



UNIVERSIDAD CÉSAR VALLEJO

FACULTAD DE CIENCIAS EMPRESARIALES

ESCUELA PROFESIONAL DE CONTABILIDAD

**Recesión económica y su influencia en la liquidez de una
empresa del sector comercio, Chimbote, 2020**

TESIS PARA OBTENER EL TÍTULO PROFESIONAL DE:

CONTADOR PÚBLICO

AUTORES:

Cortez Paredes, Eloy Issac (ORCID: 0000-0002-9393-6646)

Rafaile López, Meybi Brightit (ORCID: 0000-0002-5511-6532)

ASESOR:

Mgr. Baldárrago Baldárrago, Jorge Luis Aníbal (ORCID: 0000-0002-7051-2234)

LÍNEA DE INVESTIGACIÓN:

Finanzas

Nuevo Chimbote, Perú

2020

Dedicatoria

Dedico esta tesis en primer lugar a Dios por darme la fuerza para continuar en este proceso de obtener uno de los anhelos más deseados. Asimismo, a mis padres, Pedro Rafaile e Isela López que siempre me apoyaron incondicionalmente para llegar a ser profesional, a mi hermano, Axel Rafaile que fue mi fuerza y motivo de superarme día a día y a toda mi familia por sus buenos deseos.

Rafaile López, Meybi Brightit.

El presente trabajo de investigación lo dedico principalmente a mi madre la señora Elvia Paredes López por ser mi inspiración en el cumplimiento de mis metas, por brindarme su apoyo incondicional y ser sostén de mi vida, también a mis hermanas por su apoyo incondicional que me brindan y a mis sobrinitos por ser uno de los motivos por el cual deseo superarme en la vida y me vean como un ejemplo a seguir.

Cortez Paredes, Eloy Issac

Agradecimiento

Agradecemos a la Universidad César Vallejo por formarnos integralmente a lo largo del desarrollo académico de nuestra carrera, a los docentes que con su experiencia contribuyeron al fortalecimiento de nuestras competencias y de manera muy especial a nuestro asesor el Mgtr. Baldárrago Baldárrago Jorge Luis Anibal, por su dedicación y paciencia, dentro de ella especialmente a Dios por darnos la salud y sabiduría para ser cada día una mejor persona. Finalmente agradecemos a la empresa Depósito Pakatnamu E.I.R.L., por brindarnos información necesaria para la realización del presente trabajo.

Índice de contenido

Carátula.....	i
Dedicatoria.....	ii
Agradecimiento.....	iii
RESUMEN.....	vi
ABSTRACT.....	vii
I. INTRODUCCIÓN.....	1
II. MARCO TEÓRICO.....	4
III. MÉTODOLÓGÍA.....	10
3.1.Tipo y diseño de investigación.....	10
3.2.Variables y su operacionalización.....	10
3.3.Población, muestra y muestreo.....	11
3.4.Técnicas e instrumentos de recolección de datos.....	12
3.5.Procedimientos.....	12
3.6.Métodos de análisis de datos.....	13
3.7.Aspectos éticos.....	13
IV. RESULTADOS.....	14
4.1.Análisis descriptivo.....	14
4.2.Análisis inferencial.....	16
V. DISCUSIÓN.....	22
VI. CONCLUSIONES.....	26
VII. RECOMENDACIONES.....	27
REFERENCIAS.....	28
ANEXOS.....	28

Índice de tablas

Tabla 1. <i>Razón corriente 2019-2020</i>	14
Tabla 2. <i>Prueba ácida 2019-2020</i>	14
Tabla 3. <i>Capital de trabajo 2019-2020</i>	15
Tabla 4. <i>Prueba defensiva 2019-2020</i>	15
Tabla 5. <i>Pruebas de normalidad de Shapiro-Wilk – razón corriente</i>	16
Tabla 6. <i>Prueba de muestras emparejadas – razón corriente</i>	17
Tabla 7. <i>Pruebas de normalidad de Shapiro-Wilk – prueba ácida</i>	17
Tabla 8. <i>Prueba de muestras emparejadas – prueba ácida</i>	18
Tabla 9. <i>Pruebas de normalidad de Shapiro-Wilk – capital de trabajo</i>	19
Tabla 10. <i>Prueba de muestras emparejadas – capital de trabajo</i>	19
Tabla 11. <i>Pruebas de normalidad de Shapiro-Wilk – prueba defensiva</i>	20
Tabla 12. <i>Prueba de muestras emparejadas – prueba defensiva</i>	20

RESUMEN

El presente trabajo de investigación tuvo como objetivo principal determinar la influencia de la recesión económica en la liquidez de una empresa del sector comercio de Chimbote en el 2020, siendo el tipo de investigación aplicada, el diseño de investigación no experimental, nivel de investigación es explicativo y de enfoque cuantitativo, asimismo la muestra estuvo conformada por el Depósito Pakatnamu EIRL y usamos la técnica del análisis documental. De esta manera a través de los ratios financieros evaluados encontramos que en el mes de marzo del presente año es donde mayor impacto tuvo la empresa ante la pandemia, esto es debido a las medidas brindadas por el gobierno, a causa de la paralización de actividades, a pesar de ello a través del análisis inferencial los resultados salieron mayores al 0,05, lo que significa que no hubo mayor significancia entre los periodos del primer semestre del 2020 comparados con el periodo 2019, debido a que se acogieron a los programas del gobierno.

Palabras clave: Recesión económica, crisis, ratios de liquidez, covid-19, empresas.

ABSTRACT

The main objective of this research work was to determine the influence of the economic recession on the liquidity of a company in the Chimbote trade sector in 2020, being the type of applied research, the non-experimental research design, the research level is explanatory and quantitative approach, also the sample was made up of the Pakatnamu EIRL Deposit and we used the technique of documentary analysis. In this way, through the financial ratios evaluated, we find that in March of this year is where the company had the greatest impact in the face of the pandemic, this is due to the measures provided by the government, due to the stoppage of activities, Despite this, through the inferential analysis, the results came out greater than 0.05, which means that there was no greater significance between the periods of the first semester of 2020 compared to the 2019 period, due to the fact that they took advantage of government programs.

Palabras clave: Economic recession, crisis, liquidity ratios, covid-19, companies.

I. INTRODUCCIÓN

La **realidad problemática** de esta investigación se enfocó en la interrupción de actividades económicas del sector comercio que ha ocasionado la pandemia por Covid-19, pues muchas de las empresas están lidiando con la paralización de sus actividades desde el momento en que se dieron las medidas de prevención, para que se evite el contagio y la propagación del virus.

A nivel internacional, el Banco Mundial (BM, 2020) indicó que la crisis sanitaria por Covid-19 ha causado recesión en muchos países a nivel mundial, proyectando para este año un pronóstico de contracción del 5,2 % en el PBI, convirtiéndose así después de décadas en una de las recesiones mundiales más letales que se ha experimentado. En América Latina como en El Caribe la situación económica va a experimentar perturbaciones a causa de la pandemia ocasionando la caída en un 7,2 % de su actividad económica. Por otro lado, según Guerrón y Jinnay (2014) hablan acerca de la recesión económica del 2009 en los Estados Unidos que surgió del colapso de los mercados inmobiliarios por la crisis financiera del 2007 y 2008, debido a este colapso muchas entidades bancarias se vieron en la necesidad de solicitar ayuda de los gobiernos centrales de otros países. Si bien esta recesión no se sintió de la misma forma en todos los países, ya que los que sufrieron un menor impacto fueron los países emergentes, tal es el caso de Brasil que su PBI cayó en 0,1 % mientras que el PBI de Estados Unidos cayó 2,5 %. Como detalla el Fondo Monetario Internacional (FMI, 2009), después de la gran depresión que se dio en la década de los 1930 este es considerado como el colapso económico y financiero más trágico.

En el Perú, las proyecciones macroeconómicas realizadas por el Ministerio de Economía y Finanzas (MEF, 2019) para el presente año 2020 se tenía esperado que el sector comercio tenga un crecimiento de 4,5 % del Producto Bruto Interno (PBI), pero según el último informe del Ministerio de Producción (PRODUCE, 2020) se puede visualizar que las ventas del sector comercio interno arrojaron resultados negativos en el mes de marzo con -17,5%, abril con -40,1 %, mayo con -21,0 % y junio con -8,1 %, debido al aislamiento social que se tuvo que acatar para prevenir que el virus se extienda por nuestro

territorio, recuperándose recién en el mes de julio con 14.0 %. Por otra parte, el Instituto Nacional de Estadística e Informática (INEI, 2020) detalló que, para el segundo trimestre del presente año, a causa de las medidas preventivas tomadas en el Perú para detener el avance de la pandemia por Covid-19, informó que se tuvo una contracción de -30,2 % del PBI, esto se debe a la disminución de la demanda interna de -27,7 %, y la caída económica de las exportaciones de 40,3 %.

Es así que la presente investigación procura resolver el siguiente **problema general** ¿Cómo la recesión económica ha influido en la liquidez de una empresa del sector comercio de Chimbote en el 2020?, y los problemas específicos: ¿Cómo la recesión económica incide en el ratio de razón corriente en una empresa del sector comercio de Chimbote en el 2020?, ¿Cómo la recesión económica incide en el ratio de prueba ácida en una empresa del sector comercio de Chimbote en el 2020?, ¿Cómo la recesión económica incide en el ratio de prueba defensiva en una empresa del sector comercio de Chimbote en el 2020? y ¿Cómo la recesión económica incide en el ratio capital de trabajo en una empresa del sector comercio de Chimbote en el 2020?

La investigación se **justifica** por su potencial aporte a: (i) nivel social que se busca determinar como la recesión económica ha perjudicado la liquidez de las empresas del sector comercio, impidiendo así tener un crecimiento económico al país; (ii) a nivel práctico se tiene como objetivo determinar como la recesión económica ha tenido influencia en la liquidez de las empresas del sector comercio; (iii) a nivel teórico se tomaron en cuenta para medición de la liquidez tres ratios financieros: el de razón corriente, prueba ácida y capital de trabajo.

Por lo tanto, se tiene como **objetivo general**, determinar la influencia de la recesión económica en la liquidez de una empresa del sector comercio de Chimbote en el 2020, y como objetivos específicos, determinar la incidencia de la recesión económica en el ratio de razón corriente de una empresa del sector comercio de Chimbote en el 2020, determinar la incidencia de la recesión económica en el ratio de prueba ácida en una empresa del sector comercio de Chimbote en el 2020, determinar la incidencia de la recesión económica en el ratio de prueba defensiva en una empresa del sector comercio de Chimbote en

el 2020 y determinar la incidencia de la recesión económica en el ratio capital de trabajo en una empresa del sector comercio de Chimbote en el 2020.

De esta manera se pretende verificar la **hipótesis** general: la recesión económica provoca una disminución de la liquidez en la empresa del sector comercio de Chimbote en el 2020, y las hipótesis específicas: la recesión económica provoca una disminución del ratio de razón corriente la empresa del sector comercio de Chimbote en el 2020, la recesión económica provoca una disminución del ratio de prueba ácida en una empresa del sector comercio de Chimbote en el 2020, la recesión económica provoca una disminución del ratio de prueba defensiva en una empresa del sector comercio de Chimbote en el 2020, la recesión económica provoca una disminución del ratio capital de trabajo en una empresa del sector comercio de Chimbote en el 2020.

II. MARCO TEÓRICO

De Vito y Gómez (2020) en su artículo tuvo como objetivo de estudio investigar como la liquidez podría afectarse por la pandemia de Covid-19, tomando como muestra a 14 245 empresas de 26 países que cotizan en bolsas, a las que les considero tres indicadores financieros para evaluar su riesgo de liquidez en corto plazo y en largo plazo. Se analizó su financiamiento de sus pasivos a corto plazo, dando como escenario base la situación actual de las empresas en donde el promedio de las empresas responde con el uso de su flujo de efectivo a sus pasivos corrientes en un 66 %. Sin embargo, en el escenario que las ventas caigan en un 50 % y 75 %, los resultados indican que los pasivos a corto plazo de las empresas promedio con flexibilidad parcial aumentarían desde 216,01 % en el escenario de riesgo moderado, hasta 779,26 % en el escenario de alto riesgo. Los presentes resultados sugieren que la contracción de la demanda debido a Covid-19 también repercutiría negativamente en los proveedores.

Blanco, Mayordomo, Menéndez y Mulino (2020) en su informe tiene como objetivo analizar de qué forma las empresas cubrirían sus necesidades de liquidez mediante el recurso de las líneas de crédito disponibles, se tomó como muestra a 500 000 empresas de España. Conforme a los resultados de los ejercicios de simulación, se obtuvo que durante el primer trimestre el 61 % de las empresas no estarían generado ingresos necesarios para cubrir sus pagos corrientes. Precisamente, por intermedio de esta vía se estuviese financiando casi el 75 % de las necesidades de liquidez, siendo aun mayor este porcentaje en las pymes (83 %) que en las empresas más grandes (69 %). Las necesidades de liquidez restante se habrían cubierto mediante la disposición de los activos líquidos o el recurso a financiación no bancaria. Entre los meses de abril y diciembre del 2020 un 67 % a un 69 % de empresas no financieras españolas estarían presentado necesidades de liquidez.

Guerini, Nesta, Ragot y Schiavo (2020) en su artículo estudia el impacto de la recesión inducida por Covid-19 en el sistema productivo francés, centrándose en los problemas de liquidez. Se utilizó la base de datos FARE 2017 seleccionando una muestra de 975 142 empresas. En donde se concluyó que la pandemia tiene un impacto repentino, brutal y considerable en la liquidez de las

compañías, notando que aproximadamente el 11 % y el 13 % de las microempresas y las grandes empresas se enfrentarán a problemas de liquidez. En el caso de las PYMES, este número baja al 7 %.

Famiglietti y Leibovici (2020) tuvieron como objetivo de estudio investigar el impacto del Covid-19 en la liquidez de las empresas estadounidenses. Utilizó como base de datos Series de Tiempo del Establecimiento Nacional que se encarga de brindar calificaciones de aquellas empresas no financieras que se encuentran en los Estados Unidos. Llegando así a la conclusión que si la pandemia por Covid-19 continúa, es más probable que las grandes empresas puedan responder con existencias, efectivo o caso contrario con una financiación externa para enfrentar sus compromisos. Sin embargo, las empresas con baja liquidez y con deuda pendientes podrían tener un acceso limitado a las finanzas, lo que hace que sean más vulnerable y por consiguiente podrían verse en bancarrota como resultado de su incapacidad para cubrir sus pasivos a corto plazo.

Shafi, Liu y Ren (2020) en su artículo tuvo como objetivo de estudio la evaluación del impacto por el brote de Covid-19 en las empresas pakistaníes. Se recopiló datos de 184 MIPYMES a través de la administración de un cuestionario en línea. Obteniendo como resultado, que en su mayoría las empresas han tenido problemas financieros debido a la reducción de la demanda, la disminución de sus ventas, la disminución de sus ingresos y otros. Además, más del 83% de las empresas no podrían responder a la etapa actual en la que se encuentran y más de dos tercios de las empresas se vería limitadas a seguir operando si la medida de aislamiento social durara más de dos meses.

Hedlund, Prescott y Simon (2020) tienen como objetivo evaluar la reacción de las empresas frente a la crisis por Covid-19. Teniendo por conclusión que las empresas visualizan un impacto más de demanda que de oferta. En su mayoría las empresas están reduciendo personal y sueldos sobre todo aquellas que sus actividades se han visto más perjudicadas por la pandemia, sobre todo el sector de suministros que ha previsto como alternativa reducir sus precios de venta a corto plazo.

Bartik, Bertrand, Cullen, Glaeser, Luca y Stanton (2020) tienen como objetivo de estudio explicar como el Covid-19 está afectando a las pequeñas

empresas y el impacto del nuevo proyecto de ley de estímulo. Se realizó una encuesta a 5 800 pequeñas empresas. Dando como resultado de la muestra tomada que el 43 % de las pequeñas empresas han cerrado sus instalaciones temporalmente, causando despidos y disminución de personal de un 40 % en relación al mes de enero, ya que su financiamiento es frágil y por otro lado muchas de estas empresas buscaban financiarse de la ley CARES ya que tienen diferentes perspectivas sobre la posible duración de la interrupción económica dada por Covid-19, pero tienen problemas para acceder a la ayuda.

Fernandes (2020) en su artículo tiene como objetivo de estudio analizar el impacto económico en las industrias y países a causa de la crisis por Covid-19. En su muestra incluyen 30 países. Como resultado de la muestra se veía en el 2020 con una caída media del PIB del -2,8 %. En escenarios distintos, el PIB caería más del 10 % y en otros países más del 15 %. El sector que se veía más afectado sería el de servicio poniendo en riesgo los puestos de trabajo. Los países de Grecia, Portugal y España que el turismo es su dependencia ya que más del 15 % forma parte de su PIB, serían los más afectados por esta crisis. Esta crisis actualmente está causando efectos secundarios en las cadenas de suministro. Por tanto, los países que su fuente económica es el comercio exterior se ven más afectados negativamente. Los resultados determinan que, en promedio, cada mes que la crisis aumenta esta cuesta entre el 2,5 % y el 3 % del PIB a nivel mundial.

Baker, Farrokhnia, Meyer, Pagel y Yannelis (2020) en el artículo su objetivo de estudio fue explorar como fue la respuesta de los hogares frente a la pandemia por Covid-19. Teniendo como resultado que a medida que aumentaba el número de casos y se promulgaban órdenes de refugio, los estadounidenses comenzaron a alterar radicalmente sus gastos típicos. Puesto que, en la primera quincena de marzo, las personas aumentaron el gasto total en más del 40 %. Esto fue seguido por una disminución en el gasto general del 25 % al 30 % durante la segunda quincena de marzo, coincidiendo con la propagación de la enfermedad, con solo la compra de alimentos y el gasto en comestibles como principales excepciones a la disminución. Encontramos pocas diferencias entre individuos con diferentes creencias políticas, pero los hogares con niños o bajos

niveles de liquidez experimentaron las mayores disminuciones en el gasto durante la última parte de marzo.

Deelof y Vanacker (2018) su objetivo investigar los efectos de la reciente crisis financiera sobre la financiación y la supervivencia de las empresas emergentes. Se utilizó los datos de los registros de empresas nuevas de Bélgica entre los años 2006 y 2009. Concluyendo que la deuda bancaria es la fuente de financiación más importante, incluso para las empresas emergentes fundada durante la crisis. Sin embargo, las empresas emergentes fundadas en años de crisis utilizan menos deuda bancaria y tienen una mayor probabilidad de quiebra, incluso después de tener el control de su solvencia. Estos efectos son más fuertes para las empresas emergentes que dependen más de la deuda bancaria, como las empresas emergentes fundadas en industrias que dependen de los bancos y las empresas emergentes fundadas por empresarios que tienen más probabilidades de tener limitaciones financieras.

El análisis de la presente investigación se basó en las siguientes **teorías:**

Respecto al análisis de la recesión económica la Oficina Nacional de Investigaciones Económicas (NBER, 2020) y la Organización para la Cooperación y el Desarrollo Económicos (OCDE, 2020) reconocen a la recesión económica como una contracción económica repartida por toda la economía, que se ve más notoria generalmente en el empleo, la producción y otros indicadores. Sobotka, Skirbekk y Philipov (2011) indican que la recesión económica disminuye los niveles del Producto Bruto Interno, dado que la economía de un país crece en relación al aumento de la producción de bienes y servicios.

Asimismo, para el análisis de liquidez según Mahdavi, Distinguin y Tarazi (2020) y Chiaramonte y Casub (2017) indicaron que los ratios de liquidez son útiles para medir la capacidad con la que cuenta una entidad para responder a sus deudas a corto plazo. Los ratios son el reflejo de la habilidad gerencial de poder transformar sus activos corrientes en efectivo y por otro lado expresan la manera en que la entidad se maneja financieramente. Durrah, Rahman, Jamil y Ghafeer (2016), Zygmunt (2013) y el Instituto de Estadística e Informática (2007), consideraron 4 ratios de liquidez: ratio de razón corriente, permite reconocer

cuanto es la capacidad de pago con la que cuenta la empresa, el ratio de prueba ácida mide la capacidad de responder a las obligaciones de corto plazo sin considerar sus inventarios, el ratio de prueba defensiva es la respuesta más líquida con la que cuenta la entidad para responder a sus obligaciones más prontas y el ratio de capital de trabajo que se encarga de medir cuánto es la disponibilidad de efectivo que contaría la empresa cubriendo todas sus prontas obligaciones. Estos son los siguientes:

- Ratio de razón corriente:

$$\frac{\text{Activo Corriente}}{\text{Pasivo Corriente}}$$

- Ratio de prueba ácida:

$$\frac{\text{Activo Corriente} - \text{Inventarios}}{\text{Pasivo Corriente}}$$

- Ratio de prueba defensiva:

$$\frac{\text{Efectivo y equivalentes del efectivo}}{\text{Pasivo Corriente}}$$

- Ratio de capital de trabajo:

$$\text{Activo Corriente} - \text{Pasivo Corriente}$$

Los **enfoques conceptuales** de las variables y sus componentes son:

Recesión económica: De acuerdo a Lesa y Pereyra (2020) y Van y Vis y Hemerijck (2014) la recesión económica es el decrecimiento o caída de las actividades comerciales durante un tiempo, en el cual se ve perjudicado el gasto público y el estado de bienestar social. En momentos de recesión se debe prestar atención a diferentes cosas, incluyendo los objetivos de las reformas, los medios para lograrlos y los nuevos esquemas de gobierno.

Liquidez: De acuerdo a Begenau (2020) y Sherman (2018) la liquidez es conocida como la capacidad que tiene la empresa de poder transformar su activo en efectivo sin tener ninguna desvalorización. Por otro lado, Ajanthan (2013) indica que la liquidez financiera no es muy sencilla, ya que tiene varios aspectos, aunque generalmente se refiere a la gestión de activos y pasivos corrientes.

Según Noriega, Santos y Da Silva, Gutierrez y Tapia (2016) y Cardona, Martínez, Velásquez y López (2015) se refieren a la liquidez como capacidad con la que cuenta la empresa de cumplir con sus compromisos, a corto plazo mediante los valores en caja, bancos y valores, es por ello que nuestra variable será medida de la siguiente manera:

- Ratio razón corriente: Robinson, Henry y Broihahn (2015) indica que la razón corriente es el ratio que mide la suficiencia con la que cuenta la entidad para responder a sus obligaciones en el corto plazo tales como cuentas por pagar y préstamos.

- Ratio prueba ácida: Warrad (2014) indica que la prueba ácida es la relación rápida, es una medida más estricta de liquidez porque no incluye inventarios y otros activos como gastos pagados por anticipado que podría no ser muy líquido.

- Ratio prueba defensiva: DSunday y Ejabú (2020) indican que la prueba defensiva mide la capacidad efectiva en el corto plazo, es decir, solo se considera el efectivo y sus equivalentes.

- Ratio capital de trabajo: Kieschnick, Laplante y Moussawi (2013) indican que la capital de trabajo es el efectivo con la que cuenta la empresa para seguir operando.

III. METODOLOGÍA

3.1. Tipo y diseño de investigación

El tipo de investigación fue aplicada dado que según el Consejo Nacional de Ciencia, Tecnología e Innovación Tecnológica (CONCYTEC, 2018) indica que la investigación es aplicada cuando a una necesidad reconocida y específica se le busca dar solución mediante conocimiento científico. En esta investigación se determinó el comportamiento de la recesión económica frente a la liquidez de las empresas del sector comercio.

El diseño fue no experimental porque según Hernández, Fernández y Baptista (2014) indican que el diseño no experimental está caracterizado por no manipular sus variables de estudio, sino que solo observa los posibles fenómenos. Esta investigación buscó analizar mediante los estados financieros, las ratios de liquidez de la empresa del sector comercio

El nivel de la investigación fue explicativo, dado que, según Caballero (2013) un estudio es explicativo cuando va destinado a dar respuesta de los eventos y causas sociales y físicas. Se centra en dar explicación por qué ocurren esos acontecimientos y en qué estado se da, por otro lado, también busca explicar por qué dos o más variables están vinculadas. Puesto que la investigación quiere dar a conocer la influencia que tiene la recesión económica en la liquidez de la empresa del sector comercio y se detallará la relación que existe en aquellas variables.

3.2. Variables y su operacionalización

Recesión Económica

- **Definición conceptual:** Como menciona Lesa y Pereyra (2020) y Van y Vis y Hemerijck (2014), definen a la recesión económica como el decrecimiento o caída de las actividades comerciales durante un tiempo, en el cual se ve perjudicado el gasto público y el estado de bienestar social.

Liquidez

- **Definición conceptual:** De acuerdo a Begenau (2020) y Sherman (2018) la liquidez es conocido como la capacidad que tiene la

empresa de poder transformar su activo en efectivo sin tener ninguna desvalorización. Por otro lado, Ajanthan (2013) indica que la liquidez financiera no es muy sencilla, ya que tiene varios aspectos, aunque generalmente se refiere a la gestión de activos y pasivos corrientes.

- **Definición operacional:** Para el análisis de la variable liquidez se utilizó los ratios propuestos por Noriega, Santos y Da Silva, Gutierrez y Tapia (2016) y Cardona, Martínez, Velásquez y López (2015) se refieren a la liquidez como capacidad con la que cuenta la empresa de cumplir con sus obligaciones, a corto plazo mediante los valores en bancos, caja y valores e indican nuestra variable será medida de la siguiente manera:
 - **Indicadores:** Las ratios a considerarse son 4:
 - Razón corriente.
 - Prueba ácida.
 - Prueba defensiva.
 - Capital de trabajo.

3.3. Población, muestra y muestreo

Población

Zamanzade y Mahdizadeh (2020) y Thomson, Rhoda, Tatem y Castro (2019) definen a la población como un conjunto de elementos con características semejantes, lo cual serán objeto de estudio y de estas mismas extraerles cierta información. La unidad de análisis fue conformada por las empresas del sector comercio del distrito de Chimbote.

Muestra

Dümbgen y Zamanzade (2020) definen a la muestra como una pequeña parte de la población en general que compartan características semejantes siendo de mucha importancia encontrar resultados en el estudio. Formando parte de la muestra la empresa del sector comercio: Depósito Pakatnamu E.I.R.L.

A. Tamaño de la muestra

La investigación presente tuvo como muestra a la empresa del sector comercio el Depósito Pakatnamu E.I.R.L. ubicada en la ciudad de Chimbote.

B. Técnica de muestreo

La técnica de muestreo que fue utilizada es no probabilística por conveniencia, dado que la empresa seleccionada nos va a brindar su información financiera.

3.4. Técnicas e instrumentos de recolección de datos

3.4.1. Técnica de recolección de datos

Para la recolección de datos de la presente investigación y de sus variables se aplicó el análisis documental, de acuerdo a O'Leary (2014) mediante el análisis documental se busca interpretar la información que se recolecta mediante una explicación al tema de estudio, en este caso sería mediante los Estados Financieros de la empresa Depósito Pakatnamu E.I.R.L., y medir de esa forma como la recesión económica ha influenciado en la liquidez de la empresa.

3.4.2. Instrumento de recolección de datos

Se recolecto la información mediante las hojas de cálculo donde se elaboran los estados financieros de la entidad centrándonos netamente en el Estado de Situación Financiera.

Para medir la liquidez no se requiere de ningún cuestionario, sino de los estados financieros, es decir que para este tipo de instrumento no hace falta determinar la validez y confiabilidad.

3.5. Procedimientos

1) Se solicitó el permiso al responsable de la empresa Depósito Pakatnamú E.I.R.L., mediante una carta adjuntada en el anexo 2 del presente proyecto, para que nos brinde sus estados financieros de la empresa.

2) Se mostró la firma de formalidad, para acceder a la información financiera de la empresa Depósito Pakatnamú E.I.R.L.

3) Se procedió a aplicar un análisis mediante ratios financieros que midan la liquidez de la empresa Depósito Pakatnamú E.I.R.L.

3.6. Métodos de análisis de datos

Se aplicó un análisis de nivel descriptivo, en donde se analizarán los estados financieros mensualmente, mediante las ratios de liquidez tales como la razón corriente, prueba acida, prueba defensiva y capital de trabajo.

Se utilizó también un nivel de análisis inferencial en donde se realizará una diferencia de medias para comparar los ratios de liquidez calculados para periodos antes de la recesión económica provocada por la pandemia por Covid-19 comparados con las medias de los ratios de liquidez del periodo desde que inició la pandemia en el 2020.

3.7. Aspectos éticos

Respeto a la propiedad intelectual

En la investigación presente las diversas fuentes de donde se han extraído información de propiedad intelectual de los diferentes autores, estas están siendo citadas y referenciadas según el Manual de la Asociación Americana de Psicología (APA por sus siglas en inglés). Todo rigiéndose de la tercera edición traducida de la sexta en inglés.

Veracidad de la información

Se hizo la investigación con la fiabilidad de datos verdaderos y sin ningún tipo de cambio o alteración de la información reunida. Ya que tomamos en cuenta el respeto al principio contable de la equidad el cual habla acerca de ser imparcial al momento de elaborar y mostrar datos.

Consentimiento informado

La investigación tuvo el permiso y aprobación del encargado administrativo para acceder a la recolección de los datos financieros de la empresa.

IV. RESULTADOS

4.1. Análisis descriptivo

A continuación, se presenta el cálculo de las ratios de liquidez antes y después de la recesión económica provocada por la pandemia por Covid-19.

4.1.1. Razón Corriente

Tabla 1. Razón corriente 2019-2020

	2019	2020
Enero	1,08	1,10
Febrero	1,14	1,14
Marzo	1,12	1,04
Abril	1,10	1,05
Mayo	1,10	1,03
Junio	1,10	1,03

De acuerdo a la Tabla 1, observamos que en el 2019 en el mes de enero hubo una disminución de 1,08 esto fue debido a que en diciembre del periodo anterior se realizó los pagos a terceros, asimismo para el mes de febrero hubo un incremento de 1,14 dado que se realizaron más ventas y durante los próximos meses se mantuvo estable el presente ratio. En el periodo 2020 hubo un cambio significativo entre los meses de marzo hasta junio, ya que para esos periodos se dio las medidas preventivas por la pandemia de Covid-19 tal como el aislamiento social lo que limitó a la empresa a seguir su funcionamiento.

4.1.2. Prueba ácida

Tabla 2. Prueba ácida 2019-2020

	2019	2020
Enero	0,78	0,79
Febrero	0,79	0,80
Marzo	0,73	0,75
Abril	0,78	0,75
Mayo	0,73	0,73
Junio	0,80	0,71

De acuerdo a la Tabla 2, observamos que hubo una disminución en marzo del periodo 2019, debido a que las cuentas por pagar aumentan y uno de nuestros activos, efectivo equivalente de efectivo disminuye. Asimismo, vemos que en el periodo 2020 en los primeros meses se está en aumento, esto es debido a que las cuentas por pagar fueron canceladas y las ventas aumentaron. En el año 2020 observamos notoriamente una disminución a partir del mes de marzo a junio, esto se ocasionó debido a la pandemia que venimos viviendo.

4.1.3. Capital de trabajo

Tabla 3. Capital de trabajo 2019-2020

	2019	2020
Enero	2790825,53	3529426,91
Febrero	4674443,87	4956378,68
Marzo	3767691,03	1507580,02
Abril	3769395,63	1759994,68
Mayo	3649898,90	1078551,66
Junio	3735243,25	1103861,61

De acuerdo a la Tabla 3, vemos que en enero del periodo 2019 tenemos el monto más bajo que en los demás meses, esto es debido a los pagos pendientes del periodo anterior. También observamos que en el periodo 2020 en el mismo mes vemos un monto más resaltante. En el periodo 2020 en los meses marzo a junio observamos una caída, esto se produjo por el cierre de la empresa debido a la cuarentena que se realizó.

4.1.4. Prueba defensiva

Tabla 4 Prueba defensiva 2019-2020

	2019	2020
Enero	0,07	0,05
Febrero	0,05	0,05
Marzo	0,03	0,04
Abril	0,05	0,02
Mayo	0,05	0,001
Junio	0,05	0,002

De acuerdo a la Tabla 4, nos damos cuenta que en el mes de febrero a junio del periodo 2019 tenemos una disminución, esto es provocado a que la empresa brindar muchos créditos, es por ello que las cuentas por cobrar aumentan y no se cuenta con efectivo. Asimismo, en el año 2020 de los mismos meses observamos una caída aún más notoria, esto es debido que en esos meses la empresa permanecía cerrada y no se generaba ventas.

4.2. Análisis inferencial

4.2.1. Razón corriente

A. Análisis de normalidad

Para la contrastación de los datos inferencial se debe determinar si pertenecen a una distribución de probabilidad normal, por el cual se se utilizó el estadístico de prueba de normalidad Shapiro-Wilk, debido a que el tamaño de la muestra es de 6 elementos.

Tabla 5. Pruebas de normalidad de Shapiro-Wilk – razón corriente

	Estadístico	gl	Sig.
Razón corriente 2019	915	6	0,473
Razón corriente 2020	821	6	0,089

De acuerdo a la Tabla 5, los datos correspondientes a los 6 meses de la razón corriente de los periodos 2019 y 2020 pertenecen a una distribución normal, ya que las significancias del estadístico de prueba de normalidad superan en ambos casos el 5 % (0,473 y 0,089 respectivamente).

B. Prueba de hipótesis

Dado que los conjuntos de datos a comparar, del ratio de razón corriente del 2019 y 2020 tienen distribución normal, se utilizará el estadístico t-student.

Ho: No existe diferencia en el ratio de razón corriente entre el 2019 y el 2020 debido a la recesión económica.

Ha: La recesión económica provoca una disminución del ratio de razón corriente de la empresa del sector comercio en el 2020.

Regla de interpretación: Se acepta la hipótesis nula, cuando la probabilidad del estadístico de prueba es mayor o igual al nivel de significancia (5 %). Caso contrario se rechaza la hipótesis H_0 y se acepta H_a .

Tabla 6. Prueba de muestras emparejadas – razón corriente

		t	gl	Sig. (bilateral)
Par 1	Razón corriente 2019 - Razón corriente 2020	2,449	5	0,058

De acuerdo a la probabilidad del estadístico de prueba de muestras emparejadas, se acepta la hipótesis nula, que niega la disminución entre la razón corriente de los periodos 2019 y 2020, porque la significancia obtenida del estadístico de t-student para muestras emparejadas es de 0,5 mayor al nivel de significancia teórico de 5 %, por lo tanto, se rechaza la hipótesis de investigación. Se sugiere agrandar el tamaño de la muestra a más periodos y/o incluir en el análisis más empresas.

4.2.2. Prueba ácida

A. Análisis normalidad

Para la contrastación de los datos inferencial se debe determinar si pertenecen a una distribución de probabilidad normal, por el cual se utilizó el estadístico de prueba de normalidad Shapiro-Wilk, debido a que el tamaño de la muestra es de 6 elementos.

Tabla 7. Pruebas de normalidad de Shapiro-Wilk – prueba ácida

	Estadístico	gl	Sig.
Prueba ácida 2019	,869	6	0,221
Prueba ácida 2020	,938	6	0,644

De acuerdo a la Tabla 6, los datos correspondientes a los 6 datos de la prueba ácida del periodo 2019 y 2020 pertenecen a una distribución normal, ya que las significancias del estadístico de prueba de normalidad superan en ambos casos el 5 % (0,221 y 0,644 respectivamente).

B. Prueba de hipótesis

Dado que los conjuntos de datos a comparar, del ratio prueba ácida del 2019 y 2020 tienen distribución normal, se utilizará el estadístico t-student.

Ho: No existe diferencia en el ratio de prueba ácida entre el 2019 y el 2020 debido a la pandemia por covid-19.

Ha: La recesión económica provoca una disminución del ratio de prueba ácida de la empresa del sector comercio en el 2020.

Regla de interpretación: Se acepta la hipótesis nula, cuando la probabilidad del estadístico de prueba es mayor o igual al nivel de significancia (5 %). Caso contrario se rechaza la hipótesis Ho y se acepta Ha.

Tabla 8. Prueba de muestras emparejadas – prueba ácida

		t	gl	Sig. (bilateral)
Par 1	Prueba ácida 2019 - Prueba ácida 2020	1,257	5	0,264

De acuerdo a la probabilidad del estadístico de prueba de muestras emparejadas, se acepta la hipótesis nula, que niega la disminución de la prueba ácida entre los periodos del 2019 y 2020, porque la significancia obtenida del estadístico de t-student para muestras emparejadas es de 0,2 mayor al nivel de significancia teórico de 5 %, por lo tanto, se rechaza la hipótesis de investigación. Se sugiere agrandar el tamaño de la muestra a más periodos y/o incluir en el análisis más empresas.

4.2.3. Capital de trabajo

A. Análisis de normalidad

Para la contrastación de los datos inferencial se debe determinar si pertenecen a una distribución de probabilidad normal, por el cual se utilizó el estadístico de prueba de normalidad Shapiro-Wilk, puesto que el tamaño de la muestra es de 6 elementos.

Tabla 9. Pruebas de normalidad de Shapiro-Wilk – capital de trabajo

	Estadístico	gl	Sig.
Capital de Trabajo 2019	,873	6	0,237
Capital de Trabajo 2020	,824	6	0,095

De acuerdo a la Tabla 8, los datos correspondientes a los 6 datos de la capital de trabajo del periodo 2019 y 2020 pertenecen a una distribución normal, ya que las significancias del estadístico de prueba de normalidad superan en ambos casos el 5 % (0,237 y 0,095 respectivamente).

B. Prueba de hipótesis

Dado que los conjuntos de datos a comparar, del ratio capital de trabajo del 2019 y 2020 Tienen distribución normal se utilizará el estadístico t-student.

Ho: No existe diferencia entre el ratio de capital de trabajo entre el 2019 y el 2020 debido a la pandemia por covid-19.

Ha: La recesión económica provoca una disminución del ratio capital de trabajo de la empresa del sector comercio en el 2020.

Regla de interpretación: Se acepta la hipótesis nula, cuando la probabilidad del estadístico de prueba es mayor o igual al nivel de significancia (5 %). Caso contrario se rechaza la hipótesis Ho y se acepta Ha.

Tabla 10. Prueba de muestras emparejadas – capital de trabajo

		t	gl	Sig. (bilateral)
Par 1	Capital de Trabajo 2019 - Capital de Trabajo 2020	2,285	5	0,071

De acuerdo a la probabilidad del estadístico de prueba de muestras emparejadas, se acepta la hipótesis nula, que niega la disminución del ratio de capital de trabajo entre los periodos 2019 y 2020, porque la significancia obtenida del estadístico de t-student para muestras emparejadas es de 0,07 mayor al nivel de significancia teórico de 5 %, por lo tanto, se rechaza la hipótesis de investigación. Se sugiere agrandar el tamaño de la muestra a más periodos y/o incluir en el análisis más empresas.

4.2.4. Prueba defensiva

A. Análisis normalidad

Para la contrastación de los datos inferencial se debe determinar si pertenecen a una distribución de probabilidad normal, para lo que se utilizó el estadístico de prueba de normalidad Shapiro-Wilk, puesto que el tamaño de la muestra es de 6 elementos.

Tabla 11. Pruebas de normalidad de Shapiro-Wilk – prueba defensiva

	Estadístico	gl	Sig.
Prueba defensiva 2019	,827	6	0,101
Prueba defensiva 2020	,841	6	0,133

De acuerdo a la Tabla 6, los datos correspondientes a los 6 datos de la prueba defensiva del periodo 2019 y 2020 pertenecen a una distribución normal, ya que las significancias del estadístico de prueba de normalidad no superan en ambos casos el 5 % (0,101 y 0,133 respectivamente).

B. Prueba de hipótesis

Dado que los conjuntos de datos a comparar, del ratio prueba defensiva del 2019 y 2020 tienen distribución normal, se utilizará el estadístico t-student.

Ho: No existe diferencia entre el ratio de prueba defensiva entre el 2019 y el 2020 debido a la pandemia por covid-19.

Ha: La recesión económica provoca una disminución del ratio de prueba defensiva de la empresa del sector comercio en el 2020.

Regla de interpretación: Se acepta la hipótesis nula, cuando la probabilidad del estadístico de prueba es mayor o igual al nivel de significancia (5 %). Caso contrario se rechaza la hipótesis Ho y se acepta Ha.

Tabla 12. Prueba de muestras emparejadas – prueba defensiva

		t	gl	Sig. (bilateral)
Par 1	Prueba defensiva 2019 – Prueba defensiva 2020	2,283	5	0,071

De acuerdo a la probabilidad del estadístico de prueba de muestras emparejadas, se acepta la hipótesis nula, que niega la diferencia entre la prueba defensiva de los periodos 2019 y 2020, porque la significancia obtenida del estadístico de t-student para muestras emparejadas es de 0,71 mayor al nivel de significancia teórico de 5 %, por lo tanto, se rechaza la hipótesis de investigación. Se sugiere agrandar el tamaño de la muestra a más periodos y/o incluir en el análisis más empresas.

V. DISCUSIÓN

5.1. Discusión Teórica

La presente investigación realizó una investigación sobre la capacidad de pago que tiene la empresa Depósito Pakatnamu E.I.R.L para afrontar sus obligaciones al corto plazo utilizando las razones financieras de liquidez, las cuales se basan a las ya mencionadas por Durrah, Rahman, Jamil y Ghafeer (2016), Zygmunt (2013) y el Instituto de Estadística e Informática (2007), quienes consideraron 4 ratios de liquidez: el ratio de razón corriente, permite reconocer cuanto es la capacidad de pago con la que cuenta la empresa, el ratio de prueba ácida mide la capacidad de responder a las obligaciones de corto plazo sin considerar sus inventarios, el ratio de prueba defensiva es la respuesta más líquida con la que cuenta la entidad para responder a sus obligaciones más prontas y el ratio de capital de trabajo que se encarga de medir cuánto es la disponibilidad de efectivo que contaría la empresa cubriendo todas sus prontas obligaciones. Así como De Vito y Gomez (2020) también optaron por este tipo de evaluación usando las razones financieras que permitan conocer los índices de liquidez de las empresas.

Por otro lado Famiglietti y Leibovici (2020) se basó en la evidencia de la gran recesión del 2009 para estudiar los posibles efectos a largo plazo de la pandemia en las empresas estadounidenses, analizando el estrés en los mercados financieros, lo que mostró que es probable que la pandemia sea transitoria, pero su impacto en las empresas estadounidenses podría persistir en el tiempo disminuyendo su capacidad para hacer frente a sus obligaciones, a menos que se establezcan políticas para aliviar el acceso limitado de las empresas a la liquidez.

5.2. Discusión Metodológica

La presente investigación con tiene como finalidad analizar el impacto que tuvo la recesión económica en una empresa del sector comercio en el primer semestre, se utilizó el tipo de investigación aplicada con diseño de investigación no experimental, se tomó como muestra a la empresa Depósito Pakatnamu E.I.R.L. y la técnica que se utilizó fue el análisis documental ya que la información obtenida se dio mediante los estados financieros para analizar los resultados generados por los ratios de liquidez, parecida a la investigación de Vito y Gómez (2020) que para analizar el impacto del Covid-19 en 14 245 empresas utilizó por un diseño no experimental y como técnica el análisis documental puesto que recaudó información real extraída de la base de datos de Compustat Global y Norteamérica.

Mientras Blanco, Mayordomo, Menéndez y Mulino (2020) optaron por un diseño experimental poniendo tres escenarios distintos simulados en las que se podría enfrentar las empresas hasta el cuarto trimestre del presente año, utilizando información de la base de datos de la CBI del 2019, base de datos que contiene información de las empresas españolas. Este diseño experimental fue utilizado también por Guerini, Nesta, Ragot y Schiavo (2020) pues para hallar el impacto de la crisis de covid-19 en la solvencia corporativa utilizó el análisis documental, en el cual utilizó información real de un millón de empresas no financieras francesas, con el fin de analizarlas en casos simulados asumiendo que se minimizan costos y que existe una caída de la demanda.

Asimismo Shafi, Liu y Ren (2020) que adoptó una metodología exploratoria con revisión exhaustiva de la literatura, los datos se recopilaron mediante una técnica de muestreo de bola de nieve, ya que se usa ampliamente debido a su rentabilidad y beneficios de ahorro de tiempo, aunque ellos no optaron por la revisión documental, sino por el cuestionario que realizaron en línea, las cuales incluyeron limitaciones de tiempo y financieras provocadas debido al covid-19, cuestionario que realizaron a 184 mil pymes de Pakistán.

Mientras Famiglietti y Leibovici (2020) para determinar si el covid-19 está teniendo un impacto significativo en los mercados financieros optó por un análisis no experimental con revisión documental, pues utilizó la base de datos National Establishment Time Series recopilada por Dun & Bradstreet, para recolectar

información de empresas no financieras estadounidenses en sus transacciones de crédito comercial, es decir, sus operaciones financieras de empresa a empresa.

Meyer, Prescott y Simon (2020) utilizaron un análisis experimental en el cual compararon estas medidas de interrupción con sus cambios esperados en los precios de venta y encontraron que incluso para las empresas que informan interrupciones en la cadena de suministro, esperan reducir los precios de venta a corto plazo en promedio.

Bartik, et. al (2020) para analizar el impacto del covid-19 en la economía, se basó en la información recolectada a través de la técnica de entrevista, realizada a 5 800 pequeñas empresas, las cuales le permitió realizar estadísticas de la proporción de empresas afectadas por cierre, por deudas financieras, gastos adicionales, entre otros.

Fernandes (2020) para hallar el impacto económico de la crisis del covid-19 en países e industrias, realizó una metodología experimental, basada en estimaciones para 30 países, bajo diferentes escenarios, puesto que, según la duración de este bloqueo económico, así como la recuperación no se conocen.

5.3. Discusión por resultados

Esta investigación tuvo como resultados que la pandemia covid-19 significó para la empresa Depósito Pakatnamu E.I.R.L. una disminución de sus índices de liquidez desde el mes de marzo, contando con 1,04 del total de sus activos para afrontar con sus responsabilidades a corto plazo, a pesar de ser uno de los meses en los que tiene mayores ventas, esto debido a que fue el mes en el que comenzó la recesión económica en el Perú, por lo que se restringió las operaciones de sectores cuyo propósito o productos no sean de primera necesidad. Esta medida afectó a la empresa pues pararon actividades este primer mes, por lo que disminuyeron sus ventas, pararon producción, realizaron recortes salariales, cabe recalcar que el aplazamiento de pagos de impuesto también sirvió de ayuda para que la empresa cuente con suficiente efectivo hasta ese momento, luego con la reanudación de actividades por sectores, la empresa pudo reanudar actividades invirtiendo en insumos requeridos para los protocolos de bioseguridad debido a la reserva que tuvo de efectivo, y el financiamiento

dados por el programa reactiva Perú, sin embargo es preocupante el índice mostrado en prueba defensiva en junio con 0,002, pues muestra que sus reservas de liquidez agotaron quedándose casi en negativo.

Shafi, Liu y Ren (2020) encontraron que los principales problemas en las empresas durante la pandemia se dieron por problemas financieros, interrupción de la cadena de suministro, reducción de la demanda y disminución de ventas.

Asimismo, Deloof y Vanacker (2018) que mostró la crisis financiera que ocurrió en Bélgica llevó a que muchas empresas se vean ayudadas por el financiamiento.

VI. CONCLUSIONES

1. Se determinó que la empresa Depósito Pakatnamu E.I.R.L. no se vio afectada significativamente por la pandemia covid-19, a pesar del cierre del local. Lo que se generó es la disminución de las ventas a partir del mes de marzo por lo que la empresa tuvo dificultades para cumplir con obligaciones a corto plazo, pero con la ayuda que recibió de reactiva Perú la empresa pudo enfrentar sus obligaciones, pasando los meses las restricciones fueron disminuyendo y las ventas fueron mejorando velozmente, lo que hizo que la empresa no enfrente una crisis.

2. Se precisó que el ratio razón corriente, permitió captar que desde el mes de marzo, mes en que inició la cuarentena en Perú, disminuyeron sus posibilidades para hacer frente a sus obligaciones a corto plazo a un 1.04 %, sin embargo, no se encuentra en pérdida de liquidez, ya que en el mes de junio cuando las puertas de la empresa abrieron las ventas fueron mejorando.

3. Se determinó que el ratio de prueba ácida no tuvo mucha diferencia significativa, para los meses que estuvo cerrado la empresa, marzo y junio, ya que las cuentas a corto plazo se mantenían, para los meses siguientes la empresa con las ventas tuvo mejoras y las existencias empezaron a convertirse en una entrada para la empresa, terminando así en el mes de junio con 0.71 %.

4. Se determinó que la recesión económica por la pandemia covid-19, la empresa no agotó del todo su efectivo que tenía, ya que en el mes de febrero tenemos el 0.05 % y en el mes de marzo tenemos el 0.04 %, el ratio de prueba defensiva sirvió para observar que su efectivo se vio afectado desde marzo, esto debido a la falta de ventas desde ese mes, por la recesión económica.

5. Se determinó que el ratio capital de trabajo de la recesión económica a causa de la pandemia covid-19, permitió reconocer que en marzo, la disminución de dinero con los cuales podía hacer frente a sus operaciones y obligaciones, disminuyó en un 50 % aproximadamente a comparación del mismo mes del año anterior, lo que se evidencia que en el primer mes de la recesión económica sí afectó a la empresa, pero trató de recuperarse en los meses siguientes cuando la empresa abrió sus puertas y generó ventas, logrando obtener liquidez necesaria para seguir de en marcha sus actividades.

VII. RECOMENDACIONES

1. La empresa deberá proponer estrategias en las cuales detalle también posibles situaciones y a partir de ello, tener en cuenta nuevos socios estratégicos o nuevos mercados, pero principalmente cambiar sus políticas tanto para la rotación y control del efectivo, en cuanto a cobros y pagos, inventarios, entre otros, para que puedan saber cómo actuar en caso retorne algún hecho que pueda afectar su economía.

2. Realizar periódicamente el análisis de su liquidez, solvencia y rentabilidad usando diferentes ratios financieros que les permita saber acerca de la situación real en la que la empresa se encuentra y se pueda tomar acciones correctivas rápidas cuando se dé el caso.

3. Utilizar un sistema que le permita diagnosticar sus inventarios en el momento actual, de tal manera que no quede por un sinnúmero de mercadería sin salir, además también para que conozcan los periodos en los que mayores ventas hay, y en caso de problemas, poder prevenir con anticipación.

4. Realizar el análisis comparativo entre periodos, para conocer el porcentaje de disminución o aumento que se está teniendo y por qué se está dando tal situación, para realizar las medidas correctivas de inmediato.

5. El encargado de caja debe realizar el monitoreo exhaustivo de las entradas y salidas sin falla y a tiempo, además de proponer políticas que salvaguarden el efectivo a través de los plazos de cobros y pagos fijados para que no se vean afectados al largo plazo.

REFERENCIAS

Ajanthan, A. (2013). A Nexus Between Liquidity & Profitability: A Study Of Trading Companies In Sri Lanka. *European Journal of Business and Management Vol.5, No.7*.

Baker, S., Farrokhnia, R., Meyer, S., Pagel, M. y Yannelis, C. (2020). How Does Household Spending Respond to an Epidemic? Consumption during the 2020 COVID-19 Pandemic. *The Review of Asset Pricing Studies, Volume 10, Issue 4, December 2020, Pages 834–862*. doi.org/10.1093/rapstu/raaa009

Banco Mundial. (2020). *Global Economic Prospects*. Disponible en: <https://www.worldbank.org/en/publication/global-economic-prospects>

Bartik, A., Bertrand, M., Cullen, Z., Glaeser, E., Luca, M. y Stanton, C. (2020). How Are Small Businesses Adjusting to COVID-19? Early Evidence from a Survey. *NBER Working Paper No. 26989*. DOI 10.3386/w26989

Blanco, R., Mayordomo, S., Menéndez, A. y Mulino, M. (2020). Las necesidades de liquidez y la solvencia de las empresas no financieras españolas tras la perturbación del Covid-19. *Banco de España Occasional Paper*.

Caballero, A. (2013). Metodología integral innovadora para planes y tesis. *México: Cengage Learning*.

Cardona, J., Martínez, A., Velásquez, S., y López, Y. (2015). Análisis de indicadores financieros del sector manufacturero del cuero y marroquinería: Un estudio sobre las empresas colombianas. *Dialnet*, 156-168. doi:10.23850/22565035.160

Chiaromonte, L. y Casu, B. (2017). Capital and liquidity ratios and financial distress. Evidence from the European banking industry. *The British Accounting Review Volume 49, Issue 2*. doi.org/10.1016/j.bar.2016.04.001

Consejo Nacional de Ciencia Tecnología e Innovación Tecnológica (2018). Ley 30806. *Editora Perú*. Disponible en: https://portal.concytec.gob.pe/images/ley-concytec-18/modificacion_ley.pdf

De Vito, A. y Gómez J. (2020). Estimating the COVID-19 cash crunch: Global evidence and policy. *Journal of Accounting and Public Policy*. doi.org/10.1016/j.jaccpubpol.2020.106741

Deelof, M. y Vanacker, T. (2018). The recent financial crisis, start-up financing and survival. *Journal of Business Finance & Accounting* / Volume 45, Issue 7-8. doi.org/10.1111/jbfa.12319

Distinguin, I. Mahdavi, A., y Taraziab, A. (2020). Do banks change their liquidity ratios based on network characteristics?. *European Journal of Operational Research* Volume 285, Issue 2. doi.org/10.1016/j.ejor.2020.02.011

DSunday A., Ejabu F. (2020). Liquidity Risk Management and Financial Performance: Are Consumer Goods Companies Involved? *International Journal of Recent Technology and Engineering* Volume-9 Issue-1. DOI:10.35940/ijrte.A1692.059120

Dümbgen, L., y Zamanzade, E. (2020). Inference on a distribution function from ranked set samples. *Ann Inst Stat Math* 72, 157–185 (2020). doi.org/10.1007/s10463-018-0680-y.

Durrah, O., Abdul, A., Jamil, S. y Ghafeer, R. (2016). Exploring the Relationship between Liquidity Ratios and Indicators of Financial Performance: An Analytical Study on Food Industrial Companies Listed in Amman Bursa. *International Journal of Economics and Financial*.

Famiglietti, M., y and Leibovici, F. (2020). COVID-19's Shock on Firms' Liquidity and Bankruptcy: Evidence from the Great Recession. *Federal Reserve Bank of St. Louis*. doi.org/10.20955/es.2020.7

Fernandes, N. (2020). Economic Effects of Coronavirus Outbreak (COVID-19) on the World Economy. *IESE Business School Working Paper No. WP-1240-E*. dx.doi.org/10.2139/ssrn.3557504

Fondo Monetario Internacional. (2009). *La lucha contra la crisis mundial*. Disponible en: https://www.imf.org/~media/Websites/IMF/imported-flagship-issues/external/spanish/pubs/ft/ar/2009/pdf/ar09_esl.ashx

Guerini, M., Nesta, L., Ragot, X. y Schiavo, S. (2020). Firm liquidity and solvency under the Covid-19 lockdown in France .*Sciences Po, OFCE*.

Guerron, P. y Jinnai, R. (2014). Liquidity, Trends, and the Great Recession. *FRB of Philadelphia Working Paper No. 14-24*. doi.org/10.2139/ssrn.2494398

Gutiérrez, A., y Tapia, J. (2020). Liquidez y rentabilidad. Una revisión conceptual y sus dimensiones. *Revista De Investigación Valor Contable*, 3(1), 9 - 30. doi.org/10.17162/rivc.v3i1.1229

Hedlund, B., Prescott, B. y Simon, X. (2020). The Impact of the COVID-19 Pandemic on Business Expectations. *Working Papers 2020-006*.

Hernandez, S., Fernandez, C. y Baptista, P. (2014). Metodología de la Investigación. *México: McGraw-Hill Education*.

Instituto Nacional de Estadística e Informática. (2007). *Indicadores de liquidez*. Disponible en: https://www.inei.gob.pe/media/MenuRecursivo/publicaciones_digitales/Est/Lib0932/cap07.pdf

Instituto Nacional de Estadística e Informática. (2020). *Producto Bruto Interno-Trimestral*. Disponible en: https://www.inei.gob.pe/media/MenuRecursivo/boletines/boletin_pbi_trimestral_it_2020.pdf

Kieschnick, R., Laplante, M. y Moussawi, R. (2013). Working Capital Management and Shareholders' Wealth. *Review of Finance*, Volume 17, Issue 5, September 2013, Pages 1827–1852. doi.org/10.1093/rof/rfs043

Lessa, C., y Pereira, G. (2020). Great Recession, great regression? The welfare state in the twenty-first century. *Cambridge Journal of Economics*. doi:10.1093/cje/beaa033

López, P. (2004). *Población, muestra y muestreo*. ISSN 1815-0276. Disponible en: <https://www.scienceopen.com/document?vid=1b1bbebf-484c-40ea-986b-9e64dd658382>

Ministerio de Economía y Finanzas. (2019). *Informe de actualización de proyecciones macroeconómicas 2019-2022*. Disponible en: https://www.mef.gob.pe/contenidos/pol_econ/marco_macro/IAPM_2019_2022.pdf

Ministerio de Producción. (2020). *Resultados de las ventas de grandes almacenes, supermercados y tiendas especializadas*. Disponible en: <http://ogeiee.produce.gob.pe/index.php/shortcode/oe-documentos->

[publicaciones/boletines-comercio-interno/item/858-2019-julio-grandes-almacenes-supermercados-y-tiendas-especializadas](#)

O'Leary, D. (2014). Knowledge management: an empirical analysis of reuse and productivity. *Journal of Decision Systems Volume 23, 2014 - Issue 3*. doi.org/10.1080/12460125.2014.886853

Oficina Nacional de Investigación Económica. (2020). *Determination of the February 2020 Peak in US Economic Activity*. Disponible en: <https://www.nber.org/cycles/june2020.html>

Organización para la Cooperación y el Desarrollo Económicos. (2020). *Economy: European recession slowing global economy, says OECD*. Disponible en: <https://www.oecd.org/economy/economyeuropeanrecessionslowingglobaleconomysaysoecd.htm>

Robinson, T., Henry, E., Pirie, W., Broihahn, M. (2015). *International Financial Statement Analysis*. 3rd ed. *New Jersey: John Wiley & Sons, Inc.*

Shafi, M., Liu, J. y Ren, W. (2020). Impact of COVID-19 pandemic on micro, small, and medium-sized Enterprises operating in Pakistan. *Research in Globalization*. doi.org/10.1016/j.resglo.2020.100018

Sherman, E. (2018). *A Manager's Guide to Financial Analysis: Powerful Tools for Analyzing the Numbers and Making the Best Decisions for Your Business* (six edition ed.). *Broadway: American Management Association*.

Sobotka, T., Skirbekk, V., y Philipov, D. (2011). Economic Recession and Fertility in the Developed World. *Population and Development Review*, 37(2), 267–306. doi.org/10.1111/j.1728-4457.2011.00411.x

Thomson, D., Rhoda, D., Tatem, A. y Castro, M. (2019). Gridded Population Survey Sampling: A Review of the Field and Strategic Research Agenda. *Journal reference: International Journal of Health Geographics* 2020, 19, 34. DOI: 10.1186/s12942-020-00230-4.

Van, K., Vis, B., y Hemerijck, A. (2014). The Great Recession and Welfare State Reform: Is Retrenchment Really the Only Game Left in Town? *Social Policy & Administration*, 48(7), 883. doi.org/10.1111/spol.12063

Warrad, L. (2014). The impact of liquidity through quick ratio on share price: evidence from jordanian banks. *European Journal of Accounting Auditing and Finance Research Vol.2, No.8, pp. 9-14.*

Zamanzade, E. y Mahdizadeh, M. (2020). Using ranked set sampling with extreme ranks in estimating the population proportion. *Find in PubMed Vol 29, Issue 1, 2020.* doi.org/10.1177/0962280218823793

Zygmunt, J. (2013). Does liquidity impact on profitability?. *Conference of Informatics and Management Sciences.*

ANEXOS

Anexo 1: Matriz de operacionalización de variables

Variables	Definición conceptual	Definición operacional	Dimensiones	Indicadores	Escala de medición
Recesión Económica					
Liquidez	De acuerdo a Begenau (2020) y Sherman (2018) la liquidez es conocido como la capacidad que tiene la empresa de poder transformar su activo en efectivo sin tener ninguna desvalorización. Por otro lado, Ajanthan (2013) indica que la liquidez financiera no es muy sencilla, ya que tiene varios aspectos, aunque generalmente se refiere a la gestión de activos y pasivos corrientes.	Para el análisis de la variable liquidez se utilizó los ratios propuestos por Noriega, Santos y Da Silva, Gutierrez y Tapia (2016) y Cardona, Martínez, Velásquez y López (2015) que son 4: razón corriente, prueba ácida, prueba defensiva y capital de trabajo.	Razón corriente Prueba ácida Prueba Defensiva Capital de trabajo	Activo corriente / Pasivo corriente Activo corriente – inventarios / pasivo corriente Efectivo y equivalentes del efectivo / Pasivo corriente Pasivo corriente – Pasivo corriente	Razón

Anexo 2: Solicitud de permiso

ASUNTO: Solicitud de permiso de investigación

Chimbote, 13 de noviembre del 2020

Sra. Ruth Gutiérrez huiza
Administradora

Presente

Estimado,

Nosotros, estudiantes de la escuela profesional de contabilidad de la Universidad Cesar Vallejo, nos dirigimos a usted para comentarle que dentro de nuestra formación es de gran importancia la realización de nuestra tesis titulado **"RECESIÓN ECONÓMICA Y SU INFLUENCIA EN LA LIQUIDEZ DE UNA EMPRESA DEL SECTOR COMERCIO, CHIMBOTE, 2020"**.

En este marco, nosotros estudiantes del X ciclo llevamos la asignaturas del proyecto de investigación, en la cual desarrollamos el trabajo de investigación de una empresa ferretera.

El objetivo de la petición es que nos permita realizar la investigación en las instalaciones de Deposito Pakatnamu Chimbote, ya que es de nuestro interés que la investigación se desarrolle con la información que usted nos brinde acerca de la empresa. Una vez terminado el proceso de análisis y recopilación de datos, se entregará una carta de agradecimiento. Es importante señalar que la investigación no conlleva ningún gasto para su empresa y que se tomaran los resguardos necesarios para no inferir con el normal funcionamiento de las actividades propias del negocio.

Los que llevamos a cabo la investigación somos:

Cortez Paredes Eloy Issac

DNI: 71747078

Rafaile López Meybi Bright

DNI: 72668467

Sin otro particular, nos despedimos.

Muchas gracias.



Ruth Gutiérrez Huiza
JEFE DE UNIDAD

Sra. Ruth Gutiérrez huiza
Administradora

Anexo 3: Matriz de consistencia

Problemas de investigación	Objetivos de investigación	Hipótesis de investigación	Variables de estudio	Método
¿Cómo la recesión económica ha influido en la liquidez de una empresa del sector comercio de Chimbote en el 2020?	Determinar la influencia de la recesión económica en la liquidez de una empresa del sector comercio de Chimbote en el 2020.	La recesión económica provoca una disminución de la liquidez en la empresa del sector comercio de Chimbote en el 2020.	Recesión Económica	Tipo: Aplicada Diseño: No experimental Explicativo Población: Empresas del sector comercio Muestra y muestreo: Depósito Pakatnamú E.I.R.L. Técnicas e instrumentos: Análisis documental. Aspectos éticos: Confidencialidad, respeto.
¿Cómo la recesión económica incide en el ratio de razón corriente en una empresa del sector comercio de Chimbote en el 2020?	Determinar la incidencia de la recesión económica en el ratio de razón corriente de una empresa del sector comercio de Chimbote en el 2020.	La recesión económica provoca una disminución del ratio de razón corriente la empresa del sector comercio de Chimbote en el 2020.		
¿Cómo la recesión económica incide en el ratio de prueba ácida en una empresa del sector comercio de Chimbote en el 2020?	Determinar la incidencia de la recesión económica en el ratio de prueba ácida en una empresa del sector comercio de Chimbote en el 2020.	La recesión económica provoca una disminución del ratio de prueba ácida en una empresa del sector comercio de Chimbote en el 2020.	Liquidez	
¿Cómo la recesión económica incide en el ratio de prueba defensiva en una empresa del sector comercio de Chimbote en el 2020?	Determinar la incidencia de la recesión económica en el ratio de prueba defensiva en una empresa del sector comercio de Chimbote en el 2020.	La recesión económica provoca una disminución del ratio de prueba defensiva en una empresa del sector comercio de Chimbote en el 2020.		

<p>¿Cómo la recesión económica incide en el ratio capital de trabajo en una empresa del sector comercio de Chimbote en el 2020?</p>	<p>Determinar la incidencia de la recesión económica en el ratio capital de trabajo en una empresa del sector comercio de Chimbote en el 2020.</p>	<p>La recesión económica provoca una disminución del ratio capital de trabajo en una empresa del sector comercio de Chimbote en el 2020.</p>		
---	--	--	--	--

Anexo 4: Estado de Situación Financiera periodo 2019

DEPOSITO PAKATNAMU E.I.R.L.

R.U.C. Nº 20131719559

ESTADO DE SITUACION FINANCIERA CONFIDENCIAL AL 31.01.2019

EXPRESADO EN NUEVOS SOLIS

ACTIVO

ACTIVO CORRIENTE

CAJA Y BANCOS (anexo 01)	2,685,569.64
CUENTAS POR COBRAR COMERCIALES	19,142,773.11
PROVISION DE COBRANZA DUDOSA	- 186,992.41
CUENTAS POR COBRAR AL PERSONAL	66,202.40

MERCADERIAS	10,751,854.79
VINCULADAS (ANEXO 02)	2,192,415.07
IMPTOS PAGADOS POR ADELANTADO (ANEXO Nº 03)	3,295,160.49
ACTIVOS DIFERIDOS - CORRIENTE (ANEXO 04)	298,265.86
CUENTAS POR COBRAR DIVERSAS TERCEROS (ANEXO 11)	435,032.54
TOTAL ACTIVO CORRIENTE	38,680,281.49

ACTIVO NO CORRIENTE

ACTIV. ADQ. EN ARREND. FINANCIERAS	454,466.63
ACTIVOS FIJOS (ANEXO 05)	21,118,068.26
DEPRECIAC. Y AMORT. ACUMULADA	- 7,947,194.18
INVERSIONES INMOBILIARIAS	673,100.00
ACTIVO FIJO NETO	14,298,440.71

INTANGIBLES	252,485.89
ACTIVOS DIFERIDOS - NO CORRIENTE (ANEXO 04)	111,636.25
TOTAL ACTIVO NO CORRIENTE	14,662,562.85

TOTAL ACTIVO	53,342,844.33
---------------------	----------------------

PASIVO y PATRIMONIO

TRIBUTOS POR PAGAR (ANEXO 07)	318,810.76
PROVEEDORES	27,721,899.40
CUENTAS POR PAGAR A RELACIONADAS (ANEXO 12)	2,294,095.07
CUENTAS POR PAGAR RELACIONADAS (ANEXO 13)	-
OBLIGACIONES FINANCIERAS - CORRIENTE (ANEXO-09)	5,280,330.45
REMUNERACION Y PARTICIPACIONES POR PAGAR	274,320.28
OBLIGACIONES FINANCIERAS- NO CORRIENTE (ANEXO-10)	2,861,921.16

TOTAL PASIVO CORRIENTE Y NO CORRIENTE	38,751,377.12
--	----------------------

PATRIMONIO

CAPITAL	9,200,000.00
---------	--------------

RESERVAS

RESULTADOS ACUMULADO	5,542,243.38
RESULTADO DEL EJERCICIO	- 150,776.19

TOTAL PATRIMONIO	14,591,467.19
-------------------------	----------------------

DEPOSITO PAKATNAMU E.I.R.L.
R.U.C. N° 20131719559

ESTADO DE SITUACION FINANCIERA CONFIDENCIAL AL 28.02.19

EXPRESADO EN DÓLARES

ACTIVO

ACTIVO CORRIENTE

CAJA Y BANCOS (anexo 01)	1,762,414.39
CUENTAS POR COBRAR COMERCIALES	18,400,116.55
PROVISION DE COBRANZA DUDOSA	- 186,992.41
CUENTAS POR COBRAR AL PERSONAL	30,668.41

MERCADERIAS	11,794,158.73
VINCULADAS (ANEXO 02)	2,192,415.07
IMPTOS PAGADOS POR ADELANTADO (ANEXO N° 03)	3,642,738.03
ACTIVOS DIFERIDOS - CORRIENTE	275,223.28
CUENTAS POR COBRAR DIVERSAS TERCEROS (ANEXO 11)	422,255.03
TOTAL ACTIVO CORRIENTE	38,332,997.28

ACTIVO NO CORRIENTE

ACTIV.ADOQ EN ARREND.FINANC,	1,489,847.34
ACTIVOS FIJOS (ANEXO 05)	20,064,435.72
DEPRECIAC. Y AMORT. ACUMULADA	- 7,691,481.31
INVERSIONES INMOBILIARIAS	673,100.00
ACTIVO FIJO NETO	14,535,901.95

INTANGIBLES	225,327.60
ACTIVOS DIFERIDOS - NO CORRIENTE	213,434.41
TOTAL ACTIVO NO CORRIENTE	14,974,683.96

TOTAL ACTIVO	53,307,681.24
---------------------	----------------------

PASIVO y PATRIMONIO

TRIBUTOS POR PAGAR (ANEXO 07)	434,552.91
PROVEEDORES	25,652,141.81
CUENTAS POR PAGAR A ACCIONISTAS-DIRECTORES Y GERENTES (ANEXO 12)	2,749,395.00
CUENTAS POR PAGAR RELACIONADAS (ANEXO 13)	-
OBLIGACIONES FINANCIERAS - CORRIENTE (ANEXO-09)	4,765,067.10
REMUNERACION Y PARTICIPACIONES POR PAGAR	37,396.39
OBLIGACIONES FINANCIERAS- NO CORRIENTE (ANEXO-10)	3,695,924.28

TOTAL PASIVO CORRIENTE Y NO CORRIENTE	37,354,477.69
--	----------------------

PATRIMONIO

CAPITAL	9,200,000.00
RESERVAS	-
RESULTADOS ACUMULADO	5,023,217.47
RESULTADO DEL EJERCICIO	1,729,986.04
TOTAL PATRIMONIO	15,953,203.51

TOTAL PASIVO Y PATRIMONIO	53,307,681.24
----------------------------------	----------------------

0.00

DEPOSITO PAKATNAMU E.I.R.L.
R.U.C. N° 20131719559

ESTADO DE SITUACION FINANCIERA CONFIDENCIAL AL 31.03.19

EXPRESADO EN NUEVOS SOLES

ACTIVO

ACTIVO CORRIENTE

CAJA Y BANCOS (anexo 01)	939,696.95
CUENTAS POR COBRAR COMERCIALES	19,091,637.70
PROVISION DE COBRANZA DUDOSA	- 186,992.41
CUENTAS POR COBRAR AL PERSONAL	59,215.28

MERCADERIAS	12,586,883.99
VINCULADAS (ANEXO 02)	407,695.07
IMPTOS PAGADOS POR ADELANTADO (ANEXO N° 03)	2,671,592.00
ACTIVOS DIFERIDOS - CORRIENTE (ANEXO 04)	252,085.19
CUENTAS POR COBRAR DIVERSAS (ANEXO 11)	403,539.49
TOTAL ACTIVO CORRIENTE	36,225,353.26

ACTIVO NO CORRIENTE

ACTIV.ADQ EN ARREND.FINANC,	1,035,381.03
ACTIVOS FIJOS (ANEXO 05)	19,778,420.71
DEPRECIAC. Y AMORT. ACUMULADA	- 7,310,190.79
INVERSIONES INMOBILIARIAS	653,100.00
ACTIVO FIJO NETO	14,156,710.95

INTANGIBLES	204,560.66
ACTIVOS DIFERIDOS - NO CORRIENTE (ANEXO 06)	153,792.29
TOTAL ACTIVO NO CORRIENTE	14,515,063.90

TOTAL ACTIVO	50,740,417.16
---------------------	----------------------

PASIVO y PATRIMONIO

TRIBUTOS POR PAGAR (ANEXO 07)	93,797.00
PROVEEDORES	27,187,581.98
CUENTAS POR PAGAR A ACCIONISTAS-DIRECTORES Y GERENTES (ANEXO 12)	2,854,534.41
CUENTAS POR PAGAR RELACIONADAS (ANEXO 13)	-
OBLIGACIONES FINANCIERAS - CORRIENTE (ANEXO-09)	2,226,986.85
REMUNERACION Y PARTICIPACIONES POR PAGAR	94,761.99
OBLIGACIONES FINANCIERAS- NO CORRIENTE (ANEXO-10)	3,054,292.85
TOTAL PASIVO CORRIENTE Y NO CORRIENTE	35,511,955.08

PATRIMONIO

CAPITAL	9,200,000.00
RESERVAS	-
RESULTADOS ACUMULADO	5,023,217.47
RESULTADO DEL EJERCICIO	1,005,244.58
TOTAL PATRIMONIO	15,228,462.05

TOTAL PASIVO Y PATRIMONIO	50,740,417.16
----------------------------------	----------------------

DEPOSITO PAKATNAMU E.I.R.L.

RUC N° 20131719668

ESTADO DE SITUACION FINANCIERA AL 30 DE ABRIL DEL 2018 DESPUES DE PARTICIPACIONES Y DEL IMPUESTO

ACTIVO	
Activo Corriente	
Efectivo y Equivalente al Efectivo	1,983,265.80
Otros activos	-
Cuentas por cobrar comerciales y otras cuentas por cobrar	
Clas por cob. comer. - terceros	18,985,824.26
Clas por cob. comer. - relacionadas	30,521.55
Clas por cob. Pens.,acc,soc.dir y ger	30,578.52
Clas por cob. Diversas-terceros	425,881.02
Clas por cob. A entidades relacionadas	248,828.05
(-) Estimacion de cobranza dudosa	-188,992.41
Anticipod. - Serv y otros contratos p anticip.	-
Inventarios	
Mercadería	11,925,849.82
productos terminados	-
Sub prod., desechos y desperdicios	-
Materia prima	-
Existencias por recibir	300,584.84
(-) Devv. De existencias	-
Activos por impuestos	5,923,179.73
Otros activos no financieros	410,578.50
TOTAL ACTIVO CORRIENTE	40,057,899.28
Activo no Corriente	
Otros activos financieros	673,100.00
Inversiones en sub. Negocios conj y asoc.	-
Cuentas por cobrar comerciales y otras cuentas por cobrar	
ctas por cob. Comerciales	-
Otras ctas por cobrar	-
Clas por cob a entidades relacionadas	-
Anticipos.-serv y otros contratos p anticip.	-
Propiedades, Planta y Equipo	
Activos adquiridos en arrendamiento financiero	1,385,963.81
Propiedad, Planta y Equipo	19,524,863.50
(-) Dep.activ.aren fn. E. IME acum	-7,620,181.95
Activo intangibles distintos a la Plusvalía	-
(-) Amortizacion de intangibles	-
Otros activos no financieros	-
TOTAL ACTIVO NO CORRIENTE	13,963,745.36
TOTAL DE ACTIVOS	54,021,444.64

Pasivo corriente	
Otros Pasivos financieros	4,830,851.44
Cuentas por pagar y comerciales y otras cuentas por pagar	
Cuentas por pagar Comerciales - terceros	25,379,512.25
Cuentas por pagar Comerciales - relacionadas	80,160.28
Tributos por pagar	3,084,160.82
Clas por pagar acc.dir y ger.	2,587,136.21
Clas por pagar diversas - terceros	82,598.65
Clas por pagar a Entidades Relacionadas	-
Ingresos diferidos	-
Provisión por Beneficios a los empleados	130,591.20
Otras Provisiones	-
Pasivos por impuestos a las ganancias	104,275.00
Otros pasivos no financieros	-
TOTAL PASIVOS CORRIENTES	38,288,303.65
Pasivo no Corriente	
Otros Pasivos Financieros	3,425,651.24
Cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar	
Cuentas por pagar comerciales - terceros	-
Cuentas por pagar comerciales - relacionadas	-
Tributos por pagar	-
Clas por pagar acc.dir y ger.	-
Clas por pagar diversas - terceros	-
Clas por pagar a Entidades Relacionadas	-
Otros pasivos no financieros	-
TOTAL PASIVOS NO CORRIENTES	3,425,651.24
TOTAL DE PASIVOS	39,713,954.89
Patrimonio	
Capital emitido	9,200,000.00
Primas de emisión	-
Acciones de inversión	-
Acciones de propia cartera	-
Otras reservas de capital	-
Otras reservas de patrimonio	-
Resultados Acumulados	
Resultados Acumulados	4,590,991.50
Resultados de ejercicio	518,498.25
TOTAL DE PATRIMONIO	14,307,489.75
TOTAL DE PASIVOS Y PATRIMONIO	54,021,444.64

DEPOSITO PAKATNAMU E.I.R.L

RUC N° 20131719559

ESTADO DE SITUACION FINANCIERA AL 31 DE MAYO DEL 2019 DESPUES DE PARTICIPACIONES Y DEL IMPUESTO

ACTIVO	
Activo Corriente	
Efectivo y Equivalente al Efectivo	1,954,953.25
Otros activos	-
Cuentas por cobrar comerciales y otras cuentas por cobrar	
Ctas por cob. comer.- terceros	19,952,832.86
Ctas por cob. comer.- relacionadas	34,682.91
Ctas por cob. Pers.,acc,soc.dir y ger	30,574.10
Ctas por cob. Diversas-terceros	424,358.01
Ctas por cob. A entidades relacionadas	385,694.25
(-) Estimacion de cobranza dudosa	-186,992.41
Anticipod.- Serv y otros contratos p anticip.	-
Inventarios	
Mercadería	10,998,541.50
productos terminados	-
Sub prod, desechos y desperdicios	-
Materia prima	-
Existencias por recibir	325,896.58
(-) Dev. De existencias	-
Activos por Impuestos	5,986,923.02
Otros activos no financieros	466,944.54
TOTAL ACTIVO CORRIENTE	40,374,408.81
Activo no Corriente	
Otros activos financieros	673,100.00
Inversiones en sub. Negocios conj y asoci.	-
Cuentas por cobrar comerciales y otras cuentas por cobrar	
ctas por cob. Comerciales	-
Otras ctas por cobrar	-
Ctas por cob a entidades relacionadas	-
Anticipos.-serv y otros contratos p anticip.	-
Propiedades, Planta y Equipo	
Activos adquiridos en arrendamiento financiero	1,425,896.74
Propiedad, Planta y Equipo	20,025,432.30
(-) Dep.activ.arren fin. E IME acum	-7,655,891.25
Activo Intangibles distintos a la Plusvalía	-
(-) Amortizacion de Intangibles	-
Otros activos no financieros	-
TOTAL ACTIVO NO CORRIENTE	14,488,637.79
TOTAL DE ACTIVOS	54,842,848.40

Pasivo corriente	
Otros Pasivos financieros	4,792,116.54
Cuentas por pagar y comerciales y otras cuentas por pagar	
Cuentas por pagar Comerciales - terceros	25,795,413.65
Cuentas por pagar Comerciales - relacionadas	86,851.21
Tributos por pagar	3,058,614.78
Ctas por pagar acc.dir y ger.	2,673,595.15
Ctas por pagar diversas - terceros	82,584.79
Ctas por pagar a Entidades Relacionadas	-
Ingresos diferidos	-
Provisión por Beneficios a los empleados	131,058.59
Otras Provisiones	-
Pasivos por Impuestos a las ganancias	104,275.00
Otros pasivos no financieros	
TOTAL PASIVOS CORRIENTES	38,724,608.71
Pasivo no Corriente	
Otros Pasivos Financieros	3,679,746.25
Cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar	
Cuentas por pagar comerciales - terceros	-
Cuentas por pagar comerciales - relacionadas	-
Tributos por pagar	-
Ctas por pagar acc.dir y ger.	-
Ctas por pagar diversas - terceros	-
Ctas por pagar a Entidades Relacionadas	-
Otros pasivos no financieros	-
TOTAL PASIVOS NO CORRIENTES	3,679,746.25
TOTAL DE PASIVOS	40,404,266.96
Patrimonio	
Capital emitido	9,200,000.00
Primas de emisión	-
Acciones de inversión	-
Acciones de propia cartera	-
Otras reservas de capital	-
Otras reservas de patrimonio	-
Resultados Acumulados	
Resultados Acumulados	4,719,837.97
Resultados de ejercicio	519,852.47
TOTAL DE PATRIMONIO	14,438,880.44
TOTAL DE PASIVOS Y PATRIMONIO	54,842,848.40

DEPOSITO PAKATNAMU E.I.R.L

RUC N° 20131719559

ESTADO DE SITUACION FINANCIERA AL 30 DE JUNIO DEL 2019 DESPUES DE PARTICIPACIONES Y DEL IMPUESTO

ACTIVO	
Activo Corriente	
Efectivo y Equivalente al Efectivo	1,899,483.61
Otros activos	-
Cuentas por cobrar comerciales y otras cuentas por cobrar	
Ctas por cob. comer.- terceros	18,994,351.52
Ctas por cob. comer.- relacionadas	34,682.15
Ctas por cob. Pers.,acc,soc.dir y ger	31,175.14
Ctas por cob. Diversas-terceros	423,144.89
Ctas por cob. A entidades relacionadas	412,874.41
(-) Estimación de cobranza dudosa	-186,992.41
Anticipod.- Serv y otros contratos p anticip.	-
Inventarios	
Mercadería	11,959,417.58
productos terminados	-
Sub prod, desechos y desperdicios	-
Materia prima	-
Existencias por recibir	326,889.73
(-) Desv. De existencias	-
Activos por Impuestos	5,869,962.05
Otros activos no financieros	498,869.66
TOTAL ACTIVO CORRIENTE	40,283,868.83
Activo no Corriente	
Otros activos financieros	673,100.00
Inversiones en sub. Negocios con y asoc.	-
Cuentas por cobrar comerciales y otras cuentas por cobrar	
ctas por cob. Comerciales	-
Otras ctas por cobrar	-
Ctas por cob a entidades relacionadas	-
Anticipos.-serv y otros contratos p anticip.	-
Propiedades, Planta y Equipo	
Activos adquiridos en arrendamiento financiero	1,454,621.25
Propiedad, Planta y Equipo	20,166,782.99
(-) Dep.activ.arren fin. E IIME acum	-7,625,141.28
Activo Intangibles distintos a la Plusvalía	-
(-) Amortización de Intangibles	-
Otros activos no financieros	-
TOTAL ACTIVO NO CORRIENTE	14,888,382.88
TOTAL DE ACTIVOS	64,833,221.29

Pasivo corriente	
Otros Pasivos financieros	4,796,851.82
Cuentas por pagar y comerciales y otras cuentas por pagar	
Cuentas por pagar Comerciales - terceros	25,489,631.11
Cuentas por pagar Comerciales - relacionadas	80,186.50
Tributos por pagar	3,058,614.78
Ctas por pagar acc.dir y ger.	2,770,153.22
Ctas por pagar diversas - terceros	81,659.51
Ctas por pagar a Entidades Relacionadas	-
Ingresos diferidos	-
Provisión por Beneficios a los empleados	131,058.59
Otras Provisiones	-
Pasivos por Impuestos a las ganancias	120,459.55
Otros pasivos no financieros	
TOTAL PASIVOS CORRIENTES	38,628,616.08
Pasivo no Corriente	
Otros Pasivos Financieros	3,699,138.33
Cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar	
Cuentas por pagar comerciales - terceros	-
Cuentas por pagar comerciales - relacionadas	-
Tributos por pagar	-
Ctas por pagar acc.dir y ger.	-
Ctas por pagar diversas - terceros	-
Ctas por pagar a Entidades Relacionadas	-
Otros pasivos no financieros	-
TOTAL PASIVOS NO CORRIENTES	3,699,138.33
TOTAL DE PASIVOS	40,227,763.41
Patrimonio	
Capital emitido	9,200,000.00
Primas de emisión	-
Acciones de inversión	-
Acciones de propia cartera	-
Otras reservas de capital	-
Otras reservas de patrimonio	-
Resultados Acumulados	
Resultados Acumulados	4,984,522.63
Resultados de ejercicio	520,945.25
TOTAL DE PATRIMONIO	14,706,467.88
TOTAL DE PASIVOS Y PATRIMONIO	64,833,221.29

Anexo 5: Estado de Situación Financiera periodo 2020

DEPOSITO PAKATNAMU E.I.R.L

RUC N° 20131719559

ESTADO DE SITUACION FINANCIERA AL 31 DE ENERO DEL 2020 DESPUES DE PARTICIPACIONES Y DEL IMPUESTO

ACTIVO		Pasivo corriente	
Activo Corriente		Otros Pasivos financieros	4,796,183.50
Efectivo y Equivalente al Efectivo	1,945,058.40	Cuentas por pagar y comerciales y otras cuentas por pagar	
Otros activos	-	Cuentas por pagar Comerciales - terceros	26,001,549.15
Cuentas por cobrar comerciales y otras cuentas por cobrar		Cuentas por pagar Comerciales - relacionadas	85,681.24
Ctas por cob. comer. - terceros	18,952,422.15	Tributos por pagar	3,005,896.50
Ctas por cob. comer. - relacionadas	33,494.58	Ctas por pagar acc.dire y ger.	2,601,015.86
Ctas por cob. Pers., acc. soc. dir y ger	30,462.21	Ctas por pagar diversas - terceros	82,039.50
Ctas por cob. Diversas-terceros	426,843.15	Ctas por pagar a Entidades Relacionadas	-
Ctas por cob. A entidades relacionadas	432,588.58	Ingresos diferidos	-
(-) Estimacion de cobranza dudosa	-186,992.41	Provisión por Beneficios a los empleados	131,058.59
Anticipod.- Serv y otros contratos p anticip.	-	Otras Provisiones	-
Inventarios		Pasivos por impuestos a las ganancias	104,952.61
Mercadería	11,958,746.59	Otros pasivos no financieros	
productos terminados	-	TOTAL PASIVOS CORRIENTES	36,808,376.95
Sub prod. desechos y desperdicios	-	Pasivo no Corriente	
Materia prima	-	Otros Pasivos Financieros	3,648,504.58
Existencias por recibir	325,795.57	Cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar	
(-) Desv. De existencias	-	Cuentas por pagar comerciales - terceros	-
Activos por impuestos	5,915,402.52	Cuentas por pagar comerciales - relacionadas	-
Otros activos no financieros	503,982.53	Tributos por pagar	-
TOTAL ACTIVO CORRIENTE	40,337,803.86	Ctas por pagar acc.dire y ger.	-
Activo no Corriente		Ctas por pagar diversas - terceros	-
Otros activos financieros	673,100.00	Ctas por pagar a Entidades Relacionadas	-
Inversiones en sub. Negocios conj y asoc.	-	Otros pasivos no financieros	-
Cuentas por cobrar comerciales y otras cuentas por cobrar		TOTAL PASIVOS NO CORRIENTES	3,648,504.58
ctas por cob. Comerciales	-	TOTAL DE PASIVOS	40,456,881.53
Otras ctas por cobrar	-	Patrimonio	
Ctas por cob a entidades relacionadas	-	Capital emitido	9,200,000.00
Anticipos.-serv y otros contratos p anticip.	-	Primas de emisión	-
Propiedades, Planta y Equipo		Acciones de inversión	-
Activos adquiridos en arrendamiento financiero	1,248,596.25	Acciones de propia cartera	-
Propiedad, Planta y Equipo	21,054,586.00	Otras reservas de capital	-
(-) Dep.activ.arren fin. E IME acum	-7,758,141.55	Otras reservas de patrimonio	-
Activo intangibles distintos a la Plusvalía	-	Resultados Acumulados	
(-) Amortizacion de intangibles	-	Resultados Acumulados	5,333,884.45
Otros activos no financieros	-	Resultados de ejercicio	565,178.58
TOTAL ACTIVO NO CORRIENTE	15,218,140.70	TOTAL DE PATRIMONIO	15,099,063.03
TOTAL DE ACTIVOS	55,555,944.56	TOTAL DE PASIVOS Y PATRIMONIO	55,555,944.56

ACTIVO	
Activo Corriente	
Efectivo y Equivalente al Efectivo	1,856,925.25
Otros activos	-
Cuentas por cobrar comerciales y otras cuentas por cobrar	
Ctas por cob. comer.- terceros	17,954,958.53
Ctas por cob. comer.- relacionadas	34,581.29
Ctas por cob. Pers.,acc,soc.dir y ger	35,482.94
Ctas por cob. Diversas-terceros	420,853.57
Ctas por cob. A entidades relacionadas	390,149.23
(-) Estimacion de cobranza dudosa	-186,992.41
Anticipod.- Serv y otros contratos p anticip.	-
Inventarios	
Mercadería	11,955,801.03
productos terminados	-
Sub prod, desechos y desperdicios	-
Materia prima	-
Existencias por recibir	325,843.58
(-) Desv. De existencias	-
Activos por impuestos	5,942,182.00
Otros activos no financieros	485,015.30
TOTAL ACTIVO CORRIENTE	39,214,810.30
Activo no Corriente	
Otros activos financieros	673,100.00
Inversiones en sub. Negocios conj y asoc.	-
Cuentas por cobrar comerciales y otras cuentas por cobrar	
ctas por cob. Comerciales	-
Otras ctas por cobrar	-
Ctas por cob a entidades relacionadas	-
Anticipos.-serv y otros contratos p anticip.	-
Propiedades, Planta y Equipo	
Activos adquiridos en arrendamiento financiero	1,258,946.26
Propiedad, Planta y Equipo	19,255,482.00
(-) Dep.activ.aren fin. E IME acum	-7,615,843.25
Activo intangibles distintos a la Plusvalía	-
(-) Amortizacion de intangibles	-
Otros activos no financieros	-
TOTAL ACTIVO NO CORRIENTE	13,571,685.01
TOTAL DE ACTIVOS	52,786,495.30

Pasivo corriente	
Otros Pasivos financieros	4,752,165.50
Cuentas por pagar y comerciales y otras cuentas por pagar	
Cuentas por pagar Comerciales - terceros	23,584,792.50
Cuentas por pagar Comerciales - relacionadas	80,149.25
Tributos por pagar	3,008,796.50
Ctas por pagar acc.dire y ger.	2,514,959.63
Ctas por pagar diversas - terceros	81,249.55
Ctas por pagar a Entidades Relacionadas	-
Ingresos diferidos	-
Provisión por Beneficios a los empleados	130,549.10
Otras Provisiones	-
Pasivos por impuestos a las ganancias	105,769.59
Otros pasivos no financieros	
TOTAL PASIVOS CORRIENTES	34,258,431.62
Pasivo no Corriente	
Otros Pasivos Financieros	3,597,146.50
Cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar	
Cuentas por pagar comerciales - terceros	-
Cuentas por pagar comerciales - relacionadas	-
Tributos por pagar	-
Ctas por pagar acc.dire y ger.	-
Ctas por pagar diversas - terceros	-
Ctas por pagar a Entidades Relacionadas	-
Otros pasivos no financieros	-
TOTAL PASIVOS NO CORRIENTES	3,597,146.50
TOTAL DE PASIVOS	37,855,578.12
Patrimonio	
Capital emitido	9,200,000.00
Primas de emisión	-
Acciones de inversión	-
Acciones de propia cartera	-
Otras reservas de capital	-
Otras reservas de patrimonio	-
Resultados Acumulados	
Resultados Acumulados	5,210,739.16
Resultados de ejercicio	520,178.02
TOTAL DE PATRIMONIO	14,930,917.18
TOTAL DE PASIVOS Y PATRIMONIO	52,786,495.30

ACTIVO	
Activo Corriente	
Efectivo y Equivalente al Efectivo	1,519,552.58
Otros activos	-
Cuentas por cobrar comerciales y otras cuentas por cobrar	
Ctas por cob. comer.- terceros	18,544,568.55
Ctas por cob. comer.- relacionadas	32,945.54
Ctas por cob. Pers.,acc,soc.dir y ger	29,480.00
Ctas por cob. Diversas-terceros	425,752.50
Ctas por cob. A entidades relacionadas	305,846.50
(-) Estimacion de cobranza dudosa	-186,992.41
Anticipod.- Serv y otros contratos p anticip.	-
Inventarios	
Mercadería	10,558,384.58
productos terminados	-
Sub prod, desechos y desperdicios	-
Materia prima	-
Existencias por recibir	327,695.74
(-) Desv. De existencias	-
Activos por impuestos	5,847,922.50
Otros activos no financieros	500,961.48
TOTAL ACTIVO CORRIENTE	37,906,117.56
Activo no Corriente	
Otros activos financieros	673,100.00
Inversiones en sub. Negocios conj y asoc.	-
Cuentas por cobrar comerciales y otras cuentas por cobrar	
ctas por cob. Comerciales	-
Otras ctas por cobrar	-
Ctas por cob a entidades relacionadas	-
Anticipos.-serv y otros contratos p anticip.	-
Propiedades, Planta y Equipo	
Activos adquiridos en arrendamiento financiero	1,247,498.14
Propiedad, Planta y Equipo	20,154,793.52
(-) Dep.activ.arenm fn. E IME acum	-7,511,278.20
Activo intangibles distintos a la Plusvalía	-
(-) Amortizacion de intangibles	-
Otros activos no financieros	-
TOTAL ACTIVO NO CORRIENTE	14,564,113.46
TOTAL DE ACTIVOS	52,470,231.02

Pasivo corriente	
Otros Pasivos financieros	4,687,625.15
Cuentas por pagar y comerciales y otras cuentas por pagar	
Cuentas por pagar Comerciales - terceros	25,911,545.59
Cuentas por pagar Comerciales - relacionadas	80,921.50
Tributos por pagar	3,005,841.25
Ctas por pagar acc.dir y ger.	2,405,982.20
Ctas por pagar diversas - terceros	81,499.20
Ctas por pagar a Entidades Relacionadas	-
Ingresos diferidos	-
Provisión por Beneficios a los empleados	120,541.15
Otras Provisiones	-
Pasivos por impuestos a las ganancias	104,581.50
Otros pasivos no financieros	
TOTAL PASIVOS CORRIENTES	36,398,537.54
Pasivo no Corriente	
Otros Pasivos Financieros	3,451,528.25
Cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar	
Cuentas por pagar comerciales - terceros	-
Cuentas por pagar comerciales - relacionadas	-
Tributos por pagar	-
Ctas por pagar acc.dir y ger.	-
Ctas por pagar diversas - terceros	-
Ctas por pagar a Entidades Relacionadas	-
Otros pasivos no financieros	-
TOTAL PASIVOS NO CORRIENTES	3,451,528.25
TOTAL DE PASIVOS	39,850,065.79
Patrimonio	
Capital emitido	9,200,000.00
Primas de emisión	-
Acciones de inversión	-
Acciones de propia cartera	-
Otras reservas de capital	-
Otras reservas de patrimonio	-
Resultados Acumulados	
Resultados Acumulados	2,904,480.01
Resultados de ejercicio	515,685.22
TOTAL DE PATRIMONIO	12,620,165.23
TOTAL DE PASIVOS Y PATRIMONIO	52,470,231.02

ACTIVO	
Activo Corriente	
Efectivo y Equivalente al Efectivo	725,486.22
Otros activos	-
Cuentas por cobrar comerciales y otras cuentas por cobrar	
Clas por cob. comer.- terceros	18,544,568.55
Clas por cob. comer.- relacionadas	32,945.54
Clas por cob. Pers., acc. soc. dir y ger	29,480.00
Clas por cob. Diversas-terceros	425,752.50
Clas por cob. A entidades relacionadas	305,846.50
(-) Estimacion de cobranza dudosa	-186,992.41
Anticipod.- Serv y otros contratos p anticip.	-
Inventarios	
Mercadería	10,558,384.58
productos terminados	-
Sub prod., desechos y desperdicios	-
Materia prima	-
Existencias por recibir	327,695.74
(-) Desv. De existencias	-
Activos por impuestos	5,847,922.50
Otros activos no financieros	500,961.48
TOTAL ACTIVO CORRIENTE	37,112,051.20
Activo no Corriente	
Otros activos financieros	673,100.00
Inversiones en sub. Negocios conj y asoc.	-
Cuentas por cobrar comerciales y otras cuentas por cobrar	
ctas por cob. Comerciales	-
Otras ctas por cobrar	-
Clas por cob a entidades relacionadas	-
Anticipos.-serv y otros contratos p anticip.	-
Propiedades, Planta y Equipo	
Activos adquiridos en arrendamiento financiero	1,247,498.14
Propiedad, Planta y Equipo	20,154,793.52
(-) Dep.activ.aren fin. E IME acum	-7,511,278.20
Activo intangibles distintos a la Plusvalía	-
(-) Amortizacion de intangibles	-
Otros activos no financieros	-
TOTAL ACTIVO NO CORRIENTE	14,564,113.46
TOTAL DE ACTIVOS	51,676,164.66

Pasivo corriente	
Otros Pasivos financieros	4,687,625.15
Cuentas por pagar y comerciales y otras cuentas por pagar	
Cuentas por pagar Comerciales - terceros	25,911,545.59
Cuentas por pagar Comerciales - relacionadas	70,558.20
Tributos por pagar	2,084,551.20
Clas por pagar acc.dir y ger.	2,405,982.13
Clas por pagar diversas - terceros	80,158.50
Clas por pagar a Entidades Relacionadas	-
Ingresos diferidos	-
Provisión por Beneficios a los empleados	11,054.25
Otras Provisiones	-
Pasivos por impuestos a las ganancias	100,581.50
Otros pasivos no financieros	-
TOTAL PASIVOS CORRIENTES	35,352,056.52
Pasivo no Corriente	
Otros Pasivos Financieros	3,426,845.25
Cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar	
Cuentas por pagar comerciales - terceros	-
Cuentas por pagar comerciales - relacionadas	-
Tributos por pagar	-
Clas por pagar acc.dir y ger.	-
Clas por pagar diversas - terceros	-
Clas por pagar a Entidades Relacionadas	-
Otros pasivos no financieros	-
TOTAL PASIVOS NO CORRIENTES	3,426,845.25
TOTAL DE PASIVOS	38,778,901.77
Patrimonio	
Capital emitido	9,200,000.00
Primas de emisión	-
Acciones de inversión	-
Acciones de propia cartera	-
Otras reservas de capital	-
Otras reservas de patrimonio	-
Resultados Acumulados	
Resultados Acumulados	3,666,678.39
Resultados de ejercicio	30,584.50
TOTAL DE PATRIMONIO	12,897,262.89
TOTAL DE PASIVOS Y PATRIMONIO	51,676,164.66

ACTIVO		Pasivo corriente	
Activo Corriente		Otros Pasivos financieros	4,687,625.15
Efectivo y Equivalente al Efectivo	42,945.60	Cuentas por pagar y comerciales y otras cuentas por pagar	
Otros activos	-	Cuentas por pagar Comerciales - terceros	29,911,545.59
Cuentas por cobrar comerciales y otras cuentas por cobrar		Cuentas por pagar Comerciales - relacionadas	70,558.20
Ctas por cob. comer.- terceros	18,544,568.55	Tributos por pagar	84,256.12
Ctas por cob. comer.- relacionadas	32,945.54	Ctas por pagar acc.dire y ger.	405,684.50
Ctas por cob. Pers.,acc,soc.dir y ger	29,480.00	Ctas por pagar diversas - terceros	80,158.50
Ctas por cob. Diversas-terceros	425,752.50	Ctas por pagar a Entidades Relacionadas	-
Ctas por cob. A entidades relacionadas	305,846.50	Ingresos diferidos	-
(-) Estimacion de cobranza dudosa	-186,992.41	Provisión por Beneficios a los empleados	10,549.36
Anticipod.- Serv y otros contratos p anticip.	-	Otras Provisiones	-
Inventarios		Pasivos por impuestos a las ganancias	100,581.50
Mercadería	10,558,384.58	Otros pasivos no financieros	
productos terminados	-	TOTAL PASIVOS CORRIENTES	35,350,958.92
Sub prod, desechos y desperdicios	-	Pasivo no Corriente	
Materia prima	-	Otros Pasivos Financieros	3,426,845.25
Existencias por recibir	327,695.74	Cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar	
(-) Desv. De existencias	-	Cuentas por pagar comerciales - terceros	-
Activos por impuestos	5,847,922.50	Cuentas por pagar comerciales - relacionadas	-
Otros activos no financieros	500,961.48	Tributos por pagar	-
TOTAL ACTIVO CORRIENTE	36,429,510.58	Ctas por pagar acc.dire y ger.	-
Activo no Corriente		Ctas por pagar diversas - terceros	-
Otros activos financieros	673,100.00	Ctas por pagar a Entidades Relacionadas	-
Inversiones en sub. Negocios conj y asoc.	-	Otros pasivos no financieros	-
Cuentas por cobrar comerciales y otras cuentas por cobrar		TOTAL PASIVOS NO CORRIENTES	3,426,845.25
ctas por cob. Comerciales	-	TOTAL DE PASIVOS	38,777,804.17
Otras ctas por cobrar	-	Patrimonio	
Ctas por cob a entidades relacionadas	-	Capital emitido	9,200,000.00
Anticipos.-serv y otros contratos p anticip.	-	Primas de emisión	-
Propiedades, Planta y Equipo		Acciones de inversión	-
Activos adquiridos en arrendamiento financiero	1,247,498.14	Acciones de propia cartera	-
Propiedad, Planta y Equipo	20,154,793.52	Otras reservas de capital	-
(-) Dep.activ.arren fin. E IME acum	-7,511,278.20	Otras reservas de patrimonio	-
Activo intangibles distintos a la Plusvalía	-	Resultados Acumulados	
(-) Amortizacion de intangibles	-	Resultados Acumulados	2,980,694.37
Otros activos no financieros	-	Resultados de ejercicio	35,125.50
TOTAL ACTIVO NO CORRIENTE	14,564,113.46	TOTAL DE PATRIMONIO	12,215,819.87
TOTAL DE ACTIVOS	50,993,624.04	TOTAL DE PASIVOS Y PATRIMONIO	50,993,624.04

ACTIVO	
Activo Corriente	
Efectivo y Equivalente al Efectivo	82,695.25
Otros activos	-
Cuentas por cobrar comerciales y otras cuentas por cobrar	
Ctas por cob. comer.- terceros	18,544,568.55
Ctas por cob. comer.- relacionadas	32,945.54
Ctas por cob. Pers.,acc,soc.dir y ger	29,480.00
Ctas por cob. Diversas-terceros	425,752.50
Ctas por cob. A entidades relacionadas	305,846.50
(-) Estimación de cobranza dudosa	-186,992.41
Anticipod.- Serv y otros contratos p anticip.	-
Inventarios	
Mercadería	11,548,634.25
productos terminados	-
Sub prod, desechos y desperdicios	-
Materia prima	-
Existencias por recibir	325,691.50
(-) Desv. De existencias	-
Activos por impuestos	5,847,922.50
Otros activos no financieros	500,961.48
TOTAL ACTIVO CORRIENTE	37,457,505.66
Activo no Corriente	
Otros activos financieros	673,100.00
Inversiones en sub. Negocios conj y asoc.	-
Cuentas por cobrar comerciales y otras cuentas por cobrar	
ctas por cob. Comerciales	-
Otras ctas por cobrar	-
Ctas por cob a entidades relacionadas	-
Anticipos.-serv y otros contratos p anticip.	-
Propiedades, Planta y Equipo	
Activos adquiridos en arrendamiento financiero	1,247,498.14
Propiedad, Planta y Equipo	20,154,793.52
(-) Dep.activ.arren fin. E IME acum	-7,511,278.20
Activo intangibles distintos a la Plusvalía	-
(-) Amortizacion de intangibles	-
Otros activos no financieros	-
TOTAL ACTIVO NO CORRIENTE	14,564,113.46
TOTAL DE ACTIVOS	52,021,619.12

Pasivo corriente	
Otros Pasivos financieros	4,687,625.15
Cuentas por pagar y comerciales y otras cuentas por pagar	
Cuentas por pagar Comerciales - terceros	30,911,545.59
Cuentas por pagar Comerciales - relacionadas	70,558.20
Tributos por pagar	86,941.25
Ctas por pagar acc.dir y ger.	405,684.50
Ctas por pagar diversas - terceros	80,158.50
Ctas por pagar a Entidades Relacionadas	-
Ingresos diferidos	-
Provisión por Beneficios a los empleados	10,549.36
Otras Provisiones	-
Pasivos por impuestos a las ganancias	100,581.50
Otros pasivos no financieros	
TOTAL PASIVOS CORRIENTES	36,353,644.05
Pasivo no Corriente	
Otros Pasivos Financieros	3,426,845.25
Cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar	
Cuentas por pagar comerciales - terceros	-
Cuentas por pagar comerciales - relacionadas	-
Tributos por pagar	-
Ctas por pagar acc.dir y ger.	-
Ctas por pagar diversas - terceros	-
Ctas por pagar a Entidades Relacionadas	-
Otros pasivos no financieros	-
TOTAL PASIVOS NO CORRIENTES	3,426,845.25
TOTAL DE PASIVOS	39,780,489.30
Patrimonio	
Capital emitido	9,200,000.00
Primas de emisión	-
Acciones de inversión	-
Acciones de propia cartera	-
Otras reservas de capital	-
Otras reservas de patrimonio	-
Resultados Acumulados	
Resultados Acumulados	2,654,178.27
Resultados de ejercicio	386,951.55
TOTAL DE PATRIMONIO	12,241,129.82
TOTAL DE PASIVOS Y PATRIMONIO	52,021,619.12