



UNIVERSIDAD CÉSAR VALLEJO

FACULTAD DE CIENCIAS EMPRESARIALES

ESCUELA ACADÉMICO PROFESIONAL DE CONTABILIDAD

Modalidad de pagos a proveedores y la liquidez de la empresa Inversiones Rubins SAC
Ate – 2019

TESIS PARA OBTENER EL TÍTULO PROFESIONAL DE:
Contador Público

AUTOR:

Flores Villanueva, Jaime (ORCID: 0000-0001-7090-0483)

ASESOR:

Mg. Díaz Díaz, Donato (ORCID: 0000-0003-2436-4653)

LÍNEA DE INVESTIGACIÓN:

Finanzas

LIMA- PERÚ

2019

Dedicatoria

A Dios, porque sin él no hubiera sido posible, A mi familia, por estar siempre conmigo en los momentos donde más lo necesité.

A ti Lisette por tu apoyo y compañía durante todo este tiempo, en los momentos de caída siempre estuviste allí.

Agradecimiento

Agradezco a DIOS, por darme la vida, salud, sabiduría, protección y guía hasta finalizar uno de mis metas. A mis padres por su apoyo incondicional Justo y Angelina. Así como también, Juana, Cartujo, Gloria y Lisette por acompañarme en mis triunfos y fracasos.

A todas las personas que de alguna manera u otra influyeron en mi aprendizaje profesional.

Presentación

Señores miembros del jurado:

En cumplimiento de las disposiciones vigentes contenidas en el Reglamento de Grados y Títulos de la Universidad César Vallejo, someto a su criterio y consideración la presente Tesis titulada: “Modalidad de Pago a Proveedores y la Liquidez de la Empresa Inversiones Rubins SAC Ate - 2019”

En este desarrollo de la investigación se ha considerado consultas de investigación bibliográfica confiable que ayude a profundizar el tema de investigación y de conocimientos adquiridos durante el proceso de formación profesional. Se encuentra estructurado en siete capítulos descritos a continuación:

Capítulo I: Introducción: conformado por la realidad problemática, trabajos previos, teorías relacionadas, formulación del problema, justificación del estudio, hipótesis y objetivos.

Capítulo II: Metodología: conformado por el diseño de investigación, variables, cuadro operacional, población y muestra, técnicas e instrumentos para la recolección de datos, validez y confiabilidad, métodos de análisis de datos y aspectos éticos.

Capítulo III: Resultados

Capítulo IV: Discusión,

Capítulo V: Conclusiones

Capítulo VI: Recomendaciones de acuerdo a los resultados obtenidos.

Capítulo VII: Referencias Bibliográficas y los anexo.

El objetivo principal de la presente tesis es: Determinar la relación entre modalidad de pago a proveedores y la liquidez de la empresa Inversiones Rubins SAC en el distrito de Ate, periodo 2019.

Flores Villanueva Jaime

ÍNDICE

Dedicatoria.....	ii
Agradecimiento.....	iii
Página del jurado.....	iv
Declaratoria de Autenticidad.....	v
Presentación.....	vi
ÍNDICE.....	vii
Índice de tablas.....	ix
Resumen.....	xi
Abstract.....	xii
I. INTRODUCCIÓN.....	1
1.1. Realidad Problemática.....	1
1.2. Trabajos previos.....	2
1.2.1. Antecedentes de la variable 1: Modalidad de pagos a proveedores.....	2
1.2.2. Antecedentes de la variable 2: Liquidez.....	3
1.3. Teorías Relacionadas.....	4
1.3.1. Modalidad de pagos a proveedores.....	4
1.3.2. Liquidez.....	9
1.4. Formulación del problema.....	14
1.4.1. Problema General.....	14
1.4.2. Problemas Específicos.....	14
1.5. Justificación del Estudio.....	15
1.6. Hipótesis.....	16
1.6.1. Hipótesis General.....	16
1.6.2. Hipótesis Específicas.....	16
1.7. Objetivos.....	16
1.7.1. Objetivo general.....	16
1.7.2. Objetivos específicos.....	16
II. MÉTODO.....	17
2.1. Diseño de Investigación.....	17
2.1.1. Tipo de estudio.....	17
2.1.2. Nivel de estudio.....	17

2.1.3. Diseño de estudio	17
2.1.4. Enfoque.....	17
2.2. Operacionalización de Variables.....	18
2.3. Población y Muestra.....	19
2.3.1. Población	19
2.3.2. Muestra.....	19
2.4. Técnica e instrumentos de recolección de datos, validez y confiabilidad	20
2.4.1. Técnica	20
2.4.2. Instrumento de recolección.....	20
2.4.3. Validez y confiabilidad de los instrumentos de validación	21
2.5. Método de análisis de datos.....	24
2.6. Aspectos éticos.....	24
III. RESULTADOS	25
3.1. Análisis de los resultados	25
3.2. Validación de Hipótesis	35
3.2.1. Prueba de normalidad	35
3.2.2. Validación de hipótesis	36
3.2.3. Prueba de correlación.....	37
IV. DISCUSIÓN.....	42
V. CONCLUSIONES	47
VI. RECOMENDACIONES.....	47
REFERENCIAS.....	49
ANEXOS	51

Resumen

El presente estudio cuyo título es “Modalidad de pagos a proveedores y la liquidez de la empresa Inversiones Rubins SAC Ate – 2019”, busco determinar de qué manera la modalidad de pago a proveedores se relaciona con la liquidez de la empresa Inversiones Rubins SAC.

El diseño de investigación fue descriptivo correlacional, de enfoque cuantitativo; la población estuvo conformada por 42 trabajadores de las áreas administrativas de la empresa Inversiones Rubins SAC y el tipo de muestra es censal; la técnica de recolección de datos fue la encuesta y el instrumento utilizado el cuestionario. El cual ha sido validado por docentes expertos de la Universidad César Vallejo y por el coeficiente de Alfa de Cronbach.

Entre los resultados se logró determinar que existe relación entre modalidad de pago a proveedores y la liquidez de la empresa Inversiones Rubins SAC. Según correlación de Spearman hay una relación fuerte.

Como parte final de la investigación se concluyó que la empresa no realiza el análisis financiero de la liquidez, para proyectar los pagos a proveedores, por lo que no tienen establecido políticas de pagos, así como también requieren aplazamientos o recurren al endeudamiento para cumplir con los pagos, de manera que se generan gastos financieros, producto de dichos aplazamientos.

Palabras clave: Pagos a Proveedores, Ciclo de Conversión del Efectivo, Liquidez.

Abstract

The present study whose title is “Modality of payments to suppliers and the liquidity of the company Inversiones Rubins SAC Ate - 2019”, I seek to determine how the payment method to suppliers is related to the liquidity of the Company Inversiones Rubins SAC.

The research design was descriptive correlational, of quantitative approach, the population was made up of 42 workers from the administrative áreas of the Company Inversiones Rubins S.A.C. and the type of sample is census, the data collection technique was the survey and the instrument used the questionnaire. Which has been validated by expert teachers from the César Vallejo University and by the Cronbach Alpha coefficient.

Between the results, it was determined that there is a relationship between payment modality to suppliers and the liquidity of the Company Inversiones Rubins SAC. According to Spearman's correlation there is a strong relationship.

As a final part of the investigation, it was concluded that the company does not perform the financial liquidity analysis, to project payments to suppliers so they have no established payment policies as well as requiring deferrals or resorting to loans to meet payments, so that financial expenses are generated, so financial expenses are generated, product of said postponements.

Keywords: Payment to Suppliers, Cash Conversión Cycle, Liquidity

I. INTRODUCCIÓN

1.1. Realidad Problemática

En estos momentos, vivimos en un mundo variable, y de constantes cambios. Es por ello que las empresas buscan que su efectivo rote a la brevedad posible y de esta manera cumplir con las obligaciones, sobre todo permita mejorar los procesos de cada tarea o actividad, de tal forma que el negocio empresarial pueda permanecer en marcha, cumpliendo las obligaciones laborales y comerciales.

En América Latina, desde una perspectiva microeconómica, para que una empresa sea exitosa debe tener un buen trato con sus proveedores, clientes, trabajadores y otros. Teniendo en consideración la importancia de la liquidez, ya que muchas de ellas generan gastos innecesarios. De manera que se puede evitar programando correctamente la fecha de pago. Es decir, es muy importante que las empresas comerciales tengan en claro las pautas y condiciones que se está negociando respecto a los pagos con los terceros.

En el Perú, existen muchas empresas que algunas veces no tienen claro los tipos de modalidades de pago, es por ello que generan gastos innecesarios, lo que representa inestabilidad económica para el país. Uno de los puntos claves para lograr el éxito es conocer la importancia de la liquidez, de tal manera que permita llegar a acuerdos de pago, principalmente con los plazos. Las empresas necesitan cumplir con sus obligaciones para la continuidad de sus operaciones. Entre ellos, el pago del personal, los cuales no se pueden aplazar más de lo programado. La Extensión de los plazos de pagos a proveedores afecta las operaciones de las empresas.

La empresa Inversiones Rubins S.A.C. es una empresa comercial que se dedica a la venta de productos textiles como: prendas de vestir, calzados, accesorios, artículos de cuero, entre otros. Así mismo, la empresa terceriza la fabricación de productos con sus propias marcas entre ellas TOP MODEL, FOOTLOOSE Y R18, son marcas reconocidas a nivel nacional e internacional. En la actualidad la empresa cuenta con diversos proveedores de las cuales la modalidad de pago es de un promedio de 40 a 60 días. La empresa no tiene la capacidad suficiente para saldar sus cuentas a los proveedores en un corto tiempo, a causa de que la empresa cuenta con plazos de compras de mercaderías menores en comparación a los plazos comerciales que tiene la empresa para captar ese dinero.

Usualmente la empresa solicita a sus proveedores mayor plazo para pagar sus obligaciones debido a que les cuesta más tiempo que sus activos se conviertan en dinero. Si continúa así va ocasionar mayores gastos para la empresa. Así mismo, deberá pagar interés de demora pactado en el contrato, sobre todo perderá confianza con los terceros. Es por ello, para evitar que esto suceda, se debe hacer una buena gestión al momento de programar el pago.

1.2. Trabajos previos

1.2.1. Antecedentes de la variable 1: Modalidad de pagos a proveedores

Amez Rojas & Amez Rojas, (2017), Tesis denominada: “Sanciones tributarias de los comprobantes de pago y su efecto en la liquidez de la empresa Sr. Buses SAC del distrito de la Victoria en el año 2013”, con el propósito de conseguir su grado profesional en Contabilidad Pública en la Universidad de Ciencias y Humanidades.

Cuyo principal objetivo fue mostrar el efecto de las sanciones tributarias que se presentan en la fluidez económica de la organización JR. BUSES S.A.C. ubicado en el distrito de La Victoria del año 2013.

Dichos autores llegaron a concluir que, la entidad empresarial efectivamente realiza flujo de caja anual proyectado y que actualmente se ve afectado por no contar con la disponibilidad de efectivo que sirva para salvaguardar multas, sanciones, gato por la adquisición de algún bien, etc. También no se llegó a encontrar la información de la aplicación de las ratios de liquidez. Así mismo, la entidad empresarial no cuenta con efectivo suficiente para saldar sus obligaciones pendientes en un corto tiempo.

Pacho Guamán & Quiridunbay Pasato, (2016). Tesis denominada: “Evaluación del control interno y propuesta de mejora para el proceso de pagos en las adquisiciones y contrataciones de bienes y servicios en la empresa pública municipal de movilidad, tránsito y transporte de cuenca del Período 2014”, con la finalidad de lograr su grado profesional en Contabilidad Pública realizado en la Universidad de Cuenca, Ecuador.

El principal objetivo que plantearon fue el realizar el diseño de la nueva forma en la gestión de pagos cuando se adquiere un bien y la contratación un servicio en la EMOV EP.

De esta investigación se concluye que: Los departamentos relacionados con los pagos no está definidas sobre sus responsabilidades de los funcionarios de los departamentos involucrados esto ocasiona evasión de responsabilidades e incumplimiento de funciones, por esto se necesita con suma importancia que implementen o establezcan políticas de forma escrita acerca de cada función y/o responsabilidad que tendrá cada área con la finalidad de que se agilice el pago a proveedores. Asimismo, permita evaluar el trabajo.

1.2.2. Antecedentes de la variable 2: Liquidez

En el 2018, Pincay Suarez & Sarabia Rivera, en el proyecto que investigaron el cual tuvo el nombre de “Análisis de la eficiente gestión de tesorería – disprovef Ecuador”, fue elaborado para lograr el grado profesional en Contabilidad Pública Autorizada, desarrollado en la Universidad de Guayaquil del Ecuador.

Cuyo objetivo fue analizar de la manera más eficiente los procesos del área de Tesorería en la entidad empresarial DISPROVEF ECUADOR S.A.

Se concluyó que la entidad empresarial DISPROVEF ECUADOR consiguió un proceso de efectividad de 29 días el cual fue considerado como una etapa o periodo aceptable de amortización de efectivo, pero las etapas o periodos de amortización de cartera de los autores fueron de 81 días, se recalcó que su crédito entregado a los clientes llegó a ser de 30 días.

Mendoza, (2016), en su tesis denominada: “Evaluación de la eficiencia y eficacia del proceso pagos de la empresa Subway Servicios Administrativos C.A.” que fue elaborado para conseguir el nivel profesional en la especialidad de Contabilidad con Mención en Auditoría de la Universidad Centro Occidental Lizandro Alvarado.

Su principal objetivo fue ejecutar la evaluación de que tan eficiente y eficaz fueron los procesos de la gestión de pagos de la entidad empresarial denominada Subway Servicios Administrativos C.A.

En dicha investigación el autor concluyó que, la empresa no posee con normas, políticas ni controles internos para hacer los pagos y que tampoco estuvieron establecidos las políticas para la administración de cuentas a saldar.

1.3. Teorías Relacionadas

1.3.1. Modalidad de pagos a proveedores

“La modalidad de pagos es un instrumento empleado para la liquidación de la deuda, materializado por tanto la obligación de pago de la operación de compraventa internacional de mercaderías” (Diez J. 2017, p. 49).

La modalidad de pago permite conocer las condiciones de pago de la obligación ya sea al contado y al crédito. Se debe tener en claro el tipo de moneda (soles, dólares, euros, otros) y el plazo de pago, ya sea en 30, 60, 90, 120, 180 o 360 días para que ambas partes (cliente, proveedor) no tengan contingencias futuras y así tengan un buen clima laboral.

Anticipo

Para Paz. L. (2008, p.9), describe que el pago que un cliente le hace a una entidad empresarial, el cual está en relación a la prestación de un servicio o bien común, está sujeta a las condiciones comerciales que se pactaron entre el cliente beneficiario y la entidad empresarial.

Cabe resaltar que el anticipo son gastos que se pagan adelantado de una supuesta compra futura, que un cliente paga por adelantado a cuenta de una futura compra. Es decir, el anticipo se produce antes que la realización de la operación. De esta manera, en el mundo comercial las empresas fidelizan el trato con los clientes y generan confianza. (El Autor)

Condición de pago

Son acuerdos entre un vendedor y un comprador por un intercambio comercial o por la compra de algún bien común o por brindar un trabajo específico. De las cuales deben estar bien estipulado las condiciones de pago. Sobre todo, lo que es al crédito y mantener una buena relación con el proveedor y cliente para no tener inconvenientes futuros. (El Autor)

Descuento

Montserrat E. (2016), menciona que el descuento es: Es la operación financiera que se utiliza para sustituir un capital que tiene vencimiento en el futuro por otro con vencimiento presente. (p. 311).

Cabe indicar que para el cálculo del descuento ya sea racional o comercial, se tiene entendido que el descuento es la diferencia entre el capital inicial y el capital final. Así mismo, el descuento es una operación financiera ya que se lleva a cabo en instituciones bancarias ya que al ser las instituciones que adquieren letras o pagarés cuyo valor nominal se descuenta equivalente a los intereses que generaría desde la fecha giro hasta la fecha de vencimiento del valor negociable.

Crédito con plazos de pago

Consiste si una empresa realiza un préstamo de dinero por una cantidad determinada, dicha empresa debe comprometerse en devolver el 100% del total del importe solicitado, incluídos los gastos financieros que pueden incurrir por el tiempo transcurrido. (El Autor)

Negociación

Es un intercambio de información y compromisos en la que ambas partes tienen intereses comunes, en la que intentan llegar a un acuerdo que ambas partes sean beneficiados.

Cabe indicar que: “Ambas partes sienten que han logrado un excelente negocio. Ambas partes quedan felices, satisfechas y con ganas de cumplir con sus compromisos y entablar ofertas adicionales sobre las mismas bases o similares” (Tracy, 2015, p. 25).

Así como lo indica Gamez (2017) refiriéndose a la negociación se realiza de dos a más personas los cuales se juntan para tomar acuerdos sobre un tema específico y se realiza a través de un contrato, de las cuales se define el importe de la compra o venta, formular cronograma de pagos, establecer fechas de entrega y otros temas que son importantes para la empresa. Cabe mencionar que, en una negociación aparte de ser un compromiso formal, ambas partes deben obtener resultados beneficiosos y favorables y los dos deben sentirse satisfechos, un buen negociador reconoce los valores a largo plazo. (p. 171)

Para Mills (2016) indica que los seres humanos nos confundimos la negociación con formas de resolver conflictos. Sin embargo, la negociación es para aclarar los términos y condiciones de una compra o venta que se pueden generar en el transcurso del camino y de esta manera evitar malentendidos (p. 2).

Contado

“Es el tipo de pago inmediato, pero no necesariamente en billetes o monedas, sino también a través de transferencia o cheques” (Ayala, 2016, p.150).

Cuando hablamos de pago al contado nos referimos al desembolso en el momento. Es decir, pagos inmediatos ya sea por pago de obligaciones laborales ya que son prioridades dentro de una empresa, compra de mercadería, compra de un suministro, entre otros.

Efectivo

“El pago en efectivo o metálico es la forma de pago empleada por una empresa o una empresa natural en la realización los pagos más habituales de sus operaciones comerciales, Es propia de las operaciones de venta que los comercios minoristas tienen con los consumidores finales, por los que los importes no suelen ser elevados” (Ayala, 2016, p.155)

Según la legislación vigente nos impide que dichas transacciones se realicen en efectivo solo los pagos de personas y empresas por los montos de 3,500 soles y 1,500 dólares por lo que debe ser bancarizado.

Cabe indicar que el pago en efectivo se puede realizar de diferentes maneras:

De una sola vez

Fraccionando en varios pagos

Pagar una parte anticipadamente y el resto a la entrega

El efectivo es importante para el cumplimiento de las obligaciones diarias. Es por este motivo que influye en las compras planificadas de inventario y de ciertos activos fijos (Morales, Morales, & Alcocer, 2014, p. 57).

Cabe añadir que el pago en efectivo se da en las operaciones minoristas que son consumidores finales, por lo que sus importes no son altos. Por lo que como justificación del pago del dinero se emite un recibo ya sea como pago total del bien o servicio.

Transferencia bancaria

Es una forma de pago que consiste en transferir una determinada suma de dinero a proveedores por compra de mercadería o servicios prestados, las cuales una empresa da la orden a una entidad bancaria a transferir, desde su cuenta corriente a otra cuenta distinta. Las cuales esto se genera vía online. (Ayala, 2016, p.156).

Para indicar que las transferencias bancarias intervienen dos sujetos:

El ordenante: Es la persona que transferir fondos a su cuenta del receptor.

El receptor: Se refiere a la persona que recepciona el dinero por la compra de una venta.

Cheque bancario

Ayala J. (2016), declara que: Es un documento mercantil de pago considerado al contado, por lo cual una persona (el librador), solicita a una institución financiera (librado), que pague, a su presentación, una suma de dinero a otra persona o entidad, el tenedor o tomador. (p. 158).

Solo para aclarar que el cheque es emitido por una entidad bancaria que se puede cobrar en una sucursal de origen dentro o fuera del país. Con frecuencia en el cheque nos encontramos con el endosante que es una persona que transmite el cheque, el endosatario es una persona que recibe el cheque y el avalista persona que garantiza el pago del cheque.

Ciclo de conversión del efectivo

Córdoba M. (2016), menciona que: Es el tiempo que transcurre, desde el momento que se realiza el pago por una determinada compra de materias primas hasta que la cobranza de las cuentas por cobrar generadas producto de las ventas finales (p. 197).

Podemos definir que el ciclo de conversión del efectivo se define desde el momento que se invierte comprando la mercadería al proveedor, hasta que se recupera por el todo producto de una venta final. En otras palabras, mide que tan rápido puede convertir el efectivo en más efectivo. y es importante porque mide la eficiencia de cómo la empresa opera y puede brindar para mejorar la empresa y así pues darle seguimiento a este ciclo conduce a mejores niveles de capital de trabajo, de flujo de efectivo y, por ende, de su rentabilidad.

Periodo de conversión del inventario

Se refiere al intervalo de un tiempo estimado desde que se inicia la compra de la materia prima hasta que se convierta en un producto final, el calculo se obtiene de la división de el inventario entre las ventas por día (Córdoba M., 2012, p. 198).

Este es el periodo promedio en días durante el cual la empresa convierte su inventario en ventas. Cuanto más pequeño sea el número de este indicador mejora sea para a empresa. A continuación, la formula del indicador del (PCI)

$$\text{El periodo de conversion de inventario} = \frac{\text{Inventario}}{\text{ventas}/365}$$

Periodo de cobranzas

“[...] Es el plazo promedio de tiempo que se necesita para convertir las cuentas por cobrar en efectivo. Es decir, cobrar a los clientes resultados de las ventas. Es llamado periodo de cobranza, desde el momento en que se vende la materia prima hasta que se cobra el total de la venta. Se calcula dividiendo las cuentas por cobrar entre el promedio de ventas a crédito por día [...]” (Córdoba M., 2012, p. 198).

Las cuentas por cobrar es un factor clave para toda empresa ya que un mal manejo de este puede llevar a quebrar a la empresa. Por ello, un buen control de efectivo de los clientes que te deben y un sistema de cobranza efectivo, ayudará a la empresa a cumplir con sus objetivos financieros. A continuación, la formula del indicador.

$$\text{El periodo de cobranza} = \frac{\text{Cuentas por cobrar}}{\text{Ventas}/365}$$

1.3.2. Liquidez

Liquidez es la disposición de efectivo necesario en el momento más oportuno que permite cumplir con los pagos de los compromisos contraídos por los proveedores. En cuanto en menos tiempo demore en convertir los activos en ganancias, la entidad empresarial podrá tener la capacidad de saldar sus cuentas en el menor tiempo posible. (Ortega 2014, p. 20).

Cabe indicar que para una empresa es muy fundamental contar con liquidez ya que se refiere que sus activos se conviertan en dinero de la manera más rápida que se pueda, manteniendo su mismo valor y que si es más fácil de transformar los activos en un bien monetario se sabrá que habrá una liquidez mayor.

Ratio de liquidez

Esta compuesta por un grupo de indicadores que al proporcionar la información requerida muestra si la entidad empresarial es capaz de obtener liquidez para saldar sus cuentas pendientes en un corto tiempo (José, 2019, pág. 20).

Analizando lo antes expuesto se deduce que el activo circulante se convierte en efectivo en un periodo de corto tiempo. Así mismo, la empresa tendrá que hacer frente a los pagos que aparezcan en el exigible a corto tiempo. Así mismo, el ratio de liquidez es un indicador que permite medir su capacidad de pago que tienen las empresas para afrontar los compromisos a corto plazo, especialmente los pagos a los proveedores ya que los proveedores son los pilares más importantes en una empresa ya que de ello dependemos.

Goel, (2015), menciona que “The main purpose of liquidity ratios is to see if a business has enough assets that be easily converted into cash to meet its corrent obligations.” (p. 5), Esto indica la cantidad de activos que tiene una empresa que se puedan convertir fácilmente en efectivo para afrontar sus deudas actualmente. Es decir, si actualmente la empresa decidiera pagar todas sus obligaciones, este indicador nos podría mostrar si la organización cuenta con los activos necesarios para hacerse responsable de sus obligaciones.

Según Beltrán, A. y Cueva, H. (2018), menciona que los ratios varían en función al giro de la empresa en comparación una empresa constructora con una empresa comercial. De esto se deduce que tener liquidez bajo no implica necesariamente que la empresa este andando

mal. Por lo que la empresa comercial rota más rápido sus productos y es por ello que se debe contar mayor liquidez para reponerlo. (p. 178)

Ratio de activo circulante

Según Beltrán, A. y Cueva, H. (2018), declaran que el ratio de liquidez se usa frecuentemente para calcular la fluidez económica de una entidad empresarial, ya que esta indica la probabilidad que tiene una empresa para saldar sus deudas en un corto tiempo con solo la utilización de sus activos, que a corto plazo se van a convertir en efectivo (p.179).

Su fórmula es:

$$Liquidez\ general = \frac{\text{Activo corriente}}{\text{Pasivo corriente}}$$

Cabe indicar que el activo circulante no debe estar incluido los suministros ni las cargas diferidas, si los resultados de este indicador son menores que uno (-1) implica que la empresa tiene un cierto riesgo cuando cumple su obligación en un corto plazo, para considerarse aceptable debe estar entre los valores 1 y 2. De tal forma que no pueda tener inconvenientes en el futuro con sus proveedores, trabajadores, entre otros.

Ratio de prueba ácida

Según Beltrán, A. y Cueva, H. (2018), declaran que: Este ratio calcula la capacidad que tiene la entidad empresarial para cumplir para saldar sus deudas en un corto tiempo sin necesidad de realizar la venta de sus mercaderías. (p.179). Es decir, con sus cuentas por cobrar, saldos de efectivo y otros activos de fácil liquidación, pero sin tocar los inventarios.

Su fórmula es:

$$Liquidez\ \acute{A}cida = \frac{\text{Activos disponible} - \text{Activo exigible}}{\text{Pasivo corriente}}$$

Cabe adicionar que, el activo disponible influye los valores negociables, cuentas caja bancos. Mientras que el activo exigible influye las cuentas por cobrar; los cuales todo lo mencionado se espera que se convierta en dinero en corto plazo.

Ratio de prueba absoluta

Según Beltrán, A. y Cueva, H. (2018), menciona que: Este indicador únicamente considera el activo disponible para el pago de los pasivos; es decir, mide si la empresa tiene la capacidad suficiente para poder cumplir con las obligaciones y el cumplimiento de las operaciones en muy corto plazo. (p.179).

Su fórmula es:

$$\text{Prueba absoluta} = \frac{\text{Activos disponible}}{\text{Pasivo corriente}}$$

Cabe adicionar que, una liquidez muy alta se debe a un mal manejo financiero de los recursos de la empresa. Es por ello que se debe tener cuidado en el momento de tomar decisiones en la organización. Para determinar la lectura de esta ratio se lee que por cada S/1 que debe la empresa a corto plazo solo tiene un respaldo de la diferencia de la formula expresado en soles.

Índice de endeudamiento

Según Beltrán, A. y Cueva, H. (2018), declaran que la capacidad de endeudamiento:

Su fórmula es:

$$\text{Capacidad de endeudamiento} = \frac{\text{Pasivo total}}{\text{Patrimonio neto}}$$

Una ratio mayor que uno (1) no es bueno, ya que refleja un endeudamiento de la empresa superior del capital de propiedad de la misma, por lo que existe la posibilidad de perder su control. Por otro lado, un ratio muy bajo, como 1/10 por ejemplo, tampoco es bueno, ya que implica que la empresa no utiliza dinero de terceros para ampliar sus capacidades. (Beltrán, A. y Cueva, H. 2018, p. 185).

Córdoba M. (2014), declara que: Las razones de endeudamiento, apalancamiento, estructura de capital, permiten conocer la permanencia o el consuelo de una organización en términos de la composición de los pasivos y su peso relativo con el capital y el patrimonio. (p.259).

Es un porcentaje de fondos que han sido proporcionados por los terceros de una determinada empresa o institución financiera. Córdoba (2014)

Cabe resaltar que dichas empresas que adquieren endeudamiento deben cumplir con la obligación a devolver el 100% de la deuda contraída ya sea en corto plazo o largo plazo. Los cuales las empresas se endeudan con el fin de invertir en activos o hacer pagos de algunas obligaciones.

Corto plazo

Es el tiempo de duración o porcentaje del vencimiento de los pasivos y para que sea llamado a corto plazo debe ser inferior a un año es decir la relación está dada entre el total de pasivos y pasivos corrientes. Baena, (2014). Cabe indicar que un endeudamiento a corto plazo se da menos de un año de lo cual Indica la financiación (proporción de deuda) con la que cuenta la empresa.

A continuación, se detalla la fórmula:

$$\text{Capacidad de endeudamiento a Corto plazo} = \frac{\text{Pasivo Corriente}}{\text{Pasivo total}}$$

Activos líquidos

Son definidos como aquellos activos que se convierten en dinero en forma rápida (corto plazo) producto de una venta, sin perder el valor al realizar dicha conversión. Así mismo, es conocido como un activo conforme. Cabe indicar que el valor de liquidez de un activo, va a depender mucho de los clientes que la empresa tenga en el mercado y que dicha empresa mientras más clientes adquieren sus productos así mismo sus activos van a rotar en menos tiempo. Así mismo, sus activos más rápidos se van a convertir en dinero, lo cual es beneficioso para la empresa. (El autor)

Dinero en efectivo

Es conocido también como dinero disponible, que comprenden en cuentas que corresponden a bancos y cajas, en instituciones financieras o bancos que registran los recursos de liquidez inmediata, parcial o total con que cuenta la empresa, y puede dar uso a sus fines generales o específicos. (Baena, 2014).

También indicar que el dinero en efectivo es la disposición inmediata de dinero para la realización de pagos a proveedores, trabajadores, impuestos y otras obligaciones con terceros que tenga la empresa.

Valores negociables

Ramos, R., Rosario, J. y Pablo, J. (2016), declaran que los valores negociables son instrumentos financieros del mercado monetario que se pueden convertir en forma rápida en efectivo. Así mismo los valores negociables son activos corrientes de la empresa (p. 27).

Cabe precisar que una empresa no se sugiere comprar valores negociables a menos que la empresa tenga excedentes en el área de tesorería y se quiera diversificar riesgos al sacar los fondos de la empresa.

Cuentas por cobrar

Es definido por aquellos derechos exigibles que son originados por la venta o algún servicio brindado, así como también por el otorgamiento de préstamos, entre otros. (Baena, 2014, p. 36).

Cabe indicar que cuando una empresa se constituye para aumentar sus ventas debe vender al crédito ya que tiene más opciones de vender y así generar más utilidad para la empresa y debe asegurarse que las ganancias del aumento de ventas permitan absorber los costes que implican la venta a crédito.

1.4. Formulación del problema

1.4.1. Problema General

¿De qué manera la modalidad de pagos a proveedores incide en la liquidez de la empresa Inversiones Rubins SAC en el distrito de Ate - 2019?

1.4.2. Problemas Específicos

¿En qué manera la condición de pago incide en la liquidez de la empresa Inversiones Rubins SAC en el distrito de Ate - 2019?

¿En qué manera la forma de pago incide en la liquidez de la empresa Inversiones Rubins SAC en el distrito de Ate - 2019?

¿En qué manera el ciclo de conversión del efectivo incide en la liquidez de la empresa Inversiones Rubins SAC en el distrito de Ate - 2019?

1.5. Justificación del Estudio

La empresa pertenece al rubro comercial de compra y ventas de prendas de vestir deportiva, calzados y artículos de cuero para el público en general.

Hoy en día, para la expansión de la empresa del sector comercial están en la necesidad de recursos para tener la capacidad de proyectarse; ya sea para la compra a corto plazo, de esta manera se podrá cumplir los requerimientos de los clientes. Para obtener los recursos mencionados, es muy importante conocer la importancia de la liquidez de la empresa para proyectarnos financieramente y así contar con más efectivo. Las deudas comprometen a la empresa a cubrir sus obligaciones en un tiempo determinado. Es decir, la forma de pago a proveedores de la empresa permite incrementar en gran proporción la rentabilidad de la empresa.

El motivo del presente trabajo de investigación es que sirva como muestra o consultas para futuros trabajos de investigación y para absolver las interrogantes que se presenten en la parte netamente de liquidez.

En el sector económico dicha investigación beneficiara a aquellas entidades empresariales el cual están vinculadas en el sector comercial. Los proveedores tendrán conocimiento sobre la capacidad financiera de terceros que puedan cumplir con sus obligaciones.

El presente proyecto de investigación se considera importante para las empresas, porque permite tener claro las formas de pago que tiene la empresa. Así mismo, de esta manera obtener mayores beneficios de acuerdo con los buenos manejos financieros, así como también permitirá conocer el nivel del rendimiento de sus activos.

La ratio de Liquidez es una herramienta que facilita hacer comparaciones de los resultados de la empresa en base a distintas partidas del balance, asimismo da a conocer con cuanto de efectivo cuenta la empresa para cubrir sus gastos, obligaciones o necesidades a corto plazo.

Por lo cual, este trabajo de investigación será de gran utilidad para que las empresas puedan obtener mayor conocimiento sobre las modalidades de pago a proveedores eficientes que permitirá emplear mejores herramientas de análisis financiero para mantener una óptima liquidez.

1.6. Hipótesis

1.6.1. Hipótesis General

La modalidad de pago a proveedores incide en la liquidez de la empresa Inversiones Rubins SAC en el distrito de Ate, periodo 2019

1.6.2. Hipótesis Específicas

La condición de pago incide en la liquidez de la empresa Inversiones Rubins SAC en el distrito de Ate – 2019

La forma de pago incide en la liquidez de la empresa Inversiones Rubins SAC en el distrito de Ate – 2019

El ciclo de conversión del efectivo incide en la liquidez de la empresa Inversiones Rubins SAC en el distrito de Ate – 2019

1.7. Objetivos

1.7.1. Objetivo general

Determinar de qué manera la modalidad de pago a proveedores incide en la liquidez de la empresa Inversiones Rubins en el distrito de Ate, periodo 2019.

1.7.2. Objetivos específicos

Determinar la incidencia en la condición de pago en la liquidez de la empresa Inversiones Rubins SAC en el distrito de Ate – 2019

Determinar la incidencia de la forma de pago en la liquidez de la empresa Inversiones Rubins SAC en el distrito de Ate – 2019

Determinar la incidencia del ciclo de conversión del efectivo de la liquidez de la empresa Inversiones Rubins SAC en el distrito de Ate - 2019

II. MÉTODO

2.1. Diseño de Investigación

2.1.1. Tipo de estudio

Se refiere que la investigación es de tipo aplicada cuando esta está basada teóricamente en hechos básicos o fundamentales (Hernández, Fernández y Baptista, 2014).

El diseño permite definir conclusiones objetivamente, persiguiendo un propósito, mejor expresado. Como la sustentación del problema sobre un estudio establecido (Horsford y Bayarre., 2009, p. 6).

2.1.2. Nivel de estudio

Hace referencia a que la investigación es de forma descriptiva – correlacional, por lo que se han utilizado argumentos teóricos respecto a las variables que se están estudiando y luego poder realizar un análisis de la relación entre estas.

Según Yáñez (2015, p. 246), describe que el nivel, que está sujeto a una investigación, influye al rango de incidencia entre múltiples variables de estudio, por lo cual al ser llevados a una evaluación de causa y efecto se sabrá que tan influyente es una de otra.

2.1.3. Diseño de estudio

En el año 2014, Hernández et al, aclaran que la investigación es mencionada como no experimental porque a esta no se le manipulan los datos originales que son parte de las variables que son el objeto de estudio de dicha investigación, y está basado en analizar el comportamiento de estas en un tiempo estimado.

Para Sanchez., Reyes & Mejia. (2018) nos indica que “el trabajo presentado tiene un diseño no experimental –descriptivo, denominación para el estudio en el cual no se aplica lo experimental, lo que prima fundamentalmente es la descripción de las variables y emplea la metodología de observación descriptiva” (pág. 81).

2.1.4. Enfoque

Este documento de proyecto de investigación está basada en un sentido de tipo cuántico, el cual representa un grupo de procesos secuenciales y probatorios, este enfoque tiene la finalidad de proponer normas de comportamientos para probar sus teorías. A su vez utiliza la recolección de datos para probar la hipótesis con base de un análisis numérico y estadístico (Hernández, Fernández, & Baptista, 2014, pp. 4-5).

2.2. Operacionalización de Variables

Modalidad de pagos a proveedores y la liquidez de la empresa Inversiones Rubins SAC Ate - 2019

Variable	Definición Conceptual	Definición Operacional	Dimensiones	Indicadores
Modalidad de Pagos a proveedores	Definida como aquella administración del negocio que al implementar las mejores prácticas con el menor recurso disponible logra la disposición de la liquidez necesaria el cual servirá para que la organización lo use de la manera que más le sea conveniente en los pagos a sus socios clave. (Montaño, 2018, p.77)	La modalidad de pago a proveedores podemos definir operacionalmente, con los resultados obtenidos y serán sustentadas en el cuestionario, elaborado en base a las dimensiones y sus indicadores	Condición de Pago	<ul style="list-style-type: none"> - Descuento - Anticipo - Al contado - Crédito con plazos de pago - Negociación
			Formas de Pago	<ul style="list-style-type: none"> - Efectivo - Transferencia bancaria - Deposito a cuenta - Cheque diferido
			Ciclo de Conversión del Efectivo	<ul style="list-style-type: none"> - Periodo de conversión del inventario - Periodo de cobranza - Periodo de aplazamiento de cuentas por pagar
Liquidez	Está definida por un grupo de indicadores que al proporcionar la información requerida muestra si la entidad empresarial es capaz de obtener liquidez el cual lo lleve a saldar sus deudas en un corto plazo (José, 2019, pág. 20).	La liquidez se define operacionalmente, con los resultados que se obtengan en el cuestionario en base a los indicadores pendientes.	Índice de Liquidez	<ul style="list-style-type: none"> - Activo circulante - Prueba acida - Prueba absoluta
			Endeudamiento	<ul style="list-style-type: none"> - Capacidad de endeudamiento - Corto plazo
			Activos Líquidos	<ul style="list-style-type: none"> - Dinero en efectivo - Valores negociables - Saldo de cuentas corrientes

Fuente: Elaboración Propia

2.3. Población y Muestra

2.3.1. Población

El segmento poblacional ha sido conformado por 42 personas entre todos los trabajadores y directivos de la empresa Inversiones Rubins SAC del distrito de Ate durante el periodo 2019.

De acuerdo con Gózales (2014, p. 10), menciona que el segmento poblacional es aquel grupo reducido de individuos u objetos los cuales poseen alguna similitud específica y estas serán de estudio para llevar a cabo una investigación; es decir, que se considera un conjunto de personas a las cuales son agrupadas con la finalidad de ser investigadas.

Asimismo, Carrillo (2015, p. 5), agrega que la población tiene una significancia importante en una investigación, por lo que un cierto segmento de personas tiene similares características las cuales permitirán llegar a un propósito planteado.

Tabla 01

Áreas	Cantidad de Trabajadores
Área de compras de activos fijos, suministros y envases y embalajes	4
Área de contabilidad	7
Área de planeamiento financiero y comercial	3
Área de tesorería	3
E-Commerce	5
Gerencia administrativa	1
Compras facturación	3
Área de auditoría interna – ventas	8
Área de análisis logístico y distribuciones	4
Área de compras – locales	4
TOTAL	42

Fuente: La base del personal de la empresa Inversiones Rubins SAC

2.3.2. Muestra

Malhotra (2012), conceptualiza a la población muestral como un pequeño conjunto que es parte del segmento poblacional que es seleccionado para participaren el estudio (p.314).

De acuerdo al autor se determina que la muestra es 42 personas que trabajan en la empresa Inversiones Rubins del distrito de Ate – 2019, información de las cuales, se ha realizado el desarrollo de encuestas para realizar el análisis estadístico y su interpretación respectiva

La muestra del trabajo de investigación es censal, es decir es igual a la población se encuentra conformada por 42 personas que son trabajadores de las respectivas áreas de: Contabilidad, Compras, Contabilidad, Planeamiento financiero y comercial, tesorería, E-Commerce, Gerencia, Auditoria, Análisis logística y distribuciones de la empresa Inversiones Rubins SAC.

Según Toledo (2015), indica que la muestra debería ser aquel conjunto que tenga una a más características que las vinculen y cuando se realice una investigación de estos se tendrá que elegir como población a aquellos individuos para que se estudien según lo planeado.

De acuerdo con Montaje (2011), nos menciona que la muestra tendrá que ser separada de la población mediante una formula estimada el cual calcule la cantidad exacta de las personas que se investigarán, las mismas que deberán tener las expectativas en común ya mencionadas para el proyecto (p. 123).

2.4. Técnica e instrumentos de recolección de datos, validez y confiabilidad

2.4.1. Técnica

Encuesta

Para Ávila (2006), describe que la técnica más utilizada en una investigación es la encuesta, el cual es aplicada a la muestra para su análisis posterior (p. 54). Cabe indicar que el encuestado puede interactuar con el encuestador, las preguntas planteadas deben ser claro y preciso de tal forma que en encuestado responda con claridad. Así también, es de suma importancia que se reúnan ambas personas frente a frente para aclarar las dudas que se presente durante la encuesta, de tan manera que ambas partes estén satisfechas.

2.4.2. Instrumento de recolección

Cuestionario

Es aquel que va a permitir medir las variables de acuerdo con sus dimensiones para obtener el resultado de acuerdo al planteamiento de la problemática del estudio realizado.

El cuestionario es muy necesario para alcanzar los objetivos planteados en la investigación, ya que contiene aspectos fundamentales del problema, formulados a través de

los enunciados, es de suma importancia saber la realidad problemática de la organización, saber la causa y saber la influencia que tiene una variable respecto de la otra, de tal modo que se llegue a comprobar si la hipótesis nula se rechaza o se acepta (Gómez, 2012, p. 58).

Su estructura está basada en la medición de Likert, de acuerdo con las siguientes alternativas:

ESCALA DE LIKERT	
Categoría	Descripción
1	Nunca
2	Casi Nunca
3	A veces
4	Casi Siempre
5	Siempre

Fuente: Elaboración propia

2.4.3. Validez y confiabilidad de los instrumentos de validación

Validez a través de juicio de tres expertos

Sánchez., Reyes & Mejía, (2018) La valides de jueces trata de que el experto va constatar la validez del ítem, consistente sobre su grado de adecuación al criterio determinado (pág. 124-125).

El instrumento, mencionado con anterioridad, tuvo la validación y aprobación conforme lo estableció el juicio de tres expertos, los cuales están denominados como especialistas de investigación, en donde se dará la validación en la recolección de información del instrumento en mención.

Los expertos que realizaron la evaluación fueron las siguientes:

Tabla 02

Expertos Aplicables

Expertos	Opinión de Aplicabilidad
Mg. García Cespedes, Ricardo	Aplicable
Dr. Ivarra Fretel, Walter	Aplicable
Dr. Esteves Pairazaman, Ambrocio Teodoro	Aplicable

Fuente: Elaboración propia

Interpretación:

Como se aprecia en la tabla 2, los jueces en su mayoría determinaron que los instrumentos de mediciones si cumplen con coherencia, permanencia y claridad para la muestra del estudio.

Confiabilidad

Al realizar la validación, se aplicaron los test de Shapiro-Wilk y Kolmogórov-Smirnov para probar la validez de los datos recolectados. Asimismo, se evaluó la confiabilidad de la información mediante la comprobación por Alfa de Cronbach.

De forma simultánea, se realizo la medición del instrumento de manera consistente y estable, el cual llego a mostrar los valores reales de cada indicador, gracias a la veracidad del resultado de la encuesta que realizado a los trabajadores del área de administración y contabilidad. La confiabilidad para el instrumento se hizo a través del programa estadístico IBM SPSS Statistics en su versión 25, ahí se realizó el análisis de correlación del valor de cada ítem con el total del resultado del instrumento.

Para Corral (2009), “la confiabilidad responde a la pregunta ¿Con cuanta exactitud los ítems, reactivos o tareas representan al universo de donde fueron seleccionados?” (p. 238). Esto quiere decir, que se va a determinar la exactitud de lo que se quiere medir, pudiendo arrojar la calificación aceptable para que la investigación sea válida. Existen muchos métodos para calcula la confiabilidad.

Del Rio, (2011), en su diccionario menciona que la comprobación mediante Alfa de Cronbach se denomina como coeficiente de medida de consistencia interna de una prueba (pág. 9).

$$\alpha = \frac{K}{K - 1} \left| \frac{\sum S_i^2}{S_T^2} \right|$$

Dónde:

K, es igual al número de ítems

S_i^2 , se refiere a la suma de la varianza de cada ítem

S_T^2 , se refiere a la varianza del total de cada ítem

“a”, es el Coeficiente de comprobación Alfa de Cronbach

Valores y niveles para el coeficiente de Cronbach

Mayor 0,9, el instrumento de medición es excelente;

Entre 0,9-0,8, el instrumento es bueno;

Entre 0,8-0,7, el instrumento es aceptable;

Entre 0,7-0,6, el instrumento es débil;

Entre 0,6-0,5, el instrumento es pobre; y si

Menor 0,5, no es aceptable

Primera variable

Tabla 03

Estadísticas de fiabilidad

Alfa de Cronbach	N de elementos
.885	12

Fuente: SPSS Vs. 25

La variable “modalidad de pagos a proveedores” según los valores y niveles del coeficiente de Cronbach. Se obtiene un resultado de 0.885 con un total de 12 elementos, ya que según la comprobación Alfa de Cronbach nos indica que dicho instrumento está ubicado en un nivel bueno, de tal manera es válido y aceptable.

Segunda variable

Tabla 04

Estadísticas de fiabilidad

Alfa de Cronbach	N de elementos
.840	8

Fuente: SPSS Vs. 25

La variable denominada “liquidez” según los valores y niveles del coeficiente de Cronbach. se obtiene un resultado de 0.840 con un total de 8 elementos, ya que según la

comprobación Alfa de Cronbach nos indica que dicho instrumento está ubicado en un nivel bueno, con lo que es considerado como válido y aceptable.

2.5. Método de análisis de datos

En esta investigación se usó la metodología cuántica, evaluando los datos de manera científica empleando herramientas estadísticas para obtener los resultados numéricos.

En el análisis estadístico se usó el programa IBM SPSS Statistics en su versión 25, el cual permitió ingresar todos los datos que se obtuvieron de la encuesta para poder conseguir las relaciones que tienen las variables, y a su vez la obtener las tablas y gráficos que ayudaron a dar solución a los objetivos que se plantearon con anterioridad.

Las tomas de decisiones estuvieron enfocadas a las hipótesis, establecidas en un comienzo, el cual se tuvo como referencia un rango de confianza del 95.00 %, teniendo como margen para el error del 5.00 % ($\alpha < 0.05$)

2.6. Aspectos éticos

El actual trabajo fue realizado bajo reglas y normas ético profesional, con veracidad, compromiso, responsabilidad y objetividad, expresando los datos en honor a la verdad.

La información mencionada en esta investigación fue recolectada de fuentes confiables como revistas, libros, páginas web y otros que fueron autorizados por la misma escuela profesional, que de una forma u otra fue de gran aporte en la investigación que conllevó a tomar la mejor de decisión en la entidad empresarial Inversiones Rubins S.A.C.

III. RESULTADOS

3.1. Análisis de los resultados

Tabla 05

1. ¿Los descuentos obtenidos por realizar compra por volumen permite mejorar la liquidez de la empresa?

		Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Válido	Nunca	2	4.8	4.8	4.8
	Casi Nunca	5	11.9	11.9	16.7
	A Veces	12	28.6	28.6	45.2
	Casi Siempre	17	40.5	40.5	85.7
	Siempre	6	14.3	14.3	100.0
	Total		42	100.0	100.0

Fuente: SPSS Vs. 25

Interpretación: El resultado mostrado de la tabla N°05, refleja que la mayor parte de encuestados consideran que casi siempre los descuentos por realizar compra por volumen, los lleva a mejorar significativamente la liquidez de la organización, por lo que les facilita ahorrar dinero, para invertir en compra de más mercadería o pago de obligaciones laborales (planilla, impuestos). También se observa que una mínima parte de 5% opinan que los descuentos obtenidos no permiten optimizar la solvencia económica de la entidad empresarial, ya que el descuento por cada volumen son estrategias comerciales por parte de los proveedores.

Tabla 06

2. ¿La empresa realiza pagos anticipados para la compra de mercaderías?

		Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Válido	Nunca	11	26.2	26.2	26.2
	Casi Nunca	16	38.1	38.1	64.3
	A Veces	7	16.7	16.7	81.0
	Casi Siempre	5	11.9	11.9	92.9
	Siempre	3	7.1	7.1	100.0
	Total		42	100.0	100.0

Fuente: SPSS Vs. 25

Interpretación: El resultado mostrado de la tabla N°06 se puede visualizar que el 38.1% de las personas encuestadas, consideran que las empresas casi nunca realizan pagos anticipados, ya que no cuentan con la liquidez suficiente para enfrentar la totalidad de sus pagos para la compra de mercaderías. Es por ello, que para conseguir que la organización siga en funcionamiento se requiere, mayormente, comprar al crédito. Sobre todo, solicitar a proveedores mayor tiempo de pago, de manera que la organización pueda asumir su responsabilidad dentro los plazos establecidos pactados en el momento de la negociación con los proveedores.

Tabla 07

3. ¿La empresa realiza pago al contado para evitar gastos financieros?

		Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Válido	Nunca	12	28.6	28.6	28.6
	Casi Nunca	13	31.0	31.0	59.5
	A Veces	8	19.0	19.0	78.6
	Casi Siempre	2	4.8	4.8	83.3
	Siempre	7	16.7	16.7	100.0
	Total	42	100.0	100.0	

Fuente: SPSS Vs. 25

Interpretación: El resultado mostrado de la tabla N°07 se observa que el 29% y 31% de personas encuestadas refiere que la entidad nunca o casi nunca, respectivamente, realiza pagos al contado, ya que no toman en cuenta que pagar al contado, de alguna manera, beneficia para acceder a algunos descuentos para la compra de mercadería, Así mismo, permite evitar gastos financieros o incluso otros gastos administrativos. Además, la empresa no paga al contado porque no dispone con el efectivo suficiente para hacer pagos a proveedores, ya que la mayoría de sus pagos lo realiza vía transferencia bancaria de tal forma que pagar por transferencia bancaria tiene muchos beneficios los cuales es más seguro que contar con la disposición de efectivo, los cuales evita a ser asaltado.

Tabla 08

4. ¿Los pagos se efectúa en los plazos fijados?

		Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Válido	Nunca	9	21.4	21.4	21.4
	Casi Nunca	16	38.1	38.1	59.5
	A Veces	6	14.3	14.3	73.8
	Casi Siempre	7	16.7	16.7	90.5
	Siempre	4	9.5	9.5	100.0
	Total	42	100.0	100.0	

Fuente: SPSS Vs. 25

Interpretación: El resultado mostrado de la tabla N°08 se puede visualizar que el 38% de la población muestral señalan que la empresa no cumple con el cronograma de pago a proveedores, casi nunca realizan los pagos en los plazos fijados, ello conlleva a generar gastos financieros, producto de los intereses moratorios. Así mismo, la empresa genera desconfianza con los proveedores los cuales para el próximo pedido de mercadería dichos proveedores ya no entregan el pedido a tiempo.

Tabla 09

5. ¿La empresa efectúa negociación para obtener beneficios?

		Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Válido	Nunca	3	7.1	7.1	7.1
	Casi Nunca	10	23.8	23.8	31.0
	A Veces	13	31.0	31.0	61.9
	Casi Siempre	7	16.7	16.7	78.6
	Siempre	9	21.4	21.4	100.0
	Total	42	100.0	100.0	

Fuente: SPSS Vs. 25

Interpretación: El resultado mostrado de la tabla N°09 se puede visualizar que el 31% de la población muestral afirman que la entidad empresarial a veces ejerce la negociación con los proveedores para obtener mejores precios y/o descuentos, el área de compras se encarga de dicha operación, es importante que se impulse con mayor empeño y se empleen las mejores estrategias de negociación, para que el acuerdo que obtengan sea el más beneficioso para la empresa.

Tabla 10

6. ¿La empresa realiza pagos en efectivo?

		Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Válido	Nunca	15	35.7	35.7	35.7
	Casi Nunca	11	26.2	26.2	61.9
	A Veces	7	16.7	16.7	78.6
	Casi Siempre	6	14.3	14.3	92.9
	Siempre	3	7.1	7.1	100.0
	Total	42	100.0	100.0	

Fuente: SPSS Vs. 25

Interpretación: El resultado mostrado de la tabla N°10, se puede visualizar que el 36% de la población muestral refiere que la empresa nunca realiza pagos en efectivo, debido a que no cuenta con la liquidez inmediata en caja, por no tener una correcta programación, teniendo en su mayoría los fondos en cuentas corrientes. Por otro lado, la mayoría de sus activos, se encuentran invertidos en mercadería, inmuebles, maquinarias, etc.

Tabla 11

7. ¿La transferencia bancaria es la mejor forma para hacer pagos?

		Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Válido	Nunca	2	4.8	4.8	4.8
	Casi Nunca	5	11.9	11.9	16.7
	A Veces	6	14.3	14.3	31.0
	Casi Siempre	18	42.9	42.9	73.8
	Siempre	11	26.2	26.2	100.0
	Total	42	100.0	100.0	

Fuente: SPSS Vs. 25

Interpretación: El resultado mostrado de la tabla N°11, se puede visualizar que el 43% de la población muestral indican que la mejor manera de hacer los pagos es mediante el uso de la transferencia bancaria, ya que tiene muchos beneficios para la empresa, tales como: mayor seguridad, depósito directo al beneficiario, es automático y fácil de emplear, no tiene costo en la mayoría de las entidades financieras a nivel nacional. Ya que, la transferencia bancaria tiene el propósito de no trasladar dinero en efectivo y así evitar muchas contingencias que se puedan presentar en el camino.

Tabla 12

8. ¿La empresa realiza depósitos a cuenta que permite hacer un pago adelantado?

		Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Válido	Nunca	10	23.8	23.8	23.8
	Casi Nunca	16	38.1	38.1	61.9
	A Veces	7	16.7	16.7	78.6
	Casi Siempre	3	7.1	7.1	85.7
	Siempre	6	14.3	14.3	100.0
	Total	42	100.0	100.0	

Fuente: SPSS Vs. 25

Interpretación: El resultado mostrado de la tabla N°12, se puede visualizar que el 38% de la población muestral refiere que la entidad empresarial casi nunca realiza depósitos a cuenta, los cuales permiten hacer pagos adelantados, no tienen en cuenta que realizar pagos adelantados generan mayor confianza en el proveedor respecto a la empresa, lo cual generaría una mejor y más rápida atención, para poder contar con la mercadería con la inmediatez necesaria.

Tabla 13

9. ¿La empresa efectúa sus pagos utilizando cheque diferido?

		Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Válido	Nunca	3	7.1	7.1	7.1
	Casi Nunca	18	42.9	42.9	50.0
	A Veces	13	31.0	31.0	81.0
	Casi Siempre	3	7.1	7.1	88.1
	Siempre	5	11.9	11.9	100.0
	Total	42	100.0	100.0	

Fuente: SPSS Vs. 25

Interpretación: El resultado mostrado de la tabla N°13 se puede visualizar que el 43% de personas encuestadas menciona que la empresa casi nunca efectúa sus pagos usando cheque diferido, puesto que el personal encargado no cuenta con mucho conocimiento a cerca de esta forma de pago, el cual beneficiaría al proveedor, quien podría negociar

vendiendo dicho cheque diferido de tal forma que se convierta en disponible para el adquirente antes de la fecha de vencimiento, de acuerdo con la fecha establecida.

Tabla 14

10. ¿La empresa efectúa controles de periodo de conversión del inventario?

		Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Válido	Nunca	7	16.7	16.7	16.7
	Casi Nunca	15	35.7	35.7	52.4
	A Veces	12	28.6	28.6	81.0
	Casi Siempre	5	11.9	11.9	92.9
	Siempre	3	7.1	7.1	100.0
	Total	42	100.0	100.0	

Fuente: SPSS Vs. 25

Interpretación: El resultado mostrado de la tabla N°14, se puede visualizar que el 36% de la población muestral opina que la empresa casi nunca efectúa controles de periodo de conversión del inventario, es decir, no tienen en cuenta el periodo que se demora el inventario en convertirse en ventas. Es decir, mientras más pequeño sea el número, mejor será para la empresa. Así mismo, tendrá mayor rotación de sus activos por lo tanto contará con mayor liquidez. Lo cual es muy importante para la empresa ya que podrá cumplir con las obligaciones y así satisfacer sus necesidades.

Tabla 15

11. ¿La empresa evalúa periódicamente el periodo de cobranza?

		Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Válido	Nunca	20	47.6	47.6	47.6
	Casi Nunca	10	23.8	23.8	71.4
	A Veces	6	14.3	14.3	85.7
	Casi Siempre	2	4.8	4.8	90.5
	Siempre	4	9.5	9.5	100.0
	Total	42	100.0	100.0	

Fuente: SPSS Vs. 25

Interpretación: El resultado mostrado de la N°15, se puede visualizar que el 48% de la población muestral detallan que la entidad empresarial nunca evalúa periódicamente el

periodo de cobranza, no realizan el estudio necesario para determinar cuál es la cantidad de días en que el dinero proveniente de las cobranzas se transforma en dinero disponible para la entidad empresarial.

Tabla 16

12. ¿La empresa evalúa periódicamente el periodo de pago de las cuentas por pagar?

		Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Válido	Nunca	16	38.1	38.1	38.1
	Casi Nunca	13	31.0	31.0	69.0
	A Veces	5	11.9	11.9	81.0
	Casi Siempre	6	14.3	14.3	95.2
	Siempre	2	4.8	4.8	100.0
	Total	42	100.0	100.0	

Fuente: SPSS Vs. 25

Interpretación: El resultado mostrado de la tabla N°16, se puede visualizar que el 38% y 31% de la población muestral, refiere que la entidad empresarial nunca o casi nunca, respectivamente, evalúa periódicamente el periodo de pago de las cuentas por pagar, ello se observa a razón de que no programan sus pagos en base un análisis correcto. Además, cabe indicar que la presente empresa no cuenta con sistemas que permitan ver un análisis de las facturas vecindadas y de esta manera estar en alerta o tomar las medidas necesarias, como solicitar al proveedor un poco de tiempo para hacer el pago.

Tabla 17

13. ¿La empresa aplica periódicamente el ratio del activo circulante para hacer frente a sus deudas en el corto plazo?

		Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Válido	Nunca	8	19.0	19.0	19.0
	Casi Nunca	16	38.1	38.1	57.1
	A Veces	11	26.2	26.2	83.3
	Casi Siempre	6	14.3	14.3	97.6
	Siempre	1	2.4	2.4	100.0
	Total	42	100.0	100.0	

Fuente: SPSS Vs. 25

Interpretación: El resultado mostrado de la tabla N°17, se visualizar que el 38% de la población muestral, indican que la entidad empresarial casi nunca aplica periódicamente el ratio del activo circulante para enfrentar sus deudas en un corto tiempo, por lo que no realizan el correcto análisis para programar sus pagos o enfrentar los inconvenientes que existen. Por lo tanto, la empresa no tiene conocimiento si su activo puede cubrir sus pasivos.

Tabla 18

14. ¿La empresa aplica periódicamente el ratio de prueba ácida para pagar sus obligaciones?

		Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Válido	Nunca	13	31.0	31.0	31.0
	Casi Nunca	15	35.7	35.7	66.7
	A Veces	8	19.0	19.0	85.7
	Casi Siempre	4	9.5	9.5	95.2
	Siempre	2	4.8	4.8	100.0
	Total	42	100.0	100.0	

Fuente: SPSS Vs. 25

Interpretación: El resultado mostrado de la tabla N°18, se puede visualizar que el 36% de la población muestral, refieren que la organización casi nunca aplica de manera periódica el ratio de prueba ácida para cumplir con el pago de sus obligaciones, por lo que no conocen la situación real de la empresa en cuanto a liquidez.

Tabla 19

15. ¿La empresa aplica periódicamente el ratio de capital de trabajo para determinar el excedente de activos corrientes?

		Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Válido	Nunca	18	42.9	42.9	42.9
	Casi Nunca	9	21.4	21.4	64.3
	A Veces	5	11.9	11.9	76.2
	Casi Siempre	2	4.8	4.8	81.0
	Siempre	8	19.0	19.0	100.0
	Total	42	100.0	100.0	

Fuente: SPSS Vs. 25

Interpretación: Los resultados que se muestran en la tabla N°19, se puede visualizar que el 43% de personas encuestadas refiere que en la entidad empresarial nunca se aplica periódicamente la ratio de prueba absoluta para determinar el excedente de activos corrientes, siendo ésta una herramienta necesaria para mantener el equilibrio financiero de la empresa.

Tabla 20

16. ¿La empresa evalúa su capacidad de endeudamiento para cumplir con el pago de sus deudas?

		Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Válido	Nunca	17	40.5	40.5	40.5
	Casi Nunca	4	9.5	9.5	50.0
	A Veces	10	23.8	23.8	73.8
	Casi Siempre	4	9.5	9.5	83.3
	Siempre	7	16.7	16.7	100.0
	Total	42	100.0	100.0	

Fuente: SPSS Vs. 25

Interpretación: El resultado mostrado de la tabla N°20, se puede visualizar que el 40% de la población muestral indica que en la entidad empresarial nunca se evalúa la capacidad de endeudamiento para cumplir con el pago de sus deudas, puesto que se endeudan sin medir si podrán cumplir con dicho compromiso, ya sea a corto o a largo plazo.

Tabla 21

17. ¿La empresa cumple con los pagos a proveedores a corto plazo?

		Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Válido	Nunca	9	21.4	21.4	21.4
	Casi Nunca	11	26.2	26.2	47.6
	A Veces	10	23.8	23.8	71.4
	Casi Siempre	6	14.3	14.3	85.7
	Siempre	6	14.3	14.3	100.0
	Total	42	100.0	100.0	

Fuente: SPSS Vs. 25

Interpretación: El resultado mostrado de la tabla N°21, se puede visualizar que el 21% y

26% de la población muestral, indican que la entidad empresarial nunca y casi nunca, respectivamente, cumple con los pagos a proveedores a corto plazo por lo que demoran que su activo se convierta en líquidos. Por lo que también, el proceso de la compra, revisión, traslado a los establecimientos que tiene la empresa tarda días.

Tabla 22

18. ¿La empresa dispone de efectivo suficiente para el pago de sus obligaciones?

		Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Válido	Nunca	8	19.0	19.0	19.0
	Casi Nunca	14	33.3	33.3	52.4
	A Veces	12	28.6	28.6	81.0
	Casi Siempre	7	16.7	16.7	97.6
	Siempre	1	2.4	2.4	100.0
	Total	42	100.0	100.0	

Interpretación: El resultado mostrado de la tabla N°22, se puede visualizar que el 33% de la población muestral refiere que la entidad empresarial casi nunca dispone de efectivo suficiente para el pago de sus obligaciones, ya que no cuentan con un correcto control de su programación, ello depende mucho de la gestión del área de tesorería. Por lo que también, no realizan análisis de cuentas por pagar, cuales existen acumulación de pagos de varios proveedores producto a la falta de controles en los pagos lo que genera falta de disposición de efectivo.

Tabla 23

19. ¿La empresa tiene inversión en valores negociables?

		Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Válido	Nunca	4	9.5	9.5	9.5
	Casi Nunca	8	19.0	19.0	28.6
	A Veces	9	21.4	21.4	50.0
	Casi Siempre	11	26.2	26.2	76.2
	Siempre	10	23.8	23.8	100.0
	Total	42	100.0	100.0	

Fuente: SPSS Vs. 25

Interpretación: El resultado mostrado de la tabla N°23, se puede visualizar que el 26% de

la población muestral refieren que la entidad empresarial paga a sus proveedores con valores negociables, de tal forma que permite a los proveedores convertir sus valores negociables en efectivo. Dentro de los más usados en la presente empresa se encuentran: la factura negociable, letra de cambio y cheque, ya que permite al proveedor cobrarlo en corto plazo, y así seguir al proveedor en la ejecución de sus labores.

Tabla 24

20. ¿La empresa dispone de saldo en las cuentas corrientes para cubrir todas las cuentas por pagar?

		Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Válido	Nunca	10	23.8	23.8	23.8
	Casi Nunca	9	21.4	21.4	45.2
	A Veces	8	19.0	19.0	64.3
	Casi Siempre	8	19.0	19.0	83.3
	Siempre	7	16.7	16.7	100.0
	Total	42	100.0	100.0	

Fuente: SPSS Vs. 25

Interpretación: El resultado mostrado de la tabla N°24, se puede visualizar que el 24% de la población muestral refiere que la entidad empresarial no cuenta con saldo suficiente en sus cuentas corrientes para cubrir todas las cuentas por pagar. Ya que, la mayoría de sus activos lo tiene invertido en mercaderías, y los resultados de las ventas tardan en ser depositadas en la cuenta bancaria de la empresa.

3.2. Validación de Hipótesis

3.2.1. Prueba de normalidad

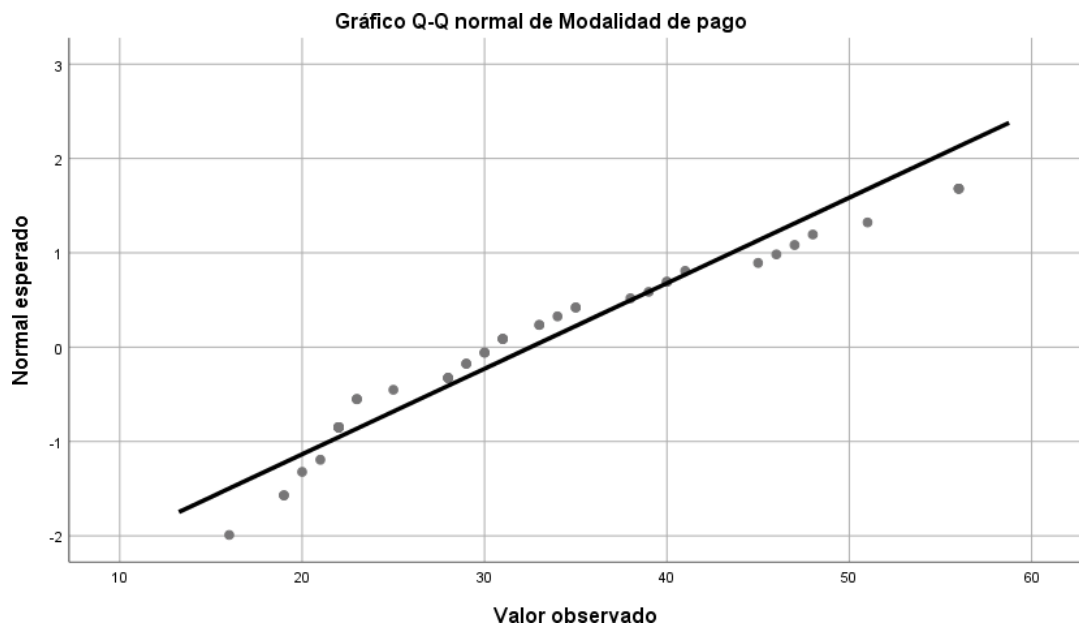
Para García (2016), describe que el test correspondiente a Shapiro-Wilk, ayuda a identificar el comportamiento de la información que es participe de la investigación y que va a ser útil para aquellas muestras que sean inferiores a los 50 ítems.

Tabla 25

	Pruebas de normalidad					
	Kolmogorov-Smirnov ^a			Shapiro-Wilk		
	Estadístico	gl	Sig.	Estadístico	gl	Sig.
Modalidad de pago	.126	42	.090	.928	42	.011
Liquidez	.161	42	.008	.924	42	.008

a. Corrección de significación de Lilliefors

Figura 01



3.2.2. Validación de hipótesis

La aplicación de prueba de hipotética en una investigación, permitirá saber si una hipótesis formulada se acepte o rechace. El resultado de esta permitirá saber el significado de importancia del estudio y la toma de decisión que será de beneficio para una entidad (Universidad Nacional Autónoma de México, 2016, p. 15).

En la validez hipotética, con objeto de obtener la determinación de las correlaciones de cada variable, se optó por el uso del coeficiente de correlación de Spearman.

En el 2014, Hernández et al, determinan que el coeficiente de correlación establecido por Rho Spearman, sirve de soporte para analizar las relaciones que tienen dos variables medibles en un nivel específico por cada intervalo.

Por otro lado, Tomas Sábado (2009, pág. 104), describe al coeficiente de correlación de

Rho Spearman, como un tipo de prueba no normal o no paramétrica que identifica que tan asociado esta una variable de otra, la única condición es que una de ella sea de tipo ordinal. Los valores de correlación que las variables pueden adoptar están en un rango de -1 y +1, los cuales indicarían si existe una correlación positiva o negativa.

Coefficiente de correlación establecido por Rho Spearman

Se determina el coeficiente Rho de Spearman de la siguiente manera:

Desde 0.000 hasta los 0.099 indica que No hay Relación

Desde 0.100 hasta los 0.029 indica una Relación muy débil

Desde 0.300 hasta los 0,499 indica una Relación débil

Desde 0.500 hasta los 0,699 indica una Relación moderada

Desde 0.700 hasta los 0,899 indica una Relación fuerte

Desde 0.900 hasta los 0,999 indica una Relación muy fuerte

Si es 1.00 indica una Relación perfecta

3.2.3. Prueba de correlación

Prueba de correlación de hipótesis general

H_a = Hipótesis Alterna: La modalidad de pago a proveedores se relaciona con la liquidez de la empresa Inversiones Rubins en el distrito de Ate, periodo 2019.

H_0 = Hipótesis Nula: La modalidad de pago a proveedores no se relaciona con la liquidez de la empresa Inversiones Rubins en el distrito de Ate, periodo 2019.

Tabla 26 Correlación de la hipótesis general

Correlaciones

			Modalidad de pago	Liquidez
Rho de Spearman	Modalidad de pago a proveedores	Coeficiente de correlación	1.000	.834**
		Sig. (bilateral)	.	.000
		N	42	42
	Liquidez	Coeficiente de correlación	.834**	1.000
		Sig. (bilateral)	.000	.
		N	42	42

** . La correlación es significativa en el nivel 0,01 (bilateral).

Interpretación: Según el resultado mostrado de la tabla N°26, la prueba estadística de la variable (1) modalidad de pago a proveedores y la variable (2) liquidez de la entidad empresarial Inversiones Rubins SAC, del distrito de Ate, 2019. Mediante la correlación establecida por Rho Spearman se aprecia una significancia de 0.834 y un valor de p igual a 0,000 que es inferior a 0.050, significa que se opta por la aceptación de la hipótesis alterna planteada y el rechazo de la hipótesis nula, se corrobora que hay correlación positiva fuerte, lo que determina que la modalidad de pago a proveedores se relaciona con la liquidez en la empresa Inversiones Rubins SAC., del distrito de Ate, 2019.

Prueba de la hipótesis específica 01

H_a = Hipótesis Alterna: La condición de pago se relaciona con la liquidez de la empresa Inversiones Rubins SAC en el distrito de Ate – 2019.

H_0 = Hipótesis Nula: La condición de pago no se relaciona con la liquidez de la empresa Inversiones Rubins SAC en el distrito de Ate – 2019.

Tabla 27 Correlación de la hipótesis específica 01

			Condición de pago	Liquidez
Rho de Spearman	Condición de pago	Coefficiente de correlación	1.000	.790**
		Sig. (bilateral)	.	.000
		N	42	42
	Liquidez	Coefficiente de correlación	.790**	1.000
		Sig. (bilateral)	.000	.
		N	42	42

** . La correlación es significativa en el nivel 0,01 (bilateral).

Interpretación: Según el resultado mostrado de la tabla N°27, la prueba estadística de la dimensión condición de pago y la variable liquidez de la entidad empresarial Inversiones Rubins SAC, del distrito de Ate, 2019. Mediante la correlación establecida por Rho Spearman, se aprecia una significancia de 0.790 y un valor de p igual a 0,000 que es inferior a 0.050, significa que se opta por la aceptación de la hipótesis alterna planteada y el rechazo de la hipótesis nula, se corrobora que hay correlación positiva fuerte, lo que determina que la condición de pagose relaciona con la variable liquidez en la empresa Inversiones Rubins SAC., del distrito de Ate, 2019.

Prueba de la hipótesis específica 02

H_a = Hipótesis Alterna: La forma de pago se relaciona con la liquidez de la empresa Inversiones Rubins SAC enel distrito de Ate – 2019.

H_0 = Hipótesis Nula: La forma de pago no se relaciona con la liquidez de la empresa Inversiones Rubins SAC enel distrito de Ate – 2019.

Tabla 28 Correlación de la hipótesis específica 02

Correlaciones			Formas de pago	Liquidez
Rho de Spearman	Formas de pago	Coeficiente de correlación	1.000	.813**
		Sig. (bilateral)	.	.000
		N	42	42
	Liquidez	Coeficiente de correlación	.813**	1.000
		Sig. (bilateral)	.000	.
		N	42	42

** . La correlación es significativa en el nivel 0,01 (bilateral).

Interpretación: Según el resultado mostrado de la tabla N° 28, la prueba estadística de la dimensión formas de pago y la variable liquidez de la entidad empresarial Inversiones Rubins SAC, del distrito de Ate, 2019. Mediante la correlación establecida por Rho Spearman, se aprecia una significancia de 0.813 y un valor de p igual a 0,000 que es inferior a 0.050, significa que se opta por la aceptación de la hipótesis alterna planteada y el rechazo de la hipótesis nula, se corrobora que hay correlación positiva fuerte, lo que determina que la dimensión formas de pago se relaciona con la variable liquidez en la empresa Inversiones Rubins SAC., del distrito de Ate, 2019.

Prueba de la hipótesis específica 03

H_a = Hipótesis Alterna: El ciclo de conversión del efectivo se relaciona con la liquidez de la empresa InversionesRubins SAC en el distrito de Ate – 2019.

H_0 = Hipótesis Nula: El ciclo de conversión del efectivo no se relaciona con la liquidez de la empresa InversionesRubins SAC en el distrito de Ate – 2019.

Tabla 29 Correlación de la hipótesis específica 03

Correlaciones

	Ciclo de conversión del efectivo		Ciclo de conversión del efectivo	Liquidez
Rho de Spearman	Ciclo de conversión del efectivo	Coefficiente de correlación	1.000	.755**
		Sig. (bilateral)	.	.000
		N	42	42
	Liquidez	Coefficiente de correlación	.755**	1.000
		Sig. (bilateral)	.000	.
		N	42	42

** . La correlación es significativa en el nivel 0,01 (bilateral).

Interpretación: Según el resultado mostrado de la tabla N° 29, la prueba estadística de la dimensión ciclo de conversión del efectivo y la variable liquidez de la entidad empresarial Inversiones Rubins SAC, del distrito de Ate, 2019. Mediante la correlación establecida por Rho Spearman, se aprecia una significancia de 0.755 y un valor de p igual a 0,000 que es inferior a 0.050, significa que se opta por la aceptación de la hipótesis alterna planteada y el rechazo de la hipótesis nula, se corrobora que hay correlación positiva fuerte, lo que determina que la dimensión ciclo de conversión del efectivo se relaciona con la variable liquidez en la empresa Inversiones Rubins SAC., del distrito de Ate, 2019.

IV. DISCUSIÓN

El principal objetivo que se tuvo, para el presente proyecto de tesis, fue la determinación de la relación que hay en la Modalidad de Pagos a Proveedores y Liquidez de la empresa Inversiones Rubins SAC año 2019.

Para determinar la validez de los instrumentos primero se procedió con la validación y aprobación mediante el juicio de tres expertos, considerados como especialistas en investigación y segundo, se procedió con la realización del análisis de confiabilidad del cuestionario, que fue considerado como instrumento para la investigación, el cual fue puesto a prueba mediante el coeficiente de correlación Alfa de Cronbach ejecutado por el programa IBM SPSS Statistics Versión 25, con el objetivo de poder definir la precisión, consistencia y correlación de cada variable con los ítems de las encuestas. El cuestionario estuvo conformado por 20 ítems, de los cuales 12 correspondan a la variable 1: Modalidad de pagos a proveedores y 8 a la variable 2: Liquidez. Asimismo, se obtuvo una cantidad muestral de 42 personas que laboran en las diferentes áreas de la empresa Inversiones Rubins SAC, la cual se obtuvo en base a la muestra censal, donde indica que el total de la población es igual a la muestra.

Relacionado a la prueba de confiabilidad de la variable 1 se obtuvo en el Alfa de Cronbach de la (variable 1 = 0.885) lo cual significa lo cual indica que se encuentra en un nivel positivo fuerte de fiabilidad. Corral (2009) opina, para poder determinar el nivel de precisión del instrumento, es necesario basarnos en la tabla de rangos y magnitudes que determinan la exactitud de la fiabilidad para el instrumento de estudio, considerado que es aceptable. Aquel valor que se aproxime a 1, será más confiable. Y que se encuentra en un nivel de correlación positiva fuerte. Según los resultados estadísticos obtenidos, la modalidad de pago a proveedores tiene relación directa con la liquidez de la entidad empresarial Inversiones Rubins SAC, Ate periodo 2019.

Relacionado al test de comprobación para la confiabilidad de la variable 2, se obtuvo un resultado igual a 0.840, lo cual significa lo cual indica que se encuentra en un nivel positivo fuerte de fiabilidad. Corral (2009) opina, para poder determinar el nivel de precisión del instrumento, es necesario basarnos en la tabla de rangos y magnitudes que determinan la

exactitud de la fiabilidad para el instrumento de estudio, considerado que es aceptable. Aquel valor que se aproxime a 1, será más confiable. Y que se encuentra en un nivel de correlación positiva fuerte. Según el resultado obtenido en la prueba estadística, la modalidad de pago a proveedores está relacionada con la liquidez en la empresa Inversiones Rubins SAC, Ate periodo 2019.

Del resultado obtenido en la hipótesis general se llegó a realizar de comprobación establecido por Rho Spearman, lo que determinó el nivel de correlación entre la modalidad de pagos a proveedores y la liquidez, de las cuales se obtuvo el coeficiente de correlación de 0.834 por lo que se identificó la correlación positiva fuerte y el sig. 0,000, que dio a conocer que existe correlación, lo cual conlleva al rechazo de la hipótesis nula y la aceptación de la hipótesis alterna. Como parte final del resultado obtenido en esta investigación, permitió aclarar que la Modalidad de pagos a proveedores se correlaciona con la solvencia económica conocida como liquidez de la entidad empresarial Inversiones Rubins SAC, Año 2019.

Tales resultados se encuentran en la información contenida en las tablas N° 7, 8, 9, 16 y 22, los cuales hacen referencia a que la modalidad de pagos a proveedores se relaciona con la liquidez ya que un gran número de la población muestral, refiere que la entidad empresarial casi nunca se ejecuta los pagos a proveedores en los plazos fijados, no tienen en consideración la liquidez con la que dispone. Por otro lado, la empresa casi nunca realiza pagos al contado, sin medir los beneficios que podría obtenerse. Así mismo, la negociación con los proveedores no les ha resultado efectivo. La empresa no evalúa el periodo de pago a los proveedores, de ello también depende para realizar pagos a corto plazo.

Por otro lado, la modalidad de pago a proveedores permite obtener máximos aplazamientos de pago y condiciones ventajosas de tal forma que permita cumplir con la fecha de vencimiento, centrándose especialmente dentro del circuito de pagos y así hacer un buen uso de los recursos, que permitirá controlar la liquidez a largo plazo y mantener la continuidad de la empresa a través de los años.

A su vez Amez Rojas & Amez Rojas, (2017), en su trabajo de investigación denominado

“Sanciones tributarias de los comprobantes de pago y su efecto en la liquidez de la empresa Sr. Buses SAC del distrito de la Victoria en el año 2013”. Confirman que la entidad empresarial efectivamente realiza flujo de caja anual proyectado y que actualmente se ve afectado por no contar con la disponibilidad de efectivo que sirva para salvaguardar multas, sanciones, gastos por comisión de bienes, etc. Además, no se encontró la información de la aplicación de los ratios de liquidez. Así mismo, la empresa no cuenta con efectivo suficiente para cubrir sus obligaciones en el corto plazo.

En el caso del resultado obtenido para la hipótesis específica N° 01, se llegó a realizar el test establecido por Rho Spearman, lo cual determinó el nivel de la correlación entre la condición de pago y la liquidez, de las cuales se llegó a conseguir un valor igual a 0.790, lo que identificó la correlación positiva fuerte y el sig. 0,000, que dio a conocer que existe correlación, lo cual conllevó a rechazar de la hipótesis nula y aceptar la hipótesis alterna. Como parte final del resultado obtenido en esta investigación, permitió aclarar que la condición de pago se correlaciona con la solvencia económica conocida como liquidez de la entidad empresarial Inversiones Rubins SAC, Año 2019.

De los resultados obtenidos según las tablas N° 6, 7, 8, 9 y 22; se indica que la condición de pago se relaciona con la liquidez de la empresa Inversiones Rubin's S.A.C, año 2019, se observa que la empresa no tiene presente las condiciones de pago, las cuales son acuerdos de pago con los proveedores, casi nunca realizan pagos anticipados para la compra de mercaderías, de esa manera no otorgan confianza al proveedor, por otro lado casi nunca realizan pagos al contado para evitar gastos financieros, los cuales nacen de la impuntualidad de pagos, teniendo como consecuencia gastos innecesarios. Así mismo, se puede afirmar que no cumplen con los plazos de pago fijados con el proveedor, ello conlleva a que no analizan sus índices de liquidez para realizar un adecuado cronograma, cabe indicar que la empresa a veces realiza negociación con los proveedores para obtener beneficios, sin embargo, no plasman el problema de liquidez que tienen, para poder ponerse de acuerdo respecto a los plazos de pago.

Todos los resultados que fueron aplicados en este proyecto tienen relación con todos los resultados que se obtuvieron en la investigación.

Mayra Claribeth & Toala Jiménez, (2017), en su proyecto de tesis denominado “Modelo de gestión financiera para controlar la liquidez en ExportJaime SA”. Confirma que no se aplica estrategias de pronto pago para obtención de liquidez inmediata de la empresa ExportJaime SA.

En el caso del resultado obtenido para la hipótesis específica N° 02, se llegó a realizar el test establecido por Rho Spearman, lo cual determinó el nivel de la correlación entre la forma de pago y la liquidez, de las cuales se llegó a conseguir un valor igual a 0.813, lo que identificó la correlación positiva fuerte y el sig. 0,000, que dio a conocer que existe correlación, lo cual conllevó a rechazar la hipótesis nula y aceptar la hipótesis alterna. Como parte final del resultado obtenido en esta investigación, permitió aclarar que las formas de pago se correlacionan con la solvencia económica conocida como liquidez de la entidad empresarial Inversiones Rubins SAC, Año 2019.

De los resultados obtenidos en las tablas N° 10, 11, 12, 13, 22, 23 y 24 se afirma que la forma de pago se relaciona con la liquidez de la empresa Inversiones Rubin's S.A.C., año 2019; se determina que la empresa no prioriza las formas de pago, puesto que nunca realiza pagos en efectivo, al no contar con disponibilidad en caja y no realizar su programación en base a las necesidades de pago, así mismo se refleja que la empresa casi nunca realiza depósitos a cuenta para efectuar un pago adelantado, omite el empleo de cheques diferidos, se relaciona a causa de que no evalúan sus activos líquidos, como los valores negociables, dinero en efectivo o monitoreando los saldos de cuentas corrientes.

Todos los resultados que fueron aplicados en este proyecto tienen relación con todos los resultados que se obtuvieron en la investigación.

Pacho Guamán & Quiridunbay Pasato, (2016). En su trabajo de investigación. Determina que los departamentos relacionados con los pagos no están definidas sobre sus responsabilidades de los funcionarios de los departamentos involucradas esto ocasiona evasión de responsabilidades e incumplimiento de funciones, por lo que es de suma importancia que se establezcan políticas por escrito sobre todo las funciones y responsabilidades en cada departamento con el propósito que se pueda agilizar el pago a proveedores. Asimismo, permita evaluar el trabajo.

En el caso del resultado obtenido para la hipótesis específica N° 03, se llegó a realizar el test establecido por Rho Spearman, lo cual determinó el nivel de la correlación entre el ciclo de conversión del efectivo y la liquidez, de las cuales se llegó a conseguir un valor igual a 0.755, lo que identificó la correlación positiva fuerte y el sig. 0,000, que dio a conocer que existe correlación, lo cual conllevó a rechazar la hipótesis nula y aceptar la hipótesis alterna. Como parte final del resultado obtenido en esta investigación, permitió aclarar que el ciclo de conversión del efectivo se correlaciona con la solvencia económica conocida como liquidez de la entidad empresarial Inversiones Rubins SAC, Año 2019.

Según los resultados de las tablas N° 14, 15, 16, 20 y 21, se determina que el ciclo de conversión del efectivo, se encuentra relacionada con la solvencia económica conocida como liquidez de la entidad empresarial Inversiones Rubin's S.A.C., año 2019; ya que la empresa casi nunca efectúa controles de periodo de conversión del inventario, por lo que no conocen cuánto tiempo se demoran los inventarios en convertirse en líquidos, nunca evalúan periódicamente el periodo de cobranzas, ni el periodo de pago de las cuentas por pagar, la empresa al no evaluar el ciclo de conversión no analiza los índices de liquidez, por lo que se afirma que ambas variables se relacionan, puesto que de la evaluación de ambas se toman las mejores decisiones respecto a la mejor programación de pagos.

V. CONCLUSIONES

Después de haber realizado los diferentes procedimientos se concluye lo siguiente:

1. Se llegó a determinar que la modalidad de pago a proveedores se llega a relacionar con la solvencia económica conocida como liquidez de la entidad empresarial Inversiones Rubins SAC, distrito Ate, 2019. Según correlación de Spearman hay una relación positiva fuerte. Así mismo, se llegó a la conclusión de que la organización no ejecuta el análisis financiero de la liquidez, para proyectar los pagos a proveedores, por lo que no tienen establecido políticas de pagos, así como también requieren aplazamientos o recurren al endeudamiento para cumplir con los pagos, de manera que se generan gastos financieros, producto de dichos aplazamientos.
2. En la hipótesis específica N°1, se determinó que la condición de pago se llega a relacionar con la solvencia económica conocida como liquidez de la organización Inversiones Rubins SAC, distrito de Ate del periodo 2019. Por lo que, se concluye que la empresa no tiene claro las condiciones de pago, las cuales permiten que la empresa y el proveedor determinen de qué manera se realizará el proceso de pago, ya sea al contado, a crédito, anticipo etc. Por otro lado, la empresa no tiene consideración sobre la importancia de la negociación, lo cual no otorga confianza al proveedor.
3. En la segunda hipótesis específica, se llegó a determinar que las formas de pago se relacionan con la solvencia económica conocida como liquidez de la organización Inversiones Rubins SAC, distrito de Ate del periodo 2019. Por lo que se concluye que la empresa no analiza la mejor forma de pago para ser aplicada de acuerdo a la necesidad del proveedor y la disponibilidad de la empresa, ya sea en efectivo, transferencia bancaria, depósito en cuenta, etc.; al no tener una correcta programación evaluando la liquidez, así mismo se concluye que no emplean los cheques diferidos.
4. En la tercera hipótesis específica, se llegó a determinar que el ciclo de conversión de efectivo se relaciona con la solvencia económica conocida como liquidez de la organización Inversiones Rubins SAC, distrito de Ate del periodo 2019. Por lo que se concluye que al no contar con controles del ciclo de conversión del efectivo no podrá controlar el tiempo de rotación de sus activos. Es de suma importancia tener claro el periodo de conversión del inventario, periodo de cobranza y el tiempo de aplazamiento de cuentas por pagar., ya que son controles que permite medir el tiempo que corre desde el pago de la compra de mercadería hasta la cobranza por las ventas realizadas. Por otro lado, debido a la falta de liquidez la empresa queda obligada a recurrir al endeudamiento para poder cumplir con los pagos, sin embargo, este indicador no es evaluado.

VI. RECOMENDACIONES

Seguidamente se proponen las recomendaciones del presente estudio, enfocadas en el análisis de la modalidad de pago a proveedores y la liquidez de la entidad empresarial Inversiones Rubins SAC Ate periodo 2019. Estas recomendaciones son las siguientes:

1. Respecto a la modalidad de pago a proveedores, se recomienda a los responsables del área de compras y tesorería, incorporar políticas de pago, las cuales deben ser controladas periódicamente, incluyendo el análisis de razones financieras, tales como: activo circulante, prueba absoluta, prueba ácida, capacidad de endeudamiento, entre otros, de tal forma permitiría cumplir con los pagos programados.
2. Se recomienda realizar un plan estratégico para analizar a aquellos proveedores que nos brindan mejores ventajas, más convenientes, que satisfagan las necesidades de la empresa. Así mismo, es importante impulsar las estrategias de negociación, para ello el personal del área de compras en coordinación con el área de capacitaciones debe contar con las capacitaciones y cursos para potenciar dicha habilidad. Evaluar las condiciones de pago óptimas permitirá programar con eficiencia las fechas de pago, y así controlar la liquidez de la empresa.
3. Se recomienda implementar un sistema que permita controlar eficientemente la fecha de vencimiento de las facturas por pagar especialmente los pagos con transferencia bancaria y efectivo. Es importante que la empresa realice un presupuesto y hacer un buen manejo de él. Así mismo se recomienda implementar políticas para que los resultados de las ventas sean depositados en la cuenta de la empresa diariamente o dependiendo del flujo de ventas.
4. Se recomienda incorporar como una práctica periódica trimestral el cálculo del ciclo de conversión del efectivo, con el propósito de disminuir los días de las compras de mercaderías hasta la cobranza, producto de las ventas. Así mismo, se recomienda analizar las razones financieras tales como: prueba ácida, activo circulante, prueba absoluta, entre otros; con el fin de determinar la rotación de los activos líquidos, ya que permitirá diagnosticar si la empresa tiene la capacidad de convertir sus activos en líquidos a corto plazo.

REFERENCIAS

- Amez Rojas, L. E., & Amez Rojas, Y. E. (2017). *Tesis*. Obtenido de <http://repositorio.uch.edu.pe/handle/uch/138>
- Andrade, P., & Miguel, A. (2018). Ratios o razones financieras. *Gaceta Jurídica*, 55.
- Ayala, J. (2016). *Gestión de compras*. Madrid: Editorial Editex S.A.
- Baena, D. (2014). *Análisis financiero* (2 ed.). Bogotá: Ecoe Ediciones.
- Beltrán, A., & Cueva, H. (2018). *Evaluación privada de proyectos* (5 ed.). Lima: Universidad del Pacífico.
- Brealey, R., Myers, S., & Allen, F. (2015). *Principios de Fianzas Corporativas* (11 ed.). Mexico: Mc Graw Hill Education.
- Córdoba, M. (2012). *Gestión financiera*. Bogota: Ecoe Ediciones.
- Córdoba, M. (2014). *Análisis financiero*. Bogotá: Ecoe Ediciones.
- Diez, J. (2017). *MF0244_3 - Medios de pago internacionales*. España: Editorial Elearning S.L.
- Gael, S. (2015). *Financiamiento ratios*. Obtenido de <https://search.proquest.com/docview/2131393271/bookReader?accountid=37408&ppg=24>
- Gamez, P. C., Malaffo, E., Huesca, R., & Turin, M. D. (2017). *¡VAMOS AL GRANO!: Manual Rapido de español comercial y socio-económico para italianos*. G. Giappichelli. Obtenido de <https://search.proquest.com/docview/2134736850?accountid=37408>
- García, Z., & Medina, M. (2018). *Percepción sobre control interno y obligaciones de pago a proveedores en la Universidad Nacional San Cristóbal de Huamanga, Ayacucho 2017*. Peru.
- Gudiño, J. (2014). *Glosario contable y financiero* (2 ed.). Bogota: Colombia.
- Haro, R., & Rosario, J. (2017). *Gestión Financiera*. Alemania: Editorial de Alemania. Obtenido de <https://books.google.com.pe/books?id=MXQrDwAAQBAJ&printsec=frontcover&dq=Gesti%C3%B3n+Financiera&hl=es&sa=X&ved=0ahUKEwiKjLTio9LIAhUso1kKHSKfC0gQuwUIPTAC#v=onepage&q=Gesti%C3%B3n%20Financiera&f=false>
- Hernández, R., Fernández, C., & Baptista, P. (2014). *Metodología de la investigación* (6 ed.). México: McGraw-Hill.
- Hinojosa Rodríguez, E. S. (2017). *Tesis*. Obtenido de <http://repositorio.ucv.edu.pe/handle/UCV/6328>

- Jose, M. (2019). *Finanzas para todos* (2 ed.). Madrid: LID Editorial.
- Malhotra, N. (2012). *Investigación de mercados un enfoque aplicado*. México: Pearson educación.
- Mayra Claribeth, A. L., & Toala Jiménez, S. L. (2017). *Tesis*. Obtenido de <http://repositorio.ug.edu.ec/handle/redug/23049>
- Mills, H. (2016). *Negociar: El arte de ganar*. De Vecchi Ediciones. Obtenido de <https://search.proquest.com/docview/2134362499/bookReader?accountid=37408&ppg=13>
- Montaño, F. (2018). *Gestión y control de presupuesto de tesorería*. Ic Editorial.
- Montserrat, E. (2016). *Calculo comercial Interés y descuento*. Madrid: Editorial Editex S.A.
- Morales, A., Morales, J., & Alcocer, F. (2014). *Administración Financiera*. Mexico: Grupo Editorial Patria. Obtenido de <https://books.google.com.pe/books?isbn=6074388598>
- Neira Vélez, W. J. (2016). *Tesis*. Obtenido de <http://repositorio.ug.edu.ec/handle/redug/19489>
- Ñaupas, A., Mejía, E., & Villagómez, A. (2013). Metodología de la investigación cuantitativa-cualitativa y redacción de tesis. *Revista de pensamiento crítico latinoamericano*, <http://pacarinadelsur.com/home/senas-y-resenas/1001-metodologia-de-la-investigacion-cuantitativa-cualitativa-y-redaccion-de-tesis>.
- Ortega, F. (2014). *La gestión de la Liquidez*. España: ESIC Editorial.
- Pacho Guamán, L. J., & Quiridunbay Pasato, A. B. (2016). *Tesis*. Obtenido de <http://dspace.ucuenca.edu.ec/handle/123456789/25506>
- Pincay Suarez, K., & Sarabia Rivera, J. (2018). *Tesis*. Obtenido de <http://repositorio.ug.edu.ec/handle/redug/33281>
- Ramos, R., Rosa, J., & Pablo, J. (2016). *Compendio básico de finanzas*. Alemania: Universidad de Alemania.
- Tomas, J. (2009). *Fundamentos de bioestadística y análisis de datos para enfermería* (1 ed.). Barcelona: España.
- Tracy, B. (2015). *Negociación*. Mexico: Rio de Janeiro.
- Yáñez, D. (2015). Investigación Explicativa: Características, Técnicas y ejemplos. <https://www.lifeder.com/investigacion-explicativa/>.

ANEXOS

Anexo N° 01 Matriz de Consistencia

Modalidad de Pagos a Proveedores y la Liquidez de la Empresa Inversiones Rubins SAC Ate – 2019

PROBLEMAS	OBJETIVOS	HIPÓTESIS	VARIABLES	INDICADORES	METODOLOGÍA
<p>GENERAL ¿De qué manera la modalidad de pagos a proveedores se relaciona con la liquidez de la empresa Inversiones Rubins SAC en el distrito de Ate - 2019?</p> <p>ESPECÍFICO ¿De qué manera la condición de pago se relaciona con la liquidez de la empresa Inversiones Rubins SAC en el distrito de Ate - 2019?</p> <p>¿De qué manera la forma de pago se relaciona con la liquidez de la empresa Inversiones Rubins SAC en el distrito de Ate - 2019?</p> <p>¿De qué manera el ciclo de conversión del efectivo se relaciona con la liquidez de la empresa Inversiones Rubins SAC en el distrito de Ate - 2019?</p>	<p>GENERAL Determinar de qué manera la modalidad de pago a proveedores se relaciona con la liquidez de la empresa Inversiones Rubins en el distrito de Ate, periodo 2019.</p> <p>ESPECÍFICO Determinar la relación de la condición de pago en la liquidez de la empresa Inversiones Rubins SAC en el distrito de Ate - 2019</p> <p>Determinar la relación de la forma de pago en la liquidez de la empresa Inversiones Rubins SAC en el distrito de Ate - 2019</p> <p>Determinar la relación del ciclo de conversión del efectivo de la liquidez de la empresa Inversiones Rubins SAC en el distrito de Ate - 2019</p>	<p>GENERAL La modalidad de pago a proveedores se relaciona con la liquidez de la empresa Inversiones Rubins en el distrito de Ate, periodo 2019</p> <p>ESPECÍFICO La condición de pago se relaciona con la liquidez de la empresa Inversiones Rubins SAC en el distrito de Ate - 2019</p> <p>La forma de pago se relaciona con la liquidez de la empresa Inversiones Rubins SAC en el distrito de Ate - 2019</p> <p>El ciclo de conversión del efectivo se relaciona con la liquidez de la empresa Inversiones Rubins SAC en el distrito de Ate - 2019</p>	<p>Modalidad de Pago a Proveedores</p> <p>Liquidez</p>	<ul style="list-style-type: none"> - Descuento - Anticipo - Al contado - Crédito con plazos de pago - Negociación - Efectivo - Transferencia bancaria - Deposito a cuenta - Cheque diferido - Periodo de conversión del inventario - Periodo de cobranza - Periodo de aplazamiento de cuentas por pagar <ul style="list-style-type: none"> - Activo circulante - Prueba acida - Prueba absoluta - Capacidad de endeudamiento - Corto plazo - Dinero en efectivo - Valores negociables - Saldo de cuentas corrientes 	<p>1. TIPO DE ESTUDIO. El tipo de estudio a realizar es Aplicada</p> <p>2. NIVEL DE ESTUDIO. Descriptivo correlacional</p> <p>3. DISEÑO DE ESTUDIO. El tipo de diseño a realizar es no experimental, porque no manipularemos las variables.</p> <p>4. MÉTODO DE INVESTIGACIÓN. Es cuantitativo POBLACIÓN. Área Contabilidad, Tesorería, compras, Planeamiento Finanzas y comercial, Gerencia Administrativa y Análisis logístico. (42 personas)</p> <p>6. TAMAÑO DE MUESTRA. La unidad de análisis de estudio se extraerá toda la población del área administrativa. Conformado por 42 trabajadores de oficina.</p> <p>7. TÉCNICAS E INSTRUMENTOS Variable 1: MODALIDAD DE PAGO A PROVEEDORES. Técnica: La técnica a utilizar será la encuesta Instrumento: El instrumento será el cuestionario. Variable 2: LIQUIDEZ Técnica: La técnica a utilizar será la encuesta Instrumento: El instrumento será el cuestionario</p>

Fuente: Elaboración Propia

Anexo N° 02 Carta de autorización

FOOTLOOSE

INVERSIONES RUBIN'S S.A.C
Calle Vulcano 176
Ate - Lima, Perú
T. (+51) 349 6237

CARTA DE AUTORIZACION

Lima, 10 de setiembre del 2019

Señores:

UNIVERSIDAD CÉSAR VALLEJO

Apreciado,

Yo Miguel Angel Vergara Rubín, en mi calidad de representante legal de la empresa Inversiones Rubins S.A.C. con RUC 20427799973, autorizo a Jaime Flores Villanueva con DNI 47077528, de la Universidad CÉSAR VALLEJO, a utilizar información confidencial de la empresa para el desarrollo de su tesis, denominado; Modalidad de Pagos a Proveedores y la Liquidez de la Empresa Inversiones Rubins SAC Ate - 2019.

Asimismo, como condición contractual, el estudiante asume que toda información y el resultado de la tesis serán de uso exclusivamente académico.

Se expide el presente documento para fines consiguientes.

Atentamente,



INVERSIONES RUBIN'S S.A.C.
.....
Miguel Angel Vergara Rubin
Gerente General

Anexo N° 03 Cuestionario

MODALIDAD DE PAGOS A PROVEEDORES Y LA LIQUIDEZ DE LA EMPRESA
INVERSIONES RUBINS SAC ATE - 2019

Señores: el siguiente cuestionario tiene por propósito de recopilar información, su respuesta será de gran apoyo por lo que agradecemos conteste con veracidad las siguientes preguntas. La cual tiene en carácter de ANÓNIMA y su procesamiento será reservado, por lo que pedimos seriedad en sus respuestas. Marque con un aspa (X) en el recuadro que crea conveniente, para tal efecto encontrará 5 diferentes estimaciones:

Nunca (1). Casi nunca (2). A veces (3). Casi siempre (4). Siempre (5)

N°	MODALIDAD DE PAGOS A PROVEEDORES	CALIFICACIÓN				
		1	2	3	4	5
Condición de Pago						
1	Los descuentos obtenidos por realizar compra por volumen permiten mejorar la liquidez de la empresa					
2	La empresa realiza pagos anticipados para la compra de mercaderías.					
3	La empresa realiza pago al contado para evitar gastos financieros.					
4	Los pagos se efectúan en los plazos fijados					
5	La empresa efectúa negociación para obtener beneficios					
Formas de Pago		1	2	3	4	5
6	La empresa realiza pagos en efectivo					
7	La transferencia bancaria es la mejor forma para hacer pagos					
8	La empresa realiza depósitos a cuenta que permite hacer un pago adelantado					
9	La empresa efectúa sus pagos utilizando cheque diferido					
Ciclo de Conversión el Efectivo		1	2	3	4	5
10	La empresa efectúa controles de periodo de conversión del inventario					
11	La empresa evalúa periódicamente el periodo de cobranza					
12	La empresa evalúa periódicamente el periodo de pago de las cuentas por pagar					

N°	LIQUIDEZ	CALIFICACIÓN				
		1	2	3	4	5
Índice de Liquidez						
13	La empresa aplica periódicamente el ratio del activo circulante para hacer frente a sus deudas en el corto plazo					
14	La empresa aplica periódicamente el ratio de prueba ácida para pagar sus obligaciones					
15	La empresa aplica periódicamente el ratio de prueba absoluta para determinar el excedente de activos corrientes					
Endeudamiento		1	2	3	4	5
16	La empresa evalúa su capacidad de endeudamiento para cumplir con el pago de sus deudas					
17	La empresa cumple con los pagos a proveedores a corto plazo					
Activos Líquidos		1	2	3	4	5
18	La empresa dispone de efectivo suficiente para el pago de sus obligaciones					
19	La empresa tiene inversión en valores negociables					
20	La empresa dispone de saldo en las cuentas corrientes para cubrir todas las cuentas por pagar					

Gracias por su gentil apoyo

Anexo N° 04 Documentos para validar los instrumentos de medición a través de juicio de expertos



CARTA DE PRESENTACIÓN

Señor(a)(ita):
Presente

Asunto: VALIDACIÓN DE INSTRUMENTOS A TRAVÉS DE JUICIO DE EXPERTO.

Me es muy grato comunicarme con usted para expresarle mi saludo y así mismo, hacer de su conocimiento que, siendo estudiante del programa de Proyecto de investigación de la UCV, en la sede Lima norte aula 505A requiero validar el instrumento con el cual recogeré la información necesaria para poder desarrollar mi investigación y con la cual optaré el grado de Bachiller en

El titulo nombre de mi proyecto de investigación es:

MODALIDAD DE PAGOS A PROVEEDORES Y LA LIQUIDEZ DE LA EMPRESA INVERSIONES RUBINS SAC ATE - 2019 y siendo imprescindible contar con la aprobación de docentes especializados para poder aplicar los instrumentos en mención, he considerado conveniente recurrir a usted, ante su connotada experiencia en temas educativos y/o investigación educativa.

El expediente de validación, que le hago llegar contiene:

- Carta de presentación.
- Definiciones conceptuales de las variables y dimensiones.
- Matriz de Operacionalización de las variables.
- Certificado de validez de contenido de los instrumentos.

Expresándole mis sentimientos de respeto y consideración me despido de usted, no sin antes agradecerle por la atención que dispense a la presente.

Atentamente.

Firma
Apellidos y nombre:
Flores Villanueva, Jaime
D.N.I: 47077528

T

DEFINICIÓN CONCEPTUAL DE LAS VARIABLES Y DIMENSIONES

Variable independiente:

MODALIDAD DE PAGOS A PROVEEDORES

“Es aquella gestión que consiste en obtener las condiciones más ventajosas y en máximos aplazamientos, hacer frente a los mismos y a su vencimiento, previéndolos para disponer liquidez precisa y ejecutándolos por el medio de pago más conveniente para la empresa. La modalidad de pagos es un proceso periodo promedio de pago, centrándose específicamente dentro del circuito de pagos” (Montaño, 2018, p.77)
Montaño, F. (2015). *Gestión y control de presupuesto de tesorería*. Ic Editorial.

Dimensiones de las variables:

DIMENSIÓN 1

CONDICIÓN DE PAGO

DIMENSIÓN 2

FORMAS DE PAGO

DIMENSIÓN 3

CICLO DE CONVERSIÓN DEL EFECTIVO

Variable dependiente:

LIQUIDEZ

“Liquidez es posesión de la empresa de efectivo necesario en el momento oportuno que nos permita hacer el pago de los compromisos anteriormente contraídos. En cuanto sea más fácil convertir los recursos del activo que posea la empresa en dinero, gozará de mayor capacidad de pago para hacer frente a sus deudas y compromisos” (Ortega, 2014, p. 20)
Ortega, F. (2014). *La gestión de la Liquidez*. España: ESIC Editorial.

Dimensiones de las variables:

DIMENSIÓN 1

ÍNDICE DE LIQUIDEZ

DIMENSIÓN 2

ENDEUDAMIENTO

DIMENSIÓN 3

ACTIVOS LÍQUIDOS

MATRIZ DE OPERACIONALIZACIÓN DE LAS VARIABLES

Variable: MODALIDAD DE PAGOS A PROVEEDORES

Dimensiones	indicadores	ítems	Niveles o rangos
CONDICIÓN DE PAGO	Descuento	Los descuentos obtenidos por realizar compra por volumen permiten mejorar la liquidez de la empresa	(1)Nunca, (2)Casi nunca, (3)A veces, (4)Casi siempre, (5)Siempre
	Anticipo	La empresa realiza pagos anticipados para la compra de mercaderías.	(1)Nunca, (2)Casi nunca, (3)A veces, (4)Casi siempre, (5)Siempre
	Al contado	La empresa realiza pago al contado para evitar gastos financieros.	(1)Nunca, (2)Casi nunca, (3)A veces, (4)Casi siempre, (5)Siempre
	Crédito con plazos de pago	Los pagos se efectúan en los plazos fijados	(1)Nunca, (2)Casi nunca, (3)A veces, (4)Casi siempre, (5)Siempre
	Negociación	La empresa efectúa negociación para obtener beneficios	(1)Nunca, (2)Casi nunca, (3)A veces, (4)Casi siempre, (5)Siempre
FORMAS DE PAGO	Efectivo	La empresa realiza pagos en efectivo	(1)Nunca, (2)Casi nunca, (3)A veces, (4)Casi siempre, (5)Siempre
	Transferencia bancaria	La transferencia bancaria es la mejor forma para hacer pagos	(1)Nunca, (2)Casi nunca, (3)A veces, (4)Casi siempre, (5)Siempre
	Depósitos a cuenta	La empresa realiza depósitos a cuenta que permite hacer un pago adelantado	(1)Nunca, (2)Casi nunca, (3)A veces, (4)Casi siempre, (5)Siempre
	Cheque diferido	La empresa efectúa sus pagos utilizando cheque diferido	(1)Nunca, (2)Casi nunca, (3)A veces, (4)Casi siempre, (5)Siempre
CICLO DE CONVERSIÓN DEL EFECTIVO	Periodo de conversión del inventario	La empresa efectúa controles de periodo de conversión del inventario	(1)Nunca, (2)Casi nunca, (3)A veces, (4)Casi siempre, (5)Siempre
	Periodo de cobranza	La empresa evalúa periódicamente el periodo de cobranza	(1)Nunca, (2)Casi nunca, (3)A veces, (4)Casi siempre, (5)Siempre
	Periodo de aplazamiento de cuentas por pagar	La empresa evalúa periódicamente el periodo de pago de las cuentas por pagar	(1)Nunca, (2)Casi nunca, (3)A veces, (4)Casi siempre, (5)Siempre

Fuente: Elaboración propia.

MATRIZ DE OPERACIONALIZACIÓN DE LAS VARIABLES

Variable: LIQUIDEZ

Dimensiones	indicadores	ítems	Niveles o rangos
ÍNDICE DE LIQUIDEZ	Activo circulante	La empresa aplica periódicamente el ratio del activo circulante para hacer frente a sus deudas en el corto plazo	(1)Nunca, (2)Casi nunca, (3)A veces, (4)Casi siempre, (5)Siempre
	Prueba acida	La empresa aplica periódicamente el ratio de prueba ácida para pagar sus obligaciones	(1)Nunca, (2)Casi nunca, (3)A veces, (4)Casi siempre, (5)Siempre
	Capital de trabajo	La empresa aplica periódicamente el ratio de capital de trabajo para determinar el excedente de activos corrientes	(1)Nunca, (2)Casi nunca, (3)A veces, (4)Casi siempre, (5)Siempre
ENDEUDAMIENTO	Capacidad de endeudamiento	La empresa evalúa su capacidad de endeudamiento para cumplir con el pago de sus deudas	(1)Nunca, (2)Casi nunca, (3)A veces, (4)Casi siempre, (5)Siempre
	Corto plazo	La empresa cumple con los pagos a proveedores a corto plazo	(1)Nunca, (2)Casi nunca, (3)A veces, (4)Casi siempre, (5)Siempre
ACTIVOS LÍQUIDOS	Dinero en efectivo	La empresa dispone de efectivo suficiente para el pago de sus obligaciones	(1)Nunca, (2)Casi nunca, (3)A veces, (4)Casi siempre, (5)Siempre
	Valores negociables	La empresa tiene inversión en valores negociables	(1)Nunca, (2)Casi nunca, (3)A veces, (4)Casi siempre, (5)Siempre
	Saldos de cuentas corrientes	La empresa dispone de saldo en las cuentas corrientes para cubrir todas las cuentas por pagar	(1)Nunca, (2)Casi nunca, (3)A veces, (4)Casi siempre, (5)Siempre

Fuente: Elaboración propia.

CERTIFICADO DE VALIDEZ DE CONTENIDO DEL INSTRUMENTO QUE MIDE: “MODALIDAD DE PAGOS A PROVEEDORES Y SU INCIDENCIA EN LA LIQUIDEZ DE LA EMPRESA INVERSIONES RUBINS SAC ATE, PERIODO 2019”.

N°	DIMENSIONES / ítems	Pertinencia ¹		Relevancia ²		Claridad ³		Sugerencias
		Si	No	Si	No	Si	No	
	DIMENSIÓN 1	Si	No	Si	No	Si	No	
1	DESCUENTO							
a	Los descuentos obtenidos por realizar compra por volumen permiten mejorar la liquidez de la empresa							
	DIMENSIÓN 2	Si	No	Si	No	Si	No	
2	ANTICIPO							
a	La empresa realiza pagos anticipados para la compra de mercaderías.							
	DIMENSIÓN 3	Si	No	Si	No	Si	No	
3	AL CONTADO							
a	La empresa realiza pago al contado para evitar gastos financieros.							
	DIMENSIÓN 4	Si	No	Si	No	Si	No	
4	CRÉDITO CON PLAZOS DE PAGO							
a	Los pagos se efectúan en los plazos fijados							
	DIMENSIÓN 5	Si	No	Si	No	Si	No	
5	NEGOCIACIÓN							
a	La empresa efectúa negociación para obtener beneficios							
	DIMENSIÓN 6	Si	No	Si	No	Si	No	
6	EFFECTIVO							
a	La empresa realiza pagos en efectivo							
	DIMENSIÓN 7	Si	No	Si	No	Si	No	
7	TRANSFERENCIA BANCARIA							
a	La transferencia bancaria es la mejor forma para hacer pagos							
	DIMENSIÓN 8	Si	No	Si	No	Si	No	
8	DEPÓSITOS A CUENTA							
a	La empresa realiza depósitos a cuenta que permite hacer un pago adelantado							
	DIMENSIÓN 9	Si	No	Si	No	Si	No	
9	CHEQUE DIFERIDO							
a	La empresa efectúa sus pagos utilizando cheque diferido							
	DIMENSIÓN 10	Si	No	Si	No	Si	No	

10	PERIODO DE CONVERSIÓN DEL INVENTARIO							
a	La empresa efectúa controles de periodo de conversión del inventario							
	DIMENSIÓN 11	Si	No	Si	No	Si	No	
11	PERIODO DE COBRANZA							
a	La empresa evalúa periódicamente el periodo de cobranza							
	DIMENSIÓN 12	Si	No	Si	No	Si	No	
12	PERIODO DE APLAZAMIENTO DE CUENTAS POR PAGAR							
a	La empresa evalúa periódicamente el periodo de pago de las cuentas por pagar							
	DIMENSIÓN 13	Si	No	Si	No	Si	No	
13	ACTIVO CIRCULANTE							
a	La empresa aplica periódicamente el ratio del activo circulante para hacer frente a sus deudas en el corto plazo							
	DIMENSIÓN 14	Si	No	Si	No	Si	No	
14	PRUEBA ACIDA							
a	La empresa aplica periódicamente el ratio de prueba ácida para pagar sus obligaciones							
	DIMENSIÓN 15	Si	No	Si	No	Si	No	
15	CAPITAL DE TRABAJO							
a	La empresa aplica periódicamente el ratio de capital de trabajo para determinar el excedente de activos corrientes							
	DIMENSIÓN 16	Si	No	Si	No	Si	No	
16	CAPACIDAD DE ENDEUDAMIENTO							
a	La empresa evalúa su capacidad de endeudamiento para cumplir con el pago de sus deudas							
	DIMENSIÓN 17	Si	No	Si	No	Si	No	
17	CORTO PLAZO							
a	La empresa cumple con los pagos a proveedores a corto plazo							
	DIMENSIÓN 18	Si	No	Si	No	Si	No	
18	DINERO EN EFECTIVO							
a	La empresa dispone de efectivo suficiente para el pago de sus obligaciones							
	DIMENSIÓN 19	Si	No	Si	No	Si	No	
19	VALORES NEGOCIABLES							
a	La empresa tiene inversión en valores negociables							



DIMENSION 20		Si	No	Si	No	Si	No
20	SALDOS DE CUENTAS CORRIENTES						
a	La empresa dispone de saldo en las cuentas corrientes para cubrir todas las cuentas por pagar						

Observaciones (precisar si hay

suficiencia): Hay suficiencia

Opinión de aplicabilidad: **Aplicable [x]** **Aplicable después de corregir []** **No aplicable []**

Apellidos y nombres del juez validador. Ibarras Fretell, Walter

DNI: 06048355

Especialidad del

validador: DOCTOR CONTABILIDAD

30 de 09 del 2014

¹**Pertinencia:** El ítem corresponde al concepto teórico formulado.

²**Relevancia:** El ítem es apropiado para representar al componente o dimensión específica del constructo

³**Claridad:** Se entiende sin dificultad alguna el enunciado del ítem, es conciso, exacto y directo

Nota: Suficiencia, se dice suficiencia cuando los ítems planteados son suficientes para medir la dimensión

Firma del Experto Informante.



DIMENSION 20		Si	No	Si	No	Si	No
20	SALDOS DE CUENTAS CORRIENTES						
a	La empresa dispone de saldo en las cuentas corrientes para cubrir todas las cuentas por pagar						

Observaciones (precisar si hay suficiencia):

SI HAY SUFICIENCIA

Opinión de aplicabilidad: Aplicable Aplicable después de corregir [] No aplicable []

Apellidos y nombres del juez validador. *GARCIA CESPEDES RICARDO*
DNI: *01394077*

Especialidad del validador: *REGÍSTER EN TRIBUTACIÓN*

03 de *10* del 20*19*

- ¹**Pertinencia:** El ítem corresponde al concepto teórico formulado.
- ²**Relevancia:** El ítem es apropiado para representar al componente o dimensión específica del constructo
- ³**Claridad:** Se entiende sin dificultad alguna el enunciado del ítem, es conciso, exacto y directo

Nota: Suficiencia, se dice suficiencia cuando los ítems planteados son suficientes para medir la dimensión

Firma del Experto Informante.





DIMENSION 20		Si	No	Si	No	Si	No
20	SALDOS DE CUENTAS CORRIENTES						
a	La empresa dispone de saldo en las cuentas corrientes para cubrir todas las cuentas por pagar						

Observaciones (precisar si hay

suficiencia): Hay Suficiencia

Opinión de aplicabilidad: Aplicable [] Aplicable después de corregir [] No aplicable []

Apellidos y nombres del juez validador. Esteves Paicazaman Ambroco Teodoro
DNI: 17846910

Especialidad del validador: Doctor en Administración Financiera

...10...de...10...del 2019

¹Pertinencia: El ítem corresponde al concepto teórico formulado.

²Relevancia: El ítem es apropiado para representar al componente o dimensión específica del constructo

³Claridad: Se entiende sin dificultad alguna el enunciado del ítem, es conciso, exacto y directo

Nota: Suficiencia, se dice suficiencia cuando los ítems planteados son suficientes para medir la dimensión

Firma del Experto Informante.