



UNIVERSIDAD CÉSAR VALLEJO

ESCUELA DE POSGRADO

**PROGRAMA ACADÉMICO DE MAESTRÍA EN
ADMINISTRACIÓN DE NEGOCIOS- MBA**

Informalidad y desarrollo económico local del sector privado en el
distrito de Yurimaguas, Alto Amazonas, Loreto - 2021

**TESIS PARA OBTENER EL GRADO ACADÉMICO DE:
Maestra en Administración de Negocios - MBA**

AUTORA:

López Pizango Mónica (ORCID: 0000-0001-7998-0168)

ASESOR:

Dr. Ramírez García, Gustavo (ORCID: 0000-0003-0035-7088)

LÍNEA DE INVESTIGACIÓN:

Gerencias funcionales

TARAPOTO – PERÚ

2021

Dedicatoria

Dedico este trabajo con el más sublime de los afectos a quienes me dieron la vida: mis queridos padres

Mónica.

Agradecimiento

A los docentes de la UCV y a los comerciantes del distrito de Yurimaguas, por su apoyo en la realización del presente estudio.

La autora.

Índice de contenidos

Carátula.....	i
Dedicatoria	ii
Agradecimiento	iii
Índice de contenidos	iv
Índice de tablas	v
Índice de figuras.....	vi
Resumen.....	vii
Abstract	viii
I. INTRODUCCIÓN	1
II. MARCO TEÓRICO	5
III. METODOLOGÍA	15
3.1. Tipo y diseño de investigación	15
3.2. Variables y operacionalización.....	16
3.3. Población (criterios de selección), muestra y muestreo, unidad de análisis	16
3.4. Técnicas e instrumentos de recolección de datos, validez y confiabilidad.....	17
3.5. Procedimientos	19
3.6. Método de análisis de datos	20
3.7. Aspectos éticos.....	21
IV. RESULTADOS.....	22
V. DISCUSIÓN.....	28
VI. CONCLUSIONES	32
VII. RECOMENDACIONES.....	34
REFERENCIAS.....	35
ANEXOS	40

Índice de tablas

Tabla 1 Nivel de conocimiento de la informalidad.	22
Tabla 2 Nivel de conocimiento del desarrollo económico.....	23
Tabla 3 Prueba de normalidad.	24
Tabla 4 Relación entre la informalidad empresarial y el desarrollo económico.	24
Tabla 5 Relación entre la informalidad laboral y el desarrollo económico.	25
Tabla 6 Relación entre la informalidad tributaria y el desarrollo económico.....	26
Tabla 7 Relación entre la Informalidad y el desarrollo económico.	27

Índice de figuras

Figura 1. Nivel de conocimiento de la informalidad en la ciudad de Yuri maguas ...	22
Figura 2. Nivel de conocimiento de desarrollo económico en la ciudad de yurima - guas	23

Resumen

El presente estudio tiene como objetivo principal: Determinar la relación entre la Informalidad y el desarrollo económico local del sector privado en el distrito de Yurimaguas, provincia de Alto Amazonas, Loreto 2021. El tipo de estudio ha sido básico de enfoque cuantitativo y diseño no experimental. La población estuvo conformada por 500 comerciantes que laboran en el mercado de la ciudad de Yurimaguas y como muestra ha tenido a 57 comerciantes. La técnica empleada fue la encuesta y el instrumento aplicado fue el cuestionario. Resultados: El nivel de conocimiento de la informalidad en la ciudad de Yurimaguas, 2021, es medio en un 61%. El nivel de conocimiento del desarrollo económico en la ciudad de Yurimaguas es medio en un 67%. Existe relación negativa entre las dimensiones informalidad empresarial, informalidad laboral e informalidad tributaria con el desarrollo económico por cuanto la significancia bilateral obtenida fue de 0.000 con un coeficiente de correlación de -0.452, -0.801, -0.681. Conclusión: Existe correlación negativa entre la informalidad y el desarrollo económico en el distrito de Yurimaguas, pues el nivel de significancia obtenida ha sido de 0.00. En cuanto al coeficiente de asociación de Pearson es de -0.765, el cual señala que existe correlación negativa alta.

Palabras clave: Informalidad, desarrollo económico, comerciantes.

Abstract

The present study has as its main objective: To determine the relationship between informality and economic development in the district of Yurimaguas, Alto Amazonas province, Loreto 2021. The type of study has been basic with a quantitative approach and a non-experimental design. The population consisted of 500 merchants who work in the market of the city of Yurimaguas and as a sample it has had 57 merchants. The technique used was the survey and the instrument applied was the questionnaire. Results: The level of knowledge of informality in the city of Yurimaguas, 2021, is 61% average. The level of knowledge of economic development in the city of Yurimaguas is 67% average. There is an indirect relationship between the dimensions of business informality, labor informality and tax informality with economic development, since the bilateral significance obtained was 0.000 with a correlation coefficient of -0.452, -0.801, -0.681. Conclusion: There is an association between informality and economic development in the Yurimaguas district since the level of significance obtained has been 0.00. As for the Pearson association coefficient, it is -0.765, which indicates that there is a high negative correlation.

Keywords: Informality, economic development, merchants.

I. INTRODUCCIÓN

La informalidad en el mundo es un problema que afecta el desarrollo económico de cada Estado, impidiendo el crecimiento y mayores oportunidades de calidad de vida para quienes lo integren. Como señala Cigüenza (2019), en Colombia la informalidad alcanza un 33.1% del PIB y este representa \$310 billones al año que viene a ser más de la totalidad de los recursos anuales con la que cuenta el país, en este caso, \$258 billones, esto se debe porque existen actividades ilícitas, bajo nivel tributario, desconfianza hacia el sistema del Estado y el uso excesivo del efectivo que impide el control de los ingresos de los empresarios y ciudadanos. De igual manera, en 23 ciudades de Colombia y áreas metropolitanas la informalidad alcanza un nivel del 48.2%, siendo estas cifras un impedimento para el crecimiento económico en dicho país. Lo mismo sucede en Bolivia y México, donde Giraldo (2019) aseguró que Bolivia tiene la mayor tasa de informalidad con un 80%, mientras que, en México, la informalidad alcanza un 57%, los resultados se deben a que muchos ciudadanos prefieren mantenerse alejados de la formalidad y evadir el pago de impuestos. Además, según la Organización internacional del trabajo, a finales del periodo 2018, existían 130 millones de trabajadores en Latinoamérica que laboraban de modo informal, provocando que el desarrollo económico tuviese caídas significativas que indudablemente impidieron el crecimiento económico.

En un **ámbito nacional**, la informalidad tiene un efecto negativo en el desarrollo económico del país, esto ha provocado que los niveles de informalidad sean alarmantes, pues existe un 72.4% de informalidad en el Perú, con respecto a la tasa del empleo informal, este es de un 41.2%. Estos datos estadísticos muestran claramente que es necesario que el gobierno se preocupe por reducir las elevadas tasas de informalidad, porque trae como consecuencia que gran parte de los pobladores no puedan acceder a un crédito, distribución de bienes y el goce de servicios públicos, además genera menor recaudación de tributos (Morisaki, 2018). Por otro lado, el Fondo Monetario Internacional (2020) dio a conocer que el Perú fue una de las economías de mayor crecimiento, sin embargo, en el año 2020 este desarrollo se debilitó en un 2.4%.

En un **ámbito local**, la investigación se ubica en Yurimaguas, provincia de Alto Amazonas, departamento de Loreto. Durante los últimos años el desarrollo económico de la localidad se ha visto afectado por el incremento de comerciantes informales ubicados en el mercado de dicha ciudad y por la mala gestión del gobierno local. Entre los principales problemas que afectan el desarrollo de la ciudad están: En la **informalidad empresarial**, los ciudadanos desconocen de información sobre cómo formalizar sus negocios, qué documentos deben presentar y a dónde acudir, asimismo, los trámites suelen ser engorrosos y prefieren no hacerlo. En cuanto a la **informalidad laboral**, algunos comerciantes tienen un negocio independiente y optan por mantenerse así para no tener ninguna responsabilidad con el gobierno, otros tienen personal a cargo que no se encuentran sujetos a ningún tipo de beneficio. Para culminar, en la **informalidad tributaria**, los comerciantes se encuentran conformes evadiendo impuestos porque consideran que el gobierno local no realiza ninguna actividad a favor de ellos y sólo sirve para actos de corrupción, además, tienen bajos ingresos, más aún con la situación que atraviesa el mundo, prefieren que sus ingresos sean netos. Ante estos problemas, nace el interés de la elaboración de este estudio con la finalidad de determinar el grado de asociación entre la informalidad y el desarrollo económico en la ciudad de Yurimaguas. Es importante señalar que, a medida que la informalidad alcance niveles altos, el distrito de Yurimaguas no tendrá un crecimiento económico estable, teniendo en cuenta que los principales beneficiados son los ciudadanos.

En este andamiaje de la problemática se formula el siguiente **Problema General**: ¿Cuál es la relación entre la informalidad y el desarrollo económico local del sector privado en el distrito de Yurimaguas, Alto Amazonas, Loreto 2021? Asimismo, como **problemas específicos**: ¿Cuál es el nivel de conocimiento de la informalidad , en el distrito de Yurimaguas, provincia de Alto Amazonas, Loreto 2021?, ¿Cuál es el nivel de conocimiento del desarrollo económico local del sector privado en el distrito de Yurimaguas, Alto Amazonas, Loreto 2021?, ¿Cuál es la relación entre la informalidad empresarial y el desarrollo económico en local del sector privado en el distrito de Yurimaguas, Alto Amazonas 2021?, ¿Cuál es la relación entre la informalidad laboral

y el desarrollo económico local, en el distrito de Yurimaguas, Alto Amazonas, Loreto 2021? y ¿Cuál es la relación entre la informalidad tributaria y el desarrollo económico local del sector privado en el distrito de Yurimaguas, Alto Amazonas, Loreto 2021?

La investigación se **justifica** bajo 5 criterios. Por su **conveniencia**, porque el estudio ha servido para analizar el grado de informalidad y desarrollo económico de la ciudad y poder plantear alternativas de solución. Por su **relevancia social**, debido a que aportó instrumentos a las entidades del gobierno con la intención de implementar políticas que proporcionen la mejora de la calidad de vida de los ciudadanos. Por su **implicancia práctica**, porque se plantearon estrategias para mejorar el desarrollo económico y reducir el nivel de informalidad en la ciudad de Yurimaguas. Por su **relevancia teórica**; debido a que tiene el fundamento teórico expuesto por diferentes autores tanto a nivel internacional y nacional que justifican el estudio y de los cuales se mide a cada una de ellas. Por último, se justifica por su **utilidad metodológica**, por cuanto se tiene dos cuestionarios creados por el investigador con la finalidad de recopilar datos y que se encuentran vinculados al tema de investigación.

Para materializar la investigación se plantea el siguiente **Objetivo General**: Determinar la relación entre la Informalidad y el desarrollo económico local del sector privado en el distrito de Yurimaguas, Alto Amazonas, Loreto 2021. Como **objetivos específicos**; Analizar el nivel de conocimiento de la informalidad, en el distrito de Yurimaguas, Alto Amazonas, Loreto 2021, Analizar el nivel de conocimiento del desarrollo económico local del sector privado en el distrito de Yurimaguas, Alto Amazonas, Loreto 2021, Determinar la relación entre la informalidad empresarial y el desarrollo económico en la local del sector privado en el distrito de Yurimaguas, Alto Amazonas, Loreto 2021, Determinar la relación entre la informalidad laboral y el desarrollo económico local del sector privado en el distrito de Yurimaguas, Alto Amazonas, Loreto 2021 y Determinar la relación entre la informalidad tributaria y el desarrollo económico local del sector privado en el distrito de Yurimaguas, Alto Amazonas, Loreto 2021.

Así mismo se plantea la **Hipótesis General** Hi: Existe relación directa y significativa entre la informalidad y el desarrollo económico local del sector privado en el distrito de Yurimaguas, Alto Amazonas, Loreto 2021. Las **hipótesis específicas** son: H1: El nivel

de conocimiento de la informalidad, en el distrito de Yurimaguas, provincia de Alto Amazonas, Loreto 2021, es alto. H2: El nivel de conocimiento del desarrollo económico local del sector privado en el distrito de Yurimaguas, Alto Amazonas, Loreto 2021, es bajo. H3: Existe relación significativa entre la informalidad empresarial y el desarrollo económico local del sector privado en el distrito de Yurimaguas, Alto Amazonas, Loreto 2021. H4: Existe relación significativa entre la informalidad laboral y el desarrollo económico local del sector privado en el distrito de Yurimaguas, Alto Amazonas, Loreto 2021. H5: Existe relación significativa entre la informalidad tributaria y el desarrollo económico local del sector privado en el distrito de Yurimaguas, Alto Amazonas, Loreto 2021.

II. MARCO TEÓRICO

Para iniciar, el estudio cuenta con trabajos de investigación similares a las variables, por ello en un **ámbito internacional**, Rodríguez (2018), *La informalidad empresarial, evolución literaria que denota un fenómeno complejo*. (Artículo científico). Universidad de Medellín. Colombia. Ha tenido como finalidad elaborar un análisis acerca de la informalidad. Investigación básica de diseño no experimental. Estuvo integrada por 67 artículos de investigación. Para recolectar datos el investigador empleó una ficha de análisis de documentos. El autor concluyó que en Bogotá existe un leve crecimiento económico, pues cada año se crean 68 mil negocios, sin embargo, sólo el 67% son formales y el 33% son informales. Por otro lado, en Bolivia, el 60% de las empresas generan empleo, mientras que el 63% es informal, donde queda establecido que existe mayor prevalencia de empresas informales que impiden el desarrollo de cada país.

Por su parte, Alarcón y González (2018), *El desarrollo económico local y las teorías de localización*. (Artículo científico). La finalidad del trabajo investigativo fue elaborar un análisis acerca del desarrollo económico. El estudio fue de tipología básica de diseño no experimental. La muestra del estudio estuvo constituida por 45 integrantes. El instrumento aplicado para recopilar la información ha sido el cuestionario. Los autores llegaron a concluir que hay asociación entre la formalización de empresas y el desarrollo económico, visto que la significancia bilateral fue de 0.000. Por el contrario, si no existe una adecuada planificación que asocie al desarrollo económico con la formalidad, no habrá bienestar entre los ciudadanos de la localidad.

De otro modo, Robles y Martínez (2018), *Determinantes principales de la informalidad: un análisis regional para México*. (Artículo científico). Hermosillo – México. La finalidad del estudio fue dar a conocer los motivos que provocan la informalidad. El estudio fue descriptivo de diseño no experimental. El estudio ha tenido como muestra a los reportes de 4 periodos por concepto de informalidad. El instrumento recopilador de información fue una guía de análisis documental. Los autores concluyen que entre los periodos 2008 al 2015, de 2.5 millones de personas, 1 millón dejó de ser informal. En México existe 20% de informalidad, asimismo, los ingresos mensuales por cada

ciudadano ascienden de 2104 a 50066 pesos. La principal causa de la informalidad es la carencia de información en los pobladores y su contribución con el país.

Por otro lado, Mera y Cusme (2020), *Los emprendimientos y su aporte al desarrollo socioeconómico de la provincia de Manabí: Caso Coworking Birdhouse*. (Artículo científico). Universidad Técnica de Manabí. Ecuador. La intención del trabajo de investigación fue conocer el vínculo entre el emprendimiento y el desarrollo económico. Los participantes del estudio fueron 22 gobiernos locales. El instrumento empleado fue el cuestionario. Los autores del estudio concluyen que; el emprendimiento tiene asociación positiva en el desarrollo económico, porque la significancia resultante fue de 0.001, asimismo, el 55% de la población se encuentra ocupada y el desarrollo económico en de tendencia regular en un 48%.

Además, Ramos (2018), *El papel del sector informal en dos economías de América Latina: México y Guatemala*. (Artículo científico). Universidad Autónoma Benito Juárez de Oaxaca. México. El estudio tuvo como finalidad indagar sobre la informalidad en la economía de México y Guatemala. Estudio básico de diseño no experimental. Los participantes del trabajo de investigación fueron los reportes de informalidad de ambos países. El instrumento aplicado a los participantes fue una guía de análisis documental. El autor concluyó que en Guatemala existe un 55.4% de pobreza extrema, 40% de pobreza y 69.8% de informalidad, mientras que, en México, existe un 9.5% de pobreza de grado extremo, 46.2% de pobreza y un 60% de informalidad. Para culminar, existe vínculo entre la pobreza y la informalidad con una significancia de 0.000.

Los estudios a **nivel nacional** son; Jiménez (2019), *Comercio informal en ciudades de frontera. Estudio de caso de los feriantes de ropa y calzado en la ciudad de Tacna (Perú)*. (Artículo científico). El estudio ha tenido como finalidad diagnosticar y analizar el comercio informal en una ciudad del Perú. De tipología básica con diseño no experimental. Los participantes del estudio fueron 119 comerciantes. El investigador aplicó el instrumento del cuestionario. Conclusión: El ingreso máximo por comerciante es de S/ 1336.60, por ello, el nivel de informalidad es regular en un 56%, el 44% ha tenido decomisos de mercadería a causas de la informalidad, lo cual afecta el desarrollo económico de Tacna.

De igual manera, Condori, Pariona, Suasnabar y Reyna (2019), *Factores asociados al comercio informal en el mercado Ráez Patiño de Huancayo*. (Artículo científico). Pontificia Universidad Católica del Perú. Perú. La finalidad ha sido diagnosticar los principales factores vinculados al comercio informal en la ciudad de Huancayo. De tipología básica – descriptiva con diseño no experimental. Los participantes del estudio fueron 185 empresarios de la localidad. El instrumento aplicado fue un cuestionario. Los autores llegaron a concluir que; los factores principales de la informalidad son los sociales y económicos, donde la falta de conocimiento de los ciudadanos afecta en el desarrollo local, existe un 42.3% de informalidad, por otro lado, los comerciantes solo tienen una inversión inicial en sus negocios de S/ 1000.00.

Para culminar, existe vínculo entre los temas estudiados con una significancia de 0.000. Por su lado, Puicón, García, Gonzales, Ramos y Sarmiento (2020), *Crecimiento económico y empleo en la región Lambayeque durante el periodo 2001 -2015*. (Artículo científico). Lambayeque – Perú. El motivo principal del estudio fue conocer el efecto del crecimiento económico en el empleo. La muestra fueron los reportes del PBI de los periodos 2001-2015. El investigador para la recopilación de información empleó el cuestionario. Los autores llegaron a concluir que; el crecimiento económico en Lambayeque sólo fue del 1% y el nivel del empleo a razón del 0.21%, donde la región ha sufrido problemas de crecimiento en lo que se refiere a agricultura e industria por el fenómeno del niño. Por otra parte, existe vínculo entre los temas estudiados con un coeficiente bilateral de 0.000.

También, Tenorio (2020), *El empleo informal en el Perú: Una breve caracterización 2007-2018*. (Artículo científico). Lima – Perú. La investigación tuvo como propósito elaborar un análisis acerca del empleo informal en los periodos mencionados. Investigación básica de diseño no experimental. Como muestra tuvo los reportes de la encuesta nacional del INEI sobre el empleo informal. Para recopilar datos el investigador empleó una guía de análisis documental. El investigador concluye; la tasa de desempleo informal en el Perú es del 72.4%, de los cuales el 29.6% fue de ámbito rural y el 70.4% fue del sector urbano. Para acabar, existe conexión positiva entre la pobreza e informalidad con una significancia bilateral de 0.001. Para terminar, Chávez

(2020), *La informalidad: propuesta de modificación del impuesto general a las ventas y del impuesto a la renta para las mypes*. (Artículo científico). El objetivo fue dar a conocer la informalidad en el Perú. La investigación ha sido de tipo descriptiva de diseño no experimental. Los integrantes del estudio fueron 215 comerciantes. El instrumento aplicado fue un cuestionario. El autor de la investigación llegó a concluir que; la informalidad es alta en el Perú y se encuentran asociados con el pago que corresponde el impuesto general a las ventas e impuesto general de renta con una significancia de 0.000, el 20% de los comerciantes realiza evasión tributaria porque no se encuentran dispuestos a cancelar sus impuestos.

Para una mayor sustentación del trabajo de investigación, se procede a dar a conocer las bases teóricas de ambas variables, para ello, en la **Informalidad**, el Instituto Nacional de Estadística e Informática (2019) manifiesta que es un fenómeno con gran impacto en el universo, su medición, estudio y evolución, caracterizando sus peculiaridades en el contexto de la dinámica de contexto económico de un Estado, es de mayor relevancia para los decisores de política en un contexto económico y social. Asimismo, Arias (2019) expresa que son acciones que no respetan las normas en un país, abarca a actividades productivas, de comercio y actividades laborales que son llevadas a cabo sin supervisión administrativa fiscal. Por su parte, Silva (2020) manifiesta que se refiere a las actividades hechas por trabajadores u organizaciones que se encuentran al margen del marco legal que rigen la acción económica de un gobierno. De otro modo, Stuart & Samman (2018) consideran que la informalidad limita el crecimiento de las organizaciones y provoca sobrecostos financieros, impidiendo el acceso crediticio. Además, Pieterse (2017) sustenta que adopta diversos conceptos dependiendo de la realidad de cada Estado, donde las organizaciones no se encuentran debidamente constituidas y donde sus colaboradores no gozan de beneficios, de esta forma el gobierno recauda menos impuestos que conlleva a un desarrollo económico bajo.

Acerca de las **características**, Sandoval & Hoberman (2019) hace mención que la informalidad se da con mayor predominancia en los países de bajos recursos, es decir, que no han alcanzado una economía estable para satisfacer necesidades de su

pueblo. Asimismo, Mashapure (2021) sintetiza que hace referencia a la evasión de las normas legales que designa un país, en su mayoría, los ciudadanos optan por diversas estrategias para minimizar o no cancelar sus tributos. De otro modo, Ulysea (2020) refiere que puede ser ilegal si se involucra en actividades no autorizadas, es decir, aquellas que no generan ningún beneficio al país y que no son permitidas porque dañan la integridad del ser humano. También, Banks & Lombard (2020) aluden que otra característica común son los trabajadores desprotegidos, es decir, que no cuentan con todos los beneficios que demanda la ley. Para terminar, Ndlovu (2020) sostiene que es común entre las pequeñas empresas, pues son las que menos intención tienen de ser formales y cumplir con las normas que establece su Estado.

Acerca de algunas formas de **economía informal**, Huang & Wang (2020) mencionan los vendedores ambulantes, personas que realizan el cuidado de automóviles, trabajadores del hogar que no reciben todos los beneficios que les corresponden, personas que realizan limpieza de calzados en las calles, individuos que laboran en su propio domicilio o taller, practicantes o familiares sin goce de pago en un negocio y colaboradores de la economía formal, pero sin seguridad social.

Entre las principales **causas de la informalidad**, Mostacero (2018) indica que la informalidad se debe a la carencia de desarrollo y las insuficientes protecciones para los ciudadanos en su calidad de trabajadores debido a la carencia de puestos de trabajo en el rubro formal, porque los pobladores de un país optan por la búsqueda de soluciones propias por medio de la venta o prestación de los servicios para su supervivencia, ante la carencia de los seguros de falta de empleo. Por su parte, Mora (2017) explica que las acciones informales son los resultados de la inadecuada administración de los estados donde existe demasiada regulación, deficientes servicios estatales. También, existen costos e incentivos a la informalidad por varias actividades políticas del estado que generan tanto en colaboradores y organizaciones opten por la informalidad en varios grados. Por último, otra causa surge por la falta de desarrollo económico y por la mala praxis del Estado.

Por lo que se refiere a las **consecuencias** de la informalidad; Sánchez y Chafloque (2019) aseguran que las empresas y trabajadores tienen baja productividad, es decir,

pocas ganancias, imposibilitando su crecimiento. Los colaboradores y familias se encuentran desprotegidos de choques adversos, existe competencia desleal para las organizaciones que pagan tributos y cumplen con las regulaciones. Por su parte, Olarte y Delgado (2020) refieren que otras consecuencias son la evasión fiscal que afecta el presupuesto del Estado, afecta a las entidades públicas y el Estado de derecho, genera pobreza y desaceleramiento del crecimiento de la economía y genera desperdicio de factores productivos de capital y de trabajo. De otro modo, Levy (2018) expresa que influye de forma negativa en la recaudación de tributos, originando desigualdad entre las actividades formales e informales, de tal manera, los negocios formales tienden a bajar de precio a sus productos con la intención de jalar aquellos clientes que consumen en negocios informales.

En cuanto a la **medición** de la variable **Informalidad**, el Instituto Nacional de Estadística e Informática (2019) menciona los siguientes tipos de informalidad que existen en el Perú: La primera dimensión se refiere a la **Informalidad empresarial**, son los negocios informales, es decir, aquellas empresas que aún no se encuentran constituidas y registradas en algún régimen tributario y que tienen obligaciones tributarias. El gobierno debe constituir un ente único donde los comerciantes pudiesen elaborar todas las gestiones juntas, esta confluencia tendrá un compromiso por todas las entidades del estado y del sector privado que permitan la formalización de las organizaciones. Tiene como indicadores: **Desconocimiento de información**, los pequeños empresarios desconocen de cuáles son los requisitos para acogerse a algún régimen empresarial y ser formal, desconoce de los beneficios o simplemente no desea formalizar su pequeño negocio. **Trámites burocráticos**: Incluye los montos elevados costos para la formalización, la demanda de tiempo en los trámites y burocracia en las instituciones.

El Instituto Nacional de Estadística e Informática (2019) explica la siguiente dimensión; **Informalidad laboral**, agrupa a todas aquellas ocupaciones y formas de producción, que son ejecutadas por personas o trabajadores que reciben ingresos cuyas cláusulas de trabajo no se encuentran reguladas bajo la normativa legal. Entre las principales características de la informalidad laboral se encuentran los despidos sin aviso y sin

ninguna liquidación alguna, el tiempo de trabajo extra obligatorio y no remunerado, pagos de remuneración fuera de tiempo, incumplimiento en el pago de los salarios, monto mínimo de remuneración que no alcanza ni la remuneración básica. Además, el empleo es inestable y el individuo puede encontrarse desempleado en cualquier momento. Tiene como indicadores: **Trabajo independiente**; se refiere al trabajo realizado por individuos que no se encuentran vinculados a una empresa a través de un contrato laboral, más bien están vinculadas a un contrato por servicios y son pagados por medio de recibos por honorarios o comisiones, entre este tipo de trabajo informal se encuentran los vendedores ambulantes, pequeños microempresarios, negocios por ventas en internet, mercaderes, entre otros. El siguiente indicador se refiere al **Trabajo dependiente**; son las actividades que desarrolla una persona de forma individual o por cuenta propia, valiéndose de un capital mínimo. En este tipo de trabajo informal se encuentran pequeñas empresas que otorgan trabajo a otros individuos bajo ningún contrato o beneficio.

El Instituto Nacional de Estadística e Informática (2019) explica acerca de la **Informalidad tributaria**, se refiere a aquellos contribuyentes que optan por no pagar los impuestos que tiene como obligación de cancelarlos, en esta dimensión, el contribuyente cree que el dinero que deposita al gobierno no tiene un buen uso y que no está destinado a la mejora de su localidad. Tiene como indicadores: **Evasión de impuestos**; se define como aquellas formas que opta el contribuyente para no cancelar sus impuestos o reducir el pago de estos, de manera que trae como consecuencia un nivel bajo de recaudación tributaria. **Bajos ingresos**: Los ciudadanos perciben menos ingresos y realizan mayores gastos, provocando que se encuentren sin solvencia para realizar el pago de los impuestos que le corresponden.

La segunda variable trata del **Desarrollo económico**, Lora (2019) indica que se trata de la capacidad que tiene un gobierno o localidad para generar riqueza. De tal modo, esto debe ser reflejado en la calidad de vida de los ciudadanos. De la misma forma, Tang & Liang (2018) refiere que son ajustes legales y gubernamentales que son realizados para dar incentivos y promover innovaciones con la intención de crear un adecuado sistema de producción y distribución de aquellos bienes y servicios. Por su

lado, Gallardo & Vergel (2019) lo definen como la capacidad que tiene un estado para generar mayores beneficios al país, se encuentra asociado al sustento y expansión económica de manera que garantice el bienestar de quienes son beneficiarios. De otro modo, Rosyadi (2020) expresa que esto surge con el advenimiento del modo de producción capitalista que implica el incremento en las tasas de ganancia que logran la acumulación de capital. Además, Manzoor (2018) lo define como el procedimiento de aumento del grado de producción de bienes y servicios de la economía, soportado y apoyado por la introducción de mejoras tecnológicas.

El objetivo **principal** del desarrollo económico, de acuerdo con Aguilar (2018) se enfoca en conseguir un crecimiento con equilibrio y de forma equitativa de la producción, comercio y los servicios, que se asocien con el nivel de crecimiento de los pobladores. Este debe ser logrado de forma organizada, planificada y consensuada entre los diversos actores de un entorno local.

En lo que se refiere a la **importancia**, Meng & Burke (2019) manifiestan que el desarrollo económico es de suma relevancia para el logro del crecimiento desde un contexto económico y social, también es uno de los principales propósitos de todo gobierno. Lazányi & Sopková (2017) explica que muestra de qué manera el capital humano y financiero pasa por distintas fases y como este es transformado con la intención de generar una mejor calidad de vida. También, Muhtaseb & Hussam (2017) aportan que genera bienestar en una sociedad y se encuentra asociado a la política económica, esto permite la reducción de pobreza y la desigualdad, sostenibilidad ambiental.

Con respecto a las **características**, Correa (2017) explica que una de las características es el aumento del PBI per cápita, donde se debe tener en cuenta para el análisis del desarrollo de un gobierno. Por ello, el PBI per cápita es uno de los índices que se debe tener en consideración para el análisis del desarrollo de un gobierno. Por su lado, Manjele (2018) menciona las necesidades indispensables, pues los países distribuyen los ingresos de modo que todos los ciudadanos posean las necesidades principales cubiertas, en algunos estados, las tasas de desempleo son altas e impiden el acceso al agua, luz, gas, entre otros. Por otro lado, Peleckienė (2019) explica acerca

del desarrollo de la capacidad productiva donde se hace uso de los recursos y sacan provecho de ellos. También, se ubican el respeto por los derechos humanos y el orden social, donde existe el respeto por la democracia y las entidades del estado.

Los principales **factores del desarrollo económico** de acuerdo con Rodríguez (2018) son; factores de producción, se refiere a aquellos componentes que conforman el contexto económico, como la tierra, capital, trabajo y gestión empresarial y a partir de estos se mide el crecimiento económico. De igual modo, Maganya (2020) menciona los factores tecnológicos, se refiere a las tecnologías y técnicas que resultan esenciales en el desarrollo de las economías. Esto permite la optimización y agilización de todos los procesos. Entre tanto, Aldana y Trivelli (2019) mencionan a los factores que contribuyen con el desarrollo del individuo, son los componentes que permiten encontrar la diferencia entre el crecimiento y desarrollo económico. El progreso depende de una buena medida de la situación de sus ciudadanos. Sin embargo, este no garantiza una distribución adecuada en los servicios de salud, educación, empleo. Por otro lado, Núñez (2018) explica acerca de los factores políticos y sociales, pues hace mención de las entidades políticas, sociales y económicas de una sociedad. La claridad y conciencia social son relevantes en el desarrollo de un gobierno.

En la **evaluación** del desarrollo económico, Lora (2019) menciona las siguientes dimensiones. Para comenzar se encuentra la **formalización de empresas**, es un proceso multidimensional donde las personas con negocio tienen la obligación de formalizar su empresa por medio de diversos trámites. Este comienza con el registro mercantil y sigue con el cumplimiento de los aspectos, seguridad social para sus integrantes, aspectos tributarios, el llevar a cabo una contabilidad y requisitos normativos generales. Tiene como indicador: **Empresas formales**, son las empresas que cumplen con los requisitos para el funcionamiento de su actividad empresarial y que cumplen responsablemente con el pago de sus impuestos.

La siguiente dimensión como refiere Lora (2019) es la **promoción del empleo**; la promoción de la organización y el desarrollo de recursos humanos son clave para lograr los niveles de vida dignos. De igual manera, son políticas enfocadas en fomentar trabajo y la cohesión social, creando oportunidades para los ciudadanos que se

encuentran desempleados, quienes no gozan de mayores beneficios. Tiene como indicadores: **Generación de empleo**, se refiere a las empresas que generan empleos y que, a través de ellos, los desempleados pueden tener un trabajo estable que le permita solventar sus necesidades. **Trabajadores desempleados**, se refiere a la cantidad de ciudadanos que no tienen la oportunidad de tener un trabajo digno, limitando el acceso a diversos servicios.

Como explica Lora (2019) la siguiente dimensión es la **Promoción de la educación**, en esta dimensión se aborda acerca de los beneficios que reciben los ciudadanos en base a la educación pública, en el caso de jardines, escuelas, universidades e institutos que generan crecimiento profesional en cada habitante. La educación es importante en todo el mundo, a través de ello, una persona adquiere diversos conocimientos que puede transmitir a otros. Sus indicadores son: **Acceso a la educación**, son los parámetros que permiten el acceso al estudio, asimismo, es un derecho esencial de todo ciudadano que proporciona la adquisición de conocimientos y alcanzar así una vida de calidad. **Analfabetismo**: Hace referencia a la incapacidad de leer y escribir, asimismo, se considera a aquella persona que no ha recibido ningún tipo de enseñanza ni formación académica durante su vida.

Tal y como explica Lora (2019) la última dimensión se refiere a la **vivienda y servicios básicos**, son los servicios básicos que necesita todo ser humano para su supervivencia. Tener un techo es indispensable para todo individuo, este debe contar con todos los servicios para subsistir día a día, estos deben estar al alcance de cada ciudadano y ser suficientes para que puedan tener una vida de calidad adecuada. Tiene como indicadores: **Características de la vivienda**, son las principales características del hogar donde vive el ciudadano, este puede estar constituido por diversos tipos de material. **Servicios de agua, luz y desagüe**, como su propio nombre lo establece son las necesidades básicas de agua, luz y desagüe que debe recibir el ciudadano las 24 horas del día en su hogar. **Otros servicios adicionales**, son aquellos servicios complementarios que tiene toda persona en su hogar, tales como cable, internet, etc.

III. METODOLOGÍA

3.1. Tipo y diseño de investigación

Tipo de investigación

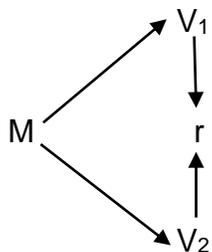
Estudio de tipología **básica**. CONCYTEC (2018) expresa que la tipología del estudio se enfoca en el incremento de conocimientos, asimismo, no tiene fundamento aplicado inmediato, pues solo busca profundizar los aportes teóricos ya existentes sobre la realidad. El propósito del trabajo investigativo lo conforman las teorías científicas que posteriormente son analizadas. De igual manera, el trabajo es de enfoque **cuantitativo**, visto que emplea la recopilación de información para dar respuesta a interrogantes y probar hipótesis establecidas previamente, también se emplea métodos estadísticos para comprobar el vínculo entre los temas de estudio.

Nivel de investigación

Investigación de nivel **descriptivo – correlacional**. Ha sido descriptivo, por cuanto realiza la descripción de los temas de investigación, asimismo, implica la observación del objeto de la investigación. Fue correlacional, debido a que mide el grado de asociación entre los temas de investigación como lo establece (Maldonado, 2018).

Diseño de investigación

El trabajo de investigación ha tenido un **diseño no experimental de corte transversal**. García (2018) señala que carece de una variable independiente y las variables se muestran tal y como son. Asimismo, es de corte transversal, visto que el estudio se enfoca en el estudio de un periodo establecido, en este caso, sólo estudió el año 2021. El diseño es el siguiente:



Dónde:

M: Muestra.

V1: Informalidad.

V2: Desarrollo económico.

R: Relación.

3.2. Variables y operacionalización

Variable I: Informalidad.

Variable II: Desarrollo económico.

3.3. Población (criterios de selección), muestra y muestreo, unidad de análisis

Población

Como alude Maldonado (2018) es la agrupación de individuos, acervo documentario u objetos, de los cuales se pretende extraer información para el desarrollo de un estudio. La población abarca a personas, cosas, animales, entre otros. Es por ello que el universo estuvo integrado por 500 comerciantes que trabajan en el mercado de la ciudad de Yurimaguas.

- **Criterios de inclusión:** Participación voluntaria de los comerciantes que laboran en el mercado de la ciudad de Yurimaguas. Comerciantes mayores de 18 años de edad. Comerciantes que aceptaron ser integrantes del trabajo investigativo.

- **Criterios de exclusión:** Comerciantes que no aceptaron ser parte del estudio. Comerciantes que no pertenecen al mercado de la ciudad de Yurimaguas.

Muestra

La muestra es parte de la totalidad de la población, en este caso, para su determinación se aplicó una fórmula estadística:

$$n = \frac{N \cdot Z^2 \cdot P \cdot Q}{e^2 \cdot (N-1) + Z^2 \cdot P \cdot Q}$$

Valores de la fórmula:

N: 500 (Población o Universo).

Z: 95% ----1.64 (Valor del nivel de confianza).

p: 60% -----0.6 (Proporción de usuarios de poseen las características necesarias del estudio)

q: 40% -----0.4 (Proporción de usuarios que no poseen las características necesarias del estudio)

e: 1% -----0.1 (Margen de error permitido)

$$n = \frac{500 * 1.64^2 * 0,24}{0.01 * (500 - 1) + 0.6455}$$
$$n = \frac{322,752}{5.64} = 57$$

La muestra estuvo constituida por 57 comerciantes que laboran en el mercado de la ciudad de Yurimaguas.

Muestreo

El tipo de muestreo empleado en el estudio es probabilístico, debido a que, para la determinación de los integrantes muestra se aplicó una fórmula que dará el resultado exacto de los integrantes del estudio.

Unidad de análisis

Comerciantes, que laboran en el mercado de la ciudad de Yurimaguas.

3.4. Técnicas e instrumentos de recolección de datos, validez y confiabilidad**Técnicas**

La técnica empleada ha sido la **encuesta**. Arbaiza (2019) expresa que es un conjunto de preguntas ordenadas en una escala que contienen información de un tema de interés y que sirven como medio de obtención de datos.

Instrumentos de recolección de datos

El instrumento empleado ha sido el **cuestionario**. Para el tema de la informalidad, el cuestionario se encuentra conformado por 18 interrogantes que se distribuyen de la siguiente forma: Informalidad empresarial (Ítems 1,2,3,4,5), Informalidad laboral (ítems ,6,7,8, 9, 10,11,12,13,14) e Informalidad tributaria (ítems 15,16,17,18).

Para el tema de desarrollo económico, se encuentra conformado por 18 interrogantes distribuido de la siguiente manera: Formalización de empresas (ítems 1,2,3,4,), Promoción del empleo (Ítems ,5,6,7,8,9), Promoción de la educación (Ítems 10,11,12,13) y Vivienda y servicios básicos (Ítems 14,15,16,17,18).

La escala empleada fue Muy bajo (0), Bajo (1), Medio (2), Alto (3), Muy alto (4).

Validez

En cuanto a la validez para los instrumentos, se ha tenido la colaboración de expertos en Informalidad y desarrollo económico, quienes emitirán un análisis con la finalidad de constatar que los cuestionarios cumplen con las condiciones necesarias para ser aplicados a los integrantes de la investigación. Los expertos son:

Variable I: Informalidad			
N°	Especialidad	Promedio de validez	
1	Mg. Contador certificado	4.8	El instrumento muestra coherencia metodológica
2	Mg. Contador certificado	4.1	El instrumento muestra coherencia metodológica
3	Dr. Metodólogo	4.5	El instrumento muestra coherencia metodológica entre los indicadores y los ítems

Variable II: Desarrollo económico			
N°	Especialidad	Promedio de validez	Opinión
1	Mg. Contador certificado	4.8	El instrumento muestra coherencia metodológica
2	Mg. Contador certificado	4.1	El instrumento muestra coherencia metodológica
3	Dr. Metodólogo	4.4	El instrumento muestra coherencia metodológica entre los indicadores y los ítems

En los recuadros anteriores se explican que ambos instrumentos son válidos para ser aplicados a los 57 comerciantes que laboran en el mercado de la ciudad de Yurimaguas., con un resultado de 4.4 y según la escala es buena

Confiabilidad

En la investigación se ha considerado pertinente elaborar el cálculo del índice de confiabilidad para los instrumentos, por medio del Alfa de Cronbach, donde los índices para los temas dieron como resultados 0.862 y 865, quedará demostrado que ambos cuestionarios tienen la confiabilidad necesaria para su aplicación.

Fiabilidad – Informalidad

Estadísticas de fiabilidad	
Alfa de Cronbach	N de elementos
0.862	18

Fiabilidad – Desarrollo Económico

Estadísticas de fiabilidad	
Alfa de Cronbach	N de elementos
0.865	18

3.5. Procedimientos

Para comenzar, se ha convocado a los comerciantes que laboran en el mercado de la ciudad de Yurimaguas para la aplicación de los instrumentos correspondientes. Asimismo, se llegó a un acuerdo para pactar la fecha en que

se llenarán las encuestas. Una vez llegado el día los comerciantes se distribuyeron en dos grupos para que procedan con el llenado de la encuesta que tiene un tiempo estimado de 30 minutos. En última instancia, la información recolectada fue colocada en hojas de Excel y presentadas en tablas de frecuencia.

3.6. Método de análisis de datos

La metodología para el análisis de la información es: descriptivo y el inferencial. En cuanto al método descriptivo, se analizó el grado de cada tema de estudio (Informalidad y desarrollo económico) estos resultados fueron presentados a través de tablas de frecuencia y porcentajes. Con respecto al método inferencial, ha sido indispensable emplear el programa SPSS 25, por medio de este, se ha podido conocer el grado de asociación entre los temas de investigación. Para determinar ello, se aplicó una medida paramétrica que muestre el coeficiente de asociación entre los temas de estudio (Pearson) por medio de la prueba de normalidad se aplicó Kolmogorov – Smirnov, por traerse de una muestra mayor a 50 sujetos y se encontró que los valores de significancia para ambas variables son mayores al 5%. La escala que fue empleada es la siguiente:

Valor de r	Significado
-1	Correlación negativa grande y perfecta
-0,9 a -0,99	Correlación negativa muy alta
-0,7 a -0,89	Correlación negativa alta
-0,4 a -0,69	Correlación negativa moderada
-0,2 a -0,39	Correlación negativa baja
-0,01 a -0,19	Correlación negativa muy baja
0	Correlación nula
0,01 a 0,19	Correlación positiva muy baja
0,2 a 0,39	Correlación positiva baja
0,4 a 0,69	Correlación positiva moderada
0,7 a 0,89	Correlación positiva alta
0,9 a 0,99	Correlación positiva muy alta
+1	Correlación positiva grande y perfecta

3.7. Aspectos éticos

En el estudio se han tenido en cuenta los siguientes aspectos éticos, para iniciar se encuentra el principio de beneficencia, debido a que no se hizo ningún perjuicio a ninguno de los participantes en la investigación, asimismo, la información recopilada será solo para el desarrollo del presente estudio. También, se tuvo en cuenta el principio de autonomía, visto que los participantes tienen conocimiento de la elaboración del estudio y su participación es voluntaria. Para culminar, la redacción del trabajo es en base a las Normas APA y con los lineamientos que establece la Universidad.

IV. RESULTADOS

Nivel de conocimiento de la informalidad en el distrito de Yurimaguas, Alto Amazonas, Loreto 2021.

Tabla 1

Nivel de conocimiento de la informalidad.

Informalidad	Rango		frec.	%
Bajo	18	41	8	14%
Medio	42	65	35	61%
Alto	66	90	14	25%
TOTAL			57	100%

Fuente: Cuestionario aplicado a los comerciantes del mercado de la ciudad de Yurimaguas.

Interpretación

Como se puede ver en la tabla, el nivel de conocimiento de la informalidad en la ciudad de Yurimaguas es bajo en un 14% (8), medio en un 61% (35) y alto en un 25% (14) puesto que los comerciantes desconocen de cómo formalizar sus pequeños negocios y tienen mayor conocimiento en cuanto a acciones de informalidad. Otra causa es que los comerciantes se sienten conformes evadiendo el pago de impuestos porque consideran que las cuotas de pago de impuestos son muy elevadas. Otros consideran que el gobierno local sólo obtiene beneficios propios más no para el beneficio de la ciudadanía, pues consideran que sólo realizan actos de corrupción. Además, refieren que obtienen pocos ingresos y generan mayores gastos en su negocio que impedirían realizar el pago de algún impuesto.

Nivel de conocimiento del desarrollo económico local del sector privado, distrito de Yurimaguas, año 2021.

Tabla 2

Nivel de conocimiento del desarrollo económico local del sector privado.

Desarrollo económico	Rango		frec.	%
Bajo	20	46	15	26%
Medio	47	73	38	67%
Alto	74	100	4	7%
TOTAL			57	100%

Fuente: Cuestionario aplicado a los comerciantes del mercado de la ciudad de Yurimaguas.

Fuente: Cuestionario aplicado a los comerciantes del mercado de la ciudad de Yurimaguas.

Interpretación

Los resultados obtenidos muestran que el grado de conocimiento de desarrollo económico local del sector privado en la ciudad de Yurimaguas es bajo en un 26% (15), medio en un 67% (38) y alto en un 7% (4). Por consiguiente, esto se debe a que existe un mayor grado de informalidad en los comerciantes del mercado de la ciudad de Yurimaguas, donde los ciudadanos desconocen de los beneficios laborales y tributarios que conlleva la formalización de un negocio, desconocen del nivel de ofertas laborales en la ciudad, no se interesan por conocer la situación educacional en su ciudad, algunos no terminaron sus estudios secundarios, no cuentan con servicios adicionales en su hogar y poco se preocupan por la calidad de vida de todos los pobladores.

Antes de realizar los resultados inferenciales, se procede a realizar la prueba de normalidad, donde se determinará el tipo de prueba a utilizar:

Tabla 3

Prueba de normalidad.

	Kolmogorov-Smirnov ^a		
	Estadístico	gl	Sig.
V1. Informalidad	0.094	57	,215*
V2. Desarrollo económico	0.089	57	,201*
D1. Informalidad empresarial	0.168	57	0.063
D2. Informalidad laboral	0.124	57	0.054
D3. Informalidad tributaria	0.205	57	0.046

*. Esto es un límite inferior de la significación verdadera.

a. Corrección de significación de Lilliefors

Interpretación

Como indica la tabla, se aplicó la prueba de normalidad Kolmogorov – Smirnov para muestras mayor a 50 individuos, donde los datos de la informalidad y desarrollo económico local del sector privado presentan una distribución normal porque la significancia obtenida fue mayor a 0.05. En efecto, se procede a emplear la prueba paramétrica de correlación de Pearson con la intención de evaluar la conexión entre los temas de investigación y dimensiones.

Relación entre la informalidad empresarial y el desarrollo económico local del sector privado en el distrito de Yurimaguas, Alto Amazonas, Loreto 2021.

Tabla 4

Relación entre la informalidad empresarial y el desarrollo económico.

		Informalidad empresarial	Desarrollo económico
Informalidad empresarial	Correlación de Pearson	1	-,452
	Sig. (bilateral)		0.000
	N	57	57
Desarrollo económico	Correlación de Pearson	-,452	1
	Sig. (bilateral)	0.000	
	N	57	57

*. La correlación es significativa en el nivel 0,05 (bilateral).

Interpretación

Tal y como indica la tabla 4, existe relación entre la informalidad empresarial y el desarrollo económico local del sector privado en la ciudad de Yurimaguas, por cuanto se obtuvo un (p -valor = $0.00 < 0.05$). En cuanto al coeficiente de correlación de Pearson es -0.452 lo que evidencia una correlación negativa moderada, por ello, se rechaza la hipótesis nula y se acepta la hipótesis que señala: Existe relación inversa y significativa entre la informalidad empresarial y el desarrollo económico local del sector privado en el distrito de Yurimaguas, Alto Amazonas, Loreto 2021. Estos resultados señalan que existe una asociación indirecta, es decir, al presentar la informalidad empresarial un comportamiento creciente, el nivel de conocimiento del desarrollo económico tiende a decrecer.

Relación entre la informalidad laboral y el desarrollo económico local del sector privado en el distrito de Yurimaguas, Alto Amazonas, Loreto 2021.

Tabla 5

Relación entre la informalidad laboral y el desarrollo económico.

		Informalidad laboral	Desarrollo económico
Informalidad laboral	Correlación de Pearson	1	-,801
	Sig. (bilateral)		0.012
	N	57	57
Desarrollo económico	Correlación de Pearson	-,801	1
	Sig. (bilateral)	0.012	
	N	57	57

*. La correlación es significativa en el nivel 0,05 (bilateral).

Interpretación

Como señala la tabla 5, existe relación entre la informalidad laboral y el desarrollo económico local del sector privado en la ciudad de Yurimaguas, debido a que el nivel de significancia obtenida fue de $0.012 < 0.05$. Con respecto al coeficiente de correlación de Pearson es de -0.801 lo que indica una correlación negativa alta, en

efecto, se deniega la hipótesis nula y se acepta la hipótesis alterna que indica: Existe relación inversa y significativa entre la informalidad laboral y el desarrollo económico local del sector privado en el distrito de Yurimaguas, provincia de Alto Amazonas, Loreto 2021. Los resultados encontrados señalan que existe asociación inversa entre ambos, esto quiere decir que, al presentar la informalidad laboral, el grado de conocimiento del desarrollo económico será bajo.

Relación entre la informalidad tributaria y el desarrollo económico local del sector privado en el distrito de Yurimaguas, Alto Amazonas, Loreto 2021.

Tabla 6

Relación entre la informalidad tributaria y el desarrollo económico.

		Informalidad tributaria	Desarrollo económico
Informalidad tributaria	Correlación de Pearson	1	-,681
	Sig. (bilateral)		0.001
	N	57	57
Desarrollo económico	Correlación de Pearson	-,681	1
	Sig. (bilateral)	0.001	
	N	57	57

*. La correlación es significativa en el nivel 0,05 (bilateral).

Interpretación

La tabla 6 indica que la informalidad tributaria se relaciona con el desarrollo económico local del sector privado en la ciudad de Yurimaguas, visto que se ha obtenido un (p-valor = 0.001 < 0.05). Asimismo, el coeficiente de correlación de Pearson es -0.681 el cual evidencia correlación negativa moderada, por tanto, se rechaza la hipótesis nula y se acepta la hipótesis: Existe relación inversa y significativa entre la informalidad tributaria y el desarrollo económico local del sector privado en el distrito de Yurimaguas, provincia de Alto Amazonas, Loreto 2021. Ello señala que, al existir informalidad tributaria, el nivel de conocimiento del desarrollo económico baja.

Relación entre la Informalidad y el desarrollo económico local del sector privado en el distrito de Yurimaguas, Alto Amazonas, Loreto 2021.

Tabla 7

Relación entre la Informalidad y el desarrollo económico.

		Informalidad	Desarrollo económico
Informalidad	Correlación de Pearson	1	-,765
	Sig. (bilateral)		0.016
	N	57	57
Desarrollo económico	Correlación de Pearson	-,765	1
	Sig. (bilateral)	0.016	
	N	57	57

*. La correlación es significativa en el nivel 0,05 (bilateral).

Interpretación

Tal y como indica la tabla 7, existe relación entre la informalidad y el desarrollo económico local del sector privado en el distrito de Yurimaguas, pues el nivel de significancia obtenida ha sido de $0.016 < 0.05$. En cuanto al coeficiente de asociación de Pearson es de -0.765 lo que señala que existe correlación negativa, por ello, se rechaza la hipótesis nula y se acepta la hipótesis alterna que señala: Existe relación inversa y significativa entre la informalidad y el desarrollo económico de la ciudad de Yurimaguas, distrito de Yurimaguas, año 2021. Esto supone que hay relación indirecta entre los temas de investigación y que, al darse la informalidad, el nivel de conocimiento del desarrollo económico decrecerá.

Coeficiente de determinación

CD: (Coeficiente de correlación de Pearson)²

CD: $(0.765)^2$

CD: 59%

La informalidad incide de forma negativa en el desarrollo económico en el distrito de Yurimaguas en un 59%.

V. DISCUSIÓN

Para la obtención de los resultados con anterioridad, se aplicaron cuestionarios a los comerciantes del mercado de la ciudad de Yurimaguas a fin de responder cada uno de los propósitos. Por ello, se discute cada uno de los resultados: En cuanto al nivel de conocimiento de la informalidad en Yurimaguas, Loreto 2021, el grado de conocimiento de la informalidad en los comerciantes es bajo en un 14% (8), es medio en un 61% (35) y es de tendencia alta en un 25% (14) debido a que los comerciantes no tienen conocimiento de cómo formalizar su negocio y tienen mayor conocimiento con respecto a actividades asociadas a la informalidad. Otro motivo es que los comerciantes se sienten conformes evadiendo el pago de impuestos porque consideran que los montos de pago por concepto de impuestos son muy altos. Otros ciudadanos creen que el gobierno local obtiene beneficios propios y no para el beneficio de los ciudadanos, consideran que existen actos de corrupción. Además, sostiene que obtienen ingresos bajos y generan mayores gastos en su negocio que les impide realizar el pago de algún tributo. Los resultados guardan relación con el trabajo de investigación elaborado por Jiménez (2019) quien llegó a concluir que el comercio informal en el Perú, donde el grado de informalidad fue regular en un 56%, asimismo, los comerciantes peruanos tuvieron decomisos de existencias que afectaron el desarrollo económico de la ciudad de Tacna, impidiendo que los pobladores puedan tener mejores oportunidades de vida. De otro modo, el estudio se asocia con los resultados obtenidos por Condori, Pariona, Suasnabar y Reyna (2019), quienes concluyeron que los factores vinculados al comercio no formal en Huancayo son por carencia información y aspectos sociales y económicos, por ello existe un 42.3% de informalidad y la inversión inicial para el inicio de cada negocio solo es S/ 1,000.00. Bajo ese concepto, los ciudadanos deben ser inculcados a realizar actividades que conlleven a la formalidad a fin de evitar que el desarrollo económico sea bajo.

Respecto al nivel conocimiento del desarrollo económico local del sector privado en la ciudad de Yurimaguas, distrito de Yurimaguas, año 2021, es bajo en un 26%, medio en un 67% y alto en un 7%. Esto fue a causa de que existe un mayor nivel de

informalidad en los comerciantes del mercado de la ciudad de Yurimaguas, donde los comerciantes no conocen acerca de los beneficios laborales y beneficios tributarios que trae consigo la formalización de un negocio, no tienen conocimiento sobre el nivel de ofertas laborales en el distrito de Yurimaguas, también no se interesan por conocer la situación acerca de la educación en la ciudad, algunos ciudadanos no terminaron de estudiar, dejándolo inconcluso, además, no cuentan con servicios adicionales en su casa y poco se preocupan por la mejora de vida de los demás pobladores. De forma similar, los resultados encontrados guardan asociación con la investigación desarrollada por Mera y Cusme (2020) quienes llegaron a concluir que; las actividades asociadas al emprendimiento y la contribución al desarrollo económico en Manabí, por cuanto el emprendimiento tiene incidencia significativa en el desarrollo económico, del mismo modo, el desarrollo económico en la ciudad de Manabí fue regular en un 48%.

En cuanto a la asociación entre la informalidad empresarial y el desarrollo económico local del sector privado en el distrito de Yurimaguas, provincia de Alto Amazonas, Loreto 2021, se da a conocer que existe vínculo entre la informalidad empresarial y el desarrollo económico, pues el valor obtenido fue (p -valor = $0.00 < 0.05$). Asimismo, el coeficiente de correlación de Pearson obtenido fue -0.452 , este resultado indica una correlación negativa y moderada, en ese caso, se acepta la hipótesis que señala: Existe relación directa y significativa entre la informalidad empresarial y el desarrollo económico. Los resultados expuestos indican que existe una asociación indirecta, es decir, al presentar la informalidad empresarial un comportamiento elevado, el grado de conocimiento del desarrollo económico tiende a decrecer. Los resultados concuerdan con el estudio realizado por Alarcón y González (2018), quienes en su estudio concluyeron que existe vínculo entre la formalización de compañías y el desarrollo económico con la formalidad con un nivel de significancia obtenido de 0.000 con un grado de correlación de 0.678 . Por otra parte, las compañías presentan deficiencias en la planificación de actividades que involucren el crecimiento económico y la formalidad, pues en su mayoría evaden impuestos y esto no contribuye a fomentar el bienestar de los ciudadanos con los servicios básicos que le corresponden.

En el caso de la relación entre la informalidad laboral y el desarrollo económico en el distrito de Yurimaguas, provincia de Alto Amazonas, Loreto 2021. Existe conexión entre la informalidad laboral y el desarrollo económico por cuanto el nivel de significancia resultante fue de 0.00. En cuanto al coeficiente de correlación de Pearson obtenido es de -0.801 lo que señala una correlación negativa buena, por ello, se rechaza la hipótesis nula y se acepta la hipótesis que señala: Existe relación directa y significativa entre la informalidad laboral y el desarrollo económico. Los resultados evidencian que existe vínculo indirecto entre ambos temas de investigación, esto indica que la informalidad laboral mientras sea alta, el grado de conocimiento del desarrollo económico será bajo en los ciudadanos. Dichos resultados tienen relación con el trabajo investigativo realizado por Ramos (2018) quien concluyó que en Guatemala hubo un 55.4% de pobreza, 9.5% en pobreza extrema y un 60% en cuanto a informalidad. Por otro lado, existe relación entre ambos temas tratados en la investigación con un nivel de significancia de 0.000. Además, guarda asociación con el estudio realizado por Puicón, García, Gonzales, Ramos y Sarmiento (2020), quienes concluyeron que el crecimiento económico y el fomento del empleo en Lambayeque tienen asociación con una significancia de 0.000. Asimismo, el nivel de crecimiento fue del 1% y el nivel del empleo fue de 0.21%.

Conforme a la relación entre la informalidad tributaria y el desarrollo económico en el distrito de Yurimaguas, provincia de Alto Amazonas, Loreto 2021. El resultado indica que la informalidad tributaria se asocia con el desarrollo económico porque el valor obtenido fue ($p\text{-valor} = 0.00 < 0.05$). Del mismo modo, el coeficiente de asociación de Pearson es -0.681, el cual evidencia una asociación negativa buena, por ese motivo, se acepta la hipótesis que señala: Existe asociación directa y significativa entre la informalidad tributaria y el desarrollo económico. Ello indica que existe una asociación indirecta, pues al existir alta informalidad tributaria, el nivel de conocimiento del desarrollo económico tiende a bajar. Los resultados guardan asociación con el trabajo de investigación desarrollado por Tenorio (2020), quienes llegaron a concluir que la pobreza e informalidad en el Perú tienen relación significativa con un nivel de

significancia de 0.00. Del mismo modo, la tasa del desempleo informal fue de 72.4% y la pobreza fue de tendencia baja.

Con respecto al resultado del objetivo general: Existe relación entre la informalidad y el desarrollo económico, pues el grado de significancia obtenida fue de 0.00. Con respecto al coeficiente de relación de Pearson es de -0.765, lo que indica que existe asociación negativa buena, por tanto, se rechaza la hipótesis nula y se acepta la hipótesis que indica: Existe vínculo directo y significativo entre la informalidad y el desarrollo económico. Lo que significa que existe asociación indirecta entre ambos temas de investigación y que, al darse la informalidad, el nivel de conocimiento del desarrollo económico decrecerá. Por otro lado, la informalidad influye de forma negativa en el desarrollo económico en el distrito de Yurimaguas en un 59%. Los resultados tienen vínculo con el estudio realizado por Alarcón y González (2018), quienes en su trabajo investigativo llegaron a concluir que existe relación entre la formalización de organizaciones y el desarrollo económico con un nivel de significancia de 0.00 siendo este menor a 0.05, esto indica que mientras la formalización sea alta, el desarrollo económico será bajo. Asimismo, guarda asociación con el estudio desarrollado por Chávez (2020), quien concluyó que la informalidad en el Perú es de tendencia alta y se encuentra vinculado con la cancelación del impuesto general a las ventas con un nivel de significancia de 0.000, por otro lado, el 20% de comerciantes realiza con frecuencia la evasión tributaria.

VI. CONCLUSIONES

Según cada resultado, se concluye:

- 6.1.** Existe relación directa y significativa entre la informalidad y el desarrollo económico local del sector privado en el distrito de Yurimaguas, año 2021, en vista que se obtuvo un nivel de significancia igual a 0.00 y un coeficiente de correlación de Pearson de -0.765, el cual señala que existe correlación negativa alta, es decir al presentar la informalidad una tendencia creciente el desarrollo económico tiende a decrecer, y según el coeficiente determinante demostró que la informalidad influye un 59 % en el desarrollo económico.
- 6.2.** El nivel de conocimiento de la informalidad en la ciudad de Yurimaguas, 2021, es medio en un 61 %. Los resultados se deben a que los comerciantes desconocen de los medios de formalización de empresas, optan por la evasión de impuestos por cuanto consideran que el gobierno local no desarrolla actividades a favor de la población, además sus ingresos son inferiores a sus gastos.
- 6.3.** El nivel de conocimiento del desarrollo económico en la ciudad de Yurimaguas es medio en un 67 %, debido a que los ciudadanos tienen desconocimiento sobre los beneficios laborales y tributarios que implica la formalidad, desconocen sobre las oportunidades laborales que existe en la ciudad, no tienen interés en conocer sobre la educación y no cuentan con servicios adicionales.
- 6.4.** Existe relación entre la informalidad empresarial y el desarrollo económico en la ciudad de Yurimaguas, por cuanto, el nivel de significancia tuvo un valor igual a 0.00, así también un coeficiente de correlación de Pearson de -0.452 lo que evidencia una correlación negativa y moderada, es decir a mayor nivel se presente la informalidad empresarial, el desarrollo tiende a tener un comportamiento decreciente.
- 6.5.** Existe relación entre la informalidad laboral y el desarrollo económico en la ciudad de Yurimaguas, debido a que el nivel de significancia obtenida fue de 0.00, además, el coeficiente de correlación de Pearson de -0.801 lo que indica una

correlación negativa alta, en otras palabras, al presentar la informalidad laboral una tendencia creciente el desarrollo económico tiende a decrecer.

6.6. Existe relación entre la informalidad tributaria y el desarrollo económico en la ciudad de Yurimaguas, en vista que se obtuvo un p-valor igual a 0.00., y un coeficiente de correlación de Pearson de -0.681, el cual evidencia correlación negativa moderada, es decir a mayor nivel se presente la informalidad tributaria el desarrollo económico se ve afectado negativamente.

VII. RECOMENDACIONES

- 7.1.**A los comerciantes de la ciudad de Yurimaguas, considerar e informarse de los beneficios que trae consigo la formalización en el marco de una mejora continua de los criteriosos socioeconómicos de la región, que favorecerá directamente a la población, en la participación de puestos de trabajos y de una mejor calidad de vida.
- 7.2.**A los comerciantes del mercado de la ciudad de Yurimaguas, acogerse a algún régimen tributario que les permita formalizar su negocio, en este caso, lo más apropiado es que se acojan al Régimen del Nuevo RUS y conocer más sobre sus beneficios, asimismo llevar un control permanente de sus gastos.
- 7.3.**A los representantes ediles, informar a la población sobre el plan de ejecución de actividades a fin de que los ciudadanos enriquezcan sus conocimientos sobre el desarrollo económico de la ciudad. Asimismo, realizar charlas educativas a los ciudadanos.
- 7.4.**A los representantes ediles, facilitar a los empresarios del mercado de la ciudad de Yurimaguas e implementar procesos simplificados para la formalización, donde se reduzcan los trámites, creación de mayores incentivos con la finalidad de que todos puedan ser formales.
- 7.5.**A los comerciantes de la ciudad de Yurimaguas, informarse sobre los beneficios laborales que podrían obtener al formalizar una empresa, entre ellos destaca las vacaciones, gratificaciones, cts., ap., entre otros y si en caso tengan trabajadores proporcionar estos beneficios que se encuentran sujetos a ley.
- 7.6.**A los representantes ediles, fortalecer la gestión institucional, mediante a la aplicación de campañas y beneficios que incentiven a los ciudadanos a realizar el pago de impuestos y de esa manera evitar la informalidad tributaria a fin de que puedan obtener mayor recaudación de tributos y realizar actividades a favor de la ciudadanía.

REFERENCIAS

- Alarcón, O. y González, H. (2018). El desarrollo económico local y las teorías de localización. Revisión teórica. *Revista Espacios*. 39 (51), 1-13. <https://cutt.ly/Tbbf8gp>
- Aldana, U. y Trivelli, C. (2019). *Desigualdad y pobreza en un contexto de crecimiento económico*. Instituto de Estudios Peruanos. <https://cutt.ly/rbnRTvz>
- Aguilar, I. (2018). *Principios de desarrollo económico*. Ecoe Ediciones. <https://cutt.ly/gbnRrMS>
- Arbaiza, L. (2019). *Como elaborar una tesis de grado*. (1°ed). Colombia: Esan Ediciones
- Arias, J. (2019). Informal Vendors in Johannesburg, South Africa. *Penniur*. 3 (7), 2-13. <https://cutt.ly/0bnURKX>
- Banks, N. & Lombard, M. (2020). Urban Informality as a Site of Critical Analysis. *The Journal of development studies*. 56 (2), 223-238. <https://cutt.ly/ObnTCLT>
- Chávez, A. (2020). La informalidad: propuesta de modificación del impuesto general a las ventas y del impuesto a la renta para las mypes. *Revista de Derecho Corporativo*. 1 (2), 282-307. <https://cutt.ly/dbbGzKu>
- Cigüenza, N. (2019). *Estos son los efectos que tiene la informalidad en la economía local*. La República. <https://cutt.ly/bbbZVBT>
- CONCYTEC (2018). *Compendio de normas para trabajos escritos*. (1°ed). Colombia: Instituto Colombiano de Normas Técnicas y Certificación, CONCYTEC.
- Condori, M., Pariona, E., Suasnabar, S. y Reyna, G. (2019). Factores asociados al comercio informal en el mercado Ráez Patiño de Huancayo. *Revista Científica de Ciencias Sociales Socialium*. 4 (1), 58-49. <https://cutt.ly/9bbYf5w>
- Correa, F. (2017). Desarrollo económico de Japón: de la génesis al llamado milagro económico. *Revista Facultad de Ciencias Económicas: Investigación y reflexión*. 25 (1), 55-73. <https://cutt.ly/Dbnc7vX>
- Fondo Monetario Internacional. (2020). *Seis cosas sobre la economía de Perú en 2020*. <https://www.imf.org/es/News/Articles/2020/01/14/NA011420-Six-Things-to-Know-About-Peru-Economy-in-2020>

- Gallardo, H. & Vergel, M. (2019). Economic growth model in developing economies. *International Week of Science, Technology & Innovation*. 4 (13), 2-7. <https://cutt.ly/abQi6Gv>
- García, A. (2018). *Teoría y metodología de la investigación científica*. (1°ed). Colombia: Alfaomega Colombiana
- Giraldo, J. (2019). *Bolivia y México, los países con la mayor tasa de informalidad en América Latina*. La República. <https://cutt.ly/zbbVqr9>
- Huang, G. & Wang, B. (2020). Integrating Theories on Informal Economies: An Examination of Causes of Urban Informal Economies in China. *Sustainability*. 12 (21), 2-16. <https://cutt.ly/8bnl2CR>
- Instituto Nacional de Estadística e Informática. (2019). *Producción y empleo informal en el Perú. Cuenta Satélite de la Economía Informal 2007-2018*. <https://cutt.ly/JbnmMdh>
- Jiménez, R. (2019). Comercio informal en ciudades de frontera. Estudio de caso de los feriantes de ropa y calzado en la ciudad de Tacna (Perú). *Si Somos Americanos*, 19(1), 13-42. <https://cutt.ly/QbbWGSi>
- Lazányi, K. & Sopková, G. (2017). Determinants of Economic Growth in V4 Countries and Romania. *Journal of Competitiveness*. 9 (1), 103-116. <https://cutt.ly/wbQiUAI>
- Levy, S. (2018). *Esfuerzos mal recompensados: La elusiva búsqueda de la prosperidad en México*. Inter American Developmentd. <https://cutt.ly/vbnnc37>
- Lora, E. (2019). *Economía esencial de Colombia*. Penguin Random House Grupo Editorial Colombia. <https://cutt.ly/CbnQ2O7>
- Maldonado, J. (2018). *Metodología de la investigación Social. Cuantitativo, sociocrítico, cualitativo, complementario* (1°ed). Colombia. Ediciones de la U.
- Manqele, S. (2018). Policy brief: The Analysis of Economic Development. 2 (5), 2-15. <https://cutt.ly/NbQuyPU>
- Manzoor, M. (2018). Human Capital, Social Capabilities and Economic Growth. *Economies*. 6 (2), 2-18. <https://www.mdpi.com/2227-7099/6/1/2/pdf>

- Mashapure, R. (2021). Socio-Economic Implications of Covid19 Pandemic to Women Entrepreneurs: A Case of the Informal Sector in Zimbabwe. *Business Management and Strategy*. 12 (1), 1-15. <https://cutt.ly/NbnU0cT>
- Maganya, M. (2020). Tax revenue and economic growth in developing country: an autoregressive distribution lags approach. *Central European Economic Journal*, 7(54), 205-217. <https://doi.org/10.2478/ceej-2020-0018>
- Meng, C. & Burke, M. (2019). Predicting Economic Development using Geolocated Wikipedia Articles. 3 (7), 2-9. <https://arxiv.org/pdf/1905.01627.pdf>
- Mera, C. y Cusme, J. (2020). Los emprendimientos y su aporte al desarrollo socioeconómico de la provincia de Manabí: Caso Coworking Birdhouse. *Revista Científica Dominio de las Ciencias*. 6 (2), 59-74. <https://cutt.ly/VbbzuVd>
- Morisaki, A. (2018). Informalidad laboral en el Perú y su relación con el crecimiento económico e inclusión financiera. *Gerencia de Estudios Económicos*. 271 (7), 1-5. <https://cutt.ly/4bnim6U>
- Mora, J. (2017). La informalidad laboral colombiana en los últimos años: análisis y perspectivas de política pública. *Revista de métodos cuantitativos para la economía y la empresa*. 24 (2), 89-128. <https://cutt.ly/Ubnrc2s>
- Mostacero, D. (2018). Informalidad en las mypes y su influencia en la recaudación del impuesto general a las ventas. *Quipukamayoc*. 26 (50), 41-50: <http://dx.doi.org/10.15381/quipu.v26i50.14723>
- Muhtaseb, A. & Hussam, E. (2017). Tourism and Economic Growth in Jordan: Evidence from Linear and Nonlinear Frameworks. *International Journal of Economics and Financial Issues*. 7 (1), 214-223. <https://cutt.ly/3bQu3nL>
- Ndlovu, J. (2020). Informal Trading, Disharmony Amid in flexible Informal Trading in Gweru; In Pursuit of Pro informal trader policy implementation. *International Journal of Business and Management Invention*. 9 (8), 10-19. [https://www.ijbmi.org/papers/Vol\(9\)8/Ser-2/B0908021019.pdf](https://www.ijbmi.org/papers/Vol(9)8/Ser-2/B0908021019.pdf)
- Núñez, G. (2018). Elementos para una estrategia de desarrollo económico de México. *Análisis económico*. 33 (84), 9-31. <https://cutt.ly/XbnvdGP>

- Olarte, M. y Delgado, P. (2020). *Comercio informal callejero: Un insumo para políticas públicas*. Fondo Editorial. Ediciones Universidad Cooperativa. <https://cutt.ly/YbnnwZI>
- Peleckienė, V. (2019). The relationship between insurance and economic growth: evidence from the European Union countries. *Economic Research-Ekonomika Istraživanja*. 32 (1), 1138-1151, DOI: 10.1080/1331677X.2019.1588765
- Pieterse, M. (2017). Rights, Regulation and Bureaucratic Impact: The Impact of Human Rights Litigation on the Regulation of Informal Trade in Johannesburg. *Per*. 7 (20), 2-28. <http://dx.doi.org/10.17159/1727-3781/2017/v20n0a1294>
- Puicón, V., García, N., Gonzales, J., Ramos, M. y Sarmiento, S. (2020). Crecimiento económico y empleo en la región Lambayeque durante el periodo 2001 -2015. *Revista Tzhoecoen*. 12 (4), 408-420. <https://cutt.ly/pbbORDi>
- Ramos, A. (2018). El papel del sector informal en dos economías de América Latina: México y Guatemala. *Revista Iberoamericana de Contaduría, Economía y Administración*. 7 (14), 1-25. <https://cutt.ly/JbbcO1z>
- Rodríguez, B. (2018). *Gobernanza y gerencia del desarrollo sostenible*. Ediciones Uniandes. <https://cutt.ly/JbnWpdb>
- Rodríguez, J. (2018). La informalidad empresarial, evolución literaria que denota un fenómeno complejo. *Polo del conocimiento*. 3 (8), 561-578. <https://cutt.ly/qbbsjHN>
- Robles, D. y Martínez, M. (2018). Determinantes principales de la informalidad: un análisis regional para México. *Región y Sociedad*. 30 (71), 1-35. <https://cutt.ly/VbbjgRd>
- Rosyadi, M. (2020). The effect of regional spillovers on economic growth in Pekanbaru city, Riau province, Indonesia. *International Journal of Economics Development Research*. 1 (3), 186-199. <https://cutt.ly/EbQsJFc>
- Sánchez, M. y Chafloque, R. (2019). *La informalidad laboral en el Perú*. Universidad San Martín de Porres. <https://cutt.ly/obnmQ8a>
- Sandoval, V. & Hoberman, G. (2019). Urban Informality: Global and Regional Trends. 3 (5), 1-20. <https://cutt.ly/wbnThzZ>

- Silva, P. (2020). Not So Much about Informality: Emergent Challenges for Urban Planning and Design Education. *Sustainability*. 2 (19), 2-16. <https://cutt.ly/lbnYapb>
- Stuart, E. & Samman, E. (2018). Informal is the new normal. 3 (11), 2-36. <https://cutt.ly/2bnYc0Q>
- Tang, J. & Liang, Z. (2018). The Effect of Governance Quality on Economic Growth: Based on China's Provincial Panel Data. *Economies*. 6 (56), 2-23. <https://cutt.ly/RbQoD2R>
- Tenorio, D. (2020). El empleo informal en el Perú: Una breve caracterización 2007-2018. *Pensamiento Crítico*. 25 (1), 51-75. <https://cutt.ly/MbbSx76>
- Ulyssea, G. (2020). Informality: Causes and Consequences for Development. *Annual Reviews*. 12 (5), 25-46. <https://cutt.ly/pbnIP Ae>

ANEXOS

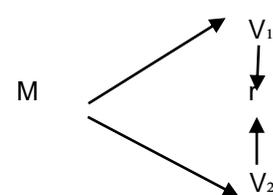
Matriz de operacionalización de variables

Variables	Definición Conceptual	Definición Operacional	Dimensiones	Indicadores	Escala de medición
Informalidad	El Instituto Nacional de Estadística e Informática (2019) manifiesta que es un fenómeno con gran impacto en el universo, su medición, estudio y evolución, caracterizando sus peculiaridades en el contexto de la dinámica de contexto económico de un Estado, es de mayor relevancia para los decisores de política en un contexto económico y social.	Son actividades que no se encuentran bajo el sustento de ninguna norma o ley y no son formales. La variable ha sido evaluada por medio de un cuestionario.	Informalidad empresarial	<ul style="list-style-type: none"> - Nivel de conocimiento de formalización - Nivel de informalidad - Costos de formalización - Trámites burocráticos 	Ordinal
			Informalidad laboral	<ul style="list-style-type: none"> - Trabajo independiente - Trabajo dependiente - Trabajo ambulatorio - Nivel de inversión - Demanda de trabajadores 	
			Informalidad tributaria	<ul style="list-style-type: none"> - Evasión de impuestos - Bajos ingresos - Gastos extras 	
Desarrollo económico local del sector privado	Lora (2019) indica que se trata de la capacidad que tiene un gobierno o localidad para generar riqueza. De tal modo, esto debe ser reflejado en la calidad de vida de los ciudadanos	Es el avance económico y social que tiene un gobierno, satisfaciendo las necesidades de los ciudadanos. La variable ha sido evaluada por medio de un cuestionario.	Formalización de empresas	<ul style="list-style-type: none"> - Empresas formales - Beneficios de la formalización 	Ordinal
			Promoción del empleo	<ul style="list-style-type: none"> - Generación de empleo - Trabajadores desempleados 	
			Promoción de la educación	<ul style="list-style-type: none"> - Acceso a la educación - Analfabetismo 	
			Vivienda y servicios básicos	<ul style="list-style-type: none"> - Características de servicio - Servicios de agua, luz y desagüe - Otros servicios adicionales 	

Matriz de consistencia

Título: Informalidad y desarrollo económico local del sector privado del distrito de Yurimaguas, Alto Amazonas, Loreto 2021.

Formulación del problema	Objetivos	Hipótesis	Técnica e Instrumentos
<p>Problema general ¿Cuál es la relación entre la informalidad y el desarrollo económico local del sector privado en el distrito de Yurimaguas, Alto Amazonas, Loreto 2021?</p> <p>Problemas específicos: ¿Cuál es el nivel de conocimiento de la informalidad en el distrito de Yurimaguas, Alto Amazonas, Loreto 2021? ¿Cuál es el nivel de conocimiento del desarrollo económico local del sector privado en el distrito de Yurimaguas, Alto Amazonas, Loreto 2021? ¿Cuál es la relación entre la informalidad empresarial y el desarrollo económico local del sector privado en el distrito de Yurimaguas, Alto Amazonas, Loreto 2021? ¿Cuál es la relación entre la informalidad laboral y el desarrollo económico local del sector privado en el distrito de</p>	<p>Objetivo general Determinar la relación entre la Informalidad y el desarrollo económico local del sector privado en el distrito de Yurimaguas, Alto Amazonas, Loreto 2021</p> <p>Objetivos específicos Analizar el nivel de conocimiento de la informalidad en la ciudad de Yurimaguas, distrito de Yurimaguas, Alto Amazonas, Loreto 2021 Analizar el nivel conocimiento del desarrollo económico local del sector privado en la ciudad de Yurimaguas, distrito de Yurimaguas, año 2021. Determinar la relación entre la informalidad empresarial y el desarrollo económico local del sector privado en el distrito de Yurimaguas, Alto Amazonas, Loreto 2021. Determinar la relación entre la informalidad laboral y el desarrollo económico local del sector privado en el distrito de Yurimaguas, Alto Amazonas, Loreto 2021</p>	<p>Hipótesis general Hi: Existe relación directa y significativa entre la informalidad y el desarrollo económico local del sector privado en el distrito de Yurimaguas, año 2021. Ho: No existe relación entre la informalidad y el desarrollo económico local del sector privado en el distrito de Yurimaguas, Alto Amazonas, Loreto 2021</p> <p>Hipótesis específicas H1: El nivel conocimiento de la informalidad en el distrito de Yurimaguas, provincia de Alto Amazonas, Loreto 2021 es alto. H2: El nivel de conocimiento del desarrollo económico local del sector privado en el distrito de Yurimaguas, Alto Amazonas, Loreto 2021, es bajo. H3: Existe relación significativa entre la informalidad empresarial y el desarrollo económico local del sector privado en el distrito de Yurimaguas, Alto Amazonas, Loreto 2021. H4: Existe relación significativa entre la informalidad laboral y el desarrollo económico local del sector privado en el distrito de Yurimaguas, Alto Amazonas, Loreto 2021</p>	<p>Técnica Encuesta</p> <p>Instrumentos Cuestionario</p>

<p>Yurimaguas, provincia de Alto Amazonas, Loreto 2021? ¿Cuál es la relación entre la informalidad tributaria y el desarrollo económico local del sector privado en el distrito de Yurimaguas, Alto Amazonas, Loreto 2021?</p>	<p>Determinar la relación entre la informalidad tributaria y el desarrollo económico local del sector privado en el distrito de Yurimaguas, Alto Amazonas, Loreto 2021</p>	<p>H5: Existe relación significativa entre la informalidad tributaria y el desarrollo económico local del sector privado en el distrito de Yurimaguas, provincia de Alto Amazonas, Loreto 2021</p>												
<p>Diseño de investigación</p>	<p>Población y muestra</p>	<p>Variables y dimensiones</p>												
<p>Esquema:</p>  <p>Donde: M = Muestra V₁ = Informalidad V₂ = Desarrollo económico r = Relación</p>	<p>Población La población estará conformada por 500 comerciantes que laboran en el mercado de la ciudad de Yurimaguas.</p> <p>Muestra La muestra estará constituida por 57 comerciantes que laboran en el mercado de la ciudad de Yurimaguas.</p>	<table border="1" data-bbox="1155 511 1669 803"> <thead> <tr> <th>Variables</th> <th>Dimensiones</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td rowspan="3">Informalidad</td> <td>Informalidad empresarial</td> </tr> <tr> <td>Informalidad laboral</td> </tr> <tr> <td>Informalidad tributaria</td> </tr> <tr> <td rowspan="4">Desarrollo económico</td> <td>Formalización de empresas</td> </tr> <tr> <td>Promoción del empleo</td> </tr> <tr> <td>Promoción de la educación</td> </tr> <tr> <td>Vivienda y servicios básicos</td> </tr> </tbody> </table>	Variables	Dimensiones	Informalidad	Informalidad empresarial	Informalidad laboral	Informalidad tributaria	Desarrollo económico	Formalización de empresas	Promoción del empleo	Promoción de la educación	Vivienda y servicios básicos	
Variables	Dimensiones													
Informalidad	Informalidad empresarial													
	Informalidad laboral													
	Informalidad tributaria													
Desarrollo económico	Formalización de empresas													
	Promoción del empleo													
	Promoción de la educación													
	Vivienda y servicios básicos													

Instrumentos de recolección de datos



UNIVERSIDAD CÉSAR VALLEJO

Cuestionario para medir la Informalidad

Introducción:

El instrumento tiene como objetivo recoger información respecto al nivel de informalidad que existe y partir de ello determinar la relación que existe con el desarrollo económico local de la ciudad de Yurimaguas, 2021.

Instrucción:

Se le pide que lea detalladamente cada enunciado y según su criterio escoja la alternativa que usted crea conveniente. Se pide veracidad.

Respuestas	
Muy bajo	0
Bajo	1
Medio	2
Alto	3
Muy alto	4

N°	Variable: Informalidad ¿Cómo considera, el nivel de informalidad empresarial en relación a:?	Escala de Medición				
		0	1	2	3	4
Dimensión: Informalidad empresarial						
1.	Conocimiento respecto al proceso de formalización empresarial					
2.	Incumplimiento de las normas para formalizar su negocio o empresa					
3.	Acogimiento al régimen tributario empresarial					
4.	Los costos de formalización que maneja la municipalidad					
5.	Los trámites burocráticos que tiene la municipalidad					
Dimensión: Informalidad laboral ¿Cómo considera, el nivel de informalidad laboral en relación a:?						
6.	El trabajo independiente					

7.	El trabajo dependiente					
8.	La remuneración fuera de tiempo					
9.	El incumplimiento en el pago de salarios					
10.	El pago por debajo de la remuneración mínima					
11.	La inestabilidad laboral de los trabajadores					
12.	El trabajo ambulatorio como competencia					
13.	La inversión en su negocio					
14.	Los servicios de otras personas					
Dimensión: Informalidad tributaria						
¿Cómo considera, el nivel de informalidad tributaria en relación a:?						
15.	Evadir impuestos					
16.	El hábito de evadir impuestos					
17.	La frecuencia de ingresos en su negocio .					
18.	Percibir menos ingresos y generar mayores gastos					



Cuestionario para medir el desarrollo económico

Introducción:

El instrumento tiene como objetivo recoger información respecto al conocimiento del nivel de desarrollo económico local de la ciudad de Yurimaguas, año 2021.

Instrucción:

Se le pide que lea detalladamente cada interrogante y según su criterio escoja la alternativa que usted crea conveniente según la escala líneas abajo. Se pide veracidad.

Escala de preguntas	
Muy bajo	0
Bajo	1
Medio	2
Alto	3
Muy alto	4

N°	Variable: Desarrollo económico	Escala de Medición				
		0	1	2	3	4
Dimensión: Formalización de empresas ¿Cómo considera, el nivel de formalización de empresas en relación a:?						
1.	Antes Iniciar el negocio generar su registro mercantil					
2.	Seguridad social					
3.	Tributación de su empresa					
4.	Contabilidad de empresa					
Dimensión: Promoción del empleo ¿Cómo considera, el nivel de promoción del empleo en relación a:?						
5.	Personas desempleadas					
6.	Promoción del empleo por parte del gobierno					
7.	Las ofertas laborales de empresas					
8.	El cofinanciamiento de la municipalidad local					

9.	La estabilidad laboral de los trabajadores					
Dimensión: Promoción de la educación						
¿Cómo considera, el nivel de promoción de la educación en relación a:?						
10.	A su calidad de vida					
11.	El acceso a la educación					
12.	Analfabetismo					
13.	Niveles de ingreso económico?					
Dimensión: Vivienda y servicios básicos						
¿Cómo considera, el nivel vivienda y servicios básicos en relación a:?						
14.	Las viviendas del distrito					
15.	El tipo y mejoramiento de viviendas (material noble, dos plantas),					
16.	Acceso a los servicios básicos como: agua, luz, desagüe					
17.	Costo y tramite al acceso de los servicios básicos					
18.	Los servicios de cable, internet, entre otros,					

Validación de instrumentos



UNIVERSIDAD CÉSAR VALLEJO

INFORME DE OPINIÓN SOBRE INSTRUMENTO DE INVESTIGACIÓN CIENTÍFICA

I. DATOS GENERALES

Apellidos y nombres del experto : Mg. Ulises Zambrano Huanuire
 Institución donde labora : MPAA. G. R.
 Especialidad : Contador Público Colegiado Certificado
 Instrumento de evaluación : Para evaluar informalidad
 Autor (s) del instrumento (s) : López Pizango, Mónica

II. ASPECTOS DE VALIDACIÓN

MUY DEFICIENTE (1) DEFICIENTE (2) ACEPTABLE (3) BUENA (4) EXCELENTE (5)

CRITERIOS	INDICADORES	1	2	3	4	5
CLARIDAD	Los ítems están redactados con lenguaje apropiado y libre de ambigüedades acorde con los sujetos muestrales.					x
OBJETIVIDAD	Las instrucciones y los ítems del instrumento permiten recoger la información objetiva sobre la variable, en todas sus dimensiones e indicadores conceptuales y operacionales.					x
ACTUALIDAD	El instrumento demuestra vigencia acorde con el conocimiento científico, tecnológico, innovación y legal inherente a la variable: Informalidad					x
ORGANIZACIÓN	Los ítems del instrumento reflejan organicidad lógica entre la definición operacional y conceptual respecto a la variable, de manera que permiten hacer inferencias en función a las hipótesis, problema y objetivos de la investigación.				x	
SUFICIENCIA	Los ítems del instrumento son suficientes en cantidad y calidad acorde con la variable, dimensiones e indicadores.					x
INTENCIONALIDAD	Los ítems del instrumento son coherentes con el tipo de investigación y responden a los objetivos, hipótesis y variable de estudio.				x	
CONSISTENCIA	La información que se recoja a través de los ítems del instrumento, permitirá analizar, describir y explicar la realidad, motivo de la investigación.					x
COHERENCIA	Los ítems del instrumento expresan relación con los indicadores de cada dimensión de la variable: informalidad					x
METODOLOGÍA	La relación entre la técnica y el instrumento propuestos responden al propósito de la investigación, informalidad					x
PERTINENCIA	La redacción de los ítems concuerda con la escala valorativa del instrumento.					x
PUNTAJE TOTAL				48		

(Nota: Tener en cuenta que el instrumento es válido cuando se tiene un puntaje mínimo de 41 "Excelente"; sin embargo, un puntaje menor al anterior se considera al instrumento no valido ni aplicable)

III. OPINIÓN DE APLICABILIDAD: El instrumento muestra coherencia metodológica entre los indicadores y los ítems, por lo que procede su aplicación

PROMEDIO DE VALORACIÓN: 48

Irapoto, 25 de mayo de 2021

Sello personal y firma



**INFORME DE OPINIÓN SOBRE INSTRUMENTO DE INVESTIGACIÓN CIENTÍFICA****I. DATOS GENERALES**

Apellidos y nombres del experto : Mg. Ulises Zambrano Huanuire
 Institución donde labora : MPAA. G. R.
 Especialidad : Contador Público Colegiado Certificado
 Instrumento de evaluación : Para evaluar Desarrollo Económico
 Autor (s) del instrumento (s) : López Pizango, Mónica

II. ASPECTOS DE VALIDACIÓN**MUY DEFICIENTE (1) DEFICIENTE (2) ACEPTABLE (3) BUENA (4) EXCELENTE (5)**

CRITERIOS	INDICADORES	1	2	3	4	5
CLARIDAD	Los ítems están redactados con lenguaje apropiado y libre de ambigüedades acorde con los sujetos muestrales.					x
OBJETIVIDAD	Las instrucciones y los ítems del instrumento permiten recoger la información objetiva sobre la variable, en todas sus dimensiones e indicadores conceptuales y operacionales.					x
ACTUALIDAD	El instrumento demuestra vigencia acorde con el conocimiento científico, tecnológico, innovación y legal inherente a la variable: Desarrollo económico					x
ORGANIZACIÓN	Los ítems del instrumento reflejan organicidad lógica entre la definición operacional y conceptual respecto a la variable, de manera que permiten hacer inferencias en función a las hipótesis, problema y objetivos de la investigación.				x	
SUFICIENCIA	Los ítems del instrumento son suficientes en cantidad y calidad acorde con la variable, dimensiones e indicadores.					x
INTENCIONALIDAD	Los ítems del instrumento son coherentes con el tipo de investigación y responden a los objetivos, hipótesis y variable de estudio. Desarrollo económico				x	
CONSISTENCIA	La información que se recoja a través de los ítems del instrumento, permitirá analizar, describir y explicar la realidad, motivo de la investigación.					x
COHERENCIA	Los ítems del instrumento expresan relación con los indicadores de cada dimensión de la variable: desarrollo económico					x
METODOLOGÍA	La relación entre la técnica y el instrumento propuestos responden al propósito de la investigación, desarrollo tecnológico e innovación.					x
PERTINENCIA	La redacción de los ítems concuerda con la escala valorativa del instrumento.					
PUNTAJE TOTAL		48				

(Nota: Tener en cuenta que el instrumento es válido cuando se tiene un puntaje mínimo de 41 "Excelente"; sin embargo, un puntaje menor al anterior se considera al instrumento no válido ni aplicable)

III. OPINIÓN DE APLICABILIDAD: El instrumento muestra coherencia metodológica entre los indicadores y los ítems, por lo que procede su aplicación

PROMEDIO DE VALORACIÓN: 48

Tarapoto, 25 de mayo de 2021

Sello personal y firma





INFORME DE OPINIÓN SOBRE INSTRUMENTO DE INVESTIGACIÓN CIENTÍFICA

I. DATOS GENERALES

Apellidos y nombres del experto : Mg. Vela Del Águila Santiago Luis
 Institución donde labora : DRSAA. D.A
 Especialidad : Contador Público Colegiado Certificado
 Instrumento de evaluación : Para evaluar informalidad
 Autor (s) del instrumento (s) : López Pizango, Mónica

II. ASPECTOS DE VALIDACIÓN

MUY DEFICIENTE (1) DEFICIENTE (2) ACEPTABLE (3) BUENA (4) EXCELENTE (5)

CRITERIOS	INDICADORES	1	2	3	4	5
CLARIDAD	Los ítems están redactados con lenguaje apropiado y libre de ambigüedades acorde con los sujetos muestrales.				X	
OBJETIVIDAD	Las instrucciones y los ítems del instrumento permiten recoger la información objetiva sobre la variable, en todas sus dimensiones e indicadores conceptuales y operacionales.				X	
ACTUALIDAD	El instrumento demuestra vigencia acorde con el conocimiento científico, tecnológico, innovación y legal inherente a la variable: Informalidad				X	
ORGANIZACIÓN	Los ítems del instrumento reflejan organicidad lógica entre la definición operacional y conceptual respecto a la variable, de manera que permiten hacer inferencias en función a las hipótesis, problema y objetivos de la investigación.				X	
SUFICIENCIA	Los ítems del instrumento son suficientes en cantidad y calidad acorde con la variable, dimensiones e indicadores.				X	
INTENCIONALIDAD	Los ítems del instrumento son coherentes con el tipo de investigación y responden a los objetivos, hipótesis y variable de estudio.				X	
CONSISTENCIA	La información que se recoja a través de los ítems del instrumento, permitirá analizar, describir y explicar la realidad, motivo de la investigación.				X	
COHERENCIA	Los ítems del instrumento expresan relación con los indicadores de cada dimensión de la variable: informalidad				X	
METODOLOGÍA	La relación entre la técnica y el instrumento propuestos responden al propósito de la investigación, informalidad					X
PERTINENCIA	La redacción de los ítems concuerda con la escala valorativa del instrumento.				X	
PUNTAJE TOTAL						

(Nota: Tener en cuenta que el instrumento es válido cuando se tiene un puntaje mínimo de 41 "Excelente"; sin embargo, un puntaje menor al anterior se considera al instrumento no válido ni aplicable)

III. OPINIÓN DE APLICABILIDAD: El instrumento muestra coherencia metodológica entre los indicadores y los ítems, por lo que procede su aplicación

PROMEDIO DE VALORACIÓN: 41

Tarapoto, 03 de junio de 2021

Sello personal y firma

GOBIERNO REGIONAL DE LORETO
 DIRECCION REGIONAL DE SALUD LORETO
 DIRECCION DE REFIN DE SALUD ALTO AMAZONAS

Mg. C.P.C. SANTIAGO LUIS VELA DEL AGUILA
 DIRECTOR ADMINISTRATIVO - D.S.R.A.A.

**INFORME DE OPINIÓN SOBRE INSTRUMENTO DE INVESTIGACIÓN CIENTÍFICA****I. DATOS GENERALES**

Apellidos y nombres del experto : Mg. Vela del Águila Santiago Luis
 Institución donde labora : DRSA.A.D. A
 Especialidad : Contador Público Colegiado certificado
 Instrumento de evaluación : Para evaluar Desarrollo Económico
 Autor (s) del instrumento (s) : López Pizango, Mónica

II. ASPECTOS DE VALIDACIÓN

MUY DEFICIENTE (1) DEFICIENTE (2) ACEPTABLE (3) BUENA (4) EXCELENTE (5)

CRITERIOS	INDICADORES	1	2	3	4	5
CLARIDAD	Los ítems están redactados con lenguaje apropiado y libre de ambigüedades acorde con los sujetos muestrales.				x	
OBJETIVIDAD	Las instrucciones y los ítems del instrumento permiten recoger la información objetiva sobre la variable, en todas sus dimensiones e indicadores conceptuales y operacionales.				x	
ACTUALIDAD	El instrumento demuestra vigencia acorde con el conocimiento científico, tecnológico, innovación y legal inherente a la variable: Desarrollo económico				x	
ORGANIZACIÓN	Los ítems del instrumento reflejan organicidad lógica entre la definición operacional y conceptual respecto a la variable, de manera que permiten hacer inferencias en función a las hipótesis, problema y objetivos de la investigación.				x	
SUFICIENCIA	Los ítems del instrumento son suficientes en cantidad y calidad acorde con la variable, dimensiones e indicadores.				x	
INTENCIONALIDAD	Los ítems del instrumento son coherentes con el tipo de investigación y responden a los objetivos, hipótesis y variable de estudio. Desarrollo económico				x	
CONSISTENCIA	La información que se recoja a través de los ítems del instrumento, permitirá analizar, describir y explicar la realidad, motivo de la investigación.				x	
COHERENCIA	Los ítems del instrumento expresan relación con los indicadores de cada dimensión de la variable: desarrollo económico					x
METODOLOGÍA	La relación entre la técnica y el instrumento propuestos responden al propósito de la investigación, desarrollo tecnológico e innovación.				x	
PERTINENCIA	La redacción de los ítems concuerda con la escala valorativa del instrumento.				x	
PUNTAJE TOTAL						

(Nota: Tener en cuenta que el instrumento es válido cuando se tiene un puntaje mínimo de 41 "Excelente"; sin embargo, un puntaje menor al anterior se considera al instrumento no válido ni aplicable)

III. OPINIÓN DE APLICABILIDAD: El instrumento muestra coherencia metodológica entre los indicadores y los ítems, por lo que procede su aplicación

PROMEDIO DE VALORACIÓN: 41

Tarapoto, 03 de junio de 2021

Sello personal y firma

Gobierno Regional de Loreto
 Dirección Regional de Salud Loreto
 Dirección de Red de Salud Alto Amazonas

Mg. C.P.C. SANTIAGO LUIS VELA DEL AGUILA
 DIRECTOR ADMINISTRATIVO - D.S.R.A.A.

Índice de confiabilidad
Alfa de cronbach –Informalidad

Resumen de procesamiento de casos			
		N	%
Casos	Válido	20	35.1
	Excluido ^a	37	64.9
	Total	57	100.0

a. La eliminación por lista se basa en todas las variables del procedimiento.

Estadísticas de fiabilidad	
Alfa de Cronbach	N de elementos
0.862	18

Estadísticas de total de elemento				
	Media de escala si el elemento se ha suprimido	Varianza de escala si el elemento se ha suprimido	Correlación total de elementos corregida	Alfa de Cronbach si el elemento se ha suprimido
Preg1	53.1000	96.200	0.666	0.846
Preg2	52.8000	89.432	0.832	0.836
Preg3	52.8500	102.239	0.583	0.852
Preg4	52.8000	97.116	0.731	0.845
Preg5	53.1500	104.450	0.392	0.859
Preg6	52.7000	96.537	0.651	0.847
Preg7	52.7000	102.116	0.383	0.860
Preg8	52.4500	101.103	0.565	0.852
Preg9	53.2000	109.958	0.118	0.868
Preg10	52.8500	105.082	0.356	0.860
Preg11	52.8000	94.379	0.727	0.843
Preg12	53.1500	99.397	0.509	0.854
Preg13	53.3000	97.905	0.654	0.848
Preg14	53.5000	109.000	0.170	0.866
Preg15	53.4500	109.313	0.173	0.866
Preg16	53.5000	115.632	-0.178	0.876
Preg17	53.1500	101.187	0.530	0.853
Preg18	53.1000	100.937	0.414	0.859

Alfa de cronbach –Desarrollo económico local del sector privado

Resumen de procesamiento de casos			
		N	%
Casos	Válido	20	35.1
	Excluido ^a	37	64.9
	Total	57	100.0

a. La eliminación por lista se basa en todas las variables del procedimiento.

Estadísticas de fiabilidad	
Alfa de Cronbach	N de elementos
0.865	18

Estadísticas de total de elemento				
	Media de escala si el elemento se ha suprimido	Varianza de escala si el elemento se ha suprimido	Correlación total de elementos corregida	Alfa de Cronbach si el elemento se ha suprimido
Preg1	40.6000	91.937	0.351	0.864
Preg2	40.8000	91.537	0.480	0.858
Preg3	40.5000	91.105	0.501	0.857
Preg4	40.4500	91.629	0.391	0.862
Preg5	40.3500	88.976	0.649	0.851
Preg6	39.9000	89.884	0.461	0.859
Preg7	40.5000	87.105	0.652	0.850
Preg8	40.7500	95.566	0.356	0.862
Preg9	40.3000	82.221	0.731	0.845
Preg10	40.3000	87.274	0.599	0.852
Preg11	40.3000	94.011	0.356	0.862
Preg12	40.6000	94.674	0.342	0.863
Preg13	40.3500	90.029	0.549	0.855
Preg14	40.4500	100.050	0.055	0.871
Preg15	40.2500	93.882	0.364	0.862
Preg16	40.7000	90.642	0.535	0.856
Preg17	40.1000	89.147	0.613	0.852
Preg18	40.4000	91.832	0.484	0.858