



UNIVERSIDAD CÉSAR VALLEJO

FACULTAD DE CIENCIAS EMPRESARIALES
ESCUELA PROFESIONAL DE CONTABILIDAD

“Financiamiento y su incidencia en la gestión empresarial del sector de salud privado, distrito de San Juan de Miraflores, 2017-2019”

TESIS PARA OBTENER EL TÍTULO PROFESIONAL DE:

Contador Público

AUTORA:

Alegre Morales, Flor de Sulamita (ORCID:0000-0002-8262-6159)

ASESOR:

Mgtr. Bobadilla Saavedra, José Napoleón(ORCID:0000-0001-9231-7598)

LÍNEA DE INVESTIGACIÓN:

Finanzas

LIMA – PERÚ

2020

Esta investigación se lo dedico a:

A toda mi familia, en especial a mis padres Lina Morales y Javier Alegre por brindarme su apoyo personal y profesional en cada esfuerzo realizado, permitiéndome comprender que con dedicación, esfuerzo y perseverancia que se puede conseguir todo lo que uno se propone.

La presente investigación es el resultado de un buen trabajo, agradeciendo:

- Agradezco a Dios por guiarme a lo largo de mi carrera, ser apoyo y fortaleza en momentos de dificultad y debilidad.
- A los asesores de investigación de la Universidad César Vallejo, quienes me orientaron en el desarrollo de esta tesis, a mi profesor José Bobadilla Saavedra por ser el guía de mi proyecto con su conocimiento, enseñanza y colaboración el cual permitió llevar a cabo el desarrollo de esta investigación.
- A mi familia; mis padres y hermanas por su apoyo incondicional, brindándome amor, comprensión y tolerancia.

Índice de contenidos

Dedicatoria.....	ii
Agradecimiento.....	iii
RESUMEN.....	viii
ABSTRACT.....	ix
I. INTRODUCCIÓN.....	1
II. MARCO TEÓRICO.....	16
III. MÉTODO.....	34
3.1 Tipo y diseño de investigación.....	34
3.2 Variables y operacionalización.....	35
3.3 Población, muestra y muestreo.....	37
3.4 Técnicas e instrumentos de recolección de datos.....	38
3.5 Procedimientos.....	39
3.6 Método de análisis de datos.....	39
3.7 Aspectos éticos.....	40
IV. RESULTADOS.....	43
4.1 Análisis descriptivo.....	43
4.2 Análisis Inferencial.....	49
V. DISCUSIÓN.....	80
VI. CONCLUSIONES.....	83
VII. RECOMENDACIONES.....	86
REFERENCIAS BIBLIOGRÁFICAS.....	87
ANEXOS.....	88

Índice de tablas

Tabla 1. Prueba de Anderson Independencia Financiera.....	55
Tabla 2. Prueba de Anderson Financiación del Activo Corriente.....	56
Tabla 3. Prueba de Anderson Financiación del Activo no Corriente.....	57
Tabla 4. Prueba de Anderson del Rentabilidad.....	58
Tabla 5. Prueba de Anderson Liquidez.....	59
Tabla 6. Prueba de Anderson Solvencia.....	60

Índice de figuras

Figura 1. Descripción de las medidas de tendencia central y dispersión del indicador Independencia Financiera.....	43
Figura 2. Descripción de las medidas de tendencia central y dispersión del indicador Financiación del activo corriente.....	44
Figura 3. Descripción de las medidas de tendencia central y dispersión del indicador Financiación del activo no corriente.....	45
Figura 4. Descripción de las medidas de tendencia central y dispersión del indicador Rentabilidad.....	46
Figura 5. Descripción de las medidas de tendencia central y dispersión del indicador Liquidez.....	47
Figura 6. Descripción de las medidas de tendencia central y dispersión del indicador Solvencia.....	48

Resumen

El presente desarrollo de investigación pertenece a la línea de investigación Finanzas, denominado: “Financiamiento y su incidencia en la gestión empresarial del sector de salud privado, distrito de San Juan de Miraflores, 2017-2019”, Para corroborar el problema se planteó el objetivo general: Determinar el nivel de incidencia entre financiamiento y gestión empresarial, en el sector de salud privado distrito de San Juan de Miraflores, 2017-2019. Teniendo como población a población de la investigación es conformada por una entidad CONSORCIO SALUD LIMA SUR 2017- 2019, sector de salud privado, del distrito de San Juan de Miraflores, 2019. Para demostrar sus objetivos se analizó los indicadores ya que inciden en la gestión empresarial y de esta manera probar nuestras hipótesis planteadas. El diseño del informe de investigación es no experimental con el tipo diseño – básica, con un enfoque cuantitativo, el nivel es correlacional causal, con un corte longitudinal; ya que se informa como base las diversas teorías de Milla y Pérez.

Palabras claves: Financiamiento, gestión empresarial, herramientas, desarrollo.

Abstract

This research development belongs to the Finance research line, called: "Financing and its impact on business management in the private health sector, San Juan de Miraflores district, 2017-2019". To corroborate the problem, the objective was set General: Determine the level of incidence between financing and business management, in the private health sector of the San Juan de Miraflores district, 2017-2019. Taking the research population as a population, it is formed by an entity CONSORCIO SALUD LIMA SUR 2017-2019, private health sector, from the district of San Juan de Miraflores, 2019. To demonstrate its objectives, the indicators were analyzed as they affect the business management and thus test our hypotheses. The design of the research report is non-experimental with the design-basic type, with a quantitative approach, the level is causal correlation, with a longitudinal cut; since the various theories of Milla and Pérez are reported as the basis.

Keywords: Financing, business management, tools, development.

I. INTRODUCCIÓN

El régimen de salud en el Perú se califica por su fragmentación tanto en el préstamo como el seguro público, está conformado por diversos factores en los cuales se verifica su intercalación de procedimientos. Está dividido por dos sectores, que vendría ser el sector público y el sector privado, según el estudio de Financiamiento y gasto en salud del Sistema de Salud en Perú 2019. El primer sector lo conforma el Ministerio de Salud (MINSA), el segundo lo conforma el Seguro Social en salud (Essalud).

En el transcurso de los años se observó un avance mejor respecto a la salud de la sociedad peruana, la cual fue atribuida a la población, el incremento del aprendizaje, el mejoramiento en las oportunidades de los distintos servicios que brinda el sector, diversidad en la vivencia de la sociedad, estadísticos y el desarrollamiento de los servicios. Actualmente el distrito de San Juan de Miraflores ocupa el séptimo lugar entre los 10 distritos el cual presenta más población en Provincia de Lima, estimándose un incremento anual del 1.5%, lo cual cuenta con más de 26 centros de salud entre públicos y privados para la población, lo cual cada año ha ido incrementado el porcentaje de obras para la ampliación del sector médico en el distrito.

“El fin del financiamiento es cumplir con las estrategias que tiene la empresa. La consecución de dicha estrategia permite que se puedan verificar las acciones de las distintas unidades mediante ideas unificadas que proveen suficiente claridad en función a los objetivos que se persiguen (Sánchez Quinteros, 2003).”

Las entidades requieren de los canales de financiamiento para así cubrir todas las actividades operativas. Estos canales de financiamiento pueden ser internas o externas respecto a la entidad. Aquellos generan costos categóricos o tácitos, como es el costo de ventaja; los cuales impactan en la liquidez de las empresas.

Seguir emprendiendo o dirigiendo una empresa es construir y fortalecer un tema de negocio que sea competitivo y totalmente rentable ante la competencia del mercado. Se necesitaran nuevos proyectos para realizar inversiones e incremento de costos en el área de marketing para que de alguna u otra manera impulse las ventas de la compañía o también realizar inversión en el sistema productivo para aumentar la productividad y así incrementar por ende ganar eficiencia en el sistema productivo.

Es tal vez importante la toma de decisiones de financiamiento para que se facilite el incremento de la entidad a través de deudas las emisiones de acciones. Es básico saber si la empresa es o no rentable para los accionistas, cuando en la empresa se verifica crecimiento, se ve la oportunidad de realizar inversiones o ver las posibilidades de comprar negocios complementarios.

En esta última situación se optan por canales de financiamiento tales como: arrendamientos financieros, crédito de proveedores, autofinanciamiento, financiar de instituciones no bancarias, anticipos de clientes, gestión de cobranzas y de inventarios.

Se debe tener en cuenta que el escasez de la organización y la proporción del financiamiento claro y efectivo fueron reconocidas como factor clave para proteger a aquellas operaciones con incremento el cual se pueden incrementar y sea más competitivo. La finalidad que tiene el presente trabajo es mostrar el nivel de incidencia del financiamiento hacia la gestión empresarial en distintos tipos de organización lo cual se obtendrá satisfacción por parte de los miembros que las componen si no que esta logró revertir mejoras en la producción y la calidad de tareas realizadas.

En ello radica la importancia de este trabajo: analizar el financiamiento y su incidencia en la gestión empresarial en el sector médico. Frente a esto surgió el financiamiento no tradicional o extra bancario para solventar los problemas de liquidez. El presente trabajo se trata de un estudio exploratorio sobre la financiación y su incidencia en la optimización de la dirección empresarial en el sector médico de San Juan de Miraflores 2019. Parte del análisis de estados contables,

posteriormente se analizaron las fuentes de financiamiento que se realizan en dicho sector y se las contrasta con la estrategia y los objetivos estratégicos.

Con el propósito de identificar la incidencia que existe entre el financiamiento y la gestión empresarial, en el sector de salud privado distrito de San Juan de Miraflores, 2019, se formula el problema de investigación:

¿De qué manera incide el financiamiento en la gestión empresarial, del sector de salud privado, distrito de San Juan de Miraflores, 2017-2019?

Asimismo, de acuerdo a la problemática generada, se plantean los siguientes problemas específicos:

¿De qué manera incide la independencia financiera en la rentabilidad, del sector de salud privado, distrito de San Juan de Miraflores, 2017-2019?

¿De qué manera incide la independencia financiera y la liquidez, del sector de salud privado, distrito de San Juan de Miraflores, 2017-2019?

¿De qué manera incide la independencia financiera y la solvencia, del sector de salud privado, distrito de San Juan de Miraflores, 2017-2019?

¿De qué manera incide la financiación del activo corriente y la rentabilidad, del sector de salud privado, distrito de San Juan de Miraflores, 2017-2019?

¿De qué manera incide la financiación del activo corriente y la liquidez, del sector de salud privado, distrito de San Juan de Miraflores, 2017-2019?

¿De qué manera incide la financiación del activo corriente y la solvencia, del sector de salud privado, distrito de San Juan de Miraflores, 2017-2019?

El presente trabajo de investigación se justifica en lo académico, ya que permitirá conllevar una adecuada dirección y ejecución, de los mecanismos de financiación y mostrará a los accionistas, inversionistas y propietarios la relación de los indicadores de mecanismos de financiación (Financiamiento y gestión empresarial) del sector médico privado, con indicadores de ratios y verificar su relación entre ellas mismas.

El presente informe de investigación tiene las siguientes justificaciones: justificación teórica, justificación metodológica, justificación económica, justificación social.

El informe de investigación se justifica teóricamente debido a que pretende que las técnicas e instrumentos empleados, sean un aporte en la elaboración y ejecución de investigaciones futuras, con la finalidad de ahondar en la investigación, asimismo, dar la facilidad al acceso informativo de mayor relevancia para que el sector médico realice un adecuado financiamiento el cual se vea reflejado en la gestión empresarial de esta misma.

Una justificación teórica es cuando se analiza una teoría administrativa o económica, es decir los elementos que equilibran su desarrollo de fijación, ya que la investigación busca mostrar la solución de un modelo, ejemplos, etc. López (2014).

La presente investigación sobresale ya que cooperó con el recalentamiento de información, desempeño de investigación y a la recolección de datos. Es también de gran apoyo ya que con ello genera innovadores conocimientos e innovadoras ideas del proyecto a investigar y sobre todo ver como esto une en diversos aspectos, tipos, figuras y opciones de cambio en relación a la investigación expuesta. El cual se estableció de forma general como ejemplo de inicio y referencia a próximos proyectos con un planteamiento de problema similar a la cual se está empleando.

La metodología del estudio solo se emplea cuando el informe por hacer plantea una estrategia para obtener un conocimiento asertivo y verás. Morales (2016).

El financiamiento es una base fundamental para el gestionamiento de las empresas, cobra cada vez una mayor importancia en las actividades económicas puesto con ello la globalización, concentración de las operaciones productivas y la utilización económica de rangos requiere de una gran cantidad se aumentó para dar pase a la eficacia y la competitividad en cuanto a las operaciones que realiza obteniendo una considerable rentabilidad y buen posicionamiento económico. Existe una importancia económica y se identifica que las finanzas privadas y públicas buscan

a cada momento nuevos caminos casi imposibles de aprender y entender sin siquiera contar con un conocimiento sistemático.

La justificación económica debe tener siempre como una referencia el presupuesto aprobado, de acuerdo con la información proporcionada; implica procesos que están orientados a la rendición de cuentas. Meneses (2015).

La mayoría de empresas no son conscientes de la importancia del financiamiento en la gestión empresarial es por ello que suelen tomarse decisiones equivocadas o pérdidas de distintos niveles afectando así económicamente a la empresa, es bajo este criterio que considero que esta investigación se justificó en el aspecto social, porque pretendió mostrar una adecuada labor ante la gestión empresarial en este caso visualizando al sector de salud privado del distrito de San Juan de Miraflores, teniendo en cuenta que la mejoría en el aspecto laboral beneficia a los que forman parte de las operaciones de la entidad.

La justificación social define la contribución que el informe de investigación brinda para las soluciones de las entidades de la sociedad, tanto presente y las futuras, y tener una calidad de vida adecuada tanto personal y laboralmente. Ferrer (2013).

La investigación presenta la siguiente hipótesis general:

El financiamiento incide en la gestión empresarial, del sector de salud privado, distrito de San Juan de Miraflores, 2017-2019.

Como también se hace presente las hipótesis específicas:

La independencia financiera incide en la rentabilidad, del sector de salud privado, distrito de San Juan de Miraflores, 2017-2019.

La independencia financiera incide en la liquidez, del sector de salud privado, distrito de San Juan de Miraflores, 2017-2019.

La independencia financiera incide en la solvencia, del sector de salud privado, distrito de San Juan de Miraflores, 2017-2019.

La financiación del activo corriente incide en la rentabilidad, del sector de salud privado, distrito de San Juan de Miraflores, 2017-2019.

La financiación del activo corriente incide en la liquidez, del sector de salud privado, distrito de San Juan de Miraflores, 2017-2019.

La financiación del activo corriente incide en la solvencia, del sector de salud privado, distrito de San Juan de Miraflores, 2017-2019.

La investigación presenta el siguiente objetivo general:

Determinar el nivel de incidencia entre financiamiento en la gestión empresarial, del sector de salud privado, distrito de San Juan de Miraflores, 2017-2019.

Asimismo, se menciona los objetivos específicos:

Determinar el nivel de incidencia entre independencia financiera y rentabilidad, del sector de salud privado, distrito de San Juan de Miraflores, 2017-2019.

Determinar el nivel de incidencia entre la independencia financiera y la liquidez, del sector de salud privado, distrito de San Juan de Miraflores, 2017-2019.

Determinar el nivel de incidencia entre independencia financiera y la solvencia, del sector de salud privado, distrito de San Juan de Miraflores, 2017-2019.

Determinar el nivel de incidencia entre la financiación del activo corriente y la rentabilidad, del sector de salud privado, distrito de San Juan de Miraflores, 2017-2019.

Determinar el nivel de incidencia entre la financiación del activo corriente y la liquidez, del sector de salud privado, distrito de San Juan de Miraflores, 2017-2019.

Determinar el nivel de incidencia entre la financiación del activo corriente y la solvencia, del sector de salud privado, distrito de San Juan de Miraflores, 2017-2019.

Respecto a lo antedicho, se hará mención de autores nacionales que desarrollaron investigaciones tanto de financiamiento como gestión empresarial, entre los cuales tenemos a Ramos (2018), en su investigación titulada: “El financiamiento y su influencia en la liquidez de las micro y pequeñas empresas agroexportadoras en la región Lima Provincias 2015-2016”. Tesis presentada para la obtener el grado académico de docente respecto a ciencias contables y financieras con mención a temas financieros externas o internas. USMP, el objetivo del trabajo realiza la presente investigación para poder determinar cuanta relación se puede observar entre el financiamiento y su incidencia con la liquidez, por lo cual este presente trabajo presenta una investigación no experimental, se verifica que presenta un diseño metodológico transaccional - correlacional.

Como principio se pudo demostrar la validez del factoring y su influencia en las obligaciones que presente la entidad. El desarrollo del leasing financiero en los gastos e ingresos de la entidad. Por otro lado, las entidades financieras están aptas para que puedan utilizar las fuentes de financiamiento y de esa manera adquirir un mejor manejo en cuanto a las ganancias de la entidad de las Empresas es por ello que obtiene una mayor ventaja respecto a la competencia en el mercado.

Igualmente, Villa Orduña (2014), en el estudio realizado: “Efectos del financiamiento en la gestión de las empresas de servicios en Lima Metropolitana”, tesis presentada para la obtención académica de contador. Este proyecto de investigación esta presentada para indicar en que influye la financiación con la obtención de las ganancias en la empresa, es decir la rentabilidad obtenida. Se demostró las características, se verifico las fuentes financieras influyen en la dirección de las empresas y por ello plantear nuevas hipótesis. Para esta investigación el método que se usó, fue el no experimental, el tipo fue descriptivo como también explicativo y correlacionar, lo cual a través de los resultados se concluyó que la fuente de financiamiento adecuadas logra un optimismo en cuanto a la dirección de las empresas, no solo en la zona que se está estudiando, no solo aplicando en la investigación si no yendo más allá de ello, es decir pudiendo realizarlo a nivel del

país. Esta tesis presentada ayudara siendo un aporte para las futuras investigaciones a realizar de acuerdo al rubro.

Vilca (2016) en su tesis “Los instrumentos financieros y la rentabilidad en la empresa Servitrans Cargo SAC. 2014-2015”. El objetivo a trazar en esta investigación se determina con el estudio de dicho informe, como incide los efectos de los instrumentos financieros en la rentabilidad, es decir, verificar la cantidad de actividad se pudo lograr conseguir con el propio capital, con ello también el grado de endeudamiento y la independencia financiera. El desarrollo del informe se basa a través de un enfoque descriptivo, no experimental lo cual cubre las incidencias del periodo 2011-2015.

Apac (2017) en su tesis “Gestión empresarial y el desarrollo de las micro y pequeñas empresas del distrito de Huánuco 2017”, el inconveniente de este proyecto de investigación se encuentra verificado porque no se realiza una buena gestión por parte de la es por ello que se ve afectado la entidad ya que no tienen una buena gestión en cuanto a las áreas respectivas, ello es por la falta de ingresos en la entidad (demasiado gastos de los activos y disminución en las oportunidades económicas), falta de veracidad (inadecuadas decisiones respecto a los recursos planteados), escasez de perfección (escasez de normas de cumplimiento de proyectos e inversiones y objetivos de la entidad), escasez de competencia respecto a las amenazas. Muy poco avance de las entidades en el ámbito empresarial, escasez de sucursales en distintas ciudades aptas para ellos, escasez de diversidad respecto a los recursos obtenidos. Tiene un mal manejo en cuanto al capital respectivo para su estructura, es decir, con un balance para identificar los ingresos, gastos, inversiones etc.; lo cual no permite que se puedan usar los recursos internos financieros de la entidad para el desarrollo empresarial. Las MYPES, no presentan una adecuada inversión, es decir de recursos, ya que se verifico la existencia y presencia de activos cuyos no aportan para la entidad lo cual impide generar rentabilidad para la empresa.

Por otra parte, se mencionarán autores internacionales que realizaron investigaciones de las variables en mención, entre ellos tenemos:

Carrillo (2015), en su trabajo de investigación titulado: “La gestión financiera y la liquidez de la empresa Azulejos Pelileo” se ejecuta con el propósito de mejorar la dirección financiera que hasta el momento la entidad lo tiene con diferentes problemas lo cual no ayudan para la ganancia de la empresa. Estos forman parte de la situación económica de la entidad, estos elementos se verifican ya que están tienen aspectos de descendencia invaluable en las diversas operaciones que son tanto las contables como las administrativas; por ende en esta investigación se debe realizar la búsqueda de para encontrar los problemas existentes en los proyectos y de esa manera la alta gerencia, es decir, los gerentes e inversionistas tengan la información correcta y eficaz del sistema contable y administrativo. Se realizaron la búsqueda de distintos procedimientos aplicados en la empresa “Azulejos Pelileo”, lo cual ayudara a la gestión para la veracidad de la información planteada.

Por otro lado, Almeida (2017) en su investigación : “Análisis de las fuentes del financiamiento y su incidencia en el desarrollo de las pymes del sector de la construcción del distrito metropolitano de Quito”, en sus conclusiones nos indica que las entidades del sector albañil desconocen en un 75% de la existencia de las diversas alternativas de financiamiento, debido a que la mayoría de estas empresas se financian a través de fuentes informales de financiamiento como son créditos familiares, lo que podría relacionarse en algunos casos con la usura. Se determinó que a través del fideicomiso se optimizan las ventas en aproximadamente 90%, lo cual ayuda a las PYMES a recuperar la inversión en un menor plazo, y además apalancar mayores utilidades, además se reducen compras bajas de ventas, y de investigación debido a que estos son asumidos directamente por la fiduciaria el objetivo principal de este estudio fue indicar cuanta eficiencia tiene el movimiento de crédito en el rubro bancario, de Malawi en el desempeño financiero para el período 2011-2014.

Así como, León y Saavedra (2017) en su artículo científico “Herramientas de financiamiento para las Mip y Me en México”, esta investigación se realizó con un proporcional en verificar, lo solicitado para la Banca Pública como Privada,

verificando distintas herramientas como la tasa de interés, el tiempo que permanecía en el mercado, las garantías y el tamaño de la infraestructura.

En los últimos tiempos se pudo observar el mejoramiento respecto a la salud en el Perú, el incremento del nivel estructural, los servicios de saneamiento en las distintas poblaciones. Actualmente el distrito de SJM ocupa el séptimo lugar entre los 10 distritos los cuales son los más poblados de la Provincia de Lima, estimándose un incremento anual del 1.5%, lo cual cuenta con más de 26 centros de salud entre públicos y privados para la población, lo cual cada año ha ido incrementado el porcentaje de obras para la ampliación del sector médico en el distrito.

Las empresas necesitan del financiamiento para verificar las actividades operativas que tienen. Las cuales pueden ser del exterior o interior dependiendo del rubro el cual verifican. Ambas generan gastos explícitos o implícitos, como es el costo de oportunidad; los cuales impactan en la liquidez de las empresas. En ello radica la importancia de este trabajo: analizar el financiamiento y su incidencia en la optimización del sector médico. Sin embargo, se debe tener en cuenta que el permiso a las fuentes de financiamiento lo cual influye de manera inadecuada. Frente a esto surgió el financiamiento no tradicional o extra bancario para solventar los problemas de liquidez. En esta última situación se optan por fuentes de financiamiento: arrendamientos financieros, crédito de proveedores, autofinanciamiento, prestamos de instituciones no bancarias, anticipos de clientes, gestión de cobranzas y de inventarios (Arévalo y Pastrano, 2015).

El fin de la optimización del financiamiento es cumplir con las estrategias que tiene la empresa. La consecución de dicha estrategia permite que se puedan programar las diversas acciones de las distintas subunidades mediante opciones únicas que proveen suficiente claridad en función a los objetivos que se persiguen (Sanchez Quinteros, 2003). Por ejemplo, en función de la estrategia de lanzamiento de nuevos elementos del sector médico, el área de Investigación y Desarrollo precisará fondos para cumplir con dicho objetivo. En función de cumplir con el

mismo, se deberán tener en claro las fuentes de financiamiento disponibles, para así elegir la menos costosa y la que incremente en mayor medida su rentabilidad.

El presente trabajo se trata de un estudio exploratorio sobre el financiamiento y su incidencia en la optimización del sector médico de SJM 2019. Parte del análisis de estados contables, posteriormente se analizaron las fuentes de financiamiento que se realizan en dicho sector y se las contrasta con la estrategia y los objetivos estratégicos.

Respecto a lo antedicho, se hará mención de autores nacionales que desarrollaron investigaciones tanto de financiamiento como gestión empresarial, entre los cuales tenemos a Ramos (2018), en su investigación titulada: “El financiamiento y su influencia en la liquidez de las micro y pequeñas empresas agroexportadoras en la región Lima Provincias 2015-2016”. Tesis presentada para obtener un curso adecuado en ciencias contables y financieras con mención en finanzas e inversiones. Lo principal de este proyecto de investigación fue el uso del factoring y la influencia en los gastos por cobrar. El adecuado manejo del leasing financiero en los flujos de caja. Se planteó que los financiamientos de los pasos financieros que influyen en la capital que tienen un límite de restricción.

Igualmente, Villa Orduña (2014), en el estudio realizado: “Efectos del financiamiento en la gestión de las empresas de servicios en Lima Metropolitana”, tesis presentada para la obtención de grado académico de doctor en contabilidad y finanzas. Esta tesis está planteada para el desarrollo del financiamiento en cuanto a las inversiones desarrolladas y planteadas en el proyecto. Para demostrar las herramientas de financiamiento óptimas en la gestión de las empresas y de esa manera pueda verificarse un buen funcionamiento para los proyectos. El método a usarse fue el no experimental, es de tipo descriptivo y correlacional, por ello se llegó a concluir que a través de los resultados se llegó a incrementar la dirección de las entidades de servicios en Lima Metropolitana, no solo en las partes externas, sino también en las internas lo cual puede plantearse fuera del país y así aportar una buena gestión dentro y fuera de la empresa.

Apac (2017) en su tesis “Gestión empresarial y el desarrollo de las micro y pequeñas empresas del distrito de Huánuco 2017”, el problema de esta investigación es que se verifica inconvenientes ya que no existe y buen funcionamiento respecto a las decisiones de la gerencia y las demás áreas por ello no se puede verificar una adecuada rentabilidad y liquidez en la entidad (aumento de gastos y disminución de oportunidades), falta de eficacia. Tiene escasez de recursos capital para la infraestructura de la entidad, es decir, no cuenta con un determinado ingreso por parte de los negocios planteados tanto en los pasivo y patrimonios; lo que perjudica a la empresa ya que no le brinda el ingreso determinado para realizar inversiones tanto a corto o largo plazo, lo cual le resulta complicado para abrir nuevas sucursales (locales) y obtener mayor ganancia.

Por otra parte, se mencionarán autores internacionales que realizaron investigaciones de las variables en mención, entre ellos tenemos:

Carrillo (2015), en su trabajo de investigación titulado: “La gestión financiera y la liquidez de la empresa Azulejos Pelileo” este proyecto se realiza con el objetivo de mejorar la dirección financiera que hasta el momento se maneja. En este estudio se verifica mejorar las direcciones planteadas de los recursos que se obtiene mi organización, lo que conllevara a obtener información veraz y eficaz a la gerencia y así pueda obtener un proyecto adecuado.

Por otro lado, Almeida (2017) en su investigación : “Análisis de las fuentes del financiamiento y su incidencia en el desarrollo de las pymes del sector de la construcción del distrito metropolitano de Quito”, en sus conclusiones nos indica que las PYMES del sector de la construcción desconocen en un 75% de la existencia de fuentes alternativas de financiamiento, debido a que la mayoría de estas empresas se financian a través de fuentes informales de financiamiento como son créditos familiares, lo que podría relacionarse en algunos casos con la usura. Se determinó que a través del fideicomiso se optimizan las ventas en aproximadamente 90%, lo cual ayuda a las PYMES a recuperar la inversión en un menor plazo, y además apalancar mayores utilidades, además se reducen los costos como gasto de las ventas, gastos de administración y de investigación debido a que estos son

asumidos directamente por la fiduciaria el objetivo principal de este estudio fue analizar la eficiencia de la gestión del riesgo de crédito en el sector bancario comercial de Malawi en el desempeño financiero para el período 2011-2014.

Finalmente, Belidus Gwech (2018) en su investigación: "The Impact Of Strategic Managment On The Growth of SMEs.", el objetivo del estudio fue determinar el impacto de la gestión estratégica en el crecimiento de las PYMES. Este estudio se realizó mediante la revisión de bases teóricas y data estadísticos de la empresa y algunas empresas pasivamente. También se extendió a los aspectos financieros y no financieros de la motivación de la organización. El punto focal de la tesis fue saber si los factores que se tienen dentro de la empresa y los factores que no se tienen en la empresa que afectan a la entidad, debido a los recursos limitados y a la competencia la cual necesita una gestión en basa a estrategias.

Financiamiento es el origen de una dirección determinada que permite la oportunidad de un costo o un proyecto de inversión. Mayormente se verifica a una fuente de financiación cuando hace falta un préstamo que pueda servir para lograr algún objetivo de la entidad. El financiamiento indica los recursos necesarios de una empresa para obtener logros en los proyectos o inversiones a plantear. El financiamiento mide las dos formas de financiar en una empresa, ya sea con sus recursos propios o externos.

"Mide el porcentaje de endeudamiento que tiene una entidad u organización con respecto a su patrimonio neto". (Milla. 2014. p. 21)

Gestión empresarial "Es el fin que se cumple para poder desarrollar un fin determinado, lo cual puede ser no tan extenso como también puede ser sumamente extenso, en efecto, se aplica la palabra para poder plantear por partes a la administración y manejo de la empresa, lo cual se conoce como la dirección l o un aspecto específico y único de ella misma o del personalizado, cuando se dice dirección de cobros". La gestión es el funcionamiento de una empresa el cual se verifica como se encuentra para poder realizar algún proyecto o inversión acorde a los recursos que obtiene la empresa y también realiza la comprensión de la

adquisición de los activos y/o bienes que obtiene, finalizando en la obtención de logros para su aumento de rentabilidad y liquidez de la entidad.

“Es el proceso de un trabajo o estudio específico: realizando el planeamiento, el cronograma, la verificación y el control amiento para inducir al termino con éxito.”.(Pérez. 2013 p.

II. MARCO TEÓRICO

El ratio de financiación del activo corriente analiza y verifica con que alguna actividad.

“Es la diferencia de la razón corriente lo cual puede medir que porcentaje del activo corriente entra a la financiación con los demás activos corrientes (deudas de plazo corto)”. (Milla. 2014. p. 21)

$$\text{Independencia financiera} = \frac{\text{Capitales Propios}}{\text{Activo Total}}$$

Con este ratio se puede verificar si la empresa puede responder a todas las obligaciones o deudas que presente de acuerdo a sus egresos. La fórmula de este ratio es realizando la división del “Activo corriente” entre el “Pasivo corriente”.

$$\text{Financiación del Activo Corriente} = \frac{\text{Pasivo Corriente}}{\text{Activo Corriente}}$$

El ratio de Financiación del Activo no Corriente se encarga de medir el porcentaje del activo no corriente, ya que este es verificado por los pasivos no corrientes, es decir las obligaciones a largo plazo.

$$\text{Financiación del Activo no Corriente} = \frac{\text{Pasivo no Corriente}}{\text{Activo no Corriente}}$$

El siguiente tema trata sobre la gestión empresarial, en la cual se verifica todos los planteamientos y proyectos por parte de gerencia, adjuntando la toma de decisiones para obtener inversiones adecuadas y genere crecimiento empresarial.

“Se dio según: Sánchez & Sánchez Barradas (2005), define como aquella habilidad que tienen los jefes, asesores, e inversionistas de acuerdo al área de desempeño que posee la entidad, lo cual el objetivo es buscar la rentabilidad o la liquidez de la empresa. Se puede verificar que el pilar de una adecuada gestión empresarial se basa en distintos factores:

Planificación: Este factor indica que es indispensable realizar un planeamiento de los objetivos por lograr, ya que se tienen en mente que objetivo desea realizar para la obtención de nuevas oportunidades para la entidad, ya sea corto o largo plazo, permite tener salidas frente a distintas amenazas o adversidades que presenta la empresa.

Este factor es muy importante para una gestión empresarial de una entidad, es de suma validez poder planificar los proyectos o inversiones a realizar, de esa manera se tiene una idea clara de lo que se quiere plantear.

Organización: Una organización de la empresa, es muy importante ya que ahí marca el éxito o fracaso de un proyecto a realizar, se empieza a definirse, asignar y coordinar cada actividad que la empresa lleva a cabo, es decir, que personas están encargadas a realizarlo y en qué tiempo determinado lo realizaran. Aquellas empresas exitosas tienen como característica toda la organización.

Dirección: Esta función es para las personas encargadas de llevar a cabo los mandos de las áreas distintas que tiene la empresa. Estas personas encargadas son aquellos miembros que incentiven a los demás trabajadores a cumplir su labor plasmado, es decir, impulsan a realizar los trabajos desarrollados para un buen funcionamiento de las áreas, por ende, estarían contribuyendo a la empresa para obtener una mejoría en cuanto a las áreas, de esa manera implica en la optimización de la empresa, con respecto a su mejoría.

Control: Realizar esta fase, es coordinar y realizar la supervisión de los mandos que vendrían a ser los jefes o supervisores de cada área especificada, no es tener un mando impositivo de la labor, solo verificar que cada área realice un adecuado manejo de cada labor. Esta fase se verifica mediante las herramientas que se establecen a corto o largo plazo, sin poner en riesgo como se encuentra la empresa.

La gestión empresarial verifica la similitud de los procesos, mediante las aplicaciones de métodos estratégicos, prácticas, procesos. (Alayon & Pérez. 2014. p. 3)

De acuerdo a lo mencionado, se indica que es un pacto por parte de gerencia de la empresa, para responder a todas las obligaciones que se presentan ya sea cumplimiento de actividades o cancelaciones, ya que depende mucho de ello para realizar proyecciones asertivas dentro de cada área de la entidad.

Para poder generar un correcto estudio cuantitativo de gestión empresarial, se emplearán las dimensiones de representación financiera las cuales constituyen un elemento importante. Este indicador se tiene de los distintos bienes de la empresa, esto depende mucho de la actividad de la entidad, es decir, rentabilidad es lo más importante para una entidad, ya que se verifica su crecimiento financiero y económico.

“Aquella relación que existe entre los dos o más indicadores, se verifica y expresa por medio de porcentajes.”. (Saitua & Vázquez. 2015. p. 6)

$$\text{Rentabilidad} = \frac{\text{Beneficio Bruto}}{\text{Activo Total Neto}}$$

El indicador de liquidez, evalúa si una organización o empresa tiene la facultad para hacer el cumplimiento de las obligaciones que tiene la empresa.

“El indicador de la liquidez es aquella herramienta la cual las empresas usan para que puedan cumplir sus obligaciones de pago a corto plazo”. (Saitua & Vázquez. 2015. p. 6).

$$\text{Liquidez} = \frac{\text{Activo Corriente}}{\text{Pasivo Corriente}}$$

Dicho esto, el indicador de liquidez nos mostrara si una entidad puede cumplir el pago de sus deudas a corto plazo.

A su vez, Ricra (2014) nombra a este indicador como liquidez general, midiendo las obligaciones de la entidad para lograr sus propósitos económicos, de esta manera poder cumplir con sus obligaciones de pago, o gastos por realizar y no presentar ningún inconveniente.

Por otro lado, el indicador de solvencia, examina si una organización o empresa se encuentra en la situación para hacer cumplir sus todas sus obligaciones.

“Solvencia, es la capacidad de una entidad para cumplir sus deudas o pagos pendientes”. (Saitua & Vázquez. 2015. p. 12)

$$\text{Solvencia} = \frac{\text{Activo Total}}{\text{Pasivo Total}}$$

Al mismo tiempo, Ricra (2014) señala que la solvencia son indicadores que miden la facultad de una entidad para poder crear efectivo y poder dar cumplimiento a sus deudas: entre los cuales se encuentran a los intereses bancarios, costo de créditos, etc., menores o mayores a un año.

El financiamiento, muestra el porcentaje de deuda que tolera una compañía, frente a sus propios recursos. Es decir, mide la relación que existe entre las dos formas de financiación que las empresas utilizan: sus recursos propios y los recursos externos.

“Mide el nivel de endeudamiento que tiene una empresa u organización en relación a su patrimonio neto”. (Milla. 2014. p. 21)

Gestión empresarial “Ello se cumple para poder lograr un proyecto en mente o realizar una inversión que a futuro genere ingresos a la entidad, ahora, podemos

decir que mucho tiene que ver las decisiones que se tomen por parte de los gerentes o jefes de cada área para con sus actividades, dependerá mucho del rubro de la empresa para que se realicen los planteamientos a futuro.”

“Es la ejecución de una inversión específica: realizando una planificación, organizando, ejecutando y controlando para contribuir a su término con éxito”.(Pérez. 2013)

El financiamiento es la acción de acto de proveer dinero y crédito a una entidad u organización, es decir lo que se contribuye para iniciar un proyecto o negocio. (Saitua & Vázquez. 2015. p.11)

El financiamiento es utilizado por personas naturales, entidades de distintos rubros, también por entes gubernamentales, como nacionales y regional. Cabe indicar que el financiamiento también es requerido para mitigar alguna debilidad económica que irrumpe el pago de algunas obligaciones. De Grazia (2002.

La independencia financiera, conocido como autonomía financiera se encarga de la medición del grado de independencia financiera de los bienes ajenos.

Esta capacidad mide como se encuentra la empresa para poder lograr su financiamiento, es decir, cuanto la empresa puede realizar préstamos o solicitarlos para obtener ingresos económicos. (Díaz & Cohen. 2014. p. 23)

Respecto a lo mencionado, la independencia financiera es utilizada para poder analizar la idoneidad de una empresa u organización para financiarse, relacionando los Capitales Propios (Patrimonio) y Activo Totales (Deudas Totales) en el cual están también incluidos los importes que se toman como préstamo ya sea a largo plazo o corto plazo.

$$\text{Independencia Financiera} = \frac{\text{Capitales Propios}}{\text{Activo Total}}$$

Este ratio indica cuanto es el financiamiento del activo corriente relacionando las obligaciones con terceros a un plazo corto con los activos más líquidos que tiene una empresa.

“Es lo contrario de la razón corriente y se encarga de medir la proporción del activo corriente lo cual es financiado con activos corrientes (deudas de corto plazo)”. (Milla. 2014. p. 21)

$$\text{Financiamiento del Activo corriente} = \frac{\text{Pasivo Corriente}}{\text{Activo Corriente}}$$

Se encarga de medir la capacidad de la empresa para cumplir los pagos inmediatos. Se obtiene realizando la división de “Activo corriente” restando en las “Existencias” y en los “Deudores comerciales” entre el “Pasivo corriente”.

El siguiente aspecto trata sobre la gestión empresarial, se define como aquella actividad de la entidad empresarial que, por medio de distintas personas encargadas, como pueden ser: directores institucionales, los consultores, gerentes, productores, accionistas, los cuales buscan la mejora de la productividad y la competencia en la empresa.

“Se dio según: Sánchez & Sánchez Barradas (2005), define como una habilidad que posee los líderes de la entidad, al organizar, controlar y dirigir un grupo de personas para que se logre el objetivo que se propuso por medio de diversas estrategias.

Gestión empresarial es la brújula que guía el camino de una inversión plasmada, las estrategias y la finalidad del tema. Es un recurso importante para cada sistema capitalista basado en inversiones y resultados.

La gestión empresarial abarca el entorno de las políticas, aplicando estrategias, procedimientos, tácticas y técnicas para su desarrollo a lo largo del proceso. (Alayon & Pérez. 2014. p. 3)

Para poder generar un correcto estudio cuantitativo de gestión empresarial, se emplearán las dimensiones de representación financiera las cuales constituyen un elemento importante, siendo estos los indicadores de liquidez, solvencia y tesorería.

El indicador rentabilidad, se obtiene de los activos totales de la entidad. La magnitud esperada de este indicador es de acuerdo a la actividad de la empresa. La fórmula de la rentabilidad económica es:

“La influencia y/o relación que existe entre los beneficios que brinda una operación o situación añadiendo la inversión que se ha realizado, cuando se trata de la información financiera, el cual se expresa por porcentaje.” (Saitua & Vázquez. 2015. p. 6)

$$\text{Rentabilidad} = \frac{\text{Beneficio Bruto}}{\text{Activo Total Neto}}$$

El indicador de liquidez, evalúa si una organización o empresa tiene la facultad para hacer cumplir sus obligaciones a un plazo corto.

“La liquidez es un indicador que una entidad tiene para cumplir sus deudas y pagos a un plazo corto, sin afectar su rentabilidad”. (Saitua & Vázquez. 2015. p. 6)

$$\text{Liquidez} = \frac{\text{Activo Corriente}}{\text{Pasivo Corriente}}$$

Dicho esto, la liquidez, este indicador nos mostrara si una entidad puede cumplir la subsanación de deudas que se presenta a un plazo corto.

A su vez, Ricra (2014) nombra a este indicador como liquidez general, midiendo el nivel de la entidad para rendir con sus pagos a un plazo corto, esto

significa que, si hay un resultado mayor a 1, la entidad está preparada por su capacidad ante las obligaciones que presenta, y si es menor a 1, indica que la entidad no es capaz de poder cumplir con sus pagos (acreedores).

Por otro lado, el indicador de solvencia, examina si una organización o empresa se encuentra en la situación para hacer cumplir sus todas sus obligaciones.

“Solvencia, es aquella capacidad en la cual presenta una entidad para poder realizar y cumplir con sus obligaciones de pago (deudas).”
(Saitua & Vázquez. 2015. p. 12)

$$\text{Solvencia} = \frac{\text{Activo Total}}{\text{Pasivo Total}}$$

Este ratio indica que si una empresa tiene activos suficientes para que pueda cumplir los pagos pendientes que arrastra (obligaciones de pago) entre ellas, sus deudas.

Al mismo tiempo, Ricra (2014) señala que la solvencia son indicadores que miden la facultad de una entidad para poder crear efectivo y poder dar cumplimiento a sus deudas: entre los cuales se encuentran a los intereses bancarios, costo de créditos, etc., menores o mayores a un año.

El marco teórico de los temas abordados incluye el marco histórico, la conceptualización y los modelos teóricos, en los siguientes términos:

El origen de financiación o financiamiento se inició en la Segunda Guerra Mundial, este hecho fue de gran acontecimiento ya que marca un contexto histórico en el cual se dieron condiciones económicas; políticas y sociales, lo que sustentan la aparición de ideas sobre la financiación del desarrollo. (Pérez, 2017, pág. 117)

Por otro lado, Sánchez y Sánchez Barradas (2005), indican que el financiamiento se originó durante los siglos XV y XVI en Europa el oro fue frecuentemente utilizado como dinero en las transacciones más significativas, en el que aquel metal se

empleaba en forma de moneda, sin embargo, este recurso no contaba con ningún tipo de seguridad.

Los orfebres, que eran aquellas personas encargadas de trabajar con el oro tenían en su poder cajas fuertes, así como guardias con la finalidad de conservarlo seguro, por ello se dio a notar la necesidad de las personas de tener un lugar o sitio en donde guardar su oro, es por esta situación generada se iniciaron los servicios de resguardo. Por esta razón las personas acudían a aquellos que prestaban estos servicios para que protegieran su oro y que en el momento en que lo necesiten para la realización de su oro lo recogían de aquel lugar.

De esta manera es que se originó la oportunidad de conceder financiamiento, puesto que el orfebre identificó la posibilidad de prestar cierta cantidad del oro depositado por las personas y realizando el cobro de un precio definido.

Es por ello que actualmente el financiamiento se puede definir según Domínguez (2015) como la obtención de bienes, recursos o medios de pago, que son destinadas a la adquisición de bienes del capital, la cual es la entidad la más beneficiada para el cumplimiento de sus fines. Indica que el pensamiento de los empresarios debe ser eficiente, eficaz y práctico para poder reconocer y financiar las compras de materia primas y los pagos de salarios; para poder reducir la deuda necesitará el financiamiento que la empresa u organización pueda pagar a un corto plazo.

Financiamiento a un plazo corto. Esto se le otorga en un periodo de un año o menos de un año.

Financiamiento Interno. Este financiamiento se obtiene de los recursos propios de una entidad, estos pueden ser aportes de los socios, para la creación de proyectos, reservas de pasivo y de capital propio. Es conocido como la retención de utilidades. A los Proveedores. La financiación a proveedores se genera mediante la compra de mercaderías y bienes o servicios para la empresa a corto plazo. Sueldos y Remuneraciones. Este financiamiento es muy breve por lo cual se finanza con los pagos al personal en conjunto.

Anticipo de Clientes. - Este financiamiento se da a través de pagos por anticipado del cliente para la adquisición o compra de un bien o servicio.

Financiamiento Externo. - Se genera cuando la empresa no cuenta con recursos propios ni aportaciones de los propietarios para seguir trabajando, es decir no cuenta con recursos suficientes hacer frente al desembolso. Es por ello que acuden a entidades bancarias y financieras.

Capital Social. - Este tipo de financiamiento se requiere de terceras personas ya podemos decir bancos, financieras, usureros y otros.

Financiamiento de Largo Plazo. - son aquellas obligaciones que las entidades esperan que venzan en un período de tiempo mayor a un año. Las MYPE no siempre producen un mismo producto y no mantienen la misma porción de mercado que este les otorga, sino que deben colocar nuevos productos al mercado o los mismos productos en distintos mercados. Esto depende del tipo de Marketing que implementen. Por lo tanto, la MYPE debe tomar un financiamiento a largo plazo, por ello deben plasmar si se financia con recursos propios o recursos externos de la empresa. El Financiamiento a largo plazo, está conformado por:

Hipoteca: Es el derecho por el cual se debe cumplir una obligación de pago, o deudas, mediante la grabación de bienes inmuebles de una entidad.

Acciones: Se denomina como la participación patrimonial o capital de accionistas, dentro de la organización y/o actividad que pertenece.

Bonos: Un bono es una herramienta escrito, en el que el prestatario hace valer su palabra de realizar el cumplimiento de pago una suma en una fecha pactada, añadiendo si fuera necesario/deber los intereses obtenidos, con una tasa determinada.

Arrendamiento Financiero: Es el contrato que se pacta y negocia entre el dueño o propietario de los bienes y la entidad, a la que se le permite hasta cierto plazo el uso de los bienes durante un periodo determinad, realizando un pago de renta específica, los pactos pueden variar según dada la situación y necesidades de cada parte del contrato.

Compras a Plazo. - Este financiamiento se da por intermedio de las compras a largo plazo, esto no es muy no es frecuente en la actualidad. Pero esto se basa por la adquisición de un bien o servicio que será pagado en un plazo mayor a un año.

Independencia financiera definido como el estado el cual se alcanza, esto pasa cuando los ingresos que se generar, lograr a ello, lo cual permite pagar los gastos que se realiza.

(Red Financiera Bac, s.f.), indica que el concepto de libertad financiera se plasma sobre la base de la evaluación que se asigna a los conceptos de ingreso, consumo, ahorros, inversiones y rentabilidad. Si se obtiene un ingreso y se consume menos de lo que se percibe, entonces se genera un ahorro, si ese ahorro es plasmado para una inversión lo que se obtiene sería un medio de ingreso para obtener una buena rentabilidad de la empresa.

Ademas, Sebastian Selis (2015), sostiene que la independiente financiera se define también como el momento que se obtiene cuando los ingresos que generan los activos, permiten pagar los gastos realizados.

Este indicador, de cierta manera es bueno dentro de una empresa, ya que, es utilizada para poder analizar la idoneidad de una empresa u organización para financiarse, relacionando los Capitales Propios (Patrimonio) y Activo Totales (Deudas Totales) en el cual están también incluidos créditos y préstamos a un plazo corto.

$$\text{Ratio de Independencia Financiera} = \frac{\text{Capitales propios}}{\text{Activo Total}}$$

Suarez (2015), capitales propios, esto se basa en aquellos fondos a un plazo largo lo cual suministran los accionistas mayoritarios o dueños de la empresa. Ello presenta tres herramientas principales para la obtención de recursos, lo cual son: acciones preferentes, las acciones comunes y las utilidades retenidas.

Los componentes de los Fondos propios son similares a los actuales: Capital, Reservas y Resultados. No obstante, hay algunos cambios significativos:

Los instrumentos de capital que no tengan naturaleza de patrimonio neto se reclasifican como “Pasivos Subordinados”. Por ejemplo, las acciones preferentes. El efecto patrimonial de los errores y de los cambios en los criterios contables se registra en las reservas acumuladas. Otros instrumentos de capital que incluye como conceptos, la cantidad correspondiente a los componentes de cada instrumento compuesto con carácter de patrimonio neto.

Activo Total, es la eficiencia en el que un empresario emplea los activos para la generación de las ventas, es decir, mide la eficiencia de aquellos activos de la entidad para que genere los ingresos y resulte el monto de inversiones en activos.

Luis Calva (2018), el activo son los bienes que tiene una organización, estos se pueden cobrar a favor de la empresa en un corto o largo plazo, es decir, son los elementos positivos del patrimonio.

Los activos totales se obtienen al sumar el activo circulante y el activo no circulante, estos vienen a ser los bienes que se convierten en dinero y los bienes que son utilizados para las diversas operaciones que se da en una entidad.

Además, Pablo Sánchez (2013). Este respectivo ratio presenta como objetivo medir la actividad que se basa de las ventas.

Esta relación hace presente la productividad de los activos para la generación de ventas.

Financiación del activo corriente vincula los deberes con terceros a un plazo corto con los activos, más rentables de la empresa.

Financiamiento del Activo Corriente	<u>Pasivo Corriente</u>
	Activo Corriente

(Olaran, 2018). Menciona que, el conocer el concepto del fondo de la maniobra, el cual es la parte del activo corriente que de alguna manera se puede financiar con el pasivo corriente, los activos líquidos se financian con bienes o

recursos a un plazo largo. De ello decimos que el fondo de maniobra es el sobrante que resulta de los activos corrientes de la entidad.

Sabemos que para que una empresa tenga un buen funcionamiento el activo corriente debe ser mayor que el pasivo corriente, es decir, que los recursos que dispone una empresa (activo corriente), sea mayor a las obligaciones de corto plazo que tiene una empresa (pasivo corriente) para que pueda subsanarlas.

Para autores como Boscán y Sandra (2006) El financiamiento forma parte de una opción con el que las empresas tienen para que desarrollen planes o estrategias de operación mediante las inversiones, lo cual permite el incremento de la producción, el expandirse, aumentar y/o adquirir equipos nuevos o realizar distintas inversiones, proyecto que se emplee muy beneficiosa para sí misma.

Mide la capacidad de la entidad para que pueda cumplir con los pagos inmediatos que se puedan presentar. Se obtiene al realizar la división el Activo Corriente minorando las existencias.”.

$$\begin{array}{r} \text{Financiación del Activo no} \\ \text{Corriente} = \end{array} \quad \begin{array}{r} \underline{\text{Pasivo no Corriente}} \\ \\ \text{Activo no Corriente} \end{array}$$

Pasivo corriente, que también se denomina pasivo fijo, está conformado por las deudas y pagos que realiza una entidad a un plazo largo, es decir, aquellas deudas que vencen no mayor a un año.

Pasivo no corriente son los créditos de financiación a un plazo largo. Al diferenciar el pasivo corriente (corto plazo) podemos afirmar la parte financiera de una entidad y de esta manera poder realizar una nota de pagos que se puedan ajustar a las previsiones económicas y al modelo de negocio.

El pasivo corriente está posicionado por varios elementos los cuales se pueden diferenciar por su naturaleza y son:

Ahora, si se da una situación crítica, las entidades se ven pueden ver obligadas a realizar una reconstrucción de la deuda y así solventar todas las deudas a un plazo corto y así evitar situaciones difíciles. Los activos no corrientes son largos y poco líquidos, ya que necesita un tiempo poder convertir en dinero líquido, es una herramienta importante, en la organización económica de la entidad, pero al realizar inversiones a un plazo largo, no suelen servir para obtener liquidez.

Son aquellos recursos que se usa para los negocios en un plazo largo, un ejemplo de ello, un ambiente (local). Ello relaciona los pendientes que se tiene de largo plazo con terceros y aquellos activos menos líquidos.

Mide la relación del activo no corriente el cual es financiado con aquellos pasivos no corrientes (deudas a largo plazo).

(Olaran, 2018) Aquellos activos que permanecen dentro de una empresa por más de un año, son aquellos activos denominados activos fijos, o activo no corriente.

Continuando con el marco teórico, tenemos la gestión empresarial el cual dio inicio su aparición denominada como tal, a partir del siglo XX, y cuando empezó a aplicarse en el sector militar ganaría terreno en el área de comercio y el derecho administrativo. (Otero & Miranda, 2016, p. 78-91).

$$\text{Rentabilidad} = \frac{\text{Beneficio Bruto}}{\text{Activo Total Neto}}$$

El siguiente aspecto, trata sobre la rentabilidad la cual tiene su origen a mediados de los años 80 debido a que las entidades que iniciaron a darse cuenta de lo importantes que son estas razones en el área financiera y del aporte que dan en la toma de decisiones.

La rentabilidad se originó a mediados de los años 80, cuando una investigación busca investigar acerca de la rentabilidad en las empresas y la importancia de cada

uno de ellos. Sus características que se denominan efecto de empresa, efecto de industria, efecto cooperativo o efecto de grupo. (Tarziján, 2009).

Martinez y Lozano (2017), manifiestan que la rentabilidad de una entidad revela la eficacia para generar utilidades después de la inversión en activos, de modo tal que las variables evidencian las cualidades.

Por ello, la rentabilidad se basa de acuerdo a las ventas que la empresa realice, ya que es la ganancia o beneficio que obtiene la entidad después de haber disminuido los gastos de los ingresos obtenidos.

Ademas, Eslava (2016), señala que este indicador es de suma importancia ya que con ello se verifica cuanto de estabilidad presenta la empresa para poder obtener ingresos adecuados y genere una economía adecuada, es decir un crecimiento económico que beneficie a la empresa mediante sus distintas actividades.

Unchupaico & Ponce de León (2014), en su libro “Evaluación de Rentabilidad de un nuevo negocio y Mype”, define que la rentabilidad es la aplicación a todo ejercicio económico de la entidad, el cual reúnen las capitales en materia, con el propósito de obtener unos resultados altos para la empresa.

Respecto a lo mencionado sobre la rentabilidad es aquel beneficio que se obtiene de una determinada operación y/o inversión, cuando se basa de rendimientos se calcula en base a porcentajes.

De acuerdo a los objetivos que tiene la empresa, este indicador puede ser de mucha ayuda ya que con esto se puede impulsar, para que la empresa realice nuevas inversiones en distintos proyectos, ya sea pequeños o extensos lo cual pueda generar un crecimiento global de la entidad y se genere mucho ingreso de dinero, este ratio tiene conformado por Beneficio Bruto.

Morales & Mauricio (2019). Indica que la importancia de la obtención bruta, es aquel valor que se obtiene, cuando se le resta al ingreso total de costos variables del negocio. Aquellos costos variables se modifican de acuerdo al volumen de ventas, la mayoría de estos productos es el costo variable.

El presente indicar evalúa si la entidad o compañía está preparada para asumir y cumplir sus obligaciones de pago, es decir, las deudas, pero estas solo se generan a corto plazo.

$$\text{Liquidez} = \frac{\text{Activo Corriente}}{\text{Pasivo Corriente}}$$

El indicador de liquidez, evalúa si una organización o empresa tiene la facultad para hacer cumplir sus pagos a corto plazo, es aquella capacidad que tiene una entidad para que obtenga dinero en efectivo, realizando las obligaciones a un plazo corto.

Este indicador de liquidez, no solo se refiere a como se realiza la empresa económicamente, si no también se encarga de convertir los activos corrientes y pasivos corrientes en efectivo y generar ingresos para la empresa, es de suma importancia este indicador para poder verificar el crecimiento de la entidad para futuras inversiones.

Se indica que estos activos que son menores o simples se pueden convertir en dinero en efectivo siendo este cambio dentro de un año, es decir no menor del año plasmado en la empresa. Aquellos activos referidos son caja y bancos, lo cual se estaría obteniendo todas las inversiones a corto y largo plazo, verificando las carteras de proveedores y los inventarios.

Pasivo corriente, este indicador se verifica que por medio de ello se realiza las obligaciones de pago, ya sea de préstamos, gastos, deudas o impuestos a corto plazo, este indicador se encarga de cubrir las obligaciones rápidas de la entidad.

Muñoz, M. (2019), en este indicador nos refleja que tan preparado se encuentra la entidad para asumir y realizar las cancelaciones de su deuda a corto plazo, de esa manera tener una herramienta de salida y poder llevar un cronograma de sus actividades por realizar.

Por otro lado, el indicador de solvencia, examina si una organización o empresa se encuentra en la situación para hacer cumplir todas sus obligaciones.

$$\text{Solvencia} = \frac{\text{Activo Total}}{\text{Pasivo Total}}$$

Barros (2019), menciona este indicador se puede señalar mediante los estados contables de una empresa, es decir, los Estados Financieros en los cuales se ven reflejados. Gracias a ello se puede verificar cuánto de relación presenta la empresa para poder verificar cómo está la entidad en cuanto a la estabilidad económica.

III. METODOLOGÍA

3.1 Tipo y diseño de investigación

3.1.1. Tipo.

El desarrollo del presente estudio es de tipo básico, ya que su principal finalidad no se basa en obtener resultados que, de alguna manera, beneficia a la sociedad en un determinado futuro, si no la de engrandecer y optimizar los conceptos y conocimientos ya adquiridos.

Zorrilla y Torres (2018), define aquel concepto, dado que se determina búsqueda de nuevos conocimientos que permiten describir, explicar, generalizar.

Baena (2017), indica que el tipo de investigación básica del modelo es la de facilitarnos la comprensión de las normas y leyes, y proveer un análisis de estas mismas; lo cual esta manera ayuda a comprender ya que nos brinda una explicación y permite poder predecir.

Yurén (2018), Por su parte explica que “un proyecto de investigación se presenta como ciencia cuando en ella se construyen nuevas teorías de acuerdo a ello (...).

3.1.2. Diseño.

El presente diseño del estudio es no experimental, la cual consiste en no operar o manipular las variables, fundamentalmente se contempla el fenómeno o acontecimiento tal y como suscita en la contexto o realidad con el propósito de analizarlo.

Según Fernández, Hernández y Baptista (2014) mencionan que aquellas investigaciones que se elaboran sin manipular de alguna manera las variables y que solo recurren a la observación y análisis de los fenómenos en su ámbito normal, son denominadas de diseño no experimental.

3.2. Variables y Operacionalización

La Operacionalización es un procedimiento por el cual se busca especificar variables, partiendo de lo general hasta poder llegar al punto central.

Variable Independiente: Financiamiento

Variable Dependiente: Gestión Empresarial

Tamayo (2013), indican que una variable es una posesión que tiene la posibilidad de variar y aquella alteración está disponible a ser medida u observada. Las variables generan un gran valor para todos los proyectos planteados e incluyendo investigaciones científicas en el momento en que comienzan a vincularse con distintas variables, planteando la Operacionalización entre ellas, esto quiere decir, si conforman una parte de la hipótesis o una teoría. Las variables empleadas en cualquier proceso de investigación tienden a convertirse en factores que pueden ser analizados, manipulados, estudiados y medidos.

3.2.1. Operacionalización del financiamiento

Definición operacional

La variable del financiamiento es de índole cuantitativa y su Operacionalización se realiza en tres dimensiones; Independencia Financiera, Financiación del activo corriente, Financiación del activo no corriente, incluido con tres indicadores pertenecientes uno cada uno para poder medir los resultados utilizando la estadística descriptiva mediante el uso del MINITAB V19.

3.2.2. Operacionalización de la gestión empresarial

Definición operacional

La variable de gestión empresarial es de carácter cuantitativa y su Operacionalización se realiza en tres dimensiones; Rentabilidad, Liquidez y Solvencia, incluido con tres indicadores pertenecientes uno cada uno para poder medir los resultados utilizando la estadística descriptiva mediante el uso del MINITAB V19.

3.2.1 Nivel

El nivel de la presente investigación es descriptivo correlacional causal porque la variable independiente está buscando observar el efecto que está produciendo en la otra variable y de esa manera estudiar el vínculo entre ambas variables, Fernández y Baptista (2014) mencionan que el nivel de estudio tiene por finalidad medir la relación entre ambas variables propuestas. Tienen como objetivo indicar todas las incidencias entre dos o más variables en un tiempo determinado. En estos tipos de diseños lo que realmente se mide es el grado de vínculo que tienen ambas variables, en un tiempo determinado.

3.2.2 Enfoque

El presente estudio es de dirección cuantitativa, por lo que las variables empleadas serán medidas cuantitativamente, a la vez se pone en estudio la hipótesis que expresan y señalan el desenlace en pie de métodos estadísticos puesto que emplea la estadística.

Alvarez (2017), señala que el enfoque de tipo cuantitativo utiliza como medio probatorio de las hipótesis a la recolección de datos, teniendo como base la medición numérica y el análisis estadístico, para determinar modelos de conducta y probar teorías.

3.2.3 Corte

El presente tema de investigación es de corte longitudinal; por que las valoraciones de las variables, diseñadas para evaluar la prevalencia de una exposición definida, fueron realizadas en más de un periodo determinado.

Fernández, Hernández y Baptista (2014), nos indica que el corte son estudios que son obtenidos de distintos periodos, de esta manera realizar conclusiones.

3.3 Población, muestra y muestreo

3.3.1 Población

La población de estudio del presente desarrollo de tesis está conformada por una entidad llamada CONSORCIO SALUD LIMA SUR, de 3 periodos anuales 2017, 2018 y año 2019, del sector de salud privado del distrito de San Juan de Miraflores. La población es el total de sucesos, individuos, fenómenos, objeto de estudio o investigación, los cuales serán analizados y estudiados en el proceso y desarrollo de investigación. Fernández, Hernández y Baptista (2016) mencionan que la sociedad corresponde a la multitud de los casos que coinciden con determinadas especificaciones.

3.3.2. Muestra

La muestra se conoce como una fracción o segmento de un grupo, el cual sirve para conocer a toda la población. Se inicia del supuesto denominado "muestra" o porción, esto es representativo para caracterizarlo e identificar sus propiedades. La muestra está constituida por una empresa de sector de salud privado, el cual se verificará los tres periodos anuales para la evaluación 2017-2019, y se recopiló los EEFF, para el análisis correspondiente del estudio y análisis.

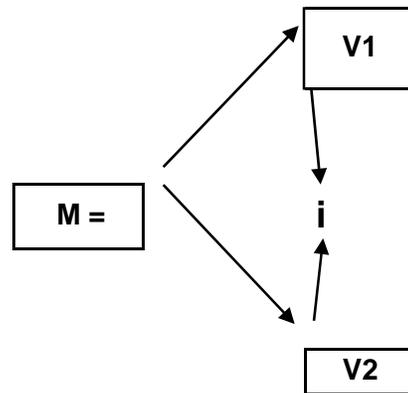
Fernández, Hernández y Baptista (2016) indican que la muestra corresponde a un subconjunto extraído de la población. Dicho de otra forma, es una parte de conjunto de los componentes que pertenece a ese conjunto determinado en sus características al cual podemos llamar población

3.3.3. Muestreo

El muestreo elegido para el desarrollo de la investigación es el no probabilístico también nombrado por conveniencia ya que en este caso se elige una muestra de la población por accesibilidad. Es decir, el muestreo establecido y usado por la presente investigación.

Según Parreño (2016) el muestreo no probabilístico intencional se utiliza cuando el investigador decide de manera voluntaria la selección de los elementos que se

tomará conforme a la muestra planteada. Esto solo pasa si el investigador conoce la población y sabe que elementos puede incluir.



Dónde:

M -> Representa a la entidad del sector de salud privado

V1-> Representa la variable Financiamiento.

V2-> Representa la variable Gestión empresarial

i -> Representa la incidencia que existe entre Financiamiento y gestión empresarial en el sector de salud privado, San Juan de Miraflores.

3.4 Técnicas e instrumentos de recolección de datos

3.4.1. Técnicas de recolección de datos.

Es un instrumento que se emplea para el análisis del empleo del desarrollo de los sistemas de interés de acuerdo a la información, entre los que se encuentra la entrevista, encuestas, cuestionario, observación entre otros. (Fernández, Hernández, & Baptista, Metodología de la Investigación, 2016), no menciona que recolectar los datos involucra hacer un plan minucioso de procesos que conlleven a una meta específica.

“La recopilación de datos, se ejecuta siguiendo un plan ya establecido donde se detallan los objetivos presentados y los procesos para la recolección, donde se incluye el origen de las fuentes de información o los sujetos, el lugar de aplicación, el consentimiento informado y la manera de abordarlos.”

3.4.1.1. Técnica documental.

La técnica que se empleó es de tipo documental, puesto que, para poder comprobar la incidencia del financiamiento en la gestión empresarial, en el sector médico, distrito de San Juan de Miraflores, 2017-2019.

Gallardo (2017) señala que la técnica son etapas fundamentado en la búsqueda, recuperacionalización, el análisis, la crítica e interpretación de los datos alcanzados y registrados en distintas fuentes documentales.

3.4.1. 2. Instrumentos de recolección de datos.

No hay instrumento alguno para la medición de las variables. Mecanismos de financiación y rentabilidad, considerando que, la información fue recolectada de una fuente secundaria.

3.5. Procedimientos

La sección de los procedimientos indica el método como recolector de la información, manipular las variables, el control de variables.

3.6 Método de análisis de datos

Estos procesos se emplearon en el presente estudio, se apoyan en procesos para la utilización de las variables cuantitativas, aquellas que poseen como objeto enfocarse, examinar e interpretar los resultados conseguidos mediante el programa MINITAB V.19.

En el tema de investigación se toman las siguientes variables:

VI = Cuantitativa (Financiamiento)

VD = Cuantitativa (Gestión empresarial)

Asimismo, después de recopilar datos de la variable mencionada, la información recogida se caracterizó por presentar los resultados en porcentaje.

3.6.1 Estadística descriptiva

Se usa la estadística descriptiva para la obtención de las frecuencias descriptivas, medidas de tendencia centrales, medidas de dispersión y gráficos correspondientes, donde se incluye además el extracto de ellos a través de descripciones numéricas, obtenidas de los estados contables de la entidad del sector de salud privado, tomando en cuenta el objeto de estudio.

(Gallardo, 2017) Manifiesta que la estadística descriptiva corresponde a un conjunto de técnicas y medidas que posibilitan caracterizar y condensar los datos alcanzados en forma de tablas y gráficos.

3.6.2 Estadística inferencial

Se usa estadística inferencial, para obtener valores numéricos de una distribución estadística, el cual se utiliza para que proporcione información de la población que forma parte de la muestra, cuyos datos hacen la distribución.

3.7. Aspectos éticos

Este aspecto se ejecuta para el progreso del proyecto de investigación, en el cual verifican que se cumpla el enfoque de ética profesional, en la cual se deban cumplir los principios sociales y morales, a través de las reglas y normas de comportamiento.

La Universidad Cesar Vallejo, indica en los códigos de ética:

En el art. 6º Honestidad de la Universidad Cesar Vallejo nos puntualiza en sus lineamientos.

Dentro de estas bases prevalecen algunas normas que corresponde enfocarnos lo cual no podemos enfocar que la información a mostrar será de gran confiabilidad, ya que debemos proporcionar contenido fidedigno en el caso otros investigadores generen investigación en el futuro, ya que hacer mención de otros autores muestra la honestidad y protege los derechos de los dichos autores, asimismo, al hacer

mención y mostrar la proveniencia de la información la cual alimenta y consigue lo necesario para plasmar en mi investigación, permitiendo dar en el futuro posibles soluciones y facilitarnos en cierto modo de información honorable y veras.

Esta investigación dio por cumplido todos los requerimientos concretos y con total seguro brindado al aceptar las condicionantes que se establecen en la realización del estudio, siendo este el mayor de responsabilidad al verificar la información por parte de la Universidad que nos solicite, lo cual gracias a este principio general cumplimos nuestra tesis.

En el artículo 9° Responsabilidad de los lineamientos, nos damos cuenta que esta investigación cumplió estrictamente con aquellos requisitos legales y completa la seguridad que nosotros brindamos al llevar acabo las condiciones estipuladas, las cuales aplicamos en el trabajo, realizando cabe decir con responsabilidad al brindar información que la Universidad Cesar Vallejo.

IV. RESULTADOS

4.1. Medidas de tendencia central y dispersión

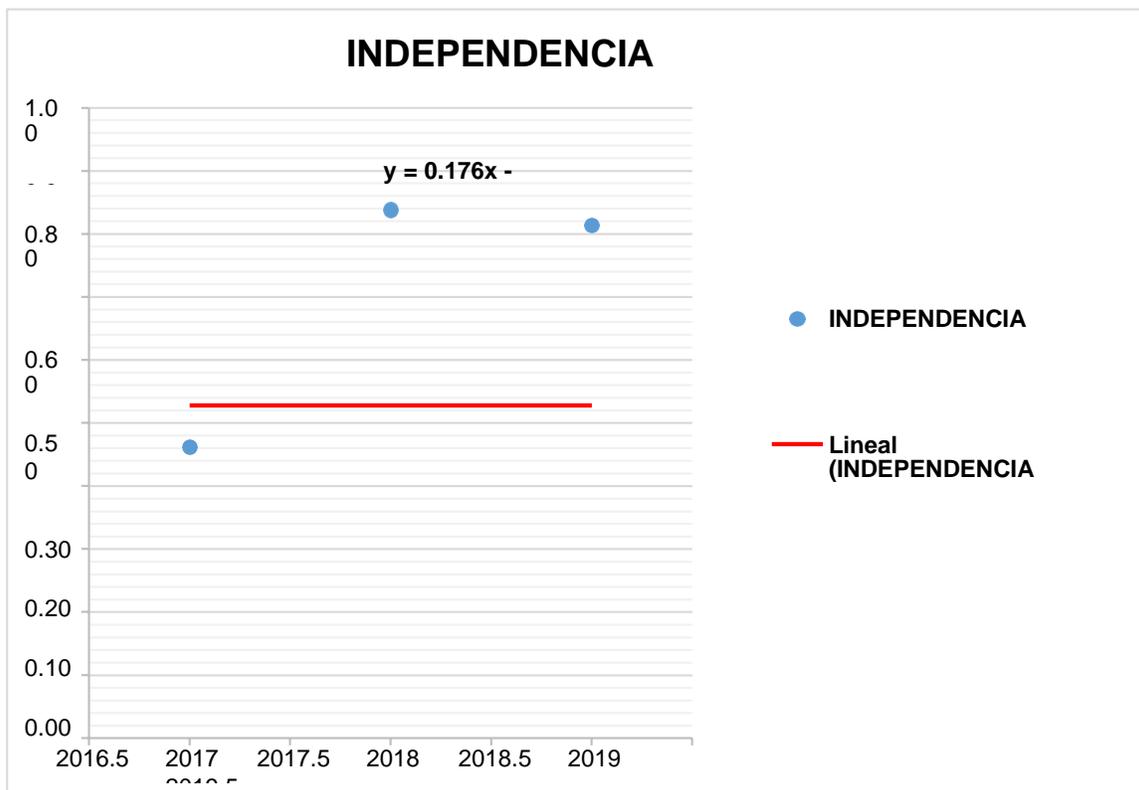
En este apartado se expone los datos recolectados, considerando el objetivo del estudio.

Determinar el nivel de incidencia entre financiamiento y gestión empresarial, del sector de salud privado, distrito de San Juan de Miraflores, 2017-2019

Resultados:

ANÁLISIS DE TENDENCIA INDEPENDENCIA FINANCIERA

Figura 1. Descripción de las medidas de tendencia central y dispersión del indicador Independencia Financiera.

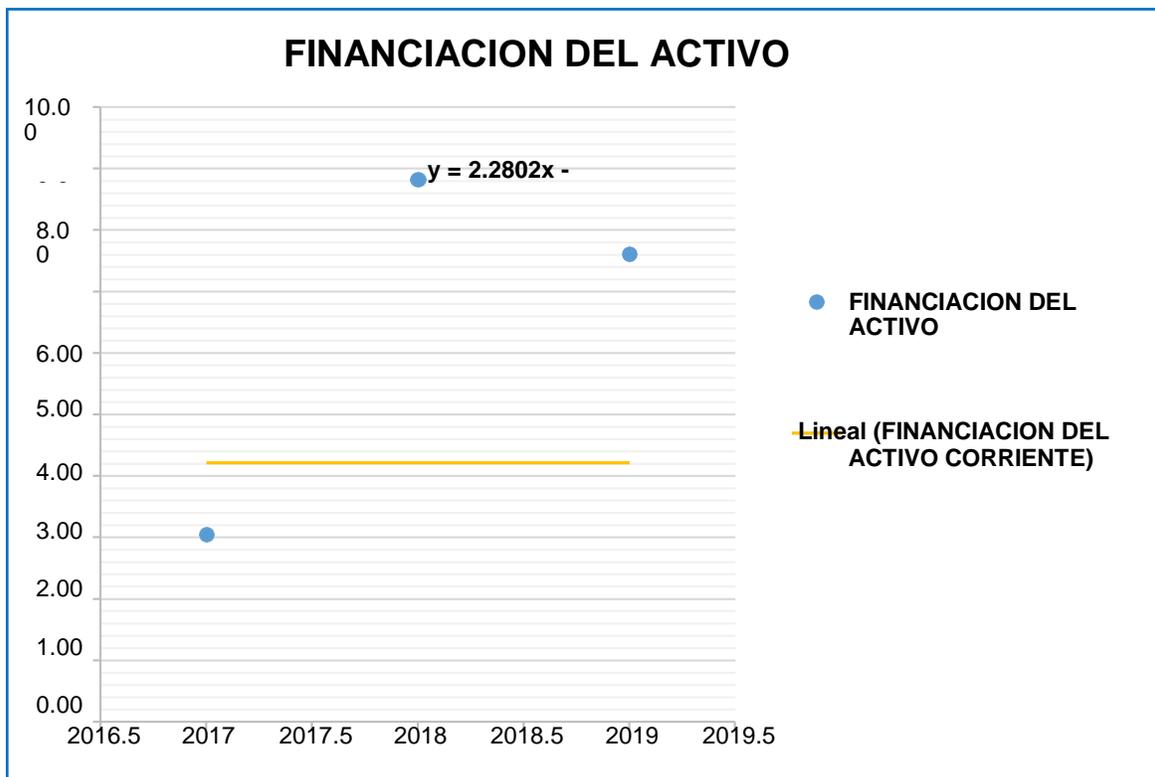


Interpretación:

En la figura 1, detalla el estudio de tendencia comparativa de la entidad evaluada, en la entidad Consorcio Salud Lima Sur, tal y como muestra su pendiente de ecuación lineal ($y=0.176x - 354.54$), donde la pendiente del indicador Independencia Financiera, alcanzó una pendiente de forma creciente, siendo observable en sus ecuaciones lineales, el cual muestra su pendiente en la ecuación lineal positivo.

ANALISIS DE FINANCIACIÓN DEL ACTIVO CORRIENTE

Figura 2. Descripción de las medidas de tendencia central y dispersión del indicador Financiación del Activo Corriente.

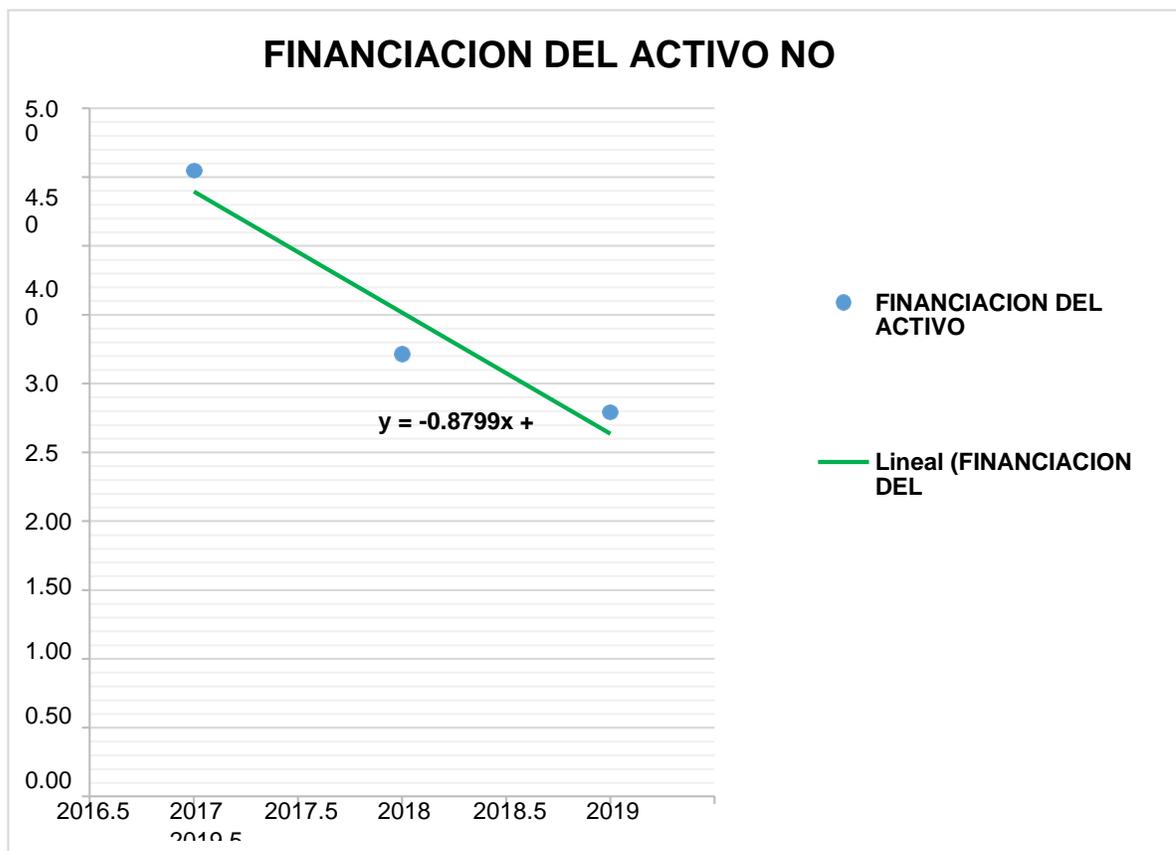


Interpretación:

En la figura 2, detalla el estudio de tendencia comparativa de la entidad evaluada, en la entidad Consorcio Salud Lima Sur tal y como muestra su pendiente de ecuación lineal ($y=2.2802x - 4595$), donde la pendiente del indicador Financiación del Activo Corriente, alcanzó una pendiente de forma creciente, siendo observable en sus ecuaciones lineales, el cual muestra su pendiente en la ecuación lineal positivo.

ANALISIS DE FINANCIACIÓN DEL ACTIVO NO CORRIENTE

Figura 3. Descripción de las medidas de tendencia central y dispersión del indicador Financiación del Activo no Corriente.

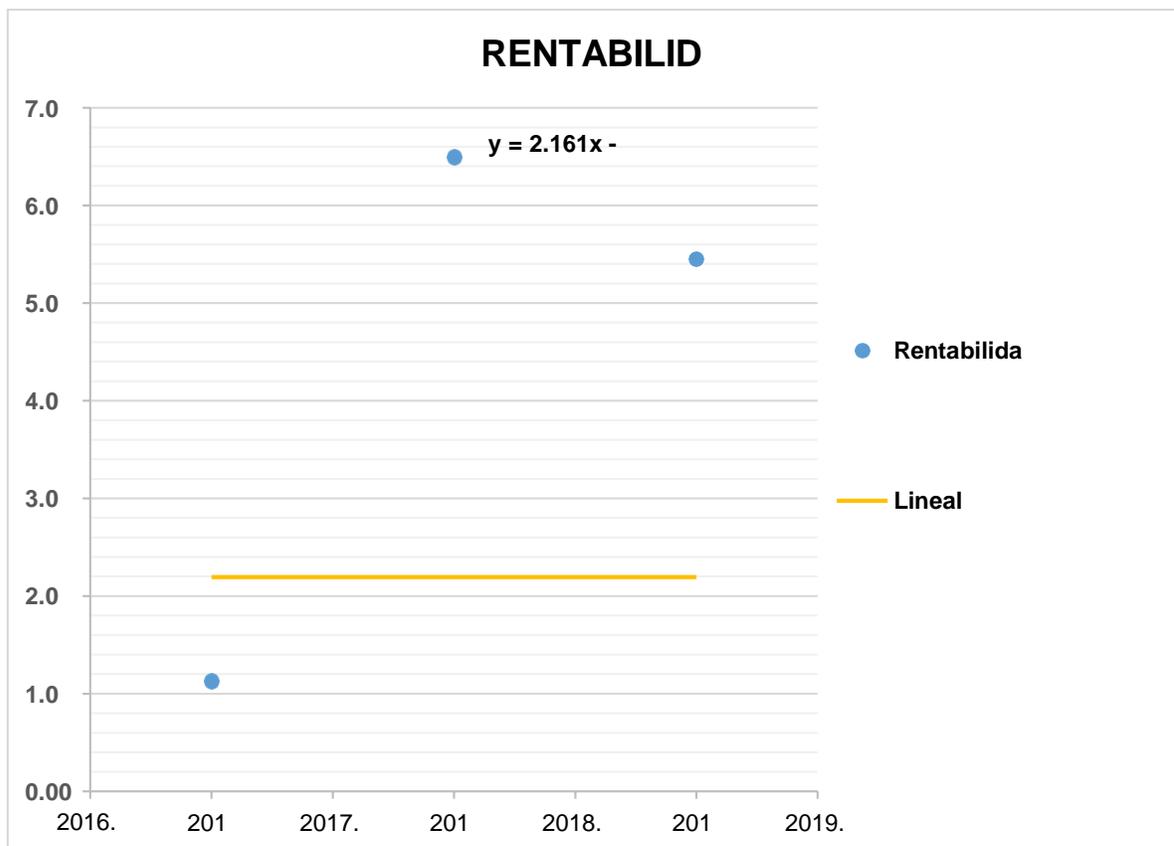


Interpretación:

En la figura 3, detalla el estudio de tendencia comparativa de la entidad evaluada, en la entidad Consorcio Salud Lima Sur tal y como muestra su pendiente de ecuación lineal ($y = -0.8799x + 1779.2$), donde la pendiente del indicador Financiación del Activo no Corriente, alcanzó una pendiente de forma decreciente, siendo observable en sus ecuaciones lineales, el cual muestra su pendiente en la ecuación lineal negativo.

ANALISIS DE RENTABILIDAD

Figura 4. Descripción de las medidas de tendencia central y dispersión del indicador Rentabilidad.

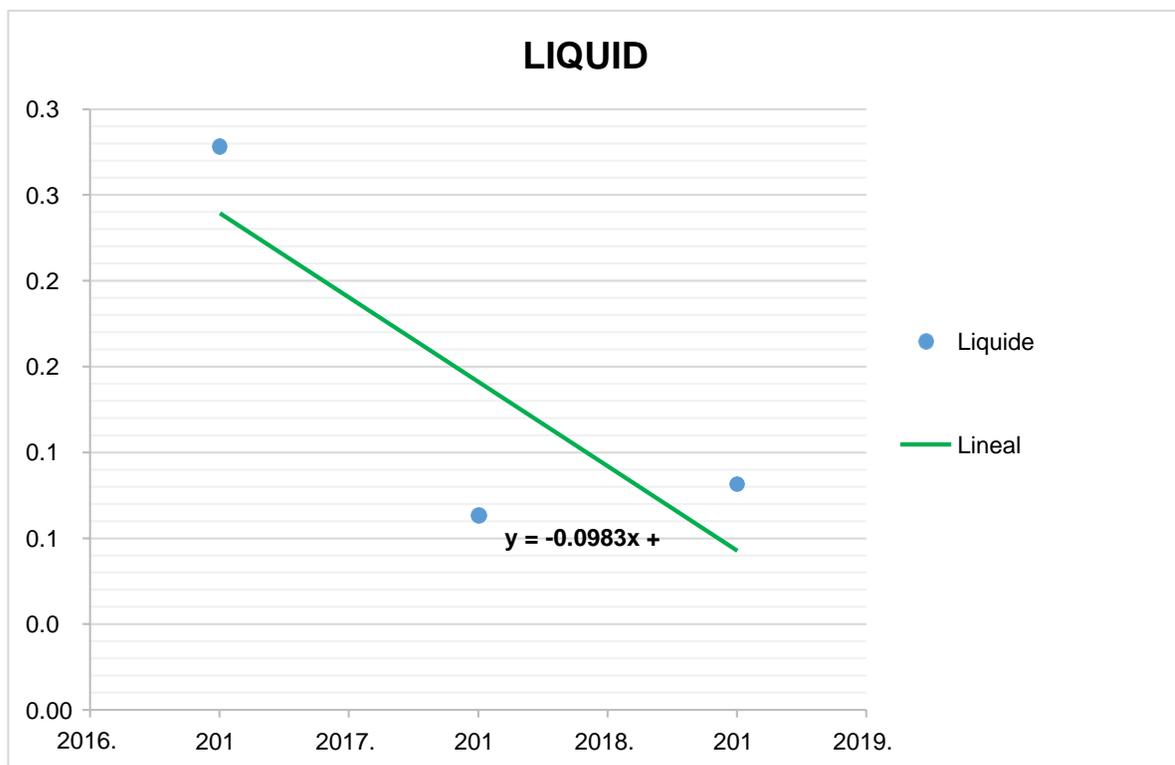


Interpretación:

En la figura 4, detalla el estudio de tendencia comparativa de la entidad evaluada, en la entidad Consorcio Salud Lima Sur tal y como muestra su pendiente de ecuación lineal ($y = 2.161x + 4356.5$), donde la pendiente del indicador Rentabilidad, alcanzó una pendiente de forma creciente, siendo observable en sus ecuaciones lineales, el cual muestra su pendiente en la ecuación lineal positivo.

ANALISIS DE LIQUIDEZ

Figura 5. Descripción de las medidas de tendencia central y dispersión del indicador Liquidez.

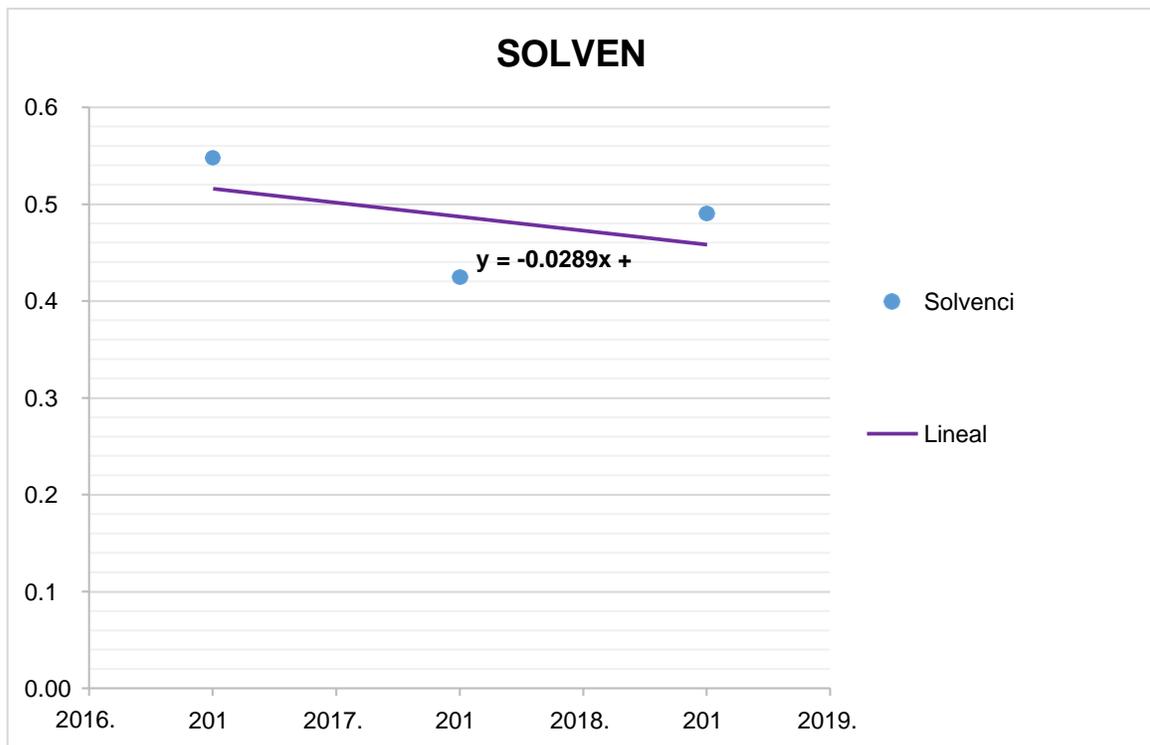


Interpretación:

En la figura 5, detalla el estudio de tendencia comparativa de la entidad evaluada, en la entidad Consorcio Salud Lima Sur tal y como muestra su pendiente de ecuación lineal ($y = -0.0983x + 198.59$), donde la pendiente del indicador Liquidez, alcanzó una pendiente de forma decreciente, siendo observable en sus ecuaciones lineales, el cual muestra su pendiente en la ecuación lineal negativo.

ANALISIS DE SOLVENCIA

Figura 6. Descripción de las medidas de tendencia central y dispersión del indicador Solvencia.



Interpretación:

En la figura 6, detalla el estudio de tendencia comparativa de la entidad evaluada, en la entidad Consorcio Salud Lima Sur tal y como muestra su pendiente de ecuación lineal ($y = -0.0289x + 58.794$), donde la pendiente del indicador Solvencia, alcanzó una pendiente de forma decreciente, siendo observable en sus ecuaciones lineales, el cual muestra su pendiente en la ecuación lineal negativo.

Análisis descriptivo de las dimensiones de la variable Financiamiento

Tabla 1. Descripción del indicador Independencia Financiera.

Fuente: MINITAB V.19

ESTADÍSTICOS	
Independencia Financiera	
N°	Valido
	Perdidos
Media	0.70%
Mediana	0.81%
Moda	0.00%
Desviación estándar	0.21%
Varianza	0.05%
Mínimo	0.46%
Máximo	0.84%

Fuente MINITAB
Elaboración propia

Grafico 1. Histograma de Independencia Financiera

La entidad CONSORCIO SALUD LIMA SUR del sector de salud privado, según la muestra de estudio que exhibe, ha logrado un medio de 0.81% en Independencia Financiera, donde la muestra de la enseñanza, la entidad ha alcanzado un promedio en los años 2017 al 2019. En el que se confirma que hay una Independencia Financiera menor o igual a 0.81%.

Las entidad alcanzo una frecuencia de 0.00% de Independencia financiera en los años 2017 al 2019. La Independencia Financiera de la entidad, tiene una difusión promedio de 0.21% al contorno del valor central de la información.

Financiación del activo corriente.

Tabla 2. Descripción del indicador Financiación del Activo Corriente.

Fuente: MINITAB V.19.

ESTADÍSTICOS	
Financiación del Activo Corriente	
	Valido
N°	Perdidos
Media	6.49%
Mediana	7.61%
Moda	0.00%
Desviación estándar	305.00%
Varianza	9.28%
Mínimo	3.04%
Máximo	8.82%

Fuente MINITAB
Elaboración propia

La entidad CONSORCIO SALUD LIMA SUR del sector de salud privado, según la muestra de estudio que exhibe, ha logrado un medio de 7.61% en Financiación del Activo Corriente, donde la muestra de la enseñanza, la entidad ha alcanzado un promedio en los años 2017 al 2019. En el que se confirma que hay una Financiación del Activo Corriente menor o igual a 7.61%.

Las entidad alcanzo una frecuencia de 0.00% de Financiación del Activo corriente en los años 2017 al 2019. La Financiación del Activo corriente de la entidad, tiene una difusión promedio de 305.00% al contorno del valor central de la información.

Tabla 3. Descripción del indicador Financiación del Activo no Corriente.

Fuente: MINITAB V.19

ESTADÍSTICOS	
Financiación del Activo no Corriente	
Valido	
N°	
Perdidos	
Media	3.52%
Mediana	3.21%
Moda	0.00%
Desviación estándar	0.92%
Varianza	0.85%
Mínimo	2.79%
Máximo	4.55%
Fuente MINITAB	
Elaboración propia	

La entidad CONSORCIO SALUD LIMA SUR del sector de salud privado, según la muestra de estudio que exhibe, ha logrado un medio de 3.21% en Financiación del Activo no Corriente, donde la muestra de la enseñanza, la entidad ha alcanzado un promedio en los años 2017 al 2019. En el que se confirma que hay una Financiación del Activo no Corriente menor o igual a 3.21%.

La entidad alcanzo una frecuencia de 0.00% de Financiación del Activo no corriente en los años 2017 al 2019. La financiación del Activo no corriente de la entidad, tiene una difusión promedio de 0.92% al contorno del valor central de la información.

Tabla 4. Descripción de las medidas de tendencia central y dispersión del indicador Rentabilidad.

Fuente: MINITAB V.19

ESTADÍSTICOS	
Rentabilidad	
N°	Valido
	Perdidos
Media	4.36%
Mediana	5.45%
Moda	0.00%
Desviación estándar	2.84%
Varianza	8.08%
Mínimo	1.13%
Máximo	6.49%

Fuente MINITAB

Elaboración propia

La entidad CONSORCIO SALUD LIMA SUR del sector de salud privado, según la muestra de estudio que exhibe, ha logrado un medio de 5.45% en Rentabilidad, donde la muestra de la enseñanza, la entidad ha alcanzado un promedio en los años 2017 al 2019. En el que se confirma que hay una rentabilidad menor o igual a 3.21%.

Las entidad alcanzo una frecuencia de 0.00% de Rentabilidad en los años 2017 al 2019. La rentabilidad de la entidad, tiene una difusión promedio de 0.92% al contorno del valor central de la información.

Tabla 5. Descripción de las medidas de tendencia central y dispersión del indicador Liquidez.

Fuente: MINITAB V.19

ESTADÍSTICOS	
S	
Liquidez	
Valido	
N°	
Perdidos	
Media	0.19%
Mediana	0.13%
Moda	0.00%
Desviación estándar	0.12%
Varianza	0.01%
Mínimo	0.11%
Máximo	0.33%

Fuente MINITAB

Elaboración propia

La entidad CONSORCIO SALUD LIMA SUR del sector de salud privado, según la muestra de estudio que exhibe, ha logrado un medio de 0.13% en Liquidez, donde la muestra de la enseñanza, la entidad ha alcanzado un promedio en los años 2017 al 2019. En el que se confirma que hay una liquidez menor o igual a 0.13%.

Las entidad alcanzo una frecuencia de 0.00% de Liquidez en los años 2017 al 2019. La liquidez de la entidad, tiene una difusión promedio de 0.12% al contorno del valor central de la información.

Tabla 6. Descripción de las medidas de tendencia central y dispersión del indicador Solvencia

Fuente: MINITAB V. 19.

ESTADÍSTICO	
S	
Solvencia	
Valido	
N°	Perdidos
Media	0.49%
Mediana	0.49%
Moda	0.00%
Desviación estándar	0.07%
Varianza	0.00%
Mínimo	0.42%
Máximo	0.55%

Fuente MINITAB

Elaboración propia

La entidad CONSORCIO SALUD LIMA SUR del sector de salud privado, según la muestra de estudio que exhibe, ha logrado un medio de 0.49% en Solvencia, donde la muestra de la enseñanza, la entidad ha alcanzado un promedio en los años 2017 al 2019. En el que se confirma que hay una solvencia menor o igual a 0.49%.

Las entidad alcanzo una frecuencia de 0.00% de Solvencia en los años 2017 al 2019. La solvencia de la entidad, tiene una difusión promedio de 0.07% al contorno del valor central de la información.

Análisis inferencial de los indicadores de las Financiamento y gestión empresarial.

Prueba de Normalidad

H1: Los datos provienen de una distribución normal.

H0: Los datos no provienen de una distribución normal.

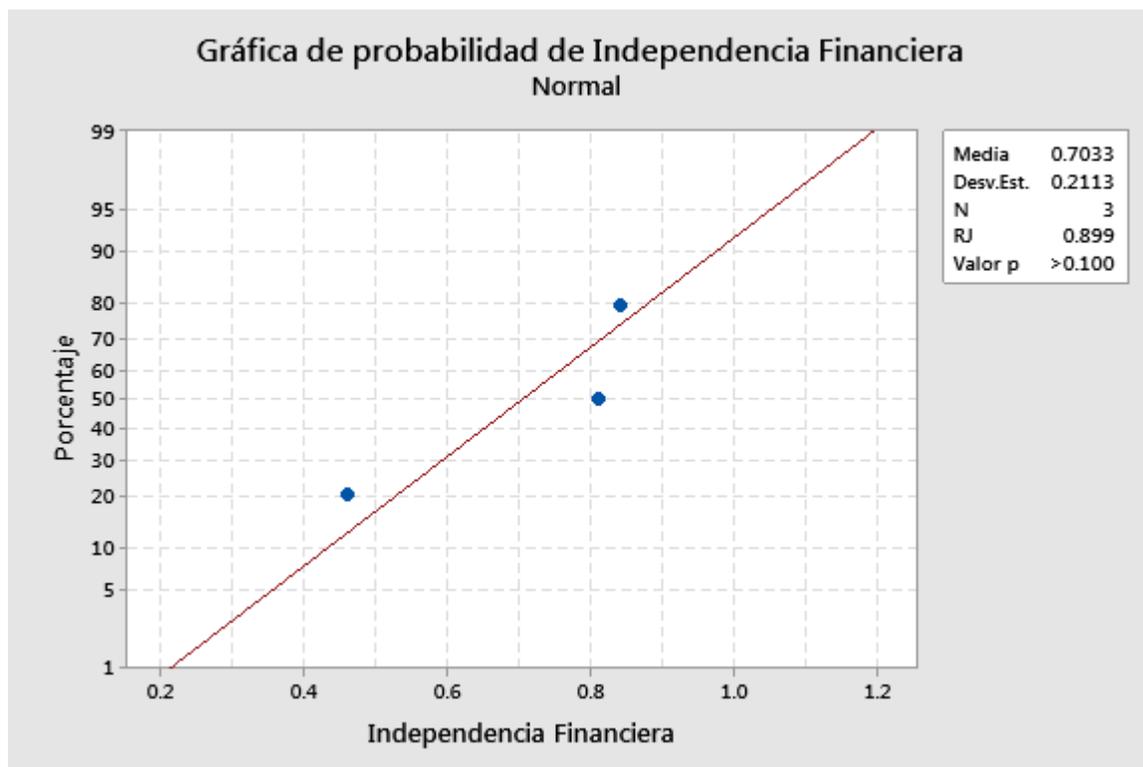


Figura 1. Prueba de Anderson Independencia Financiera

Fuente: MINITAB V.19

En la figura N° 1. De la dimensión Independencia Financiera se determinó que el resultado alcanzado, en la prueba de normalidad nos concede un grado de significación 0.100 donde se indican los valores mayores al 0.05, los cual señala que la cifra proceden una repartición normal y correspondiente a métodos no paramétricas.

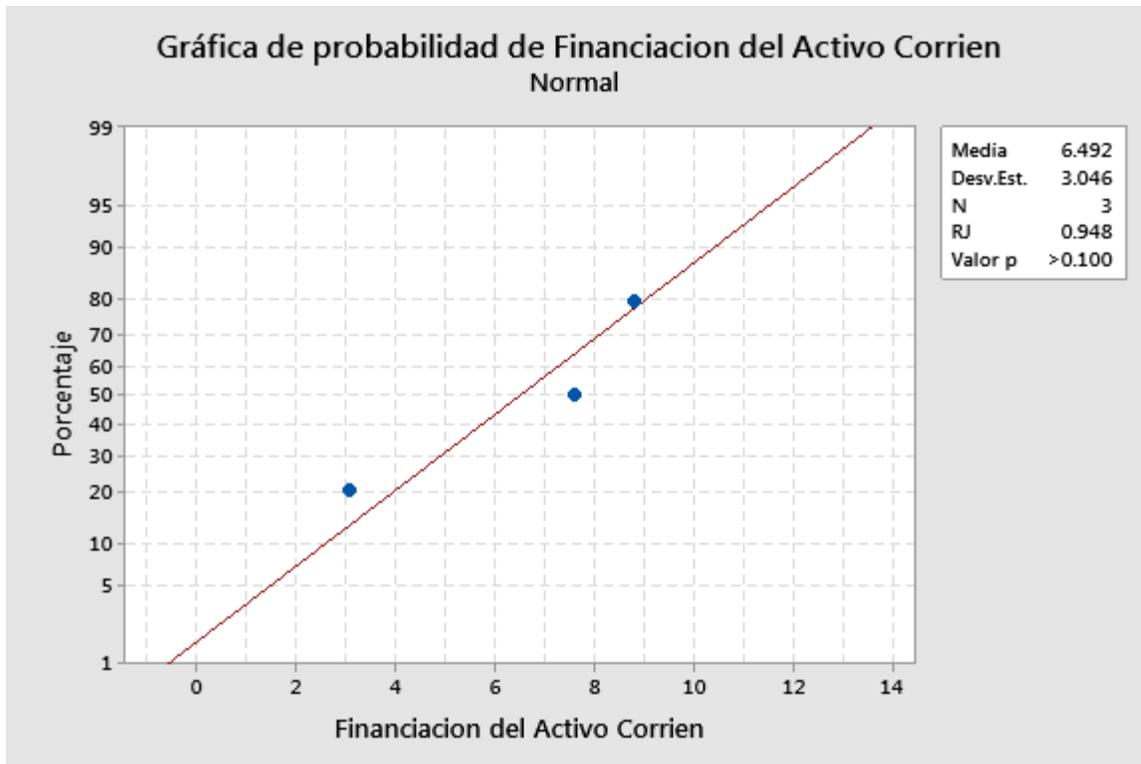


Figura 2. Prueba de Anderson Financiación del Activo Corriente

Fuente: MINITAB V.19

En la figura N° 2. De la dimensión Financiación del Activo Corriente se determinó que el resultado alcanzado, en la prueba de normalidad nos concede un grado de significación 0.100 donde se indican los valores mayores al 0.05, los cual señala que la cifra proceden una repartición normal y correspondiente a métodos no paramétricas.

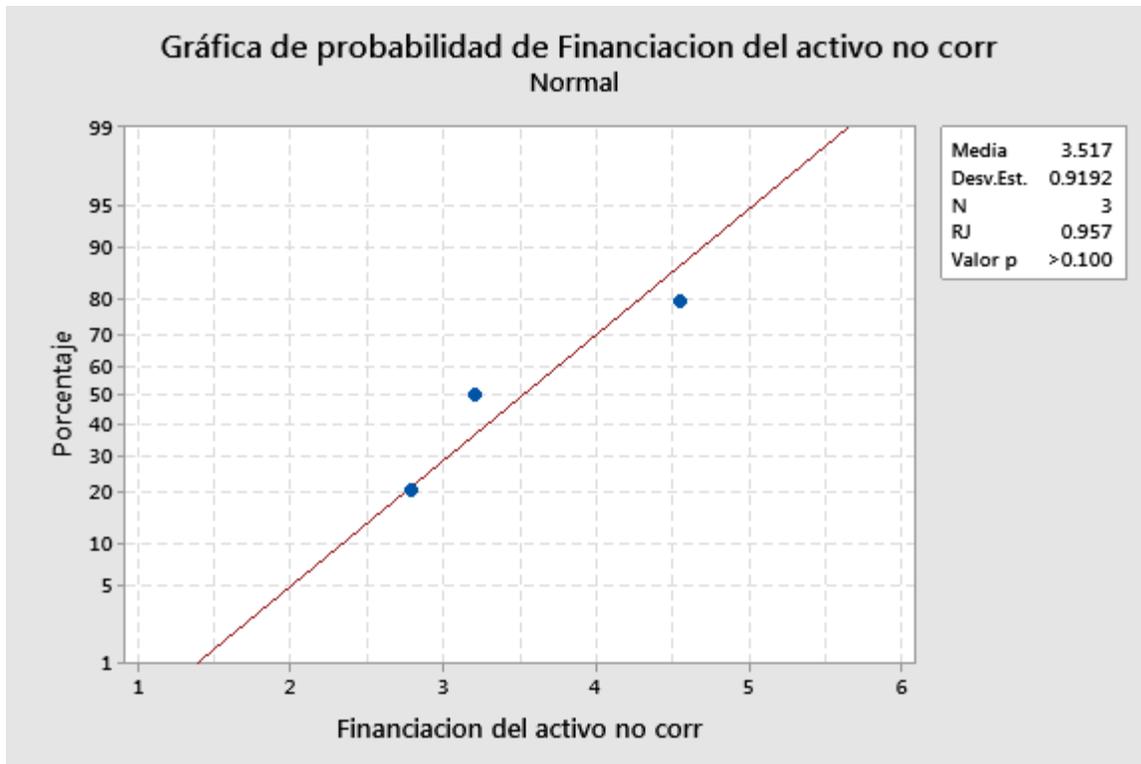


Figura 3. Prueba de Anderson Financiación del Activo no Corriente

Fuente: MINITAB V.19

En la figura N° 3. De la dimensión Financiación del Activo no Corriente se determinó que el resultado alcanzado, en la prueba de normalidad nos concede un grado de significación 0.100 donde se indican los valores mayores al 0.05, los cual señala que la cifra proceden una repartición normal y correspondiente a métodos no paramétricas.

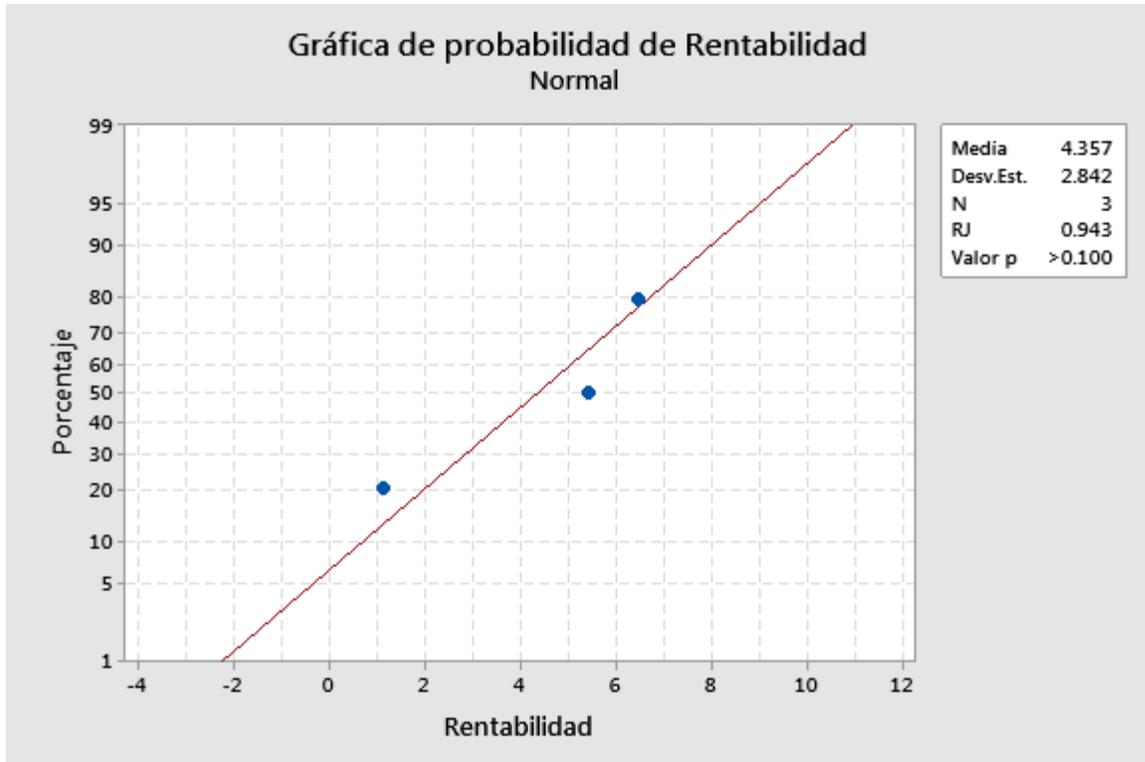


Figura 4. Prueba de Anderson del Rentabilidad

Fuente: MINITAB V.19

En la figura N° 4. De la dimensión Rentabilidad se determinó que el resultado alcanzado, en la prueba de normalidad nos concede un grado de significación 0.100 donde se indican los valores mayores al 0.05, los cual señala que la cifra proceden una repartición normal y correspondiente a métodos no paramétricas.

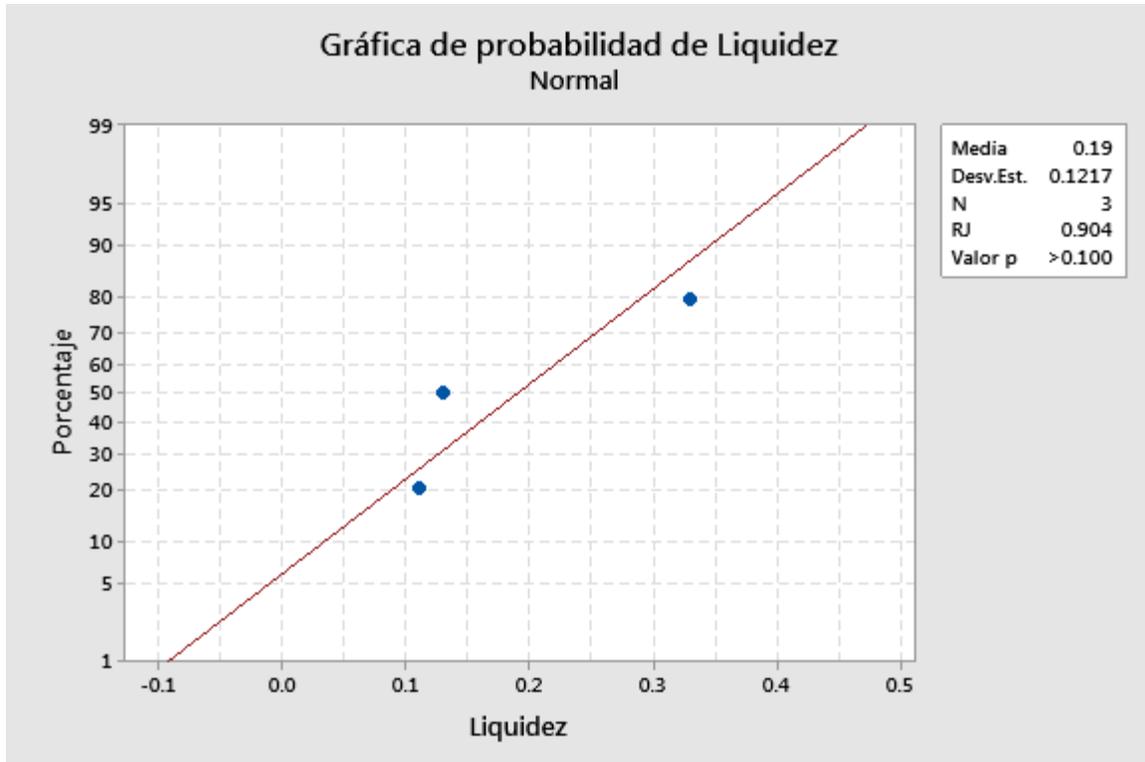


Figura 5. Prueba de Anderson Liquidez

Fuente: MINITAB V.19

En la figura N° 5. De la dimensión Liquidez se determinó que el resultado alcanzado, en la prueba de normalidad nos concede un grado de significación 0.100 donde se indican los valores mayores al 0.05, los cual señala que la cifra proceden una repartición normal y correspondiente a métodos no paramétricas.

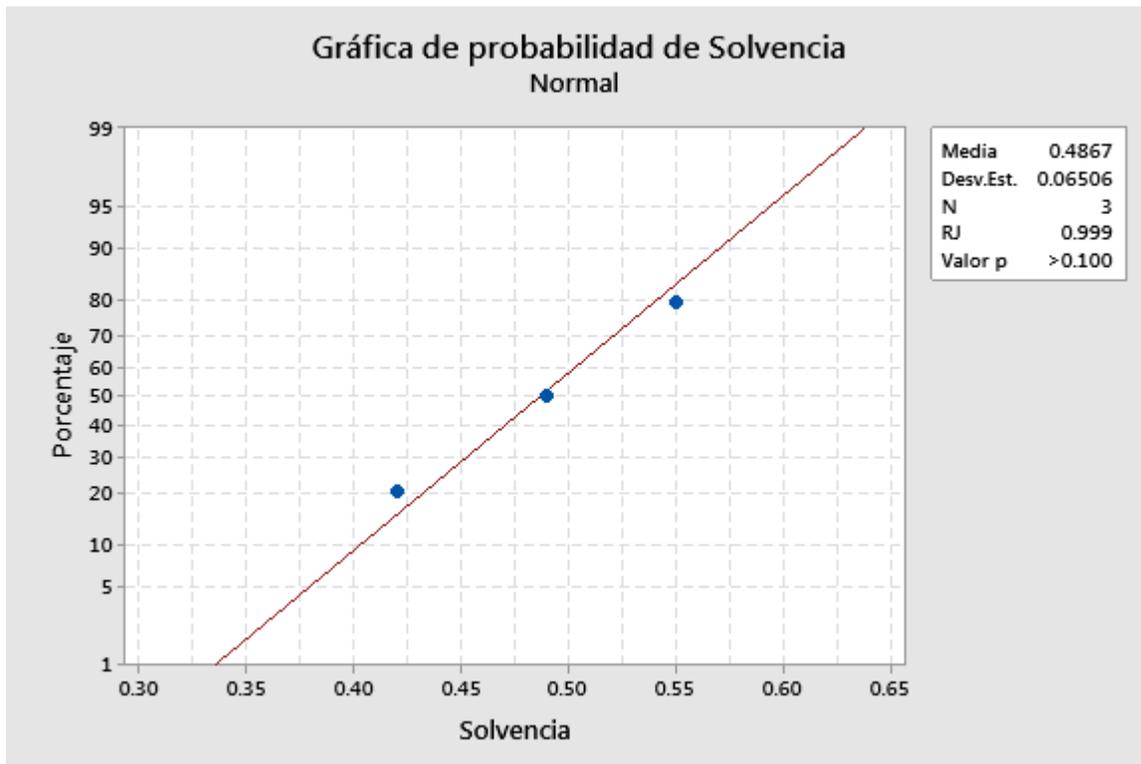


Figura 6. Prueba de Anderson Solvencia

Fuente: MINITAB V.19

En la figura N° 6. De la dimensión Solvencia se determinó que el resultado alcanzado, en la prueba de normalidad nos concede un grado de significación 0.100 donde se indican los valores mayores al 0.05, los cual señala que la cifra proceden una repartición normal y correspondiente a métodos no paramétricas.

Contrastación de hipótesis

Hipótesis específicas 1

H1: Existe relación entre el nivel de Rentabilidad e Independencia Financiera, del sector de salud privado, San Juan de Miraflores, 2017-2019.

H0: No existe relación entre Rentabilidad e Independencia Financiera, del sector de salud privado, San Juan de Miraflores, 2017-2019.

Nivel de significancia $\alpha = 0.05$ -> 5% de margen de máximo de error

Regla de decisión $p > \alpha$ -> se acepta la hipótesis nula H0

$p < \alpha$ -> se acepta la hipótesis alterna H1

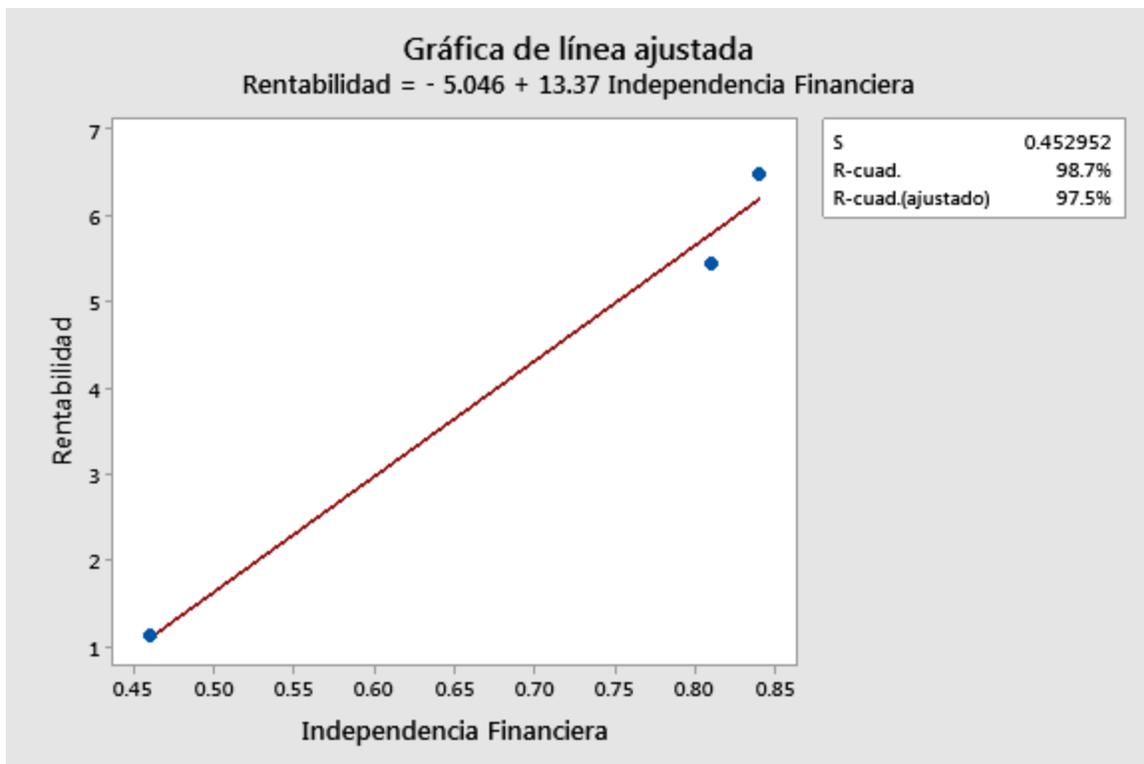


Figura 7. Línea ajustada de rentabilidad e Independencia Financiera

Fuente: MINITAB V.19

Elaboración propia

$Y = a + bx$ (Ecuación de la regresión lineal simple)

$$Y = 5.046 + 13.37x$$

Donde se observa que la pendiente es positiva, por tanto la línea de regresión, indicando una correlación directa.

Tabla 7.

Prueba de correlación entre Rentabilidad e Independencia Financiera

Correlación de Pearson	0.994
------------------------	-------

Valor p	0.072
---------	-------

Fuente MINITAB V.19

Elaboración propia

Interpretación:

La tabla 7 presenta el rendimiento de la prueba de correlación entre Rentabilidad e Independencia Financiera, teniendo en cuenta el nivel de significancia o valor $p = 0.072$ es mayor que 0.05 se procede a aceptar H_0 (nula) y refutar la H_1 (alterna); asimismo tiene un coeficiente de correlación de Pearson = 0.994 , por lo cual se evidencia que la relación existente es directa y débil entre Rentabilidad e Independencia Financiera, de la entidad Consorcio Salud Lima Sur, San Juan de Miraflores, 2017-2019.

Hipótesis específicas 2

H1: Existe relación entre el nivel de Rentabilidad y Financiación del Activo Corriente, del sector de salud privado, San Juan de Miraflores, 2017-2019.

H0: No existe relación entre Rentabilidad y Financiación del Activo Corriente, del sector de salud privado, San Juan de Miraflores, 2017-2019.

Nivel de significancia $\alpha = 0.05$ -> 5% de margen de máximo de error

Regla de decisión $p > \alpha$ -> se acepta la hipótesis nula H0

$p < \alpha$ -> se acepta la hipótesis alterna H1

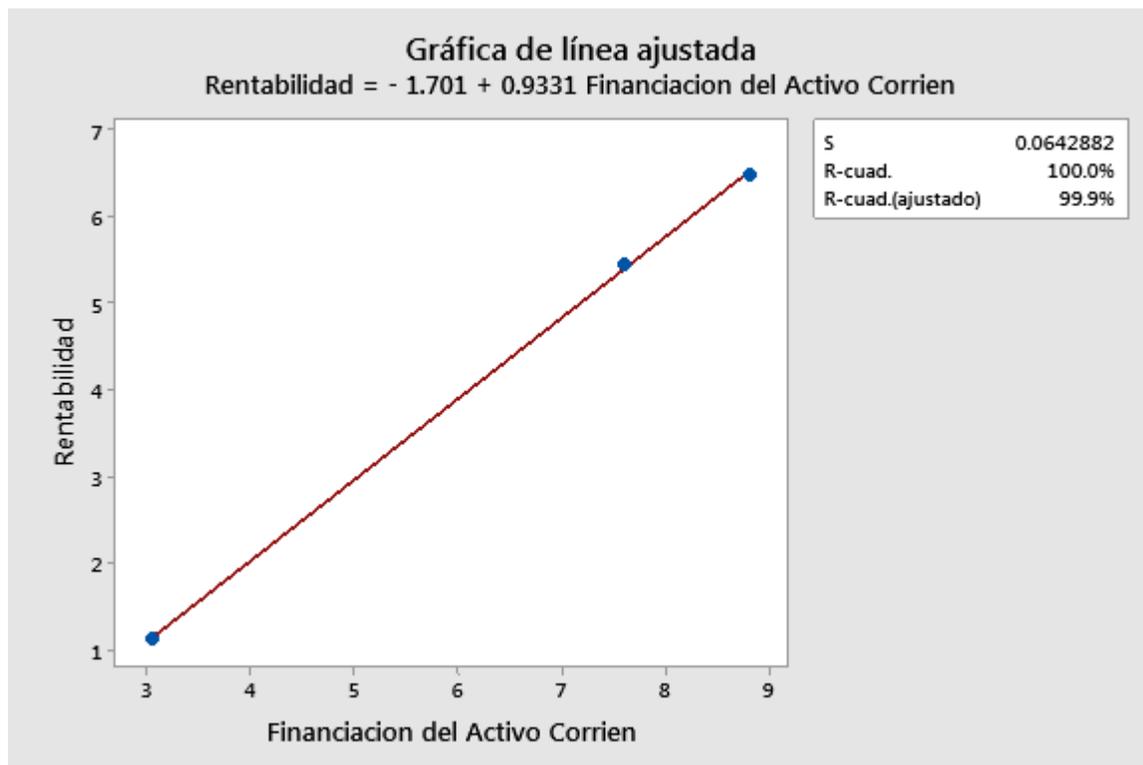


Figura 8. Línea ajustada de Rentabilidad y Financiación del Activo Corriente

Fuente: MINITAB V.19

Elaboración propia

$Y = a + bx$ (Ecuación de la regresión lineal simple)

$$Y = 1.701 + 0.9331x$$

Donde se observa que la pendiente es positiva, por tanto la línea de regresión, indicando una correlación directa

Tabla 8.

Prueba de correlación entre Rentabilidad y Financiación del Activo Corriente

Correlación de Pearson	1.000
------------------------	-------

Valor p	0.010
---------	-------

Fuente MINITAB V.19

Elaboración propia

Interpretación:

La tabla 8 presenta el rendimiento de la prueba de correlación entre Rentabilidad y Financiación del Activo Corriente, teniendo en cuenta el nivel de significancia o valor $p = 0.010$ es menor que 0.05 se procede a rechazar la H_0 (nula) y aceptar la H_1 (alterna); asimismo tiene un coeficiente de correlación de Pearson = 1.000 , por lo cual se evidencia que la relación existente es directa y débil entre Rentabilidad e Independencia Financiera, de la entidad Consorcio Salud Lima Sur, San Juan de Miraflores, 2017-2019.

Hipótesis específicas 3

H1: Existe relación entre el nivel de Rentabilidad y Financiación del Activo no Corriente, del sector de salud privado, San Juan de Miraflores, 2017-2019.

H0: No existe relación entre Rentabilidad y Financiación del Activo no Corriente, del sector de salud privado, San Juan de Miraflores, 2017-2019.

Nivel de significancia $\alpha = 0.05$ -> 5% de margen de máximo de error

Regla de decisión $p > \alpha$ -> se acepta la hipótesis nula H0

$p < \alpha$ -> se acepta la hipótesis alterna H1

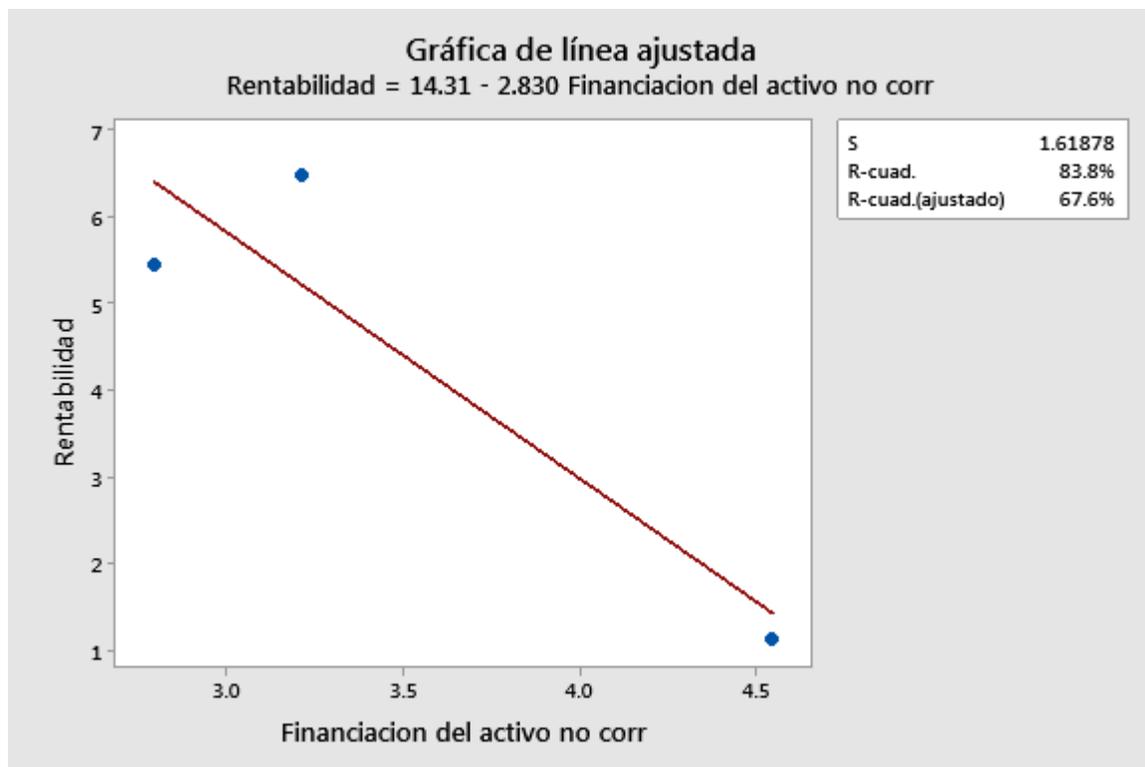


Figura 9. Línea ajustada de Rentabilidad y Financiación del Activo no Corriente

Fuente: MINITAB V.19

Elaboración propia

$Y = a + bx$ (Ecuación de la regresión lineal simple)

$$Y = 14.31 + 2.830x$$

Donde se observa que la pendiente es negativa, por tanto la línea de regresión, indicando una correlación inversa.

Tabla 9.

Prueba de correlación entre Rentabilidad y Financiación del Activo no Corriente

Correlación de Pearson	0.915
------------------------	-------

Valor p	0.264
---------	-------

Fuente MINITAB V.19

Elaboración propia

Interpretación:

La tabla 9 presenta el rendimiento de la prueba de correlación entre Rentabilidad y Financiación del Activo no Corriente, teniendo en cuenta el nivel de significancia o valor $p = 0.264$ es mayor que 0.05 se procede a rechazar la H_0 (nula) y aceptar la H_1 (alterna); asimismo tiene un coeficiente de correlación de Pearson = 0.915 , por lo cual se evidencia que la relación correlacional inversa entre Rentabilidad e Financiación del Activo no Corriente, de la entidad Consorcio Salud Lima Sur, San Juan de Miraflores, 2017-2019.

Hipótesis específicas 4

H1: Existe relación entre el nivel de Liquidez e Independencia Financiera, del sector de salud privado, San Juan de Miraflores, 2017-2019.

H0: No existe relación entre Liquidez e Independencia Financiera, del sector de salud privado, San Juan de Miraflores, 2017-2019.

Nivel de significancia $\alpha = 0.05$ -> 5% de margen de máximo de error

Regla de decisión $p > \alpha$ -> se acepta la hipótesis nula H0

$p < \alpha$ -> se acepta la hipótesis alterna H1

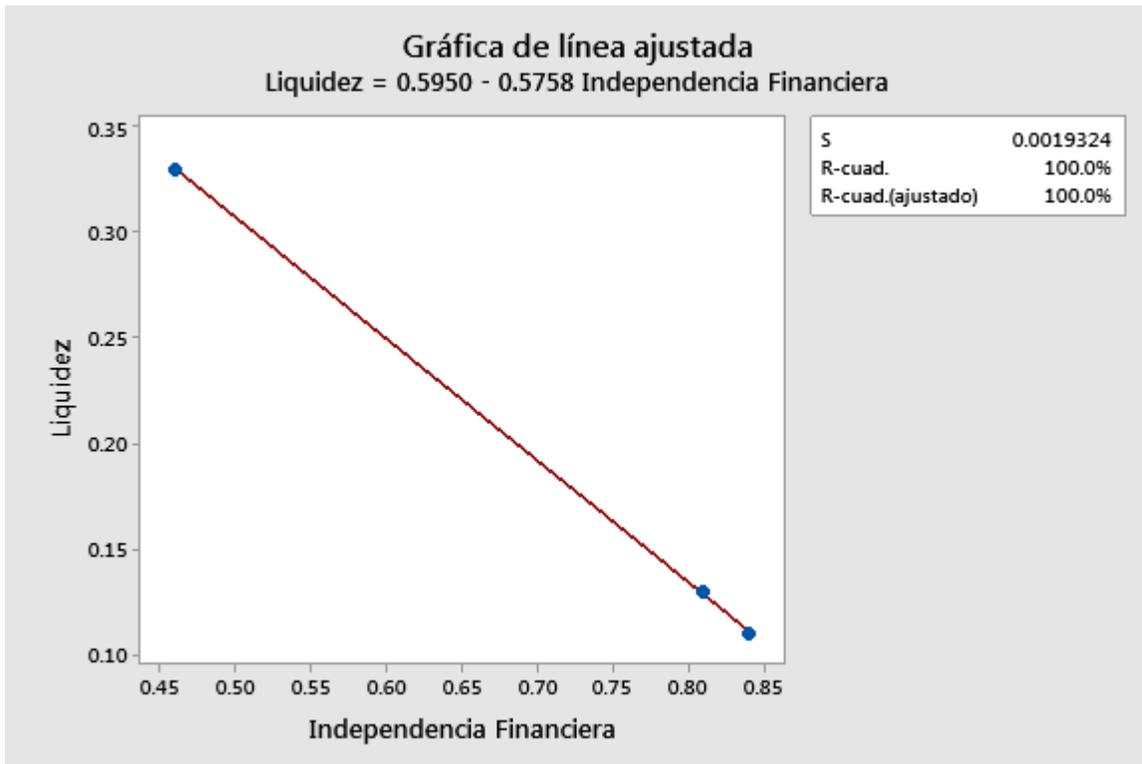


Figura 10. Línea ajustada de Liquidez e Independencia Financiera

Fuente: MINITAB V.19

Elaboración propia

$Y = a + bx$ (Ecuación de la regresión lineal simple)

$$Y = 0.5950 + 0.5758x$$

Donde se observa que la pendiente es negativa, por tanto la línea de regresión, indicando una correlación inversa.

Tabla 10.

Prueba de correlación entre Liquidez e Independencia Financiera

Correlación de Pearson	-1.000
------------------------	--------

Valor p	0.007
---------	-------

Fuente MINITAB V.19

Elaboración propia

Interpretación:

La tabla 10 presenta el rendimiento de la prueba de correlación entre Liquidez e Independencia Financiera, teniendo en cuenta el nivel de significancia o valor $p = 0.007$ es menor que 0.05 se procede a rechazar la H_0 (nula) y aceptar la H_1 (alterna); asimismo tiene un coeficiente de correlación de Pearson = 1.000 , por lo cual se evidencia que la relación existente es inversa entre Liquidez e Independencia Financiera, de la entidad Consorcio Salud Lima Sur, San Juan de Miraflores, 2017-2019

Hipótesis específicas 5

H1: Existe relación entre el nivel de Liquidez y Financiación del Activo Corriente, del sector de salud privado, San Juan de Miraflores, 2017-2019.

H0: No existe relación entre Liquidez e Financiación del Activo Corriente, del sector de salud privado, San Juan de Miraflores, 2017-2019.

Nivel de significancia $\alpha = 0.05$ -> 5% de margen de máximo de error

Regla de decisión $p > \alpha$ -> se acepta la hipótesis nula H0

$p < \alpha$ -> se acepta la hipótesis alterna H1

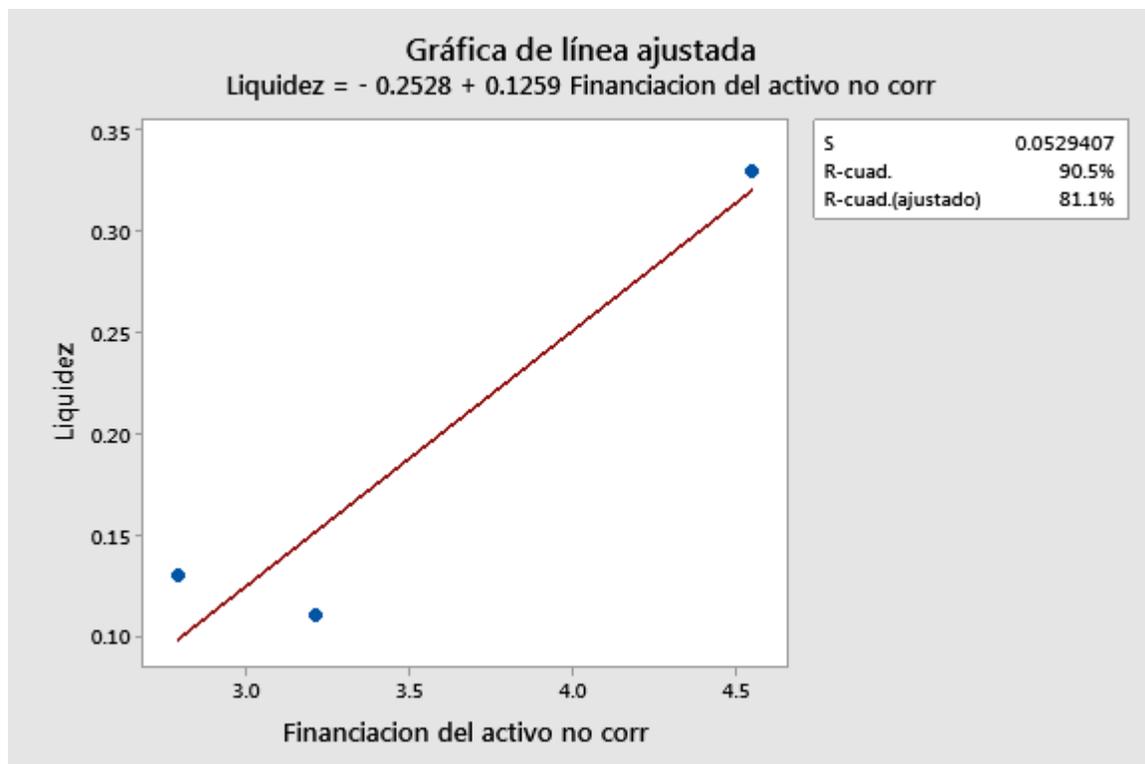


Figura 11. Línea ajustada de Liquidez e Independencia Financiera

Fuente: MINITAB V.19

Elaboración propia

Figura 11. Línea ajustada de Liquidez y Financiación del Activo Corriente

Fuente: MINITAB V.19

Elaboración propia

$Y = a + bx$ (Ecuación de la regresión lineal simple)

$Y = x$

Donde se observa que la pendiente es positiva, por tanto la línea de regresión, indicando una correlación directa.

Tabla 10.

Prueba de correlación entre Liquidez e Financiación del Activo Corriente

Correlación de Pearson

Valor p

Fuente MINITAB V.19

Elaboración propia

Interpretación:

La tabla 11 presenta el rendimiento de la prueba de correlación entre Liquidez y Financiación del Activo Corriente, teniendo en cuenta el nivel de significancia o valor $p =$ es menor que 0.05 se procede a rechazar la H_0 (nula) y aceptar la H_1 (alterna); asimismo tiene un coeficiente de correlación de Pearson = 1.000, por lo cual se evidencia que la relación existente es directa y débil entre Liquidez e Independencia Financiera, de la entidad Consorcio Salud Lima Sur, San Juan de Miraflores, 2017-2019

Hipótesis específicas 6

H1: Existe relación entre el nivel de Liquidez y Financiación del Activo no Corriente, del sector de salud privado, San Juan de Miraflores, 2017-2019.

H0: No existe relación entre Liquidez e Financiación del Activo no Corriente, del sector de salud privado, San Juan de Miraflores, 2017-2019.

Nivel de significancia $\alpha = 0.05$ -> 5% de margen de máximo de error

Regla de decisión $p > \alpha$ -> se acepta la hipótesis nula H0

$p < \alpha$ -> se acepta la hipótesis alterna H1

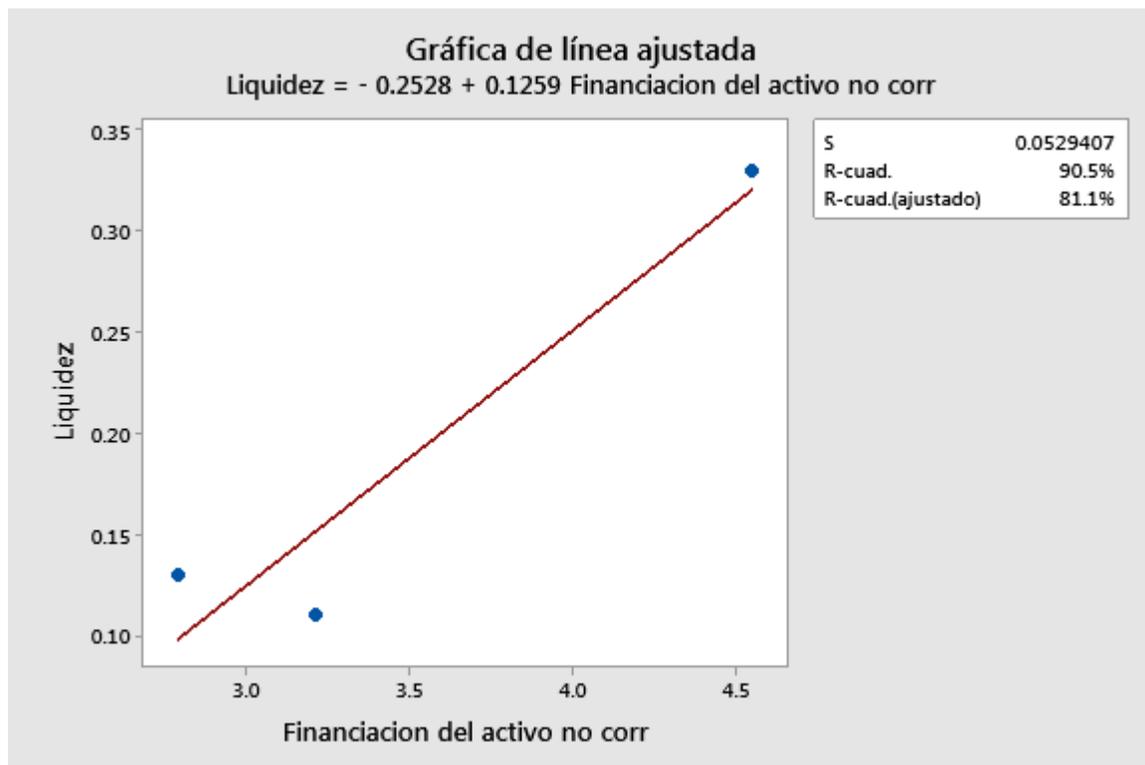


Figura 12. Línea ajustada de Liquidez y Financiación del Activo no Corriente

Fuente: MINITAB V.19

Elaboración propia

$Y = a + bx$ (Ecuación de la regresión lineal simple)

$Y = -0.2528 + 0.1259$ Financiación del activo no corriente

Donde se observa que la pendiente es positiva, por tanto la línea de regresión, indicando una correlación directa.

Tabla 11.

Prueba de correlación entre Liquidez y Financiación del Activo no Corriente

Correlación de Pearson	0.951
------------------------	-------

Valor p	0.199
---------	-------

Fuente MINITAB V.19

Elaboración propia

Interpretación:

La tabla 12 presenta el rendimiento de la prueba de correlación entre Liquidez y Financiación del Activo no Corriente, teniendo en cuenta el nivel de significancia o valor $p = 0.199$ es mayor que 0.05 por lo cual se procede a aceptar la H_0 (nula) y rechazar la H_1 (alterna); asimismo tiene un coeficiente de correlación de Pearson = 0.951 , por lo cual se evidencia que la relación existente es directa y débil entre Liquidez e Independencia Financiera, de la entidad Consorcio Salud Lima Sur, San Juan de Miraflores, 2017-2019

Hipótesis específicas 7

H1: Existe relación entre el nivel de Solvencia e Independencia Financiera, del sector de salud privado, San Juan de Miraflores, 2017-2019.

H0: No existe relación entre Solvencia e Independencia Financiera, del sector de salud privado, San Juan de Miraflores, 2017-2019.

Nivel de significancia $\alpha = 0.05$ -> 5% de margen de máximo de error

Regla de decisión $p > \alpha$ -> se acepta la hipótesis nula H0

$p < \alpha$ -> se acepta la hipótesis alterna H1

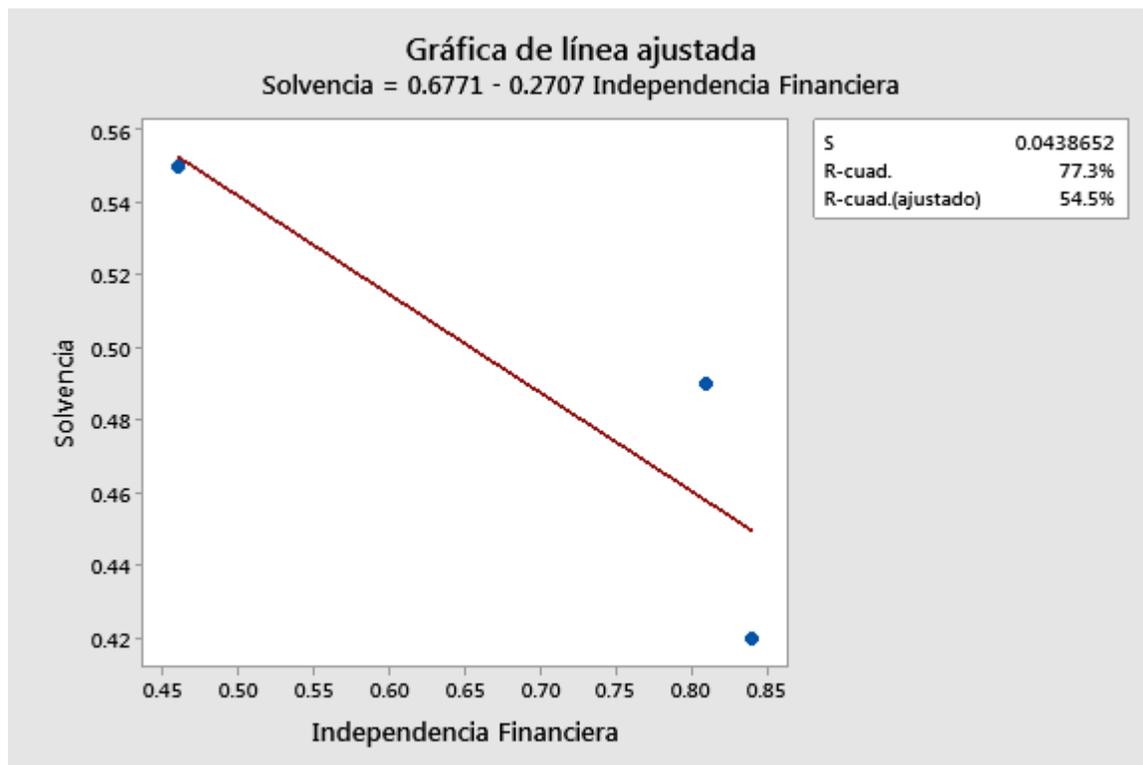


Figura 12. Línea ajustada de Solvencia e Independencia Financiera

Fuente: MINITAB V.19

Elaboración propia

$Y = a + bx$ (Ecuación de la regresión lineal simple)

$$Y = 0.6771 - 0.2707$$

Donde se observa que la pendiente es negativa, por tanto la línea de regresión, indicando una correlación inversa.

Tabla 11.

Prueba de correlación entre Solvencia e Independencia Financiera

Correlación de Pearson	-0.897
------------------------	--------

Valor p	0.316
---------	-------

Fuente MINITAB V.19

Elaboración propia

Interpretación:

La tabla 12 presenta el rendimiento de la prueba de correlación entre Solvencia e Independencia Financiera, teniendo en cuenta el nivel de significancia o valor $p = 0.316$ es mayor que 0.05 por lo cual se procede a aceptar la H_0 (nula) y rechazar la H_1 (alterna); asimismo tiene un coeficiente de correlación de Pearson = -0.897, por lo cual se evidencia que la relación existente es directa y débil Solvencia e Independencia Financiera, de la entidad Consorcio Salud Lima Sur, San Juan de Miraflores, 2017-2019

Hipótesis específicas

H1: Existe relación entre el nivel de Solvencia y Financiación del Activo corriente, del sector de salud privado, San Juan de Miraflores, 2017-2019.

H0: No existe relación entre Solvencia y Financiación del Activo corriente, del sector de salud privado, San Juan de Miraflores, 2017-2019.

Nivel de significancia $\alpha = 0.05$ -> 5% de margen de máximo de error

Regla de decisión $p > \alpha$ -> se acepta la hipótesis nula H0

$p < \alpha$ -> se acepta la hipótesis alterna H1

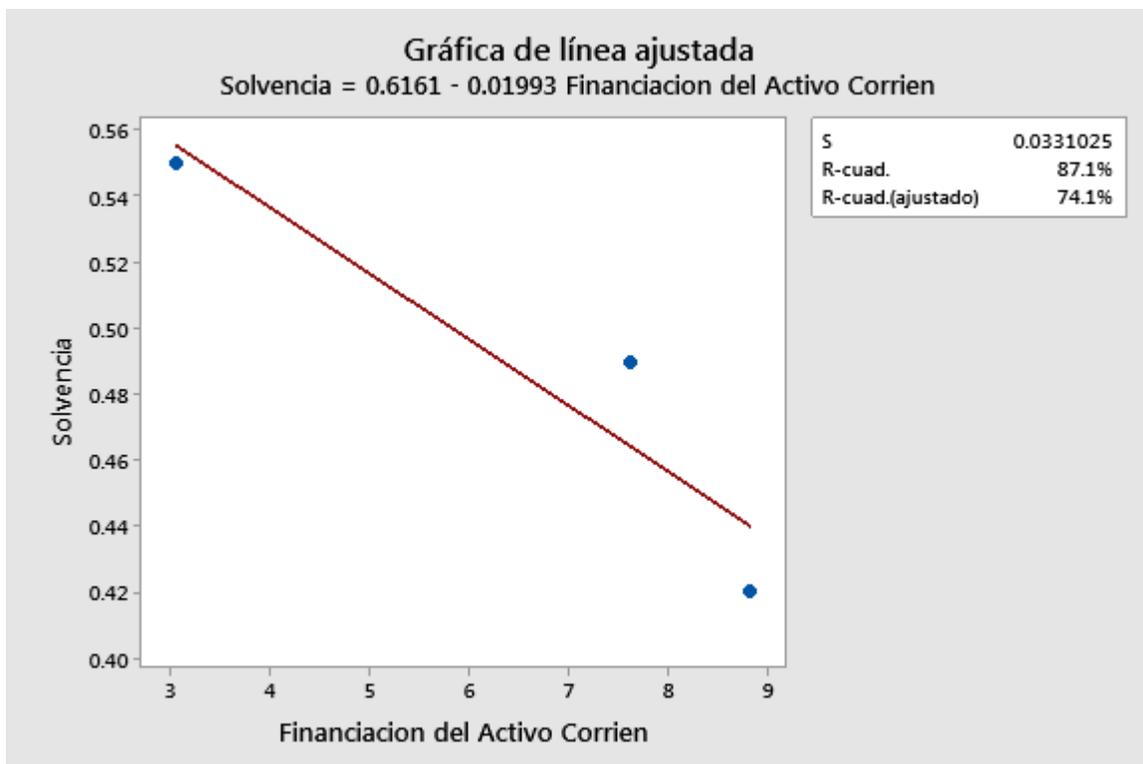


Figura 13. Línea ajustada de Solvencia y Financiación del Activo corriente

Fuente: MINITAB V.19

Elaboración propia

$Y = a + bx$ (Ecuación de la regresión lineal simple)

$Y = 0.6161 - 0.01993x$

Donde se observa que la pendiente es negativa, por tanto la línea de regresión, indicando una correlación inversa.

Tabla 11.

Prueba de correlación entre Solvencia y Financiación del Activo corriente

Correlación de Pearson	-0.933
------------------------	--------

Valor p	0.234
---------	-------

Fuente MINITAB V.19

Elaboración propia

Interpretación:

La tabla 13 presenta el rendimiento de la prueba de correlación entre Solvencia y Financiación del Activo corriente, teniendo en cuenta el nivel de significancia o valor $p = -0.933$ es mayor que 0.05 por lo cual se procede a aceptar la H_0 (nula) y rechazar la H_1 (alterna); asimismo tiene un coeficiente de correlación de Pearson = -0.234, por lo cual se evidencia que la relación existente es directa y débil Solvencia y Financiación del Activo corriente, de la entidad Consorcio Salud Lima Sur, San Juan de Miraflores, 2017-201

Hipótesis específicas

H1: Existe relación entre el nivel de Solvencia y Financiación del Activo no corriente, del sector de salud privado, San Juan de Miraflores, 2017-2019.

H0: No existe relación entre Solvencia y Financiación del Activo no corriente, del sector de salud privado, San Juan de Miraflores, 2017-2019.

Nivel de significancia $\alpha = 0.05$ -> 5% de margen de máximo de error

Regla de decisión $p > \alpha$ -> se acepta la hipótesis nula H0

$p < \alpha$ -> se acepta la hipótesis alterna H1

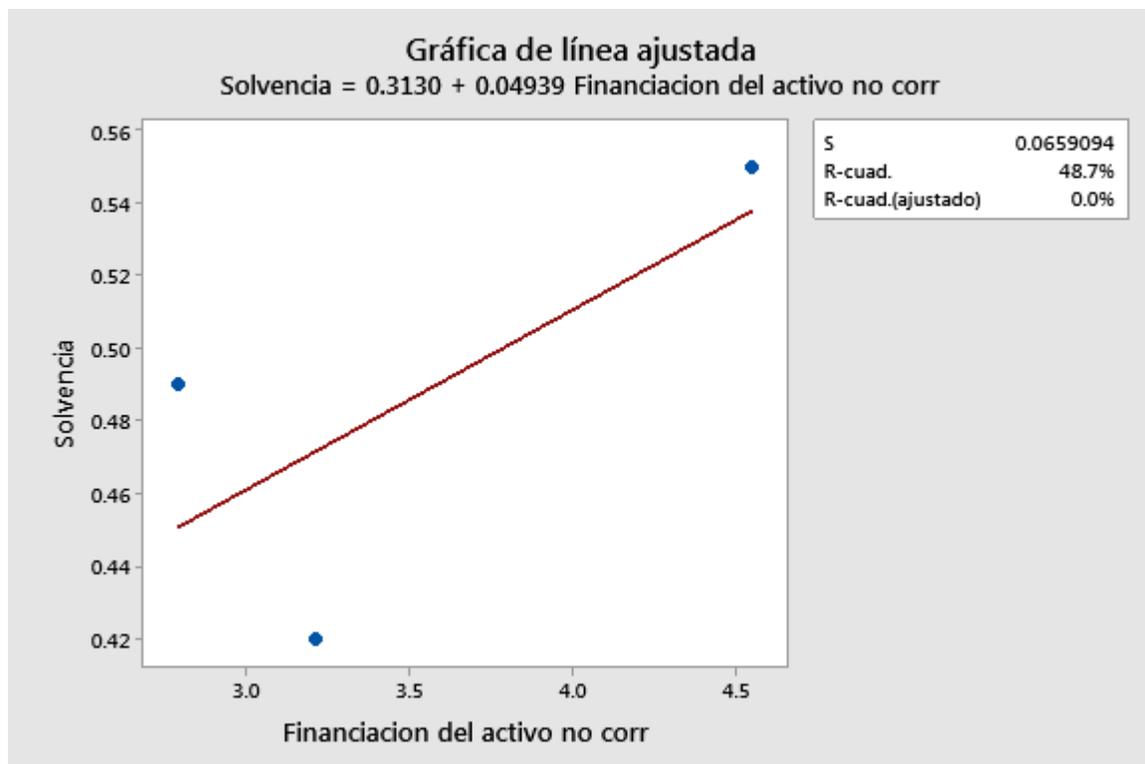


Figura 14. Línea ajustada de Solvencia y Financiación del Activo no corriente

Fuente: MINITAB V.19

Elaboración propia

$Y = a + bx$ (Ecuación de la regresión lineal simple)

$$Y = 0.3130 + 0.04939x$$

Donde se observa que la pendiente es positiva, por tanto la línea de regresión, indicando una correlación directa.

Tabla 11.

Prueba de correlación entre Solvencia y Financiación del Activo no corriente

Correlación de Pearson	0.698
------------------------	-------

Valor p	0.508
---------	-------

Fuente MINITAB V.19

Elaboración propia

Interpretación:

La tabla 14 presenta el rendimiento de la prueba de correlación entre Solvencia y Financiación del Activo corriente, teniendo en cuenta el nivel de significancia o valor $p = 0.933$ es mayor que 0.05 por lo cual se procede a aceptar la H_0 (nula) y rechazar la H_1 (alterna); asimismo tiene un coeficiente de correlación de Pearson = 0.698, por lo cual se evidencia que la relación existente es directa y débil Solvencia y Financiación del Activo corriente, de la entidad Consorcio Salud Lima Sur, San Juan de Miraflores, 2017-2019.

IV. DISCUSSION

Los resultados de la prueba de hipótesis específica entre Rentabilidad e Independencia financiera que se presentan en la tabla 7, con un p. valor=0.072 el cual es mayor a 0.05 y un coeficiente de Pearson 0.994 demuestra la existencia de relación entre los indicadores que determina que la relación existente es directa, resultado que al comprobar los expuesto por Vilca (2016), en su investigación “Los instrumentos financieros y la rentabilidad en la empresa Servitrans Cargo SAC. 2014-2015.”, concluyó la empresa tiene una tendencia positiva de sus indicadores y la rentabilidad, con esta tendencia de crecimiento se puede concluir que, la empresa esta apta para la adquisición de un nuevo instrumento financiero y con ello generar mayores ventas y por ende una mayor rentabilidad. Saitua & Vásquez (2015). La relación existente entre los beneficios que proporcionan una determinada operación o cosa y la inversión o el esfuerzo que se ha hecho; cuando se trata del rendimiento financiero; se suele expresar en porcentajes.

Conforme a la prueba de hipótesis específica entre Rentabilidad y la Financiación del Activo Corriente, que se presentan en la tabla 8, con un $p=0.010$ demuestra la existencia de relación entre los indicadores que determina que la relación existente es directa y débil, resultado que al comprobar los expuesto por Vilca (2016), en su investigación “Efectos del financiamiento en la gestión de las empresas de servicios en Lima Metropolitana”, concluyó que la fuente de financiamiento adecuadas logra un optimismo en cuanto a la dirección de las empresas, no solo en la zona que se está estudiando, si no para ser frente a las deudas e importes, no solo aplicando en la investigación si no yendo más allá de ello, es decir pudiendo realizarlo a nivel del país. Se dio según: Sánchez & Sánchez Barradas (2005), define como aquella habilidad que tienen los jefes, asesores, e inversionistas de acuerdo al área de desempeño que posee la entidad, lo cual el objetivo es buscar la rentabilidad o la liquidez de la empresa.

Conforme a la prueba de hipótesis específica entre Rentabilidad y la Financiación del Activo no Corriente, que se presentan en la tabla 9, con un $p= 0.264$ demuestra la existencia de relación entre los indicadores que determina que la relación existente es inversa, con una línea decreciente, resultado que al comprobar lo expuesto por “Análisis de las fuentes del financiamiento y su incidencia en el desarrollo de las pymes del sector de la construcción del distrito metropolitano de Quito.” en sus conclusiones nos indica que las entidades del sector albañil desconocen en un 75% de la existencia de las diversas alternativas de financiamiento, debido a que la mayoría de estas empresas se financian a través de fuentes informales de financiamiento como son créditos familiares, lo que podría relacionarse en algunos casos con la usura.

Conforme a la prueba de hipótesis específica entre Liquidez e Independencia Financiera, que se presentan en la tabla 10, con un ($p= 0.007$) siendo esta negativo, asimismo se evidencia una correlación inversa, con una línea decreciente, resultado que al comprobar lo expuesto por “Gestión estratégica financiera para mejorar la liquidez de la Municipalidad Provincial de Rioja, periodo 2015 – 2016”, menciona en cuanto a la liquidez, en sus razones de activo circulante y razón rápida, muestra que la entidad si tiene la capacidad frente a sus obligaciones, sin embargo la razón de efectivo nos indica que no está en la capacidad para cubrir sus obligaciones a corto plazo.

Conforme a la prueba de hipótesis específica entre Liquidez y Activo Corriente, que se presentan en la tabla 11, con un ($p= -0.897$) siendo esta negativo, asimismo se evidencia una correlación inversa, con una línea decreciente, resultado que al comprobar lo expuesto por Gestión estratégica financiera para mejorar la liquidez de la Municipalidad Provincial de Rioja, periodo 2015 – 2016, menciona al evaluar la gestión estratégica financiera, vemos que esta institución no muestra solvencia financiera en ninguno de sus indicadores, tanto de autosuficiencia mínima, autosuficiencia financiera, ahorro corriente, eficiencia del ingreso de capital e inversión, límite del servicio de deuda, límite de stock de deuda y eficiencia en la recaudación ya que los indicadores dan como dato menores a los índices deseados.

V. CONCLUSIÓN

Según los resultados evaluados, determinó el nivel de incidencia entre independencia financiera sobre la rentabilidad, mediante el procedimiento de manera empírica se tuvo en cuenta que la gerencia conoció los procesos la independencia financiera, y por ello se verifica el crecimiento positivo del estudio en cuanto al proceso. De acuerdo a la tabla 7, se demostró tener una relación positiva moderada de 0.072, por lo tanto, a mejor independencia financiera, mayor rentabilidad para la empresa evaluada CONSORCIO SALUD LIMA SUR 2017-2019. Se evalúa el planeamiento, la organización y la ejecución para realizar la operación y/ o actividad que se tiene pensado hacer.

Se determinó el nivel de relación entre Financiación del Activo Corriente y la Rentabilidad, mediante el procedimiento de manera empírica, se verifica que la gerencia y/ o empresa, verifica y controla por medio de la financiación del activo corriente las deudas obtenidas para hacerles frente y por ello se verifica el crecimiento positivo del estudio en cuanto al proceso. De acuerdo a la tabla 8, se demostró tener una relación positiva moderada de 0.010, por lo tanto, a mejor financiación del activo corriente, mayor rentabilidad para la empresa evaluada CONSORCIO SALUD LIMA SUR 2017-2019.

Se determinó el nivel de relación entre Financiación del Activo no Corriente y la Rentabilidad, mediante el procedimiento de manera empírica, se verifica que la gerencia y/ o empresa, no realizó adecuadamente la medición del porcentaje en cuanto al activo no corriente para verificar la capacidad que posee y hacer frente a las deudas a largo plazo que pueda tener, es por ello que de acuerdo a la tabla 9, se demostró la existencia de relación entre los indicadores que determina que la relación existente es inversa, con una línea decreciente para la empresa CONSORCIO SALUD LIMA SUR 2017-2019.

Se determinó el nivel de relación entre Independencia Financiera y Liquidez, mediante el procedimiento de manera empírica, se verifica que la gerencia y/ o empresa, no realizó adecuadamente la medición del porcentaje en cuanto a la Independencia Financiera para verificar la capacidad que posee y hacer frente a las obligaciones que tenga la empresa, es por ello que de acuerdo a la tabla 10, con un ($p= 0.007$), siendo esta negativo, asimismo se evidencia por lo cual se determina que existe la no relación entre ambos indicadores dentro de la entidad CONSORCIO SALUD LIMA SUR en los periodos evaluados 2017-2019.

Se determinó el nivel de relación entre Activo Corriente y Liquidez, mediante el procedimiento de manera empírica, se verifica en la tabla 11, con un ($p= -0.897$) siendo esta negativo, asimismo se evidencia una correlación inversa, al obtener ello nos damos cuenta que la entidad no hizo el uso adecuado respecto a los activos corrientes y es por ello que afecto a la liquidez en la entidad CONSORCIO SALUD LIMA SUR 2017-2019

VI. RECOMENDACIONES

Habiéndose expuesto los resultados y debatido en las discusiones, se procese a realizar las siguientes recomendaciones en cuanto al entorno empresarial.

Se recomienda a la entidad plasmar el WACC (Weighted Average Cost of Capital) también denominado el coste promedio ponderado de capital a la hora de plasmar nuevos proyectos de inversión ya que de acuerdo a la tasa arrojada se utilizaría para el descuento de los flujos de caja, como activo de la compañía; desde el pasivo el coste económico para la compañía de atraer capital al sector; y como inversores permite a verificar el retorno que estos esperan, al invertir en deuda o patrimonio neto de la compañía.

Según la gráfica de la tabla 8 se verificó la existencia de la relación entre los indicadores que determina que la relación existente, lo cual es directa y débil, teniendo como un $p=0.010$, se recomienda seguir con el manejo adecuado el cual están realizando para así se vea reflejado en la rentabilidad de la entidad, teniendo el conocimiento óptimo en cuanto a la Financiación del Activo Corriente para que por medio de ello puedan hacer frente a las deudas que presentan, de acuerdo y/o comparando con los ingresos que van obteniendo por medio de las actividades que se realiza.

Se recomienda tener el conocimiento óptimo en cuanto a la Financiación del Activo no Corriente, ya que se podría reflejar un exacto y fijo porcentaje en cuanto a los pasivos, y se plasme las obligaciones a futuras por realizar, teniendo en cuenta las decisiones por parte de gerencia, optimas decisiones para el emprendimiento de la entidad, y la empresa no caiga en desequilibrio realizando financiamientos inapropiados que solo lo llevarían a la decreción

REFERENCIAS BIBLIOGRAFICAS

- Alarcón, O. (Teoría del Pecking).2017 Bogota: Universidad Libre Colombia.
- Apacclla, P., Rojas, R. (2016). *“Estrategias de financiamiento para el incremento de la rentabilidad de las empresas de la provincia de Huancayo.”*, Perú: Universidad Nacional del Centro del Peru. Obtenido de <http://repositorio.uncp.edu.pe/bitstream/handle>
- Arevalo y Pastrano. (2015). *“Determinación del comportamiento de las actividades de financiamiento de las Pequeñas y Medianas empresas”*. Lanius, Buenos Aires, Argentina: Universidad Nacional de la Plata.
- Sanchez Quinteros. (2003). Financiamiento Mexico: Editorial Grupo Patria.
- Arrenghimi, H. (2015). Financiamiento y efectos en la inversión de la empresa.
- Ayyagari, M, Demirguc, A., & Maksimovic, V. (2012). Financing of firms in developping countries: lessons from research. Policy research working paper 6036. Obtenido de https://www.researchgate.net/publication/254073332_Financing_of_firms_in_developping_countries_lessons_from_research.
- Ramos, (2018). El financiamiento y su influencia en la liquids de las micro y pequeñas empresas agroexportadoras en la región Lima Proviencias 2015-2016.
- Baena, D. (2015). Las Finanzas. Bogota: Ecoe Ediciones.
- Baena, G. (2017). Las Finanzas. Bogota: Ecoe Ediciones.
- Baena, G. (2017). Metodologia de la Investigacion. Mexico: Grupo Editorial Patria.
- Villa Orduña. (2014). Efectos del financiamiento en la gestión de las empresas de servicios en Lima Metropolitana.”

Valle, (2015) El financiamiento bancario y su incidencia en la rentabilidad de la Microempresa. Caso ferretería Santa Maria SAC del distrito de Huarmey; periodo 2012. In Crescendo Obtenido de <http://revistas.uladech.edu.pe/index.php/increscendo/aticle/view/817/483>.

Apac (2017). "Gestion empresarial y el desarrollo de las micro y pequeñas empresas del distrito de Huánuco 2017.

Ccaccya, D. (2015). "La gestión finanicera y la liquidez de la empresa Azules Pelileo."

Carrillo, (2015). Finanzas para no financieros. Obtenidos de Scribd: <https://es.scrib.com/read/357413278/Finanzas-para-no-financieros-Quinta-edicion>

Almeida. (2017). "Análisis de las fuentes del financiamiento y su incidencia en el desarrollo de las pymes del sector de la construcción del distrito metropolitano de Quito."

Leon y Saavedra. (setiembre del 2017). "Fuentes de financiamiento para las Mip y Me en Mexico."

Fernandez, C., Hernandez, R., & Baptista, L. (2014). Metodlogia de la Investigacion Caracas: McGraw- Hill Obtenido de <http://observatorio.epacartagena.gov.co/wpcontent/uploads/2017/08/metodologia-de-la-investigacion-sexta-edicion.compressed.pdf>

Flores, C.. (2014). La gestión empresarial y su influencia en la rentabilidad de las empresas especialistas en implementación de campamentos para el sector minero en Lima Metropolitana. Lima, Peru: Universidad San Martin de Porres. Obtenido de http://www.repositorioacademico.usmp.edu.pe/bitstream/usmp/1111/1/flores_tc.pdf

Gallardo, E. (2017). Metodología de la Investigación Huancayo: Universidad Continetal.

Gitman, L., & Zutter, C. (2016). Principios de Administracion financiera (Decimosegubda ed.) Mexico: Pearson. Obtenido de

González, S. (Diciembre de 2014). La gestión financiera y el acceso a financiamiento de las Pymes del sector comercio en la ciudad de Bogota. Bogota, Colombia: Universidad Nacional de Colombia. Obtenido de <http://www.bdigital.unal.edu.co/49025/1/>.

Gutierrez, J., Vega, J., & Osorio, S. (2019). Mecanismos de financiación y gestión de recursos financieros del sector de la construcción, infraestructura y megaproyectos en Colombia. Universidad & Empresa Obtenido de <http://dx.doi.org/10.12804/revistas.urosario.edu.co/empresa/a.6191>.

Hernández, R. Fernandez C., & Baptista, L. (2013). Metodología de la investigación Mexico DF: McGRAW-Hill

Huanca, L. (2015). Fuentes de financiamiento y su efecto en la rentabilidad de las empresas constructoras del distrito de Lima Cercado-2014. Lima, Peru: Universidad Cesar Vallejo. Obtenido de http://repositorio.ucv.edu.pe/bitstream/handle/UCV/15781/Huanca_TLV.pdf?sequence=1&isAllowed=y

Huansha, L. L. (2018). Caracterización del financiamiento y la rentabilidad de las micro y pequeñas empresas constructoras de Llamellín 2017. Huaraz, Peru: Universidad Católica Los Angeles Chimbote. Obtenido de http://repositorio.uladech.edu.pe/bitstream/handle/123456789/5044/FINANCIAMIENTO_RENTABILIDAD_HUANSHA_VILLANUEVA_LEONIDAS_KARINA.pdf?sequence=1&isAllowed=y

Jimenez, F., & Lozano, J. (2014). Algunas consideraciones sobre la relación entre orientación al mercado y rentabilidad. *Revista Investigación y Marketing*, 102.

Leal, A., Aranquiz, M., & Gallegoz, J. (2017). Analisis de riesgo crediticio, propuesta del modelo Credit Scoring. *Revista Facultad de Ciencias*.

Lira, P. (16 de Diciembre de 2014). Gestión. *La primera proposición Modigliani Miller en un mundo sin impuestos*. Obtenido de

<https://gestion.pe/blog/deregresoalobasico/2014/12/la-primera-proposicion-modigliani-miller-en-un-mundo-sin-impuestos.html/?ref=gesr>

Lira, P. (26 de Junio de 2015). Gestión. *La segunda proposicion Modigliani-Miller en un mundo con impuestos*. Obtenido de <https://gestion.pe/blog/deregresoalobasico/2015/06/la-segunda-proposicion-modigliani-miller-en-un-mundo-con-impuestos.html/?ref=gesr>

Maldonado, R. (2015). Revista de Consultoria. Contable - Tributario - Laboral. Obtenido de <http://www.revistadeconsultoria.com/rentabilidad>

Medina, C., & Mauricci, G. (2014). *Factores que influyen en la rentabilidad por linea de negocio en la clinica Sanchez Ferrer en el periodo 2009-2013*. Trujillo, Peru: Universidad privada del Norte. Obtenido de http://repositorio.upao.edu.pe/bitstream/upaorep/325/1/MEDINA_CARLOS_FACTORES_RENTABILIDAD_NEGOCIO.pdf

Morales, & Morales, A. (2014). *Planeamiento financiero*. Mexico D.F: Grupo Editorial Patria.

Palomares, J., & Peset, M. (2015). *EEFF, características y analisis*. Madrid: Editorial Piramide.

Pérez, V. (2017). La financiación para el desarrollo: una aproximación teórica. *Economía y Desarrollo*. 117. Obtenido de <https://www.redalyc.org/articulo.oa?id=4255/425553381009>

Rebaza, P. (2018). El Impacto del financiamiento en el sector de construcción de viviendas en la empresa OT&SA Promotora Inmobiliaria SAC, Trujillo 2017. Trujillo, Peru: Universidad Privada del Norte. Obtenido de <http://repositorio.upn.edu.pe/bitstream/handle/11537/14819/Rebaza%20Chavez%20C%20Paola%20Elizabeth.pdf?sequence=1&isAllowed=y>

Riicra, M. (2014). *Analisis Financieros*. Lima: Editorial Pacifico.

Ristol, J., & Pujol, R. (2018). *Técnica contable*. España: Editex. Obtenido de <https://fslfDwAAQBAJ&pg=PA19&dq=pasivo+corriente&hl=es->

Saitua, A., & Vázquez, I. (2015). *Análisis de la Información Económica-Financiera*. Leioa: Universidad del País Vasco.

Sevilla, A. (2015). *Economía - Economía ventajosa*.: <https://economipedias.com/definiciones/rentabilidad.html>

Perez, C. (2013). <http://www.eumed.net/libros-gratis/2009c/581/Ratio%20de%20financiacion%20del%20activo%20no%20corriente.htm>

ANEXO 1. Matriz de Consistencia

" Financiamiento y su incidencia en la gestión empresarial del sector de salud privado, distrito de San Juan de Miraflores, 2017-2019"

Problema	Objetivos	Hipótesis	Metodología
<p>Problema general ¿De qué manera incide el financiamiento en la gestión empresarial, del sector de salud privado, distrito de San Juan de Miraflores, 2017-2019?</p>	<p>Objetivo General Determinar el nivel de incidencia entre financiamiento y gestión empresarial, del sector de salud privado, distrito de San Juan de Miraflores, 2017-2019.</p>	<p>Hipótesis General El financiamiento incide en la gestión empresarial, del sector de salud privado, distrito de San Juan de Miraflores, 2017-2019</p>	<p>Tipo de investigación Básica</p>
<p>Problema específico ¿De qué manera incide la independencia financiera en la rentabilidad, del sector de salud privado de San Juan de Miraflores, 2017-2019?</p>	<p>Objetivos específicos Determinar el nivel de incidencia entre la independencia financiera y la rentabilidad, del sector de salud privado, distrito de San Juan de Miraflores, 2017-2019.</p>	<p>Hipótesis específicas La independencia financiera incide en la rentabilidad, del sector de salud privado, distrito de San Juan de Miraflores, 2017-2019.</p>	<p>Diseño de investigación No experimental, de corte longitudinal</p> <p>Población y Muestra</p>
<p>¿De qué manera incide la independencia financiera y la liquidez, del sector de salud privado de San Juan de Miraflores, 2017-2019?</p>	<p>Determinar el nivel de incidencia entre la independencia financiera y la liquidez, del sector de salud privado, distrito de San Juan de Miraflores, 2017-2019.</p>	<p>La independencia financiera incide en la liquidez, del sector de salud privado, distrito de San Juan de Miraflores, 2017-2019.</p>	<p>Análisis a los Estados Financieros de una empresa de sector de salud privado, San Juan de Miraflores 2017-2019.</p>
<p>¿De qué manera incide la independencia financiera y la solvencia, del sector de salud</p>	<p>Determinar el nivel de incidencia relación entre la independencia financiera y la solvencia, del sector de salud</p>	<p>La independencia financiera incide en la solvencia, del sector de salud privado, distrito</p>	<p>Tecinas e instrumento El análisis documental el cual nos permitió obtener</p>

| privado de San

| privado, distrito de San

| de San Juan de Miraflores,

| Información real.

|

<p>Juan de Miraflores, 2017-2019?</p> <p>¿De qué manera incide la financiación del activo corriente y la rentabilidad, del sector de salud privado distrito de San Juan de Miraflores, 207-2019?</p>	<p>Juan de Miraflores, 2017-2019.</p> <p>Determinar el nivel de incidencia relación entre la financiación del activo corriente y la rentabilidad, del sector de salud privado, distrito de San Juan de Miraflores, 2017-2019</p>	<p>2017-2019.</p> <p>La financiación del activo corriente incide en la rentabilidad, del sector de salud privado, distrito de San Juan de Miraflores, 2017-2019.</p>	<p>Procesamiento estadístico</p> <p>Se ha empleado análisis estadísticos y gráficos en Excel. Tablas procesadas en MINITAB.</p>
<p>¿De qué manera incide la financiación del activo corriente y la liquidez, del sector de salud privado distrito de San Juan de Miraflores, 2017-2019?</p>	<p>Determinar el nivel de incidencia relación entre la financiación del activo corriente y la liquidez, del sector de salud privado, distrito de San Juan de Miraflores, 2017-2019.</p>	<p>La financiación del activo corriente incide en la liquidez, del sector de salud privado, distrito de San Juan de Miraflores, 2017-2019.</p>	
<p>¿De qué manera incide la financiación del activo corriente y la solvencia, del sector de salud privado distrito de San Juan de Miraflores, 2017-2019?</p>	<p>Determinar el nivel de incidencia relación entre la financiación del activo corriente y la solvencia, del sector de salud privado, distrito de San Juan de Miraflores, 2017-2019.</p>	<p>La financiación del activo corriente incide en la solvencia, del sector de salud privado, distrito de San Juan de Miraflores, 2017-2019.</p>	

ANEXO 2. Matriz de Operacionalización

" Financiamiento y su incidencia en la gestión empresarial del sector de salud privado, distrito de San Juan de Miraflores, 2017-2019"

HIPOTESIS	VARIABLES	DEFINICIÓN CONCEPTUAL	DEFINICIÓN OPERACIONAL	INDICADORES	ITEMS	ESCALA				
El financiamiento incide en la gestión empresarial, del sector de salud privado, distrito de San Juan de Miraflores, 2017-2019.	Financiamiento	El financiamiento muestra el porcentaje de obligación que tolera una entidad, frente a sus propios activos. Es decir, mide la relación que existe entre las dos formas de financiación que las empresas utilizan: sus recursos propios y los recursos externos, mide el nivel de obligaciones que tiene una entidad (Milla 2014.)	El financiamiento se medirá por medio de estos tres indicadores que son Independencia Financiera formada por los ratios de capitales propios sobre activo total, Financiación del Activo Corriente formada por el ratio de Pasivo Corriente sobre Activo Corriente y Financiación del activo no corriente formado por el ratio Pasivo no corriente sobre Activo no corriente.	Independencia Financiera	<u>Capitales propios</u> Activo Total	Razón				
				Financiación del activo Corriente	<u>Pasivo Corriente</u> Activo Corriente					
				Financiación del activo no Corriente	<u>Pasivo no Corriente</u> Activo no Corriente					
				Gestión empresarial	Es la ejecución de un proyecto o programa específico: realizando una planificación, organismos, ejecuciones y el controlamiento lo cual influye para contribuir a su culminación con éxito. (Pérez, 2013.)		La Gestión Empresarial, será medida por los indicadores de Rentabilidad formada por el ratio Beneficio Bruto sobre Activo Total Neto, Liquidez formada por el ratio Activo Corriente sobre Pasivo Corriente, y Solvencia formada por el ratio Activo Total Neto sobre Pasivo Total.	Rentabilidad	<u>Beneficio Bruto</u> Activo Total Neto	Razón
								Liquidez	<u>Activo Corriente</u> Pasivo Corriente	
								Solvencia	<u>Activo Total Neto</u> Pasivo Total	

ANEXO 3. Balance General de una entidad del sector de salud privado, 2017

CONSORCIO SALUD LIMA SUR

RUC

20555875828

**BALANCE GENERAL
AL 31 DE DICIEMBRE DEL 2017
(EXPRESADO EN SOLES)**

<u>ACTIVO</u>		<u>PASIVO</u>	
<u>ACTIVO CORRIENTE</u>		<u>PASIVO CORRIENTE</u>	
Caja y Bancos	73,239.0		
	0		
Efectivo		Tributos Y Aportes Por Pagar	22,400.00
Cuentas por Cobrar Comerciales Terceros	900.00	Cuentas por Pagar Comerciales	1,225,712.00
			0
Cuentas por Cobrar Accionistas	28,563.00	Cuentas por pagar a los Accionistas	351,273.00
	0		
Cuentas por Cobrar Diversas	23,118.00	Cuentas por Pagar Diversas	
	0		<u>148,062.00</u>
Cuentas por Cobrar por Anticipado	166,934.00	<u>TOTAL PASIVO CORRIENTE</u>	1,747,447.00
	0		0
Mercaderías	262,985.00		
	0		
Suministros Envases y Envalajes	17,532.00		
	0		
Otros Activos Corrientes	<u>0.00</u>	<u>PASIVO NO CORRIENTE</u>	
<u>TOTAL ACTIVO CORRIENTE</u>	<u>573,271.00</u>	Remuneraciones Y Particip. Por Pagar	705.00
		<u>TOTAL PASIVO NO CORRIENTE</u>	705.00
<u>ACTIVO NO CORRIENTE</u>			
Inmueble Maquinaria y Equipo	441,456.00	<u>TOTAL PASIVO</u>	1,748,152.00
	0		0
Depreciación, Amortización Y Agotamiento Acumulada	<u>-</u>		
	<u>60,968.00</u>	<u>PATRIMONIO</u>	
	380,488.00	Capital	0.00
	0	Resultados Acumulados	696,936.00
Intangibles	3,814.00	Resultados del Ejercicio	
	-		<u>93,643.00</u>
<u>TOTAL ACTIVO NO CORRIENTE</u>	384,302.00	<u>TOTAL PATRIMONIO</u>	790,579.00
	0		
<u>TOTAL ACTIVO</u>	<u>957,573.00</u>	<u>TOTAL PASIVO Y PATRIMONIO</u>	957,573.00

ANEXO 4. Estado de Ganancias y pérdidas de una entidad del sector de salud privado, 2017

CONSORCIO SALUD LIMA SUR

RUC

20555875828

ESTADO DE GANANCIAS Y PERDIDAS

AL 31 DE DICIEMBRE DEL 2017

(EXPRESADO EN SOLES)

VENTAS :	
Ingresos por Ventas	3,521,720.0
	0
Descuentos, Rebajas Y Bonificaciones	
	<hr/>
VENTAS NETAS	3,521,720.0
	0
COSTO DE VENTAS:	
	<hr/>
	2,439,887.00
UTILIDAD BRUTA	1,081,833.0
	0
Gastos Financieros	-110.00
Otros Ingresos Gravados	164.00
Gastos de Administración	-
	705,318.00
Gastos de Ventas	-
	<hr/>
	470,212.00
	<hr/>
<u>UTILIDAD ANTES DEL IMPUESTO A LA RENTA</u>	-
	93,643.00
Impuesto a la Renta	
	<hr/>
RESULTADO DEL EJERCICIO	<u>-93,643.00</u>

**LIMA, 31 DE DICIEMBRE
DEL 2017**

ANEXO 5. NOTAS CONTABLES 2017

CONSORCIO SALUD LIMA SUR

RUC

20555875828

NOTA CONTABLE 2017

CUENTAS DEL BALANCE

CAJA Y BANCOS	73,239.00	
efectivo		
Facturas por Cobrar- comerciales	0.00	
Cuentas port Cobrar Accionistas	28,563.00	
Cuentas por Cobrar Comerciales Terceros	900.00	
Cuentas por cobrar diversas - terceros	23,118.00	
Servicios y Otros Contratados por Anticipado		166,934.00
Mercaderías	262,985.00	
Otros Activos Corrientes	0.00	
Materiales aux, suministros y repuesto	17,532.00	
INMUEBLE MAQUINARIA Y EQUIPOS	441,456.00	
DEPRECIACION, AMORTIZACION ACUMULADA		0.00
Equipos Diversos		
Muebles Enseres		
Intangible	3,814.00	
Deprec act biol, amort y agota acum	60,968.00	
TRIBUTOS Y APORTES POR PAGAR	22,400.00	
Remuneraciones y Participaciones por Pagar		705.00
Cuentas por Pagar Comerciales	1,225,712.00	
Cuentas Por Pagar a los Accionistas	351,273.00	
Cuentas Por Pagar Diversas	148,062.00	
RESULTADOS ACUMULADOS	-696,936.00	
Según Ejercicios Anteriores- Pérdida		
RESULTADOS DEL EJERCICIO	93,643.00	
<u>CUENTAS DE GANANCIAS Y PERDIDAS</u>		
VENTAS	3,521,720.00	
por diversas		
Gastos Financieros	110.00	
Otros Ingresos Gravados	164.00	
Gastos de Ventas	470,212.00	
Gastos de Administración	705,318.00	

LIMA, 31 DE DICIEMBRE DEL 2017

ANEXO 6. Balance General de una entidad del sector de salud privado, 2018.

CONSORCIO SALUD LIMA SUR
RUC

20555875828

BALANCE GENERAL
AL 31 DE DICIEMBRE DEL 2018
(EXPRESADO EN SOLES)

ACTIVO

ACTIVO CORRIENTE

Caja y Bancos	60,679.00
Efectivo	
Cuentas por Cobrar Comerciales Terceros	7,672.00
Cuentas por Cobrar Accionistas	203.00
Cuentas por Cobrar Diversas	0.00
Cuentas por Cobrar por Anticipado	41,575.00
Mercaderías	0.00
Suministros Envases y Envalajes	34,267.00
Otros Activos Corrientes	<u>794.00</u>
<u>TOTAL ACTIVO CORRIENTE</u>	<u>145,190.00</u>

ACTIVO NO CORRIENTE

Inmueble Maquinaria y Equipo	455,577.00
Depreciación, Amortización Y Agotamiento Acumulada	<u>-60,968.00</u>
	394,609.00
Intangibles	3,814.00
	-
<u>TOTAL ACTIVO NO CORRIENTE</u>	398,423.00

TOTAL ACTIVO

543,613.00

PASIVO

PASIVO CORRIENTE

Tributos Y Aportes Por Pagar	157.00
Cuentas por Pagar Comerciales	781,062.00
Cuentas por pagar a los Accionistas	351,273.00
Cuentas por Pagar Diversas	<u>148,062.00</u>
<u>TOTAL PASIVO CORRIENTE</u>	1,280,554.00

PASIVO NO CORRIENTE

Remuneraciones Y Particip. Por Pagar	0.00
<u>TOTAL PASIVO NO CORRIENTE</u>	0.00

TOTAL PASIVO

1,280,554.00

PATRIMONIO

Capital	0.00
Resultados Acumulados	-696,976.00
Resultados del Ejercicio	<u>-39,965.00</u>
<u>TOTAL PATRIMONIO</u>	-736,941.00

TOTAL PASIVO Y PATRIMONIO

543,613.00

LIMA, 31 DE DICIEMBRE DEL 2018

ANEXO 7. Estado de Ganancias y pérdidas de una entidad del sector de salud privado, 2018

CONSORCIO SALUD LIMA SUR

RUC

20555875828

ESTADO DE GANANCIAS Y PERDIDAS

AL 31 DE DICIEMBRE DEL 2018

(EXPRESADO EN SOLES)

VENTAS :		
Ingresos por Ventas		3,528,607.0
		0
Descuentos, Rebajas Y Bonificaciones		
	VENTAS NETAS	<u>3,528,607.0</u>
		0
COSTO DE VENTAS:		<u>0.00</u>
	<u>UTILIDAD BRUTA</u>	<u>3,528,607.0</u>
		0
Gastos Financieros		-21.00
Otros Ingresos Gravados		2.00
		-
Gastos de Administración		2,141,132.0
		0
		-
Gastos de Ventas		
		<u>1,427,421.00</u>
	<u>UTILIDAD ANTES DEL IMPUESTO A</u>	
	<u>LA</u>	-
	<u>RENTA</u>	39,965.00
Impuesto a la Renta		
	<u>RESULTADO DEL</u>	
	<u>EJERCICIO</u>	<u><u>-39,965.00</u></u>

**LIMA, 31 DE DICIEMBRE
DEL 2018**

ANEXO 8. Notas Contables 2018

CONSORCIO SALUD LIMA SUR

RUC

20555875828

NOTA CONTABLE 2018

CUENTAS DEL BALANCE

CAJA Y BANCOS	60,679.00
efectivo	
Facturas por Cobrar- comerciales	7,672.00
Cuentas port Cobrar Accionistas	203.00
Cuentas por Cobrar Comerciales Terceros	0.00
Servicios y Otros Contratados por Anticipado	41,575.00
Materiales	0.00
Suministros Envases y Envalajes	34,267.00
Otros Activos Corrientes	794.00
INMUEBLE MAQUINARIA Y EQUIPOS	455,577.00
DEPRECIACION, AMORTIZACION ACUMULADA	-60,968.00
Intangible	3,814.00
TRIBUTOS Y APORTES POR PAGAR	157.00
IGV - cuenta propia	
Remuneraciones y Participaciones por Pagar	0.00
Cuentas por Pagar Comerciales	781,062.00
Cuentas Por Pagar a los Accionistas	351,273.00
Cuentas Por Pagar Diversas	148,062.00
RESULTADOS ACUMULADOS	-696,976.00
Según Ejercicios Anteriores- Pérdida	
RESULTADOS DEL EJERCICIO	-39,965.00
<u>CUENTAS DE GANANCIAS Y PERDIDAS</u>	
VENTAS	3,528,607.00
Gastos Financieros	-21.00
Otros Ingresos Gravados	2.00
Gastos de Ventas	-1,427,421.00
Gastos de Administración	-2,141,132.00

LIMA, 31 DE DICIEMBRE DEL
2018

ANEXO 9. Balance General 2019

CONSORCIO SALUD LIMA SUR
RUC

20555875828

BALANCE GENERAL
AL 31 DE DICIEMBRE DEL 2019
(EXPRESADO EN SOLES)

<u>ACTIVO</u>		<u>PASIVO</u>	
<u>ACTIVO CORRIENTE</u>		<u>PASIVO CORRIENTE</u>	
Caja y Bancos	85,799.00	Tributos Y Aportes Por Pagar	378.00
Efectivo		Cuentas por Pagar Comerciales	897,456.00
Cuentas por Cobrar Comerciales Terceros	8,485.00		0
Cuentas por Cobrar Accionistas	15,486.00	Cuentas por pagar a los Accionistas	367,747.00
Cuentas por Cobrar Diversas	0.00	Cuentas por Pagar Diversas	189,498.00
Cuentas por Cobrar por Anticipado	43,647.00	<u>TOTAL PASIVO CORRIENTE</u>	<u>1,455,079.00</u>
Mercaderías	0.00		0
Suministros Envases y Envalajes	36,413.00	<u>PASIVO NO CORRIENTE</u>	
Otros Activos Corrientes	1,410.00	Remuneraciones Y Particip. Por Pagar	0.00
<u>TOTAL ACTIVO CORRIENTE</u>	<u>191,240.00</u>	<u>TOTAL PASIVO NO CORRIENTE</u>	<u>0.00</u>
<u>ACTIVO NO CORRIENTE</u>		<u>TOTAL PASIVO</u>	<u>1,455,079.00</u>
Inmueble Maquinaria y Equipo	579,698.00		0
Depreciación, Amortización Y Agotamiento Acumulada	-61,968.00	<u>PATRIMONIO</u>	
	517,730.00	Capital	0.00
Intangibles	3,984.00	Resultados Acumulados	697,332.00
			0
<u>TOTAL ACTIVO NO CORRIENTE</u>	<u>521,714.00</u>	Resultados del Ejercicio	44,793.00
		<u>TOTAL PATRIMONIO</u>	<u>742,125.00</u>
			0
<u>TOTAL ACTIVO</u>	<u>712,954.00</u>	<u>TOTAL PASIVO Y PATRIMONIO</u>	<u>712,954.00</u>
			0

LIMA, 31 DE DICIEMBRE DEL 2019

ANEXO 10. Estado de Ganancias y pérdidas de una entidad del sector de salud privado, 2019.

CONSORCIO SALUD LIMA SUR

RUC

20555875828

ESTADO DE GANANCIAS Y PERDIDAS

AL 31 DE DICIEMBRE DEL 2019

(EXPRESADO EN SOLES)

VENTAS :		
Ingresos por Ventas		3,886,801.0
		0
Descuentos, Rebajas Y Bonificaciones		
	VENTAS NETAS	<u>3,886,801.0</u>
		0
COSTO DE VENTAS:		<u>0.00</u>
	<u>UTILIDAD BRUTA</u>	<u>3,886,801.0</u>
		0
Gastos Financieros		-34.00
Otros Ingresos Gravados		4.00
		-
Gastos de Administración		2,379,126.0
		0
		-
Gastos de Ventas		
		<u>1,462,852.00</u>
	<u>UTILIDAD ANTES DEL IMPUESTO A</u>	
	<u>LA</u>	44,793.00
	<u>RENTA</u>	
Impuesto a la Renta		
	<u>RESULTADO DEL</u>	
	<u>EJERCICIO</u>	<u>44,793.00</u>

**LIMA, 31 DE DICIEMBRE
DEL 2019**

ANEXO 11. Notas Contables 2019

CONSORCIO SALUD LIMA SUR

RUC

20555875828

NOTA CONTABLE 2019

CUENTAS DEL BALANCE

CAJA Y BANCOS	85,799.00
efectivo	
Facturas por Cobrar- comerciales	0.00
Cuentas port Cobrar Accionistas	15,486.00
Cuentas por Cobrar Comerciales Terceros	8,485.00
Cuentas por cobrar diversas - terceros	0.00
Servicios y Otros Contratados por Anticipado	43,647.00
Mercaderías	0.00
Materiales	0.00
Suministros Envases y Envalajes	36,413.00
Otros Activos Corrientes	1,410.00
INMUEBLE MAQUINARIA Y EQUIPOS	579,698.00
DEPRECIACION, AMORTIZACION ACUMULADA	-61,968.00
Intangible	3,984.00
TRIBUTOS Y APORTES POR PAGAR	378.00
Remuneraciones y Participaciones por Pagar	0.00
Cuentas por Pagar Comerciales	897,456.00
Cuentas Por Pagar a los Accionistas	367,747.00
Cuentas Por Pagar Diversas	189,498.00
RESULTADOS ACUMULADOS	-697,332.00
Según Ejercicios Anteriores- Pérdida	
RESULTADOS DEL EJERCICIO	44,793.00
<u>CUENTAS DE GANANCIAS Y PERDIDAS</u>	
VENTAS	3,886,801.00
por diversas	
Gastos Financieros	-34.00
Otros Ingresos Gravados	4.00
Gastos de Ventas	-2,379,126.00
Gastos de Administración	-1,462,852.00

LIMA, 31 DE DICIEMBRE DEL
2019



Declaratoria de Originalidad del Autor / Autores

Yo (Nosotros), FLOR DE SULAMITA ALEGRE MORALES estudiante(s) de la FACULTAD DE CIENCIAS EMPRESARIALES y Escuela Profesional de CONTABILIDAD de la UNIVERSIDAD CÉSAR VALLEJO, declaro (declaramos) bajo juramento que todos los datos e información que acompañan al Trabajo de Investigación / Tesis titulado: "FINANCIAMIENTO Y SU INCIDENCIA EN LA GESTION EMPRESARIAL DEL SECTOR DE SALUD PRIVADO, DISTRITO DE SAN JUAN DE MIRAFLORES 2017-2019.", es de mi (nuestra) autoría, por lo tanto, declaro (declaramos) que el Tesis:

1. No ha sido plagiado ni total, ni parcialmente.
2. He (Hemos) mencionado todas las fuentes empleadas, identificando correctamente toda cita textual o de paráfrasis proveniente de otras fuentes.
3. No ha sido publicado ni presentado anteriormente para la obtención de otro grado académico o título profesional.
4. Los datos presentados en los resultados no han sido falseados, ni duplicados, ni copiados.

En tal sentido asumo (asumimos) la responsabilidad que corresponda ante cualquier falsedad, ocultamiento u omisión tanto de los documentos como de información aportada, por lo cual me someto a lo dispuesto en las normas académicas vigentes de la Universidad César Vallejo.

Apellidos y Nombres del Autor	Firma
FLOR DE SULAMITA ALEGRE MORALES DNI: 70332024 ORCID 0000-0002-8262-6159	Firmado digitalmente por: FALEGREM12 el 01 Ago 2020 10:55:26

Código documento Trilce: 62389