



**FACULTAD DE CIENCIAS EMPRESARIALES  
ESCUELA PROFESIONAL DE CONTABILIDAD**

**Análisis económico financiero en tiempos de pandemia de la Empresa  
Industrial QUIMPAC S.A., Callao, periodo 2017 - 2020**

**TESIS PARA OBTENER EL TÍTULO PROFESIONAL DE:  
Contador Público**

**AUTORA:**

Talavera Castañeda, María Vanezza (ORCID: 0000-0001-7314-7845)

**ASESOR:**

Dr. Horna Rubio Abraham Josué (ORCID:0000-0002-7846-3377)

**LÍNEA DE INVESTIGACIÓN:**

Finanzas

**LIMA – PERÚ**

**2021**

## Dedicatoria

El presente trabajo lo dedico a Dios, por darme su bendición a lo largo de mi vida, por protegerme y guiarme en todos mis proyectos.

A mis hijos: Julio Moisés y Micaela, porque son parte fundamental para realizar este trabajo y por acompañarme en los malos y buenos tiempos... ¡Siempre juntos!.

## Agradecimiento

Agradezco a mi hermana Teresa por su apoyo incondicional y cariño y a la Universidad Cesar Vallejo por la enseñanza impartida y la oportunidad que me brindaron para superarme.

## Índice de Contenidos

Dedicatoria .....	ii
Agradecimiento.....	iii
Índice de Contenidos .....	iv
Índice de Gráficos y Figuras .....	vi
RESUMEN.....	vii
ABSTRACT .....	viii
I. INTRODUCCIÓN.....	1
II. MARCO TEÓRICO .....	3
III. METODOLOGÍA .....	17
3.1. Tipo y diseño de investigación .....	17
3.2. Variables y operacionalización.....	17
3.3. Población, muestra y muestreo:.....	17
3.4. Técnicas e instrumentos de recolección de datos .....	18
3.5. Procedimientos .....	20
3.6. Método de análisis de datos .....	21
3.7. Aspectos éticos.....	21
V. DISCUSIÓN.....	50
VI. CONCLUSIONES .....	55
VII. RECOMENDACIONES .....	59
REFERENCIAS .....	60
ANEXOS	

## Índice de Tablas

Tabla 1. V de Aiken .....	19
Tabla 2. Niveles de validez.....	20
Tabla 3. Análisis Horizontal.....	22
Tabla 4. Análisis Vertical .....	26
Tabla 5. Liquidez Corriente .....	28
Tabla 6. Prueba Acida.....	30
Tabla 7. Razón de Apalancamiento .....	32
Tabla 8. Razón de Deuda .....	34
Tabla 9. Rotación de Activo Total.....	36
Tabla 10. Rotación de Cuentas por Cobrar .....	38
Tabla 11. Rotación de Cuentas Por Pagar .....	40
Tabla 12. Rotación de Inventario.....	42
Tabla 13. Rentabilidad de Capital .....	44
Tabla 14. Rentabilidad de Activo.....	46
Tabla 15. Razón sobre Ventas .....	48

## Índice de Gráficos y Figuras

Gráfico 1: Liquidez Corriente.....	29
Gráfico 2. Prueba Acida .....	31
Gráfico 3. Razón de Apalancamiento.....	33
Gráfico 4: Razón de Deuda.....	35
Gráfico 5 Rotación de Activo Total .....	37
Gráfico 6: Rotación de Cuentas por Cobrar .....	39
Gráfico 7: Rotación de Cuentas por Pagar.....	41
Gráfico 8: Rotación de Inventario .....	43
Gráfico 9: Rentabilidad de Capital.....	45
Gráfico 10: Rentabilidad de Activo .....	47
Gráfico 11: Razón sobre Ventas .....	49

## RESUMEN

El presente estudio denominado “Análisis económico financiero en tiempos de pandemia de la Empresa Industrial QUIMPAC S.A., Callao, periodo 2017 – 2020”, se realizó con el objetivo de analizar el estado económico financiero de la Empresa Industrial QUIMPAC S.A en tiempos de pandemia, porque las actividades económicas han sido afectadas por la crisis originada por la aparición y diseminación de la pandemia del virus COVID-19 a fines del 2019 y atrajo muchas consecuencias.

El presente estudio es de tipo aplicada (Concytec, 2018), por que aplica los conocimientos que se adquieren para encontrar estrategias que se empleen para resolver problemas, su diseño es no experimental por que se realizó sin alterar la información que se recogió de los Estados Financieros de los periodos del 2017 al 2020, el enfoque de esta investigación es cuantitativo por que utiliza la recolección de datos numéricos y realiza análisis estadísticos con el fin establecer el comportamiento; la técnica que se utilizó fue el análisis documental porque analizamos los Estados de Situación Financiera y Estados de Resultados de los cierres de ejercicio de los periodos del 2017 al 2020, el instrumento que se utilizó fue la ficha de análisis documental donde se organizó por años la información obtenida del portal web de la Bolsa de Valores de Lima BVL.

Al realizar el análisis horizontal se concluyó que la Empresa Industrial QUIMPAC S.A. en el ejercicio 2020 un aumento del 384% del efectivo y equivalente de efectivo respecto del 2019 y una disminución del 24% en inventarios, sin embargo, el activo total solo aumento en 3% del 2019 al 2020 lo que significa que la pandemia no tuvo mucho impacto en la empresa en cuestión, ya que adoptaron las medidas necesarias para la continuidad y funcionamiento de la empresa.

Palabras claves: Análisis económico , Análisis económico financiero, estados financieros.

## ABSTRACT

This study called "Financial economic analysis in times of pandemic of the Industrial Company QUIMPAC SA, Callao, period 2017 - 2020", was carried out with the objective of analyzing the economic and financial status of the Industrial Company QUIMPAC SA in times of pandemic, already that economic activities have been affected by the crisis caused by the appearance and spread of the COVID-19 virus pandemic at the end of 2019 and attracted many consequences.

This study is of an applied type (Concytec, 2018), because it applies the knowledge that is acquired to find strategies that are used to solve problems, its design is non-experimental because it was carried out without altering the information that was collected from the States Financial from the periods from 2017 to 2020, the focus of this research is quantitative because it uses the collection of numerical data and performs statistical analysis in order to establish the behavior; The technique used was the documentary analysis because we analyzed the Financial Position Statements and Income Statements of the year-end closings for the periods from 2017 to 2020, the instrument used was the documentary analysis file where the information obtained was organized by years of the web portal of the Lima Stock Exchange BVL.

Carrying out the horizontal analysis, it was concluded that the Industrial Company QUIMPAC S.A. In fiscal year 2020, by 384% increase in cash and cash equivalents compared to 2019 and by 24% decrease in inventories, however, total assets only increased by 3% from 2019 to 2020, which means that the pandemic did not have much impact on the company in question, since they adopted the necessary measures for the continuity and operation of the company.

Keywords: Analysis Economic, Financial economic analysis, financial statements.



## I. INTRODUCCIÓN

Las actividades económicas a nivel mundial han sido afectadas debido a la crisis originada por la pandemia del virus COVID-19, la aparición y diseminación del COVID 19 fines del 2019 genero muchas consecuencias, en marzo de 2020 la OMS declaro pandemia mundial al COVID 19, el gobierno del Perú por su parte, empezó a declarar decretos supremos de estado de emergencia nacional para minimizar los riesgos en la salud de la población, estableciendo restricciones en las actividades económicas, sociales, culturales, etc., decretando inmovilización social, cierre de las fronteras, paralización de negocios, sobre todo de los que funcionaban con aglomeraciones, y en otros casos disminuyeron el aforo a porcentajes que no dejaban buen margen de ganancias para la marcha adecuada de la empresa y consecuentemente el pago oportuno de sus obligaciones.

El presente estudio denominado Análisis económico financiero en tiempos de pandemia de la Empresa Industrial QUIMPAC S.A., Callao, periodo 2017 – 2020, trata de una empresa dedicada a comercializar, vender, fabricar, importar y exportar sal, soda caustica y cloro para uso doméstico o industrial además de fabricar papel, el análisis económico-financiero del periodo 2017-2020 que se realizará, evidenciará la situación económico-financiera de la Empresa Industrial QUIMPAC S.A.,

Dada la coyuntura de emergencia nacional y la condición de “esencial” de los productos fabricados por la Empresa Industrial QUIMPAC S.A., adoptaron medidas de seguridad y salud como distanciamiento social, trabajo remoto de administrativos y presencial de obreros de planta y almacenes aplicando los protocolos de salud a fin de mitigar los efectos del COVID 19 y operar durante la pandemia.

La Empresa Industrial QUIMPAC S.A. al cierre del ejercicio 2020 alcanzo U\$ 169.0 millones en ventas, mientras que al cierre del ejercicio 2019 la empresa alcanzo U\$ 195.2 millones, lo que significa que sus ventas disminuyeron en 13.4%, debido principalmente al cierre de fronteras y con esto la disminución en la exportación de soda caustica y fosfatos; esto motivó realizar el análisis económico-financiero de la

Empresa Industrial QUIMPAC S.A., Callao periodo 2017-2020, para que los directivos puedan tomar decisiones que orienten al buen desempeño futuro de la empresa.

El problema general de la presente investigación es: ¿En qué consiste el análisis económico-financiero de la Empresa Industrial QUIMPAC S.A., Callao, periodo 2017-2020?

Esta investigación tiene justificación práctica porque se realiza con la necesidad de contribuir con el progreso de la Empresa Industrial QUIMPAC S.A. produciendo información a través del uso de métodos de análisis horizontales, vertical y de razones financieras que servirán en la identificación de problemas económico-financieros, para poder tomar decisiones adecuadas en el corto y largo plazo, también se justifica metodológicamente por que se utiliza técnicas, procedimientos e instrumentos que permitirán comprobar su validez y confiabilidad para ser utilizadas en investigaciones similares; además también se justifica socialmente por que las empresas con problemas similares podrán tomar esta investigación como referencia, del mismo modo ayudará a estudiantes, docentes, investigadores y profesionales en general como guía de consulta.

En este sentido, el objetivo general es analizar el estado económico- financiero en tiempos de pandemia de la Empresa Industrial QUIMPAC S.A., Callao, periodo 2017-2020, con la finalidad de mejorar la toma de decisiones de los directivos, y los objetivos específicos son describir la liquidez, apalancamiento, actividad y rentabilidad utilizando las razones financieras que compete a cada ratio.

## II. MARCO TEÓRICO

Para el desarrollo de la presente investigación se ha explorado trabajos de investigación realizados a nivel nacional que se asemejan a nuestra investigación, con la finalidad de fundamentar nuestra investigación.

Gutiérrez (2014) en su investigación titulada: “El análisis de estados financieros de la caja Trujillo para mejorar la toma de decisiones gerenciales” tomó como población a 10 gerentes de la Caja Trujillo, utilizó las técnicas de entrevista a los gerentes, análisis documental de los estados financieros y encuesta a los gerentes; alcanzó un nivel de validez y confianza de los instrumentos en el índice de Alpha de Cronbach de 0.806, concluyó que la toma de decisiones basado en el análisis de los estados financieros permite un progreso sostenido y estructurado evitando problemas de liquidez, cartera e inventario, así mismo recomienda que los gerentes de la caja Trujillo reciban capacitación en temas financieros con la finalidad de que puedan interpretar y evaluar de manera más eficaz la situación financiera de la institución.

Silva (2018) en su trabajo de investigación: “Análisis Financiero de los Estados Financieros para la toma de decisiones financieras”, que realizó para la obtención del grado de bachiller en Contabilidad y Finanzas en la Universidad Privada del Norte, indica que los estados financieros ponen a disposición información de forma periódica de las operaciones realizadas por la empresa, evidenciando las ganancias o pérdidas.

Utiliza como metodología la revisión de artículos de base de datos de revistas indexadas como Scielo, Redalyc y Dialnet también, las bases de datos de Google Académica, EBSCO y ProQuest de artículos publicados entre 2008 a 2018, seleccionando de un total de 63 artículos solo 26 artículos de cómo debe ser el análisis de los estados financieros para la toma de decisiones, donde aplica técnicas de análisis horizontal, análisis vertical y los ratios financieros; que permiten determinar los resultados de la gestión para la toma de decisiones y obtener ventajas económicas y financieras para la empresa.

Manchego (2016) en su tesis “Análisis Financiero y la toma de decisiones en la empresa Clínica Promedio S.Civil.R.L, Tacna, Periodo 2011 – 2013” que realiza en la Universidad de Privada de Tacna, para obtener el título profesional de Contador Público con mención en Auditoria, opina que existe deficiencia en la toma de decisiones de la empresa, por lo que recomienda analizar los estados financieros de la empresa mediante ratios que permitan plantear estrategias que mejoren los servicios, en su investigación emplea la técnica de encuesta a gerentes y personal administrativo siendo en total 25 personas, también realiza el análisis documental de los estados financieros del periodo comprendido entre el 2011 y 2013, evidenció que en la empresa solo utilizan la técnica de análisis vertical y no la horizontal ni los ratios, por lo que recomendó utilizar los ratios y realizar el análisis financiero trimestralmente con la finalidad de valorar la situación de la empresa para el avance y mejor control.

Gutiérrez (2018) elaboró la tesis: “Análisis Financiero de las Cajas municipales y rurales en Arequipa 2013 -2018”, presentada a la Universidad Nacional de San Agustín de Arequipa, donde investiga la situación financiera de la Caja Municipal Arequipa y la Caja Rural Incasur, utilizo la técnica de análisis documental del balance general y estado de ganancias y pérdidas, información que obtuvo de la Superintendencia de Banca y Seguros y AFP (SBS) del Perú correspondiente a los periodos del 2013 al 2018, aplico los métodos de análisis horizontal, vertical y cálculo de ratios financieros.

La autora encontró en mejor situación financiera a la Caja Municipal Arequipa respecto de la Caja Rural Incasur, sin embargo concluye que ambas instituciones presentan deficiencias de liquidez, por lo que tienen problemas para cumplir con sus obligaciones de corto plazo, recomienda utilizar estrategias que mejoren el control de la liquidez y manejen las obligaciones a corto plazo.

Flores (2018) Realizó una tesis titulada: “Análisis Financiero y la incidencia en la administración del riesgo de liquidez en la Caja Sullana, Piura año 2016 – 2017” para optar el título de contador público en la Universidad Privada Antenor Orrego de Trujillo, plantea como objetivo general establecer la incidencia del análisis financiero

en el riesgo de liquidez de la Caja Sullana; para lo cual su población son los estados financieros, manuales y reportes de la Caja Sullana del periodo del 2016 al 2017.

La técnica que aplico en esta investigación fue el análisis documental a los estados financieros, memorias y políticas; utilizó los ratios de liquidez, determinando que los parámetros son aceptables, pero está llegando al límite valorado por la SBS, lo cual conlleva a una seria aproximación al riesgo financiero,

Recomendó evaluar la información financiera de los periodos anteriores para entender la causa de la situación actual y disponer de un registro interno para controlar la incidencia en el riesgo de liquidez aunque este se muestra favorable por el momento.

Salas (2021) realizó la tesis titulada: “Análisis económico - financiero en tiempos de COVID-19 de la Compañía Tip Top S.A, Lince, periodo 2018 – 2020”, que presentó a la Universidad Cesar Vallejo de Lima, cuya investigación tiene enfoque cuantitativo aplicado, la autora tomo como población para el análisis realizado 60 balances generales y 60 estados de ganancias y pérdidas y como muestra 03 balances generales y 03 estados de ganancias y pérdidas de finales de periodos.

En esta investigación utilizó la técnica de análisis documental, el instrumento comprendió 13 fórmulas de ratios que le permitieron analizar los datos objetivamente, alcanzo un nivel de validez de 84%, que significa que el instrumento utilizado es muy bueno.

Del estudio realizado concluyo que la Cia Tip Top S.A. Lince presenta tendencia creciente en los índices financieros del periodo del 2018 al 2020, lo cual es aval para las deudas de corto plazo; sin embargo, en los gastos operacionales para el año 2020 hay una pérdida significativa del -2% debido al incremento de los gastos de ventas y administrativos que asumió la empresa por el cierre indefinido declarado por el estado de emergencia conduciendo a realizar las ventas solo por delivery, lo que ocasionó la disminución de la clientela y aumento los gastos.

En esta investigación la investigadora recomienda que se elabore un plan estratégico económico y financiero para emergencias eventuales como la pandemia del 2020.

En el ámbito internacional, en Ecuador Sánchez (2011) realizó la Tesis “Análisis Financiero y su Incidencia en la Toma de Decisiones de la empresa Vihalmotos” en la Universidad Técnica de Ambato; en su investigación explicó que la empresa Vihalmotos se dedica a la venta y arreglo de motocicletas y no cuentan con un analista financiero que lleve el sistema contable, por lo que la empresa no tiene información financiera adecuada y oportuna, esto ha dificultado la toma de decisiones y ocasionado la disminución de la rentabilidad; formulando el problema: “¿De qué manera la aplicación de herramientas de análisis financiero incide en la acertada toma de decisiones?”, la variable independiente fue el análisis financiero y la variable dependiente fue la toma de decisiones, la población fue el personal administrativo que eran un total de 21; y tomó como muestra a toda la población; recogió la información aplicando la técnica de encuesta y el instrumento del cuestionario;

Concluye que la empresa Vihalmotos necesita realizar el análisis financiero periódicamente para conocer la posición financiera, así como minimizar los riesgos en la toma de decisiones; detectar los desaciertos en los procesos, valorar el desarrollo de la empresa, corregir los inventarios ya que tienen un costo elevado que reduce las ganancias; recomienda que la empresa realice el análisis financiero con la finalidad de tener un mejor control del negocio y conocer su rentabilidad, distribuir e inspeccionar las funciones de los empleados a fin de optimizar el recurso humano dentro de la empresa; disminuir el saldo de los inventarios realizando ventas para tener mayor liquidez y cumplir con las obligaciones a corto plazo.

En México Hernández et al (2006) presentaron la Tesis colectiva titulada: “Importancia del Análisis Financiero para la Toma de Decisiones” para obtener el título de Licenciado en Contaduría en la Universidad Autónoma del Estado de Hidalgo, en su estudio relata que a fines del XIX se celebró la convención anual de la Asociación de Banqueros, donde proponen exigir como requisito para el otorgamiento de crédito, la presentación del Balance para analizar la situación financiera de la empresa

solicitante y asegurar la recuperación del crédito otorgado, este hecho marco el inicio de la aplicación de métodos de análisis financiero, más tarde empezaron a pedir 3 o 4 balances de ejercicios anteriores, luego el estado de ganancias y pérdidas para tener mayor exactitud sobre la situación de la empresa en cuanto a liquidez, solvencia, estabilidad, productividad y desarrollo de la empresa.

En esta investigación también explican que en una empresa la información financiera repercute de manera directa (interna) en los dueños, accionistas, ejecutivos, funcionarios, obreros, empleados, Etc. y de manera indirecta (externa) en proveedores, acreedores, inversionistas, bancos, dependencias gubernamentales, Etc.

También exponen la importancia y aplicación de los métodos de análisis financiero como el análisis horizontal, análisis vertical, las razones financieras: Circulante, prueba acida, razón de deuda, apalancamiento, rotación de cuentas por cobrar, rotación de cuentas por pagar, rotación de inventario, rentabilidad de capital, rentabilidad de activos; análisis de tendencias, método de porcentajes integrales; flujo de caja y otros, para conocer la situación financiera de la empresa y acertar en la toma de decisiones.

En Colombia, Ortiz et al (2019) presentaron en la Universidad Santiago de Cali la tesis titulada “Análisis financiero de la empresa Luis Enrique Cubillos y Cia. Ltda. para la evaluación económica y contable del periodo 2017-2018”, esta investigación trató de una empresa colombiana dedicada a proveer a los ganaderos del Valle y Cauca asesoría técnica y comercialización de equipos de ordeño, semen bovino, alimentación animal, detergentes, desinfectantes tanques de enfriamiento y productos afines que garanticen y permitan mayor productividad y desarrollo ganadero.

El tipo de estudio fue descriptivo y analítico, utilizaron los métodos inductivo, analítico y la observación, utiliza como fuentes la información documentada de los balances generales del periodo de 2017- 2018 y los estados de ganancias y pérdidas del periodo de 2017 – 2018, el método de análisis financiero que aplicaron fue el análisis horizontal y el análisis vertical de los periodos del 2017 y 2018, y los indicadores económico

financiero de liquidez, endeudamiento, apalancamiento, de actividad o rotación y de rentabilidad.

Concluyeron desde el enfoque financiero que la empresa presento desequilibrio entre ingresos operacionales y costo de ventas del 61%; en las cuentas por cobrar el resultado es desfavorable ya que existe un aumento del 31.6%.; recomienda realizar el presupuesto de Costos y Gastos, para estandarizar y controlar las desviaciones que se presentan.

En Ecuador Morocho (2016) presentó la tesis titulada: “Análisis y Evaluación Económica Financiera de la Ferretería Comarpi de la ciudad de Saraguro Periodo 2013-2014”, en la Universidad Nacional de Loja, área jurídica, social y administrativa carrera de contabilidad y Auditoría para optar el título de Contador Público Auditor; su principal objetivo es evaluar económica y financieramente la situación de la ferretería Comarpi en los periodos 2013 y 2014; interpretando los indicadores financieros para establecer la liquidez, endeudamiento, activos y rentabilidad de la empresa en cuestión y encontró que la empresa no tiene liquidez suficiente para cubrir sus obligaciones a corto plazo, los activos no son utilizados correctamente y demora en recuperar sus valores, el endeudamiento con los proveedores es alto y su rentabilidad es muy baja.

En Nicaragua; Sevilla (2016) realizó la tesis “Diagnostico Financiero a la empresa Martínez Gonzales Compañía Limitada, conocida con el nombre comercial Construcciones Familiares, durante el periodo 2013-2015”, donde su objetivo general es elaborar el diagnostico financiero de la empresa como base fundamental para la toma de decisiones, esta investigación es un estudio con enfoque cualitativo, de tipo descriptivo y documental, método inductivo y se aplicó el análisis vertical, horizontal y de razones financieras, tomó como muestra los estados financieros de los cierres anuales 2013, 2014 y 2015.

En sus conclusiones describió que la empresa no cuenta con capital social suficiente, lo que ocasiona la inestabilidad económica, y además se vio que la empresa tiene un solo cliente que genera el 100% de sus ingresos y no cuenta con un plan estratégico



de ventas que atraiga a más clientes; en cuanto a esto recomienda que la empresa cree estrategias que ayude a cumplir las metas; y que realice una planificación financiera a fin de asesorarse para obtener un mayor margen de utilidad.

Teorías relacionadas con el trabajo de investigación

Definición de análisis económico financiero: según Amat (2008), el análisis económico financiero es también conocido como análisis de estados financieros, siendo técnicas que se usan para precisar el estado de la empresa con la finalidad de tomar decisiones que eviten riesgos en el futuro.

Ricra (2014) afirma que se necesita evidenciar la situación económica y financiera de la empresa, la contabilidad sirva para comprender el movimiento de las finanzas de la empresa, debemos interpretar la información de cada elemento de los estados financieros a fin de identificar y cuantificar los efectos de cada uno de ellos, este estudio se realiza utilizando las razones o ratios financieros que permiten establecer el estado de la empresa.

Prieto (2010) explica que el análisis económico financiero se realiza recopilando, comparando, estudiando e interpretando los estados financieros del negocio. Esto quiere decir que se debe calcular las tasas, los porcentajes, las tendencias y los indicadores que apoyaran en la evaluación de la situación del negocio, Pérez et al (2018) afirman que el análisis económico y financiero se centra en la estimación por un lado de la capacidad de producción de fondos y por otro lado de las necesidades financieras de la empresa.

Según Manchego (2016) es el análisis que se realiza utilizando los indicadores y las razones financieras, este estudio de las finanzas de la empresa permitirá conocer la evolución financiera de la empresa y el futuro desempeño de esta.

Según López et al (2011), mencionan que el análisis financiero es una herramienta que sirve para investigar la información contenida en los estados financieros a través de métodos y razones admitidas por la colectividad financiera, con

la finalidad de tomar decisiones sólidas. El análisis financiero tendrá sus objetivos y finalidades relacionadas que dependerá de la perspectiva que se desee analizar.

El estado de situación financiera es también denominado balance general; Gutiérrez (2014) nos dice que el balance general contiene información de los activos, los pasivos y el patrimonio de la empresa; que nos indican la situación financiera del negocio, nos ayuda a establecer la posición financiera del ente económico en un determinado momento, el estado de situación financiera nos informa lo que la empresa tiene y debe

Hernández et al (2006) definen que el estado de ganancias y pérdidas como estático ya que muestra información de un determinado momento o fecha de allí el termino de estado de posición financiera que es más clara según su análisis

El estado de situación financiera está estructurado por el activo, pasivo y patrimonio.

Los Activos son los bienes, derechos y otros recursos que posee la empresa, puede ser el resulta de movimientos económicos pasados, de los que el ente económico obtuvo beneficios.

Los Pasivos son las obligaciones o también deudas que surgieron debido a acciones pasadas, cuya finalización será con el cumplimiento o pago de dichas obligaciones.

El Patrimonio es el capital que posee la empresa debido a las aportaciones, donaciones, compras realizadas, ya sea en su creación o después, por los socios, accionistas y/o propietarios,

El Estado de Resultados es llamado también Estado de Ganancias y Pérdidas, Gonzales et al (1992) afirman que es un estado financiero que detalla en orden como se obtuvo el resultado de un periodo determinado, cuyo resultado comúnmente es al 31 de diciembre.

Los elementos más importantes del Estado de Resultados son los ingresos,

gastos y costos

Métodos de Análisis Financiero:

Análisis Horizontal

Gutiérrez (2014) explicó que este método sirve para calcular la relación de las cuentas de dos o más estados financieros de diferentes periodos; con la finalidad de conocer las tendencias de las cuentas de dos o más periodos, y proyectar el futuro financiero.

Hernández et al (2006) comentaron que este procedimiento consiste en comparar estados financieros de dos o más periodos consecutivos para calcular las variaciones de aumento o disminución de las cuentas. En un análisis de vital importancia porque permite definir los resultados como positivos o negativos y además conocer que cuentas merecen especial atención por los cambios ocurridos, este método es dinámico por que analiza los cambios de un periodo a otro

Análisis vertical

Gutiérrez (2014) dijo que este método estudia la relación de las cuentas financieras de un solo ejercicio o periodo contable con la suma total del estado financiero, con el objetivo de ponderar el porcentaje de intervención de cada cuenta en el total.

Hernández et al (2006) afirmaron que se utiliza para evaluar los estados financieros como el estado de situación financiera y estado de resultados, comparando los datos de manera vertical; este método es estático por que analiza y coteja datos de un mismo periodo.

Índices de Liquidez

Hernández et al (2006) dijeron que la liquidez de un ente económico es estimada por la posibilidad que posee la empresa para saldar sus deudas adquiridas

a corta plazo, también estima su capacidad de convertir en poco tiempo sus activos corrientes y pasivos corrientes en efectivo.

Los índices de liquidez que aplicaremos son los siguientes:

#### Liquidez Corriente

Hernández et al (2006) lo llaman razón circulante, afirmaron que es el grado en que los activos corrientes cubren a los pasivos corrientes; además espera que se transformen en dinero en poco tiempo, según Tenorio (2015), manifiesta este índice calcula la habilidad que posee la empresa para enfrentar sus deudas a corto plazo.

Su fórmula es la siguiente:

$$\text{Liquidez Corriente} = \frac{\text{Activo Corriente}}{\text{Pasivo Corriente}}$$

#### Prueba Ácida

Gutiérrez (2014) afirmó que esta razón sirve para medir la disponibilidad inmediata de los recursos líquidos, revelando la posibilidad verdadera que posee la empresa para cumplir con sus obligaciones a corto plazo, Hernández et al (2006) mencionaron que es una razón muy rigurosa por que quita los inventarios o existencias de los activos corrientes, porque se necesita un tiempo considerable para transformar en dinero los inventarios.

Su fórmula es la siguiente:

$$\text{Prueba Acida} = \frac{\text{Activo Corriente} - \text{Inventario}}{\text{Pasivo Corriente}}$$

#### Razones de Apalancamiento

Las razones de apalancamiento son utilizadas para determinar de qué manera son financiados los activos del ente económico.

Las razones de apalancamiento que utilizaremos serán las siguientes:

#### Apalancamiento

Gutiérrez (2014), lo conoce también como razón de endeudamiento y menciona que esta razón pondera cuanto están las deudas financiadas por los activos del ente económico, además calcula el porcentaje de activos proporcionados por los acreedores del ente económico.

Su fórmula es la siguiente:

$$\text{Apalancamiento} = \frac{\text{Pasivo total}}{\text{Capital total}}$$

#### Razón de Deuda

Según Hernández et al (2006) muestran en qué porcentaje está financiado los activos de la empresa por terceros, según Tenorio (2015) que esta razón permite conocer el endeudamiento que tiene la empresa frente a su capacidad para asumirlo, pues una razón alta muestra que sus acreedores son propietarios de manera significativa del ente económico, una razón baja quiere decir que la inversión se encuentra protegida.

Su fórmula es la siguiente:

$$\text{Razón de deuda} = \frac{\text{Pasivo total}}{\text{Activo total}}$$

#### Índices de Actividad

##### Rotación de Activo Total

Según Hernández et al (2006) revela si los activos del ente económico son eficientes para producir ventas, señala cuanto genera el activo que se invirtió en las ventas y Gutiérrez (2014) afirmó que el objetivo de esta razón es mostrar las ventas

producidas de cada unidad de dinero invertido, cuando la rotación es alta quiere decir que la empresa ha generado buenas ventas.

Su fórmula es como sigue a continuación:

$$\text{Rotación de Activo Total} = \frac{\text{Ventas Netas}}{\text{Activo total}}$$

Rotación de Ctas. Por Cobrar

Según Ricra (2014) este indicador calcula el tiempo que las cuentas por cobrar se transforman en dinero; así también, Hernández et al (2006) señalaron que esta razón nos indica el promedio de los días que demora el ente económico en cobrar a sus clientes deudores las colocaciones con crédito y según Gutiérrez (2014) esta razón indica el promedio de los días que el ente económico recupera sus colocaciones a crédito

Su fórmula es la siguiente:

$$\text{Razón de Ctas. x Cobrar} = \frac{\text{Ctas. x Cobrar}}{\text{Ventas}}$$

Rotación de Ctas. Por Pagar

Hernández et al (2006) explicaron que se trata de la cantidad de días promedio que demora el ente económico en pagar sus deudas a los proveedores de insumos y materias primas.

Su fórmula es como sigue a continuación:

$$\text{Razón de Ctas. x Pagar} = \frac{\text{Ctas. x Pagar}}{\text{Costo de Ventas}}$$

Siempre existe dificultad para calcular este ratio debido a que el resultado de las compras anuales no se encuentra disponible en los estados financieros y se deben

calcular usando la proporción de costo de bienes colocados.

### Rotación de Inventario

Según Ricra (2014) la razón de rotación de inventarios calcula la rapidez que posee la empresa para convertir en dinero su inventario; Gitman (2007) asevera que el ratio de rotación de inventario sirva para medir el movimiento de la liquidez del inventario del ente económico, debe entenderse como la cantidad de veces que se movió el inventario producto de las ventas realizadas; según Hernández et al (2006) esta razón señala cuantos días promedio permanece el inventario en el almacén del ente económico.

Su fórmula es la siguiente:

$$\text{Rotación de Inventario} = \frac{\text{Inventario}}{\text{Costo de Ventas}}$$

### Índices de Rentabilidad

#### Rentabilidad de Capital

Según Domínguez et al (2010) en su libro “Análisis Económico Financiero”, el ratio de rentabilidad de capital calcula las ganancias obtenidas con los recursos aportados de sus socios; exponiendo la utilidad que perciben de ellas.

Su fórmula es la siguiente:

$$\text{Rentabilidad de Capital} = \frac{\text{Utilidad Neta}}{\text{Capital}}$$

#### Rentabilidad de Activos

Gitman (2007) en su libro titulado “Principios de administración financiera” manifiesta la razón del rendimiento sobre los activos totales o rentabilidad de activos pondera la eficacia de la empresa para producir ganancias de sus activos disponibles,

asegura que cuanto mayor sea dicho rendimiento es mejor.

Su fórmula es como sigue a continuación:

$$\text{Rentabilidad de Activo} = \frac{\text{Utilidad Neta}}{\text{Activo}}$$

Razón sobre Venta

Hernández et al (2006) lo llaman también índice de productividad, porque estima las ganancias netas sobre los ingresos por las ventas, así mismo Gitman (2007), afirmó que el margen de utilidad neta (razón sobre ventas) pondera el porcentaje de ganancias que quedan después de deducir todos los gastos, costos e impuestos además dice que es mejor cuando es más alto.

Su fórmula es como sigue a continuación:

$$\text{Razón sobre Ventas} = \frac{\text{Utilidad Neta}}{\text{Ingresos}}$$



### III. METODOLOGÍA

#### 3.1. Tipo y diseño de investigación

- Tipo de Investigación: Aplicada (CONCYTEC, 2018)

El presente trabajo de investigación realizado fue la aplicada, por que busca la utilización o aplicación de los conocimientos que se adquieran y su objetivo es encontrar estrategias que se empleen para abordar un problema, este tipo de diseño se puede ser vinculada con la investigación denominada básica, ya que esta surge del resultado expresado en los estados financieros y en los avances de esta investigación.

- Diseño de Investigación: No Experimental

La investigación desarrollada se realizó con diseño no experimental, según lo que manifiesta Hernández et al (2014) define al diseño no experimental como la investigación donde no se manipulara deliberadamente ninguna variable ni asignación al azar, se relaciona en los estudios que no se hacen variar de forma de manera intencional las variables independientes, lo que se realiza es observar fenómenos que se originan de manera natural.

#### 3.2. Variables y operacionalización

- Variable: Análisis Económico-Financiero
- Operacionalización: Se aplica los métodos de Análisis Horizontal, Vertical y Razones Financieras

#### 3.3. Población, muestra y muestreo:

- Población

En la presente investigación la población estuvo conformada por la Empresa Industrial QUIMPAC S.A., se ha tomado los datos de los estados financieros

publicados en la Bolsa de Valores de Lima de los cierres de ejercicio de los periodos 2017, 2018, 2019 y 2020, siendo un total 04 Estados de Situación Financiera y 04 Estados de Resultados

- Muestra: La muestra está conformada por la población.
- Muestreo: No probabilístico, sometido a criterio del investigador.

#### 3.4. Técnicas e instrumentos de recolección de datos

- Técnica: la técnica utilizada fue el análisis documental
- Instrumento

Ficha de análisis documental donde se organizó por años la información obtenida del portal web de la Bolsa de Valores de Lima BVL.

Se realizó la validación del instrumento a través del juicio de 03 expertos que son versados en las líneas de investigación de las finanzas, quienes aprobaron su validez a través del certificado de validez del instrumento que analiza las razones financieras que aplicamos, conformada por 11 fórmulas que servirán para alcanzar los objetivos planteados; a continuación, los datos de los expertos validadores:

- Mg. Dagmar Giannina Giles Saavedra; DNI N°43899380; especialista en Administración y Finanzas, experiencia profesional de 07 años, indicó que el instrumento es APLICABLE.
- Mg. Marco Antonio Velasco Taipe; DNI N°08309316; especialista en Auditoria y Tributación, con 25 años de experiencia; indicó que el instrumento es APLICABLE.
- Mtra. Ketty Marilú Moscoso Paucarchuco; DNI N°41736920; especialista en Administración y Negocios Internacionales; experiencia profesional de 15 años;

indicó que el instrumento es APLICABLE.

Luego de la aprobación de los jueces expertos los resultados fueron tabulados en Excel, para conocer el nivel de validez del contenido del instrumento, se utilizó el coeficiente de V de Aiken con la siguiente ecuación:

$$V = \frac{\bar{X} - l}{K}$$

Dónde:

$V$  = V de Aiken

$\bar{X}$  = Promedio de calificación de jueces

$k$  = Rango de calificaciones (Max-Min)

$l$  = calificación más baja posible

Los resultados de los criterios son los siguientes:

**Tabla 1**

*V de Aiken*

<b>Criterio</b>	<b>V de Aiken</b>
Relevancia	89%
Pertinencia	89%
Claridad	89%
PROMEDIO	89%

*Fuente: Elaboración propia*

En la tabulación realizada y validada por los expertos para la determinación del nivel de validez se obtuvo como promedio 89%, será determinado según la siguiente tabla:

**Tabla 2**

*Niveles de validez*

<b>Valores</b>	<b>Nivel de Validez</b>
91-100	Excelente
81-90	Muy bueno
71-80	Bueno
61-70	Regular
51-60	Malo

*Fuente: Elaboración propia*

El promedio de los criterios de validez es de 89%, por lo tanto según los rangos el nivel de validez del contenido del instrumento es MUY BUENO.

### 3.5. Procedimientos

Se procederá recoger información oficial del portal web de la Bolsa de Valores de Lima BVL, correspondientes a los cierres de ejercicio de los años 2017, 2018, 2019 y 2020 de la Empresa Industrial QUIMPAC S.A., luego se continuará con la aplicación de los siguientes métodos:

- Se procederá a realizar el análisis horizontal y vertical de los estados financieros de la Empresa Industrial QUIMPAC S.A.
- Luego se procederá con el cálculo de las ratios de liquidez, solvencia, actividad y rentabilidad, con la finalidad de evaluar la situación económica - financiera de la Empresa Industrial QUIMPAC S.A.
- Finalmente se procederá con la identificación de los principales problemas financieros de la Empresa Industrial QUIMPAC S.A.

### 3.6. Método de análisis de datos

El método utilizado es el análisis documental de la información financiera oficial obtenida del portal web de la Bolsa de Valores de Lima BVL de la empresa Industrial QUIMPAC S.A. Estados de situación financiera y estados de Resultado del cierre de ejercicio de los periodos del 2017 al 2020 que serán interpretadas mediante tablas y gráficos estadísticos.

### 3.7. Aspectos éticos

Ética en la recolección de datos de fuentes primarias, se respetó los derechos de la propiedad intelectual de los autores de las fuentes bibliográficas citando correctamente con las normas APA.

## IV. RESULTADOS

### 1. Análisis Horizontal

**Tabla 3**

*Análisis Horizontal*

	31/12/2019	31/12/2020	2019/2020	
			Absoluta	Relativa
<b>ACTIVO</b>				
<b>Activos Corrientes</b>				
Efectivo y Equivalentes al Efectivo	9.201	44.563	35.362	384%
Cuentas por Cobrar Comerciales y Otras				
Cuentas por Cobrar	35.940	29.315	-6.625	-18%
Cuentas por Cobrar Comerciales	19.153	14.436	-4.717	-25%
Cuentas por Cobrar a Entidades Relacionadas	16.479	14.528	-1.951	-12%
Otras Cuentas por Cobrar	114	253	139	122%
Anticipos	194	98	-96	-49%
Inventarios	48.826	37.121	-11.705	-24%
Activos por Impuestos a las Ganancias	8.328	4.552	-3.776	-45%
Otros Activos no Financieros	772	509	-263	-34%
Activos Corrientes Distintos al Efectivo				
Pignorados como Garantía Colateral	0	0	0	0%
Total Activos Corrientes Distintos de los Activos no Corrientes o Grupos de Activos para su Disposición Clasificados como Mantenidos para la Venta o para Distribuir a los Propietarios	103.067	116.060	12.993	13%
Activos no Corrientes o Grupos de Activos para su Disposición Clasificados como Mantenidos para la Venta o como Mantenidos para Distribuir a los Propietarios	8.862	9.791	929	10%
<b>Total Activos Corrientes</b>	<b>111.929</b>	<b>125.851</b>	<b>13.922</b>	<b>12%</b>
<b>Activos No Corrientes</b>				
Inversiones en Subsidiarias, Negocios Conjuntos y Asociadas	47.317	49.680	2.363	5%

Cuentas por Cobrar Comerciales y Otras				
Cuentas por Cobrar	0	15	15	100%
Cuentas por Cobrar Comerciales	0	0	0	0%
Cuentas por Cobrar a Entidades				
Relacionadas	0	0	0	0%
Otras Cuentas por Cobrar	0	15	15	100%
Inventarios	0	14.180	14.180	100%
Propiedades de Inversión	21.299	21.739	440	2%
Propiedades, Planta y Equipo	463.824	450.727	-13.097	-3%
Activos Intangibles Distintos de la Plusvalía	0	0	0	0%
Activos por Impuestos Diferidos	0	0	0	0%
Activos por Impuestos Corrientes, no				
Corrientes	0	0	0	0%
Plusvalía	9.244	9.072	-172	-2%
Otros Activos no Financieros	4.069	3.827	-242	-6%
Activos no Corrientes Distintos al Efectivo				
Pignorados como Garantía Colateral	0	0	0	0%
<b>Total Activos No Corrientes</b>	<b>545.753</b>	<b>549.240</b>	<b>3.487</b>	<b>1%</b>
<b>TOTAL ACTIVOS</b>	<b>657.682</b>	<b>675.091</b>	<b>17.409</b>	<b>3%</b>
<b>PASIVO</b>				
<b>Pasivos Corrientes</b>				
Otros Pasivos Financieros	7.576	12.356	4.780	63%
Cuentas por Pagar Comerciales y Otras				
Cuentas por Pagar	60.649	69.997	9.348	15%
Cuentas por Pagar Comerciales	46.429	42.778	-3.651	-8%
Cuentas por Pagar a Entidades				
Relacionadas	11.894	24.779	12.885	108%
Otras Cuentas por Pagar	2.326		-2.326	-100%
Provisión por Beneficios a los Empleados	262	210	-52	-20%
Otras Provisiones	350	660	310	89%
Pasivos por Impuestos a las Ganancias	601	0	-601	-100%
Otros Pasivos no Financieros	1.135	1.148	13	1%
Total Pasivos Corrientes Distintos de				
Pasivos Incluidos en Grupos de Activos para				
su Disposición Clasificados como				
Mantenidos para la Venta	70.573	84.371	13.798	20%

Pasivos incluidos en Grupos de Activos para  
su Disposición Clasificados como

Mantenidos para la Venta	0	0	0	0%
<b>Total Pasivos Corrientes</b>	<b>70.573</b>	<b>84.371</b>	<b>13.798</b>	<b>20%</b>
<b>Pasivos No Corrientes</b>				
Otros Pasivos Financieros	158.585	151.709	-6.876	-4%
Cuentas por Pagar Comerciales y Otras				
Cuentas por Pagar	45	8.002	7.957	17682%
Cuentas por Pagar Comerciales	0	0	0	0%
Cuentas por Pagar a Entidades				
Relacionadas		8.002	8.002	100%
Otras Cuentas por Pagar	45		-45	-100%
Provisión por Beneficios a los Empleados	0	0	0	0%
Otras Provisiones	0	0	0	0%
Pasivos por Impuestos Diferidos	62.821	66.472	3.651	6%
Pasivos por Impuestos Corrientes, no				
Corriente	0	0	0	0%
Otros Pasivos no Financieros	1.310	176	-1.134	-87%
<b>Total Pasivos No Corrientes</b>	<b>222.761</b>	<b>226.359</b>	<b>3.598</b>	<b>2%</b>
<b>TOTAL PASIVO</b>	<b>293.334</b>	<b>310.730</b>	<b>17.396</b>	<b>6%</b>
<b>PATRIMONIO</b>				
Capital Emitido	139.131	139.131	0	0%
Acciones de Inversión	23.172	23.172	0	0%
Otras Reservas de Capital	22.581	23.365	784	3%
Resultados Acumulados	111.153	112.446	1.293	1%
Otras Reservas de Patrimonio	68.311	66.247	-2.064	-3%
<b>TOTAL PATRIMONIO</b>	<b>364.348</b>	<b>364.361</b>	<b>13</b>	<b>0%</b>
<b>TOTAL PASIVOS Y PATRIMONIO/</b>	<b>657.682</b>	<b>675.091</b>	<b>17.409</b>	<b>3%</b>

Fuente: Elaboración propia con información oficial del Portal Web de la BVL.



### **Interpretación de la Tabla 3**

En esta tabla se observa que en el ejercicio 2020 hay un aumento del 384% del efectivo y equivalente de efectivo respecto del 2019 lo que significa que hay efectivo disponible y suficiente para cubrir las deudas a corto plazo; también se observa una disminución del 24% en inventarios lo que significa que hubo más movimiento de mercaderías respecto al año anterior.

El Activo Corriente paso de 111.9 millones en el 2019 a 125.9 millones en el 2020, incrementándose en 13.9 millones, ósea 12%; mientras que los activos no corrientes incrementaron solo en 3.5 millones del 2019 al 2020 un porcentaje del 1%; el total el activo incrementó 17.409 millones de dólares, como se podrá observar en la tabla esto equivale al 3% lo que significa que se está manteniéndose.

En el caso de pasivo, el pasivo corriente paso de 70.6 millones en el 2019 a 84.4 millones en el 2020, aumento en 13.8 millones, un porcentaje del 20%; el pasivo no corriente estuvo en 222.8 millones en el 2019, 226.4 millones en el 2020, hay un incremento de 3.6 millones equivalente al 2%; en total el pasivo ha aumentado en 17.396 millones de dólares, como se podrá observar en la tabla equivale al 6%, lo que significa que la deuda no ha aumentado mucho.

El Patrimonio se mantiene estable de US\$.364.3 millones para el periodo comentado entre diciembre 2019 y diciembre 2020, como consecuencia de que las cuentas patrimoniales no han sufrido variaciones significativas, por efecto de los Resultados del presente ejercicio, a pesar de la menor Reserva de Participación Patrimonial.

## 2. Análisis Vertical

**Tabla 4**

*Análisis Vertical*

	31/12/2019	31/12/2020	2019	2020
<b>Ingresos de Actividades Ordinarias/</b>	<b>195.162</b>	<b>169.030</b>	<b>100%</b>	<b>100%</b>
Costo de Ventas/	-161.819	-147.368	83%	87%
<b>Ganancia (Pérdida) Bruta/</b>	<b>33.343</b>	<b>21.662</b>	<b>17%</b>	<b>13%</b>
Gastos de Ventas y Distribución/	-20.244	-14.547	10%	9%
Gastos de Administración/	-9.230	-8.144	5%	-5%
Otros Ingresos Operativos/	4.760	3.883	2%	2%
Otros Gastos Operativos/	-2.088	-2.626	1%	2%
Otras Ganancias (Pérdidas)/	0	0	0%	0%
Ganancia (Pérdida) Operativa/	6.541	228	3%	0%
Ingresos Financieros/	912	637	0%	0%
Gastos Financieros/	-12.150	-8.096	6%	5%
Otros Ingresos (Gastos) de las Subsidiarias, Asociadas y Negocios Conjuntos/	8.236	10.137	4%	6%
Diferencias de Cambio Neto/	-249	2.347	0%	1%
Ganancia (Pérdida) antes de Impuestos/	3.290	5.253	2%	3%
Ingreso (Gasto) por Impuesto/	2.934	-3.176	2%	-2%
Ganancia (Pérdida) Neta de Operaciones Continuadas/	6.224	2.077	3%	1%
Ganancia (Pérdida) procedente de Operaciones Discontinuadas, neta de Impuesto/	0	0	0%	0%
<b>Ganancia (Pérdida) Neta del Ejercicio/</b>	<b>6.224</b>	<b>2.077</b>	<b>3%</b>	<b>1%</b>

*Fuente: Elaboración propia con información oficial del Portal Web de la BVL.*

#### **Interpretación de la Tabla 4:**

Las ventas durante el ejercicio 2020 es de \$169.162 millones, cifra menor en 13% con respecto a las ventas del 2019 que fueron de \$195.2 millones, esto debido a la reducción del precio de la soda caustica y fosfatos.

El costo de venta alcanzó a US\$.147.4 millones, representando un 87.2% de las ventas netas, arrojándonos un margen bruto de US\$. 21.6 millones, el mismo que representa el 12.8% de las ventas netas, inferior en 4.3% al obtenido al mismo trimestre del ejercicio 2019, ratio que se ve desmejorado como consecuencia de los menores precios y volúmenes explicados.

El costo de venta alcanzó a US\$.147.4 millones, representando un 87.2% de las ventas netas, arrojándonos un margen bruto de US\$. 21.6 millones, el mismo que representa el 12.8% de las ventas netas, inferior en 4.3% al obtenido al mismo trimestre del ejercicio 2019, ratio que se ve desmejorado como consecuencia de los menores precios y volúmenes explicados.

Los gastos administrativos y de ventas alcanzaron a US\$.22.7 millones,

En consecuencia, la utilidad antes del Impuesto a la Renta alcanzó a US\$.5.3 millones la que una vez deducida el Impuesto a la Renta diferido (US\$.3.2 millones) nos da una utilidad neta de US\$.2.1 millones, representando un 1.2% de las ventas netas, porcentaje inferior en 2.0 % al cierre del ejercicio 2019.

Razones de Liquidez:

1. Liquidez Corriente

**Tabla 5**

*Liquidez Corriente*

<b>Formula</b>	<b>2017</b>	<b>2018</b>	<b>2019</b>	<b>2020</b>
<u>Activo corriente</u>	<u>113.904</u>	<u>116.914</u>	<u>111.929</u>	<u>125.851</u>
Pasivo corriente	80.098	85.623	70.573	84.371
<b>Liquidez corriente</b>	<b>1,4221</b>	<b>1,3655</b>	<b>1,5860</b>	<b>1,4916</b>

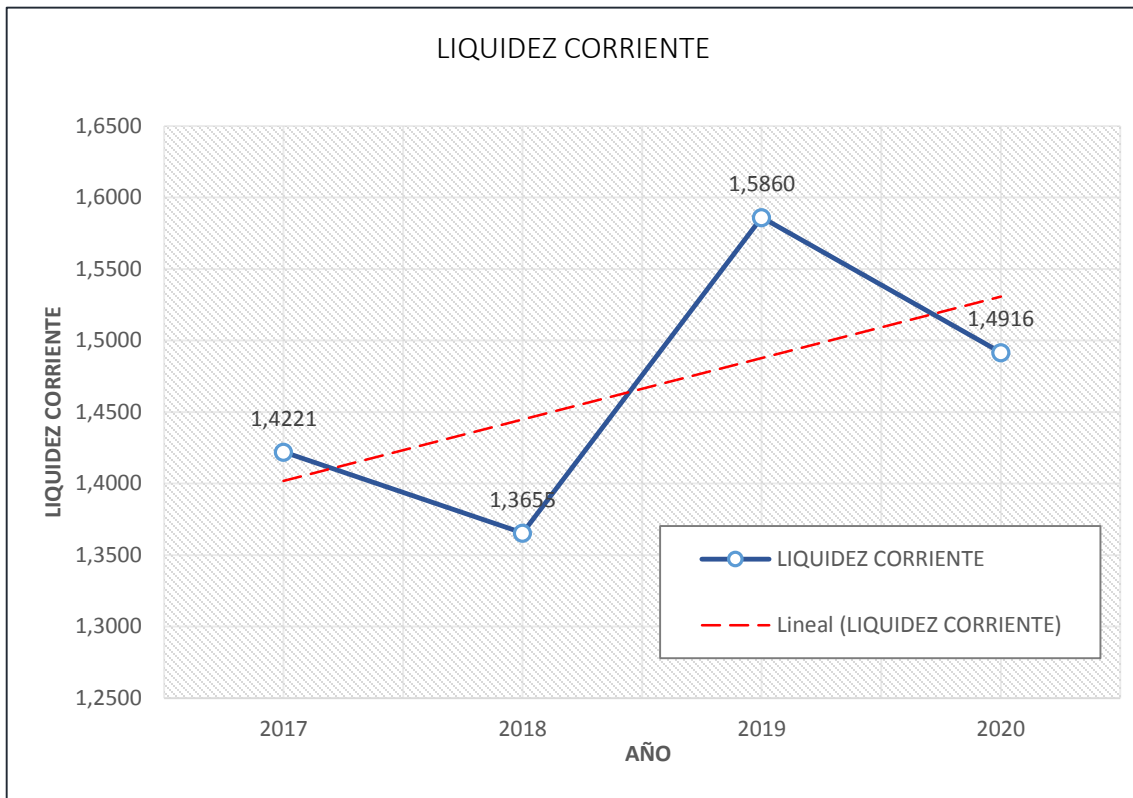
*Fuente: Elaboración propia con información oficial del portal web de la BVL.*

**Interpretación Tabla 5**

La Empresa Industrial QUIMPAC S.A para el año 2017 dispuso de \$1.42 por cada dólar de deuda, bajando en el 2018 a \$1.36 de disponibilidad, en el 2019 subió hasta disponer de \$1.58 y bajo su disponibilidad en el 2020 hasta \$1.49 por cada dólar de deuda, esto nos muestra que tiene capacidad para cubrir sus deudas a corto plazo, sin embargo lo recomendable es de 2 a 1 y está cerca de ella; sin embargo la tendencia es de subida estable, encontrándose la mayor parte de sus fondos en el efectivo y sus equivalentes al efectivo; lo que significa que satisface sus necesidades de deuda.

## Gráfico 1

### Liquidez Corriente



*Nota.* El gráfico presenta una tendencia positiva de la liquidez corriente procedente de los periodos del 2017 al 2020. Fuente: Elaboración propia con datos tomados del portal web de la BVL.

## 2. Prueba Acida

**Tabla 6**

*Prueba Acida*

<b>Fórmula</b>	<b>2017</b>	<b>2018</b>	<b>2019</b>	<b>2020</b>
<u>Activo Corriente - Inventario</u>	<u>59.145</u>	<u>63.986</u>	<u>63.103</u>	<u>88.730</u>
Pasivo Corriente	80.098	85.623	70.573	84.371
<b>Prueba Acida</b>	<b>0,7384</b>	<b>0,7473</b>	<b>0,8942</b>	<b>1,0517</b>

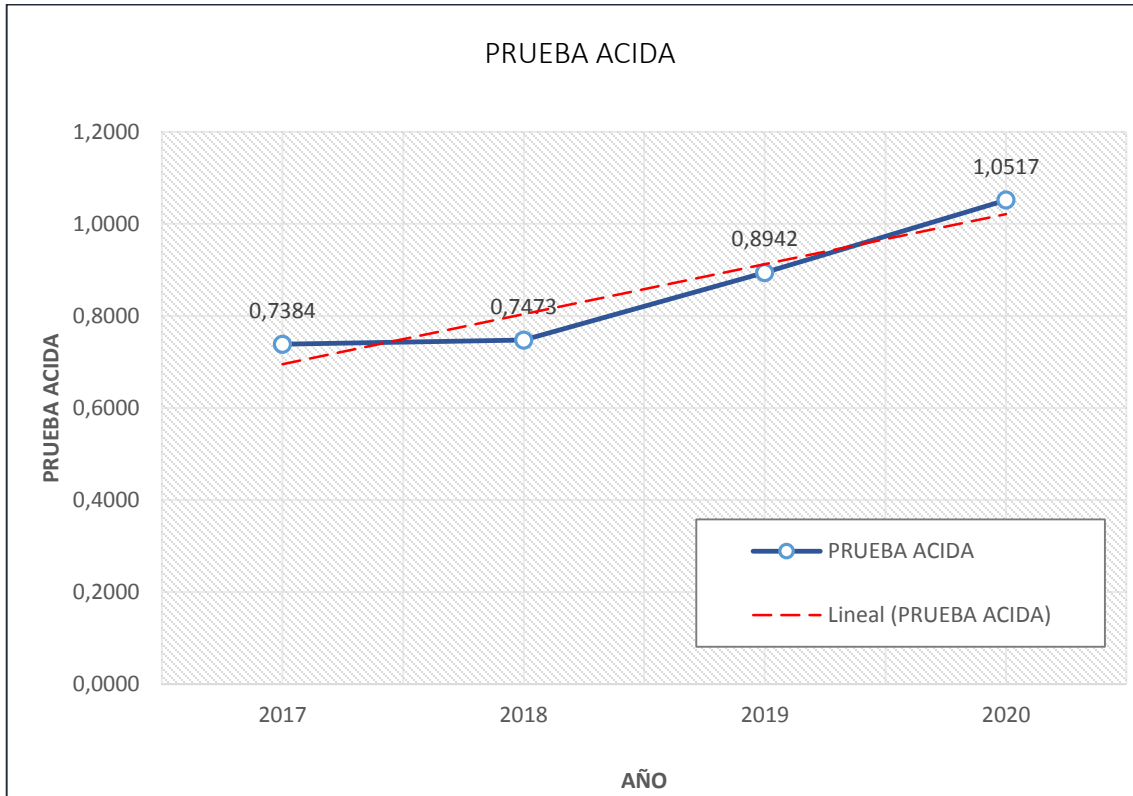
*Fuente: Elaboración propia con información oficial del Portal Web de la BVL.*

### **Interpretación de la Tabla 6**

En esta razón vemos que la Empresa Industrial QUIMPAC S.A. en el 2017, sus activos disponibles sin contar inventarios no eran suficientes para cubrir sus deudas a corto plazo, debido a que solo contaban con \$0.74 por dólar de deuda, incrementando en el 2018 a \$0.75, en el 2019 a \$ 0.89 y en el 2020 a \$1.05, esto debido a que el efectivo y equivalentes de efectivo aumentaron significativamente en el 2020, esto significa que la empresa en el 2020 no tiene ningún problema para afrontar sus deudas a corto plazo, la tendencia es de subida lo cual es positivo, sin embargo es recomendable no descuidar ya que si disminuye más de 0.05 estaría en deficiencia para cubrir sus deudas a corto plazo.

## Gráfico 2

### Prueba Acida



*Nota.* El gráfico presenta una tendencia positiva según la prueba acida realizada a los periodos del 2017 al 2020, alcanzando el nivel óptimo esperado en el ejercicio económico 2020. Fuente: Elaboración propia con datos tomados del portal web de la BVL.

Razones de Apalancamiento:

1. Razón de Apalancamiento

**Tabla 7**

*Razón de Apalancamiento*

<b>Formula</b>	<b>2017</b>	<b>2018</b>	<b>2019</b>	<b>2020</b>
<u>Pasivo Total</u>	<u>318.232</u>	<u>296.773</u>	<u>293.334</u>	<u>310.730</u>
Capital	348.332	373.332	364.348	364.361
<b>Apalancamiento</b>	<b>0,9136</b>	<b>0,7949</b>	<b>0,8051</b>	<b>0,8528</b>

*Fuente: Elaboración propia con información oficial del Portal Web de la BVL.*

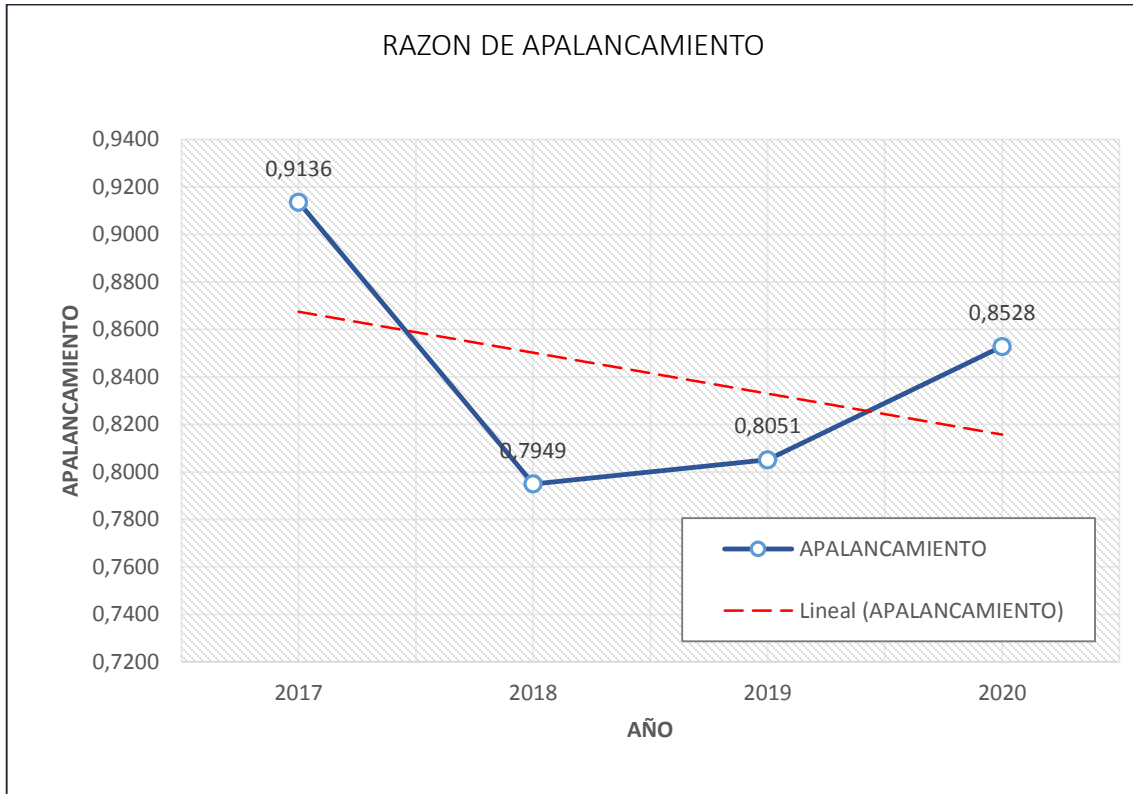
**Interpretación de la Tabla 7**

Utilizando esta razón, se advierte que la Empresa Industrial QUIMPAC S.A en el ejercicio 2017 contaba con \$1.00 por cada \$0.91 de deuda a largo plazo; en el 2018 su deuda era de \$0.79 por cada \$1.00, en el 2019 de \$0.81 y en el 2020 de \$0.85, aunque se aprecia que puede cubrir sus deudas a largo plazo con el capital contable, las deudas de la empresa deben estar entre un \$0.40 y \$0.60 que sería lo óptimo, se recomienda implementar estrategias que disminuyan el apalancamiento al nivel recomendado.



### Gráfico 3

#### Razón de Apalancamiento



*Nota:* El gráfico presenta en general una tendencia de bajada del apalancamiento lo cual es positivo, para la empresa porque a menor apalancamiento más posibilidad de cubrir sus deudas a largo plazo sin ningún tipo de financiamiento. Fuente: Elaboración propia con datos tomados del portal web de la BVL.

## 2. Razón de Deuda

**Tabla 8**

*Razón de Deuda*

<b>Formula</b>	<b>2017</b>	<b>2018</b>	<b>2019</b>	<b>2020</b>
<u>Pasivo total</u>	<u>318.232</u>	<u>296.773</u>	<u>293.334</u>	<u>310.730</u>
Activo total	666.564	670.105	657.682	675.091
<b>Razón de deuda</b>	<b>47,74%</b>	<b>44,29%</b>	<b>44,60%</b>	<b>46,03%</b>

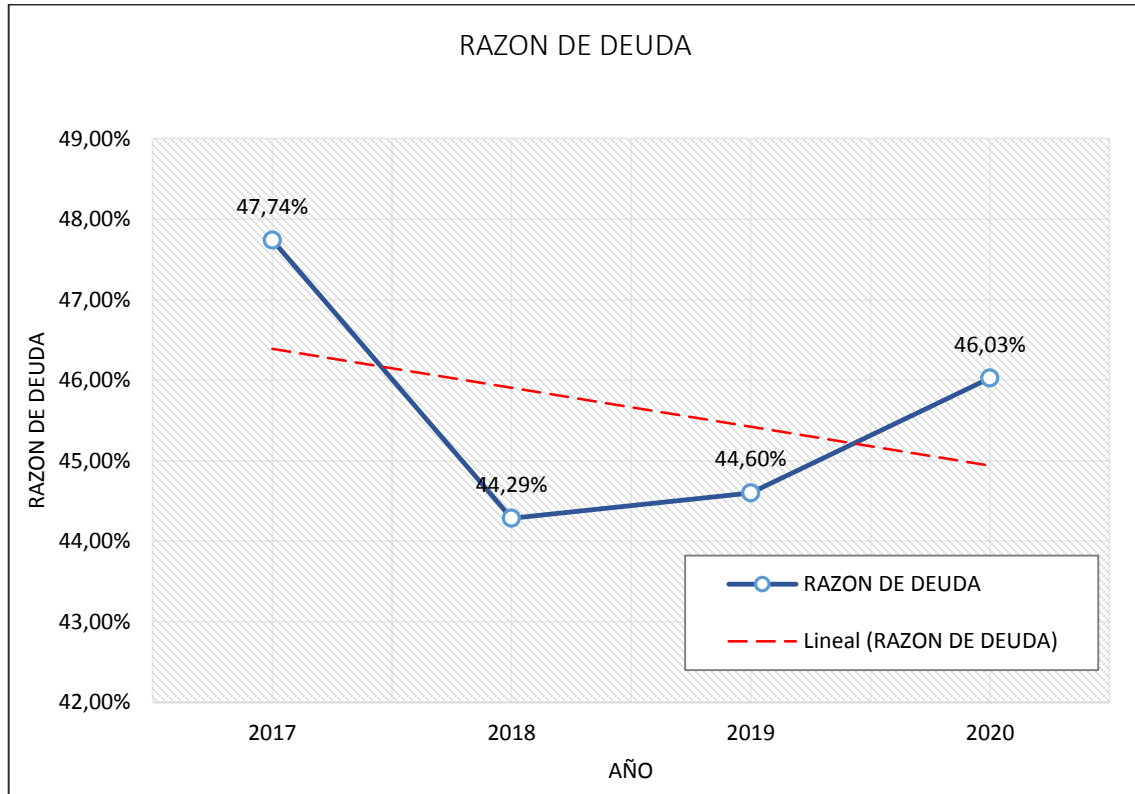
*Fuente: Elaboración propia con información oficial del Portal Web de la BVL.*

### **Interpretación de la Tabla 8**

Este indicador muestra que la Empresa Industrial QUIMPAC S.A. tiene en el año 2017 del total de sus activos debe un 47.74%, en el 2018 el 44.29%, en el 2019 el 44.60% y en el 2020 el 46.03%; lo que significa que su situación es favorable; además en la figura 4 la línea de tendencia es de bajada lo que indica que probablemente se mantenga a menos del 50%, siendo este el nivel recomendable para no tener problemas de deuda a largo plazo.

## Gráfico 4

### Razón de Deuda



*Nota.* El gráfico presenta una tendencia de bajada de la Razón de deuda, situación favorable para la empresa porque significa que no tendrá problemas de deuda a largo plazo, además se mantiene en porcentajes menores al 50%, siendo este el nivel recomendable. Fuente: Elaboración propia con datos tomados del portal web de la BVL.

## Razones de Actividad

### 1. Rotación de Activo Total

**Tabla 9**

*Rotación de Activo Total*

<b>Formula</b>	<b>2017</b>	<b>2018</b>	<b>2019</b>	<b>2020</b>
$\frac{\text{Ventas Netas}}{\text{Activo Total}}$	$\frac{218.923}{666.564}$	$\frac{234.048}{670.105}$	$\frac{195.162}{657.682}$	$\frac{169.030}{675.091}$
<b>Rotación de Activo Total</b>	<b>0,3284</b>	<b>0,3493</b>	<b>0,2967</b>	<b>0,2504</b>

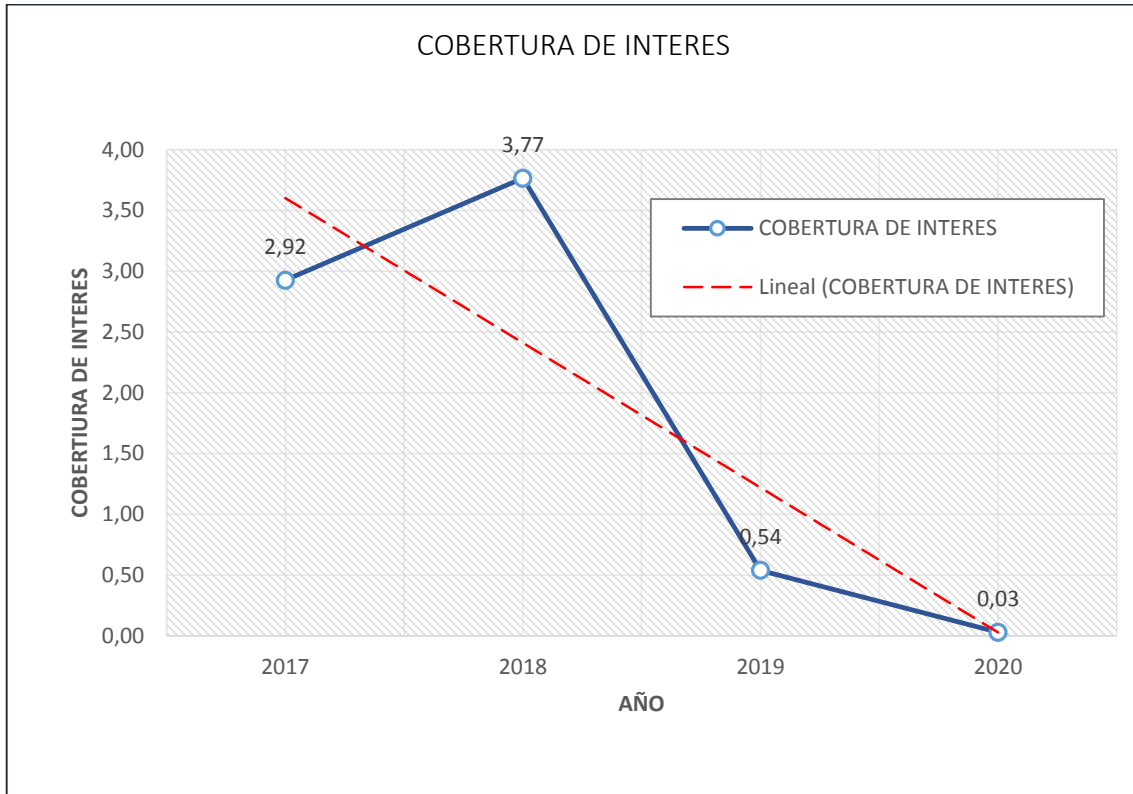
*Fuente: Elaboración propia con información oficial del Portal Web BVL.*

### **Interpretación de la Tabla 9**

La empresa industrial QUIMPAC S.A. en el año 2017 por cada \$1 de activo invertido obtuvo \$0.33 de ganancia, en el 2018 obtuvo \$0.34, en el 2019 disminuyó a \$0.29 y en el 2020 siguió disminuyendo a \$0.25, en la figura 5 se observa claramente la línea de tendencia de bajada, lo que implica disminución en las ganancias por los activos invertidos ya que sus ventas han ido disminuyendo, se recomienda buscar estrategias para aumentar las ventas.

## Gráfico 5

### Rotación de Activo Total



*Nota.* El gráfico presenta el ratio de Rotación del Activo Total con una tendencia de bajada sobre todo del periodo 2018 de 3.77 al 2019 a 0.54, caída que continúa en el 2020 a 0.33, es un efecto negativo porque implica disminución en las ganancias por los activos invertidos y según la tendencia sus ventas seguirán disminuyendo. Fuente: Elaboración propia con datos tomados del portal web de la BVL.

## 2. Rotación de Cuentas por Cobrar

**Tabla 10**

*Rotación de Cuentas por Cobrar*

<b>Formula</b>	<b>2017</b>	<b>2018</b>	<b>2019</b>	<b>2020</b>
$\frac{\text{Clientes x 360}}{\text{Ventas}}$	$\frac{39.867}{218.923}$	$\frac{40.509}{234.048}$	$\frac{35.940}{195.162}$	$\frac{29.315}{169.030}$
<b>Resultado</b>	<b>66</b>	<b>62</b>	<b>66</b>	<b>62</b>
$\frac{\text{Ventas}}{\text{Clientes}}$	$\frac{218.923}{39.867}$	$\frac{234.048}{40.509}$	$\frac{195.162}{35.940}$	$\frac{169.030}{29.315}$
<b>Veces</b>	<b>5,4913</b>	<b>5,7777</b>	<b>5,4302</b>	<b>5,7660</b>

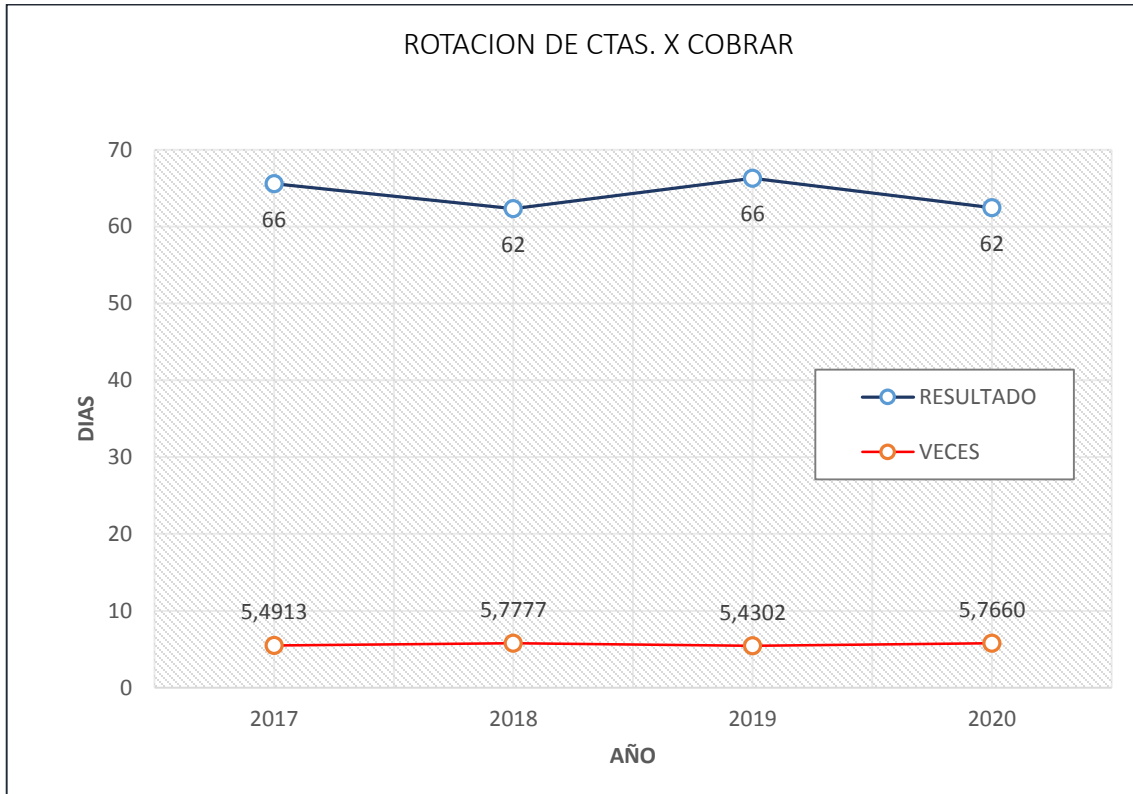
*Fuente: Elaboración propia con información oficial del Portal Web BVL.*

### **Interpretación de la Tabla 10:**

Esta razón muestra que la empresa industrial QUIMPAC S.A. tarda aproximadamente 2 meses en cobrar a los clientes, y lo hace en promedio 5 – 6 veces al año, este nivel sea mantenido estable en los últimos años.

## Gráfico 6

### Rotación de Cuentas por Cobrar



*Nota.* En el presente gráfico de Rotación de Cuentas por Cobrar se aprecia que la Empresa Industrial QUIMPAC S.A. mantiene una tendencia a tardar 2 meses en cobrar cuentas a los clientes y lo hace entre 5 a 6 veces al año. Fuente: Elaboración propia con datos tomados del portal web de la BVL.

### 3. Rotación de Cuentas Por Pagar

**Tabla 11**

*Rotación de Cuentas Por Pagar*

<b>Formula</b>	<b>2017</b>	<b>2018</b>	<b>2019</b>	<b>2020</b>
$\frac{\text{Proveedores x 360}}{\text{Costo de Ventas}}$	$\frac{53.140}{152.577}$	$\frac{57.639}{160.424}$	$\frac{60.649}{161.819}$	$\frac{69.997}{147.368}$
<b>Resultado</b>	<b>125</b>	<b>129</b>	<b>135</b>	<b>171</b>
$\frac{\text{Costo de ventas}}{\text{Proveedores}}$	$\frac{152.577}{53.140}$	$\frac{160.424}{57.639}$	$\frac{161.819}{60.649}$	$\frac{147.368}{69.997}$
<b>Veces</b>	<b>2,8712</b>	<b>2,7833</b>	<b>2,6681</b>	<b>2,1053</b>

*Fuente: Elaboración propia con información oficial del Portal Web de la BVL.*

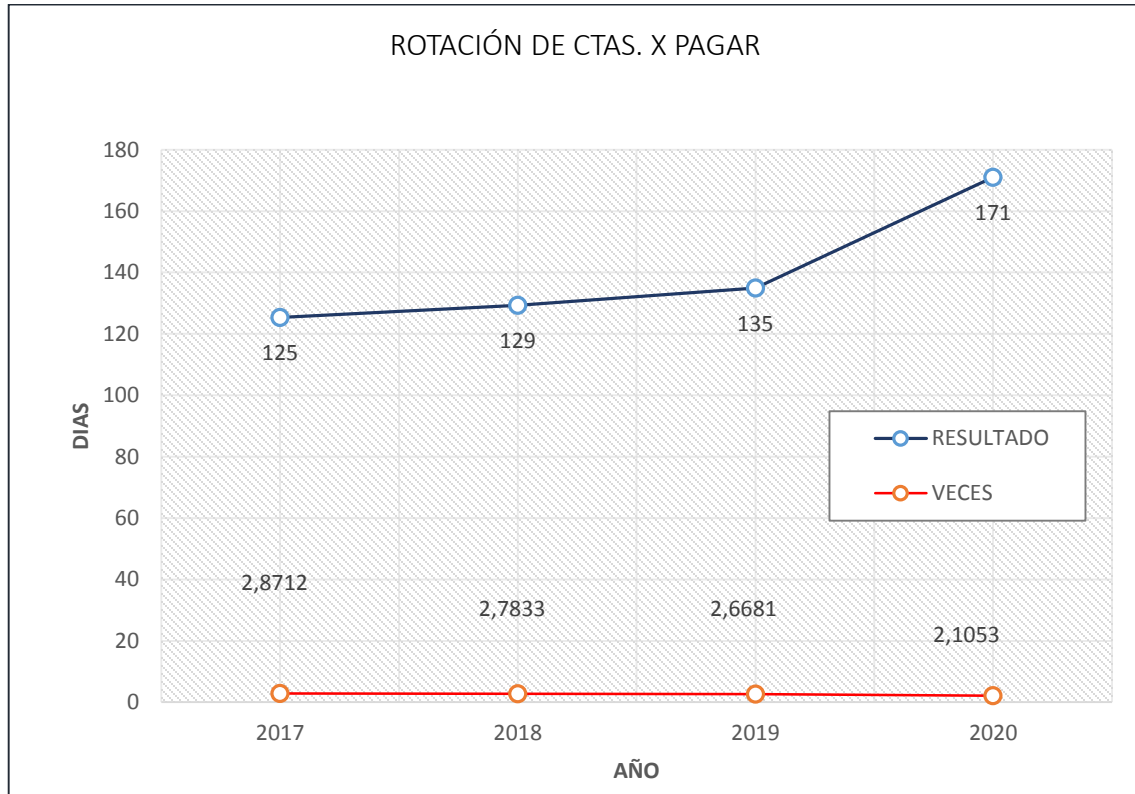
#### **Interpretación de la Tabla 11**

La Empresa QUIMPAC S.A. en el año 2017 tardo 125 días (4 meses) en pagar sus deudas a los proveedores como nos muestra la tabla 11 y cubren sus deudas 2.87 veces durante ese año; en el 2018 y 2019 se aprecia que no hubo mucha variación con respecto al 2017, pero en el 2020 tardo 171 días (6 meses) para cubrir sus deudas y 2.11 veces al año, evidencia notoriamente la deficiencia en el pago de sus deudas a los proveedores, es recomendable tener cuidado y cumplir en el tiempo y forma oportuna el pago de las deudas para no ir acumulando deuda y retrasos.



## Gráfico 7

### Rotación de Cuentas por Pagar



*Nota.* El presente gráfico muestra que la Empresa Industrial QUIMPAC S.A. en el ejercicio económico 2017 tardo 125 días en pagar sus deudas, en el 2018 tardo 129 días, en el 2019 tardo 135 días, y en el 2020 tardo 171 días, muestra una tendencia de subida, vale decir que tardará más en los siguientes años. Fuente: Elaboración propia con datos tomados del portal web de la BVL.

#### 4. Rotación de Inventario

**Tabla 12**

*Rotación de Inventario*

<b>Fórmula</b>	<b>2017</b>	<b>2018</b>	<b>2019</b>	<b>2020</b>
<u>Inventario x360</u> Costo de ventas	<u>54.759</u> 152.577	<u>52.928</u> 160.424	<u>48.826</u> 161.819	<u>37.121</u> 147.368
<b>Resultado</b>	<b>129</b>	<b>119</b>	<b>109</b>	<b>91</b>
<u>Costo de ventas</u> Inventario	<u>152.577</u> 54.759	<u>160.424</u> 52.928	<u>161.819</u> 48.826	<u>147.368</u> 37.121
<b>Veces</b>	<b>2,7863</b>	<b>3,0310</b>	<b>3,3142</b>	<b>3,9699</b>

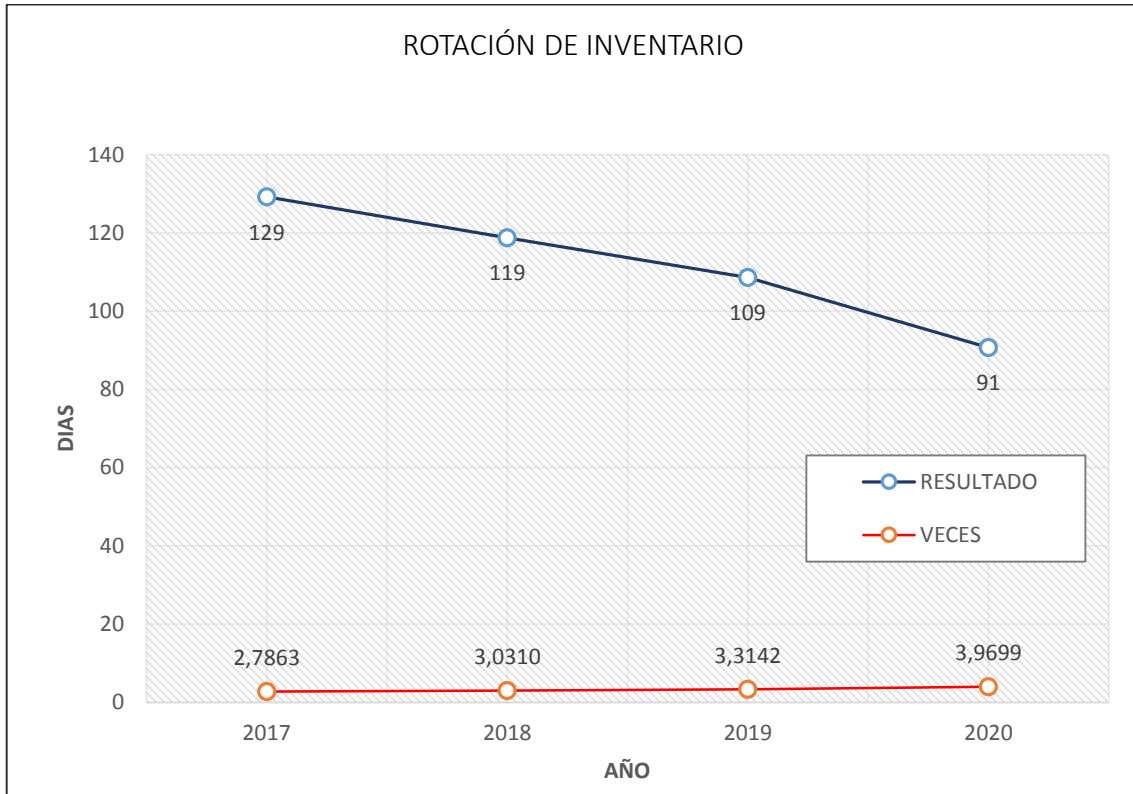
*Fuente: Elaboración propia con información oficial del Portal Web de la BVL.*

#### **Interpretación de la Tabla 12:**

Se observa que la empresa industrial QUIMPAC S.A en el año 2017 tarda 129 días en mover sus mercaderías del almacén, y lo hizo 2.78 veces durante ese año, en el 2018 hubo una ligera disminución ya que tardó 119 días y movió 3.03 veces; en el 2019 tardó 109 días, moviendo 3.31 veces, en el año 2020 tardó 91 días, moviendo sus mercaderías del almacén 3.97 veces durante ese año. Esto significa que está mejorando cada año el movimiento de las mercaderías por ende las ventas.

## Gráfico 8

### Rotación de Inventario



*Nota.* En el presente gráfico se parecía que la rotación de inventario de la Empresa QUIMPAC S.A. ha ido mejorando cada año, porque la línea de tendencia esta de bajada lo que significa que cada año demora menos en mover sus mercaderías, y por ende vende en menos tiempo, situación que es muy positiva para la empresa. Fuente: Elaboración propia con datos tomados del portal web de la BVL.

Razones de Rentabilidad:

1. Rentabilidad de Capital

**Tabla 13**

*Rentabilidad de Capital*

<b>Formula</b>	<b>2017</b>	<b>2018</b>	<b>2019</b>	<b>2020</b>
$\frac{\text{Utilidad neta}}{\text{Capital}}$	$\frac{29.549}{348.332}$	$\frac{36.692}{373.332}$	$\frac{6.224}{364.348}$	$\frac{2.077}{364.361}$
<b>Rentabilidad de capital</b>	<b>8,48%</b>	<b>9,83%</b>	<b>1,71%</b>	<b>0,57%</b>

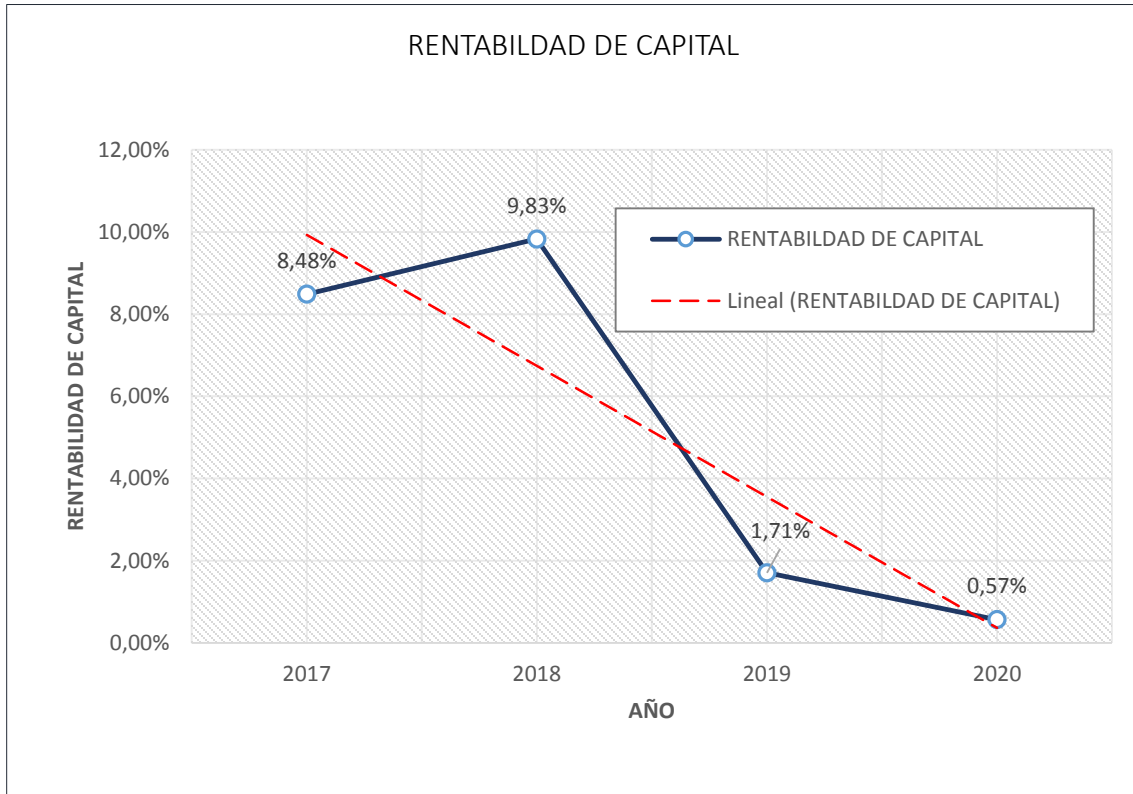
*Fuente: Elaboración propia con información oficial del Portal Web de la BVL*

**Interpretación de la tabla 13:**

Esta razón muestra que el año 2017 el rendimiento del capital fue de 8.48%, en el 2018 de 9.83%, en el 2019 de 1.71% y en el 2020 de 0.57%, es una notable disminución de las utilidades en el 2019 y 2020 y la línea de tendencia de la figura 9 nos muestra de bajada, lo cual no es favorable para los inversionistas o socios de la empresa.

## Gráfico 9

### Rentabilidad de Capital



*Nota.* El presente gráfico muestra la rentabilidad de capital con una línea de tendencia de bajada, siendo su mayor caída del periodo 2018 a 2019 en 8.12% y para el 2020 cayó en 1.14%, esta situación es preocupante para los inversionistas y socios porque es notable la disminución de las utilidades. Fuente: Elaboración propia con datos tomados del portal web de la BVL.

## 2. Rentabilidad de Activo

**Tabla 14**

*Rentabilidad de Activo*

<b>Formula</b>	<b>2017</b>	<b>2018</b>	<b>2019</b>	<b>2020</b>
$\frac{\text{Utilidad Neta}}{\text{Activo Total}}$	<u>29.549</u>	<u>36.692</u>	<u>6.224</u>	<u>2.077</u>
	666.564	670.105	657.682	675.091
<b>Rentabilidad de Activo</b>	<b>4,43%</b>	<b>5,48%</b>	<b>0,95%</b>	<b>0,31%</b>

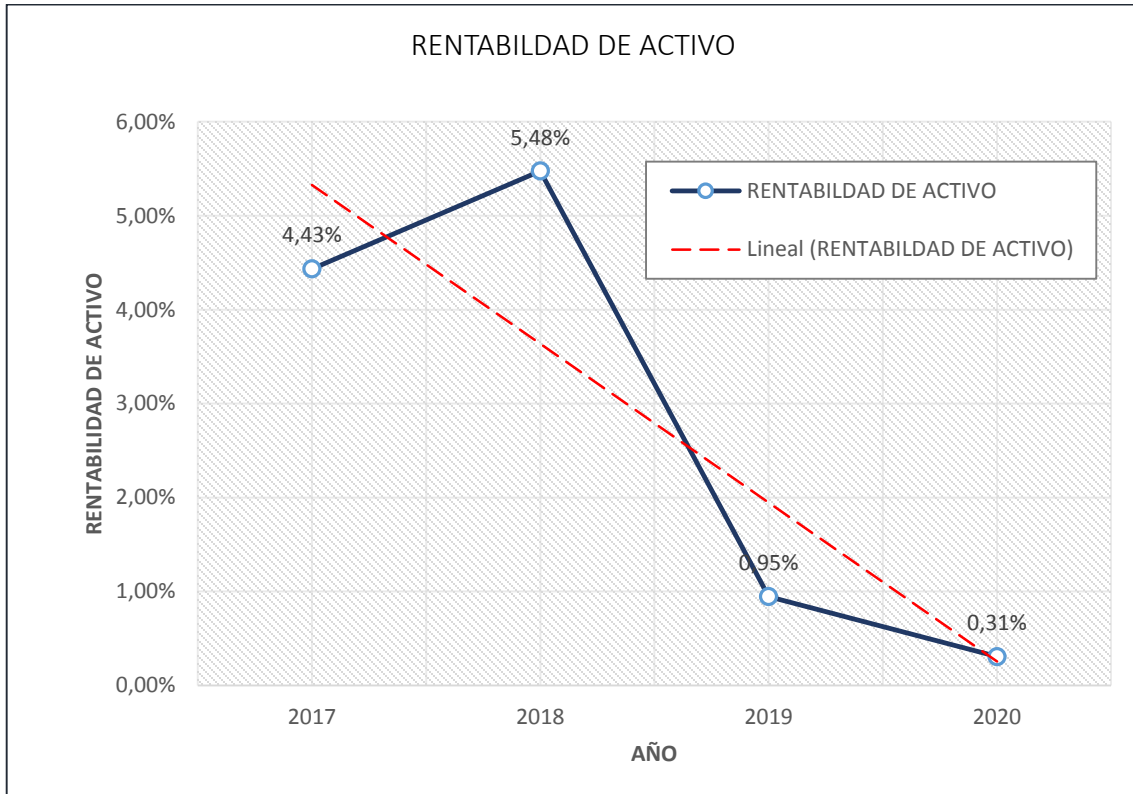
*Fuente: Elaboración propia con información oficial del Portal Web de la BVL*

### **Interpretación de la Tabla 14:**

Esta razón muestra que la empresa Industrial QUIMPAC S.A. en el ejercicio 2017 refleja una proporción de 4.43% de los activos totales, en el 2018 aumento a 5.48%, mientras que en el 2019 y 2020 la situación es desfavorable por que disminuye a 0.95% y 0.31% respectivamente; esta situación evidencia que la empresa no aprovecha sus activos disponibles para generar utilidades; es recomendable poner atención especial y buscar el uso adecuado de los activos, para no ocasionar problemas de utilidades en el futuro.

## Gráfico 10

### Rentabilidad de Activo



*Nota.* El gráfico presenta la tendencia de caída de la Rentabilidad de Activo derivado de los periodos del 2017 al 2020. Fuente: Elaboración propia con datos tomados del portal web de la BVL.

### 3. Razón sobre Ventas

**Tabla 15**

*Razón sobre Ventas*

<b>Fórmula</b>	<b>2017</b>	<b>2018</b>	<b>2019</b>	<b>2020</b>
$\frac{\text{Utilidad Neta}}{\text{Ingresos}}$	$\frac{29.549}{218.923}$	$\frac{36.692}{234.048}$	$\frac{6.224}{195.162}$	$\frac{2.077}{169.030}$
<b>Razón Sobre Ventas</b>	<b>13,50%</b>	<b>15,68%</b>	<b>3,19%</b>	<b>1,23%</b>

*Fuente: Elaboración propia con información oficial del Portal Web de la BVL.*

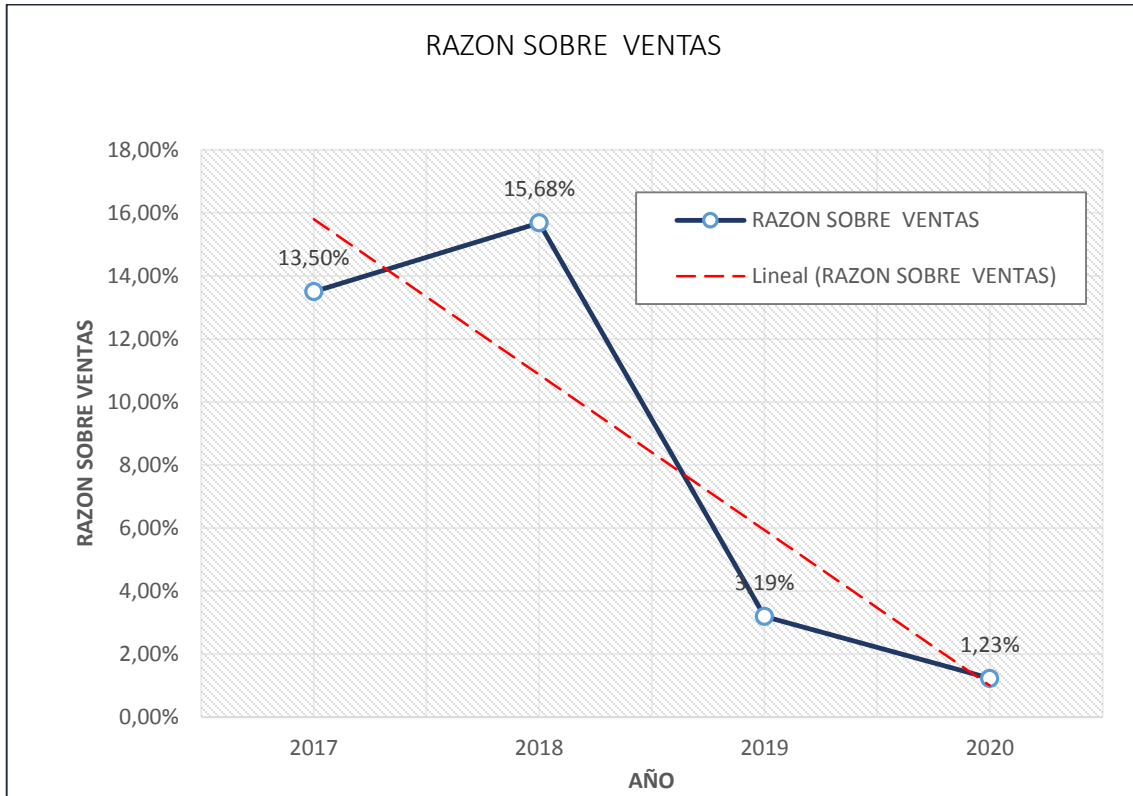
#### **Interpretación de la Tabla 15:**

Este indicador nos muestra que la empresa industrial QUIMPAC S.A. en el año 2017 por cada \$1.00 de ventas generó \$0.13 de utilidad, en el 2018 generó \$0.15; en el 2019 \$0.03 y en el 2020 \$0.01; la línea de tendencia de la figura 11 se muestra en bajada, lo que indica que de continuar disminuyendo las utilidades se presentarían problemas.



## Gráfico 11

### Razón sobre Ventas



*Nota.* El gráfico presenta la tendencia negativa de la Razón sobre Ventas procedente de los periodos del 2017 al 2020. Fuente: Elaboración propia con datos tomados del portal web de la BVL.

## V. DISCUSIÓN

Ricra (2014); en su libro titulado “Análisis financiero en las empresas” explica que el método de análisis horizontal busca medir la variación absoluta y relativa a ha ocurrido en los diferentes elementos de los estados financieros de un periodo a otro, radicando su importancia en el conocimiento de crecimiento o disminución en un determinado periodo. En la tabla 3 se observa que la Empresa Industrial QUIMPAC S.A. en el ejercicio 2020 un aumento del 384% del efectivo y equivalente de efectivo respecto del 2019; una disminución del 24% en inventarios, sin embargo, el activo total solo aumento en 3% del 2019 al 2020 lo que significa que la pandemia no tuvo mucho impacto en la empresa en cuestión, ya que se adoptaron las medidas necesarias para la continuidad del funcionamiento de la empresa.

Ricra (2014) afirma que el análisis vertical determina la intervención de cada cuenta de los estados financieros, con relación sobre la totalidad de los activos, o patrimonio, o el total de ventas en el estado de resultados. Realizando este análisis se observó que las ventas durante el ejercicio 2020 es de \$169.162 millones, cifra menor en 13% con respecto a las ventas del ejercicio del 2019 que fueron de \$195.2 millones, esto debido a la reducción del precio de la soda caustica y fosfatos, ya que estos productos mayormente se vende exportando, esto debido a la llegada de la pandemia que declarado el estado de emergencia se restringió las salidas y entradas del exterior del país y por lo tanto las importaciones y exportaciones no fluyeron con normalidad.

Para analizar los resultados de la presente investigación también se consideró a Amat (2008, pág. 90) de su libro de “Análisis de estados Financieros: fundamentos y aplicación”, explica que para que una empresa no tenga problemas de liquidez, el ratio de liquidez corriente se debe aproximar a 2, o en todo caso debería estar entre un rango de 1.5 a 2 para considerarse optimo y que la empresa cubre sus deudas a corto plazo sin problemas; por otro lado Ricra (2014, pág. 30) de su libro de “Análisis financiero en las empresas” afirma que el ratio de liquidez de una empresa debe estar en un rango de 1.4 - 1.8 para que la empresa tenga una buena capacidad para afrontar sus deudas a corto plazo, pero si este es menor a 1 significaría que la empresa tiene

dificultad para cubrir sus deudas a corto plazo con sus acreedores por falta de activo corriente; en tanto hemos visto en los resultados que la Empresa Industrial QUIMPAC S.A para el año 2017 dispuso de \$1.42 por cada dólar de deuda, bajando en el 2018 a \$1.36 de disponibilidad, en el 2019 subió hasta disponer de \$1.58 y bajo su disponibilidad en el 2020 hasta \$1.49 por cada dólar de deuda, esto nos muestra que tiene capacidad para cubrir sus deudas a corto plazo, sin embargo lo recomendable es de 2 a 1 y está cerca de ella; sin embargo en la figura 1 se puede apreciar que la línea de tendencia es de subida y estable, observamos así que la mayor parte de sus fondos están en el efectivo y sus equivalentes al efectivo; lo que significa que satisface sus necesidades de deuda corto plazo y que la pandemia no afectó a sus ingresos.

Ricra (2014, pág. 31) menciona que la prueba ácida es el indicador de liquidez más riguroso porque mide la liquidez sin tomar en cuenta los inventarios y/o existencias ya que estos son difíciles de convertir a efectivo en corto plazo; si resulta mayor a 1 quiere decir que la empresa tiene activo líquido para cumplir con las deudas, si resulta menor a 1 nos indica que tiene dificultad para afrontar sus obligaciones; en los resultados analizamos la prueba ácida y vimos que la Empresa Industrial QUIMPAC S.A. en el 2017, dispone de activos líquidos sin contar inventarios y/o existencias no suficientes para cubrir sus deudas a corto plazo, debido a que solo contaban con \$0.74 por dólar de deuda, incrementando en el 2018 a \$0.75, en el 2019 a \$ 0.89 y en el 2020 a \$1.05 debido a que el efectivo y equivalentes de efectivo aumentaron significativamente este año(2020), esto significa que la empresa en el 2020 no tiene ningún problema para afrontar sus deudas a corto plazo, en la figura 2 la línea de tendencia es de subida lo cual es positivo, sin embargo es recomendable no descuidar ya que si disminuye más de 0.05 estaría en deficiencia para cubrir sus deudas a corto plazo.

Ricra (2014, pág. 33) explica que la mayoría de las empresas desean mantener el apalancamiento por debajo de 1 por que significa que sus capital es mayor que la deuda a largo plazo y si fuera mayor a 1 implicaría que las deudas superan el patrimonio y por ende tendrían problemas para obtener financiación; utilizando la razón de apalancamiento en los resultados se advirtió que la Empresa Industrial QUIMPAC

S.A en el ejercicio 2017 contaba con \$1.00 por cada \$0.91 de deuda a largo plazo; en el 2018 su deuda era de \$0.79 por cada \$1.00, en el 2019 de \$0.81 y en el 2020 de \$0.85, se aprecia que puede cubrir sus deudas a largo plazo con el capital contable.

Ricra (2014, pág. 33) explica que el ratio de Razón de deuda indica el porcentaje que financian terceros los recursos de la empresa, y concluye que un cociente alto implica que la empresa utiliza más préstamos para financiar sus activos y generar utilidades; si el resultado es mínimo significa que la empresa utiliza poco financiamiento de terceros para obtener beneficios; analizando este ratio la Empresa Industrial QUIMPAC S.A. tiene en el año 2017 del total de sus activos debe un 47.74%, en el 2018 el 44.29%, en el 2019 el 44.60% y en el 2020 el 46.03%; lo que significa que su situación es favorable; además en la figura 4 la línea de tendencia es de bajada lo que indica que probablemente se mantenga a menos del 50%, siendo este el nivel recomendable para no tener problemas de deuda a largo plazo.

Aching (2005, pág. 24) en su libro titulado “Ratios financieros y matemáticas de la mercadotecnia”, expone que el ratio de rotación de activos totales nos indica qué tan productivos es la empresa generando ventas con los activos invertidos; así encontramos en los resultados que la empresa industrial QUIMPAC S.A. en el año 2017 por cada \$1 de activo invertido obtuvo \$0.33 de ganancia, en el 2018 obtuvo \$0.34, en el 2019 disminuyó a \$0.29 y en el 2020 siguió disminuyendo a \$0.25, en la figura 5 se observa claramente la línea de tendencia de bajada, lo que implica disminución en las ganancias por los activos invertidos ya que sus ventas ha ido disminuyendo, se recomienda buscar estrategias para aumentar las ventas.

Ricra (2014, pág. 38) menciona que el indicador de rotación de cuentas por cobrar calcula el tiempo que las cuentas por cobrar se convierten en efectivo; la empresa industrial QUIMPAC S.A. tarda aproximadamente 2 meses en cobrar a los clientes, y lo hace en promedio 5 – 6 veces al año, este nivel sea mantenido estable en los últimos años como nos muestra la figura 6.

Así mismo Ricra (2014, pág. 38) explica que la el ratio de rotación de cuentas por pagar calcula el tiempo que demora la empresa en pagar a sus proveedores, en

el análisis de los resultados se observó que la Empresa QUIMPAC S.A. en el año 2017 tardó 125 días (4 meses) en pagar sus deudas a los proveedores como nos muestra la tabla 11 y cubren sus deudas 2.87 veces durante ese año; en el 2018 y 2019 se aprecia que no hubo mucha variación con respecto al 2017, pero en el 2020 tardó 171 días (6 meses) para cubrir sus deudas y 2.11 veces al año, evidencia notoriamente la deficiencia en el pago de sus deudas a los proveedores, es recomendable tener cuidado y cumplir en el tiempo y forma oportuna el pago de las deudas para no ir acumulando deuda y retrasos de pago.

Revisamos que Ricra (2014, pág. 39) dice que la razón de rotación de inventarios calcula la velocidad en que la empresa convierte en efectivo las existencias o inventario; en la interpretación de resultados observamos que la empresa industrial QUIMPAC S.A. en el año 2017 tarda 129 días en mover sus mercaderías del almacén, y lo hizo 2.78 veces durante ese año, en el 2018 hubo una disminución de 10 días ya que tardó 119 días y movió 3.03 veces; en el 2019 tardó 109 días, moviendo 3.31 veces, en el año 2020 tardó 91 días, moviendo sus mercaderías del almacén 3.97 veces durante ese año. Esto significa que está mejorando cada año el movimiento de las mercaderías por ende las ventas aumentan el efectivo.

Analizamos la publicación de Domínguez Et Al (2010, pág. 21) de su libro "Análisis Económico Financiero", dice que el ratio de rentabilidad de capital calcula las ganancias obtenidas con los recursos aportados de sus socios; exponiendo la utilidad que perciben de ellas; interpretando los resultados de empresa industrial QUIMPAC S.C. esta razón mostró que el año 2017 el rendimiento del capital fue de 8.48%, en el 2018 de 9.83%, en el 2019 de 1.71% y en el 2020 de 0.57%, es una notable disminución de las utilidades en el 2019 y 2020 y la línea de tendencia de la figura 9 nos muestra de bajada, lo cual no es favorable para los inversionistas o socios de la empresa.

Gitman (2007, pág. 62) de su libro titulado "Principios de administración financiera" manifiesta la razón del rendimiento sobre los activos totales o rentabilidad de activos pondera la eficacia de la empresa para producir ganancias de sus activos disponibles, asegura que cuanto mayor sea dicho rendimiento es mejor; en el estudio

de los resultados esta razón muestra que la empresa Industrial QUIMPAC S.A. en el ejercicio 2017 refleja una proporción de 4.43% de los activos totales, en el 2018 aumento a 5.48%, mientras que en el 2019 y 2020 la situación es desfavorable por que disminuye a 0.95% y 0.31% respectivamente; esta situación evidencia que la empresa no aprovecha sus activos disponibles para generar utilidades; es recomendable poner atención especial y buscar el uso adecuado de los activos, para no ocasionar problemas de utilidades en el futuro.

Gitman (2007, pág. 60) afirma que el margen de utilidad neta (razón sobre ventas) pondera el porcentaje de ganancias que quedan después de deducir todos los gastos, costos e impuestos además dice que es mejor cuanto más alto es; en la interpretación de los resultados de este indicador observamos que la empresa industrial QUIMPAC S.A. en el año 2017 por cada \$1.00 de ventas genero \$0.13 de utilidad, en el 2018 genero \$0.15; en el 2019 \$0.03 y en el 2020 \$0.01; la línea de tendencia de la figura 11 se muestra en bajada, lo que indica que de continuar disminuyendo las utilidades se presentaran problemas.

## VI. CONCLUSIONES

1. El análisis horizontal que se realizó en la presente investigación en la tabla 3 se observa que la Empresa Industrial QUIMPAC S.A. en el ejercicio 2020 un aumento del 384% del efectivo y equivalente de efectivo respecto del 2019; una disminución del 24% en inventarios, sin embargo, el activo total solo aumento en 3% del 2019 al 2020 lo que significa que la pandemia no tuvo mucho impacto en la empresa en cuestión, ya que se adoptaron las medidas necesarias para la continuidad del funcionamiento de la empresa.
2. Realizando este análisis vertical se observó que las ventas durante el ejercicio 2020 es de \$169.162 millones, cifra menor en 13% con respecto a las ventas del ejercicio del 2019 que fueron de \$195.2 millones, esto debido a la reducción del precio de la soda caustica y fosfatos, ya que estos productos mayormente se vende exportando, esto debido a la llegada de la pandemia que declarado el estado de emergencia se restringió las salidas y entradas del exterior del país y por lo tanto las importaciones y exportaciones no fluyeron con normalidad.
3. Este trabajo de investigación se realizó con el objetivo de describir el estado de liquidez en tiempos de pandemia de la Empresa Industrial QUIMPAC S.A., Callao, periodo 2017-2020; aplicando la razón de liquidez corriente en los resultados se observó que para el año 2017 la empresa dispuso de \$1.42 por cada dólar de deuda, bajando en el 2018 a \$1.36 de disponibilidad, en el 2019 subió hasta disponer de \$1.58 y bajo su disponibilidad en el 2020 hasta \$1.49 por cada dólar de deuda, esto nos muestra que tiene capacidad para cubrir sus deudas a corto plazo, pero lo recomendable es de 2 a 1; sin embargo en la figura 1 se apreció la línea de tendencia de subida estable, encontrándose la mayor parte de sus fondos en el efectivo y sus equivalentes al efectivo; lo que significa que satisface sus necesidades de deuda a corto plazo; aplicando la prueba acida vimos que la Empresa Industrial QUIMPAC S.A. en el 2017, sus activos disponibles sin contar inventarios no eran suficientes para cubrir sus deudas a corto plazo, debido a que solo contaban con \$0.74 por dólar de deuda, incrementando en el 2018 a \$0.75, en

el 2019 a \$ 0.89 y en el 2020 a \$1.05, esto debido a que el efectivo y equivalentes de efectivo aumentaron significativamente en el 2020, esto significa que la empresa en el 2020 no tiene ningún problema para afrontar sus deudas a corto plazo, en la figura 2 la línea de tendencia es de subida lo cual es positivo, sin embargo es recomendable no descuidar ya que si disminuye más de 0.05 estaría entrando en deficiencia para cubrir sus deudas a corto plazo.

4. El siguiente objetivo fue describir el estado de solvencia en tiempos de pandemia de la Empresa Industrial QUIMPAC S.A., Callao, periodo 2017-2020, Utilizando la razón de apalancamiento, se advirtió que la Empresa Industrial QUIMPAC S.A en el ejercicio 2017 contaba con \$1.00 por cada \$0.91 de deuda a largo plazo; en el 2018 fue mejorando puesto que por cada \$0.79 contaba con \$1.00 para pagar, en el 2019 con \$0.81 y en el 2020 con \$0.85, aunque se aprecia que puede cubrir sus deudas a largo plazo con el capital contable, las deudas de la empresa deben estar entre un \$0.40 y \$0.60 que sería lo óptimo, se recomienda implementar estrategias que disminuyan el apalancamiento al nivel recomendado; además se utilizó el método de razón de deuda donde se vio que la Empresa Industrial QUIMPAC S.A. en el año 2017 del total de sus activos debe un 47.74%, en el 2018 el 44.29%, en el 2019 el 44.60% y en el 2020 el 46.03%; lo que significa que su situación es favorable; además en la figura 4 la línea de tendencia es de bajada lo que indica que probablemente se mantenga a menos del 50%, siendo este el nivel recomendable para no tener problemas de deuda a largo plazo.
5. Para describir el estado de las Actividades en tiempos de pandemia de la Empresa Industrial QUIMPAC S.A., Lima, periodo 2017-2020 se aplicó los Índices de actividad como rotación de activo total donde se apreció que La empresa industrial QUIMPAC S.A. en el año 2017 por cada \$1 de activo invertido obtuvo \$0.33 de ganancia, en el 2018 obtuvo \$0.34, en el 2019 disminuyó a \$0.29 y en el 2020 siguió disminuyendo a \$0.25, en la figura 5 se observa claramente la línea de tendencia de bajada, lo que implica disminución en las ganancias por los activos invertidos ya que sus ventas ha ido disminuyendo, se recomienda buscar estrategias para aumentar las ventas; en la rotación de cuentas por cobrar se



observó que la empresa industrial QUIMPAC S.A. tarda aproximadamente 2 meses en cobrar a los clientes, y lo hace en promedio 5 – 6 veces al año, este nivel sea mantenido estable en los últimos años como nos muestra la figura 6, en la rotación de cuentas por pagar se notó que la empresa industrial QUIMPAC S.A. en el año 2017 tardó 125 días (4 meses) en pagar sus deudas a los proveedores como nos muestra la tabla 11 y cubren sus deudas 2.87 veces durante ese año; en el 2018 y 2019 se aprecia que no hubo mucha variación con respecto al 2017, pero en el 2020 tardó 171 días (6 meses) para cubrir sus deudas y 2.11 veces al año, evidencia notoriamente la deficiencia en el pago de sus deudas a los proveedores, es recomendable tener cuidado y cumplir en el tiempo y forma oportuna el pago de las deudas para no ir acumulando deuda y retrasos de pago, viendo la rotación de inventario se observó que la empresa industrial QUIMPAC S.A. en el año 2017 tardó 129 días en mover sus mercaderías del almacén, y lo hizo 2.78 veces durante ese año, en el 2018 hubo una ligera disminución ya que tardó 119 días y se movió 3.03 veces; en el 2019 tardó 109 días, moviendo 3.31 veces, en el año 2020 tardó 91 días, moviendo sus mercaderías del almacén 3.97 veces durante ese año. Esto significa que está mejorando cada año el movimiento de las mercaderías por ende las ventas.

6. Otro objetivo de esta investigación fue describir el estado de rentabilidad en tiempos de pandemia de la Empresa Industrial QUIMPAC S.A., Callao, periodo 2017-2020, por lo que utilizamos las razones de rentabilidad de Capital donde en el ejercicio 2017 muestra un rendimiento de capital de 8.48%, en el 2018 de 9.83%, en el 2019 de 1.71% y en el 2020 de 0.57%, es una notable disminución de las utilidades en el 2019 y 2020 y la línea de tendencia de la figura 9 nos muestra de bajada, lo cual es desfavorable para los inversionistas o socios de la empresa, también vimos que la rentabilidad del activo de la empresa Industrial QUIMPAC S.A. en el ejercicio 2017 refleja una proporción de 4.43% de los activos totales, en el 2018 aumento a 5.48%, mientras que en el 2019 y 2020 la situación es más desfavorable por que disminuye a 0.95% y 0.31% respectivamente; esta situación evidencia que la empresa no aprovecha sus activos disponibles para generar

utilidades; es recomendable poner atención especial y buscar el uso adecuado de los activos, para no ocasionar problemas de utilidades en el futuro, finalmente cuando vimos la razón sobre deudas observamos que la empresa industrial QUIMPAC S.A. en el año 2017 por cada \$1.00 de ventas genero \$0.13 de utilidad, en el 2018 genero \$0.15; en el 2019 \$0.03 y en el 2020 \$0.01; la línea de tendencia de la figura 11 se muestra en bajada, lo que indica que probablemente continuará disminuyendo las utilidades y esto ocasionará problemas a la empresa.

## VII. RECOMENDACIONES

1. La Empresa Industrial QUIMPAC S.A. en el periodo de 2017 – 2020 ha tenido un promedio de \$1.50 de liquidez corriente para afrontar sus deudas por cada \$1 de deuda a corto plazo, se recomienda alcanzar en nivel óptimo recomendado que es de \$2 por cada \$1 de deuda a corto plazo, aumentando la liquidez en al menos en \$0.50 para alcanzar el nivel óptimo de 2 a 1.
2. Utilizando la razón de apalancamiento, se advirtió que la Empresa Industrial QUIMPAC S.A en el ejercicio 2017 contaba con \$1.00 por cada \$0.91 de deuda a largo plazo; en el 2018 su deuda descendió a \$0.79 por cada \$1.00, en el 2019 con \$0.81 y en el 2020 con \$0.85, aunque se aprecia que puede cubrir sus deudas a largo plazo con el capital contable, las deudas de la empresa deben estar entre un \$0.40 y \$0.60 que sería lo óptimo, se recomienda implementar estrategias que disminuyan el apalancamiento al nivel recomendado.
3. Aplicando la rotación de cuentas por pagar se notó que la empresa industrial QUIMPAC S.A. en el año 2017 tardo 125 días (4 meses) en pagar sus deudas a los proveedores como nos muestra la tabla 11 y cubren sus deudas 2.87 veces durante ese año; en el 2018 y 2019 se aprecia que no hubo mucha variación con respecto al 2017, pero en el 2020 tardo 171 días (6 meses) para cubrir sus deudas y 2.11 veces al año, evidencia notoriamente la deficiencia en el pago de sus deudas a los proveedores, es recomendable tener cuidado y cumplir en el tiempo y forma oportuna el pago de las deudas para no ir acumulando deuda y retrasos de pago.
4. Al aplicar las razones de rentabilidad se observó que la empresa industrial QUIMPAC S.A. en el ejercicio 2017 refleja una proporción de 4.43% de los activos totales, en el 2018 aumento a 5.48%, mientras que en el 2019 y 2020 la situación es más desfavorable por que disminuye a 0.95% y 0.31% respectivamente; esta situación evidencia que la empresa no aprovecha sus activos disponibles para generar utilidades; es recomendable poner atención especial y buscar el uso adecuado de los activos, para no ocasionar problemas de utilidades en el futuro.

## REFERENCIAS

- Aching Guzman, C. (2005). *Ratios Financieros y Matemáticas de la Mercadotecnia*. Lima Perú: PROCENCIA Y CULTURA S.A. Obtenido de [http://perfeccionate.urp.edu.pe/econtinua/FINANZAS/LIBRO\\_RATIO%20FINANCIEROS\\_MAT\\_DE\\_LA\\_MERCADOTECNIA.pdf](http://perfeccionate.urp.edu.pe/econtinua/FINANZAS/LIBRO_RATIO%20FINANCIEROS_MAT_DE_LA_MERCADOTECNIA.pdf)
- Amat Salas, O. (2008). *Análisis de Estados Financieros, Fundamentos y Aplicaciones*. Barcelona, España: Planeta DeAgostini Profesional y Formación, S.L. Obtenido de [https://books.google.com.pe/books?id=GORJy-Ln1LcC&printsec=frontcover&dq=diferencia+entre+analisis+economico+y+financiero&hl=es-419&sa=X&ved=2ahUKEwjpvdj\\_kYbvAhVCH7kGHbIIABYQ6AEwA3oECAEQAg#v=onepage&q=diferencia%20entre%20analisis%20economico%20y%20financ](https://books.google.com.pe/books?id=GORJy-Ln1LcC&printsec=frontcover&dq=diferencia+entre+analisis+economico+y+financiero&hl=es-419&sa=X&ved=2ahUKEwjpvdj_kYbvAhVCH7kGHbIIABYQ6AEwA3oECAEQAg#v=onepage&q=diferencia%20entre%20analisis%20economico%20y%20financ)
- Dominguez, J., & Seco, M. B. (2010). *Análisis Económico Financiero*. España: Escuela de Organización Industrial. Obtenido de [file:///C:/Users/via1/Downloads/tema\\_3\\_logo1.pdf](file:///C:/Users/via1/Downloads/tema_3_logo1.pdf)
- Flores Salazar, P. A. (2018). *Análisis Financiero y la incidencia en la administración del riesgo de liquidez en la Caja Sullana, Piura año 2016 – 2017*. Trujillo Perú: Escuela Profesional de Contabilidad, Facultad de Ciencias Económicas de la Universidad Privada Antenor Orrego. Obtenido de <https://hdl.handle.net/20.500.12759/5885>
- Gitman, L. J. (2007). *Principios de Administración Financiera*. Mexico: Pearson Education. Obtenido de [https://www.academia.edu/28291167/Principios\\_de\\_Administraci%C3%B3n\\_Financiera\\_11va\\_Edici%C3%B3n\\_Lawrence\\_J\\_Gitman\\_FL](https://www.academia.edu/28291167/Principios_de_Administraci%C3%B3n_Financiera_11va_Edici%C3%B3n_Lawrence_J_Gitman_FL)
- Gonzales, J., & Castañeda, J. (1992). *Contabilidad, Finanzas y Economía para pequeñas empresas*. Lima. Perú: Asociación de Editoriales Universitarias de

America Latina y El Caribe UELAC. Obtenido de <https://repositorio.up.edu.pe/bitstream/handle/11354/2033/GonzalesIzquierdo1992.pdf?sequence=4>

Gutiérrez Espinoza, E. (2018). *Análisis Financiero de las Cajas municipales y rurales en Arequipa 2013 -2018*. Arequipa Perú: Escuela Profesional de Contabilidad, Facultad de Ciencias Contables y Financieras de la Universidad de San Agustín de Arequipa. Obtenido de <http://repositorio.unsa.edu.pe/handle/UNSA/8361>

Gutierrez Martinez, A. S. (2014). *El analisis de estados financieros de la caja Trujillo para mejorar la toma de decisiones gerenciales*. Trujillo: Facultad de Ciencias Economicas de la Universidad Privada Antenor Orrego. Obtenido de <https://hdl.handle.net/20.500.12759/1458>

Hernandez Sampieri, R., Fernandez Collado, C., & Baptista Lucio, P. (2014). *Metodologia de la Investigaciòn*. Mexico: Interamericana Editores, S.A. DE C.V. Obtenido de <https://www.esup.edu.pe/wp-content/uploads/2020/12/2.%20Hernandez,%20Fernandez%20y%20Baptista-Metodolog%C3%ADa%20Investigacion%20Cientifica%206ta%20ed.pdf>

Hernandez, I., & Hernandez, M. (2006). *Importancia del Análisis Financiero para la Toma de Decisiones*. Hidalgo, Mexico: Instituto de Ciencias Economico Administrativo de la Universidad Autónoma del Estado de Hidalgo. Obtenido de <https://repository.uaeh.edu.mx/bitstream/handle/123456789/10766>

Lopez, D., Orta, M., & Sierra, L. (2011). *Contabilidad y Análisi Financiero*. Sevilla. España: Ediciones Piramide. Obtenido de [www.edicionespiramide.es](http://www.edicionespiramide.es)

Manchego Nina, T. (2016). *Análisis financiero y la toma de decisiones en la empresa Clinica Promedic s.civil.r.l, tacna, periodo 2011 - 2013*. Tacna Perú: Escuela Profesional de Ciencias Contables y Financieras de la Facultad de Ciencias Empresariales de la Universidad Privada de Tacna. Obtenido de <http://repositorio.upt.edu.pe/handle/20.500.12969/70>

- Morocho Cabrera, S. E. (2016). *Análisis y Evaluación Económica Financiera de la Ferretería Comarpi de la ciudad de Saraguro Periodo 2013-2014*. Loja, Ecuador: Carrera de Contabilidad y Auditoría de la Universidad Nacional de Loja. Obtenido de <https://dspace.unl.edu.ec/jspui/bitstream/123456789/10150/1/Tesis%20BIBLIO TECA.pdf>
- Ortiz Martinez, J. F., Pulido Monroy, A. L., & Erazo Portillo, R. M. (2019). *Análisis financiero de la empresa Luis Enrique Cubillos y Cia. Ltda. para la evaluación económica y contable del periodo 2017-2018*. Santiago de Cali, Colombia: Programa de Contaduría Pública, Facultad de Ciencias Económicas y Empresariales de la Universidad Santiago de Cali. Obtenido de <https://repository.usc.edu.co/bitstream/handle/20.500.12421/1781/AN%C1LISIS%20FINANCIERO%20DE.pdf;jsessionid=8BB050BE6033BA789F126549CC180E39?sequence=1>
- Pérez, A., & Segundo, J. (2018). *Analisis Ecoconomico Financiero que haz de realizar en el inicio de un Proyecto*. España: Catedra de Emprendedores Universidad de Cadiz. Obtenido de [www.uca.es/emprendedores](http://www.uca.es/emprendedores)
- Prieto, C. A. (2010). *Análisis Financiero*. Bogota, Colombia: FOCO Ediciones Bogotá - Colombia. Obtenido de <https://www.sanmateo.edu.co/documentos/publicacion-analisis-financiero.pdf>
- Ricra, M. (2014). *Analisis Financiero en las Empresas*. Lima, Perú: Pacifico Editores. Obtenido de [https://www.academia.edu/34688266/Libro\\_Analisis\\_Financiero\\_-\\_Maria\\_Ricra\\_Milla](https://www.academia.edu/34688266/Libro_Analisis_Financiero_-_Maria_Ricra_Milla)
- Salas, M. (2021). *Análisis económico - financiero en tiempos de COVID-19 de la Compañía Tip Top S.A, Lince, periodo 2018 – 2020*. Lima: Escuela Académico Profesional de Contabilidad, Facultad de Ciencias Empresariales de la Universidad Cesar Vallejo.

Sanchez Lopez, P. A. (2011). *Análisis Financiero y su Incidencia en la Toma de Decisiones de la Empresa Vihalmotos*. Ambato, Ecuador: Carrera de Contabilidad y Auditoría, Facultad de Contabilidad y Auditoría de la Universidad Técnica de Ambato. Obtenido de <https://repositorio.uta.edu.ec/bitstream/123456789/1511/1/TA0024.pdf>

Sevilla Bohórquez, K. P. (2016). *Diagnostico Financiero a la empresa Martínez Gonzales Compañía Limitada, conocida con el nombre comercial Construcciones Familiares, durante el periodo 2013-2015*. Managua, Nicaragua: Departamento de Contaduría Pública y Finanzas, Facultad de Ciencias Económicas Universidad Nacional Autónoma de Nicaragua, Managua UNAN - MANAGUA. Obtenido de <http://repositorio.unan.edu.ni/9587/1/17421.pdf>

Silva Diaz, I. (2018). *Análisis Financiero de los Estados Financieros para la toma de decisiones financieras*. Cajamarca Perú, Perú: Facultad de Negocios de la Carrera de Contabilidad y Finanzas de la Unversidad Privada del Norte. Obtenido de <https://hdl.handle.net/11537/21302>

Tenorio, I. (2015). *Análisis de Estados Financieros para detyermnar la situacìon financiewra de la empresa Sevipsa S:A: periodo 2013-2014*. Lima: Universidad Señor de Sipan. Obtenido de <http://repositorio.uss.edu.pe/bitstream/uss/3058/1/PEAD-CON-PTINFORME%20FINAL%20-Rigoberto%20Izaguirre%20T.%2027%20sept15.pdf>

## ANEXOS



ANEXO 1  
MATRIZ DE CONSISTENCIA

Análisis económico - financiero en tiempos de pandemia de la Empresa Industrial QUIMPAC S.A., Callao, periodo 2017-2020			
PROBLEMAS	OBJETIVOS	VARIABLES Y DIMENSIONES	METODOLOGÍA
<b>P. GENERAL</b>	<b>O. GENERAL</b>		
¿En qué consiste el análisis económico - financiero en tiempos de pandemia de la Empresa Industrial QUIMPAC S.A., Callao, periodo 2017-2020?	Analizar el estado económico-financiero en tiempos de pandemia de la Empresa Industrial QUIMPAC S.A., Callao, periodo 2017-2020	<b>X</b> Análisis económico-financiero  <b>X1</b> Índices de Liquidez  <b>X2</b> Razón de Apalancamiento  <b>X3</b> Índices de Actividad  <b>X4</b> Índices de Rentabilidad	<b>TIPO:</b> Aplicada (CONCYTEC 2018) <b>DISEÑO:</b> No Experimental <b>TÉCNICA:</b> Análisis documental <b>INSTRUMENTO:</b> Ficha de revisión documental <b>POBLACIÓN:</b> 04 Estados de Situación Financiera y 04 Estado de Resultados de la Empresa Industrial QUIMPAC S.A. <b>MUESTRA:</b> 04 Estados de Situación Financiera y 04 Estado de Resultados de la Empresa Industrial QUIMPAC S.A. <b>MUESTREO:</b> No probabilístico por conveniencia
<b>P. ESPECÍFICOS</b>	<b>O. ESPECÍFICOS</b>		
¿Cuál es el estado de liquidez en tiempos de pandemia de la Empresa Industrial QUIMPAC S.A., Callao, periodo 2017-2020?	Describir el estado de liquidez en tiempos de pandemia de la Empresa Industrial QUIMPAC S.A., Callao, periodo 2017-2020		
¿Cuál es el estado de gestión en tiempos de pandemia de la Empresa Industrial QUIMPAC S.A., Callao, periodo 2017-2020?	Describir el estado de gestión en tiempos de pandemia de la Empresa Industrial QUIMPAC S.A., Callao, periodo 2017-2020		
¿Cuál es el estado de solvencia en tiempos de pandemia de la Empresa Industrial QUIMPAC S.A., Callao, periodo 2017-2020?	Describir el estado de solvencia en tiempos de pandemia de la Empresa Industrial QUIMPAC S.A., Callao, periodo 2017-2020		
¿Cuál es el estado de rentabilidad en tiempos de pandemia de la Empresa Industrial QUIMPAC S.A., Callao, periodo 2017-2020?	Describir el estado de rentabilidad en tiempos de pandemia de la Empresa Industrial QUIMPAC S.A., Callao, periodo 2017-2020		

ANEXO 2

MATRIZ DE OPERACIONALIZACIÓN DE VARIABLES

Análisis económico - financiero en tiempos de Pandemia de la Empresa Industrial QUIMPAC S.A., Callao, periodo 2017-2020

VARIABLES	DEFINICIÓN CONCEPTUAL	DEFINICIÓN OPERACIONAL	DIMENSIONES	INDICADORES	ESCALA DE MEDICIÓN
Análisis económico - financiero	El análisis de los estados financieros conocido de igual manera como análisis económico financiero, análisis de Balances o análisis contable, es un conjunto de técnicas utilizados para evaluar la situación de la empresa, con el propósito que un futuro se puedan tomar decisiones. Desde un punto de vista interno, la empresa en el curso de sus operaciones puede ir mejorando los puntos débiles que peligran el mantenimiento de su estabilidad, también resalta los puntos fuertes para que la empresa alcance sus metas. Desde un punto externo, las técnicas tienen importancia en personas interesadas ante la situación cambiante de la empresa (Amat, 2008, p.7).	La variable se midió mediante análisis documental, aplicando razones financieras empresariales de la CONASEV (Ferrer, 2012, p.118).	ÍNDICES DE LIQUIDEZ	Liquidez Corriente	Razón
				Prueba Ácida	
			RAZONES DE APALANCAMIENTO	Apalancamiento	
				Razón de Deuda	
			ÍNDICES DE ACTIVIDAD	Rotación Activo Total	
				Rotación de Ctas. Por Cobrar	
				Rotación de Ctas. Por Pagar	
				Rotación de Inventario	
			ÍNDICES DE RENTABILIDAD	Rentabilidad de Capital	
				Rentabilidad de Activos	
Razón sobre Venta					

ANEXO 3  
MATRIZ INSTRUMENTAL

Análisis económico - financiero en tiempos de Pandemia de la Empresa Industrial QUIMPAC S.A., Callao, periodo 2017-2020

VARIABLE	DIMENSIONES	INDICADORES	DEFINICIÓN INSTRUMENTAL	INSTRUMENTO
ANÁLISIS ECONÓMICO- FINANCIERO	ÍNDICES DE LIQUIDEZ	Liquidez Corriente	$\frac{ACTIVO\ CORRIENTE}{PASIVO\ CORRIENTE}$	Razón
		Prueba Ácida	$\frac{ACTIVO\ CORRIENTE - INVENTARIO}{PASIVO\ CORRIENTE}$	
	RAZONES DE APALANCAMIENTO	Apalancamiento	$\frac{PASIVO\ TOTAL}{CAPITAL\ TOTAL}$	
		Razón de Deuda	$\frac{PASIVO\ TOTAL}{ACTIVO\ TOTAL}$	
	ÍNDICES DE ACTIVIDAD	Rotación Activo Total	$\frac{VENTAS\ NETAS}{ACTIVO\ TOTAL}$	
		Rotación de Ctas. Por Cobrar	$\frac{CTAS.\ X\ COBRAR}{VENTAS}$	
		Rotación de Ctas. Por Pagar	$\frac{CTAS.\ X\ PAGAR}{COSTO\ DE\ VENTAS}$	
		Rotación de Inventario	$\frac{INVENTARIO}{COSTO\ DE\ VENTAS}$	
	ÍNDICES DE RENTABILIDAD	Rentabilidad de Capital	$\frac{UTILIDAD\ NETA}{CAPITAL}$	
		Rentabilidad de Activos	$\frac{UTILIDAD\ NETA}{CAPITAL}$	
		Razón sobre Venta	$\frac{UTILIDAD\ NETA}{INGRESOS}$	

## ANEXO 4

Certificado de validez de contenido del instrumento que mide las razones financieras

MD= Muy en desacuerdo

D= Desacuerdo

A= Acuerdo

MA= Muy de Acuerdo

N.º	DIMENSIONES / ÍTEMS	Pertinencia <sup>1</sup>				Relevancia <sup>2</sup>				Claridad <sup>3</sup>				Sugerencias
		MD	D	A	MA	MD	D	A	MA	MD	D	A	MA	
<b>ÍNDICES DE LIQUIDEZ</b>														
1	$LIQUIDEZ\ CORRIENTE = \frac{ACTIVO\ CORRIENTE}{PASIVO\ CORRIENTE}$													
2	$PRUEBA\ ACIDA = \frac{ACTIVO\ CORRIENTE - INVENTARIO}{PASIVO\ CORRIENTE}$													
<b>RAZONES DE APALANCAMIENTO</b>														
1	$APALANCAMIENTO = \frac{PASIVO\ TOTAL}{CAPITAL\ TOTAL}$													
2	$RAZON\ DE\ DEUDA = \frac{PASIVO\ TOTAL}{ACTIVO\ TOTAL}$													
<b>ÍNDICES DE ACTIVIDAD</b>														
1	$ROTACION\ DE\ ACTIVO\ TOTAL = \frac{VENTAS\ NETAS}{ACTIVO\ TOTAL}$													
2	$ROTACION\ DE\ CTAS.\ X\ COBRAR = \frac{CTAS.\ X\ COBRAR}{VENTAS}$													
3	$ROTACION\ DE\ CTAS.\ X\ PAGAR = \frac{CTAS.\ X\ PAGAR}{COSTO\ DE\ VENTAS}$													
4	$ROTACION\ DE\ INVENTARIO = \frac{INVENTARIO}{COSTO\ DE\ VENTAS}$													
<b>ÍNDICES DE RENTABILIDAD</b>														
1	$RENTABILIDAD\ DE\ CAPITAL = \frac{UTILIDAD\ NETA}{CAPITAL}$													
2	$RENTABILIDAD\ DE\ ACTIVO = \frac{UTILIDAD\ NETA}{CAPITAL}$													
3	$RAZON\ SOBRE\ VENTAS = \frac{UTILIDAD\ NETA}{INGRESOS}$													

ANEXO 5

CERTIFICADOS DE VALIDEZ DE INSTRUMENTOS



UNIVERSIDAD CÉSAR VALLEJO

CERTIFICADO DE VALIDEZ DE CONTENIDO DEL INSTRUMENTO

MD= Muy en desacuerdo

D= desacuerdo

A= Acuerdo

MA= Muy de acuerdo

N.º	DIMENSIONES / ÍTEMS	Pertinencia <sup>1</sup>				Relevancia <sup>2</sup>				Claridad <sup>3</sup>				Sugerencias
		MD	D	A	MA	MD	D	A	MA	MD	D	A	MA	
<b>ÍNDICES DE LIQUIDEZ</b>														
1	$LIQUIDEZ\ CORRIENTE = \frac{ACTIVO\ CORRIENTE}{PASIVO\ CORRIENTE}$				X				X				X	
2	$PRUEBA\ ACIDA = \frac{ACTIVO\ CORRIENTE - INVENTARIO}{PASIVO\ CORRIENTE}$				X				X				X	
<b>RAZONES DE APALANCAMIENTO</b>														
3	$APALANCAMIENTO = \frac{PASIVO\ TOTAL}{CAPITAL\ TOTAL}$				X				X				X	
4	$RAZON\ DE\ DEUDA = \frac{PASIVO\ TOTAL}{ACTIVO\ TOTAL}$				X				X				X	
<b>ÍNDICES DE ACTIVIDAD</b>														
5	$ROTACION\ DE\ ACTIVO\ TOTAL = \frac{VENTAS\ NETAS}{ACTIVO\ TOTAL}$				X				X				X	
6	$ROTACION\ DE\ CTAS.\ X\ COBRAR = \frac{CTAS.\ X\ COBRAR}{VENTAS}$				X				X				X	
7	$ROTACION\ DE\ CTAS.\ X\ PAGAR = \frac{CTAS.\ X\ PAGAR}{COSTO\ DE\ VENTAS}$				X				X				X	
8	$ROTACION\ DE\ INVENTARIO = \frac{INVENTARIO}{COSTO\ DE\ VENTAS}$				X				X				X	
<b>ÍNDICES DE RENTABILIDAD</b>														
9	$RENTABILIDAD\ DE\ CAPITAL = \frac{UTILIDAD\ NETA}{CAPITAL}$				X				X				X	
10	$RENTABILIDAD\ DE\ ACTIVO = \frac{UTILIDAD\ NETA}{CAPITAL}$				X				X				X	
11	$RAZON\ SOBRE\ VENTAS = \frac{UTILIDAD\ NETA}{INGRESOS}$				X				X				X	



UNIVERSIDAD CÉSAR VALLEJO

Observaciones: Ninguna

Opinión de aplicabilidad:    Aplicable [ x ]            Aplicable después de corregir [ ]            No aplicable [ ]

Apellidos y nombres del juez validador Dr. / Mg: Mg. Ketty Marilú Moscoso Paucarchuco            DNI: 41736920

Especialidad del validador: Contador Público Colegiado, Licenciada en Administración y Negocios Internacionales, Magister en Gestión Pública

Nº de años de Experiencia profesional: 15 años

14 de setiembre de 2021

<sup>1</sup>Pertinencia: El ítem corresponde al concepto teórico formulado.

<sup>2</sup>Relevancia: El ítem es apropiado para representar al componente o dimensión específica del constructo

<sup>3</sup>Claridad: Se entiende sin dificultad alguna el enunciado del ítem, es conciso, exacto y directo

Nota: Suficiencia, se dice suficiencia cuando los ítems planteados son suficientes para medir la dimensión



Firmado digitalmente por:  
MOSCO SO PAUCARCHUCO Ketty  
Mail: FAU 2007403168@univalle.edu.pe  
Motivo: Soy el autor del documento  
Fecha: 14/09/2021 10:04:05-0600



**CERTIFICADO DE VALIDEZ DE CONTENIDO DEL INSTRUMENTO**

**MD=** Muy en desacuerdo    **D=** desacuerdo    **A=** Acuerdo    **MA=** Muy de acuerdo

N.º	DIMENSIONES / ÍTEMS	Pertinencia <sup>1</sup>				Relevancia <sup>2</sup>				Claridad <sup>3</sup>				Sugerencias
		MD	D	A	MA	MD	D	A	MA	MD	D	A	MA	
<b>ÍNDICES DE LIQUIDEZ</b>														
1	$LIQUIDEZ\ CORRIENTE = \frac{ACTIVO\ CORRIENTE}{PASIVO\ CORRIENTE}$			X				X				X		
2	$PRUEBA\ ACIDA = \frac{ACTIVO\ CORRIENTE - INVENTARIO}{PASIVO\ CORRIENTE}$			X				X				X		
<b>RAZONES DE APALANCAMIENTO</b>														
3	$APALANCAMIENTO = \frac{PASIVO\ TOTAL}{CAPITAL\ TOTAL}$			X				X				X		
4	$RAZON\ DE\ DEUDA = \frac{PASIVO\ TOTAL}{ACTIVO\ TOTAL}$			X				X				X		
<b>ÍNDICES DE ACTIVIDAD</b>														
5	$ROTACION\ DE\ ACTIVO\ TOTAL = \frac{VENTAS\ NETAS}{ACTIVO\ TOTAL}$			X				X				X		
6	$ROTACION\ DE\ CTAS.\ X\ COBRAR = \frac{CTAS.\ X\ COBRAR}{VENTAS}$			X				X				X		
7	$ROTACION\ DE\ CTAS.\ X\ PAGAR = \frac{CTAS.\ X\ PAGAR}{COSTO\ DE\ VENTAS}$			X				X				X		
8	$ROTACION\ DE\ INVENTARIO = \frac{INVENTARIO}{COSTO\ DE\ VENTAS}$			X				X				X		
<b>ÍNDICES DE RENTABILIDAD</b>														
9	$RENTABILIDAD\ DE\ CAPITAL = \frac{UTILIDAD\ NETA}{CAPITAL}$			X				X				X		
10	$RENTABILIDAD\ DE\ ACTIVO = \frac{UTILIDAD\ NETA}{CAPITAL}$			X				X				X		
11	$RAZON\ SOBRE\ VENTAS = \frac{UTILIDAD\ NETA}{INGRESOS}$			X				X				X		

Observaciones: \_\_\_\_\_

Opinión de aplicabilidad:    **Aplicable [ X ]**        **Aplicable después de corregir [ ]**        **No aplicable [ ]**

**Apellidos y nombres del juez validador** Mg. Marco Antonio Velasco Taipe        **DNI:** 08309316

**Especialidad del validador:** Auditoria & Tributación

**Nº de años de Experiencia profesional:** 25 años

<sup>1</sup>**Pertinencia:** El ítem corresponde al concepto teórico formulado.

<sup>2</sup>**Relevancia:** El ítem es apropiado para representar al componente o dimensión específica del constructo

<sup>3</sup>**Claridad:** Se entiende sin dificultad alguna el enunciado del ítem, es conciso, exacto y directo

**Nota:** Suficiencia, se dice suficiencia cuando los ítems planteados son suficientes para medir la dimensión

Lima, 11 de setiembre del 2021



-----  
**Firma del Experto Informante.**  
**Especialidad**





**CERTIFICADO DE VALIDEZ DE CONTENIDO DEL INSTRUMENTO**

**MD=** Muy en desacuerdo

**D=** desacuerdo

**A=** Acuerdo

**MA=** Muy de acuerdo

N.º	DIMENSIONES / ÍTEMS	Pertinencia <sup>1</sup>				Relevancia <sup>2</sup>				Claridad <sup>3</sup>				Sugerencias
		MD	D	A	MA	MD	D	A	MA	MD	D	A	MA	
<b>ÍNDICES DE LIQUIDEZ</b>														
1	$LIQUIDEZ\ CORRIENTE = \frac{ACTIVO\ CORRIENTE}{PASIVO\ CORRIENTE}$				X				X				X	
2	$PRUEBA\ ACIDA = \frac{ACTIVO\ CORRIENTE - INVENTARIO}{PASIVO\ CORRIENTE}$				X				X				X	
<b>RAZONES DE APALANCAMIENTO</b>														
3	$APALANCAMIENTO = \frac{PASIVO\ TOTAL}{CAPITAL\ TOTAL}$				X				X				X	
4	$RAZON\ DE\ DEUDA = \frac{PASIVO\ TOTAL}{ACTIVO\ TOTAL}$				X				X				X	
<b>ÍNDICES DE ACTIVIDAD</b>														
5	$ROTACION\ DE\ ACTIVO\ TOTAL = \frac{VENTAS\ NETAS}{ACTIVO\ TOTAL}$				X				X				X	
6	$ROTACION\ DE\ CTAS.\ X\ COBRAR = \frac{CTAS.\ X\ COBRAR}{VENTAS}$				X				X				X	
7	$ROTACION\ DE\ CTAS.\ X\ PAGAR = \frac{CTAS.\ X\ PAGAR}{COSTO\ DE\ VENTAS}$				X				X				X	
8	$ROTACION\ DE\ INVENTARIO = \frac{INVENTARIO}{COSTO\ DE\ VENTAS}$				X				X				X	
<b>ÍNDICES DE RENTABILIDAD</b>														
9	$RENTABILIDAD\ DE\ CAPITAL = \frac{UTILIDAD\ NETA}{CAPITAL}$				X				X				X	
10	$RENTABILIDAD\ DE\ ACTIVO = \frac{UTILIDAD\ NETA}{CAPITAL}$				X				X				X	
11	$RAZON\ SOBRE\ VENTAS = \frac{UTILIDAD\ NETA}{INGRESOS}$				X				X				X	



UNIVERSIDAD CÉSAR VALLEJO

Observaciones:  Sin Observaciones

Opinión de aplicabilidad:    Aplicable [  ]        Aplicable después de corregir [  ]        No aplicable [  ]

Apellidos y nombres del juez validador Dr. / Mg: ... Dagmar Giannina Giles Saavedra        DNI: 43899380

Especialidad del validador: ...ADMINISTRACION Y FINANZAS .....

Nº de años de Experiencia profesional: 07 AÑOS

<sup>1</sup>Pertinencia: El ítem corresponde al concepto teórico formulado.

<sup>2</sup>Relevancia: El ítem es apropiado para representar al componente o dimensión específica del constructo

<sup>3</sup>Claridad: Se entiende sin dificultad alguna el enunciado del ítem, es conciso, exacto y directo

**Nota:** Suficiencia, se dice suficiencia cuando los ítems planteados son suficientes para medir la dimensión

13 de Septiembre del 2021

  
D.G.C. Dagmar Giles Saavedra  
CONTADORA PÚBLICA  
MAT. 04-2062

Firma del Experto Informante.

Especialidad

ANEXO 6  
ESTADOS FINANCIEROS DEL 2017 AL 2020

**Estado Financiero Anual Individual del Año 2017 (En miles de dólares americanos)**

QUIMPAC S.A.

ESTADO DE RESULTADOS / INCOME STATEMENT		31/12/2017	31/12/2016
2D01ST	Ingresos de Actividades Ordinarias/	218,923	188,967
2D0201	Costo de Ventas/	-152,577	-132,677
2D02ST	Ganancia (Pérdida) Bruta/	66,346	56,290
2D0302	Gastos de Ventas y Distribución/	-17,519	-12,322
2D0301	Gastos de Administración/	-10,595	-12,706
2D0403	Otros Ingresos Operativos/	5,248	2,458
2D0404	Otros Gastos Operativos/	-2,172	-1,233
2D0412	Otras Ganancias (Pérdidas)/	0	0
2D03ST	Ganancia (Pérdida) Operativa/	41,308	32,487
2D0407	Ganancia (Pérdida) de la Baja en Activos Financieros medidos al Costo Amortizado/	0	0
2D0401	Ingresos Financieros/	233	94
2D0415	Ingresos por Intereses calculados usando el Método de Interés Efectivo/		
2D0402	Gastos Financieros/	-14,124	-11,154
2D0416	Ganancia (Pérdida) por Deterioro de Valor (Pérdidas Crediticias Esperadas o Reversiones)/		
2D0414	Otros Ingresos (Gastos) de las Subsidiarias, Asociadas y Negocios Conjuntos/	12,955	9,652
2D0410	Diferencias de Cambio Neto/	-2,944	-1,474
2D0411	Ganancias (Pérdidas) por Reclasificación de Activos Financieros a Valor Razonable con cambios en Resultados antes medidos al Costo Amortizado/	0	0
2D0417	Ganancia (Pérdida) Acumulada en Otro Resultado Integral por Activos Financieros medidos a Valor Razonable reclasificados como cambios en Resultados/		
2D0418	Ganancias (Pérdidas) por Cobertura de un Grupo de Partidas con posiciones de Riesgo Compensadoras/		
2D0413	Diferencia entre el Importe en Libros de los Activos Distribuidos y el Importe en Libros del Dividendo a pagar/	0	0
2D045T	Ganancia (Pérdida) antes de Impuestos/	37,428	29,595
2D0502	Ingreso (Gasto) por Impuesto/	-7,879	-10,218
2D0503	Ganancia (Pérdida) Neta de Operaciones Continuas/	29,549	19,377
2D0504	Ganancia (Pérdida) procedente de Operaciones Discontinuas, neta de Impuesto/	0	0
2D07ST	Ganancia (Pérdida) Neta del Ejercicio/	29,549	19,377
2DT007	Ganancias (Pérdida) por Acción:/		
2DT008	Ganancias (Pérdida) Básica por Acción:/		
2D0905	Básica por Acción Ordinaria en Operaciones Continuas/	0.226000	0.158000
2D0909	Básica por Acción Ordinaria en Operaciones Discontinuas/	0.000000	0.000000
2D0911	Total de Ganancias (Pérdida) Básica por Acción Ordinaria/	0.226000	0.158000
2D0906	Básica por Acción de Inversión en Operaciones Continuas/	0.226000	0.158000
2D0910	Básica por Acción de Inversión en Operaciones Discontinuas/	0.000000	0.000000
2D0912	Total de Ganancias (Pérdida) Básica por Acción Inversión/	0.226000	0.158000
2DT009	Ganancias (Pérdida) Diluida por Acción:/		
2D0907	Diluida por Acción Ordinaria en Operaciones Continuas/	0.226000	0.158000
2D0913	Diluida por Acción Ordinaria en Operaciones Discontinuas/	0.000000	0.000000
2D0915	Total de Ganancias (Pérdida) Diluida por Acción Ordinaria/	0.226000	0.158000
2D0908	Diluida por Acción de Inversión en Operaciones Continuas/	0.226000	0.158000
2D0914	Diluida por Acción de Inversión en Operaciones Discontinuas/	0.000000	0.000000

Estado Financiero Anual Individual del Año 2018 (En miles de dólares americanos)

QUIMPAC S.A.

ESTADO DE RESULTADOS / INCOME STATEMENT		31/12/2018	31/12/2017
2D018T	Ingresos de Actividades Ordinarias/	234,848	218,823
2D020T	Costo de Ventas/	-160,434	-152,577
2D023T	Ganancia (Pérdida) Bruta/	73,824	66,348
2D030T	Gastos de Ventas y Distribución/	-21,009	-17,519
2D030T	Gastos de Administración/	-11,092	-10,595
2D040T	Otros Ingresos Operativos/	3,199	5,248
2D040T	Otros Gastos Operativos/	-2,357	-2,172
2D041T	Otras Ganancias (Pérdidas)/	0	0
2D033T	Ganancia (Pérdida) Operativa/	42,366	41,308
2D040T	Ganancia (Pérdida) de la Baja en Activos Financieros medidos al Costo Amortizado/	0	0
2D040T	Ingresos Financieros/	487	233
2D041T	Ingresos por Intereses calculados usando el Método de Interés Efectivo/		
2D040T	Gastos Financieros/	-11,251	-14,124
2D041T	Ganancia (Pérdida) por Deterioro de Valor (Pérdidas Crediticias Esperadas o Reversiones)/		
2D041T	Otros Ingresos (Gastos) de las Subsidiarias, Asociadas y Negocios Conjuntos/	11,475	12,955
2D041T	Diferencias de Cambio Neto/	2,562	-2,944
2D041T	Ganancias (Pérdidas) por Reclasificación de Activos Financieros a Valor Razonable con cambios en Resultados antes medidos al Costo Amortizado/	0	0
2D041T	Ganancia (Pérdida) Acumulada en Otro Resultado Integral por Activos Financieros medidos a Valor Razonable reclasificados como cambios en Resultados/		
2D041T	Ganancias (Pérdidas) por Cobertura de un Grupo de Partidas con posiciones de Riesgo Compensadoras/		
2D041T	Diferencia entre el Importe en Libros de los Activos Distribuidos y el Importe en Libros del Dividendo a pagar/	0	0
2D043T	Ganancia (Pérdida) antes de Impuestos/	46,838	37,428
2D050T	Ingreso (Gasto) por Impuesto/	-8,946	-7,879
2D050T	Ganancia (Pérdida) Neta de Operaciones Continuas/	36,692	29,549
2D050T	Ganancia (Pérdida) procedente de Operaciones Discontinuas, neta de Impuesto/	0	0
2D073T	Ganancia (Pérdida) Neta del Ejercicio/	38,882	28,648
2D007T	Ganancias (Pérdidas) por Acción/		
2D008T	Ganancias (Pérdidas) Básicas por Acción/		
2D090T	Básica por Acción Ordinaria en Operaciones Continuas/	0.254000	0.226000
2D090T	Básica por Acción Ordinaria en Operaciones Discontinuas/	0.000000	0.000000
2D091T	Total de Ganancias (Pérdida) Básica por Acción Ordinaria/	0.254000	0.226000
2D090T	Básica por Acción de Inversión en Operaciones Continuas/	0.254000	0.226000
2D091T	Básica por Acción de Inversión en Operaciones Discontinuas/	0.000000	0.000000
2D091T	Total de Ganancias (Pérdida) Básica por Acción Inversión/	0.254000	0.226000
2D008T	Ganancias (Pérdidas) Diluida por Acción/		
2D090T	Diluida por Acción Ordinaria en Operaciones Continuas/	0.254000	0.226000
2D091T	Diluida por Acción Ordinaria en Operaciones Discontinuas/	0.000000	0.000000
2D091T	Total de Ganancias (Pérdida) Diluida por Acción Ordinaria/	0.254000	0.226000
2D090T	Diluida por Acción de Inversión en Operaciones Continuas/	0.254000	0.226000
2D091T	Diluida por Acción de Inversión en Operaciones Discontinuas/	0.000000	0.000000
2D091T	Total de Ganancias (Pérdida) Diluida por Acción Inversión/	0.254000	0.226000

Estado Financiero Anual Individual del Año 2019 (En miles de dólares americanos)

GUIMPAC S.A.

ESTADO DE RESULTADOS / INCOME STATEMENT		31/12/2019	31/12/2018
2D018T	Ingresos de Actividades Ordinarias/	186,182	234,048
2D020T	Costo de Ventas/	-161,819	-160,424
2D028T	Ganancia (Pérdida) Bruta/	33,343	73,624
2D030T	Gastos de Ventas y Distribución/	-20,244	-21,009
2D030T	Gastos de Administración/	-9,230	-11,092
2D040T	Otros Ingresos Operativos/	4,760	3,199
2D040T	Otros Gastos Operativos/	-2,088	-2,357
2D041T	Otras Ganancias (Pérdidas)/	0	0
2D038T	Ganancia (Pérdida) Operativa/	8,641	42,386
2D040T	Ganancia (Pérdida) de la Baja en Activos Financieros medidos al Costo Amortizado/	0	0
2D040T	Ingresos Financieros/	912	487
2D040T	Ingresos por Intereses calculados usando el Método de Interés Efectivo/		
2D040T	Gastos Financieros/	-12,150	-11,251
2D041T	Ganancia (Pérdida) por Deterioro de Valor (Pérdidas Crediticias Esperadas o Reversiones)/		
2D041T	Otros Ingresos (Gastos) de las Subsidiarias, Asociadas y Negocios Conjuntos/	8,236	11,475
2D041T	Diferencias de Cambio Neto/	-249	2,562
2D041T	Ganancias (Pérdidas) por Reclasificación de Activos Financieros a Valor Razonable con cambios en Resultados antes medidos al Costo Amortizado/	0	0
2D041T	Ganancia (Pérdida) Acumulada en Otro Resultado Integral por Activos Financieros medidos a Valor Razonable reclasificados como cambios en Resultados/		
2D041T	Ganancias (Pérdidas) por Cobertura de un Grupo de Partidas con posiciones de Riesgo Compensadoras/		
2D041T	Diferencia entre el Importe en Libros de los Activos Distribuidos y el Importe en Libros del Dividendo a pagar/	0	0
2D043T	Ganancia (Pérdida) antes de Impuestos/	3,280	45,838
2D050T	Ingreso (Gasto) por Impuesto/	2,934	-8,946
2D050T	Ganancia (Pérdida) Neta de Operaciones Continuas/	6,234	36,892
2D050T	Ganancia (Pérdida) procedente de Operaciones Discontinuas, neta de Impuesto/	0	0
2D073T	Ganancia (Pérdida) Neta del Ejercicio/	6,234	38,892
2DT007	Ganancias (Pérdida) por Acolón:/		
2DT008	Ganancias (Pérdida) Básica por Acolón:/		
2D090T	Básica por Acción Ordinaria en Operaciones Continuas/	0.012000	0.083000
2D090T	Básica por Acción Ordinaria en Operaciones Discontinuas/	0.012000	0.083000
2D091T	Total de Ganancias (Pérdida) Básica por Acción Ordinaria/	0.024000	0.166000
2D090T	Básica por Acción de Inversión en Operaciones Continuas/	0.012000	0.083000
2D091T	Básica por Acción de Inversión en Operaciones Discontinuas/	0.012000	0.083000
2D091T	Total de Ganancias (Pérdida) Básica por Acción Inversión/	0.024000	0.166000
2DT009	Ganancias (Pérdida) Diluida por Acolón:/		
2D090T	Diluida por Acción Ordinaria en Operaciones Continuas/	0.012000	0.083000
2D091T	Diluida por Acción Ordinaria en Operaciones Discontinuas/	0.012000	0.083000
2D091T	Total de Ganancias (Pérdida) Diluida por Acción Ordinaria/	0.024000	0.166000
2D090T	Diluida por Acción de Inversión en Operaciones Continuas/	0.012000	0.083000
2D091T	Diluida por Acción de Inversión en Operaciones Discontinuas/	0.012000	0.083000
2D091T	Total de Ganancias (Pérdida) Diluida por Acción Inversión/	0.024000	0.166000

Estado Financiero Anual Individual del Año 2020 (En miles de dólares americanos)

QUIMPAC S.A.

ESTADO DE RESULTADOS / INCOME STATEMENT		31/12/2020	31/12/2019
2D018T	Ingresos de Actividades Ordinarias/	188,838	185,182
2D0201	Costo de Ventas/	-147,368	-161,819
2D025T	Ganancia (Pérdida) Bruta/	21,882	33,343
2D0302	Gastos de Ventas y Distribución/	-14,547	-20,244
2D0301	Gastos de Administración/	-8,144	-9,230
2D0403	Otros Ingresos Operativos/	3,883	4,760
2D0404	Otros Gastos Operativos/	-2,626	-2,088
2D0412	Otras Ganancias (Pérdidas)/	0	0
2D035T	Ganancia (Pérdida) Operativa/	228	8,541
2D0407	Ganancia (Pérdida) de la Baja en Activos Financieros medidos al Costo Amortizado/	0	0
2D0401	Ingresos Financieros/	637	912
2D0415	Ingresos por Intereses calculados usando el Metodo de Interes Efectivo/		
2D0402	Gastos Financieros/	-8,096	-12,150
2D0416	Ganancia (Pérdida) por Deterioro de Valor (Pérdidas Crediticias Esperadas o Reversiones)/		
2D0414	Otros Ingresos (Gastos) de las Subsidiarias, Asociadas y Negocios Conjuntos/	10,137	8,236
2D0410	Diferencias de Cambio Neto/	2,347	-249
2D0411	Ganancias (Pérdidas) por Reclasificación de Activos Financieros a Valor Razonable con cambios en Resultados antes medidos al Costo Amortizado/	0	0
2D0417	Ganancia (Pérdida) Acumulada en Otro Resultado Integral por Activos Financieros medidos a Valor Razonable reclasificados como cambios en Resultados/		
2D0418	Ganancias (Pérdidas) por Cobertura de un Grupo de Partidas con posiciones de Riesgo Compensadoras/		
2D0413	Diferencia entre el Importe en Libros de los Activos Distribuidos y el Importe en Libros del Dividendo a pagar/	0	0
2D045T	Ganancia (Pérdida) antes de Impuestos/	6,263	3,280
2D0502	Ingreso (Gasto) por Impuesto/	-3,176	2,934
2D0503	Ganancia (Pérdida) Neta de Operaciones Continuas/	2,077	6,224
2D0504	Ganancia (Pérdida) procedente de Operaciones Discontinuas, neta de Impuesto/	0	0
2D075T	Ganancia (Pérdida) Neta del Ejercicio/	2,077	8,224
2DT007	Ganancias (Pérdida) por Acolón/		
2DT008	Ganancias (Pérdida) Básicas por Acolón/		
2D0905	Básica por Acción Ordinaria en Operaciones Continuas/	0.004000	0.012000
2D0909	Básica por Acción Ordinaria en Operaciones Discontinuas/	0.000000	0.000000
2D0911	Total de Ganancias (Pérdida) Básica por Acción Ordinaria/	0.004000	0.012000
2D0906	Básica por Acción de Inversión en Operaciones Continuas/	0.004000	0.012000
2D0910	Básica por Acción de Inversión en Operaciones Discontinuas/	0.000000	0.000000
2D0912	Total de Ganancias (Pérdida) Básica por Acción Inversión/	0.004000	0.012000
2DT008	Ganancias (Pérdida) Diluida por Acolón/		
2D0907	Diluida por Acción Ordinaria en Operaciones Continuas/	0.004000	0.012000
2D0913	Diluida por Acción Ordinaria en Operaciones Discontinuas/	0.000000	0.000000
2D0915	Total de Ganancias (Pérdida) Diluida por Acción Ordinaria/	0.004000	0.012000
2D0908	Diluida por Acción de Inversión en Operaciones Continuas/	0.004000	0.012000
2D0914	Diluida por Acción de Inversión en Operaciones Discontinuas/	0.000000	0.000000
2D0916	Total de Ganancias (Pérdida) Diluida por Acción Inversión/	0.004000	0.012000

## Estado Financiero Anual Individual del Año 2017 (En miles de dólares americanos)

QUIMPAC S.A.

ESTADO DE SITUACION FINANCIERA / STATEMENT OF FINANCIAL POSITION		31/12/2017	31/12/2016
1DT001	Activos/		
1DT004	Activos Corrientes/		
1D0109	Efectivo y Equivalentes al Efectivo/	10,373	597
1D0114	Otros Activos Financieros/	0	0
1D0121	Cuentas por Cobrar Comerciales y Otras Cuentas por Cobrar/	39,867	42,054
1D0103	Cuentas por Cobrar Comerciales/	15,966	15,161
1D0104	Cuentas por Cobrar a Entidades Relacionadas/	21,028	25,801
1D0105	Otras Cuentas por Cobrar/	2,873	1,092
1D0107	Anticipos/	0	0
1D0106	Inventarios/	54,759	48,795
1D0112	Activos Biológicos/	0	0
1D0117	Activos por Impuestos a las Ganancias/	0	0
1D0113	Otros Activos no Financieros/	497	1,761
1D0122	Activos Corrientes Distintos al Efectivo Pignorados como Garantía Colateral/	0	0
1D0118	Total Activos Corrientes Distintos de los Activos no Corrientes o Grupos de Activos para su Disposición Clasificados como Mantenidos para la Venta o para Distribuir a los Propietarios/	105,496	93,207
1D0115	Activos no Corrientes o Grupos de Activos para su Disposición Clasificados como Mantenidos para la Venta o como Mantenidos para Distribuir a los Propietarios/	8,408	8,260
1D015T	Total Activos Corrientes/	113,904	101,467
1DT005	Activos No Corrientes/		
1D0217	Otros Activos Financieros/	0	0
1D0221	Inversiones en Subsidiarias, Negocios Conjuntos y Asociadas/	46,610	35,750
1D0219	Cuentas por Cobrar Comerciales y Otras Cuentas por Cobrar/	0	0
1D0201	Cuentas por Cobrar Comerciales/	0	0
1D0202	Cuentas por Cobrar a Entidades Relacionadas/	0	0
1D0203	Otras Cuentas por Cobrar/	0	0
1D0220	Anticipos/	0	0
1D0222	Inventarios/	0	0
1D0216	Activos Biológicos/	0	0
1D0211	Propiedades de Inversión/	18,390	14,170
1D0205	Propiedades, Planta y Equipo/	478,445	482,442
1D0206	Activos Intangibles Distintos de la Plusvalía/	954	1,153
1D0207	Activos por Impuestos Diferidos/	0	0
1D0223	Activos por Impuestos Corrientes, no Corrientes/	0	0
1D0212	Plusvalía/	8,261	8,261
1D0208	Otros Activos no Financieros/	0	0
1D0224	Activos no Corrientes Distintos al Efectivo Pignorados como Garantía Colateral/	0	0
1D025T	Total Activos No Corrientes/	552,660	541,776
1D020T	TOTAL ACTIVOS/	666,564	643,243
1DT002	Pasivos y Patrimonio/		
1DT006	Pasivos Corrientes/		
1D0309	Otros Pasivos Financieros/	25,565	34,921
1D0316	Cuentas por Pagar Comerciales y Otras Cuentas por Pagar/	53,140	43,331

1D0302	Cuentas por Pagar Comerciales/	44,387	33,384
1D0303	Cuentas por Pagar a Entidades Relacionadas/	2,907	1,367
1D0304	Otras Cuentas por Pagar/	5,846	8,580
1D0317	Ingresos Diferidos/	0	0
1D0313	Provisión por Beneficios a los Empleados/	221	195
1D0310	Otras Provisiones/	1,172	635
1D0311	Pasivos por Impuestos a las Ganancias/	0	0
1D0314	Otros Pasivos no Financieros/	0	0
1D0315	Total Pasivos Corrientes Distintos de Pasivos Incluidos en Grupos de Activos para su Disposición Clasificados como Mantenidos para la Venta/	80,098	79,082
1D0312	Pasivos Incluidos en Grupos de Activos para su Disposición Clasificados como Mantenidos para la Venta/	0	0
1D03ST	Total Pasivos Corrientes/	80,098	79,082
1DT007	Pasivos No Corrientes/		
1D0401	Otros Pasivos Financieros/	169,782	159,046
1D0411	Cuentas por Pagar Comerciales y Otras Cuentas por Pagar/	0	7,850
1D0407	Cuentas por Pagar Comerciales/	0	0
1D0402	Cuentas por Pagar a Entidades Relacionadas/	0	7,850
1D0408	Otras Cuentas por Pagar/	0	0
1D0403	Ingresos Diferidos/	0	0
1D0409	Provisión por Beneficios a los Empleados/	0	0
1D0406	Otras Provisiones/	0	0
1D0404	Pasivos por Impuestos Diferidos/	68,352	69,942
1D0412	Pasivos por Impuestos Corrientes, no Corriente/	0	0
1D0410	Otros Pasivos no Financieros/	0	262
1D04ST	Total Pasivos No Corrientes/	238,134	237,100
1D040T	Total Pasivos/	318,232	316,182
1DT003	Patrimonio/		
1D0701	Capital Emitido/	112,308	105,037
1D0702	Primas de Emisión/	0	0
1D0703	Acciones de Inversión/	18,704	17,493
1D0711	Acciones Propias en Cartera/	0	0
1D0712	Otras Reservas de Capital/	18,929	17,084
1D0707	Resultados Acumulados/	130,862	121,175
1D0708	Otras Reservas de Patrimonio/	67,529	66,272
1D07ST	Total Patrimonio/	348,332	327,061
1D070T	TOTAL PASIVOS Y PATRIMONIO/	666,564	643,243



Estado Financiero Anual Individual del Año 2018 (En miles de dólares americanos)

GUMPRAC S.A.

		ESTADO DE SITUACION FINANCIERA / STATEMENT OF FINANCIAL POSITION	
		31/12/2018	31/12/2017
107001	Activos*		
107004	Activos Corrientes*		
100100	Efectivo y Equivalentes al Efectivo*	14,380	10,373
100104	Otros Activos Financieros*	0	0
100101	Cuentas por Cobrar Comerciales y Otros Cuentas por Cobrar*	45,939	37,438
100102	Cuentas por Cobrar Comerciales*	18,900	18,888
100104	Cuentas por Cobrar a Entidades Relacionadas*	18,981	18,588
100103	Otros Cuentas por Cobrar*	1,982	2,873
100107	Anticipos*	0	0
100108	Inventarios*	52,828	54,759
100110	Activos Multigrupos*	0	0
100117	Activos por Impuestos a las Demoras*	0	0
100113	Otros Activos no Financieros*	566	487
100102	Activos Corrientes Deducibles al Efectivo Pignorados como Garantía Colateral*	0	0
100104	Total Activos Corrientes Deducibles de los Activos no Corrientes o Deposito de Activos para su Disponición Clasificados como Mantención para la Venta o para Distribuir a los Propietarios*	108,200	103,587
100104	Activos no Corrientes o Deposito de Activos para su Disponición Clasificados como Mantención para la Venta o como Mantención para Distribuir a los Propietarios*	8,428	8,428
100107	Total Activos Corrientes*	116,614	111,475
107005	Activos No Corrientes*		
100201	Otros Activos Financieros*	0	0
100201	Inversiones en Subsidiarias, Negocios Conjuntos y Asociadas*	48,811	48,810
100208	Cuentas por Cobrar Comerciales y Otros Cuentas por Cobrar*	4,348	2,428
100201	Cuentas por Cobrar Comerciales*	0	0
100202	Cuentas por Cobrar a Entidades Relacionadas*	4,348	2,428
100203	Otros Cuentas por Cobrar*	0	0
100205	Anticipos*	0	0
100202	Inventarios*	0	0
100208	Activos Multigrupos*	0	0
100211	Proyectos de Inversión*	21,375	18,380
100205	Proyectos de Planta y Equipo*	473,273	476,442
100208	Activos Intangibles Deducibles de la Plusvalía*	1,588	854
100207	Activos por Impuestos Diferidos*	0	0
100203	Activos por Impuestos Corrientes, no Corrientes*	0	0
100210	Plusvalía*	8,281	8,281
100208	Otros Activos no Financieros*	0	0
100204	Activos no Corrientes Deducibles al Efectivo Pignorados como Garantía Colateral*	0	0
100207	Total Activos No Corrientes*	553,191	558,589
100207	TOTAL ACTIVOS*	670,105	669,964
107002	Pasivos y Patrimonio*		
107006	Pasivos Corrientes*		
100300	Otros Pasivos Financieros*	28,880	28,880
100308	Cuentas por Pagar Comerciales y Otros Cuentas por Pagar*	37,828	50,878
100302	Cuentas por Pagar Comerciales*	35,951	44,387
100303	Cuentas por Pagar a Entidades Relacionadas*	289	340
100304	Otros Cuentas por Pagar*	8,428	8,888
100317	Ingresos Diferidos*	0	0
100310	Provisiones por Beneficios a los Empleados*	188	221
100310	Otros Provisores*	784	1,172
100311	Pasivos por Impuestos a las Demoras*	0	0
100314	Otros Pasivos no Financieros*	0	0
100310	Total Pasivos Corrientes Deducibles de Pasivos Incluidos en Deposito de Activos para su Disponición Clasificados como Mantención para la Venta*	85,423	77,828
100310	Pasivos Incluidos en Deposito de Activos para su Disponición Clasificados como Mantención para la Venta*	0	0
100307	Total Pasivos Corrientes*	85,423	77,828
107007	Pasivos No Corrientes*		
100401	Otros Pasivos Financieros*	143,980	189,782
100401	Cuentas por Pagar Comerciales y Otros Cuentas por Pagar*	1,584	2,882
100407	Cuentas por Pagar Comerciales*	0	0
100402	Cuentas por Pagar a Entidades Relacionadas*	1,584	2,882
100408	Otros Cuentas por Pagar*	0	0
100403	Ingresos Diferidos*	0	0
100408	Provisiones por Beneficios a los Empleados*	0	0
100408	Otros Provisores*	0	0
100404	Pasivos por Impuestos Diferidos*	88,382	88,382
100410	Pasivos por Impuestos Corrientes, no Corrientes*	0	0
100410	Otros Pasivos no Financieros*	24	0
100407	Total Pasivos No Corrientes*	211,180	240,899
100407	Total Pasivos*	296,603	318,727
107003	Patrimonio*		
100701	Capital Bursátil*	134,227	113,308
100702	Primas de Entidad*	0	0
100703	Activos de Inversión*	20,888	18,704
100710	Activos Propios en Cartera*	0	0
100710	Otros Reservas de Capital*	21,108	18,828
100707	Resultados Acumulados*	138,813	150,882
100708	Otros Reservas de Patrimonio*	88,818	87,828
100707	Total Patrimonio*	373,854	349,732
100707	TOTAL PASIVOS Y PATRIMONIO*	670,105	669,964

Estado Financiero Anual Individual del Año 2019 (En miles de dólares americanos)

QUIMPAC S.A.

ESTADO DE SITUACION FINANCIERA / STATEMENT OF FINANCIAL POSITION		31/12/2019	31/12/2018
107001	Activos/		
107004	Activos Corrientes/		
100108	Efectivo y Equivalentes al Efectivo/	8,201	14,282
100114	Otros Activos Financieros/	0	0
100121	Cuentas por Cobrar Comerciales y Otros Cuentas por Cobrar/	35,943	43,201
100126	Cuentas por Cobrar Comerciales/	16,153	19,880
100124	Cuentas por Cobrar a Entidades Relacionadas/	19,779	23,320
100128	Otros Cuentas por Cobrar/	114	918
100127	Anticipos/	194	142
100106	Inventarios/	46,828	52,828
100112	Activos Intangibles/	0	0
100117	Activos por Impuestos a las Demoras/	8,328	1,027
100113	Otros Activos no Financieros/	172	588
100122	Activos Corrientes Debitos al Efectivo Pignorados como Garantía Cobrada/	0	0
100116	Total Activos Corrientes Debitos de los Activos no Corrientes o Grupo de Activos para su Depreciación Clasificados como Mantenidos para la Venta o para Debitos a los Proveedores/	120,267	112,824
100115	Activos no Corrientes o Grupo de Activos para su Depreciación Clasificados como Mantenidos para la Venta o como Mantenidos para Debitos a los Proveedores/	8,902	8,828
100137	Total Activos Corrientes/	111,239	121,263
107005	Activos No Corrientes/		
100217	Otros Activos Financieros/	0	0
100221	Inversiones en Subsidarias, Ingresos Conjuntos y Asociadas/	47,317	45,801
100219	Cuentas por Cobrar Comerciales y Otros Cuentas por Cobrar/	0	0
100201	Cuentas por Cobrar Comerciales/	0	0
100202	Cuentas por Cobrar a Entidades Relacionadas/	0	0
100205	Otros Cuentas por Cobrar/	0	0
100220	Anticipos/	0	0
100222	Inventarios/	0	0
100218	Activos Intangibles/	0	0
100211	Proyectos de Inversión/	21,269	21,278
100208	Proyectos de Planta y Equipo/	440,424	472,273
100206	Activos Intangibles Debitos de la Plantea/	0	0
100207	Activos por Impuestos Diferidos/	0	0
100223	Activos por Impuestos Corrientes, no Corrientes/	0	0
100212	Plantea/	8,244	8,288
100204	Otros Activos no Financieros/	4,069	0
100224	Activos no Corrientes Debitos al Efectivo Pignorados como Garantía Cobrada/	0	0
100237	Total Activos No Corrientes/	545,752	543,542
104001	TOTAL ACTIVOS/	657,002	675,105
107002	Pasivos y Patrimonio/		
107003	Pasivos Corrientes/		
100308	Otros Pasivos Financieros/	7,578	28,888
100318	Cuentas por Pagar Comerciales y Otros Cuentas por Pagar/	40,649	58,148
100322	Cuentas por Pagar Comerciales/	46,428	60,801
100323	Cuentas por Pagar a Entidades Relacionadas/	1,824	1,643
100304	Otros Cuentas por Pagar/	2,328	5,734
100317	Ingresos Diferidos/	0	0
100313	Provisión por Beneficios a los Empleados/	362	188
100310	Otros Provisores/	350	794
100311	Pasivos por Impuestos a las Demoras/	801	1,078
100314	Otros Pasivos no Financieros/	1,138	0
100316	Total Pasivos Corrientes Debitos de Pasivos Intangibles en Grupo de Activos para su Depreciación Clasificados como Mantenidos para la Venta/	70,073	87,207
100312	Pasivos Intangibles en Grupo de Activos para su Depreciación Clasificados como Mantenidos para la Venta/	0	0
100337	Total Pasivos Corrientes/	79,873	87,207
107004	Pasivos No Corrientes/		
100401	Otros Pasivos Financieros/	158,565	142,842
100411	Cuentas por Pagar Comerciales y Otros Cuentas por Pagar/	45	24
100402	Cuentas por Pagar Comerciales/	0	0
100402	Cuentas por Pagar a Entidades Relacionadas/	0	0
100408	Otros Cuentas por Pagar/	45	24
100403	Ingresos Diferidos/	0	0
100409	Provisión por Beneficios a los Empleados/	0	0
100406	Otros Provisores/	0	0
100404	Pasivos por Impuestos Diferidos/	40,821	40,842
100412	Pasivos por Impuestos Corrientes, no Corrientes/	0	0
100410	Otros Pasivos no Financieros/	1,312	0
100437	Total Pasivos No Corrientes/	222,703	228,868
100407	Total Pasivos/	302,576	316,075
107006	Patrimonio/		
100701	Capital Inicial/	136,131	124,027
100702	Primas de Emisión/	0	0
100703	Acciones de Inversión/	28,172	20,898
100711	Acciones Propias en Cartera/	0	0
100712	Otros Reservas de Capital/	22,981	21,108
100707	Resultados Acumulados/	111,103	138,012
100708	Otros Reservas de Patrimonio/	48,211	48,018
100737	Total Patrimonio/	354,545	373,332
104002	TOTAL PASIVOS Y PATRIMONIO/	657,002	675,105

Estado Financiero Anual Individual del Año 2020 (En miles de dólares americanos)

QURPAC S.A.

ESTADO DE SITUACION FINANCIERA / STATEMENT OF FINANCIAL POSITION

31/12/2020 31/12/2019

107001	Activos/		
107004	Activos Corrientes/		
102108	Efectivo y Equivalentes al Efectivo/	44,860	8,201
102114	Otros Activos Financieros/	0	0
102121	Cuentas por Cobrar Comerciales y Otros Cuentas por Cobrar/	29,315	36,840
102103	Cuentas por Cobrar Comerciales/	14,438	18,153
102104	Cuentas por Cobrar a Entidades Relacionadas/	14,878	18,687
102105	Otros Cuentas por Cobrar/	233	114
102107	Anticipo/	36	194
102106	Inventarios/	37,121	36,120
102110	Activos Reliquiosos/	0	0
102117	Activos por Impuestos a las Ganancias/	4,852	8,328
102113	Otros Activos Financieros/	800	772
102122	Activos Corrientes Debitos al Efectivo (Pignorados como Garantía Colateral)/	0	0
102118	Total Activos Corrientes Debitos de los Activos no Corrientes o Grupo de Activos para su Depósito Clasificados como Mantenidos para la Venta o para Debitos a los Proyectados/	18,000	80,381
102116	Activos no Corrientes o Grupo de Activos para su Depósito Clasificados como Mantenidos para la Venta o como Mantenidos para Debitos a los Proyectados/	9,791	8,882
102101T	Total Activos Corrientes/	125,851	165,223
107005	Activos No Corrientes/		
102117	Otros Activos Financieros/	0	0
102201	Inversiones en Subsidiarias, Negocios Conjuntos y Asociadas/	49,880	47,317
102219	Cuentas por Cobrar Comerciales y Otros Cuentas por Cobrar/	15	0
102201	Cuentas por Cobrar Comerciales/	0	0
102200	Cuentas por Cobrar a Entidades Relacionadas/	0	0
102203	Otros Cuentas por Cobrar/	15	0
102220	Anticipo/	0	0
102222	Inventarios/	14,180	13,708
102218	Activos Reliquiosos/	0	0
102211	Proyecciones de Inversión/	21,730	21,280
102228	Proyecciones, Rentas y Reputo/	452,727	482,824
102208	Activos Intangibles Debitos de la Pluralidad/	0	0
102207	Activos por Impuestos Diferidos/	0	0
102229	Activos por Impuestos Corrientes, no Corrientes/	0	0
102212	Pluralidad/	9,272	8,244
102206	Otros Activos no Financieros/	3,827	4,088
102224	Activos no Corrientes Debitos al Efectivo (Pignorados como Garantía Colateral)/	0	0
102202T	Total Activos No Corrientes/	548,360	568,459
102007	TOTAL ACTIVOS/	674,211	657,682
107002	Pasivos y Patrimonio/		
107006	Pasivos Corrientes/		
102309	Otros Pasivos Financieros/	12,236	7,878
102318	Cuentas por Pagar Comerciales y Otros Cuentas por Pagar/	69,897	81,230
102300	Cuentas por Pagar Comerciales/	42,778	48,429
102303	Cuentas por Pagar a Entidades Relacionadas/	24,770	11,894
102304	Otros Cuentas por Pagar/	0	0
102317	Ingresos Diferidos/	0	0
102313	Provisión por Beneficios a los Empleados/	210	242
102310	Otros Provisores/	680	330
102311	Pasivos por Impuestos a las Ganancias/	0	0
102314	Otros Pasivos no Financieros/	1,148	1,130
102315	Total Pasivos Corrientes Debitos de Pasivos Incluidos en Grupo de Activos para su Depósito Clasificados como Mantenidos para la Venta/	84,371	75,873
102312	Pasivos Incluidos en Grupo de Activos para su Depósito Clasificados como Mantenidos para la Venta/	0	0
102307T	Total Pasivos Corrientes/	98,321	75,873
107007	Pasivos No Corrientes/		
102401	Otros Pasivos Financieros/	151,708	158,880
102411	Cuentas por Pagar Comerciales y Otros Cuentas por Pagar/	8,002	40
102407	Cuentas por Pagar Comerciales/	0	0
102402	Cuentas por Pagar a Entidades Relacionadas/	8,002	0
102408	Otros Cuentas por Pagar/	0	0
102403	Ingresos Diferidos/	0	0
102409	Provisión por Beneficios a los Empleados/	0	0
102406	Otros Provisores/	0	0
102404	Pasivos por Impuestos Diferidos/	68,472	62,821
102412	Pasivos por Impuestos Corrientes, no Corrientes/	0	0
102410	Otros Pasivos no Financieros/	178	1,810
102405T	Total Pasivos No Corrientes/	220,358	222,791
102407T	Total Pasivos/	318,679	298,664
107003	Patrimonio/		
102701	Capital Realizado/	138,131	138,131
102702	Primas de Emisión/	0	0
102703	Reservas de Inversión/	23,172	23,172
102711	Reservas Propias en Cartera/	0	0
102712	Otros Reservas de Capital/	23,385	23,881
102707	Reservas Acumuladas/	112,448	111,120
102708	Otros Reservas de Patrimonio/	68,247	68,311
102705T	Total Patrimonio/	334,381	334,345
102007T	TOTAL PASIVOS Y PATRIMONIO/	674,211	657,682