

# FACULTAD DE CIENCIAS EMPRESARIALES

# ESCUELA PROFESIONAL DE CONTABILIDAD

"Responsabilidad social empresarial y crecimiento empresarial en empresas de ferretería industrial, Distrito de La Victoria, 2019

# TESIS PARA OBTENER EL TÍTULO PROFESIONAL DE:

Contador Público

#### **AUTORA:**

Pérez Serna Julissa Salome (orcid.org/0000-0002-2744-9989)

# **ASESOR:**

Mg. Zuñiga Castillo Arturo Jaime (orcid.org/0000-0001-1241-2785)

# LÍNEA DE INVESTIGACIÓN:

Finanzas

LIMA – PERÚ 2019

# **Dedicatoria**

A Dios por guiar cada pasó que doy, cuidándome y dándome la fortaleza para continuar; a mis padres quienes a lo largo de mi vida han velado por mi bienestar y educación, depositando su confianza en mí sin dudar en ningún momento de mis habilidades. A mis hermanos que con su amor me han enseñado a salir adelante, por su paciencia y por estar en los momentos más importantes de mi vida. Y a mi abuelito que me enseño que los sueños son posibles de alcanzar.

# Agradecimiento

A mi alma Mater, Universidad Cesar Vallejo, por haberme acogido desde el inicio en la mejor carrera del mundo. A cada uno de los docentes, por sus enseñanzas y orientaciones, permitiéndome mejorar en el nivel académico como profesional hacia el camino del éxito.

iv

Declaratoria de autenticidad

Yo Julissa Salome Pérez Serna con DNI N° 70871048 a efecto de cumplir con las

disposiciones vigente consideradas en el Reglamento de Grado y Títulos de la Universidad

Cesar Vallejo, Facultad de Ciencias Empresariales, Escuela Profesional de Contabilidad,

declaro bajo juramento que toda la documentación que acompaño es veraz y autentica.

Asimismo, declaro también bajo juramento que todos los datos e información que se

presenta en la presente tesis son auténticos y veraces. En tal sentido, asumo la

responsabilidad que corresponda ante cualquier falsedad, ocultamiento u omisión tanto de

los documentos como de información aportada por lo cual me someto a lo dispuesto en las

normas académicas de la Universidad Cesar Vallejo.

Lima, 28 de noviembre del 2019

Julissa Salome Pérez Serna

DNI: 70871048

#### Presentación

Señores miembros del jurado:

Cumpliendo con el Reglamento de Grado y Titulo de la Universidad Cesar Vallejo, presento ante ustedes mi tesis titulada "Responsabilidad social empresarial y crecimiento empresarial en empresas de ferretería industrial, Distrito de La Victoria, 2019" sometido a la consideración de los respectivos análisis críticos, con la finalidad que cumplan con los requisitos de aprobación para poder obtener el título de contador público.

El presente trabajo está compuesto por VII capítulos y anexos. En el I capitulo, se detallara sobre la introducción y está compuesta por la descripción de la realidad problemática, los trabajos previos, teorías relevantes de las variables responsabilidad social empresarial y crecimiento empresarial, la formulación del problema, justificaciones del estudio, hipótesis y objetivos de la investigación; en el II capitulo se detalla la metodología empleada en la investigación, diseño de la investigación, operacionalizacion de variables, población, muestra y muestreo, técnicas e instrumentos de recolección de datos, validez confiabilidad, métodos de análisis de datos, aspectos éticos; capitulo III se detalla los resultados obtenidos mediante tablas y gráficos con el sistema que nos arroja el sistema de SPSS; el IV capitulo se plantea la discusión de los resultados, en el capítulo V conclusiones de acuerdo a los objetivos planteados; en el capítulo se habla sobre recomendaciones y por último el VII capitulo; se describe las referencias bibliográficas que fueron utilizadas en la investigación. Los anexos presentados son: la matriz de consistencia, cuestionario aplicado, validación del instrumento, por último, los resultados del turnitin.

Atentamente.

Julissa Salomé Pérez Serna

# Índice de contenidos

	Pág.
Caratula	i
Dedicatoria	ii
Agradecimiento	iii
Declaratoria de autenticidad	iv
Presentación	v
Índice de contenidos	vi
Índice de tablas	vii
Índice de figuras	X
Resumen	xiii
Abstract	xiv
I. INTRODUCCION	1
II. MÉTODO	14
2.1. Tipo y diseño de investigación de investigación	14
2.3. Población, muestra y muestreo	1
2.4. Técnicas e instrumentos de recolección de datos, validez y confiabilidad	1
2.5. Procedimientos	5
2.6. Métodos de análisis de datos	10
2.7. Aspectos éticos	10
III. RESULTADOS	12
IV. DISCUSION	58
V. CONCLUSIONES	59
VI. RECOMENDACIONES	60
REFERENCIAS	61
ANEXOS	64

# Índice de tablas

		Pág.
Tabla 1.	Responsabilidad Social Empresarial y Crecimiento Empresarial en	
	empresas de ferretería industrial, Distrito de La Victoria 2019	1
Tabla 2.	Validación del instrumento	3
Tabla 3.	Validez de contenido por V de Aiken	4
Tabla 4.	Rangos de Fiabilidad	7
Tabla 5.	Estadística de fiabilidad de responsabilidad social empresarial y crecimiento empresarial	7
Tabla 6.	Análisis de fiabilidad de ítems por ítems de la variable 1 responsabilidad social empresarial	8
Tabla 7.	Análisis de fiabilidad de ítems por ítems de la variable 2 Crecimiento Empresarial	10
Tabla 8.	El salario de los empleados está relacionado con su rendimiento	13
Tabla 9.	Los trabajadores reciben cursos de capacitación	14
Tabla 10.	Existe una comunicación eficiente en todos los niveles de la empresa	15
Tabla 11.	La empresa otorga bonos de productividad	16
Tabla 12.	Las condiciones de trabajo influyen en la obtención de los resultados que busca la empresa	17
Tabla 13.	La empresa posee equipos de protección personal	18
Tabla 14.	La empresa mantiene los mejores niveles de precios en relación con la calidad ofrecida	19
Tabla 15.	Se realiza estrategias para la reducción de riesgos en la empresa	20
Tabla 16.	La empresa realiza análisis de oportunidades de negocios	21
Tabla 17.	Se promociona productos de alta calidad para nuestros clientes	22
Tabla 18.	Se realiza un estudio de mercado para el establecimiento de precios	23
Tabla 19.	Los productos ofrecidos cumplen con los estándares internacionales de	

	calidad	24
Tabla 20.	La empresa invierte en maquinarias equipos que disminuyan el impacto ambiental	25
Tabla 21.	Los empleados participan en actividades de voluntariado en colaboración con la comunidad	26
Tabla 22.	Cree usted que existe comunicación entre la empresa la comunidad	27
Tabla 23.	La empresa realiza campañas de protección del medio ambiente	28
Tabla 24.	La empresa está a favor de la reducción de emisiones de gases, residuos, reciclaje de materiales	29
Tabla 25.	La educación ambiental permite implementar la aplicación del reciclaje manejo de residuos	30
Tabla 26.	La empresa invierte en nuevos productos para ofrecerle a sus clientes	31
Tabla 27.	La empresa planea sus actividades económicas	32
Tabla 28.	Accede la empresa a préstamos para financiar nuevas innovaciones	33
Tabla 29.	La empresa ha crecido debido a un buen funcionamiento sin ser algo premeditado	34
Tabla 30.	El ingreso por ventas en la empresa fue motivo para la apertura de nuevas sucursales	35
Tabla 31.	La empresa invierte en publicidad, promociones para brindarle a sus clientes	36
Tabla 32.	Los productos ofertados por la empresa son innovadores	37
Tabla 33.	Las innovaciones de los productos contribuyen en el crecimiento empresarial	38
Tabla 34.	La participación de los productos sustitutos en el mercado es alta	39
Tabla 35.	Contamos con proveedores internacionales que respaldan la calidad de nuestros productos	40
Tabla 36.	La información a los clientes sobre los beneficios de los productos	
	ayuda al compromiso con el crecimiento empresarial	41

Tabla 37.	La empresa proporciona información de los riegos, beneficios de los	
	productos que ofrece a sus clientes	42
Tabla 38.	Los competidores ofrecen mejor calidad al mismo precio	43
Tabla 39.	El proveedor proporciona un certificado de origen de sus productos	44
Tabla 40.	La empresa fomenta relaciones comerciales con empresas de la localidad	45
Tabla 41.	Los proveedores influencian en el precio de los productos	46
Tabla 42.	Responsabilidad social empresarial (Agrupada)	47
Tabla 43.	Crecimiento empresarial (Agrupada)	47
Tabla 44.	Aspecto social (Agrupada)	48
Tabla 45.	Aspecto económico (Agrupada)	49
Tabla 46.	Aspecto ambiental (Agrupada)	49
Tabla 47.	Factores internos (Agrupada)	50
Tabla 48.	Factores externos (Agrupada)	51
Tabla 49.	Tabla cruzada Responsabilidad social empresarial (Agrupada)*Crecimiento empresarial (Agrupada)	52
Tabla 50.	Tabla cruzada Aspecto social (Agrupada)*Crecimiento empresarial (Agrupada)	55
Tabla 51.	Tabla cruzada Aspecto económico (Agrupada)*Crecimiento empresarial (Agrupada)	57
Tabla 52.	Tabla cruzada Aspecto ambiental (Agrupada)*Crecimiento empresarial (Agrupada)	59

# Índice de figuras

		Pag.
Figura 1.	El salario de los empleados está relacionado con su rendimiento	13
Figura 2.	Los trabajadores reciben cursos de capacitación	14
Figura 3.	Existe una comunicación eficiente en todos los niveles de la empresa	15
Figura 4.	La empresa otorga bonos de productividad	16
Figura 5.	Las condiciones de trabajo influyen en la obtención de los resultados que busca la empresa	17
Figura 6.	La empresa posee equipos de protección personal	18
Figura 7.	La empresa mantiene los mejores niveles de precios en relación con la calidad ofrecida	19
Figura 8.	Se realiza estrategias para la reducción de riesgos en la empresa	20
Figura 9.	La empresa realiza análisis de oportunidades de negocios	21
Figura 10.	Se promociona productos de alta calidad para nuestros clientes	22
Figura 11.	Se realiza un estudio de mercado para el establecimiento de precios	23
Figura 12.	Los productos ofrecidos cumplen con los estándares internacionales de calidad	24
Figura 13.	La empresa invierte en maquinarias equipos que disminuyan el impacto ambiental	25
Figura 14.	Los empleados participan en actividades de voluntariado en colaboración con la comunidad	26
Figura 15.	Cree usted que existe comunicación entre la empresa la comunidad	27
Figura 16.	La empresa realiza campañas de protección del medio ambiente	28
Figura 17.	La empresa está a favor de la reducción de emisiones de gases, residuos, reciclaje de materiales	29
Figura 18.	La educación ambiental permite implementar la aplicación del reciclaje manejo de residuos	30

Figura 19.	La empresa invierte en nuevos productos para ofrecerle a sus clientes	31
Figura 20.	La empresa planea sus actividades económicas	32
Figura 21.	Accede la empresa a préstamos para financiar nuevas innovaciones	33
Figura 22.	La empresa ha crecido debido a un buen funcionamiento sin ser algo premeditado	34
Figura 23.	El ingreso por ventas en la empresa fue motivo para la apertura de nuevas sucursales	35
Figura 24.	La empresa invierte en publicidad, promociones para brindarle a sus clientes	36
Figura 25.	Los productos ofertados por la empresa son innovadores	37
Figura 26.	Las innovaciones de los productos contribuyen en el crecimiento empresarial	38
Figura 27.	La participación de los productos sustitutos en el mercado es alta	39
Figura 28.	Contamos con proveedores internacionales que respaldan la calidad de nuestros productos	40
Figura 29.	La información a los clientes sobre los beneficios de los productos ayuda al compromiso con el crecimiento empresarial	41
Figura 30.	La empresa proporciona información de los riegos, beneficios de los productos que ofrece a sus clientes	42
Figura 31.	Los competidores ofrecen mejor calidad al mismo precio	43
Figura 32.	El proveedor proporciona un certificado de origen de sus productos	44
Figura 33.	La empresa fomenta relaciones comerciales con empresas de la localidad	45
Figura 34.	Los proveedores influencian en el precio de los productos	46
Figura 35.	Responsabilidad social empresarial (Agrupada)	47
Figura 36.	Crecimiento empresarial (Agrupada)	48
Figura 37.	Aspecto social (Agrupada)	48

		Xii
Figura 38.	Aspecto económico (Agrupada)	49
Figura 39.	Aspecto ambiental (Agrupada)	50
Figura 40.	Factores internos (Agrupada)	50
Figura 41.	Factores externos (Agrupada)	51
Figura 42.	Responsabilidad social empresarial (Agrupada)*Crecimiento empresarial (Agrupada)	54
Figura 43.	Aspecto social (Agrupada)*Crecimiento empresarial (Agrupada)	56
Figura 44.	Aspecto económico (Agrupada)*Crecimiento empresarial (Agrupada)	58
Figura 45.	Aspecto ambiental (Agrupada)*Crecimiento empresarial (Agrupada)	60

#### Resumen

La responsabilidad social es una herramienta primordial, base de las organizaciones ya que se convierte en una guía que regula una actuación responsable de las organizaciones a fin de que están cumplan normas en la sociedad, velando por la seguridad de los trabajadores, desarrollando una mejor comunicación y concientizando la importancia del cuidado del medio ambiente al realizar las diferentes operaciones, con el fin de generar un valor agregado, incorporando estrategias, permitiéndole alcanzar ventajas competitivas que le ayude a desenvolverse ante la sociedad de manera responsable.

El objetivo del presente proyecto es analizar la relación de la responsabilidad social empresarial y crecimiento empresarial en empresas de ferretería industrial, distrito de La Victoria; la metodología utilizada es una investigación básica, de nivel descriptivo correlacional y diseño no experimental de corte transversal. La técnica utilizada fue la encuesta a las empresas relacionadas, mediante el instrumento de un cuestionario que permite la investigación de campo, así mismo describe los aspectos sociales, económicos y ambientales; complementándose con los aspectos internos y externos que son claves para lograr el crecimiento empresarial en las empresas de ferretería del distrito. Por lo que se considera a la responsabilidad social empresarial como pieza clave para el crecimiento empresarial.

*Palabras claves:* Responsabilidad social, empresarial, crecimiento, ferretería industrial, económicos.

#### **Abstract**

Social responsibility is a primary tool, the basis of organizations as it becomes a guide that regulates responsible action by organizations so that they comply with society's standards, ensuring the safety of workers, developing better communication and raising awareness of the importance of caring for the environment when carrying out different operations, in order to generate added value, incorporating strategies, allowing it to achieve competitive advantages that help it to function in society in a responsible manner.

The objective of this project is to analyze the relationship between corporate social responsibility and business growth in industrial hardware companies, La Victoria district; The methodology used is a basic research, of a descriptive correlational level and a non-experimental cross-sectional design. The technique used was the survey of related companies, through the instrument of a questionnaire that allows field research, also describes the social, economic and environmental aspects; complementing with the internal and external aspects that are key to achieving business growth in the district hardware companies. As regards corporate social responsibility as a key element for business growth.

**Keywords:** Social responsibility, business, growth, industrial hardware, economic.

#### I. INTRODUCCION

En un mundo cada vez más competitivo y globalizado la respónsabilidad sócial emprésarial, viene evolucionando en relácíon a su criterio y aspirando alcanzar un escenario de la respónsabilidad sócial que inicio hacia mediados del siglo XX.

Desde ese momento, el despliegue de las organizaciones fue influenciada cambio económico, cultural y sócial que surgieron a través de las mutaciones en la comunidad mundial. Surge complicado figurarse que las compañías se capitanean solamente por su discernimiento, y no por la pesquisa de los beneficios. La respónsabilidad sócial en las compañías debe ser coexistida como patrón de administración que, desde una perspectiva exhaustiva del sistema de llevar a cabo sus negocios, ayuda a introducir valor para las compañías y sus grupos de interés y, por su naturaleza, asiste para lograr los cambios para la economía a nivel mundial mediante el crécimiento en el aspecto sócial.

Los avances sóciales nos permite transportarnos a un sistema contable donde se brinde información a la compañía, ostentando el conocimiento generalizado de la respónsabilidad y el crécimiento asistencial que permite generar una mejor elección.

Se considera el crécimiento a través de la estimulación de componentes para generar instancias distintas a través de estímulos en donde los vendedores en todo el país en búsqueda del desarrollo.

Durante los periodos anteriores, en el Perú han germinado un mayor número de compañías con intereses en la perístasis de respónsabilidad sócial emprésarial. Este naciente cambio fue resultado de una ardua y extendida tarea de sensibilización, amplificación y viralización del criterio. Es por eso la respónsabilidad sócial emprésarial en el Perú se viene encaminando por medio de un grupo de ideas que buscan emprender de manera práctica y eficaz este desconocido valor de conciencia emprésarial.

Hernández y Manrique (2017), en su tesis titulada La Responsabilidad Social Empresarial y su influencia en el éxito competitivo de las emprésas agroexportadoras de uva fresca. Tesis para obtener el Título Profesional de Licenciado en International Business de la Universidad San Ignacio de Loyola cuyo propósito es averiguar la analogía de dos transcendentales aspectos en el crécimiento de las sociedades del grupo agroindustrial en el país, el escudriñamiento está establecido en una perspectiva mixta puesto que recauda, compara y supedita datos cuantitativos y cualitativos en un mismo

estudio, se aplicó un esquema que tiene por finalidad de que no se altere el objetivo del contenido a través de la recolección de la información para analizarlo la composición de las variables en base a sus incidencia. Las emprésas están constituidas por departamentos, en donde la exportación de la agroindustria se destaca mediante las emprésas porque aplican un asesoramiento para la exportación de su producto compuesto por 33 preguntas interceptadas preliminarmente catalogadas bajo el método de la escala de Likert, las averiguaciones fueron empleadas por correo electrónico, vía telefónica y presencial.

Lapa (2014) realizó la tesis titulado el colectivo emprésarial y la respónsabilidad en Perú; el objetivo de la investigación es de dar a conocer el efecto de las carencias al momento de ejecutar en el ámbito emprésarial lo colectivo, se sabe es una información que se ha ido estableciendo con mayor determinación en los últimos años por los distintos grupos de interés los cuales hoy en día están tomando gran importancia a los temas rélacionados con la RSE. Este trabajo fue realizado a una población de 75 emprésas, ello tuvo como desenlace que demuestra que la respónsabilidad sócial emprésarial está transformada en un término de suma importancia para la competitividad de las entidades en la actualidad. Las firmas sócialmente responsables son las más potenciales para los interesados, los monopolizados y para los inversionistas. Asimismo, al juntar la rentabilidad se aplica responsablemente en el ámbito sócial que las emprésas cada vez que estas apliquen correctamente las estrategias de marketing y haciendo una combinación adecuada de ambos conceptos. La respónsabilidad sócial emprésarial es de igual forma el dictamen lucrativo al desafío del desarrollo sostenible, conteniendo respónsabilidad sócial, ambiental y económica, para alcanzar el éxito de cada una de las áreas se tiene que realizar de manera individual no a costa de otra de ellas.

Mercado (2016) en su estudio titulado: El Crecimiento Empresarial y el Nivel de Calidad de Vida de los Trabajadores del Sector Comercial, del Distrito de Tacna tiene como intención general el establecer la concordancia del crécimiento emprésarial del sector comercial del Distrito de Tacna y el nivel de calidad de vida de los trabajadores del sector comercial del Distrito de Tacna, periodo 2015. Esta investigación es aplicativa, descriptiva puesto que está adiestrada a percatarse de la posición sobre el crécimiento emprésarial, poseyó una muestra de 73 emprésas que despliegan la actividad comercial, de un total de 2064 compañías, aplicando una encuesta que consta de 17 preguntas haciendo referencia a dos variables de investigación. Prontamente después del trabajo de campo se

procesó los datos por medio del software estadístico SPSS 21 analizando e interpretando los datos que se obtuvieron.

Guamán (2017), en su averiguación titulada: La Responsabilidad Social Empresarial y Crecimiento Empresarial del Sector Curtiembres de la Provincia de Tungurahua. Tiene por objetivo rélacionar las variables con el propósito de medir responsablemente el crécimiento en el sector sócial emprésarial, Curtiembres de la provincia de Tungurahua, la metodología usada fue el paradigma critico propositivo, cualitativa, que orienta hacia el problema e investiga a profundidad. El instrumento utilizado fue la encuesta a seis compañías similares, por medio del planteo de un cuestionario que facilita la exploración de campo, de igual modo detalla los componentes emprésariales, sócial, legal y político que se piensan responsables; por último se complementó con los elementos de voluntariedad, identidad- sostenibilidad y con la relácíon entre grupos de interés como clave fundamental para conseguir de esta forma el crécimiento emprésarial en el sector como además en todo el país. Por lo cual se cree que la poca RSE provocaría baja calidad del producto y perjuicios de los elementos naturales por lo tanto es necesaria su aplicación.

Zurita (2015) en su tesis titulada: La Responsabilidad sócial emprésarial y el crécimiento emprésarial del sector textil de la zona de planificación n°3, tiene por objetivo realizar el estudio del crécimiento y la respónsabilidad del área textil, desarrollando la utilización del instrumento ante un enfoque cuantitativo, en donde la encuesta realizada a catorce emprésas similares tanto a los diferentes departamentos de las emprésas como también una investigación de campo, donde se permite obtener responsablemente las evaluaciones en el sector emprésarial y observar las ventajas que se verán reflejadas en el crécimiento emprésarial.

Aguilera y Puerto (2015) en el artículo científico titulado: Crecimiento emprésarial basado en la Responsabilidad Social nos comunica lo siguiente se expone que los intermediarios han impulsado en la asociación emprésarial el nivel de crécimiento atendiendo los factores sóciales que permite estimular responsablemente el posicionamiento de la marca, restaurando el aspecto corporativo, aprehendiendo la prioridad y el pundonor de los usuarios he incoando la especial consonancia entre la compañía y la agrupación donde trabaja. Logrando ostentar responsablemente el

crécimiento emprésarial, valorando el interés que tiene los avances estratégicos y a su vez absorta espontáneamente el aspecto sócial y moralista.

Uribe (2018), en el artículo científico titulado: La Responsabilidad Social Empresarial y el Enfoque Estratégico de la Organización: evidencia empírica de dos sectores relata que la intensión de su opúsculo es investigar los productos concernidos con el enfoque estratégico de la respónsabilidad sócial emprésarial en los sectores industrial y financiero de Ibagué, fruto de dos proyectos de indagación de tipo descriptivo en los cuales se recolecto la información por medio de un cuestionario, cuya sección primera se ocupa del enfoque estratégico, base del artículo, con examen descriptivo. Las manifestaciones detallan que el área industrial no hay un grupo de ocupaciones de la RSE (Responsabilidad Social Empresarial) desde la óptica de la composición y la maniobra organizacional, como si sucede en el área financiera. Como primordial terminación se asegura que los resultados en términos del enfoque trascendental son muy desiguales entre los dos sectores estudiados, por las características individuales de cada uno.

Paredes, Vargas y Uribe (2017) realizó el artículo que permite la búsqueda de las diferentes metodologías a través de criterios en las decisiones, estandarizando el método de los proyectos y su gestión. Esta investigación aborda la utilización sistemática, técnica que permite derivar los criterios para la formación de categorías.

Concluyéndose que las decisiones habilitan el criterio responsable y sostenible de la corporación, generando intereses que sirven como guía para validar los proyectos en su gestión. Recomendando estos lineamientos futuros a través de la incorporación responsable de la gestión sócial y las prácticas corporativas.

Sus inicios surgieron en Estados Unidos a fines de los años 50 y principios de los 60, a raíz de la Guerra de Vietnam y otros conflictos mundiales, cuando los habitantes empiezan a creer que mediante su respónsabilidad en las distintas emprésas o adquiriendo algunos productos, están cooperando con el sostenimiento de económico y político, siendo censurables en la sociedad, y a su vez empieza a reconocer que las emprésas privadas además de producir bienes y servicios eran responsables de los riesgos que podían ocurrirles a sus trabajadores, la contaminación que generaban a las comunidades más aledañas a estas, de la monopolización de recursos sin preocuparse de la suficiencia de suministros a largo plazo. (Madrakhimavi, 2013).

La respónsabilidad sócial emprésarial es un compromiso que tiene que cumplir cada entidad contribuyendo en la comunidad para optimizar el bienestar y la calidad de los trabajadores, generando un desenlace en donde se valora la capacidad de brindar mejores decisiones y atenuar las expectativas de los objetivos.

Chirino (2015) el término respónsabilidad permite generar un impacto ante el compromiso y la imposición conjunta de las actividades en el ámbito sócial, permitiendo generar expectativas por el compromiso ético y legal vinculado a las imposiciones a través de los derechos humanos. Los que son asumidos por la administración de la empresa con el propósito de mejorar su situación competitiva y si valor añadido se enmarcan dentro de la RSE".

Que se ha realizado trámites exclusivos que genera en la empresa el sustento económico, reconociendo la incorporación sócial y ambiental sobre las condiciones que se encuentra en sus diferentes grupos, obteniendo una vida más óptima para las siguientes generaciones.

Es la respónsabilidad que tiene una entidad por las tomas de decisiones y las funcionalidades en la sociedad y en el medio ambiente, por medio de un comportamiento claro y ético que contribuya con el desarrollo sostenible, incluyendo la salud y el confort de la sociedad, tomando presente la probabilidad de las partes interesadas, el cumplimiento de la ley y la incorporación de las normas; ejerciendo las relaciones humanas de forma responsable.

El aspecto sócial está enfocado en favorecer a la sociedad, sobre todo a las zonas más aledañas al giro de la empresa, es primordial para poder establecer vínculos con la comunidad y a su vez generar confianza con la población.

Mori (2015) en su artículo define que la consecuencia de la definición sócial, diseccionando las emprésas en la práctica como un objetivo estratégico en el desarrollo integral y bienestar sócial de la comunidad. Esta visión ha permitido generar estructuras que permite al emprésas un accionar responsable para que se vayan desarrollando los países.

Según Muñoz (2015) se refiere al bienestar sócial como a la retribución, la templanza en el equipo de trabajo, la reciprocidad que existé entre los pares y líneas jerárquicas, seguridad, higiene y el ambiente en que se desempeñan, elementos de trabajo,

tipos de contratación y falta de motivación, que afectan de manera positiva o negativa sobre las personas. Si el impacto es negativo es dañino tanto en lo personal como en su salud.

No depende solo del salario que la empresa brinda a cada uno de sus trabajadores sino del sentido que el colaborador da a conocer en sus tareas realizadas. En muchos casos el trabajo provoca felicidad y bienestar en el ser humano o como también puede ser todo lo contrario.

Las condiciones de trabajo son consideradas como cualquier aspecto de trabajo con posibles consecuencias negativas para la salud de los colaboradores teniendo en cuenta también las situaciones ambientales y tecnológicas. Estas condiciones cambian de acuerdo al trabajo realizado, actividades y su reláción con los materiales y maquinas que se emplean, es decir abarca todo lo rélacionado con las instalaciones, equipos, agentes físicos, químicos y biológicos existéntes en el trabajo, además de cómo es la utilización de estos elementos.

Deben atestiguar el bienestar y la salud de los colaboradores, no solamente para el cumplimiento de normativas vigentes, sino para aumento de efectividad, así como menciona García, et al (2016) la reláción trabajo-salud influye sobre el desempeño laboral extendiéndose esta influencia en la capacidad para acceder a un determinado empleo y para mantenerlo.

El implementar este aspecto a la empresa resulta beneficiosa puesto que no solo ayuda en lo económico, sino también una mayor confianza y buena reputación en el mercado local.

Dossier (2017), menciona que la respónsabilidad económica instituye la base de la pirámide y son entendidas como la producción de bienes y servicios que los consumidores necesitan y desean. Como resarcimiento por la entrega de estos bienes y servicios, la empresa debe obtener una ganancia aceptable en el proceso. Las emprésas deben buscar acciones importantes que ayuden a desarrollar y generar riqueza tanto en el entorno de la comunidad o en cada una de las emprésas insertadas en empleo, innovación, impuestos, entre otros aspectos.

La reducción de riesgos implica identificar, evaluar y responder a los riesgos que pueda traer consigo un proyecto para minimizar la probabilidad de que se presente o las probables consecuencias que los hechos adversarios tendrían en la posibilidad de lograr el objetivo que se han planteado.

Lara (2015) la administración de riesgos es la calificación del riesgo entorno al mercado en el que se encuentra ya sea por medio de la percepción de posibles amenazas que la empresa debe tener en cuenta y crear estrategias que ayuden a controlar el posible riesgo existénte.

La satisfacción del cliente como el nivel de estado de ánimo de una persona que resulta de comprar el rendimiento percibido de un producto o servicio con sus expectativas. Toda empresa que logre la satisfacción del cliente obtendrá como beneficio la lealtad del cliente, difusión gratuita; para todas las emprésas el cliente es importante y como tal debe ser tratado excelentemente. (Uceda, 2014).

Espinoza (2015) el sistema transforma los recursos mediante la alteración del impacto, provocando un carácter positivo a través de la acción humana. Se encuentra involucrado este deterioro mediante la pérdida parcial o total es del recursos que es inducido por los riesgos en el medio.

La prevención de la contaminación implica el uso de materiales, procesos o prácticas que reducen o eliminan la generación de contaminantes o residuos en la fuente, es decir, en la misma industria. Al evitar los residuos, las emprésas les permiten concentrarse en sus objetivos principales de brindar bienes o servicios. Incluye prácticas que reducen el uso de materiales peligrosos y no peligrosos, energía, agua y otros recursos, así como estrategias para proteger los recursos naturales a través de su conservación o uso más eficiente.

La educación ambiental en las emprésas tiene un papel muy importante, porque motiva a cada integrante de la empresa y busca las soluciones concretas para los problemas ambientales que ocurren principalmente en la ejecución de las tareas, por lo tanto, es en donde tiene poder de actuación para la mejora de la calidad ambiental de los trabajadores.

La empresa promueve la práctica mediante el uso del respeto y la presión del desarrollo, generando un aprovechamiento del desperdicio el incorporación del proceso a través de los productos naturales, que son considerablemente para la empresa un factor elemental y a su vez refleja una mejor decisión para obtener una óptima calidad entre el entorno y el manejo de las relaciones.

Díaz (2015) Toda persona tiene derecho a un medio ambiente sano para su desarrollo y bienestar. El Estado garantizará el respeto a este derecho. El perjuicio y quebranto ambiental generará respónsabilidad para quien lo provoque en términos de los dispuestos por la ley.

Según stakehooders la empresa responsable es aquella que limita aquellos grupos capitalistas, porque tiene un impacto existéncial, generando la incorporación de clientes o proveedores, en donde surge la interrogante que es lo que afecta o brinda en empresa estas decisiones que se puedan tomar.

El concepto emprésarial optimiza en empresa un sin número de ganancia, sentido que genera una reláción u obligación responsable, para hacer cumplir las ideas o patrones pasados en maximizar el comportamiento y disminuir el deterioro en la organización. Se brinda el manejo a través de estrategias responsables que consolidan el interés en base a una mejor accesibilidad y transparencia de la información de interés en la empresa.

La capacidad planteada ingeniera una rentabilidad emprésarial a través de los, ayudando que se convierta este patrimonio en una mejora competitiva para lograr la supervivencia y garantizar el éxito.

La decisión ha permitido buscar un mejor análisis, rediseñando estrategias internas, que generen patrones efectivos, manteniendo una ventaja por ser rentable en base al patrimonio cual valor emprésarial.

El proceso abarca considerablemente por la actuación teórica en empresa al obtener resultados que se encuentra acorde al valor y el objetivo propuesto dentro de la sociedad, generando una disminución de los posibles daños y la optimización de resultados que genera beneficio en la sociedad.

Esta teoría nace con una idea rélacionada hacia la sociedad pues ella le otorga una licencia para que pueda operar y liderar que les permita cubrir las necesidades existéntes que se les presente, para ello la empresa debe involucrarse con valores como si fuese un ciudadano más. Esta teoría va de la mano con la propuesta realizada por Prestons y Posts abordando responsablemente los antecedentes en el aspecto emprésarial y sócial.

La empresa se caracteriza por las teorías notables en su impacto al rehuir de los riesgo que perjudica al ciudadano que puedan afectar a sociedad y crear un nombre frente a las actuaciones que realice.

El crécimiento emprésarial se encuentra dentro del comienzo de los 60, tiempo donde consigue más grande popularidad gracias a la propagación en todo el mundo sin antecedentes de las considerables internacionales en donde las definiciones son conceptualizadas desde criterios múltiples para generalizar la medida y los compuestos concluyentes.

Es un registro de accionar cambiante en donde se van calculando las metodologías y los cálculos idóneo en el aspecto financiero y comercial, brindando un prominente nivel de agilidad tecnológica y de hecho con altas dosificaciones de inconvenientes, lo que ordena a las sociedades que ambicionen almacenar la competitividad con sus oponentes más inmediatos, a equiparar la procreación de elementos que permite generar mejores inversiones para consolidar la supervivencia ante nuevos equipos y mejorar el marketing.

Penrose (1962) el crécimiento se establece por la operación complicada de las ediciones internas que acaban en un crécimiento de las dimensiones y mutabilidad en las particulares de los objetivos sometidos a distintos procesos.

Definen además al crécimiento como el incremento perdurable de la intensidad de un componente económico fácil o complicado, llevando acabo transformaciones de composición y ocasionalmente de sistemas y añadiendo procesos económicos cambiantes.

Terminando, el crécimiento de la compañía constituye el avance que está consiguiendo, exteriorizada tanto por el aumento de los volúmenes baratos que comentan su acción por los cambios vistos en su composición económica y estructurada.

El crécimiento emprésarial es dependiente de distintos componentes que tienen la posibilidad de ser internos o externos.

Para detallar esos componentes que promueven el crécimiento de la compañía hay que ver un punto de alusión que se centre en los diferentes compendios que desde el ámbito de adentro producen potencialidades que promuevan el desarrollo. Esta reláción se ve lógica si se estudia que las expectativas que aspiran alcanzar el directorio o empresario está basado en el examen del ámbito, intentando encontrar las causas externas que limiten la propagación como mejor opción para emplear las posibilidades remuneradoras de un mercado.

Se ha tomado como indicadores las inversiones, ingreso por ventas e innovaciones:

La inversión es todo aquel desembolso de recursos financieros que se realizan con el objetivo de adquirir bienes durables o instrumentos de producción (equipo y maquinaria), que la empresa utilizara durante varios años para cumplir su objetivo.

Es un proceso por el cual un sujeto decide reunir recursos financieros con el objetivo de obtener mejores resultados, a largo plazo o vida útil del proyecto.

Los ingresos son incrementos del patrimonio neto de la empresa durante el ejercicio, ya sea de forma de entradas o aumento en el valor de los activos, o disminución de los pasivos, siempre que no tengan su en aportaciones, monetarias o no, de los socios o propietarios.

La innovación es la introducción de un bien (producto) nuevo para los consumidores o de mayor calidad que los anteriores, la introducción de nuevos métodos de producción para un sector de la industria, la apertura de nuevos mercados, el uso de nuevas fuentes de aprovisionamiento, o la introducción de nuevas formas de competir que lleven a una redefinición de la industria.

Hablar de factores externos es comentar de causantes político, sócial y económico, estableciendo que la disposición se concentre en las decisiones de control, optimizando los cambios que son relativos por el proveedor, cliente y los competidores.

Los competidores corresponden a aquellos negocios que se dirigen a un público objetivo igual que con la empresa ya cuenta, ofreciendo los mismos producto o servicios que se tiene en la línea de mercado.

Este logro produce una barrera, que involucra aquellos costos bajo el escala entre el mercado y los competidores por su inferioridad. De esta manera se establece que se disuelva los propósitos en ingreso y genere crécimientos estratégicos decir ante los nuevos competidores, este incorporación adopta o manifiesta una tolerancia adecuada en economía y a su vez restringe el acceso al abastecimiento en el mercado gestionado por estar económicas.

El incremento sostiene o atesora la demanda mediante la propagación de tácticas en la disposición de la inversión.

Las entidades o clientes genera el uso de los servicios y recursos, comprometiendo el mantenimiento de los precios y la calidad en el servicio del producto brindado, proporcionando que no exista una rentabilidad negativa en el suministro.

Esta postura se encuentra orientado para favorecer al usuario y generar nuevas oportunidades en el mercado, segmentando la adopción del medio y la diversificación del producto generado estratégicamente

El proveedor posibilita el resultado mediante la influencia del aumento por el usuario o aquellos importes causan, aclarando la integración de logros en la organización y a su vez propagando nuevas direcciones en el ámbito geográfico.

Viners (1946) según el tratamiento económico de la empresa, acarrea considerablemente una actividad económica en donde los recursos o servicios satisfacen la necesidad del consumidor.

La asignación del recurso se centra en el inquietud de economista, usando términos alternativos para dar a conocer una solución, optimizando la distribución de medios y la diversificación de agente en el aspecto económico; el estudio se centra en la conformación del mercado y el mecanismo que realiza el análisis ante las futuras anomalías, surgiendo teorías oligopólicas y monopolios.

El crécimiento emprésarial se obtiene a través de una economía las, que en su variación genera un apoyo en las entidades.

Es de suma preocupación al comportamiento económico y la reláción con la inversión, clasificándolo por el aumento de los activos de la empresa, suponiendo los dividendos que conlleva la eficiencia en la producción ante nuevos mercados.

Teoría del planeamiento estratégico siendo desarrollado a inicios por Baumols (1960 y 1964), Penroses (1960 y 1996) y Marriss (1966), luego Marri y Woods (1973) propuesta que permite la captación de teorías, preferentemente en el crécimiento emprésarial y alcanzar un nivel de satisfacción económico; siendo aplicado por las propuestas y anhelos profesionales según Maslow.

Peronses (1963) la empresa va evolucionando a través de los esfuerzos productivos de forma conjunta con este crécimiento reside en la destreza y la corta visión de los directivos, infundiendo confianza y limitando los principios de crécimiento, siendo tradicional la predisposición del ciclo de vida, generando un esfuerzo de marketing que expande la variedad existéncia de la empresa, generando un crécimiento e involucrando riesgos inimaginables en los diversos proyectos que conlleva a la riqueza emprésarial a través de sus directivos.

Baumols (1961) es de suma preocupación que se maximice las ventas para obtener objetivos y beneficios, reemplazando los deseos que son justificados y asociados al factor habitual que indica las ventas.

Estos montos han permitido generar gastos de producción y publicidad, considerando mejoras y beneficios con que a través de la creación de productos.

Marres (1966) los modelos planteados han generado optimizar la realidad económica, excluyendo aquellos objetivos que han desequilibrado la motivación de los directivos, generando un resultado óptimo a través del canon de crécimiento y el desempeño de las autoridades para la imposición de los objetivos de la empresa.

La empresa proporciona un efecto que analiza el estudio emprésarial desde el punto de partida, relacionándolo con la estructura del mercado para afianzar los beneficios en el mercado y disminuir los riesgos; posibilitando el financiamiento emprésarial.

El aprendizaje propuesto no permite tener un conocimiento rápido y amplio de las relaciones de vida, reflejando el mecanismo de aprendizaje y el concepto de evolución del mercado, estos ingresos son obtenido a través de los beneficios relativos y eficientes del crécimiento emprésarial.

La información refleja las características que surge a través de los años, siendo primordial el factor observa para alcanzar mejores decisiones.

El crécimiento emprésarial se encuentra en una dinámica existéncial, registrado a nivel mundial por los servicios, situando las emprésas comerciales por el nivel de crécimiento, es así que esta variable argumenta la exclusión de las dificultades para optimizar el crécimiento, señalando el desarrollo del capital humano.

Se ha generado las siguientes preguntas

¿Qué reláción tiene la respónsabilidad sócial emprésarial y el crécimiento emprésarial en emprésas de ferretería industrial, La Victoria, 2019?

¿Qué relácíon tiene respónsabilidad sócial emprésarial y los factores internos en emprésas de ferretería industrial, La Victoria, 2019?

¿Qué relácion existé la respónsabilidad sócial emprésarial y los factores externos en emprésas de ferretería industrial, La Victoria, 2019?

El siguiente estudio que se realiza se considera importante debido a que va a permitir conocer como la RSE es utilizado como factor clave para impulsar el crécimiento económico en las organizaciones del sector ferretero industrial.

El presente estudio va a permitir plantear la reláción de respónsabilidad sócial emprésarial y crécimiento emprésarial, permitiendo que sean más eficientes y eficaces de lo que en la actualidad no lo son.

En la presente investigación se procederá a aplicar técnicas y métodos para la recolección de datos, que nos permitirá conseguir los objetivos propuestos, para ello se utilizará el cuestionario de preguntas, el cual procesaremos para describir como se ejecuta el Crecimiento emprésarial y respónsabilidad sócial emprésarial.

Las encuestas a utilizar contaran 34 items y los datos obtenidos nos ayudaran para analizar la respónsabilidad sócial emprésarial y crécimiento emprésarial en el periodo 2019, los resultados serán analizados por medios válidos, lo que respaldaran que los datos encontrados sean confiables.

Este tipo de metodología puede ser empleada por los diferentes tipos de investigación: corrélacional, explicativo, explorativo, logrando que sean de gran utilidad para futuros estudios.

La respónsabilidad sócial emprésarial se rélaciona significativamente con el crécimiento emprésarial en emprésas de ferretería industrial, Distrito de La Victoria, 2019.

La respónsabilidad sócial emprésarial se rélaciona significativamente con los factores internos en emprésas de ferretería industrial, Distrito de La Victoria 2019.

La respónsabilidad sócial emprésarial se rélaciona significativamente con los factores externos en emprésas de ferretería industrial, Distrito de La Victoria 2019.

El presente trabajo de investigación tiene los siguientes objetivos:

Determinar la relácion que existé entre la respónsabilidad sócial emprésarial y crécimiento emprésarial.

Prescribir el nivel de relácion entre la respónsabilidad sócial emprésarial y los factores internos en emprésas de ferretería industrial, Distrito de La Victoria 2019.

Determinar el nivel de relácion entre la respónsabilidad sócial emprésarial con los factores externos en emprésas de ferretería industrial, Distrito de La Victoria 2019.

# II. MÉTODO

# 2.1. Tipo y diseño de investigación de investigación

# **Enfoque**

El enfoque realizado en la investigación es cuantitativo, debido a que utiliza la variable generado por el grado de respuesta existente.

Hernández, Fernández y Baptista (2014), mencionan que el enfoque cuantitativo: "Utiliza la recolección de datos y el análisis de datos para contestar preguntas de investigación y probar hipótesis previamente hechas, confía en la medición numérica, el conteo y frecuentemente en el uso de estadísticas para establecer con exactitud patrones de comportamiento en una población" (p.5). Por lo anterior, se puede comprender que la investigación se realiza de una forma estructurada de recolectar información y estudiar los datos obtenidos aplicando herramientas para obtener resultados..

# **Tipo**

El estudio que se realizó es básico, permite en la investigación complementar el crecimiento responsable, debido a que el trabajo realizado sirva como futuro apoyo en la mejora de estos temas tan importantes en el ámbito mundial y nacional. Por ello, si definimos el tipo de estudio, tenemos que:

Según AnderEggs (2013) se basó "el proceso permite interpretar el hecho a través del descubrimiento sistemático y controlado respecto a la realidad" (p.19).

Este tipo de estudio no busca el empleo de sus descubrimientos, sino el crécimiento del conocimiento para argumentar a interrogaciones o para que estos conocimientos se apliquen en otras averiguaciones..

#### **Nivel**

Es descriptivo porque detalla la correlación de las variables en base a una causa hipotética.

La característica de la investigación recae en diseñar despectivamente la exploración, utilizando el método cualitativo que describe el estado del análisis

exploratorio. Permite la medición de sus características, propiedades, dimensiones o componentes descubiertos en las investigaciones exploratorias. (Díaz y Calzadilla, 2015).

#### Diseño

Presenta un diseño no experimental, en donde las variables no han sido manipuladas.

El investigador registra la información que ofrece el fenómeno. Este antecedente al interés del mismo investigador. Los hechos ya existén en la realidad, el investigador los reconoce. Se abordan los hechos en un contexto natural. El nivel de investigación que abarca son estudios descriptivos. Se estudian los fenómenos tal como se "aparecen" a la experiencia del investigador (Yuni & Urbano 2014).

#### Corte

Es transversal, porque se realiza el análisis donde el nivel de una o distintas variables en un período dado o bien en cuál es la reláción entre conjuntos de variables en un punto del tiempo.

Las investigaciones transversales permiten obtener información acerca de a situación de un fenómeno en un momento dado de tiempo. La medición se realiza una sola vez sobre casos independientes. Ofrecen un panorama o una fotografía de la realidad en un momento dado. (Yuni & Urbano, 2014).

# 2.2. Variables y operacionalización

#### Operacionalizacion de la variable Responsabilidad social empresarial

La variable respónsabilidad sócial emprésarial por naturaleza es cualitativa, pero con enfoque cuantitativo, se operativiza en tres dimensiones, aspecto sócial, aspecto económico, aspecto ambiental y estos a su vez en indicadores para medirlos a través del cuestionario utilizando la escala de Likert convertido en ordinal.

# Operacionalizacion de la variable Crecimiento empresarial

El crécimiento emprésarial por naturaleza es cualitativa, pero con enfoque cuantitativo, se operativiza en dos dimensiones, factores internos, factores externos y estos a su vez en indicadores para medirlos a través del cuestionario utilizando la escala de Likert.

# Cuadro de operacionalización

Tabla 1. Responsabilidad Social Empresarial y Crecimiento Empresarial en empresas de ferretería industrial, Distrito de La Victoria 2019

HIPOTESIS GENERAL	VARIABLES	DEFINICION CONCEPTUAL	DIMENSIONES	INDICADORES	Items	Escala
		"las operaciones como sustento económico para lograr un interés del grupo y la preservación de las futuras generaciones en	Aspecto Social	Bienestar laboral Condiciones de trabajo	1-6	Ordinal
	Responsabilidad Social	la preservación del medio ambiente" (Cajiga, 2015).	Aspecto Económico	Reducción de riesgos Satisfacción del cliente	7-12	
La relacion de las	Empresarial			Reducir el impacto ambiental	13-18	
variables de estudio, que permite medir el			Aspecto Ambiental	Prevencion de la contaminación		
crécimiento emprésarial en el sector ferretero industrial, Distrito	Crecimiento Empresarial	"depende de diversos factores que pueden ser el factor interno y externo (la demanda, las mejoras tecnológicas, la accesibilidad a	Factores Internos	Educacion ambiental Inversiones Ingreso por ventas Innovaciones	19-26	
de La Victoria, 2019		los créditos y el apoyo gubernamental), que forma parte de lo que se conoce como "entorno general"." (Blázquez y Dorta,	Factores	Competidores	27-34	
		2016).	Externos	Captación de nuevos clientes Proveedores	Formula: AC/PC	<1 Bajo >1 <2 Me >2 Excesivo

#### 2.3. Población, muestra y muestreo

#### Población

Se encuentra conformado por las empresas del rubro de ferretería.

#### Muestra

Se tomó como muestra a 50 personas de 10 emprésas de ferretería industrial que se encuentran dentro del distrito de La Victoria.

#### Muestreo

# No probabilístico

Es la técnica en donde el investigador selecciona el objeto a estudiar para representar el sector de estudio.

Por otro lado Bolaños, Rodríguez (2012) nos menciona que tiene la característica de poder elegir el elemento a través de las causas o características relacionadas en la investigación (p. 161).

$$n = 50$$

# 2.4. Técnicas e instrumentos de recolección de datos, validez y confiabilidad

#### Técnicas de recolección de datos.

La utilización del encuesta como técnica principal para obtener la información y acercarse a los objetivos responsablemente para medir la relación de las variables en el rubro de ferretería industrial.

#### Instrumentos de recolección de datos.

El cuestionario es una herramienta de recolección de datos (de medición) y la forma protocolaria en elaborar preguntas (cuadro de registro) que se administra a la población o una muestra extensa de ella a través de una entrevista donde es característico el anonimato del sujeto (Lòpez y Fachelli, 2015).

#### Validez

Es necesario suministrar la verificación y validez de los instrumentos para que sean medio. Explica una de sus numerosas definiciones que, "la validez se refiere al grado de evidencia acumulada sobre que mide el instrumento" (Vara, 2015, p.303).

Validez de contenido: Este tipo de validez consiste en determinar si efectivamente se rélacionan los indicadores establecidos con cada ítem o pregunta del cuestionario realizado. Autores como Vara, menciona que, "refiriéndose en la elaboración del instrumento en donde menciona el indicador que va a ser analizados" (2015, p.303)..

Validación del constructo: Según Carrasco, este tipo de validación "requieren por parte del investigador, que los domine y conozca plenamente para que los instrumentos sean diseñados adecuadamente, y los resultados rengan validez de constructo (teoría científica)" (2017, p.339). Es decir, se busca que el investigador maneje el tema elegido y las preguntas a realizar, de manera que se puedan obtener la medición de las respuestas de manera correcta...

Validez de expertos: La validez de expertos se define como "la medida que los profesionales o expertos determinan un contenido para las preguntas o aseveraciones que debería tener el instrumento y, en consecuencia, qué tan adecuado es el instrumento en reláción con su juicio" (Carrión, Soler & Aymerich, 2015, p.16).

# Juicio de expertos

Se consiguió validar por un juicio de expertos la credibilidad de mi instrumento aplicado recolectado de los datos obtenidos de mi estudio.

Esta validación fue realizada por 3 docentes temáticos que constataron que el estado del instrumento es aplicable.

Tabla 2. Validación del instrumento

Expertos	Grado	Especialista
Mg. Jorge Luis Rentería Leyva	Magister	Temático
Mg. Edith Silva Rubio	Magister	Metodóloga
Mg. Nancy Campos Huamán	Magister	Temático

Del análisis de la tabla anterior, se puede inferir la plusvalía general del instrumento. En base a la opinión del experto consultado, se obtiene una apreciación aplicable por lo que fue considerado confiable.

La validez de contenido se realizó a través de V de Aiken.

Es un coeficiente que permite cuantificar la relevancia de los ítems respecto a un dominio de contenido a partir de las valoraciones de N jueces. Este coeficiente combina la facilidad del cálculo y la evaluación de los resultados a nivel estadístico (Escurra, 1988).

Los resultados, mediante el coeficiente V de Aiken, indicaron un amplio grado de acuerdo entre los jueces con intervalos de confianza del 90%.

Tabla 3. *Validez de contenido por V de Aiken* 

		J1	J2	J3	Media	DE	V Aiken	Interpretación de la V
	Rélev.	4	4	4	4	0	1	Valído
ITÉMs 1	Pértin.	3	4	4	3.8	0.45	0.93	Valído
	Clárid.	3	4	3	3.2	0.45	0.73	Valído
	Rélev.	3	3	4	3.2	0.45	0.73	Valído
ITÉMs 2	Pértin.	4	3	3	3.2	0.45	0.73	Valído
	Clárid.	3	3	4	3.2	0.45	0.73	Valído
	Rélev.	3	4	3	3.4	0.55	0.8	Valído
ITÉMs 3	Pértin.	4	3	4	3.6	0.55	0.87	Valído
	Clárid.	3	2	3	3.2	0.84	0.73	Valído
	Rélev.	3	3	4	3.2	0.45	0.73	Valído
ITÉMs 4	Pértin.	3	4	3	3.2	0.45	0.73	Valído
	Clárid.	3	3	4	3.2	0.45	0.73	Valído
	Rélev.	3	4	4	3.4	0.55	0.8	Valído
ITÉMs 5	Pértin.	3	4	3	3.4	0.55	0.8	Valído
	Clárid.	4	3	3	3.2	0.45	0.73	Valído
	Rélev.	3	4	3	3.2	0.84	0.73	Valído
ITÉMs 6	Pértin.	3	4	3	3.2	0.45	0.73	Valído
	Clárid.	4	4	3	3.2	1.3	0.73	Valído
	Rélev.	3	3	3	3.2	0.45	0.73	Valído
ITÉMs 7	Pértin.	4	3	3	3.2	0.45	0.73	Valído
	Clárid.	3	2	4	3.2	0.84	0.73	Valído
	Rélev.	2	4	3	3.2	0.84	0.73	Valído
ITÉMs 8	Pértin.	2	4	3	3.2	0.84	0.73	Valído
	Clárid.	3	3	4	3.2	0.84	0.73	Valído
	Rélev.	2	4	3	3.2	0.84	0.73	Valído
ITÉMs 9	Pértin.	3	3	4	3.2	0.45	0.73	Valído
	Clárid.	4	3	3	3.2	0.45	0.73	Valído
	Rélev.	3	3	3	3.2	0.45	0.73	Valído
ITÉMs 10	Pértin.	4	4	3	3.4	0.55	0.8	Valído
	Clárid.	3	3	3	3.2	0.45	0.73	Valído
	Rélev.	3	4	3	3.2	0.45	0.73	Valído
ITÉMs 11	Pértin.	3	3	3	3.2	0.45	0.73	Valído
	Clárid.	4	3	3	3.2	0.45	0.73	Valído
		=	-	-				

	Rélev.	4	3	3	3.2	0.45	0.73	Valído
ITÉMs 12	Pértin.	3	3	3	3.2	0.45	0.73	Valído
	Clárid.	4	3	3	3.4	0.55	0.8	Valído
	Rélev.	4	3	2	3.4	0.89	0.8	Valído
ITÉMs 13	Pértin.	4	3	3	3.2	0.45	0.73	Valído
	Clárid.	3	3	4	3.4	0.55	0.8	Valído
	Rélev.	4	3	3	3.2	0.45	0.73	Valído
ITÉMs 14	Pértin.	4	3	2	3.4	0.89	0.8	Valído
	Clárid.	3	3	4	3.2	0.45	0.73	Valído
	Rélev.	4	3	3	3.2	0.45	0.73	Valído
ITÉMs 15	Pértin.	3	3	4	3.4	0.55	0.8	Valído
	Clárid.	4	3	3	3.4	0.55	0.8	Valído
	Rélev.	4	3	3	3.4	0.55	0.8	Valído
ITÉMs 16	Pértin.	3	3	4	3.2	0.45	0.73	Valído
	Clárid.	3	3	3	3.2	0.45	0.73	Valído
	Rélev.	4	3	3	3.2	0.45	0.73	Valído
ITÉMs 17	Pértin.	4	3	3	3.2	0.45	0.73	Valído
	Clárid.	4	3	3	3.4	0.55	0.8	Valído
	Rélev.	4	3	4	3.4	0.55	0.8	Valído
ITÉMs 18	Pértin.	3	3	4	3.2	0.45	0.73	Valído
	Clárid.	4	3	3	3.4	0.55	0.8	Valído
	Rélev.	4	3	3	3.4	0.55	0.8	Valído
ITÉMs 19	Pértin.	4	3	4	3.4	0.55	0.8	Valído
	Clárid.	4	3	2	3.2	0.84	0.73	Valído
	Rélev.	2	3	3	3.2	0.84	0.73	Valído
ITÉMs 20	Pértin.	3	4	4	3.4	0.55	0.8	Valído
	Clárid.	2	3	4	3.2	0.84	0.73	Valído
	Rélev.	4	3	2	3.4	0.89	0.8	Valído
ITÉMs 21	Pértin.	4	3	4	3.2	0.84	0.73	Valído
	Clárid.	4	3	3	3.2	0.84	0.73	Valído
	Rélev.	2	3	4	3.2	0.84	0.73	Valído
ITÉMs 22	Pértin.	4	4	3	3.4	0.55	0.8	Valído
	Clárid.	4	3	3	3.2	0.84	0.73	Valído
	Rélev.	3	3	4	3.2	0.84	0.73	Valído
ITÉMs 23	Pértin.	4	3	3	3.4	0.55	0.8	Valído
	Clárid.	2	3	4	3.2	0.84	0.73	Valído
	Rélev.	3	3	4	3.4	0.55	0.8	Valído
ITÉMs 24	Pértin.	4	3	2	3.2	0.84	0.73	Valído
	Clárid.	4	3	3	3.4	0.55	0.8	Valído
	Rélev.	2	3	4	3.2	0.84	0.73	Valído
ITÉMs 25	Pértin.	4	3	3	3.4	0.55	0.8	Valído
	Clárid.	4	3	3	3.2	0.45	0.73	Valído
	Rélev.	3	3	4	3.4	0.55	0.8	Valído
ITÉMs 26	Pértin.	4	3	2	3.2	0.84	0.73	Valído
-	Clárid.	3	3	4	3.2	0.45	0.73	Valído
		_	-	-	- · <del>-</del>	2 <b>.</b>		

	Rélev.	3	3	4	3.2	0.45	0.73	Valído
ITÉMs 27	Pértin.	4	3	3	3.4	0.55	0.8	Valído
	Clárid.	4	3	3	3.4	0.55	0.8	Valído
	Rélev.	3	3	4	3.6	0.55	0.87	Valído
ITÉMs 28	Pértin.	4	3	4	3.6	0.55	0.87	Valído
	Clárid.	2	3	4	3.2	0.84	0.73	Valído
	Rélev.	3	3	3	3.2	0.45	0.73	Valído
ITÉMs 29	Pértin.	4	3	4	3.6	0.55	0.87	Valído
	Clárid.	3	3	3	3.2	0.45	0.73	Valído
	Rélev.	3	3	4	3.4	0.55	0.8	Valído
ITÉMs 30	Pértin.	4	3	3	3.4	0.55	0.8	Valído
	Clárid.	2	3	3	3.2	0.84	0.73	Valído
	Rélev.	4	3	3	3.2	0.84	0.73	Valído
ITÉMs 31	Pértin.	3	3	2	3.2	0.84	0.73	Valído
	Clárid.	4	3	3	3.4	0.55	0.8	Valído
	Rélev.	3	3	3	3.2	0.45	0.73	Valído
ITÉMs 32	Pértin.	4	3	2	3.2	0.84	0.73	Valído
	Clárid.	3	3	4	3.2	0.45	0.73	Valído

# 2.5. Procedimientos

Se dictaminó a través de los jueces que el instrumento cumple de forma coherente y clara para la realización de la muestra en la presente investigación, teniendo relevancia a las observaciones aplicadas en la prueba piloto..

# Confiabilidad

permite medir el nivel de confianza que el instrumento a través de la variable, utilizando la prueba estadística del Alpha de Cronbach desarrollo de la investigación.

Estadística de fiabilidad de respónsabilidad sócial emprésarial y crécimiento emprésarial

Estadísticas de fiabilidad	
Alfa de Cronbach	N de elementos
,812 34	

Cuestionarios	Alfa de Cronbach	N de elementos
General	,812	34
Variable 1: Responsabilidad Social Empresarial	,717	18
Variable 2: Crecimiento Empresarial	,630	16

Podemos observar que ambas variables de estudio presenta un nivel de confianza alto.

Tabla. Análisis de fiabilidad de ítems por ítems de la variable 1 Responsabilidad Social Empresarial

_ , , , , , ,				
Estadísticas	$\Delta$	total	$\Delta$	alamanta
Lotauloticao	uc	ww	uc	

Litations de total de				
	Media de	Varianza de		Alfa de
	escala si el	escala si el	Correlácion	Cronbach si
	elemento se	elemento se	total de	el elemento
	ha	ha	elementos	se ha
	suprimido	suprimido	corregida	suprimido
El salario de los	55,33	205,524	,133	,895
empleados esta				
rélacionado con su				
rendimiento				
Los trabajadores	55,67	196,952	,317	,890
reciben cursos de				
capacitacion				
Existe una	55,13	225,267	-,407	,907
comunicación				
eficiente en todos los				
niveles de la empresa				
La empresa otorga	55,87	192,410	,564	,881
bonos de				
productividad				
Las condiciones de	54,87	185,124	,660	,877
trabajo influye en la				
obtencion de los				
resultados que busca				
la empresa				
La organización	55,33	176,667	,819	,871
adquiere servicios de				
prevencion de				
riesgos laborales				

La empresa mantiene mejores precios según el producto ofrecido.	55,47	182,695	,774	,874
Se realiza estrategias para la reduccion de riesgos en la empresa	55,13	185,838	,681	,877
Se cuenta con un nivel de conocimiento del mercado	55,47	175,838	,813	,871
Se promociona productos de alta calidad para nuestros clientes	55,20	179,314	,755	,873
Se realizó un estudio de mercado en donde se establece el precio.	55,67	203,952	,186	,893
El producto cumple con los estándares internacionales.	54,73	194,781	,443	,885
La empresa invierte en maquinarias equipos que disminuyan el impacto ambiental	55,00	188,429	,548	,881
Los empleados participan en actividades de voluntariado en colaboracion con la comunidad	54,53	189,981	,608	,880
Cree usted que existé comunicación entre la empresa la comunidad	55,20	186,886	,603	,879
La empresa realiza campañas de proteccion del medio ambiente	55,00	194,000	,440	,885

La empresa busca la reducción de la contaminación.	54,40	192,829	,547	,882
La educacion ambiental permite implementar la aplicación del reciclaje manejo de residuos	54,80	176,171	,796	,871

Tabla 7. Análisis de fiabilidad de ítems por ítems de la variable 2 Crecimiento Empresarial

Estadísticas de total de elemento

				Alfade
	Mediade	Varianzade	Correlácion	Cronbach si
	escala siel	escalasi el	totalde	elelemento
	elementose	elementose	elementos	seha
	hasuprimido	hasuprimido	corregida	suprimido
La empresa invierte	52,53	85,124	-,003	,742
en nuevos productos				
para ofrecerle a sus				
clientes				
La empresa planea	52,33	78,381	,243	,722
sus actividades				
economicas				
Accede la empresa a	52,27	85,924	-,039	,744
prestamos para				
financiar nuevas				
innovaciones				
Considera usted que	52,53	82,267	,132	,730
el precio de ventas				
de los productos es el				
adecuado				
El ingreso por ventas	51,73	81,067	,230	,721
en su empresa fue				
motivo para la				
apertura de nuevas				
sucursales				
La empresa a teniedo	51,60	79,686	,216	,724
incremento de ventas				
en el presente año				
-				

Los productos ofertados por la empresa son innovadores	51,67	72,381	,547	,689
Las innovacion de los productos contribuyen en el crécimiento emprésarial	51,80	66,029	,645	,670
Fomenta la relación comercial en su región.	51,73	85,210	-,013	,744
Contamos con proveedores internacionales que respaldan la calidad de nuestros productos	52,27	68,067	,694	,670
La informacion a los clientes sobre los beneficios de los productos ayuda al compromiso con el crécimiento emprésarial	51,67	73,238	,457	,698
La empresa proporciona la documentación del beneficio y el riesgo.	52,13	83,267	,063	,738
Los productos que adquiere llena sus expectativas	51,40	79,971	,321	,715
El proveedor proporciona un certificado de origen de sus productos	52,13	70,124	,643	,678
La empresa fomenta relaciones comerciales con emprésas de la localidad	52,27	73,067	,443	,699

Los proveedores 51,93 73,495 ,432 ,701 ofrecen garantia de sus productos

#### 2.6. Métodos de análisis de datos

La investigación presenta la utilización de medidas estadísticas, a través de la elaboración de una base de datos en donde se aplicará el análisis, recurriendo a las técnicas para obtener la parte descriptiva e inferencial de la investigación.

### 2.7. Aspectos éticos

La investigación permite desarrollar los principios y normas del comportamiento social generado desde una posición profesional.

Se elabora la tesis para especificar los objetivos y principios morales, de la práctica, reglas y normas que son aplicadas en la investigación.

De acuerdo a la Universidad se ha seguido con los códigos de ética y los lineamientos de nuestra investigación de una forma honesta, mencionando el derecho de autor y la consignación de información implantada; brindando soluciones a futuras generaciones de la manera honesta.

El lineamiento de la investigación cumple responsablemente con la seguridad y los requisitos legales que establece el proyecto, brindando información en el cumplimiento del proyecto..

Respecto a uno de estos principios existen ciertos regímenes que debemos basarnos para dar a conocer que nuestra información va a ser confiable en cierto punto ya que debemos de dar información fidedigna para los futuros investigadores del mañana ya que al ser honestos con los derechos de otros autores mencionándolos, de que autor viene esa información que nos está nutriendo para recabar nuestra tesis y consignar una información real para poder implantarla en mi investigación la cual nos permitirá dar soluciones a futuro y solventarnos de algunas informaciones de manera honesta que brindamos.

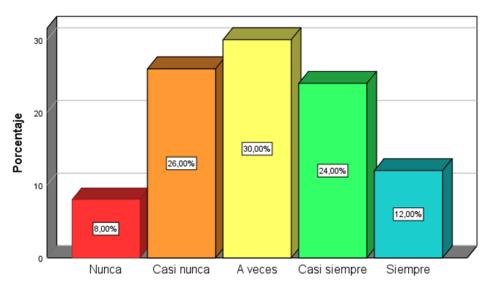
En el artículo 9º Responsabilidad de los lineamientos, nos damos cuenta que esta investigación ha cumplido estrictamente con los requisitos legales y de completa seguridad que brindamos al respetar las condiciones que estamos estableciendo en nuestro proyecto

que estamos realizándolo siendo de manera responsable al brindar información que la universidad Cesar Vallejo que nos está pidiendo gracias a este principio general que estamos cumpliendo en nuestro proyecto de investigación.

III. RESULTADOS

		Fréc.	Pórc.
Valídó	N.	4	8,0
	CN	13	26,0
	AVs	15	30,0
	CSp	12	24,0
	S	6	12,0
	Tótals	50	100,0

Los trabajadores reciben cursos de capacitacion

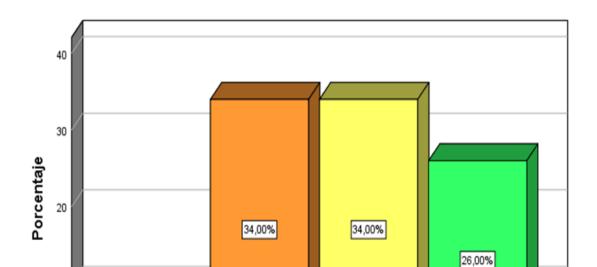


Los trabajadores reciben cursos de capacitacion

Se apreció, los cursos de capacitación, si las emprésas brindaran cursos de capacitación más seguidos esto generaria una mejor calidad de trabajo, incrementa la rentabilidad y mejora la imagen de la organización.

**RESULTADO 3:** 

		Fréc.	Pórc.
Valídó	N.	3	6,0
	CN	17	34,0
	AVs	17	34,0
	CSp	13	26,0
	Tótals	50	100,0



## Existe una comunicación eficiente en todos los niveles de la empresa

Existe una comunicación eficiente en todos los niveles de la empresa

A veces

Casi siempre

Casi nunca

**Se apreció,** si la comunicación en todos los niveles la de empresa es eficiente, donde el 34.00% considera que a veces es eficiente, pero esto debería ser fundamental porque juega un papel importante dando lugar aún fuerte trabajo en equipo y la capacidad de los empleados en todos los niveles de la organización para trabajar juntos y lograr los objetivos de la empresa.

**RESULTADO 4:** 

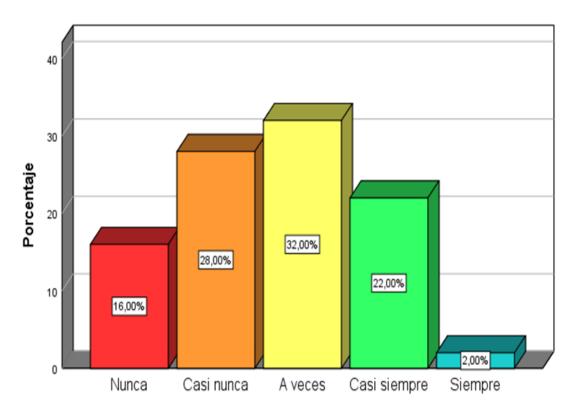
10

6,00%

Nunca

		Fréc.	Pórc.
Valídó	N.	8	16,0
	CN	14	28,0
	AVs	16	32,0
	CSp	11	22,0
	S	1	2,0
	Tótals	50	100,0

# La empresa otorga bonos de productividad



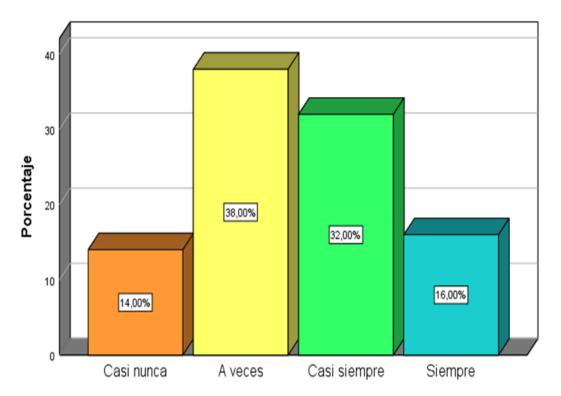
La empresa otorga bonos de productividad

**Se apreció,** bonos de productividad por parte de la empresa, debido a que no cumplen con las metas establecidas, 14 casi nunca, 16 a veces, 11 casi siempre y 1 siempre.

# **RESULTADO 5:**

		Fréc.	Pórc.
Valídó	CN	7	14,0
	AVs	19	38,0
	CSp	16	32,0
	S	8	16,0
	Tótals	50	100,0

# Las condiciones de trabajo influye en la obtencion de los resultados que busca la empresa

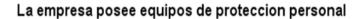


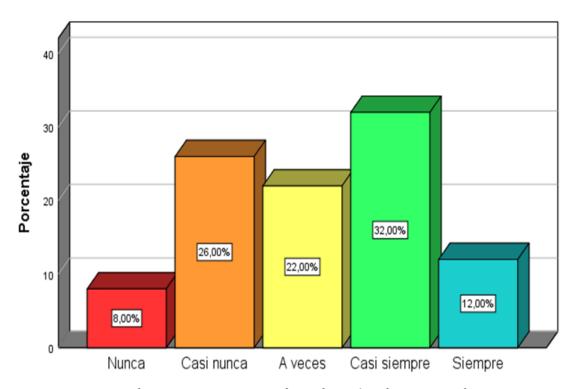
Las condiciones de trabajo influye en la obtencion de los resultados que busca la empresa

**Se apreció,** bienestar personal es muy importante porque facilita un entorno cómodo y seguro en el ámbito laboral.

# **RESULTADO 6:**

		Fréc.	Pórc.
Valídó	N.	4	8,0
	CN	13	26,0
	AVs	11	22,0
	CSp	16	32,0
	S	6	12,0
	Tótals	50	100,0





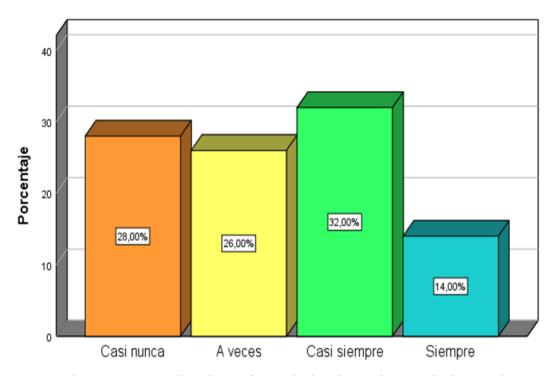
La empresa posee equipos de proteccion personal

Se apreció, organizaciones casi siempre posee equipos de protección personal, puesto que tiene como objetivo proteger al trabajador de los riesgos que se derivan de su trabajo, esto implica evitar o minimizar las causas de los accidentes.

## **RESULTADO 7:**

		Fréc.	Pórc.
Valídó	CN	14	28,0
	AVs	13	26,0
	CSp	16	32,0
	S	7	14,0
	Tótals	50	100,0



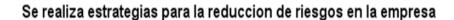


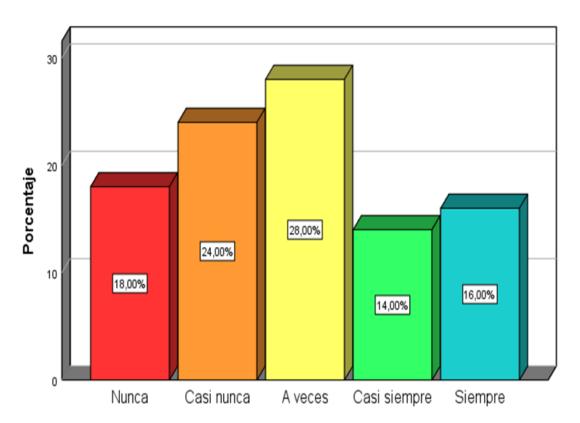
La empresa mantiene los mejores niveles de precios en relacion con la calidad ofrecida

Se apreció, se puede visualizar que en reláción entre el precio y la calidad, el 40% cree que casi siempre influye al llevar a cabo una compra debido a que los consumidores al encontrar un alto precio también buscan que el producto tenga una buena calidad.

## **RESULTADO 8:**

		Fréc.	Pórc.
Valídó	N.	9	18,0
	CN	12	24,0
	AVs	14	28,0
	CSp	7	14,0
	S	8	16,0
	Tótals	50	100,0





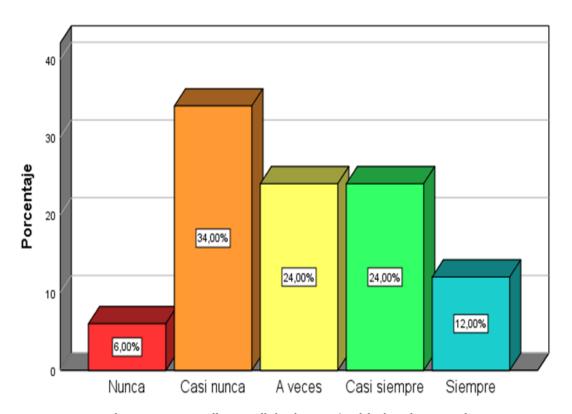
Se realiza estrategias para la reduccion de riesgos en la empresa

Se apreció, emprésas ferreteras industriales a veces realizan estrategias para la reducción de riesgos en las emprésas, esto tiene como fin reducir las pérdidas del negocio anticipándose a las amenazas, responder a ellas y adaptarse continuamente.

# **RESULTADO 9:**

		Fréc.	Pórc.
Valídó	N.	3	6,0
	CN	17	34,0
	AVs	12	24,0
	CSp	12	24,0
	S	6	12,0
	Tótals	50	100,0





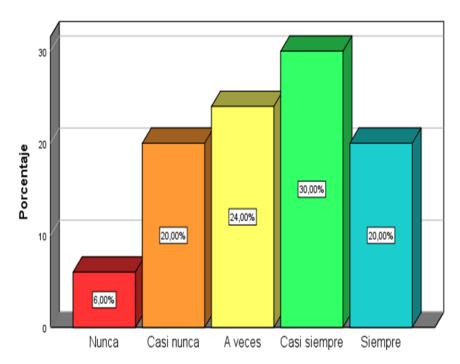
La empresa realiza analisis de oportunidades de negocios

**Se apreció,** análisis de oportunidad de negocios, el 34,0% casi nunca, a veces y casi siempre 24,0% y 12,0% siempre.

## **RESULTADO 10:**

		Fréc.	Pórc.
Valídó	N.	3	6,0
	CN	10	20,0
	AVs	12	24,0
	CSp	15	30,0
	S	10	20,0
	Tótals	50	100,0



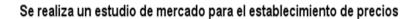


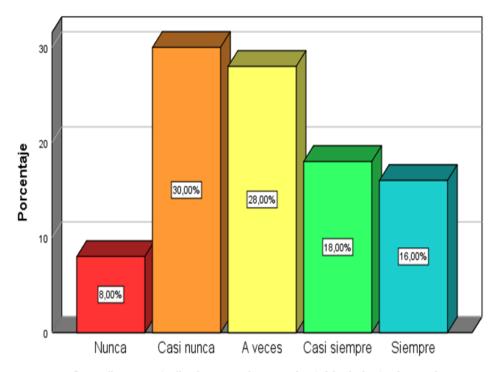
Se promociona productos de alta calidad para nuestros clientes

Se apreció, productos promocionados son de alta calidad para los clientes, esto repercute en la satisfacción del cliente y su preferencia hacia la entidad.

**RESULTADO 11:** 

		Fréc.	Pórc.
Valídó	N.	4	8,0
	CN	15	30,0
	AVs	14	28,0
	CSp	9	18,0
	S	8	16,0
	Tótals	50	100,0



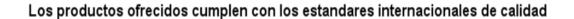


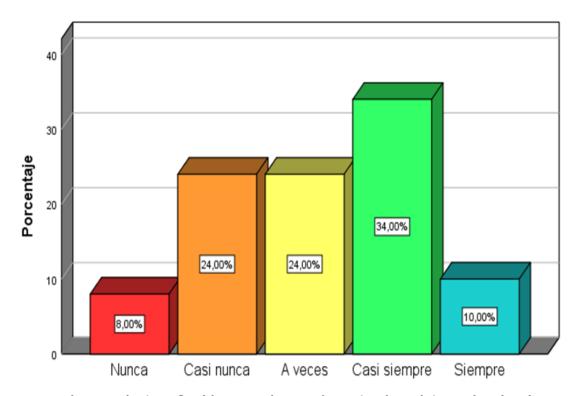
Se realiza un estudio de mercado para el establecimiento de precios

Se apreció,, es muy probable que la empresa obtenga perdidas debido a que no considere como elemento importante el estudio de mercado para fijar el precio de un producto.

**RESULTADO 12:** 

		Fréc.	Pórc.
Valídó	N.	4	8,0
	CN	12	24,0
	AVs	12	24,0
	CSp	17	34,0
	S	5	10,0
	Tótals	50	100,0





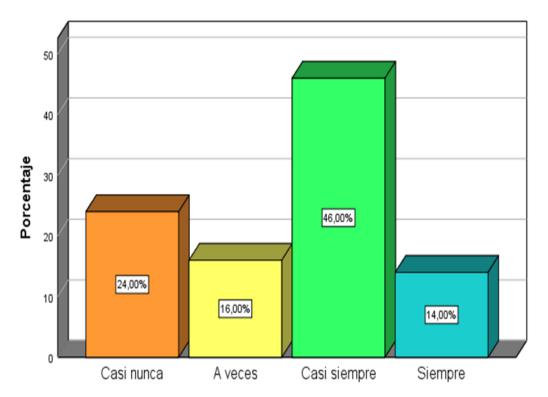
Los productos ofrecidos cumplen con los estandares internacionales de calidad

Se apreció, productos ofrecidos casi siempre cumplen con los estándares internacionales de calidad, es imprescindible para cualquier empresa cumplir con estos estándares para la conquista del mercado y brindar mayor garantía para los clientes.

**RESULTADO 13:** 

		Fréc.	Pórc.
Valídó	CN	12	24,0
	AVs	8	16,0
	CSp	23	46,0
	S	7	14,0
	Tótals	50	100,0



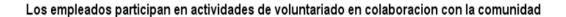


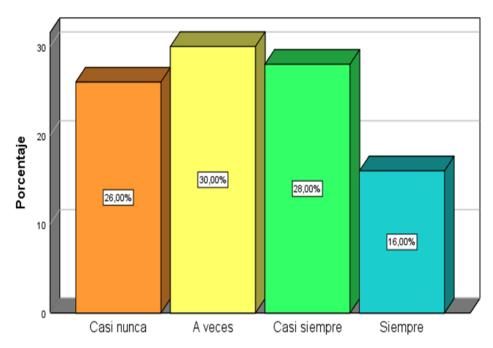
La empresa invierte en maquinarias equipos que disminuyan el impacto ambiental

Se apreció, ferretería industrial invierte en obtener equipos que disminuya el impacto ambiental, esto debido a que las emprésas se ven orientadas hacia el futuro y consigo preservar el medio ambiente en el cual se encuentra localizada

**RESULTADO 14:** 

		Fréc.	Pórc.
Valídó	CN	13	26,0
	AVs	15	30,0
	CSp	14	28,0
	S	8	16,0
	Tótals	50	100,0



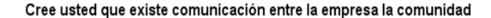


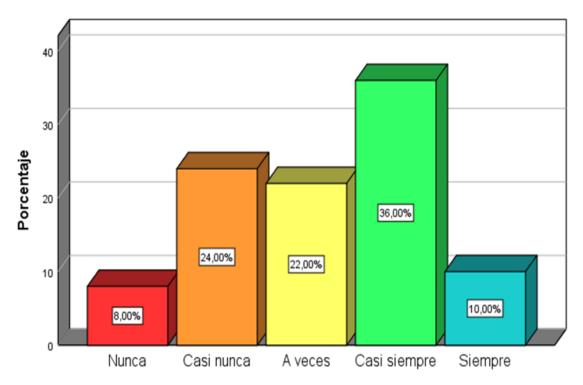
Los empleados participan en actividades de voluntariado en colaboracion con la comunidad

Se apreció,, esto presenta beneficios tanto para la empresa, los voluntarios y las comunidades; a su vez de desarrollar habilidades como el trabajo en equipo, la capacidad de comunicación, el liderazgo y la creatividad.

## **RESULTADO 15:**

		Fréc.	Pórc.
Valídó	N.	4	8,0
	CN	12	24,0
	AVs	11	22,0
	CSp	18	36,0
	S	5	10,0
	Tótals	50	100,0



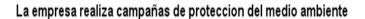


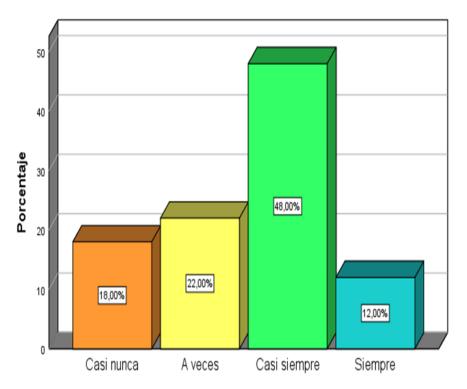
Cree usted que existe comunicación entre la empresa la comunidad

Se apreció, principales objetivos de la empresa debería ser buscar el establecimiento de una reláción armoniosa con la población para el éxito de la organización.

**RESULTADO 16:** 

		Fréc.	Pórc.
Valídó	CN	9	18,0
	AVs	11	22,0
	CSp	24	48,0
	S	6	12,0
	Tótals	50	100,0





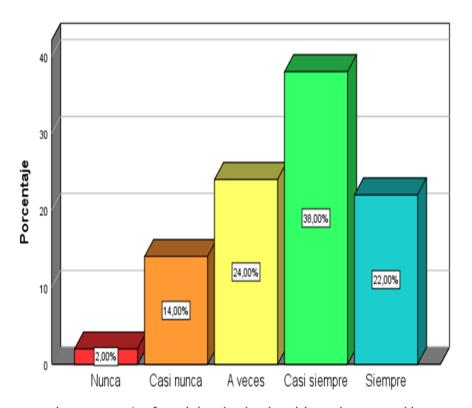
La empresa realiza campañas de proteccion del medio ambiente

Se apreció, protección del medio ambiente. Cuya finalidad es de promover su conservación y respeto, una tarea que las emprésas no deben dejar de lado y por ende hacer más fuerte su conexión..

**RESULTADO 17:** 

		Fréc.	Pórc.
Valídó	N.	1	2,0
	CN	7	14,0
	AVs	12	24,0
	CSp	19	38,0
	S	11	22,0
	Tótals	50	100,0





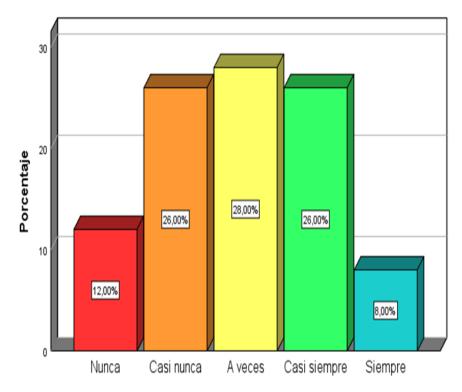
La empresa esta a favor de la reduccion de emisiones de gases, residuos, reciclaje de materiales

Se apreció, que las empresas responsables tienen la finalidad de promover la conservación del medio

# **RESULTADO 18:**

		Fréc.	Pórc.
Valídó	N.	6	12,0
	CN	13	26,0
	AVs	14	28,0
	CSp	13	26,0
	S	4	8,0
	Tótals	50	100,0





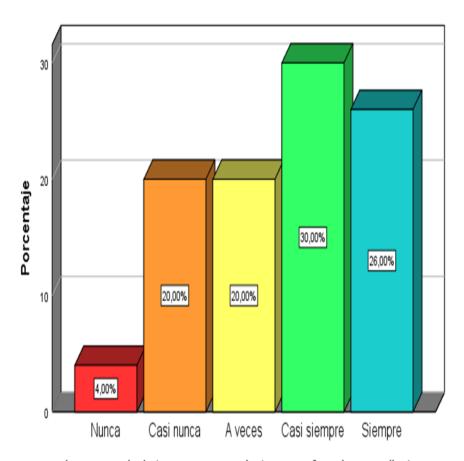
La educacion ambiental permite implementar la aplicación del reciclaje manejo de residuos

Se apreció, educación ambiental, puesto que permite implementar la aplicación del reciclaje creando conciencia del respeto por el medio ambiente, promoviendo el desarrollo de valores y nuevas actitudes que contribuyan el uso racional de los recursos y la solución de los problemas ambientales que enfrentamos en nuestra ciudad.

**RESULTADO 19:** 

		Fréc.	Pórc.
Valídó	N.	2	4,0
	CN	10	20,0
	AVs	10	20,0
	CSp	15	30,0
	S	13	26,0
	Tótals	50	100,0

# La empresa invierte en nuevos productos para ofrecerle a sus clientes

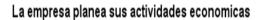


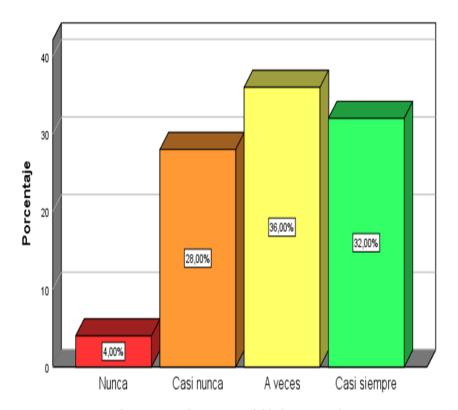
La empresa invierte en nuevos productos para ofrecerle a sus clientes

Se apreció, nuevos productos para ofrecerles a sus clientes, ya que es una estrategia que permite obtener un posicionamiento en el mercado generando el crécimiento de la empresa y la satisfacción de los clientes.

# **RESULTADO 20:**

		Fréc.	Pórc.
Valídó	N.	2	4,0
	CN	14	28,0
	AVs	18	36,0
	CSp	16	32,0
	Tótals	50	100,0





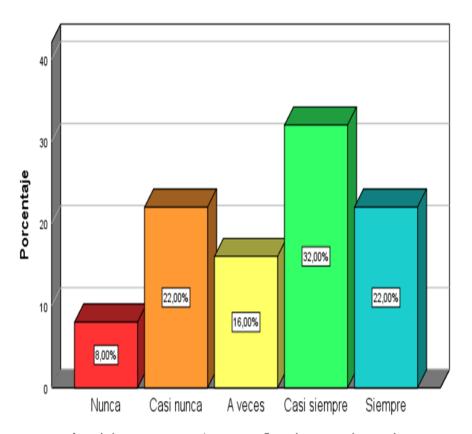
La empresa planea sus actividades economicas

Se apreció, actividades económicas, pero debería cambiar esta perspectiva y se debería aplicar a menudo porque le permite definir sus objetivos a largo plazo, proponiéndose metas y desarrollando estrategias para alcanzar sus objetivos.

## **RESULTADO 21:**

		Fréc.	Pórc.
Valídó	N.	4	8,0
	CN	11	22,0
	AVs	8	16,0
	CSp	16	32,0
	S	11	22,0
	Tótals	50	100,0

# Accede la empresa a prestamos para financiar nuevas innovaciones



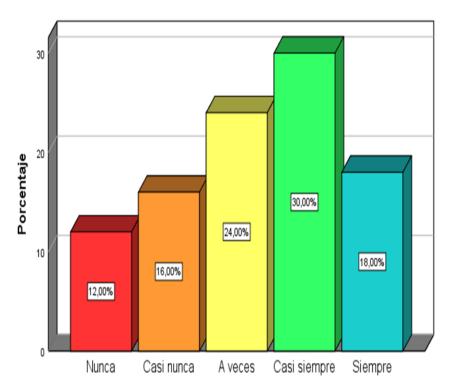
Accede la empresa a prestamos para financiar nuevas innovaciones

Se apreció, préstamos para financiar nuevas adquisiciones de productos, permitiéndoles ser más competitivos en el mercado y cubrir sus necesidades.

## **RESULTADO 22:**

		Fréc.	Pórc.
Valídó	N.	6	12,0
	CN	8	16,0
	AVs	12	24,0
	CSp	15	30,0
	S	9	18,0
	Tótals	50	100,0



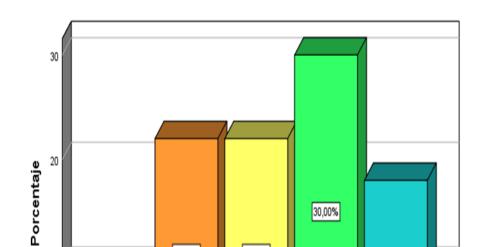


La empresa ha crecido debido a un buen funcionamiento sin ser algo premeditado

Se apreció, un estudio de mercado que permite visualizar a las emprésas competidoras en cuanto a la fijación de sus precios y analizar los productos sustitutos que se ofrecen; dándonos a conocer el valor adecuado para su venta.

## **RESULTADO 23:**

-		<b>-</b> /	D /
		Fréc.	Pórc.
Valídó	N.	4	8,0
	CN	11	22,0
	AVs	11	22,0
	CSp	15	30,0
	S	9	18,0
	Tótals	50	100,0



22,00%

Casi nunca

# El ingreso por ventas en la empresa fue motivo para la apertura de nuevas sucursales

El ingreso por ventas en la empresa fue motivo para la apertura de nuevas sucursales

A veces

Casi siempre

22,00%

18,00%

Siempre

Se apreció, ventas en la empresa permiten la apertura de una nueva sucursal, debido a que hay una mayor demanda de los productos que se ofrecen permitiendo expandirse en el mercado.

## **RESULTADO 24:**

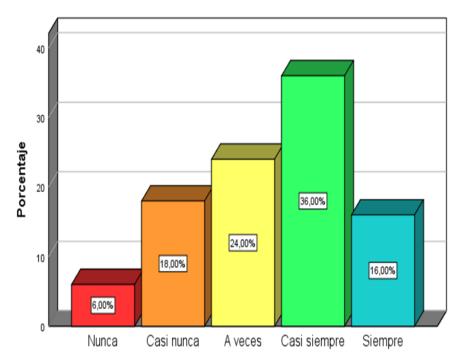
10

8,00%

Nunca

		Fréc.	Pórc.
Valídó	N.	3	6,0
	CN	9	18,0
	AVs	12	24,0
	CSp	18	36,0
	S	8	16,0
	Tótals	50	100,0





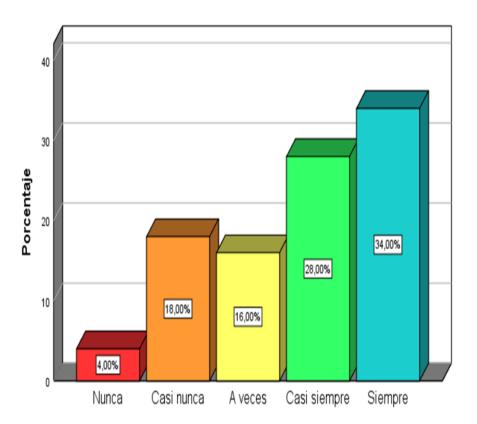
La empresa invierte en publicidad, promociones para brindarle a sus clientes

Se apreció, invierten en publicidad, esto ayuda al posicionamiento de la marca, atraer a nuevos clientes, dar a conocer los beneficios de los productos. De nada sirve tener el mejor producto o servicio si nadie lo conoce, esto es equivalente a no tener ventas y sin ventas el negocio no va más.

**RESULTADO 25:** 

		Fréc.	Pórc.
Valídó	N.	2	4,0
	CN	9	18,0
	AVs	8	16,0
	CSp	14	28,0
	S	17	34,0
	Tótals	50	100,0

# Los productos ofertados por la empresa son innovadores



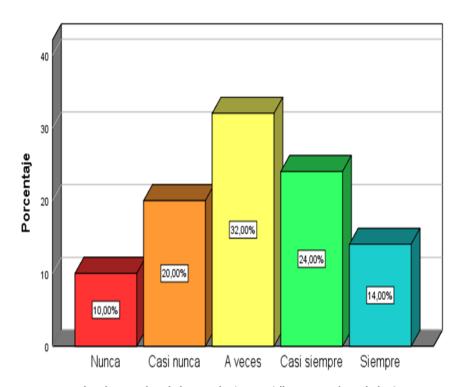
Los productos ofertados por la empresa son innovadores

Se apreció, productos ofertados por las emprésas son innovadores, debido a que los consumidores, fomentan las posiciones dentro del mercado destacando sus productos como los principales y más comerciales.

**RESULTADO 26:** 

		Fréc.	Pórc.
Valídó	N.	5	10,0
	CN	10	20,0
	AVs	16	32,0
	CSp	12	24,0
	S	7	14,0
	Tótals	50	100,0



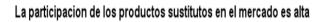


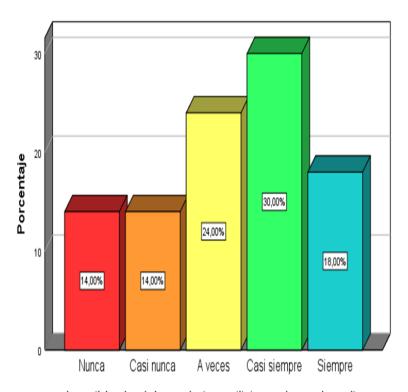
Las innovacion de los productos contribuyen en el crecimiento empresarial

Se apreció, innovaciones de los productos influyen de forma directa en el crécimiento emprésarial. Es así que las emprésas deberán aplicar ideas y tecnologías que consiga mejorar los beneficios y servicios para hacer más eficiente su producción.

**RESULTADO 27:** 

		Fréc.	Pórc.
Valídó	N.	7	14,0
	CN	7	14,0
	AVs	12	24,0
	CSp	15	30,0
	S	9	18,0
	Tótals	50	100,0



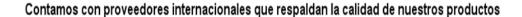


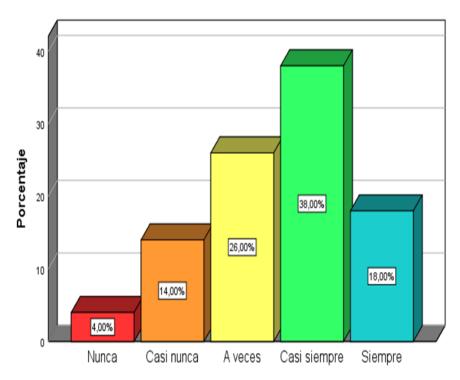
La participacion de los productos sustitutos en el mercado es alta

Se apreció, participación de los productos sustitutos en el mercado son alta, el 24% indica que a veces, 30% casi siempre y el 18% siempre.

**RESULTADO 28:** 

		Fréc.	Pórc.
Valídó	N.	2	4,0
	CN	7	14,0
	AVs	13	26,0
	CSp	19	38,0
	S	9	18,0
	Tótals	50	100,0



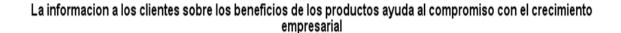


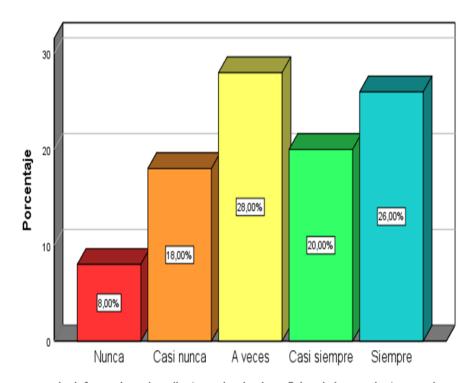
Contamos con proveedores internacionales que respaldan la calidad de nuestros productos

Se apreció, emprésas de ferretería industrial contamos con proveedores internacionales que respaldan la calidad de nuestros productos, los proveedores son un elemento vital para la empresa en el proceso comercial, gracias a ellos se le puede otorgar a los clientes los productos que ellos requieren.

#### **RESULTADO 29:**

		Fréc.	Pórc.
Valídó	N.	4	8,0
	CN	9	18,0
	AVs	14	28,0
	CSp	10	20,0
	S	13	26,0
	Tótals	50	100,0





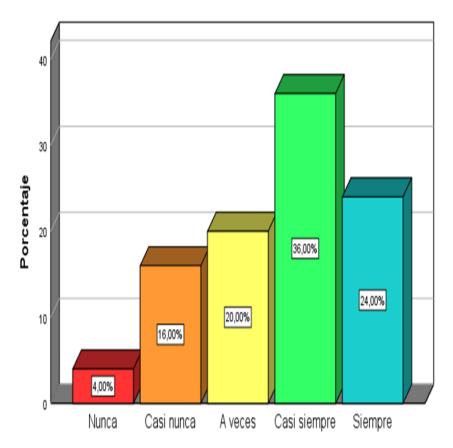
La informacion a los clientes sobre los beneficios de los productos ayuda al compromiso con el crecimiento empresarial

Se apreció, beneficios que le ofrece los productos, esto con el objetivo de fidelizar a los clientes a través de estrategias o métodos con la finalidad de que repitan las compras y se conviertan en clientes habituales.

**RESULTADO 30:** 

		Fréc.	Pórc.
Valídó	N.	2	4,0
	CN	8	16,0
	AVs	10	20,0
	CSp	18	36,0
	S	12	24,0
	Tótals	50	100,0

La empresa proporciona informacion de los riegos, beneficios de los productos que ofrece a sus clientes



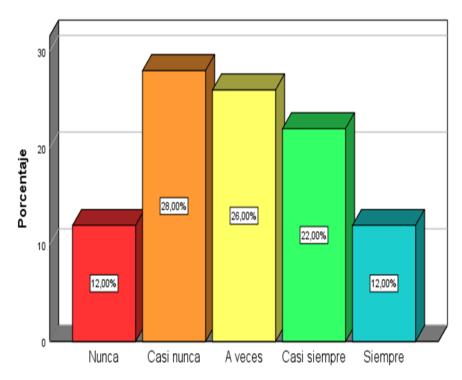
La empresa proporciona informacion de los riegos, beneficios de los productos que ofrece a sus clientes

Se apreció,, esta información puede ser útil para mejorar los servicios o productos y, por tanto, involucrarlo en la mejora de la organización.

**RESULTADO 31:** 

		Fréc.	Pórc.
Valídó	N.	6	12,0
	CN	14	28,0
	AVs	13	26,0
	CSp	11	22,0
	S	6	12,0
	Tótals	50	100,0

# Los competidores ofrecen mejor calidad al mismo precio



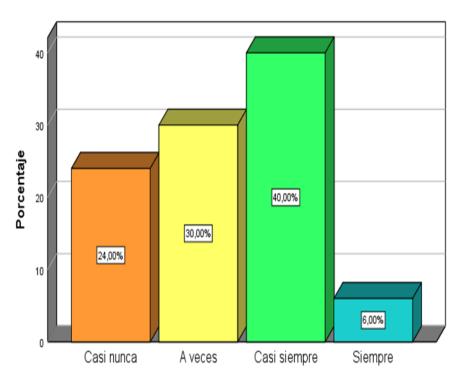
Los competidores ofrecen mejor calidad al mismo precio

Se apreció, los competidores ofrecen mejor calidad al mismo precio, esto puede ser porque las emprésas de ferretería industrial siempre proporcionan a sus clientes productos que llenen sus expectativas, debido a que buscan la lealtad por parte del cliente y para ello manejan una mejor calidad del producto, menor costo, entrega a tiempo y flexible para atender las necesidades del cliente.

**RESULTADO 32:** 

		Fréc.	Pórc.
Valídó	CN	12	24,0
	AVs	15	30,0
	CSp	20	40,0
	S	3	6,0
	Tótals	50	100,0





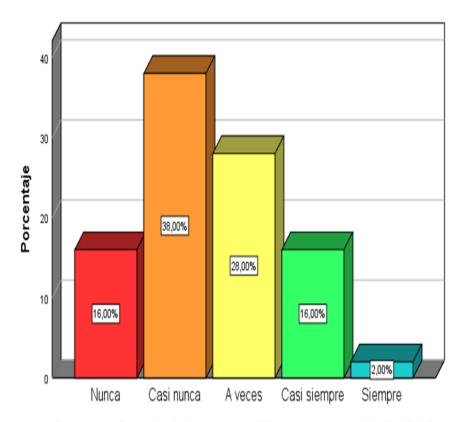
El proveedor proporciona un certificado de origen de sus productos

Se apreció, proveedores proporcionan certificado del origen de sus productos a sus clientes, para determinar el país de origen de la mercadería, este documento es importante para evitar las retenciones, malentendidos en aduanas y retrasos en los envíos.

**RESULTADO 33:** 

		Fréc.	Pórc.
Valídó	N.	8	16,0
	CN	19	38,0
	AVs	14	28,0
	CSp	8	16,0
	S	1	2,0
	Tótals	50	100,0





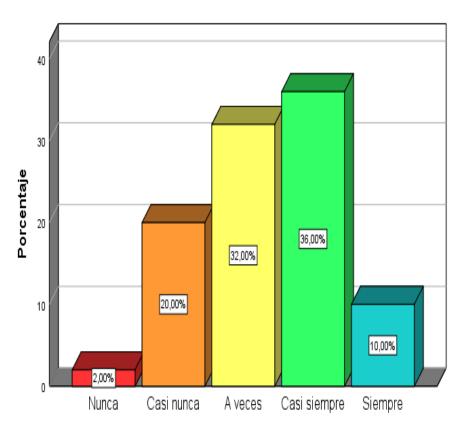
La empresa fomenta relaciones comerciales con empresas de la localidad

Se apreció, el fin de mantener sus productos dentro del mismo mercado y cumplir con las expectativas que están en constante cambio y actualización.

**RESULTADO 34:** 

		Fréc.	Pórc.
Valídó	N.	1	2,0
	CN	10	20,0
	AVs	16	32,0
	CSp	18	36,0
	S	5	10,0
	Tótals	50	100,0





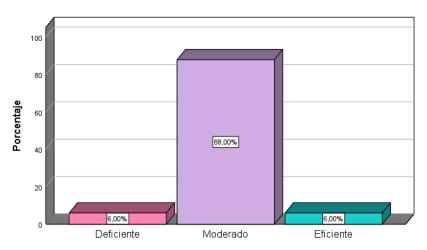
Los proveedores influencian en el precio de los productos

Se apreció, los proveedores casi siempre influencian en el precio de los productos, porque ellos tienen una percepción precisa del valor del producto que ofrecen, los beneficios que ofrecen.

# Tablas agrupadas

		Fréc.	Pórc.
Valídó	Deficiente	3	6,0
	Moderado	44	88,0
	Eficiente	3	6,0
	Tótals	50	100,0

#### Responsabilidad social empresarial (Agrupada)



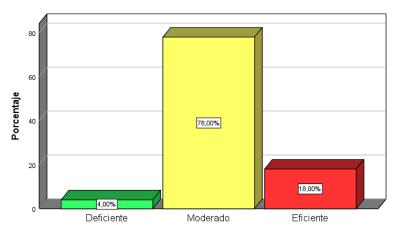
Responsabilidad social empresarial (Agrupada)

Se apreció una asignación porcentual que predomina en un mayor porcentaje por la cantidad de individuos a través de su posicionamiento en la empresa en el proceso de investigación.

Tabla 43

		Fréc.	Pórc.
Valídó	Deficiente	2	4,0
	Moderado	39	78,0
	Eficiente	9	18,0
	Tótals	50	100,0

#### Crecimiento empresarial (Agrupada)

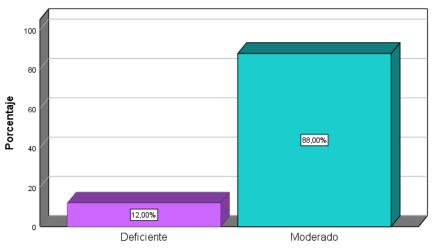


Crecimiento empresarial (Agrupada)

Se apreció una asignación porcentual que predomina en un mayor porcentaje por la cantidad de individuos a través de su posicionamiento en la empresa en el proceso de investigación.

		Fréc.	Pórc.
Valídó	Deficiente	6	12,0
	Moderado	44	88,0
	Tótals	50	100,0

#### Aspecto social (Agrupada)

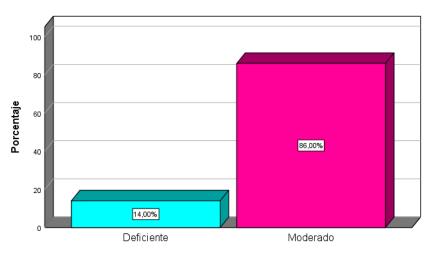


Aspecto social (Agrupada)

Se apreció una asignación porcentual que predomina en un mayor porcentaje por la cantidad de individuos a través de su posicionamiento en la empresa en el proceso de investigación.

		Fréc.	Pórc.
Valídó	Deficiente	7	14,0
	Moderado	43	86,0
	Tótals	50	100,0

#### Aspecto economico (Agrupada)

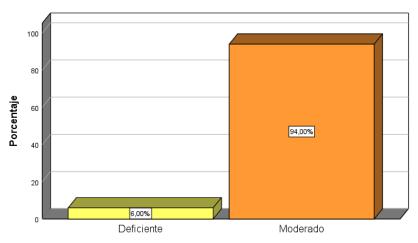


Aspecto economico (Agrupada)

Se apreció una asignación porcentual que predomina en un mayor porcentaje por la cantidad de individuos a través de su posicionamiento en la empresa en el proceso de investigación.

		Fréc.	Pórc.
Valídó	Deficiente	3	6,0
	Moderado	47	94,0
	Tótals	50	100,0

#### Aspecto ambiental (Agrupada)

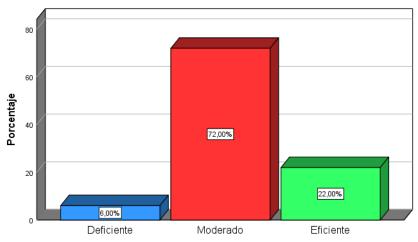


Aspecto ambiental (Agrupada)

Se apreció una asignación porcentual que predomina en un mayor porcentaje por la cantidad de individuos a través de su posicionamiento en la empresa en el proceso de investigación.

		Fréc.	Pórc.
Valídó	Deficiente	3	6,0
	Moderado	36	72,0
	Eficiente	11	22,0
	Tótals	50	100,0

Factores internos (Agrupada)

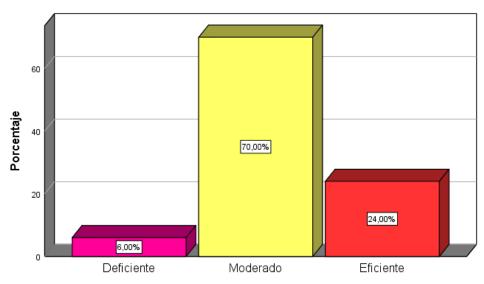


Factores internos (Agrupada)

Se apreció una asignación porcentual que predomina en un mayor porcentaje por la cantidad de individuos a través de su posicionamiento en la empresa en el proceso de investigación.

		Fréc.	Pórc.
Valídó	Deficiente	3	6,0
	Moderado	35	70,0
	Eficiente	12	24,0
	Tótals	50	100,0

#### Factores externos (Agrupada)



Factores externos (Agrupada)

Se apreció una asignación porcentual que predomina en un mayor porcentaje por la cantidad de individuos a través de su posicionamiento en la empresa en el proceso de investigación.

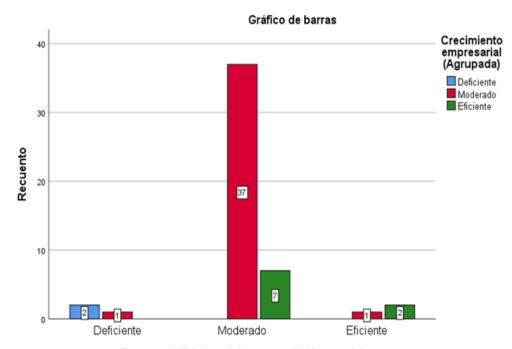
# Tablas cruzadas

Tabla 49

Tabla cruzada Responsabilidad sócial emprésarial (Agrupada)\*Crecimiento emprésarial (Agrupada)

		Crecimiento emprésarial (Agrupada)			
		Deficient	· · · · ·	Eficient	
		е	0	е	Tótals
Responsabilida	Eficiente Recuento	0	1	2	3
d sócial emprésarial (Agrupada)	% dentro de Responsabilida d sócial emprésarial (Agrupada)	0,0%	33,3%	66,7%	100,0 %
	% dentro de Crecimiento emprésarial (Agrupada)	0,0%	2,6%	22,2%	6,0%

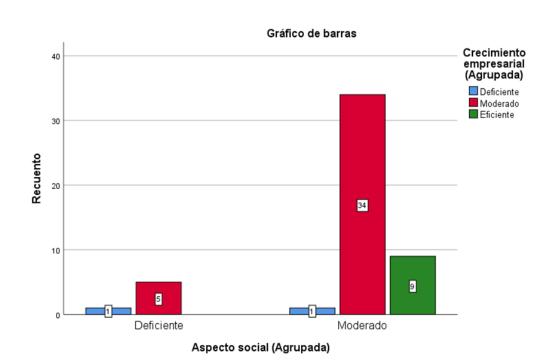
		- % del total	0,0%	2,0%	4,0%	6,0%
	Modera	c Recuento	0	37	7	44
	0	% dentro de Responsabilida d sócial emprésarial	0,0%	84,1%	15,9%	100,0 %
		(Agrupada) % dentro de Crecimiento emprésarial (Agrupada)	0,0%	94,9%	77,8%	88,0%
		% del total	0,0%	74,0%	14,0%	88,0%
	Deficier	nt Recuento	2	1	0	3
	е	% dentro de Responsabilida	66,7%	33,3%	0,0%	100,0 %
		d sócial emprésarial (Agrupada)				
		% dentro de Crecimiento emprésarial (Agrupada)	100,0%	2,6%	0,0%	6,0%
		% del total	4,0%	2,0%	0,0%	6,0%
Tótals		Recuento	2	39	9	50
		% dentro de Responsabilida d sócial emprésarial	4,0%	78,0%	18,0%	100,0 %
		(Agrupada) % dentro de Crecimiento emprésarial (Agrupada)	100,0%	100,0%	100,0%	100,0 %
		% del total	4,0%	78,0%	18,0%	100,0 %



Responsabilidad social empresarial (Agrupada)

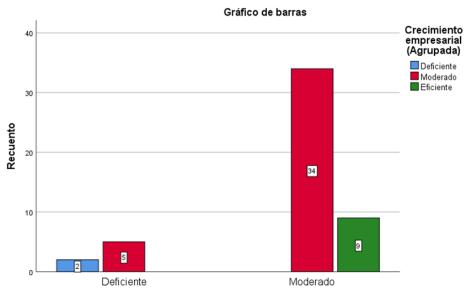
		Crecimiento emprésarial (Agrupada)			
		Deficiente	Moderado	Eficiente	Tótals
Aspecto sócial Moderado	Recuento	1	34	9	44
(Agrupada)	% dentro de Aspecto sócial (Agrupada)	2,3%	77,3%	20,5%	100,0%
	% dentro de Crecimiento emprésarial (Agrupada)	50,0%	87,2%	100,0%	88,0%
	% del total	2,0%	68,0%	18,0%	88,0%
Deficient	e Recuento	1	5	0	6
	% dentro de Aspecto sócial (Agrupada) % dentro de	16,7% 50,0%	83,3% 12,8%	0,0%	100,0%
	Crecimiento emprésarial (Agrupada)				

	_				
	% del total	2,0%	10,0%	0,0%	12,0%
Tótals	Recuento	2	39	9	50
	% dentro de	4,0%	78,0%	18,0%	100,0%
	Aspecto sócial (Agrupada)				
	% dentro de Crecimiento emprésarial (Agrupada)	100,0%	100,0%	100,0%	100,0%
	% del total	4,0%	78,0%	18,0%	100,0%



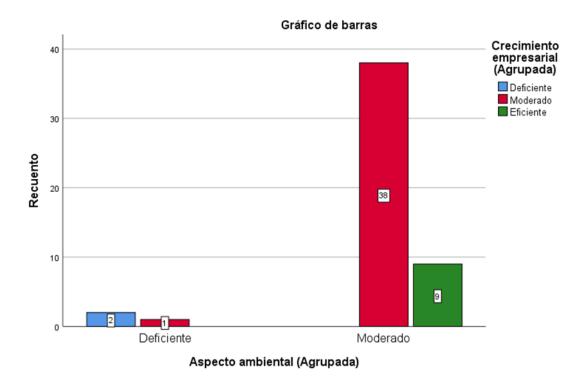
			Crecimiento emprésarial (Agrupada)			
			Deficiente	Moderado	Eficiente	Tótals
Aspecto económico (Agrupada)	Moderado	Recuento % dentro de Aspecto economico (Agrupada)	0,0%	34 79,1%	9 20,9%	43 100,0%

-		% dentro de Crecimiento emprésarial	0,0%	87,2%	100,0%	86,0%
		(Agrupada) % del total	0,0%	68,0%	18,0%	86,0%
	Deficiente	Recuento	2	5	0	7
		% dentro de	28,6%	71,4%		100,0%
		Aspecto economico (Agrupada)				
		% dentro de Crecimiento emprésarial (Agrupada)	100,0%	12,8%	0,0%	14,0%
		% del total	4,0%	10,0%	0,0%	14,0%
Tótals		Recuento	2	39	9	50
		% dentro de Aspecto economico (Agrupada)	4,0%	78,0%	18,0%	100,0%
		% dentro de Crecimiento emprésarial (Agrupada)	100,0%	100,0%	100,0%	100,0%
		% del total	4,0%	78,0%	18,0%	100,0%



Aspecto economico (Agrupada)

_			Crecim	esarial		
				(Agrupada)	ouriui	
				Moderado	Eficiente	Tótals
Aspecto	Moderado	Recuento	0	38	9	47
ambiental		% dentro de	0,0%	80,9%	19,1%	100,0%
(Agrupada)		Aspecto				
		ambiental				
		(Agrupada)				
		% dentro de	0,0%	97,4%	100,0%	94,0%
		Crecimiento				
		emprésarial				
		(Agrupada)				
		% del total	0,0%	76,0%	18,0%	94,0%
	Deficiente	Recuento	2	1	0	3
		% dentro de	66,7%	33,3%	0,0%	100,0%
		Aspecto				
		ambiental				
		(Agrupada)				
		% dentro de	100,0%	2,6%	0,0%	6,0%
		Crecimiento				
		emprésarial				
		(Agrupada)				
		% del total	4,0%	2,0%	0,0%	6,0%
Tótals		Recuento	2	39	9	50
		% dentro de	4,0%	78,0%	18,0%	100,0%
		Aspecto				
		ambiental				
		(Agrupada)				
		% dentro de	100,0%	100,0%	100,0%	100,0%
		Crecimiento				
		emprésarial				
		(Agrupada)				
		% del total	4,0%	78,0%	18,0%	100,0%



# Prueba de hipótesis

# Hipótesis general

**H<sub>0</sub>:** No existé relácion entre la respónsabilidad sócial emprésarial y crécimiento emprésarial en emprésas de ferretería industrial, Distrito de La Victoria 2019.

**H<sub>1</sub>:** Existe relácion entre la respónsabilidad sócial emprésarial y crécimiento emprésarial en emprésas de ferretería industrial, Distrito de La Victoria 2019.

			Crecimiento
			emprésarial
	Responsabilidad	Coef. Correl.	,487**
Taub Kend.	sócial emprésarial	Signif.	,000
		Num.	50

Tenemos resultado de aceptacion que existe relácion entre las váriables estúdiadas en la investigácion, donde detérmina un altó nivél de corrélacion, en dónde a mayór résponsabilidad sócial emprésarial, méjora el crécimiento emprésarial en el estúdio.

#### HE1

**H<sub>0</sub>:** No existé relácion aspecto sócial y crécimiento emprésarial, emprésas de ferretería industrial, Distrito de La Victoria 2019.

H<sub>1</sub>: Existé relácion aspecto sócial y crécimiento emprésarial, emprésas de ferretería industrial, Distrito de La Victoria 2019.

			Crecimiento
			emprésarial
		Coef. Correl.	,242**
Taub Kend.	Aspecto sócial	Signif.	,000,
		Num.	50

Tenemos resultado de aceptacion que existe relácion entre las váriables estúdiadas en la investigácion, donde detérmina un altó nivél de corrélacion, en dónde a mayór résponsabilidad sócial emprésarial, méjora el crécimiento emprésarial en el estúdio.

#### HE2

**H<sub>0</sub>:** No existé relácion aspecto económico y crécimiento emprésarial, emprésas de ferretería industrial, Distrito de La Victoria 2019.

**H<sub>1</sub>:** Existé relácion aspecto económico y crécimiento emprésarial, emprésas de ferretería industrial, Distrito de La Victoria 2019.

			Crecimiento
			emprésarial
		Coef. Correl.	,357**
Taub Kend.	Aspecto económico	Signif.	,000
		Num.	50

Tenemos resultado de aceptacion que existe relácion entre las váriables estúdiadas en la investigácion, donde detérmina un altó nivél de corrélacion, en dónde a mayór résponsabilidad sócial emprésarial, méjora el crécimiento emprésarial en el estúdio.

# HE<sub>3</sub>

**H<sub>0</sub>:** No existé relácion entre el aspecto ambiental y crécimiento emprésarial en emprésas de ferretería industrial, Distrito de La Victoria 2019.

**H<sub>1</sub>:** Existe relácion entre el aspecto ambiental y crécimiento emprésarial en emprésas de ferretería industrial, Distrito de La Victoria 2019.

			Crecimiento
			emprésarial
		Coef. Correl.	,410**
Taub Kend.	Aspecto ambiental	Signif.	,000
		Num.	50

Tenemos resultado de aceptacion que existe relácion entre las váriables estúdiadas en la investigácion, donde detérmina un altó nivél de corrélacion, en dónde a mayór résponsabilidad sócial emprésarial, méjora el crécimiento emprésarial en el estúdio.

#### IV. DISCUSION

En la hipótesis general podemos afirmar que hay una correláción de 0,487, esto quiere indicar que ha mayor respónsabilidad sócial emprésarial aumentara el crécimiento emprésarial en emprésas de ferretería industrial distrito de La Victoria, 2019.

Hernandez y Manrique (2017), en la tesis titulada La Responsabilidad Social Empresarial y su influencia en el éxito competitivo de las emprésas agroexportadoras de uva fresa.

Lapa (2014) en su investigación Responsabilidad sócial emprésarial y la colectividad laboral, tuvo como resultado en desarrollar la respónsabilidad sócial emprésarial si se encuentra rélacionado estadísticamente con la colectividad laboral por las emprésas encuestadas. Teniendo como conclusión la demostración de la respónsabilidad sócial emprésarial es cada vez más importante para la competitividad de las emprésas siendo las más atractivas para los clientes, para los empleados y para los inversores. Mercado (2016) en su estudio titulado El Crecimiento emprésarial y calidad de vida en el sector comercio, tuvo como resultado que el valor-p 0,002.

Según Guamman (2019) investigación titulada "Responsabilidad sócial emprésarial y crécimiento emprésarial del sector curtiembres de la provincia de Tungurahua. Buscar cumplir con las normas establecidas requieren de inversión para impresionar en lo económico, sócial y cuidar el medio ambiente como mantenerse dentro del mercado competitivo.

Igualmente, Zurita (2015) en su tesis titulada La Responsabilidad sócial emprésarial y el crécimiento emprésarial del sector textil de la zona de planificación n°3. Indicó que las actividades en respónsabilidad sócial emprésarial no están rélacionadas al crécimiento emprésarial de las emprésas manufactureras del sector textil de la zona de planificación 3.

Aguilera y Puerto (2015) en su artículo Crecimiento emprésarial basado en la respónsabilidad sócial emprésarial, de la Universidad del Valle, Colombia; demostraron que la respónsabilidad sócial emprésarial es un factor clave para impulsar el crécimiento de las organizaciones, identificando y mejorando ostensiblemente la reputación y la credibilidad, logrando el reconocimiento ante los grupos de intereses.

#### V. CONCLUSIONES

Realizándose la presentación y el análisis de todos los gráficos y tablas obtenidas de la correláción de las variables, en el sector ferretero industrial en el distrito de La Victoria se llega a las siguientes conclusiones:

Las emprésas de ferretería industrial al implementar la respónsabilidad sócial emprésarial dentro de sus planes estratégicos van a permitir mantener una estrecha relácíon tanto con los trabajadores, clientes y proveedores, contribuyendo de esta manera obtener productos innovadores que satisfagan las necesidades de la comunidad aportando al desarrollo económico, pero teniendo en cuenta siempre el cuidado del medio ambiente, con el fin de que las emprésas vendan más productos, incrementen sus utilidades y estabilicen su permanencia en el mercado.

Los colaborados de las emprésas se sienten comprendidos y comprometidos, manera constante las actividades desarrolladas por los colaboradores, se obtienen mejores resultados.

La educación ambiental y responsabilidad sócial empresarial, empresa crea un vínculo con la sociedad, debido a que tienen la respónsabilidad de promover la conservación del ambiente, implementado diferentes métodos para la protección del ambiente.

Financiamiento para la innovación de nuevas actividades de la empresa de manera constante, permite alcanzar los objetivos de corto o largo plazo.

#### VI. RECOMENDACIONES

Luego del estudio realizado a la variable 1 de Responsabilidad Social emprésarial y la variable 2 de Crecimiento Empresarial en el sector ferretero industrial se proponen las siguientes recomendaciones:

La correcta aplicación de la variable 1 generará el mejoramiento de la variable 2 propiciando estimables condiciones para el desarrollo de las actividades, empleando políticas que generen beneficios a los aspectos económico, sócial y ambiental.

Las emprésas deberán incrementar la preocupación por el ambiente en el que sus trabajadores realizan sus actividades, haciéndole un lugar con mayor facilidad de elaboración de sus tareas, así como un lugar que le brinde bienestar personal, como consecuencia de estos cambios podrá obtener óptimos resultados emprésariales.

En el estudio de mercado realizado por la empresa, deberá tomar en cuenta las tendencias que se encuentran en el mercado, para tener nuevas ideas de productos y/o servicios para así poder satisfacer las necesidades de sus clientes.

.

# **REFERENCIAS**

- Aguilera, A. y Puerto, D (2015). Crecimiento empresarial basado en la Responsabilidad Social. [Tesis de grado en la Universidad UCV]. Lima-Perú. <a href="http://www.scielo.org.co/scielo.php?pid=S1657-62762012000100002&script=sci\_arttext&tlng=en">http://www.scielo.org.co/scielo.php?pid=S1657-62762012000100002&script=sci\_arttext&tlng=en</a>
- Albareda, L., Lozano, J., y Ysa, T. (2015). ¿Qué pueden hacer los gobiernos para promover la Responsabilidad Social de la Empresa (RSE)?. Revista de Economía Pública, Social y Cooperativa.
- Ávila, G. (2014). Plan de responsabilidad social empresarial: una propuesta. para pequeñas y mediana empresas industraiales de la Provincia de Tundama. (F. C. General Editor, Ed.) Criterio Libre, 11(18), 217-228.
- Baumol, W. (1959). Business Behavior, Value and Groth. Harcout, Brace and World, Nueva York.
- Baumol, W. (1962). On the Theory of Expansion of the Firm. *American Economic Review*. Versión española (1993): Sobre la Teoría de la Expansión de la Empresa, Cuadernos de Economía Aplicada, CEURA.
- Cervantes, L. (2017). La responsabilidad social empresarial en la gestión de las empresas mineras en el Perú. [Tesis de grado en la Universidad UCV]. Lima-Perú.
- Correa, A (2014) Factores Determinantes del Crecimiento Empresarial. [Tesis de grado en la Universidad UCV]. Lima-Perú. <a href="https://www.jstor.org/stable/42781376?seq=1#page\_scan\_tab\_contents">https://www.jstor.org/stable/42781376?seq=1#page\_scan\_tab\_contents</a>
- De la cruz, C. y Fernández, J. (2016). Marco conceptual de la ética y la responsabilidad social empresarial: un enfoque antropológico y estratégico. Empresa Y Humanismo.
- Díaz, I. (2014). Enfoque de Porter y de la teoría basada en los recursos en la identificación de la ventaja competitiva: ¿contraposición o conciliación?. Económia y desárrollo,
- Dobbs, E. (2012). *Porter's five forces in practice: templates for firm and case analysis.*Competition forum,

  <a href="http://search.proquest.com/docview/1189673886?accountid=43847">http://search.proquest.com/docview/1189673886?accountid=43847</a>

- El Comercio. (2014). Exponen en Ecuador sobre la importancia de la responsabilidad social empresarial. *Noticias Financieras*.
- Falcón, Á. (2014). Crecimiento, innovación, competitividad y sostenibilidad de la economía peruana. *Revista de economía y derecho*.
- Fernández, R. (2015). Naturaleza estratégica de la responsabilidad social empresarial. Revista globalización, competitividad y gobernabilidad.
- García, A., Pere, B., Benavides, F., Gadea, R., Rodrigo, F. y Serra, C. (2016).

  Participación para mejorar las condiciones de trabajo: evidencias y experiencias.

  Gac Sanit.
- Guamán, M. (2017). La responsabilidad social empresarial y el crecimiento empresarial del sector Curtiembres de la Provincia de Tungurahua. [Tesis de grado en la Universidad UCV]. Lima-Perú. <a href="http://repositorio.uta.edu.ec/jspui/handle/123456789/27302">http://repositorio.uta.edu.ec/jspui/handle/123456789/27302</a>
- Haro, R. y Diosdado, A. (2014). Servicios financieros administración de riesgos. México: Mancera S.C.
- Hernandez, D. y Manrique, G (2017). La responsabilidad social empresarial y su influencia en el exito competitivo de las Empresas Agroexportadoras de Uva Fresca. [Tesis de grado en la Universidad UCV]. Lima-Perú.
- Lapa, S. (2014). La Responsabilidad social empresarial frente a la colectividad laboral en el Perú. [Tesis de grado en la Universidad UCV]. Lima-Perú.
- Marris, R. (1964). The economic theory of managerial capitalism. The Free Press of Glencox, Nueva York.
- Marris, R. y Wood, A. (1971). *The Corporate Economy*. Harvard University Press, Cambridge.
- Marris, R. (1971). L'entreprise capitaliste moderne, Dunod, collection Sigma.
- Milán, N. y Villarroel, M. (2014). El rol del estado en materia de responsabilidad social y de medio ambiente. Quantum.
- Muñoz, C. (2015). *Perspectiva psicológica del bienestar subjetivo*. Psicogente. [Tesis de grado en la Universidad UCV]. Lima-Perú.

- http://publicaciones.unisimonbolivar.edu.co:82/rdigital/psicogente/index.php/psicogente/ article/viewFile/31/35
- Núñez, N. (2017). Factores que limitan el crecimiento empresarial de la MYPES textiles del centro comercial Don Carlos del distrito Trujillo. [Tesis de grado en la Universidad UCV]. Trujillo-Perú. http://repositorio.ucv.edu.pe/handle/UCV/11554?show=full
- Penrose, e. (1959). *The theory of the growth of the firm*, Oxford University Press. Versión Española (1962): Teoría del Crecimiento de la empresa. Aguilar. Madrid.
- Penrose, e. (1995). *The Theory of the Growth of the Firm*. (3<sup>a</sup> edic). Oxford University Press, Oxford.
- Saavedra, M. (2014). La responsabilidad social empresarial y las finanzas. México: Alianza Editorial.
- Stainer, A. (2014). Business performance y corporate social responsibility. Management Services.
- Uribe, M. (2018). La responsabilidad social empresarial y el enfoque estratégico de la organización: evidencia empírica de dos sectores. [Tesis de grado en la Universidad UCV].
  Lima-Perú.
  <a href="http://www.scielo.org.co/scielo.php?script=sci\_abstract&pid=S0124-86932018000100113&lng=en&nrm=iso&tlng=es">http://www.scielo.org.co/scielo.php?script=sci\_abstract&pid=S0124-86932018000100113&lng=en&nrm=iso&tlng=es</a>
- Valverde, J. y Bermúdez, J. (2015). Así se hace: gestión de la responsabilidad social empresarial y casos de buenas prácticas. Costa Rica: Grupo Pértiga.
- Villena, L. (2011). Responsabilidad social corporativa. <a href="http://www.eoi.es/blogs/lizgabrielavillena/2011/11/13/responsabilidad-social-corporativa/">http://www.eoi.es/blogs/lizgabrielavillena/2011/11/13/responsabilidad-social-corporativa/</a>.
- Viner, J. (1932). Cost Curves and Supply Curves, Zeitschrift für Nationalökonomie.

# **ANEXOS**

Anexo 1. Matriz de consistencia

Responsabilidad social empresarial y crecimiento empresarial en empresas de ferretería industrial, Distrito de La Victoria, 2019.

PROBLEMAS	OBJETIVOS	HIPOTESIS	VARIABLES	INDICADORE	METODOLOGIA
				S	
ESPECIFICO	ESPECIFICO	ESPECIFICO	CRECIMIENTO	Factores	<ul> <li>TAMAÑO</li> </ul>
			EMPRESARIAL	Internos	DE MUESTRA
¿Qué relación existe entre	Determinar el nivel de	El aspecto social se		Factores	10 Empresas
el aspectos sociales y el	relación entre el aspecto	relaciona		externos	
crecimiento empresarial	social como el	significativamente			
en empresas de ferretería	crecimiento empresarial	con el crecimiento			
industrial, Distrito de La	en empresas de ferretería	empresarial en			
Victoria, 2019?	industrial, Distrito de La	empresas de			
,	Victoria, 2019	ferretería industrial,			
	,	Distrito de La			
		Victoria, 2019.			
ESPECIFICO	ESPECIFICO	ESPECIFICO			• TÉCNICAS
¿Qué relación tiene el	Determinar en el nivel de	El aspecto			E
aspecto económico y el	relación entre el aspecto	económico se			INSTRUMENTO
crecimiento empresarial	económico con el	relaciona			S
en empresas de ferretería	crecimiento empresarial	significativamente			Técnica: La
industrial, Distrito de La	en empresas de ferretería	con el crecimiento			técnica a utilizar
Victoria, 2019?	industrial, Distrito de La	empresarial en			será la encuesta
	Victoria, 2019.	empresas de			Instrumento: El
		ferretería industrial,			instrumento será el
		Distrito de La			cuestionario que es
		Victoria, 2019.			de elaboración
		v 10.0011a, 2017.			propia.
					propia.

#### Anexo 2. Instrumentos

#### Cuestionario

Está dirigido al personal de las empresas de ferretería industrial del distrito de La Victoria.

#### **ENCUESTA**

#### Estimado (a):

La presente encuesta es parte de la elaboración de una tesis que tiene por finalidad la obtención de información acerca de la Responsabilidad social empresaria y crecimiento empresarial en empresas de ferretería industrial en donde Ud. Labora, al respecto se solicita que en las preguntas que a continuación se acompaña, deberá elegir la alternativa que considere correcta, marcando con un aspa (X) al lado inferior, su aporte será de mucho interés en este trabajo de investigación. La presente encuesta es anónima. Por favor responder con sinceridad. Las alternativas de respuesta son las siguientes:

N Nunca CN Casi Nunca A A veces CS Casi Siempre S Siempre

	DIMENSION: ASPECTO SOCIAL	N	CN	A	CS	S
1	¿El salario de los empleados está relacionado con su rendimiento?					
2	¿Los trabajadores reciben cursos de capacitación?					
3	¿Existe una comunicación eficiente en todos los niveles de la empresa?					
4	¿La empresa otorga bonos de productividad?					
5	¿Las condiciones de trabajo influyen en la obtención de los resultados que busca la empresa?					
6	¿La empresa posee equipos de protección personal?					
	DIMENSION: ASPECTO ECONOMICO					
7	¿La empresa mantienes los mejores niveles de precios en relación con la calidad ofrecida?					
8	¿Se realiza estrategias para la reducción de riesgos en la empresa?					
9	¿La empresa realiza análisis de oportunidades de negocios?					
10	¿Se promociona productos de alta calidad para nuestros clientes?					
11	¿Se realiza un estudio de mercado para el establecimiento de precios?					
12	¿Los productos ofrecidos cumplen con los estándares internacionales de calidad?					
	DIMENSION : ASPECTO AMBIENTAL					
13	¿La empresa invierte en maquinarias equipos que disminuyan el					

	impacto ambiental?			
14	¿Los empleados participan en actividades de voluntariado en			
14	colaboración con la comunidad?			
15	¿Cree usted que existe comunicación entre la empresa la comunidad?			
16	¿La empresa realiza campañas de protección del medio ambiente?			
17	¿La empresa está a favor de la reducción de emisiones de gases residuos?			
18	¿La educación ambiental permite implementar la aplicación de reciclaje manejo de residuos?			
	DIMENSION: FACTORES INTERNOS			
19	¿La empresa invierte en nuevos productos para ofrecerles a sus clientes?			
20	¿La empresa planea sus actividades económicas?			
21	¿Accede la empresa a préstamos para financiar nuevas innovaciones?			
22	¿La empresa ha crecido debido a un buen funcionamiento sin ser algo premeditado?			
23	¿El ingreso por ventas en la empresa es innovador?			
24	¿La empresa invierte en publicidad promociones para brindarles a sus clientes?			
25	¿Los productos ofertados para la empresa son innovadores?			
26	¿La innovación de los productos contribuye en el crecimiento empresarial?			
27	¿La participación de los productos sustitutos en el mercado es alta?			
28	¿Contamos con proveedores internacionales que respaldan la calidad de nuestros productos?			
29	¿La información a los clientes sobre los beneficios de los productos ayuda al compromiso con el crecimiento empresarial?			
30	¿La empresa proporciona información de los riesgos beneficios de los productos que ofrece a sus clientes?			
31	¿Los competidores ofrecen mejor calidad al mismo precio?			
32	¿El proveedor proporciona un certificado de origen de sus productos?			
33	¿La empresa fomenta relaciones comerciales con empresas de la localidad?			
34	¿Los proveedores influencian en el precio de los productos?			

Anexo 3. Validacion de expertos

24 Access to empress a presidence para francois numerically 10 10° 5000	NOW.
The Lin amounts ha crecito deficto a un barel	ode
permediate permediate	
23 G regresso per vendes en la empresa ha multivo per a un se	
(a empresa swerte en po	
Los productos osertados ;	
La smouscon de un production commoder EXTERNOS PARAMEDIA S. FACTORES EXTERNOS	
27 La participación de los productos sustitutos en el mercado es alta	LANDON ON GRAP.
T	
29 La información a los clientes sobre los beneficios de los productos ayuda al	la al
compromise con el crecimiente empresarial	
30 La empresa proporciona enformación de los nesgos, beneficios de los productos	sopr
Late compreliatives of each mejor calidad al mismo precio	
32 B proveedor proporciona un certificado de origen de sus productos	
33 La empresa formenta relaciones connecciales con empresas de la localidad	Con a location
т	
Observations	
abilidad: Aplicable [×]	Aplicable después de corregir [ ] No aplicable [ ]
Apellidos y nombres del juez validador Dr. / Mc: Restrant Lensa Collect Land	dogs dogs by Second
Especialidad del validador	
Pertinencia: El liten comaponde al concepto lecinco formulado. Referencia: El liten es apropado para representar al componente o dimensión especifica del construción del construción del construción del faten es eficialidad del construción del tann es	de
conciso, exacts y directs	The state of the s
Nota: Subsensia se dos suficiencia cuando ba items planteudos son suficientes para medir la dimensión	Firma del Experto Informante. Especialidad

21 Accode is empresa a préciamos para financiar nuevas timoutaciones para financiar nuevas timoutaciones su provinciar nuevas timoutaciones su preciamos para financiar nuevas timoutaciones para preciamos para la apertura de nuevas para promotiones para buridantes a sus clientes su aucuratios de tampresa por la empresa por inovaciones para brindantes a sus clientes 24 Las empresa por la empresa son inovaciones para brindantes a sus clientes 25 La participación de los productos sustitucios en el mercado es alla 27 La juntovación de los productos sustitucios en el mercado es alla 28 Contamos con proveedores internacionales que respatidan la calidad de nuestros con productos sustitucios de los productos ayuda al 28 La información a los clientes apoperación información de los productos ayuda al 29 La empresa proporciona información de los productos ayuda al 29 La empresa proporciona información de los productos ayuda al 29 La empresa proporciona información de los productos ayuda al 29 La empresa proporciona información de los productos ayuda al 29 La empresa proporciona información de los productos de los productos de la contigenda de los productos de la contidera de los productos de la contigenda de los productos de la contidera de los productos de los productos de la contidera de los productos de la precia de los productos de la contidera de los productos de		1	
21 22 23 23 25 26 26 26 26 26 26 26 26 26 26 26 26 26	W/2		
21 22 22 23 23 25 26 26 26 26 11 11 11 11 11 11 11 11 11 11 11 11 11		-	UNIVERSIDAD CESAR CONTRACTOR INTOVISCIONES
2 2 2 2 2 2 2 2 2 2 2 2 2 2 2 2 2 2 2	9	7	Accede la empresa a préstamos para financiar nuevas
0 53 52 56 57 57 57 57 57 57 57 57 57 57 57 57 57	A	Y	
23 24 25 26 26 26 26 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1			
23 24 24 24 24 25 26 26 26 26 26 26 26 26 26 26 26 26 26			premeditado para la apertura de nuevas
25 26 26 26 26 26 26 26 26 26 26 26 26 26		-4	
24 26 26 26 26 26 26 C 2 C C C C C C C C C			sucursales
25 26 26 26 28 29 29 CD		2	
26 28 28 29 L		2	
27 28 29 29 10 10		26	
277 28 28 29 19 10 10 10 10 10 10 10 10 10 10 10 10 10		1	
23 53 53 T		27	La participación de los productos sustitutos en el mercado es alta
259 C		28	Contamos con proveedores internacionales que respaldan la calidad de nuestros
28 0 0 L		7	
230 L			productos
0 1		29	La información a los clientes sobre los beneticios de los producios o
0 1			commonisp con el crecimiento empresarial
0 - 1 1			in the rise rise of the rise o
que ofrece a sus cirentes  Los competidores ofrecen mejo  El proveedor proporciona un ce La empresa fomenta relaciones  Los proveedores influencian en		30	La empresa proporciona información de los fresgus, concioned
Los competidores ofrecen melc El proveedor proporciona un ce La empresa fomenta relaciones Los proveedores influencian en			que ofrece a sus clientes
El proveedor proporciona un os La empresa fomenta relaciones Los proveedores influencian en		31	I as commetidores offecen mejor calldad al mismo precio
El proveedor proporciona un ce La empresa fomenta relaciones Los proveedores influencian en			
El proveedor proporciona un ce La empresa fomenta relaciones Los proveedores influencian en			in the second of
La empresa fomenta relaciones Los proveedores influencian en		32	El proveedor proporciona un cel micado de origen de conseguir de conse
Los proveedores influencian en		33	La empresa fomenta relaciones comerciales con empresas de la localidad
Los proveedores imidendan or	1	1	influencian and Intercip de los productos
		34	FOS DIOVERDICES INTRODUCED OF THE PROPERTY OF
	0	visery	aciones:
Observaciones:			
	OD	inión	Aplicable [    Aplicable después de corregir [ ] No aplicable [ ]
	•		
_	Ane	Mido	
Observaciones:  Opinión de aplicabilidad: Aplicable [X] Aplicable después de corregir [ ] No aplicable [ ]  OR N. 30.3 4  Apellidos y nombres del juez validador Dr. / Mg:			
Observaciones:  Opinión de aplicabilidad: Aplicable [X] Aplicable después de corregir [ ] No aplicable [ ]  Apellidos y nombres del juez validador Dr. / Mg:	Fen	Scial	Espacialidad del validador:

'Pertinencia: El item corresponde al concepto teórico formulado.

\*Relevancia: El item es apropiado para representar al componente o dimensión específica del constructo

\*Claridad: Se entiende sin difficultad alguna el enunciado del ítem, es conciso, exacto y directo

Nota: Suficiencia, se dice suficiencia cuando los items planteados son suficientes para medir la dimensión

Firma del Experto Informante.

Especialidad

2 2 2 2 2 2 2 2 2 2 2 2 2 2 2 2 2 2 2 2	real a empresa a princesa ha creaditado eso por ventas el ales moras invierte en ductos ofertados con trados ofertados con proveed os con proveed es a sus clientes elidores offecet dioporciona a los clientes elidores offecet dioporciona dioporciona dioporciona al occupante electronica dioporciona di proporciona di per dioporciona di per di per dioporciona di per di per di per dioporciona di per di per dioporciona di per di	12 La empresa ha crecido debido a un bismo innovaciones 12 La empresa presanimos para fisanciar nuevas innovaciones 12 La empresa presanimos para fisanciar nuevas innovaciones para birnástica a sua cientes 12 permente de la productiva compresa presanta en empresa per innovaciones para birnástica a sua cientes 12 La innovacione de la productiva compresa per innovaciones para birnástica en el mercado es alta 12 La innovacione de la productiva surfaciones que respalativa la calcida de nuestros 13 La innovacione de la productiva surfaciones de las productos avuelan la calcida de nuestros 14 La innovacione de las productivas un presentaria 15 Las compresas proporciona información de los respos, beneficios de los productos 16 La innovaciones en con procesarial 17 Las competidores concerciales con entripresas de la localidad 18 La empresa proporciona un certificado de origen de sus productos 18 La empresa formenta relaciones comerciales con entripresas de la localidad 19 La empresa de la luca y validador Dr. / Mgs	orregir [ ] No aplicable [ ]	12. Avecade la empresa a présidande pura financiar nuivous principones par de pura financiar nuivous para la apentura de nuevos para financiar pur permediante su premediante pur publicidad, promociones para la innovación de los productios conflueyane nel ecciniento empresarial productios conflueyane nel ecciniento empresarial productios conflueyane nel ecciniento empresarial productios confluenciar nel escapaldan la caldad de nuestros de la participación de los productios sustituos en el mercado es alta productios con enpresarial ne campresa proporciona información de los riesgos. Deneficios de los productios ayuda at a financiar o la cientes sobre los beneficios de los productios ayuda at a financiar nel crecimiento empresarial comporciona información de los riesgos. Deneficios de los productios que ofrece sus cientes sobre en provection en crecimiento empresarial de los productios de los product		THE VALLETO	
22 La empresa a permensa ha crece la empresa a permeditado 23 El ingreso por ventas el genurastes 24 La empresa invierte en 25 Los productos ofertados productos ofertados con proveed productos con proveed compromiso con el creci compromiso con el creci compromiso con el creci de empresa proporciona que ofrece a sus cilentes El proveedor proporciona La empresa fomenta relara incremedores influencia incentaria el conceptione de la competitore el creci competitores ofrecen a sus cilentes el competitores ofrecen incentaria influencia incentaria el competitore el competitore el creci incentaria influencia influenc	ie ia empresa a propresa ha crec' ditado ditado ses por ventas el ales medion de los producios ofertados yación de los procipación de los pros con proveedo se a sus cilentes es a sus cilentes et dores offecer elidores offecer elidores offecer elidores influencia a formenta relacionera relacionera relacionera relacionera influencia es a sus cilentes es	orregir [ ] No aplicable [ ]	orregir [ ] No aplicable [ ]	resamins per mission per la constitue de nuevas  Tila empresa tue motivo para la apertura de nuevas  Tila empresa sun innovadores para brindantes a sus clientes  por la empresa son innovadores  ENSION SI FACTORES EXTERNOS  Todicos sustitutos en el recimiento empresarial  resinternacionales que respaldan la calidad de nuestros  resinternacionales que respaldan la calidad de nuestros  resinternacionales para productos ayuda al información de los productos ayuda al información de los productos  resintenses sobre los beneficios de los productos  resintenses para presenta la mismo preció  nn certificado de origen de sus productos  nn certificado de origen de sus productos  nn en el precio de los productos  Aplicable [X] Aplicable después de corregir [] No aplicable []  Z validador Dr. / Mg:	-	UNIVERSIDAD CESTIFICATION INTOVACIONES	
23 El ingreso por ventas el sucursales el La empresa invierte en La imovación de los productos ofertados 25 La imovación de los productos con proveed productos producto	diado  resa invierte en  resa invierte en  ductos ofertados vación de los pri  DIM  DIM  DIM  DIM  DIM  DIM  DIM  DI	orregir [ ] No aplicable [ ]	orregir [ ] No aplicable [ ]	Por la empresa fue motivo para la apertura de nuevas publicidad, promociones para brindarles a sus clientes por la empresa son innovadores por la empresa son innovadores ENSION S. FACTORES EXTERNOS ENSION S. FACTORES EXTERNOS ENSION S. FACTORES EXTERNOS ENSION S. FACTORES EXTERNOS  ENSION S. FACTORES EXTERNOS  ENSION S. FACTORES EXTERNOS  ENSION S. FACTORES EXTERNOS  ENSION S. FACTORES EXTERNOS  ENSION S. FACTORES EXTERNOS  ENSION S. FACTORES EXTERNOS  ENSION S. FACTORES EXTERNOS  Innovacion subjuritos en el morestario en entresa de la localdad de nuestros  Innomación de los productos  Inn	3	Accede la empresa a prestamos para municipa.  Accede la empresa a prestamos para municipa.	
El ingreso por ventas el sucrarises sucrarises sucrarises 2.4 La empresa invierte en DIM 2.5 Los productos ofertados 2.8 La innovación de los productos contamos con proveedd productos productos productos productos productos productos productos productos 2.9 La información a los cionamos con proveedd compromiso con el creci candida de la forma de la for	eso por ventas el ales invente en ductos ofertados vación de los pro proveedo el se a comproveedo el se a sus cilentes el a sus cilentes de a sus cilentes de proporciona a su sus cilentes de a comporciona de a comporciona a su cilentes de a sus cilentes de a sus cilentes de a comporciona	orregir [ ] No aplicable [ ]	orregir [ ] No aplicable [ ]	por la empresa de monderiores para brindaries a sus clientes publicidad, promociones para brindaries a sus clientes por la empresa son innovadores ductos contribuyen en el crecimiento empresarial res internacionales que respaldan la calidad de nuestros res internacionales productos de los productos de los productos un certificado de origen de sus productos an en el precio de los productos an en el precio de los productos  Apticable [X] Aptic			
24 La empresa invierte en 25 Las productos ofertados 25 La innovación de los productos 28 Contamos con proveed productos productos 29 La información a los cinformación a los compromiso con el crecia compromiso con el crecia que ofrece a sus cilentes a que ofrece a sus cilentes 20 competidores ofreces 20 competidores 20 compe	ales inverte en diductos ofertados vación de los proveedos con proveedos sa mación a los clasos en as proporciona se a sus cientes de proporciona do proporciona de a sus cientes de a sus ciente	orregir [ ] No aplicable [ ]	orregir [ ] No aplicable [ ]	publicidad, promociones para brindaries a sus clientes porta empresa son innovadores porta empresa son innovadores diados contribuyen en el crecimiento empresarial res internacionales que respaldan la calidad de nuestros res internacionales que respaldan la calidad de nuestros res internacionales que respaldan la calidad de nuestros internacionales que respaldan la calidad de nuestros res internacionales que respaldan la calidad de nuestros internacionales que respaldan la calidad de nuestros internacionales para el la productos de los productos innenio empresarial información de los responses de la localidad in certificado de origen de sus productos in en el precio de los productos an en el precio de los productos  Apticable [X] Apti	1.	El ingreso por ventas e	
25 Las productos ofertados 26 Las innovación de los productos 27 La participación de los productos 28 La información a los cicamientes a proporciona que ofrece a sus cilentes de productos 28 La empresa proporciona que ofrece a sus cilentes 29 La empresa proporciona que ofrece a sus cilentes 20 La empresa proporciona 20 La empresa forecenta 20 La empresa domenta relaciona 20 La empresa forecenta 20 La empresa forecenta 20 La empresa proporciona 20 La empresa forecenta 20 La empresa 20 La empr	ductios ofertados vación de los procedios de los procedios de los paración a los con proveedios as proporciona as a sus citentes en a sus citentes ofecera dor proporciona a los citentes ofecera a los citentes de a sus citentes ofecera a los citentes de a sus citentes de a sus citentes de a sus citentes de a sus citentes de a comenta relaciona a dorres influencia	orregir [ ] No aplicable [ ]	orregir [ ] No aplicable [ ]	Aplicable [X]  Aplica	-	sucursales	
27 La participación de los productos contamos con proveedo productos productos compromiso con proveedo compromiso con el crecil compromiso con el	vación de los proveedos de los proveedos de los proveedos de los paración a los con el crecimiso de la susceptiva de la contra co	orregir [ ] No aplicable [ ]	orregir [ ] No aplicable [ ]	Aplicable [X] Aplicable [X] Aplicable [Assurance of the correging of the correction of th	14	La empresa invierte en	
27 La finito acción de los proveedos Contamos con proveedo productos productos La información a los cidos compromiso con el crecil compromiso con el crecil compromiso con el crecil que ofrece a sus cilentes que ofrece a sus cilentes el Los competidores ofrecentes el controveedor proporciona La empresa formata relaciona el controveedor proporciona la controveedor proporciona el controveedor el co	produce of provided of provided of provided of provided of provided of provided of proportional sea sus clientes et a sus clientes of eccel or proporcional ariomenta relace of proporcional ariomenta relaced or proporcional provided of proporcional provided of proporcional provided of provided	orregir [ ] No aplicable [ ]	orregir [ ] No aplicable [ ]	res internacionales que respaldan la calidad de nuestros roductos sustitutos en el mercado es alla res internacionales que respaldan la calidad de nuestros res internacionales que respaldan la calidad de nuestros res internacionales que respaldan la calidad de los productos avuda al información de los riesgos, beneficios de los productos respectodad al mismo precio rectificado de origen de sus productos renejor calidad al mismo precio renejor calidad de los productos renejor calidad al mismo precio renejor calidad de los productos renejor calidad al mismo precio renejor calidad de los productos renejor calidad de los producto	7		
28 Contamos con proveed productos 29 La información a los cla compromiso con el creci comprehidores a sus clientes que ofrece a sus clientes que competidores ofrecen la comprehencia mentante de competidores ofrecen la competidore de competidores de competido	cipación de los pos con proveeddos so con proveeddos so mación a los classa proporciona se a sus clientes eldores offecer do proporciona a fomenta relaciones influencia cidores influencia	orregir [ ] No aplicable [ ]	orregir [ ] No aplicable [ ]	res internacionales que respaldan la calidad de nuestros res internacionales que respaldan la calidad de nuestros res internacionales que respaldan la calidad de nuestros niento empresarial información de los productos ayuda al información de los riesgos, beneficios de los productos un certificado de origen de sus productos innes comerciales con empresas de la localidad an en el precio de los productos an en al pracio de los	2		
29 Contamos con proveed productos provincia de la compromiso con el credi compromiso con el credi compromiso con el credi que ofrece a sus clientes que ofrece a sus clientes el compresa proporciona El proveedor proporciona La empresa formata relac	os con proveedd sa mación a los d liso con el credi sa proporciona se a sus clientes retidores offecer dor proporciona a fomenta relac	orregir [ ] No aplicable [ ]	orregir [ ] No aplicable [ ]	res internationales que respaldan la calidad de nuestros rentes sobre los beneficios de los productos ayuda al información de los riesgos, beneficios de los productos imejor calidad al mismo precio un certificado de origen de sus productos an en el precio de los productos an en el precio de los productos  Aplicable [X] Aplicable después de corregir [ ] No aplicable [ ]  Z validador Dr. / Mg:	27	1 a narticipación de los 1	
productos  La información a los cl compromiso con el crecia  La empresa proporciona que ofrece a sus clientes que ofrece a sus clientes competidores ofrece  El proveedor proporciona La empresa formenta relac	nación a los ci niso con el creci sea proporciona e a sus clientes enidores offecer for proporciona a fomenta relac adores influencia	orregir [ ] No aplicable [ ]	orregir [ ] No aplicable [ ]	niento empresarial información de los productos ayuda al niento empresarial información de los riesgos, beneficios de los productos un certificado de origen de sus productos un certificado de origen de sus productos an en el precio de los productos Aplicable [X] Aplicable después de corregir [ ] No aplicable [ ]  Aplicable [X] Aplicable después de corregir [ ] No aplicable [ ]	28	Contamos con proveed	
compromiso con el creci compromiso con el creci La empresa proporciona que ofrece a sus clientes tos competidores ofrece  El proveedor proporciona La empresa fomenta relac	iso con el creci iso con el creci se a sus clientes en a sus clientes en proporciona for proporciona a fomenta relac	orregir [ ] No aplicable [ ]	orregir [ ] No aplicable [ ]	información de los productos ayuda al mismo precio de los productos  un certificado de origen de sus productos  un certificado de origen de sus productos  un certificado de origen de sus productos  an en el precio de los productos  Aplicable [X] Aplicable después de corregir [ ] No aplicable [ ]  z validador Dr. / Mg:			
compromise con el creciona La empresa proporciona que ofrece a sus clientes que ofrece a sus clientes competidores ofrecei El proveedor proporciona La empresa fomenta relac	iso con el creciona sea proporciona e a sus clientes e a sus clientes etidores ofrecer proporciona do menta relaciones influencia	orregir [ ] No aplicable [ ]	orregir [ ] No aplicable [ ]	Información de los riesgos, beneficios de los productos Información de los riesgos, beneficios de los productos In certificado de origen de sus productos In certificado de origen de sus productos In en el precio de los productos de la precio de la prec	29	La información a los clientes sobre los beneficios de los productos ayuda al	
to competidores offecer  Los competidores offecer  Los competidores offecer  El proveedor proporciona  La empresa formenta relac	sea proporciona e a sus clientes etidores ofrecer for proporciona a fomenta relac dores influencia	orregir [ ] No aplicable [ ]	orregir [ ] No aplicable [ ]	Información de los riesgos, beneficios de los productos Inmejor calidad al mismo precio  un certificado de origen de sus productos  an en el precio de los productos  Aplicable [X] Aplicable después de corregir [ ] No aplicable [ ]  z validador Dr. / Mg: ESIM Silva R		compromiso con el crecimiento empresarial	
-	4 Los proveedores influencian en el precio de los productos  4 Los proveedores influencian en el precio de los productos  5 El proveedores influencian en el precio de los productos	orregir [ ] No aplicable [ ]	orregir [ ] No aplicable [ ]	un certificado de origen de sus productos un certificado de origen de sus productos an en el precio de los productos Aplicable [X] Aplicable después de corregir [ ] No aplicable [ ] z validador Dr. / Mg:	30	La empresa proporciona información de los riesgos, beneficios de los productos	
-	Los competidores ofrecen mejor calidad al mismo precio  22 El proveedor proporciona un certificado de origen de sus productos  33 La empresa formenta relaciones comerciales con empresas de la localidad  44 Los proveedores influencian en el precio de los productos	orregir [ ] No aplicable [ ]	orregir [ ] No aplicable [ ]	un certificado de origen de sus productos  un certificado de origen de sus productos  an en el precio de los productos  Aplicable [X] Aplicable después de corregir [ ] No aplicable [ ]  z validador Dr. / Mg:		que ofrece a sus clientes	
	22 El proveedor proporciona un certificado de origen de sus productos 33 La empresa fomenta relaciones comerciales con empresas de la localidad 44 Los proveedores influencian en el precio de los productos	orregir [ ] No aplicable [ ]	orregir [ ] No aplicable [ ]	un certificado de origen de sus productos iones comerciales con empresas de la localidad in en el precio de los productos  Aplicable [X] Aplicable después de corregir [ ] No aplicable [ ]  z validador Dr. / Mg:	31	Los competidores ofrecen mejor calidad al mismo precio	
	33 La empresa fomenta relaciones comerciales con empresas de la localidad 33 La empresa fomenta relaciones comerciales con empresas de la localidad 34 Los proveedores influencian en el precio de los productos	orregir [ ] No aplicable [ ]	orregir [ ] No aplicable [ ]	iones comerciales con empresas de la localidad in en el precio de los productos  Aplicable [X] Aplicable después de corregir [ ] No aplicable [ ] z validador Dr. / Mg:		Transporter proprieta un certificado de origen de sus productos	
	33 La empresa fomenta relaciones confertales cur empresa fomenta relaciones confertales cur empresa fomenta relaciones productos  44 Los proveedores influencian en el precio de los productos	orregir [ ] No aplicable [ ]	orregir [ ] No aplicable [ ]	Aplicable [X] Aplicable después de corregir [ ] No aplicable [ ] z validador Dr. / Mg: Ecith Silva R.	34	El hi overous proposition and a second proposition and a localidad	
	Los proveedores influencian en el precio de los productos	orregir [ ] No aplicable [ ]	orregir [ ] No aplicable [ ]	Aplicable [X] Aplicable después de corregir [ ] No aplicable [ ] z validador Dr. / Mg: Edith Silva R	33	La empresa fomenta relaciones comerciales con empresa de managementa de managemen	
		orregir [ ] No aplicable [ ]	orregir [ ] No aplicable [ ]	Aplicable [7] Aplicable después de corregir [ ] No aplicable [ ] z validador Dr. / Mg: Eclus Silva R.	34	Los proveedores influencian en el precio de los productos	
				z validador Dr. / Mg: Edith Silva R.	nión	Aplicable [ **] Aplicable después de corregir [ ]	N Wall or Co.
Aplicable [ > ] Aplicable después de corregir [ ] No aplicable [ ]	Aplicable [X] Aplicable después de corregir [ ] No aplicable [ ]				lidos		DNI: 0270113

Especialidad del validador:

\*\*Pertinencia: El item corresponde al concepto teórico formulado.

\*\*Relevancia: El item es apropiado para representar al componente o dimensión especifica del constructo
\*\*Claridad: Se entiende sin dificultad alguna el enunciado del Item, es 'cracto y directo.

ota: Suficiencia, se dice suficiencia cuando los ítems planteados estricientes para medir la dimensión

Firma del Experto Informante.

Especialidad



# FACULTAD DE CIENCIAS EMPRESARIALES ESCUELA PROFESIONAL DE CONTABILIDAD

# Declaratoria de Originalidad del Autor

Yo, PEREZ SERNA JULISSA SALOME estudiante de la FACULTAD DE CIENCIAS EMPRESARIALES de la escuela profesional de CONTABILIDAD de la UNIVERSIDAD CÉSAR VALLEJO SAC - LIMA ESTE, declaro bajo juramento que todos los datos e información que acompañan la Tesis titulada: "RESPONSABILIDAD SOCIAL EMPRESARIAL Y CRECIMIENTO EMPRESARIAL EN EMPRESAS DE FERRETERIA INDUSTRIAL, DISTRITO DE LA VICTORIA, 2019.", es de mi autoría, por lo tanto, declaro que la Tesis:

- 1. No ha sido plagiada ni total, ni parcialmente.
- 2. He mencionado todas las fuentes empleadas, identificando correctamente toda cita textual o de paráfrasis proveniente de otras fuentes.
- 3. No ha sido publicada, ni presentada anteriormente para la obtención de otro grado académico o título profesional.
- 4. Los datos presentados en los resultados no han sido falseados, ni duplicados, ni copiados.

En tal sentido asumo la responsabilidad que corresponda ante cualquier falsedad, ocultamiento u omisión tanto de los documentos como de la información aportada, por lo cual me someto a lo dispuesto en las normas académicas vigentes de la Universidad César Vallejo.

Nombres y Apellidos	Firma
PEREZ SERNA JULISSA SALOME	Firmado digitalmente por:
<b>DNI</b> : 70871048	JPEREZS78 el 04-11-2021
ORCID 0000-0002-2744-9989	12:31:59

Código documento Trilce: INV - 0407007

