinar la PEA del sector minero. Estos datos ayudaron a determinar los costos y beneficios que asumen el país de origen como el país receptor. Todos los datos fueron analizados con el programa de Microsoft Excel.

De acuerdo al análisis realizado de los datos recopilados de las fuentes se obtuvieron los resultados, que mediante gráficos se mostró la contribución de las IED al crecimiento económico del sector minero peruano, demostrando que la IED canadiense ha sido favorable para la economía minera en el periodo analizado.

Palabras claves: Inversión Extranjera Directa, crecimiento económico, sector minero

ABSTRACT

This research project analyzes the contribution granted by Canadian Foreign Direct Investment (hereinafter FDI) in the Economic Growth of the Peruvian Mining Sector, Period 2013-2017, also determines the costs, benefits, flows and capital stock of the contributions made by Canadian investors in the Peruvian mining sector. The content of this research will clarify the idea that is had regarding the role played by Canadian capital flows in increasing the economy of the mining sector in Peru.

The data used to carry out the research consisted of the Gross Domestic Product (GDP) of the mining sector, the Economically Active Population (EAP) in mining and the flows of Canadian direct investment in Peru. The aforementioned data has been compiled from secure and official sources such as the World Bank, the National Institute of Statistics and Informatics (INEI), the Ministry of Energy and Mines (MEM), the Central Reserve Bank of Peru (BCRP) and the Agency for the Promotion of Private Investment (Pro Investment), as appropriate for each issue investigated.

Regarding the method applied in the exploration, the GDP of the Peruvian mining will be analyzed during the study time. In order to specify the contribution of FDI in the economic growth of the mining sector. The flows and capital stock in Peru from Canada will also be analyzed. Likewise, the PEA of the mining sector will be examined. These data helped determine the costs and benefits borne by the country of origin as the host country. All the data were analyzed with the Microsoft Excel program.

According to the analysis of the data collected from the sources, the results were obtained, which graphs showed the contribution of FDI to the economic growth of the Peruvian mining sector, showing that Canadian FDI has been favorable for the mining economy in the period analyzed.

Keywords: direct foreign investment, economic growth, mining sector

I. INTRODUCCIÓN

1.1 REALIDAD PROBLEMÁTICA

En la actualidad el Tratado de Libre Comercio (TLC) entre Canadá y Perú que es válido desde el 01 de agosto del año 2009, está facilitando el incremento de las Inversiones Extranjeras Directas (IED) en nuestro país proveniente de Canadá, ya que ambos países cuentan con muchos beneficios comerciales, gracias al acuerdo pactado. Además, grandes empresarios han visto en nuestro país un lugar muy atractivo para invertir, especialmente en recursos minerales. Según datos del periódico El Inversor Energético y Minero (2014), publicó que existen varias empresas canadienses que invierten en la región, gracias al éxito que obtuvieron en los últimos años han aumentado de manera relevante. Es de ésta manera que la mayor cantidad de empresas se han instalado en México con 201, el segundo país en albergar más compañías es el Perú con 89 y en tercer lugar está Argentina con 67 firmas (párr. 2). Las grandes ganancias que generan estas inversiones están haciendo que aumente el número de inversores en el sector minería en el Perú.

El Perú a pesar de sufrir una caída en inversiones mineras por tres años consecutivos, a raíz de la crisis de los mercados internacionales, en el 2017 incrementó la cantidad de inversiones extranjeras directas en este sector minero y principalmente proveniente de Canadá. Esto lo refiere el diario Perú 21(2018), publicó que Perú y Canadá tienen un Acuerdo de Libre Comercio con el cual ambos se han beneficiado mucho, además aclara que Canadá ha aportado una suma considerable en la economía del sector minero peruano. Siendo así que en el 2017, la inversión fue de US\$ 3,928 millones, del cual un 20% fueron de compañías canadienses (párr. 4).

No solo Canadá está invirtiendo en el Perú, gracias al próximo TLC entre Perú y Australia que entrará en vigor para fines de año, hay empresas australianas que se han visto muy atraídas para la inversión en Perú. Es por ello que mencionaré al diario Gestión (2018), que publicó mencionando claramente que habrá un aumento considerable en servicios mineros. Es importante aclarar que estas empresas están entrando por el mercado chileno, pero se dieron cuenta que este país es un mercado maduro que no genera ganancias, en cambio en el Perú ven más oportunidades de crecimiento (párr. 4).

Es muy beneficioso para nuestro país que aumente las IED, puesto que genera enormes ganancias a los países anfitriones, pero, hay dudas que tienen que ser aclarados, ya que también puede ser muy ventajoso para los países de origen. Al respecto Peng (2018),

mencionó que “Como exportadores de capital, tecnología, administración y en algunos casos puestos de trabajo, los países de origen a menudo cosechan beneficios y soportan costos asociados con la IED que son opuestos a los experimentados por los países anfitriones” (p.196).

La IED es una forma de obtener ingresos económicos, usada por países subdesarrollados como el Perú, ya que tiene como finalidad movilizar aquellos capitales invertidos, de esta manera beneficia en gran medida al crecimiento económico del país receptor. Pero, en la realidad las comunidades aledañas mencionan que los grandes inversionistas mineros que se alojan en las diferentes regiones suelen prometer que habrá prosperidad, empleo, soluciones rápidas a la situación de vulnerabilidad de las poblaciones que habitan las áreas mineras. Sin embargo, muchas empresas mineras no cumplen lo prometido y las regiones presentan iguales o peores indicadores socioeconómicos a lo que tenían antes de la llegada de las empresas inversoras (Comisión Interamericana de Derechos Humanos 2014, p. 27). Estos temas nos han motivado a realizar la investigación, por ello nos planteamos la siguiente interrogante: ¿Cómo ha contribuido la inversión extranjera directa canadiense en el crecimiento económico del sector minero peruano, en el periodo 2013-2017? El análisis detallado que realizaremos a los datos registrados en las diferentes fuentes podrá aclarar la idea referente al papel que desempeñan los flujos de capitales invertidos por los canadienses, buscando responder si contribuye al crecimiento económico del sector minero peruano.

1.2. TRABAJOS PREVIOS

1.2.1. International

Adu (2018), en su tesis tuvo como objetivo evaluar los efectos de la IED en el sector minero sobre la pobreza rural en Ghana. El estudio aplicó el método cualitativo pero respaldado con datos cuantitativos, el diseño que se usó fue no experimental y de corte transversal con un nivel descriptivo. La muestra se conformó por la IED minera de Ghana. Se usó la técnica de recopilación de datos. El estudio concluyó de la siguiente manera: las actividades mineras en Ghana se ha incrementado gracias a la inversión del capital extranjero, si bien la minería tiene potencial para reducir la pobreza rural mediante generación de ingresos, creación de empleos y la responsabilidad social, sin embargo, las instituciones de apoyo a la minería no tienen la capacidad de regular de manera efectiva ni administrar con prudencia los beneficios de tales inversiones, esto ha provocado que se restrinja la capacidad de la minería para reducir la pobreza en las comunidades mineras de Ghana.

Jiménez y Paredes (2017), en su tesis tuvieron como objetivo contrastar la IED entre Ecuador y Perú, con lo cual busca plantear un incremento en la IED de Ecuador. Se aplicó el diseño no experimental y corte transversal con un nivel descriptivo. Tuvo como muestra datos sobre IED, periodo 2013 al 2015. Como instrumento se utilizó la tabla dinámica de Excel. Después, de analizar la información recopilada se obtuvo la siguiente conclusión: la IED de Ecuador, en la fecha ya mencionada ha presentado un ligero incremento, pero al realizar un contraste con Perú, Ecuador presenta menor flujo de IED.

Molina, Olivari y Pietrobelli (2016), en su investigación tuvieron como objetivo explicar en qué medida los proveedores locales del sector minero peruano están explotando las oportunidades que se han abierto en la minería. Este estudio de investigación se realizó aplicando diseño no experimental con corte transversal con un nivel descriptivo. Como muestra tuvo a proveedores mineros, empresas mineras e informantes claves de mineras en el Perú. Usó la técnica de entrevista y recolectó los datos de fuentes secundarias y como instrumento el cuestionario de elaboración propia. La investigación llegó a la siguiente conclusión: el ingreso de los proveedores locales hacia el sector minero peruano se da por dos razones la primera es por la relación con los compradores de mercados más importantes y la segunda es la experiencia que los proveedores tengan en el mercado. Esto representa

una auténtica barrera para el desarrollo de nuevas empresas locales, en especial las pequeñas que generalmente no cumplen con los requerimientos de las mineras.

Miranda (2015), en su tesis tuvo como objetivo realizar una investigación macroeconómica para examinar la vinculación entre los niveles de la IED y el desarrollo de las naciones en Latinoamérica. Se usó el diseño no experimental con corte transversal, tipo aplicada y nivel descriptivo. Se tomó como muestra a 18 países en Latinoamérica. Luego de examinar la información recopilada se concluyó de la siguiente manera: Existe un vínculo concreto, pero es frágil entre la IED y el crecimiento. Sin embargo, el impacto ejercido de la IED fue significativo en el desarrollo de Latinoamérica durante los años analizados para ciertos países examinados.

Kakhidze (2015), en su tesis tuvo como propósito examinar y comprender qué tipo de determinantes hacen la IED entre ellos. ¿Cómo afectan esos determinantes a diferentes sectores económicos y su efecto en el aumento de la economía?, los métodos que se utilizaron fueron: análisis, métodos de deducción, análisis de sistemas, pronósticos, monitoreo de datos estadísticos y otros métodos, durante la tesis, el autor utilizó estudios académicos extranjeros y trabajos de investigación sobre IED en donde se concluye que los principales factores de la IED son los determinantes económicos los cuales son: el tamaño del mercado, algunos elementos de fabricación, apertura, retorno de inversión, capital humano y crecimiento económico, al mismo tiempo aumentar su tamaño de mercado debido a la función de la infraestructura desarrollada es importante para atraer inversiones extranjeras. El gobierno y los municipios deberían invertir en eso, esto estimulará más capital extranjero. Este será un buen promotor de inversiones extranjeras y no solo inversiones orientadas al recurso, sino también la búsqueda de mercados.

Segarra (2015), con su tesis tuvo como objetivo propósitos macroeconómicos, de producción, social y ambiental favoreciendo el aumento de la diversidad y el avance de la estructura productiva y lo más importante el favorecer el equilibrio económico de los países receptores principalmente de Ecuador estudiando cuidadosamente las políticas que aplica el gobierno a emplear en beneficio del incremento de las IED, el tipo de investigación que el asesor uso es la metodología descriptiva, para emitir la conclusión que la IED es parte fundamental que contribuye a un cambio de estructura del aumento de las

economías de las naciones anfitriones y principalmente se requiere generar nuevas políticas para que se logre el cambio estructural de institucionalidad que proyecta un país anfitrión, saber distribuir los beneficios de la IED, en el caso de Ecuador es fundamental estudiarlo cuidadosamente ya que no tiene dominio sobre su política monetaria, aunque si tiene crecimiento positivo, en comparación con sus vecinos Colombia y Perú, los flujos inyectados por la IED son bajos en Ecuador.

Suanes (2015), en su tesis tuvo como objetivo analizar la IED, crecimiento económico y desigualdad en Latinoamérica. Como muestra consideró a 18 países latinoamericanos incluido Perú. Luego de analizar los datos llegó a la siguiente conclusión: el resultado de la vinculación de la IED con el crecimiento económico tomando en cuenta un total de 18 economías de Latinoamérica, del cual los resultados conseguidos validan por una parte los impactos provechosos de la IED en el crecimiento económico, además con respecto al efecto de la IED se resalta que para el caso de las economías de Latinoamérica el efecto de la IED es superior y sin duda más amplio que el nivel de apertura comercial de la nación.

Muñoz (2014), en su tesis tuvo como objetivo estudiar y examinar el impacto económico que se da gracias a los inversores provenientes de Canadá en minería de Sonora durante los últimos 20 años 1990 al 2012 del cual para obtener resultados se elaborará y construirá un marco teórico, conceptual y se analizará el progreso económico de la minería en Sonora y para tener éxito en las propuestas planteadas se utilizó el tipo de investigación descriptivo y analítico usando fuentes primarias con informes técnicos, documentos autorizados de investigación y de instituciones públicas. El autor concluyó que: los impactos que tiene la minería en el estado de Sonora es una de las más dinámicas del país, la cantidad de empresas provenientes de Canadá sobrepasa la de cualquier otro estado de la República Mexicana por el cual, en el mismo sentido, también las cantidades de inversión, es por ello que se afirma un aumento de la economía de la minería, por ende, de manera no directa en la labor de la economía del estado mexicano gracias a los inversores extranjeros canadienses.

Bathelt y Li (2013), en su tesis tuvieron como objetivo investigar si las empresas de clúster multinacionales tienen más probabilidades de establecer nuevas filiales extranjeras

en otros clústeres, igualmente especializados. Este estudio de investigación se realizó con un diseño no experimental y con corte transversal con un nivel descriptivo. La muestra se conformó por empresas de Inversión Extranjera Directa canadiense que operan en China. Se usó la técnica de recolectar datos de fuentes secundarias, datos estadísticos en las instituciones públicas y privadas. Como instrumento se utilizó el cuestionario de elaboración propia. La investigación llegó a la siguiente conclusión: los vínculos de la Inversión Extranjera Directa con otras redes de clústeres se convierten en conexiones globales duraderas para el compartimiento de conocimientos, es por ello que las empresas de clústeres canadienses tienen cinco veces más probabilidades de formar vínculos entre clústeres a través de las IED en China.

1.2.2. Nacional

Chanduví (2017), en su estudio tuvo como objetivo examinar y calcular el grado de vínculo de la IED con el desarrollo económico en nuestra nación, periodo 1980 - 2015. El diseño es no experimental, con su variable explicativa que no se emplea de manera directa, por lo contrario, se muestran con inscripciones estadísticas. La investigación llegó a la conclusión de que el grado de nexo entre IED y el Crecimiento Económico en Perú, periodo 1980 – 2015 es elevada. Por consiguiente, se afirma que el auge en los flujos de entrada de la IED origina un impacto efectivo, lo que ocasiona un aumento en una proporción de 21.15877 a la subida económica de Perú en el periodo de estudio realizado.

Rath y Zambrano (2017), en su tesis tuvieron como objetivo examinar el impacto del Tratado de Libre Comercio peruano y canadiense en la balanza comercial y la IED, durante el espacio 2006-2015. El diseño aplicado en la investigación fue no experimental, de corte longitudinal, tipo transaccional y nivel descriptivo. El estudio concluyó en: se determinó que las empresas provenientes de Canadá tienen mayor preferencia por invertir en el sector minero peruano, puesto que tienen mayor participación en ello. Además, se resalta a las empresas que más capital han aportado durante el periodo de investigación, obteniendo yacimientos mineros en el territorio peruano, estas son: Sierra Metals, Bear Creek Mining Corporation y First Quantum Minerals, sin embargo, muchos todavía no producen con excepción de Minera Corona de Sierra Metals que logra producir ganancias con el yacimiento minero Yauricocha.

Peña (2017), en su tesis tuvo como objetivo inspeccionar el efecto que produce el riesgo país en la IED, juntamente con los elementos que afectan a la variable de su investigación. El diseño usado es no experimental, de corte longitudinal y nivel descriptivo. Luego de realizar los estudios respectivos el autor llegó a la siguiente conclusión: los empresarios internacionales que deciden invertir en el Perú toman en cuenta al riesgo país como un elemento destacado al momento de tomar las decisiones de financiación, así mismo se puso en evidencia que la adquisición interna atrae el incremento de las IED en el Perú.

Rodríguez y Nina (2017), en su tesis tuvieron como objetivo analizar por qué en nuestra economía la IED ha tenido un aumento inusualmente observado desde los años noventa del siglo pasado. Para este estudio se usó el diseño no experimental, el tipo de investigación es aplicada y nivel explicativo. En este estudio se tomaron como muestra realizaciones particulares del proceso aleatorio de la IED de la Economía peruana entre 1990 y 2014. Además, se usó como instrumento fichas y técnicas de análisis de documentos. Luego de realizar los estudios pertinentes al trabajo se concluyó de la siguiente manera: Se ha encontrado evidencia comprobada que demuestra que para el tamaño de mercado de nuestra economía existe una relación contemporánea, estadísticamente significativa, entre el PBIR per cápita y la IED, con una probabilidad de 98% podemos afirmar que el tamaño de mercado afecta positivamente a la inversión directa. Pero, su relación intertemporal no es estadísticamente significativa; es decir, existe suficiente demostración real como para afirmar que en el corto plazo la dinámica de nuestra economía influye positivamente en la IED.

Galarza (2016), en su estudio tuvo como objetivo precisar cuáles son las causales importantes de la IED en el Perú del periodo 2000 - 2014. El estudio es de diseño no experimental con corte longitudinal, de tipo explicativo y nivel descriptivo. Se tomaron como muestra datos obtenidos de fuentes secundarias. La investigación llegó a la siguiente conclusión: el aporte de las IED en los últimos años se ha incrementado paulatinamente, ya que los factores como los cambios de gobierno cada 5 años ha hecho que las IED se reduzcan. En el año 2008 la IED disminuyó en un 25% con respecto al año anterior, puesto que los empresarios han disminuido la reinversión de utilidades a causa del entorno

económico internacional contraproducente. Además, en el año 2013 también se registró una tendencia negativa, por la reducida valoración del precio de los minerales.

Sánchez (2016), en su tesis tuvo como objetivo describir en qué medida influye el canon minero en el aumento de la economía de la región Cajamarca durante el tiempo de estudio que abarca del año 2009 al 2014. Así mismo, sugerir un prototipo de la manera equitativa de repartición del canon minero. El estudio es de diseño no experimental de corte longitudinal, nivel descriptivo y enfoque cuali-cuantitativa. Como muestra se tomó ambos gobiernos, tanto locales como regionales los cuales invierten en la realización de obras con recursos del Canon minero. Luego de analizar se llegó a la siguiente conclusión: la eficiencia al realizar la ejecución de proyectos locales y regionales son de 53.6% y 42% respectivamente, cabe destacar que el aumento en el valor del costo y tiempos en la realización de los proyectos es de 18%, esto debido primordialmente a la existencia de corruptos, poca capacidad técnica, pequeño grado de desarrollo empresarial, poco interés en la diversificación productiva y voluntad política.

Ortiz (2015), en su tesis tuvo como objetivo identificar y analizar la fuerza de entrada de la economía suscitados por el canon minero en el desarrollo de la economía, además del PBI de los diferentes lugares del Perú, periodo 1996-2013. Usó el diseño de investigación no experimental de corte longitudinal y nivel descriptiva. Como muestra consideró las entradas de canon minero y el desarrollo de la economía de Ancash, Cajamarca, La Libertad y Moquegua, periodo de 1996 al 2013. Después de realizar la investigación concluye lo siguiente: que las transparencias de Canon minero y otros beneficios han aumentado sostenidamente en los últimos años, esto refleja la ganancia del sector, al igual que el PBI de las cuatro áreas mencionadas se ha incrementado año tras año a una tasa promedio del 5%.

Huayamares (2015), en su tesis tuvo como objetivo examinar el nivel de impacto de las determinantes económicas que captan las IED a nuestro país en el periodo 2003-2013. El diseño del estudio realizado es no experimental de corte longitudinal, tipo explicativa. Para su investigación se usó el instrumento de colecta de datos mediante el análisis documental, archivos, libros datos estadísticos y documentos teóricos. El estudio llegó a las siguientes conclusiones: el acrecentamiento de las IED registradas en el Perú, se

asignaron a sectores que produce reducido valor agregado y genera menor cantidad de mano de obra; como son las inversiones en el sector minero, telecomunicaciones, servicios financieros, etc. Sin embargo, la IED siempre da beneficios a las economías receptoras, puesto que la conexión con mercados internacionales añade tecnología e innova en las formas de organización empresarial.

Jordán (2015), en su tesis tuvo como objetivo calcular el impacto económico de la IED, con respecto al desarrollo económico, a la ocupación y la salida de mercancías al exterior del Perú de año 1993 al 2013. Esta investigación es de diseño no experimental, tipo descriptivo y correlacional. Su instrumento fue la obtención de datos consultando textos de teorías económicas y datos estadísticos. El autor de la investigación concluye de la siguiente manera: los flujos de la IED globalmente se han visto fortalecido como elemento primordial del crecimiento económico, en este estudio se calculó que el efecto de la IED precisa de forma evidente se estimó que el impacto de la IED determina de forma directa y genera crecimiento económico en el largo plazo. La contribución positiva de los flujos de IED para la financiación de la inestabilidad externa, el aumento de las exportaciones indirectos (spillovers), ayudan en el incremento de la productividad y la competencia de los empleados.

Hernández (2015), en su tesis tuvo como objetivo examinar el aporte que la IED tiene sobre el incremento económico del Perú, durante los años 2005 al 2014. El diseño es no experimental y longitudinal. La muestra fue los datos históricos de los flujos de la IED y el PBI peruano, periodo 2005-2014. Se usó la técnica de recolección de datos de fuentes secundarias, datos estadísticos en las instituciones públicas-privadas como BCRP, Pro Inversión. El estudio realizado concluyó de la siguiente manera: En los años 2005-2014, los flujos de ingreso de la IED al Perú llegaron a la cifra de 70 mil 400 millones de dólares. Los cinco primordiales países que invirtieron en el Perú, en los años de estudio fueron España con el 20.63%, Reino Unido con 18.6%, Estados Unidos con 15.08%, Países Bajos con 6.99% y Chile con el 6.3%, en total estas cinco naciones componen el 67.61% de la IED que entró al Perú. Además, los cinco sectores económicos a las cuales están más dirigidas la IED en el Perú, en los años 2005-2014, son el sector minero con el 21.49% del total, el sector de las comunicaciones con el 20% del total, los sectores de finanzas con el 18.12%, industria con el 15.13% y energía con el 11.67%.

Chuquilin y Salinas (2015), en su tesis tuvieron como objetivo analizar el contraste del impacto a largo plazo de la Asociación Internacional de Desarrollo (AID) y la IED para determinar el reemplazo entre ambas formas de capital foráneo y analizar el aumento de la economía de las naciones en desarrollo. Se empleó el diseño no experimental, con corte longitudinal y tipo transaccional. Como muestra se tomó a un grupo de 94 naciones con observaciones anuales, periodo 1960 - 2012. La investigación se concluyó de la siguiente manera: se determinó que el crecimiento económico evalúa el impacto de AID y IED de manera separada, es decir analizan el comportamiento de estas variables individualmente. Además, estas investigaciones no toman en cuenta el hecho de que los proyectos financiados por empresarios extranjeros tardan cierto tiempo en influir al aumento de la economía. Sin embargo, se ha comprobado que tanto AID y la IED contribuyen de modo relevante a futuro al incremento de la economía de países en desarrollo.

Castillo (2013), en su tesis tuvo como objetivo analizar el comportamiento del riesgo país y determinar el grado de influencia de la IED en el Perú, periodo 1998-2013. Su diseño de investigación es no experimental, de tipo aplicada y nivel explicativo. Se tomaron como muestra realizaciones particulares del proceso estocástico de la IED de la Economía peruana entre 1990 y 2014. Se usó como instrumento fichas y técnicas de análisis de documentos. La investigación llegó a la siguiente conclusión: La IED ha tenido una pendiente positiva (creciente); esto se debe a las leyes claras de un país, confianza, sólida estabilidad económica, estos se ven reflejadas en el progreso del riesgo país. Cabe destacar que los inversores extranjeros antes de tomar las decisiones de financiamiento analizan el riesgo país al que quieren invertir.

Peláez (2013), en su tesis tuvo como precisar el efecto de la IED sobre el desarrollo de la economía peruana en los años 1990 al 2012. Se aplicó el diseño no experimental de corte longitudinal, de tipo aplicada y nivel correlacional. Como muestra se usó las series cronológicas trimestrales de la IED y del PBI, durante los años 1990 al 2012 y como instrumento se empleó materiales bibliográficos. Luego de realizar el respectivo estudio se concluyó de la siguiente manera: la IED tiene un vínculo positivo con relación al aumento de la economía peruana, pero en el largo plazo.

1.3. TEORIAS RELACIONADAS AL TEMA

En el proyecto de investigación a realizar, se describirán dos variables, los cuales son: Inversión Extranjera Directa y la segunda variable es el Crecimiento Económico. A continuación, se citarán las teorías más resaltantes que nos permitirá entender mejor el trabajo.

1.3.1. VARIABLE INDEPENDIENTE: INVERSIÓN EXTRAJERA DIRECTA (IED)

Para aclarar la definición de inversión extranjera directa (IED), Peng (2018), mencionó que “es la inversión en actividades de valor agregado en otros países, las cuales controla y administra” (p. 4). Es decir, la inversión extranjera directa se da cuando las empresas que vienen a invertir en el Perú controlan totalmente sus operaciones administrativas, ya sea como designar a los gerentes clave y colocar formas para controlar las operaciones.

Por otro lado, Parceiro (2010), mencionó que “Por inversión directa (ID) se entiende el flujo de capital en que una empresa de un país crea o compra una empresa en otro país” (p. 29). Es decir, se entiende por IED que son las empresas quienes comercializan su capital a largo plazo, más no los países.

Asimismo, García (2016), refirió acerca de IED que “[...] es la inversión realizada por el residente de un país o inversor directo con el fin de establecer una participación duradera en una empresa o una empresa participada que reside en un país distinto del país donde esté localizado el inversor” (p.34). Lo que la autora menciona es que la IED se realiza en un país distinto al que reside con la finalidad de constituir una relación perdurable con el país receptor.

Dimensión 1: Costos para el país de origen y país receptor

En la primera dimensión de esta investigación queremos hacer énfasis en los principales costos que le puede generar a una empresa al decidir hacer una inversión directa en otro país, pero también mencionaremos los costos más importantes a los que está expuesto el país receptor. Respecto al tema el autor Peng (2018), afirmó que “[...] los costos de la IED para los países de origen se centran principalmente 1) en el flujo de salida de capital y 2) la pérdida de empleos” (p. 196). Además, con respecto a los costos que le

generan a los países receptores Peng (2018), mencionó que “[...] los principales costos de IED para los países anfitriones: 1) pérdida de soberanía; y 2) efectos adversos sobre la competencia” (p.196). El autor se refiere que la IED genera costos a ambos países, tanto a los de origen como a los receptores.

Para medir los costos para el país de origen y receptor se determinaron los siguientes indicadores: flujo de salida de capital; y pérdida de empleos para el país de origen, asimismo, la pérdida de soberanía; y los efectos adversos sobre la competencia para el país receptor.

Indicador 1: Flujo de salida de capital para el país de origen

Para este indicador Peng (2018), afirmó que “[...] debido a que los países anfitriones disfrutan de flujos de entrada de capital a causa de la IED, sus contrapartes de origen sufren de manera natural cierto flujo de salida de capital” (p. 197). Es decir, los países de procedencia lo estiman como un costo a la salida de fondos de su territorio, es por ello que algunos gobiernos intentan aplicar medidas preventivas con la finalidad de descartar o disminuir la IED que emana al extranjero.

Indicador 2: Pérdida de empleos para el país de origen

Con respecto al indicador Peng (2018), dijo que “[...] muchas EMN invierten e incrementan el empleo en el extranjero y reducen su producción local despidiendo a los empleados de su país” (p.197). Esto se refiere a que hay muchos empresarios que deciden despedir a sus empleados al momento de realizar un IED, por lo contrario, hay un aumento de personal en la empresa en los países anfitriones.

Indicador 3: Pérdida de soberanía del país receptor

Del mismo modo referente a este indicador Peng (2018), dijo que “[...] las decisiones de invertir, producir y vender productos y/o de cerrar las plantas y despedir a los empleados en un país anfitrión las toman los extranjeros” (p.196). Esto refiere que los países receptores pierden el poder de influir en las decisiones que se puedan dar en el beneficio del país receptor, puesto que ellos se interesan más en bienestar de su corporación.

Indicador 4: Efectos adversos sobre la competencia en el país receptor

Referente a este indicador Peng (2018), mencionó que “[...] es posible que las EMN hagan quebrar a las empresas nacionales. En teoría una vez que las han quebrado, las EMN pueden monopolizar los mercados locales” (p. 196). Por ello, es bastante preocupante para los pequeños empresarios locales que las IED amenacen su permanencia en el mercado.

DIMENSIÓN 2: Beneficios para el país de origen y país receptor

En la segunda dimensión de esta investigación nos es de vital importancia conocer los beneficios que otorgan las IED, tanto al país de origen como al país receptor, dentro de los beneficios más resaltantes para el país de origen el autor Peng (2018, p.196), mencionó lo siguiente:

- Utilidades repatriadas de las utilidades de la IED.
- Crecientes exportaciones de componentes y servicios a los países anfitriones.

Pero no solo los países de origen obtienen beneficios, también los países anfitriones sacan provecho de las IED, Peng (2018, p.195), afirmó lo siguiente:

- El flujo de entrada de capital mejora la balanza de pagos de un país anfitrión.
- La IED crea empleos tanto directa como indirectamente.

Para medir los beneficios para el país de origen y país receptor se determinaron los siguientes indicadores: utilidades repatriadas; crecientes exportaciones para los países de origen; flujo de entrada de capital; y creación de empleos en el país receptor.

Indicador 1: Utilidades repatriadas al país de origen

Las utilidades repatriadas son la devolución de ganancias que se obtienen gracias a la inversión en un país ajeno al de origen, con la finalidad de ser usado en el desarrollo económico del país de residencia (Peng, 2018, p.196). Es decir, las ganancias generadas al realizar la inversión extranjera en el país huésped, son regresadas al país de origen con la finalidad de utilizarlas en beneficios de los inversores.

Indicador 2: Crecientes exportaciones para los países de origen

Las crecientes exportaciones que se dan al momento de que los países que deciden invertir se basan principalmente en la importación de maquinarias y/o servicios de su país de origen al país anfitrión, esto conlleva al aumento de exportaciones por parte del país de origen (Peng, 2018, p.196). Refiere que, al realizar una IED en el país huésped siempre es necesario el uso de maquinarias de última generación o personal con conocimientos calificados, mayormente en los países que deciden invertir no cuentan con estos, es por ello que se ven obligados a importar del país de origen, de esta manera incrementa las exportaciones de estas naciones.

Indicador 3: Flujo de entrada de capital al país receptor

El flujo de entrada de capital al país receptor, mejora en gran medida la balanza de pagos, es decir incrementa sus transacciones internacionales del país anfitrión, ya sea mediante el comercio de bienes, servicios y/o movimientos de capital (Peng, 2018, p. 214).

Indicador 4: Creación de empleos en el país receptor

La creación de empleos en el país receptor, la IED crea empleos directos que se da en casos como cuando las empresas inversoras realizan contratos a personas locales, pero también generan empleos indirectos al momento de que los proveedores locales aumentan las contrataciones de personal o cuando los trabajadores de los inversionistas gastan dinero de forma local, ya sea en comida, vestido, medicinas, etcétera (Peng, 2018, p.196).

DIMENSIÓN 3: Flujo y stock de capital

En la tercera dimensión de esta investigación es importante saber más acerca del flujo y stock de capital que se genera en la IED. Para ello mencionaremos al autor Peng.

El flujo de IED es la cantidad que se mueve en cierta dirección en un periodo determinado, por lo general un año [...] El stock de IED es la acumulación total del flujo de IED de entrada o de salida de un país. (2018, p.184).

Para medir el flujo y stock de capital se determinaron los siguientes indicadores: Flujo de IED, flujo de entrada de IED en el sector minero, flujo de salida de IED en el sector minero y el stock de capital de IED minera.

Indicador 1: Flujo de la IED

Respecto al primer indicador Peng (2018), afirmó que “El flujo de IED es la cantidad que se mueve en cierta dirección en un periodo determinado (por lo general un año)” (p.184). Es decir, es la cantidad de inversiones extranjeras que entran o salen de un país, en un rango de tiempo específico, normalmente se realiza de un año.

Indicador 2: Flujo de entrada de IED en el sector minero

Así mismo, Peng (2018), comentó que “El flujo de entrada de IED se refiere a la inversión que se mueve hacia un país en un año” (p.184). El autor refiere a la cantidad de inversiones internacionales que ingresan a un país, y es determinada en un periodo de un año.

Indicador 3: Flujo de salida de IED en el sector minero

Ahora para hablar de este indicador Peng (2018), mencionó que “El flujo de salida de IED a la que sale de un país en el mismo lapso” (p.184). Se puede mencionar que, al hablar del flujo de salida, se refiere a la medida de la cantidad de IED que salen de un país en un año.

Indicador 4: Stock de capital de IED minera

Por último, si hablamos de este indicador también mencionaremos a Peng (2018), que dijo "El stock de capital de IED es la acumulación total del flujo de IED de entrada o de salida de un país" (p. 184). Es decir, es la suma total del flujo de IED, ya sea de entrada o salida de un estado a lo largo de un tiempo señalado, mayormente se realiza de varios años.

1.3.2. VARIABLE DEPENDIENTE: CRECIMIENTO ECONÓMICO

Para Samuelson y Nordhaus, afirmaron que:

El crecimiento económico es un crecimiento de producto potencial en el largo plazo. El crecimiento es el producto per cápita es un objetivo importante del gobierno, porque está asociado con la elevación de los ingresos reales en promedio y de los niveles de vida. (2010, p.226).

Es decir, el gobierno se preocupa por el incremento de la economía, ya que es primordial en el progreso de la calidad de vida de la nación y esto se da de manera continua porque permite que los habitantes de los países incrementen la calidad de vida, mediante el incremento de ingresos reales en promedio.

Por otro lado, Parkin (2014), mencionó que “el crecimiento económico es la expansión de las posibilidades de producción” (p. 538). Es decir, que el crecimiento económico refleja el incremento de bienes y servicios que una comunidad puede realizar en determinados periodos.

DIMENSIÓN 1: Recursos Humanos

En la primera dimensión de esta variable queremos resaltar la importancia de conocer acerca de los recursos humanos como un pilar para el crecimiento económico. Para ello, Samuelson y Nordhaus (2010), definieron que “los insumos del trabajo consisten en las cantidades de trabajadores y en las habilidades de fuerza laboral” (p. 517). Es decir, que la mano de obra es la fuerza laboral, las habilidades y los conocimientos son los más importantes para el crecimiento económico.

Para poder medir la primera dimensión que son los recursos humanos se determinaron los siguientes indicadores: tamaño de la fuerza laboral y la calidad de los trabajadores.

Indicador 1: Tamaño de la fuerza laboral

Según Parkin (2014), la fuerza laboral es “conforme la cantidad de capital por trabajador se incrementa, la productividad laboral también lo hace” (p. 549). Lo que quiere decir es que la fuerza laboral es el conjunto de todas las capacidades físicas y mentales brindadas por el ser humano para un mejor desarrollo productivo.

Indicador 2: Calidad de los trabajadores

En cuanto a la calidad de los trabajadores, para Parkin (2014), hizo referencia a que “el acervo de habilidades y conocimientos de los seres humanos constituye la fuente fundamental del crecimiento de la productividad” (p. 549). Es muy importante el desarrollo de técnicas y talento humano que cuenta con las habilidades requeridas que determine un mejor crecimiento económico.

DIMENSIÓN 2: Recursos Naturales

En la segunda dimensión de esta investigación es muy importante conocer más acerca de los recursos naturales.

De acuerdo con Samuelson y Nordhaus (2010), mencionaron que “los recursos importantes son el petróleo, el gas [...] y los depósitos minerales” (p. 517). Es decir, los recursos naturales en gran cantidad ayudan a crecer económicamente al país receptor, puesto que, hay muchos inversionistas que están dispuestos a invertir para la explotación de estos recursos naturales.

Para medir los recursos naturales se determinaron los siguientes indicadores: Petróleo y gas; y los depósitos mineros.

Indicador 1: Petróleo y gas

En relación con este indicador Samuelson y Nordhaus (2010), explicaron que “algunos países de altos ingresos, como Canadá y Noruega, han crecido fundamentalmente a partir de sus abundantes recursos, con una gran producción de petróleo, gas [...]” (p.517). En otras palabras, Perú es una nación que cuenta con muchos recursos naturales que aún está en proceso de explotación y es por ello que tiene una alta posibilidad de crecer económicamente.

Asimismo, cabe aclarar que el Perú es productor de gas natural, por ello hay países interesados en adquirir este hidrocarburo, el diario El Comercio (2018), publicó que “Perú-Petro ha iniciado conversaciones con Petroamazonas (estatal ecuatoriana) para evaluar la posibilidad de suministrar 80 millones de pies cúbicos (mmpcd) de gas al mercado de Guayaquil” (párr. 7).

Indicador 2: Depósitos mineros

Con respecto a este indicador la revista Semana Económica (2018), publicó que “el Perú obtuvo el puesto 19 en la clasificación elaborada por Fraser Intitute [...]. Esta ubicación coloca al Perú como el segundo país más atractivo en América Latina para invertir en el sector minero, solo superado por Chile, ubicado en el puesto ocho” (Párr. 3). Es decir, el Perú es muy atractivo para las inversiones extranjeras en minería.

DIMENSIÓN 3: Capital

En la tercera dimensión de esta investigación es importante saber más acerca del capital.

Al respecto Samuelson y Nordhaus (2010), mencionaron que “El capital incluye bienes de capital tangible como caminos, plantas de energía eléctrica y equipamiento como camiones y computadoras, así como bienes intangibles como patentes, marcas registradas y software de computadoras”(p. 517).

Para medir capital se determinó como indicador lo siguiente: capital social indirecta y la propiedad intelectual.

Indicador 1: Capital social indirecta

Respecto al primer indicador, los autores Samuelson y Nordhaus (2010), afirmaron que “Consiste en proyectos de gran envergadura que proceden al intercambio y al comercio” (p. 518). Esto se refiere a proyectos como caminos, agua saludable y puestos de salud estatal, estos requieren de inversiones millonarias del cual también tiene que intervenir el gobierno.

Indicador 2: Propiedad intelectual

Con respecto a la propiedad intelectual se manifestó que, “la propiedad de la empresa que tiene una marca que utiliza para identificar sus productos y que es la única que tiene el derecho a utilizarla” (Indecopi, s.f., párr.1). Esto quiere decir que la propiedad intelectual son las patentes manejadas por las empresas o personal naturales.

DIMENSIÓN 4: El cambio y la innovación tecnológicos

En la cuarta dimensión nos enfocaremos en el cambio y la innovación tecnológica del cual está dentro de los cuatro pilares del crecimiento económico.

Según Samuelson y Nordhaus, afirman que:

En la historia, el crecimiento no ha sido nunca un simple proceso de réplica, donde se agregan filas de plantas siderúrgicas o de generación de energía eléctrica una tras otra. Más bien una

incesante corriente de invenciones y avances tecnológicos condujeron a un vasto mejoramiento en las posibilidades de producción [...]. (2010, p.518).

Para medir el cambio y la innovación tecnológica se fijaron los siguientes indicadores: el avance tecnológico y habilidades administrativas.

Indicador 1: Avance tecnológico

Para Samuelson y Nordhaus (2010), “El avance tecnológico denota cambios en los procesos de producción o la introducción de nuevos productos o servicios” (p. 518). Esto es muy cierto porque el papel de la tecnología consiste en aumentar la productividad en cualquier sector.

Por otro lado, para Parkin (2014), “estos avances tecnológicos generan nuevas oportunidades de producir utilidades” (p. 554). Esto se refiere a que con este incremento de utilidades las empresas se expanden y genere más crecimiento.

Indicador 2: Habilidades administrativas.

Para este indicador el autor Hopwood (2018), mencionó que “Las empresas mineras también deben empoderar a sus líderes para que aboguen por la innovación, habilitándolos con las herramientas, procesos, tecnología y conocimientos correctos” (p.14). Cabe aclarar que son muy importantes las habilidades administrativas para lograr dirigir grandes proyectos como lo son las inversiones en minería.

1.4. FORMULACIÓN DEL PROBLEMA

1.4.1. PROBLEMA GENERAL

¿Cómo ha contribuido la IED canadiense en el crecimiento económico del sector minero peruano, periodo 2013-2017?

1.4.2. PROBLEMAS ESPECÍFICOS

- ¿Cómo ha contribuido los costos del país receptor y del país de origen de la IED canadiense en el crecimiento económico del sector minero peruano, periodo 2013-2017?
- ¿Cómo ha contribuido los beneficios del país receptor y del país de origen de la IED canadiense en el crecimiento económico del sector minero peruano, periodo 2013-2017?
- ¿Cómo ha contribuido los flujos y stock de capital de la IED canadiense en el crecimiento económico del sector minero peruano, periodo 2013-2017?

1.4. JUSTIFICACIÓN

Desde la apertura de la economía del Perú, las autoridades de la nación han trabajado arduamente para liberar el comercio, incrementar la competencia a nivel internacional y promover la IED. Asimismo, se firmó muchos TLC con muchas naciones del planeta tierra. Resaltamos el tratado suscrito con Canadá en el 2009, gracias a ello las inversiones extranjeras canadienses han destinado mucho capital en nuestro país en especial en el sector minero.

Las teorías del aumento económico esclarecen que la inversión local como la internacional, son elemento primordial para el aumento de la acumulación de capital, de esta manera contribuye al éxito en el incremento de la economía a largo plazo (Samuelson y Nordhaus, 2010, p. 516). Ante este contexto, se desea contestar si la IED contribuye al crecimiento económico del sector minero del Perú. Con el resultado que se obtenga se podrá saber si la IED es un factor para el crecimiento económico, y se conocerá si las decisiones políticas referentes al ingreso de capitales extranjeros tendrían que acrecentarse, puesto que la ganancia económica se otorga de manera directa e indirecta, donde se activa la economía para los dos países, tanto a los de origen como a los receptores. Además, dará a conocer a los líderes de las comunidades que se dedican a la minería, cuán importante son las IED en su localidad, ayudando principalmente a tener conocimiento sobre el tema y de esta manera mejorar las relaciones con los inversores.

Por lo tanto, al ser la IED canadiense una fuente primordial en la contribución del desarrollo económico del sector minero peruano, se propone este estudio, puesto que una

economía no solo produce enriquecimiento con inversión local, también es muy importante la inversión internacional. El presente proyecto de investigación también contiene información que permite y facilita posteriores investigaciones a través de sus datos y resultados obtenidos.

1.5. HIPÓTESIS

1.5.1. HIPÓTESIS GENERAL

La IED canadiense ha contribuido positivamente en el crecimiento económico del sector minero peruano, periodo 2013-2017.

1.5.2. HIPÓTESIS ESPECÍFICAS

- La IED canadiense ha generado costos al país de origen y al país receptor en el sector minero peruano, periodo 2013-2017.
- La IED canadiense ha generado beneficios al país de origen y al país receptor en el sector minero peruano, periodo 2013-2017.
- La IED canadiense ha generado flujos y stock de capital en el sector minero peruano, periodo 2013-2017.

1.6. OBJETIVO

1.6.1. OBJETIVO GENERAL

Analizar la contribución de la IED canadiense en el crecimiento económico del sector minero peruano, periodo 2013-2017.

1.6.2. OBJETIVOS ESPECÍFICOS

- Determinar los costos del país de origen y país receptor de la IED canadiense en la contribución al crecimiento económico del sector minero peruano, periodo 2013-2017.

- Determinar los beneficios del país de origen y país receptor de la IED en la contribución al crecimiento económico del sector minero peruano, periodo 2013-2017.
- Determinar los flujos y stock de capital de la IED en la contribución al crecimiento económico del sector minero peruano, periodo 2013- 2017.

II. MÉTODO

2.1. DISEÑO DE LA INVESTIGACIÓN

Diseño

El diseño que se aplica en el estudio es no experimental y longitudinal de tendencia. Puesto que las variables son estudiadas en su ámbito real, sin ninguna manipulación. Al respecto, Hernández, Fernández y Baptista (2014), han referido que “Podría definirse como la investigación que se realiza sin manipular deliberadamente variables [...]. Lo que hacemos en la investigación no experimental es observar fenómenos tal como se dan en su contexto natural, para analizarlos” (p.152). Asimismo, es longitudinal puesto que la recolección de datos se da en diferentes periodos de tiempo. Al respecto, Hernández et al. (2014) mencionaron que [...] los diseños longitudinales, los cuales recolectan datos en diferentes momentos o periodos para hacer inferencias respecto al cambio, sus determinantes y consecuencias (p. 159). Es de tendencia, al respecto Hernández et al. (2014) señalaron que [...] son aquellos que analizan cambios al paso del tiempo en categorías, conceptos, variables o sus relaciones de alguna población en general (p.160).

Nivel

El nivel del presente proyecto de investigación es descriptivo. Al respecto Hernández et al. (2014) mencionaron que con los estudios descriptivos se busca especificar las propiedades, las características y los perfiles de personas, grupos, comunidades, procesos, objetos o cualquier otro fenómeno que sean sometidos a análisis (p. 92). Es decir, que es necesario la recopilación de todos los datos que estén sujetos a estudio para luego ser analizados.

Tipo

Para este trabajo se realizó la investigación de tipo aplicada, puesto que se plantea dar solución al problema que se está estudiando. En la misma línea, Hernández et al. (2014) mencionaron que es aplicada cuando concentran la atención de posibilidades de llevar a la práctica las teorías y destina su esfuerzo en resolver los problemas y necesidades que se plantean los hombres en sociedad en un corto plazo (p. 80).

Enfoque

El enfoque de nuestra investigación es cuantitativo. Para entender mejor el concepto Hernández et al. (2014) refirieron que el enfoque cuantitativo (que representa, como dijimos, un conjunto de procesos) es secuencial y probatorio. Cada etapa precede a la siguiente y no podemos brincar o eludir pasos (p.4).

2.2. VARIABLES

“Una variable es una propiedad que puede fluctuar y cuya variación es susceptible de medirse u observarse” (Hernández, Fernández y Baptista, 2014, p.105).

Las variables estudiadas en el presente trabajo de investigación son dos, las cuales mencionaremos para obtener un mayor conocimiento.

- V1: Inversión extranjera directa (IED)
- V2: El crecimiento económico.

2.2.1. OPERACIONALIZACIÓN DE LAS VARIABLES

Según Hernandez et al. (2014) manifestaron que la operacionalización se fundamenta en la definición conceptual y operacional de la variable (p. 211).

En este caso, se dividirá la variable independiente en tres dimensiones, cada una con sus respectivos indicadores.

Las dimensiones, son las siguientes:

- Costos para el país de origen y país receptor.
- Beneficios para el país de origen y país receptor.
- Flujo y stock de capital en la IED

La variable dependiente se divide en cuatro dimensiones, cada una con sus respectivos indicadores.

Las dimensiones, son las siguientes:

- Desarrollo de habilidades
- Recursos naturales
- Capital
- El cambio y la innovación tecnológica.

2.2.2 Matriz de operacionalización de las variables

Tabla 1

Operacionalización de las variables

VARIABLES	DEFINICIÓN CONCEPTUAL	DEFINICIÓN OPERACIONAL	DIMENSIONES	INDICADORES	ESCALA DE MEDICIÓN
INVERSIÓN EXTRANJERA DIRECTA	“Es la inversión en actividades de valor agregado en otros países, las cuales controla y administra” (Peng, 2018, p.4).	Se obtendrán los datos de registros históricos del año 2013 al 2017 del BCRP y de Pro Inversión. La técnica utilizada para la recolección de datos en esta investigación es datos secundarios (recolectados por otros investigadores).	COSTOS PARA EL PAÍS DE ORIGEN Y PAÍS RECEPTOR	Flujo de salida de capital del país de origen	ORDINAL
				Pérdida de empleos del país de origen	
				Pérdida de soberanía económica del país receptor	
				Efectos adversos sobre la competencia en el país receptor	
			BENEFICIOS PARA EL PAÍS DE ORIGEN Y PAÍS RECEPTOR	Utilidades repatriadas al país de origen	
				Crecientes exportaciones del país de origen	
				Entrada de capital en el país receptor	
				Creación de empleos en el país receptor	
			FLUJO Y STOCK DE CAPITAL EN LA IED	Flujo de IED	
				Flujo de entrada de IED en el sector minero	
CRECIMIENTO ECONÓMICO	“El crecimiento económico es un crecimiento del producto potencial en el largo plazo” (Samuelson y Nordhaus, 2010, p. 226).	Se obtendrán los datos de registros históricos del año 2013 al 2017 del INEI. La técnica utilizada para la recolección de datos en esta investigación es datos secundarios (recolectados por otros investigadores).	RECURSOS HUMANOS	Tamaño de la fuerza laboral	ORDINAL
				Calidad de los trabajadores	
			RECURSOS NATURALES	Petróleo y gas	
				Depósitos mineros	
			CAPITAL	Capital social indirecto	
				Propiedad intelectual	
			EL CAMBIO Y LA INNOVACIÓN TECNOLÓGICO	Avance tecnológico	
				Habilidades administrativas	

Fuente: Elaboración propia.

2.3. POBLACIÓN Y MUESTRA

Población

Una vez que se tiene definido cuál será la unidad de estudio, se procede a delimitar la población que va a ser estudiada y sobre la cual se pretende generalizar los resultados. Así, una población es el conjunto de todos los casos que concuerdan con una serie de especificaciones (Hernández, Mendez, Mendoza y Cuevas, 2017, p. 130).

Para los estudios del presente trabajo de investigación, se tomará como población los datos registrados entre los años 2013 al 2017 de los flujos de la IED canadiense, el PBI (Producto Bruto Interno) en el Perú y los registros de la PEA (Población Economicamente Activa).

Muestra

Para determinar el tamaño de la muestra se utiliza la siguiente fórmula aleatoria simple para proporciones, con un margen de error de 5% y un nivel de confiabilidad de 95%.

$$n = \frac{N \times Z_a^2 \times p \times q}{d^2 \times (N - 1) + Z_a^2 \times p \times q}$$

Dónde:

N = tamaño de la población.

Z = nivel de confianza.

P = probabilidad de éxito, o proporción esperada.

Q = probabilidad de fracaso.

D = precisión (Error máximo admisible en términos de proporción).

Sin embargo, en el presente proyecto de investigación no determinaremos el tamaño de la muestra, puesto que nuestro estudio aplica para una muestra censal. Menciona al respecto Hernández et al. (2014) [...] si realizamos el estudio en una muestra. Solo cuando queremos efectuar un censo debemos incluir todos los casos (personas, animales, plantas, objetos) del universo o la población (p. 172). Es por ello, que nuestra muestra es censal, por que tomaremos todos los datos de la población.

2.4. TÉCNICAS E INSTRUMENTOS DE RECOLECCIÓN DE DATOS

Técnicas

La técnica utilizada para la recolección de datos en esta investigación es datos secundarios (recolectados por otros investigadores). Para Hernández et al. (2014) Implica la revisión de documentos, registros públicos y archivos físicos o electrónicos (p. 252). Es decir, en nuestra investigación tomaremos datos de diferentes publicaciones.

Instrumentos

Como instrumentos de la investigación usaremos material bibliográfico (libros, revistas, boletines informativos), así como herramientas y programas informáticos (internet explorer), donde adquiriremos los datos publicados por las instituciones del BCRP (Banco Central de Reserva del Perú), Pro Inversión (Agencia de Promoción de la Inversión Privada), INEI (Instituto Nacional de Estadística e Informática) y el MEM (Ministerio de Energía y Minas). Estos datos tienen garantía de ser datos verídicos al ser publicado por instituciones confiables.

2.5. MÉTODO DE ANÁLISIS DE DATOS

Para el análisis de los datos y procesamiento estadístico de los mismos, se empleará técnicas estadísticas de tipo descriptivo. Según Hernández et al. (2014) Obtenidos los datos es necesario procesarlos. Se debe realizar mediante una cuantificación matemática, al cual el investigador permite obtener conclusiones en relación a la hipótesis planteada (p. 270).

Para la elaboración de esta etapa toda la información recogida del instrumento se pasará al programa Microsoft Excel.

2.6. ASPECTOS ÉTICOS

La investigación será evaluada y analizada por el programa del turnitin a cargo de la Universidad César Vallejo, mediante la cual podrá comprobar el grado de similitud con otras investigaciones, a su vez evitar cualquier tipo de plagio, por medio de esta herramienta se demostrará que la presente investigación es veraz y original.

Asimismo, las citas y referencias bibliográficas empleadas están correctamente realizadas según las normas vigentes del manual APA.

III. RESULTADOS

3.1. PRODUCTO BRUTO INTERNO DEL SECTOR MINERO

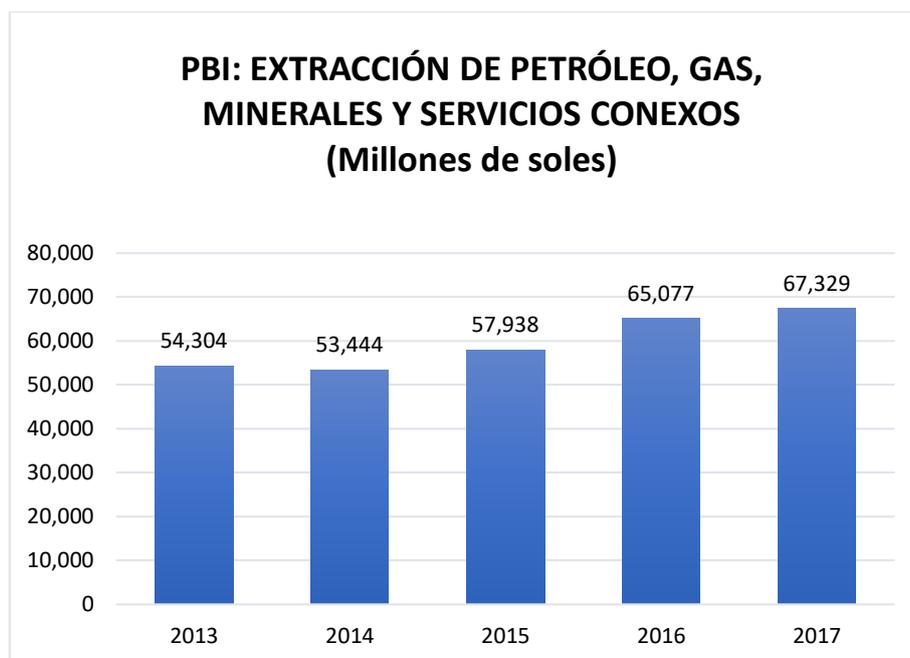


Figura 1. Gráfico del Producto Bruto Interno del sector minero peruano del año 2013-2017, Fuente: *Elaboración propia con datos del Instituto Nacional de Estadística e Informática.*

Según el Instituto Nacional de Estadística e Informática el PBI es el indicador más primordial y completo para interpretar el estado y comportamiento de la economía, según la actividad económica minera de extracción de petróleo, gas, minerales y servicios conexos en el año 2013 llegó a la suma de 54,304 millones de soles, sin embargo, para el año 2014 tuvo una variación negativa de -1,6%, en el 2015 se incrementó con una variación de 8,4% respecto al año anterior que se obtuvo un ingreso ascendente de 57,938. Para el 2016 se registró la variación más alta del periodo estudiado llegando a 12.3% con respecto al año anterior, finalmente en el año 2017 se evidencia un ligero crecimiento con una variación de 3.5%, llegando a la suma de 67,329 millones de soles. Destacando el aporte de empresas mineras canadienses como la compañía minera Barrick Misquichilca S. A., que es productora de oro, Pan American Silver productora de plata, Hudbay Perú Inc productora de cobre. Cabe recalcar que las variaciones del PBI en esta actividad económica se muestran de manera irregular dependiendo la cantidad de ingreso a nuevos proyectos de exploración o expansiones en esta actividad que se da anualmente.

3.2. IED, FLUJOS DE SALIDA DE CAPITAL CANADIENSE, PERIODO 2013-2017

A continuación, se procederá a presentar (en el gráfico N° 2), información referida a la IED, flujos de salida de capital canadiense que ha percibido a lo largo del periodo 2013 – 2017.



Figura 2. Gráfico de la IED, flujos de salida de capital canadiense del año 2013-2017, Fuente: Elaboración propia con datos del Fondo Monetario Internacional, Anuario de Estadísticas de balanza de pagos y archivos de datos.

En el presente gráfico observamos que en el año 2013 el flujo de salida de capital canadiense para realizar IED sumó US\$ 54,481 mil millones, cifra más baja en todo el periodo estudiado. En el 2014 incrementó su inversión a US\$ 64,921 mil millones, para el 2015 se observa un gran aumento en el monto llegando a los US\$ 84,236 mil millones, cifra más alta del periodo estudiado. Para el año 2016 se reportó una disminución llegando a la suma de US\$ 70,799 mil millones, de los cuales según la embajada de Canadá en Perú mencionó que aproximadamente US\$10 mil millones fueron destinados a la IED principalmente del sector minero en el Perú. Finalmente, para el año 2017 se aprecia un incremento significativo llegando a los US\$ 81,199 mil millones. Estos flujos de salida de capital realizados por inversores canadienses son considerados como costos para este país.

3.3. IED, PÉRDIDA DE EMPLEOS EN CANADÁ

A continuación, se procederá a presentar (en el gráfico N° 3) información referida a la tasa de desempleo canadiense que ha percibido a lo largo del periodo 2013 – 2017.

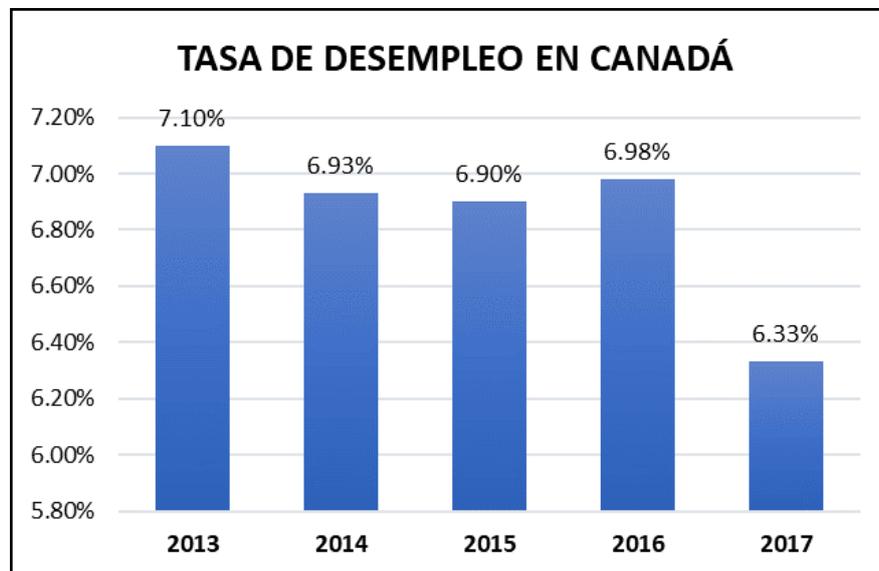


Figura 3. Gráfico de la IED, pérdida de empleos en Canadá del año 2013-2017, Fuente: Elaboración propia con datos de Statista.

La estadística muestra la evolución de la tasa de desempleo en Canadá desde 2013 hasta 2017. En el 2013 es la tasa más alta de desempleo canadiense con respecto al periodo estudiado con 7.1%, en el 2014 se redujo a 6,93%, en el 2015 se aprecia una ligera disminución llegando a los 6.90%. Finalmente, en 2017 la tasa de desempleo en Canadá fue de alrededor del 6,33%, lo que supone un leve descenso con respecto a 2016. La tasa de desempleo en Canadá es baja, puesto que es un país de economía desarrollada lo cual implica que son pocas personas que no tienen trabajo en este país, sin embargo, las pequeñas tasas que se muestra en el gráfico se relaciona con las IED que los inversionistas decidan realizar en otros países, es por ello que este factor representa un costo para Canadá.

3.4. CRECIENTES EXPORTACIONES CANADIENSES

A continuación, se procederá a presentar (en el GRÁFICO N° 4) información referida a las exportaciones de bienes y servicios canadienses percibido a lo largo del periodo 2013 – 2017.

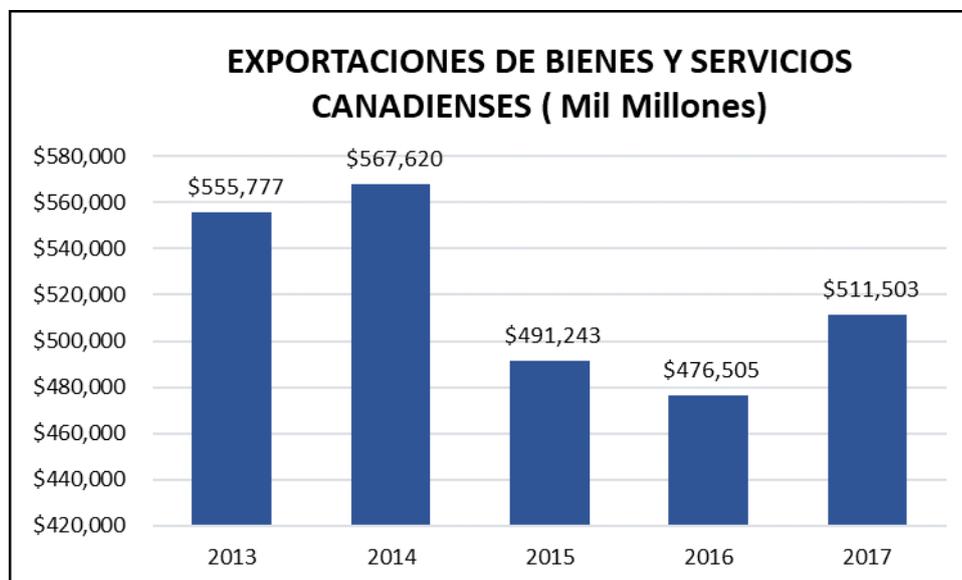


Figura 4. Gráfico de las crecientes exportaciones canadienses, del año 2013-2017, Fuente: Elaboración propia con datos del Fondo Monetario Internacional, Anuario de Estadísticas de balanza de pagos y archivos de datos.

En el presente gráfico se aprecia las exportaciones que Canadá realiza en cuanto a bienes y servicios, en el 2013 Canadá exportó US\$ 555,777 mil millones, para el 2014 esta cifra se incrementó a US\$ 567,620 mil millones. Para el año 2015 hubo una gran disminución llegando a la cifra US\$ 491,243 mil millones y para el 2016 se observa la cifra más baja del periodo estudiando llegando a la cifra de US\$ 476, 505 mil millones, después de tres años de tendencia a la baja en el año 2017 incrementó de manera significativa llegando a la suma de US\$ 511,503 mil millones. El gráfico muestra claramente las variaciones que Canadá obtuvo en cuanto a sus exportaciones en el periodo de estudio, puesto que es un beneficio para este país invertir en otros países principalmente en vías de desarrollo como es el Perú, ya que gracias a ello estos incrementan la cantidad de exportaciones del país de origen ya sea en bienes o servicios, porque la necesidad de tecnología y conocimiento de vanguardia que no lo encuentran en el país anfitrión los ve obligados a importar desde Canadá que es un país desarrollado y cuenta con todo lo necesario para realizar proyectos de gran envergadura como lo es la minería.

3.5. IED, FLUJOS DE INGRESOS DE CAPITAL AL PERÚ

A continuación, se procederá a presentar (en el GRÁFICO N° 5) información referida a la IED, flujos de ingresos de capital a Perú, a lo largo del periodo 2013 – 2017.

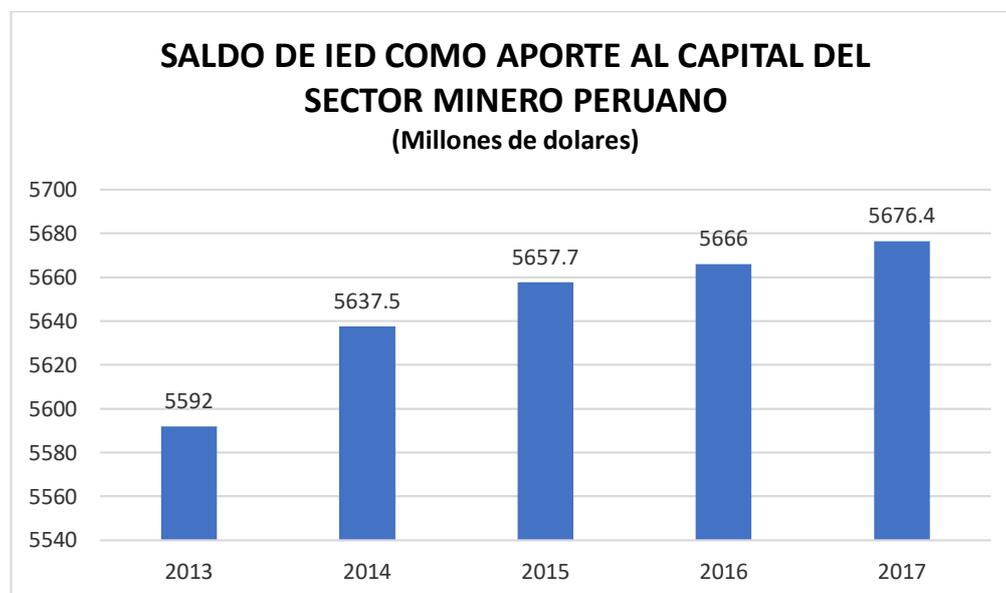


Figura 5. Gráfico de la IED, flujos de ingresos de capital al Perú del año 2013-2017, Fuente: Elaboración propia con datos del BCRP.

En el presente gráfico se observa que el saldo (es la diferencia de las utilidades generadas menos los dividendos pagados a los inversionistas) de IED en el Perú como aporte al capital a IED, ha mostrado un comportamiento positivo, puesto que en el año 2013 hubo un saldo de US\$ 5,592 millones de IED, al siguiente año se incrementó con una variación de 0.8% con US\$ 5,637 millones, luego en el 2015 se observa que llega a tener un saldo de US\$ 5,657 millones y para el 2016 solo hubo un ligero incremento con una variación de 0.1% con US\$ 5,666 y finalmente en el año 2017 se obtuvo un saldo de US\$ 5676 millones; puesto que las empresas mineras aportaron de manera completa al impuesto a la renta después de haber recuperado su inversión. Este gráfico nos muestra las ganancias netas que el Perú ha recibido gracias a las IED en el periodo de estudio, reafirmando de esta manera la contribución de los inversionistas extranjeros al crecimiento económico del Perú.

3.6. VARIACIÓN DE EMPLEO DIRECTO EN EL PERÚ

A continuación, se procederá a presentar (en el GRÁFICO N° 6) información referida a la variación de empleo directo en el Perú a lo largo del periodo 2013 – 2017.



Figura 6. Gráfico de la variación de empleo directo en el Perú, Fuente: Elaboración propia con datos del Ministerio de Energía y Minas.

La minería en nuestro país se ha convertido en una actividad importante generadora de empleos en los lugares donde desarrollan sus operaciones, para el año 2014 la cantidad de empleos directos disminuyó en 4.9%, con respecto al año 2013. Asimismo, se evidencia un crecimiento de 5.6%, en el año 2015, lamentablemente se evidencia una gran baja de empleos directos en el año 2016 con una variación del -6.5% con la cantidad de 171,981 de trabajadores y finalmente en el año 2017 se incrementó el 10.5% con 189,962 trabajadores esto según el Ministerio de Energía y Minas. Esto es un gran beneficio que el Perú aprovechó para incrementar su crecimiento económico, por lo tanto le ayudó a incrementar la calidad de vida de los habitantes donde se realizan las producciones mineras.

Una de las compañías mineras canadienses más importantes como Barrick Misquichilca S.A. actualmente cuenta con más de 10 mil empleados directos, según datos de la empresa minera.

3.7. EMPLEO INDIRECTO MINERO

La minería es un elemento positivo en la creación de empleos para otros sectores. El sector minero constituye una fuente positiva en la generación de empleos para otros sectores. Según valoración del Instituto Peruano de Economía (IPE), es de esta manera que por cada empleo generado de forma directa en la actividad minera, se generan 6.25 empleos más en el resto de la economía: 1 (efecto indirecto), 3.25 (efecto inducido en el consumo) y 2 por (efecto inducido en la inversión).

Es así que, en 2013 la minería originó 1.14 millones de empleos indirectos, que para el año 2014 disminuyó un 5% con 1.09 millones de empleos indirectos y en el año 2015 incremento un 6% con 1.15 millones de empleos indirectos generados por la minería, dicha actividad volvió a disminuir un 7% en el año 2016 generando 1 millón de empleos indirectos y ya para el 2017 incremento un 10% generando 1.19 millones de empleos indirectos esto según el Ministerio de Energía y Minas.

EFFECTO MULTIPLICADOR DEL EMPLEO EN MINERÍA

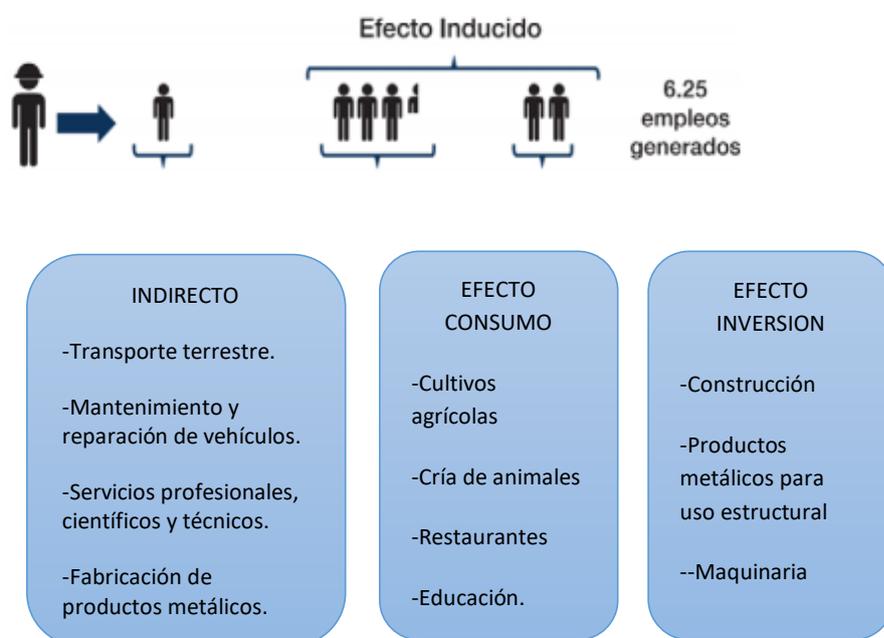


Figura 7. Gráfico del empleo indirecto minero, Fuente: Revista el valor agregado de la minería en el Perú, 2017, p. 58. Instituto Peruano de Economía (IPE)

3.8. FLUJOS DE IED, DURANTE EL PERIODO 2013 – 2017 (US\$ MILLONES)

A continuación, se procederá a presentar (en el GRÁFICO N° 8) información referida a los flujos de IED que el Perú ha percibido a lo largo del periodo 2013 – 2017.

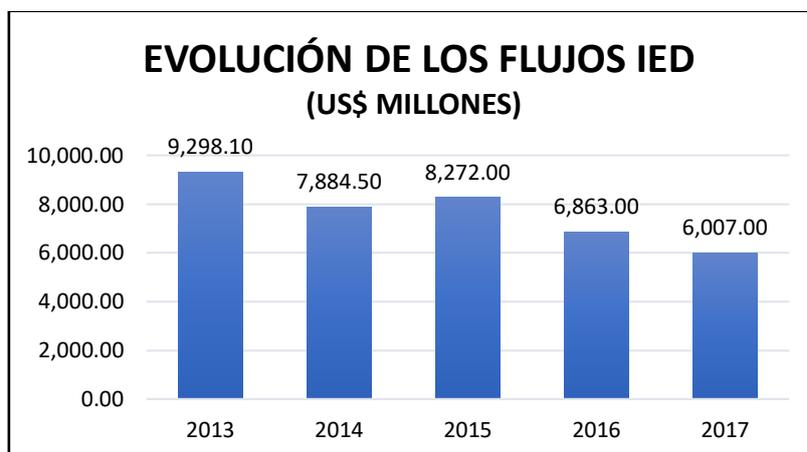


Figura 8. Gráfico flujos de IED, periodo 2013 -2017, Fuente: Elaboración propia con datos del BCRP.

El presente gráfico muestra sobre la evolución de los flujos de IED a lo largo del periodo 2013- 2017. Se puede observar que en general los flujos de IED hacia el Perú han mostrado un comportamiento irregular.

El primer año de estudio, en 2013 Perú percibió un total de US\$ 9,298 millones por concepto de IED puesto que estaba en pleno desarrollo importantes proyectos mineros como las Bambas (Apurímac), Ampliación Cerro Verde (Arequipa), Antapaccay (Cusco), Toromocho (Junín), Constancia (Cusco), entre otros. Para el año siguiente dicho monto disminuyó en 15.2%, al reportarse US\$7,884 millones por concepto de IED, a causa de la crisis financiera internacional que hizo estragos en las economías del mundo lo cual significó una menor llegada de capitales al Perú. Seguidamente en el año 2015 se incrementó los flujos en 4.9% por concepto de IED llegando a la suma de US\$ 8,272 millones. Sin embargo, para los años 2016 y 2017 disminuyeron gran porcentaje de las IED con (17% y 12.5% respectivamente).

El Banco Central de Reserva del Perú (BCRP) reportó para el año 2016 un flujo de US\$ 6, 863 millones de IED, monto inferior en US\$ 1 409 millones al importe obtenido en el año 2015, explicado principalmente por la culminación de megaproyectos mineros, tales como

Cerro Verde y Las Bambas. En el año 2017 se llegó a percibir IED por US\$ 6,007 millones la cifra más baja del periodo de estudio de los cuales el 20% representa de empresas mineras canadienses según datos de la embajada de Canadá. Finalmente, los flujos de la IED hacia el Perú totalizaron US\$ 38,324 millones a lo largo del periodo 2013 – 2017.

3.9. IED POR SECTOR ECONÓMICO DE DESTINO, PERIODO 2013 – 2017

En seguida se muestra el (GRÁFICO N° 9), donde se evidencia los principales sectores de la economía nacional que más flujo de IED han percibido.

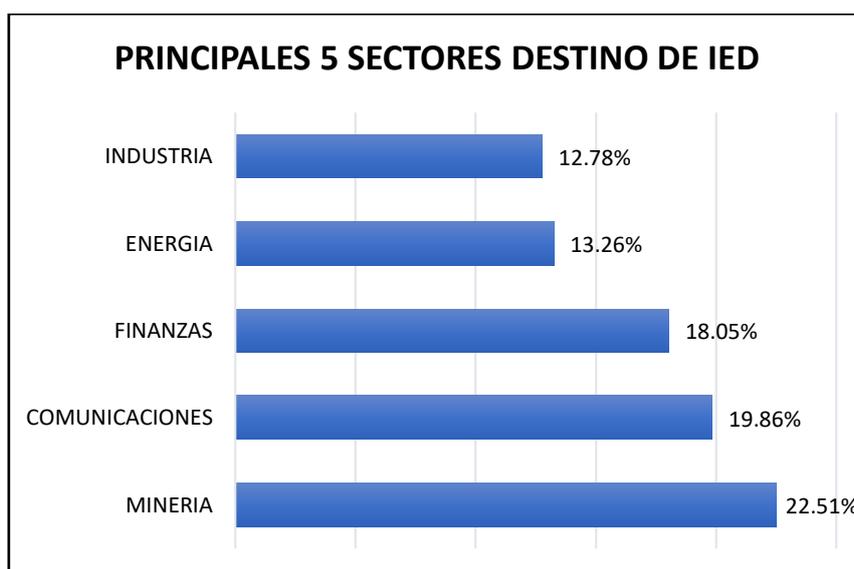


Figura 9. Gráfico de la IED por sector económico de destino periodo 2013-2017, Fuente: Elaboración propia con datos de PROINVERSION.

El presente gráfico muestra que el sector minero encabeza la lista de sectores de la economía peruana que más IED recibió a lo largo del periodo de estudio 22.51% del total. No cabe duda que los minerales constituyen la principal fortaleza de la economía peruana. Por su parte el sector de comunicaciones aparece muy cercano en cuanto a recepción de IED (el 19.86% de IED llegó a este sector a lo largo del periodo de estudio). Cierran esa lista los sectores de finanzas, energía e industria (18.05%, 13.26% y 12.78%, respectivamente). Finalmente, tenemos que los cinco sectores mencionados, captaron el 86.45% de la IED total que llegó a nuestro país en el periodo mencionado.

Según registro del Ministerio de Energía y Minas, actualmente las iniciativas lideradas por empresas canadienses representan aproximadamente el 15% de la cartera de proyectos

de construcción de mina, lo que sitúa a Canadá, como el tercer mayor inversor en el sector minero peruano, detrás del Reino Unido y China.

3.10. POBLACIÓN ECONÓMICAMENTE ACTIVA (PEA)

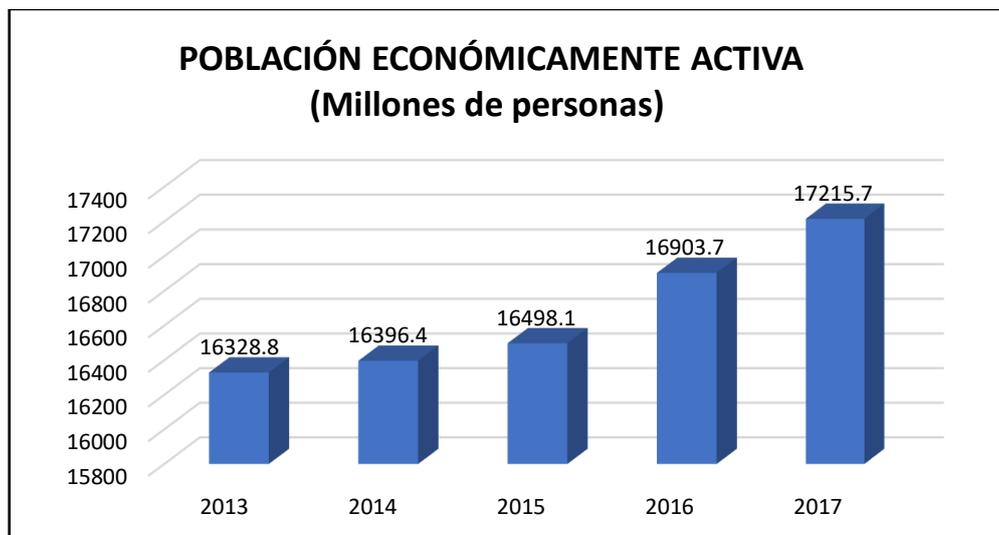


Figura 10. Gráfico de Población Económicamente Activa (PEA), periodo 2013-2017, *Fuente:* Elaboración propia con datos del Instituto Nacional de Estadística e Informática-Encuesta Nacional de Hogar.

Según el Instituto Nacional de Estadística e Informática la población económicamente activa es considerada a todas las personas de 14 a más años de edad si se encuentran trabajando, no trabajan, pero tenían un trabajo y también a las personas que se encontraban buscando activamente un trabajo.

En el año 2013 la población económicamente activa a nivel nacional alcanzó los 16 millones 328 mil personas y se registró un mínimo incremento del para el año 2014 de 16 millones 396 mil personas, para el 2015 se incrementó con 1% llegando a los 16 millones 498 mil personas, en el 2016 se incrementó el 2% con una cantidad de 16 millones 904 mil personas y para el 2017 de igual forma el 2% llegando a los 17 millones 216 mil personas.

IV. DISCUSIÓN

De acuerdo con la hipótesis general planteada para la investigación se afirma que la IED canadiense ha contribuido positivamente en el crecimiento económico del sector minero peruano, periodo 2013 – 2017, puesto que la investigación determinó que es la minería que encabeza la lista de sectores que más IED recibió con un 22.51% del total, además que el PBI durante los años de estudio se ha ido incrementando paulatinamente gracias a este sector. Este resultado confirma que la variable en otros ámbitos de estudio, también manifiesta el mismo comportamiento, dado que Muñoz (2014), en su tesis titulada “La inversión canadiense en el sector minero de Sonora. Impactos económicos (1990-2012)”, donde estableció como objetivo estudiar y analizar el impacto económico que es generado por la inversión de capital canadiense en el sector minero de Sonora durante los últimos 20 años 1990 al 2012. Se obtuvo como resultado que los impactos que tiene la actividad minera en el estado de Sonora es una de las más dinámicas del país, es por ello que efectivamente se ha generado un crecimiento económico en el sector, e indirectamente en la actividad económica del estado mexicano provocado por la inversión de origen canadiense.

De acuerdo a la hipótesis específica 1 planteada para la investigación podemos decir que la IED genera cierto costo al país de origen como por ejemplo la salida de capital de Canadá o la pérdida de empleos que sufre a causa de la IED que realiza en diferentes países del mundo. Sin embargo, el país receptor también se perjudica de cierta manera un claro ejemplo se da cuando las multinacionales requieren de proveedores con experiencia y que cuenten con tecnología de vanguardia, lo cual genera un obstáculo para los pequeños empresarios que no satisfacen las necesidades de las multinacionales que invierten en el sector minero. Este resultado lo confirman Molina, Olivari y Pietrobelli (2016), en su tesis titulada “Global Value Chains in the Peruvian Mining”, in Inter-American Development Bank. Cuyo Objetivo que se planteó el autor fue explicar en qué medida los proveedores locales del sector minero peruano están aprovechando las oportunidades que se han abierto en el sector minero. Y concluyó que el ingreso de los proveedores locales hacia el sector minero peruano se da por dos razones la primera es por la relación con los compradores de mercados más importantes y la segunda es la experiencia que los proveedores tengan en el mercado. Esto representa una auténtica barrera para el desarrollo de nuevas empresas locales, en especial las pequeñas que generalmente no cumplen con los requerimientos de las grandes mineras.

De acuerdo a la hipótesis específica 2 planteada para la investigación podemos afirmar que los beneficios que el Perú obtuvo gracias a la IED canadiense en el periodo estudiado fue ventajosa, puesto que, la entrada de capital totalizó en 36 mil 144 millones de dólares durante los años 2013 al 2017. Además, el sector minero constituye una fuente significativa de generación de empleo por cada empleo generado de forma directa en la actividad minera, se generan 6.25 de empleo indirecto. Durante el periodo analizado el sector minero peruano ha generado un total de 903,359 mil puestos de trabajo de manera directa. También Canadá obtuvo beneficios como el incremento de exportaciones en maquinarias de alta tecnología y la repatriación de utilidades obtenidas en Perú. Estos resultados guardan relación con lo que sostiene Jordán (2015), en su tesis titulada “La IED y su impacto económico en el Perú periodo 1993 – 2013”. En lo cual se planteó como objetivo estimar el impacto económico de la IED, reflejado en el desarrollo económico, el empleo y las exportaciones en el Perú periodo 1993 – 2013. Y concluyó que los flujos de la IED a nivel global se han fortalecido como elemento primordial del desarrollo de las economías, es este estudio se estimó que el impacto de la IED determina de forma directa y en el largo plazo el crecimiento económico. La contribución positiva de los flujos de IED para la financiación de la inestabilidad externa, el aumento de las exportaciones e indirectos (spillovers), ayudan en el aumento de la productividad y la competencia de los trabajadores.

De acuerdo a la hipótesis específica 3 planteada para la investigación podemos mencionar que los flujos de la IED hacia el Perú totalizaron US\$ 38,324 millones a lo largo del periodo 2013 – 2017. En el 2013, el Perú percibió un total de US\$ 9,298 millones por concepto de IED. Para el año siguiente dicho monto disminuyó en 15.2%, al reportarse US\$7,884 millones por concepto de IED, a causa de la crisis financiera internacional que hizo estragos en las economías del mundo lo cual significó una menor llegada de capitales a Perú. Para el año 2015 se incrementó los flujos en 4.9% por concepto de IED llegando a la suma de US\$ 8,272 millones. Sin embargo, para los años 2016 y 2017 disminuyeron gran porcentaje de las IED (17% y 12.5% respectivamente), explicado principalmente por la culminación de megaproyectos mineros, tales como Cerro Verde y Las Bambas. De acuerdo a los resultados obtenidos se evidencia que existe similitud con lo que sostiene Chanduví (2017), en su tesis titulada “Inversión extranjera directa y su relación sobre el crecimiento económico del Perú durante 1980-2015”, en la universidad San Ignacio de Loyola. Cuyo objetivo fue analizar y estimar la magnitud de la relación de la IED sobre el desarrollo económico en nuestra nación,

periodo 1980 - 2015. Llegó a la conclusión que la magnitud de la relación entre Inversión Extranjera Directa y el Crecimiento Económico en el Perú durante el periodo 1980 – 2015 es alta. Por lo tanto, se puede mencionar que un aumento en los flujos de entrada de la IED genera un impacto positivo.

V. CONCLUSIONES

- De acuerdo con los resultados de la investigación se ha demostrado que la inversión minera cumple un rol importante para el crecimiento económico y uno de los indicadores más importantes de la economía es el PBI con una variación positiva del 24% que se da entre el año 2013 al 2017, el cual ha demostrado que ha ido creciendo cada año siendo el sector minero parte del grupo de los más aportantes a la economía del país.
- De acuerdo con los resultados de la investigación se ha demostrado que en el periodo de estudio las IED también generaron costos tanto para el país de origen como el país receptor, puesto que se obtuvo que Canadá generó desempleo en su país al momento de invertir en Perú y asumió la salida del flujo de capital. Pero, Perú también sufrió algunos costos como la pérdida de soberanía económica y los efectos adversos sobre la competencia.
- En base a los resultados obtenidos se demuestra que las IED generaron beneficios a ambos países. Al país de origen mediante el incremento de sus exportaciones y la repatriación de sus utilidades. Y al país anfitrión mediante el ingreso de flujos de capital y la creación de empleo. De acuerdo a los resultados de la investigación la minería en nuestro país se ha convertido en una actividad generadora de empleo, ya que, de cada empleo directo generado, indirectamente se genera de 5 a 6 empleos más, teniendo un impacto positivo.
- Los flujos de ingresos de la IED hacia el Perú totalizaron US\$ 38,324 millones a lo largo del periodo 2013 – 2017. Lo que indica que la IED generó grandes ingresos que ayudó al crecimiento económico del Perú. Sin embargo, tiene un ligero descenso durante el periodo a excepción del año 2015 que fue favorable pero esta evolución demuestra un comportamiento irregular debido a la culminación de megaproyectos mineros.

VI. RECOMENDACIONES

- Dada la importancia de la inversión extranjera directa para el crecimiento económico peruano, se recomienda incentivar la llegada de inversionistas al país, brindándoles las condiciones necesarias que garanticen la inversión. Es recomendable estudiar las principales determinantes sobre la inversión extranjera directa para que por medio de las instituciones se cumpla con todos los requisitos antes de realizar la inversión.
- Las pequeñas empresas en el Perú deben invertir más en adquisiciones de maquinarias para poder competir con las empresas multinacionales. Adicional a ello los inversionistas mineros requieren de personal calificado para llevar a cabo sus proyectos mineros, el cual se recomienda que se capaciten para mejorar sus habilidades y estar al nivel de profesionales extranjeros.
- El estado debe seguir promoviendo la captación de inversión extranjera directa canadiense en el sector minero, pero realizando gestiones de manera responsable con las comunidades donde están situadas las empresas mineras, ya que gracias a ello se genera una buena sostenibilidad económica al país.
- Dar a conocer sobre las ventajas de invertir en el Perú e informar a los futuros inversionistas de los grandes beneficios que ofrece nuestro país en minería. Se debe incentivar en invertir en más exploraciones mineras para dar el inicio a nuevos proyectos en un futuro.

VII. REFERENCIAS

- Adu, G. (2018). Impacts of Foreign Direct Investment (FDI) on Rural Poverty in Developing Countries: The Case of Mining FDI in Ghana. Recuperado de: <https://scholar.uwindsor.ca/cgi/viewcontent.cgi?article=1019&context=major-papers>.
- Anuario minero 2017 (Abril, 2018). Ministerio de energía y minas. Recuperado de https://cdn.www.gob.pe/uploads/document/file/98805/ANUARIO_MINERO_2017_1_.pdf
- Bathelt, H. y Li, P. (2013). Global Cluster Networks – Foreign Direct Investment Flows from Canada to China. Recuperado de: https://tspace.library.utoronto.ca/bitstream/1807/71386/1/70_Bathelt%20%26%20Li%202014_JOEG.pdf
- Castillo, P. (2013). Influencia del riesgo país en la inversión extranjera directa en el Perú, durante el periodo 1998-2013. Recuperado de: http://repositorio.upao.edu.pe/bitstream/upaorep/154/1/Castillo_Polet_Inversion_Extranjera.pdf
- Chanduví, K. (2017). Inversión Extranjera Directa y su relación sobre el crecimiento Económico del Perú durante 1980–2015. Recuperado de: http://repositorio.usil.edu.pe/bitstream/USIL/2733/1/2017_Chanduvi_Inversion-extranjera-directa.pdf
- Chumpitaz, M. (mayo, 2019). Semana económica (s/n). Recuperado de <https://semanaeconomica.com/article/sectores-y-empresas/mineria/340593-mineria-peruana-gestion-de-datos-para-ser-mas-productiva/?ref=especial>
- Chuquilin, M. y Salinas, C. (2015). Capital Extranjero y Crecimiento Económico en Mercados Emergentes: ¿son la Ayuda Externa y la Inversión Extranjera Directa sustitutos? Recuperado de: http://repositorio.up.edu.pe/bitstream/handle/11354/1033/Micaela_Tesis_maestria_2015.pdf?sequence=1&isAllowed=y

Datos estadísticos: Banco Mundial. Recuperado de:
<https://datos.bancomundial.org/indicador/BX.KLT.DINV.CD.WD?end=2017&locations=PE&start=2013>

Dirección de promoción minera: Inversiones mineras se aceleran. (Abril, 2018). Ministerio de energía y minas. Recuperado de
<https://cdn.www.gob.pe/uploads/document/file/98797/BEM2018ABR.PDF>

Dirección de promoción minera: Inversiones mineras continúan en crecimiento. (Abril, 2018). Ministerio de energía y minas. Recuperado de
<https://cdn.www.gob.pe/uploads/document/file/98800/BEM2018MAR.PDF>

Entrevista. (Abril, 2019). Rumbo Minero. Recuperado de
<file:///C:/Users/Gabriela/Downloads/Revista-RumboMinero-edicion116.pdf>

El Perú escaló al puesto 19 en ranking de los países más atractivos para la inversión minera. (25 de febrero de 2018). *Semana Económica*. Recuperado de:
<http://semanaeconomica.com/article/sectores-y-empresas/mineria/268901-peru-escalo-al-puesto-19-de-los-paises-mas-atractivos-para-la-inversion-minera/>

Evolución de los indicadores de empleo e ingresos por departamento, 2004-2013. (Diciembre, 2014). Instituto Nacional de Estadística e Informática. Recuperado de
https://www.inei.gob.pe/media/MenuRecursivo/publicaciones_digitales/Est/Lib1200/libro.pdf

Evolución de los indicadores de empleo e ingresos por departamento, 2004-2014. (Agosto, 2015). Instituto Nacional de Estadística e Informática. Recuperado de
https://www.inei.gob.pe/media/MenuRecursivo/publicaciones_digitales/Est/Lib1294/libro.pdf

Evolución de los indicadores de empleo e ingresos por departamento, 2004-2015. (Julio, 2016). Instituto Nacional de Estadística e Informática. Recuperado de
https://www.inei.gob.pe/media/MenuRecursivo/publicaciones_digitales/Est/Lib1371/Libro.pdf

Evolución de los Indicadores de Empleo e Ingresos por Departamento, 2007-2016. (Agosto, 2017). Instituto Nacional de Estadística e Informática. Recuperado de

https://www.inei.gob.pe/media/MenuRecursivo/publicaciones_digitales/Est/Lib1441/libro.pdf

Evolución de los indicadores de empleo e ingresos por departamento, 2007-2017. (Julio, 2018). Instituto Nacional de Estadística e Informática. Recuperado de https://www.inei.gob.pe/media/MenuRecursivo/publicaciones_digitales/Est/Lib1537/libro.pdf

Fraser, D. O. (1991, Spring). North and Latin America: the new partnership. *Canadian Business Review*, 18(1), 34+. Retrieved from <http://link.galegroup.com/apps/doc/A10622416/AONE?u=univcv&sid=AONE&xid=28adfe46>

García, G. (2016). *Estrategia de Financiación de Negocios Internacionales*. (2ª ed.) Lima: FC Editorial.

Galarza, J. (2016). Inversión extranjera directa en el Perú, periodo del 2000 – 2014. Recuperado de: <http://repositorio.unas.edu.pe/handle/UNAS/1027>

Hernández, R., Méndez, S., Paulina, C. y Cuevas, A. (2017), *Fundamentos de investigación*. México, D.F.: McGRAW-HILL.

Hernández, R., Fernández, C. y Batista, P. (2014), *Metodología de la investigación*. (6ª. ed.). México, D.F.: McGRAW-HILL.

Hernández, N. (2015). La inversión extranjera directa y su contribución al crecimiento económico en el Perú, periodo 2005-2014. Recuperado de: http://dspace.unitru.edu.pe/bitstream/handle/UNITRU/2136/hernandezvasquez_nadida.pdf?sequence=1&isAllowed=y

Hopwood, P. (2018). Monitoreo de las tendencias 2018. Deloitte. Recuperado de: <https://www2.deloitte.com/content/dam/Deloitte/mx/Documents/energy-resources/2018/Tendencias-en-Mineria-2018.pdf>

Informativo minero: las exportaciones mineras y su aporte a la economía del país. (Febrero, 2018). Ministerio de energía y minas. Recuperado de <https://cdn.www.gob.pe/uploads/document/file/98796/INF03-2018.pdf>

- Informativo minero: las regalías contractuales mineras y su aporte al desarrollo regional y local del país. (Marzo, 2018). Ministerio de energía y minas. Recuperado de <https://cdn.www.gob.pe/uploads/document/file/98789/INF05-2018.pdf>
- Jiménez, M. y Paredes J. (2017). Análisis comparativo de la inversión extranjera directa entre Ecuador y Perú periodo 2013 – 2015. Recuperado de: <http://repositorio.ug.edu.ec/bitstream/redug/24222/1/TESIS%20FINAL.%202.pdf>.
- Jordán, N. (2015). La inversión extranjera directa y su impacto económico en el Perú periodo 1993-2013. Recuperado de: <http://repositorio.unsaac.edu.pe/bitstream/handle/UNSAAC/121/253T20150028.pdf?sequence=1&isAllowed=y>
- Kakhidze, I. (2015). The role of foreign direct investment: case study Georgia. Recuperado de: <file:///C:/Users/Gabriela/Downloads/V%C3%A4lisa%20investeeringute+roll+Gruusia+n%C3%A4itel.pdf>
- Miranda, E. (2015). Análisis cuantitativo de la relación entre la inversión extranjera directa y el crecimiento económico en América Latina. Recuperado de: <http://tangara.uis.edu.co/biblioweb/tesis/2015/157828.pdf>
- Molina, O., Olivari, J. y Pietrobelli, C. (2016). Global Value Chains in the Peruvian Mining. Recuperado de: <https://publications.iadb.org/bitstream/handle/11319/7895/Global-Value-Chains-in-the-Peruvian-Mining-Sector.pdf?sequence=1>.
- Muñoz, A. (2014). La inversión canadiense en el sector minero de sonora. Impactos económicos (1990-2012). Recuperado de: <http://www.integracioneconomica.uson.mx/wp-content/uploads/2016/05/Munoz-Marina.-La-inversion-canadiense-en-el-sector-minero-de-Sonora.-Impactos-economicos-1990-2012.Pdf>
- Producto bruto interno. (2013-2017). Instituto Nacional de Estadística e Informática. Recuperado de <https://www.inei.gob.pe/estadisticas/indice-tematico/economia/>
- Rath, M. y Zambrano, C. (2017). Estudio de los efectos del TLC Perú – Canadá en la balanza comercial y la inversión extranjera directa, periodo 2006 al 2018. Recuperado de:

<https://tesis.ucsm.edu.pe/repositorio/bitstream/handle/UCSM/6335/40.1053.CE.pdf?sequence=1&isAllowed=y>

Reporte de inflación (Marzo, 2016). Banco Central de Reserva del Perú. Recuperado de <http://www.bcrp.gob.pe/docs/Publicaciones/Reporte-Inflacion/2016/marzo/reporte-de-inflacion-marzo-2016.pdf>

Rodríguez, N. y Nina, C. (2017). Factores determinantes de localización de la Inversión Directa Extranjera en el Perú: 1990-2014. Recuperado de: http://repositorio.unsch.edu.pe/bitstream/handle/UNSCH/1645/Tesis%20E182_Rod.pdf?sequence=1&isAllowed=y

Ortiz, A. (2015). Impacto de los ingresos por canon minero en el crecimiento económico de las regiones del Perú en el periodo 1996-2013. Recuperado de: http://dspace.unitru.edu.pe/bitstream/handle/UNITRU/997/ortizmori_arturo.pdf?sequence=1&isAllowed=y

Parkin, M. (2014). *Economía*. (11a ed.). México. Pearson

Peláez, C. (2013). Inversión extranjera directa y su relación con el crecimiento económico del Perú durante el periodo 1990-2012. Recuperado de: http://dspace.unitru.edu.pe/bitstream/handle/UNITRU/774/pelaez_claudia.pdf?sequence=1&isAllowed=y

Peng, M. (2018). *Negocios Globales*. (3a ed.) México: Cengage.

Peña, L. (2017). Influencia del riesgo país peruano sobre la inversión extranjera directa para el periodo 2002-2016. Recuperado de: http://repositorio.ulima.edu.pe/bitstream/handle/ulima/5213/Pe%C3%B1a_Luis.pdf?sequence=3&isAllowed=y

Perú presentó proyectos por US\$ 11.000 millones a inversionista canadienses. (21 de septiembre de 2018). *Perú 21*. Recuperado de: <https://peru21.pe/economia/peru-presento-proyectos-us-11-000-millones-inversionistas-canadienses-nndc-429569>

Saldarriaga, J. (28 de noviembre del 2018). Perú-Petro: Ecuador busca gas natural del noroeste. *El Comercio*. Recuperado de: <https://elcomercio.pe/economia/dia-1/petro-peru-ecuador-busca-gas-natural-noroeste-noticia-581967>

- Samuelson, P. y Nordhaus, W. (2010). *Economía con aplicaciones a Latinoamérica*. (19a ed.) México. Mc Graw Hill.
- Sánchez, M. (2016). Influencia del canon minero en el crecimiento económico del departamento de Cajamarca 2009-2014. Recuperado de: <http://repositorio.unc.edu.pe/bitstream/handle/UNC/1360/Tesis%20-%20Doctorado%20-%20Vs%20Final%20-%20Postsustentaci%C3%B3n%20-%20Levantamiento%20de%20Observaciones%20-%2006%20de%20Julio.pdf?sequence=1&isAllowed=y>
- Segarra, J. (2015). La Inversión Extranjera Directa (IED) en los Países de la Comunidad Andina (CAN): Comportamiento de la Última década de IED en Ecuador. Recuperado de: <http://repositorio.ucsg.edu.ec/bitstream/3317/5895/1/T-UCSG-PRE-ESP-CFI-233.pdf>
- Suanes, M. (2015). Tres ensayos sobre inversión extranjera directa y desarrollo económico en américa latina. Recuperado de: <https://www.tdx.cat/bitstream/handle/10803/328420/msm1de1.pdf?sequence=1>
- Tello, F. (2015). Determinantes económicas de la inversión directa extranjera en el Perú en el periodo 2003-2013. Recuperado de: <http://repositorio.lamolina.edu.pe/bitstream/handle/UNALM/1927/E13.H839-T.pdf?sequence=1&isAllowed=y>
- The jungle closes in; Canada's foreign policy. (2019, February 9). *The Economist*, 430(9129), 26(US). Retrieved from <http://link.galegroup.com/apps/doc/A572984844/AONE?u=univcv&sid=AONE&xid=cc88de57>
- When giants battle; Chaguan. (2019, March 2). *The Economist*, 430(9132), 34(US). Retrieved from <http://link.galegroup.com/apps/doc/A576257779/AONE?u=univcv&sid=AONE&xid=f10ce191>

VIII. ANEXOS

Anexo 1:

Matriz de consistencia

INVERSIÓN EXTRANJERA DIRECTA CANADIENSE Y SU CONTRIBUCIÓN EN EL CRECIMIENTO ECONÓMICO DEL SECTOR MINERO PERUANO, PERIODO 2013-2017				
PROBLEMA	OBJETIVOS	HIPÓTESIS	VARIABLES E INDICADORES	
PROBLEMA GENERAL	OBJETIVO GENERAL	HIPÓTESIS GENERAL	DIMENSIONES	Inversión Extranjera Directa
¿Cómo ha contribuido la IED canadiense en el crecimiento económico del sector minero peruano, periodo 2013-2017?	Analizar la contribución de la IED canadiense en el crecimiento económico del sector minero peruano, periodo 2013-2017.	La IED canadiense ha contribuido positivamente en el crecimiento económico del sector minero peruano, periodo 2013-2017.	COSTOS PARA EL PAÍS DE ORIGEN Y EL PAÍS RECEPTOR	Flujo de salida de capital del país de origen. Pérdida de empleos del país de origen. Pérdida de soberanía económica del país receptor. Efectos adversos sobre la competencia en el país receptor.
PROBLEMAS ESPECÍFICOS	OBJETIVOS ESPECÍFICOS	HIPÓTESIS ESPECÍFICAS	BENEFICIOS PARA EL PAÍS DE ORIGEN Y EL PAÍS RECEPTOR	Utilidades repatriadas al país de origen. Crecientes exportaciones del país de origen. Entrada de capital en el país receptor. Creación de empleos en el país receptor.
¿Cómo han contribuido los costos del país receptor y del país de origen de la IED canadiense en el crecimiento económico del sector minero peruano, periodo 2013-2017?	La IED canadiense ha contribuido positivamente en el crecimiento económico del sector minero peruano, periodo 2013-2017.	La IED canadiense ha generado costos al país de origen y al país receptor en el sector minero peruano, periodo 2013-2017.	FLUJO Y STOCK DE CAPITAL EN LA IED	Flujo de IED. Flujo de entrada de IED en el sector minero. Flujo de salida de IED en el sector minero. Stock de capital de IED en la minería.
¿Cómo han contribuido los beneficios del país receptor y del país de origen de la IED canadiense en el crecimiento económico del sector minero peruano, periodo 2013-2017?	Determinar los beneficios del país de origen y país receptor de la IED en la contribución al crecimiento económico del sector minero peruano, periodo 2013-2017.	La IED canadiense ha generado beneficios al país de origen y al país receptor en el sector minero peruano, periodo 2013-2017.	DIMENSIONES	Crecimiento Económico
¿Cómo han contribuido los flujos y stock de capital de la IED canadiense en el crecimiento económico del sector minero peruano, periodo 2013-2017?	Determinar los flujos y stock de capital de la IED en la contribución al crecimiento económico del sector minero peruano, periodo 2013-2017.	La IED canadiense ha generado flujos y stock de capital en el sector minero peruano, periodo 2013-2017.	RECURSOS HUMANOS	Tamaño de la fuerza laboral. Calidad de los trabajadores.
			RECURSOS NATURALES	Petróleo y gas. Depósitos mineros.
			CAPITAL	Capital social indirecto. Propiedad intelectual.
			EL CAMBIO Y LA INNOVACIÓN TECNOLÓGICO	Avance tecnológico. Habilidades administrativas.

Fuente: Elaboración propia

Anexo 2:

ENTREVISTA

Entrevistado: Walter Ernesto Sánchez Sánchez, Director encargado de la dirección de promoción minera del Ministerio de Energía y Minas. Profesional con más de 25 años de servicios en el sector minero (entrevistado el 18 de junio del 2019).

1. ¿Cómo contribuyó la inversión extranjera directa canadiense en el crecimiento económico del sector minero peruano?

Experto: Bueno para empezar, en el sector minero peruano más del 60% es inversión canadiense.

Entrevistadora: Bueno también tenemos entendido que el tratado ha sido de gran ayuda, para ambos países.

Experto: ¡Claro! Por supuesto que sí, el TLC con Canadá ha permitido que muchas empresas grandes, medianas y exploradoras hayan venido al Perú por la seguridad jurídica que brinda el TLC con Canadá, tanto para las compañías canadienses que vienen al Perú como viceversa, empresas peruanas que quieren hacer negocios en Canadá siempre los TLC son cruzados se benefician ambos.

Entrevistadora: ¿Y netamente en el sector minero cómo es la contribución económica que ha realizado a este país?

Experto: Si tuviera que decirte nombres de minas, con eso nomas te digo mucho, Antamina, es la empresa minera de cobre, plomo y zinc más grande que hay en el Perú, es la empresa más importante de capital canadiense. La que exporta más, la que vende más, la que da más empleo, etc.

2. ¿Cuáles fueron las ventajas y desventajas de la inversión extranjera directa canadiense en el sector minero peruano?

Experto: Bueno la inversión canadiense en el sector minero peruano le ha dado sostenibilidad a la economía peruana, porque estas empresas ya están en una etapa que han recuperado su inversión, y están en la etapa en donde ya pagan todo su impuesto a la renta, porque todo proyecto al inicio de su producción durante los 2 o 3 años solo es para recuperar la inversión,

ya luego adquiere ganancias. Por ejemplo Antamina en el año 2015 ya recuperó toda su inversión y ha venido pagando impuestos a la renta completos que es el 30%, lo que en monto es una millonada.

3. ¿Cómo gestiona las empresas mineras su relación con las comunidades?

Toda la legislación está completa y las empresas desde que comienzan tienen su estudio de impacto ambiental hasta el cierre de minas ósea: exploración, construcción, explotación, comercialización y cierre de minas, ya está todo el círculo cerrado completo ya no falta nada. Sin embargo, como es sostenible, técnica y económicamente ha sido objeto de que todo el mundo quiere sacarle algo, ósea el conflicto no se presente porque la minería este dañando al ambiente o esté pagando menos, al contrario, paga más, no daña el ambiente, pero buscan pretextos para sacarle plata a las empresas. Nosotros que heredamos la legislación grecorromana, por ley lo que está debajo de la superficie el estado se lo separa y lo puede dar en concesión, por eso que el Ministerio de Energía y Minas da concesiones mineras. Pero conforme han pasado los años ha habido gente que le ha dado ideas a estas comunidades para pedir cantidades exorbitantes, por ejemplo, ahorita están pidiendo 2 millones o 3 millones en las bambas por un pedacito de carretera, eso ya es chantaje eso ya no es una negociación.

4. ¿Las actividades mineras son gestionadas de manera responsable?

No hay actividad económica en el Perú más regulada que la del sector minero, antes éramos solo el MEM quien daba todos los permisos, paso el tiempo y cuando entro el tema ambiental de los años 90, se creó el Ministerio del Ambiente, aquí teníamos una oficina que daba los permisos ambientales, industria, pesquería todos tenían su oficina no existía un Ministerio del Ambiente, cada sector daba sus permisos ambientales y a la vez ósea teníamos todas las funciones: la función informativa, la función fiscalizadora y promocional esas tres funciones teníamos todos los ministerios de la producción, salió con el cuento del banco mundial de que no puede ser normativo y fiscalizador a la vez no es compatible porque tú mismo no te vas a criticar por algo que has hecho, entonces se sacó el área ambiental en todos los ministerios y se creó un solo ministerio de ambiente, entonces el ministerio se ha quedado solo dando leyes y promocionando, por eso esta dirección de promoción.

5. ¿De qué manera promocionan para atraer mayor inversión extranjera minera?

Bueno lo que hacemos es estudiar a los demás países mineros similares al nuestro y ver cómo están sus impuestos, 5, 10%, ¿cuánto cobras por otorgar una concesión?, nosotros cobramos 3 dólares por hectárea, en Chile cobran \$12 y medio en Bolivia cobran \$5 en Argentina cobran \$8, ya esa es tu política tú lo decides comparándolo con los demás y porque le ponen esas diferencias porque algunos tienen algunas facilidades y en otras no, por ejemplo, en Chile no tienen energía barata, es carísimo vuelta acá la energía es barata entonces podemos cobrar cómodamente una concesión pero allá cobran 5 veces más una concesión porque la energía es demasiado cara.

5. ¿Cuál es la perspectiva de la inversión minera canadiense en los próximos años?

Bueno ahorita, tenemos en cartera inversión canadiense que está en proceso de construcción por ejemplo el proyecto Zafranal que es un importante proyecto en la zona de Arequipa que ya está en una etapa de factibilidad, un proyecto avanzado de alrededor de 1500 millones de inversión, una inversión nueva más canadiense y así como ese hay otros proyectos importantes de mineras junior que están desarrollando su proyecto como Cota Bambas es un importante proyecto que en el futuro podrá desarrollarse, Antilla es otro importantes proyecto de compañía canadiense. Referente a la minera Barrick Gold, es la más grande minera de oro en el Perú, que está en un proceso de exploración de más proyectos, porque ya se están agotando los que tienen ahorita, por la velocidad con la que se han explotado, y en minería si tú no exploras o compras nuevos proyectos te quedan sin mina

Una de las mayores preocupaciones en estos momentos, hay dos tipos de exploración: exploraciones nuevas, para proyectos nuevos que se llaman Green Field y las exploraciones Brown Field que son las ampliaciones de las minas que ya están produciendo y que tienen que seguir explorando para poder producir, ya que el sector minero es un sector de recursos no renovables.

Anexo 3:

EVIDENCIAS

1. Fotografía de Walter Ernesto Sánchez Sánchez



FORO: HACIA UNA MINERÍA CON VISIÓN DE FUTURO - PERÚ 2021 (Fecha 29/05/2013 - Lugar: Congreso de la República del Perú)

De izquierda a derecha: **Tellys Paucar**, Director del Proyecto Coopermin - Perú Joven 2040; **Gabriel Quijandría**, Viceministro de Desarrollo Estratégico de los Recursos Naturales – Ministerio del Ambiente; **Ricardo Giesecke**, Ex Ministro del Ambiente; **Rómulo Mucho**, Presidente - Instituto de Ingenieros de Minas del Perú; **Congresista Mesías Guevara**, Coordinador del Grupo de Trabajo “Innovación y Futuro” del Congreso de la República del Perú; **Walter Sánchez**, Subdirector de Promoción Minera - Ministerio de Energía y Minas; **Edwilde Yoplac**, Decano de Facultad de Ing. Geológica, Minera y Metalúrgica - Universidad Nacional de Ingeniería; **Raúl Mauro**, Asesor - Congreso de la República del Perú.

2. Fotografía en el Instituto de Ingenieros de Minas del Perú



3. Fotografía con el Director de Promoción Minera Walter Sánchez Sánchez



4. Fotografía en los exteriores del Ministerio de Energía y Minas

