



UNIVERSIDAD CÉSAR VALLEJO

FACULTAD DE CIENCIAS EMPRESARIALES

ESCUELA PROFESIONAL DE CONTABILIDAD

Los Pasivos en la empresa Agro Industrial PARAMONGA S.A.A., Periodo 2016-2020

**TESIS PARA OBTENER EL TÍTULO PROFESIONAL DE:
CONTADOR PÚBLICO**

AUTORES:

Coral Paredes, Luis Fernando (ORCID: 0000-0002-1416-0588)

Atoche Pérez, Eyzen Frank (ORCID: 0000-0003-1466-7415)

ASESOR:

Dr. Espinoza Cruz, Manuel Alberto (ORCID: 0000-0001-8694-8844)

LÍNEA DE INVESTIGACIÓN:

Finanzas

CALLAO — PERÚ

2021

Dedicatoria

Esta tesis va dedicada a mis padres, hermanos y en especial a mi hijo, por ser esa motivación que me empuja día a día alcanzar y cumplir todas mis metas trazadas.

Luis Fernando Coral Preades

Esta tesis va dedicada mis padres, por todo el apoyo brindado a lo largo de este proceso, por empujarme y motivarme a cumplir mis objetivos.

Eyzen Frank Atoche Pérez

Agradecimiento

Agradezco el apoyo brindado por Dr. Espinoza Cruz, Manuel Alberto, debido al apoyo y asesoramiento brindado en transcurso de todo curso, que me ayudo a culminar con éxito.

Luis Fernando Coral Preades

Agradezco el apoyo brindado por Dr. Espinoza Cruz, Manuel Alberto, debido a la enseñanza y dedicación como docente que demostró en todo el curso y que me sir vio para poder culminar con éxito.

Eyzen Frank Atoche Pérez

Índice de contenidos

	Pág.
Dedicatoria	1
Agradecimiento	1
Índice de contenidos	1
Índice de tablas	1
Resumen	1
Abstract	1
I. INTRODUCCIÓN	1
II. MARCO TEÓRICO	3
III. METODOLOGÍA	11
3.1 Tipo y diseño de investigación	11
3.2 Variables y operacionalización	11
3.3 Población, muestra y muestreo	12
3.4 Técnica e instrumento de recolección de datos	13
3.5. Procedimiento	13
3.6. Métodos de análisis de datos	14
3.7. Aspectos éticos	14
IV. RESULTADOS	15
V. DISCUSIÓN	24
VI. CONCLUSIONES	26
VII. RECOMENDACIÓN	27
Referencias	28
Anexos	31

Índice de tablas

	Pág.
Tabla 1	16
Reportes de pasivos	
Tabla 2	17
Reportes de pasivos corrientes	
Tabla 3	18
Reportes de pasivos no corrientes	
Tabla 4	19
Análisis vertical de la variable.	
Tabla 5	21
Análisis horizontal de la variable	

Resumen

La presente investigación titulada LOS PASIVOS EN LA EMPRESA AGRO INDUSTRIAL PARAMONGA S.A.A., PERIODO 2016-2020 tiene como objetivo analizar la situación de los pasivos de la organización, la cual se dedica a la producción y comercialización de azúcar y derivados. Así mismo, analizar la situación de sus dimensiones que son los pasivos corrientes y los pasivos no corrientes. En la metodología empleada se presentó bajo un enfoque cuantitativo, descriptivo simple, de diseño no experimental y de tipo aplicada. El método empleado para la recopilación de datos fue el análisis documental.

La población para el presente estudio fueron los estados financieros de la empresa AGRO INDUSTRIAL PARAMONGA S.A.A., en base a las características necesarias que contienen dimensiones a la variable estudiada, la muestra el conjunto de estados financieros de los ejercicios 2016-2020 de la empresa AGRO INDUSTRIAL PARAMONGA S.A.A.

Los resultados demostraron que la situación de los pasivos en la empresa AGRO INDUSTRIAL PARAMONGA S.A.A., PERIODO 2016-2020, se distinguen por tener un crecimiento progresivo. Las conclusiones señalaron que los pasivos pasaron de ser S/ 433,408 (2018) a S/ 664,683 (2020), producido fundamentalmente por los créditos que se realizaron para poder seguir con sus actividades debido a la situación sanitaria del COVID – 19.

Palabras clave: Pasivo, pasivos corrientes, pasivo no corrientes, estados financieros.

Abstract

The present research entitled LOS LIABIOS EN LA EMPRESA AGRO INDUSTRIAL PARAMONGA S.A.A., PERIOD 2016-2020 aims to analyze the situation of the liabilities of the organization, which is dedicated to the production and marketing of sugar and derivatives. Likewise, analyze the situation of its dimensions, which are current liabilities and non-current liabilities. In the methodology used, it was presented under a quantitative, simple descriptive, non-experimental design and applied type approach. The technique used for data collection was documentary analysis.

The population for the present study was the financial statements of the company AGRO INDUSTRIAL PARAMONGA SAA, based on the necessary characteristics that contain dimensions to the variable studied, the sample is the set of financial statements for the years 2016-2020 of the company AGRO INDUSTRIAL PARAMONGA SAA

The results indicate that the situation of liabilities in the company AGRO INDUSTRIAL PARAMONGA S.A.A., PERIOD 2016-2020, was characterized by progressive growth. The conclusions indicated that liabilities went from being S / 433,408 (2018) to S / 664,683 (2020), produced mainly by the credits that were made to be able to continue with their activities due to the health situation of COVID - 19.

Keywords: Liabilities, current liabilities, non-current liabilities, financial statements.

I. INTRODUCCIÓN

La presente tesis se centró en la realidad problemática que ha afectado a diversas empresas del país y otras naciones, ya que por la coyuntura que se vive han sufrido diversas variaciones en todo aspecto. Actualmente la situación a provocado que las empresas no tengan la misma recaudación de ingreso y que sus ventas disminuyan es ahí donde nace la necesidad de ver las estrategias que se pueden tomar para afrontar dicha situación de adversidad.

Muchas empresas se han visto afectadas fundamentalmente en sus cuentas de pasivos ya que han tenido que adoptar diferentes estrategias para poder seguir con sus actividades. En el último quinquenio, la empresa ha tenido dificultades en el mercado por la disminución de precios, debido a la fuerte competencia con las importaciones y a la disminución de las cotizaciones internacionales de su producto. En tal sentido, la empresa ha tenido que recurrir a fuentes externas de financiamiento para continuar con sus actividades, aumentando de esta manera sus pasivos, fundamentalmente el corriente y en especial por Préstamos bancarios a corto plazo en el año 2020.

Por consiguiente, la necesidad de investigar este problema en la unidad de análisis permitirá comprender la situación del pasivo en una empresa del sector agroindustrial azucarero (Carpio, 2020).

Por tal motivo, se formuló la interrogante del **problema**:

- Problema general: ¿Cuál es la situación de los pasivos en la empresa AGRO INDUSTRIAL PARAMONGA S.A.A., PERIODO 2016-2020?

Además, se consideró:

- Primer problema específico: ¿Cuál es la situación del pasivo corriente en la empresa AGRO INDUSTRIAL PARAMONGA S.A.A., PERIODO 2016-2020?
- Segundo problema específico: ¿Cuál es la situación del pasivo no corriente en la empresa AGRO INDUSTRIAL PARAMONGA S.A.A., PERIODO 2016-2020?

Por lo tanto, esta tesis ha tenido como **justificación**:

- Teórica: se basa en la teoría para enriquecer el conocimiento de los pasivos en una empresa dedicada a la producción de azúcar y derivados se encuentra en la rama de la contabilidad financiera (Arias, 2019).
- Práctica: Porque la aplicación del estado del arte tanto en el pasivo corriente como en el no corriente permite buscar caminos para entender la situación de las obligaciones de la unidad de análisis. Las cuales deben mantenerse en márgenes apropiados, luego de su revisión comparativa en relación a los años comprendidos en el último quinquenio (Bello, 2018).
- Metodológica, porque permitirá utilizar indicadores de fuente secundaria, publicadas por la SMV. Estudio cuantitativo, aplicado, no experimental, descriptivo. Esta metodología comprende tener como población a los estados financieros auditados de la unidad de análisis y como muestra tales reportes contables, correspondientes al último quinquenio.

Por tal motivo, el muestreo es el intencional o por conveniencia, no probabilístico. Asimismo, la técnica es el análisis documental y el instrumento la guía de análisis documental, que no necesita validación pues los indicadores han sido validados por una de las cuatro firmas de auditoría más grande del mundo, y en consecuencia no requiere prueba de confiabilidad.

En tal sentido, los **Objetivos** para la presente investigación han sido los siguientes:

- Objetivo general: Analizar la situación de los pasivos en la empresa AGRO INDUSTRIAL PARAMONGA S.A.A., PERIODO 2016-2020.
- Primer objetivo específico: Analizar la situación del pasivo corriente en la empresa AGRO INDUSTRIAL PARAMONGA S.A.A., PERIODO 2016-2020.
- Segundo objetivo específico: Analizar la situación del pasivo no corriente en la AGRO INDUSTRIAL PARAMONGA S.A.A., PERIODO 2016-2020.

II. MARCO TEÓRICO

La presente investigación está conformada por antecedentes nacionales e internacionales, así también por teorías y enfoques conceptuales, los cuales son detallados en las siguientes líneas aquellas sirvieron como base previa de toda investigación.

Entre los **antecedentes nacionales** para la variable se ha indicado que:

Díaz (2019) en su trabajo sobre políticas de control de caja y su incidencia en los pasivos corrientes, indico que al recepcionar cualquier ingreso se debe generar ya sea una boleta o factura para poder llevar un control efectivo y ordenado, detalla que cualquier salida o ingreso de dinero debe contar con un comprobante de sustento regulado por Sunat. Estas políticas de control de caja son muy importantes ya que le permite a la empresa planificar los recursos y cumplir con sus pasivos corrientes.

Además , Juño (2020) analizo el problema de las cuentas por pagar de la empresa “Net Consulting S.A, Lima 2019”, llegando a la conclusión que la empresa realiza sus pagos en menor tiempo que sus cobranzas provocando así un déficit en su liquidez por lo que no le permite cumplir con sus cuentas por pagar a corto plazo, por ello propuso un sistema de control interno el cual le permita mejorar los procesos de las operaciones diarias en todas las áreas afectadas que le permita llevar a cabo una buena gestión de pagos y cobranza en beneficio de los interés y objetivos de la empresa.

Asimismo, Jaramillo (2017) en su investigación publicada se encuentra la aplicación de procesos para mejorar el control interno de las cuentas por pagar y cobrar de la empresa “GCF Holdings SAC”, donde reconoce la importancia del control interno en las organizaciones, es por ello que propone un plan de mejora en base a políticas de control. Tomó como base los componentes del informe COSO I con el cual aplica dos procesos de calificación uno interno y otro externo, así como un cronograma d

pagos que le permita planificar de manera interna y realizar el cumplimiento de las obligaciones.

Sudario y Sivincha (2021) en su publicación cuyo objetivo fue identificar los controles de liquidez y deuda a corto plazo en la empresa Olmos Grupo Comercial EIRL demostró que el control de efectivo es esencial llevar ya que permite llevar a cabo una gestión de las operaciones que realiza la empresa. Por otro lado se encontró los problemas que tienen las empresas a no establecer los controles que se menciona, finalmente detalla que el objetivo principal del control de pasivos es que se lleven al día los pagos para que se pueda aprovechar los descuentos por pronto pago y no por lo contrario caer en pago de intereses.

Asimismo, Pinedo y Zumba (2019) en su publicación sobre la incidencia del activo y pasivo corriente con la liquidez de la empresa, concluyó que sus activos corrientes no contaban con el efectivo necesario para cubrir las cuentas de los pasivos corrientes, ya que sus gastos excedían sus ingresos, lo que provocó un desequilibrio, dejando a la empresa liquidez, imposibilitando a la empresa cumplir con sus responsabilidades, lo que la llevo a pagar una multa por no cumplir con su calendario de pagos.

Entre los **antecedentes internacionales** para la variable se ha indicado que:

según Haji & Ghazali (2018) en su trabajo sobre el alcance de los activos y pasivos intangibles de las grandes empresas de Malasia, demostró que las empresas con pasivos intangibles han tenido un desempeño inferior ya que encuentran que los pasivos intangibles conllevan un impacto negativo para el desempeño de la empresa, mientras que los activos intangibles tienen un impacto positivo importante. Este estudio documenta un relato empírico poco común de los roles contrastantes de los activos y pasivos intangibles en el desempeño financiero corporativo.

Asimismo, Kaishev (2020) en su investigación cuyo objetivo fue analizar la legislación tributaria de la federación rusa, se consideró que los casos y características de la recaudación obligatoria de obligaciones tributarias, sanciones,

multas de los contribuyentes individuales no se llevan a cabo de manera correcta ya que los preparadores de impuestos ejercen un papel ambiguo en el cumplimiento de estas, haciendo que los contribuyentes tengan una percepción sesgada de la probabilidad de una auditoria.

Rosslyn y Pretorius (2018) en su investigación cuyo propósito fue rescatar a las empresas con dificultades financieras, indico estas empresas con déficit financiero abusan de financiamiento de terceros haciendo que sus pasivos se incrementen, en vez de preservar sus recursos y en base a ello buscar estrategias que le permitan surgir y reconstruir, esto se ve obstaculizado por la vaguedad y la aplicación práctica limitada.

Además, Hill, Price & Ruch (2021) en su artículo cuya finalidad fue distinguir claramente los pasivos del patrimonio, ofrecieron un esquema alternativo de clasificación de pasivo-patrimonio en el que el capital se adquiere a cambio de emitir reclamaciones, se clasifica como pasivo y el capital adquirido a cambio de la provisión de bienes y servicios (“capital ganado”) se clasifico como patrimonio.

Pełowska y Gawlik (2019) en su investigación publicada fue analizar el sector de la minería de hulla se presentó las tendencias mundiales, europeas y nacionales. Se describió en detalle la situación financiera de las empresas mineras y los pasivos financieros de este sector. Concluyó que, las tarifas y los cargos al presupuesto estatal y a los presupuestos locales se analizan en detalle. Se ha advirtió la dificultad de la competitividad con compañías mineras polacas y su contribución al funcionamiento de la economía nacional.

Entre **las teorías y enfoques conceptuales** para la variable se ha mencionado que:

Pasivos (variable)

Es definida como las obligaciones que tiene una entidad producto de alguna adquisición, ya sea de servicio o insumo, que le permita a la entidad realizar sus operaciones y relacionada con la labor que este desarrolla. (Caurin, 2016).

También, son las deudas que tienen la empresa con los proveedores, los cuales son en base a las compras de los insumos que adquiere para realizar sus operaciones y cuentan con los materiales que se requieren para el buen desempeño de sus colaboradores.

Viloria y Zapata (2018) precisaron que esto se basa en las deudas que adquiere con una empresa que le brinda insumos necesarios para sus operaciones. Normalmente nacen estas responsabilidades a través de los créditos bancarios.

Posterior a ellos se mencionan las dimensiones:

Pasivos corrientes (dimensión 1)

Obligaciones que se han adquirido por la compra de bienes que ha sido suministrado o aceptados por la empresa, y se han realizado las facturaciones correspondientes con el proveedor (Aguilar, 2015).

Asimismo, Valarezo, Ramón, González y Maldonado, (2017) señalaron que las cuentas por pagar se producen al momento de realizar las compras de los insumos que requieren para hacer sus operaciones, las cuales deben estar en el almacén cuando se requiera, estos deben figurar en el libro contable, donde también se consideran todas las deudas que ha asumido la empresa, aquellas se consideran en los pasivos corrientes y requieren ser cancelados en el menor tiempo, ya que de lo contrario siempre será negativo hasta que no se pague la deuda.

Las cuentas por pagar comerciales definida como aquellas que se rinden hacia un tercero (proveedor) la cual permite a la organización o entidad poder realizar sus operaciones esto a través de la adquisición de un bien o servicio que le permita lograr los objetivos (Francisco, 2019).

Sus indicadores fueron los siguientes:

- **Cuentas por pagar comerciales (indicador 1)**

Son las obligaciones por pagar donde se muestra la información de un proveedor del que se solicita su servicio o insumo, en las que deben figurar los requerimientos de la adquisición del insumo los cuales se convierten en activos y deben ser pagados a tiempo. (De La Torre, 2016).

El efectivo es el activo de principal salida en las empresas para que los proveedores abastezcan con materias primas y servicios, el área de logística recibe el comprobante de pago de los proveedores para su verificación y su originalidad de la misma (Reynolds, 1999).

Pasivos no corrientes (dimensión 2)

El pasivo del tipo no corriente, considera a las deudas que asume la empresa en tiempos superiores a los doce meses. (Net, 2020).

Son aquellas obligaciones de origen económico las cuales su vencimiento se efectuará en más de un año, contando a partir de la fecha del corte de balance; los rubros más comunes son obligaciones financieras a largo plazo, los bonos por pagar, los pasivos con socios. Ortiz (2023, p.48).

Las obligaciones por pagar a largo plazo, las cuales son denominadas pasivos no corrientes son las que se ejecuta su cancelación en una etapa de tiempo mayor al año. A contrario de la dimensión anterior estas no están obligadas a devolverse en el año en curso, pero esta si está obligada a satisfacer los intereses de la empresa. (Económica, 2019)

Sus indicadores fueron los siguientes:

- **Otros gastos financieros (indicador 2)**

Mora (2017) precisó que se deben considerar los préstamos que se han realizado para la adquisición de los pasivos y las cuales deben ser canceladas antes de los 12 meses.

Berón (2021) manifestó la dirección relacionada con el financiamiento, se da en largo plazo, las cuales están ordenadas de manera cíclica, ya que se deben cancelar para poder obtener nuevos créditos y con intereses bajos.”

III. METODOLOGÍA

3.1 Tipo y diseño de la investigación

Tipo de investigación: Aplicada, es llamada también constructiva o utilitaria se caracteriza por su interés en la aplicación de los conocimientos teóricos a determinar la situación concreta y las consecuencias prácticas que de ella se deriven (Sánchez y Reyes, 2016).

En otras palabras muestra el fundamento práctico pues se emplean conocimientos obtenidos basados en discusiones analíticas. La amplitud de los saberes se utiliza con análisis de manera creativa, económico financiero y con proyección (Murillo, 2008).

Diseño de la Investigación:

Fue no experimental: Es aquella que realiza sin manipular deliberadamente variables. A la vez, se consideró de corte transversal porque se mide las variables en un espacio y tiempo único (Hernández y Mendoza, 2018).

Además, se trata de un diseño analítico documental y longitudinal al comprender más de un ejercicio anual; pero, de nivel descriptivo, al utilizar definiciones y detectar hallazgos, resultado del estudio cuantitativo de la información de fuente secundaria (Saridakis et al, 2016).

3.2 Variables y operacionalización

- **Variables:**

La variable cuantitativa del presente estudio se visualiza en el Anexo N° 01. En tal parte, se indica las dimensiones e indicadores de la variable que tienen características cuantitativas.

Asimismo, se indican sus dimensiones:

- Pasivos corrientes
- Pasivos no corrientes

- **La operacionalización:**

Se fundamenta en la variable de trabajo. Ésta es definida mediante cita que reconoce su autoría; y, está contemplada en función a las dimensiones. Asimismo, éstas se establecieron en base al marco teórico por su concepto operacional indicado en el citado documento.

Por ello, el concepto operacional fundamenta a sus indicadores reconocidos. Los datos de estos se hallaban en los reportes contables publicados como fuente secundaria en los rubros contables específicos (Hernández et al., 2014, p. 82).

3.3 Población, muestra y muestreo

- **Población:**

El presente estudio se realizará con el grupo de reportes que contienen los indicadores. Estos se encuentran en los estados financieros de la organización, en base a características necesarias que contienen dimensiones pertenecientes a la variable estudiada. Tales informes financieros son reportados en la página web oficial del Estado; es decir, de uso a disposición global.

Esta situación permite agilizar el proceso de investigación, porque la información asimilada es de fuente secundaria y verificada por auditores contables independientes. En función a los objetivos de esta tesis, la data contable y el estado del arte se busca discutir los resultados (Hernández et al, 2014).

- **Muestra:**

El conjunto de informes financieros de los ejercicios, desde 2016 hasta 2020, que tienen los indicadores correspondientes a las dimensiones contenidas en

los mencionados estados contables. Esta determinación es elegida por el escaso tiempo para la obtención del producto de investigación pues se elaboró un artículo de revisión de literatura además del proyecto correspondiente de esta tesis. En anexos se presentan los reportes contables y los indicadores. Lo apropiado de esta metodología fue el obtener la data trabajada con información oficial de portales del Estado (Hernández et al, 2014).

- **Muestreo:**

El procedimiento fue por conveniencia es decir intencional con información cuantitativa procedentes de los más recientes reportes contables públicos pertenecientes a la entidad validados por contadores externos.

Por tanto, el muestreo no es probabilístico debido a que los informes contables no son elegidos al azar. Una vez escogidos los estados financieros se extraerán las informaciones para analizarlas y estos valores se proyectarán en hojas de cálculo del programa Excel (Hernández et al, 2014).

3.4 Técnica e instrumento de recolección de datos.

- **Técnicas de recolección de datos:**

Análisis documental esta técnica se empleará para conseguir la data.

La información es específica elegida según el estado del arte y proporcionada públicamente en página web estatal para su estudio, observación y narración de hallazgos.

Los indicadores optados corresponden a los comprendidos en los reportes contables, o sea fuente secundaria. Por tanto, se acopiará información cuantitativa a analizar calculando índices de estadística descriptiva (Arias, 2012).

- **Instrumentos de recolección de datos:**

La guía de análisis documental o secuencia de instrucciones o aspectos básicos a alcanzar para escoger hacer cálculos y análisis de la data. Este instrumento favorece el poder elegir la información que permite conseguir los posibles hallazgos de la tesis. Al tener fuente secundaria no es necesaria validación del instrumento o demostrar que sea confiable (Arias, 2012).

3.5. Procedimiento

El acopio de información se desarrollará mediante la guía de análisis documental sobre los reportes contables de la entidad bajo estudio. Tales estados financieros son reportados en página web de uso público.

Conforme con la variable es requerido conseguir data de esa segunda fuente, con validación por la propia entidad y por las instituciones públicas de supervisión o control correspondiente previo dictamen de profesionales independientes. Se establecen dimensiones de acuerdo con el marco teórico, y se obtendrá la información de las cuentas pertinentes de los indicadores.

Por consiguiente, se procesará el análisis aplicando el programa Excel como sustento para la descripción de los hallazgos que pudieran presentarse. Por último en base a los resultados y en función a los objetivos, se emitirán la discusión conclusiones y recomendaciones requeribles.

En la presente investigación todas las inquietudes de todo el personal que labora en el área de seguridad ciudadana así que de este modo analizamos la seguridad ciudadana con el cual obtendremos mejores resultados para la toma de decisiones de la institución para el cumplimiento de sus metas y objetivos. Para ello no se aplicó el cuestionario de una sola variable.

3.6. Métodos de análisis de datos

El analítico; pero, a nivel descriptivo comparativo entre varios ejercicios anuales, con una sola variable usando el marco teórico en el contexto del estudio.

Mejor dicho, se abarco de lo global a lo particular para obtener su caracterización (Hernández et al, 2014).

3.7. Aspectos éticos

Abarca a la propiedad intelectual es decir reconoce citas con referencias reales. Para tal fin toda cita será referenciada, aplicando el estilo APA en su última edición. Asimismo la tesis fue procesada mediante el software Turnitin para identificar índices de coincidencias. Para tal fin, el porcentaje de similitud, establecido por la Universidad César Vallejo se respetó es decir, sin superar el máximo de porcentaje permitido.

IV. RESULTADOS

La presente tesis referida a los pasivos de la empresa AGRO INDUSTRIALPARAMONGA S.A.A., PERIODO 2016-2020, se realizó teniendo en cuenta los siguientes objetivos:

- **Objetivo general:** Analizar la situación de los pasivos en la empresa AGRO INDUSTRIAL PARAMONGA S.A.A., PERIODO 2016-2020.
- **Objetivo específico 1:** Analizar la situación del pasivo corriente en la empresa AGRO INDUSTRIAL PARAMONGA S.A.A., PERIODO 2016-2020.
- **Objetivo específico 2:** Analizar la situación del pasivo no corriente en la AGRO INDUSTRIAL PARAMONGA S.A.A., PERIODO 2016-2020.

En consecuencia a estos objetivos, se muestran los resultados que a continuación se detallan.

4.1. Análisis de los pasivos

Tabla 1

Reportes de pasivos

	2016	%	2017	%	2018	%	2019	%	2020	%
Pasivos corrientes	236,610	54%	248,663	60%	291,418	67%	248,886	51%	426,898	64%
Pasivos no corrientes	202,635	46%	163,483	40%	141,990	33%	239,687	49%	237,785	36%
Total pasivos	439,245	100%	412,146	100%	433,408	100%	488,573	100%	664,683	100%

Los resultados presentan el total de los pasivos corrientes y no corrientes en relación al total de los pasivos de los ejercicios 2016,2017,2018,2019,2020, Según estos resultados, a partir de ejercicio 2019 se ve un incremento pasando de tener S/ 433,408 en 2018 a tener S/ 488,573 y donde se ve la mayor diferencia es en el periodo 2020 incrementándose a S/ 664,683, esto por motivo de la situación sanitaria en este periodo, provocando así un problema grave en la utilidad de la empresa.

Tabla 2

Reportes de pasivos corrientes

	2016	2017	2018	2019	2020
Otros Pasivos Financieros	80,631	68,155	94,490	64,508	103,480
Cuentas por pagar					
Comerciales y otras cuentas por Pagar	25,116	37,451	34,146	39,154	73,246
Cuentas por Pagar Comerciales	4,718	11,452	20,601	19,114	27,883
Cuentas por Pagar a Entidades Relacionadas	143	19	4,195	5,636	10,049
Otras cuentas por pagar	20,255	25,980	9,350	14,404	35,314
Ingresos Diferidos	0	0	0	0	0
Provisión por Beneficios a los Empleados	0	0	0	0	0
Otras provisiones	0	0	0	0	0
Pasivos por Impuestos a las Ganancias	0	0	0	1,204	100
Otros pasivos no financieros	0	0	0	0	0
Total, Pasivos Corrientes Distintos de Pasivos Incluidos en Grupos de Activos para su Disposición Clasificados como Mantenedos para la Venta	105,747	105,606	128,636	104,866	176,826
Pasivos incluidos en Grupos de Activos para su Disposición Clasificados como Mantenedos para la Venta	0	0	0	0	0
TOTAL PASIVOS CORRIENTES	236,610	248,663	291,418	248,886	426,898

De acuerdo a los resultados del reporte, se percibe que se compara los periodos que se muestra que cada año va incrementando a contra de la empresa. Es decir, porque no cuenta con suficiente liquidez para poder afrontar sus obligaciones.

Esto se ve mejor reflejado en los periodos 2019 – 2020, ya que es ahí el déficit de la liquidez que la empresa presento más evidencia por motivo de la pandemia mundial que se empezó a vivir, es cuando se tuvo que recurrir a medidas diferentes, como financiamientos y préstamos a terceros.

Tabla 3

Reportes de pasivos no corrientes

	2016	2017	2018	2019	2020
Otros pasivos financieros	97,295	61,054	33,043	127,104	125,124
Cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar	6,897	5,986	6,262	7,128	5,191
Cuentas por pagar comerciales	0	0	0	0	0
Cuentas por pagar a entidades relacionadas	0	0	0	1,663	1,675
Otras cuentas por pagar	6,897	5,986	6,262	5,465	3,516
Ingresos diferidos	0	0	0	0	0
Provisión por beneficios a los empleados	0	0	0	0	0
Otras provisiones	0	0	0	0	0
Pasivos por impuestos diferidos	91,546	90,457	96,423	95,449	98,212
Pasivos por impuestos corrientes, no corriente	0	0	0	2,878	4,067
Otros pasivos no financieros	0	0	0	0	0
TOTAL DE PASIVOS NO CORRIENTES	202,635	163,483	141,990	239,687	237,785

De acuerdo con los resultados, los períodos de 2016 a 2020 están dados y representan la deuda de largo plazo que la empresa tiene con terceros como: bancos, otras instituciones financieras y la tesorería. Asimismo, se explica que esto se debe a que por la pandemia la empresa tuvo que recurrir a préstamos de terceros (instituciones financieras) para cubrir sus gastos ya que tuvo que cerrar sus instalaciones a principios del COVID-19 y no pudo iniciar la producción de manera paulatina hasta que mejoro la situación de la Pandemia abrió sus instalaciones de manufactura con los protocolos adecuados y retomó el trabajo pero su liquidez ya estaba reducida y por lo tanto tuvo que buscar otras opciones de financiamiento.

Análisis vertical

Tabla 4

Análisis vertical de la variable.

Concepto	2016	2017	2018	2019	2020
Otros Pasivos Financieros	34.08%	27.41%	32.42%	25.92%	24.24%
Cuentas por pagar					
Comerciales y otras cuentas por Pagar	10.61%	15.06%	11.72%	15.73%	17.16%
Cuentas por Pagar Comerciales	1.99%	4.61%	7.07%	7.68%	6.53%
Cuentas por Pagar a Entidades Relacionadas	0.06%	0.01%	1.44%	2.26%	2.35%
Otras cuentas por pagar	8.56%	10.45%	3.21%	5.79%	8.27%
Ingresos Diferidos	0.00%	0.00%	0.00%	0.00%	0.00%
Provisión por Beneficios a los Empleados	0.00%	0.00%	0.00%	0.00%	0.00%
Otras provisiones	0.00%	0.00%	0.00%	0.00%	0.00%
Pasivos por Impuestos a las Ganancias	0.00%	0.00%	0.00%	0.48%	0.02%
Otros pasivos no financieros	0.00%	0.00%	0.00%	0.00%	0.00%
Total, Pasivos Corrientes Distintos de Pasivos Incluidos en Grupos de Activos para su Disposición Clasificados como Mantenedos para la Venta	44.69%	42.47%	44.14%	42.13%	41.42%
Pasivos incluidos en Grupos de Activos para su Disposición Clasificados como Mantenedos para la Venta	0.00%	0.00%	0.00%	0.00%	0%
Total dimensión 1	100.00%	100.00%	100.00%	100.00%	100.00%
Otros pasivos financieros	48.01%	37.35%	23.27%	53.03%	52.62%

Cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar	3.40%	3.66%	4.41%	2.97%	2.18%
Cuentas por pagar comerciales	0.00%	0.00%	0.00%	0.00%	0.00%
Cuentas por pagar a entidades relacionadas	0.00%	0.00%	0.00%	0.69%	0.70%
Otras cuentas por pagar	3.40%	3.66%	4.41%	2.28%	1.48%
Ingresos diferidos	0.00%	0.00%	0.00%	0.00%	0.00%
Provisión por beneficios a los empleados	0.00%	0.00%	0.00%	0.00%	0.00%
Otras provisiones	0.00%	0.00%	0.00%	0.00%	0.00%
Pasivos por impuestos diferidos	45.18%	55.33%	67.91%	39.82%	41.30%
Pasivos por impuestos corrientes, no corriente	0.00%	0.00%	0.00%	1.20%	1.71%
Otros pasivos no financieros	0.00%	0.00%	0.00%	0.00%	0.00%
Total dimensión 2	100.00%	100.00%	100.00%	100.00%	100.00%

La Tabla 4 muestra el análisis vertical de la cartera morosa, donde 100% es la suma de cada dimensión. La Dimensión 1 confirma que para el pasivo corriente, la posición con mayor porcentaje corresponde a los pasivos corrientes distintos de los pasivos incluidos en los grupos de activos mantenidos para la venta. Con respecto a la dimensión 2, también se puede afirmar que de los pasivos a largo plazo el mayor porcentaje correspondió a otros pasivos financieros, excepto que en 2017 y 2018 los pasivos por impuestos diferidos fueron superiores a los otros pasivos a corto plazo como pasivos incluidos, lo que están en segundo lugar

4.2. Análisis horizontal.

Tabla 5

Análisis horizontal de la variable.

	2017 – 2018		2018 – 2019		2019 – 2020	
	Var. Absoluta	Var. Rel.	Var. Absoluta	Var. Rel.	Var. Absoluta	Var. Rel.
Otros Pasivos Financieros	26,335	38.64%	- 29,982.00	-32%	38,972.00	60%
Cuentas por pagar Comerciales y otras cuentas por Pagar	- 3,305	-8.82%	5,008.00	15%	34,092.00	87%
Cuentas por Pagar Comerciales	9,149	79.89%	- 1,487.00	-7%	8,769.00	46%
Cuentas por Pagar a Entidades Relacionadas	4,176	21978.95%	1,441.00	34%	4,413.00	78%
Otras cuentas por pagar	- 16,630	-64.01%	5,054.00	54%	20,910.00	145%
Ingresos Diferidos	-	-	-	-	-	-
Provisión por Beneficios a los Empleados	-	-	-	-	-	-
Otras provisiones	-	-	-	-	-	-
Pasivos por Impuestos a las Ganancias	-	-	1,204.00	-	1,104.00	-92%

Otros pasivos no financieros	-	-	-	-	-	-
Total, Pasivos						
Corrientes Distintos de Pasivos Incluidos en Grupos de Activos para su Disposición	23,030	21.81%	23,770.00	-18%	71,960.00	69%
Clasificados como Mantenidos para la Venta						
Pasivos incluidos en Grupos de Activos para su Disposición Clasificados como Mantenidos para la Venta	-	-	-	-	-	-
total dimension 1	42,755	17.19%	42,532.00	-15%	178,012.00	72%
Otros pasivos financieros	28,011	-45.88%	94,061.00	285%	1,980.00	-2%
Cuentas por pagar comerciales y otras	276.00	4.61%	866.00	14%	1,937.00	-27%
cuentas por pagar						
Cuentas por pagar comerciales	-	-	-	-	-	-
Cuentas por pagar a entidades relacionadas	-	-	1,663.00	-	12.00	1%
Otras cuentas por pagar	276.00	4.61%	797.00	-13%	1,949.00	-36%
Ingresos diferidos	-	-	-	-	-	-
Provisión por beneficios a los empleados	-	-	-	-	-	-
Otras provisiones	-	-	-	-	-	-

Pasivos por impuestos diferidos	5,966.00	6.60%	974.00	-1%	2,763.00	3%
Pasivos por impuestos corrientes, no corriente	-	-	2,878.00	-	1,189.00	41%
Otros pasivos no financieros	-	-	-	-	-	-
total dimension 2	21,493.00	-13.15%	97,697.00	69%	1,902.00	-1%

Se puede ver reflejado en el análisis horizontal todos los pasivos de la empresa lo cual indica que existen variaciones entre un año y otro, es por ello que se ha aplicado el método promedio para poder mostrar un resultado por cada dimensión. Entre el ejercicio 2018 a 2019 se hace notoria la disminución de los importes de los pasivos corrientes. Diferente es el caso entre los años 2019 a 2020; que se observa en promedio un incremento en los pasivos corrientes.

V. DISCUSIÓN

El siguiente texto muestra los hallazgos logrados en la presente investigación teniendo en cuenta los resultados y los conceptos teóricos en base a la variable y sus dimensiones se ha podido determinar lo siguiente.

1. **Sobre el objetivo general**, el análisis de los resultados muestra que los pasivos representan más deudas a corto plazo. Es decir, la rotación de las cuentas por pagar en la empresa no cumple con las expectativas ya que esta, al no tener una buena liquidez, no puede asumir estas obligaciones, se apoyó la tesis de Caurin (2016), que plantea que las deudas que la empresa está obligada a pagar con el proveedor dentro de un plazo determinado pactado entre los dos participantes y deben ser confirmadas en el balance en el monto a pagar.

En detalle a los proveedores en espera de pago, lo que ayuda a minimizar las obligaciones con los proveedores. Además, cuando las empresas adquieren un préstamo de sus proveedores, se negocia un plazo específico en función del monto en cada caso con un crédito de 30 o 60 días para que puedan tener facilidad de pago y no perjudicar a las pequeñas empresas.

Su liquidez debe poder solventar sus gastos menores, incluso los créditos de proveedores que son créditos de corto plazo, por lo que debemos respetar a nuestros proveedores, porque dependemos de ellos para la productividad y poder satisfacer a nuestros clientes, generando así rentabilidad, y si la empresa ofrece descuentos, debemos aprovechar lo que más nos conviene, así mismo, son las obligaciones de la empresa en la compra de bienes o servicios prestados a crédito y se consideran pasivos corrientes, las obligaciones con terceros representan la deuda que tienen las entidades por la adquisición de productos o para la prestación de servicios, los cuales son imprescindibles para continuar la actividad de cada organización, por tal motivo existe un control que registra los documentos, fijando la fecha de

recepción para que a partir de dicha fecha entre en vigencia el plazo de vigencia del crédito y tanto para el pago diferido y para tener un mayor flujo de dinero.

2. **Sobre el primer objetivo específico**, se concluyó que la situación de los pasivos corrientes en la empresa Agro Industrial Paramonga SAA, período 2016-2020 De acuerdo con los resultados del informe, se percibe que se compara los períodos en los que se muestra que cada año está aumentando en contra de la empresa. Es decir, porque no tiene suficiente liquidez para poder asumir estas obligaciones. Existe similitud con la investigación de Juño (2020) donde concluyó que los resultados arrojaron que la empresa Net Consultig SA, realiza sus gastos en un periodo menor a su cobranza, lo que genera baja liquidez para realizar sus pagos.

Además, se apoyó la teoría, en este sentido, las subcategorías con: Riesgo operacional; Según Román (2017) afirmó que los riesgos operacionales por pagos a proveedores son pactados y también depende de las políticas que la empresa maneje, el tener buen control ayuda a reducir los riesgos operacionales que pueden afectar a la rentabilidad de la empresa ya que siempre pueden ocurrir diferentes tipos de accidentes en la empresa, como pérdidas por errores en el sistema de gestión y procedimientos internos de la empresa.

El objetivo de la investigación es que se pueda mejorar la gestión para que se lleve a cabo una un correcto control de pagos y cobros que contribuyan a los objetivos de la empresa.

Además, existe paridad con la tesis de Jaramillo (2017) donde indico que la implementación de un plan de control conduce a una mejora en la efectividad de las operaciones, esto se comprobó a través de los procedimientos que se han previsto en el documento COSO I, donde se consideran dos procesos de evaluación: internos y externo, a esto se suma la estandarización de los pagos, lo que se busca es que estos sean considerados dentro de la

planificación interna para cumplir con las responsabilidades a tiempo y dejar de pagar multas por omisiones.

3. **Sobre el segundo objetivo específico**, para el presente trabajo, se determinó que los pasivos no corrientes se consideran como las deudas que una empresa asume a largo plazo, tal y tal y como lo indica de manera conceptual NET (2020) El pasivo del tipo no corriente, considera a las deudas que asume la empresa en tiempos superiores a los doce meses.

Son aquellas obligaciones de origen económico las cuales su vencimiento se efectuará en más de un año, contando a partir de la fecha del corte de balance; los rubros más comunes son obligaciones financieras a largo plazo, los bonos por pagar, los pasivos con socios. Ortiz (2023, p.48).

4. Finalmente, en términos generales los pasivos no corrientes se mantienen elevados por las soluciones y decisiones estratégicas que tuvo que tomar la gerencia para poder continuar con sus actividades. Este concepto se ratifica con Económica (2019) quien sostiene que las obligaciones por pagar a largo plazo, las cuales son denominadas pasivos no corrientes son las que se ejecuta su cancelación en una etapa de tiempo mayor al año. A contrario de la dimensión anterior estas no están obligadas a devolverse en el año en curso, pero esta si está obligada a satisfacer los intereses de la empresa.

VI. CONCLUSIONES

1. Los pasivos de la empresa AGRO INDUSTRIAL PARAMOMGA S.A.A , por el período 2016-2020, han mostrado un crecimiento progresivo, principalmente en el periodo 2019-2020, esto debido al endeudamiento financiero que tuvo que hacer por el COVID - 19. A pesar de ello, la empresa pudo seguir sus actividades cumpliendo los protocolos correspondientes.
2. Se puede concluir que los pasivos corrientes han tenido un gran crecimiento viéndose reflejado con mayor evidencia en el periodo 2020, provocado esto por la situación que se vive a nivel mundial, dicho suceso hizo que la empresa cierre sus instalaciones de producción cuando inicio la pandemia y para poder reabrir tuvo que realizar prestamos con terceros para cumplir los protocolos y emplear otras tecnicas que le permitieran seguir con sus actividades normales.
3. Se puede observar en el análisis vertical que en los periodos 2019-2020, los pasivos no corrientes representan mayor porcentaje 53.03% y 52.62%, con respecto a los periodos anteriores; por otro lado, en el análisis horizontal muestra mayor predominancia los pasivos corrientes en el periodo 2019-2020 representado porcentualmente por un 72%. Por lo tanto se puede determinar que las causas de la problemática en los pasivos de la empresa AGRO INDUSTRIAL PARAMOMGA S.A.A, período 2016-2020, son el hecho de no contar con una buena reserva legal que le hubiera permitido asumir sus obligaciones deudas y de no hacerse con un préstamo enorme que a la larga se le iba a dificultar cumplir.

VII. RECOMENDACIONES

1. La gerencia debe considerar buscar otro tipo de estrategias financieras para poder dar soporte a sus gastos y obligaciones, ya que el hecho de tener mucho pasivo producto de los préstamos, hace que no se consiga liquidez y solo se pague los intereses y capital de los préstamos con las ganancias futuras.
2. Sobre los pasivos de la empresa, la gerencia debe plantear la necesidad de adecuar el manejo de sus recursos, en función a las obligaciones financieras, priorizando especialmente los plazos y monedas, para lo cual es conveniente ajustar los compromisos con sus proveedores, en función a los ingresos futuros.
3. Con respecto a los pasivos de la empresa, la gerencia debe proponer la optimización del sistema que le permite generar más producción por consecuencia generar más ventas y hacer que se logre una buena liquidez, así poder asumir las deudas y obligaciones futuras.
4. Para efecto de posteriores investigaciones, se plantea ampliar esta tesis a mayor número de períodos de tiempo a los dedicados para este estudio. Asimismo, se propone que se incluyan otras dimensiones o variables con sus respectivos indicadores, acordes con los nuevos enfoques a darse circunstancialmente, según sea requerido para la contribución del conocimiento en estas materias, especialmente, en épocas de alto riesgo como la actual crisis sanitaria mundial e, inclusive, en tiempos de postpandemia

REFERENCIAS

Berón, P. E. (2021). *Modelo de gestión financiera de corto plazo: aplicación en empresas de urgencias y emergencias médicas* (Doctoral dissertation).

<https://rii.austral.edu.ar/handle/123456789/1137>

Díaz, A. J. (2019). Políticas del control de caja y su incidencia en los pasivos corrientes de la escuela de conductores Indianápolis S.A.C del distrito de San Juan de Miraflores durante el Año 2018.

<http://repositorio.autonoma.edu.pe/handle/AUTONOMA/819>

Haji, AA y Ghazali, NAM (2018). The role of intangible assets and liabilities in company performance: empirical evidence. *Revista de investigación contable aplicada*.

<https://ideas.repec.org/a/eme/jaarpp/jaar-12-2015-0108.html>

Hill, MS, Price III, RA y Ruch, GW (2021). An alternative approach to distinguish liabilities from equity. *Accounting horizons*, 35 (1), 65-85.

<https://documents1.worldbank.org/curated/en/520891468139494304/pdf/International-financial-reporting-standards-a-practical-guide-sixth-edition.pdf>

Jaramillo, L. A. (2017). Control interno para mejorar la efectividad en las cuentas por cobrar y pagar en la empresa GCF Holdings SAC, 2017.

<http://repositorio.uwiener.edu.pe/handle/123456789/753>

Juño, R. (2020). Implementación de un sistema de control interno para las cuentas por pagar en la empresa Net Consulting SA, Lima 2019.

<http://repositorio.uwiener.edu.pe/handle/123456789/3880>.

Kaishev, A. (2020). Mandatory Collection of Tax Obligations, Sanctions and Fines of Individuals-Taxpayers. *Revista de cuestiones legales, éticas y regulatorias*. 23 (1), 1-10.

https://econpapers.repec.org/article/mhrfinarc/urn_3adoi_3a10.1628_2ffa-2020-0001.htm

Mora, C. J. (2017). Las fuentes de financiamiento a corto plazo como estrategia para el incremento de la productividad empresarial en las PYMEs. *Dominio de las Ciencias*, 3(1), 338-351.

<http://dx.doi.org/10.23857/dc.v3i1.401>

Sudario, J. N., & Sivincha Arias, C. M. (2021). *El control del efectivo y su relación con los pasivos corrientes en la empresa Olmos Grupo Comercial EIRL en el distrito de Chorrillos-Lima 2018*.

<http://repositorio.autonoma.edu.pe/handle/AUTONOMA/1078>

Pinedo, F. M., & Zumba Alvarado, H. A. (2019). *Incidencia del activo y pasivo corriente en la liquidez de la empresa ECOAL Shilcayo SAC. Banda de Shilcayo, 2017*.

<https://hdl.handle.net/20.500.12692/39666>

Pełowska, M. y Gawlik, L. (2019). Financial liabilities of the coal mining sector in Poland. *Inżynieria Mineralna*, 21.

<http://yadda.icm.edu.pl/yadda/element/bwmeta1.element.baztech-f4e669f3-1ebf-4415-8311-9b30a4f482b3>

Rosslyn, W. y Pretorius, M. (2018). A Liabilities Approach to Liquidation Probability in Business Bailout. *Revista Sudafricana de Investigación Contable*, 32 (1), 88-107.

<https://doi.org/10.1080/10291954.2017.1414350>

ANEXOS

Anexo N° 01

Matriz de operacionalización de la variable de estudio

Variable de estudio	Definición conceptual	Definición operacional	Dimensión	Indicador	Escala de medición
LOS PASIVOS	Es definida como aquellas obligaciones que una entidad u organización ha contraído y que no están saldadas. Caurin, 2016	Los pasivos se obtienen bajo dos tipos de cálculo: pasivos corrientes y pasivos no corrientes.	PASIVOS CORRIENTES	Otros Pasivos Financieros Cp. Comerciales y Oc. por Pagar Cp. Comerciales y Oc. por Pagar a Entidades Relacionadas Otras cuentas por pagar Ingresos Diferidos Provisión por Beneficios a los Empleados	De razón
			PASIVOS NO CORRIENTES	Otros Pasivos Financieros Cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar Cuentas por pagar comerciales Cuentas por pagar a entidades relacionadas Otras cuentas por pagar	De razón

Anexo N° 02

Información de la Superintendencia del Mercado de Valores

empresa Agro Industrial Paramonga S.A.A

ESTADO DE SITUACIÓN FINANCIERA – AL 31. Dic.2016

AGRO INDUSTRIAL PARAMONGA S.A.A. Y SUBSIDIARIA

ESTADO CONSOLIDADO DE SITUACIÓN FINANCIERA

ACTIVO	Nota	Al 31 de diciembre de		Al 1 de enero	PASIVO Y PATRIMONIO	Nota	Al 31 de diciembre de
		2016	2015	de 2016			2016
		\$'000	\$'000	\$'000			\$'000
			(Reestructurado)	(Reestructurado)			
ACTIVO CORRIENTE					PASIVO CORRIENTE		
Efectivo y equivalentes de efectivo	8	45,728	27,990	20,934	Otros pasivos financieros	16	80,831
Inversiones en instrumentos de renta fija	9	17,666	17,422	40,831	Cuentas por pagar comerciales	17	4,718
Cuentas por cobrar comerciales	10	13,106	10,918	8,294	Empresas relacionadas	11	143
Empresas relacionadas	11	81,232	44,053	51,823	Otros cuentas por pagar	18	20,256
Otras cuentas por cobrar	12	10,834	13,269	11,719	Instrumento financiero derivado		
Crédito por impuesto a la renta corriente		7,430	10,034	10,384	Total del pasivo corriente		105,747
Inventarios	13	24,585	30,479	17,388			
Gastos pagados por anticipado		4,490	3,442	3,195	PASIVO NO CORRIENTE		
Otros activos		3,524	3,582	3,134	Otros pasivos financieros	16	97,295
Activos biológicos	14	81,954	48,993	46,242	Otras cuentas por pagar	18	6,897
Total del activo corriente		295,539	208,735	213,544	Pasivos por impuesto a la renta diferido	10	81,548
					Total de pasivo no corriente		185,738
ACTIVO NO CORRIENTE					Total pasivo		301,485
Empresas relacionadas	11	10,598	19,586	19,586			
Propiedades, planta, planta productora y equipo	15	569,976	582,520	598,175	PATRIMONIO	20	
Total del activo no corriente		580,574	602,106	617,761	Capital emitido		332,710
					Otras reservas de capital		33,621
					Otras reservas de patrimonio		-
					Resultados acumulados		182,456
					Total del patrimonio		548,686
TOTAL DEL ACTIVO		886,113	810,841	831,305	TOTAL DEL PASIVO Y PATRIMONIO		886,161

Información de la Superintendencia del Mercado de Valores

empresa Agro Industrial Paramonga S.A.A

ESTADO DE SITUACIÓN FINANCIERA – AL 31. Dic.2017

Agro Industrial Paramonga S.A.A.

Estado de situación financiera

Al 31 de diciembre de 2017 y de 2016

	Nota	2017	2016		Nota	2017	2016
		S/(000)	S/(000)			S/(000)	S/(000)
Activo				Pasivo y patrimonio neto			
Activo corriente				Pasivo corriente			
Efectivo y equivalentes de efectivo	7	30,671	45,509	Préstamos bancarios a corto plazo	15	30,650	37,360
Fondos restringidos para impuestos		1,758	250	Cuentas por pagar comerciales	16	11,452	4,718
Inversiones financieras mantenidas hasta su vencimiento	8	17,034	17,666	Cuentas por pagar a empresas relacionadas		626	750
Cuentas por cobrar comerciales, neto	9	16,268	13,106	Cuentas por pagar diversas	17	25,984	20,259
Cuentas por cobrar a empresas relacionadas	10(b)	47,241	81,232	Obligaciones financieras a largo plazo	18	<u>37,505</u>	<u>43,271</u>
Cuentas por cobrar diversas, neto	11	12,671	10,050			<u>106,217</u>	<u>106,358</u>
Crédito por impuesto a la renta corriente		6,249	7,439				
Inventarios, neto	12	20,775	20,506	Pasivo no corriente			
Gastos pagados por anticipado		4,008	4,490	Cuentas por pagar diversas	17	5,986	6,897
Productos biológicos	13	<u>49,838</u>	<u>51,954</u>	Obligaciones financieras a largo plazo	18	61,054	97,295
		<u>206,513</u>	<u>252,202</u>	Pasivo por impuesto a la renta diferido	19	<u>90,457</u>	<u>91,546</u>
						<u>157,497</u>	<u>195,738</u>
Activo no corriente				Total pasivo		<u>263,714</u>	<u>302,096</u>
Cuentas por cobrar a empresas relacionadas	10(b)	19,586	19,586				
Inversión en subsidiaria		611	611	Patrimonio neto	20		
Propiedades, plantas productoras, maquinaria y equipo, neto	14	565,942	573,955	Capital emitido		332,710	332,710
Otros activos		<u>3,404</u>	<u>3,524</u>	Acciones en tesorería		(884)	(884)
		<u>589,543</u>	<u>597,676</u>	Reserva legal		33,521	33,521
				Resultados acumulados		166,995	182,435
				Total patrimonio neto		<u>532,342</u>	<u>547,782</u>
Total activo		<u>796,056</u>	<u>849,878</u>	Total pasivo y patrimonio neto		<u>796,056</u>	<u>849,878</u>

Información de la Superintendencia del Mercado de Valores

empresa Agro Industrial Paramonga S.A.A

ESTADO DE SITUACIÓN FINANCIERA – AL 31. Dic.2018

Agro Industrial Paramonga S.A.A.

Estado de situación financiera

Al 31 de diciembre de 2018 y de 2017

	Nota	2018 S/(000)	2017 S/(000)		Nota	2018 S/(000)	2017 S/(000)
Activo							
Activo corriente				Pasivo y patrimonio neto			
Efectivo y equivalentes de efectivo	7	7,250	30,671	Pasivo corriente			
Fondos restringidos para impuestos		-	1,758	Préstamos bancarios a corto plazo	15	57,846	30,650
Cuentas por cobrar comerciales, neto	9	10,655	16,268	Cuentas por pagar comerciales	16	20,601	11,452
Cuentas por cobrar a empresas relacionadas	10(b)	29,979	47,241	Cuentas por pagar a empresas relacionadas	10(b)	4,195	626
Cuentas por cobrar diversas, neto	11	11,259	12,671	Cuentas por pagar diversas	17	14,159	23,017
Crédito por impuesto a la renta	28(d)	7,766	3,282	Obligaciones financieras a largo plazo	18	36,644	37,505
Inventarios, neto	12	17,334	15,566			<u>133,445</u>	<u>103,250</u>
Gastos pagados por anticipado		5,077	4,008	Pasivo no corriente			
Productos biológicos	13	44,830	49,838	Cuentas por pagar diversas	17	6,262	5,986
Otros activos corrientes	8	19,185	17,034	Obligaciones financieras a largo plazo	18	33,043	61,054
		<u>153,335</u>	<u>198,337</u>	Pasivo por impuesto a la renta diferido, neto	19	89,617	90,457
						<u>128,922</u>	<u>157,497</u>
Activo no corriente				Total pasivo		<u>262,367</u>	<u>260,747</u>
Cuentas por cobrar a empresas relacionadas	10(b)	19,586	19,586	Patrimonio neto	20		
Inversión en subsidiaria		611	611	Capital emitido		332,710	332,710
Propiedades, activos biológicos, maquinaria y equipo, neto	14	577,100	571,151	Cuentas por cobrar a accionistas		(27,655)	-
Otros activos no corrientes		3,535	3,404	Acciones en tesorería		(884)	(884)
		<u>600,832</u>	<u>594,752</u>	Reserva legal		41,235	33,521
				Resultados acumulados		146,394	166,995
Total activo		<u>754,167</u>	<u>793,089</u>	Total patrimonio neto		<u>491,800</u>	<u>532,342</u>
				Total pasivo y patrimonio neto		<u>754,167</u>	<u>793,089</u>

Información de la Superintendencia del Mercado de Valores

empresa Agro Industrial Paramonga S.A.A

ESTADO DE SITUACIÓN FINANCIERA – AL 31. Dic.2019

Agro Industrial Paramonga S.A.A.

Estado de situación financiera

Al 31 de diciembre de 2019 y de 2018, y al 1 de enero de 2018

	Nota	2019 S/(000)	2018 S/(000) Revisado, nota 2	01.01.18 S/(000) Revisado, nota 2		Nota	2019 S/(000)	2018 S/(000) Revisado, nota 2	01.01.18 S/(000) Revisado, nota 2
Activo					Pasivo y patrimonio neto				
Activo corriente					Pasivo corriente				
Efectivo y equivalentes de efectivo	7	6,545	7,301	30,671	Préstamos bancarios a corto plazo	15	53,352	57,846	30,650
Fondos restringidos para impuestos		1,662	-	1,758	Pasivos por arrendamiento	4 (r)	1,204	-	-
Cuentas por cobrar comerciales, neto	9	14,393	10,328	16,268	Cuentas por pagar comerciales	16	19,114	20,601	11,452
Cuentas por cobrar a empresas relacionadas	10(b)	22,358	30,009	47,241	Cuentas por pagar a empresas relacionadas	10(b)	5,636	4,195	626
Cuentas por cobrar diversas, neto	11	7,014	8,835	10,140	Cuentas por pagar diversas	17	14,404	9,350	18,071
Crédito por impuesto a la renta	28(d)	5,580	6,554	3,282	Obligaciones financieras a largo plazo	18	11,156	36,644	37,505
Inventarios, neto	12	14,100	17,100	15,332			<u>104,866</u>	<u>128,636</u>	<u>98,304</u>
Gastos pagados por anticipado		4,411	5,077	4,008					
Productos biológicos	13	48,832	44,830	49,838	Pasivo no corriente				
Otros activos corrientes	8	30,934	19,564	17,034	Pasivos por arrendamiento	4 (r)	2,878	-	-
		<u>155,829</u>	<u>149,598</u>	<u>195,572</u>	Cuentas por pagar diversas	17	5,465	6,262	5,986
					Obligaciones financieras a largo plazo	18	127,104	33,043	61,054
					Cuentas por pagar a empresas relacionadas	10(b)	1,663	-	-
					Pasivo por impuesto a la renta diferido, neto	19	95,449	96,423	97,980
							<u>232,559</u>	<u>135,728</u>	<u>165,020</u>
Activo no corriente					Total pasivo		<u>337,425</u>	<u>264,364</u>	<u>263,324</u>
Cuentas por cobrar a empresas relacionadas	10(b)	62,123	19,586	19,586	Patrimonio neto	20			
Propiedades, activos biológicos, maquinaria y equipo, neto	14	564,150	561,124	560,085	Capital emitido		332,710	332,710	332,710
Intangibles		1,657	-	-	Cuentas por cobrar a accionistas		(22,762)	(27,655)	-
Activo por derecho de uso	4 (r)	3,292	-	-	Acciones en tesorería		(884)	(884)	(884)
Otros activos no corrientes		3,535	3,535	3,404	Reserva legal		41,235	41,235	33,521
		<u>634,757</u>	<u>584,245</u>	<u>583,075</u>	Resultados acumulados		102,862	124,073	149,976
							<u>453,161</u>	<u>469,479</u>	<u>515,323</u>
Total activo		<u>790,586</u>	<u>733,843</u>	<u>778,647</u>	Total patrimonio neto		<u>790,586</u>	<u>733,843</u>	<u>778,647</u>
					Total pasivo y patrimonio neto		<u>790,586</u>	<u>733,843</u>	<u>778,647</u>

Información de la Superintendencia del Mercado de Valores

empresa Agro Industrial Paramonga S.A.A

ESTADO DE SITUACIÓN FINANCIERA – AL 31. Dic.2020

Agro Industrial Paramonga S.A.A.

Estado de situación financiera

Al 31 de diciembre de 2020 y de 2019

	Nota	2020 S/(000)	2019 S/(000)		Nota	2020 S/(000)	2019 S/(000)
Activo				Pasivo y patrimonio neto			
Activo corriente				Pasivo corriente			
Efectivo y equivalentes de efectivo	7	8,412	6,545	Préstamos bancarios a corto plazo	15	79,094	53,352
Fondos restringidos para impuestos		1,923	1,662	Pasivos por arrendamiento		100	260
Cuentas por cobrar comerciales, neto	9	15,242	14,393	Cuentas por pagar comerciales	16	27,883	19,114
Cuentas por cobrar a empresas relacionadas	10(b)	12,411	22,358	Cuentas por pagar a empresas relacionadas	10(b)	10,049	5,636
Cuentas por cobrar diversas, neto	11	6,521	7,014	Cuentas por pagar diversas	17	35,314	14,404
Crédito por impuesto a la renta	28(d)	-	5,580	Obligaciones financieras a largo plazo	18	24,386	11,156
Inventarios, neto	12	11,876	14,100			<u>176,826</u>	<u>103,922</u>
Gastos pagados por anticipado		6,858	4,411	Pasivo no corriente			
Productos biológicos	13	69,203	48,832	Pasivos por arrendamiento		4,067	3,822
Otros activos corrientes	8	33,023	30,934	Cuentas por pagar diversas	17	3,516	5,465
		<u>165,469</u>	<u>155,829</u>	Obligaciones financieras a largo plazo	18	125,124	127,104
				Cuentas por pagar a empresas relacionadas	10(b)	1,675	1,663
				Pasivo por impuesto a la renta diferido, neto	19	98,212	95,449
						<u>232,594</u>	<u>233,503</u>
Activo no corriente				Total pasivo		<u>409,420</u>	<u>337,425</u>
Cuentas por cobrar a empresas relacionadas	10(b)	62,123	62,123	Patrimonio neto	20		
Propiedades, activos biológicos, maquinaria y equipo, neto	14	594,504	564,150	Capital emitido		332,710	332,710
Intangibles		1,474	1,657	Cuentas por cobrar a accionistas		(54,000)	(22,762)
Activo por derecho de uso		3,210	3,292	Acciones en tesorería		(884)	(884)
Bonos de carbono		120	3,535	Reserva legal		41,235	41,235
		<u>661,431</u>	<u>634,757</u>	Resultados acumulados		98,419	102,862
Total activo		<u>826,900</u>	<u>790,586</u>	Total patrimonio neto		<u>417,480</u>	<u>453,161</u>
				Total pasivo y patrimonio neto		<u>826,900</u>	<u>790,586</u>

Anexo N° 03

Información de la Bolsa de Valores: 2016 – 2020

empresa Agro Industrial Paramonga S.A.A

Indices Financieros	2017	2018	2019	2020
Liquidez	1.9443	1.1491	1.486	0.935773
Rotación de Activos	0.321	0.2996	0.2653	0.287824
Solvencia	0.3313	0.3479	0.4268	0.495126
Deuda / Patrimonio	0.4954	0.5335	0.7446	0.980694
Rentabilidad de Actividades Ordinarias % (*)	13.5709	3.1476	4.1896	7.796993
Rentabilidad de Patrimonio %	6.5135	1.4463	1.9395	4.445003
Valor en libros %	160.0018	147.8164	136.203	125.478645