



UNIVERSIDAD CÉSAR VALLEJO

**FACULTAD DE CIENCIAS EMPRESARIALES
ESCUELA PROFESIONAL DE CONTABILIDAD**

**Efecto de la recesión económica en el capital de trabajo de las
empresas del sector industrial, Perú, 2020**

**TESIS PARA OBTENER EL TÍTULO PROFESIONAL DE:
CONTADOR PÚBLICO**

AUTORA:

Quispe Riveros, Lilian Luz (ORCID:0000-0001-9533-799X)

ASESOR:

Mgtr. Baldarrago Baldarrago, Jorge Luis Anibal (ORCID:0000-0002-7051-2234)

LÍNEA DE INVESTIGACIÓN:

Finanzas

LIMA-PERÚ

2020

Dedicatoria

A mis padres por su esfuerzo y apoyo incondicional por su paciencia y comprensión, por enseñarme los valores que hoy me sirven para hacer realidad mis objetivos.

A mis hijos Leonardo y Luz Marina por ser mi mayor aliento e inspiración para seguir adelante.

Agradecimiento

A Dios por darme la vida, la salud, la abundancia, por guiarme en la adversidad y cuidar mis pasos.

A mi familia por su apoyo constante y por ser un gran ejemplo de perseverancia.

A los profesores de la Escuela de Contabilidad por haber contribuido a forjar mi desarrollo profesional.

Índice de contenidos

Carátula.....	i
Dedicatoria.....	ii
Agradecimiento.....	iii
Índice de contenidos.....	iv
Índice de tablas	v
RESUMEN.....	vi
ABSTRACT	vii
I. INTRODUCCIÓN.....	1
II. MARCO TEÓRICO	5
III. METODOLOGÍA	14
3.1. Tipo y diseño de investigación.....	14
3.2. Variables y operacionalización.....	14
3.3. Población, muestra y muestreo.....	15
3.4. Técnicas e instrumentos de recolección de datos	16
3.5. Procedimientos	16
3.6. Métodos de análisis de datos.....	17
3.7. Aspectos éticos.....	17
IV. RESULTADOS.....	18
V. DISCUSIÓN.....	28
VI. CONCLUSIONES	32
VII. RECOMENDACIONES.....	33
REFERENCIAS.....	34
ANEXOS	39

Índice de tablas

Tabla 1. Variación del periodo promedio de inventario.....	18
Tabla 2. Variación del periodo promedio de cobro	19
Tabla 3. Variación del periodo promedio de pago	20
Tabla 4. Prueba de normalidad para periodo promedio de inventario	21
Tabla 5. Prueba de Wilcoxon para periodo promedio de inventario	22
Tabla 6. Prueba de normalidad para periodo promedio de cobro.....	23
Tabla 7. Prueba de Wilcoxon para periodo promedio de cobro.....	24
Tabla 8. Prueba de normalidad para periodo promedio de pago.....	25
Tabla 9. Prueba de Wilcoxon para periodo promedio de pago.....	26

RESUMEN

El objetivo de la presente investigación fue determinar el efecto de la recesión económica en el capital de trabajo de dos empresas dedicadas al sector industrial del periodo 2019 al 2020. Esta tesis es cuantitativa, aplicada, no experimental. La muestra estuvo conformada por 2 empresas del sector industrial que cotizan en la Bolsa de Valores de Lima. Los instrumentos de recolección de datos fueron los estados financieros trimestrales: estado de situación financiera y estado de resultado. El análisis de los datos se realizó a través del cálculo de los componentes del capital de trabajo y una prueba de diferencia de medias. Se concluyó que la recesión económica no afectó al periodo promedio de inventario ($p > 0.05$), periodo promedio de cobro ($p > 0.05$) y la recesión económica afectó al periodo promedio de pago ($p < 0.05$) en las empresas del sector industrial, esto debido a la suspensión de sus actividades de producción como consecuencia de la recesión económica por pandemia COVID-19.

Palabras claves: recesión económica, capital de trabajo, empresas, sector industrial.

ABSTRACT

The objective of this research was to determine the effect of the economic recession on the working capital of two companies dedicated to the industrial sector from 2019 to 2020. This thesis is quantitative, applied, not experimental. The sample consisted of 2 companies from the industrial sector that are listed on the Lima Stock Exchange. The data collection instruments were the quarterly financial statements: statement of financial position and income statement. The analysis of the data was carried out through the calculation of the components of the working capital and a test of difference of means. It was concluded that the economic recession did not affect the average inventory period ($p>0.05$), the average collection period ($p>0.05$) and the economic recession affected the average payment period ($p<0.05$) in companies in the industrial sector, this due to the suspension of its production activities as a consequence of the economic recession due to the COVID-19 pandemic.

Keywords: economic recession, working capital, companies, industrial sector.

I. INTRODUCCIÓN

La veloz y perturbadora propagación de la COVID-19 ha ocasionado un impacto sin precedentes en el crecimiento multidimensional en las poblaciones de todos los países. Los efectos de la pandemia han causado estragos en todo el mundo y provocado un grave retroceso en los resultados del desarrollo conseguidos durante décadas, sobre todo en el ámbito económico. Según el informe del Banco Mundial (2020), la pandemia debido a la COVID-19, ha tenido un incalculable impacto en todo el mundo y ha ocasionado recesión económica en diversos países. El Fondo Monetario Internacional (FMI, 2020) predice una contracción del 5,2 % en el producto bruto interno a nivel de todo el planeta a finales de 2020, lo que forma la recesión mundial más aguda que haya ocurrido en muchos decenios.

Asimismo, según informes de la Comisión Económica para América Latina y el Caribe (CEPAL, 2020) la colisión externa como la interna se han agravado, la región experimentará un declive del producto interno bruto (PIB) de -9,1% en 2020, con aminoraciones de -9,4% en Sudamérica, -8,4% en Centroamérica y México y -7,9% para el Caribe.

Además, de acuerdo Sociedad Nacional de Industrias (SIN, 2020) la industria es un sector primordial para el acrecentamiento del Perú, al suscitar valor agregado, innovación, cadena productiva y trabajo formal; la manufactura equivale al 16.5% del PBI, aportando mayor beneficio a la producción nacional, suscitando el 11% del empleo y el 15% de las exportaciones, el PBI de la nación se redujo 16% en marzo del año en curso. En la coyuntura expuesta, las empresas del sector industrial requieren, más que nunca, de capital de trabajo para superar el desfase de tiempo entre pagos e ingresos, que introduce la financiación del capital circulante como un canal complementario para conectar lo real y los sectores financieros.

La presente investigación se realizó en dos empresas del sector industrial que cotizan en la Bolsa de Valores de Lima, un sector afectado directamente por la recesión económica, consecuencia de la pandemia debido a la COVID-19. Al suspenderse las actividades administrativas rutinarias, estas empresas vienen experimentando la interrupción de su proceso productivo al disminuir su ciclo de rotación a corto plazo asociados con componentes de

capital de trabajo como: el inventario, las cuentas por pagar y las cuentas por cobrar, trayendo esto como consecuencia el retraso de pagos de remuneraciones, proveedores, obligaciones financieras, etc. Por ello, surge la necesidad de contar con capital de trabajo eficiente para el ciclo operativo de estas empresas.

La presente investigación procura resolver el subsiguiente problema general: ¿Cuál es el efecto de la recesión económica provocada por la pandemia de COVID -19 en el capital de trabajo de las empresas del sector industrial de Perú en el 2020? Los problemas específicos son: ¿Cuál es el efecto de la recesión económica provocada por la pandemia de la COVID -19 en el periodo promedio de inventario de las empresas del sector industrial de Perú en el 2020? Asimismo, ¿Cuál es el efecto de la recesión económica provocada por la pandemia de la COVID -19 en el periodo promedio de cobro de las empresas del sector industrial de Perú en el 2020? Finalmente, ¿Cuál es el efecto de la recesión económica provocada por la pandemia de la COVID -19 en periodo promedio de pago de las empresas del sector industrial de Perú en el 2020?

El estudio se justifica, a nivel social, debido a que contribuirá con la sociedad empresarial en la búsqueda del mejoramiento continuo en lo que se refiere al capital de trabajo que, a efecto de la recesión económica, ha ocasionado que la liquidez de muchas empresas esté mermando. Puesto que, actualmente, muchos empresarios están concentrados en el aquí y ahora; en la capacidad de adquirir recursos que se necesitan; la estabilidad laboral; el impacto financiero en los empleadores, clientes y socios. Actualmente, la orientación para muchos empresarios es la perduración, ante todo, así como, la restricción de daños. En el nivel económico de esta investigación se analiza el capital de trabajo bajo los ratios de la gestión de capital de trabajo en cuanto a la inversión de su activo circulante que le permita mantener el proceso de producción en las empresas industriales para su puesta en marcha. En el nivel práctico el presente estudio se basa en identificar algunos índices financieros para optimizar el capital de trabajo, y, que estas puedan beneficiar al rendimiento de la empresa a través de la estructuración de una adecuada gestión de la inversión que facilite la evaluación de la actividad económica de los activos circulantes que posee la empresa, reflejando su liquidez y rentabilidad mediante el análisis de del capital de trabajo. Este estudio reflejará la importancia del

análisis de la gestión del capital de trabajo puesto que son trascendentales para medir la salud financiera y la liquidez en periodos reducidos de una empresa, si una empresa puede pagar sus deudas en un año. Los activos corrientes son bienes tangibles e intangibles que posee una empresa y que pueden convertirse en efectivo. Esto implica cuentas corrientes y de ahorro, cuentas por cobrar, inventario, bonos, fondos mutuos y acciones. Los pasivos corrientes son las deudas y los gastos en los que ha caído la empresa durante un año (o un ciclo económico). Esto incluye todo, desde alquiler, servicios públicos y suministros hasta cuentas por pagar, impuestos sobre la renta acumulada, salarios y dividendos por pagar. El aspecto metodológico de este estudio podría servir de base para realizar futuras investigaciones bajo este mismo esquema; así como, realizar comparaciones y análisis temporales en otros tiempos y/o contextos, así también, evaluaciones con temáticas similares al ciclo económico de una empresa. (Hernández et al., 2014) indica la importancia del estudio mostrando las razones del porqué y el para qué del estudio con un propósito planteado.

Por consiguiente, se tiene como objetivo general : Determinar el efecto de la recesión económica provocada por la pandemia de COVID-19 en el capital de trabajo de las empresas del sector industrial de Perú en el 2020 y los objetivos específicos son: Analizar el efecto de la recesión económica provocada por la pandemia de la COVID-19 en el periodo promedio de inventario de las empresas del sector industrial de Perú en el 2020, Examinar el efecto de la recesión económica provocada por la pandemia de la COVID -19 en el periodo promedio de cobro de las empresas del sector industrial de Perú en el 2020 y Estudiar el efecto de la recesión económica provocada por la pandemia de la COVID -19 en periodo promedio de pago de las empresas del sector industrial de Perú en el 2020.

De este modo se procura demostrar la hipótesis general: La recesión económica provocada por la pandemia de la COVID-19 afecta de forma negativa el capital de trabajo de las empresas del sector industrial de Perú en el 2020, y las hipótesis específicas: La recesión económica provocada por la pandemia de la COVID-19 afecta de forma negativa el periodo promedio de inventario de las empresas del sector industrial de Perú en el 2020, La recesión económica provocada por la pandemia de la COVID-19 afecta de forma negativa el periodo promedio de cobro de las empresas del sector industrial de Perú en el 2020, y,

La recesión económica provocada por la pandemia de la COVID-19 afecta de forma negativa el periodo promedio de pago de las empresas del sector industrial de Perú en el 2020.

II. MARCO TEÓRICO

Los antecedentes principales para la investigación son:

(Mohammeda et al., 2020) estudiaron las consecuencias positivas y negativas del COVID-19 sobre la economía global y los ecosistemas en el ciclo económico; la investigación consiste en una descripción general que ofrece perspectivas sobre cómo se puede asumir la crisis económica como una oportunidad para encaminarse hacia una economía más resiliente. En el estudio se destaca la insensatez ambiental del modelo económico de "extracción, producción, uso y descarga" de flujos de materiales y energía. Así también, tocan temas críticos como el vínculo entre contaminación ambiental, transporte e industrialización. Los resultados reflejan que el Impacto positivo de la situación de emergencia por la pandemia a causa del COVID-19, es que ha mejorado la calidad del aire debido al bloqueo de las actividades industriales, lo que redujo la contaminación; por otro lado, el Impacto macroeconómico negativo de la pandemia debido al COVID-19 ha distorsionado los supuestos operativos del mundo, revelando la falta de resiliencia del modelo económico para responder a la crisis, resalta el riesgo sobre las cadenas globales de suministro y producción afectando directamente en el empleo debido al cierre y restricciones fronterizas.

(Khurama et al., 2020) desarrollaron una investigación en la que plantean una visión holística de la sostenibilidad de la cadena de suministro como resultado de la pandemia a causa COVID-19; se trata de un plan holístico y resiliente para la protección, la reactivación y el crecimiento de las empresas en la India a fin de garantizar la supervivencia de las empresas en la era posterior a la pandemia. Utilizo un enfoque basado en la técnica del Proceso de Jerarquía Analítica (AHP) que consiste en cuatro niveles jerárquicos del proceso de decisión. Los autores esperan, con optimismo, que las sociedades globales puedan superar la pandemia y que surja con nuevas normas, nuevos estilos de vida y nuevas herramientas para anticipar y hacer frente a crisis futuras. Los resultados describen las ponderaciones de prioridad local de variados factores por el enfoque AHP, Según los cálculos, se encontró que el factor "Papel de la gobernanza" recibió el mayor peso. El "papel de la gobernanza" es clave en el desarrollo e implementación de políticas para reactivar la economía mediante la

reconstrucción de las industrias. Pero también hay muchos otros aspectos que deben ser dirigidos a transitar eficazmente hacia una sociedad más resiliente, equitativa y sostenible frente a interrupciones de la pandemia actual y responder de manera eficaz en la implementación de una sociedad que sea plenamente comprometidos con la búsqueda de revertir los cambios climáticos y otras crisis que se produjeron para determinar la importancia relativa de estos factores y subfactores para ayudar a reconstruir con éxito las industrias en la era de la pandemia posterior al COVID-19.

(Abdullah et al., 2020) evaluaron el efecto de las enfermedades infecciosas contagiosas, específicamente el virus COVID-19, en el mercado de valores. Para investigar el efecto de esta pandemia en el rendimiento de las acciones, emplearon un enfoque de regresión de panel utilizando dos mediciones: (1) crecimiento diario en el total de casos confirmados y (2) crecimiento diario en el total de decesos ocasionados por el COVID-19. Los resultados proporcionaron evidencia de un efecto negativo significativo de ambas mediciones sobre la rentabilidad de las acciones en todas las empresas incluidas en el índice Hang Seng y la Bolsa de Valores de Shanghai; Se puede ver que la rentabilidad máxima diaria de stock durante el período es 44% y el mínimo es -17%. El más alto el crecimiento del total diario de casos confirmados es del 53,7% y el más alto el crecimiento del total diario de casos de muerte causados por COVID-19 es del 100%. La emergencia por COVID-19 ha afectado la inversión y entorno empresarial en China.

(Kumar et al., 2020) realizaron una investigación que buscó identificar los desafíos que enfrentan las empresas de fabricación y servicios en épocas de pandemia por COVID-19, El estudio presenta una idea pionera para enfrentar a la situación de emergencia en el ámbito empresarial latente, así como para crear un plan de contingencia que permita controlar y innovar eventos venideros de carácter similar. Este artículo también analizó la perspectiva de sostenibilidad del proceso productivo y el consumo de diversos bienes y servicios durante y después de una pandemia. Una de las observaciones que propone es que el sistema de producción necesita revivir y buscar el abastecimiento adecuado de las materias primas. La segunda, observación se refiere a cómo las organizaciones empresariales deben tratar de gestionar la fuerza laboral segura y protegida. En tercer lugar, esta investigación se centra en la gestión de inventario debido a

la pandemia, no hay demanda y viceversa. En cuarto lugar, los autores hicieron una clara recomendación de utilizar la digitalización en la era pandémica ya que mejora el distanciamiento social y bienestar social. Este documento de opinión recomendó diversas estrategias para mejorar la resiliencia y sostenibilidad del proceso productivo y logístico.

(Kim y Thomas, 2020) estudiaron las reacciones del mercado a corto plazo de las acciones estadounidenses y europeas durante el comienzo de la pandemia por COVID-19. Se trata de un estudio de eventos documentales, partieron de la premisa: “las acciones reaccionan de manera negativa significativamente al anuncio de la primera muerte en un país determinado”. Los resultados sugieren que los anuncios de medidas de políticas fiscales específicas de cada país afectan negativamente la rentabilidad de las acciones; las medidas de política monetaria tienen el potencial de calmar los mercados. Estas reacciones se intensifican o atenúan por las características específicas de la empresa, como los activos tangibles, la liquidez y las posiciones institucionales.

(Stubbs et al., 2020) efectuaron una investigación que tuvo dos objetivos: Primero, examinar las promesas de políticas recientes sobre la expansión de la red de seguridad financiera mundial y la comparación con los recursos disponibles antes de la pandemia. En segundo lugar, presenta datos que ofrecen una visión inicial de lo que han estado haciendo el FMI y las RFA: ¿qué países se han beneficiado, qué nivel de financiamiento se ha aprobado y en qué condiciones? Se basó en los pronunciamientos oficiales de estas instituciones y en conjuntos de datos de actividades crediticias recientemente desarrollados. Presentó datos del financiamiento del FMI de los países aprobado entre el 2 de marzo y el 31 de julio de 2020, como porcentaje del PIB y en monto absoluto.

(Kawakibi y Hadiwidjojo, 2019) la presente investigación procura inspeccionar la consecuencia entre la gestión del capital de trabajo y valor de las entidades cementeras que cotizan en el Bolsa de Valores de Indonesia en el lapso 2012- 2017, tanto directa como indirectamente a través de la rentabilidad. Este estudio fue realizado mediante un enfoque cuantitativo. utilizó el método de muestra saturada. Para el análisis y prueba de hipótesis se utilizó Partial Least Square (PLS) luego pruebas múltiples para variables de rentabilidad como mediación. Los resultados muestran que el capital de trabajo se gestiona de

forma muy eficaz y que también puede mejorar el rendimiento financiero, por ejemplo, para aumentar el valor de la entidad. Los resultados de las pruebas de mediación mostraron que la rentabilidad son los mediadores se afectan positivamente entre la gestión del capital de trabajo y el valor de la empresa. Esto explica que la gestión del capital de trabajo puede aumentar las ganancias generadas por la empresa, por lo que el valor de la empresa también aumenta, razón por la que, eventualmente, los inversores responden positivamente.

(Mukt ,2020) llevó a cabo un estudio en la que planteó la vinculación entre la gestión del capital de trabajo y el inventario en el rubro farmacéutico, el inventario en relaciona a los activos totales, el capital de la red, la facturación y el período de tenencia. En ella, evalúa el efecto de la gestión de inventario en el capital de trabajo en el sector farmacéutico. En los resultados se evidencia una vinculación relevante entre la gestión del capital de trabajo y el inventario. El inventario no es el único componente más importantes de la gestión del capital de trabajo; la gestión eficaz del inventario también impacta positivamente el capital de trabajo en una correlación y significancia con un valor de x igual a 1,92, lo que muestra una relación positiva entre el IHP y CCC. El valor de P es 0.04, que es inferior que el nivel de significancia 0.05. En consecuencia, La hipótesis demuestra ser verdadera y correcta, ya que existe una relación significativa entre Inventario y manejo de capital de trabajo.

(Issouf et al., 2020) realizaron un estudio en el cual analizaron el comportamiento cíclico del coeficiente de capital utilizando una muestra de instituciones micro financieras de 2001 a 2014. A partir del cual dieron a conocer una relación negativa entre las ratios capital-activo y los indicadores del ciclo económico. Esta relación concierne principalmente a instituciones reguladas con fines de lucro, y está impulsada por ajustes tanto del lado de los activos como del nivel de capital. Finalmente se identificó el canal de crédito (ratio préstamo-activo) Como principal mecanismo para explicar estas variaciones cíclicas.

(Gaurav, 2019) investigó el alcance de la flexibilidad a corto plazo en las decisiones de gestión del capital de trabajo a partir de la comparación de literatura pasadas; asimismo, analiza el capital de trabajo de asignaciones en diferentes industrias a lo largo del tiempo; así también, mide los índices de gestión de capital de trabajo, específicamente, en las industrias con asignaciones

de capital de trabajo relativamente más altas o más bajas con período de tiempo prolongado (mayor a 15 años). En este artículo, se encontró una amplia distribución de empresas asignaciones al capital de trabajo dentro de las industrias, excluyendo el uso del capital de trabajo como herramienta táctica para la creación de valor.

(Ponce et al., 2020) tuvo como objetivo analizar el impacto basado a los elementos del capital de trabajo en el coste de las entidades en el Perú enumeradas en la Bolsa de Valores de Lima (BVL) en el lapso 2010-2018. Este estudio tiene un enfoque cuantitativo por medio de un análisis utilizando el modelo datos de panel que a partir de ello concluye que el Rubro Manufactura tiene una relación significativa positiva entre la fase medio de pago con el valor de la organización medido con el ROE; así también, menciona correspondencia negativa entre el ciclo de conversión de efectivo y el valor de la empresa calculado con el ROE. En el Sector Minería e Hidrocarburos, el periodo de conversión de inventarios con el valor de la empresa medido a través del ROA se tiene que la correspondencia es positiva, además, el ciclo de conversión de efectivo y el valor de la empresa medido con ROE da como resultado una correlación positiva. Finalmente, no se encuentra relación estadísticamente significativa entre las variables independientes y el valor de la empresa en el Sector Agroindustrial.

El análisis de este estudio se fundamente en las siguientes teorías:

(Pakdel y Ashrafi, 2019) las recesiones y crisis económicas conceden gran importancia a la liquidez y se centran en las condiciones del capital de trabajo. Por su parte, Hernández y Macías (2018) estudiar la recesión económica ha sido de gran importancia durante toda la historia económica, la necesidad de conocer la causa de esta y llegar a diferentes teorías del ciclo económico ha ocupado el tiempo de muchos estudiosos sobre el tema. La recesión económica provocada por la pandemia por COVID -19 ha desencadenado el más grande colapso social y económico después del crash de los años treinta, se trata de una crisis de gran coyuntura, primero, por el nivel de la urgencia sanitaria y sus efectos a nivel mundial; segundo, debido al desasosiego relacionado a la prolongación de la emergencia de salud y por la paralización masiva de la oferta y la demanda en todo el planeta; tercero, por el rol de la política económica y

pública que quiere, por un lado, reactivar la demanda agregada, y, por otro, minimizar la curva de contagio y las consecuencias de la recesión mundial, está entendida como la desaceleración de la actividad económica. Esto significa que los países no alcanzan el equilibrio financiero ni el crecimiento económico; Por ello, los mercados financieros, la industria y la política globalizada ha llevado a un aumento de la transferencia de capital a través de las fronteras.

La economía ha disminuido a efecto de las medidas sanitarias consecuencia de la pandemia debido al COVID-19, las empresas por su parte se han visto perjudicadas en sus ingresos, capital de trabajo y su nivel de inversión. Así también, el cierre de las empresas ha originado afectos sobre la oferta. Por otro lado, estas requieren capital de trabajo para superar el desfase de tiempo entre pagos e ingresos (Hernández, 2020).

Respecto al capital de trabajo, es el dinero indispensable para cubrir los gastos operacionales de una empresa como: los activos disponibles de rápida conversión en efectivo para la sostenibilidad de la actividad de una empresa se hacen inevitable para la ejecución de una entidad, la necesidad de una gestión positiva de sus activos para eliminar congestión en su ciclo operativo en la generación de liquidez (Muñoz, Bermúdez y Ares, 2020). El análisis financiero define el capital de trabajo como la diferencia entre el activo corriente y el pasivo corriente, considerada como una herramienta para generar liquidez que se compone por tres elementos: inventario, cuentas por cobrar y cuentas por pagar (Apaza, 2017).

La Insuficiencia en la gestión del capital de trabajo en las empresas; es decir, la falta de liquidez para financiar operaciones diarias, ocasiona que la entidad no pueda ejecutar sus actividades usuales, por ende, no puede generar valor adicional. Una disminución drástica de capital de trabajo es el comienzo de dificultad financiera en una entidad, puesto que la falta de liquidez trae inconvenientes primordialmente en los proveedores, por el incumplimiento en los pagos lo cual a su vez acarrea desabastecimiento de inventarios. Con el propósito de evitar entorpecimientos ocasionados por insuficiencia de liquidez, será de vital importancia sostener un equilibrio concreto entre los activos y los pasivos circulantes. Para la administración del capital de trabajo debe tenerse en cuenta el manejo de los elementos relacionados de forma directa con el proceso

productivo, como, por ejemplo: cuentas por cobrar e inventario, por ser estas herramientas en las que puede establecerse un grado eficaz de liquidez con políticas compatibles a las exigencias de la empresa; y, en los pasivos las cuentas por pagar justificadas por una adecuada correlación con los proveedores. Esta administración efectiva es de primer orden para el desarrollo de una organización (Angulo, 2016).

(Gitman y Zuter, 2016) citado por Cotrina, (Vicente y Magno, 2020) sostiene que el entorno económico de casi todas las empresas necesitan optimizar el capital de trabajo, por ese motivo deben tener una gestión global de activos y pasivos a corto plazo, en ello radica el valor de la gestión eficaz del capital de trabajo; es imprescindible para la actividad de toda organización puesto que gestionar con eficacia el inventario, las cuentas por pagar y las cuentas por cobrar; permite obtener un equilibrio económico en la rentabilidad.

PPI =	periodo promedio de inventario	= (inventario promedio/ costo de venta) x 365
PPC=	periodo promedio de cobro	= (cuentas por cobrar comerciales promedio/ ventas netas) x 365
PPP=	periodo promedio de pago	= (cuentas por pagar comerciales promedio/costo de ventas) x 365

Los planteamientos conceptuales empleados para las variables y sus elementos son:

De acuerdo a Rojas (2020) el capital de trabajo de una empresa se refiere a la desigualdad entre los activos circulantes y los pasivos circulante de que dispone, está conformada con bienes y derechos (activo) en movimiento según sus operaciones; operaciones de la empresa sin sacrificar otros activos, con el objetivo de obtener beneficios óptimos. Ruichao (2013) sostiene que el capital de trabajo representa principalmente los activos corrientes de una empresa que es la parte de los bienes financieros de la empresa que cambian de un tipo a otro durante el día a día.

Activo circulante: De acuerdo con (Gaytán et al., 2017) se trata de medios orientados a ejecutar las operaciones habituales de la entidad, designados

recursos de operación a corto plazo puesto que se ejecuta de manera provisional con el propósito de originar beneficios para la entidad en un tiempo máximo de un año. Es decir, exteriorizan la liquidez y además es vital para la puesta en marcha.

Pasivo Circulante: De acuerdo con Rodríguez (2018) se refiere a los adeudos en que la empresa incide encarando además el financiamiento que no es propio; es decir, de los acreedores; los pasivos corrientes hacen referencia a las obligaciones que una entidad debe saldar en un año como plazo máximo. Es importante deducir que los elementos de este componente son clave para ejecutar las operaciones económicas en una empresa, puesto que, si se origina un compromiso deja notar que hubo un ingreso implicado y por tal razón debe cancelarse con premura para continuar con los movimientos comerciales de la organización.

De acuerdo con (Ponsian et al., 2014) el período promedio de cobro se refiere al tiempo medio necesario para convertir las cuentas por cobrar de la entidad en efectivo. la medición determina la correlación entre cuentas por cobrar y flujo de caja.

De acuerdo con (Kawakibi y Hadiwidjojo, 2019) el tiempo promedio de inventario es el tiempo requerido para que una empresa venda su inventario terminado. Días de ventas. Los resultados finales de los días de inventario de ventas son datos continuos en unidades.

De acuerdo con (Kawakibi y Hadiwidjojo, 2019) el tiempo promedio de pago es el tiempo necesario para comprar materias primas (pagos). los resultados se definen en días de cálculo de las cuentas por pagar son datos continuos en unidades.

Por otro lado, (Doruk y Ergün, 2019) afirma que una de las determinaciones de inversión a corto plazo más importantes es el de capital de trabajo, hace referencia a la gestión de los activos Corrientes y pasivo corriente para equilibrar riesgo y rentabilidad de las empresas. La relevancia del capital de trabajo surge de su correlación con la rentabilidad y el ciclo de conversión de efectivo de la entidad, es el tiempo que le toma a una empresa convertir el efectivo invertido en sus actividades, en efectivo obtenido como consecuencia de sus movimientos. Los componentes del ciclo de efectivo se pueden clasificar

como el promedio de inventarios, periodo promedio de cuentas por cobrar y plazo promedio de cuentas por pagar. Mantener el ciclo de conversión de efectivo bajo aumenta la rentabilidad y la valoración de las empresas, por el contrario, un ciclo de conversión de efectivo alto indica que es necesario el aumento de capital.

Asimismo, (Yilmaz y Acar, 2019) el capital de trabajo es uno de los conceptos más importante en la literatura contable y financiera porque define las decisiones financieras. contablemente el capital de trabajo a corto plazo consiste principalmente en elementos operativos como los componentes de gestión de capital, son importantes para las actividades continuas; la gestión de estos elementos afecta tanto a la liquidez como a la rentabilidad de las empresas. Así también, (Rafiq et al., 2019) el capital de trabajo es un determinante de liquidez y rentabilidad de las empresas; para un nivel suficiente de capital de trabajo es necesario revelar el ciclo de efectivo de la empresa. las cuentas por cobrar, por pagar y el inventario son factores clave del ciclo tradicional de conversión de efectivo; y los impulsores importantes del capital de trabajo desde el período de salida de efectivo hasta la entrada de efectivo de la empresa.

Muchas empresas permiten a los clientes un periodo de días para pagar sus facturas. Esa etapa de crédito genera las cuentas por cobrar. Si las ventas de una entidad crecen, el capital aumentará y si la empresa aumenta el tiempo promedio de cobro el capital de trabajo aumentará nuevamente. Las cuentas por pagar, básicamente los proveedores, permiten un determinado tiempo antes que el pago se dé de manera análoga a las cuentas de cobro. Por otro lado, el inventario es la inversión necesaria para el funcionamiento normal de una empresa. La estructura y nivel comercial de algunas empresas generan una gran inversión en inventarios mientras que otras en un nivel menor. Cuando una empresa compra una unidad de alguna entrada, esta se registra en el inventario con el precio de compra, mientras cuando produce una unidad de un proceso productivo y almacena, este producto se registra en inventarios conforme al costo de bienes vendidos. Se suele definir un numero óptimo de días para mantener cada tipo de bienes en sus inventarios. El nivel de inventarios de una empresa en cualquier momento refleja el valor total de los bienes mantenido por la empresa medido por el costo apropiado de la mercadería (Apaza, 2017).

III. METODOLOGÍA

3.1. Tipo y diseño de investigación

Tipo de investigación

Este informe de investigación tiene una estructura de enfoque cuantitativo, puesto que, servirá para indagar teorías existentes y recolectar datos mediante un instrumento. Este estudio corresponde a la investigación de tipo aplicada. La investigación aplicada está dirigida a disponer de teorías investigadas científicamente los cuales podría satisfacer una necesidad específica, según el Concejo Nacional de Ciencia, Tecnología e Innovación Tecnológica (CONCYTEC, 2019).

Este estudio se realizó bajo el diseño no experimental, a razón de que los datos que se recogen no serán alterados; en la misma línea, este estudio será de corte transaccional o transversal, los cuales “son investigaciones que recolectan datos en un Único momento, persiguiendo el objetivo es describir variables y examinar su implicancia en un determinado espacio de tiempo” (Hernández et al., 2014).

Esta investigación tiene un alcance de nivel explicativo. Las investigaciones de nivel explicativo son aquellas que dan respuesta a interrogantes como: ¿Por qué?, en otras palabras, por qué es así la realidad motivo del estudio. Son aquellas que plantean hipótesis explicativa que mediante el cruce de las variables tanto dependientes como independientes respectivamente no plantean propuesta(s) en respuesta a la problemática causas que finalmente será contrastada (Caballero, 2014). De esta manera la investigación dará a conocer el efecto de la recesión económica de la pandemia por covid-19 en el capital de trabajo de las entidades del sector industrial.

3.2. Variables y operacionalización

Capital de trabajo

- **Definición conceptual:** Según Apaza (2017) el capital de trabajo es el disponible necesario para toda empresa pues da la continuidad normal de sus actividades. Una adecuada gestión de capital de trabajo, admite mantener la liquidez de manera oportuna para

responder a las obligaciones de corto plazo, como consecuencia de la aplicación eficiente del ciclo de conversión del efectivo.

- **Definición operacional:** (Doruk y Ergün, 2019) y Apaza (2017) afirman que la importancia del capital de trabajo surge de correlación con la rentabilidad y el ciclo de conversión de efectivo de las empresas, es el tiempo que le toma a una empresa transformar el efectivo invertido en su operación, en efectivo obtenido como consecuencia de sus actividades. Los componentes del ciclo de conversión de efectivo se pueden clasificar como el promedio de inventarios, periodo promedio de cuentas por cobrar y periodo promedio de cuentas por pagar.

3.3. Población, muestra y muestreo

Población

Muñoz (2015) afirma que es aquella compuesta por una cantidad de habitantes u objetos que están en un mismo espacio, los cuales se desea conocer por medio de una investigación. La población para la presente investigación fue representada por las empresas del rubro industrial que cotizan en la Bolsa de Valores de Lima (BVL).

Muestra

A. Tamaño de la muestra

La muestra se constituye por una parte de la población; en otras palabras, una muestra está conformada de algunos sujetos, objetos o medidas que representa a la población (Hernández et al., 2014). La muestra utilizada está representada por 2 empresas industriales que cotizan en la bolsa de valores de Lima, y estas son: Unión de Cervecerías Peruanas Backus y Johnston S.A.A. Y cervecería San Juan S.A.

B. Técnica de muestreo

En este estudio el muestreo es no probabilísticos por conveniencia, (Hernández et al., 2014) indica que es como una porción de la población en la que la distinción de los componentes depende de las características de la investigación y del beneficio del investigador.

3.4. Técnicas e instrumentos de recolección de datos

3.4.1. Técnica de recolección de datos

Para la recopilación de la información, en el proceso de la investigación, se utilizó el análisis documental. Esta técnica consistió en el análisis de los estados financieros, el cual permitió evaluar con exactitud los componentes de la gestión de capital de trabajo en las empresas del sector industrial que cotizan en la bolsa de valores de Lima. Risso, (2017) sostiene que son actividades y procedimientos que ejecuta el investigador para obtener la información idónea para dar una respuesta al dilema planteado para el estudio.

3.4.2. Instrumento de recolección de datos

De acuerdo con (Torres et al., 2019) los instrumentos de recolección de datos son herramienta que sirven al investigador para la adquisición de los datos necesarios para su estudio. Los instrumentos empleados para la recolección de los datos han sido los estados de situación financiera y los estados de resultados de las empresas del sector industrial: Backus y Johnston S.A.A. y San Juan S.A. de los periodos 2019 y 2020. El cálculo de los componentes del capital de trabajo se realizó mediante el procesamiento de los datos en el programa de hoja de cálculo de Microsoft Excel. Por otro lado, para esta investigación no será necesario la validez del instrumento por juicio de expertos.

3.5. Procedimientos

Posterior al sustento teórico dentro del método, se procedió a la recolección de los siguientes datos requeridos:

1. Se identificó las empresas del sector industrial a través de la base de dato de la bolsa de valores de Lima.
2. Se descargó los Estado de Situación Financiera y Estado de Resultado trimestrales del 2019 y 2020.
3. Se realizó una base de datos en Excel con la información obtenida.
4. Se realizó el cálculo de los componentes del capital de trabajo del trimestre I, II Y III del periodo 2019 y 2020.

3.6. Métodos de análisis de datos

Se realizó en un primer momento el análisis descriptivo; con respecto al análisis documental de los Estados Financieros; Estado de Situación Financiera y Estado de Resultado de las empresas Peruanas Backus y Johnston S.A.A. y cervecería San Juan S.A. de los periodos 2019 al 2020, donde se calculó los componentes del capital de trabajo. Posterior a ello se procedió a efectuar el análisis inferencial mediante de la diferencia de medias.

3.7. Aspectos éticos

La ética hace referencia al actuar de los seres humanos en relación a su moralidad y compromiso (Gurria, 1996). El presente estudio se llevó a cabo respetando estrictamente los códigos éticos que corresponde al caso; por tanto, no se pondrá en evidencia de las personas que serán parte de esta investigación, así también, los participantes serán informados con anterioridad sobre los detalles de la investigación en la cual participarán; asimismo, se realizarán las citas de la información utilizada respetando lo establecido en las normas APA a fin de respetar los derechos de autor.

Según lo dispuesto en la Resolución de Consejo Universitario N° 0126.2017/UCV, Código de Ética en Investigación de la Universidad César Vallejo, aprobado el 23 de mayo de 2017. De acuerdo a lo señalado en el artículo 6. Honestidad; el respeto sobre los derechos de las propiedades de otros investigadores, es decir; eludir la copia de otros autores, en el artículo 7. Rigor científico; donde indica los criterios explícitos que los investigadores deben de llevar a cabo para la adquisición e interpretación de información, es decir una verificación exhaustiva de los resultados antes su publicación. Así mismo en el artículo 9. Responsabilidad; asegurando que se haya realizado el cumplimiento de los aspectos éticos, legales y de seguridad, acatando los términos y condiciones decretados en proyecto de investigación con el fin de amparar el bienestar de los implicados e incrementar los estándares profesionales y del estudio.

IV. RESULTADOS

4.1. Análisis descriptivo

4.1.1. Periodo promedio de inventario

Tabla 1

Variación del periodo promedio de inventario

		Antes 2019	Después 2020
	I Trimestre	63.36	70.32
Backus	II Trimestre	62.73	43.62
	III Trimestre	81.38	57.51
	I Trimestre	82.50	103.98
San Juan	II Trimestre	183.09	91.09
	III Trimestre	82.28	53.41

De acuerdo a la Tabla 1; la empresa Backus, para el primer trimestre del periodo 2019 muestra un periodo promedio de inventario de 63.36 veces, en el mismo trimestre en el periodo 2020 se observa un resultado de 70.32, lo que indica una variación positiva en 6.96. Para el segundo trimestre, en el segundo trimestre se muestra un valor de 62.73 dentro el periodo 2019 y un valor de 43.62 en el segundo trimestre en el periodo 2020, mostrando así una variación negativa de 19.11. Para el tercer trimestre en el periodo 2019, se puede observar un valor de 81.38 y para el tercer trimestre en el periodo 2020 se observa un valor de 57.51, evidenciando así una variación negativa de 23.87.

En el caso de la empresa San Juan, para el primer trimestre del periodo 2019 muestra un periodo promedio de inventario de 82.50 veces, en el mismo trimestre en el periodo 2020 se observa un resultado de 103.98, lo que indica una variación positiva en 21.48. Para el segundo trimestre, en el segundo trimestre se muestra un valor de 183.09 dentro el periodo 2019 y un valor de 91.09 en el segundo trimestre en el periodo 2020, mostrando así una variación negativa de 92.01. Para el tercer trimestre en el periodo 2019, se puede observar

un valor de 82.28 y para el tercer trimestre en el periodo 2020 se observa un valor de 53.41, evidenciando así una variación negativa de 28.87.

4.1.2. Periodo promedio de cobro

Tabla 2

Periodo promedio de cobro

		Antes 2019	Después 2020
Backus	I Trimestre	13.37	15.89
	II Trimestre	12.35	10.29
	III Trimestre	16.45	13.34
San Juan	I Trimestre	13.39	12.78
	II Trimestre	24.02	7.90
	III Trimestre	14.44	5.04

De acuerdo a la Tabla 2; la empresa Backus, para el primer trimestre del periodo 2019 muestra un periodo promedio de cobro de 13.37 veces, en el mismo trimestre en el periodo 2020 se observa un resultado de 15.89, lo que indica una variación positiva en 2.52. Para el segundo trimestre, en el segundo trimestre se muestra un valor de 12.35 dentro el periodo 2019 y un valor de 10.29 en el segundo trimestre en el periodo 2020, mostrando así una variación negativa de 2.06. Para el tercer trimestre en el periodo 2019, se puede observar un valor de 16.45 y para el tercer trimestre en el periodo 2020 se observa un valor de 13.34, evidenciando así una variación negativa de 3.10.

En el caso de San Juan, para el primer trimestre del periodo 2019 muestra un periodo promedio de cobro de 13.39 veces, en el mismo trimestre en el periodo 2020 se observa un resultado de 12.78, lo que indica una variación negativa en 0.61. Para el segundo trimestre, en el segundo trimestre se muestra un valor de 24.02 dentro el periodo 2019 y un valor de 7.09 en el segundo trimestre en el periodo 2020, mostrando así una variación negativa de 16.12.

Para el tercer trimestre en el periodo 2019, se puede observar un valor de 14.44 y para el tercer trimestre en el periodo 2020 se observa un valor de 5.04, evidenciando así una variación negativa de 9.40.

4.1.3. Periodo promedio de pago

Tabla 3

Variación del periodo promedio de pago

		Antes 2019	Después 2020
Backus	I Trimestre	0.02	0.01
	II Trimestre	0.02	0.01
	III Trimestre	0.02	0.00
San Juan	I Trimestre	0.02	0.01
	II Trimestre	0.03	0.00
	III Trimestre	0.01	0.00

De acuerdo a la Tabla 3; la empresa Backus, para el primer trimestre del periodo 2019 muestra un periodo promedio de pago de 0.02 veces, en el mismo trimestre en el periodo 2020 se observa un resultado de 0.01, lo que indica una variación negativa en 0.01. Para el segundo trimestre, en el segundo trimestre se muestra un valor de 0.02 dentro el periodo 2019 y un valor de 0.01 en el segundo trimestre en el periodo 2020, mostrando así una variación negativa de 0.01. Para el tercer trimestre en el periodo 2019, se puede observar un valor de 0.02 y para el tercer trimestre en el periodo 2020 se observa un valor de 0.00, evidenciando así una variación negativa de 0.01.

En el caso de San Juan, para el primer trimestre del periodo 2019 muestra un periodo promedio de pago de 0.02 veces, en el mismo trimestre en el periodo 2020 se observa un resultado de 0.01, lo que indica una variación negativa en 0.01. Para el segundo trimestre, en el segundo trimestre se muestra un valor de 0.03 dentro el periodo 2019 y un valor de 0.00 en el segundo trimestre en el periodo 2020, mostrando así una variación negativa de 0.02. Para el tercer

trimestre en el periodo 2019, se puede observar un valor de 0.01 y para el tercer trimestre en el periodo 2020 se observa un valor de 0.01, evidenciando así una variación negativa de 0.01.

4.2. Análisis inferencial

4.2.1. Hipótesis específica 1

Tabla 4

Prueba de normalidad del promedio de inventario por los periodos 2019-2020

		Estadístico	gl	Shapiro-Wilk Sig.
promedio de inventario	Periodo 2019	.668	6	.003
	Periodo 2020	.936	6	.627

Regla de decisión

Si el p valor es $> 0,05$ se acepta la Hipótesis Nula (H_0).

Si el p valor $< 0,05$ se rechaza la Hipótesis Nula (H_0).

Prueba de hipótesis

H_0 : La distribución de datos de la variable es normal.

H_1 : La distribución de datos de la variable no es normal.

En la Tabla 4, se contempla que el p valor de la variable periodo promedio de inventario para el año 2019 es 0,003 ($p < 0,05$), lo que hace evidente que su distribución no es normal, del mismo modo el p valor de la variable periodo promedio de inventario para el año 2020 es 0,627 ($p > 0,05$), que deja ver que su

distribución es normal. Por tal motivo, se utilizó el coeficiente de Wilcoxon para medir la diferencia de muestras relacionadas.

Tabla 5

Prueba de Wilcoxon para el periodo promedio de inventarios

Periodo promedio de inventario 2020 - Periodo promedio de inventario 2019	
Z	-1,363 ^b
p valor	.173

a. Prueba de Wilcoxon de los rangos con signo

b. Se basa en rangos positivos.

Diferencia

Regla de decisión

Si el p valor es $> 0,05$ se acepta la Hipótesis Nula (H_0).

Si el p valor $< 0,05$ se rechaza la Hipótesis Nula (H_0).

Prueba de Hipótesis

H_0 : La recesión económica provocada por la pandemia de la COVID-19 no afecta de forma negativa el periodo promedio de inventario de las empresas del sector industrial, Perú, 2020.

H_1 : La recesión económica provocada por la pandemia de la COVID-19 afecta de forma negativa el periodo promedio de inventario de las empresas del sector industrial, Perú, 2020.

En la Tabla 5 se muestra la diferencia entre los periodos 2019 y 2020 para la variable periodo promedio de inventario. Mediante del análisis estadístico del coeficiente de Wilcoxon se tuvo el resultado de $Z=-1.363$ y un p valor de 0,173 ($p \text{ valor} > 0.05$); por tal motivo, se admite la hipótesis nula; dicho de otro modo, la recesión económica provocada por la pandemia de covid-19 no afecta de forma negativa el periodo promedio de inventario de las empresas del sector industrial, Perú, 2020.

4.2.2. Hipótesis específica 2

Tabla 6

Prueba de normalidad del promedio de cobro por los periodos 2019-2020

	Estadístico	gl	Shapiro-Wilk Sig.
Periodo promedio de cobro 2019	.766	6	.029
Periodo promedio de cobro 2020	.974	6	.921

Regla de decisión

Si el p valor es $> 0,05$ se acepta la Hipótesis Nula (H_0).

Si el p valor $< 0,05$ se rechaza la Hipótesis Nula (H_0).

Prueba de hipótesis

H_0 : La distribución de datos de la variable es normal.

H_1 : La distribución de datos de la variable no es normal.

En la Tabla 6, se observa que el p valor de la variable periodo promedio de cobro para el año 2019 es 0,029 ($p < 0,05$), lo que indica que su distribución

no es normal, así como, el p valor de la variable periodo promedio de cobro para el año 2020 es 0,921 ($p > 0,05$), que señala que su distribución es normal. Por tal razón, se utilizó el coeficiente de Wilcoxon para medir la diferencia de muestras relacionadas.

Tabla 7

Prueba de Wilcoxon para el periodo promedio de cobro

	Periodo promedio de cobro 2020 - Periodo promedio de cobro 2019
Z	-1,572 ^b
p valor	.116

Diferencia

Regla de decisión

Si el p valor es $> 0,05$ se acepta la Hipótesis Nula (H_0).

Si el p valor $< 0,05$ se rechaza la Hipótesis Nula (H_0).

Prueba de Hipótesis

H_0 : La recesión económica ocasionada por la pandemia de la COVID-19 no afecta de forma negativa el periodo promedio de cobro de las empresas del sector industrial, Perú, 2020.

H_1 : La recesión económica ocasionada por la pandemia de la COVID-19 afecta de forma negativa el periodo promedio de cobro de las empresas del sector industrial, Perú, 2020.

En la Tabla 7 se muestra la diferencia entre los periodos 2019 y 2020 para la variable periodo promedio de cobro. Mediante del análisis estadístico del coeficiente de Wilcoxon se tuvo el resultado de $Z=-1.572$ y un p valor de 0,116 ($p \text{ valor} > 0.05$); por tal motivo, se acepta la hipótesis nula; es decir, la recesión económica provocada por la pandemia de covid-19 no afecta de forma negativa el periodo promedio de cobro de las empresas del sector industrial, Perú, 2020.

4.2.1. Hipótesis específica 3

Tabla 8

Prueba de normalidad del promedio de pago por los periodos 2019-2020

Estadístico	Shapiro-Wilk		Sig.
	g		
Periodo promedio de pago 2019	.944	6	.689
Periodo promedio de pago 2020	.840	6	.131

Regla de decisión

Si el p valor es $> 0,05$ se acepta la Hipótesis Nula (H_0).

Si el p valor $< 0,05$ se rechaza la Hipótesis Nula (H_0).

Prueba de hipótesis

H_0 : La distribución de datos de la variable es normal.

H_1 : La distribución de datos de la variable no es normal.

En la Tabla 8, se evidencia que el p valor de la variable periodo promedio de pago para el año 2019 es 0,689 ($p > 0,05$), lo que indica que su distribución es normal, de la misma manera el p valor de la variable periodo promedio de

pago para el año 2020 es 0,131 ($p > 0,05$), que indica que su distribución es normal. Por tal razón, se hizo uso del coeficiente de T Student para medir la diferencia de muestras relacionadas.

Tabla 9

Prueba de Wilcoxon para el periodo promedio de pago

	Diferencias emparejadas						
	Media	desviación estándar	media de error estándar	95% de intervalo de confianza de la diferencia			ig. (bilater al)
				Inferior	superior		
Periodo promedio de pago 2020 - Periodo promedio de pago 2019	.01350	00547	00223	.01924	.00776	6.047	002

Diferencia

Regla de decisión

Si el p valor es $> 0,05$ se acepta la Hipótesis Nula (H_0).

Si el p valor $< 0,05$ se rechaza la Hipótesis Nula (H_0).

Prueba de Hipótesis

H_0 : La recesión económica ocasionada por la pandemia de la COVID-19 no afecta de forma negativa el periodo promedio de pago de las empresas del rubro industrial, Perú, 2020.

H_1 : La recesión económica ocasionada por la pandemia de la COVID-19 afecta de forma negativa el periodo promedio de cobro de las empresas del rubro industrial, Perú, 2020.

En la tabla 9, se observa una gran diferencia de la media del periodo promedio de pago del año 2020 con el año 2019. La diferencia de las medias es de -0.135 puntos. La diferencia mediante T- student es de -6.047. Además, se observa que se acepta la hipótesis alterna, es decir, La recesión económica provocada por la pandemia de la COVID-19 afecta de forma negativa el periodo promedio de pago de las empresas del sector industrial, Perú, 2020.

V. DISCUSIÓN

5.1. Discusión teórica

El análisis de la investigación se fundamentó en la teoría de la variable recesión económica que está relacionada con la pandemia por la COVID-19. La misma que ha desatado el mayor colapso económico y social desde el crash de los años treinta, se trata de una crisis de gran coyuntura a nivel mundial que ha tenido efecto a la oferta y la demanda en el mundo. Para Hernández y Macias (2018) la recesión mundial, esta, entendida como la desaceleración de la actividad económica. Por otro lado, Hernández (2020) indica que la economía se ha disminuido a efecto de las medidas sanitarias que en consecuencia las empresas por su parte se han visto afectadas en sus ingresos, capital de trabajo y su nivel de inversión. El impacto positivo y negativo de la COVID-19 sobre la economía mundial y el ciclo económico ha distorsionado los supuestos operativos del mundo, revelando la falta de resiliencia del modelo económico para responder a la crisis (Mohammeda et al., 2020). Por su parte Kumar, et al. (2020) en su estudio, analizó la perspectiva de sostenibilidad de la producción y el consumo de diversos bienes y servicios durante la crisis.

En el presente estudio, el análisis del capital de trabajo se basó en la cantidad necesaria de disponibles para cubrir los gastos operacionales de una empresa, así también, Sánchez (2016) y (Gitman y Zuter, 2016) define el capital de trabajo como la diferencia entre el activo corriente y el pasivo corriente, considerado como herramienta para contar con liquidez que se compone por tres elementos: cuentas de cobro, cuentas de pago e inventario. Asimismo, (Yilmaz y Acar, 2019) afirman que el capital de trabajo es uno de los conceptos más importante en la literatura contable y financiera porque define decisiones financieras a corto plazo que consiste principalmente en las cuentas por cobrar, cuentas por pagar e inventario. Por su parte, Apaza (2017) mide el capital de trabajo bajo los componentes del activo. Por otro lado, (Doruk y Ergun, 2019) sostiene que la importancia del capital de trabajo surge de su correlación con la rentabilidad y el ciclo de conversión de efectivo de las organizaciones, es decir, se trata del tiempo que le toma a una entidad transformar el efectivo invertido en su operación en el efectivo obtenido como resultado de sus actividades.

5.2. Discusión metodológica

La metodología aplicada al presente estudio fue de nivel explicativo, puesto que son aquellas que dan respuesta a interrogantes a la realidad del motivo de estudio, como el efecto de la recesión económica en el capital de trabajo de las entidades del rubro industrial en tiempos de la COVID-19. Siguiendo esa línea, los trabajos previos, tuvieron objetivos similares: (Ponce de León et al., 2020), estudiaron la incidencia de los elementos del capital de trabajo en el valor de las empresas peruanas que cotizan en la Bolsa de Valores de Lima (BVL), este estudio tiene un enfoque cuantitativo mediante un análisis utilizando el modelo datos de panel y a partir de ello se concluyó que existe una relación significativa positiva con efectos fijos en el Sector Manufactura. Por otro lado, (Kim y Thomas, 2020) estudiaron las reacciones del mercado a corto plazo, se trató de un estudio de eventos documentales que partieron de la premisa de las acciones estadounidenses y europeas durante el comienzo de la pandemia por la COVID-19. (Mohammeda et al., 2020) estudiaron el impacto positivo y negativo de la COVID-19 sobre la economía global y los ecosistemas en el ciclo económico; la investigación se basó en estudios de eventos documentales que analizados descriptivamente puesto que se hizo uso del análisis documental a manera de técnica principal, los datos que fueron recogidos constituyeron informes y estados financieros los cuales fueron revisados y analizados, esta vía metodológica tiene similitud con el que se ha utilizado en la presente tesis.

El presente estudio se realizó bajo un diseño no experimental, puesto que los datos que se recogieron no fueron alterados; asimismo, es de corte transaccional o transversal, los cuales son investigaciones donde se recolectan datos en un único momento, persiguiendo el objetivo de describir la variable capital de trabajo. Por otro lado, la población fue el sector industrial, conformado por dos empresas que cotizan en la bolsa de valores de Lima. La unidad de análisis la constituyeron dos empresas, que a diferencia de los estudios citados cuyas muestras fueron de mayor tamaño, hizo posible que los resultados se alinearan más a la realidad del impacto de la recesión económica. Relacionado al instrumento y la técnica de estudio se utilizó los Estados Financieros (Estado de Situación Financiera y Estado de Resultado) los cuales permitieron calcular los componentes del capital de trabajo.

5.3. Discusión por resultados

En cuanto a los resultados de la estadística descriptiva de la investigación que presento, referido al periodo promedio de inventario (PPI), se puede observar que para la empresa Backus y San Juan hay una variación positiva en el trimestre I-2020 y una variación negativa en el trimestre II y III-2020, en otras palabras, las empresas del sector industrial en promedio venden su inventario de forma descendente desde inicios de la crisis económica. Para el periodo promedio de cobro (PPC) se observó una desaceleración de veces en sus cuentas por cobrar, ello afecta de forma negativa a las empresas en estudio. Así también, para el periodo promedio de pago (PPP) se muestra una variación negativa respecto al periodo-2020.

A nivel inferencial según el estadístico SPSS, el PPI resultó ($p > 0.05$) 0,173; negativamente lo que significa que la recesión económica no afectó a las empresas en estudio; por tal motivo, se acepta la hipótesis nula. Para el PPC resultado ($p > 0.05$) 0,116; resultó ($p > 0.05$) 0,173; negativamente lo que significa que la recesión económica no afectó a las empresas en estudio; por tal razón, se acepta la hipótesis nula. Para el PPP se realizó la diferencia mediante - student el cual resultó -6.047. por tanto, se acepta la hipótesis alterna, en otros términos, La recesión económica provocada por la pandemia debido al COVID-19 afecta de manera negativa el periodo promedio de pago de las empresas del rubro industrial de Perú en el 2020. Esto a razón de la suspensión de sus actividades de producción como consecuencia de la crisis económica. Por su parte, (Ponce de León et al., 2020) estudió el impacto de los componentes del capital de trabajo en el valor de las empresas peruanas listadas en la Bolsa de Valores y obtuvo como resultado una vinculación significativa positiva entre el periodo medio de pago con el valor de las empresas del sector manufacturero calculado a través del ROE, y, una relación negativa entre el ciclo de conversión de efectivo con el valor de la empresa calculado mediante el ROE; opuesto a ello, en el sector minero, se obtuvo una vinculación positiva entre el periodo de conversión de inventarios con el valor de la empresa medido a través del ROA, así mismo, se reconoce una relación positiva entre el ciclo de conversión de efectivo y el valor de la empresa medido con ROE. Finalmente, en el sector agroindustrial no se encuentra relación estadísticamente significativa. Mukht (2020) en su estudio gestión del capital de trabajo y el inventario en el rubro

farmacéutico evaluó el efecto de dichas variables y los resultados evidenciaron una relación significativa entre la gestión del capital de trabajo y el inventario; asimismo, una relación positiva, con un nivel de significancia 0.05. Por ende, La hipótesis resultó ser verdadera y correcta ya que existe una relación significativa entre inventario y manejo de capital de trabajo. Por otro lado, (Issouf et al., 2020) analizaron el comportamiento cíclico del coeficiente de capital, utilizando una muestra de instituciones microfinancieras de 2001 a 2014. Y evidenciaron una relación negativa entre los ratios capital-activo y los indicadores del ciclo económico. Esta relación concierne principalmente a instituciones reguladas con fines de lucro, y está impulsada por ajustes tanto del lado de los activos como del nivel de capital. Finalmente, se identificó el canal de crédito (ratio préstamo-activo) Como principal mecanismo para explicar estas variaciones cíclicas. (Kim y Thomas, 2020) estudio el mercado a corto plazo de las acciones estadounidenses y europeas durante la génesis de la pandemia a causa del COVID-19, las acciones reaccionan de manera negativa significativamente al anuncio de la primera muerte en un país determinado. Los resultados sugieren que los anuncios de medidas de políticas fiscales específicas de cada país afectan negativamente la rentabilidad de las acciones; las medidas de política monetaria tienen el potencial de calmar los mercados. Estas reacciones se intensifican o atenúan por las características específicas de la empresa, como los activos tangibles, la liquidez y las posiciones institucionales.

VI. CONCLUSIONES

1. Se identificó que la recesión económica afectó el capital de trabajo de las empresas del sector industrial que cotizan en la Bolsa de Valores de Lima, debido a la desaceleración económica y paralización de sus actividades por motivos de la pandemia debido a la COVID-19 en el II y III trimestre-2020.
2. A partir de la presente investigación se analizó que el efecto de la recesión económica por la COVID-19 en el periodo promedio del inventario tiene una variación positiva en el primer trimestre y negativa para el II Y III trimestre-2020 en las empresas del sector industrial. Debido al inicio de la crisis económico, la rotación de inventario disminuyó. Esto debido a que el inventario disminuyó el número de ventas.
3. A partir de la presente investigación se examinó que el efecto de la recesión económica por la COVID-19 en el periodo promedio de cobro tiene una variación positiva en el primer trimestre y negativa para el II Y III trimestre-2020 en las empresas del sector industrial debido al inicio de la crisis económica, puesto que, las empresas del referido sector, se han visto perjudicadas en sus mercados y en su ciclo de efectivo.
4. A partir de la tesis presentada se estudió que el efecto de la recesión económica por la COVID-19 en el periodo promedio de pago muestra una variación positiva en el primer trimestre y negativa para el II Y III trimestre-2020 en las empresas del sector industrial debido al inicio de la crisis económica. A consecuencia la perdida de sus ingresos y una presión repentina sobre su liquidez.

VII. RECOMENDACIONES

1. De forma general, la recesión económica debido a la COVID-19 ha afectado a distintos sectores como el sector industrial perjudicando al proceso productivo y el ciclo de conversión de efectivo, por ello la supervivencia y el equilibrio de dicha entidad es fundamental para prevenir la falta de efectivo para cumplir con sus responsabilidades a corto plazo.
2. Con respecto al capital de trabajo un indicador a corto plazo, en base a la inversión y su financiamiento, requiere de herramientas eficientes, como la contribución de maximizar la rentabilidad del capital propio. Esto conlleva analizar el ciclo de efectivo, es decir; requerirán de estrategias eficientes en la operación ordinaria de las empresas (Irigaray, 2017).
3. La recesión económica provocado por la pandemia la COVID-19 ha colocado a la economía mundial en un estado de incertidumbre. Por ello, es de vital importancia que las empresas dedicadas a la producción gestionen de forma correcta el capital de trabajo para superar las dificultades que se presenten en los tiempos de crisis económica (Hernández y Macías, 2018).
4. El capital de trabajo es índice financiero muy importante para la correcta administración de las empresas, puesto que gracias a este elemento se puede llegar a obtener resultados satisfactorios para las empresas y contar con liquidez y rentabilidad además de establecer competitividad empresarial; esto debido al buen manejo de las inversiones adecuadamente y no mal gastado más aun en tiempos de crisis económica (Luque y Arévalo, 2019).

REFERENCIAS

- Abdullah, M. Khaled, A. Ahmad, A. y Salah, A. (2020). *Death and contagious infectious diseases: Impact of the COVID-19 virus on stock market returns*. *Journal of Behavioral and Experimental Finance*. 100326. College of Business Studies. Kuwait. <https://scihub.do/10.1016/j.jbef.2020.100326>
- Aguilar, J. Torres, S. y Salazar, A. (2017). *Importancia de la administración eficiente del capital de trabajo en las Pymes*. *Revista Ciencia UNEMI*, 10(23), 30-39. <http://cienciaunemi.unemi.edu.ec/index.php/cienciaunemi/article/viewFile/495/387>
- Angulo, L. (2016). La gestión efectiva del capital de trabajo en las empresas. *Revista Universidad y Sociedad*, 8(4), 54-57. http://scielo.sld.cu/scielo.php?pid=S2218-36202016000400006&script=sci_arttext&lng=en
- Apaza, M. (2017). *Análisis financiero para la toma de decisiones*. Perú. Editorial instituto pacifico.
- Banco Internacional (2020). *La COVID-19 (coronavirus) hunde a la economía mundial en la peor recesión desde la Segunda Guerra Mundial*. Recuperado de <https://bit.ly/334aJkY>
- Comisión Económica para América Latina y el Caribe. (2020). *El nuevo escenario global en tiempos de COVID-19*. <https://www.cepal.org/es>
- Consejo Nacional de Ciencia, Tecnología e Innovación Tecnológica (2019). *Reglamento de calificación, clasificación y registro de los investigadores del sistema nacional de ciencia, tecnología e innovación tecnológica - reglamento RENACYT*. Recuperado de <https://bit.ly/33arQ4s>.
- Caballero, A. (2014). *Metodología integral innovadora para planes y tesis. La metodología del como formularlos*. México DF. Cengage learning.
- Cotrina, J., Vicente-ramos, E., y Magno, A. (2020). *Administración del capital de trabajo y la rentabilidad de activos de empresas agrarias azucareras del*

- Perú. revista espacios, 41(14).
<http://revistaespacios.com/a20v41n14/20411428.html>
- Doruk, Ö. y Ergün, B. (2019). *The role of macroeconomic constraints on cash conversion cycle: Evidence from the Turkish manufacturing sector*. Asia-Pacific Journal of Accounting & Economics, 1-12.
<https://www.tandfonline.com/doi/abs/10.1080/16081625.2019.1636665>
- Fondo Monetario Internacional (2020). *World Economic Outlook*. Recuperado de <https://www.imf.org/es/Publications/WEO>
- Gaytán, J., Fregoso G. S. y Bonales J. (2017). *Recursos de operación e inversión y el desempeño financiero en el sector de servicios en México*. Red internacional de investigadores en competitividad, 11.
<https://bit.ly/3eg18dn>
- González, I. y Granillo, R. (2018). *Estrategias de crecimiento en una recesión económica. Ingenio y Conciencia*. Boletín Científico de la Escuela Superior. Sahagún 5(9).
<https://repository.uaeh.edu.mx/revistas/index.php/sahagun/article/download/2906/2931?inline=1>
- Hernández, R. (2020). *Covid-19 y América Latina y el Caribe: los efectos económicos diferenciales en la región*. Instituto Universitario de Análisis Económico y Social (6), 1-50.
http://www.iaes.es/uploads/2/0/8/6/20860996/dt_06_20.pdf
- Hernández, R. Fernández, C. y Baptista M. (2014). *Metodología de la investigación*. (6 ed.). México D. F.: Mc Graw Hill Education.
<https://bit.ly/3d5X3bK>
- Heyden, K. Heyden, T. (2020) *Market reactions to the arrival and containment of COVID-19: An event study*.
<https://www.sciencedirect.com/science/article/pii/S1544612320306711>
- Instituto Nacional de Estadística e Informática (2020). *Producto Bruto Interno Trimestral. Informe Técnico*. Recuperado <https://bit.ly/37MEWHX>
- Irigaray, M. (2017). *Gestión del capital de trabajo*. Revista Del.
<http://www.redsocialesunlu.net/wp->

- Kawakibi, A., y Hadiwidjojo, D. (2019). *The efecto of working capital management on company profits and values (study of cement companies listed on the indonesia stock exchange)*. https://www.ijbel.com/wp-content/uploads/2020/01/IJBEL20_213.pdf
- Kumar, A., Luthra, S., Mangla, S. y Kazançoğlu, Y. (2020) *Impact on sustainable production and operations management*. *Sustainable Operations and Computers*, 1, 1-7. <https://www.sciencedirect.com/science/article/pii/S2666412720300015>
- Lu, R. (2013). *Impact of working capital management on profitability: the case of Canadian firms*. <http://proquest.umi.com.library2.smu.ca/handle/01/25029#.X9NmlNhKjIU>
- Luque L., y Arévalo C. (2019). *El capital de trabajo; una herramienta para el fortalecimiento de las empresas*. https://repositorio.upeu.edu.pe/bitstream/handle/UPEU/2492/Annette_Trabajo_Bachiller_2019.pdf?sequence=1&isAllowed=y
- Mohammeda, Mustaphab, Godsella, Adamuc, Babatunded, Akintadef (2020) *A critical analysis of the impacts of COVID-19 on the global economy and ecosystems and opportunities for circular economy strategies* <https://www.sciencedirect.com/science/article/pii/S0921344920304869>
- Muñoz, D., Bermúdez M. y Ares R. (2020). *Procedure For the Administration of Working capital in Commercializing companies*. *Universidad y Ciencia*, 2020, vol. 9, no 3, p. 30-42. <http://revistas.unica.cu/index.php/uciencia/article/view/1280>
- Muñoz, C. I. (2015). *Metodología de la investigación*. (1 ed.). México D. F.: Editorial Progreso S.A. de C.V. <https://bit.ly/2LRwzyC>
- Pakdel, M., & Ashrafi, M. (2019). *Relationship between Working Capital Management and the Performance of Firm in Different Business Cycles*. *Dutch Journal of Finance and Management*, 3(1), em0057. <https://www.djfm-journal.com/download/relationship-between-working-capital-management-and-the-performance-of-firm-in-different-business-5874.pdf>

- Ponce, A. Trigo, E., Idelfonso, G. Tirado, O. (2020). *Impacto de los componentes del Capital de Trabajo en el valor de las empresas peruanas listadas en la Bolsa de Valores de Lima (BVL) durante el periodo 2010-2018*. Universidad esan- Perú.
<https://repositorio.esan.edu.pe/handle/20.500.12640/2013>
- Ponsian, N., Chrispina, K., Tago, G., & Mkiibi, H. (2014). *The effect of working capital management on profitability*. *International Journal of Economics, Finance and Management Sciences*, 2(6), 347-355.
<http://citeseerx.ist.psu.edu/viewdoc/download?doi=10.1.1.880.725&rep=rep1&type=pdf>
- Rafiq, A., Ahmad, R., ul Hassan, S. y Hakim, L. *The Relationship between Modified Cash Conversion Cycle & Firms' Profitability*.
<http://kbj.kasbit.edu.pk/Volumes/Vol12/P6%20Vol.12.pdf>
- Risso, V. G. (2017). Estudio de los métodos de investigación y técnicas de recolección de datos utilizadas en bibliotecología y ciencia de la información. *Revista Española de Documentación Científica*, 40(2), 175.
<https://bit.ly/2AFWc37>
- Rojas, J. (2020). *Introducción al análisis del capital de trabajo*. Universidad Católica Andrés Bello-Venezuela.
<http://200.215.222/handle/123456789/19611>
- Rodríguez, M. (2018, julio). Metodología para perfeccionar el proceso de enseñanza-aprendizaje del análisis del capital de trabajo. *Atlante Cuadernos de Educación y Desarrollo*. <https://bit.ly/2WZdf92>
- Salvatierra, C. Ramos, V. Atencio, M. (2020). *Administración del capital de trabajo y la rentabilidad de activos de empresas agrarias azucareras del Perú*. *Revista ESPACIOS*, 41(14).
<http://revistaespacios.com/a20v41n14/20411428.html>
- Shah, N. (2020). *Inventory & Working Capital Management: An Empirical Analysis of Indian Pharmaceutical Companies*.
<http://shabdbooks.com/gallery/231-april2020.pdf>

- Sociedad Nacional de Industrias (SINI) (2020). *Alternativas que tienen las empresas para afrontar la crisis económica* (reporte sectorial abril-28)
Recuperado de: <https://www.sni.org.pe/>
- Sonal, Abid, Sunil, Donald y Bisma (2020). *Now is the time to press the reset button: Helping India's companies to become more resilient and effective in overcoming the impacts of COVID-19, climate changes and other crises*. *Journal of cleaner production*, 280, 124466. <https://sci-hub.do/https://doi.org/10.1016/j.jclepro.2020.124466>
- Stubbs, T., Kring, W., Laskaridis, C., Kentikelenis, A. y Gallagher, K. (2020). *Whatever it takes? The global financial safety net, Covid-19, and developing countries*. *World Development*, 137, 105171
<https://www.sciencedirect.com/science/article/pii/S0305750X20302989>
- Stubbs, T. kring, W. Laskaridis, Ch. Kentikelenis, A. Galaguer, K. (2020) *Whatever it takes? The global financial safety net, Covid-19, and developing countries* Revista científica ELSEVIER.
<https://www.sciencedirect.com/science/article/pii/S0305750X20302989>
- Tugsal, O. y Ergün, B. (2019). *The role of macroeconomic constraints on cash conversion cycle: Evidence from the Turkish manufacturing sector*. *Asia-Pacific Journal of Accounting & Economics*, 1-12.
<https://www.tandfonline.com/doi/abs/10.1080/16081625.2019.163666>
- Torres, M., Salazar, F. G., y Paz, K. (2019). *Métodos de recolección de datos para una investigación*. *Universidad Rafael Landívar*.
<https://bit.ly/3714bnm>
- Yilmaz, I. y Acar, G. (2019). *The Effect of Cash Conversion Cycle on Profitability in Omani Companies*. *International Journal of Economics, Management and Accounting*, 27(2),269-290.
<https://journals.iium.edu.my/enmjournals/index.php/enmj/article/view/654/325>

ANEXOS

Anexo 1: Matriz de operacionalización de variables

Variables	Definición conceptual	Definición operacional	Dimensiones	Indicadores	Escala de medición
Capital de trabajo	Según Apaza (2017) el capital de trabajo es el disponible mínimo que toda empresa necesita para la continuidad normal de sus actividades operativas. Una adecuada gestión de capital de trabajo, permite contar con liquidez necesaria para cubrir con las obligaciones de corto plazo, como resultado de la eficiente aplicación del ciclo de conversión del efectivo.	Doruk y Ergün (2019) y Apaza (2017) afirman que la importancia del capital de trabajo surge de su relación con la rentabilidad y el ciclo de conversión de efectivo de las empresas es el tiempo que le toma a una empresa convertir el efectivo invertido en su operación, en efectivo recibido como resultado de sus operaciones. Los componentes del ciclo de conversión de efectivo se pueden clasificar como el promedio de inventarios, periodo promedio de cuentas por cobrar y periodo promedio de cuentas por pagar.	PPI = Periodo promedio de inventario	(inventario promedio/ costo de venta) x 365	De razón
			PPC = Periodo promedio de cobro	(cuentas por cobrar comerciales promedio/ ventas netas) x 365	
			PPP = Periodo promedio pago	(cuentas por pagar comerciales promedio/costo de ventas) x 365	

Anexo 2: Matriz de consistencia

Problemas de investigación	Objetivos de investigación	Hipótesis de investigación	Variables de estudio	Método
<p>Problema General</p> <p>¿Cuál es el efecto de la recesión económica provocada por la pandemia de la COVID -19 en el capital de trabajo de las empresas del sector industrial de Perú en el 2020?</p>	<p>Objetivo General</p> <p>Determinar el efecto de la recesión económica provocada por la pandemia de la COVID-19 en el capital de trabajo de las empresas del sector industrial de Perú en el 2020.</p>	<p>Hipótesis General</p> <p>La recesión económica provocada por la pandemia de la COVID-19 afecta de forma negativa el capital de trabajo de las empresas del sector industrial de Perú en el 2020.</p>	<p>Variable:</p> <p>Capital de trabajo</p>	<p>Tipo: Aplicada</p> <p>Diseño: No experimental</p> <p>Nivel: Explicativo</p> <p>Población: Empresas del sector industrial que cotizan en la Bolsa de Valores de Lima</p> <p>Muestra: Empresas</p> <p>Técnica de recolección de datos: Análisis documental</p>
<p>Problemas Específicos</p> <p>¿Cuál es el efecto de la recesión económica provocada por la pandemia de la COVID -19 en el periodo promedio de inventario de las empresas del sector industrial de Perú en el 2020?</p> <p>¿Cuál es el efecto de la recesión económica provocada por la pandemia de la COVID -19 en el periodo promedio de cobro de las empresas del sector industrial de Perú en el 2020?</p> <p>¿Cuál es el efecto de la recesión económica provocada por la pandemia de la COVID -19 en el periodo promedio de pago de las empresas del sector industrial de Perú en el 2020?</p>	<p>Objetivo Específicos</p> <p>Analizar el efecto de la recesión económica provocada por la pandemia de la COVID-19 en el periodo promedio de inventario de las empresas del sector industrial de Perú en el 2020.</p> <p>Examinar el efecto de la recesión económica provocada por la pandemia de la COVID-19 en el periodo promedio de cobro de las empresas del sector industrial de Perú en el 2020.</p> <p>Estudiar el efecto de la recesión económica provocada por la pandemia de la COVID-19 en el periodo promedio de pago de las empresas del sector industrial, de Perú, en el 2020.</p>	<p>Hipótesis Específicas</p> <p>La recesión económica provocada por la pandemia de la COVID-19 afecta de forma negativa el periodo promedio de inventario de las empresas del sector industrial de Perú en el 2020.</p> <p>La recesión económica provocada por la pandemia de la COVID-19 afecta de forma negativa el periodo promedio de cobro de las empresas del sector industrial de Perú en el 2020.</p> <p>La recesión económica provocada por la pandemia de la COVID-19 afecta de forma negativa el periodo promedio de pago de las empresas del sector industrial de Perú, en el 2020.</p>	<p>Dimensiones:</p> <p>Periodo promedio de inventario</p> <p>Periodo promedio de cobro</p> <p>Periodo promedio pago</p>	

Anexo 3: Estados Financieros de las Empresas

UNION DE CERVECERIAS PERUANAS BACKUS Y JOHNSTON S.A.A.
Estado Financiero Individual al Primer Trimestre del Año 2019

Activos			Pasivos y Patrimonio/		
Activos Corrientes			Pasivos Corrientes/		
Efectivo y Equivalentes al Efectivo	171,293	382,445	Otros Pasivos Financieros/	16,124	16,064
Otros Activos Financieros	0	0	Cuentas por Pagar Comerciales	3,404,276	3,588,995
Cuentas por Cobrar Comerciales y Otras Cuentas por Cobrar	1,484,973	1,516,207	Cuentas por Pagar Comerciales/	504,920	847,505
Cuentas por Cobrar Comerciales	140,782	187,288	Cuentas por Pagar a Entidades R	2,341,628	2,428,499
Cuentas por Cobrar a Entidades Relacionadas	1,301,103	1,235,276	Otras Cuentas por Pagar/	557,728	312,991
Otras Cuentas por Cobrar	41,678	86,903	Provisión por Beneficios a los Em	3,919	3,772
Anticipos	1,410	6,740	Otras Provisiones/	245,968	246,164
Inventarios	243,380	198,098	Pasivos por Impuestos a las Gan	118,321	0
Otros Activos no Financieros	0	35,389	Otros Pasivos no Financieros/	29,203	0
Total Activos Corrientes	1,899,646	2,132,139	Total Pasivos Corrientes/	3,817,811	3,854,995
Activos No Corrientes			Pasivos No Corrientes/		
Otros Activos Financieros/	8,011	7,058	Otros Pasivos Financieros/	53,138	57,366
Inversiones en Subsidiarias, Negocios Conjuntos y Asociadas	2,075,369	2,091,355	Cuentas por Pagar Comerciales	0	155,671
Propiedades de Inversión/	12,482	12,498	Otras Cuentas por Pagar/	0	155,671
Propiedades, Planta y Equipo/	1,903,763	1,939,760	Provisión por Beneficios a los Em	30,672	30,672
Activos Intangibles Distintos de la Plusvalía/	57,986	62,145	Pasivos por Impuestos Diferidos/	130,234	170,374
Plusvalía/	273,253	273,253	Total Pasivos No Corrientes /	214,044	414,083
Total Activos No Corrientes/	4,330,864	4,386,069	Total Pasivos/	4,031,855	4,269,078
			Patrimonio/		
			Capital Emitido/	780,722	780,722
			Primas de Emisión/	60,232	60,232
			Acciones de Inversión/	569,515	569,515
			Acciones Propias en Cartera/	-1,737	-1,737
			Otras Reservas de Capital/	243,781	244,686
			Resultados Acumulados/	549,208	536,902
			Otras Reservas de Patrimonio/	-3,066	58,810
			Total Patrimonio/	2,198,655	2,249,130
			TOTAL PASIVO Y PATRIMONIO/	6,230,510	6,518,208

ESTADO DE RESULTADOS
UNIÓN DE CERVECERIAS PERUANAS BACKUS Y JOHNSTON S.A.A

Ingresos de Actividades Ordinarias	1,293,518	1,160,610
Costo de Ventas	-345,699	-300,259
Ganancia Bruta	947,819	860,351
Gastos de Ventas y Distribución	-257,978	-272,159
Gastos de Administración	-74,642	-72,164
Otros Ingresos Operativos	4,349	9,430
Otros Gastos Operativos	-6,500	-7,136
Ganancia Operativa	613,048	518,322
Ingresos Financieros	8,186	3,498
Gastos Financieros	-5,927	-4,488
Otros Ingresos (Gastos)	77,011	98,908
Diferencias de Cambio Neto	3,728	1,070
Ganancia antes de Impuestos	696,046	617,310
Ingreso por Impuesto	-146,837	-156,969
Ganancia Neta del Ejercicio	549,209	460,341
Total de Ganancias (Pérdida) Básica por Acción Ordi	4.067	3.408
Total de Ganancias (Pérdida) Básica por Acción Inve	0.407	0.341
Total de Ganancias (Pérdida) Diluida por Acción Ord	4.067	3.408
Total de Ganancias (Pérdida) Diluida por Acción Inve	0.407	0.341

ESTADO DE SITUACIÓN FINANCIERA al Segundo Trimestre del Año 2019
UNION DE CERVECERIAS PERUANAS BACKUS Y JOHNSTON S.A.A.

Activos			Pasivos y Patrimonio		
Activos Corrientes			Pasivos Corrientes		
Efectivo y Equivalentes al Efectivo/	288,986	382,445	Otros Pasivos Financieros	17,178	16,064
Cuentas por Cobrar Comerciales y Otras C	3,486,811	1,516,207	Cuentas por Pagar Comer	3,837,088	3,588,995
Cuentas por Cobrar Comerciales/	121,406	187,288	Cuentas por Pagar Comer	579,085	847,505
Cuentas por Cobrar a Entidades Relacion	3,320,064	1,235,276	Cuentas por Pagar a Entid	2,504,758	2,428,499
Cuentas por Cobrar/	34,149	86,903	Otras Cuentas por Pagar	753,245	312,991
Anticipos/	11,192	6,740	Provisión por Beneficios a	4,276	3,772
Inventarios/	247,640	198,098	Otras Provisiones	245,969	246,164
Otros Activos no Financieros/	0	35,389	Pasivos por Impuestos a l	270,166	0
Total Activos Corrientes	4,023,437	2,132,139	Otros Pasivos no Financie	4,927	0
Activos No Corrientes			Total Pasivos Corrientes	4,379,604	3,854,995
Otros Activos Financieros/	8,012	7,058	Pasivos No Corrientes		
Inversiones en Subsidiarias, Negocios Co	510,978	2,091,355	Otros Pasivos Financieros	60,343	57,366
Propiedades de Inversión/	12,443	12,498	Cuentas por Pagar Comer	0	155,671
Propiedades, Planta y Equipo/	1,893,374	1,939,760	Otras Cuentas por Pagar	0	155,671
Activos Intangibles Distintos de la Plusva	54,514	62,145	Provisión por Beneficios a	30,672	30,672
Plusvalía/	273,253	273,253	Pasivos por Impuestos Dif	116,195	170,374
Total Activos No Corrientes	2,752,574	4,386,069	Total Pasivos No Corrientes	207,210	414,083
TOTAL DE ACTIVOS	6,776,011	6,518,208	Total Pasivos	4,586,814	4,269,078
			Patrimonio		
			Capital Emitido	780,722	780,722
			Primas de Emisión	60,232	60,232
			Acciones de Inversión	569,515	569,515
			Acciones Propias en Carte	-1,737	-1,737
			Otras Reservas de Capital	243,781	244,686
			Resultados Acumulados	514,673	536,902
			Otras Reservas de Patrim	22,011	58,810
			Total Patrimonio	2,189,197	2,249,130
			TOTAL PASIVOS Y PATRIMONIO	6,776,011	6,518,208

ESTADO DE RESULTADOS al Segundo Trimestre del Año 2019
UNIÓN DE CERVECERIAS PERUANAS BACKUS Y JOHNSTON S.A.A.

	abril-junio-2019	Enero - Junio de
Ingresos de Actividades Ordinarias	1,239,880	2,533,398
Costo de Ventas	-355,306	-701,005
Ganancia Bruta	884,574	1,832,393
Gastos de Ventas y Distribuc	-266,761	-524,739
Gastos de Administración	-50,738	-125,380
Otros Ingresos Operativos	4,253	8,602
Otros Gastos Operativos	-6,784	-13,284
Ganancia Operativa	564,544	1,177,592
Ingresos Financieros	9,336	17,522
Gastos Financieros	-5,641	-11,568
Gastos Financieros	102,104	179,115
Gastos Financieros	5,427	9,155
Ganacia antes de Impuestos	675,770	1,371,816
Ingreso por Impuesto	-161,098	-307,935
Ganancia (Pérdida) Neta de	514,672	1,063,881
Ganancia Neta del Ejercicio	514,672	1,063,881
Total de Ganancias (Pérdida) Básica por A	3.811	7.878
Total de Ganancias (Pérdida) Básica por A	0.381	0.788
Total de Ganancias (Pérdida) Diluida por A	3.811	7.878
Total de Ganancias (Pérdida) Diluida por A	0.381	0.788

ESTADO DE SITUACIÓN FINANCIERA al Tercer Trimestre del Año 2019
UNION DE CERVECERIAS PERUANAS BACKUS Y JOHNSTON S.A.A.

	30/09/2019	31/12/2018		30/09/2019	31/12/2018
Activos			Pasivos y Patrimonio		
Activos Corriente			Pasivos Corrientes		
Efectivo y Equivalentes al Efectivo	253,892	382,445	Otros Pasivos Financieros	17,185	16,064
Cuentas por Cobrar Comerciales y Otras Cuentas por Cobrar/	3,875,823	1,516,207	Cuentas por Pagar Comerciales y Otras Cuentas po	4,094,338	3,588,995
Cuentas por Cobrar Comerciales	138,322	187,288	Cuentas por Pagar Comerciales	543,137	847,505
Cuentas por Cobrar a Entidades Relacionadas	3,707,031	1,235,276	Cuentas por Pagar a Entidades Relacionadas	2,889,403	2,428,499
Otras Cuentas por Cobrar	23,510	86,903	Otras Cuentas por Pagar	661,798	312,991
Anticipos	6,960	6,740	Provisión por Beneficios a los Empleados	4,479	3,772
Inventarios	296,937	198,098	Otras Provisiones	245,861	246,164
Otros Activos no Financieros	0	35,389	Pasivos por Impuestos a las Ganancias	374,993	0
Total Activos Corrientes	4,426,652	2,132,139	Otros Pasivos no Financieros	2,114	0
Activos No Corrientes			Total Pasivos Corrientes	4,738,970	3,854,995
Otros Activos Financieros	7,708	7,058	Pasivos No Corrientes		
Inversiones en Subsidiarias, Negocios Conjuntos y Asociadas/	527,461	2,091,355	Otros Pasivos Financieros/	55,695	57,366
Propiedades de Inversión	12,449	12,498	Cuentas por Pagar Comerciales y Otras Cuentas po	178,388	155,671
Propiedades, Planta y Equipo	1,894,236	1,939,760	Otras Cuentas por Pagar/	178,388	155,671
Activos Intangibles Distintos de la Plusvalía	50,003	62,145	Provisión por Beneficios a los Empleados/	30,672	30,672
Plusvalía	273,253	273,253	Pasivos por Impuestos Diferidos/	100,453	170,374
Total Activos No Corrientes	2,765,110	4,386,069	Total Pasivos No Corrientes	365,208	414,083
TOTAL ACTIVOS	7,191,762	6,518,208	Total Pasivos	5,104,178	4,269,078
			Patrimonio		
			Capital Emitido	780,722	780,722
			Primas de Emisión	60,232	60,232
			Acciones de Inversión	569,515	569,515
			Acciones Propias en Cartera	-1,737	-1,737
			Otras Reservas de Capital	243,781	244,686
			Resultados Acumulados	409,139	536,902
			Otras Reservas de Patrimonio	25,932	58,810
			Total Patrimonio	2,087,584	2,249,130
			TOTAL PASIVO Y PATRIMONIO	7,191,762	6,518,208

Estado Financiero Individual al Tercer Trimestre del Año 2019 (En miles de nuevos soles)**UNION DE CERVECERIAS PERUANAS BACKUS Y JOHNSTON S.A.A.**

	Julio -Set (2019)	Enero -Set(2019)
Ingresos de Actividades Ordinarias	1,085,311	3,618,709
Costo de Ventas	-328,371	-1,029,376
Ganancia Bruta	756,940	2,589,333
Gastos de Ventas y Distribución/	-245,378	-770,117
Gastos de Administración/	-31,187	-156,567
Otros Ingresos Operativos/	-8,602	0
Otros Gastos Operativos	-3,198	-16,482
Ganancia Operativa	468,575	1,646,167
Ingresos Financieros/	11,908	29,430
Gastos Financieros/	-5,622	-17,190
Otros Ingresos (Gastos) de las Sub	81,862	260,977
Diferencias de Cambio Neto/	-8,620	535
Ganancia (Pérdida) antes de Impuestos/	548,103	1,919,919
Ingreso (Gasto) por Impuesto/	-138,963	-446,898
Ganancia Neta del Ejercicio	409,140	1,473,021
Total de Ganancias (Pérdida) Diluida por Acción O	3.03	10.908
Total de Ganancias (Pérdida) Diluida por Acción In	0.303	1.091

ESTADO DE SITUACION FINANCIERA al Primer Trimestre del Año 2020
UNION DE CERVECERIAS PERUANAS BACKUS Y JOHNSTON S.A.A.

	30/03/2020	31/12/2019		30/03/2020	31/12/2019
Activos			Pasivos y Patrimonio		
Activos Corrientes			Pasivos Corrientes		
Efectivo y Equivalentes al Efectivo	268,331	364,067	Otros Pasivos Financieros	17,018	21,425
Cuentas por Cobrar Comerciales y Otras Cuentas por Co	1,311,035	2,086,652	Cuentas por Pagar Comerciales y Otras Cue	2,943,247	3,880,474
Cuentas por Cobrar Comerciales	117,281	163,143	Cuentas por Pagar Comerciales	521,209	1,065,318
Cuentas por Cobrar a Entidades Relacionadas	1,151,452	1,899,927	Cuentas por Pagar a Entidades Relacionada	2,217,832	2,552,042
Otras Cuentas por Cobrar	9,593	16,192	Otras Cuentas por Pagar	204,206	263,114
Anticipos	32,709	7,390	Provisión por Beneficios a los Empleados/	3,797	4,458
Inventarios	254,894	223,119	Otras Provisiones	166,886	23,482
Total Activos Corrientes Distintos de los Activos no Corri	1,834,260	2,673,838	Pasivos por Impuestos a las Ganancias/	1,688	36,730
Total Activos Corrientes	1,834,260	2,673,838	Otros Pasivos no Financieros	6,432	15,918
Activos No Corrientes			Total Pasivos Corrientes	3,139,068	3,982,487
Otros Activos Financieros	6,985	7,815	Pasivos No Corrientes		
Inversiones en Subsidiarias, Negocios Conjuntos y Asoc	2,172,563	1,816,854	Otros Pasivos Financieros	53,553	53,246
Propiedades de Inversión	12,416	12,433	Cuentas por Pagar Comerciales y Otras Cue	208,408	194,368
Propiedades, Planta y Equipo	1,921,373	1,942,589	Otras Cuentas por Pagar	208,408	194,368
Activos Intangibles Distintos de la Plusvalía	34,730	52,437	Provisión por Beneficios a los Empleados/	35,423	35,423
Plusvalía	273,253	273,253	Otras Provisiones	79,206	231,654
Total Activos No Corrientes	4,421,320	4,105,381	Pasivos por Impuestos Diferidos/	157,494	151,079
TOTAL ACTIVOS	6,255,580	6,779,219	Total Pasivos No Corrientes	534,084	665,770
			Total Pasivos	3,673,152	4,648,257
			Patrimonio		
			Capital Emitido	780,722	780,722
			Primas de Emisión	60,232	60,232
			Acciones de Inversión	569,515	569,515
			Acciones Propias en Cartera	-1,737	-1,737
			Otras Reservas de Capital	243,782	243,782
			Resultados Acumulados	916,913	475,006
			Otras Reservas de Patrimonio	13,001	3,442
			Total Patrimonio	2,582,428	2,130,962
			TOTAL PASIVO Y PATRIMONIO	6,255,580	6,779,219

ESTADO DE RESULTADOS al Primer Trimestre del Año 2020
UNION DE CERVECERIAS PERUANAS BACKUS Y JOHNSTON S.A.A.

	Enero-Marzo(2020)	Enero Marzo(2019)
Ingresos de Actividades Ordinarias/	1,066,562	1,293,518
Costo de Ventas/	-278,069	-345,699
Ganancia Bruta	788,493	947,819
Gastos de Ventas y Distrib	-635,723	-257,978
Gastos de Administración	-35,474	-74,642
Otros Ingresos Operativos	22,975	4,349
Otros Gastos Operativos/	-2,631	-6,500
Ganancia orativa	137,640	613,048
Ingresos Financieros/	6,324	8,186
Gastos Financieros/	-5,477	-5,927
Otros Ingresos (Gastos) d	355,635	77,011
Diferencias de Cambio Ne	-10,019	3,728
Ganancia antes de Impuestos	484,103	696,046
Ingreso (Gasto) por Impue	-42,196	-146,837
Ganancia Neta del Ejercicio	441,907	549,209
Total de Ganancias (Pérdida) Básica po	3.273	4.067
Total de Ganancias (Pérdida) Básica po	0.327	0.407
Total de Ganancias (Pérdida) Diluida p	3.273	4.067
Total de Ganancias (Pérdida) Diluida p	0.327	0.407

ESTADO DE SITUACION FINANCIERA al Segundo Trimestre del Año 2020
UNION DE CERVECERIAS PERUANAS BACKUS Y JOHNSTON S.A.A.

	30/06/2020	31/12/2019		30/06/2020	31/12/2019
Activos			Pasivos y Patrimonio		
Activos Corrientes			Pasivos Corrientes		
Efectivo y Equivalentes al Efectivo	458,130	364,067	Otros Pasivos Financieros	14,373	21,425
Cuentas por Cobrar Comerciales y Otras Cuentas	862,629	2,086,652	Cuentas por Pagar Comerciales y Otras	2,782,905	3,880,474
Cuentas por Cobrar Comerciales	90,650	163,143	Cuentas por Pagar Comerciales/	350,688	1,065,318
Cuentas por Cobrar a Entidades Relacionadas/	717,145	1,899,927	Cuentas por Pagar a Entidades Relacionadas/	2,118,563	2,552,042
Otras Cuentas por Cobrar	33,405	16,192	Otras Cuentas por Pagar	313,654	263,114
Anticipos	21,429	7,390	Provisión por Beneficios a los Empleados	4,580	4,458
Inventarios	283,770	223,119	Otras Provisiones	166,886	23,482
Otros Activos no Financieros	5,282	0	Pasivos por Impuestos a las Ganancias	0	36,730
Total Activos Corrientes	1,609,811	2,673,838	Otros Pasivos no Financieros/	0	15,918
Activos No Corrientes			Total Pasivos Corrientes Distintos de F	2,968,744	3,982,487
Otros Activos Financieros	6,525	7,815	Total de Pasivos Corrientes Distintos de F	2,968,744	3,982,487
Inversiones en Subsidiarias, Negocios Conjuntos	2,433,481	1,816,854	Total Pasivos Corrientes	2,968,744	3,982,487
Propiedades de Inversión	12,400	12,433	Pasivos No Corrientes		
Propiedades, Planta y Equipo	1,863,652	1,942,589	Otros Pasivos Financieros	49,998	53,246
Activos Intangibles Distintos de la Plusvalía/	66,376	52,437	Otras Cuentas por Pagar	207,530	194,368
Plusvalía	273,253	273,253	Provisión por Beneficios a los Empleados	35,423	35,423
Total Activos No Corrientes	4,655,687	4,105,381	Otras Provisiones	79,206	231,654
TOTAL ACTIVOS	6,265,498	6,779,219	Pasivos por Impuestos Diferidos/	155,338	151,079
			Total Pasivos No Corrientes	527,495	665,770
			Total Pasivos	3,496,239	4,648,257
			Patrimonio		
			Capital Emitido	780,722	780,722
			Primas de Emisión	60,232	60,232
			Acciones de Inversión	569,515	569,515
			Acciones Propias en Cartera	-1,737	-1,737
			Otras Reservas de Capital	243,782	243,782
			Resultados Acumulados	1,092,029	475,006
			Otras Reservas de Patrimonio/	24,716	3,442
			Total Patrimonio	2,769,259	2,130,962
			TOTAL PASIVOS Y PATRIMONIO	6,265,498	6,779,219

ESTADO DE RESULTADOS al Segundo Trimestre del Año 2020
UNION DE CERVECERIAS PERUANAS BACKUS Y JOHNSTON S.A.A.

	Abril- Junio(2020)	Enero -Junio (2019)
Ingresos de Actividades Ordinarias	479,137	2,533,398
Costo de Ventas	-139,488	-701,005
Ganancia Bruta	339,649	1,832,393
Gastos de Ventas y Distribución/	-333,845	-524,739
Gastos de Administración	-96,868	-125,380
Otros Ingresos Operativos	-782	8,602
Otros Gastos Operativos	-1,163	-13,284
Ganancia Operativa	-93,009	1,177,592
Ingresos Financieros	1,661	17,522
Gastos Financieros	-3,894	-11,568
Otros Ingresos de las Subsidiarias, Asociadas y Ne	260,918	179,115
Diferencias de Cambio Neto	-4,516	9,155
Ganancia antes de Impuestos	161,160	1,371,816
Ingreso por Impuesto	14,035	-307,935
Ganancia Pérdida Neta del Ejercicio	175,195	1,063,881
Total de Ganancias (Pérdida) Básica por Acción Ordinaria/	1.297	7.878
Total de Ganancias (Pérdida) Básica por Acción Inversión/	0.13	0.788
Total de Ganancias (Pérdida) Diluida por Acción Inversión/	0.13	0.788

ESTADO DE SITUACION FINANCIERA al Tercer Trimestre del Año 2020
UNION DE CERVECERIAS PERUANAS BACKUS Y JOHNSTON S.A.A.

	30/09/2020	31/12/2019		30/09/2020	31/12/2019
Activos			Pasivos y Patrimonio		
Activos Corrientes			Pasivos Corrientes		
Efectivo y Equivalentes al Efectivo	253,931	364,067	Otros Pasivos Financieros	13,151	21,425
Cuentas por Cobrar Comerciales y Otras Cuentas por Cobrar/	1,391,730	2,086,652	Cuentas por Pagar Comerciales y Otras Cuentas por Paga	3,439,798	3,880,474
Cuentas por Cobrar Comerciales	84,845	163,143	Cuentas por Pagar Comerciales	343,276	1,065,318
Cuentas por Cobrar a Entidades Relacionadas	1,276,804	1,899,927	Cuentas por Pagar a Entidades Relacionadas	2,742,630	2,552,042
Otras Cuentas por Cobrar	21,299	16,192	Otras Cuentas por Pagar	353,892	263,114
Anticipos	8,782	7,390	Provisión por Beneficios a los Empleados	4,903	4,458
Inventarios	289,203	223,119	Otras Provisiones	156,492	23,482
Otros Activos no Financieros	17,136	0	Pasivos por Impuestos a las Ganancias	0	36,730
Total Activos Corrientes	1,952,000	2,673,838	Otros Pasivos no Financieros	0	15,918
Activos No Corrientes			Total Pasivos Corrientes	3,614,344	3,982,487
Otros Activos Financieros	6,525	7,815	Pasivos No Corrientes		
Inversiones en Subsidiarias, Negocios Conjuntos y Asociadas/	2,526,389	1,816,854	Otros Pasivos Financieros	43,598	53,246
Propiedades de Inversión	12,383	12,433	Cuentas por Pagar Comerciales y Otras Cuentas por Paga	188,329	194,368
Propiedades, Planta y Equipo	1,857,488	1,942,589	Otras Cuentas por Pagar	188,329	194,368
Activos Intangibles Distintos de la Plusvalía	43,914	52,437	Provisión por Beneficios a los Empleados	35,423	35,423
Plusvalía	273,253	273,253	Otras Provisiones	88,867	231,654
Total Activos No Corrientes	4,719,952	4,105,381	Pasivos por Impuestos Diferidos	163,693	151,079
TOTAL ACTIVOS	6,671,952	6,779,219	Total Pasivos No Corrientes	519,910	665,770
			Total Pasivos	4,134,254	4,648,257
			Patrimonio		
			Capital Emitido	780,722	780,722
			Primas de Emisión	60,232	60,232
			Acciones de Inversión	569,515	569,515
			Acciones Propias en Cartera	-1,737	-1,737
			Otras Reservas de Capital	243,782	243,782
			Resultados Acumulados	848,613	475,006
			Otras Reservas de Patrimonio	36,571	3,442
			Total Patrimonio	2,537,698	2,130,962
			TOTAL PASIVOS Y PATRIMONIO	6,671,952	6,779,219

ESTADO DE RESULTADOS al Tercer Trimestre del Año 2020
UNIONDE CERVECERIAS PERUANAS BACKUS Y JOHNSTON S.A.A.

	Julio- Set(2020)	Enero -Set(2020)
Ingresos de Actividades Ordinarias	845,172	2,390,871
Costo de Ventas	-316,336	-733,893
Ganancia Bruta	528,836	1,656,978
Gastos de Ventas y Distribución	-422,659	-1,392,227
Gastos de Administración	-6,451	-138,793
Otros Ingresos Operativos	-1,664	20,529
Otros Gastos Operativos	-7,794	-11,588
Ganancia Operativa	90,268	134,899
Ingresos Financieros	1,513	9,498
Gastos Financieros	-3,666	-13,037
Otros Ingresos (Gastos) de las Subsidi	181,195	797,748
Diferencias de Cambio Neto	-4,662	-19,197
Ganancia antes de Impuestos	264,648	909,911
Ingreso (Gasto) por Impuesto/	-33,161	-61,322
Ganancia Neta del Ejercicio	231,487	848,589
Total de Ganancias (Pérdida) Básica por Acción Ordin	1.714	6.284
Total de Ganancias (Pérdida) Básica por Acción Invers	0.171	0.628
Total de Ganancias (Pérdida) Diluida por Acción Ordin	1.714	6.284

ESTADO DE SITUACION FINANCIERA al Primer Trimestre del Año 2019

CERVECERIA SAN JUANS.A.

Activos	30/03/2019	31/12/2018	Pasivos y Patrimonio	30/03/2019	31/12/2018
Activos Corrientes			Pasivos Corrientes		
Efectivo y Equivalentes al Efectivo	107,720	92,968	Otros Pasivos Financieros	1,970	1,956
Otros Activos Financieros	0	0	Cuentas por Pagar Comerciales	623,419	583,046
Cuentas por Cobrar Comerciales y Otras Cuentas por Cobrar	194,359	182,404	Cuentas por Pagar Comerciales	32,480	58,189
Cuentas por Cobrar Comerciales	23,651	23,916	Cuentas por Pagar a Entidades R	526,608	471,140
Cuentas por Cobrar a Entidades Relacionadas	169,072	157,648	Otras Cuentas por Pagar	64,331	53,717
Otras Cuentas por Cobrar	1,636	840	Pasivos por Impuestos a las Gan	9,261	0
Inventarios	41,633	31,131	Total Pasivos Corrientes	634,650	585,002
Activos por Impuestos a las Ganancias	0	16,973	Pasivos No Corrientes		
Otros Activos no Financieros	108	455	Otros Pasivos Financieros	6,620	7,103
Total Activos Corrientes	343,820	323,931	Cuentas por Pagar Comerciales	25,192	24,935
Activos No Corrientes			Otras Cuentas por Pagar	25,192	24,935
Inversiones en Subsidiarias, Negocios Conjuntos y Asociad	226,728	224,817	Otras Provisiones	879	879
Activos Biológicos	28,120	28,120	Pasivos por Impuestos Diferidos	3,300	5,641
Propiedades, Planta y Equipo	282,994	290,530	Total Pasivos No Corrientes	35,991	38,558
Total Activos No Corrientes	537,842	543,467	Total Pasivos	670,641	623,560
TOTAL DE ACTIVOS	881,662	867,398	Patrimonio		
			Capital Emitido	84,406	84,406
			Acciones de Inversión	13,677	13,677
			Otras Reservas de Capital	17,031	17,031
			Resultados Acumulados	63,333	98,061
			Otras Reservas de Patrimonio	32,574	30,663
			Total Patrimonio	211,021	243,838
			TOTAL PASIVOS Y PATRIMONIO	881,662	867,398

ESTADO DE RESULTADOS Por el Trimestre Específico del 1 de Enero de 2019 al 31 de Marzo de 2019

CERVECERIA SAN JUAN S.A.

enero-mar(2019)

Por el Periodo acumulado del 1 de - Marzo (2020)

Ingresos de Actividades Ordinarias	187,252	187,253
Costo de Ventas	-53,283	-53,282
Ganancia Bruta	133,969	133,970
Gastos de Ventas y Distribución	-44,194	-44,193
Gastos de Administración	-4,116	-4,115
Otros Ingresos Operativos	262	263
Otros Gastos Operativos	-364	-363
Otras Ganancias (Pérdidas)	0	1
Ganancia Operativa	85,557	85,558
Ganancia (Pérdida) de la Baja en Activos Fi	0	1
Ingresos Financieros	2,219	2,220
Gastos Financieros	-493	-492
Otros Ingresos (Gastos) de las Subsidiaria	0	1
Diferencias de Cambio Neto	-58	-57
Ganancias (Pérdidas) por Reclasificación d	0	1
Diferencia entre el Importe en Libros de los	0	1
Ganancia antes de Impuestos	87,225	87,226
Ingreso (Gasto) por Impuesto/	-23,892	-23,891
Ganancia (Pérdida) Neta de Operaciones C	63,333	63,334
Ganancia (Pérdida) procedente de Operaci	0	1
Ganancia Neta del Ejercicio	63,333	63,334
Básica por Acción Ordinaria en Operacione	0.646	1.646
Básica por Acción Ordinaria en Operacione	0	1
Total de Ganancias (Pérdida) Básica por Acción Ordin	0.646	1.646
Básica por Acción de Inversión en Operaci	0.646	1.646
Básica por Acción de Inversión en Operaci	0	1
Total de Ganancias (Pérdida) Básica por Acción Inver	0.646	1.646
Diluida por Acción Ordinaria en Operacione	0	1
Total de Ganancias (Pérdida) Diluida por Acción Ordin	0.646	1.646
Diluida por Acción de Inversión en Operaciac	0	1

ESTADO DE SITUACION FINANCIERA al segundo Trimestre del Año 2019

CERVECERIA SAN JUANS.A.

	30/06/2019	31/12/2018	Pasivos y Patrimonio	30/06/2019	31/12/2018
Activos Corrientes			Pasivos y Patrimonio		
Efectivo y Equivalentes al Efectivo	146,652	92,968	Pasivos Corrientes		
Cuentas por Cobrar Comerciales y Otras Cuentas por Cobrar/	217,550	182,404	Otros Pasivos Financieros	1,865	1,956
Cuentas por Cobrar Comerciales	16,931	23,916	Cuentas por Pagar Comerciales y Otras Cuentas p	637,588	583,046
Cuentas por Cobrar a Entidades Relacionadas	198,664	157,648	Cuentas por Pagar Comerciales	45,604	58,189
Otras Cuentas por Cobrar	1,955	840	Cuentas por Pagar a Entidades Relacionadas	530,768	471,140
Inventarios	34,961	31,131	Otras Cuentas por Pagar	61,216	53,717
Activos por Impuestos a las Ganancias	0	16,973	Pasivos por Impuestos a las Ganancias	35,684	0
Otros Activos no Financieros	40	455	Total Pasivos Corrientes Distintos de Pasivos Inclu	675,137	585,002
Total Activos Corrientes	399,203	323,931	Total de Pasivos Corrientes Distintos de Pasivos In	675,137	585,002
Activos No Corrientes			Total Pasivos Corrientes	675,137	585,002
Inversiones en Subsidiarias, Negocios Conjuntos y Asociadas/	227,599	224,817	Pasivos No Corrientes		
Activos Biológicos	21,479	28,120	Otros Pasivos Financieros	5,989	7,103
Propiedades, Planta y Equipo	276,230	290,530	Cuentas por Pagar Comerciales y Otras Cuentas p	27,455	24,935
Total Activos No Corrientes	525,308	543,467	Otras Provisiones	879	879
TOTAL ACTIVOS	924,511	867,398	Pasivos por Impuestos Diferidos	-68	5,641
			Total Pasivos No Corrientes	34,255	38,558
			Total Pasivos	709,392	623,560
			Patrimonio		
			Capital Emitido	84,406	84,406
			Acciones de Inversión	13,677	13,677
			Otras Reservas de Capital	17,031	17,031
			Resultados Acumulados	66,560	98,061
			Otras Reservas de Patrimonio	33,445	30,663
			Total Patrimonio	215,119	243,838
			TOTAL PASIVOS Y PATRIMONIO	924,511	867,398

ESTADO DE RESULTADOS**CERVECERIA SAN JUANS.A.****Por el segundo trimestre del año 2019**

	Abril- Junio (2019)	Enero -junio (2019)
Ingresos de Actividades Ordinarias	220,205	407,457
Costo de Ventas	-72,130	-125,413
Ganancia Bruta	148,075	282,044
Gastos de Ventas y Distribución/	-45,366	-89,560
Gastos de Administración	-3,708	-7,824
Otros Ingresos Operativos	230	492
Otros Gastos Operativos	-7,802	-8,166
Ganancia Operativa	91,429	176,986
Ingresos Financieros	2,015	4,234
Gastos Financieros	-459	-952
Diferencias de Cambio Neto	19	-39
Ganancia antes de Impuestos	93,004	180,229
Ingreso (Gasto) por Impuesto	-26,444	-50,336
Ganancia (Pérdida) Neta de Operaciones Con	66,560	129,893
Ganancia (Pérdida) Neta del Ejercicio	66,560	129,893
Total de Ganancias (Pérdida) Básica por Acción Ordinaria/	0.679	1.324
Total de Ganancias (Pérdida) Diluida por Acción Ordinaria/	0.679	1.324
Total de Ganancias (Pérdida) Diluida por Acción Inversión/	0.679	1.324

ESTADO DE SITUACION FINANCIERA al tercer Trimestre del Año 2019
CERVECERÍA SAN JUAN S.A.

Activos	30/09/2019	31/12/2018	Pasivos y Patrimonio	30/09/2019	31/12/2018
Activos Corrientes			Pasivos Corrientes		
Efectivo y Equivalentes al Efectivo	118,997	92,968	Otros Pasivos Financieros	1,770	1,956
Cuentas por Cobrar Comerciales y Otras Cuentas	366,384	182,404	Cuentas por Pagar Comerciales	750,305	583,046
Cuentas por Cobrar Comerciales	20,021	23,916	Cuentas por Pagar Comerciales	29,575	58,189
Cuentas por Cobrar a Entidades Relacionadas/	1,049	840	Cuentas por Pagar a Entidad	642,037	471,140
Otras Cuentas por Cobrar	345,314	157,648	Otras Cuentas por Pagar	78,693	53,717
Inventarios	43,758	30,866	Pasivos por Impuestos a las	53,417	0
Activos por Impuestos a las Ganancias	0	16,973	Total Pasivos Corrientes	805,492	585,002
Otros Activos no Financieros	22	720	Pasivos No Corrientes		
Total Activos Corrientes	529,161	323,931	Otros Pasivos Financieros/	4,787	7,103
Activos No Corrientes			Otras Cuentas por Pagar/	28,257	24,935
Inversiones en Subsidiarias, Negocios Conjuntos	229,128	224,817	Otras Provisiones/	879	879
Activos Biológicos	21,654	28,120	Pasivos por Impuestos Diferidos	0	5,641
Propiedades, Planta y Equipo	271,771	290,530	Total Pasivos No Corrientes	33,923	38,558
Activos por Impuestos Diferidos	5,138	0	Total Pasivos	839,415	623,560
Total Activos No Corrientes	527,691	543,467	Patrimonio		
TOTAL DE ACTIVOS	1,056,852	867,398	Capital Emitido	84,406	84,406
			Primas de Emisión	0	0
			Acciones de Inversión	13,677	13,677
			Acciones Propias en Cartera	0	0
			Otras Reservas de Capital	17,031	17,031
			Resultados Acumulados	67,349	98,061
			Otras Reservas de Patrimonio	34,974	30,663
			Total Patrimonio	217,437	243,838
			TOTAL PASIVOS Y PATRIMONIO	1,056,852	867,398

ESTADO DE RESULTADOS

CERVECERÍA SAN JUAN S.A.

Julio - Set (2019) enero - Set(2019)

Ingresos de Actividades Ordinarias	203,509	610,966
Costo de Ventas	-68,479	-193,892
Ganancia Bruta	135,030	417,074
Gastos de Ventas y Distribución	-44,082	-133,642
Gastos de Administración	-4,070	-11,894
Otros Ingresos Operativos	255	747
Otros Gastos Operativos	0	-8,166
Ganancia Operativa	87,133	264,119
Ingresos Financieros	2,526	6,760
Gastos Financieros	-702	-1,654
Diferencias de Cambio Neto	134	95
Ganancia antes de Impuestos	89,091	269,320
Ingreso (Gasto) por Impuesto	-21,743	-72,079
Ganancia (Pérdida) Neta de Operaciones Continuas	67,348	197,241
Ganancia Neta del Ejercicio	67,348	197,241
Ganancias (Pérdida) por Acción		
Ganancias (Pérdida) Básica por Acción		
Total de Ganancias (Pérdida) Básica por Acción Ordinaria	0.687	2.011
Total de Ganancias (Pérdida) Básica por Acción Inversión	0.687	2.011
Total de Ganancias (Pérdida) Diluida por Acción Ordinaria	0.687	2.011
Total de Ganancias (Pérdida) Diluida por Acción Inversión	0.687	2.011

ESTADODESITUACIÓN FINANCIERA al Primer Trimestre del Año 2020
CERVECERIA SAN JUAN S.A.

	31/03/2020	31/12/2019		31/03/2020	31/12/2019
Activos			Pasivos y Patrimonio		
Activos Corrientes			Pasivos Corrientes		
Efectivo y Equivalentes al Efectivo	51,167	122,373	Otros Pasivos Financieros/	2,274	1,988
Cuentas por Cobrar Comerciales y Otras Cuenta	617,900	535,710	Cuentas por Pagar Comerciales y Otras Cuentas po	1,019,683	1,003,042
Cuentas por Cobrar Comerciales	14,131	31,232	Cuentas por Pagar Comerciales/	30,376	77,554
Cuentas por Cobrar a Entidades Relacionadas/	603,015	503,582	Cuentas por Pagar a Entidades Relacionadas/	967,692	865,581
Otras Cuentas por Cobrar	754	896	Otras Cuentas por Pagar/	21,615	59,907
Inventarios	54,144	32,088	Total Pasivos Corrientes Distintos de Pasivos Includ	1,021,957	1,005,030
Activos por Impuestos a las Ganancias	4,296	7,933	Total de Pasivos Corrientes Distintos de Pasivos Inc	1,021,957	1,005,030
Activos no Financieros	95	26	Total Pasivos Corrientes	1,021,957	1,005,030
Total Activos Corrientes	727,602	698,130	Pasivos No Corrientes		
Activos No Corrientes			Otros Pasivos Financieros/	4,740	5,723
Otros Activos Financieros	46,738	42,976	Cuentas por Pagar Comerciales y Otras Cuentas po	29,499	29,585
Inversiones en Subsidiarias, Negocios Conjunto	278,046	245,835	Otras Cuentas por Pagar/	29,499	29,585
Activos Biológicos	0	21,859	Otras Provisiones/	879	879
Propiedades, Planta y Equipo	295,326	279,503	Pasivos por Impuestos Diferidos/	3,094	3,141
Total Activos No Corrientes	620,110	590,173	Total Pasivos No Corrientes	38,212	39,328
TOTAL DE ACTIVOS	1,347,712	1,288,303	Total Pasivos	1,060,169	1,044,358
			Patrimonio		
			Capital Emitido/	84,406	84,406
			Acciones de Inversión/	13,677	13,677
			Otras Reservas de Capital/	17,031	17,031
			Resultados Acumulados/	141,766	98,168
			Otras Reservas de Patrimonio/	30,663	30,663
			Total Patrimonio	287,543	243,945
			TOTAL PASIVO Y PATRIMONIO	1,347,712	1,288,303

EESTADO DE RESULTADOS al Primer Trimestre del Año 2020
CERVECERIA SAN JUAN S.A.

	Enero -Marzo(2020)	ene-20
Ingresos de Actividades Ordinarias	146,416	146,416
Costo de Ventas	-46,863	-46,863
Ganancia Bruta	99,553	99,553
Gastos de Ventas y Distribución	-90,287	-90,287
Gastos de Administración	-2,467	-2,467
Otros Ingresos Operativos	204	204
Otros Gastos Operativos	-37	-37
Ganancia Operativa	6,966	6,966
Ingresos Financieros	3,906	3,906
Gastos Financieros	-314	-314
Otros Ingresos (Gastos) de las Subs	35,973	35,973
Diferencias de Cambio Neto	656	656
Ganancia antes de Impuestos	47,187	47,187
Ingreso (Gasto) por Impuesto	-3,589	-3,589
Ganancia Neta del Ejercicio	43,598	43,598
Total de Ganancias (Pérdida) Básica por Acción O	0.445	0.445
Total de Ganancias (Pérdida) Diluida por Acción In	0.445	0.445

ESTADO DE SITUACION FINANCIERA al Segundo Trimestre del Año 2020
CERVECERIA SAN JUAN S.A.

	30/06/2020	31/12/2019		30/06/2020	31/12/2019
Activos			Pasivos y Patrimonio		
Activos Corrientes			Pasivos Corrientes		
Efectivo y Equivalentes al Efectivo	120,959	122,373	Otros Pasivos Financieros	2,006	1,988
Cuentas por Cobrar Comerciales y Otras Cuen	289,113	535,710	Cuentas por Pagar Comerciales y	744,450	1,003,042
Cuentas por Cobrar Comerciales	4,496	31,232	Cuentas por Pagar Comerciales	13,985	77,554
Cuentas por Cobrar a Entidades Relacionadas	283,783	503,582	Cuentas por Pagar a Entidades Re	696,579	865,581
Otras Cuentas por Cobrar	834	896	Otras Cuentas por Pagar	33,886	59,907
Inventarios	40,257	32,088	Total Pasivos Corrientes Distintos	746,456	1,005,030
Activos por Impuestos a las Ganancias	5,945	7,933	Total Pasivos Corrientes	746,456	1,005,030
Otros Activos no Financieros	76	26	Pasivos No Corrientes		
Total Activos Corrientes	456,350	698,130	Otros Pasivos Financieros	4,519	5,723
Activos No Corrientes			Otras Cuentas por Pagar	30,887	29,585
Otros Activos Financieros	41,699	42,976	Otras Provisiones	879	879
Inversiones en Subsidiarias, Negocios Conjun	319,465	245,835	Pasivos por Impuestos Diferidos	3,107	3,141
Activos Biológicos	0	21,859	Total Pasivos No Corrientes	39,392	39,328
Propiedades, Planta y Equipo	289,297	279,503	Total Pasivos	785,848	1,044,358
Total Activos No Corrientes	650,461	590,173	Patrimonio		
TOTAL DE ACTIVOS	1,106,811	1,288,303	Capital Emitido/	84,406	84,406
			Acciones de Inversión/	13,677	13,677
			Otras Reservas de Capital/	17,031	17,031
			Resultados Acumulados/	175,186	98,168
			Otras Reservas de Patrimonio/	30,663	30,663
			Total Patrimonio	320,963	243,945
			TOTAL PASIVO Y PATRIMONIO	1,106,811	1,288,303

ESTADO DE RESULTADOS al Segundo Trimestre del Año 2020

CERVECERIA SAN JUANS.A.

	Abril -Junio (2020)	Enero - Junio (2020)
Ingresos de Actividades Ordinarias/	91,022	237,438
Costo de Ventas	-39,777	-86,640
Ganancia Bruta	51,245	150,798
Gastos de Ventas y Distribución/	-58,700	-148,987
Gastos de Administración	-2,017	-4,484
Otros Ingresos Operativos	135	339
Otros Gastos Operativos	-18	-55
Ganancia Operativa	-9,355	-2,389
Ingresos Financieros	3,020	6,926
Gastos Financieros	-172	-486
Otros Ingresos (Gastos) de las Subsidiarias,	36,380	72,353
Diferencias de Cambio Neto	2,488	3,144
Ganancia antes de Im puestos	32,361	79,548
Ingreso (Gasto) por Impuesto	1,059	-2,530
Ganancia (Pérdida) Neta de Operaciones Co	33,420	77,018
Ganancia Neta del Ejercicio	33,420	77,018
Total de Ganancias (Pérdida) Básica por Acción Ordinaria	0.341	0.785
Total de Ganancias (Pérdida) Básica por Acción In	0.341	0.785
Diluida por Acción Ordinaria en Operaciones	0.341	0.785
Total de Ganancias (Pérdida) Diluida por Acción Ordinaria	0.341	0.785
Diluida por Acción de Inversión en Operación	0.341	0.785
Total de Ganancias (Pérdida) Diluida por Acción Inversió	0.341	0.785

ESTADO DE SITUACIÓN FINANCIERA al Tercer Trimestre del Año 2020
CERVECERÍA SAN JUAN S.A.

	30/09/2020	31/12/2019		30/09/2020	31/12/2019
Activos			Pasivos y Patrimonio		
Activos Corrientes			Pasivos Corrientes		
Efectivo y Equivalentes al Efectivo	92,107	122,373	Otros Pasivos Financieros	1,501	1,988
Cuentas por Cobrar Comerciales y Otras Cue	457,223	535,710	Cuentas por Pagar Comerci	974,973	1,003,042
Cuentas por Cobrar Comerciales	7,007	31,232	Cuentas por Pagar Comerci	14,555	77,554
Cuentas por Cobrar a Entidades Relacionada	449,256	503,582	Cuentas por Pagar a Entidad	924,989	865,581
Otras Cuentas por Cobrar	960	896	Otras Cuentas por Pagar	35,429	59,907
Inventarios	43,186	32,088	Total de Pasivos Corrientes	976,474	1,005,030
Activos por Impuestos a las Ganancias/	7,080	7,933	Total Pasivos Corrientes	976,474	1,005,030
Otros Activos no Financieros	74	26	Pasivos No Corrientes		
Total Activos Corrientes	599,670	698,130	Otros Pasivos Financieros	4,133	5,723
Activos No Corrientes			Cuentas por Pagar Comerci	31,361	29,585
Otros Activos Financieros	38,224	42,976	Otras Cuentas por Pagar	31,361	29,585
Inversiones en Subsidiarias, Negocios Conju	372,785	245,835	Otras Provisiones	879	879
Activos Biológicos	0	21,859	Pasivos por Impuestos Difer	3,357	3,141
Propiedades, Planta y Equipo	283,468	279,503	Total Pasivos No Corrientes	39,730	39,328
Total Activos No Corrientes	694,477	590,173	Total Pasivos	1,016,204	1,044,358
TOTAL ACTIVOS	1,294,147	1,288,303	Patrimonio		
			Capital Emitido	84,406	84,406
			Acciones de Inversión	13,677	13,677
			Otras Reservas de Capital	17,031	17,031
			Resultados Acumulados	132,166	98,168
			Otras Reservas de Patrimon	30,663	30,663
			Total Patrimonio	277,943	243,945
			TOTAL PASIVO Y PATRIMONIO	1,294,147	1,288,303

**ESTADO DE RESULTADOS al Tercer Trimestre del Año
2020 CERVECERÍA SAN JUAN S.A.**

	Julio -set(2020)	Enero -Set(2020)
Ingresos de Actividades Ordinarias	197,893	435,331
Costo de Ventas	-72,775	-159,415
Ganancia Bruta	125,118	275,916
Gastos de Ventas y Distribución	-122,630	-271,617
Gastos de Administración	-3,005	-7,489
Otros Ingresos Operativos	444	783
Otros Gastos Operativos	-28	-84
Ganancia Operativa	-101	-2,491
Ingresos Financieros	1,965	8,891
Gastos Financieros	-510	-996
Otros Ingresos (Gastos) de las Subsidiarias, Aso	49,845	122,198
Diferencias de Cambio Neto	482	3,626
Ganancia antes de Impuestos	51,681	131,228
Ingreso (Gasto) por Impuesto/	307	-2,223
Ganancia (Pérdida) Neta de Operaciones Continu	51,988	129,005
Ganancia Neta del Ejercicio	51,988	129,005
Total de Ganancias (Pérdida) Básica por Acción Ordinaria/	0.53	1.315
Total de Ganancias (Pérdida) Básica por Acción Inversión/	0.53	1.315
Total de Ganancias (Pérdida) Diluida por Acción Ordinaria/	0.53	1.315
Total de Ganancias (Pérdida) Diluida por Acción Inversión/	0.53	1.315