



**UNIVERSIDAD CÉSAR VALLEJO**

FACULTAD DE CIENCIAS EMPRESARIALES

ESCUELA PROFESIONAL DE CONTABILIDAD

**Solvencia financiera y su incidencia en el riesgo de quiebra en  
una empresa industrial pesquera, periodo 2009-2019.**

**TESIS PARA OBTENER EL TÍTULO PROFESIONAL DE:**

Contador Público

**AUTORES:**

León Alva, Williams Diego (ORCID: 0000-0002-1089-4816)

Ocampo Torres, Leidy Laura (ORCID: 0000-0003-3414-8997)

**ASESOR:**

MG. León Apac, Gabriel Enrique (ORCID: 0000-0002-6589-6675)

**LÍNEA DE INVESTIGACIÓN:**

Finanzas

**LIMA – PERÚ**

2020

## **Dedicatoria**

A María, una madre extraordinaria, luchadora y sobre todo, una amiga. A Julia, mi segunda madre, un ser excepcional. A Camilita, mi motivación constante para desarrollarme como profesional.

A Gladis, mi madre, por todo lo brindado en el corto tiempo de vida que tengo, a Evelin, mi hermana, por el gran apoyo en este proceso. A Ángela, mi hermanita menor, por ser el pilar y motivo de todo mi desempeño profesional y personal.

## **Agradecimiento**

Agradecemos a Dios por dirigir nuestros caminos, levantarnos de los tropiezos y enseñarnos a aprender de ellos, a nuestros padres y seres queridos por apoyarnos en cada decisión y proyecto. Finalmente, a los docentes de la escuela profesional de contabilidad de la Universidad César Vallejo por su orientación y tiempo para la realización de esta investigación.

## Índice de contenidos

Carátula .....	i
Dedicatoria .....	ii
Agradecimiento.....	iii
Índice de contenidos .....	iv
Índice de tablas .....	v
Índice de figuras .....	vi
Resumen .....	vii
Abstract .....	viii
I. INTRODUCCIÓN .....	1
II. MARCO TEÓRICO.....	5
III. METODOLOGÍA .....	22
3.1 Tipo y diseño de investigación .....	23
3.2 Variables y operacionalización.....	24
3.3 Población, muestra y muestreo.....	24
3.4 Técnicas e instrumentos de recolección de datos.....	25
3.5 Procedimientos .....	26
3.6 Método de análisis de datos .....	26
3.7 Aspectos éticos .....	27
IV. RESULTADOS.....	29
V. DISCUSIÓN .....	42
VI. CONCLUSIONES .....	47
VII. RECOMENDACIONES.....	50
REFERENCIAS.....	52
ANEXOS.....	59

## Índice de tablas

Tabla 1 Escala Valorativa de solvencia a corto y largo plazo.....	17
Tabla 2 Escala valorativa del riesgo de quiebra.....	20
Tabla 3 Validez de los expertos.....	26
Tabla 4 Tabla de estadísticas descriptivas de la variable solvencia.....	30
Tabla 5 Tabla de frecuencias y porcentajes de la variable riesgo de quiebra.....	33
Tabla 6 Prueba de normalidad de las variables solvencia financiera y riesgo de quiebra.....	35
Tabla 7 Correlación Rho Spearman.....	38
Tabla 8 Correlación entre solvencia financiera y riesgo de quiebra.....	39
Tabla 9 Correlación entre solvencia financiera a corto plazo y riesgo de quiebra .....	40
Tabla 10 Correlación entre solvencia financiera a largo plazo y riesgo de quiebra .....	41

## Índice de figuras

Figura 1 Gráfico de la variable riesgo de quiebra.....	34
Figura 2 Diagrama de cajas de la variable solvencia financiera.....	36
Figura 3 Diagrama de de cajas de la variable riesgo de quiebra.....	37

## Resumen

La presente investigación titulada “Solvencia financiera y su incidencia en el riesgo de quiebra en una empresa industrial pesquera, periodo 2009-2019”, tuvo como objetivo general, evaluar cómo incide la solvencia financiera en el riesgo de quiebra en una empresa industrial pesquera, periodo 2009-2019. La investigación se enmarca en el análisis de la solvencia financiera como medida preventiva para mitigar los problemas financieros de la empresa, así como la aplicación del modelo de Altman para alejar el riesgo de quiebra para determinar cuál es la salud financiera de la empresa y tomar decisiones correctas.

Esta investigación se desarrolló bajo la metodología de un tipo de investigación aplicada, con un diseño no experimental, de corte longitudinal y de nivel descriptivo correlacional. El tipo de muestra que utilizó fue no probabilístico, la técnica utilizada fue el análisis por contenidos mediante una ficha de recolección de datos, para la validez del instrumento se utilizó el juicio de expertos evaluado por los docentes especialistas en finanzas de la Universidad César Vallejo, para la prueba de normalidad se aplicó el test de Shapiro Wilk y se aplicó el coeficiente Rho de Spearman para determinar la correlación.

Finalmente se llegó a la siguiente conclusión, que la variable solvencia financiera, que lo conforman: el ratio de solvencia, prueba ácida, y ratio de garantía presentan una correlación positiva muy fuerte con la variable riesgo de quiebra, por otro lado el ratio de tesorería presenta una correlación positiva débil, asimismo el ratio de estabilidad presenta una correlación negativa muy débil y por último el ratio de endeudamiento, presentan una correlación negativa media frente a la variable de riesgo de quiebra. Lo que permite afirmar que la correlación es significativa (moderada y positiva) entre la solvencia financiera y el riesgo de quiebra de una empresa industrial pesquera, periodo 2009-2019.

Palabras claves: Solvencia financiera, riesgo de quiebra, ratios financieros, modelo de Altman.

## **Abstract**

The present investigation entitled "Financial solvency and its impact on the risk of bankruptcy in an industrial fishing company, period 2009-2019", the general problem of the investigation was How financial solvency affects the risk of bankruptcy in an industrial fishing company, period 2009-2019? has as a general objective, to evaluate how financial solvency affects the risk of bankruptcy in an industrial fishing company, period 2009-2019. The importance of the research is focused on the analysis of financial solvency in both the short and long term as a preventive measure to mitigate the financial problems of the company, as well as the application of the Altman model to move away from the risk of bankruptcy as well as to determine what the financial health of the company is and to make correct decisions.

This research was developed under the methodology of a type of applied research, with a non-experimental design, of longitudinal cut and correlational descriptive level. The type of sample that I use was nonprobabilistic, the technique used was the analysis by contents by means of a card of collection of data, for the validity of the instrument the judgment of experts was used evaluated by the specialist teachers in finances of the University César Vallejo, for the test of normality Shapiro Wilk's test was applied and Spearman's Rho coefficient was applied to determine the correlation.

Finally, it was concluded that the financial solvency variable, which is made up of: the solvency ratio, acid test, and guarantee ratio present a very strong positive correlation with the bankruptcy risk variable; on the other hand, the cash flow ratio presents a weak positive correlation; likewise, the stability ratio presents a very weak negative correlation; and finally, the debt ratio presents a medium negative correlation with the bankruptcy risk variable. This means that the correlation is significant (moderate and positive) between the financial solvency and the risk of bankruptcy of an industrial fishing company, for the period 2009-2019.

Keywords: Financial solvency, bankruptcy risk, financial ratios, Altman model.

# **I. INTRODUCCIÓN**

La problemática de la investigación se explica a continuación, a lo largo de los años la crisis financiera sigue afectando a todas las empresas del mundo, sean grandes, medianas y pequeñas, de larga trayectoria y las que están en crecimiento como también a los propios países. La coyuntura actual de las dificultades que provoca la pandemia COVID-19 obligó la paralización de la economía para la preservación de la vida humana, provocando trastornos en la reducción de la demanda de los clientes en ciertos sectores empresariales trayendo consigo problemas de insolvencia, siendo causante de la quiebra de muchas empresas y de desempleo a nivel mundial, por ejemplo: según la BBC (2020), anunció el cese de operaciones de Avianca, cuyos ingresos se vieron afectados en su totalidad y por ende, proclamarse en bancarrota.

El sector pesquero en el Perú es una de las industrias que aportan al crecimiento del PBI, según Bouchon (2018), precisó que se vienen dando diversas formas del manejo pesquero como, por ejemplo: la pesca libre y el sistema de cuotas individuales por embarcación, además de la gran inestabilidad de las condiciones oceanográficas, las cuales repercutieron en el ambiente pelágico, afectando el ecosistema de la anchoveta y otras especies. Por otra parte, según el BCRP (2019) sustentó a inicios de año que el sector pesquero reconoció una baja del 31.3% correspondiente a la reducción de pesca de anchoveta pasando de 302 mil TM en enero del 2019 comparado a 686 mil TM en enero del 2018, lo cual generaron dificultades financieras a la sociedad empresarial del rubro.

En ese sentido la empresa industrial pesquera, cuya materia prima principal de explotación derivan de las principales especies de peces como son: la anchoveta, jurel, caballa y calamar con los que fabrica sus productos principales tales como el aceite de pescado, harina de pescado, entre otros. La empresa genera ingresos en el exterior, llegando a cubrir la demanda de más de 20 países, China, su principal comprador fue perjudicado por alertas sanitarias que afectan la demanda de harina de pescado del mercado porcino, además de los fenómenos naturales como los tifones que afectaron al país y por tal motivo el crecimiento de su acuicultura, la suma de estos problemas trajo consigo una baja en la demanda de la harina de pescado la cual también produjo una caída del precio, lo cual nos

lleva a un escenario de dependencia e incertidumbre frente a situaciones que puedan surgir intempestivamente viéndose afectada la solvencia de la empresa.

En el Anexo N°17, según el informe anual de la empresa industrial pesquera, muestra que la utilidad neta al mes de diciembre del año 2019 fue de S/ 21,8 MM comparadas con S/ 104.4 MM en diciembre del 2018, representando una disminución del 79% la cual fue causada por el bajo desembarque en las plantas y la baja producción de aceite y harina de pescado. Por otro lado, según el diario el Comercio (2019) explicó que la empresa industrial pesquera, se vio afectada con las nuevas medidas de derecho de pesca que fueron puestas en curso por el Ministerio de Producción según la disponibilidad de recursos hidrobiológicos del país, lo cual, la somete a depender de la cantidad disponible de biomasa que le asigna, por consiguiente, los ingresos de la empresa industrial pesquera pueden registrar variaciones significativas de un periodo a otro, al finalizar el año 2019 hubieron cambios en las condiciones oceanográficas por el incremento de la temperatura, de manera que la empresa se vio obligada a la paralización de sus operaciones, donde sus utilidades se vieron reducidas en un 48% al finalizar el periodo, comparándose a los niveles de captura del 2018, esto debido a los menores volúmenes de captura y la reducción del costo de la harina de pescado.

Al respecto, lo que se busca es obtener información contable y financiera de la SMV para estimar la variación de cambios a lo largo del tiempo, teniendo como objetivo evaluar como incide la solvencia financiera en el riesgo de quiebra de una empresa industrial pesquera, para de esta manera tener un análisis documental extra que aportará a los responsables de las empresas, quienes podrán tomar mejores decisiones, diagnosticar a tiempo la falta liquidez, distanciar el riesgo de quiebra, para de esta manera prevenir problemas presentes o futuros.

Ante lo expuesto anteriormente, el problema general de esta investigación fue: ¿De qué manera la solvencia financiera incide en el riesgo de quiebra en una empresa industrial pesquera, periodo 2009-2019? y los problemas específicos fueron: 1. ¿De qué manera la solvencia financiera a corto plazo incide en el riesgo de quiebra en una empresa industrial pesquera, periodo 2009-2019? y 2. ¿De qué

manera la solvencia financiera a largo plazo incide en el riesgo de quiebra en una empresa industrial pesquera, periodo 2009-2019?.

Se justifica teóricamente debido a que, es importante estudiar la solvencia financiera y el riesgo de quiebra, con la finalidad de contribuir al conocimiento existente sobre los indicadores financieros, a su vez, propone estudiar el modelo de Altman con el propósito de evaluar la salud financiera de la empresa a lo largo del tiempo para determinar en qué etapa de riesgo se encuentra, las mismas que van a pedir tomar medidas correctivas a tiempo ante esta situación y solucionar el problema que se presente actualmente. Este proceso se llevó a cabo con información financiera de una empresa industrial pesquera recopilada de la SMV, la cual está acreditada y auditada con información contable-financiera.

Se justifica en el contexto social, porque beneficia a la sociedad empresarial a través de un análisis retrospectivo de la solvencia financiera y su incidencia en el riesgo de quiebra, así mismo servirá como un análisis de contenidos extra a los responsables de las empresas, quienes podrán tomar mejores decisiones con el fin de garantizar un equilibrio de solvencia que conlleve a predecir riesgos de quiebra. Por otro lado, será útil también para incorporar este modelo a otras áreas como, por ejemplo, al departamento de riesgo crediticios, si así lo crea conveniente.

El objetivo general fue evaluar cómo incide la solvencia financiera en el riesgo de quiebra en una empresa pesquera, periodo 2009-2019 y los objetivos específicos fueron: 1. Evaluar cómo incide la solvencia financiera a corto plazo en el riesgo de quiebra en una empresa pesquera, periodo 2009-2019, 2. Evaluar cómo incide la solvencia financiera a largo plazo en el riesgo de quiebra en una empresa pesquera, periodo 2009-2019.

La hipótesis general fue: la solvencia financiera incide significativamente en el riesgo de quiebra en una empresa industrial pesquera, periodo 2009-2019. Las hipótesis específicas fueron: 1. La solvencia financiera a corto plazo incide significativamente en el riesgo de quiebra en una empresa industrial pesquera, periodo 2009-2019, 2. La solvencia financiera a largo plazo incide significativamente en el riesgo de quiebra en una empresa industrial pesquera, periodo 2009-2019.

## **II. MARCO TEÓRICO**

Como antecedentes nacionales tenemos, según Aquino (2018), realizó una investigación cuya finalidad fue evaluar si los factores económicos y financieros inciden en la fortaleza financiera de las empresas financieras en el Perú, durante el periodo 2010-2017. Utilizando como muestra 5 empresas financieras, así mismo llegó a la conclusión que si la empresa financiera tiene capital circulante, tendrá capacidad de poder realizar operaciones activas o pasivas con los usuarios, así mismo se concluye que con el modelo de Altman, si puede medir la solvencia financiera de las entidades. Aquino (2018) recomendó utilizar el modelo de Altman, para que puedan ubicar su situación de la empresa, ya que este modelo ayuda a identificar en qué zona (verde, gris y roja) se ubica, dando información en qué situación estará en un futuro.

Según Chávez (2018), realizó una investigación para determinar si existe una relación entre solvencia y riesgo de quiebra en empresas inmobiliarias, que presentan información financiera en la SMV del Perú, durante el periodo 2014-2017. Para ello utilizó como muestra a 10 empresas inmobiliarias, concluyó que la solvencia guarda relación con el riesgo de quiebra en las empresas inmobiliarias, obteniendo como resultado una correlación positiva considerable. Por último, Chávez (2018) recomendó a las empresas utilizar el modelo de Altman para ordenar a las unidades empresariales, así podrán acortar el riesgo de financiar entidades en posible situación de quiebra, este modelo permite mantener en alerta de posibles insolvencias en las que invierte o piensan invertir y además reflejan información sobre la eficiencia de la estructura de capital.

Por otra parte, Pinto (2017) realizó una investigación cuya finalidad fue identificar los factores que tienen incidencia en la fortaleza financiera de las cajas municipales en el Perú en el periodo 2012-2016. Concluyendo que el grado de riesgo operativo, crediticio y de mercado que presentan las instituciones financieras tienen relación con el modelo de Altman, así mismo la caja municipal de Huancayo es la única entidad que se ha desarrollado dentro de la zona gris hacia la zona verde, es decir cuenta con mayor solvencia financiera. Así mismo se identificó que CMAC de Tacna está en la zona roja. Por último, el modelo de Altman, tiene la disposición de ubicar por zonas a las empresas según su situación financiera y sugirió utilizar modelo de Altman.

Lizarzaburu (2013), tuvo el afán de estudiar el funcionamiento del modelo de Altman y evaluar si consigue adecuarse a la realidad propia de un escenario diferente como el del Perú. Para lo cual se evalúan los estados financieros entre 2008 y 2012 de las que empresas que cotizan BVL y que a su vez son las de mayor envergadura. El estudio se ha solidificado en la aplicación de razones financieras que muestran el estado situacional de una organización. Se llegó a la conclusión de que el modelo tiene un 78% de efectividad.

A su vez, Cruz, Lescano y Pastor (2013), exponen revelar que las empresas peruanas pueden usar el modelo de Altman para organizar a sus clientes, de tal manera que puedan reducir el tiempo de proceso de verificación. Esta investigación tomó como muestra a 6 empresas que están registradas en el programa económica del periodo 2000 al 2012 y que presentan información en la SMV. Como resultado de los estudios ejecutados demostraron que la utilización del modelo de Altman, es eficiente para pronosticar la quiebra empresarial, con un porcentaje de acierto del 96%, finalmente Cruz et al. (2013), recomendaron a todas las entidades peruanas, emplear el indicador de Altman para poder clasificar a las empresas y reducir el riesgo de financiar empresas que tienen un mayor potencial de riesgo de quiebra.

Como influencia internacional tenemos, Según Gae (2020), realizó una investigación donde evaluó el riesgo de quiebra de empresas por el método de puntajes que diagnostique las dificultades que enfrentan. Gae (2020) utilizó como muestra los estados financieros de la empresa petrolera durante un periodo de 3 años aplicando los modelos de Altman y Conan Holder e Ion Anghel. Entre los indicadores más relevantes que ayudan a evaluar el riesgo de quiebra de la empresa se tuvo: liquidez, solvencia, beneficio, rentabilidad y autofinanciamiento. Como resultado del estudio concluyó que la solvencia es un factor importante debido a que asegura la existencia de la empresa y la solvencia patrimonial debe tener un nivel normal del 30% o el 50%. Asimismo, Gae (2020) recomendó financiarse de préstamos corrientes para no romper la cadena de pago y que si los problemas financieros persisten la empresa se tendrá que liquidar.

Grzelak (2020) estudió diversos factores de riesgo de quiebra de los bancos comerciales de Europa central y oriental. Grzelak (2020) recopiló datos macroeconómicos financieros de bancos de 13 países, por lo que para verificar la hipótesis construyó un modelo econométrico donde examinó los determinantes en tres áreas: integralmente, bancos grandes y pequeños, y por la pertenencia a la Unión Europea. Donde llegó a la conclusión que el análisis de regresión mostró que el riesgo de quiebra se ve afectado por la rentabilidad, calidad de activos, tamaño del banco, estructura de activos y dirección comercial principal, por lo tanto, Grzelak (2020) recomienda que se utilice diferentes áreas de la actividad del banco para determinar factores vinculados directamente con el riesgo de quiebra.

Muñoz (2019), estudió el modelo de Altman en la empresa General Motors Financial Colombia, para ello tomó los estados financieros auditados de 28 clientes realizando la aplicación de la estadística descriptiva y concretamente de la agrupación de datos a través de intervalos, para obtener la valoración de cada uno de los clientes. Por último, se concluye que esta nueva calificación de crédito es mejor en comparación con la establecida por el área de riesgo crediticio internacional. Asimismo, Muñoz (2019) recomendó revisar el modelo con el que se está otorgando actualmente la valoración crediticia y sugiere la utilización del modelo de Altman u otros modelos de riesgo de crédito para mercados emergentes como Colombia.

Según Neskrodieva, Megits, Rodchenko, Pustovhar y Stamatina (2019), estudió un enfoque metódico para la estimación de una probabilidad de quiebra en un sistema de gestión anticrisis utilizando el ejemplo de las empresas metalúrgicas de la ciudad de Ucrania. Neskrodieva et al. (2019) Para fines de su investigación utilizó la información financiera de 20 plantas metalúrgicas en Ucrania durante el período de 2001-2007. Para definir los indicadores de riesgo de bancarrota empresarial, se aplicó el método de análisis discriminante. El enfoque metódico elaborado es el instrumento para la gestión preventiva contra la crisis en las empresas ucranianas debido a su dirección para determinar las primeras marcas de insolvencia. Como resultados de la aprobación del enfoque metódico elaborado para las empresas metalúrgicas comprobaron el alto riesgo de quiebra causado por las actividades de pérdida de rentabilidad de las empresas a finales del 2017, lo

que tiene un impacto negativo creando riesgos potenciales de bancarrota debido a la falta de fuentes de autofinanciamiento, lo que disminuye la sostenibilidad financiera y la solvencia de las empresas.

Prodan (2017) estudió la capacidad de redes neuronales artificiales para predecir el riesgo y hacer frente a diferentes dificultades de una empresa. Para lo cual utilizó diferentes indicadores financieros de liquidez y solvencia global, dos modelos de redes y la prueba de la aplicación PyBrain, así mismo utilizó 55 sociedades que cotizan en la bolsa de valores de los periodos 2010-2014, llegando a la conclusión que los modelos basados en redes neuronales artificiales son eficientes y fiables en términos de detección de riesgo de quiebra, debido a que son muy útiles en el análisis económico, por lo tanto, Prodan (2017) recomendó utilizar este método de red neuronal en la predicción del riesgo de quiebra, no solo de empresas que cotizan en bolsa, sino también a inversores, accionistas y bancos, los cuales podrán utilizarlos como una herramienta de predicción.

Belalcázar y Trujillo (2016), estudió el modelo de Altman en Pymes colombianas. Para ello se utilizó 30 estados de situación financiera de las cuales el 50% son empresas que ya quebraron y el otro 50% siguen funcionando hasta la actualidad, esto con el fin de reportar los 3 últimos años, donde calcular el modelo de Altman para realizar un diagnóstico que nos permita identificar si el modelo obedece la función. Como resultado del estudio se obtuvo un éxito de 62% para las empresas en buena situación financiera y 100% para aquellas que se encuentran en quiebra. Concluyó que el modelo de Altman tiene gran confiabilidad para pronosticar la salud financiera de las Pymes en Colombia, Asimismo, Belalcázar et al. (2016), recomienda que el modelo se aplique después del corte de las operaciones de un ejercicio, contando con los estados financieros completos y verificados para que el resultado sea contrastado.

Según Szetela, Mentel y Brozyna (2016), estudió aplicar un análisis discriminante multivariado como una herramienta efectiva para el reconocimiento y la diferenciación entre naciones europeas en cumplimiento e incumplimiento. Szetela et al. (2016) El análisis realizado se basó en datos hasta 2012 para 26 países emergentes y 20 países europeos desarrollados, usando todos los datos macroeconómicos disponibles. Los resultados indicaron un alto poder predictivo

para las variables macroeconómicas no líquidas como las tasas de importación, exportación, inversión, población y PBI, lo que subraya la ADM como modelos más adecuado para la predicción de insolvencia con un 70% de efectividad, mientras que los análisis probit y logit arrojaron índices de 48% y 44% respectivamente, en comparación con otros modelos populares como el modelo probit y logit. Pero a diferencia de otros estudios, las relaciones deuda/patrimonio/ingresos se caracterizaron por un débil poder predictivo. Así mismo Szetela et al. (2016) Recomendó que se deben usar datos más precisos, es decir se deben investigar los datos mensuales, trimestrales para facilitar una respuesta rápida a las primeras señales de crisis.

Según Brindescu (2016), realizó una investigación donde buscó correlacionar el ratio de endeudamiento y el riesgo de quiebra. Brindescu (2016) desarrolló una metodología para medir el riesgo de quiebra en empresas rumanas, teniendo como muestra a todas las empresas del condado de Timis incluyendo 53,252 estados financieros anuales de los periodos del 2007 al 2010. Como resultado del estudio concluyó que su metodología propuesta no puede predecir con perfecta precisión el estado de la empresa, pero sí permite una valoración del nivel de riesgo al que está sujeta la empresa. Asimismo, Brindescu (2016) recomendó que el ratio de endeudamiento es una herramienta útil para medir el riesgo de quiebra de forma anticipada.

Gutiérrez, Gaggero, Marín y Muñoz (2015), realizaron una investigación que busca analizar el modelo de Altman para reconocer y pronosticar dificultades. Su muestra estuvo compuesta por nueve entidades financieras mexicanas que vivieron la crisis bancaria la cual arrojó un rendimiento del 100% confirmando así su situación financiera. Luego, pronostico esta situación para 4 entidades financieras mexicanas en el periodo del 2000 al 2008 y una financiera de Estados Unidos perjudicada por la inestabilidad de las hipotecas comprendida entre los años 2000 al 2010, el pronóstico basado en resultado empíricos coincide en su mayoría con los informes anuales del IPAB. Gutiérrez et al. (2015) concluyó que el modelo puede emplearse como un método de distancia a insolvencia para presentir si un banco es saludable o de lo contrario se encuentra en riesgo de quiebra. Asimismo, Gutiérrez et al. (2015), recomiendan que es de importante determinar metodologías

comprobadas en el terreno de la práctica, que nos contribuyan con informes verídicos a tiempo de este posible progreso y que además salvaguardan variables claves como son la solvencia vía financiamiento propio, así como los convenientes registros posibles y cargas de abasto al crédito.

Según Mizdrakovic, Knezevic y Stanic (2015), estudiaron determinar el nivel de endeudamiento de los hoteles que operan en la República Serbia durante el periodo 2008-2012. Mizdrakovic et al. (2015) utilizaron como muestra estados financieros de hoteles que operan en la República Serbia, calculando varios modelos de predicción de bancarrota que incluyen el modelo de Altman, el modelo M, el de Krajicek para la industria hotelera. Como resultado se concluyó que la probabilidad de quiebra aumento en 2010 y 2011, y alcanzó su valor máximo en 2011. Al comparar 2008 y 2011, las puntuaciones de Altman disminuyeron aproximadamente el 70% y las puntuaciones confirman los mismos resultados. Por lo tanto, se puede concluir que la industria hotelera en Serbia registró los resultados más débiles y fue insolvente y tuvo el mayor riesgo de quebrar en 2010 y especialmente en 2011. Asimismo, Mizdrakovic et al. (2015), recomendaron realizar futuros estudios que podrían centrarse en formular un modelo de predicción de bancarrota basado en los datos de finanzas.

Seguidamente se exponen las teorías relacionadas al tema, por lo tanto, se iniciará con el origen del ratio.

Ibarra (2006), menciona que los ratios parten de la etimología latín donde ratio significa: relación, razón, lo cual hace referencia a dos datos aislados que tienen un valor entre sí, que requieren información financiera cuando se combinan en un resultado. Según Correa y Lopera (2020), sostienen que la utilización de estas razones financieras, simbolizan la base de explicar y examinar los estados financieros, la cual propone estos coeficientes con el propósito de determinar el curso financiero y/o económica de la empresa, es decir sirve como un mecanismo para realizar un análisis histórico y actual de una empresa, por lo tanto, van a permitir que las empresas puedan resolver diferentes aspectos para tomar decisiones financieras, así mismo estos ratios son utilizados también como un punto de referencia para calcular la solvencia y ver si tienen la capacidad de

cuantificar de manera eficiente la probabilidad de éxito o fracaso de una entidad empresarial.

En la época del siglo XIX hacia los años treinta se indicaba la probable suficiencia de los ratios para pronosticar una probable suspensión de pagos por insolvencia. Luego de esto el planteamiento se basó en estudiar la solvencia a largo plazo, de esta manera identificar una posible predicción de quiebra que a diferencia de la liquidez crediticia está paso a un segundo plano.

Según Puerta, Vergara y Huertas (2018) manifiestan que, a través del análisis de solvencia financiera, se constata que la empresa pueda satisfacer sus compromisos y/o deudas financieras a corto y largo plazo, buscando que su financiación tenga el costo más bajo. Financieramente hablando es cuando la empresa genera suficientes fondos para atender sus obligaciones, compromisos frente a terceros.

Según Corona, Bejarano y González (2015), la solvencia evalúa la suficiencia de la compañía para definir una relación de apalancamiento, es necesario corroborar la suficiencia de retorno de las obligaciones adquiridas. Además, la solvencia en términos económicos se define con tener un respaldo patrimonial, un grado de propiedad y de activos que sean de los accionistas para poder responder frente a sus obligaciones y garantizar la supervivencia futura. En términos de balance se atiende a la idoneidad de la entidad empresarial para poder regresar las deudas no corrientes, que abarcan dentro de los recursos financieros permanentes.

Según Correa et al. (2020) se considera que la empresa se vuelve insolvente y sus acreedores se ven afectados cuando ingresan al proceso de insolvencia, por lo tanto, la solvencia depende del peligro en total de la compañía, sin embargo, Van Horne y Wachowicz (2010) sustentan que ante esta situación los responsables deben de plantear o establecer algún proyecto de inversión el cual esté por encima del riesgo total de la compañía, analizando el retorno esperado y el peligro de varias posibles combinaciones de planes existentes y propuestas de inversión bajo consideración, por lo que los responsables tienen la obligación de seleccionar la mejor opción, con frecuencia confiando en la prevalencia.

En este sentido Malavé, Figueroa, Espinoza y Carrera (2017) señalan que para realizar un análisis financiero de solvencia se evalúa a través de indicadores económicos financieros, los cuales se han de estudiar a corto plazo, es decir cuando se enfoca y analiza la proporción de activos y pasivos corrientes con los que cuenta la empresa y largo plazo para evaluar si la empresa está equilibrada financieramente, obteniendo como ventaja diagnosticar su estado financiero y poder hacer comparaciones relativas con otras empresas.

Por otro lado, Haro de Rosario y Rosario Díaz (2017), detallan que la solvencia de corto plazo hace referencia a todas las obligaciones que las empresas puedan cumplir en un periodo corto, considerando así, que todos sus recursos y bienes de sus activos se puedan transformar en líquido en un periodo menor o igual a un año.

A continuación, se detalla los indicadores económicos y financieros fundamentales para diagnosticar el análisis de solvencia financiera a corto plazo en beneficio a las empresas.

El ratio de solvencia, según Apaza (2017) cuantifica la suficiencia de la compañía para efectuar con sus responsabilidades corrientes teniendo como respaldo sus activos corrientes, este ratio es importante debido a que los pasivos corrientes son debidos dentro del siguiente año. Según De los Ríos (2015) precisó que la fórmula de este ratio se determina de la siguiente manera:

$$\text{Ratio de solvencia} = \frac{\text{Activo corriente}}{\text{Pasivo corriente}}$$

Según Haro de Rosario y Rosario Díaz (2017), el valor de esta ratio debe ser superior a 1, por lo que se considera aceptable un valor entre 1 y 2 considerando como máximo 3. Este ratio nos indica que valores por debajo de 1 significa que la estructura inmovilizada con la que cuenta la empresa es financiada con obligaciones corrientes y también indica peligro de suspensión de pagos, así mismo, los valores que superan a 3 indican que sus recursos son improductivos, por lo tanto se ve afectada la rentabilidad.

A su vez el ratio de prueba ácida conocida como Test Ácido se interpreta según Apaza (2017) como la base en la cual no todos los activos corrientes están comprometidos o son convertibles a liquidez inmediata, excluyendo a las existencias para estimar la capacidad de cumplir con sus obligaciones corrientes.

Las existencias tienen como desventaja la dificultad de conversión, ya que se requiere primeramente a vender para luego realizar un cobro, por lo tanto, tienden a ser menos líquidas en el corto plazo. Es por ello que en este ratio no se consideran las existencias, con el fin de obtener una liquidez inmediata para la empresa. Así mismo, con la exclusión de estas facilita la comparación con otras empresas. (Seoane, 2014).

$$\textit{Prueba ácida} = \frac{\textit{Activo corriente} - \textit{Existencias}}{\textit{Pasivos corrientes}}$$

Según Haro de Rosario y Rosario Díaz (2017), este ratio indica que un valor aceptable entre 0.8 y 1 según el sector en el que opere indica liquidez suficiente, por lo que la entidad no tendría ningún obstáculo alguno para hacer saldar a su compromisos corrientes, mientras que un valor menor a 0.5 refleja la falta de liquidez o problemas para hacer frente a sus requerimientos corrientes. Sin embargo, tenemos que tener en cuenta que este ratio sería bueno analizar en el tiempo, ya que una empresa con valor mayor a 1 nos refleja incremento de liquidez la cual es poco productiva y no rentable, al igual que una empresa con test ácido decreciente nos advierte de un excesivo apalancamiento por lo tanto sería conveniente que el test ácido sea estable con promedio de 1.1.

Así mismo, el ratio de tesorería, según Soboleva y otros (2018) enfatizaron que está compuesto por el disponible, el cual es el dinero en caja, considerado como la obtención de liquidez inmediata para la empresa, eliminando la incertidumbre de incluir las existencias y asociar los derechos de cobro. Por otra parte, se considera también al realizable la cual son todas aquellas inversiones financieras compuestas por activos con vencimiento futuro en la cual se podrá transformar en dinero en un periodo corto, por ejemplo, los deudores, cuentas de clientes, efectos comerciales a cobrar.

$$\text{Ratio de tesorería} = \frac{\text{Disponible} + \text{Inv. Financieras a corto plazo}}{\text{Pasivo corriente}}$$

Según Haro de Rosario y Rosario Díaz (2017) este ratio es complicado de estimar un valor ideal, ya que el disponible varía a lo largo del periodo, por lo tanto, se debe considerar un valor medio entre 0.1 y 0.5. sin embargo, al tener como resultado a un valor muy bajo inferior a 0.1 se supone tener problemas para atender las deudas, así mismo, un valor demasiado elevado mayor a 0.5 indica que se estarían utilizando lo realizable y disponible de la empresa, así como, se considera que existen recursos ociosos con un coste de oportunidad. El valor medio considerado podría estar por los 0,3. Para valorar la liquidez, es necesario comprobar si la empresa cuenta con líneas de crédito y de descuentos de efectivo, al igual si es que las está utilizando o no, debido a que utilizarlas con frecuencia indica ser un síntoma de liquidez ajustada.

Corona, Bejarano y Gonzales (2015) indican que se denomina como solvencia a largo plazo aquella que es considerada como una estrategia utilizada para distanciar a la quiebra, con el fin de establecer la continuidad de la empresa en el tiempo en base al equilibrio financiero de esta manera poder cumplir con sus compromisos pactados en un largo plazo.

Seguidamente con la definición de los indicadores financieros se presenta al ratio de Garantía, según Apaza (2017) el cual mide el valor o capacidad con la que cuenta la organización para atender todas sus deudas en corto y largo plazo, utilizando para esto la relación del total de sus activos con toda la deuda de la empresa.

$$\text{Ratio de garantía} = \frac{\text{Activo total}}{\text{Pasivo total}}$$

Según Haro de Rosario y Rosario Díaz (2017), afirman que el valor del ratio tiene que ser superior a la unidad, lo cual significa el límite de garantía de los acreedores, sin embargo, al ser inferior de 1 se considerará la ausencia de una financiación propia, encontrándose en una situación de bancarrota. Mientras mayor sea el valor del ratio la empresa será más solvente, por lo tanto, los acreedores

tendrán la seguridad suficiente para realizar el cobro de sus deudas y contarán una capacidad garantizada de retribuir sus deudas contraídas. Sin embargo, hay que tener cuidado de que una cantidad elevada a esta no sea óptima, ya que una empresa excesivamente solvente suele ser menos rentable debido a contar con un exceso de patrimonio.

Por otro lado, el ratio de estabilidad guarda correlación entre el activo fijo y los recursos financieros de largo plazo, por lo que queremos mostrar si los activos fijos de la compañía han sido financiados con el realizable a corto o largo plazo. (De los Ríos, 2015).

$$\text{Ratio de estabilidad} = \frac{\text{Activos no corrientes}}{\text{pasivos no corrientes}}$$

Haro de Rosario y Rosario Díaz (2017), mencionan que es importantes analizar las amortizaciones técnicas del activo y financieras de pasivo, ya que estas permitirán mantener un equilibrio financiero para la entidad o empresa, teniendo en cuenta que el activo no circulante debe de estar financiado por deudas de largo plazo. Como interpretación de este ratio decimos que valores por debajo de la unidad muestra una inestabilidad de las masas patrimoniales, debido a que los activos fijos con los que la empresa cuenta estarían financiados por las obligaciones corrientes. Sin embargo, se considera 2 como valor adecuado, ya que los vencimientos de las deudas con terceros deben estar en relación y/o sincronización con la conversión de liquidez de los activos amortizados.

Por último, el ratio de Endeudamiento, este indicador nos señala el nivel o efecto de endeudamiento con relación al patrimonio, es decir el porcentaje de la inversión total que será financiado por deudas de terceros. (Tanaka, 2015)

$$\text{Ratio de endeudamiento} = \frac{\text{Pasivo total}}{\text{Patrimonio}}$$

Alonso y otros (2015) sostienen que el valor óptimo estimado es de 0.4 y 0.6, mientras menor es el valor de este ratio, mayor será la autonomía de la entidad, sin embargo, al tener un coeficiente muy bajo en este indicador nos indica que existe un excedente de recursos ociosos propios de la empresa. En caso que el ratio sea

muy elevado, el financiamiento de terceros será mayor a la utilidad que la empresa genera durante un periodo, así como al financiamiento de los accionistas, por lo tanto, tendrán problemas de descapitalización, con el fin de elevar la máxima utilidad en una empresa, se considera que esta razón financiera sea la mayor posible, siempre y cuando que el valor del financiamiento y la capacidad de pago sea considerable, sin embargo, al suceder esto la empresa tendrá una menor autonomía financiera, por ende, tendrá un mayor riesgo financiero.

En conclusión, para decir que la solvencia a corto plazo es adecuada se tiene que tener la razón de solvencia entre 1 y 3, la razón de prueba ácida entre 0.5 y 1 y el ratio de tesorería entre 0.1 y 0.5, en caso contrario no es adecuado. Para decir que la solvencia a largo plazo es adecuada se tienen que tener el ratio de garantía mayor o igual a 1, el ratio de estabilidad en 2 y el ratio de endeudamiento entre 0.4 y 0.6. En caso contrario no es adecuado.

*Tabla 1: Escala valorativa de la solvencia a corto y largo plazo*

<b>Solvencia Financiera</b>	<b>Solvencia financiera a corto plazo</b>			<b>Solvencia financiera a largo plazo</b>		
	Ratio solvencia	Prueba ácida	Ratio tesorería	Ratio garantía	Ratio estabilidad	Ratio endeudamiento
<b>Adecuado</b>	>1 - <3	>0.5 - < 1	>0.1-> 0.5	>1	2	>0.4 - <0.6
<b>No adecuado</b>	<1	<0.5	<0.1	<1	<2	<0.4

**Fuente:** elaboración propia.

Se procede a desarrollar el marco teórico de Riesgo de Quiebra, comenzando con el origen, según Cruz, Lescano y Pastor (2015), nos menciona que Beaver en 1966 inició con el desarrollo del análisis univariado para dar a conocer el actuar financiero de las empresas y Altman 1968 dio paso al análisis múltiple discriminante en la etapa predictiva de la quiebra de empresas, desde ese entonces hasta la actualidad se intensificó la realización de estudios que buscarán perfeccionar los distintos modelos predictivos, según Morales, Aguilar y Monzón

(2019), sostienen que una de las diferencias que tiene este análisis es enfocarse en aquellos puntos financieros que describen el verdadero actuar de las empresas, pudiendo anticipar una quiebra masiva de forma globalizada en países con proceso de desarrollo y no desarrollados.

El riesgo de quiebra se define, según el diccionario RAE (2020), como la capacidad de insolvencia de una empresa por la que se incapacita patrimonialmente y da paso a repartir todos sus activos en beneficio de la totalidad de deuda de sus acreedores. Cabe recalcar que el riesgo de quiebra se mide también con diferentes modelos que predicen la probabilidad de quiebra, por lo tanto, no son capaces de asumir con el cumplimiento de pago de sus obligaciones, de manera que proceden a cesar con sus operaciones, de este modo para predecir la realización de este evento se estableció a utilizar modelos de análisis discriminante múltiple. (Pérez, Lopera y Vásquez, 2017). Según Colak (2020) sostiene que la solidez financiera o las dificultades de una empresa es de vital importancia no solo para el sector en el que opera la empresa sino para el sistema financiera y toda la economía, una empresa que no puede hacer frente a sus pasivos llega a un punto de inactividad tiene una cuenta de capital negativa o está al borde de la quiebra, la cual se define como una empresa en dificultades financieras. Por esta razón prevenirlo es una de las principales preocupaciones de los gerentes, lo cual conduce a una aplicación de un modelo que indique que tan cerca está una empresa, el cual desarrolló Edward Altman en 1968.

Según Catuamba, Torres y Zambrano (2018), mencionan que la aplicación del Z- score de Altman a nivel macroeconómico es importante como también lo de nivel microeconómico pues permite diagnosticar la evolución de una quiebra en distintas etapas de tiempo a través de información contable y financiera de tal manera que se puedan resolver los fallos y evitar posibles quiebras.

El análisis discriminante o también conocido como el Z score de Edward Altman, según Morales, Aguilar y Monzón (2019) es un modelo que posibilita la predicción temprana de quiebra o cierre de una empresa. El cual se basa en un análisis matemático y conjunto de métodos estadísticos a partir de indicadores financieros que tienen el fin de analizar y explicar los datos que provienen de examinar conjuntamente variables estadísticas. Malavé, Figueroa, Espinoza y

Carrera (2017), mencionan que Edward Altman puso en práctica esta herramienta con una muestra de 66 empresas, con 22 indicadores financieros, motivo por el cual se escogieron cinco ratios principales y de mayor peso considerable.

Según Aldazábal (2014), precisó que el análisis discriminante múltiple estudia la diferencia entre dos o más grupos con relación a diferentes variables simultáneas, en la cual consideramos análisis simple entre dos grupos y múltiple a más de dos. Se considera eficiente un estudio en donde se logra diferenciar de manera correcta la situación de solvencia de las empresas que están y las que no. A su vez, se identifican por los siguientes tipos de desaciertos:

Desacuerdo de tipo I: Se clasifican a empresas que están en quiebra como empresas insolventes.

Desacuerdo de tipo II: Se clasifican a empresas que no están en quiebra como empresas solventes.

Por lo tanto, un modelo se considera eficaz si minimiza el porcentaje de desaciertos.

La aplicación del análisis discriminante múltiple (ADM), según Hull (2015) el Z-score fue propuesto por Altman en el año 1968, con el objetivo de pronosticar la quiebra temprana de una empresa, aplicando una técnica estadística conocida como el análisis discriminante combinando la información de cinco ratios contables.

Según Almansour (2015), sostiene que el modelo de Altman se utiliza para evaluar la quiebra. Con el paso del tiempo, el modelo ha demostrado ser aceptado por las instituciones financieras, el modelo Z- score de Altman ha sumado ratios financieros al mismo tiempo para llegar a un único número para predecir y estimar la salud financiera general de empresas particulares.

El índice del Z-score, según Valencia, Tróchez, Vanegas y Restrepo (2016), se ejecuta un análisis discriminante múltiple (ADM), la ecuación lineal discriminante tiene el siguiente planteamiento:

$$Z = V_1X_1 + V_2X_2 + \dots + V_nX_n$$

Según Valencia et al. (2016) precisó que "Z" es el valor estimado a partir del cálculo de la fórmula y que dependiendo del resultado se clasifican a las empresas

en saludables, en zona gris y enferma,  $X_1, X_2, \dots, X_n$  son las variables autónomas financieras,  $V_1, V_2, \dots, V_n$ , son los coeficientes excluyentes.

Según Hull (2015), Altman desarrollo 3 modelos, sin embargo, en la presente investigación nos vamos a concentrar en el aplicable para todo tipo de empresas, que tiene la siguiente fórmula según Apaza (2017) para todo tipo de empresas:

$$Z = 6.56 X_1 + 3.26 X_2 + 6.72 X_3 + 1.05 X_4$$

Dónde:

$$x_1 = \frac{\textit{Capital de trabajo}}{\textit{Activo total}}$$

$$X_2 = \frac{\textit{Resultados acumulados}}{\textit{Activo total}}$$

$$X_3 = \frac{\textit{Utilidad antes de impuestos}}{\textit{Activo total}}$$

$$X_4 = \frac{\textit{Patrimonio}}{\textit{Pasivo total}}$$

Según Hull (2015), si el resultado es mayor que 3.0, se considera que la empresa es saludable. Si fuera entre 1.8 y 2.7, se considera en zona gris es decir habría una alta posibilidad de incumplimiento y si fue menor a 1.8, se considera una zona enferma la cual tendría una probabilidad de insolvencia.

*Tabla 2: Escala valorativa del modelo de Altman para empresas manufactureras.*

<b>RIESGO DE QUIEBRA</b>	<b>CALIFICACIÓN</b>
<b>SALUDABLE</b>	$\geq 3.0$
<b>ZONA GRIS</b>	$\geq 1.8 - \leq 2.7$
<b>ZONA ENFERMA</b>	$< 1.8$

**Fuente:** elaboración propia.

Por último, se precisa los siguientes conceptos las cuales están asociadas y tienen relación con el desarrollo del trabajo de investigación para una mejor comprensión.

**Análisis financiero:** Es la observación de la información contable de una compañía para decidir los resultados actuales de una empresa, así mismo poder proyectar el desenvolvimiento futuro de esta.

**Análisis multivariante:** Es un modelo discriminante múltiple, que consiste en un conjunto de método estadísticos matemáticos para predecir una posible quiebra empresarial (Catacumba, Torres y Zambrano, 2018)

**Riesgo de quiebra:** Es la capacidad de insolvencia por la que una empresa se incapacita patrimonialmente, de manera que comienza a repartir sus activos a favor de sus acreedores. (Diccionario RAE,2020)

**Liquidez:** Es la suficiencia con la que cuenta una empresa para obtener dinero en efectivo de manera inmediata.

### **III. METODOLOGÍA**

### **3.1 Tipo y diseño de investigación**

La investigación es de tipo aplicada, según Lozada (2014) sostiene que este tipo de estudio presenta un aporte alto por el empleo del conocimiento proveniente de la investigación básica. Simultáneamente es aplicada porque tiene como fin la búsqueda y consolidación del saber, así como la atribución del entendimiento en favor de la sociedad (Pimienta y De La Orden, 2017). Es así que esta investigación bajo estas dos apreciaciones recogió información financiera para la utilización de los ratios financieros y el mecanismo de Altman que servirá para pronosticar si la solvencia que tiene la empresa industrial pesquera incide en el riesgo de quiebra del 2009 al 2019.

Asimismo, el enfoque de la investigación fue cuantitativo, este método nos permite ir de un panorama general a lo particular, por esta razón para analizar y medir las variables para la formulación de la hipótesis. Merino, Pintado, Sánchez y Grande (2015) refieren que la investigación cuantitativa reseña hechos con características numérica, para luego emplear la estadística con el fin de elaborar respuestas y/o conclusiones exactas que permitan responder a nuestras hipótesis planteadas para así acercarnos al estudio. Según Gallardo (2017) define el enfoque cuantitativo como aquel que se usa el conjunto de datos para realizar la constatación de hipótesis basado en el estudio de cálculos numéricos y consecuentemente el análisis estadístico, favoreciendo a la formación de los modelos y así cotejar teorías. Según Hernández, Fernández y Baptista (2014) precisaron que para comprobar la hipótesis se tiene como base la estadística, mensuración numérica y el análisis con el propósito de determinar patrones de conducta y así poder testificar teorías. Lo dicho previamente es importante ya que se tiene información financiera de los años 2009-2019 extraída de la SMV. Después de extraer la información se tiene que usar el programa IBM SPSS o Microsoft Excel en su defecto para aplicar el modelo de Altman.

El nivel fue correlacional causal, Hernández, et al. (2014) definieron que el objetivo de este nivel es describir la relación entre las variables en un momento concreto, es decir, no describe las variables de manera independiente, sino más bien su relación, por lo tanto, lo que se buscó fue hallar la relación e incidencia entre la solvencia financiera y el riesgo de quiebra durante un periodo de 11 años.

Así mismo, el diseño de este informe de investigación fue no experimental, según Hernández, et al. (2014) enfatizaron que parte de observar situaciones existentes y no genera ninguna otra situación. Las variables acontecen y no está permitido alterarlas, debido a que no se cuenta con un derecho sobre la variable ni se puede influenciar, ya que los hechos ya se produjeron, de igual manera su impacto, por lo tanto, la investigación busca observar hechos ya existentes para posteriormente analizar los resultados obtenidos.

El corte de este estudio es longitudinal o evolutiva, según Hernández, et al. (2014), detallaron que analiza variaciones a lo largo de un periodo de tiempo en ciertas categorías, variables o relaciones entre ellas. Estos estudios recolectan información o datos en distintos periodos con el objetivo de establecer interferencias acerca del desarrollo del problema de investigación, sus causas y consecuencias. El proyecto de investigación toma este corte debido a que se recogerá la información financiera de 40 trimestres con diferentes tendencias debido a la volatilidad del sector pesca.

### **3.2 Variables y operacionalización**

La variable independiente es solvencia financiera, se le dio un enfoque cuantitativo por su valor de medición.

La variable dependiente es riesgo de quiebra, se le dio un enfoque cuantitativo por su valor de medición.

La operacionalización se encuentra en el Anexo N°4

### **3.3 Población, muestra, muestreo y unidad de análisis**

Hernández, et al. (2014) describieron a la *población* como una agrupación de asuntos que tienen en común diversas especificaciones, en el informe de investigación estuvieron consolidados por toda la información financiera de la empresa industrial pesquera, auditada que se encuentra en las memorias trimestrales y anuales en la SMV.

Hernández, et al. (2014), sostienen que la *muestra* es la selección de una parte concreta de la población y que es de interés para el investigador sobre el cual

se recolecta cifras, características y que tienen que definirse o encuadrarse con precisión y simbólico de la población. La presente investigación recopiló datos del estado de situación financiera, el estado de resultado y el flujo de efectivo, de los cuatro trimestres, de los 11 años en evaluación.

El *muestreo* de esta investigación fue no probabilístico, ya que suponen un procedimiento de selección de muestra correlativa, conformados por los periodos del 2009 al 2019 de los estados financieros de la empresa, según Hernández, et al (2014) describen que están orientados por las características de la investigación, más que por un criterio estadístico de generalización, es decir, son seleccionadas en función a su accesibilidad o a criterio propio de los investigadores, debido a que se utiliza cuando una población es casi ilimitada o en todo caso para mostrar que existe un rasgo determinado en la población.

La *unidad de análisis* estuvo conformada por toda la información financiera recaudada de la SMV de la empresa en estudio, dentro de estas tenemos: el estado de situación financiera, estado de resultados, esta de flujo de efectivo, las notas a los estados financieros, los análisis de la gerencia y las memorias anuales.

### **3.4 Técnicas e instrumentos de recolección de datos**

Gómez (2012) precisó que, para el proceso de revisión documental, el investigador dispone de un conjunto de elementos provechosos de tal forma que puede obtener la documentación requerida, confiable y a tiempo para realizar su análisis.

Para la presente investigación la información fue obtenida mediante el análisis de contenidos, como instrumento aplicado la ficha de recolección de datos de forma trimestral desde el año 2009 hasta el 2019, los cuales nos permitieron recopilar cifras de la solvencia financiera y el riesgo de quiebra, para ello, se busca consolidar una base de datos con los cálculos de ratios a través de sus fórmulas. Con respecto a la ficha de recolección de datos no se calcula la confiabilidad, ya que, la información recogida no es alterada y se encuentran auditadas, también se usará la información de la empresa respecto a las memorias anuales que presentan, el estado de flujo de efectivo, las notas a los estados financieros y el análisis de la gerencia, para que nos sirvan de prueba sustentaría, por lo tanto,

demuestren la veracidad del levantamiento de información a través de nuestra ficha de recolección de datos.

Se aplicó la validación del instrumento a tres docentes expertos en finanzas de la Universidad César Vallejo, los cuales evaluaron los instrumentos de recolección de datos por cada variable. La siguiente tabla muestra el resultado considerado por cada experto luego de evaluar el instrumento:

*Tabla 3 Validez de expertos*

<b>EXPERTOS</b>	<b>Especialista</b>	<b>Resultado</b>
MG. Jorge Collahua Enciso	Finanzas	Aplicable
MG. Juan Manuel Ponce Caceda	Finanzas	Aplicable
MG. Jorge Luis Rentería Leyva	Finanzas	Aplicable

Fuente: Elaboración propia.

### **3.5 Procedimientos**

Para realizar el procedimiento de esta investigación, primeramente, se hizo una evaluación exhaustiva de la empresa industrial pesquera, consecuentemente se procedió a realizar el análisis por contenidos de la empresa que presenta información financiera en la SMV. Para ello se confeccionó la ficha de recolección de datos por cada variable de manera trimestral de los periodos 2009-2019, donde se consolidó una base de datos con los cálculos de ratios a través de sus fórmulas, las que posteriormente se ingresaran al sistema SPSS para realizar la elaboración de cuadros y gráficos de frecuencia por indicadores, finalmente se evaluará las dimensiones de estudio para la obtención de resultados las cuales se espera respondan a la problemática y comprobación de la hipótesis.

### **3.6 Método de análisis de datos**

En este apartado se realiza operaciones en la que se va a someter los datos recogidos con el instrumento de recolección de datos diseñado, con el fin de organizarlos, describirlos y evaluarlos para cumplir con nuestros objetivos planteados. Se tendrá en cuenta procedimientos en la cual se busca refutar o

aceptar la hipótesis, desprendiendo conclusiones que den respuesta a la problemática de la empresa industrial pesquera, por consiguiente, se utilizará el software estadístico SPSS en su versión 25 para realizar este estudio de investigación. (Hernández, et al. 2014).

Hernández, et al. (2014) afirman que la distribución de frecuencia es un conjunto de las puntuaciones de forma ordenada en sus respectivas categorías y por lo general son presentadas a través de una tabla indicando los recuentos de datos, con sus respectivos porcentajes.

Para poder determinar los resultados de la prueba de normalidad de la Investigación, Hernández, et al. (2014) indicaron que se considera a Kolmogorov Smirnov cuando se tiene una muestra mayor a 50, y Shapiro Wilk cuando se tiene una muestra menor a 50, la cual servirán para indicar si se acepta o se rechaza la hipótesis, para de esta forma elegir la prueba de correlación de acuerdo al resultado que está nos arroje.

Hernández, et al. (2014) mencionan que en la prueba de hipótesis se va a determinar si la hipótesis poblacional es congruente con los datos obtenidos de la muestra, es decir, a raíz de esto se va a determinar si se acepta o rechaza una afirmación acerca de la población, esta va a depender de la evidencia proveniente de una muestra de datos.

Se utilizó como prueba, el coeficiente de correlación de Rho de Spearman el cual medirá el grado de correlación o asociación de dos variables en un nivel de medición ordinal, de manera que, los individuos de la muestra se pueden ordenar por rangos jerárquicos. “Estos coeficientes varían desde -1.0 (correlación negativa perfecta) a +1.0 (correlación positiva perfecta), considerando el 0 como ausencia de correlación entre las variables jerarquizadas (Hernández, et al. 2014, p.321).

### **3.7 Aspectos éticos**

De acorde a los procesos del proyecto, la información obtenida y presentada es verdadera y confiable, por otro lado, se aplicó el uso adecuado de las citas formato APA 7ma edición, así como la consideración a la propiedad intelectual de los autores registrados para el presente trabajo. Los datos recogidos en el presente

proyecto de investigación guardan absoluta confidencialidad, de modo que los investigadores se responsabilizan por toda información que compone el trabajo. Por lo tanto, se mostrará información veraz, respetando los principios de originalidad y autenticidad con el propósito de reflejar los resultados que se obtuvieron durante el desarrollo del proyecto y evitando la transcripción o plagio en toda la estructura del proyecto.

## **IV. RESULTADOS**

## Análisis de resultados de estadísticos descriptivos

Para dar a conocer los resultados, previamente se recolectaron datos financieros y contables correspondientes a 44 registros trimestrales, desde el 2009 hasta el 2019 de una empresa industrial pesquera de la superintendencia del mercado de valores.

*Tabla 4 Tabla estadística descriptiva de la variable solvencia.*

		<b>Estadísticos</b>					
		Ratio de solvencia	Prueba acida	Ratio de tesorería	Ratio de garantía	Ratio de estabilidad	Ratio de endeudamiento
N	Válido	44	44	44	44	44	44
	Perdidos	0	0	0	0	0	0
	Media	1.37	0.82	0.20	2.17	2.87	0.89
	Mediana	1.20	0.73	0.12	2.10	2.81	0.91
	Moda	0,79	0,44	0,03	1,85	2,03	0,54
	Desv. Desviación	0.43	0.33	0.19	0.25	0.58	0.17
	Asimetría	1.03	1.23	2.31	0.90	0.92	-0.26
	Error estándar de asimetría	0.36	0.36	0.36	0.36	0.36	0.36
	Curtosis	0.52	0.92	7.35	0.05	1.05	-0.93
	Error estándar de curtosis	0.70	0.70	0.70	0.70	0.70	0.70
	Rango	1.88	1.25	0.99	1.01	2.51	0.64
	Mínimo	0.79	0.44	0.03	1.85	2.03	0.54
	Máximo	2.67	1.69	1.02	2.86	4.54	1.18

Fuente: Elaboración propia reporte SPSS versión 25.

### **Interpretación:**

La tabla cuatro muestra los estadísticos descriptivos de la variable solvencia financiera los cuales están compuestos por los siguientes indicadores:

El ratio de solvencia, obtuvo un promedio de 1.37 (media) lo que dice que la empresa cuenta con la capacidad para cubrir sus responsabilidades a corto plazo teniendo como respaldo sus activos corrientes. Asimismo, se observa que la empresa tiene una capacidad de solvencia menor o igual a 1.20 (mediana) y el otro 50% tiene una capacidad de solvencia mayor o igual a 1.20 (mediana) para hacer frente sus obligaciones corrientes. La capacidad de solvencia de la empresa

industrial pesquera, presenta una dispersión en promedio de 0.43 (desviación estándar) la cual está en torno a la media o valor central de los datos recolectados. El coeficiente de asimetría tiene un valor positivo de 1.03, por ello se determina que la distribución tiene una asimetría positiva. El valor de la curtosis es de 0.52, como es un valor superior a 0 entonces se dice que la distribución de los datos es leptocúrtica.

La prueba ácida, obtuvo un promedio de 0.82 (media) lo cual nos quiere decir que la empresa industrial pesquera tiene liquidez suficiente, por lo que la entidad no tiene ningún obstáculo para hacer saldar sus compromisos corrientes sin considerar sus existencias, asimismo, se observa que la empresa tiene liquidez menor o igual a 0.73 (mediana) y el otro 50% tiene liquidez mayor o igual a 0.73 (mediana) para cubrir sus obligaciones corrientes. La capacidad de liquidez de la entidad, presenta una dispersión en promedio de 0.33 (desviación estándar) la cual está en torno a la media o valor central de los datos recolectados. El coeficiente de asimetría tiene un valor positivo de 1.23, por ello se determina que la distribución tiene una asimetría positiva. El valor de la curtosis es de 0.92, cómo es un valor superior a 0 entonces se dice que la distribución de los datos es leptocúrtica.

El ratio de tesorería, obtuvo un promedio de 0.20 (media) lo cual nos quiere decir que la empresa industrial pesquera cuenta con liquidez inmediata para poder hacer frente sus obligaciones corrientes, sin embargo, es necesario comprobar si la empresa cuenta con líneas de crédito y de descuentos de efectivo, al igual si es que las está utilizando o no, debido a que utilizarlas con frecuencia indica ser un síntoma de liquidez ajustada. Asimismo, se observa que la empresa cuenta con liquidez inmediata menor o igual a 0.12 (mediana) y el otro 50% cuenta con liquidez inmediata mayor o igual a 0.12 (mediana) para poder hacer frente a sus obligaciones. La capacidad de liquidez inmediata de la empresa industrial pesquera, presenta una dispersión en promedio de 0.19 (desviación estándar) la cual está en torno a la media o valor central de los datos recolectados. El coeficiente de asimetría tiene un valor positivo de 2.31, por ello se determina que la distribución tiene una asimetría positiva. El valor de la curtosis es de 7.35, cómo es un valor superior a 0 entonces se dice que la distribución de los datos es leptocúrtica.

El ratio de garantía, obtuvo un promedio de 2.17 (media) lo cual nos quiere decir que la empresa industrial pesquera cuenta con una capacidad suficiente y/o solvente para poder cumplir con su cadena de pago tanto corrientes como no corrientes, esto significa el límite de garantía que tendrán los acreedores para retribuir sus deudas contraídas, asimismo se observa que la empresa cuenta con capacidad suficiente menor o igual a 2.10 (mediana) y el otro 50% cuenta con capacidad suficiente mayor o igual a 2.10 (mediana) para cumplir con todas sus obligaciones. La capacidad de atención de deudas de la empresa, presenta una dispersión en promedio de 0.25 (desviación estándar) la cual está en torno a la media o valor central de los datos recolectados. El coeficiente de asimetría tiene un valor positivo de 0.90, por ello se determina que la distribución tiene una asimetría positiva. El valor de la curtosis es de 0.5, cómo es un valor superior a 0 entonces se dice que la distribución de los datos es leptocúrtica.

El ratio de estabilidad, obtuvo un promedio de 2.87 (media) lo cual nos quiere decir que la empresa industrial pesquera cuenta con una estabilidad de masa patrimonial adecuada, en términos contables, los activos fijos con los que la empresa cuenta están siendo financiado por obligaciones a largo plazo, por lo que se considera que los vencimientos de las deudas deben estar en sincronización con la conversión de liquidez de los activos amortizados. Asimismo, se observa que la empresa cuenta con una estabilidad de masa patrimonial menor o igual a 2.81 (mediana) y el otro 50% cuenta con estabilidad de masa patrimonial mayor o igual a 2.81 (mediana) para financiar sus activos no corrientes. La estabilidad de masa patrimonial de la empresa, presenta una dispersión en promedio de 0.58 (desviación estándar) la cual está en torno a la media o valor central de los datos recolectados. El coeficiente de asimetría tiene un valor positivo de 0.92, por ello se determina que la distribución tiene una asimetría positiva o a la derecha. El valor de la curtosis es de 1.05, cómo es un valor superior a 0 entonces se dice que la distribución de los datos es leptocúrtica.

El ratio de endeudamiento, obtuvo un promedio de 0.89 (media) lo cual nos quiere decir que la empresa industrial pesquera tiene un nivel de endeudamiento bajo en relación a su patrimonio, sin embargo, el resultado de este indicador nos indica que el financiamiento de terceros es mayor a la utilidad que la empresa

genera en un periodo, así como al financiamiento de los accionistas. Por lo tanto, está expuesta a tener problemas de descapitalización. Asimismo, se observa que la empresa cuenta con un nivel de endeudamiento menor o igual a 0.91 (mediana) y el otro 50% cuenta con un nivel de endeudamiento mayor o igual a 0.91 (mediana) con respecto a su patrimonio. La capacidad de endeudamiento de la empresa industrial pesquera, presenta una dispersión en promedio de 0.17 (desviación estándar) la cual está en torno a la media o valor central de los datos recolectados. El coeficiente de asimetría tiene un valor negativo de -0.26, por ello se determina que la distribución tiene una asimetría negativa o a la izquierda. El valor de la curtosis es de -0.93, cómo es un valor inferior a 0 entonces se dice que la distribución de los datos es platicúrtica.

*Tabla 5 Tabla de frecuencias y porcentajes de la variable Riesgo de quiebra.*

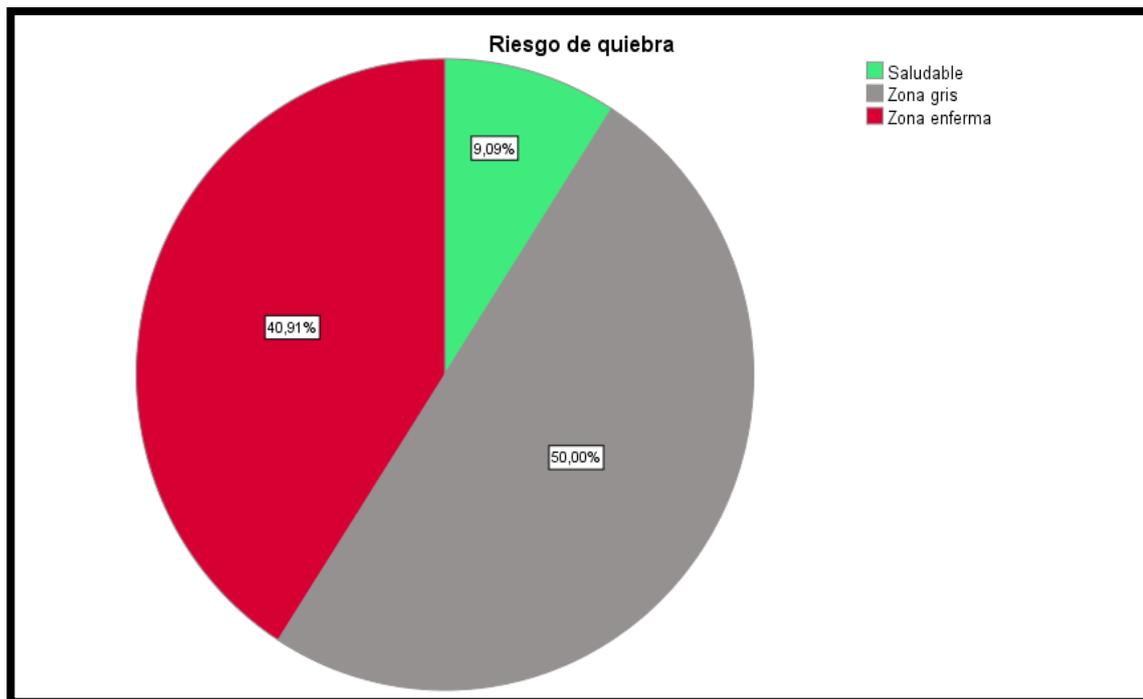
		Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Válido	Saludable	4	9.1	9.1	9.1
	Zona gris	22	50.0	50.0	59.1
	Zona enferma	18	40.9	40.9	100.0
	Total	44	100.0	100.0	

Fuente: Elaboración propia reporte SPSS versión 25.

### **Interpretación:**

La tabla cinco muestra los estadísticos descriptivos de la variable riesgo de quiebra, lo cual nos indica que de los 44 registros trimestrales provenientes de una empresa industrial pesquera periodo 2009-2019, 4 trimestres se diagnosticaron en zona saludable, 22 trimestres se encontraron en zona gris y 18 trimestres en zona enferma. Con respecto a las etapas de medición de la variable riesgo de quiebra, la empresa está constantemente expuesta a la incertidumbre del giro del negocio. Por tal motivo, en la mayoría de los trimestres de los diferentes periodos, se diagnosticaron como zona gris y zona enferma. Asimismo, se visualiza trimestres en zona saludable, esto debido a que en los años 2013 y 2018 han sido periodos donde más utilidad ha generado la empresa.

FIGURA 1 Gráfico de la variable riesgo de quiebra.



Fuente: Elaboración propia reporte SPSS versión 25.

### Interpretación:

La figura 1 muestra el gráfico de la variable de riesgo de quiebra, lo cual nos indica que de los 44 registros trimestrales provenientes de una empresa industrial pesquera periodo 2009-2019, el 9.09% se diagnosticaron como trimestres en zona saludable, el 50% como trimestres en zona gris y el 40% como trimestres en zona enferma.

### Prueba de normalidad

La prueba de normalidad permite comprobar que los datos siguen o no una distribución normal, para evaluar este supuesto se utilizó la prueba de Shapiro Wilk, debido a que se tuvo una muestra menor a 50 datos, por ello primero se planteó las hipótesis estadísticas que son las siguientes:

H0: La distribución de la solvencia financiera y el riesgo de quiebra es normal.

H1: La distribución de la solvencia financiera y el riesgo de quiebra no es normal.

El nivel de significancia estadística utilizada fue  $\alpha=0.05$ .

El estadístico de prueba calculado se muestra en el siguiente cuadro:

*Tabla 6 Prueba de normalidad de las variables solvencia financiera y riesgo de quiebra.*

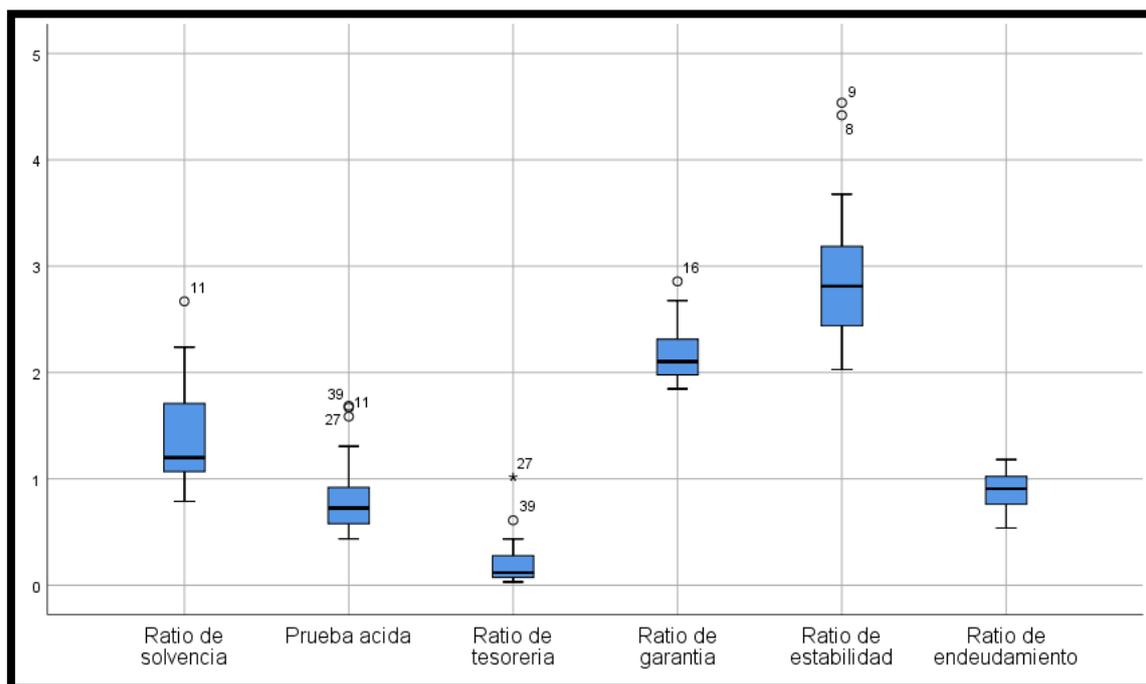
	Shapiro-Wilk		
	Estadístico	gl	Sig.
Ratio de solvencia	0.898	44	0.001
Prueba acida	0.871	44	0.000
Ratio de tesorería	0.760	44	0.000
Ratio de garantía	0.914	44	0.003
Ratio de estabilidad	0.940	44	0.024
Ratio de endeudamiento	0.965	44	0.198
Riesgo de quiebra	0.986	44	0.863

Fuente: Elaboración propia reporte SPSS versión 25.

Regla de decisión: si el valor obtenido del estadístico de prueba es menor a alfa ( $p$  (sig.)  $< \alpha$  (0.05)), se rechaza la hipótesis nula, en caso contrario no se rechaza la hipótesis nula.

Interpretación: De las variables de solvencia, el ratio de solvencia, la prueba ácida, el ratio de tesorería, el ratio de garantía y el ratio de estabilidad no presentan distribución normal debido a que el p-valor calculado (0.001, 0.000, 0.000, 0.000 y 0.024 respectivamente) es inferior al nivel de significancia ( $\alpha=0.05$ ). Por otro lado, se evidencia que el ratio de endeudamiento y la variable de riesgo de quiebra si presentan distribución normal debido a que el p-valor calculado (0.198 y 0.863 respectivamente) son superiores al nivel de significancia ( $\alpha=0.05$ ).

Figura 2 diagrama de cajas de la variable solvencia financiera.



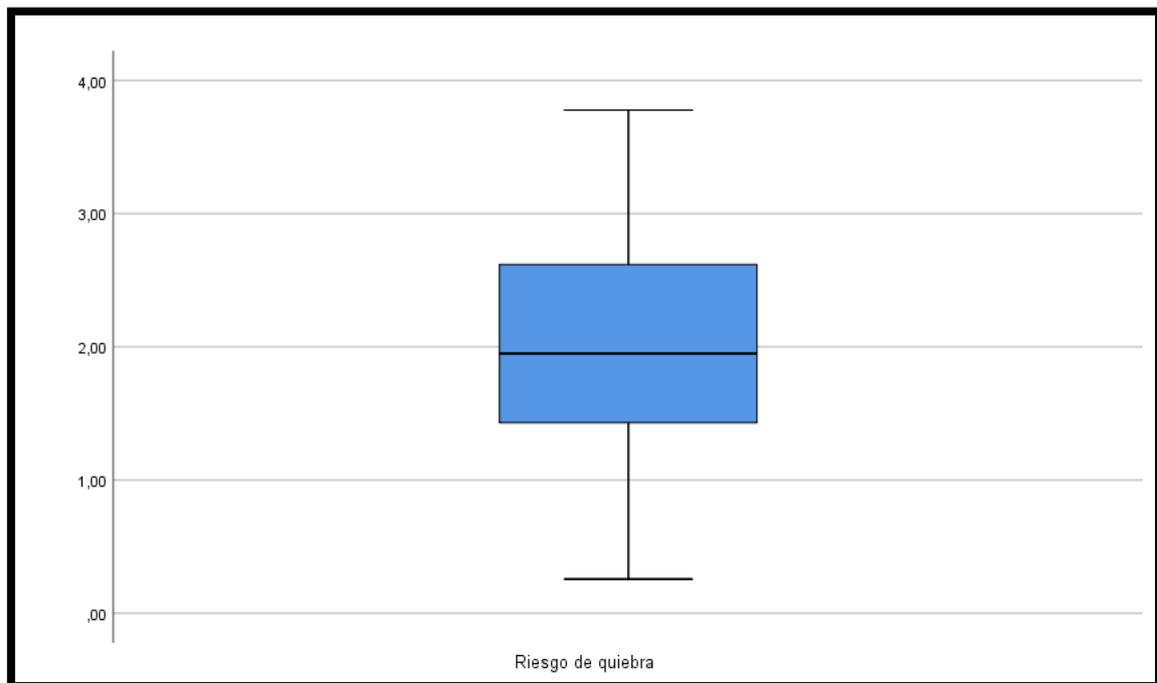
Fuente: Elaboración propia reporte SPSS versión 25.

Interpretación: Del siguiente gráfico se puede comprender que en cuanto a los indicadores de la variable solvencia financiera:

- Del primer indicador, el ratio de solvencia presenta una mediana debajo del primer cuartil y lejos del tercer cuartil, a su vez los límites inferiores como los superiores no presentan el mismo diámetro, por lo que se concluye que el ratio presenta una distribución no normal con valores atípicos y por encima del límite superior.
- Del segundo indicador, prueba acida se presenta una mediana central pero una gran diferencia entre el límite inferior y superior, lo que nos da entender que no presenta una distribución normal con datos atípicos por encima del límite superior.
- Del tercer indicador, ratio de tesorería se presenta una mediana inferior al primer cuartil, pero los límites inferiores y superiores diferentes por la cual se puede observar una distribución no normal con datos atípicos por encima del límite superior.

- Del cuarto indicador, ratio de garantía se presenta una mediana intermedia, pero los límites inferiores y superiores diferentes lo que nos da a comprender que no presenta una distribución normal.
- Del quinto indicador, se presenta una mediana al medio del primer y tercer cuartil, pero sin embargo tiene datos atípicos por lo que presenta una distribución no normal.
- Del sexto indicador, ratio de endeudamiento se presenta una mediana al medio del primer y tercer cuartil, además de tener los límites inferiores y superiores iguales, por lo que se concluye que presenta una distribución normal.

*Figura 3 diagrama de cajas de la variable riesgo de quiebra.*



Fuente: Elaboración propia reporte SPSS versión 25.

Interpretación: Del siguiente gráfico correspondiente a la variable riesgo de quiebra se puede observar que tiene una mediana al medio del primer y tercer cuartil, además de límites superiores e inferiores iguales por lo que se concluye que la variable tiene una distribución normal.

Validación de hipótesis

Para determinar el grado de relación que existe entre las 2 variables, se aplicó la prueba no paramétrica de la correlación de Rho de Spearman

considerando que se tiene una muestra con distribución de datos no normal. Al respecto, Mondragón (2014) define que la correlación de Spearman es un método no paramétrico, que valida la asociación de dos variables. Para determinar la correlación de las dos variables se empleará la siguiente tabla:

*Tabla 7 Correlación de Spearman*

Escala	Descripción
-1	Correlación negativa perfecta
-0.90	Correlación negativa muy fuerte
-0.75	Correlación negativa considerable
-0.50	Correlación negativa media
-0.25	Correlación negativa débil
-0.10	Correlación negativa muy débil
0	No existe correlación entre las variables
0.10	Correlación positiva muy débil
0.25	Correlación positiva débil
0.50	Correlación positiva media
0.75	Correlación positiva considerable
0.90	Correlación positiva muy fuerte
1	Correlación positiva perfecta

Fuente: Hernández, et al. (2014)

Prueba de relación de las variables según hipótesis general

Ha: La solvencia financiera incide significativamente en el riesgo de quiebra de una empresa industrial pesquera, periodo 2009-2019.

H0: La solvencia financiera no incide significativamente en el riesgo de quiebra de una empresa industrial pesquera, periodo 2009-2019.

Nivel de significancia:  $\alpha=0.05$

Estadístico de prueba: Coeficiente de correlación de Spearman.

Tabla 8 Correlación entre solvencia financiera y riesgo de quiebra.

		Riesgo de quiebra	
		Coeficiente de correlación Rho de Spearman	p-valor
Solvencia financiera	Ratio de solvencia	,760**	0.000
	Prueba acida	,607**	0.000
	Ratio de tesorería	0.186	0.226
	Ratio de garantía	,668**	0.000
	Ratio de estabilidad	-0.012	0.938
	Ratio de endeudamiento	-,668**	0.000

Fuente: Elaboración propia reporte SPSS versión 25.

Regla de decisión: Si el valor obtenido del estadístico de prueba es menor a alfa ( $p$  (sig.)  $< \alpha$  (0.05), se rechaza la hipótesis nula, en caso contrario no se rechaza la hipótesis nula.

Interpretación: En la tabla anterior se muestra la matriz de correlaciones de solvencia financiera y el riesgo de quiebra, en cuanto a la variable solvencia financiera, conformada por los ratios de solvencia, prueba ácida, y ratio de garantía presentan un p-valor menor a 0.05 , lo cual indica que se rechaza la hipótesis nula y se afirma que existe una correlación positiva considerable con respecto a la variable riesgo de quiebra, por otro lado el ratio de endeudamiento, también presenta un p-valor menor a 0.05 esto indica que se rechaza la hipótesis nula, sin embargo, muestra una correlación negativa media con la variable de riesgo de quiebra. Por último, el ratio de tesorería y estabilidad presentan un p-valor mayor a 0.05 por lo que según indica la regla de decisión se acepta la hipótesis nula y se afirma que no existe correlación con la variable riesgo de quiebra.

Prueba de relación de las variables según hipótesis específica N°01

Ha: La solvencia financiera a corto plazo incide significativamente en el riesgo de quiebra en una empresa industrial pesquera, periodo 2009-2019.

H0: La solvencia financiera a corto plazo no incide significativamente en el riesgo de quiebra en una empresa industrial pesquera, periodo 2009-2019.

Nivel de significancia:  $\alpha=0.05$

Estadístico de prueba: Coeficiente de correlación de Spearman

Tabla 9 Correlación entre solvencia financiera a corto plazo y riesgo de quiebra.

		Riesgo de quiebra	
		Coeficiente de correlación Rho de Spearman	p-valor
Solvencia financiera a corto plazo	Ratio de solvencia	,760**	0.000
	Prueba acida	,607**	0.000
	Ratio de tesorería	0.186	0.226

Fuente: Elaboración propia reporte SPSS versión 25.

Regla de decisión: Si el valor obtenido del estadístico de prueba es menor a alfa ( $p$  (sig.)  $< \alpha$  (0.05), se rechaza la hipótesis nula, en caso contrario no se rechaza la hipótesis nula.

Interpretación: En la tabla anterior se muestra la matriz de correlaciones de solvencia financiera a corto plazo y el riesgo de quiebra, en cuanto a la dimensión solvencia financiera a corto plazo, que conforman los ratios de solvencia y prueba ácida, muestran un p-valor menor a 0.05 esto quiere decir que se rechaza la hipótesis nula y por consiguiente presentan una correlación positiva considerable con la variable riesgo de quiebra, Por otro lado el ratio de tesorería tiene un p-valor de 0.226 siendo este mayor a 0.05, por lo que se acepta la hipótesis nula y se afirmar que no existe relación entre el ratio de tesorería y el riesgo de quiebra. Uno de los efectos más significativos de la quiebra es que tiene relación directa con este indicador, sin embargo, la empresa cuenta con flujo de efectivo elevado por concepto de ventas de bienes, así como por la obtención de préstamos financieros

Prueba de relación de las variables según hipótesis específica N°02

Ha: La solvencia financiera a largo plazo incide significativamente en el riesgo de quiebra en una empresa industrial pesquera, periodo 2009-2019.

H0: La solvencia financiera a largo plazo no incide significativamente en el riesgo de quiebra en una empresa industrial pesquera, periodo 2009-2019.

Nivel de significancia:  $\alpha=0.05$

Estadístico de prueba: Coeficiente de correlación de Spearman.

*Tabla 10 Correlación entre solvencia financiera a largo plazo y riesgo de quiebra*

		Riesgo de quiebra	
		Coeficiente de correlación Rho de Spearman	p-valor
Solvencia financiera a largo plazo	Ratio de garantía	,668**	0.000
	Ratio de estabilidad	-0.012	0.938
	Ratio de endeudamiento	-,668**	0.000

Fuente: Elaboración propia reporte SPSS versión 25.

Regla de decisión: Si el valor de obtenido del estadístico de prueba es menor a alfa ( $\rho$  (sig.)  $< \alpha$  (0.05), se rechaza la hipótesis nula, en caso contrario no se rechaza la hipótesis nula.

Interpretación: En la tabla anterior se muestra la matriz de correlaciones de solvencia financiera a largo plazo y el riesgo de quiebra, en cuanto a la dimensión solvencia financiera a largo plazo, conformadas por: el ratio de garantía, presenta un p-valor menor a 0.05 por lo que se rechaza la hipótesis nula e indica una correlación positiva considerable con el riesgo de quiebra. Por otro lado, el ratio de estabilidad presenta un p-valor de 0.938 mayor a 0.05, aceptando la hipótesis nula y afirmando que no existe correlación entre este indicador y la variable riesgo de quiebra. Finalmente, el ratio de endeudamiento tiene un p-valor menor a 0.05 por lo tanto, se rechaza la hipótesis nula y se afirma una correlación negativa considerable con respecto a la variable riesgo de quiebra

## **V. DISCUSIÓN**

La presente investigación realizada en una empresa industrial pesquera, tuvo como población a la información financiera auditada que se encuentra en las memorias trimestrales y anuales de la SMV, para la validación de instrumento de recolección de datos se contó con la evaluación de tres expertos en finanzas, con un nivel de confianza del 95%, obteniendo una muestra de 44 trimestres de los periodos 2009-2019. Donde se buscó conocer ¿De qué manera la solvencia a largo plazo incide en el riesgo de quiebra en una empresa industrial pesquera, periodo 2009-2019?, teniendo como objetivo principal evaluar cómo incide la solvencia financiera en el riesgo de quiebra en una empresa industrial pesquera, periodo 2009-2019.

Se utilizó el software estadístico SPSS en su versión 25 para realizar esta investigación, asimismo, para poder determinar los resultados de la prueba de normalidad según Hernández, et. al (2014) se empleó el test de Shapiro Wilk, debido a que se tuvo una muestra inferior a 50, la cual sirvió para indicar si se puede rechazar o no la hipótesis nula de los datos provenientes de una población. Por otro lado, se utilizó como prueba, el coeficiente de correlación de Rho de Spearman, una de las pruebas no paramétricas más utilizadas, con el cual se midió el grado de correlación o asociación de dos variables, de manera que los individuos de la muestra se pueden ordenar por rangos jerárquicos. “Estos coeficientes varían desde -1.0 (correlación negativa perfecta) a +1.0 (correlación positiva perfecta), considerando el 0 como ausencia de correlación entre las variables jerarquizadas.

Para la correlación de la hipótesis general “La solvencia financiera incide significativamente en el riesgo de quiebra en una empresa industrial pesquera, periodo 2009-2019” según los análisis estadísticos realizados en la tabla N°08. con respecto a los indicadores que conforman a la variable solvencia financiera, los ratios de solvencia, prueba ácida, y ratio de garantía presentan un p-valor menor a 0.05, lo cual indica que se rechaza la hipótesis nula y se afirma que existe una correlación positiva considerable (significativa) con respecto a la variable riesgo de quiebra, por otro lado, el ratio de endeudamiento también presenta un p-valor menor a 0.05 esto indica que se rechaza la hipótesis nula, sin embargo, muestra una correlación negativa media con la variable de riesgo de quiebra, esto debido a que la empresa tiene un nivel de endeudamiento bajo en relación a su

patrimonio, por lo tanto, está expuesta a tener problemas de descapitalización. Por último, el ratio de tesorería y estabilidad presentan un p-valor de 0.226 y 0.938 respectivamente, siendo este mayor a 0.05 por lo que según indica la regla de decisión, se acepta la hipótesis nula y se afirma la inexistencia de correlación con la variable riesgo de quiebra. Con respecto al ratio de tesorería no guarda relación con el riesgo de quiebra, debido a que la empresa cuenta con un flujo de efectivo elevado por concepto de ventas de bienes, así como por la obtención de préstamos financieros, motivo por el cual el ratio de estabilidad tampoco guarda relación, ya que al tener demasiado flujo bajo esos conceptos, quiere decir que los activos fijos con los que la empresa cuenta están siendo financiados por obligaciones financieras de largo plazo.

Los resultados obtenidos guardan relación con la investigación presentada por (Chávez, 2018), en donde realizó una investigación cuya finalidad fue determinar el nivel de relación entre Solvencia y Riesgo de quiebra en empresas inmobiliarias, que presentan información financiera en la SMV del Perú, durante el periodo 2014-2017. Concluyó que la solvencia guarda relación con el riesgo de quiebra en las empresas inmobiliarias, obteniendo como resultado una correlación positiva considerable. De manera similar a los resultados de la presente investigación, donde permite afirmar que la correlación es significativa, moderada y positiva entre la solvencia financiera y el riesgo de quiebra de una empresa industrial pesquera, periodo 2009-2019, de acuerdo a la tabla N°5 representada por 44 registros trimestrales que alcanzaron un diagnóstico de 4 trimestres en zona saludables, 22 trimestres se en zona gris y 18 trimestres en zona enferma.

Para la hipótesis específica 1, “La solvencia financiera a corto plazo incide significativamente en el riesgo de quiebra en una empresa industrial pesquera, periodo 2009-2019”, de acuerdo a los análisis estadísticos realizados se puede observar en la tabla N°09, correlaciones de solvencia financiera a corto plazo y el riesgo de quiebra, en cuanto a la dimensión solvencia financiera a corto plazo, que conforman los ratios de solvencia y prueba ácida, muestran un p-valor menor a 0.05 esto quiere decir que se rechaza la hipótesis nula y por consiguiente presentan una correlación positiva considerable con la variable riesgo de quiebra. Por otro lado, el ratio de tesorería tiene un p-valor de 0.226 siendo este mayor a 0.05, por lo que se

acepta la hipótesis nula y se afirma que no existe relación entre el ratio de tesorería y el riesgo de quiebra. Uno de los efectos más significativos de la quiebra es que tiene relación directa con este indicador, sin embargo, la empresa cuenta con flujo de efectivo elevado por concepto de ventas de bienes, así como por la obtención de préstamos financieros.

Los resultados obtenidos guardan relación con la investigación de Gutiérrez, Gaggero, Marín y Muñoz, (2015), en donde realizaron una investigación que busca analizar el modelo de Altman para reconocer y pronosticar dificultades, donde su muestra estuvo compuesta por nueve bancos mexicanos que estuvieron en la crisis bancaria lo cual dio un resultado del 100% confirmando así su situación financiera. Finalizaron que el modelo puede emplearse como un método de distancia a insolvencia para predecir si un banco es saludable o de lo contrario se encuentra en riesgo de quiebra. De manera similar a los resultados de la presente investigación permite afirmar que la correlación es significativa, moderada y positiva entre la solvencia financiera a corto plazo y el riesgo de quiebra de una empresa industrial pesquera, periodo 2009-2019. De modo que, nos permite evaluar el nivel de insolvencia a través de la aplicación del modelo de Altman como un predicador de riesgo de quiebra, lo cual se constata de acuerdo a la figura N°1 en la que muestra el gráfico de la variable de riesgo de quiebra, indicando que, de los 44 registros, el 9.09% se diagnosticaron como trimestres en la que se encontraron en zona saludable, el 50% como trimestres en zona gris y el 40% como trimestres en zona enferma.

Para la hipótesis específica 2, “La solvencia financiera a largo plazo incide significativamente en el riesgo de quiebra en una empresa industrial pesquera, periodo 2009-2019”, de acuerdo a los análisis estadísticos realizados se puede observar en la tabla N°10, correlaciones de solvencia financiera a largo plazo y el riesgo de quiebra, en cuanto a la dimensión solvencia financiera a largo plazo, conformadas por: el ratio de garantía, presenta un p-valor menor a 0.05 por lo que se rechaza la hipótesis nula e indica una correlación positiva considerable con el riesgo de quiebra. Por otro lado, el ratio de estabilidad presenta un p-valor de 0.938 mayor a 0.05, aceptando la hipótesis nula y afirmando que no existe correlación entre este indicador y la variable riesgo de quiebra. Finalmente, el ratio de

endeudamiento tiene un p-valor menor a 0.05 por lo tanto, se rechaza la hipótesis nula y se afirma una correlación negativa considerable con respecto a la variable riesgo de quiebra.

Los resultados obtenidos guardan relación con la investigación de Belalcázar y Trujillo, (2016) donde el objetivo fue estudiar el modelo de Altman en Pymes colombianas. Para la cual se utilizó 30 estados de situación financiera de las cuales el 50% son empresas que ya quebraron y el otro 50% siguen funcionando hasta la actualidad, donde se calculó el modelo de Altman para realizar un diagnóstico que nos permita identificar si el modelo obedece la función. Concluyó que el modelo de Altman tiene gran confiabilidad para pronosticar la salud financiera de las Pymes en Colombia. De manera similar a los resultados de la presente investigación, permite afirmar que la correlación es significativa, positiva, débil, entre la solvencia financiera a largo plazo y el riesgo de quiebra de una empresa industrial pesquera, periodo 2009-2019. Debido a que la muestra de ambas investigaciones es diferente, por distintos motivos según el rubro y actividad empresarial, el grado de relación entre las variables puede tener algunas variaciones. Sin embargo, de acuerdo a la tabla N° 5 representada por 44 registros trimestrales que alcanzaron un diagnóstico de 4 trimestres en zona saludables, 22 trimestres se encuentran en zona gris y 18 trimestres en zona enferma, la cual permite constatar que el modelo de predicción para identificar el riesgo de quiebra, obedece la función.

## **VI. CONCLUSIONES**

Luego de realizar el análisis de solvencia financiera y riesgo de quiebra de una empresa industrial pesquera, periodo 2009-2019. Se llegaron a las siguientes conclusiones:

1. Se concluye para el primer objetivo, se muestra que para los ratios solvencia, prueba ácida, garantía y endeudamiento muestra un p-valor (sig.) de 0.00 siendo igual a 0.05, lo cual indica que se rechaza la hipótesis nula y se acepta la hipótesis alterna. Asimismo, el ratio de tesorería y de estabilidad muestra un p-valor (sig.) de 0.226 y 0.938 respectivamente, siendo mayor a 0.05. Lo cual indica que se acepta la hipótesis nula, esto se debe a que la empresa cuenta con un flujo de efectivo elevado, sin embargo, al momento de analizar los flujos de caja de los periodos estudiados, se concluye que son principalmente por concepto de ventas de bienes, así como por la obtención de préstamos financieros, motivo por el cual el ratio de estabilidad tampoco guarda relación, ya que al tener demasiado flujo bajo eso conceptos, nos da a entender que los activos fijos con los que la empresa cuenta están siendo financiado por obligaciones financieras de largo plazo. Por otro lado, el resultado del análisis a través de los ratios nos arrojan puntajes en niveles muy bajos los que nos dan a entender una posible insolvencia, sin embargo, la empresa industrial pesquera tiene periodos de gracia o cláusulas con los bancos que trabaja en los cuales no paga sus obligaciones debido a fenómenos climatológicos, veda e incluso la tasa de interés es muy baja, no obstante al regularizarse la captura en una temporada normal la tasa de interés se incrementa y si pagan las cuotas con regularidad. En conclusión, la entidad cuenta con la capacidad para cubrir sus obligaciones teniendo en cuenta el respaldo de sus activos, es decir cuenta con liquidez suficiente para saldar sus compromisos, por lo que sus acreedores tendrán la garantía de retribuir sus deudas contraídas. A su vez, la empresa cuenta con una estabilidad adecuada, debido a que los activos fijos están siendo financiados por obligaciones a largo plazo, es decir los vencimientos de las deudas están en sincronización con la conversión de liquidez de los activos amortizados. Sin embargo, la empresa tiene un nivel de endeudamiento bajo en relación a su patrimonio por lo que se debe analizar con más frecuencia ciertos factores que lo generan. Por lo tanto, se determina que si existe una correlación significativa (moderada y positiva) entre solvencia financiera y riesgo de quiebra.

2. Se concluye para el segundo objetivo, se muestra que para los ratios solvencia y prueba ácida, muestra un p-valor (sig.) de 0.00 siendo igual a 0.05. lo cual indica que se rechaza la hipótesis nula y se acepta la hipótesis alterna. Asimismo, el ratio de tesorería muestra un p-valor (sig.) de 0.226, siendo mayor a 0.05. Lo cual indica que se acepta la hipótesis nula debido a que la empresa cuenta con flujo de efectivo elevado por concepto de ventas de bienes así como por la obtención de préstamos financieros, además existe incertidumbre en este giro de negocio por factores climatológicos que llevan a la empresa a escenarios de rompimiento de la cadena de pago, sin embargo, gracias a las cláusulas que maneja con los bancos, los pagos se detienen por periodos hasta de un año y la tasa de interés es muy bajo, pasado esto todo se regulariza incluyendo las tasas de interés. En conclusión, nos indica que la entidad cuenta con liquidez suficiente teniendo como respaldo sus activos corrientes, además cuenta con suficiente efectivo en caja y no tiene la necesidad de considerar la venta de sus existencias para saldar sus obligaciones inmediatas con sus acreedores. Por lo tanto, se determina que si existe una correlación significativa (moderada y positiva) entre solvencia financiera a corto plazo y riesgo de quiebra.

3. Se concluye para el tercer objetivo, se muestra que para los ratios de garantía y endeudamiento, muestra un p-valor (sig.) de 0.00 siendo igual a 0.05, lo cual indica que se rechaza la hipótesis nula y se acepta la hipótesis alterna. Asimismo, el ratio de estabilidad muestra un p-valor (sig.) de 0.938, siendo mayor a 0.05, lo cual indica que se acepta la hipótesis nula, debido a que los activos fijos con los que la empresa cuenta, están siendo financiados por obligaciones a largo plazo, en conclusión, los vencimientos de las deudas que tienen están en sincronización con la conversión de liquidez de los activos amortizados. Por tal motivo los acreedores tienen la garantía suficiente de generar confianza para retribuir sus deudas contraídas en un largo plazo. Asimismo, la empresa tiene un nivel de endeudamiento bajo en relación a su patrimonio, es decir el financiamiento de terceros es mayor a la utilidad que la empresa genera en algunos periodos, así como al financiamiento de los accionistas, por lo cual está expuesta a tener problemas de descapitalización. Por consiguiente, se determina que si existe una correlación significativa (moderada y positiva) entre solvencia financiera a largo plazo y riesgo de quiebra.

## **VII. RECOMENDACIONES**

1. Se recomienda a los responsables de las empresas aplicar un análisis de solvencia financiera y riesgo de quiebra como práctica cotidiana con el fin de tener una evaluación al día para mitigar que la cadena de pagos deje de funcionar correctamente y la empresa tenga problemas financieros en el tiempo.
2. Se recomienda utilizar los ratios financieros tanto como el modelo de Altman en otras empresas del mismo giro con la finalidad de poder tener una respuesta tentativa de la salud financiera de la empresa para poder superar situaciones no esperadas y evitar las complicaciones con los pagos tanto a corto como largo plazo, siempre y cuando utilizando el modelo de Altman con los coeficientes que más se adecuen a sus realidad ya que puede haber un error significativo al ser una ecuación lineal muy robusta.
3. Se recomienda implementar el modelo de Altman como medida preventiva con el propósito de crear u obtener resultados que reduzcan los riesgos empresariales y estos pueden ser realizados de acuerdo al modelo que más se ajuste a cada caso según se crea conveniente, ya que esta herramienta servirá para poder enfrentar, prevenir y disminuir a que dichos actos sigan su curso, para ordenar a la empresa, de manera que con la utilización de los indicadores financieros que lo componen, puedan reducir el nivel de riesgo e identificar correctamente la salud financiera en la que se encuentra, además de reflejar información sobre la eficiencia de la estructura de capital. Por lo tanto, con esta información podrán respaldar y argumentar frente a oportunidades de financiamiento con terceros, asimismo se recomienda aplicar también a otras empresas con las que deseen invertir.

## **REFERENCIAS**

- Aldazábal, J. C. (2014). *Análisis Discriminante Aplicado a Modelos de Predicción de Quiebra*. Quipukamayoc, 22 (42), 53-59.  
<https://doi.org/10.15381/quipu.v22i42.11035>
- Almansour, B. Y. (2015). *Empirical Model for Predicting Financial Failure*. American Journal of Economics, Finance and Management, 1(3), 113-124.  
<http://www.publicscienceframework.org/journal/ajefm><http://creativecommons.org/licenses/by-nc/4.0/>
- Alonso, A., Artesani, F., Casanovas, M., Elvira, M., García, P., Lloret, A., y Santandreu, P. (2015). Manual de análisis de empresas cotizadas. *Barcelona: ACCID*.
- Apaza, M. (2017). *Análisis Financiero* (Primera Edición). Instituto Pacífico.
- Aquino, M. (2018). *Factores Determinantes de la Solvencia Financiera de las Empresas Financieras en el Perú, periodo 2010-2017*. Universidad Nacional Jorge Basadre Grohmann.  
<http://repositorio.unjbg.edu.pe/bitstream/handle/UNJBG/431/TG0283.pdf?sequence=1&isAllowed=y>
- BCRP (2019). *Nota de Estudios del Banco Central de Reserva del Perú*.  
<https://www.bcrp.gob.pe/docs/Publicaciones/Notas-Estudios/2019/nota-de-estudios-23-2019.pdf>
- Belalcázar, R. y Trujillo, A. (2016). *¿Es el modelo Z-score de Altman un buen predictor de la situación financiera de las Pymes en Colombia?* Universidad EAFIT.  
[https://repository.eafit.edu.co/bitstream/handle/10784/11575/Andres\\_Trujillo\\_Ospina\\_Rosmery\\_BelalcazarGrisales\\_2016.pdf?sequence=2&isAllowed=y](https://repository.eafit.edu.co/bitstream/handle/10784/11575/Andres_Trujillo_Ospina_Rosmery_BelalcazarGrisales_2016.pdf?sequence=2&isAllowed=y)
- Bouchon, M. (2018). *La pesquería de anchoveta en Perú*. Universidad de Alicante.
- Brîndescu, D. (2016). *Assessment of the bankruptcy risk based on the solvency ratio*. *Theoretical and Applied Economics*, 23(3), 257-266.

- Catucuamba, M., Torres, A., y Zambrano, K. (2018). *Modelo Z de Altman*. [http://www.academia.edu/download/58205543/PAPER\\_MODELO\\_Z.pdf](http://www.academia.edu/download/58205543/PAPER_MODELO_Z.pdf)
- Chávez, K. A. (2018). Solvencia y riesgo de quiebra de empresas que presentan información financiera en la S.M.V del Perú, periodo 2014-2017. Universidad César Vallejo. [http://repositorio.ucv.edu.pe/bitstream/handle/UCV/32444/Chavez\\_QKA.pdf?sequence=1&isAllowed=y](http://repositorio.ucv.edu.pe/bitstream/handle/UCV/32444/Chavez_QKA.pdf?sequence=1&isAllowed=y)
- Çolak, M. S. (2020). A new multivariate approach for assessing corporate financial risk using balance sheets. *Borsa Istanbul Review*, 1-17. <https://doi.org/10.1016/j.bir.2020.10.007>
- Corona, E., Bejarano, V., y González, J. (2015). *Análisis de estados financieros individuales y consolidados*. Madrid: Universidad Nacional de Educación a Distancia.
- Correa, D. y Lopera, M. (2020). Financial ratios as a powerful instrument to predict insolvency; a study using boosting algorithms in Colombian firms. *Estudios Gerenciales*, 229-238. <https://doi.org/10.18046/j.estger.2020.155.3588>
- Cruz, V., Lescano, A., y Pastor, R. (2013). *Estimación de solvencia financiera para evaluar el riesgo de quiebra de empresas peruanas*. Universidad peruana de Ciencias Aplicadas (UPC). <https://doi.org/10.13140/RG.2.2.3822.2163>
- De los Ríos, J. (2015). *Análisis de la solvencia y rentabilidad empresarial en el sector del transporte de viajeros por carreteras*. Universidad de Oviedo. [http://digibuo.uniovi.es/dspace/bitstream/10651/31374/3/TFM\\_RiosVillalba,J.pdf](http://digibuo.uniovi.es/dspace/bitstream/10651/31374/3/TFM_RiosVillalba,J.pdf)
- Gae, D. (2020). Assessment of the Risk of Bankruptcy of the Companies with the Help of the Economic-Financial Indicators. *Young Economists Journal / Revista Tinerilor Economisti*, 17(34), 38–51.
- Gallardo, E. (2017). *Metodología de la Investigación*. Manual Auto formativo Interactivo. Huancayo: Universidad Continental

- Gómez, S. (2012). *Metodología de la investigación*. México: Tercer Milenio.
- Grzelak, J. (2020). Determinants of the Bankruptcy Risk of Commercial Banks in Central and Eastern Europe. *Research Papers of the Wrocław University of Economics / Prace Naukowe Uniwersytetu Ekonomicznego We Wrocławiu*, 64(1), 55–65. <https://doi.org/10.15611/pn.2020.1.05>
- Gutiérrez, D. M., Gaggero, L. M., Marín, S., y Muñoz, C. J. (2018). *Modelo propuesto para la identificación y predicción de bancos en dificultades, según el contexto del Comité de Supervisión Bancaria de Basilea*. *Contaduría y administración* 64(4), 120.  
<https://doi.org/10.22201/fca.24488410e.2018.1770>
- Haro de Rosario, A., y Rosario Diaz, J. F. (2017). *Gestión financiera*. Editorial Universidad de Almería.
- Hernández, R., Fernández, C., y Baptista, P. (2014). *Metodología de la investigación* (6ta ed.) México D.F:McGraw Hill.
- Hull, J. C. (2015). *Risk management and financial Institutions* (4th edition). Wiley Finance. <https://ebookcentral.proquest.com>
- Ibarra, A. (2006). *Una perspectiva sobre la evolución en la utilización de las razones financieras o ratios*. *Pensamiento y gestión: revista de la división de Ciencias Administrativas de la Universidad del Norte*, 21, 234-271.
- Lizarzaburu, E. R. (2013). *Análisis del Modelo Z de Altman en el mercado peruano*. *Universidad y Empresa*, 16(26), 141-158.  
<https://doi.org/10.12804/rev.univ.empresa.26.2014.05>
- Lozada, J. (2014). *Investigación Aplicada: Definición, propiedad intelectual e industria*. *Ciencia América*, 1(3), 34-39.  
<http://www.uti.edu.ec/documents/investigacion/volumen3/06Lozada-2014.pdf>

Malavé, L., Figueroa, I., Espinoza, J., y Carrera, A. (2017). *Una aplicación del modelo de Altman: Sector manufacturero del Ecuador*. Revista de planeación y control financiero, 2(4), 47-52.

[http://ecorfan.org/spain/researchjournals/Planeacion\\_y\\_Control\\_Microfinanciero/vol3num10/Revista\\_de\\_Planeación\\_y\\_Control\\_Microfinanciero\\_V3\\_N10.pdf#page=54](http://ecorfan.org/spain/researchjournals/Planeacion_y_Control_Microfinanciero/vol3num10/Revista_de_Planeación_y_Control_Microfinanciero_V3_N10.pdf#page=54)

Merino, M., Pintado, T., Sánchez, J., y Grande, I. (2015). *Introducción a la investigación de mercados* (2da. ed.). Madrid: ESIC Editorial.

Mizdrakovic, V., Knezevic, G., y Stanic, N. (2015). *Bankruptcy Risk Exposure of Serbian Hotels in the Period 2008-2012*. 164-167.

<https://doi.org/10.15308/sitcon-2015-164-167>.

Mondragón, M. (2014). Información científica. Corporación Universitaria Iberoamericana, Libero americana.

Morales, A., Aguilar, P., y Monzón, R. (2019). *Salud financiera de las empresas socialmente responsables utilizando Z-score de Altman*. Yachana, 8(1), 41-59.

<http://revistas.ulvr.edu.ec/index.php/yachana/article/download/583/318>

Muñoz, J. S. (2019). *Propuesta de valoración de riesgo de crédito para los concesionarios de la red Chevrolet en GMF Colombia*. Pontificia Universidad Javeriana.

<http://hdl.handle.net/10554/43721>

Neskorodieva, I., Megits, N., Rodchenko, V., Pustovhar, S., y Stamatina, O. (2019). *The methodical approach of bankruptcy probability estimation in an anti-crisis management system of enterprise*. Journal of Eastern European and Central Asian Research, 6(2), 259–269. <https://doi.org/10.15549/jeecar.v6i2.332>

Pardo, D. (2020). *Avianca: cómo la crisis de coronavirus llevó a acogerse a la ley de bancarrota a la “Aerolínea de bandera” de Colombia y la más antigua de América Latina*. BBC News Mundo. <https://www.bbc.com/mundo/noticias-america-latina-52627343>

- Pérez, J. I., Lopera, M., y Vásquez, F. A. (2017). *Estimación de la probabilidad de riesgo de quiebra en las empresas colombianas a partir de un modelo para eventos raros*. Cuadernos de Administración, 30(54), 7-38.  
<https://doi.org/10.11144/javeriana.cao30-54.eprqe>
- Pinto, P. C. (2017). *Determinantes de la solvencia financiera de las cajas municipales del Perú (2012-2016)*. Universidad privada de Tacna.
- Pimienta, J. H., y De la Orden, A. (2017). *Metodología de la investigación*. (3ra ed.). México: Pearson educación de México.
- Prodan-Palade, D. (2017). Modele de previziune a riscului de faliment pe baza rețelelor neuronale artificiale. *Audit Financiar*, 15(147), 321–429.  
<https://doi.org/10.20869/AUDITF/2017/147/418>
- Puerta, F., Vergara, J., y Huertas, N. (2018). *Análisis financiero: enfoques en su evolución*. *Criterio libre*, 16(28), 85-104.  
<https://dialnet.unirioja.es/descarga/articulo/6676021.pdf>
- RAE (2020). *Real Academia Española*  
<https://dle.rae.es/quiebra>
- Seoane, M. (2014). *Análisis de la evolución de la solvencia a través del EFE: caso particular de la Automoción en Galicia*. Universidad de Vigo.  
<http://webfctou.webs6.uvigo.es/files/docencia/TFG/premios/AnalisisdelaevoluciondelasolvenciaatradesdelEFE.pdf>
- Soboleva, Y. P., Matveev, V. V., Ilminskaya, S. A., Efimenko, I. S., Rezvyakova, I. V., & Mazur, L. V. (2018). Monitoring of businesses operations with cash flow analysis. *International Journal of Civil Engineering and Technology*, 9(11), 2034.
- Szetela, B., Mentel, G., y Brozyna, J. (2016). *In search of insolvency among European countries*. *Economic Research-Ekonomska Istrazivanja*, 29(1), 839–856. <https://doi.org/10.1080/1331677X.2016.1237301>
- Tanaka, G. (2015). *Contabilidad y análisis financiero*. Lima: PUCP editorial

Valencia, M., Trochez, J., Vanegas, J. G., y Restrepo, J. A. (2016). *Modelo para el análisis de la quiebra financiera en Pymes agroindustriales antioqueñas*. *Apuntes del Cenes*, 35(62), 147.

<https://doi.org/10.19053/22565779.4310>

Van Horne, J. C., y Wachowicz, J. M. (2010). *Fundamentos Administración Financiera*.

Zurita, M. (2019). Austral: “No ha sido el momento adecuado para imponer los derechos de pesca”. *El comercio Perú*. Recuperado el 20 de abril, de: <https://elcomercio.pe/economia/dia-1/austral-sido-momento-adecuado-imponer-derechos-pesca-noticia-ecpm-661908-noticia/>

## **ANEXOS**

### Anexo 1: Matriz de operacionalización de variables

Tabla 1

Matriz de operacionalización de variables

VARIABLES DE ESTUDIO	DEFINICIÓN CONCEPTUAL	DEFINICIÓN OPERACIONAL	DIMENSIÓN	INDICADORES	ESCALA DE MEDICIÓN
<b>Solvencia Financiera (Independiente)</b>	Según Puerta, Vergara y Huertas (2018) manifiestan que a través del análisis de solvencia financiera, se constata que la empresa pueda satisfacer sus compromisos y/o deudas financieras a corto y largo plazo, en otras palabras, es cuando la empresa genera suficientes fondos para atender sus obligaciones, compromisos frente a terceros.	La variable solvencia financiera es de naturaleza cuantitativa y será medida en el corto plazo por las dimensiones de ratio de solvencia, prueba ácida y ratio de tesorería. En el largo plazo por las dimensiones de razón de garantía, estabilidad y endeudamiento, analizando datos y aplicando los ratios financieros.	Solvencia financiera a corto plazo	$\text{Ratio de solvencia} = \frac{\text{Activo cte}}{\text{Pasivo cte}}$	Razón
				$\text{Prueba ácida} = \frac{\text{Activo cte} - \text{Existencias}}{\text{Pasivo cte}}$	Razón
				$\text{Ratio de tesorería} = \frac{\text{Disponible} + \text{Inv. Financieras a corto plazo}}{\text{Pasivo cte}}$	Razón
			Solvencia financiera a largo plazo	$\text{Ratio de garantía} = \frac{\text{Activo total}}{\text{Pasivo total}}$	Razón
				$\text{Ratio de estabilidad} = \frac{\text{Activo no cte}}{\text{Pasivo no cte}}$	Razón
				$\text{Ratio de endeudamiento} = \frac{\text{Pasivo}}{\text{Patrimonio neto}}$	Razón

<b>Riesgo de Quiebra (Dependiente)</b>	Según Pérez, Lopera y Vásquez (2017) es la probabilidad de insolvencia en la que una empresa se puede ver inmersa en cualquier periodo durante su actividad de día a día y por consecuencia deba cesar sus operaciones. Una metodología para medir la probabilidad de que una empresa se encuentra próxima a quebrar es el modelo de Altman.	La variable riesgo de quiebra será medida analizando datos financieros mediante la utilización del modelo de Edward Altman para empresas manufactureras que cotizan en bolsa.	Modelo de Altman para empresas manufactureras que cotizan en bolsa	$6.56 * (X1 = \frac{\textit{Capital de trabajo}}{\textit{Activo total}})$	Razón
				$3.26 * (X2 = \frac{\textit{Utilidades retenidas}}{\textit{Activo total}})$	Razón
				$6.72 * (X3 = \frac{\textit{Utilidades antes de impuestos}}{\textit{Activo total}})$	Razón
				$1.05 * (X4 = \frac{\textit{Pstrimonio}}{\textit{Pasivo total}})$	Razón

## Anexo 2: Guía de análisis documental e instrumento de recolección de datos

- **Guía de análisis documental**

Para el presente proyecto de investigación titulado: solvencia financiera y su incidencia en el riesgo de quiebra en una empresa industrial pesquera, periodo 2009-2019, se confecciono una breve guía de revisión documental la cual se describe a continuación:

1. Para proceder al levantamiento de datos evaluaremos la información financiera, las memorias anuales y todo documento que nos sirva para recoger la información que enmarca nuestra investigación y sirva como sustento para comprobar la hipótesis planteada.
2. Acto seguido con la información financiera de la empresa, utilizaremos el estado de situación financiera y el estado de resultados para recolectar los datos en nuestra ficha.
3. Seguidamente se recogerán datos para la variable independiente “solvencia financiera”, para la dimensión: solvencia financiera a corto plazo, se aplicará el ratio de solvencia que consiste en recoger datos del activo corriente y dividirlo con el pasivo corriente para obtener un coeficiente que nos permita interpretar el resultado, seguido de la prueba ácida que consiste en restar el activo corriente menos las existencias para finalmente dividirlo con el pasivo corriente, luego se aplicará el ratio de tesorería el cual consiste en sumar el disponible más las inversiones a corto plazo entre el pasivo corriente.

Para la segunda dimensión: solvencia financiera largo plazo, se aplicarán el ratio de garantía el cual consiste en dividir el activo total entre el pasivo total, luego se aplicará el ratio de estabilidad que consiste en dividir el activo no corriente entre el pasivo no corriente y finalmente se aplicará el ratio de endeudamiento que consiste en dividir el pasivo total entre el patrimonio neto.

4. A continuación, se procederá a levantar los datos para la segunda variable “riesgo de quiebra”, para la dimensión: modelo de Altman para empresas manufactureras que cotizan en bolsa, el cual consiste en aplicar 5 razones financieras:  $X_1$  que se consolida al dividir el

capital de trabajo entre el activo total y el resultado multiplicado por 1.2,  $X_2$  el cual se obtiene al dividir las utilidades retenidas entre el activo total y el resultado se multiplica por 1.4,  $X_3$  el cual se obtiene al dividir las utilidades antes de impuestos entre activo total y el resultado se multiplica por 3.3,  $X_4$  el cual se obtiene al dividir el valor contable del patrimonio entre el pasivo total y el resultado multiplicado por 0.6 y por último para  $X_5$  el cual se obtiene al dividir las ventas entre el activo total y el resultado se multiplica por 0.999.

Luego se procede a realizar la sumatoria de  $X_1 + X_2 + X_3 + X_4 + X_5 = Z$  para determinar la calificación final del periodo en estudio.

5. Posteriormente se vaciará la información recolectada en nuestras fichas de datos al programa SPSS en su versión 26 para proceder a determinar la prueba de normalidad, el coeficiente de correlación, la distribución de frecuencias que nos servirá para comprobar la hipótesis.

- **Instrumentos de recolección de datos**

A continuación, se presentan los instrumentos de recolección de datos:

AÑO	TRIMESTRE	SOLVENCIA FINANCIERA										
		SOLVENCIA FINANCIERA A CORTO PLAZO										
		ACTIVO CORRIENTE	PASIVO CORRIENTE	RATIO DE SOLVENCIA	ACTIVO CORRIENTE	EXISTENCIAS	PASIVO CORRIENTE	PRUEBA ACIDA	DISPONIBLE	INVERSIONES FINANCIERAS A CORTO PLAZO	PASIVO CORRIENTE	RATIO DE TESORERIA
2009	1	S/229,804.00	S/248,670.00	0.92	S/229,804.00	S/93,383.00	S/248,670.00	0.55	S/4,062.00	S/3,501.00	S/248,670.00	0.03
2009	2	S/349,035.00	S/327,705.00	1.07	S/349,035.00	S/172,205.00	S/327,705.00	0.54	S/17,558.00	S/3,286.00	S/327,705.00	0.06
2009	3	S/170,455.00	S/151,039.00	1.13	S/170,455.00	S/97,531.00	S/151,039.00	0.48	S/9,816.00	S/3,120.00	S/151,039.00	0.09
2009	4	S/286,379.00	S/255,193.00	1.12	S/286,379.00	S/98,529.00	S/255,193.00	0.74	S/8,953.00	S/3,125.00	S/255,193.00	0.05
2010	1	S/209,118.00	S/188,858.00	1.11	S/209,118.00	S/78,243.00	S/188,858.00	0.69	S/27,452.00	S/3,073.00	S/188,858.00	0.16
2010	2	S/317,732.00	S/352,320.00	0.90	S/317,732.00	S/152,960.00	S/352,320.00	0.47	S/15,425.00	S/3,057.00	S/352,320.00	0.05
2010	3	S/135,219.00	S/147,301.00	0.92	S/135,219.00	S/70,969.00	S/147,301.00	0.44	S/6,695.00	S/2,094.00	S/147,301.00	0.06
2010	4	S/200,845.00	S/192,148.00	1.05	S/200,845.00	S/75,965.00	S/192,148.00	0.65	S/4,704.00	S/2,926.00	S/192,148.00	0.04
2011	1	S/307,547.00	S/299,791.00	1.03	S/307,547.00	S/115,793.00	S/299,791.00	0.64	S/41,219.00	S/3,032.00	S/299,791.00	0.15
2011	2	S/559,339.00	S/372,595.00	1.50	S/559,339.00	S/181,927.00	S/372,595.00	1.01	S/115,806.00	S/5.00	S/372,595.00	0.31
2011	3	S/331,229.00	S/124,079.00	2.67	S/331,229.00	S/134,425.00	S/124,079.00	1.59	S/45,569.00	S/5.00	S/124,079.00	0.37
2011	4	S/339,604.00	S/196,402.00	1.73	S/339,604.00	S/184,397.00	S/196,402.00	0.79	S/8,414.00	S/0.00	S/196,402.00	0.04
2012	1	S/352,828.00	S/178,438.00	1.98	S/352,828.00	S/119,585.00	S/178,438.00	1.31	S/75,404.00	S/0.00	S/178,438.00	0.42
2012	2	S/375,047.00	S/246,984.00	1.52	S/375,047.00	S/198,188.00	S/246,984.00	0.72	S/19,697.00	S/0.00	S/246,984.00	0.08
2012	3	S/346,989.00	S/176,068.00	1.97	S/346,989.00	S/126,227.00	S/176,068.00	1.25	S/43,458.00	S/0.00	S/176,068.00	0.25
2012	4	S/234,158.00	S/104,606.00	2.24	S/234,158.00	S/106,196.00	S/104,606.00	1.22	S/11,358.00	S/0.00	S/104,606.00	0.11
2013	1	S/279,250.00	S/165,486.00	1.69	S/279,250.00	S/128,435.00	S/165,486.00	0.91	S/14,259.00	S/0.00	S/165,486.00	0.09
2013	2	S/324,199.00	S/281,108.00	1.15	S/324,199.00	S/196,238.00	S/281,108.00	0.46	S/15,350.00	S/0.00	S/281,108.00	0.05
2013	3	S/273,331.00	S/185,438.00	1.47	S/273,331.00	S/105,077.00	S/185,438.00	0.91	S/49,835.00	S/0.00	S/185,438.00	0.27
2013	4	S/325,760.00	S/303,605.00	1.07	S/325,760.00	S/152,753.00	S/303,605.00	0.57	S/20,243.00	S/0.00	S/303,605.00	0.07
2014	1	S/259,712.00	S/204,429.00	1.27	S/259,712.00	S/101,338.00	S/204,429.00	0.77	S/9,499.00	S/0.00	S/204,429.00	0.05
2014	2	S/345,867.00	S/297,847.00	1.16	S/345,867.00	S/164,836.00	S/297,847.00	0.61	S/35,575.00	S/0.00	S/297,847.00	0.12
2014	3	S/241,785.00	S/219,152.00	1.10	S/241,785.00	S/137,670.00	S/219,152.00	0.48	S/10,965.00	S/0.00	S/219,152.00	0.05
2014	4	S/265,383.00	S/240,061.00	1.11	S/265,383.00	S/96,468.00	S/240,061.00	0.70	S/32,230.00	S/0.00	S/240,061.00	0.13
2015	1	S/221,659.00	S/222,294.00	1.00	S/221,659.00	S/62,145.00	S/222,294.00	0.72	S/55,565.00	S/0.00	S/222,294.00	0.25
2015	2	S/282,803.00	S/153,184.00	1.85	S/282,803.00	S/107,642.00	S/153,184.00	1.14	S/64,489.00	S/0.00	S/153,184.00	0.42
2015	3	S/231,929.00	S/107,204.00	2.16	S/231,929.00	S/51,134.00	S/107,204.00	1.69	S/108,896.00	S/0.00	S/107,204.00	1.02
2015	4	S/219,225.00	S/126,520.00	1.73	S/219,225.00	S/101,738.00	S/126,520.00	0.93	S/54,912.00	S/0.00	S/126,520.00	0.43
2016	1	S/235,317.00	S/161,709.00	1.46	S/235,317.00	S/36,361.00	S/161,709.00	1.23	S/53,472.00	S/0.00	S/161,709.00	0.33
2016	2	S/201,406.00	S/164,618.00	1.22	S/201,406.00	S/77,545.00	S/164,618.00	0.75	S/17,726.00	S/0.00	S/164,618.00	0.11
2016	3	S/252,253.00	S/223,614.00	1.13	S/252,253.00	S/76,874.00	S/223,614.00	0.78	S/26,264.00	S/0.00	S/223,614.00	0.12
2016	4	S/255,115.00	S/250,917.00	1.02	S/255,115.00	S/120,993.00	S/250,917.00	0.53	S/27,873.00	S/0.00	S/250,917.00	0.11
2017	1	S/172,198.00	S/144,507.00	1.19	S/172,198.00	S/65,952.00	S/144,507.00	0.74	S/30,594.00	S/0.00	S/144,507.00	0.21
2017	2	S/287,746.00	S/238,233.00	1.21	S/287,746.00	S/119,955.00	S/238,233.00	0.70	S/27,042.00	S/0.00	S/238,233.00	0.11
2017	3	S/161,026.00	S/143,945.00	1.12	S/161,026.00	S/38,094.00	S/143,945.00	0.85	S/53,551.00	S/0.00	S/143,945.00	0.37
2017	4	S/176,386.00	S/223,889.00	0.79	S/176,386.00	S/39,604.00	S/223,889.00	0.61	S/64,559.00	S/0.00	S/223,889.00	0.29
2018	1	S/204,990.00	S/251,921.00	0.81	S/204,990.00	S/57,209.00	S/251,921.00	0.59	S/28,406.00	S/0.00	S/251,921.00	0.11
2018	2	S/383,505.00	S/250,130.00	1.53	S/383,505.00	S/168,890.00	S/250,130.00	0.86	S/32,073.00	S/0.00	S/250,130.00	0.13
2018	3	S/310,397.00	S/154,002.00	2.02	S/310,397.00	S/53,108.00	S/154,002.00	1.67	S/93,961.00	S/0.00	S/154,002.00	0.61
2018	4	S/327,706.00	S/180,880.00	1.81	S/327,706.00	S/180,617.00	S/180,880.00	0.81	S/77,171.00	S/0.00	S/180,880.00	0.43
2019	1	S/332,320.00	S/177,385.00	1.87	S/332,320.00	S/114,341.00	S/177,385.00	1.23	S/43,390.00	S/0.00	S/177,385.00	0.24
2019	2	S/328,859.00	S/262,316.00	1.25	S/328,859.00	S/198,267.00	S/262,316.00	0.50	S/33,877.00	S/0.00	S/262,316.00	0.13
2019	3	S/313,424.00	S/253,820.00	1.23	S/313,424.00	S/132,238.00	S/253,820.00	0.71	S/26,527.00	S/0.00	S/253,820.00	0.10
2019	4	S/233,398.00	S/229,762.00	1.02	S/233,398.00	S/105,452.00	S/229,762.00	0.56	S/26,907.00	S/0.00	S/229,762.00	0.12

AÑO	TRIMESTRE	SOLVENCIA FINANCIERA								
		SOLVENCIA FINANCIERA A LARGO PLAZO								
		ACTIVO TOTAL	PASIVO TOTAL	RATIO DE GARANTÍA	ACTIVO NO CORRIENTE	PASIVO NO CORRIENTE	RATIO DE ESTABILIDAD	PASIVO TOTAL	PATRIMONIO	RATIO DE ENDEUDAMIENTO
2009	1	S/1,043,942.00	S/514,833.00	2.03	S/814,138.00	S/266,163.00	3.06	S/514,833.00	S/529,109.00	0.97
2009	2	S/1,228,740.00	S/645,127.00	1.90	S/879,705.00	S/317,422.00	2.77	S/645,127.00	S/583,613.00	1.11
2009	3	S/1,049,122.00	S/453,496.00	2.31	S/878,667.00	S/302,457.00	2.91	S/453,496.00	S/595,626.00	0.76
2009	4	S/1,152,486.00	S/545,261.00	2.11	S/866,107.00	S/290,068.00	2.99	S/545,261.00	S/607,225.00	0.90
2010	1	S/1,062,716.00	S/463,314.00	2.29	S/853,598.00	S/274,456.00	3.11	S/463,314.00	S/599,402.00	0.77
2010	2	S/1,151,421.00	S/589,869.00	1.95	S/833,689.00	S/237,549.00	3.51	S/589,869.00	S/561,552.00	1.05
2010	3	S/952,730.00	S/369,714.00	2.58	S/817,511.00	S/222,413.00	3.68	S/369,714.00	S/583,016.00	0.63
2010	4	S/994,843.00	S/371,801.00	2.68	S/793,998.00	S/179,653.00	4.42	S/371,801.00	S/623,042.00	0.60
2011	1	S/1,099,926.00	S/474,464.00	2.32	S/792,379.00	S/174,673.00	4.54	S/474,464.00	S/625,462.00	0.76
2011	2	S/1,348,779.00	S/681,050.00	1.98	S/789,440.00	S/308,455.00	2.56	S/681,050.00	S/667,729.00	1.02
2011	3	S/1,110,544.00	S/425,527.00	2.61	S/779,315.00	S/301,448.00	2.59	S/425,527.00	S/685,017.00	0.62
2011	4	S/1,123,011.00	S/485,417.00	2.31	S/783,407.00	S/289,017.00	2.71	S/485,417.00	S/637,594.00	0.76
2012	1	S/1,109,017.00	S/450,284.00	2.46	S/756,189.00	S/271,846.00	2.78	S/450,284.00	S/658,733.00	0.68
2012	2	S/1,122,348.00	S/505,461.00	2.22	S/747,301.00	S/258,477.00	2.89	S/505,461.00	S/616,887.00	0.82
2012	3	S/1,077,702.00	S/421,363.00	2.56	S/730,713.00	S/245,295.00	2.98	S/421,363.00	S/656,339.00	0.64
2012	4	S/964,894.00	S/337,684.00	2.86	S/730,736.00	S/233,078.00	3.14	S/337,684.00	S/627,210.00	0.54
2013	1	S/1,007,080.00	S/389,561.00	2.59	S/727,830.00	S/224,075.00	3.25	S/389,561.00	S/617,519.00	0.63
2013	2	S/1,071,392.00	S/501,544.00	2.14	S/747,193.00	S/220,436.00	3.39	S/501,544.00	S/569,848.00	0.88
2013	3	S/1,033,665.00	S/420,311.00	2.46	S/760,334.00	S/234,873.00	3.24	S/420,311.00	S/613,354.00	0.69
2013	4	S/1,092,833.00	S/515,337.00	2.12	S/767,073.00	S/211,732.00	3.62	S/515,337.00	S/577,496.00	0.89
2014	1	S/999,579.00	S/410,209.00	2.44	S/739,867.00	S/205,780.00	3.60	S/410,209.00	S/589,370.00	0.70
2014	2	S/1,097,008.00	S/524,446.00	2.09	S/751,141.00	S/226,599.00	3.31	S/524,446.00	S/572,562.00	0.92
2014	3	S/1,002,162.00	S/438,225.00	2.29	S/760,377.00	S/219,073.00	3.47	S/438,225.00	S/563,937.00	0.78
2014	4	S/1,038,017.00	S/498,919.00	2.08	S/772,634.00	S/258,858.00	2.98	S/498,919.00	S/539,098.00	0.93
2015	1	S/984,796.00	S/476,946.00	2.06	S/763,137.00	S/254,652.00	3.00	S/476,946.00	S/507,850.00	0.94
2015	2	S/1,043,911.00	S/487,849.00	2.14	S/761,108.00	S/334,665.00	2.27	S/487,849.00	S/556,062.00	0.88
2015	3	S/992,483.00	S/436,323.00	2.27	S/760,554.00	S/329,119.00	2.31	S/436,323.00	S/556,160.00	0.78
2015	4	S/1,055,573.00	S/538,789.00	1.96	S/836,348.00	S/412,269.00	2.03	S/538,789.00	S/516,784.00	1.04
2016	1	S/1,065,104.00	S/534,708.00	1.99	S/829,787.00	S/372,999.00	2.22	S/534,708.00	S/530,396.00	1.01
2016	2	S/1,024,824.00	S/514,153.00	1.99	S/823,418.00	S/349,535.00	2.36	S/514,153.00	S/510,671.00	1.01
2016	3	S/1,073,472.00	S/564,142.00	1.90	S/821,219.00	S/340,528.00	2.41	S/564,142.00	S/509,330.00	1.11
2016	4	S/1,092,217.00	S/591,621.00	1.85	S/837,102.00	S/340,704.00	2.46	S/591,621.00	S/500,596.00	1.18
2017	1	S/1,000,094.00	S/482,865.00	2.07	S/827,896.00	S/338,358.00	2.45	S/482,865.00	S/517,229.00	0.93
2017	2	S/1,110,645.00	S/562,400.00	1.97	S/822,899.00	S/324,167.00	2.54	S/562,400.00	S/548,245.00	1.03
2017	3	S/979,824.00	S/449,008.00	2.18	S/818,798.00	S/305,063.00	2.68	S/449,008.00	S/530,816.00	0.85
2017	4	S/989,352.00	S/509,898.00	1.94	S/812,966.00	S/286,009.00	2.84	S/509,898.00	S/479,454.00	1.06
2018	1	S/1,010,357.00	S/527,625.00	1.91	S/805,367.00	S/275,704.00	2.92	S/527,625.00	S/482,732.00	1.09
2018	2	S/1,185,972.00	S/633,135.00	1.87	S/802,467.00	S/383,005.00	2.10	S/633,135.00	S/552,837.00	1.15
2018	3	S/1,110,664.00	S/531,823.00	2.09	S/800,267.00	S/377,821.00	2.12	S/531,823.00	S/578,841.00	0.92
2018	4	S/1,129,019.00	S/545,178.00	2.07	S/801,313.00	S/364,298.00	2.20	S/545,178.00	S/583,841.00	0.93
2019	1	S/1,134,313.00	S/525,577.00	2.16	S/801,993.00	S/384,192.00	2.09	S/525,577.00	S/608,736.00	0.86
2019	2	S/1,132,631.00	S/592,919.00	1.91	S/803,772.00	S/330,603.00	2.43	S/592,919.00	S/539,712.00	1.10
2019	3	S/1,118,968.00	S/576,304.00	1.94	S/805,544.00	S/322,484.00	2.50	S/576,304.00	S/542,664.00	1.06
2019	4	S/1,054,382.00	S/532,284.00	1.98	S/820,984.00	S/302,522.00	2.71	S/532,284.00	S/522,098.00	1.02

AÑO	TRIMESTRE	RIESGO DE QUIEBRA																		
		MODELO DE ALTMAN PARA TODO TIPO DE EMPRESAS																		
		CAPITAL DE TRABAJO	ACTIVO TOTAL	X1	6.56	RESULTADOS ACUMULADOS	ACTIVO TOTAL	X2	3.26	UTILIDAD ANTES DE IMPUESTOS	ACTIVO TOTAL	X3	6.72	PATRIMONIO	PASIVO TOTAL	X4	1.05	Z	DIAGNOSTICO	
2009	1	-5/18,866.00	S/1,043,942.00	-0.018071885	-0.118551567	S/108,780.00	S/1,043,942.00	0.104201191	0.339695883	S/1,608.00	S/1,043,942.00	0.001540315	0.01035092	S/529,109.00	S/514,833.00	1.02772938	1.079115849	1.310611086	Zona enferma	
2009	2	S/21,330.00	S/1,228,740.00	0.017359246	0.113876654	S/160,730.00	S/1,228,740.00	0.130808796	0.426436675	S/84,827.00	S/1,228,740.00	0.06903576	0.463920309	S/583,613.00	S/645,127.00	0.904648232	0.949880644	1.954114281	Zona gris	
2009	3	S/19,416.00	S/1,049,122.00	0.018506904	0.121405289	S/172,761.00	S/1,049,122.00	0.164671983	0.536830664	S/26,902.00	S/1,049,122.00	0.025642394	0.17231689	S/595,626.00	S/453,496.00	1.3134096	1.37908008	2.209632923	Zona gris	
2009	4	S/31,186.00	S/1,152,486.00	0.027059765	0.177512057	S/184,360.00	S/1,152,486.00	0.159967236	0.52149319	S/16,912.00	S/1,152,486.00	0.014674365	0.098611732	S/607,225.00	S/545,261.00	1.11364099	1.16932304	1.966940017	Zona gris	
2010	1	S/20,260.00	S/1,062,716.00	0.01906436	0.125062199	S/176,537.00	S/1,062,716.00	0.1661187	0.541546961	-5/12,487.00	S/1,062,716.00	-0.011750082	-0.07890655	S/599,402.00	S/463,314.00	1.293727364	1.358411732	1.946062342	Zona gris	
2010	2	-5/34,588.00	S/1,151,421.00	-0.030039403	-0.197058487	S/121,044.00	S/1,151,421.00	0.105125753	0.342709956	S/22,903.00	S/1,151,421.00	0.019891074	0.133668015	S/561,552.00	S/589,869.00	0.951994426	0.999594147	1.278913632	Zona enferma	
2010	3	-5/12,082.00	S/952,730.00	-0.012681452	-0.083190327	S/142,508.00	S/952,730.00	0.149578579	0.487626169	S/35,253.00	S/952,730.00	0.037002089	0.248654036	S/583,016.00	S/369,714.00	1.576937849	1.655784742	2.30887462	Zona gris	
2010	4	S/8,697.00	S/994,843.00	0.008742083	0.057348064	S/182,534.00	S/994,843.00	0.183480207	0.598145476	-9/9,446.00	S/994,843.00	-0.009494966	-0.063806168	S/623,042.00	S/371,801.00	1.675740517	1.759527543	2.351214915	Zona gris	
2011	1	S/7,756.00	S/1,099,926.00	0.007051383	0.046257075	S/184,954.00	S/1,099,926.00	0.168151312	0.548173277	S/3,691.00	S/1,099,926.00	0.00335568	0.022550172	S/625,462.00	S/474,464.00	1.318249646	1.384162128	2.001142652	Zona gris	
2011	2	S/186,744.00	S/1,348,779.00	0.138454113	0.908258981	S/222,328.00	S/1,348,779.00	0.164836493	0.537366967	S/102,320.00	S/1,348,779.00	0.075861205	0.509787297	S/667,729.00	S/681,050.00	0.980440496	1.029462521	2.984875765	Zona gris	
2011	3	S/207,150.00	S/1,110,544.00	0.186530205	1.223638145	S/239,616.00	S/1,110,544.00	0.215764526	0.703392355	S/26,353.00	S/1,110,544.00	0.023729812	0.159464335	S/685,017.00	S/425,527.00	1.609808543	1.69029897	3.776793805	Saludable	
2011	4	S/143,202.00	S/1,123,011.00	0.127516115	0.836505715	S/192,193.00	S/1,123,011.00	0.171140799	0.557919005	S/10,444.00	S/1,123,011.00	0.009299998	0.062495986	S/637,594.00	S/485,417.00	1.313497467	1.37917234	2.836093047	Zona gris	
2012	1	S/174,390.00	S/1,109,017.00	0.157247364	1.031542709	S/213,332.00	S/1,109,017.00	0.192361343	0.62709798	S/33,050.00	S/1,109,017.00	0.029801166	0.200263837	S/658,733.00	S/450,284.00	1.462927841	1.536074233	3.394978759	Saludable	
2012	2	S/128,063.00	S/1,122,348.00	0.114102756	0.748514079	S/162,261.00	S/1,122,348.00	0.144572806	0.471307349	S/15,533.00	S/1,122,348.00	0.013839736	0.093003026	S/616,887.00	S/505,461.00	1.220444307	1.281466523	2.594290976	Zona gris	
2012	3	S/170,921.00	S/1,077,702.00	0.15897646	1.040400556	S/201,713.00	S/1,077,702.00	0.187169552	0.610172738	S/61,637.00	S/1,077,702.00	0.05719299	0.384336895	S/656,339.00	S/421,363.00	1.557656937	1.635539784	3.670449973	Saludable	
2012	4	S/129,552.00	S/964,894.00	0.134265526	0.880781848	S/172,584.00	S/964,894.00	0.17886317	0.583093936	-5/12,279.00	S/964,894.00	-0.01272575	-0.085517041	S/627,210.00	S/337,684.00	1.85738738	1.950256749	3.328615491	Saludable	
2013	1	S/113,764.00	S/1,007,080.00	0.112964213	0.74104524	S/162,893.00	S/1,007,080.00	0.161747825	0.527297911	-5/14,281.00	S/1,007,080.00	-0.014180601	-0.095293641	S/617,519.00	S/389,561.00	1.58516638	1.664424699	2.837474208	Zona gris	
2013	2	S/43,091.00	S/1,071,392.00	0.040219639	0.263840835	S/108,490.00	S/1,071,392.00	0.10126079	0.330110174	-5/32,014.00	S/1,071,392.00	-0.029880753	-0.200798662	S/569,848.00	S/501,544.00	1.136187453	1.182996826	1.586149173	Zona enferma	
2013	3	S/87,893.00	S/1,033,665.00	0.08503045	0.557799751	S/151,996.00	S/1,033,665.00	0.147045706	0.479369003	S/64,020.00	S/1,033,665.00	0.06193496	0.416202928	S/613,354.00	S/420,311.00	1.4592861	1.532250405	2.985622081	Zona gris	
2013	4	S/22,155.00	S/1,092,833.00	0.020272997	0.13299006	S/116,138.00	S/1,092,833.00	0.106272413	0.346480607	S/10,595.00	S/1,092,833.00	-0.009694985	-0.065150302	S/577,496.00	S/515,337.00	1.120618159	1.176649067	1.590937691	Zona enferma	
2014	1	S/55,283.00	S/999,579.00	0.055306284	0.362809223	S/128,012.00	S/999,579.00	0.128065916	0.417494885	S/17,526.00	S/999,579.00	0.017533382	0.117824324	S/589,370.00	S/410,209.00	1.43675541	1.508593181	2.406721613	Zona gris	
2014	2	S/48,020.00	S/1,097,008.00	0.04377361	0.287154879	S/110,995.00	S/1,097,008.00	0.101179754	0.329845999	S/13,415.00	S/1,097,008.00	0.012228717	0.082176976	S/572,562.00	S/524,446.00	1.091746338	1.146333655	1.84551151	Zona enferma	
2014	3	S/22,633.00	S/1,002,162.00	0.022584173	0.148152175	S/102,370.00	S/1,002,162.00	0.102149154	0.333006241	-5/12,617.00	S/1,002,162.00	-0.084603328	-0.056393328	S/438,225.00	S/286,863.00	1.286866336	1.351209653	1.74776474	Zona enferma	
2014	4	S/25,322.00	S/1,038,017.00	0.024394591	0.160028516	S/77,531.00	S/1,038,017.00	0.074691455	0.243494143	-5/24,559.00	S/1,038,017.00	-0.023659535	-0.158992078	S/539,098.00	S/498,919.00	1.08053211	1.134558716	1.379089297	Zona enferma	
2015	1	-5/635.00	S/984,796.00	-0.000644804	-0.004229912	S/46,283.00	S/984,796.00	0.046997551	0.153212015	-5/25,342.00	S/984,796.00	-0.025733248	-0.172927429	S/507,850.00	S/476,946.00	1.064795595	1.118035375	1.09409005	Zona enferma	
2015	2	S/129,619.00	S/1,043,911.00	0.124166715	0.814533653	S/94,495.00	S/1,043,911.00	0.090520169	0.29509575	S/74,544.00	S/1,043,911.00	0.071408386	0.479864356	S/556,062.00	S/487,849.00	1.139824003	1.1968815203	2.786308963	Zona gris	
2015	3	S/124,725.00	S/992,483.00	0.125669659	0.824392962	S/94,593.00	S/992,483.00	0.095309441	0.310708778	S/182.00	S/992,483.00	0.000183378	0.001232303	S/556,160.00	S/436,323.00	1.274652035	1.338384637	2.47471868	Zona gris	
2015	4	S/92,705.00	S/1,055,573.00	0.087824338	0.576127658	S/55,217.00	S/1,055,573.00	0.052309978	0.170530527	-5/47,101.00	S/1,055,573.00	-0.044621263	-0.299854885	S/516,784.00	S/538,789.00	0.959158409	1.007116329	1.45391963	Zona enferma	
2016	1	S/73,608.00	S/1,065,104.00	0.069108744	0.453353363	S/68,829.00	S/1,065,104.00	0.064621859	0.210667259	S/20,033.00	S/1,065,104.00	0.018808492	0.126393066	S/530,396.00	S/534,708.00	0.991935786	1.041532575	1.831946262	Zona gris	
2016	2	S/36,788.00	S/1,024,824.00	0.035896895	0.235483634	S/49,106.00	S/1,024,824.00	0.04791652	0.156207856	-5/29,030.00	S/1,024,824.00	-0.028326815	-0.190356198	S/510,671.00	S/514,153.00	0.993227697	1.042889082	1.244224374	Zona enferma	
2016	3	S/28,639.00	S/1,073,472.00	0.026678851	0.175013265	S/47,765.00	S/1,073,472.00	0.044495804	0.145056322	-5/2,648.00	S/1,073,472.00	-0.002466762	-0.016576641	S/509,330.00	S/564,142.00	0.902840065	0.947982068	1.251475015	Zona enferma	
2016	4	S/4,198.00	S/1,092,217.00	0.003843559	0.025213744	S/39,031.00	S/1,092,217.00	0.035735573	0.116497967	-5/11,836.00	S/1,092,217.00	-0.010836674	-0.072822452	S/500,596.00	S/591,621.00	0.846143054	0.888450207	0.957339466	Zona enferma	
2017	1	S/27,691.00	S/1,000,094.00	0.027688397	0.181635886	S/55,664.00	S/1,000,094.00	0.055658768	0.181447584	S/24,831.00	S/1,000,094.00	0.024828666	0.166848636	S/517,229.00	S/482,865.00	1.071166889	1.124725234	1.65465734	Zona enferma	
2017	2	S/49,513.00	S/1,110,645.00	0.044580401	0.292447434	S/86,680.00	S/1,110,645.00	0.07804474	0.254425852	S/46,289.00	S/1,110,645.00	0.041677584	0.280073363	S/548,245.00	S/562,400.00	0.974831081	1.023572635	1.850519283	Zona gris	
2017	3	S/17,081.00	S/979,824.00	0.017432723	0.11435866	S/69,251.00	S/979,824.00	0.070676979	0.230406951	-5/26,000.00	S/979,824.00	-0.026535378	-0.178317739	S/530,816.00	S/449,008.00	1.182197199	1.241307059	1.407754931	Zona enferma	
2017	4	-5/47,503.00	S/989,352.00	-0.048014256	-0.314973518	S/17,889.00	S/989,352.00	0.018081532	0.058945795	-5/69,113.00	S/989,352.00	-0.07065446	-0.474871795	S/479,454.00	S/509,898.00	0.940293941	0.987308638	0.25640912	Zona enferma	
2018	1	-5/46,931.00	S/1,010,357.00	-0.04649918	-0.304711463	S/21,167.00	S/1,010,357.00	0.020950021	0.068297067	S/4,825.00	S/1,010,357.00	0.00477554	0.032091627	S/482,732.00	S/527,625.00	0.914914949	0.960660997	0.756337927	Zona enferma	
2018	2	S/133,375.00	S/1,185,972.00	0.112460497	0.737740857	S/91,272.00	S/1,185,972.00	0.076959658	0.250888486	S/103,145.00	S/1,185,972.00	0.086970856	0.584444152	S/552,837.00	S/633,135.00	0.873173968	0.916832666	2.489901612	Zona gris	
2018	3	S/156,395.00	S/1,110,664.00	0.140812163	0.923727788	S/117,276.00	S/1,110,664.00	0.10559089	0.344226301	S/38,209.00	S/1,110,664.00	0.03401943	0.231181059	S/578,841.00	S/531,823.00	1.088409114	1.142829569	2.641964717	Zona gris	
2018	4	S/146,826.00	S/1,129,019.00	0.130047413	0.853111028	S/122,276.00	S/1,129,019.00	0.108302872	0.353067362	S/3,579.00	S/1,129,019.00	0.003170009	0.021302458	S/583,841.00	S/545,178.00	1.070918122	1.124464028	2.351944678	Zona gris	
2019	1	S/154,935.00	S/1,1																	

### Anexo 3: Foda, misión y visión de una empresa industrial pesquera.

FORTALEZAS	OPORTUNIDADES
<ul style="list-style-type: none"> <li>• Pertenecer al grupo económico Austevoll seafood ASA.</li> <li>• Directores y gerentes con amplios conocimientos y experiencia.</li> <li>• Ser fabricante de harina de pescado super prime.</li> <li>• Precios competitivos en el mercado internacional.</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Crecimiento en el consumo de la población en los países desarrollados.</li> <li>• Biodiversidad de la biomasa peruana.</li> <li>• Tratados de libre comercio con países de Europa y Asia.</li> <li>•</li> </ul>
DEBILIDADES	AMENAZAS
<ul style="list-style-type: none"> <li>• Bajos ingresos de consumo humano directo.</li> <li>• Dependencia del mercado externo.</li> <li>• Altos costos de mantenimiento de las embarcaciones.</li> <li>• Inversiones elevadas por el cual tendrían que recurrir a financiamiento externo.</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Incertidumbre de los fenómenos naturales y pesca ilegal.</li> <li>• Aumento de las cuotas de pesca de parte del gobierno.</li> <li>• Fluctuaciones del tipo de cambio.</li> <li>• Volatilidad de los precios internacionales.</li> </ul>

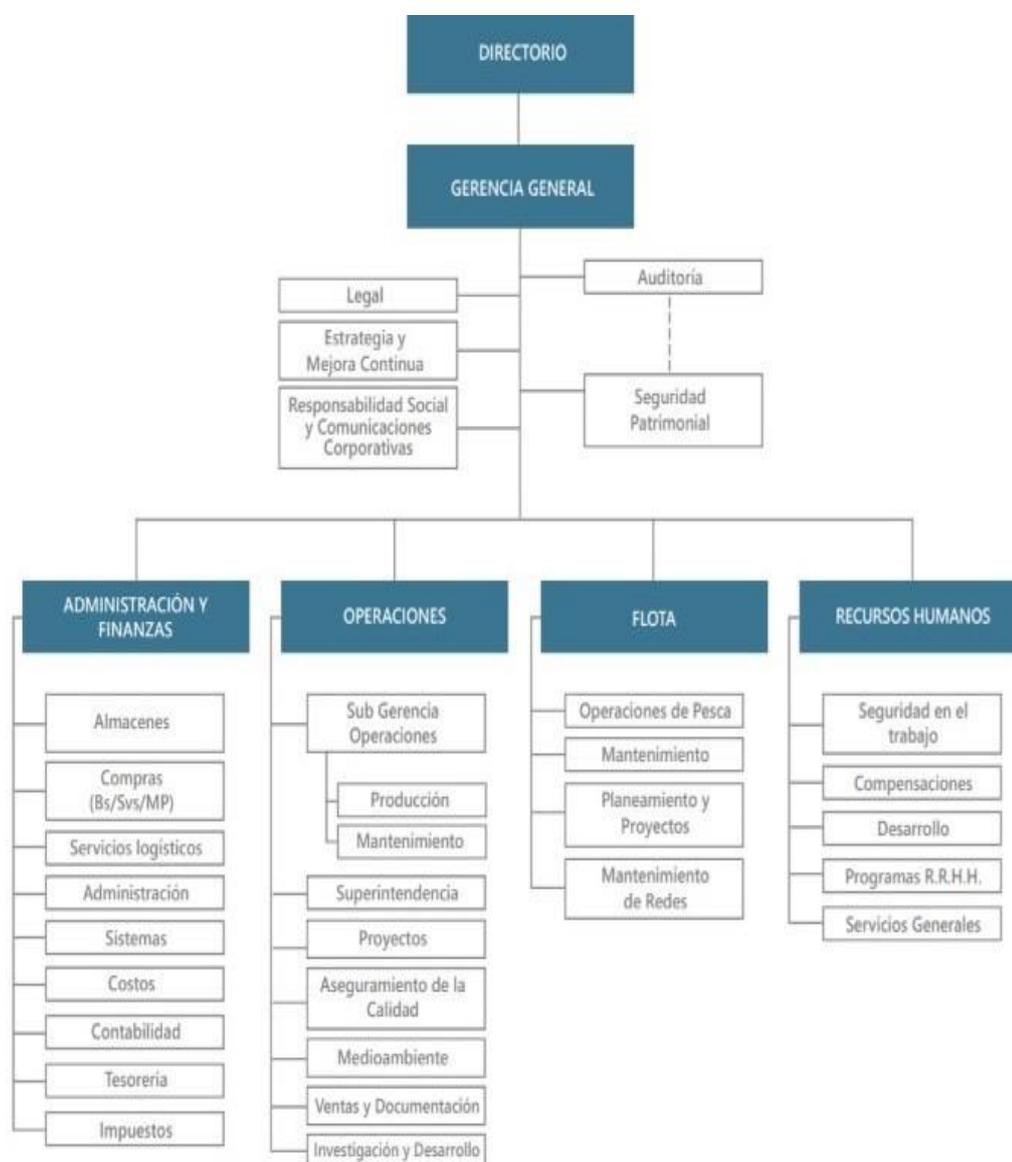
- **Misión:**

“Satisfacer las necesidades y expectativas de nuestros clientes con productos de alta calidad sobre la base de un equipo humano comprometido con la sostenibilidad de los recursos pesqueros a través de una operación eficiente, ambiental y socialmente responsable, en un contexto de creación de valor e innovación”.

- **Visión:**

“Ser reconocidos como la empresa pesquera líder en la elaboración de productos alimenticios de alta calidad”.

## Anexo 4: Organigrama de una empresa industrial pesquera.



**FUENTE:** Recuperado de la memoria anual 2018 de la empresa industrial pesquera.

## Anexo 5: Principales productos de una empresa industrial pesquera.



### HARINA DE PESCADO(CHI)

- De diversa calidad, como: super prime, prime, Taiwan, Thailand y standard.
- La harina super prime representa el 78% de sus ventas y los otros el 22%.
- Precio promedio de US\$ 1,521.89 por TM.



### ACEITE DE PESCADO(CHI)

- De diversa calidad, como: Feed grade crude, OMEGA y RBD.
- Precio promedio de US\$ 1,806.00 por TM.



### CONGELADOS(CHD)

- De diversas especies como: caballa, jurel, perico, pejerrey, anchoveta, calamar y pota.

## Anexo 6: Principales países consumidores de una empresa industrial pesquera.



**Fuente:** Recuperado de la memoria anual 2018 de la empresa industrial pesquera.

## Anexo 7: Ranking De empresas industriales pesqueras exportadoras de consumo humano indirecto al 2018.

### RANKING DE EMPRESAS EXPORTADORAS DE CONSUMO HUMANO INDIRECTO 2018 (Valor US\$ FOB)

N°	EMPRESAS	Total	N°	EMPRESAS	Total
1	TECNOLOGICA DE ALIMENTOS S.A.	447.889.838	26	PACIFICO INTERNATIONAL TRADING COMPANY SAC	2.684.067
2	CORPORACION PESQUERA INCA S.A.C. COPEINCA S.A.C.	274.775.698	27	E D & F MAN PERU S.A.C.	2.566.599
3	PESQUERA EXALMAR S.A.A.	211.039.579	28	SIRAY BUSINESS S.A.C.	2.069.083
4	PESQUERA HAYDUK S.A.	204.459.533	29	PERUVIAN SEA FOOD S.A.	2.048.435
5	PESQUERA DIAMANTE S.A.	185.478.788	30	PROVEEDORA DE PRODUCTOS MARINOS SAC	2.003.017
6	AUSTRAL GROUP S.A.A.	172.910.514	31	VH FISHING TRADER S.A.C.	1.782.818
7	CFG INVESTMENT SAC	133.835.124	32	PRODUCTORA ANDINA DE CONGELADOS S.R.L.	1.457.706
8	DSM MARINE LIPIDS PERU S.A.C.	76.364.196	33	INVERSIONES Y NEGOCIOS DARLYN S.A.C.	1.397.423
9	PESQUERA CENTINELA S.A.C.	55.150.747	34	VELEBIT GROUP S.A.C.	1.388.168
10	PESQUERA CANTABRIA S.A.	27.248.148	35	ALIMENCORP SOCIEDAD ANONIMA CERRADA	1.247.995
11	COMPANIA PESQUERA DEL PACIFICO CENTRO SA	23.538.895	36	DALIKA PERU S.A.C.	1.184.036
12	DOIL INTERNATIONAL S.A.C.	21.118.038	37	ARMADORES Y CONGELADORES DEL PACIFICO SA	1.032.322
13	COLPEX INTERNATIONAL S.A.C.	16.002.691	38	PACIFIC FREEZING COMPANY S.A.C.	1.023.649
14	PESQUERA CARAL S.A.	12.618.556	39	PESQUERA JADA S.A.	1.011.973
15	INDUSTRIAS BIOACUATICAS TALARA S.A.C.	12.335.232	40	PUERTOS DEL PACIFICO S.A.	918.649
16	PESQUERA CAPRICORNIO S.A.	8.016.484	41	SETOP TRADING SAC- SETOP	861.284
17	PESQUERA PELAYO S.A.C.	6.501.703	42	PACIFIC DEEP FROZEN S.A.	802.339
18	BIOILS PERU S.A.C.	5.963.875	43	SEA FOOD TRADING S.A.	743.674
19	INVERSIONES ANDES FISH SAC	5.012.252	44	INVERSIONES MARAÑON S.A.C.	730.841
20	INKA BAY S.A.C.	4.268.647	45	BAHÍA PERÚ S.A.C.	612.518
21	PACIFIC NET TRADING S.A.C.	3.918.497	46	NEGOCIOS GENERALES MIS GEMELAS E.I.R.L.	594.500
22	ECO PROYEC PERU SOCIEDAD ANONIMA CERRADA - ECOPP SAC	3.724.391	47	REPRESENTACIONES OLEAGINOSAS VICTORIA S.A.C.	593.444
23	VLACAR S.A.C.	3.162.717	48	BLUE PACIFIC OILS S.A.	573.155
24	DEXIM SRL	3.143.449	49	SPRING VALLEY FRUIT S.A.C.	554.901
25	CORPORACION PESQUERA 1313 S.A.	2.902.509	50	CHICOMA GIRON SANTOS TITO	532.794
				Otros (17)	3.592.010
				<b>TOTAL</b>	<b>1.955.387.498</b>

Fuente: Aduanas / Elaboración: Promperú

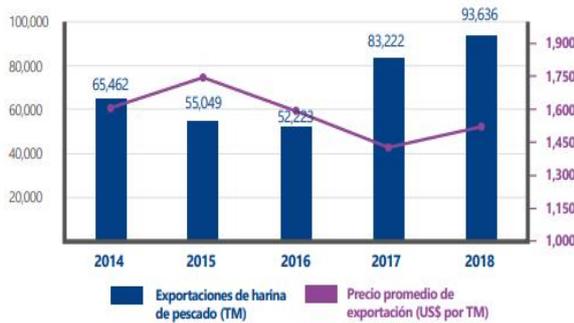
*Fuente: Recuperado del informe anual 2018 Prom Perú al*

## Anexo 8: Ventas de CHD y CHI 2014-2018

### Venta de harina

Para el año 2018 las exportaciones de harina de pescado a nivel nacional alcanzaron un total de 1'007,001 TM y tuvieron un precio promedio de US\$ 1,520,05 por TM.

Las exportaciones de harina de pescado de Austral en el 2018 ascendieron a 93,636 TM, representando un incremento de 13% frente a lo registrado el año anterior. El precio promedio por tonelada de harina exportada por Austral fue de US\$ 1,521.89, precio superior en 6% al registrado el año anterior (US\$ 1,430,07). El mayor destino de exportación de harina de pescado fue el continente asiático principalmente China.



### Venta de aceite

En el año 2018 las exportaciones de aceite crudo de pescado alcanzaron un total de 165,744 TM y registraron un precio promedio a nivel nacional de US\$ 1,625,66 por TM.

Las ventas de aceite en Austral ascendieron a 16,933 TM, cifra superior en un 48% a lo vendido en el año 2017. Las exportaciones representaron un 98% del total de las ventas realizadas. El precio de venta promedio de Austral del aceite de pescado durante el año 2018 fue de US\$ 1,806,00, precio superior en un 20% al precio promedio obtenido el año anterior.



### Venta de congelados

Durante el año 2018, Austral registró ventas por un volumen de 8,641 TM, cifra superior en un 5% a lo registrado en el 2017. El principal destino fue el mercado externo que representó el 65% de las ventas mientras que las principales especies comercializadas fueron la Caballa y el Jurel.

### Venta de pescado fresco

Durante el año 2018, se realizaron ventas de pescado fresco para Consumo Humano Directo por 3,202 TM correspondiente a las especies Caballa y Jurel, cifra superior en 169% a lo registrado el año anterior.

**Fuente:** Recuperado de la memoria anual 2018 de la empresa industrial pesquera.

## Anexo 9: Validación de juicio de Expertos

 UNIVERSIDAD CÉSAR VALLEJO

Observaciones (precisar si hay suficiencia): \_\_\_\_\_

Opinión de aplicabilidad:    Aplicable [  ]    Aplicable después de corregir [  ]    No aplicable [  ]

Apellidos y nombres del juez validador. Dr/ Mg: Ponce Caceres, Juan Manuel ..... DNI: 07872779

Especialidad del validador: FINANZAS .....

.....<sup>9</sup> de julio del 2020



-----  
Firma del Experto Informante.

<sup>1</sup>Pertinencia: El ítem corresponde al concepto teórico formulado.  
<sup>2</sup>Relevancia: El ítem es apropiado para representar al componente o dimensión específica del constructo  
<sup>3</sup>Claridad: Se entiende sin dificultad alguna el enunciado del ítem, es conciso, exacto y directo

Nota: Suficiencia, se dice suficiencia cuando los ítems planteados son suficientes para medir la dimensión

Observaciones (precisar si hay suficiencia): Si \_\_\_\_\_

Opinión de aplicabilidad:   Aplicable [ X ]       Aplicable después de corregir [ ]       No aplicable [ ]

Apellidos y nombres del juez validador. Mg: ...Rentería Leyva Jorge Luís..... DNI:...07255568.....

Especialidad del validador:.....Finanzas.....

<sup>1</sup>**Pertinencia:** El ítem corresponde al concepto teórico formulado.  
<sup>2</sup>**Relevancia:** El ítem es apropiado para representar al componente o dimensión específica del constructo  
<sup>3</sup>**Claridad:** Se entiende sin dificultad alguna el enunciado del ítem, es conciso, exacto y directo

**Nota:** Suficiencia, se dice suficiencia cuando los ítems planteados son suficientes para medir la dimensión

Lima 06 de julio del 2020



-----  
**Firma del Experto Informante.**

Observaciones (precisar si hay suficiencia): SI

Opinión de aplicabilidad:   Aplicable [ X ]       Aplicable después de corregir [ ]       No aplicable [ ]

Apellidos y nombres del juez validador. Dr/ Mg: ...Collahua Enciso Jorge.....       DNI:.....06136386.....

Especialidad del validador:.....Finanzas.....

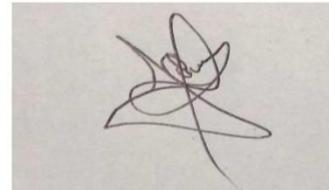
<sup>1</sup>**Pertinencia:** El ítem corresponde al concepto teórico formulado.

<sup>2</sup>**Relevancia:** El ítem es apropiado para representar al componente o dimensión específica del constructo

<sup>3</sup>**Claridad:** Se entiende sin dificultad alguna el enunciado del ítem, es conciso, exacto y directo

**Nota:** Suficiencia, se dice suficiencia cuando los ítems planteados son suficientes para medir la dimensión

10 de julio del 2020



-----  
Firma del Experto Informante.

## Anexo 10: Estados de situación financiera de una empresa industrial pesquera del 2009 al 2019.



### Estado de situación Financiera de una empresa industrial pesquera.

Año: 2009

Periodo: 4 TRIMESTRES

(Expresado en miles de soles)

Cuenta	31 del Marzo del 2009	30 de Junio del 2009	30 de Setiembre del 2009	31 de Diciembre del 2009
Activo	0	0	0	0
Activo Corriente	0	0	0	0
Efectivo y Equivalentes de efectivo	4,062	17,558	9,816	8,953
Inversiones Financieras	3,501	3,286	3,120	3,125
- Activos Financieros al Valor Razonable con cambios en Ganancias y Pérdidas	0	0	0	0
- Activos Financieros Disponibles para la Venta	3,501	3,286	3,120	3,125
- Activos Financieros mantenidos hasta el Vencimiento	0	0	0	0
- Activos por Instrumentos Financieros Derivados	0	0	0	0
Cuentas por Cobrar Comerciales (neto)	74,777	94,586	19,665	106,731
Otras Cuentas por Cobrar a Partes Relacionadas (neto)	13,429	7,168	7,507	8,688
Otras Cuentas por Cobrar (neto)	35,019	46,425	30,188	57,068
Existencias (neto)	93,383	172,205	97,531	98,529
Activos Biológicos	0	0	0	0
Activos no Corrientes mantenidos para la Venta	0	0	0	0
Gastos Contratados por Anticipado	0	0	0	0
Otros Activos	5,633	7,807	2,628	3,285
<b>Total Activo Corriente</b>	<b>229,804</b>	<b>349,035</b>	<b>170,455</b>	<b>286,379</b>
Activo No Corriente	0	0	0	0
Inversiones Financieras	225,217	49,955	49,362	57,154
- Activos Financieros Disponibles para la Venta	0	0	0	0
- Activos Financieros mantenidos hasta el Vencimiento	0	0	0	0
- Activos por Instrumentos Financieros Derivados	0	0	0	0
- Inversiones al Método de Participación	0	0	0	0
- Otras Inversiones Financieras	225,217	49,955	49,362	57,154
Cuentas por Cobrar Comerciales	0	0	0	0
Otras Cuentas por Cobrar a Partes Relacionadas (neto)	0	0	0	0
Otras Cuentas por Cobrar	0	0	0	0
Existencias (neto)	0	0	0	0
Activos Biológicos	0	0	0	0
Inversiones Inmobiliarias	0	0	0	0
Inmuebles, Maquinaria y Equipo (neto)	517,177	569,706	569,369	548,938
Activos Intangibles (neto)	71,266	174,644	174,631	174,777
Activo por Impuesto a la Renta y Participaciones Diferidos	0	0	0	0
Crédito Mercantil	0	85,039	85,039	85,040
Otros Activos	478	361	266	198
<b>Total Activo No Corriente</b>	<b>814,138</b>	<b>879,705</b>	<b>878,667</b>	<b>866,107</b>
<b>TOTAL ACTIVO</b>	<b>1,043,942</b>	<b>1,228,740</b>	<b>1,049,122</b>	<b>1,152,486</b>
Pasivo y Patrimonio	0	0	0	0
Pasivo Corriente	0	0	0	0
Sobregiros Bancarios	211	0	0	0
Obligaciones Financieras	145,105	198,778	55,188	127,215
Cuentas por Pagar Comerciales	39,806	50,450	31,849	46,546
Otras Cuentas por Pagar a Partes Relacionadas	18,648	14,408	16,398	22,557
Impuesto a la Renta y Participaciones Corrientes	0	0	0	0
Otras Cuentas por Pagar	44,900	64,069	47,604	58,875
Provisiones	0	0	0	0
Pasivos mantenidos para la Venta	0	0	0	0
<b>Total Pasivo Corriente</b>	<b>248,670</b>	<b>327,705</b>	<b>151,039</b>	<b>255,193</b>
Pasivo No Corriente	0	0	0	0
Obligaciones Financieras	161,925	159,430	141,762	137,262
Cuentas por Pagar Comerciales	0	0	0	0
Cuentas por Pagar a Partes Relacionadas	0	0	0	0
Pasivo por Impuesto a la Renta y Participaciones Diferidos	104,238	157,992	160,695	152,806
Otras Cuentas por Pagar	0	0	0	0
Provisiones	0	0	0	0
Ingresos Diferidos (netos)	0	0	0	0
<b>Total Pasivo No Corriente</b>	<b>266,163</b>	<b>317,422</b>	<b>302,457</b>	<b>290,068</b>
<b>Total Pasivo</b>	<b>514,833</b>	<b>645,127</b>	<b>453,496</b>	<b>545,261</b>
Patrimonio Neto	0	0	0	0
Capital	389,135	389,135	389,135	389,135
Acciones de Inversión	2	2	2	2
Capital Adicional	0	0	0	0
Resultados no Realizados	0	0	0	0
Reservas Legales	31,192	31,192	31,192	31,192
Otras Reservas	0	2,554	2,536	2,536
Resultados Acumulados	108,780	160,730	172,761	184,360
Diferencias de Conversión	0	0	0	0
<b>Total Patrimonio Neto</b>	<b>529,109</b>	<b>583,613</b>	<b>595,626</b>	<b>607,225</b>
<b>TOTAL PASIVO Y PATRIMONIO NETO</b>	<b>1,043,942</b>	<b>1,228,740</b>	<b>1,049,122</b>	<b>1,152,486</b>

Estado de situación Financiera de una empresa industrial pesquera.

Año: 2010

Periodo: 4 TRIMESTRES

(Expresado en miles de soles)

Cuenta	31 del Marzo del 2010	30 de Junio del 2010	30 de Setiembre del 2010	31 de Diciembre del 2010
Activo	0	0	0	0
Activo Corriente	0	0	0	0
Efectivo y Equivalentes de efectivo	27,452	15,425	6,695	4,704
Inversiones Financieras	3,073	3,057	2,904	2,926
- Activos Financieros al Valor Razonable con cambios en Ganancias y Pérdidas	0	0	0	0
- Activos Financieros Disponibles para la Venta	3,073	3,057	2,904	2,926
- Activos Financieros mantenidos hasta el Vencimiento	0	0	0	0
- Activos por Instrumentos Financieros Derivados	0	0	0	0
Cuentas por Cobrar Comerciales (neto)	33,981	86,346	19,753	39,268
Otras Cuentas por Cobrar a Partes Relacionadas (neto)	21,943	12,744	11,516	14,600
Otras Cuentas por Cobrar (neto)	39,538	43,870	19,880	57,562
Existencias (neto)	78,243	152,960	70,969	75,965
Activos Biológicos	0	0	0	0
Activos no Corrientes mantenidos para la Venta	0	0	0	0
Gastos Contratados por Anticipado	0	0	0	0
Otros Activos	4,888	3,330	3,502	5,820
<b>Total Activo Corriente</b>	<b>209,118</b>	<b>317,732</b>	<b>135,219</b>	<b>200,845</b>
Activo No Corriente	0	0	0	0
Inversiones Financieras	57,154	57,154	57,154	57,154
- Activos Financieros Disponibles para la Venta	0	0	0	0
- Activos Financieros mantenidos hasta el Vencimiento	0	0	0	0
- Activos por Instrumentos Financieros Derivados	0	0	0	0
- Inversiones al Método de Participación	0	0	0	0
- Otras Inversiones Financieras	57,154	57,154	57,154	57,154
Cuentas por Cobrar Comerciales	0	0	0	0
Otras Cuentas por Cobrar a Partes Relacionadas (neto)	0	0	0	0
Otras Cuentas por Cobrar	0	0	0	0
Existencias (neto)	0	0	0	0
Activos Biológicos	0	0	0	0
Inversiones Inmobiliarias	0	0	0	0
Inmuebles, Maquinaria y Equipo (neto)	535,952	516,104	499,978	486,469
Activos Intangibles (neto)	175,316	175,303	175,289	175,534
Activo por Impuesto a la Renta y Participaciones Diferidos	0	0	0	0
Crédito Mercantil	85,040	85,040	85,040	74,817
Otros Activos	136	88	50	24
<b>Total Activo No Corriente</b>	<b>853,598</b>	<b>833,689</b>	<b>817,511</b>	<b>793,998</b>
<b>TOTAL ACTIVO</b>	<b>1,062,716</b>	<b>1,151,421</b>	<b>952,730</b>	<b>994,843</b>
Pasivo y Patrimonio	0	0	0	0
Pasivo Corriente	0	0	0	0
Sobregiros Bancarios	0	0	0	0
Obligaciones Financieras	89,411	237,361	57,352	104,179
Cuentas por Pagar Comerciales	35,904	36,930	15,329	22,282
Otras Cuentas por Pagar a Partes Relacionadas (neto)	25,134	25,417	27,306	29,710
Impuesto a la Renta y Participaciones Corrientes	0	0	850	1,913
Otras Cuentas por Pagar	38,409	52,612	46,464	34,064
Provisiones	0	0	0	0
Pasivos mantenidos para la Venta	0	0	0	0
<b>Total Pasivo Corriente</b>	<b>188,858</b>	<b>352,320</b>	<b>147,301</b>	<b>192,148</b>
Pasivo No Corriente	0	0	0	0
Obligaciones Financieras	125,814	94,832	83,129	72,984
Cuentas por Pagar Comerciales	0	0	0	0
Cuentas por Pagar a Partes Relacionadas	0	0	0	0
Pasivo por Impuesto a la Renta y Participaciones Diferidos	148,642	142,717	139,284	106,669
Otras Cuentas por Pagar	0	0	0	0
Provisiones	0	0	0	0
Ingresos Diferidos (netos)	0	0	0	0
<b>Total Pasivo No Corriente</b>	<b>274,456</b>	<b>237,549</b>	<b>222,413</b>	<b>179,653</b>
<b>Total Pasivo</b>	<b>463,314</b>	<b>589,869</b>	<b>369,714</b>	<b>371,801</b>
Patrimonio Neto	0	0	0	0
Capital	389,135	389,135	389,135	389,135
Acciones de Inversión	2	2	2	2
Capital Adicional	0	0	0	0
Resultados no Realizados	0	0	0	0
Reservas Legales	31,192	48,835	48,835	48,835
Otras Reservas	2,536	2,536	2,536	2,536
Resultados Acumulados	176,537	121,044	142,508	182,534
Diferencias de Conversión	0	0	0	0
<b>Total Patrimonio Neto</b>	<b>599,402</b>	<b>561,552</b>	<b>583,016</b>	<b>623,042</b>
<b>TOTAL PASIVO Y PATRIMONIO NETO</b>	<b>1,062,716</b>	<b>1,151,421</b>	<b>952,730</b>	<b>994,843</b>

Estado de situación Financiera de una empresa industrial pesquera.

Año: 2011

Periodo: 4 TRIMESTRES

(Expresado en miles de soles)

Cuenta	31 del Marzo del 2011	30 de Junio del 2011	30 de Setiembre del 2011	31 de Diciembre del 2011
Activos	0	0	0	0
Activos Corrientes	0	0	0	0
Efectivo y Equivalentes al Efectivo	41,219	115,806	45,569	8,414
Otros Activos Financieros	3,032	5	5	0
Cuentas por Cobrar Comerciales (neto)	41,139	173,575	67,043	71,348
Otras Cuentas por Cobrar (neto)	65,863	55,038	50,701	50,720
Cuentas por Cobrar a Entidades Relacionadas	34,354	26,702	29,680	23,096
Inventarios	115,793	181,927	134,425	184,397
Activos Biológicos	0	0	0	0
Activos por Impuestos a las Ganancias	0	0	0	0
Gastos Pagados por Anticipado	0	6,286	3,806	0
Otros Activos	6,147	0	0	1,629
Total Activos Corrientes Distintos de los Activos o Grupos de Activos para su Disposición Clasificados como Mantenidos para la Venta o para Distribuir a los Propietarios	307,547	559,339	331,229	339,604
Activos no Corrientes o Grupos de Activos para su Disposición Clasificados como Mantenidos para la Venta o para Distribuir a los Propietarios	0	0	0	0
Activos no Corrientes o Grupos de Activos para su Disposición Clasificados como Mantenidos para la Venta o como Mantenidos para Distribuir a los Propietarios	0	0	0	0
Activos no Corrientes o Grupos de Activos para su Disposición Clasificados como Mantenidos para la Venta o como Mantenidos para Distribuir a los Propietarios	0	0	0	0
Total Activos Corrientes	307,547	559,339	331,229	339,604
Activos No Corrientes	0	0	0	0
Otros Activos Financieros	57,756	67,756	67,756	0
Inversiones Contabilizadas Aplicando el Método de la Participación	0	0	0	67,756
Cuentas por Cobrar Comerciales	0	0	0	0
Otras Cuentas por Cobrar	0	0	0	0
Cuentas por Cobrar a Entidades Relacionadas	0	0	0	0
Activos Biológicos	0	0	0	0
Propiedades de Inversión	0	0	0	0
Propiedades, Planta y Equipo (neto)	477,562	463,625	453,872	456,723
Activos Intangibles (neto)	175,514	175,494	175,474	175,454
Activos por Impuestos a las Ganancias Diferidos	6,723	6,992	6,796	8,104
Plusvalía	74,817	74,817	74,817	74,817
Otros Activos	7	756	600	553
Total Activos No Corrientes	792,379	789,440	779,315	783,407
TOTAL DE ACTIVOS	1,099,926	1,348,779	1,110,544	1,123,011
Pasivos y Patrimonio	0	0	0	0
Pasivos Corrientes	0	0	0	0
Otros Pasivos Financieros	170,441	252,193	27,221	73,865
Cuentas por Pagar Comerciales	46,747	55,105	24,839	33,477
Otras Cuentas por Pagar	37,679	56,166	61,202	57,801
Cuentas por Pagar a Entidades Relacionadas	44,924	9,131	10,817	7,751
Provisiones	0	0	0	0
Pasivos por Impuestos a las Ganancias	0	0	0	23,506
Provisión por Beneficios a los Empleados	0	0	0	0
Otros Pasivos	0	0	0	0
Total de Pasivos Corrientes distintos de Pasivos incluidos en Grupos de Activos para su Disposición Clasificados como Mantenidos para la Venta	299,791	372,595	124,079	196,400
Pasivos incluidos en Grupos de Activos para su Disposición Clasificados como Mantenidos para la Venta	0	0	0	0
Total Pasivos Corrientes	299,791	372,595	124,079	196,400
Pasivos No Corrientes	0	0	0	0
Otros Pasivos Financieros	60,010	192,273	187,676	176,511
Cuentas por Pagar Comerciales	0	0	0	0
Otras Cuentas por Pagar	0	0	0	0
Cuentas por Pagar a Entidades Relacionadas	0	0	0	0
Pasivos por Impuestos a las Ganancias Diferidos	114,663	116,182	113,772	112,506
Provisiones	0	0	0	0
Provisión por Beneficios a los Empleados	0	0	0	0
Otros Pasivos	0	0	0	0
Ingresos Diferidos (netos)	0	0	0	0
Total Pasivos No Corrientes	174,673	308,455	301,448	289,017
Total Pasivos	474,464	681,050	425,527	485,417
Patrimonio	0	0	0	0
Capital Emitido	389,135	389,135	389,135	389,135
Primas de Emisión	0	0	0	0
Acciones de Inversión	2	2	2	2
Acciones Propias en Cartera	0	0	0	0
Otras Reservas de Capital	51,371	56,264	56,264	56,264
Resultados Acumulados	184,954	222,328	239,616	192,193
Otras Reservas de Patrimonio	0	0	0	0
Total Patrimonio	625,462	667,729	685,017	637,594
TOTAL PASIVO Y PATRIMONIO	1,099,926	1,348,779	1,110,544	1,123,011

Estado de situación Financiera de una empresa industrial pesquera.

Año: 2012

Periodo: 4 TRIMESTRES

(Expresado en miles de soles)

Cuenta	31 del Marzo del 2012	30 de Junio del 2012	30 de Setiembre del 2012	31 de Diciembre del 2012
Activos	0	0	0	0
Activos Corrientes	0	0	0	0
Efectivo y Equivalentes al Efectivo	75,404	19,697	43,458	11,358
Otros Activos Financieros	0	0	0	0
Cuentas por Cobrar Comerciales (neto)	81,960	68,907	86,503	41,367
Otras Cuentas por Cobrar (neto)	48,324	65,716	73,744	60,263
Cuentas por Cobrar a Entidades Relacionadas	25,760	20,409	15,246	13,071
Inventarios	119,585	198,188	126,227	106,196
Activos Biológicos	0	0	0	0
Activos por Impuestos a las Ganancias	0	0	0	0
Gastos Pagados por Anticipado	1,795	2,130	1,811	1,903
Otros Activos	0	0	0	0
Grupos de Activos para su Disposición Clasificados como Mantenidos para la Venta o para Distribuir a los Propietarios	352,828	375,047	346,989	234,158
Activos no Corrientes o Grupos de Activos para su Disposición Clasificados como Mantenidos para la Venta o como Mantenidos para Distribuir a los Propietarios	0	0	0	0
Activos no Corrientes o Grupos de Activos para su Disposición Clasificados como Mantenidos para la Venta o como Mantenidos para Distribuir a los Propietarios	0	0	0	0
Activos no Corrientes o Grupos de Activos para su Disposición Clasificados como Mantenidos para la Venta o como Mantenidos para Distribuir a los Propietarios	0	0	0	0
Total Activos Corrientes	352,828	375,047	346,989	234,158
Activos No Corrientes	0	0	0	0
Otros Activos Financieros	0	0	0	0
Inversiones Contabilizadas Aplicando el Método de la Participación	49,076	49,076	49,076	49,076
Cuentas por Cobrar Comerciales	0	0	0	0
Otras Cuentas por Cobrar	0	0	0	0
Cuentas por Cobrar a Entidades Relacionadas	0	0	0	0
Activos Biológicos	0	0	0	0
Propiedades de Inversión	0	0	0	0
Propiedades, Planta y Equipo (neto)	456,080	447,332	430,887	431,048
Activos Intangibles (neto)	250,505	250,400	250,295	250,190
Activos por Impuestos a las Ganancias Diferidos	0	0	0	0
Plusvalía	0	0	0	0
Otros Activos	528	493	455	422
Total Activos No Corrientes	756,189	747,301	730,713	730,736
TOTAL DE ACTIVOS	1,109,017	1,122,348	1,077,702	964,894
Pasivos y Patrimonio	0	0	0	0
Pasivos Corrientes	0	0	0	0
Otros Pasivos Financieros	58,001	150,108	98,704	35,633
Cuentas por Pagar Comerciales	34,589	39,109	20,626	32,119
Otras Cuentas por Pagar	79,266	51,385	52,574	34,678
Cuentas por Pagar a Entidades Relacionadas	6,582	6,382	4,164	2,176
Provisiones	0	0	0	0
Pasivos por Impuestos a las Ganancias	0	0	0	0
Provisión por Beneficios a los Empleados	0	0	0	0
Otros Pasivos	0	0	0	0
Total de Pasivos Corrientes distintos de Pasivos incluidos en Grupos de Activos para su Disposición Clasificados como Mantenidos para la Venta	178,438	246,984	176,068	104,606
Pasivos incluidos en Grupos de Activos para su Disposición Clasificados como Mantenidos para la Venta	0	0	0	0
Total Pasivos Corrientes	178,438	246,984	176,068	104,606
Pasivos No Corrientes	0	0	0	0
Otros Pasivos Financieros	167,687	155,128	141,918	133,860
Cuentas por Pagar Comerciales	0	0	0	0
Otras Cuentas por Pagar	0	0	0	0
Cuentas por Pagar a Entidades Relacionadas	0	0	0	0
Pasivos por Impuestos a las Ganancias Diferidos	104,159	103,349	103,377	99,218
Provisiones	0	0	0	0
Provisión por Beneficios a los Empleados	0	0	0	0
Otros Pasivos	0	0	0	0
Ingresos Diferidos (netos)	0	0	0	0
Total Pasivos No Corrientes	271,846	258,477	245,295	233,078
Total Pasivos	450,284	505,461	421,363	337,684
Patrimonio	0	0	0	0
Capital Emitido	389,135	389,135	389,135	389,135
Primas de Emisión	0	0	0	0
Acciones de Inversión	2	2	2	2
Acciones Propias en Cartera	0	0	0	0
Otras Reservas de Capital	56,264	65,489	65,489	65,489
Resultados Acumulados	213,332	162,261	201,713	172,584
Otras Reservas de Patrimonio	0	0	0	0
Total Patrimonio	658,733	616,887	656,339	627,210
TOTAL PASIVO Y PATRIMONIO	1,109,017	1,122,348	1,077,702	964,894

Estado de situación Financiera de una empresa industrial pesquera.

Año: 2013

Periodo: 4 TRIMESTRES

(Expresado en miles de soles)

Cuenta	31 del Marzo del 2013	30 de Junio del 2013	30 de Setiembre del 2013	31 de Diciembre del 2013
Activos	0	0	0	0
Activos Corrientes	0	0	0	0
Efectivo y Equivalentes al Efectivo	14,259	15,350	49,835	20,243
Otros Activos Financieros	0	0	0	0
Cuentas por cobrar comerciales y otras cuentas por cobrar	134,813	107,889	115,323	149,552
Cuentas por Cobrar Comerciales (neto)	43,683	36,351	56,835	89,420
Otras Cuentas por Cobrar (neto)	78,119	58,606	47,413	49,702
Cuentas por Cobrar a Entidades Relacionadas	13,011	12,932	11,075	10,430
Anticipos	0	0	0	0
Inventarios	128,435	196,238	105,077	152,753
Activos Biológicos	0	0	0	0
Activos por Impuestos a las Ganancias	0	0	0	0
Otros Activos no financieros	1,743	4,722	3,096	3,212
Total Activos Corrientes Distintos de los Activos o Grupos de Activos para su Disposición Clasificados como Mantenidos para la Venta o para Distribuir a los Propietarios	279,250	324,199	273,331	325,760
Activos no Corrientes o Grupos de Activos para su Disposición Clasificados como Mantenidos para la Venta	0	0	0	0
Activos no Corrientes o Grupos de Activos para su Disposición Clasificados como Mantenidos para Distribuir a los Propietarios	0	0	0	0
Activos no Corrientes o Grupos de Activos para su Disposición Clasificados como Mantenidos para la Venta o como Mantenidos para Distribuir a los Propietarios	0	0	0	0
Total Activos Corrientes	279,250	324,199	273,331	325,760
Activos No Corrientes	0	0	0	0
Otros Activos Financieros	0	0	0	0
Inversiones en subsidiarias, negocios conjuntos y asociadas	49,076	49,076	49,076	39,076
Cuentas por cobrar comerciales y otras cuentas por cobrar	0	0	0	0
Cuentas por Cobrar Comerciales	0	0	0	0
Otras Cuentas por Cobrar	0	0	0	0
Cuentas por Cobrar a Entidades Relacionadas	0	0	0	0
Anticipos	0	0	0	0
Activos Biológicos	0	0	0	0
Propiedades de Inversión	0	0	0	0
Propiedades, Planta y Equipo (neto)	428,179	447,177	460,372	468,689
Activos intangibles distintos de la plusvalía	250,170	250,530	250,500	258,943
Activos por impuestos diferidos	0	0	0	0
Plusvalía	0	0	0	0
Otros Activos no financieros	405	410	386	365
Total Activos No Corrientes	727,830	747,193	760,334	767,073
TOTAL DE ACTIVOS	1,007,080	1,071,392	1,033,665	1,092,833
Pasivos y Patrimonio	0	0	0	0
Pasivos Corrientes	0	0	0	0
Otros Pasivos Financieros	81,455	181,751	117,636	206,142
Cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar	84,031	99,357	67,802	97,463
Cuentas por Pagar Comerciales	41,498	50,800	30,157	43,759
Otras Cuentas por Pagar	38,060	44,596	33,007	48,758
Cuentas por Pagar a Entidades Relacionadas	4,473	3,961	4,638	4,946
Ingresos diferidos	0	0	0	0
Provisión por Beneficios a los Empleados	0	0	0	0
Otras provisiones	0	0	0	0
Pasivos por Impuestos a las Ganancias	0	0	0	0
Otros Pasivos no financieros	0	0	0	0
Total de Pasivos Corrientes distintos de Pasivos incluidos en Grupos de Activos para su Disposición Clasificados como Mantenidos para la Venta	165,486	281,108	185,438	303,605
Pasivos incluidos en Grupos de Activos para su Disposición Clasificados como Mantenidos para la Venta	0	0	0	0
Total Pasivos Corrientes	165,486	281,108	185,438	303,605
Pasivos No Corrientes	0	0	0	0
Otros Pasivos Financieros	130,102	140,428	143,195	142,289
Cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar	0	0	0	0
Cuentas por Pagar Comerciales	0	0	0	0
Otras Cuentas por Pagar	0	0	0	0
Cuentas por Pagar a Entidades Relacionadas	0	0	0	0
Ingresos Diferidos	0	0	0	0
Provisión por Beneficios a los Empleados	0	0	0	0
Otras provisiones	0	0	0	0
Pasivos por impuestos diferidos	93,973	80,008	91,678	69,443
Otros pasivos no financieros	0	0	0	0
Total Pasivos No Corrientes	224,075	220,436	234,873	211,732
Total Pasivos	389,561	501,544	420,311	515,337
Patrimonio	0	0	0	0
Capital Emitido	389,135	389,135	389,135	389,135
Primas de Emisión	0	0	0	0
Acciones de Inversión	2	2	2	2
Acciones Propias en Cartera	0	0	0	0
Otras Reservas de Capital	65,489	72,221	72,221	72,221
Resultados Acumulados	162,893	108,490	151,996	116,138
Otras Reservas de Patrimonio	0	0	0	0
Total Patrimonio	617,519	569,848	613,354	577,496
TOTAL PASIVO Y PATRIMONIO	1,007,080	1,071,392	1,033,665	1,092,833



Estado de situación Financiera de una empresa industrial pesquera.

Año: 2014

Periodo: 4 TRIMESTRES

(Expresado en miles de soles)

Cuenta	31 del Marzo del 2014	30 de Junio del 2014	30 de Setiembre del 2014	31 de Diciembre del 2014
Activos	0	0	0	0
Activos Corrientes	0	0	0	0
Efectivo y Equivalentes al Efectivo	9,499	35,575	10,965	32,230
Otros Activos Financieros	0	0	0	0
Cuentas por cobrar comerciales y otras cuentas por cobrar	126,285	131,603	86,537	133,738
Cuentas por Cobrar Comerciales (neto)	46,704	57,757	12,142	49,859
Otras Cuentas por Cobrar (neto)	72,414	66,673	67,058	78,759
Cuentas por Cobrar a Entidades Relacionadas	7,167	7,173	7,337	5,120
Anticipos	0	0	0	0
Inventarios	101,338	164,836	137,670	96,468
Activos Biológicos	0	0	0	0
Activos por Impuestos a las Ganancias	0	0	0	0
Otros Activos no financieros	22,590	13,853	6,613	2,947
Total Activos Corrientes Distintos de los Activos o Grupos de Activos para su Disposición Clasificados como Mantenedidos para la Venta o para Distribuir a los Propietarios	259,712	345,867	241,785	265,383
Activos no Corrientes o Grupos de Activos para su Disposición Clasificados como Mantenedidos para la Venta	0	0	0	0
Activos no Corrientes o Grupos de Activos para su Disposición Clasificados como Mantenedidos para Distribuir a los Propietarios	0	0	0	0
Activos no Corrientes o Grupos de Activos para su Disposición Clasificados como Mantenedidos para la Venta o como Mantenedidos para Distribuir a los Propietarios	0	0	0	0
Total Activos Corrientes	259,712	345,867	241,785	265,383
Activos No Corrientes	0	0	0	0
Otros Activos Financieros	0	0	0	0
Inversiones en subsidiarias, negocios conjuntos y asociadas	10,591	10,591	10,591	12,281
Cuentas por cobrar comerciales y otras cuentas por cobrar	0	0	0	0
Cuentas por Cobrar Comerciales	0	0	0	0
Otras Cuentas por Cobrar	0	0	0	0
Cuentas por Cobrar a Entidades Relacionadas	0	0	0	0
Anticipos	0	0	0	0
Activos Biológicos	0	0	0	0
Propiedades de Inversión	0	0	0	0
Propiedades, Planta y Equipo (neto)	469,370	478,427	487,738	497,336
Activos intangibles distintos de la plusvalía	259,519	261,788	261,609	261,430
Activos por impuestos diferidos	0	0	0	0
Plusvalía	0	0	0	0
Otros Activos no financieros	387	335	439	1,587
Total Activos No Corrientes	739,867	751,141	760,377	772,634
TOTAL DE ACTIVOS	999,579	1,097,008	1,002,162	1,038,017
Pasivos y Patrimonio	0	0	0	0
Pasivos Corrientes	0	0	0	0
Otros Pasivos Financieros	127,285	187,434	140,251	157,384
Cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar	77,144	110,413	78,901	65,901
Cuentas por Pagar Comerciales	40,098	46,942	32,368	36,651
Otras Cuentas por Pagar	36,344	39,627	45,771	27,975
Cuentas por Pagar a Entidades Relacionadas	702	23,844	762	1,275
Ingresos diferidos	0	0	0	0
Provisión por Beneficios a los Empleados	0	0	0	0
Otras provisiones	0	0	0	16,776
Pasivos por Impuestos a las Ganancias	0	0	0	0
Otros Pasivos no financieros	0	0	0	0
Total de Pasivos Corrientes distintos de Pasivos incluidos en Grupos de Activos para su Disposición Clasificados como Mantenedidos para la Venta	204,429	297,847	219,152	240,061
Pasivos incluidos en Grupos de Activos para su Disposición Clasificados como Mantenedidos para la Venta	0	0	0	0
Total Pasivos Corrientes	204,429	297,847	219,152	240,061
Pasivos No Corrientes	0	0	0	0
Otros Pasivos Financieros	132,743	149,239	154,639	197,286
Cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar	0	0	0	0
Cuentas por Pagar Comerciales	0	0	0	0
Otras Cuentas por Pagar	0	0	0	0
Cuentas por Pagar a Entidades Relacionadas	0	0	0	0
Ingresos Diferidos	0	0	0	0
Provisión por Beneficios a los Empleados	0	0	0	0
Otras provisiones	0	0	0	0
Pasivos por impuestos diferidos	73,037	77,360	64,434	61,572
Otros pasivos no financieros	0	0	0	0
Total Pasivos No Corrientes	205,780	226,599	219,073	258,858
Total Pasivos	410,209	524,446	438,225	498,919
Patrimonio	0	0	0	0
Capital Emitido	389,135	389,135	389,135	389,135
Primas de Emisión	0	0	0	0
Acciones de Inversión	2	2	2	2
Acciones Propias en Cartera	0	0	0	0
Otras Reservas de Capital	72,221	72,430	72,430	72,430
Resultados Acumulados	128,012	110,995	102,370	77,531
Otras Reservas de Patrimonio	0	0	0	0
Total Patrimonio	589,370	572,562	563,937	539,098
TOTAL PASIVO Y PATRIMONIO	999,579	1,097,008	1,002,162	1,038,017

Estado de situación Financiera de una empresa industrial pesquera.

Año: 2015

Periodo: 4 TRIMESTRES

(Expresado en miles de soles)

Cuenta	31 del Marzo del 2015	30 de Junio del 2015	de Setiembre del 2015	de Diciembre del 2015
Activos	0	0	0	0
Activos Corrientes	0	0	0	0
Efectivo y Equivalentes al Efectivo	55,565	64,489	108,896	54,912
Otros Activos Financieros	0	0	0	0
Cuentas por cobrar comerciales y otras cuentas por cobrar	88,533	102,710	62,293	56,427
Cuentas por Cobrar Comerciales (neto)	88,533	61,189	14,305	4,413
Otras Cuentas por Cobrar (neto)	0	40,800	47,318	51,158
Cuentas por Cobrar a Entidades Relacionadas	0	721	670	856
Anticipos	0	0	0	0
Inventarios	62,145	107,642	51,134	101,738
Activos Biológicos	0	0	0	0
Activos por Impuestos a las Ganancias	0	0	0	0
Otros Activos no financieros	15,416	7,962	9,606	6,148
Total Activos Corrientes Distintos de los Activos o Grupos de Activos para su Disposición Clasificados como Mantenedidos para la Venta o para Distribuir a Activos no Corrientes o Grupos de Activos para su Disposición Clasificados como Mantenedidos para la Venta o para Distribuir a los Propietarios	221,659	282,803	231,929	219,225
Activos no Corrientes o Grupos de Activos para su Disposición Clasificados como Mantenedidos para la Venta o como Mantenedidos para Distribuir a los Propietarios	0	0	0	0
Activos no Corrientes o Grupos de Activos para su Disposición Clasificados como Mantenedidos para la Venta o como Mantenedidos para Distribuir a los Propietarios	0	0	0	0
Activos no Corrientes o Grupos de Activos para su Disposición Clasificados como Mantenedidos para la Venta o como Mantenedidos para Distribuir a los Propietarios	0	0	0	0
Total Activos Corrientes	221,659	282,803	231,929	219,225
Activos No Corrientes	0	0	0	0
Otros Activos Financieros	5,225	4,841	4,841	266
Inversiones en subsidiarias, negocios conjuntos y otras cuentas por cobrar comerciales y otras cuentas por cobrar	0	0	0	0
Cuentas por Cobrar Comerciales	0	0	0	0
Otras Cuentas por Cobrar	0	0	0	0
Cuentas por Cobrar a Entidades Relacionadas	0	0	0	0
Anticipos	0	0	0	0
Activos Biológicos	0	0	0	0
Propiedades de Inversión	0	0	0	0
Propiedades, Planta y Equipo (neto)	495,070	493,619	492,520	572,934
Activos intangibles distintos de la plusvalía	261,250	261,069	260,889	260,789
Activos por impuestos diferidos	0	0	0	0
Plusvalía	0	0	0	0
Otros Activos no financieros	1,592	1,579	2,304	2,359
Total Activos No Corrientes	763,137	761,108	760,554	836,348
TOTAL DE ACTIVOS	984,796	1,043,911	992,483	1,055,573
Pasivos y Patrimonio	0	0	0	0
Pasivos Corrientes	0	0	0	0
Otros Pasivos Financieros	173,101	58,779	35,958	47,440
Cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar	49,079	94,288	71,126	78,952
Cuentas por Pagar Comerciales	49,079	42,497	27,608	33,460
Otras Cuentas por Pagar	0	50,735	42,292	44,274
Cuentas por Pagar a Entidades Relacionadas	0	1,056	1,226	1,218
Ingresos diferidos	0	0	0	0
Provisión por Beneficios a los Empleados	0	0	0	0
Otras provisiones	0	0	0	0
Pasivos por Impuestos a las Ganancias	0	0	0	0
Otros Pasivos no financieros	114	117	120	128
Total de Pasivos Corrientes distintos de Pasivos incluidos en Grupos de Activos para su Disposición Clasificados como Mantenedidos para la Venta	222,294	153,184	107,204	126,520
Pasivos incluidos en Grupos de Activos para su Disposición Clasificados como Mantenedidos para la Venta	0	0	0	0
Total Pasivos Corrientes	222,294	153,184	107,204	126,520
Pasivos No Corrientes	0	0	0	0
Otros Pasivos Financieros	191,388	262,702	255,868	340,069
Cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar	0	0	0	0
Cuentas por Pagar Comerciales	0	0	0	0
Otras Cuentas por Pagar	0	0	0	0
Cuentas por Pagar a Entidades Relacionadas	0	0	0	0
Ingresos Diferidos	0	0	0	0
Provisión por Beneficios a los Empleados	0	0	0	0
Otras provisiones	0	0	0	0
Pasivos por impuestos diferidos	51,834	60,282	61,397	59,869
Otros pasivos no financieros	11,430	11,681	11,854	12,331
Total Pasivos No Corrientes	254,652	334,665	329,119	412,269
Total Pasivos	476,946	487,849	436,323	538,789
Patrimonio	0	0	0	0
Capital Emitido	389,135	389,135	389,135	389,135
Primas de Emisión	0	0	0	0
Acciones de Inversión	2	2	2	2
Acciones Propias en Cartera	0	0	0	0
Otras Reservas de Capital	72,430	72,430	72,430	72,430
Resultados Acumulados	46,283	94,495	94,593	55,217
Otras Reservas de Patrimonio	0	0	0	0
Total Patrimonio	507,850	556,062	556,160	516,784
TOTAL PASIVO Y PATRIMONIO	984,796	1,043,911	992,483	1,055,573

Estado de situación Financiera de una empresa industrial pesquera.

Año: 2016

Periodo: 4 TRIMESTRES

(Expresado en miles de soles)

Cuenta	31 del Marzo del 2016	30 de Junio del 2016	30 de Setiembre del 2016	31 de Diciembre del 2016
Activos	0	0	0	0
Activos Corrientes	0	0	0	0
Efectivo y Equivalentes al Efectivo	53,472	17,726	26,264	27,873
Otros Activos Financieros	0	0	0	0
Cuentas por cobrar comerciales y otras cuentas por	123,132	69,270	105,924	95,587
Cuentas por Cobrar Comerciales (neto)	62,575	10,164	43,730	50,164
Otras Cuentas por Cobrar (neto)	59,150	58,041	60,858	44,740
Cuentas por Cobrar a Entidades Relacionadas	1,407	1,065	1,336	683
Anticipos	0	0	0	0
Inventarios	36,361	77,545	76,874	120,993
Activos Biológicos	0	0	0	0
Activos por Impuestos a las Ganancias	4,330	7,774	7,686	6,680
Otros Activos no financieros	18,022	29,091	35,505	3,982
Total Activos Corrientes Distintos de los Activos o Grupos de Activos para su Disposición Clasificados como Mantenidos para la Venta o para Distribuir a	235,317	201,406	252,253	255,115
Disposición Clasificados como Mantenidos para la Venta	0	0	0	0
Activos no Corrientes o Grupos de Activos para su Disposición Clasificados como Mantenidos para Distribuir a los Propietarios	0	0	0	0
Disposición Clasificados como Mantenidos para la Venta o como Mantenidos para Distribuir a los Propietarios	0	0	0	0
Total Activos Corrientes	235,317	201,406	252,253	255,115
Activos No Corrientes	0	0	0	0
Otros Activos Financieros	266	266	266	1,017
Inversiones en subsidiarias, negocios conjuntos y	0	0	0	0
Cuentas por cobrar comerciales y otras cuentas por	0	0	0	0
Cuentas por Cobrar Comerciales	0	0	0	0
Otras Cuentas por Cobrar	0	0	0	0
Cuentas por Cobrar a Entidades Relacionadas	0	0	0	0
Anticipos	0	0	0	0
Activos Biológicos	0	0	0	0
Propiedades de Inversión	0	0	0	0
Propiedades, Planta y Equipo (neto)	567,331	561,326	559,422	574,826
Activos intangibles distintos de la plusvalía	260,606	260,423	260,241	260,176
Activos por impuestos diferidos	0	0	0	0
Plusvalía	0	0	0	0
Otros Activos no financieros	1,584	1,403	1,290	1,083
Total Activos No Corrientes	829,787	823,418	821,219	837,102
TOTAL DE ACTIVOS	1,065,104	1,024,824	1,073,472	1,092,217
Pasivos y Patrimonio	0	0	0	0
Pasivos Corrientes	0	0	0	0
Otros Pasivos Financieros	88,899	80,299	154,586	148,604
Cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por	72,685	84,194	68,898	89,571
Cuentas por Pagar Comerciales	30,640	44,546	32,909	44,512
Otras Cuentas por Pagar	40,686	38,545	34,673	43,476
Cuentas por Pagar a Entidades Relacionadas	1,359	1,103	1,316	1,583
Ingresos diferidos	0	0	0	0
Provisión por Beneficios a los Empleados	0	0	0	0
Otras provisiones	0	0	0	12,614
Pasivos por Impuestos a las Ganancias	0	0	0	0
Otros Pasivos no financieros	125	125	130	128
Total de Pasivos Corrientes distintos de Pasivos incluidos en Grupos de Activos para su Disposición Clasificados como Mantenidos para la Venta	161,709	164,618	223,614	250,917
Pasivos incluidos en Grupos de Activos para su Disposición Clasificados como Mantenidos para la	0	0	0	0
Total Pasivos Corrientes	161,709	164,618	223,614	250,917
Pasivos No Corrientes	0	0	0	0
Otros Pasivos Financieros	296,603	281,186	273,262	263,419
Cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por	0	0	0	0
Cuentas por Pagar Comerciales	0	0	0	0
Otras Cuentas por Pagar	0	0	0	0
Cuentas por Pagar a Entidades Relacionadas	0	0	0	0
Ingresos Diferidos	0	0	0	0
Provisión por Beneficios a los Empleados	0	0	0	0
Otras provisiones	0	0	0	0
Pasivos por impuestos diferidos	64,164	56,112	54,717	64,756
Otros pasivos no financieros	12,232	12,237	12,549	12,529
Total Pasivos No Corrientes	372,999	349,535	340,528	340,704
Total Pasivos	534,708	514,153	564,142	591,621
Patrimonio	0	0	0	0
Capital Emitido	389,135	389,135	389,135	389,135
Primas de Emisión	0	0	0	0
Acciones de Inversión	2	0	0	0
Acciones Propias en Cartera	0	0	0	0
Otras Reservas de Capital	72,430	72,430	72,430	72,430
Resultados Acumulados	68,829	49,106	47,765	39,031
Otras Reservas de Patrimonio	0	0	0	0
Total Patrimonio	530,396	510,671	509,330	500,596
TOTAL PASIVO Y PATRIMONIO	1,065,104	1,024,824	1,073,472	1,092,217



Estado de situación Financiera de una empresa industrial pesquera.

Año: 2017

Periodo: 4 TRIMESTRES

(Expresado en miles de soles)

Cuenta	31 del Marzo del 2017	30 de Junio del 2017	30 de Setiembre del 2017	31 de Diciembre del 2017
Activos	0	0	0	0
Activos Corrientes	0	0	0	0
Efectivo y Equivalentes al Efectivo	30,594	27,042	53,551	64,559
Otros Activos Financieros	0	0	0	0
Cuentas por Cobrar Comerciales y Otras Cuentas por Cobrar	55,255	130,639	46,268	55,421
Cuentas por Cobrar Comerciales	16,245	83,425	2,806	33
Cuentas por Cobrar a Entidades Relacionadas	10	11	55	31
Otras Cuentas por Cobrar	39,000	47,203	43,407	55,357
Anticipos	0	0	0	0
Inventarios	65,952	119,955	38,094	39,604
Activos Biológicos	0	0	0	0
Activos por Impuestos a las Ganancias	9,629	4,443	4,443	14,205
Otros Activos no Financieros	10,768	5,667	18,670	2,597
Activos Corrientes Distintos al Efectivo Pignorados como Garantía Colateral	0	0	0	0
Total Activos Corrientes Distintos de los Activos no Corrientes o Grupos de Activos para su Disposición Clasificados como Mantenidos para la Venta o para Distribuir a los Propietarios	172,198	287,746	161,026	176,386
Activos no Corrientes o Grupos de Activos para su Disposición Clasificados como Mantenidos para la Venta o como Mantenidos para Distribuir a los	0	0	0	0
Total Activos Corrientes	172,198	287,746	161,026	176,386
Activos No Corrientes	0	0	0	0
Otros Activos Financieros	901	776	713	646
Inversiones en Subsidiarias, Negocios Conjuntos y Asociadas	0	0	0	0
Cuentas por Cobrar Comerciales y Otras Cuentas por Cobrar	0	0	0	0
Cuentas por Cobrar Comerciales	0	0	0	0
Cuentas por Cobrar a Entidades Relacionadas	0	0	0	0
Otras Cuentas por Cobrar	0	0	0	0
Anticipos	0	0	0	0
Inventarios	0	0	0	0
Activos Biológicos	0	0	0	0
Propiedades de Inversión	0	0	0	0
Propiedades, Planta y Equipo	565,624	560,903	557,069	551,690
Activos Intangibles Distintos de la Plusvalía	259,995	259,967	259,782	259,521
Activos por Impuestos Diferidos	0	0	0	0
Activos por Impuestos Corrientes, no Corrientes	0	0	0	0
Plusvalía	0	0	0	0
Otros Activos no Financieros	1,376	1,253	1,234	1,109
Activos no Corrientes Distintos al Efectivo Pignorados como Garantía Colateral	0	0	0	0
Total Activos No Corrientes	827,896	822,899	818,798	812,966
TOTAL DE ACTIVOS	1,000,094	1,110,645	979,824	989,352
Pasivos y Patrimonio	0	0	0	0
Pasivos Corrientes	0	0	0	0
Otros Pasivos Financieros	66,343	128,240	61,716	158,658
Cuentas por Pagar Comerciales y Otras Cuentas por Pagar	64,745	96,839	68,680	50,609
Cuentas por Pagar Comerciales	35,338	45,608	38,557	32,530
Cuentas por Pagar a Entidades Relacionadas	689	728	828	921
Otras Cuentas por Pagar	28,718	50,503	29,295	17,158
Ingresos Diferidos	0	0	0	0
Provisión por Beneficios a los Empleados	0	0	0	0
Otras Provisiones	13,294	13,028	13,422	14,495
Pasivos por Impuestos a las Ganancias	0	0	0	0
Otros Pasivos no Financieros	125	126	127	127
Total de Pasivos Corrientes Distintos de Pasivos Incluidos en Grupos de Activos para su Disposición Clasificados como Mantenidos para la Venta	144,507	238,233	143,945	223,889
Pasivos incluidos en Grupos de Activos para su Disposición Clasificados como Mantenidos para la	0	0	0	0
Total Pasivos Corrientes	144,507	238,233	143,945	223,889
Pasivos No Corrientes	0	0	0	0
Otros Pasivos Financieros	253,195	242,854	224,661	209,897
Cuentas por Pagar Comerciales y Otras Cuentas por Pagar	0	0	0	0
Cuentas por Pagar Comerciales	0	0	0	0
Cuentas por Pagar a Entidades Relacionadas	0	0	0	0
Otras Cuentas por Pagar	0	0	0	0
Ingresos Diferidos	0	0	0	0
Provisión por Beneficios a los Empleados	0	0	0	0
Otras Provisiones	0	0	0	0
Pasivos por Impuestos Diferidos	72,788	68,845	67,830	63,505
Pasivos por Impuestos Corrientes, no Corriente	0	0	0	0
Otros Pasivos no Financieros	12,375	12,468	12,572	12,607
Total Pasivos No Corrientes	338,358	324,167	305,063	286,009
Total Pasivos	482,865	562,400	449,008	509,898
Patrimonio	0	0	0	0
Capital Emitido	389,135	389,135	389,135	389,135
Primas de Emisión	0	0	0	0
Acciones de Inversión	0	0	0	0
Acciones Propias en Cartera	0	0	0	0
Otras Reservas de Capital	72,430	72,430	72,430	72,430
Resultados Acumulados	55,664	86,680	69,251	17,889
Otras Reservas de Patrimonio	0	0	0	0
Total Patrimonio	517,229	548,245	530,816	479,454
TOTAL PASIVO Y PATRIMONIO	1,000,094	1,110,645	979,824	989,352



Estado de situación Financiera de una empresa industrial pesquera.

Año: 2018

Periodo: 4 TRIMESTRES

(Expresado en miles de soles)

Cuenta	31 del Marzo del 2018	30 de Junio del 2018	30 de Setiembre del 2018	31 de Diciembre del 2018
Activos	0	0	0	0
Activos Corrientes	0	0	0	0
Efectivo y Equivalentes al Efectivo	28,406	32,073	93,961	77,171
Otros Activos Financieros	0	0	0	0
Cuentas por Cobrar Comerciales y Otras Cuentas por Cobrar	88,913	174,057	154,139	65,309
Cuentas por Cobrar Comerciales	23,684	117,307	106,030	24,646
Cuentas por Cobrar a Entidades Relacionadas	9	13	35	1
Otras Cuentas por Cobrar	65,220	56,737	48,074	40,662
Anticipos	0	0	0	0
Inventarios	57,209	168,890	53,108	180,617
Activos Biológicos	0	0	0	0
Activos por Impuestos a las Ganancias	15,296	4,443	3,714	3,861
Otros Activos no Financieros	15,166	4,042	5,475	748
Activos Corrientes Distintos al Efectivo Pignorados como Garantía Colateral	0	0	0	0
Total Activos Corrientes Distintos de los Activos no Corrientes o Grupos de Activos para su Disposición Clasificados como Mantenedidos para la Venta o para Distribuir a los Propietarios	204,990	383,505	310,397	327,706
Activos no Corrientes o Grupos de Activos para su Disposición Clasificados como Mantenedidos para la Venta o como Mantenedidos para Distribuir a los Propietarios	0	0	0	0
Total Activos Corrientes	204,990	383,505	310,397	327,706
Activos No Corrientes	0	0	0	0
Otros Activos Financieros	435	383	321	303
Inversiones en Subsidiarias, Negocios Conjuntos y Asociadas	0	0	0	0
Cuentas por Cobrar Comerciales y Otras Cuentas por Cobrar	0	0	0	0
Cuentas por Cobrar Comerciales	0	0	0	0
Cuentas por Cobrar a Entidades Relacionadas	0	0	0	0
Otras Cuentas por Cobrar	0	0	0	0
Anticipos	0	0	0	0
Inventarios	0	0	0	0
Activos Biológicos	0	0	0	0
Propiedades de Inversión	0	0	0	0
Propiedades, Planta y Equipo	544,725	540,528	538,959	539,018
Activos Intangibles Distintos de la Plusvalía	259,397	259,207	259,123	260,259
Activos por Impuestos Diferidos	0	0	0	0
Activos por Impuestos Corrientes, no Corrientes	0	0	0	0
Plusvalía	0	0	0	0
Otros Activos no Financieros	810	2,349	1,864	1,733
Activos no Corrientes Distintos al Efectivo Pignorados como Garantía Colateral	0	0	0	0
Total Activos No Corrientes	805,367	802,467	800,267	801,313
TOTAL DE ACTIVOS	1,010,357	1,185,972	1,110,664	1,129,019
Pasivos y Patrimonio	0	0	0	0
Pasivos Corrientes	0	0	0	0
Otros Pasivos Financieros	176,851	121,587	60,810	64,061
Cuentas por Pagar Comerciales y Otras Cuentas por Pagar	61,773	115,796	84,246	112,429
Cuentas por Pagar Comerciales	40,723	49,935	31,645	38,800
Cuentas por Pagar a Entidades Relacionadas	294	420	551	37
Otras Cuentas por Pagar	20,756	47,072	52,050	73,592
Ingresos Diferidos	0	18,369	0	0
Provisión por Beneficios a los Empleados	0	0	0	0
Otras Provisiones	13,169	12,617	8,814	4,254
Pasivos por Impuestos a las Ganancias	0	0	0	0
Otros Pasivos no Financieros	128	130	132	136
Total de Pasivos Corrientes Distintos de Pasivos Incluidos en Grupos de Activos para su Disposición Clasificados como Mantenedidos para la Venta	251,921	250,130	154,002	180,880
Pasivos incluidos en Grupos de Activos para su Disposición Clasificados como Mantenedidos para la Venta	0	0	0	0
Total Pasivos Corrientes	251,921	250,130	154,002	180,880
Pasivos No Corrientes	0	0	0	0
Otros Pasivos Financieros	198,001	294,725	288,830	283,076
Cuentas por Pagar Comerciales y Otras Cuentas por Pagar	0	0	0	0
Cuentas por Pagar Comerciales	0	0	0	0
Cuentas por Pagar a Entidades Relacionadas	0	0	0	0
Otras Cuentas por Pagar	0	0	0	0
Ingresos Diferidos	0	0	0	0
Provisión por Beneficios a los Empleados	0	0	0	0
Otras Provisiones	0	0	0	0
Pasivos por Impuestos Diferidos	65,052	75,456	76,027	68,319
Pasivos por Impuestos Corrientes, no Corriente	0	0	0	0
Otros Pasivos no Financieros	12,651	12,824	12,964	12,903
Total Pasivos No Corrientes	275,704	383,005	377,821	364,298
Total Pasivos	527,625	633,135	531,823	545,178
Patrimonio	0	0	0	0
Capital Emitido	389,135	389,135	389,135	389,135
Primas de Emisión	0	0	0	0
Acciones de Inversión	0	0	0	0
Acciones Propias en Cartera	0	0	0	0
Otras Reservas de Capital	72,430	72,430	72,430	72,430
Resultados Acumulados	21,167	91,272	117,276	122,276
Otras Reservas de Patrimonio	0	0	0	0
Total Patrimonio	482,732	552,837	578,841	583,841
TOTAL PASIVO Y PATRIMONIO	1,010,357	1,185,972	1,110,664	1,129,019



Estado de situación Financiera de una empresa industrial pesquera.

Año: 2019

Periodo: 4 TRIMESTRES

(Expresado en miles de soles)

Cuenta	31 del Marzo del 2019	30 de Junio del 2019	30 de Setiembre del 2019	31 de Diciembre del 2019
Activos	0	0	0	0
Activos Corrientes	0	0	0	0
Efectivo y Equivalentes al Efectivo	43,390	33,877	26,527	26,907
Otros Activos Financieros	0	0	0	0
Cuentas por Cobrar Comerciales y Otras Cuentas	153,425	84,969	125,978	71,478
Cuentas por Cobrar Comerciales	84,419	29,759	63,747	33,146
Cuentas por Cobrar a Entidades Relacionadas	165	509	808	897
Otras Cuentas por Cobrar	68,841	54,701	61,423	37,435
Anticipos	0	0	0	0
Inventarios	114,341	198,267	132,238	105,452
Activos Biológicos	0	0	0	0
Activos por Impuestos a las Ganancias	4,832	7,318	9,970	28,904
Otros Activos no Financieros	16,332	4,428	18,711	657
Activos Corrientes Distintos al Efectivo Pignorados como Garantía Colateral	0	0	0	0
Total Activos Corrientes Distintos de los Activos no Corrientes o Grupos de Activos para su Disposición Clasificados como Mantenidos para la Venta o para	332,320	328,859	313,424	233,398
Activos no Corrientes o Grupos de Activos para su Disposición Clasificados como Mantenidos para la Venta o como Mantenidos para Distribuir a los	0	0	0	0
Total Activos Corrientes	332,320	328,859	313,424	233,398
Activos No Corrientes	0	0	0	0
Otros Activos Financieros	266	266	266	266
Inversiones en Subsidiarias, Negocios Conjuntos y Cuentas por Cobrar Comerciales y Otras Cuentas	0	0	0	0
Cuentas por Cobrar Comerciales	0	0	0	0
Cuentas por Cobrar a Entidades Relacionadas	0	0	0	0
Otras Cuentas por Cobrar	0	0	0	0
Anticipos	0	0	0	0
Inventarios	0	0	0	0
Activos Biológicos	0	0	0	0
Propiedades de Inversión	0	0	0	0
Propiedades, Planta y Equipo	540,337	542,468	543,377	559,158
Activos Intangibles Distintos de la Plusvalía	260,033	259,808	260,755	260,538
Activos por Impuestos Diferidos	0	0	0	0
Activos por Impuestos Corrientes, no Corrientes	0	0	0	0
Plusvalía	0	0	0	0
Otros Activos no Financieros	1,357	1,230	1,146	1,022
Activos no Corrientes Distintos al Efectivo Pignorados como Garantía Colateral	0	0	0	0
Total Activos No Corrientes	801,993	803,772	805,544	820,984
TOTAL DE ACTIVOS	1,134,313	1,132,631	1,118,968	1,054,382
Pasivos y Patrimonio	0	0	0	0
Pasivos Corrientes	0	0	0	0
Otros Pasivos Financieros	69,782	156,649	193,770	160,261
Cuentas por Pagar Comerciales y Otras Cuentas por	102,313	100,714	55,531	65,081
Cuentas por Pagar Comerciales	35,603	64,511	27,380	38,049
Cuentas por Pagar a Entidades Relacionadas	166	329	508	0
Otras Cuentas por Pagar	66,544	35,811	27,643	27,032
Ingresos Diferidos	0	63	0	0
Provisión por Beneficios a los Empleados	0	0	0	0
Otras Provisiones	5,155	4,819	4,380	4,283
Pasivos por Impuestos a las Ganancias	0	0	0	0
Otros Pasivos no Financieros	135	134	139	137
Total de Pasivos Corrientes Distintos de Pasivos Incluidos en Grupos de Activos para su Disposición Clasificados como Mantenidos para la Venta	177,385	262,316	253,820	229,762
Pasivos incluidos en Grupos de Activos para su Disposición Clasificados como Mantenidos para la	0	0	0	0
Total Pasivos Corrientes	177,385	262,316	253,820	229,762
Pasivos No Corrientes	0	0	0	0
Otros Pasivos Financieros	265,716	246,582	238,237	219,587
Cuentas por Pagar Comerciales y Otras Cuentas por	0	0	0	0
Cuentas por Pagar Comerciales	0	0	0	0
Cuentas por Pagar a Entidades Relacionadas	0	0	0	0
Otras Cuentas por Pagar	0	0	0	0
Ingresos Diferidos	0	0	0	0
Provisión por Beneficios a los Empleados	0	0	0	0
Otras Provisiones	0	0	0	0
Pasivos por Impuestos Diferidos	69,688	71,291	71,321	70,146
Pasivos por Impuestos Corrientes, no Corriente	0	0	0	0
Otros Pasivos no Financieros	12,788	12,730	12,926	12,789
Total Pasivos No Corrientes	348,192	330,603	322,484	302,522
Total Pasivos	525,577	592,919	576,304	532,284
Patrimonio	0	0	0	0
Capital Emitido	389,135	388,505	388,505	388,505
Primas de Emisión	0	0	0	0
Acciones de Inversión	0	0	0	0
Acciones Propias en Cartera	0	0	0	0
Otras Reservas de Capital	72,430	80,363	80,363	80,363
Resultados Acumulados	147,171	70,844	73,796	53,230
Otras Reservas de Patrimonio	0	0	0	0
Total Patrimonio	608,736	539,712	542,664	522,098
TOTAL PASIVO Y PATRIMONIO	1,134,313	1,132,631	1,118,968	1,054,382

## Anexo 11: Estados de resultados de una empresa industrial pesquera del 2009 al 2019.



### Estado de resultado de una empresa industrial pesquera.

Año: 2009

Periodo: 4 TRIMESTRES

(Expresado en miles de soles)

Cuenta	Específico del 01 de Enero al 31 de Marzo del 2009	Específico del 01 de Abril al 30 de Junio del 2009	Específico del 01 de Julio al 30 de Septiembre del 2009	Específico del 01 de Octubre al 31 de Diciembre del 2009
Ingresos Operacionales	0	0	0	0
Ventas Netas (ingresos operacionales)	144,774	186,752	174,884	152,621
Otros Ingresos Operacionales	0	0	0	0
Total de Ingresos Brutos	144,774	186,752	174,884	152,621
Costo de Ventas (Operacionales)	-119,359	-82,536	-138,688	-103,438
Otros Costos Operacionales	0	0	0	0
Total Costos Operacionales	-119,359	-82,536	-138,688	-103,438
Utilidad Bruta	25,415	104,216	36,196	49,183
Gastos de Ventas	-8,500	-15,410	-12,284	-8,973
Gastos de Administración	-10,414	-11,854	-11,166	-14,662
Ganancia (Pérdida) por Venta de Activos	0	0	0	0
Otros Ingresos	4,316	13,309	17,251	12,614
Otros Gastos	-2,333	-11,021	-8,157	-17,849
Utilidad Operativa	8,484	79,240	21,840	20,313
Ingresos Financieros	21	18	69	13
Gastos Financieros	-5,568	5,569	4,993	-3,414
Participación en los Resultados de Partes Relacionadas por el Método de Participación	0	0	0	0
Ganancia (Pérdida) por Instrumentos Financieros Derivados	-1,329	0	0	0
Resultado antes de Participaciones y del Impuesto a la Renta	1,608	84,827	26,902	16,912
Participación de los trabajadores	-90	-8,886	-3,192	-1,436
Impuesto a la Renta	-537	-23,991	-8,621	-3,877
Utilidad (Pérdida) Neta de Actividades Continuas	981	51,950	15,089	11,599
Ingreso (Gasto) Neto de Operaciones en Discontinuación	0	0	0	0
Utilidad (Pérdida) Neta del Ejercicio	981	51,950	15,089	11,599
Utilidad (Pérdida) por Acción	0	0	0	0
Utilidad (pérdida) básica por acción común	2,348,930.00	2,348,930.00	1,915,990.00	1,915,990.00
Utilidad (pérdida) básica por acción de inversión	102	102	102	102
Utilidad (pérdida) diluida por acción común		0.022	0.008	0.006
Utilidad (pérdida) diluida por acción de inversión		0.022	0.008	0.006
Utilidad (Pérdida) Neta de Actividades Continuas	0	0	0	0
Utilidad (Pérdida) Básica por Acción Común	0	0	0	0
Utilidad (Pérdida) Básica por Acción de Inversión	0	0	0	0
Utilidad (Pérdida) Diluida por Acción Común	0	0	0	0
Utilidad (Pérdida) Diluida por Acción de Inversión	0	0	0	0



Estado de resultado de una empresa industrial pesquera.

Año: 2010

Periodo: 4 TRIMESTRES

(Expresado en miles de soles)

Cuenta	Específico del 01 de Enero al 31 de Marzo del 2010	Específico del 01 de Abril al 30 de Junio del 2010	Específico del 01 de Julio al 30 de Septiembre del 2010	Específico del 01 de Octubre al 31 de Diciembre del 2010
Ingresos Operacionales	0	0	0	0
Ventas Netas (Ingresos operacionales)	115,954	134,311	191,295	85,231
Otros Ingresos Operacionales	0	0	0	0
<b>Total de Ingresos Brutos</b>	<b>115,954</b>	<b>134,311</b>	<b>191,295</b>	<b>85,231</b>
Costo de Ventas (Operacionales)	-113,711	-80,665	-132,543	-77,443
Otros Costos Operacionales	0	0	0	0
<b>Total Costos Operacionales</b>	<b>-113,711</b>	<b>-80,665</b>	<b>-132,543</b>	<b>-77,443</b>
<b>Utilidad Bruta</b>	<b>2,243</b>	<b>53,646</b>	<b>58,752</b>	<b>7,788</b>
Gastos de Ventas	-6,577	-7,138	-9,268	-6,003
Gastos de Administración	-9,602	-9,489	-11,051	-7,465
Ganancia (Pérdida) por Venta de Activos	0	0	0	0
Otros Ingresos	6,996	9,065	12,312	10,006
Otros Gastos	-6,399	-19,179	-15,010	-10,958
<b>Utilidad Operativa</b>	<b>-13,339</b>	<b>26,905</b>	<b>35,735</b>	<b>-6,632</b>
Ingresos Financieros	42	72	44	670
Gastos Financieros	-2,816	-5,305	-3,041	-1,877
Participación en los Resultados de Partes Relacionadas por el Método de Participación	0	0	0	0
Ganancia (Pérdida) por Instrumentos Financieros Derivados	3,266	1,231	2,515	-1,607
<b>Resultado antes de Participaciones y del Impuesto a la Renta</b>	<b>-12,847</b>	<b>22,903</b>	<b>35,253</b>	<b>-9,446</b>
Participación de los trabajadores	1,480	-2,420	-3,725	0
Impuesto a la Renta	3,544	-6,537	-10,059	30,785
<b>Utilidad (Pérdida) Neta de Actividades Continuas</b>	<b>-7,823</b>	<b>13,946</b>	<b>21,469</b>	<b>21,339</b>
Ingreso (Gasto) Neto de Operaciones en Discontinuación	0	0	0	0
<b>Utilidad (Pérdida) Neta del Ejercicio</b>	<b>-7,823</b>	<b>13,946</b>	<b>21,469</b>	<b>21,339</b>
<b>Utilidad (Pérdida) por Acción</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>
Utilidad (pérdida) básica por acción común	-0.003	0.005	0	0.008
Utilidad (pérdida) básica por acción de inversión	-0.003	0.005	0	0
Utilidad (pérdida) diluida por acción común	-0.003	0.005	0	0
Utilidad (pérdida) diluida por acción de inversión	-0.003	0.005	0	0
<b>Utilidad (Pérdida) Neta de Actividades Continuas</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>
Utilidad (Pérdida) Básica por Acción Común	0	0	0	0
Utilidad (Pérdida) Básica por Acción de Inversión	0	0	0	0
Utilidad (Pérdida) Diluida por Acción Común	0	0	0	0
Utilidad (Pérdida) Diluida por Acción de Inversión	0	0	0	0

Estado de resultado de una empresa industrial pesquera.

Año: 2011

Periodo: 4 TRIMESTRES

(Expresado en miles de soles)

Cuenta	Específico del 01 de Enero al 31 de Marzo del 2011	Específico del 01 de Abril al 30 de Junio del 2011	Específico del 01 de Julio al 30 de Septiembre del 2011	Específico del 01 de Octubre al 31 de Diciembre del 2011
Ingresos de Actividades Ordinarias	0	0	0	0
Ventas Netas de Bienes	112,677	315,849	204,841	120,275
Prestación de Servicios	0	0	0	0
Total de Ingresos de Actividades Ordinarias	112,677	315,849	204,841	120,275
Costo de Ventas	-84,520	-170,248	-118,010	-72,375
Ganancia (Pérdida) Bruta	28,157	145,601	86,831	47,900
Gastos de Ventas y Distribución	-8,683	-18,604	-10,724	-12,935
Gastos de Administración	-10,510	-16,401	-13,469	-14,591
Ganancia (Pérdida) de la baja en Activos Financieros medidos al Costo Amortizado	0	0	0	0
Otros Ingresos Operativos	5,202	18,941	4,834	10,060
Otros Gastos Operativos	-8,237	-28,995	-37,744	-23,566
Ganancia (Pérdida) Operativa	5,929	100,542	29,728	6,868
Ingresos Financieros	37	54	50	2,057
Gastos Financieros	-2,130	-2,743	-2,817	-2,198
Diferencias de Cambio neto	-145	4,467	-608	3,717
Participación en los Resultados Netos de Asociadas y Negocios Conjuntos Contabilizados por el Método de la Participación	0	0	0	0
Ganancias (Pérdidas) que surgen de la Diferencia entre el Valor Libro Anterior y el Valor Justo de Activos Financieros Reclasificados Medidos a	0	0	0	0
Resultado antes de Impuesto a las Ganancias	3,691	102,320	26,353	10,444
Gasto por Impuesto a las Ganancias	-1,271	-34,152	-9,065	-6,065
Ganancia (Pérdida) Neta de Operaciones	2,420	68,168	17,288	4,379
Ganancia (Pérdida) Neta del Impuesto a las Ganancias Procedente de Operaciones	0	0	0	0
Ganancia (Pérdida) Neta del Ejercicio	2,420	68,168	17,288	4,379
Ganancias (Pérdida) por Acción:	0	0	0	0
Básica por Acción Común en Operaciones	0	0	0	0
Básica por Acción de Inversión en Operaciones Continuas	0.001	0.026	0.007	0.002
Básica por Acción Común en Operaciones Discontinuas	0	0	0	0
Básica por Acción de Inversión en Operaciones Discontinuas	0	0	0	0
Ganancias (Pérdida) Básica por Acción Común	0	0	0	0
Ganancias (Pérdida) Básica por Acción Inversión	0.001	0.026	0.007	0.002
Diluida por Acción Común en Operaciones	0	0	0	0
Diluida por Acción de Inversión en Operaciones Continuas	0	0	0	0
Diluida por Acción Común en Operaciones Discontinuas	0	0	0	0
Diluida por Acción de Inversión en Operaciones Discontinuas	0	0	0	0
Ganancias (Pérdida) Diluida por Acción Común	0	0	0	0
Ganancias (Pérdida) Diluida por Acción Inversión	0	0	0	0

Estado de resultado de una empresa industrial pesquera.

Año: 2012

Periodo: 4 TRIMESTRES

(Expresado en miles de soles)

Cuenta	Específico del 01 de Enero al 31 de Marzo del 2012	Específico del 01 de Abril al 30 de Junio del 2012	Específico del 01 de Julio al 30 de Septiembre del 2012	Específico del 01 de Octubre al 31 de Diciembre del 2012
Ingresos de Actividades Ordinarias	0	0	0	0
Ventas Netas de Bienes	236,911	112,800	231,420	96,125
Prestación de Servicios	0	0	0	0
Total de Ingresos de Actividades Ordinarias	236,911	112,800	231,420	96,125
Costo de Ventas	-150,450	-80,729	-148,510	-90,593
Ganancia (Pérdida) Bruta	86,461	32,071	82,910	5,532
Gastos de Ventas y Distribución	-16,685	-9,565	-13,890	-6,047
Gastos de Administración	-14,072	-13,178	-17,260	-12,871
Ganancia (Pérdida) de la baja en Activos Financieros medidos al Costo Amortizado	0	0	0	0
Otros Ingresos Operativos	11,943	16,005	36,899	1,966
Otros Gastos Operativos	-33,560	-19,171	-19,532	-1,215
Ganancia (Pérdida) Operativa	34,087	6,162	69,127	-12,635
Ingresos Financieros	59	11,759	-11,459	1,449
Gastos Financieros	-2,381	-3,203	-1,024	-1,882
Diferencias de Cambio neto	1,285	815	4,993	789
Participación en los Resultados Netos de Asociadas y Negocios Conjuntos Contabilizados por el Método de la Participación	0	0	0	0
Ganancias (Pérdidas) que surgen de la Diferencia entre el Valor Libro Anterior y el Valor Justo de Activos Financieros Reclasificados Medidos a Valor Razonable	0	0	0	0
Resultado antes de Impuesto a las Ganancias	33,050	15,533	61,637	-12,279
Gasto por Impuesto a las Ganancias	-11,911	-5,578	-22,185	9,051
Ganancia (Pérdida) Neta de Operaciones Continuas	21,139	9,955	39,452	-3,228
Ganancia (Pérdida) Neta del Impuesto a las Ganancias Procedente de Operaciones Discontinuas	0	0	0	0
Ganancia (Pérdida) Neta del Ejercicio	21,139	9,955	39,452	-3,228
Ganancias (Pérdida) por Acción:	0	0	0	0
Básica por Acción Común en Operaciones Continuas	0	0	0	0
Básica por Acción de Inversión en Operaciones Continuas	0.008	0.004	0.015	-0.001
Básica por Acción Común en Operaciones Discontinuas	0	0	0	0
Básica por Acción de Inversión en Operaciones Discontinuas	0	0	0	0
Ganancias (Pérdida) Básica por Acción Común	0	0	0	0
Ganancias (Pérdida) Básica por Acción Inversión	0.008	0.004	0.015	-0.001
Diluida por Acción Común en Operaciones Continuas	0	0	0	0
Diluida por Acción de Inversión en Operaciones Continuas	0	0	0	0
Diluida por Acción Común en Operaciones Discontinuas	0	0	0	0
Diluida por Acción de Inversión en Operaciones Discontinuas	0	0	0	0
Ganancias (Pérdida) Diluida por Acción Común	0	0	0	0
Ganancias (Pérdida) Diluida por Acción Inversión	0	0	0	0

Estado de resultado de una empresa industrial pesquera.

Año: 2013

Periodo: 4 TRIMESTRES

(Expresado en miles de soles)

Cuenta	Específico del 01 de Enero al 31 de Marzo del 2013	Específico del 01 de Abril al 30 de Junio del 2013	Específico del 01 de Julio al 30 de Septiembre del 2013	Específico del 01 de Octubre al 31 de Diciembre del 2013
Ingresos de actividades ordinarias	100,831	70,566	228,483	145,654
Costo de Ventas	-91,898	-69,601	-163,812	-97,434
Ganancia (Pérdida) Bruta	8,933	965	64,671	48,220
Gastos de Ventas y Distribución	-7,994	-6,911	-12,359	-11,311
Gastos de Administración	-14,290	-12,630	-17,414	-18,592
Ganancia (Pérdida) de la baja en Activos Financieros medidos al Costo Amortizado	0	0	0	0
Otros Ingresos Operativos	5,523	4,860	41,735	7,652
Otros Gastos Operativos	-3,091	-3,557	-9,987	-43,202
Otras ganancias (pérdidas)	0	0	0	0
Ganancia (Pérdida) por actividades de operación	-10,919	-17,273	66,646	-17,233
Ingresos Financieros	31	46	34	13,304
Gastos Financieros	-1,360	-1,623	-2,084	-5,888
Diferencias de Cambio neto	-2,033	-13,164	-576	-778
Otros ingresos (gastos) de las subsidiarias, negocios conjuntos y asociadas	0	0	0	0
Ganancias (Pérdidas) que surgen de la Diferencia entre el Valor Libro Anterior y el Valor Justo de Activos Financieros Reclasificados Medidos a Valor Razonable	0	0	0	0
Diferencia entre el importe en libros de los activos distribuidos y el importe en libros del dividendo a pagar	0	0	0	0
Resultado antes de Impuesto a las Ganancias	-14,281	-32,014	64,020	-10,595
Gasto por Impuesto a las Ganancias	4,590	10,243	-20,514	637
Ganancia (Pérdida) Neta de Operaciones Continuas	-9,691	-21,771	43,506	-9,958
Ganancia (pérdida) procedente de operaciones discontinuadas, neta del impuesto a las ganancias	0	0	0	0
Ganancia (Pérdida) Neta del Ejercicio	-9,691	-21,771	43,506	-9,958
Ganancias (Pérdida) por Acción:	0	0	0	0
Ganancias (pérdida) básica por acción:	0	0	0	0
Básica por acción ordinaria en operaciones continuadas	-0.004	-0.008	0.017	-0.004
Básica por acción ordinaria en operaciones discontinuadas	0	0	0	0
Ganancias (pérdida) básica por acción ordinaria	-0.004	-0.008	0.017	-0.004
Básica por Acción de Inversión en Operaciones Continuas	0	0	0	0
Básica por Acción de Inversión en Operaciones Discontinuas	0	0	0	0
Ganancias (Pérdida) Básica por Acción Inversión	0	0	0	0
Ganancias (pérdida) diluida por acción:	0	0	0	0
Diluida por acción ordinaria en operaciones continuadas	0	0	0	0
Diluida por acción ordinaria en operaciones discontinuadas	0	0	0	0
Ganancias (pérdida) diluida por acción ordinaria	0	0	0	0
Diluida por Acción de Inversión en Operaciones Continuas	0	0	0	0
Diluida por Acción de Inversión en Operaciones Discontinuas	0	0	0	0
Ganancias (Pérdida) Diluida por Acción Inversión	0	0	0	0

Estado de resultado de una empresa industrial pesquera.

Año: 2014

Periodo: 4 TRIMESTRES

(Expresado en miles de soles)

Cuenta	Específico del 01 de Enero al 31 de Marzo del 2014	Específico del 01 de Abril al 30 de Junio del 2014	Específico del 01 de Julio al 30 de Septiembre del 2014	Específico del 01 de Octubre al 31 de Diciembre del 2014
Ingresos de actividades ordinarias	152,102	104,657	107,333	90,399
Costo de Ventas	-105,803	-69,033	-90,992	-78,868
Ganancia (Pérdida) Bruta	46,299	35,624	16,341	11,531
Gastos de Ventas y Distribución	-8,615	-7,583	-5,758	-6,338
Gastos de Administración	-14,054	-15,111	-13,477	-15,810
Ganancia (Pérdida) de la baja en Activos Financieros medidos al Costo Amortizado	0	0	0	0
Otros Ingresos Operativos	33,179	13,366	5,910	6,876
Otros Gastos Operativos	-35,933	-12,620	-5,915	-9,254
Otras ganancias (pérdidas)	0	0	0	0
Ganancia (Pérdida) por actividades de operación	20,876	13,676	-2,899	-12,995
Ingresos Financieros	59	20	187	494
Gastos Financieros	-2,063	-1,112	-1,865	-3,615
Diferencias de Cambio neto	-1,346	831	-8,040	-8,443
Otros ingresos (gastos) de las subsidiarias, negocios conjuntos y asociadas	0	0	0	0
Ganancias (Pérdidas) que surgen de la Diferencia entre el Valor Libro Anterior y el Valor Justo de Activos Financieros Reclasificados Medidos a Valor Razonable	0	0	0	0
Diferencia entre el importe en libros de los activos distribuidos y el importe en libros del dividendo a pagar	0	0	0	0
Resultado antes de Impuesto a las Ganancias	17,526	13,415	-12,617	-24,559
Gasto por Impuesto a las Ganancias	-5,652	-4,323	3,993	-281
Ganancia (Pérdida) Neta de Operaciones Continuas	11,874	9,092	-8,624	-24,840
Ganancia (pérdida) procedente de operaciones discontinuadas, neta del impuesto a las ganancias	0	0	0	0
Ganancia (Pérdida) Neta del Ejercicio	11,874	9,092	-8,624	-24,840
Ganancias (Pérdida) por Acción:	0	0	0	0
Ganancias (pérdida) básica por acción:	0	0	0	0
Básica por acción ordinaria en operaciones continuadas	0.046	0.004	-0.003	-0.01
Básica por acción ordinaria en operaciones discontinuadas	0	0	0	0
Ganancias (pérdida) básica por acción ordinaria	0.046	0.004	-0.003	-0.01
Básica por Acción de Inversión en Operaciones Continuas	0	0	0	0
Básica por Acción de Inversión en Operaciones Discontinuas	0	0	0	0
Ganancias (Pérdida) Básica por Acción Inversión	0	0	0	0
Ganancias (pérdida) diluida por acción:	0	0	0	0
Diluida por acción ordinaria en operaciones continuadas	0	0	0	0
Diluida por acción ordinaria en operaciones discontinuadas	0	0	0	0
Ganancias (pérdida) diluida por acción ordinaria	0	0	0	0
Diluida por Acción de Inversión en Operaciones Continuas	0	0	0	0
Diluida por Acción de Inversión en Operaciones Discontinuas	0	0	0	0
Ganancias (Pérdida) Diluida por Acción Inversión	0	0	0	0



Estado de resultado de una empresa industrial pesquera.

Año: 2015

Periodo: 4 TRIMESTRES

(Expresado en miles de soles)

Cuenta	Especifico del 01 de Enero al 31 de Marzo del 2015	Especifico del 01 de Abril al 30 de Junio del 2015	Especifico del 01 de Julio al 30 de Septiembre del 2015	Especifico del 01 de Octubre al 31 de Diciembre del 2015
Ingresos de actividades ordinarias	58,597	216,488	122,519	23,920
Costo de Ventas	-53,122	-103,695	-98,890	-30,064
Ganancia (Pérdida) Bruta	5,475	112,793	23,629	-6,144
Gastos de Ventas y Distribución	-4,355	-9,175	-6,583	-3,386
Gastos de Administración	-14,846	-18,267	-12,697	-17,699
Ganancia (Pérdida) de la baja en Activos Financieros medidos al Costo Amortizado	0	0	0	0
Otros Ingresos Operativos	4,789	3,793	5,406	3,471
Otros Gastos Operativos	-2,560	-4,763	-5,961	-6,839
Otras ganancias (pérdidas)	0	0	0	0
Ganancia (Pérdida) por actividades de operación	-11,497	84,381	3,794	-30,597
Ingresos Financieros	28	26	42	154
Gastos Financieros	-2,569	-2,946	-1,102	-3,202
Diferencias de Cambio neto	-11,304	-6,917	-2,552	-13,456
Otros ingresos (gastos) de las subsidiarias, negocios conjuntos y asociadas	0	0	0	0
Ganancias (Pérdidas) que surgen de la Diferencia entre el Valor Libro Anterior y el Valor Justo de Activos Financieros Reclasificados Medidos a	0	0	0	0
Diferencia entre el importe en libros de los activos distribuidos y el importe en libros del dividendo a	0	0	0	0
Resultado antes de Impuesto a las Ganancias	-25,342	74,544	182	-47,101
Gasto por Impuesto a las Ganancias	8,615	-26,330	-83	7,722
Ganancia (Pérdida) Neta de Operaciones	-16,727	48,214	99	-39,379
Ganancia (pérdida) procedente de operaciones discontinuadas, neta del impuesto a las ganancias	0	0	0	0
Ganancia (Pérdida) Neta del Ejercicio	-16,727	48,214	99	-39,379
Ganancias (Pérdida) por Acción:	0	0	0	0
Ganancias (pérdida) básica por acción:	0	0	0	0
Básica por acción ordinaria en operaciones	-0.065	0.186	0	-0.152
Básica por acción ordinaria en operaciones	0	0	0	0
Ganancias (pérdida) básica por acción ordinaria	-0.065	0.186	0	-0.152
Básica por Acción de Inversión en Operaciones	0	0	0	0
Básica por Acción de Inversión en Operaciones Discontinuadas	0	0	0	0
Ganancias (Pérdida) Básica por Acción Inversión	0	0	0	0
Ganancias (pérdida) diluida por acción:	0	0	0	0
Diluida por acción ordinaria en operaciones	0	0	0	0
Diluida por acción ordinaria en operaciones	0	0	0	0
Ganancias (pérdida) diluida por acción ordinaria	0	0	0	0
Diluida por Acción de Inversión en Operaciones	0	0	0	0
Diluida por Acción de Inversión en Operaciones Discontinuadas	0	0	0	0
Ganancias (Pérdida) Diluida por Acción Inversión	0	0	0	0



Estado de resultado de una empresa industrial pesquera.

Año: 2016

Periodo: 4 TRIMESTRES

(Expresado en miles de soles)

Cuenta	Específico del 01 de Enero al 31 de Marzo del 2016	Específico del 01 de Abril al 30 de Junio del 2016	Específico del 01 de Julio al 30 de Septiembre del 2016	Específico del 01 de Octubre al 31 de Diciembre del 2016
Ingresos de actividades ordinarias	161,868	20,464	103,709	112,365
Costo de Ventas	-121,101	-25,740	-70,478	-96,084
Ganancia (Pérdida) Bruta	40,767	-5,276	33,231	16,281
Gastos de Ventas y Distribución	-5,973	-2,842	-5,374	-6,111
Gastos de Administración	-17,901	-14,499	-14,603	-19,443
Ganancia (Pérdida) de la baja en Activos Financieros medidos al Costo Amortizado	0	0	0	0
Otros Ingresos Operativos	7,933	7,277	2,794	8,630
Otros Gastos Operativos	-7,117	-13,830	-2,148	-11,887
Otras ganancias (pérdidas)	0	0	0	0
Ganancia (Pérdida) por actividades de operación	17,709	-29,170	13,900	-12,530
Ingresos Financieros	20	63	36	18
Gastos Financieros	-3,109	-3,729	-3,859	-3,726
Diferencias de Cambio neto	5,413	3,806	-12,725	4,402
Otros ingresos (gastos) de las subsidiarias, negocios conjuntos y asociadas	0	0	0	0
Ganancias (Pérdidas) que surgen de la Diferencia entre el Valor Libro Anterior y el Valor Justo de Activos Financieros Reclasificados Medidos a	0	0	0	0
Diferencia entre el importe en libros de los activos distribuidos y el importe en libros del dividendo a	0	0	0	0
Resultado antes de Impuesto a las Ganancias	20,033	-29,030	-2,648	-11,836
Gasto por Impuesto a las Ganancias	-6,421	9,307	1,307	-6,422
Ganancia (Pérdida) Neta de Operaciones	13,612	-19,723	-1,341	-18,258
Ganancia (pérdida) procedente de operaciones discontinuadas, neta del impuesto a las ganancias	0	0	0	0
Ganancia (Pérdida) Neta del Ejercicio	13,612	-19,723	-1,341	-18,258
Ganancias (Pérdida) por Acción:	0	0	0	0
Ganancias (pérdida) básica por acción:	0	0	0	0
Básica por acción ordinaria en operaciones	0.053	-0.076	-0.005	-0.07
Básica por acción ordinaria en operaciones	0	0	0	0
Ganancias (pérdida) básica por acción ordinaria	0.053	-0.076	-0.005	-0.07
Básica por Acción de Inversión en Operaciones	0	0	0	0
Básica por Acción de Inversión en Operaciones Discontinuas	0	0	0	0
Ganancias (Pérdida) Básica por Acción Inversión	0	0	0	0
Ganancias (pérdida) diluida por acción:	0	0	0	0
Diluida por acción ordinaria en operaciones	0	0	0	0
Diluida por acción ordinaria en operaciones	0	0	0	0
Ganancias (pérdida) diluida por acción ordinaria	0	0	0	0
Diluida por Acción de Inversión en Operaciones	0	0	0	0
Diluida por Acción de Inversión en Operaciones Discontinuas	0	0	0	0
Ganancias (Pérdida) Diluida por Acción Inversión	0	0	0	0



Estado de resultado de una empresa industrial pesquera.

Año: 2017

Periodo: 4 TRIMESTRES

(Expresado en miles de soles)

Cuenta	Específico del 01 de Enero al 31 de Marzo del 2017	Específico del 01 de Abril al 30 de Junio del 2017	Específico del 01 de Julio al 30 de Septiembre del 2017	Específico del 01 de Octubre al 31 de Diciembre del 2017
Ingresos de Actividades Ordinarias	164,035	180,932	121,572	2,658
Costo de Ventas	-120,165	-100,434	-120,137	-54,500
Ganancia (Pérdida) Bruta	43,870	80,498	1,435	-51,842
Gastos de Ventas y Distribución	-9,715	-11,374	-9,297	-3,781
Gastos de Administración	-19,564	-17,681	-15,618	-13,492
Otros Ingresos Operativos	4,651	8,399	3,558	5,982
Otros Gastos Operativos	-2,897	-8,159	-1,559	-5,041
Otras Ganancias (Pérdidas)	0	0	0	0
Ganancia (Pérdida) Operativa	16,345	51,683	-21,481	-68,174
Ganancia (Pérdida) de la Baja en Activos Financieros medidos al Costo Amortizado	0	0	0	0
Ingresos Financieros	35	28	9	67
Ingresos por Intereses calculados usando el Metodo de Interes Efectivo	0	0	0	0
Gastos Financieros	-3,488	-3,465	-3,349	-3,303
Ganancia (Pérdida) por Deterioro de Valor (Pérdidas Crediticias Esperadas o Reversiones)	0	0	0	0
Otros Ingresos (Gastos) de las Subsidiarias, Asociadas y Negocios Conjuntos	0	0	0	0
Diferencias de Cambio Neto	11,939	-1,957	-1,179	1,497
Ganancias (Pérdidas) por Reclasificación de Activos Financieros a Valor Razonable con cambios en Resultados antes medidos al Costo	0	0	0	0
Ganancia (Pérdida) Acumulada en Otro Resultado Integral por Activos Financieros medidos a Valor Razonable reclasificados como cambios en	0	0	0	0
Ganancias (Pérdidas) por Cobertura de un Grupo de Partidas con posiciones de Riesgo	0	0	0	0
Diferencia entre el Importe en Libros de los Activos Distribuidos y el Importe en Libros del Dividendo a	0	0	0	0
Ganancia (Pérdida) antes de Impuestos	24,831	46,289	-26,000	-69,913
Ingreso (Gasto) por Impuesto	0	0	8,571	18,551
Ganancia (Pérdida) Neta de Operaciones	24,831	46,289	-17,429	-51,362
Ganancia (Pérdida) procedente de Operaciones Discontinuas, neta de Impuesto	-8,198	-15,273	0	0
Ganancia (Pérdida) Neta del Ejercicio	16,633	31,016	-17,429	-51,362
Ganancias (Pérdida) por Acción:	0	0	0	0
Ganancias (Pérdida) Básica por Acción:	0	0	0	0
Básica por Acción Ordinaria en Operaciones	0.064	0.12	-0.067	-0.198
Básica por Acción Ordinaria en Operaciones	0	0	0	0
Total de Ganancias (Pérdida) Básica por Acción	0.064	0.12	-0.067	-0.198
Básica por Acción de Inversión en Operaciones	0	0	0	0
Básica por Acción de Inversión en Operaciones Discontinuas	0	0	0	0
Total de Ganancias (Pérdida) Básica por Acción	0	0	0	0
Ganancias (Pérdida) Diluida por Acción:	0	0	0	0
Diluida por Acción Ordinaria en Operaciones	0	0	0	0
Diluida por Acción Ordinaria en Operaciones	0	0	0	0
Total de Ganancias (Pérdida) Diluida por Acción	0	0	0	0
Diluida por Acción de Inversión en Operaciones	0	0	0	0
Diluida por Acción de Inversión en Operaciones Discontinuas	0	0	0	0
Total de Ganancias (Pérdida) Diluida por Acción	0	0	0	0

Estado de resultado de una empresa industrial pesquera.

Año: 2018

Periodo: 4 TRIMESTRES

(Expresado en miles de soles)

Cuenta	Específico del 01 de Enero al 31 de Marzo del 2018	Específico del 01 de Abril al 30 de Junio del 2018	Específico del 01 de Julio al 30 de Septiembre del 2018	Específico del 01 de Octubre al 31 de Diciembre del 2018
Ingresos de Actividades Ordinarias	93,516	250,752	224,025	53,096
Costo de Ventas	-68,814	-105,214	-151,159	-21,080
Ganancia (Pérdida) Bruta	24,702	145,538	72,866	32,016
Gastos de Ventas y Distribución	-5,541	-13,469	-12,113	-7,868
Gastos de Administración	-16,060	-19,008	-17,771	-17,840
Otros Ingresos Operativos	13,761	6,958	7,044	12,153
Otros Gastos Operativos	-8,822	-5,430	-4,214	-5,886
Otras Ganancias (Pérdidas)	0	0	0	0
Ganancia (Pérdida) Operativa	8,040	114,589	45,812	12,575
Ganancia (Pérdida) de la Baja en Activos Financieros medidos al Costo Amortizado	0	0	0	0
Ingresos Financieros	71	10	121	779
Ingresos por Intereses calculados usando el Metodo de Interes Efectivo	0	0	0	0
Gastos Financieros	-4,066	-4,560	-4,828	-4,374
Ganancia (Pérdida) por Deterioro de Valor (Pérdidas Crediticias Esperadas o Reversiones)	0	0	0	0
Otros Ingresos (Gastos) de las Subsidiarias, Asociadas y Negocios Conjuntos	0	0	0	0
Diferencias de Cambio Neto	780	-6,894	-2,896	-5,401
Ganancias (Pérdidas) por Reclasificación de Activos Financieros a Valor Razonable con cambios en Resultados antes medidos al Costo	0	0	0	0
Ganancia (Pérdida) Acumulada en Otro Resultado Integral por Activos Financieros medidos a Valor Razonable reclasificados como cambios en	0	0	0	0
Ganancias (Pérdidas) por Cobertura de un Grupo de Partidas con posiciones de Riesgo	0	0	0	0
Diferencia entre el Importe en Libros de los Activos Distribuidos y el Importe en Libros del Dividendo a	0	0	0	0
Ganancia (Pérdida) antes de Impuestos	4,825	103,145	38,209	3,579
Ingreso (Gasto) por Impuesto	-1,547	-33,040	-12,205	1,421
Ganancia (Pérdida) Neta de Operaciones	3,278	70,105	26,004	5,000
Ganancia (Pérdida) procedente de Operaciones Discontinuas, neta de Impuesto	0	0	0	0
Ganancia (Pérdida) Neta del Ejercicio	3,278	70,105	26,004	5,000
Ganancias (Pérdida) por Acción:	0	0	0	0
Ganancias (Pérdida) Básica por Acción:	0	0	0	0
Básica por Acción Ordinaria en Operaciones	0.013	0.271	0.1	0.019
Básica por Acción Ordinaria en Operaciones	0	0	0	0
Total de Ganancias (Pérdida) Básica por Acción	0.013	0.271	0.1	0.019
Básica por Acción de Inversión en Operaciones	0	0	0	0
Básica por Acción de Inversión en Operaciones Discontinuas	0	0	0	0
Total de Ganancias (Pérdida) Básica por Acción	0	0	0	0
Ganancias (Pérdida) Diluida por Acción:	0	0	0	0
Diluida por Acción Ordinaria en Operaciones	0	0	0	0
Diluida por Acción Ordinaria en Operaciones	0	0	0	0
Total de Ganancias (Pérdida) Diluida por Acción	0	0	0	0
Diluida por Acción de Inversión en Operaciones	0	0	0	0
Diluida por Acción de Inversión en Operaciones Discontinuas	0	0	0	0
Total de Ganancias (Pérdida) Diluida por Acción	0	0	0	0



Estado de resultado de una empresa industrial pesquera.

Año: 2019

Periodo: 4 TRIMESTRES

(Expresado en miles de soles)

Cuenta	Especifico del 01 de Enero al 31 de Marzo del 2019	Especifico del 01 de Abril al 30 de Junio del 2019	Especifico del 01 de Julio al 30 de Septiembre del 2019	Especifico del 01 de Octubre al 31 de Diciembre del 2019
Ingresos de Actividades Ordinarias	210,051	136,639	140,113	136,922
Costo de Ventas	-143,653	-89,012	-97,574	-141,994
<b>Ganancia (Pérdida) Bruta</b>	<b>66,398</b>	<b>47,627</b>	<b>42,539</b>	<b>-5,072</b>
Gastos de Ventas y Distribución	-13,568	-10,642	-6,604	-12,237
Gastos de Administración	-18,279	-16,425	-16,569	-16,574
Otros Ingresos Operativos	3,767	3,439	2,041	5,587
Otros Gastos Operativos	-1,927	-908	-864	-2,500
Otras Ganancias (Pérdidas)	0	0	0	0
<b>Ganancia (Pérdida) Operativa</b>	<b>36,391</b>	<b>23,091</b>	<b>20,543</b>	<b>-30,796</b>
Ganancia (Pérdida) de la Baja en Activos Financieros medidos al Costo Amortizado	0	0	0	0
Ingresos Financieros	249	258	258	54
Ingresos por Intereses calculados usando el Metodo de Interes Efectivo	0	0	0	0
Gastos Financieros	-4,669	-5,176	-5,003	-3,629
Ganancia (Pérdida) por Deterioro de Valor (Pérdidas Crediticias Esperadas o Reversiones)	0	0	0	0
Otros Ingresos (Gastos) de las Subsidiarias, Asociadas y Negocios Conjuntos	0	0	0	0
Diferencias de Cambio Neto	4,507	3,289	-11,272	6,467
Ganancias (Pérdidas) por Reclasificación de Activos Financieros a Valor Razonable con cambios en Resultados antes medidos al Costo	0	0	0	0
Ganancia (Pérdida) Acumulada en Otro Resultado Integral por Activos Financieros medidos a Valor Razonable reclasificados como cambios en	0	0	0	0
Ganancias (Pérdidas) por Cobertura de un Grupo de Partidas con posiciones de Riesgo	0	0	0	0
Diferencia entre el Importe en Libros de los Activos Distribuidos y el Importe en Libros del Dividendo a	0	0	0	0
<b>Ganancia (Pérdida) antes de Impuestos</b>	<b>36,478</b>	<b>21,462</b>	<b>4,526</b>	<b>-27,904</b>
Ingreso (Gasto) por Impuesto	-11,583	-6,975	-1,361	7,338
<b>Ganancia (Pérdida) Neta de Operaciones</b>	<b>24,895</b>	<b>14,487</b>	<b>3,165</b>	<b>-20,566</b>
Ganancia (Pérdida) procedente de Operaciones Discontinuas, neta de Impuesto	0	0	0	0
<b>Ganancia (Pérdida) Neta del Ejercicio</b>	<b>24,895</b>	<b>14,487</b>	<b>3,165</b>	<b>-20,566</b>
<b>Ganancias (Pérdida) por Acción:</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>
<b>Ganancias (Pérdida) Básica por Acción:</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>
Básica por Acción Ordinaria en Operaciones	0.096	0.056	0.011	-0.079
Básica por Acción Ordinaria en Operaciones	0	0	0	0
<b>Total de Ganancias (Pérdida) Básica por Acción</b>	<b>0.096</b>	<b>0.056</b>	<b>0.011</b>	<b>-0.079</b>
Básica por Acción de Inversión en Operaciones	0	0	0	0
Básica por Acción de Inversión en Operaciones Discontinuas	0	0	0	0
<b>Total de Ganancias (Pérdida) Básica por Acción</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>
<b>Ganancias (Pérdida) Diluida por Acción:</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>
Diluida por Acción Ordinaria en Operaciones	0	0.056	0.011	0
Diluida por Acción Ordinaria en Operaciones	0	0	0	0
<b>Total de Ganancias (Pérdida) Diluida por Acción</b>	<b>0</b>	<b>0.056</b>	<b>0.011</b>	<b>0</b>
Diluida por Acción de Inversión en Operaciones Continuas	0	0	0	0
Diluida por Acción de Inversión en Operaciones Discontinuas	0	0	0	0
<b>Total de Ganancias (Pérdida) Diluida por Acción</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>

## Anexo 12: Estados de flujo de efectivo de una empresa industrial pesquera del 2009 al 2019.



### Estado de flujo de efectivo de una empresa industrial pesquera.

Año: 2009

Periodo: 4 TRIMESTRES

(Expresado en miles de soles)

Cuenta	Del 01 de Enero al 31 de Marzo del 2009	Del 01 de Enero al 30 de Junio del 2009	Del 01 de Enero al 30 de Septiembre del 2009	Del 01 de Enero al 31 de Diciembre del 2009
<b>ACTIVIDADES DE OPERACIÓN</b>	0	0	0	0
Cobranza (entradas) por:	0	0	0	0
Venta de Bienes o Servicios (Ingresos Operacionales)	101,471	269,814	545,271	621,189
Honorarios y Comisiones	0	0	0	0
Intereses y Rendimientos (no incluidos en la Actividad de Inversión)	0	0	0	0
Dividendos (no incluidos en la Actividad de Inversión)	0	0	0	0
Regalías	0	0	0	0
Otros Cobros de Efectivo Relativos a la Actividad	0	38,931	0	0
Menos pagos (salidas) por:	0	0	0	0
Proveedores de Bienes y Servicios	-79,985	-284,240	-320,971	-416,428
Remuneraciones y Beneficios Sociales	0	0	0	0
Tributos	0	0	0	0
Intereses y Rendimientos (no incluidos en la Actividad de Financiación)	-5,510	0	-16,090	-19,839
Regalías	0	0	0	0
Otros Pagos de Efectivo Relativos a la Actividad	-5,509	-41,006	-66,020	-88,443
<b>Aumento (Disminución) del Efectivo y Equivalente de Efectivo Provenientes de Actividades de Operación</b>	<b>10,467</b>	<b>-16,501</b>	<b>142,190</b>	<b>96,479</b>
<b>ACTIVIDADES DE INVERSIÓN</b>	0	0	0	0
Cobranza (entradas) por:	0	0	0	0
Prestamos a Partes Relacionadas	0	0	0	0
Venta de Subsidiarias y otras Unidades de Negocios	0	0	0	0
Venta de Inversiones Financieras	0	0	0	0
Venta de Inversiones Inmobiliarias	0	0	0	0
Venta de Inmuebles, Maquinaria y Equipo	0	0	171	2,694
Venta de Activos Intangibles	0	0	0	0
Intereses y Rendimientos	0	0	0	0
Dividendos	0	0	0	0
Otros Cobros de Efectivo Relativos a la Actividad	0	0	0	0
Menos pagos (salidas) por:	0	0	0	0
Prestamos a Partes Relacionadas	0	0	0	0
Compra de Subsidiarias y otras Unidades de Negocios	0	0	0	0
Compra de Inversiones Financieras	0	-1,561	-1,561	-9,313
Compra de Inversiones Inmobiliarias	0	0	0	0
Compra de Inmuebles, Maquinaria y Equipo	-11,304	-4,642	-13,415	-16,221
Desembolsos por Obras en Curso de Inmuebles, Maquinaria y Equipo	0	0	0	0
Compra y desarrollo de Activos Intangibles	0	0	0	0
Otros Pagos de Efectivo Relativos a la Actividad	0	0	0	0
<b>Aumento (Disminución) del Efectivo y Equivalente de Efectivo Provenientes de Actividades de Inversión</b>	<b>-11,304</b>	<b>-6,203</b>	<b>-14,805</b>	<b>-22,840</b>
<b>ACTIVIDADES DE FINANCIACIÓN</b>	0	0	0	0
Cobranza (entradas) por:	0	0	0	0
Aumento de Sobregiros Bancarios	3,739	0	0	0
Emisión y aceptación de Obligaciones Financieras	0	36,526	0	-11,657
Emisión de Acciones o Nuevos Aportes	0	0	0	0
Venta de Acciones Propias (Acciones en Tesorería)	0	0	0	0
Otros Cobros de Efectivo Relativos a la Actividad	8,582	284	161	162
Menos pagos (salidas) por:	0	0	0	0
Amortización o pago de Sobregiros Bancarios	0	0	0	0
Amortización o pago de Obligaciones Financieras	-10,874	0	-121,182	-56,643
Recompra de Acciones Propias (Acciones en Tesorería)	0	0	0	0
Intereses y Rendimientos	0	0	0	0
Dividendos Pagados	0	0	0	0
Otros Pagos de Efectivo Relativos a la Actividad	0	0	0	0
<b>Aumento (Dism) del Efectivo y Equivalente de Efectivo Provenientes de Actividades de Financiación</b>	<b>1,447</b>	<b>36,810</b>	<b>-121,021</b>	<b>-68,138</b>
<b>Aumento (Disminución) Neto de Efectivo y Equivalente de Efectivo</b>	<b>610</b>	<b>14,106</b>	<b>6,364</b>	<b>5,501</b>
Saldo Efectivo y Equivalente de Efectivo al Inicio del Ejercicio	3,452	3,452	3,452	3,452
Efecto de las Diferencias de Cambio del Efectivo y Equivalente de Efectivo	0	0	0	0
<b>Saldo Efectivo y Equivalente de Efectivo al Finalizar el Ejercicio</b>	<b>4,062</b>	<b>17,558</b>	<b>9,816</b>	<b>8,953</b>



Estado de flujo de efectivo de una empresa industrial pesquera.

Año: 2010

Período: 4 TRIMESTRES

(Expresado en miles de soles)

Cuenta	Del 01 de Enero al 31 de Marzo del 2010	Del 01 de Enero al 30 de Junio del 2010	Del 01 de Enero al 30 de Septiembre del 2010	Del 01 de Enero al 31 de Diciembre del 2010
<b>ACTIVIDADES DE OPERACIÓN</b>	0	0	0	0
Cobranza (entradas) por:	0	0	0	0
Venta de Bienes o Servicios (Ingresos Operacionales)	198,633	270,648	528,537	587,181
Honorarios y Comisiones	0	0	0	0
Intereses y Rendimientos (no incluidos en la Actividad de Inversión)	0	0	0	0
Dividendos (no incluidos en la Actividad de Inversión)	0	0	0	0
Regalías	0	0	0	0
Otros Cobros de Efectivo Relativos a la Actividad	0	25,654	60,906	68,738
Menos pagos (salidas) por:	0	0	0	0
Proveedores de Bienes y Servicios	-128,209	-281,635	-359,546	-433,343
Remuneraciones y Beneficios Sociales	0	-11,230	-16,429	-21,045
Tributos	0	-7,950	-19,666	0
Intereses y Rendimientos (no incluidos en la Actividad de Financiación)	2,762	-7,856	0	0
Regalías	0	0	0	0
Otros Pagos de Efectivo Relativos a la Actividad	-6,294	0	-19,797	-36,274
<b>Aumento (Disminución) del Efectivo y Equivalente de Efectivo Provenientes de Actividades de Operación</b>	<b>66,892</b>	<b>-12,369</b>	<b>174,005</b>	<b>165,257</b>
<b>ACTIVIDADES DE INVERSIÓN</b>	0	0	0	0
Cobranza (entradas) por:	0	0	0	0
Prestamos a Partes Relacionadas	0	0	0	0
Venta de Subsidiarias y otras Unidades de Negocios	0	0	0	0
Venta de Inversiones Financieras	0	0	0	0
Venta de Inversiones Inmobiliarias	0	0	0	0
Venta de Inmuebles, Maquinaria y Equipo	87	3,895	0	7,072
Venta de Activos Intangibles	0	0	0	0
Intereses y Rendimientos	0	0	0	0
Dividendos	0	0	0	0
Otros Cobros de Efectivo Relativos a la Actividad	0	0	0	0
Menos pagos (salidas) por:	0	0	0	0
Prestamos a Partes Relacionadas	0	0	0	0
Compra de Subsidiarias y otras Unidades de Negocios	0	0	0	0
Compra de Inversiones Financieras	0	0	0	0
Compra de Inversiones Inmobiliarias	0	0	0	0
Compra de Inmuebles, Maquinaria y Equipo	-2,672	-5,549	-8,237	-13,365
Desembolsos por Obras en Curso de Inmuebles, Maquinaria y Equipo	0	0	0	0
Compra y desarrollo de Activos Intangibles	-544	-544	-543	-804
Otros Pagos de Efectivo Relativos a la Actividad	0	0	0	0
<b>Aumento (Disminución) del Efectivo y Equivalente de Efectivo Provenientes de Actividades de Inversión</b>	<b>-3,129</b>	<b>-2,198</b>	<b>-8,780</b>	<b>-7,097</b>
<b>ACTIVIDADES DE FINANCIACIÓN</b>	0	0	0	0
Cobranza (entradas) por:	0	0	0	0
Aumento de Sobregiros Bancarios	0	0	232,909	251,524
Emisión y aceptación de Obligaciones Financieras	51,223	260,409	0	0
Emisión de Acciones o Nuevos Aportes	0	0	0	0
Venta de Acciones Propias (Acciones en Tesorería)	0	0	0	0
Otros Cobros de Efectivo Relativos a la Actividad	0	0	0	0
Menos pagos (salidas) por:	0	0	0	0
Amortización o pago de Sobregiros Bancarios	0	0	0	0
Amortización o pago de Obligaciones Financieras	-96,487	-187,570	-348,592	-362,132
Recompra de Acciones Propias (Acciones en Tesorería)	0	0	0	0
Intereses y Rendimientos	0	0	0	0
Dividendos Pagados	0	-51,800	-51,800	-51,801
Otros Pagos de Efectivo Relativos a la Actividad	0	0	0	0
<b>Aumento (Dism) del Efectivo y Equivalente de Efectivo Provenientes de Actividades de Financiación</b>	<b>-45,264</b>	<b>21,039</b>	<b>-167,483</b>	<b>-162,409</b>
<b>Aumento (Disminución) Neto de Efectivo y Equivalente de Efectivo</b>	<b>18,499</b>	<b>6,472</b>	<b>-2,258</b>	<b>-4,249</b>
Saldo Efectivo y Equivalente de Efectivo al Inicio del Ejercicio	8,953	8,953	8,953	8,953
Efecto de las Diferencias de Cambio del Efectivo y Equivalente de Efectivo	0	0	0	0
<b>Saldo Efectivo y Equivalente de Efectivo al Finalizar el Ejercicio</b>	<b>27,452</b>	<b>15,425</b>	<b>6,695</b>	<b>4,704</b>



Estado de flujo de efectivo de una empresa industrial pesquera.

Año: 2011

Periodo: 4 TRIMESTRES

(Expresado en miles de soles)

Cuenta	Del 01 de Enero al 31 de Marzo del 2011	Del 01 de Enero al 30 de Junio del 2011	Del 01 de Enero al 30 de Septiembre del 2011	Del 01 de Enero al 31 de Diciembre del 2011
<b>ACTIVIDADES DE OPERACIÓN</b>	0	0	0	0
Cobranza a (por):	0	0	0	0
Venta de Bienes y Prestación de Servicios	110,634	294,219	605,592	721,562
Honorarios y Comisiones	0	0	0	0
Regalías, cuotas, comisiones, otros ingresos de actividades ordinarias	0	0	0	0
Intereses y Rendimientos Recibidos (no incluidos en la Actividad de Inversión)	0	0	0	0
Reembolso de Impuestos a las Ganancias	0	0	0	0
Dividendos Recibidos (no incluidos en la Actividad de Inversión)	0	0	0	0
Otros Entradas de Efectivo Relativos a la Actividad de Operación	4,276	0	0	0
Pagos a (por):	0	0	0	0
Proveedores de Bienes y Servicios	-104,046	-301,829	-396,013	-540,543
Pagos a y por Cuenta de los Empleados	-2,863	-39,140	-62,146	-42,682
Impuestos a las Ganancias	0	-13,801	-14,816	0
Intereses y Rendimientos (no incluidos en la Actividad de Financiación)	0	-4,733	-7,574	-9,819
Dividendos (no incluidos en la Actividad de Financiación)	0	0	0	0
Regalías	0	0	0	0
Otros Pagos de Efectivo Relativos a la Actividad de Operación	-20,419	-22,856	-47,270	-64,593
Flujos de Efectivo y Equivalente al Efectivo Procedente de (Utilizados en) Actividades de Operación	-12,418	-88,140	77,773	63,925
<b>ACTIVIDADES DE INVERSIÓN</b>	0	0	0	0
Cobranza a (por):	0	0	0	0
Reembolso de Adelantos de Prestamos y Préstamos Concedidos a Terceros	0	0	0	0
Reembolso Recibido de Prestamos a Entidades Relacionadas	0	0	0	0
Venta de Instrumentos Financieros de Patrimonio o Deuda de Otras Entidades	0	0	0	0
Contratos Derivados (futuro, a término, opciones)	0	0	0	0
Venta de Subsidiarias, Neto del Efectivo Desapropiado	0	0	0	0
Venta de Participaciones en Negocios Conjuntos, Neto del Efectivo Desapropiado	0	0	0	0
Venta de Propiedades de Inversión	0	0	0	0
Venta de Propiedades, Planta y Equipo	171	1,005	1,201	1,841
Venta de Activos Intangibles	0	0	0	0
Venta de Otros Activos de largo plazo	0	0	0	0
Intereses y Rendimientos Recibidos	0	0	0	0
Dividendos Recibidos	0	0	0	0
Reembolso de Impuestos a las Ganancias	0	0	0	0
Otros Cobros de Efectivo Relativos a la Actividad de Inversión	0	-3,000	-3,000	-3,000
Pagos a (por):	0	0	0	0
Anticipos y Prestamos Concedidos a Terceros	0	0	0	0
Prestamos Concedidos a Entidades Relacionadas	0	0	0	0
Compra de Instrumentos Financieros de Patrimonio o Deuda de Otras Entidades	0	0	0	0
Contratos Derivados (futuro, a término, opciones)	0	0	0	0
Compra de Subsidiarias, Neto del Efectivo Adquirido	0	0	0	0
Compra de Participaciones en Negocios Conjuntos, Neto del Efectivo Adquirido	0	0	0	0
Compra de Participaciones no Controladoras	0	0	0	0
Compra de Propiedades de Inversión	0	0	0	0
Compra de Propiedades, Planta y Equipo	-4,567	-10,735	-15,941	-28,947
Desembolsos por Obras en Curso de Propiedades, Planta y Equipo	0	0	0	0
Compra de Activos Intangibles	0	0	0	-377
Compra de Otros Activos de largo plazo	0	0	0	0
Impuestos a las Ganancias	0	0	0	0
Otros Pagos de Efectivo Relativos a la Actividad de Inversión	0	0	0	0
Flujos de Efectivo y Equivalente al Efectivo Procedente de (Utilizados en) Actividades de Inversión	-4,396	-12,730	-17,740	-30,483
<b>ACTIVIDADES DE FINANCIACIÓN</b>	0	0	0	0
Cobranza a (por):	0	0	0	0
Obtención de Préstamos de Corto Plazo	164,020	422,767	496,053	531,859
Obtención de Préstamos de Largo Plazo	0	151,731	153,273	149,229
Prestamos de Entidades Relacionadas	0	0	0	0
Emisión de Acciones y Otros Instrumentos de Patrimonio	0	0	0	0
Venta de Acciones Propias en Cartera	0	0	0	0
Reembolso de Impuestos a las Ganancias	0	0	0	0
Otros Cobros de Efectivo Relativos a la Actividad de Financiación	0	2,920	2,921	2,926
Pagos a (por):	0	0	0	0
Amortización o pago de Préstamos a Corto Plazo	-99,813	-257,010	-555,671	-541,302
Amortización o pago de Préstamos a Largo Plazo	-10,878	-81,763	-89,212	-94,133
Prestamos de Entidades Relacionadas	0	0	0	0
Pasivos por Arrendamiento Financiero	0	0	0	0
Recompra o Rescate de Acciones de la Entidad (Acciones en Cartera)	0	0	0	0
Adquisición de Otras Participaciones en el Patrimonio	0	0	0	0
Intereses y Rendimientos	0	0	0	0
Dividendos	0	-25,900	-25,900	-77,700
Impuestos a las Ganancias	0	0	0	0
Otros Pagos de Efectivo Relativos a la Actividad de Financiación	0	-773	-632	-611
Flujos de Efectivo y Equivalente al Efectivo Procedente de (Utilizados en) Actividades de Financiación	53,329	211,972	-19,168	-29,732
Aumento (Disminución) Neto de Efectivo y Equivalente al Efectivo, antes de las Variaciones en las Tasas de Cambio	36,515	111,102	40,865	3,710
Efectos de las Variaciones en las Tasas de Cambio sobre el Efectivo y Equivalentes al Efectivo	0	0	0	0
Aumento (Disminución) Neto de Efectivo y Equivalente al Efectivo	36,515	111,102	40,865	3,710
Efectivo y Equivalente al Efectivo al Inicio del Ejercicio	4,704	4,704	4,704	4,704
Efectivo y Equivalente al Efectivo al Finalizar el Ejercicio	41,219	115,806	45,569	8,414

Estado de flujo de efectivo de una empresa industrial pesquera.

Año: 2012

Periodo: 4 TRIMESTRES

(Expresado en miles de soles)

Cuenta	Del 01 de Enero al 31 de Marzo del 2012	Del 01 de Enero al 30 de Junio del 2012	Del 01 de Enero al 30 de Septiembre del 2012	Del 01 de Enero al 31 de Diciembre del 2012
<b>ACTIVIDADES DE OPERACIÓN</b>	0	0	0	0
Cobranza a (por):	0	0	0	0
Venta de Bienes y Prestación de Servicios	115,807	61,727	149,322	222,640
Honorarios y Comisiones	0	0	0	0
Regalías, cuotas, comisiones, otros ingresos de actividades ordinarias	0	0	0	0
Intereses y Rendimientos Recibidos (no incluidos en la Actividad de Inversión)	0	0	0	0
Reembolso de Impuestos a las Ganancias	0	0	0	0
Dividendos Recibidos (no incluidos en la Actividad de Inversión)	0	0	0	0
Otros Entradas de Efectivo Relativos a la Actividad de Operación	0	0	0	0
Pagos a (por):	0	0	0	0
Proveedores de Bienes y Servicios	0	0	0	0
Pagos a y por Cuenta de los Empleados	0	0	0	0
Impuestos a las Ganancias	0	-15,870	-15,868	-18,389
Intereses y Rendimientos (no incluidos en la Actividad de Financiación)	-1,759	-4,345	-6,266	-8,282
Dividendos (no incluidos en la Actividad de Financiación)	0	0	0	0
Regalías	0	0	0	0
Otros Pagos de Efectivo Relativos a la Actividad de Operación	0	0	0	0
Flujos de Efectivo y Equivalente al Efectivo Procedente de (Utilizados en) Actividades de Operación	114,048	41,512	127,188	195,969
<b>ACTIVIDADES DE INVERSIÓN</b>	0	0	0	0
Cobranza a (por):	0	0	0	0
Reembolso de Adelantos de Préstamos y Préstamos Concedidos a Terceros	0	0	0	0
Reembolso Recibido de Préstamos a Entidades Relacionadas	0	0	0	0
Venta de Instrumentos Financieros de Patrimonio o Deuda de Otras Entidades	0	0	0	0
Contratos Derivados (futuro, a término, opciones)	0	0	0	0
Venta de Subsidiarias, Neto del Efectivo Desapropiado	0	0	0	0
Venta de Participaciones en Negocios Conjuntos, Neto del Efectivo Desapropiado	0	0	0	5,265
Venta de Propiedades de Inversión	0	0	0	0
Venta de Propiedades, Planta y Equipo	699	926	2,540	2,578
Venta de Activos Intangibles	0	0	0	0
Venta de Otros Activos de largo plazo	0	0	0	0
Intereses y Rendimientos Recibidos	0	0	0	0
Dividendos Recibidos	0	0	0	0
Reembolso de Impuestos a las Ganancias	0	0	0	0
Otros Cobros de Efectivo Relativos a la Actividad de Inversión	-9,191	-9,191	0	0
Pagos a (por):	0	0	0	0
Anticipos y Préstamos Concedidos a Terceros	0	0	0	0
Préstamos Concedidos a Entidades Relacionadas	0	0	0	0
Compra de Instrumentos Financieros de Patrimonio o Deuda de Otras Entidades	0	0	0	0
Contratos Derivados (futuro, a término, opciones)	0	0	0	0
Compra de Subsidiarias, Neto del Efectivo Adquirido	0	0	0	0
Compra de Participaciones en Negocios Conjuntos, Neto del Efectivo Adquirido	0	0	0	0
Compra de Participaciones no Controladoras	0	0	0	0
Compra de Propiedades de Inversión	0	0	0	0
Compra de Propiedades, Planta y Equipo	-13,542	-27,244	-32,790	-46,308
Desembolsos por Obras en Curso de Propiedades, Planta y Equipo	0	0	0	0
Compra de Activos Intangibles	-340	-341	-340	-340
Compra de Otros Activos de largo plazo	0	0	0	0
Impuestos a las Ganancias	0	0	0	0
Otros Pagos de Efectivo Relativos a la Actividad de Inversión	0	0	-9,190	-9,190
Flujos de Efectivo y Equivalente al Efectivo Procedente de (Utilizados en) Actividades de Inversión	-22,374	-35,850	-39,780	-47,995
<b>ACTIVIDADES DE FINANCIACIÓN</b>	0	0	0	0
Cobranza a (por):	0	0	0	0
Obtención de Préstamos de Corto Plazo	-62,894	198,994	223,474	223,213
Obtención de Préstamos de Largo Plazo	-8,514	0	0	0
Préstamos de Entidades Relacionadas	0	0	0	0
Emisión de Acciones y Otros Instrumentos de Patrimonio	0	0	0	0
Venta de Acciones Propias en Cartera	0	0	0	0
Reembolso de Impuestos a las Ganancias	0	0	0	0
Otros Cobros de Efectivo Relativos a la Actividad de Financiación	0	0	0	0
Pagos a (por):	0	0	0	0
Amortización o pago de Préstamos a Corto Plazo	46,548	-121,535	-194,872	-256,376
Amortización o pago de Préstamos a Largo Plazo	176	-20,037	-29,165	-34,165
Préstamos de Entidades Relacionadas	0	0	0	0
Pasivos por Arrendamiento Financiero	0	0	0	0
Recompra o Rescate de Acciones de la Entidad (Acciones en Cartera)	0	0	0	0
Adquisición de Otras Participaciones en el Patrimonio	0	0	0	0
Intereses y Rendimientos	0	0	0	0
Dividendos	0	-51,801	-51,801	-77,702
Impuestos a las Ganancias	0	0	0	0
Otros Pagos de Efectivo Relativos a la Actividad de Financiación	0	0	0	0
Flujos de Efectivo y Equivalente al Efectivo Procedente de (Utilizados en) Actividades de Financiación	-24,684	5,621	-52,364	-145,030
Aumento (Disminución) Neto de Efectivo y Equivalente al Efectivo, antes de las Variaciones en las Tasas de Cambio	66,990	11,283	35,044	2,944
Efectos de las Variaciones en las Tasas de Cambio sobre el Efectivo y Equivalentes al Efectivo	0	0	0	0
Aumento (Disminución) Neto de Efectivo y Equivalente al Efectivo	66,990	11,283	35,044	2,944
Efectivo y Equivalente al Efectivo al Inicio del Ejercicio	8,414	8,414	8,414	8,414
Efectivo y Equivalente al Efectivo al Finalizar el Ejercicio	75,404	19,697	43,458	11,358



Estado de flujo de efectivo de una empresa industrial pesquera.

Año: 2013

Período: 4 TRIMESTRES

(Expresado en miles de soles)

Cuenta	Del 01 de Enero al 31 de Marzo del 2013	Del 01 de Enero al 30 de Junio del 2013	Del 01 de Enero al 30 de Septiembre del 2013	Del 01 de Enero al 31 de Diciembre del 2013
Flujos de efectivo de actividad de operación	0	0	0	0
Clases de cobros en efectivo por actividades de operación	0	0	0	0
Venta de Bienes y Prestación de Servicios	-24,320	-60,414	35,476	21,151
Regalías, cuotas, comisiones, otros ingresos de actividades ordinarias	0	0	0	0
Contratos mantenidos con propósito de intermediación o para negociar	0	0	0	0
Arrendamiento y posterior venta de esos activos	0	0	0	0
Otros cobros de efectivo relativos a la actividad de operación	0	0	0	0
Clases de pagos en efectivo por actividades de operación	0	0	0	0
Proveedores de Bienes y Servicios	0	0	0	0
Contratos mantenidos con propósito de intermediación o para negociar	0	0	0	0
Pagos a y por cuenta de los empleados	0	0	0	0
Elaboración o adquisición de activos para arrendar y otros mantenidos para la venta	0	0	0	0
Otros Pagos de Efectivo Relativos a la Actividad de Operación	0	0	0	0
Flujos de efectivo y equivalente al efectivo procedente de (utilizados en) operaciones	-24,320	-60,414	35,476	21,151
Intereses recibidos (no incluidos en la Actividad de Inversión)	0	0	0	0
Intereses pagados (no incluidos en la Actividad de Financiación)	-416	-2,492	-4,347	-10,260
Dividendos Recibidos (no incluidos en la Actividad de Inversión)	0	0	0	0
Dividendos pagados (no incluidos en la Actividad de Financiación)	0	0	0	0
Impuestos a las ganancias (pagados) reembolsados	-1,372	-1,372	-1,372	-10,872
Otros cobros (pagos) de efectivo	0	0	0	0
Flujos de Efectivo y Equivalente al Efectivo Procedente de (Utilizados en) Actividades de Operación	-26,108	-64,278	29,757	19
Flujos de efectivo de actividad de inversión	0	0	0	0
Clases de cobros en efectivo por actividades de inversión	0	0	0	0
Reembolso de Adelantos de Prestamos y Préstamos Concedidos a Terceros	0	0	0	0
Pérdida de control de subsidiarias u otros negocios	0	0	0	0
Reembolsos recibidos de préstamos a entidades relacionadas	0	0	0	0
Venta de Instrumentos Financieros de Patrimonio o Deuda de Otras Entidades	0	0	0	0
Contratos Derivados (futuro, a término, opciones)	0	0	0	0
Venta de Participaciones en Negocios Conjuntos, Neto del Efectivo Desapropiado	0	0	0	0
Venta de Propiedades, Planta y Equipo	30	98	35,815	37,039
Venta de Activos Intangibles	0	0	0	0
Venta de Otros Activos de largo plazo	0	0	0	0
Subvenciones del gobierno	0	0	0	0
Intereses Recibidos	0	0	0	0
Dividendos Recibidos	0	0	0	0
Clases de pagos en efectivo por actividades de inversión	0	0	0	0
Anticipos y Prestamos Concedidos a Terceros	0	0	0	0
Obtener el control de subsidiarias u otros negocios	0	0	0	0
Prestamos concedidos a entidades relacionadas	0	0	0	0
Compra de Instrumentos Financieros de Patrimonio o Deuda de Otras Entidades	0	0	0	0
Contratos Derivados (futuro, a término, opciones)	0	0	0	0
Compra de Subsidiarias, Neto del Efectivo Adquirido	0	0	0	0
Compra de Participaciones en Negocios Conjuntos, Neto del Efectivo Adquirido	0	0	0	0
Compra de Propiedades, Planta y Equipo	-10,560	-42,803	-76,789	-124,767
Compra de Activos Intangibles	0	-397	-397	-14,264
Compra de Otros Activos de largo plazo	0	0	0	0
Impuestos a las ganancias (pagados) reembolsados	0	0	0	0
Otros cobros (pagos) de efectivo relativos a la actividad de inversión	0	0	0	0
Flujos de Efectivo y Equivalente al Efectivo Procedente de (Utilizados en) Actividades de Inversión	-10,530	-43,102	-41,371	-101,992
Flujos de efectivo de actividad de financiación	0	0	0	0
Clases de cobros en efectivo por actividades de financiación:	0	0	0	0
Obtención de Préstamos	45,308	211,385	333,157	537,307
Préstamos de entidades relacionadas	0	0	0	0
Cambios en las participaciones en la propiedad de subsidiarias que no resultan en pérdida de control	0	0	0	0
Emisión de Acciones	0	0	0	0
Emisión de Otros Instrumentos de Patrimonio	0	0	0	0
Subvenciones del gobierno	0	0	0	0
Clases de pagos en efectivo por actividades de financiación:	0	0	0	0
Amortización o pago de Préstamos	-5,769	-74,113	-257,165	-374,647
Pasivos por Arrendamiento Financiero	0	0	0	0
Préstamos de entidades relacionadas	0	0	0	0
Cambios en las participaciones en la propiedad de subsidiarias que no resultan en pérdida de control	0	0	0	0
Recompra o Rescate de Acciones de la Entidad (Acciones en Cartera)	0	0	0	0
Adquisición de Otras Participaciones en el Patrimonio	0	0	0	0
Intereses pagados	0	0	0	0
Dividendos pagados	0	-25,900	-25,901	-51,802
Impuestos a las ganancias (pagados) reembolsados	0	0	0	0
Otros cobros (pagos) de efectivo relativos a la actividad de financiación	0	0	0	0
Flujos de Efectivo y Equivalente al Efectivo Procedente de (Utilizados en) Actividades de Financiación	39,539	111,372	50,091	110,858
Aumento (Disminución) Neto de Efectivo y Equivalente al Efectivo, antes de las Variaciones en las Tasas de Cambio	2,901	3,992	38,477	8,885
Efectos de las Variaciones en las Tasas de Cambio sobre el Efectivo y Equivalentes al Efectivo	0	0	0	0
Aumento (Disminución) Neto de Efectivo y Equivalente al Efectivo	2,901	3,992	38,477	8,885
Efectivo y Equivalente al Efectivo al Inicio del Ejercicio	11,358	11,358	11,358	11,358
Efectivo y Equivalente al Efectivo al Finalizar el Ejercicio	14,259	15,350	49,835	20,243



Estado de flujo de efectivo de una empresa industrial pesquera.

Año: 2014

Periodo: 4 TRIMESTRES

(Expresado en miles de soles)

Cuenta	Del 01 de Enero al 31 de Marzo del 2014	Del 01 de Enero al 30 de Junio del 2014	Del 01 de Enero al 30 de Septiembre del 2014	Del 01 de Enero al 31 de Diciembre del 2014
Flujos de efectivo de actividad de operación	0	0	0	0
Clases de cobros en efectivo por actividades de operación	0	0	0	0
Venta de Bienes y Prestación de Servicios	74,964	50,558	127,278	135,561
Regalías, cuotas, comisiones, otros ingresos de actividades ordinarias	0	0	0	0
Contratos mantenidos con propósito de intermediación o para negociar	0	0	0	0
Arredamiento y posterior venta de esos activos	0	0	0	0
Otros cobros de efectivo relativos a la actividad de operación	0	0	0	0
Clases de pagos en efectivo por actividades de operación	0	0	0	0
Proveedores de Bienes y Servicios	0	0	0	0
Contratos mantenidos con propósito de intermediación o para negociar	0	0	0	0
Pagos a y por cuenta de los empleados	0	0	0	0
Elaboración o adquisición de activos para arrendar y otros mantenidos para la venta	0	0	0	0
Otros Pagos de Efectivo Relativos a la Actividad de Operación	0	0	0	0
Flujos de efectivo y equivalente al efectivo procedente de (utilizados en) operaciones	74,964	50,558	127,278	135,561
Intereses recibidos (no incluidos en la Actividad de Inversión)	0	0	0	0
Intereses pagados (no incluidos en la Actividad de Financiación)	-1,386	-2,960	-1,562	-7,100
Dividendos Recibidos (no incluidos en la Actividad de Inversión)	0	0	0	0
Dividendos pagados (no incluidos en la Actividad de Financiación)	0	0	0	0
Impuestos a las ganancias (pagados) reembolsados	-5,669	-5,669	-5,669	-6,842
Otros cobros (pagos) de efectivo	0	0	0	0
Flujos de Efectivo y Equivalente al Efectivo Procedente de (Utilizados en) Actividades de Operación	67,909	41,929	120,047	121,619
Flujos de efectivo de actividad de inversión	0	0	0	0
Clases de cobros en efectivo por actividades de inversión	0	0	0	0
Reembolso de Adelantos de Prestamos y Préstamos Concedidos a Terceros	0	0	0	0
Pérdida de control de subsidiarias u otros negocios	0	0	0	0
Reembolsos recibidos de préstamos a entidades relacionadas	0	0	0	0
Venta de Instrumentos Financieros de Patrimonio o Deuda de Otras Entidades	0	0	0	0
Contratos Derivados (futuro, a término, opciones)	0	0	0	0
Venta de Participaciones en Negocios Conjuntos, Neto del Efectivo Desapropiado	26,166	26,166	26,166	25,946
Venta de Propiedades, Planta y Equipo	468	1,619	2,087	5,992
Venta de Activos Intangibles	0	0	0	0
Venta de Otros Activos de largo plazo	0	0	0	0
Subvenciones del gobierno	0	0	0	0
Intereses Recibidos	0	0	0	0
Dividendos Recibidos	0	0	0	0
Clases de pagos en efectivo por actividades de inversión	0	0	0	0
Anticipos y Préstamos Concedidos a Terceros	0	0	0	0
Obtener el control de subsidiarias u otros negocios	0	0	0	0
Préstamos concedidos a entidades relacionadas	0	0	0	0
Compra de Instrumentos Financieros de Patrimonio o Deuda de Otras Entidades	0	0	0	0
Contratos Derivados (futuro, a término, opciones)	0	0	0	0
Compra de Subsidiarias, Neto del Efectivo Adquirido	0	0	0	0
Compra de Participaciones en Negocios Conjuntos, Neto del Efectivo Adquirido	0	0	0	0
Compra de Propiedades, Planta y Equipo	-14,658	-39,649	-63,197	-94,881
Compra de Activos Intangibles	-606	-2,976	-2,976	-2,976
Compra de Otros Activos de largo plazo	0	0	0	0
Impuestos a las ganancias (pagados) reembolsados	0	0	0	0
Otros cobros (pagos) de efectivo relativos a la actividad de inversión	0	0	0	0
Flujos de Efectivo y Equivalente al Efectivo Procedente de (Utilizados en) Actividades de Inversión	11,370	-14,840	-37,920	-65,919
Flujos de efectivo de actividad de financiación	0	0	0	0
Clases de cobros en efectivo por actividades de financiación	0	0	0	0
Obtención de Préstamos	75,981	257,646	429,433	656,187
Préstamos de entidades relacionadas	0	0	0	0
Cambios en las participaciones en la propiedad de subsidiarias que no resultan en pérdida de control	0	0	0	0
Emisión de Acciones	0	0	0	0
Emisión de Otros Instrumentos de Patrimonio	0	0	0	0
Subvenciones del gobierno	0	0	0	0
Clases de pagos en efectivo por actividades de financiación	0	0	0	0
Amortización o pago de Préstamos	-166,004	-269,403	-494,938	-674,000
Pasivos por Arrendamiento Financiero	0	0	0	0
Préstamos de entidades relacionadas	0	0	0	0
Cambios en las participaciones en la propiedad de subsidiarias que no resultan en pérdida de control	0	0	0	0
Recompra o Rescate de Acciones de la Entidad (Acciones en Cartera)	0	0	0	0
Adquisición de Otras Participaciones en el Patrimonio	0	0	0	0
Intereses pagados	0	0	0	0
Dividendos pagados	0	0	-25,900	-25,900
Impuestos a las ganancias (pagados) reembolsados	0	0	0	0
Otros cobros (pagos) de efectivo relativos a la actividad de financiación	0	0	0	0
Flujos de Efectivo y Equivalente al Efectivo Procedente de (Utilizados en) Actividades de Financiación	-90,023	-11,757	-91,405	-43,713
Aumento (Disminución) Neto de Efectivo y Equivalente al Efectivo, antes de las Variaciones en las Tasas de Cambio	-10,744	15,332	-9,278	11,987
Efectos de las Variaciones en las Tasas de Cambio sobre el Efectivo y Equivalentes al Efectivo	0	0	0	0
Aumento (Disminución) Neto de Efectivo y Equivalente al Efectivo	-10,744	15,332	-9,278	11,987
Efectivo y Equivalente al Efectivo al Inicio del Ejercicio	20,243	20,243	20,243	20,243
Efectivo y Equivalente al Efectivo al Finalizar el Ejercicio	9,499	35,575	10,965	32,230



Estado de flujo de efectivo de una empresa industrial pesquera.

Año: 2015

Periodo: 4 TRIMESTRES

(Expresado en miles de soles)

Cuenta	Del 01 de Enero al 31 de Marzo del 2015	Del 01 de Enero al 30 de Junio del 2015	Del 01 de Enero al 30 de Septiembre del 2015	Del 01 de Enero al 31 de Diciembre del 2015
Flujos de efectivo de actividad de operación	0	0	0	0
Clases de cobros en efectivo por actividades de operación	0	0	0	0
Venta de Bienes y Prestación de Servicios	28,354	104,135	200,807	171,479
Regalías, cuotas, comisiones, otros ingresos de actividades ordinarias	0	0	0	0
Contratos mantenidos con propósito de intermediación o para negociar	0	0	0	0
Arrendamiento y posterior venta de esos activos	0	0	0	0
Otros cobros de efectivo relativos a la actividad de operación	0	0	0	0
Clases de pagos en efectivo por actividades de operación	0	0	0	0
Proveedores de Bienes y Servicios	0	0	0	0
Contratos mantenidos con propósito de intermediación o para negociar	0	0	0	0
Pagos a y por cuenta de los empleados	0	0	0	0
Elaboración o adquisición de activos para arrendar y otros mantenidos para la venta	0	0	0	0
Otros Pagos de Efectivo Relativos a la Actividad de Operación	0	0	0	0
Flujos de efectivo y equivalente al efectivo procedente de (utilizados en) operaciones	28,354	104,135	200,807	171,479
Intereses recibidos (no incluidos en la Actividad de Inversión)	0	0	0	0
Intereses pagados (no incluidos en la Actividad de Financiación)	-1,640	-3,620	-6,215	-8,832
Dividendos Recibidos (no incluidos en la Actividad de Inversión)	0	0	0	0
Dividendos pagados (no incluidos en la Actividad de Financiación)	0	0	0	0
Impuestos a las ganancias (pagados) reembolsados	0	0	0	0
Otros cobros (pagos) de efectivo	0	0	0	0
Flujos de Efectivo y Equivalente al Efectivo Procedente de (Utilizados en) Actividades de Operación	26,714	100,515	194,592	162,647
Flujos de efectivo de actividad de inversión	0	0	0	0
Clases de cobros en efectivo por actividades de inversión	0	0	0	0
Reembolso de Adelantos de Prestamos y Préstamos Concedidos a Terceros	0	0	0	0
Pérdida de control de subsidiarias u otros negocios	0	0	0	0
Reembolsos recibidos de préstamos a entidades relacionadas	0	0	0	0
Venta de Instrumentos Financieros de Patrimonio o Deuda de Otras Entidades	0	0	0	0
Contratos Derivados (futuro, a término, opciones)	0	0	0	0
Venta de Participaciones en Negocios Conjuntos, Neto del Efectivo Desapropiado	0	0	0	0
Venta de Propiedades, Planta y Equipo	0	1,037	1,250	1,201
Venta de Activos Intangibles	0	0	0	0
Venta de Otros Activos de largo plazo	0	0	0	0
Subvenciones del gobierno	0	0	0	0
Intereses Recibidos	0	0	0	0
Dividendos Recibidos	0	0	0	0
Clases de pagos en efectivo por actividades de inversión	0	0	0	0
Anticipos y Prestamos Concedidos a Terceros	0	0	0	0
Obtener el control de subsidiarias u otros negocios	0	0	0	0
Prestamos concedidos a entidades relacionadas	0	0	0	0
Compra de Instrumentos Financieros de Patrimonio o Deuda de Otras Entidades	0	0	0	0
Contratos Derivados (futuro, a término, opciones)	0	0	0	0
Compra de Subsidiarias, Neto del Efectivo Adquirido	0	0	0	0
Compra de Participaciones en Negocios Conjuntos, Neto del Efectivo Adquirido	0	0	0	0
Compra de Propiedades, Planta y Equipo	-11,927	-25,354	-40,531	-52,901
Compra de Activos Intangibles	0	0	0	0
Compra de Otros Activos de largo plazo	0	0	0	0
Impuestos a las ganancias (pagados) reembolsados	0	0	0	0
Otros cobros (pagos) de efectivo relativos a la actividad de inversión	0	0	0	0
Flujos de Efectivo y Equivalente al Efectivo Procedente de (Utilizados en) Actividades de Inversión	-11,927	-24,317	-39,281	-51,700
Flujos de efectivo de actividad de financiación	0	0	0	0
Clases de cobros en efectivo por actividades de financiación:	0	0	0	0
Obtención de Préstamos	79,375	313,636	319,692	361,714
Préstamos de entidades relacionadas	0	0	0	0
Cambios en las participaciones en la propiedad de subsidiarias que no resultan en pérdida de control	0	0	0	0
Emisión de Acciones	0	0	0	0
Emisión de Otros Instrumentos de Patrimonio	0	0	0	0
Subvenciones del gobierno	0	0	0	0
Clases de pagos en efectivo por actividades de financiación:	0	0	0	0
Amortización o pago de Préstamos	-70,827	-357,575	-398,337	-449,979
Pasivos por Arrendamiento Financiero	0	0	0	0
Préstamos de entidades relacionadas	0	0	0	0
Cambios en las participaciones en la propiedad de subsidiarias que no resultan en pérdida de control	0	0	0	0
Recompra o Rescate de Acciones de la Entidad (Acciones en Cartera)	0	0	0	0
Adquisición de Otras Participaciones en el Patrimonio	0	0	0	0
Intereses pagados	0	0	0	0
Dividendos pagados	0	0	0	0
Impuestos a las ganancias (pagados) reembolsados	0	0	0	0
Otros cobros (pagos) de efectivo relativos a la actividad de financiación	0	0	0	0
Flujos de Efectivo y Equivalente al Efectivo Procedente de (Utilizados en) Actividades de Financiación	8,548	-43,939	-78,645	-88,265
Aumento (Disminución) Neto de Efectivo y Equivalente al Efectivo, antes de las Variaciones en las Tasas de Cambio	23,335	32,259	76,666	22,682
Efectos de las Variaciones en las Tasas de Cambio sobre el Efectivo y Equivalentes al Efectivo	0	0	0	0
Aumento (Disminución) Neto de Efectivo y Equivalente al Efectivo	23,335	32,259	76,666	22,682
Efectivo y Equivalente al Efectivo al Inicio del Ejercicio	32,230	32,230	32,230	32,230
Efectivo y Equivalente al Efectivo al Finalizar el Ejercicio	55,565	64,489	108,896	54,912



Estado de flujo de efectivo de una empresa industrial pesquera.

Año: 2016

Periodo: 4 TRIMESTRES

(Expresado en miles de soles)

Cuenta	Del 01 de Enero al 31 de Marzo del 2016	Del 01 de Enero al 30 de Junio del 2016	Del 01 de Enero al 30 de Septiembre del 2016	Del 01 de Enero al 31 de Diciembre del 2016
Flujos de efectivo de actividad de operación	0	0	0	0
Clases de cobros en efectivo por actividades de operación	0	0	0	0
Venta de Bienes y Prestación de Servicios	1,956	5,303	-22,041	4,837
Regalías, cuotas, comisiones, otros ingresos de actividades ordinarias	0	0	0	0
Contratos mantenidos con propósito de intermediación o para negociar	0	0	0	0
Arredamiento y posterior venta de esos activos	0	0	0	0
Otros cobros de efectivo relativos a la actividad de operación	0	0	0	0
Clases de pagos en efectivo por actividades de operación	0	0	0	0
Proveedores de Bienes y Servicios	0	0	0	0
Contratos mantenidos con propósito de intermediación o para negociar	0	0	0	0
Pagos a y por cuenta de los empleados	0	0	0	0
Elaboración o adquisición de activos para arrendar y otros mantenidos para la venta	0	0	0	0
Otros Pagos de Efectivo Relativos a la Actividad de Operación	0	0	0	0
Flujos de efectivo y equivalente al efectivo procedente de (utilizados en) operaciones	1,956	5,303	-22,041	4,837
Intereses recibidos (no incluidos en la Actividad de Inversión)	0	0	0	0
Intereses pagados (no incluidos en la Actividad de Financiación)	-2,846	-6,583	-10,252	-13,998
Dividendos Recibidos (no incluidos en la Actividad de Inversión)	0	0	0	0
Dividendos pagados (no incluidos en la Actividad de Financiación)	0	0	0	0
Impuestos a las ganancias (pagados) reembolsados	0	-2,189	-2,189	-2,189
Otros cobros (pagos) de efectivo	0	0	0	0
Flujos de Efectivo y Equivalente al Efectivo Procedente de (Utilizados en) Actividades de Operación	-890	-3,469	-34,482	-11,350
Flujos de efectivo de actividad de inversión	0	0	0	0
Clases de cobros en efectivo por actividades de inversión	0	0	0	0
Reembolso de Adelantos de Préstamos y Préstamos Concedidos a Terceros	0	0	0	0
Pérdida de control de subsidiarias u otros negocios	0	0	0	0
Reembolsos recibidos de préstamos a entidades relacionadas	0	0	0	0
Venta de Instrumentos Financieros de Patrimonio o Deuda de Otras Entidades	0	0	0	0
Contratos Derivados (futuro, a término, opciones)	0	0	0	0
Venta de Participaciones en Negocios Conjuntos, Neto del Efectivo Desapropiado	0	0	0	0
Venta de Propiedades, Planta y Equipo	1,031	4,730	5,438	5,708
Venta de Activos Intangibles	0	0	0	0
Venta de Otros Activos de largo plazo	0	0	0	0
Subvenciones del gobierno	0	0	0	0
Intereses Recibidos	0	0	0	0
Dividendos Recibidos	0	0	0	0
Clases de pagos en efectivo por actividades de inversión	0	0	0	0
Anticipos y Préstamos Concedidos a Terceros	0	0	0	0
Obtener el control de subsidiarias u otros negocios	0	0	0	0
Préstamos concedidos a entidades relacionadas	0	0	0	0
Compra de Instrumentos Financieros de Patrimonio o Deuda de Otras Entidades	0	0	0	0
Contratos Derivados (futuro, a término, opciones)	0	0	0	0
Compra de Subsidiarias, Neto del Efectivo Adquirido	0	0	0	0
Compra de Participaciones en Negocios Conjuntos, Neto del Efectivo Adquirido	0	0	0	0
Compra de Propiedades, Planta y Equipo	-9,225	-26,702	-41,573	-52,426
Compra de Activos Intangibles	0	0	0	-118
Compra de Otros Activos de largo plazo	0	0	0	0
Impuestos a las ganancias (pagados) reembolsados	0	0	0	0
Otros cobros (pagos) de efectivo relativos a la actividad de inversión	0	0	0	0
Flujos de Efectivo y Equivalente al Efectivo Procedente de (Utilizados en) Actividades de Inversión	-8,194	-21,972	-36,135	-46,836
Flujos de efectivo de actividad de financiación	0	0	0	0
Clases de cobros en efectivo por actividades de financiación:	0	0	0	0
Obtención de Préstamos	49,992	161,556	264,679	629,214
Préstamos de entidades relacionadas	0	0	0	0
Cambios en las participaciones en la propiedad de subsidiarias que no resultan en pérdida de control	0	0	0	0
Emisión de Acciones	0	0	0	0
Emisión de Otros Instrumentos de Patrimonio	0	0	0	0
Subvenciones del gobierno	0	0	0	0
Clases de pagos en efectivo por actividades de financiación:	0	0	0	0
Amortización o pago de Préstamos	-42,348	-173,301	-222,710	-598,067
Pasivos por Arrendamiento Financiero	0	0	0	0
Préstamos de entidades relacionadas	0	0	0	0
Cambios en las participaciones en la propiedad de subsidiarias que no resultan en pérdida de control	0	0	0	0
Recompra o Rescate de Acciones de la Entidad (Acciones en Cartera)	0	0	0	0
Adquisición de Otras Participaciones en el Patrimonio	0	0	0	0
Intereses pagados	0	0	0	0
Dividendos pagados	0	0	0	0
Impuestos a las ganancias (pagados) reembolsados	0	0	0	0
Otros cobros (pagos) de efectivo relativos a la actividad de financiación	0	0	0	0
Flujos de Efectivo y Equivalente al Efectivo Procedente de (Utilizados en) Actividades de Financiación	7,644	-11,745	41,969	31,147
Aumento (Disminución) Neto de Efectivo y Equivalente al Efectivo, antes de las Variaciones en las Tasas de Cambio	-1,440	-37,186	-28,648	-27,039
Efectos de las Variaciones en las Tasas de Cambio sobre el Efectivo y Equivalentes al Efectivo	0	0	0	0
Aumento (Disminución) Neto de Efectivo y Equivalente al Efectivo Efectivo y Equivalente al Efectivo al Inicio del Ejercicio	-1,440	-37,186	-28,648	-27,039
	54,912	54,912	54,912	54,912
Efectivo y Equivalente al Efectivo al Finalizar el Ejercicio	53,472	17,726	26,264	27,873



Estado de flujo de efectivo de una empresa industrial pesquera.

Año: 2017

Periodo: 4 TRIMESTRES

(Expresado en miles de soles)

Cuenta	Del 01 de Enero al 31 de Marzo del 2017	Del 01 de Enero al 30 de Junio del 2017	Del 01 de Enero al 30 de Septiembre del 2017	Del 01 de Enero al 31 de Diciembre del 2017
<b>Flujo de Efectivo de Actividades de Operación</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>
<b>Clases de Cobros en Efectivo por Actividades de Operación</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>
Venta de Bienes y Prestación de Servicios	95,182	57,157	186,393	129,735
Regalías, Cuotas, Comisiones, Otros Ingresos de Actividades Ordinarias	0	0	0	0
Contratos Mantenidos con Propósito de Intermediación o para Negociar	0	0	0	0
Arrendamiento y Posterior Venta de Activos Mantenidos para Arrendar a Terceros	0	0	0	0
Otros Cobros de Efectivo Relativos a las Actividades de Operación	0	0	0	0
<b>Clases de Pagos en Efectivo por Actividades de Operación</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>
Proveedores de Bienes y Servicios	0	0	0	0
Contratos Mantenidos con Propósito de Intermediación o para Negociar	0	0	0	0
Pagos a y por Cuenta de los Empleados	0	0	0	0
Elaboración o Adquisición de Activos para Arrendar y Otros Mantenidos para la Venta	0	0	0	0
Otros Pagos de Efectivo Relativos a las Actividades de Operación	0	0	0	0
Flujos de Efectivo y Equivalente al Efectivo procedente de (utilizados en) Operaciones	95,182	57,157	186,393	129,735
Intereses Recibidos (no incluidos en la Actividad de Inversión)	0	0	0	0
Intereses Pagados (no incluidos en la Actividad de Financiación)	-3,556	-6,910	-10,218	-13,379
Dividendos Recibidos (no incluidos en la Actividad de Inversión)	0	0	0	0
Dividendos Pagados (no incluidos en la Actividad de Financiación)	0	0	0	0
Impuestos a las Ganancias (Pagados) Reembolsados	-1,179	-1,179	-1,179	-1,179
Otros Cobros (Pagos) de Efectivo	0	0	0	0
<b>Flujos de Efectivo y Equivalente al Efectivo procedente de (utilizados en) Actividades de Operación</b>	<b>90,447</b>	<b>49,068</b>	<b>174,996</b>	<b>115,177</b>
<b>Flujo de Efectivo de Actividades de Inversión</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>
<b>Clases de Cobros en Efectivo por Actividades de Inversión</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>
Reembolso de Adelantos de Préstamos y Préstamos Concedidos a Terceros	0	0	0	0
Pérdida de Control de Subsidiarias u Otros Negocios	0	0	0	0
Reembolsos Recibidos de Préstamos a Entidades Relacionadas	0	0	0	0
Venta de Instrumentos Financieros de Patrimonio o Deuda de Otras Entidades	0	0	0	0
Contratos Derivados (Futuro, a Término, Opciones)	0	0	0	0
Venta de Participaciones en Negocios Conjuntos, Neto Del Efectivo Desapropiado	0	0	0	0
Venta de Propiedades, Planta y Equipo	104	1,817	2,603	2,639
Venta de Activos Intangibles	0	0	0	0
Venta de Otros Activos de Largo Plazo	0	0	0	0
Subvenciones del Gobierno	0	0	0	0
Intereses Recibidos	0	0	0	0
Dividendos Recibidos	0	0	0	0
<b>Clases de Pagos en Efectivo por Actividades de Inversión</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>
Préstamos Concedidos a Terceros	0	0	0	0
Obtener el Control de Subsidiarias u Otros Negocios	0	0	0	0
Préstamos Concedidos a Entidades Relacionadas	0	0	0	0
Compra de Instrumentos Financieros de Patrimonio o Deuda de Otras Entidades	0	0	0	0
Contratos Derivados (Futuro, a Término, Opciones)	0	0	0	0
Compra de Subsidiarias, Neto del Efectivo Adquirido	0	0	0	0
Compra de Participaciones en Negocios Conjuntos, Neto del Efectivo Adquirido	0	0	0	0
Compra de Propiedades, Planta y Equipo	-8,144	-22,658	-36,710	-50,805
Compra de Activos Intangibles	-5	-163	-163	-87
Compra de Otros Activos de Largo Plazo	0	0	0	0
Impuestos a las Ganancias (Pagados) Reembolsados	0	0	0	0
Otros Cobros (Pagos) de Efectivo Relativos a las Actividades de Inversión	0	0	0	0
<b>Flujos de Efectivo y Equivalente al Efectivo procedente de (utilizados en) Actividades de Inversión</b>	<b>-8,045</b>	<b>-21,004</b>	<b>-34,270</b>	<b>-48,253</b>
<b>Flujo de Efectivo de Actividades de Financiación</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>
<b>Clases de Cobros en Efectivo por Actividades de Financiación:</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>
Obtención de Préstamos	70,829	168,481	169,072	267,037
Préstamos de Entidades Relacionadas	0	0	0	0
Cambios en las Participaciones en la Propiedad de Subsidiarias que no Resultan en Pérdida de Control	0	0	0	0
Emisión de Acciones	0	0	0	0
Emisión de Otros Instrumentos de Patrimonio	0	0	0	0
Subvenciones del Gobierno	0	0	0	0
<b>Clases de Pagos en Efectivo por Actividades de Financiación:</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>
Amortización o Pago de Préstamos	-150,510	-197,376	-284,120	-297,275
Pasivos por Arrendamiento Financiero	0	0	0	0
Préstamos de Entidades Relacionadas	0	0	0	0
Cambios en las Participaciones en la Propiedad de Subsidiarias que no Resultan en Pérdida de Control	0	0	0	0
Recompra o Rescate de Acciones de la Entidad (Acciones en Cartera)	0	0	0	0
Adquisición de Otras Participaciones en el Patrimonio	0	0	0	0
Intereses Pagados	0	0	0	0
Dividendos Pagados	0	0	0	0
Impuestos a las Ganancias (Pagados) Reembolsados	0	0	0	0
Otros Cobros (Pagos) de Efectivo Relativos a las Actividades de Financiación	0	0	0	0
<b>Flujos de Efectivo y Equivalente al Efectivo procedente de (utilizados en) Actividades de Financiación</b>	<b>-79,681</b>	<b>-28,895</b>	<b>-115,048</b>	<b>-30,238</b>
Aumento (Disminución) Neto de Efectivo y Equivalente al Efectivo, antes de las Variaciones en las Tasas de Cambio	2,721	-831	25,678	36,686
Efectos de las Variaciones en las Tasas de Cambio sobre el Efectivo y Equivalentes al Efectivo	0	0	0	0
<b>Aumento (Disminución) Neto de Efectivo y Equivalente al Efectivo Efectivo y Equivalente al Efectivo al Inicio del Ejercicio</b>	<b>2,721</b>	<b>-831</b>	<b>25,678</b>	<b>36,686</b>
<b>Efectivo y Equivalente al Efectivo al Finalizar el Ejercicio</b>	<b>27,873</b>	<b>27,873</b>	<b>27,873</b>	<b>27,873</b>
<b>Efectivo y Equivalente al Efectivo al Finalizar el Ejercicio</b>	<b>30,594</b>	<b>27,042</b>	<b>53,551</b>	<b>64,559</b>



Estado de flujo de efectivo de una empresa industrial pesquera.

Año: 2018

Periodo: 4 TRIMESTRES

(Expresado en miles de soles)

Cuenta	Del 01 de Enero al 31 de Marzo del 2018	Del 01 de Enero al 30 de Junio del 2018	Del 01 de Enero al 30 de Septiembre del 2018	Del 01 de Enero al 31 de Diciembre del 2018
Flujo de Efectivo de Actividades de Operación	0	0	0	0
Clases de Cobros en Efectivo por Actividades de Operación	0	0	0	0
Venta de Bienes y Prestación de Servicios	-31,700	-47,976	103,798	117,533
Regalías, Cuotas, Comisiones, Otros Ingresos de Actividades Ordinarias	0	0	0	0
Contratos Mantenidos con Propósito de Intermediación o para Negociar	0	0	0	0
Arrendamiento y Posterior Venta de Activos Mantenidos para Arrendar a Terceros	0	0	0	0
Otros Cobros de Efectivo Relativos a las Actividades de Operación	0	0	0	0
Clases de Pagos en Efectivo por Actividades de Operación	0	0	0	0
Proveedores de Bienes y Servicios	0	0	0	0
Contratos Mantenidos con Propósito de Intermediación o para Negociar	0	0	0	0
Pagos a y por Cuenta de los Empleados	0	0	0	0
Elaboración o Adquisición de Activos para Arrendar y Otros Mantenidos para la Venta	0	0	0	0
Otros Pagos de Efectivo Relativos a las Actividades de Operación	0	0	0	0
Flujos de Efectivo y Equivalente al Efectivo procedente de (utilizados en) Operaciones	-31,700	-47,976	103,798	117,533
Intereses Recibidos (no incluidos en la Actividad de Inversión)	0	0	0	0
Intereses Pagados (no incluidos en la Actividad de Financiación)	-3,780	-6,880	-11,597	-15,968
Dividendos Recibidos (no incluidos en la Actividad de Inversión)	0	0	0	0
Dividendos Pagados (no incluidos en la Actividad de Financiación)	0	0	0	0
Impuestos a las Ganancias (Pagados) Reembolsados	-114	-114	-114	-114
Otros Cobros (Pagos) de Efectivo	0	0	0	0
Flujos de Efectivo y Equivalente al Efectivo procedente de (utilizados en) Actividades de Operación	-35,594	-54,970	92,087	101,451
Flujo de Efectivo de Actividades de Inversión	0	0	0	0
Clases de Cobros en Efectivo por Actividades de Inversión	0	0	0	0
Reembolso de Adelantos de Préstamos y Préstamos Concedidos a Terceros	0	0	0	0
Pérdida de Control de Subsidiarias u Otros Negocios	0	0	0	0
Reembolsos Recibidos de Préstamos a Entidades Relacionadas	0	0	0	0
Venta de Instrumentos Financieros de Patrimonio o Deuda de Otras Entidades	0	0	0	0
Contratos Derivados (Futuro, a Término, Opciones)	0	0	0	0
Venta de Participaciones en Negocios Conjuntos, Neto Del Efectivo Desapropiado	0	0	0	0
Venta de Propiedades, Planta y Equipo	65	155	158	4,000
Venta de Activos Intangibles	0	0	0	0
Venta de Otros Activos de Largo Plazo	0	0	0	0
Subvenciones del Gobierno	0	0	0	0
Intereses Recibidos	0	0	0	0
Dividendos Recibidos	0	0	0	0
Clases de Pagos en Efectivo por Actividades de Inversión	0	0	0	0
Préstamos Concedidos a Terceros	0	0	0	0
Obtener el Control de Subsidiarias u Otros Negocios	0	0	0	0
Préstamos Concedidos a Entidades Relacionadas	0	0	0	0
Compra de Instrumentos Financieros de Patrimonio o Deuda de Otras Entidades	0	0	0	0
Contratos Derivados (Futuro, a Término, Opciones)	0	0	0	0
Compra de Subsidiarias, Neto del Efectivo Adquirido	0	0	0	0
Compra de Participaciones en Negocios Conjuntos, Neto del Efectivo Adquirido	0	0	0	0
Compra de Propiedades, Planta y Equipo	-8,927	-21,055	-36,465	-38,243
Compra de Activos Intangibles	-65	-64	-169	-1,517
Compra de Otros Activos de Largo Plazo	0	0	0	0
Impuestos a las Ganancias (Pagados) Reembolsados	0	0	0	0
Otros Cobros (Pagos) de Efectivo Relativos a las Actividades de Inversión	0	0	0	0
Flujos de Efectivo y Equivalente al Efectivo procedente de (utilizados en) Actividades de Inversión	-8,927	-20,964	-36,476	-35,760
Flujo de Efectivo de Actividades de Financiación	0	0	0	0
Clases de Cobros en Efectivo por Actividades de Financiación:	0	0	0	0
Obtención de Préstamos	159,021	430,676	440,880	439,101
Préstamos de Entidades Relacionadas	0	0	0	0
Cambios en las Participaciones en la Propiedad de Subsidiarias que no Resultan en Pérdida de Control	0	0	0	0
Emisión de Acciones	0	0	0	0
Emisión de Otros Instrumentos de Patrimonio	0	0	0	0
Subvenciones del Gobierno	0	0	0	0
Clases de Pagos en Efectivo por Actividades de Financiación:	0	0	0	0
Amortización o Pago de Préstamos	-150,653	-387,228	-467,089	-492,180
Pasivos por Arrendamiento Financiero	0	0	0	0
Préstamos de Entidades Relacionadas	0	0	0	0
Cambios en las Participaciones en la Propiedad de Subsidiarias que no Resultan en Pérdida de Control	0	0	0	0
Recompra o Rescate de Acciones de la Entidad (Acciones en Cartera)	0	0	0	0
Adquisición de Otras Participaciones en el Patrimonio	0	0	0	0
Intereses Pagados	0	0	0	0
Dividendos Pagados	0	0	0	0
Impuestos a las Ganancias (Pagados) Reembolsados	0	0	0	0
Otros Cobros (Pagos) de Efectivo Relativos a las Actividades de Financiación	0	0	0	0
Flujos de Efectivo y Equivalente al Efectivo procedente de (utilizados en) Actividades de Financiación	8,368	43,448	-26,209	-53,079
Aumento (Disminución) Neto de Efectivo y Equivalente al Efectivo, antes de las Variaciones en las Tasas de Cambio	-36,153	-32,486	29,402	12,612
Efectos de las Variaciones en las Tasas de Cambio sobre el Efectivo y Equivalentes al Efectivo	0	0	0	0
Aumento (Disminución) Neto de Efectivo y Equivalente al Efectivo	-36,153	-32,486	29,402	12,612
Efectivo y Equivalente al Efectivo al Inicio del Ejercicio	64,559	64,559	64,559	64,559
Efectivo y Equivalente al Efectivo al Finalizar el Ejercicio	28,406	32,073	93,961	77,171

Año: 2018

Periodo: 4 TRIMESTRES

(Expresado en miles de soles)

Cuenta	Del 01 de Enero al 31 de Marzo del 2019	Del 01 de Enero al 30 de Junio del 2019	Del 01 de Enero al 30 de Septiembre del 2019	Del 01 de Enero al 31 de Diciembre del 2019
Flujo de Efectivo de Actividades de Operación	0	0	0	0
Clases de Cobros en Efectivo por Actividades de Operación	0	0	0	0
Venta de Bienes y Prestación de Servicios	-5,710	25,488	55,972	150,252
Regalías, Cuotas, Comisiones, Otros Ingresos de Actividades Ordinarias	0	0	0	0
Contratos Mantenedidos con Propósito de Intermediación o para Negociar	0	0	0	0
Arrendamiento y Posterior Venta de Activos Mantenedidos para Arrendar a Terceros	0	0	0	0
Otros Cobros de Efectivo Relativos a las Actividades de Operación	0	0	0	0
Clases de Pagos en Efectivo por Actividades de Operación	0	0	0	0
Proveedores de Bienes y Servicios	0	0	0	0
Contratos Mantenedidos con Propósito de Intermediación o para Negociar	0	0	0	0
Pagos a y por Cuenta de los Empleados	0	0	0	0
Elaboración o Adquisición de Activos para Arrendar y Otros Mantenedidos para la Venta	0	0	0	0
Otros Pagos de Efectivo Relativos a las Actividades de Operación	0	0	0	0
Flujos de Efectivo y Equivalente al Efectivo procedente de (utilizados en) Operaciones	-5,710	25,488	55,972	150,252
Intereses Recibidos (no incluidos en la Actividad de Inversión)	0	0	0	0
Intereses Pagados (no incluidos en la Actividad de Financiación)	-4,308	-9,263	-13,916	-17,777
Dividendos Recibidos (no incluidos en la Actividad de Inversión)	0	0	0	0
Dividendos Pagados (no incluidos en la Actividad de Financiación)	0	0	0	0
Impuestos a las Ganancias (Pagados) Reembolsados	-972	-4,480	-35,615	-47,003
Otros Cobros (Pagos) de Efectivo	0	0	0	0
Flujos de Efectivo y Equivalente al Efectivo procedente de (utilizados en) Actividades de Operación	-10,990	11,745	6,441	85,472
Flujo de Efectivo de Actividades de Inversión	0	0	0	0
Clases de Cobros en Efectivo por Actividades de Inversión	0	0	0	0
Reembolso de Adelantos de Préstamos y Préstamos Concedidos a Terceros	0	0	0	0
Pérdida de Control de Subsidiarias u Otros Negocios	0	0	0	0
Reembolsos Recibidos de Préstamos a Entidades Relacionadas	0	0	0	0
Venta de Instrumentos Financieros de Patrimonio o Deuda de Otras Entidades	0	0	0	0
Contratos Derivados (Futuro, a Término, Opciones)	0	0	0	0
Venta de Participaciones en Negocios Conjuntos, Neto Del Efectivo Desapropiado	0	0	0	0
Venta de Propiedades, Planta y Equipo	2,178	2,347	2,348	2,348
Venta de Activos Intangibles	0	0	0	0
Venta de Otros Activos de Largo Plazo	0	0	0	0
Subvenciones del Gobierno	0	0	0	0
Intereses Recibidos	0	0	0	0
Dividendos Recibidos	0	0	0	0
Clases de Pagos en Efectivo por Actividades de Inversión	0	0	0	0
Préstamos Concedidos a Terceros	0	0	0	0
Obtener el Control de Subsidiarias u Otros Negocios	0	0	0	0
Préstamos Concedidos a Entidades Relacionadas	0	0	0	0
Compra de Instrumentos Financieros de Patrimonio o Deuda de Otras Entidades	0	0	0	0
Contratos Derivados (Futuro, a Término, Opciones)	0	0	0	0
Compra de Subsidiarias, Neto del Efectivo Adquirido	0	0	0	0
Compra de Participaciones en Negocios Conjuntos, Neto del Efectivo Adquirido	0	0	0	0
Compra de Propiedades, Planta y Equipo	-10,934	-31,393	-50,891	-84,873
Compra de Activos Intangibles	0	0	-1,176	-1,187
Compra de Otros Activos de Largo Plazo	0	0	0	0
Impuestos a las Ganancias (Pagados) Reembolsados	0	0	0	0
Otros Cobros (Pagos) de Efectivo Relativos a las Actividades de Inversión	0	0	0	0
Flujos de Efectivo y Equivalente al Efectivo procedente de (utilizados en) Actividades de Inversión	-8,756	-29,046	-49,719	-83,712
Flujo de Efectivo de Actividades de Financiación	0	0	0	0
Clases de Cobros en Efectivo por Actividades de Financiación:	0	0	0	0
Obtención de Préstamos	0	154,630	328,345	417,942
Préstamos de Entidades Relacionadas	0	0	0	0
Cambios en las Participaciones en la Propiedad de Subsidiarias que no Resultan en Pérdida de Control	0	0	0	0
Emisión de Acciones	0	0	0	0
Emisión de Otros Instrumentos de Patrimonio	0	0	0	0
Subvenciones del Gobierno	0	0	0	0
Clases de Pagos en Efectivo por Actividades de Financiación:	0	0	0	0
Amortización o Pago de Préstamos	-14,035	-97,742	-252,830	-387,085
Pasivos por Arrendamiento Financiero	0	0	0	0
Préstamos de Entidades Relacionadas	0	0	0	0
Cambios en las Participaciones en la Propiedad de Subsidiarias que no Resultan en Pérdida de Control	0	0	0	0
Recompra o Rescate de Acciones de la Entidad (Acciones en Cartera)	0	0	0	0
Adquisición de Otras Participaciones en el Patrimonio	0	0	0	0
Intereses Pagados	0	0	0	0
Dividendos Pagados	0	-82,881	-82,881	-82,881
Impuestos a las Ganancias (Pagados) Reembolsados	0	0	0	0
Otros Cobros (Pagos) de Efectivo Relativos a las Actividades de Financiación	0	0	0	0
Flujos de Efectivo y Equivalente al Efectivo procedente de (utilizados en) Actividades de Financiación	-14,035	-25,993	-7,366	-52,024
Aumento (Disminución) Neto de Efectivo y Equivalente al Efectivo, antes de las Variaciones en las Tasas de Cambio	-33,781	-43,294	-50,644	-50,264
Efectos de las Variaciones en las Tasas de Cambio sobre el Efectivo y Equivalentes al Efectivo	0	0	0	0
Aumento (Disminución) Neto de Efectivo y Equivalente al Efectivo Efectivo y Equivalente al Efectivo al Inicio del Ejercicio	-33,781	-43,294	-50,644	-50,264
	77,171	77,171	77,171	77,171
Efectivo y Equivalente al Efectivo al Finalizar el Ejercicio	43,390	33,877	26,527	26,907

**Anexo N° 13 Recopilación de datos del estado de resultado de una empresa industrial pesquera del 2009 al 2019.**

<b>(Expresado en miles de soles)</b>						
<b>AÑO</b>	<b>VENTAS</b>	<b>COSTO DE VENTAS</b>	<b>UTILIDAD BRUTA</b>	<b>UTILIDAD OPERATIVA</b>	<b>UAI</b>	<b>UTILIDAD NETA</b>
2009	663,481.00	-445,284.00	218,197.00	115,434.00	116,443.00	71,447.00
2010	526,825.00	-402,907.00	123,918.00	39,324.00	28,905.00	43,056.00
2011	754,529.00	-500,932.00	253,597.00	139,006.00	136,683.00	85,028.00
2012	677,256.00	-466,185.00	211,071.00	120,986.00	120,109.00	88,060.00
2013	545,534.00	-419,181.00	126,353.00	15,419.00	-11,964.00	-15,528.00
2014	454,491.00	-341,005.00	113,486.00	19,374.00	-3,663.00	-11,455.00
2015	421,524.00	-285,771.00	135,753.00	50,451.00	6,511.00	-3,598.00
2016	398,406.00	-320,415.00	77,991.00	-9,916.00	-23,310.00	-25,539.00
2017	469,197.00	-395,236.00	73,961.00	-21,982.00	-25,167.00	-21,516.00
2018	621,389.00	-346,267.00	275,122.00	181,063.00	149,812.00	104,441.00
2019	623,725.00	-472,233.00	151,492.00	48,460.00	33,597.00	21,016.00

Fuente: Recuperado de la información financiera de una empresa industrial pesquera de la SMV.

### Anexo 1: Declaratoria de autenticidad del de los autores.

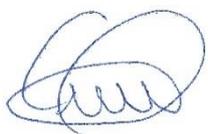
Nosotros, Williams Diego León Alva y Leidy Laura Ocampo Torres, egresados de las Facultad de Ciencias Empresariales y Escuela Profesional de Contabilidad de la Universidad César Vallejo sede Lima Este, declaramos bajo juramento que todos los datos e información que acompañan a la Tesis titulado:

“Solvencia financiera y su incidencia en el riesgo de quiebra en una empresa industrial pesquera, periodo 2009-2019”, es de nuestra autoría, por lo tanto, declaramos que la tesis:

1. No ha sido plagiado total, ni parcialmente.
2. Hemos mencionado todas las fuentes empleadas, identificando correctamente toda cita textual o de paráfrasis proveniente de otras fuentes.
3. No ha sido publicado ni presentado anteriormente para la obtención de otro grado académico título profesional.
4. Los datos presentados en los resultados no han sido falseados, ni duplicados, ni copiados.

En tal sentido asumimos la responsabilidad que corresponda ante cualquier falsedad, ocultamiento u omisión tanto de los documentos como de información aportada, por lo cual nos sometemos a los dispuesto en las normas académicas vigentes de la Universidad César Vallejo.

Lima, 22 de diciembre del 2020.

Apellidos y Nombres del Autor León Alva, Williams Diego	
DNI: 70244453	 Firma
ORCID: 0000-0002-1089-4816	
Apellidos y Nombres del Autor Ocampo Torres, Leidy Laura	
DNI: 73624201	 Firma