



UNIVERSIDAD CÉSAR VALLEJO

FACULTAD DE CIENCIAS EMPRESARIALES

ESCUELA PROFESIONAL DE CONTABILIDAD

“Gestión Financiera y resultados económicos en la Empresa CONTADORES
TRIBUTARIOS DEL PERÚ S.A.C. del distrito de San Juan de Lurigancho 2016-2018”

TRABAJO DE INVESTIGACION PARA OBTENER EL GRADO ACADÉMICO DE:

Bachiller en Contabilidad

AUTOR:

Ciudad Soria, María Inés (ORCID: 0000-0001-7131-1381)

Gil Loaiza, Leila Yordiett (ORCID: 0000-00024515-0147)

Ortiz Díaz, Ana Jesús (ORCID: 0000-0001-7410-3465)

Pimentel Castillo, Mariano (ORCID: 0000-0002-1627-575X)

ASESOR:

Mg. José Luis Fernández Dávila Villafuerte (ORCID: 0000-0003-2435-1692)

LÍNEA DE INVESTIGACIÓN:

Finanzas

LIMA – PERÚ

2019

Dedicatoria

A todas las personas que fueron influyentes durante nuestra permanencia en la universidad, gracias a ellos y a Dios por habernos permitido seguir cumpliendo nuestros sueños que aún nos queda mucho por aprender en el mundo empresarial.

Agradecimiento

El presente proyecto culminado damos a las gracias a nosotros mismos por haber tomado la iniciativa de empezar y terminar exitosamente la carrera, siempre recordaremos con mucho orgullo lo aprendido. Al todo poderoso por iluminarnos y darnos su sabiduría.

ÍNDICE

Dedicatoria	ii
Agradecimiento	iii
Resumen	6
Abstract	7
I. INTRODUCCIÓN	8
II. MÉTODO	19
2.1. Diseño de investigación	20
2.1.1. Diseño	20
2.1.2. Nivel	20
2.1.3. Tipo de estudio	20
2.1.4. Enfoque	20
2.1.5. Método	20
2.2. Variables y Operacionalización	21
2.2.1. Variables	21
2.3. Población y Muestra	21
2.3.1. Población	21
2.3.2. Muestreo	21
2.3.3. Selección de la Muestra	21
2.4. Técnicas e Instrumentos de recolección de datos técnicos	21
2.4.1. Instrumento de recolección de datos	22
2.4.2. Método de análisis de datos	22
III. RESULTADOS	23
IV. DISCUSIÓN	41
V. CONCLUSIONES	43
VI. RECOMENDACIONES	44
VII. REFERENCIAS	45
ANEXOS	
Anexo 1: Cuadro de Operacionalizacion	47
Anexo 2: Matriz de consistencia	48
Anexo 3: Estados financieros 2016,2017 y 2018	49
Anexo 04. Indice de Similitud Turnitin	55

Lista de tablas

- Tabla 1 Rendimiento sobre la inversión y ROE
- Tabla 2 Correlaciones de Rendimiento sobre la inversión y ROE
- Tabla 3 Rendimiento sobre la inversión y margen de utilidad neta
- Tabla 4 Correlaciones de Rendimiento sobre la inversión y margen de utilidad neta
- Tabla 5 Rendimiento sobre la inversión y razón corriente
- Tabla 6 Correlaciones de Rendimiento sobre la inversión y razón corriente
- Tabla 7 Rotación de clientes en la ROE
- Tabla 8 Correlaciones de Rotación de clientes en la ROE
- Tabla 9 Rotación de clientes y margen de utilidad neta
- Tabla 10 Correlaciones de Rotación de clientes y margen de utilidad neta
- Tabla 11 Rotación de clientes y razón corriente
- Tabla 12 Correlaciones de Rotación de clientes y razón corriente
- Tabla 13 Rotación de proveedores y ROE
- Tabla 14 Correlaciones de Rotación de proveedores y ROE
- Tabla 15 Rotación de proveedores y margen de utilidad neta
- Tabla 16 Correlaciones de Rotación de proveedores y margen de utilidad neta
- Tabla 17 Rotación de proveedores y razón corriente
- Tabla 18 Correlaciones de Rotación de proveedores y razón corriente

Lista de figuras

- Figura 1: Dispersión de Rendimiento sobre la Inversión
- Figura 2: Dispersión de Margen de Utilidad Neta
- Figura 3: Dispersión de ROE
- Figura 4: Dispersión de Rotación de Clientes
- Figura 5: Dispersión de e Rotación de Proveedores
- Figura 6: Dispersión de razón corriente

Resumen

La presente investigación se encamino en determinar si existe relación entre la gestión de financiera y resultados económicos de la empresa CONTADORES TRIBUTARIOS DEL PERÚ S.A.C del distrito de San Juan de Lurigancho 2016- 2018, dicha investigación es de enfoque cuantitativo con un tipo de investigación básica y el estudio se realizó bajo diseño no experimental con un corte longitudinal, asimismo la muestra obtenido fue 30 meses comprendidos desde el año 2016 al 2018, y el nivel realizado es correlacional porque se trata de analizar la relación de las dos variables de estudio, como también la técnica o el método a utilizar fue la documental en donde se produjo tres hipótesis específicas planteadas por autores. Esta investigación llego a la conclusión que, no existe una relación significativa de gestión de financiera y resultados económicos, dicho esto su relación es directa y moderada entre la variable independiente y la dependiente.

Palabras clave: Gestión Financiera y Resultados Económicos

Abstract

This research was aimed at determining if there is a relationship between financial management and economic results of the company CONTADORES TRIBUTARIOS DEL PERÚ SAC of the district of San Juan de Lurigancho 2016-2018, said research is of a quantitative approach with a type of basic research and The study was carried out under a non-experimental design with a longitudinal cut, likewise the sample obtained was 30 months from 2016 to 2018, and the level carried out is correlational because it is about analyzing the relationship of the two study variables, as well as the technique or method to be used was the documentary one in which there were three specific hypotheses raised by the authors. This research came to the conclusion that there is no significant relationship between financial management and economic results, having said that, their relationship is direct and moderate between the independent and dependent variables

Keywords: Financial Management and Economic Results

I. INTRODUCCIÓN

Actualmente, las empresas cuentan con diferentes tipos de recursos para producir los bienes y servicios. Es crucial tener un buen manejo de recursos humanos, tecnológicos y materiales ante las operaciones que se realiza para un obtener resultados favorables y continuar con un mayor crecimiento empresarial. De esta manera, genera bienestar económico y financiero para seguir invirtiendo y hacer mejoras en sus áreas operativas.

En el Perú las empresas están en constantes cambios frente al mercado, es por ello que la gestión financiera forma parte ante cualquier evento que afecte los resultados proyectados. La importancia radica en cuidar y proteger sus activos que le generan ingresos, se sabe que cualquier problema trae como consecuencia desembolso de dinero que afecta la liquidez. Para ello, debe haber un monitoreo en todas las áreas para evaluar el desempeño y tomar decisiones en caso exista deficiencia en su productividad.

Por consiguiente, ante un mal manejo de recursos financieros las empresas pueden continuar en el mercado, pero a futuro los resultados obtenidos no son los esperados. La falta de efectividad y rentabilidad será una desventaja ante su competencia. El camino que toman las empresas es buscar mecanismos que ayude a un buen manejo de recursos. De esta manera se podrá garantizar el éxito.

La presente investigación es llevada en el distrito de San Juan de Lurigancho, una importante empresa del sector servicios presenta problemas en el adecuado manejo de efectivo, alta rotación de personal, elevados gastos administrativos y deficiencia en el control y monitoreo de recursos financieros. La compañía a investigar los problemas mencionados es Contadores Tributarios del Perú S.A.C., 2016-2018.

Por ello, una planificación mal elaborada que no sea asociada a la realidad será difícil de conseguir resultados óptimos en la organización. Se debe evaluar todas las áreas que cumplan con los procedimientos y actividades establecidas para cumplir los objetivos trazados. Por lo tanto, las buenas decisiones financieras al adquirir activos tangibles, contratar personal, oficinas, son mejoras que incrementa el flujo de caja cumpliendo con una excelente gestión financiera eficiente y eficaz.

Los resultados económicos que la empresa obtienen durante un periodo de tiempo tienen gran impacto para continuar desarrollando sus proyectos de inversión. Ya que al obtener ganancias los dueños pueden ser más competitivos. Al tener resultados negativos las empresas pueden tomar decisiones que afecta a toda la organización por falta de una buena gestión financiera.

Malca (2016), Nos indica “Control interno de los inventarios y su incidencia en la gestión financiera de las empresas agroindustriales en Lima metropolitana - 2015.” Tesis para la obtención del título de C.P de la facultad de San Martín de Porres de Lima. Donde se tiene un proceso general difundir los efectos del control interno en la administración de la organización de la actividad en Ate-Lima. La población estuvo constituida por 230 persona ente trabajadores expertos y ejecutivos hombres y damas de las organizaciones agroindustriales acentuadas en Lima Metropolitana y como conclusión se ha dicho la ejecución del control interno incide en el logro de las metas y fines de esta organización. Para las agroindustrias de Lima Metropolitana el no disponer de las ventajas tributarios constituye un problema que perjudica de manera directa a la administración financiera y a la averiguación de novedosas fuentes de financiamiento En los resultados el 50% de los encuestados mostro que usualmente toma elecciones de financiación involucrados a préstamos bancarios, lo cual muestra que allí nacen los recursos para la utilización del inventario y logre incidir en la administración de la organización sin embargo el 15.9% de los encuestados dijeron que a menudo se toma estas elecciones de financiación involucrados a leasing financiero entre los más relevantes.

Verastegill (2018) en su tesis “Control Gestión financiera y su incidencia en la rentabilidad en la empresa AYS contratistas S.A.C.”. Tesis para la obtención del título de Contador Público de la facultad de la Universidad César Vallejo de la ciudad de Chiclayo. Nos plantea como principal objetivo hallar la incidencia entre ambas variables a corto plazo y en qué medida afecta. Se realiza un diseño descriptivo correlacional. El propósito en su artículo sugiere cómo atendió el caso de esta problemática presentada en la organización y la finalidad es poder examinar la administración financiera y como llega a influir en la productividad de la organización servicios GBH S.A. Al examinar la información se encuentra que la compañía viene teniendo inconvenientes de una baja productividad no permitiendo el desenvolvimiento en beneficio de los inversionistas, observándose que existe un mal funcionamiento de los instrumentos de la administración financiera. Los resultados adquiridos por un grado de administración financiera en la compañía AYS Cajamarca 2017 del 100% de encuestados el 74.00% está plenamente de consenso que la medición de grado de administración financiera si es significativa para la organización, el 26.00% está plenamente en desacuerdo. En conclusión, la administración incide en su productividad en la compañía AYS 2017y cuenta con un alto grado de 89,6%.

Flores (2016) en su tesis titulada: “La gestión financiera y la rentabilidad de las cajas de ahorro y crédito del distrito de la victoria 2010 - 2015.” Tesis para la obtener título de Contador Público, Universidad San Martín de Porres - Lima. La presente averiguación es para establecer como la administración financiera consigue influir en la productividad de las CMAC en el distrito y se observa una disminución en la productividad. El resultado obtenido en las CMAC nos muestra que el manejo con respecto a la cartera de créditos es muy elevado y esto genera disminuir la rentabilidad. Como muestra realizada es no experimental cuantitativa, y el tipo transaccional correlativa. En conclusión, el estudio financiero nos da una mejor visión respecto a la parte económica y financiera del comprador y considerar que cuanto más amplia sea la información del comprador menor será el peligro en la toma de elecciones y con ello reducir la cartera de cobranzas.

Pérez (2018) tesis titulada: “Gestión Financiera y su relación en las cuentas por cobrar Mi Banco S.A., Santa Clara 2018.” Obtención del título en la Universidad César Vallejo -Lima. Tiene el objetivo de mostrar como la Administración Financiera se relaciona en las Cuentas por Cobrar de Mi Banco Santa Clara, 2018. Como finalidad, es plantear propuestas que ayude a potenciar el área de cobranzas y lograr los índices de rentabilidad proyectado. La metodología es recolección de datos como instrumento, los métodos son análisis de datos y aspectos éticos. En conclusión, mi Banco en el 2018 ha mejorado en cuanto al nivel de cobranza, con relación a otras entidades del mismo giro es normal la mora y deudas pendientes. Mi banco tiene buena composición en sus políticas de créditos, pero aun poseen déficit en las soluciones de cobranza mayor a 30 y 60 días.

Figuroa (2017) Nos menciona: “La gestión financiera de las organizaciones comunitarias de Ecuador, caso asociación palenque pueblo solidario los Ríos 2012-2015.” Tesis para el grado de Contador Público Universidad de Guayaquil Ecuador, Quien tiene el principal objetivo dar a conocer falencias que hay en las gestiones de negocios y la rentabilidad no es ajena en la asociación de palenque pueblo solidario los ríos 2012-2015. Se utiliza una investigación de campo y su enfoque es cualitativo para poder mejorar las deficiencias presentadas y una mejor planificación aplicando métodos que ayude tener resultados rentables. El propósito general es evaluar las áreas que están afectando en los resultados esperados y corregir implementado herramientas de apoyo para un correcto desempeño de las actividades tanto en la parte comercial como financiera. Referente a los resultados dados a la pregunta si se mide de alguna forma el desempeño y control de recursos los resultados presentan que el 75% sugiere que, si se mide, el 7% que no y el 18% desconocen. Estas respuestas nos dan a conocer la intuición que poseen los aliados sobre el desempeño de la organización, sin embargo, no nos muestra la verdad que hay con relación a la implementación de aquellas herramientas.

Carrillo, (2018) en su investigación titulada: “La gestión financiera y la liquidez de la empresa azulejos Pelileo.” Tesis para el grado de Contador Público, Universidad técnica de Ambato, Ecuador. El propósito es determinar el manejo de los recursos financieros que ayuda a la continuidad de la organización. Se utiliza una investigación con enfoque cuantitativo, como técnica fue encuestas se aplicó a 5 áreas como muestra son el Gerente general, el auxiliar de apoyo, el jefe de contabilidad, la cajera general, vendedor de tienda y un distribuidor para un análisis correcto. Se precisa cuán importante es plantear objetivos en base a la información mostrada en los estados financieros, estrategias por parte del área contable y políticas que se cumpla en cada área, de esta forma se lograra mejores índices de liquidez para enfrentar deudas de mediano plazo y evitar pagar penalidades al incumplir con los compromisos pactados. Como conclusión se determina la ineficacia por parte de la Gerencia en el manejo de recursos. Por lo tanto, se debe realizar constante seguimiento en las funciones de cada área, personal o jefe y tomar decisiones optimas que incida en la liquidez y adecuado manejo en las herramientas que cuenta la empresa Azulejos.

Yapú, (2018) en su investigación: “Programa gestión financiera para incrementar las ventas en lubrinegocios S.A.C 2018.” Tesis para el grado de Contador Público Universidad Autónoma del Perú. Nos comenta que el fin es poder conocer si el Programa de Administración financiera es conveniente para elevar el porcentaje de ventas en la organización Lubrinegocios SAC. Para la presente indagación se usó el procedimiento cuantitativo. Los resultados conseguidos por el programa de administración financiera muestra crecimiento de las ventas ya que entre otros definió correctamente los precios y costos de los productos que se comercializa con base a las necesidades de los consumidores. Se hizo encuestas la cual dio a conocer el caso inicial y final; los resultados antes y después ayudo a saber la optimización en el incremento de las ventas, además los trabajadores ahora poseen más grado de entendimiento y capacitación para la utilización de novedosas tecnologías. En conclusión, la administración financiera llevará a cabo un óptimo crecimiento de las ventas en la organización siempre que se tome las estrategias la compañía va a ser más eficiente.

Arias (2014) en su tesis: “La Gestión Administrativa y su impacto en la Rentabilidad Financiera de la Empresa Seismiccorp Service S.A.” Tesis para la obtención del título Contador Público Ecuador, ha tenido como finalidad hallar el impacto de la gestión administrativa en la rentabilidad. Se reflejan los datos de la organización presentando índices bajos en su productividad, esto se debe a la falta de decisiones en función a los resultados y análisis sobre los factores que afecta la industria, por otra parte, las evaluaciones sobre el manejo de las áreas administrativas tienen gran impacto en la rentabilidad. Para los resultados se aplicó los indicadores financieros, se procedió a recabar la información con relación a la administración y

su desplazamiento en su productividad financiera de la organización SEISMICCORP. La investigación está enfocada por estados financieros de la compañía los años 2010, 2011, 2012 y 2013. Se realizó este proceso por medio del estudio Vertical y horizontal en los EE. FF. En conclusión, según los estudios hechos los individuos que se delegan de la gestión no recaen los indicadores de trabajo que permitan examinar dichos procesos y evaluaciones en un extenso plazo y que los mismos estén bien formados a su aplicación.

Como teorías relacionadas al tema Gestión Financiera, en las empresas permite identificar el adecuado uso de recursos en áreas operativas relacionado con la liquidez, solvencia, rentabilidad en la actividad empresarial.

La gestión financiera en cada empresa es importante tener un control con respecto al manejo de recursos que cuenta cada área y evaluar su desempeño. Para Cabrera, C y Cabrera B. (2017), es un proceso que conlleva desde la planificación hasta tener el control absoluto de un buen funcionamiento de los recursos financieros, materiales, entre otros. El propósito es que la compañía tenga mejor eficiencia al tomar decisiones financieras al realizar una inversión (p.24). Efectivamente un buen manejo en los activos es vital para mantenerse en el mercado y comienza con establecer bien las estrategias ante eventos presentes y futuros.

Como teoría relacionada al tema rendimiento sobre la inversión: Al otorgar dinero, este pueda brindar ganancias ante actividades de la organización a futuro, así mismo, no se puede asegurar ya que esta colocación de dinero también supone riesgos. Se espera de estas inversiones poder generar rendimientos económicos en un determinado tiempo sea corto mediano o largo plazo.

La fórmula es:

$$\frac{\text{RENDIMIENTO SOBRE LA INVERSION}}{\text{LA INVERSION}} = \frac{\text{UTILIDAD NETA}}{\text{ACTIVO TOTAL}}$$

Los recursos Son los medios que cuenta la empresa para poder generar las actividades de la empresa todos ellos tienen gran importancia para los logros que tiene la empresa en un determinado tiempo.

Según Pérez S. (2018) Nos indica lo siguiente:

Hoy en día existen muchas estrategias para poder maximizar nuestras ganancias. En las cuales poder agilizar las ventas y diseñando habilidades para producir sus productos de manera más eficaz para la organización. Estas decisiones se reflejan en el final del ejercicio

demostrando los resultados y viéndose reflejado en los estados financieros y con ello en las utilidades (p.125).

La fórmula es la siguientes:

$$\text{INCREMENTO DE GANANCIA} = \frac{\text{UTILIDAD NETA}}{\text{VENTAS}}$$

En el Incremento de ganancia, se requiere de procesos para poder obtener los resultados que se desea y tomar en cuenta los puntos altos y bajos, si analizamos empresas del mismo sector podemos ver las ventajas de nuestro producto y la utilidad que nos genera.

Como teoría relacionada la eficiencia, es el indicador que indica el adecuado uso que realiza cada trabajador con los recursos asignados. A mayor eficiencia en su rendimiento logra cumplir los objetivos trazados. Es importante que la empresa asigne de manera correcta los recursos disponibles. Para Chu, M. (2016) la eficiencia es " lograra solucionar problemas con pocos recursos que cuenta la empresa". De tal manera, la rotación de cartera se refleja a través de la disponibilidad inmediata frente a sus compromisos con proveedores y terceros. (p. 20)

Según Pérez, J. (2015). El resultado de las cuentas por cobrar durante un periodo será el resultado de las políticas establecidas y el promedio de días que los clientes demoran en pagar. (p.18).

La fórmula siguiente es:

$$\text{ROTACIÓN DE CLIENTES} = \frac{\text{VENTAS}}{\text{CUENTAS POR COBRAR}}$$

Esta ratio nos permite analizar la gestión sobre la rotación de los clientes que brindamos bienes o servicios. Permite analizar qué tan eficiente es el desempeño de los créditos otorgados.

Según Pérez, J. (2015). Este es otro indicador que se aplica para saber el promedio de días que se cancela los créditos otorgados y evaluar si está dentro del valor óptimo para la compañía.

Se realiza la siguiente fórmula:

$$\text{ROTACIÓN DE PROVEEDORES} = \frac{\text{CUENTAS POR PAGAR}}{\text{VENTAS}} \times 360$$

La rotación de proveedores en una determinada empresa, se debe establecer políticas de pagos. Si el objetivo es expandirse en el mercado la liquidez es primordial para seguir brindando los bienes y servicios. Es recomendable de pague a mayor tiempo y cobre en menos tiempo, para no buscar apalancamiento de entidades que a futuro generan intereses

Para el cumplimiento de las decisiones se debe monitorear todos los procesos administrativos. El objetivo es seguir creciendo y brindando la seguridad a los accionistas y dueños. Por ello las decisiones que se toma deben estar en base a datos históricos para ver la evolución. Briceño, P. (2016). Menciona: “El gerente financiero tiene la responsabilidad de crear planes financieros y lograr expandir todas las actividades establecidas.” p, (4).

Según Ricra, (2015). El análisis vertical es la participación de cada una en las cuentas contables. Nos muestra el grado que tiene con respecto a los activos de la Empresa una visión acerca de cómo está estructurado el estado financiero, los cambios que ha tenido durante un ejercicio económico. Por otro lado, las empresas deben conocer las variaciones de ingresos, egresos que refleja los EE. FF. El análisis horizontal permite comparar dos periodos económicos y mostrara la gestión que se refleja en los cambios en las cuentas. (p. 03).

Como teoría de los resultados económicos, para lograr una rentabilidad optima es primordial diagnosticar las carencias que tiene cada área. En una empresa lo que más importa a los accionistas son los resultados económicos ya que depende de ello para continuar invirtiendo.

Según De Jaime (2016) menciona que:

Se traducen en resultados, las unidades económicas que son capaces de generar rentabilidad, de tal manera, mientras que los aspectos financieros condicionan su solvencia también se refiere a los beneficios que una empresa determinada genera a lo largo de un periodo es decir la utilidad (p.23).

La rentabilidad puede considerarse, a nivel general, como la disposición o habilidad que cuenta la empresa para seguir desarrollando sus bienes y/o servicios con los activos disponibles. Por tanto, logrará seguir consolidando resultados favorables si se realiza todos los procesos planteados. Asimismo, este se puede medir al finalizar el ejercicio con sus respectivos elementos para así influir en el respectivo análisis y toma de decisiones.

En ese sentido, Ramírez, et al (2015), la rentabilidad es definida como: Encargada de analizar cómo se desenvuelve la compañía, permitiendo valorar todos los recursos empleados durante un periodo de tiempo. Tiene dos maneras de ser analizada en base a los activos disponibles llamado R.O.A que se lleva a cabo en las operaciones y la segunda en función al aporte realizado por los accionistas que es R.O.E el beneficio neto para cada uno. (p. 86)

El índice o ratio de retorno sobre activos conocido por sus siglas R.O.A calcula que tan rentable es la organización según los activos disponibles que cuenta a la fecha. Esto conlleva a determinar los resultados positivos frente a cualquier evento que este atravesando la Empresa.

Operatividad:

$$ROA = \frac{\text{UTILIDAD OPERATIVA}}{\text{ACTIVO TOTAL}}$$

De tal manera cuanto < sea el ROA más productiva y eficiente puede ser la entidad.

De tal modo el rendimiento sobre el capital, se da a través de la utilidad operativa, es decir, es el resultado de la utilidad bruta restando los gastos de la empresa. Por otro lado, los activos son bienes y derechos económicos que posee la entidad de dichos resultados pasados incluyendo los cobros pendientes a futuro. Según Puente, M., Solís, D., Marcelo, C. y Carrasco, V. (2017) define “son recursos controlados por la empresa, surgidas a consecuencia de periodos anteriores, de los que la compañía espera obtener beneficios a futuro”. (p.78).

La fórmula es la siguiente:

$$ROE = \frac{\text{UTILIDAD NETA}}{\text{CAPITAL}}$$

El índice de la rentabilidad de financiamiento ROE, tiene influencia con respecto a los resultados a cargo de la Gerencia, tiene gran impacto ya sean negativos o positivos para beneficios de los accionistas.

La utilidad es el beneficio obtenido en un determinado periodo o tiempo, es decir, la utilidad se puede reflejar mediante diversos indicadores, de tal modo que permita visualizar la utilidad antes y después de los costos e impuestos. Según Guajardo y Andrade (2016) permite conocer la parte porcentual que le corresponde a cada socio en función a las ventas obtenidas (p. 145). Es decir, es el resultado final o beneficio que obtendrá los integrantes de la compañía.

Asimismo, el margen de utilidad bruta, está orientada a un periodo establecido donde la entidad podrá comparar su rentabilidad con otras empresas en base a su porcentaje de ventas realizadas, este indicador da a conocer la utilidad bruta.

La aplicación es:

$$\text{MARGEN DE UTILIDAD BRUTA} = \frac{\text{UTILIDAD BRUTA}}{\text{VENTAS}}$$

El resultado obtenido al final del periodo contable, es el margen de utilidad neta, donde esta puede ser negativa como a la vez positiva, este indicador permite analizar el compartimento general de todo un periodo.

Según el consejo mexicano de NIF (2017). Es considerada como ganancia o pérdida y se registran en los libros al cierre de un ejercicio.

La fórmula es la siguiente:

$$\text{MARGEN DE UTILIDAD NETA} = \frac{\text{UTILIDAD NETA}}{\text{VENTAS}}$$

Las ventas netas, es la cantidad total de productos o servicios vendidos omitiendo o restando su costo de venta. De tal manera, esta se refleja en el Estado de Resultado de la empresa, una vez determinada permitirá el análisis de los índices de la utilidad.

La liquidez nos refleja la disposición inmediata que tiene en el momento para responder a sus acreedores como prestamos, o deudas con trabajadores, entre otros en un periodo contable. Córdoba (2014) señala que “la liquidez mide que tan fortalecida esta la disposición de efectivo inmediato” (p. 6.2)

Se mide de la siguiente manera:

$$\text{LIQUIDEZ} = \frac{\text{ACTIVO CORRIENTE}}{\text{PASIVO CORRIENTE}}$$

Como problema general se planteó la siguiente ¿Qué relación existe entre la gestión financiera y los resultados económicos de la empresa CONTADORES TRIBUTARIOS DEL PERÚ S.A.C. del distrito de San Juan de Lurigancho 2016 – 2018? Asimismo, los problemas específicos son 3:

Primero es: ¿Qué relación existe entre la gestión financiera y rentabilidad de la empresa CONTADORES TRIBUTARIOS DEL PERÚ S.A.C. del distrito de San Juan de Lurigancho 2016 – 2018?; segundo: ¿Qué relación existe entre la gestión financiera y la utilidad de la empresa? y por ultimo ¿Qué relación existe entre la gestión financiera y la liquidez?

Como justificación teórica, Se procura brindar una correcta información y sustentar sus dos variables investigadas. Por una parte, la gestión financiera que beneficios obtiene la empresa al ponerla en práctica, se explicará las dimensiones e indicadores explicando cómo se puede medir cada uno de ellos. Por otra parte, la segunda variable nos lleva a los resultados económicos analizando las ratios de rentabilidad, apalancamiento y solvencia, determinando si la gestión financiera fue útil para la empresa. Según Hernández et al (2010). “Es una guía para los autores en profundizar el problema planteado” (p. 52).

Como justificación práctica, En esta investigación se está proponiendo mejorar resultados económicos en la empresa contadores tributarios en base a la gestión financiera, y demás propuestas que se utilizarán para poder llegar a mejorar las deficiencias encontradas respecto a la productividad, además se desea generar nuevos proyectos y procesos mediante la estructura organizacional que existe en la empresa y mediante sus proyectos que maneja, irán de la mano con las decisiones de estrategia. Basados en estos procedimientos de gestión financiera que se tienen se encaminará con el destino requerido que es de liderar el mercado.

Y como justificación metodológica, la presente investigación es corte longitudinal. Porqué dará a conocer el efecto de una buena gestión financiera en sus resultados económicos determinando si es de beneficio para la empresa, el diseño es no experimental por que se obtendrá en su entorno y proporcionaremos un análisis con los datos de los estados financieros.

Como hipótesis general se planteó; ¿Existe una relación directa y significativa entre la gestión financiera y los resultados económicos de la empresa CONTADORES TRIBUTARIOS DEL PERÚ S.A.C. del distrito de San Juan de Lurigancho 2016 – 2018?

Asimismo, como hipótesis específicas se obtuvo 3:

La primera: ¿Existe una relación directa y significativa entre la gestión financiera y rentabilidad en CONTADORES TRIBUTARIOS DEL PERÚ S.A.C. del distrito de San Juan de Lurigancho 2016 – 2018?; la segunda: ¿Existe una relación directa significativa entre gestión financiera y utilidad? y la última: ¿Existe una relación directa y significativa entre gestión financiera y la liquidez?

Como objetivo general se planteó; Determinar la relación que existe entre gestión financiera y resultados económicos de CONTADORES TRIBUTARIOS DEL PERU SAC del distrito de san Juan de Lurigancho 2016 – 2018. Asimismo, como objetivos específicos se obtuvo:

Determinar la relación que existe entre la gestión financiera y la rentabilidad de la empresa CONTADORES TRIBUTARIOS DEL PERU SAC del distrito de san Juan de Lurigancho 2016 – 2018; el segundo: Determinar la relación que existe entre la gestión financiera y utilidad, el ultimo es: Determinar la relación que existe entre gestión financiera y liquidez.

II. MÉTODO

2.1 Diseño de investigación

2.1.1 Diseño

El presente trabajo es diseño no experimental, porque no se cambió o manipulo alguna de las variables a estudiar y de corte longitudinal, pues que los datos se recolectaran en un mismo momento. Según Sánchez et al (2018), “El diseño de la investigación se llama no experimental debido a que tiene en cuenta una o varias muestras en un tiempo establecido, se trata de un diseño transaccional descriptivo como también correlacional (p. 55).

2.1.2 Nivel

La investigación presenta un nivel longitudinal descriptiva correlativa con un enfoque cuantitativo pues se limita a describir los fenómenos observados tal como se encuentran es correlacional pues se trata de dar cuenta de las relaciones del objeto que se va investigar.

2.1.3 Tipo de estudio

Se considera básica, porque los autores plantean nuevas soluciones a la problemática encontrada que ayude a mejorar con un mejor manejo en la alta rotación del personal, manejo de liquidez y temas administrativos, tomando en cuenta conocimientos por especialistas.

2.1.4 Enfoque

La investigación presente tiene enfoque cuantitativo, porque se utilizó la estadística. Al plantear la hipótesis se recolectará la información necesaria para poder analizar los resultados que se consiguieron a través de una medición numérica.

Se puede definir según Hernández, Fernández y Baptista (2014), como “la utilización de recoger cada uno de los datos establecidos para así comprobar la hipótesis aplicando las mediciones numéricas y estadísticamente, como propósito de implementar muestras de conducta (p. 4).

2.1.5 Método

Behar. D. (2008). Indica que “el método deductivo directo inferencia o conclusión inmediata... Se obtiene en base al resultado de una premisa y conocer si los datos presentados son verídicos mediante análisis o suposiciones” (p.39).

2.2 Variables y Operacionalización

2.2.1. Variables

Son un conjunto de operaciones sobre un tema específico y pueden ser medible que permite brindar mayor información. Según Núñez, F (2007) [...] La variable viene hacer el punto de partida para llevar a cabo la investigación, ya que contiene valores clasificados en cuantitativos o cualitativos comienza con la Operacionalización de cada una para tener en claro los conceptos (pág. 167).

V1: Gestión Financiera

V2: Resultados Económicos

2.3 Población y Muestra

2.3.1 Población

La población está conformada por la Empresa Contadores Tributarios del Perú S.A.C. distrito de San Juan de Lurigancho 2016-2018.

2.3.2 Muestreo

La muestra se determina mediante los estados financieros de la empresa y los datos deben de ser mensual.

2.3.3. Selección de muestra

Se tomará en cuenta una muestra probabilística aleatoria simple relacionados con las variables principales que son Gestión financiera y resultados económicos de la empresa Contadores Públicos del Perú SAC, distrito de S.J.L 2016-2018.

2.4 Técnicas e Instrumentos de recolección de datos técnicos

Se realizó la revisión bibliográfica como técnica y documentos de libros relacionados a la investigación lo cual consiste en analizar e interpretar los datos secundarios de otros investigadores relacionados al tema en sí, basados en fuentes digitales o impresos.

2.4.1 instrumentos

Para la investigación se tomará en cuenta los resultados mensualmente reflejado en los estados financieros y poder analizar el comportamiento que ha tenido cada variable en base a la problemática presentada.

2.4.2 método de análisis de datos

Para conocer los resultados de las variables e indicadores se realizará en el programada o el software estadístico SPSS 24, es una herramienta que va a permitir determinar el grado de incidencia, como los valores de cada una.

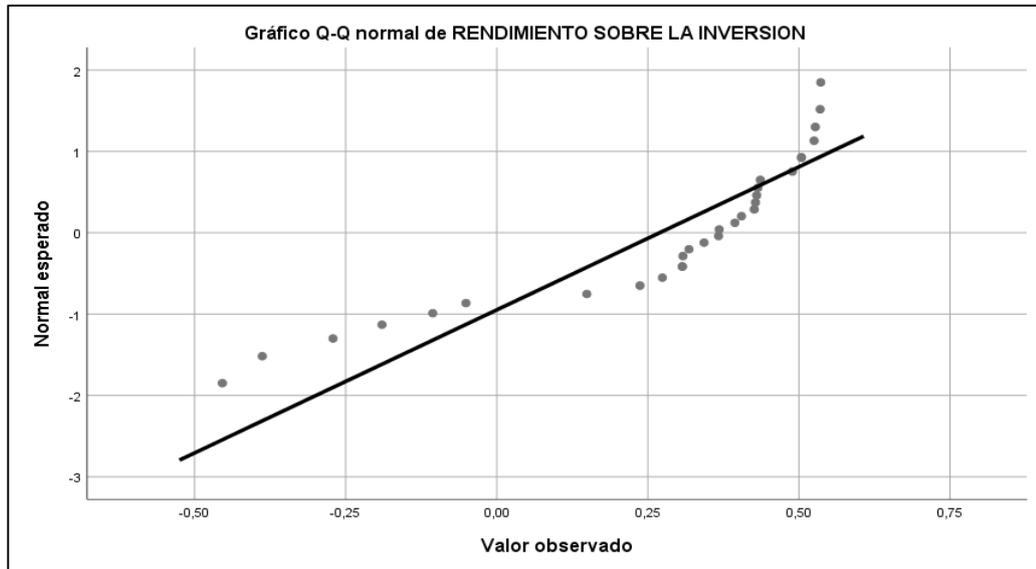
III. RESULTADOS

2.5 Aplicación de datos estadísticos

Rendimiento sobre la inversión y R.O.E. en la empresa Contadores Tributarios del Perú S.A.C del distrito San Juan de Lurigancho 2016-2018.

2.5.1 Prueba de normalidad

Figura 1: Dispersión de Rendimiento sobre la Inversión



<i>Pruebas de normalidad</i>			
	Shapiro-Wilk		
	Estadístico	gl	Sig.
RENDIMIENTO SOBRE LA INVERSION	,801	30	,000
ROE	,936	30	,071

Tabla 1: Rendimiento sobre la inversión y R.O.E

Hipótesis 01:

H0 No existe normalidad entre rendimiento sobre la inversión y ROE

H1 Existe normalidad entre rendimiento sobre la inversión y ROE

Fórmula para decidir la Hipótesis

P valor > 0.05, se acepta la H0

P valor < 0.05, se rechaza la H0 y se acepta la H1

Se concluye que los datos no cuentan con normalidad y por ende se aplica Rho spearman, prueba no paramétrica.

		RENDIMIENTO SOBRE LA INVERSION		
			ROE	
Rho de Spearman	RENDIMIENTO SOBRE LA INVERSION	Coefficiente de correlación	1,000	,593**
		Sig. (bilateral)	.	,001
		N	30	30
	ROE	Coefficiente de correlación	,593**	1,000
		Sig. (bilateral)	,001	.
		N	30	30

** . La correlación es significativa en el nivel 0,01 (bilateral).

Tabla 2: Rendimiento sobre la inversión y ROE

Hipótesis 01:

H₀ No existe relación entre rendimiento sobre la inversión y ROE

H₁ Existe relación entre rendimiento sobre la inversión y ROE

Fórmula para decidir la Hipótesis

P valor > 0.05, se acepta la H0

P valor < 0.05, se rechaza la H0 y se acepta la H1

Interpretación

La tabla nos muestra el p valor = 0,01 < 0,05 por lo tanto, acepta la H0 y rechaza la H1. De igual manera, muestra el coeficiente correlación de rho spearman = 0,593 el resultado es positivo que evidencia la relación directa y moderada. Se concluye que: No existe relación directa entre Rendimiento sobre la Inversión y ROE, es decir que, si el indicador de Rendimiento sobre la Inversión aumenta, el valor de ROE también aumenta.

Figura 2: Dispersión de Margen de Utilidad Neta

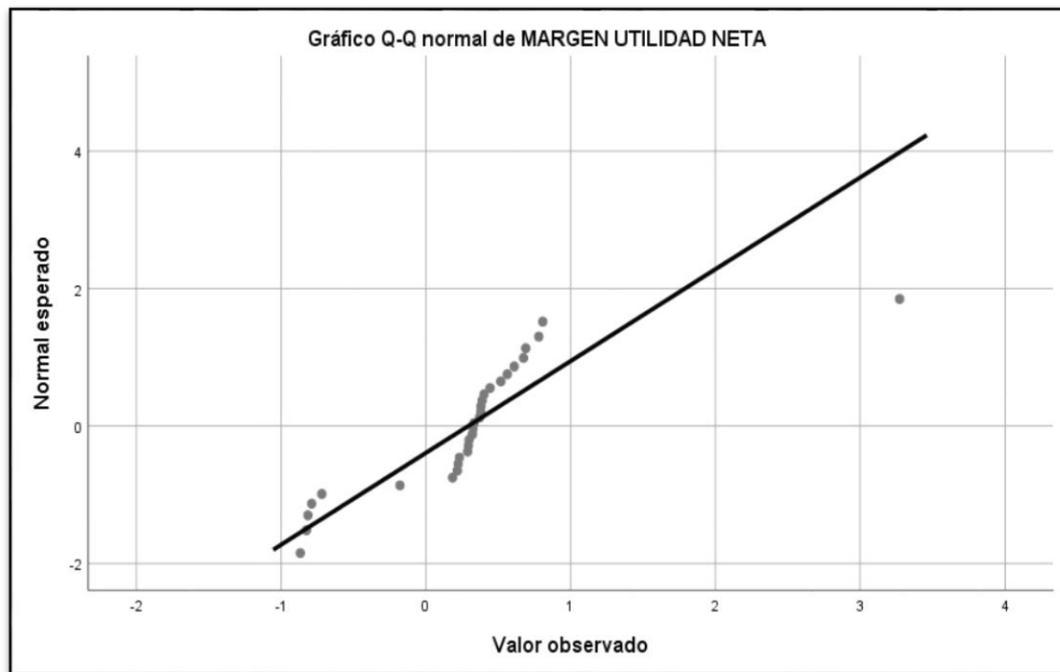


Tabla 3 : Margen de Utilidad Neta y rendimiento sobre la inversión

<i>Pruebas de normalidad</i>			
	Shapiro-Wilk		
	Estadístico	gl	Sig.
RENDIMIENTO SOBRE LA INVERSION	,801	30	,000
MARGEN UTILIDAD NETA	,742	30	,000

a. Corrección de significación de Lilliefors

Hipótesis 02:

H0 No existe normalidad entre rendimiento sobre la inversión y margen utilidad neta

H1 Existe normalidad entre rendimiento sobre la inversión y margen utilidad neta

Fórmula para decidir la Hipótesis

P valor > 0.05, se acepta la H0

P valor < 0.05, se rechaza la H0 y se acepta la H1

Se concluye que los datos no cuentan con normalidad y por ende se aplica Rho spearman, prueba no paramétrica.

<i>Correlaciones</i>				
			RENDIMIEN TO SOBRE LA INVERSION	MARGEN UTILIDAD NETA
Rho de Spearman	RENDIMIENTO SOBRE LA INVERSION	Coefficiente de correlación	1,000	,649**
		Sig. (bilateral)	.	,000
		N	30	30
	MARGEN UTILIDAD NETA	Coefficiente de correlación	,649**	1,000
		Sig. (bilateral)	,000	.
		N	30	30

** La correlación es significativa en el nivel 0,01 (bilateral).

Tabla 4: Rendimiento sobre la inversión y margen utilidad neta

Hipótesis 02:

H₀ No existe relación entre rendimiento sobre la inversión y margen utilidad neta

H₁ Existe relación entre rendimiento sobre la inversión y margen utilidad neta

Fórmula para decidir la Hipótesis

P valor > 0.05, se acepta la H₀

P valor < 0.05, se rechaza la H₀ y se acepta la H₁

Interpretación

La tabla nos muestra el p valor = 0,00 < 0,05, por lo tanto, acepta la H₀ y rechaza la H₁. De igual manera muestra, el coeficiente correlación de rho spearman = 0,649, el resultado es positivo que evidencia la relación directa moderada. Por lo que se concluye que: No existe relación directa entre Rendimiento sobre la Inversión y Margen de Utilidad Neta. Es decir que, si los Rendimiento sobre la Inversión aumenta, el valor de Margen de Utilidad de la misma manera aumenta.

Tabla 5: Rendimiento sobre la inversión y razón corriente

<u>Pruebas de Normalidad</u>				
	Shapiro-Wilk			
	Estadístico	gl	Sig.	
RENDIMIENTO SOBRE LA INVERSION	,801	30	,000	
RAZON CORRIENTE	,710	30	,000	

Hipótesis 03:

H0 No existe normalidad entre rendimiento sobre la inversión y Razón Corriente

H1 Existe normalidad entre rendimiento sobre la inversión y Razón Corriente

Fórmula para decidir la Hipótesis

P valor > 0.05, se acepta la H0

P valor < 0.05, se rechaza la H0 y se acepta la H1

Se concluye que los datos no cuentan con normalidad y por ende se aplica Rho spearman, prueba no paramétrica.

<u>Correlaciones</u>				
			RENDIMENT O SOBRE LA INVERSION	RAZON CORRIENTE
Rho de Spearman	RENDIMIENTO SOBRE LA INVERSION	Coefficiente de correlación	1,000	,813**
		Sig. (bilateral)	.	,000
		N	30	30
	RAZON CORRIENTE	Coefficiente de correlación	,813**	1,000
		Sig. (bilateral)	,000	.
		N	30	30

** . La correlación es significativa en el nivel 0,01 (bilateral).

Tabla 6: Rendimiento sobre la inversión y Razón Corriente

Hipótesis 03:

H_0 No existe relación entre rendimiento sobre la inversión y Razón Corriente

H_1 Existe relación entre rendimiento sobre la inversión y Razón Corriente

Fórmula para decidir la Hipótesis

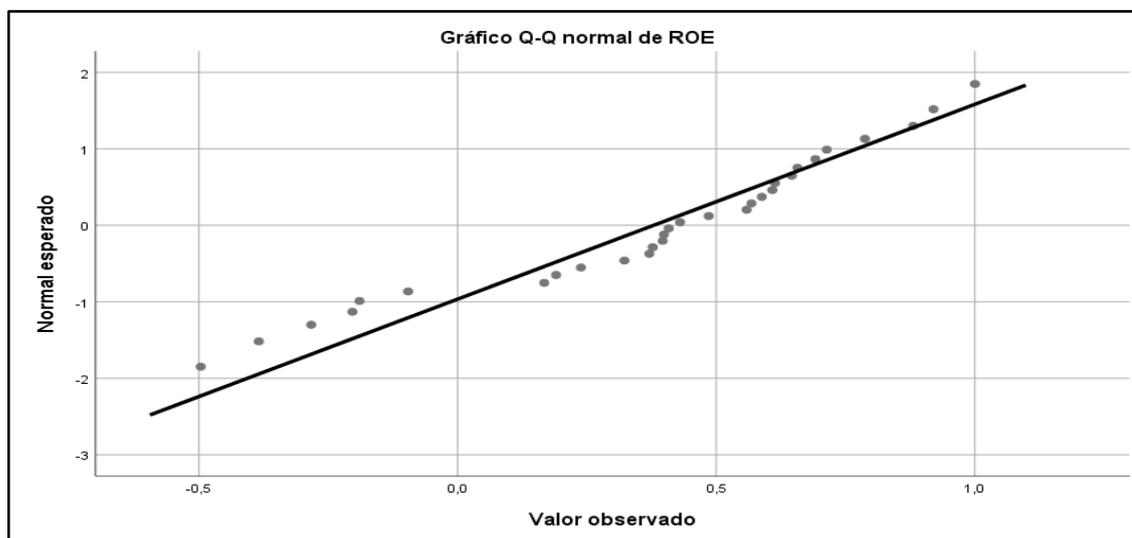
P valor > 0.05 , se acepta la H_0

P valor < 0.05 , se rechaza la H_0 y se acepta la H_1

Interpretación

La tabla nos muestra el p valor = $0,00 < 0,05$, por lo tanto, acepta la H_0 y rechaza la H_1 . De igual manera muestra el coeficiente correlación de rho spearman = $0,813$ el resultado es positivo que evidencia la relación directa es fuerte. Por lo que se concluye que: No Existe relación directa entre rendimiento sobre la inversión y Razón Corriente. Es decir que, si los valores de rendimiento sobre la inversión incrementan y el valor de Margen de Utilidad neta también incrementara.

Figura 3: Dispersión de ROE



<i>Pruebas de normalidad</i>			
	Shapiro-Wilk		
	Estadístico	gl.	Sig.
ROTACION DE CLIENTES	,922	30	,030
ROE	,936	30	,071

Tabla 7: Rotación de clientes y ROE

Hipótesis 04:

H0 No existe normalidad entre rotación de clientes y ROE

H1 Existe normalidad entre rotación de clientes y ROE

Fórmula para decidir la Hipótesis

P valor > 0.05, se acepta la H0

P valor < 0.05, se rechaza la H0 y se acepta la H1

Se concluye que los datos no cuentan con normalidad y por ende se aplica Rho spearman, prueba no paramétrica.

Tabla 8: Rotación de clientes y ROE

<i>Correlaciones</i>				
		ROTACION DE CLIENTES ROE		
Rho de Spearman	ROTACION DE CLIENTES	Coefficiente de correlación	1,000	,737**
		Sig. (bilateral)	.	,000
		N	30	30
	ROE	Coefficiente de correlación	,737**	1,000
		Sig. (bilateral)	,000	.
		N	30	30

** . La correlación es significativa en el nivel 0,01 (bilateral).

Hipótesis 04:

H₀ No existe relación entre rotación de clientes y ROE

H₁ Existe relación entre rotación de clientes y ROE

Fórmula para decidir la Hipótesis

P valor > 0.05, se acepta la H₀

P valor < 0.05, se rechaza la H₀ y se acepta la H₁

Interpretación

La tabla nos muestra el p valor = 0,00 < 0,05 por lo tanto, acepta la H₀ y rechaza la H₁. De igual manera muestra, el coeficiente correlación de rho spearman = 0,737, el resultado es positivo que evidencia la relación directa significativo. se concluye que: No existe relación directa entre rotación de clientes y ROE es decir que, el indicador de rotación de clientes aumenta, del mismo modo el valor de la ROE aumenta.

Figura 4: Dispersión de Rotación de Clientes

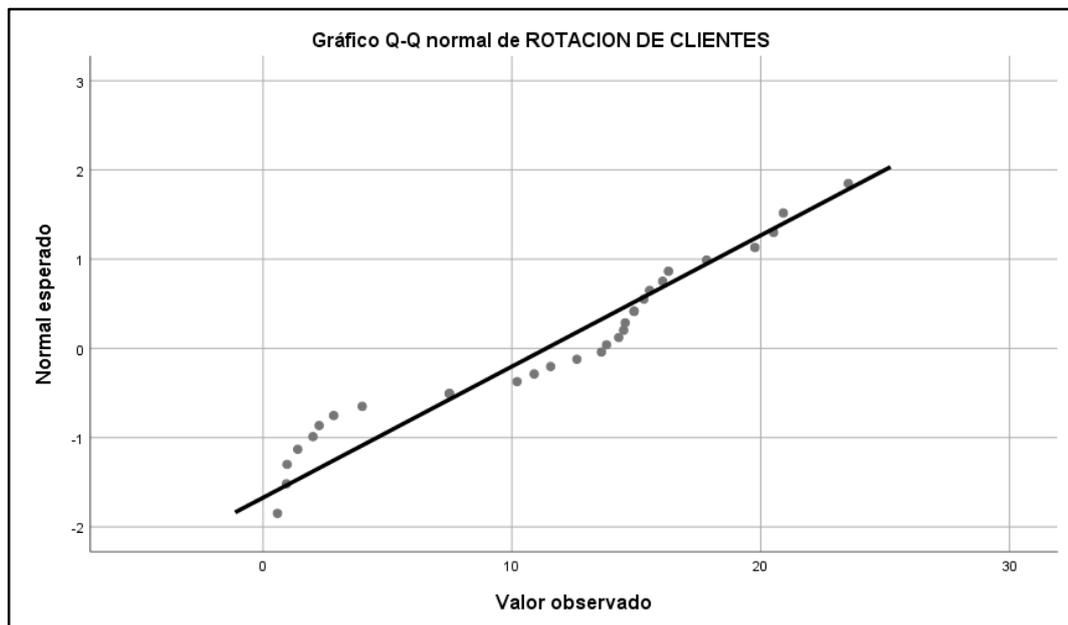


Figura 5: Dispersión de Margen de Utilidad Neta

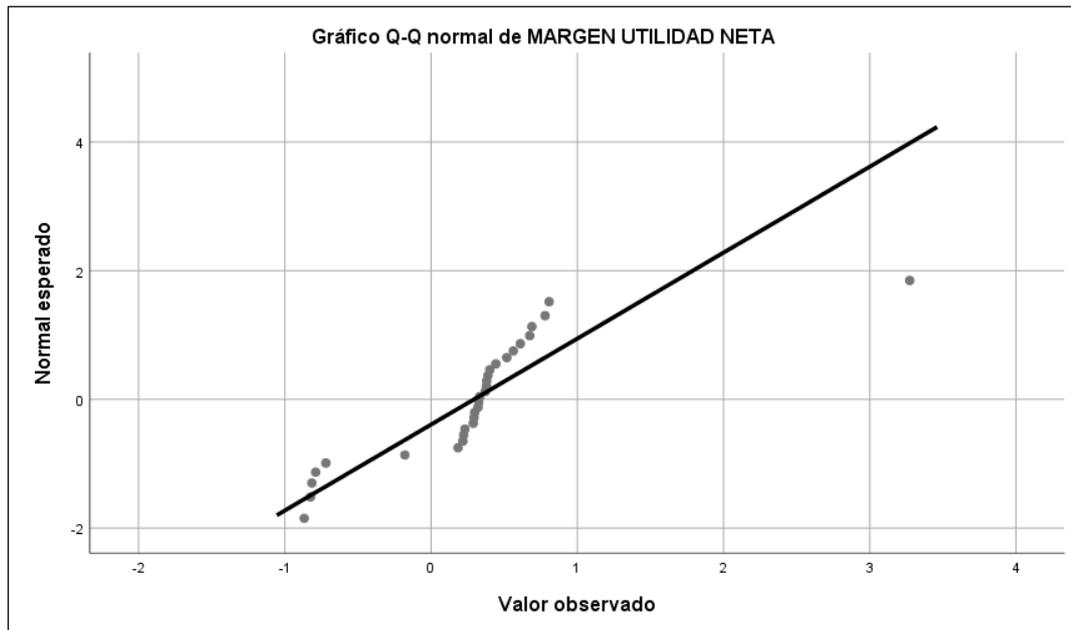


Tabla 9: Margen de Utilidad Neta

<i>Pruebas de normalidad</i>			
	Shapiro-Wilk		
	Estadístico	gl	Sig.
ROTACION DE CLIENTES	,922	30	,030
MARGEN UTILIDAD NETA	,742	30	,000

Hipótesis 05:

H0 No existe normalidad entre rotación de clientes y Margen de Utilidad Neta

H1 Existe normalidad entre rotación de clientes y Margen de Utilidad Neta

Regla de decisión

P valor > 0.05, se acepta la H0

P valor < 0.05, se rechaza la H0 y se acepta la H1

Se concluye que los datos no cuentan con normalidad y por ende se aplica Rho spearman, prueba no paramétrica.

Tabla 10: Rotación de clientes y Margen de Utilidad Neta

<i>Correlaciones</i>				
			ROTACION DE CLIENTES	MARGEN UTILIDAD NETA
Rho de Spearman	ROTACION DE CLIENTES	Coefficiente de correlación	1,000	,186
		Sig. (bilateral)	.	,324
		N	30	30
	MARGEN UTILIDAD NETA	Coefficiente de correlación	,186	1,000
		Sig. (bilateral)	,324	.
		N	30	30

Hipótesis 05:

H₀ No existe relación entre rotación de clientes y Margen de Utilidad Neta

H₁ Existe relación entre rotación de clientes y Margen de Utilidad Neta

Fórmula para decidir la Hipótesis

P valor > 0.05, se acepta la H₀

P valor < 0.05, se rechaza la H₀ y se acepta la H₁

Interpretación

La tabla nos muestra el p valor = 0,324 < 0,05, por lo tanto, acepta la H₁ y rechaza la H₀. De igual manera muestra el coeficiente correlación de rho spearman = 0,186 el resultado es positivo que evidencia la relación directa muy débil. Se concluye que: Existe relación directa entre rotación clientes y Margen de Utilidad Neta. Es decir que, si el indicador rotación clientes aumentan, del mismo modo el Margen de Utilidad Neta aumenta.

Tabla 11: *Rotación de clientes y razón corriente*

<u>Pruebas de normalidad</u>			
	Shapiro-Wilk		
	Estadístico	gl	Sig.
ROTACION DE CLIENTES	,922	30	,030
RAZON CORRIENTE	,710	30	,000

Hipótesis 06:

H₀ No existe normalidad entre rotación de Clientes y Razón Corriente

H1 Existe normalidad entre rotación de Clientes y Razón Corriente

Fórmula para decidir la Hipótesis

P valor > 0.05, se acepta la H0

P valor < 0.05, se rechaza la H0 y se acepta la H1

Se concluye que los datos no cuentan con normalidad y por ende se aplica Rho spearman, prueba no paramétrica.

Tabla 12: *Rotación de Clientes y razón Corriente*

Correlaciones			ROTACION DE CLIENTES	RAZON CORRIENTE
Rho de Spearman	ROTACION DE CLIENTES	Coefficiente de correlación	1,000	,276
		Sig. (bilateral)	.	,140
		N	30	30
	RAZON CORRIENTE	Coefficiente de correlación	,276	1,000
		Sig. (bilateral)	,140	.
		N	30	30

Hipótesis 06:

H₀ No existe relación entre rotación de Clientes y razón Corriente

H₁ Existe relación entre rotación de Clientes y razón Corriente

Fórmula para decidir la Hipótesis

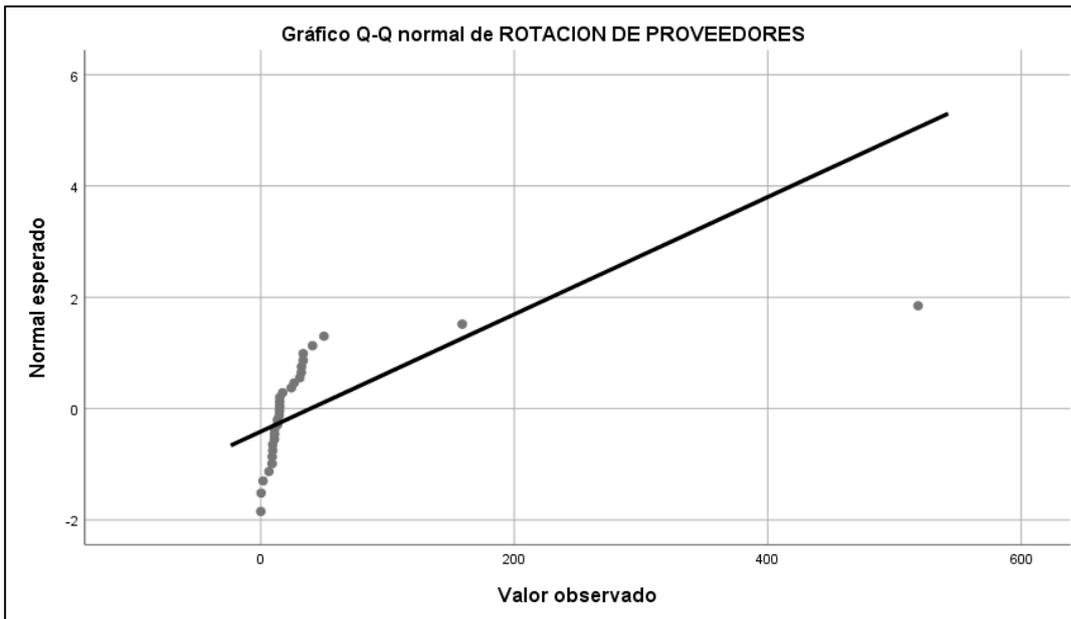
P valor > 0.05, se acepta la H0

P valor < 0.05, se rechaza la H0 y se acepta la H1

Interpretación

La tabla nos muestra el p valor = 0,140 < 0,05, por lo tanto, rechaza la H0 y acepta la H1. De igual manera muestra el coeficiente correlación de rho spearman = 0,276 el resultado es positivo que evidencia la relación directa es débil. Se concluye que: Existe relación directa entre rotación de Clientes y Razón Corriente. Es decir que, si el indicador rotación de clientes incrementa, la razón corriente también aumenta.

Figura 6: Dispersión de Rotación de Proveedores



<i>Pruebas de Normalidad</i>			
	Shapiro-Wilk		
	Estadístico	gl	Sig.
ROTACION DE PROVEEDORES	,350	30	,000
ROE	,936	30	,071

Tabla 13: *Rotación de Proveedores y ROE*

Hipótesis 07:

H0 No existe normalidad entre Rotación de Proveedores y ROE

H1 Existe normalidad entre Rotación de Proveedores y ROE

Regla de decisión

P valor > 0.05, se acepta la H0

P valor < 0.05, se rechaza la H0 y se acepta la H1

Se concluye que los datos no cuentan con normalidad y por ende se aplica Rho spearman, no paramétrica.

<i>Correlaciones</i>				
		ROTACION DE PROVEEDORES		
		ROE		
Rho de Spearman	ROTACION DE PROVEEDORES	Coefficiente de correlación	1,000	-,371*
		Sig. (bilateral)	.	,043
		N	30	30
	ROE	Coefficiente de correlación	-,371*	1,000
		Sig. (bilateral)	,043	.
		N	30	30

*. La correlación es significativa en el nivel 0.05 (bilateral).

Tabla 14: Rotación de proveedores y ROE

Hipótesis 07:

H₀ No existe relación entre rotación de proveedores y ROE

H₁ Existe relación entre rotación de proveedores y ROE

Fórmula para decidir la Hipótesis

P valor > 0.05, se acepta la H₀

P valor < 0.05, se rechaza la H₀ y se acepta la H₁

Interpretación

La tabla nos muestra el p valor = 0,043 < 0,05, por lo tanto, acepta la H₀ y rechaza la H₁. De igual manera muestra el coeficiente correlación de rho spearman = -0,371, el resultado es negativo que evidencia la relación indirecta es débil. Se concluye que: Existe relación indirecta entre rotación de Proveedores y ROE. Es decir que, si el indicador rotación de Proveedores disminuyen, el ROE aumenta.

<i>Pruebas de normalidad</i>			
	Shapiro-Wilk		
	Estadístico	gl	Sig.
ROTACION DE PROVEEDORES	,350	30	,000
MARGEN UTILIDAD NETA	,742	30	,000

a. Corrección de significación de Lilliefors

Tabla 15: *Rotación de Proveedores y Margen de Utilidad Neta*

Hipótesis 08:

H0 No existe normalidad entre rotación de Proveedores y Margen de Utilidad Neta

H1 Existe normalidad entre rotación de Proveedores y Margen de Utilidad Neta

Fórmula para decidir la Hipótesis

P valor > 0.05, se acepta la H0

P valor < 0.05, se rechaza la H0 y se acepta la H1

Se concluye que los datos no cuentan con normalidad y por ende se aplica Rho spearman, prueba no paramétrica.

<i>Correlaciones</i>				
		ROTACION DE PROVEEDOR ES		
		MARGEN UTILIDAD NETA		
Rho de Spearman	ROTACION DE PROVEEDORES	Coefficiente de correlación	1,000	-,191
		Sig. (bilateral)	.	,313
		N	30	30
	MARGEN UTILIDAD NETA	Coefficiente de correlación	-,191	1,000
		Sig. (bilateral)	,313	.
		N	30	30

Tabla 16: *Rotación de proveedores y margen utilidad neta*

Hipótesis 08:

H₀ No existe relación entre rotación de proveedores y margen utilidad neta

H₁ Existe relación entre rotación de proveedores y margen utilidad neta

Fórmula para decidir la Hipótesis

P valor > 0.05 , se acepta la H0

P valor < 0.05 , se rechaza la H0 y se acepta la H1

Interpretación

La tabla nos muestra el p valor = $0,313 < 0,05$, por lo tanto, acepta la H1 y rechaza la H0. De igual manera muestra el coeficiente correlación de rho spearman = $-0,191$ el resultado es negativo que evidencia la relación indirecta muy débil. Se concluye que: Existe relación indirecta entre rotación de proveedores y margen de utilidad neta. Es decir que, si el indicador de rotación de proveedores disminuye, el valor de Margen de Utilidad Neta aumenta.

Figura 7: Dispersión de Razón Corriente

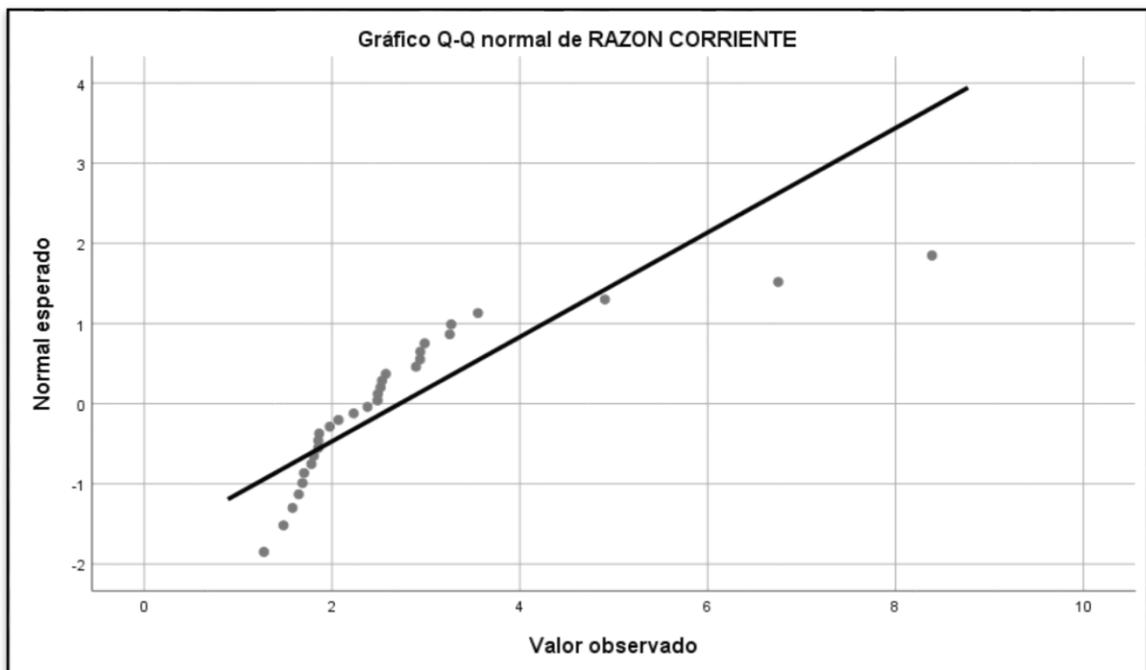


Tabla 17: Rotación de proveedores y razón Corriente

<i>Pruebas de normalidad</i>			
	Shapiro-Wilk		
	Estadístico	gl	Sig.
ROTACION DE PROVEEDORES	,350	30	,000
RAZON CORRIENTE	,710	30	,000

a. Corrección de significación de Lilliefors

Hipótesis 09:

H0 No existe normalidad entre rotación de proveedores y razón Corriente

H1 Existe normalidad entre rotación de proveedores y razón Corriente

Fórmula para decidir la Hipótesis

P valor > 0.05, se acepta la H0

P valor < 0.05, se rechaza la H0 y se acepta la H1

Se concluye que los datos no cuentan con normalidad y por ende se aplica Rho spearman, prueba no paramétrica.

Tabla 18: Rotación de proveedores y razón Corriente

<i>Correlaciones</i>		ROTACION DE PROVEEDOR ES		RAZON CORRIENTE
Rho de Spearman	ROTACION DE PROVEEDORES	Coefficiente de correlación	1,000	-,376*
		Sig. (bilateral)	.	,041
		N	30	30
	RAZON CORRIENTE	Coefficiente de correlación	-,376*	1,000
		Sig. (bilateral)	,041	.
		N	30	30

*. La correlación es significativa en el nivel 0,05 (bilateral).

Hipótesis 09:

H₀ No existe relación entre rotación de proveedores y Razón Corriente

H₁ Existe relación entre rotación de proveedores y Razón Corriente

Fórmula para decidir la Hipótesis

P valor > 0.05, se acepta la H₀

P valor < 0.05, se rechaza la H₀ y se acepta la H₁

Interpretación

La tabla nos muestra el p valor = 0,041 < 0,05, por lo tanto, acepta la H₀ y rechaza la H₁. De igual manera muestra el coeficiente correlación de rho spearman = -0,376 el resultado es negativo que evidencia la relación indirecta es débil. Se concluye que: No Existe relación directa entre rotación de clientes y razón corriente. Es decir que, si el indicador de rotación de proveedores aumenta, la razón corriente disminuye.

IV. DISCUSIÓN

Los resultados en la presente investigación ha permitido comprobar si las hipótesis planteadas que están conformados por las variables existe relación entre la gestión financiera y resultados económicos de la compañía Contadores Tributarios del Perú S.A.C. del distrito San Juan de Lurigancho 2016-2018. Por lo tanto, gestión financiera y resultados económicos no tiene una relación directa y moderada según el resultado obtenido y de forma positiva, como afirma a la veracidad Chara (2018) “Gestión financiera y su relación en las cuentas por cobrar a MIBANCO S.A., Santa Clara 2018”, indica que si existe se relacionan significativamente si mantiene una continua mejora en la gestión financiera de MIBANCO S.A va obtener disminución de las cuentas dudosas.

En el primer resultado se obtuvo el valor de rho spearman que es igual a 0,593 es decir que es positivo y se evidencia una relación directa y moderada y llegamos a la conclusión que no existe relación según el p valor entre ambos indicadores rendimiento sobre la inversión y ROE de la empresa CONTADORES TRIBUTARIOS DEL PERU S.A.C, dicha Hipótesis primera es negada por el autor carrillo (2015) en su tesis titulado “la gestión financiera y la liquidez de la empresa azulejos Pelileo” que tuvo como resultado un 1,96 que es mayor al 0,05 llegando a la conclusión que la gestión financiera incide significativamente en la liquidez de la empresa investigada por el autor.

Como segundo resultado en la investigación se obtuvo un coeficiente correlacional rho spearman que es igual a 0,649 se evidencia un resultado positivo y contiene una relación directa y moderada y por consecuente del p valor no existe relación entre ambos indicadores entre R.O.A y margen de utilidad neta, dicha hipótesis segunda es negada por el autor flores (2015) “la gestión financiera y la rentabilidad de las CMAC distrito de la victoria 2010 – 2015” Tiene como resultado $4.547 > 3.8415$ y acepta su hipótesis planteada que un eficiente análisis financiero tiene incidencia en los créditos otorgadas.

El tercer resultado de la investigación la correlación de Rho spearman es igual a 0,813 lo cual es positivo y tiene una relación directa y fuerte, comparando la hipótesis 3 de rendimiento sobre la inversión y razón corriente en CONTADORES TRIBUTARIOS DEL PERU S.A.C. del distrito San Juan de Lurigancho 2016-2018, esta hipótesis afirma validez como en su tesis de Yapu (2018) “programa de Gestión financiera para incrementar las ventas en LUBRINEGOCIOS S.A.C., 2018” ellos rechazan la H_0 y aceptan la H_1 , ya que contienen su valor de significancia 0.00 y del control absoluto en de los activos financieros permitiendo incrementar las ventas.

V. CONCLUSIONES

La presente investigación tiene como propósito general determinar si existe relación entre la gestión financiera y resultados económicos de la empresa Contadores Tributarios del Perú S.A.C del distrito de San Juan de Lurigancho 2016-2018. Por lo tanto, se concluye que no existe una relación entre ambas variables, pero sí de forma moderada y positiva según el análisis obtenido en la investigación cuya síntesis se obtuvo relacionando las hipótesis específicas en donde rendimiento sobre la inversión aumentan también aumentara la margen de utilidad neta.

El segundo objetivo es determinar si la gestión financiera y la rentabilidad de la empresa existe relación directa en CONTADORES TRIBUTARIOS DEL PERÚ del distrito san Juan de Lurigancho 2016 – 2018 y por lo tanto, se concluye de acuerdo al análisis realizado muestra un coeficiente correlacional rho spearman que es igual 0.593 y el p valor es 0.01 por lo tanto nos muestra que no existe una relación directa moderada entre rendimiento de inversión y ROE de la empresa.

El objetivo tercero es determinar si existe una relación entre la gestión financiera y la utilidad de la empresa CONTADORES TRIBUTARIOS DEL PERU del distrito san Juan de Lurigancho 2016 – 2018, se llegó a la conclusión después de realizar el análisis obtuvimos un coeficiente correlacional rho spearman de 0.649 y el valor sig. Es 0,00 es de esa manera que no existe relación directa entre ambas variables.

El objetivo cuarto de nuestra investigación es determinar si existe una relación entre la gestión financiera y la Liquidez en CONTADORES TRIBUTARIOS DEL PERU S.A.C distrito San Juan de Lurigancho periodo 2016-2018. Por lo tanto, se llegó a la conclusión que al haber realizado los análisis correspondientes arrojan que nuestro coeficiente correlacional rho spearman es 0.813 y el valor sig. es 0.00 es así que demuestran que no existe una relación directa entre ambas variables aplicadas.

VI. RECOMENDACIONES

Se debe implementar un área específicamente para monitorear las funciones de cada personal y evaluar su productividad debido a que existe alta rotación de personal y esto conlleva a realizar desembolsos afectando la liquidez. Es importante realizar los filtros a cada candidato que forme parte de la compañía, se debe implementar políticas en cada sede para potenciar el control interno que es pilar para llevar a cabo las operaciones. De esta manera, se controla mejor todas las áreas que forman parte se lograra resultados rentables económicamente.

Se debe complementar la gestión financiera con otras técnicas que permitan progresar las actividades de la empresa, en la rotación de clientes se debe reforzar implementando políticas de cobranza. Para esto se debe proyectar el flujo de caja y el análisis de los indicadores financieros de la empresa tales como las ratios de liquidez, de gestión, solvencia y rentabilidad, y que también serán analizadas periódicamente.

Una eficiente gestión financiera y el monitoreo del gasto de personal, de los bienes de la entidad es el más esencial ya que sitúa a la entidad en marcha, es decir, lleva a cabo la ejecución, a consecuencia es inevitable una evaluación de la eficiencia de los medios invertidos para controlar los resultados que se están obteniendo.

Al ser necesario una adecuada gestión financiera, se recomienda a CONTADORES TRIBUTARIOS DEL PERU S.A.C. elaborar e implementar un plan de mejora que debe ser presentado al Gerente General, al director de administración para ser aprobado e implementado conjuntamente en las áreas involucradas a través de las charlas de inducción para explicar los procedimientos financieros y contables que permitirán obtener adecuados resultados a corto plazo.

VII. REFERENCIAS

- Arias, M. (2014) *La gestión administrativa y su impacto en la rentabilidad financiera de la empresa Seismicorp service S.A.* (tesis pregrado) Universidad Técnica de Ambato, Ambato, Ecuador.
- Behar, D. (2008). *Metodología de la investigación*. Edición: A. Rubeira.
- Briceño, P. (2016). *Apuntes de finanzas corporativas: Lo básico para saber operar una empresa financieramente*. Perú: Diana Felix
- Carmen C. B., Martha P.Z y Gerónimo W. C. (2017). *Financial management applied to organizations. Domicion de las ciencias*. (Vol. 3). 220-232.
- Carrillo, G. (2018). *La gestión financiera y la liquidez de la empresa azulejos Pelileo*. (tesis de grado). Universidad técnica de Ambato, Ambato, Ecuador.
- Centro de publicaciones. (2017). *Leyes tributarias recopilación normativa, decimocuarta edición 2017*. España: Amazon.
- Chu, M. (2016). *Finanzas para no financieros*. (5a ed.). Perú: Universidad peruana de ciencias aplicadas (UPC)
- Cordoba, M. (2014). *Análisis financiero*. Colombia: Bogotá.
- De Jaime, J. (2016). *La rentabilidad: análisis de costes y resultados*. ESIC Editorial, 2016.
- Figuroa, M. (2016). *La gestión financiera de las organizaciones comunitarias de Ecuador caso asociación palenque pueblo solidario los ríos 2012 2015*. (tesis pregrado) Universidad de Guayaquil, Guayaquil, Ecuador.
- Flores, O. (2016). *La gestión financiera y la rentabilidad de las cajas de ahorro y crédito en el distrito de la victoria 2010 - 2015*. (tesis de grado) Universidad San Martín de Porres, Lima, Perú.
- Guajardo Cantú, G., & Andrade de Guajardo, N. E. (2018). *Contabilidad financiera* (Séptima ed.). México, D.F., México: McGraw-Hill.
- Hernández, R., Fernández, C., y Baptista, P., (2010). *Metodología de la investigación*, México D.F., México: McGraw-Hill/Interamericana Editores. S. A. de C.V.

- Hernández, R., Fernández, C., y Baptista, P., (2014). *Metodología de la investigación*, México D.F., México: McGraw-Hill/Interamericana Editores. S. A. de C.V.
- Malca, M. (2016). *Control interno de inventarios y su incidencia en la gestión financiera de las empresas agroindustriales en lima metropolitana – 2015*. (tesis pregrado) Universidad San Martín de Porres, Lima, Perú.
- Núñez, M. (2007). *Riables: Estructura y función en la hipótesis. Investigación Educativa* (vol. 11) 20 163- 179.
- Pérez, J. (2015). *La gestión financiera de la Empresa*. Business marketing school. Madrid. Esic editorial.
- Recuperado:<https://books.google.com.pe/books?hl=es&lr=&id=WJ16CgAAQBAJ&oi=fnd&pg=PA15&dq=evaluaci%C3%B3n+de+la+gesti%C3%B3n+financiera&ots=v6SkxRYrC6&sig=xGhnRQ9bIH7hneW0kKyYHcUbmis#v=onepage&q&f=false>
- Puente, M., Solís, D., Marcelo, C. y Carrasco, V. (2017). “*Relación entre la gestión financiera y la rentabilidad empresarial*”, *Revista Contribuciones a la Economía* (abril-junio 2017).
- Pérez S. (2018). *Gestión Financiera y su Relación en las Cuentas por Cobrar de Mi Banco S.A., Santa Clara 2018*. (tesis de grado) Universidad César Vallejo, Lima, Perú.
- Puente, M. y Andrade, F. (2016). *Relación entre la diversificación de productos y la rentabilidad empresarial*. *Ciencia Unemi*, 9(18), 73-80
- Ricra, M. (2015). *Análisis Financiero en las empresas. Actualidad empresarial*. Pacífico editores.
- Ramírez, J. Molina, H., Bautista, R. & Vicente, M. (2015). *Análisis de estados financieros para la toma de decisiones*. España: Rustica.
- Sánchez, Reyes y Mejía. (2018). *Manual de terminos de investigación científica, tecnológica y humanística*. Universidad Ricardo Palma. Perú: Lima.
- Verastegill, M. (2018). *Gestión financiera y su incidencia en la rentabilidad en la empresa Ays contratistas S.A.C. 2017*. (tesis pregrado) Universidad Cesar Vallejo, Chiclayo, Perú.
- Yapu V. (2018). *Programa gestión financiera para incrementar las ventas en lubrinegocios S.A.C 2018*. (tesis de grado) Universidad Autónoma del Perú, Lima, Perú.

ANEXO 01. Cuadro de Operacionalizacion

HIPOTESIS GENERAL	VARIABLES	DEFINICION CONCEPTUAL	DIMENCIONES	INDICADORES	RATIOS
¿Existe una relación directa y significativa entre la gestión financiera y los resultados económicos de la empresa CONTADORES TRIBUTARIOS DEL PERÚ S.A.C. del distrito de San Juan de Lurigancho 2016 – 2018?	Gestión Financiera	Carmen C. Cabrera-Bravo, I. (2017) define a la gestión como el proceso de planear; organizar; dirigir y controlar, monitorear y coordinar todo el manejo de los recursos (financieros; materiales; humanos y tecnológicos). El objetivo es hacer que la organización se desenvuelva con efectividad y Apoyar a la mejor toma de decisiones financieras y generar oportunidades de inversión.	Inversión	Incremento de Ganancia	$\frac{\text{utilidad neta}}{\text{ventas}}$
				Rendimiento sobre la Inversion	$\frac{\text{Utilidad Neta}}{\text{Activo Total}}$
				Rotación de Activos Fijos	$\frac{\text{Ventas}}{\text{Activos Fijos}} = \text{Veces}$
			Eficiencia	Rotación de Clientes	$\frac{\text{Ventas}}{\text{Cuentas por Cobrar}}$
				Rotación de Proveedores	$\frac{\text{Cuentas por Pagar} * 360}{\text{Ventas}} = \text{Veces}$
			Toma de Decisiones Financieras	Analisis Horizontal	<i>Analisis Horizontal</i>
	Analisis Verical	<i>Analisis vertical</i>			
	Resultados Economicos	Se traducen en resultados, las unidades económicas que son capaces de generar rentabilidad, mientras que los aspectos financieros condicionan su solvencia también se puede referir a los beneficios que una empresa determinado genera a lo largo de un periodo es decir la utilidad.(Hernandez, A., 2016)	Rentabilidad	ROA	$\frac{\text{utilidad operativa}}{\text{activos totales}} \times 100$
				ROE	$\frac{\text{utilidad neta}}{\text{capital total}}$
			Utilidad	Utilidad Bruta	$\frac{\text{utilidad bruta}}{\text{ventas netas}} \times 100$
				Utilidad Operativa	$\frac{\text{utilidad operativa}}{\text{ventas netas}} \times 100$
				Utilidad Neta	$\frac{\text{utilidad neta}}{\text{ventas netas}} \times 100$
			Solvencia	Liquidez	$\frac{\text{activo corriente}}{\text{pasivo corriente}}$
				Solvencia	$\frac{\text{activo}}{\text{pasivo}}$
Apalancamiento	$\frac{\text{valor de inversión}}{\text{recursos propios invertidos}}$				

ANEXO 02: **Matriz de Consistencia**

TÍTULO: Gestión financiera y Resultados económicos de la empresa CONTADORES TRIBUTARIOS DEL PERÚ S.A.C del distrito San Juan de Lurigancho 2016 – 2018.

PROBLEMA GENERAL	OBJETIVOS GENERAL	HIPÓTESIS GENERAL	VARIABLES	INDICADORES
¿Qué relación existe entre la gestión financiera y los resultados económicos de la empresa CONTADORES TRIBUTARIOS DEL PERÚ S.A.C. del distrito de San Juan de Lurigancho 2016 – 2018?	Determinar la relación que existe entre la gestión financiera y los resultados económicos de la empresa CONTADORES TRIBUTARIOS DEL PERU del distrito de san juan de Lurigancho 2016 – 2018.	¿Existe una relación directa y significativa entre la gestión financiera y los resultados económicos de la empresa CONTADORES TRIBUTARIOS DEL PERÚ S.A.C. del distrito de San Juan de Lurigancho 2016 – 2018?	GESTIÓN FINANCIERA	Rotación de cuentas
				Ratios de eficiencia
				Toma de decisiones
ESPECÍFICO	ESPECÍFICO	ESPECÍFICO	RESULTADOS ECONÓMICOS	ROE
¿Qué relación existe entre la gestión financiera y la rentabilidad de la empresa CONTADORES TRIBUTARIOS DEL PERÚ S.A.C. del distrito de San Juan de Lurigancho 2016 – 2018?	Determinar la relación que existe entre la gestión financiera y la rentabilidad de la empresa CONTADORES TRIBUTARIOS DEL PERU del distrito de san juan de Lurigancho 2016 – 2018.	¿Existe una relación directa y significativa entre la gestión financiera y la rentabilidad de la empresa CONTADORES TRIBUTARIOS DEL PERÚ S.A.C. del distrito de San Juan de Lurigancho 2016 – 2018?		ROA
				Utilidad bruta
				Utilidad operativa
				Utilidad neta
¿Qué relación existe entre la gestión financiera y la liquidez de la empresa CONTADORES TRIBUTARIOS DEL PERÚ S.A.C. del distrito de San Juan de Lurigancho 2016 – 2018?	Determinar la relación que existe entre la gestión financiera y la liquidez de la empresa CONTADORES TRIBUTARIOS DEL PERU del distrito de san juan de Lurigancho 2016 – 2018.	¿Existe una relación directa y significativa entre la gestión financiera y la liquidez de la empresa CONTADORES TRIBUTARIOS DEL PERÚ S.A.C. del distrito de San Juan de Lurigancho 2016 – 2018?	Razón corriente	

ANEXO 03

ESTADO DE SITUACION FINANCIERA

AÑO: 2016-2018
 PERIODO: MENSUAL
 EMPRESA: CONTADORES TRIBUTARIOS DEL PERU SAC 2016-2018

Cuenta	2016											
	ENERO	FEBRERO	MARZO	ABRIL	MAYO	JUNIO	JULIO	AGOSTO	SEPTIEMBRE	OCTUBRE	NOVIEMBRE	DICIEMBRE
Activos	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Activos Corrientes	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Caja y Bancos	120,028.34	96,991.33	93,582.52	70,818.64	67,735.53	41,492.11	113,479.92	196,879.61	181,003.65	154,134.42	150,846.67	142,039.47
Inversiones a Valor Razonab y Disp Venta												
Cuentas Cobrar Comerciales - Terceros	14,033.73	16,602.59	11,192.29	12,763.11	11,768.56	92,362.56	16,643.72	15,578.18	18,062.08	21,871.02	20,472.19	20,532.26
Cuentas Cobrar Comerciales - Relacionado												
Cuentas Cobrar Person, Accionistas Geren												
Cuentas Cobrar Diversas - Terceros				8,563.00	8,563.00	7,963.00	7,963.00	7,963.00	7,963.00	7,515.00	7,515.00	7,515.00
Cuentas Cobrar Diversas - Relacionados												
Servicios y Otros Contratados Anticipad												
Materiales Aux. Suministros y Repuestos												
Total Activos Corrientes	134,062.07	113,593.92	104,774.81	92,144.75	88,067.09	141,817.67	138,086.64	220,420.79	207,028.73	183,520.44	178,833.86	170,086.73
Activos No Corrientes	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Otros Activos Corrientes	9.20	1,585.20	1,754.20	3,478.67	3,033.56	2,048.20	3,131.20	3,886.20	5,503.20	5,672.20	5,855.20	6,290.20
Inmuebles, Maquinarias y Equipos	65,004.95	66,530.37	66,530.37	75,932.78	75,932.78	86,861.30	91,081.64	93,751.13	93,751.13	93,751.13	93,751.13	93,751.13
Depreciación de 1 y 2 e IME Acumulado	-30,834.43	-31,838.99	-32,855.20	-33,902.63	-35,013.05	-36,156.35	-37,392.16	-38,679.44	-39,989.85	-41,300.26	-42,610.67	-56,436.94
Intangibles												
Total Activos No Corrientes	34,179.72	36,276.58	35,429.37	45,508.82	43,953.29	52,753.15	56,820.68	58,957.89	59,264.48	58,123.07	56,995.66	43,604.39
TOTAL DE ACTIVOS	168,241.79	149,870.50	140,204.18	137,653.57	132,020.38	194,570.82	194,907.32	279,378.68	266,293.21	241,643.51	235,829.52	213,691.12
Pasivos y Patrimonio	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Pasivos Corrientes	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Sobregiros bancarios												
Tributos por Pagar	15,693.54	1,349.28	-860.63	-1,289.31	-858.23	6,427.71	7,229.82	18,429.34	9,457.36	3,237.53	3,077.88	2,400.77
Remuneraciones y Participac. por Pagar												
Cuentas Pagar Comerciales - Terceros	520.84		104.56	12,091.98	12,639.70	19,322.06	10,417.10	10,779.60	9,836.19	9,712.68	10,094.17	10,964.70
PROVISIONES	51.00											214.00
Cuentas por Pagar Diversas - Terceros	11,063.80	12,191.86	16,275.03	20,060.03	23,669.64	33,896.24	36,885.80	46,956.70	51,143.65	43,187.39	47,721.87	52,541.02
Total Pasivos Corrientes	27,329.18	13,541.14	15,518.96	30,862.70	35,451.11	59,646.01	54,532.72	76,165.64	70,437.20	56,137.60	60,893.92	66,120.49
Capital	7,700.00	7,700.00	7,700.00	7,700.00	7,700.00	7,700.00	7,700.00	7,700.00	7,700.00	7,700.00	7,700.00	7,700.00
Capital Adicional	205,000.00	205,000.00	205,000.00	205,000.00	205,000.00	205,000.00	205,000.00	205,000.00	205,000.00	205,000.00	205,000.00	205,000.00
Reservas												
Resultados Acumulados Positivo												
Resultados Acumulados Negativo	-156,609.34	-156,609.34	-156,609.34	-156,609.34	-156,609.34	-156,609.34	-156,609.34	-156,609.34	-156,609.34	-156,609.34	-156,609.34	-156,609.34
Utilidad del Ejercicio	84,821.95	80,238.70	68,594.56	50,700.21	40,478.61	78,834.15	84,283.94	147,122.38	139,765.35	129,415.25	118,844.94	91,479.97
Pérdida del Ejercicio												
Total Patrimonio	140,912.61	136,329.36	124,685.22	106,790.87	96,569.27	134,924.81	140,374.60	203,213.04	195,856.01	185,505.91	174,935.60	147,570.63
TOTAL PASIVO Y PATRIMONIO	168,241.79	149,870.50	140,204.18	137,653.57	132,020.38	194,570.82	194,907.32	279,378.68	266,293.21	241,643.51	235,829.52	213,691.12

ESTADO DE SITUACION FINANCIERA

AÑO: 2016-2018
 PERIODO: MENSUAL
 EMPRESA: CONTADORES TRIBUTARIOS DEL PERU SAC 2016-2018

Cuenta	2017											
	ENERO	FEBRERO	MARZO	ABRIL	MAYO	JUNIO	JULIO	AGOSTO	SEPTIEMBRE	OCTUBRE	NOVIEMBRE	DICIEMBRE
Activos												
Activos Corrientes												
Caja y Bancos	130,706.12	422,739.54	234,562.57	225,092.28	215,048.32	207,350.67	195,547.66	175,674.50	165,168.41	156,611.67	143,524.99	207,840.17
Inversiones a Valor Razonab y Disp Venta												
Cuentas Cobrar Comerciales - Terceros	11,281.31	19,767.94	20,300.93	21,171.13	21,690.38	21,508.83	22,500.57	30,907.41	28,780.91	29,122.39	34,629.63	35,926.77
Cuentas Cobrar Comerciales - Relacionado												
Cuentas Cobrar Person, Accionistas Geren							1,883.35	2,583.35	12,583.35	12,733.35	15,549.62	11,513.00
Cuentas Cobrar Diversas - Terceros	59,073.48	8,891.44	8,163.44	8,163.44	8,163.44	8,163.44	8,163.44	8,163.44	8,163.44	8,163.44	8,163.44	8,163.44
Cuentas Cobrar Diversas - Relacionados												
Servicios y Otros Contratados Anticipad								7,128.00	7,128.00	7,128.00	7,128.00	7,128.00
Materiales Aux. Suministros y Repuestos												
Total Activos Corrientes	201,060.91	451,398.92	263,026.94	254,426.85	244,902.14	237,022.94	228,095.02	224,456.70	221,824.11	213,758.85	208,995.68	270,571.38
Activos No Corrientes												
Otros Activos Corrientes		1,390.41	19,668.43	17,397.64	16,537.83	15,581.26	13,184.93	10,409.42	6,814.08	4,832.67	2,045.84	
Inmuebles, Maquinarias y Equipos	49,062.90	49,062.90	169,207.04	169,207.04	170,519.75	170,519.75	170,519.75	172,306.19	174,402.66	174,402.66	174,402.66	174,402.66
Depreciación de 1 y 2 e IME Acumulado	-10,647.02	-10,730.35	-10,813.68	-12,907.50	-15,001.32	-17,106.08	-19,210.84	-21,315.60	-23,435.25	-25,554.90	-27,674.55	-29,794.20
Intangibles	300.00	7,910.66	7,910.66	7,910.66	7,910.66	7,910.66	7,910.66	7,910.66	7,910.66	7,910.66	7,910.66	7,910.66
Total Activos No Corrientes	38,715.88	47,633.62	185,972.45	181,607.84	179,966.92	176,905.59	172,404.50	169,310.67	165,692.15	161,591.09	156,684.61	152,519.12
TOTAL DE ACTIVOS	239,776.79	499,032.54	448,999.39	436,034.69	424,869.06	413,928.53	400,499.52	393,767.37	387,516.26	375,349.94	365,680.29	423,090.50
Pasivos y Patrimonio												
Pasivos Corrientes												
Sobregiros bancarios												
Tributos por Pagar	-4,881.84	40,136.79	-8,022.74	-8,688.91	-7,068.90	-6,150.22	-6,190.63	-6,456.49	-7,607.34	-7,432.60	-7,432.95	9,430.48
Remuneraciones y Participac. por Pagar					2,274.60	4,577.28	4,577.28	4,577.28	4,549.20	4,549.20	4,549.20	
Cuentas Pagar Comerciales - Terceros	15,679.05	23,276.29	19,394.28	12,519.53	13,895.06	14,144.11	13,254.17	14,280.95	12,571.60	13,227.26	14,252.93	10,356.19
PROVISIONES												
Cuentas por Pagar Diversas - Terceros	45,787.73	75,323.91	94,373.25	97,285.79	100,727.73	102,010.89	103,880.26	108,715.73	109,624.15	115,261.67	121,029.83	126,311.51
Total Pasivos Corrientes	56,584.94	138,736.99	105,744.79	101,116.41	109,828.49	114,582.06	115,521.08	121,117.47	119,137.61	125,605.53	132,399.01	146,098.18
Capital	7,700.00	7,700.00	7,700.00	7,700.00	7,700.00	7,700.00	7,700.00	7,700.00	7,700.00	7,700.00	7,700.00	7,700.00
Capital Adicional	205,000.00	205,000.00	205,000.00	205,000.00	205,000.00	205,000.00	205,000.00	205,000.00	205,000.00	205,000.00	205,000.00	205,000.00
Reservas												
Resultados Acumulados Positivo	91,479.97	91,479.97	91,479.97	91,479.97	91,479.97	91,479.97	91,479.97	91,479.97	91,479.97	91,479.97	91,479.97	91,479.97
Resultados Acumulados Negativo	-156,609.34	-156,609.34	-156,609.34	-156,609.34	-156,609.34	-156,609.34	-156,609.34	-156,609.34	-156,609.34	-156,609.34	-156,609.34	-156,609.34
Utilidad del Ejercicio	35,621.22	212,724.92	195,683.97	187,347.65	167,469.94	151,775.84	137,407.81	125,079.27	120,808.02	103,236.47	86,773.34	130,484.38
Pérdida del Ejercicio												
Total Patrimonio	183,191.85	360,295.55	343,254.60	334,918.28	315,040.57	299,346.47	284,978.44	272,649.90	268,378.65	250,807.10	234,343.97	278,055.01
TOTAL PASIVO Y PATRIMONIO	239,776.79	499,032.54	448,999.39	436,034.69	424,869.06	413,928.53	400,499.52	393,767.37	387,516.26	376,412.63	366,742.98	424,153.19

ESTADO DE SITUACION FINANCIERA

AÑO: 2016-2018

PERIODO MENSUAL

EMPRESA: CONTADORES TRIBUTARIOS DEL PERU SAC 2016-2018

Cuentas	2018					
	ENERO	FEBRERO	MARZO	ABRIL	MAYO	JUNIO
Activos						
Activos Corrientes						
Caja y Bancos	206,252.80	172,469.16	99,925.97	95,011.44	71,819.79	130,554.63
Inversiones a Valor Razonab y Disp Venta						
Cuentas Cobrar Comerciales - Terceros	40,598.40	52,070.87	60,068.93	51,655.19	45,672.12	60,514.36
Cuentas Cobrar Comerciales - Relacionado						
Cuentas Cobrar Person, Accionistas Geren	10,000.00	10,000.00	10,000.00	10,000.00	10,400.00	11,528.33
Cuentas Cobrar Diversas - Terceros			3,273.00	3,273.00	1,637.00	1,637.00
Cuentas Cobrar Diversas - Relacionados						
Servicios y Otros Contratados Anticipad	7,128.00	7,128.00	7,128.00	7,128.00	7,128.00	7,128.00
Materiales Aux. Suministros y Repuestos	76.69	76.69	76.69	76.69	239.26	238.21
Total Activos Corrientes	264,055.89	241,744.72	180,472.59	167,144.32	136,896.17	211,600.53
Activos No Corrientes						
Otros Activos Corrientes						
Immuebles, Maquinarias y Equipos	174,402.66	177,925.28	177,925.28	177,925.28	181,653.25	181,653.25
Depreciación de l y 2 e IME Acumulado	-35,637.53	-38,213.73	-40,819.29	-43,424.85	-46,030.41	-48,698.10
Intangibles						
Total Activos No Corrientes	138,765.13	139,711.55	137,105.99	134,500.43	135,622.84	132,955.15
TOTAL DE ACTIVOS	402,821.02	381,456.27	317,578.58	301,644.75	272,519.01	344,555.68
Pasivos y Patrimonio						
Pasivos Corrientes						
Sobregiros bancarios						
Tributos por Pagar	10,998.27	10,921.77	17,375.31	18,908.81	19,090.97	16,968.48
Remuneraciones y Participac. por Pagar	750.23	2,173.56	1,376.61	750.20	-0.01	196.67
Cuentas Pagar Comerciales - Terceros	10,361.55	4,362.47	11,587.52	11,733.43	9,434.40	9,985.81
PROVISIONES						
Cuentas por Pagar Diversas - Terceros	126,287.93	129,553.41	76,782.79	81,351.39	78,965.39	90,011.44
Total Pasivos Corrientes	148,397.98	147,011.21	107,122.23	112,743.83	107,490.75	117,162.40
Capital	7,700.00	7,700.00	7,700.00	7,700.00	7,700.00	7,700.00
Capital Adicional	205,000.00	205,000.00	205,000.00	205,000.00	205,000.00	205,000.00
Reservas						
Resultados Acumulados Positivo	218,697.22	218,697.22	214,581.22	214,581.22	214,581.22	214,581.22
Resultados Acumulados Negativo	-156,609.34	-156,609.34	-156,609.34	-156,609.34	-156,609.34	-156,609.34
Utilidad del Ejercicio	-20,364.84	-40,342.82	-60,215.53	-81,770.96	-105,643.62	-43,278.60
Pérdida del Ejercicio						
Total Patrimonio	254,423.04	234,445.06	210,456.35	188,900.92	165,028.26	227,393.28
TOTAL PASIVO Y PATRIMONIO	402,821.02	381,456.27	317,578.58	301,644.75	272,519.01	344,555.68

ESTADO DE RESULTADO INTEGRAL

AÑO: 2016-2018
 PERIODO: MENSUAL
 EMPRESA: CONTADORES TRIBUTARIOS DEL PERU SAC 2016-2018

CUENTA	2016											
	ENERO	FEBRERO	MARZO	ABRIL	MAYO	JUNIO	JULIO	AGOSTO	SEPTIEMBRE	OCTUBRE	NOVIEMBRE	DICIEMBRE
Ventas Netas o Ingresos por Servicios	105,088.65	116,369.24	121,933.94	130,308.91	135,992.97	208,217.21	258,582.80	366,363.80	377,642.25	389,852.65	404,597.44	421,270.97
(-) Costo de Ventas	-826.18											
Resultado Bruto	104,262.47	116,369.24	121,933.94	130,308.91	135,992.97	208,217.21	258,582.80	366,363.80	377,642.25	389,852.65	404,597.44	
(-) Gastos de Ventas	-1,122.03	-2,526.59	-6,876.71	-10,624.21	-14,445.36	-18,249.56	-22,298.17	-26,221.49	-30,080.59	-34,494.14	-39,174.84	-43,483.87
(-) Gastos de Administración	-19,083.31	-33,489.25	-46,052.99	-68,514.86	-80,544.10	-110,566.83	-151,740.19	-192,661.38	-207,409.24	-225,457.47	-246,041.70	-286,967.15
Resultado de Operación												
Gastos Financieros	-88.51	-147.38	-430.85	-494.09	-549.62	-585.77	-624.30	-691.20	-731.88	-765.04	-821.31	-940.52
Ingresos Financieros Gravados	27.15	68.71	71.20	77.49	77.75	77.75	440.67	413.27	425.86	448.40	475.79	1,790.83
Otros Ingresos Gravados												
Gastos Diversos		-36.03	-50.03	-53.03	-53.03	-58.65	-76.87	-80.62	-81.05	-169.15	-190.44	-190.29
Resultado antes de Impuesto a las Ganancias	83,995.77	80,238.70	68,594.56	50,700.21	40,478.61	78,834.15	84,283.94	147,122.38	139,765.35	129,415.25	118,844.94	91,479.97
Ganancia (Pérdida) Neta del Ejercicio	83,995.77	80,238.70	68,594.56	50,700.21	40,478.61	78,834.15	84,283.94	147,122.38	139,765.35	129,415.25	118,844.94	91,479.97
Ganancia (Pérdida) Neta atribuible a:												
Ganancias (Pérdida) por Acción:												
Ganancias (pérdida) básica por acción:												
Ganancias (pérdida) diluida por acción:	83,995.77	80,238.70	68,594.56	50,700.21	40,478.61	78,834.15	84,283.94	147,122.38	139,765.35	129,415.25	118,844.94	91,479.97

ESTADO DE RESULTADO INTEGRAL

AÑO: 2016-2018
 PERIODO: MENSUAL
 EMPRESA: CONTADORES TRIBUTARIOS DEL PERU SAC 2016-2018

CUENTA	2017											
	ENERO	FEBRERO	MARZO	ABRIL	MAYO	JUNIO	JULIO	AGOSTO	SEPTIEMBRE	OCTUBRE	NOVIEMBRE	DICIEMBRE
Ventas Netas o Ingresos por Servicios	10,884.55	272,866.33	290,168.96	306,794.38	323,413.73	342,745.37	361,338.06	389,793.68	418,877.90	445,724.11	470,879.66	585,313.94
(-) Costo de Ventas	-85.00	-207.42	-826.18	-14,312.00	-28,724.20	-43,843.04	-63,445.75	-81,008.35	-97,215.03	-114,584.66	-132,503.72	-150,007.07
Resultado Bruto												
(-) Gastos de Ventas	-12,004.35	-51,494.77	-69,356.23	-69,530.09	-69,682.67	-69,682.67	-69,682.67	-69,682.67	-69,682.67	-69,729.28	-71,205.95	-72,607.50
(-) Gastos de Administración	-13,002.70	-58,260.04	-73,988.24	-85,045.61	-106,791.56	-126,605.03	-139,800.95	-162,810.79	-179,806.30	-206,623.27	-228,650.87	-279,333.06
Resultado de Operación												
Gastos Financieros	-30.50	-45.66	-116.54	-208.59	-412.25	-519.65	-644.03	-863.06	-997.46	-1,184.25	-1,380.50	-2,518.83
Ingresos Financieros Gravados	7.55	24.73	63.37	85.90	103.23	117.20	129.89	137.20	141.32	143.56	144.46	148.05
Otros Ingresos Gravados	49,854.48	49,854.48	49,854.48	49,854.48	49,854.48	49,854.48	49,854.48	49,854.48	49,854.48	49,854.48	49,854.48	49,854.48
Gastos Diversos	-2.81	-12.73	-115.65	-290.82	-290.82	-290.82	-341.22	-341.22	-364.22	-364.22	-364.22	-365.63
Resultado antes de Impuesto a las Ganancias	35,621.22	212,724.92	195,683.97	187,347.65	167,469.94	151,775.84	137,407.81	125,079.27	120,808.02	103,236.47	86,773.34	130,484.38
Ganancia (Pérdida) Neta del Ejercicio	35,621.22	212,724.92	195,683.97	187,347.65	167,469.94	151,775.84	137,407.81	125,079.27	120,808.02	103,236.47	86,773.34	130,484.38
Ganancia (Pérdida) Neta atribuible a:												
Ganancias (Pérdida) por Acción:												
Ganancias (pérdida) básica por acción:												
Ganancias (pérdida) diluida por acción:	35,621.22	212,724.92	195,683.97	187,347.65	167,469.94	151,775.84	137,407.81	125,079.27	120,808.02	103,236.47	86,773.34	130,484.38

ESTADO DE RESULTADO INTEGRAL

AÑO: 2016-2018
PERIODO: MENSUAL
EMPRESA: CONTADORES TRIBUTARIOS DEL PERU SAC 2016-2018

CUESTA	2018					
	ENERO	FEBRERO	MARZO	ABRIL	MAYO	JUNIO
Ventas Netas o Ingresos por Servicios	23,472.35	48,890.64	83,729.42	103,583.45	129,595.60	241,235.64
(-) Costo de Ventas	-19,832.65	-37,183.02	-53,326.03	-55,385.30	-76,206.41	-94,160.27
Resultado Bruto						
(-) Gastos de Ventas	-136.79	-1,275.36	-1,337.26	-1,557.32	-2,195.89	-2,207.79
(-) Gastos de Administración	-23,105.26	-49,912.12	-88,297.38	-127,338.99	-155,626.00	-186,080.28
Resultado de Operación						
Gastos Financieros	-770.01	-876.67	-993.65	-1,085.18	-1,247.82	-1,320.56
Ingresos Financieros Gravados	7.52	13.71	18.37	21.38	45.90	51.11
Otros Ingresos Gravados						
Gastos Diversos			-9.00	-9.00	-9.00	-796.45
Resultado antes de Impuesto a las Ganancias	-20,364.84	-40,342.82	-60,215.53	-81,770.96	-105,643.62	-43,278.60
Ganancia (Pérdida) Neta del Ejercicio	-20,364.84	-40,342.82	-60,215.53	-81,770.96	-105,643.62	-43,278.60
Ganancia (Pérdida) Neta atribuible a:						
Ganancias (Pérdida) por Acción:						
Ganancias (pérdida) básica por acción:						
Ganancias (pérdida) diluida por acción:	-20,364.84	-40,342.82	-60,215.53	-81,770.96	-105,643.62	-43,278.60